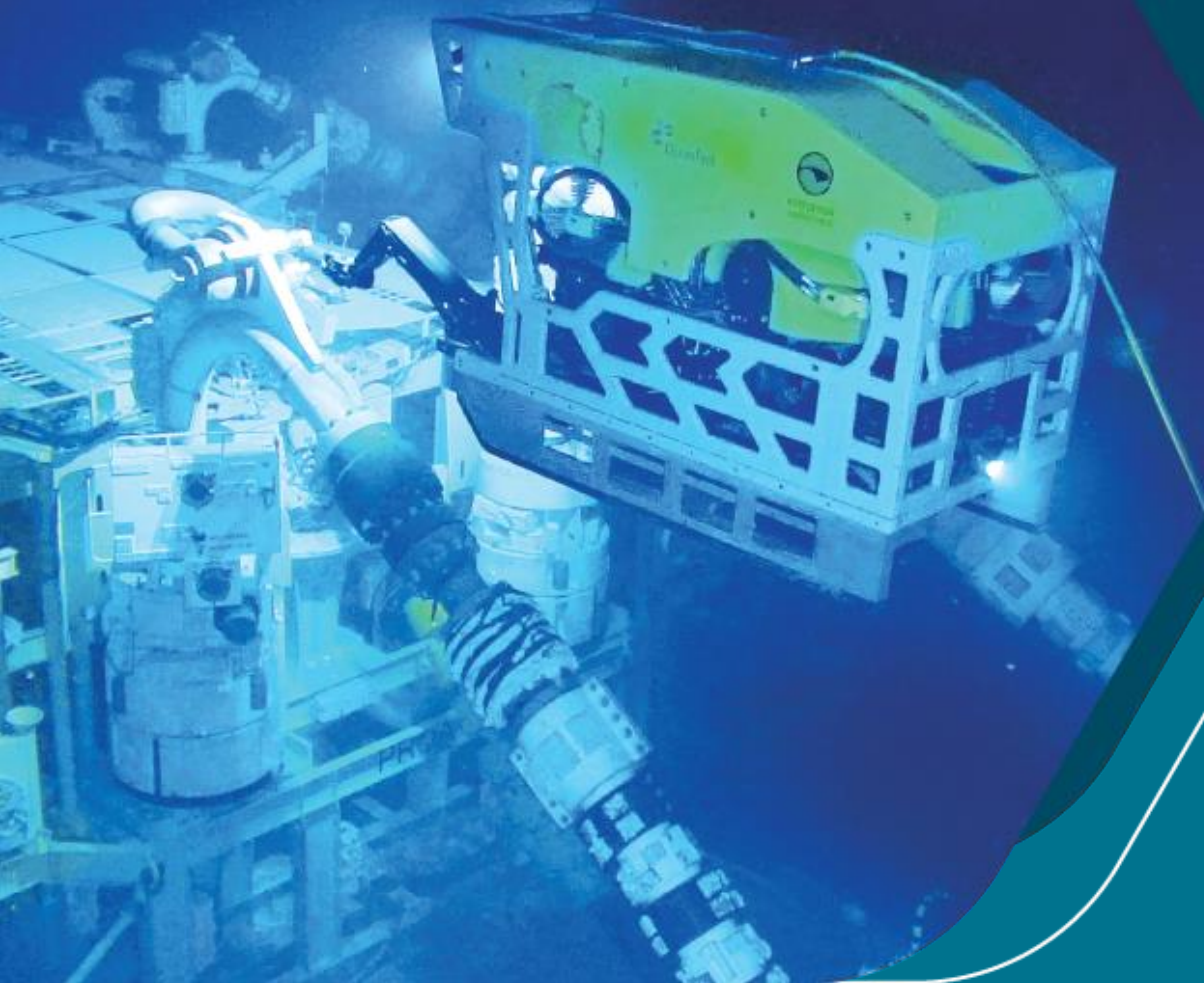




OceanPact

Relações  
com Investidores



26/02/25

# Release de Resultados

# 4T24

Rio de Janeiro, 26 de fevereiro de 2025 - A OceanPact Serviços Marítimos S.A. (“Grupo”, “OceanPact” ou “Companhia”), uma empresa brasileira que desenvolve e implanta soluções seguras, eficientes e inovadoras nas áreas de meio ambiente, serviços submarinos e apoio logístico e engenharia, apresenta os resultados referentes ao quarto trimestre de 2024 (4T24), além do exercício social de 2024. As informações financeiras e operacionais a seguir, exceto onde indicado o contrário, estão apresentadas em Reais (R\$), e seguem as normas contábeis internacionais (IFRS).

Disclaimer



# R\$ 1,1 bilhão

de **adição ao backlog** com a assinatura de **novos contratos** de embarcações e serviços no 4T24.



# R\$ 165 mil

de **diária líquida média** no 4T24. **Crescimento** de **20%** em relação ao 4T23.



# R\$ 459 milhões

de **Receita Líquida** no trimestre. **Crescimento** de **15%** em bases comparáveis<sup>1</sup> em relação ao 4T23.



# R\$ 146 milhões

de **EBITDA ajustado** no trimestre. **Crescimento** de **29%** em relação ao 4T23.

Highlights 4T24

## Conferência de resultados

Português (com tradução simultânea)

**27 de fevereiro de 2025**

**10h** (horário de Brasília)

**8h** (horário de Nova York)

**14h** (horário de Oslo)

[https://oceanpact.zoom.us/webinar/register/WN\\_yapzWKJeTxCQd7xpklRc0g](https://oceanpact.zoom.us/webinar/register/WN_yapzWKJeTxCQd7xpklRc0g)

**OPCT3 em 25/02/2025**

**Última cotação:** R\$ 5,52

**Nº de ações** (excluídas ações em tesouraria): 198.255.933

**Valor de mercado:** R\$ 1.094,4 milhões

## Equipe de RI

**Eduardo de Toledo**


CFO e Diretor de RI

**Bruno Nader**

Gerente de RI

**Vitor Almeida**

Especialista em RI

 Tel.: (21) 3032-6749

## Prezado leitor,

Quando iniciamos o nosso ciclo de investimentos no final de 2020 e início de 2021, com recursos captados junto aos nossos investidores, tínhamos a convicção de que o momento era muito oportuno, uma vez que o valor das embarcações de apoio marítimo parecia estar próximo aos seus mínimos históricos. Naquele momento também antecipamos que os serviços de inspeção, manutenção, reparos e demais trabalhos submarinos correlatos, que utilizam robôs submarinos, os ROVs, deveriam ter uma forte expansão no Brasil e no mundo.

A recente rodada de tomada de preços da Petrobras, que se deu em formato de leilão entre os dias 21 e 27 de janeiro, demonstra que estamos trilhando um bom caminho e que a perspectiva para o segmento de embarcações RSV, equipadas com ROVs para prestação de serviços submarinos, é muito promissora.

A Petrobras estruturou essa tomada de preços em 11 lotes, com 6 diferentes configurações de embarcações e 2 datas de início de operação, sendo a primeira em dezembro de 2025 e a segunda em outubro de 2026. Foram ofertadas 32 embarcações, das quais 21 fazem parte da frota afretada pela Petrobras atualmente. A OceanPact ofertou 7 embarcações, sendo que 6 delas já operam para a Petrobras.

Em interações com a Petrobras em diversos momentos que precederam esse certame, ela deixou claro que precisava aumentar a frota contratada de embarcações RSV, em virtude da entrada em operação de novas unidades de produção, os FPSOs, ao longo dos próximos 4 anos.

É importante notar que há novas demandas por embarcações RSV, tanto em termos globais (nos setores de óleo e gás e de energias renováveis), como no Brasil, com destaque para os projetos de novas instalações de infraestrutura (EPC) e descomissionamento das instalações dos campos desativados.

O processo de negociação dos novos contratos com a Petrobras pode durar algumas semanas, enquanto avança, em paralelo, nossa avaliação de outras oportunidades, sempre na busca pela melhor combinação entre taxa diária, prazo e investimento necessário ao cumprimento de cada contrato, respeitando as características de cada embarcação da nossa frota.

Passando agora para os resultados do quarto trimestre, destaco a nossa Receita Líquida de R\$ 459 milhões, com um aumento de 15% em relação ao 4T23, em bases comparáveis. O EBITDA ajustado foi de R\$ 146 milhões, um crescimento de 29% em relação ao mesmo período de 2023, com uma margem EBITDA de 32%. Esse resultado reflete a entrada em operação de embarcações que estavam sendo preparadas para novos contratos no 3T24, além da extensão de contratos existentes com incrementos de diárias. Também destaco a assinatura de novos contratos no trimestre, que adicionaram R\$ 1,1 bilhão ao nosso backlog, demonstrando que estamos avançando bem na agenda de celebrar novos contratos para as embarcações cujos contratos estão vencendo.

Avançamos na integração da sustentabilidade em nossas operações, fortalecendo a governança corporativa e a gestão climática, o que resultou na elevação da nossa nota no CDP-Clima para B e na conquista do Selo Bronze EcoVadis. Ampliamos nosso impacto social com seis projetos apoiados, incluindo iniciativas de inclusão nos esportes náuticos, fortalecimento da educação pública e aceleração de organizações do terceiro setor. Além disso, conquistamos um novo projeto de PD&I financiado pela Qatar Energy, focado em técnicas de restauração de manguezais para o desenvolvimento do mercado de carbono azul no Brasil, consolidando nossa visão de futuro e impulsionando a criação de uma nova unidade de negócios voltada à economia azul.

No campo da inovação, tivemos a honra de nos tornar a primeira empresa brasileira a receber o prêmio Innovation of the Year no Offshore Support Journal (OSJ) Awards, com a plataforma OceanPact Digital. Essa ferramenta, por nós desenvolvida, integra dados ambientais, telemetria, imagens de câmeras de bordo e de ROVs, além de informações meteoceanográficas e de detecção de manchas de óleo.

Quero encerrar minha mensagem expressando minha profunda gratidão a todos os nossos colaboradores, cujo empenho com a segurança, eficiência, excelência operacional e compromisso inabalável com a sustentabilidade são os pilares do nosso sucesso. Agradeço também a nossos acionistas, clientes e parceiros pelo apoio contínuo e confiança em nossa visão.

Estou confiante de que a OceanPact continuará a se superar, impulsionando a inovação, a sustentabilidade e o fortalecimento do nosso setor.

Atenciosamente,

**FLAVIO NOGUEIRA  
PINHEIRO DE ANDRADE  
CEO**



A OceanPact é uma das principais prestadoras de serviços de apoio marítimo no Brasil, oferecendo serviços para estudo, proteção, monitoramento e uso sustentável do mar, do litoral e dos recursos marinhos para clientes de diversos setores da economia, como energia, mineração, telecomunicações, portuário e navegação, com destaque para o setor de óleo e gás.

As operações da Companhia são divididas em dois segmentos denominados **(i) Embarcações**, e **(ii) Serviços**.

**Nossa atuação junto aos nossos clientes se dá em 3 áreas:**

### **(i) Meio Ambiente**

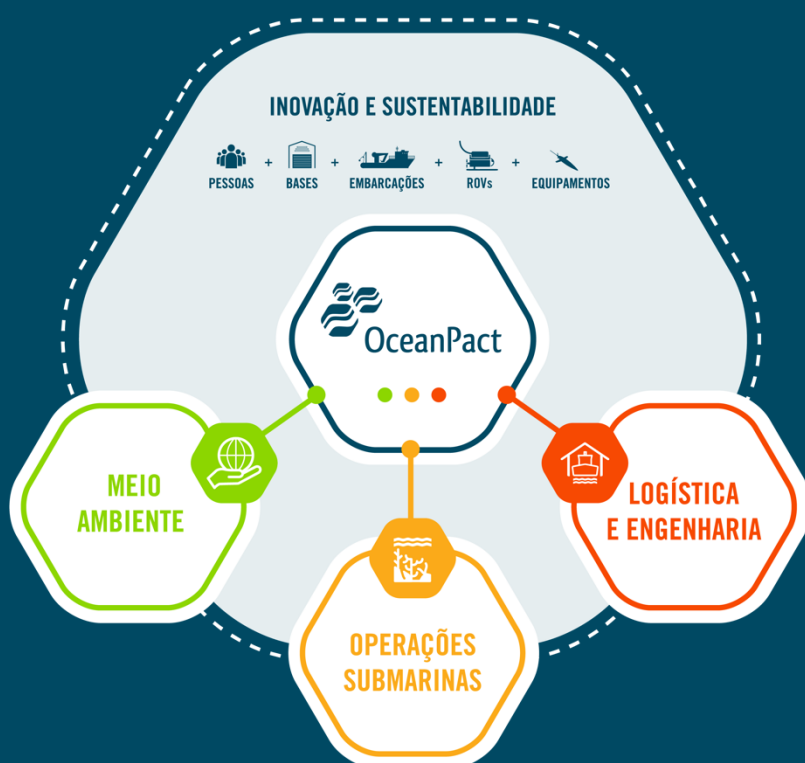
que inclui serviços de (i) proteção ambiental; (ii) levantamentos oceanográficos; (iii) licenciamentos e estudos ambientais; (iv) segurança operacional; e (v) remediação ambiental.

### **(ii) Operações Submarinas**

atuando principalmente nas frentes de (i) geofísica; (ii) geotecnia; (iii) inspeção, reparo e manutenção; (iv) posicionamento e suporte à construção; e (v) descomissionamento.

### **(iii) Logística e Engenharia**

que inclui serviços de (i) logística marítima; (ii) bases de apoio offshore.



O que  
Fazemos

<b>DESTAQUES FINANCEIROS / OPERACIONAIS</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>4T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>Δ ANO</b>
Receita Líquida	459	463	-1%	1.721	1.649	4%
Receita Parceria Reach	3	65	-95%	85	175	-52%
Receita Líquida Ex - Parceria Reach	456	397	15%	1.636	1.474	11%
EBITDA Ajustado	146	113	29%	531	522	2%
Cessão de Créditos Judiciais (CCJ)	-	-	NA	-	86	NA
Reversão de Provisões (RP)	-	-	NA	23	-	NA
EBITDA Ajustado Ex - CCJ e RP	146	113	29%	508	435	17%
EBITDA Ajustado Embarcações	90	82	10%	285	288	-1%
EBITDA Ajustado Serviços	56	31	81%	223	147	52%
Margem EBITDA Ajustada Ex - RP, CCJ e Receita Reach	32%	28%	4 p.p.	31%	30%	1 p.p.
Dívida Bruta Bancária	1.669	1.138	47%	1.669	1.138	47%
Caixa e títulos e valores mobiliários	(544)	(264)	106%	(544)	(264)	106%
Dívida Líquida Bancária	1.125	874	29%	1.125	874	29%
Dívida Líquida Bancária / EBITDA Ajustado LTM <sup>1</sup>	2,02	1,63	0,39	2,02	1,63	0,39
Lucro (Prejuízo) Líquido	(22)	21	NA	(16)	73	NA
Capex	110	65	70%	400	313	28%
Taxa de Ocupação da Frota Operacional	82%	89%	-7 p.p.	79%	87%	-8 p.p.
Quantidade de embarcações	28	28	-	28	28	-

Nota 1: Dívida Líquida Bancária / EBITDA Ajustado para cálculo do Covenant considera endividamento com (i) dólar médio do ano BNDES; (ii) novos Afretamentos/Arrendamentos e (iii) instrumentos financeiros de Hedge, enquanto no EBITDA Ajustado exclui o efeito de multas de clientes.

Principais  
Indicadores





# Segmento de Embarcações

# Segmento de Embarcações

Até o ano de 2023 os resultados da área de Subsea (ROVs) eram reportados dentro do Segmento de Embarcações, contudo, a partir do primeiro trimestre de 2024, estes resultados passaram a ser reportados no segmento de Serviços, visando refletir a nova estrutura de gestão da OceanPact.

<b>DRE OCEANPACT - EMBARCAÇÕES</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>4T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>Δ ANO</b>
Frota operacional média (a)	23	23	0%	23	23	0%
Período - dias (b)	92	92	0%	366	365	-
Dias disponíveis (c = a * b)	2.115	2.119	0%	8.498	8.402	1%
Taxa de Ocupação (d)	82%	89%	-7 p.p.	79%	87%	-8 p.p.
Dias Ocupados (e = c * d)	1.743	1.883	-7%	6.716	7.287	-8%
Diária Média - R\$ mil (f)	165	137	20%	153	131	17%
<b>Receita de Embarcações ex-Reach (g = e * f)</b>	<b>288</b>	<b>258</b>	<b>11%</b>	<b>1.026</b>	<b>955</b>	<b>7%</b>
Receita Parceria Reach (h)	3	65	-95%	85	175	-52%
<b>Receita Líquida de Embarcações (i = g + h)</b>	<b>291</b>	<b>323</b>	<b>-10%</b>	<b>1.111</b>	<b>1.130</b>	<b>-2%</b>
Custo de Embarcações	(233)	(253)	-8%	(913)	(916)	0%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>58</b>	<b>71</b>	<b>-18%</b>	<b>198</b>	<b>214</b>	<b>-8%</b>
<b>Margem Bruta Ex - Receita Reach</b>	<b>20%</b>	<b>27%</b>	<b>-7 p.p.</b>	<b>19%</b>	<b>22%</b>	<b>-3 p.p.</b>
Despesas gerais e administrativas	(29)	(31)	-6%	(116)	(108)	7%
Outros Resultados	(5)	(7)	NA	8	62	NA
<b>EBIT</b>	<b>24</b>	<b>33</b>	<b>-26%</b>	<b>89</b>	<b>168</b>	<b>-47%</b>
<b>Margem EBIT Ex - Receita Reach</b>	<b>8%</b>	<b>13%</b>	<b>-5 p.p.</b>	<b>9%</b>	<b>18%</b>	<b>-9 p.p.</b>
Depreciação e Amortização	66	49	34%	226	206	9%
<b>EBITDA</b>	<b>90</b>	<b>82</b>	<b>10%</b>	<b>315</b>	<b>374</b>	<b>-16%</b>
<b>Margem EBITDA Ex - Receita Reach</b>	<b>31%</b>	<b>32%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>31%</b>	<b>39%</b>	<b>-8 p.p.</b>
Ajustes de EBITDA <sup>1</sup>	(0)	-	NA	(8)	-	NA
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>90</b>	<b>82</b>	<b>10%</b>	<b>308</b>	<b>374</b>	<b>-18%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada Ex - Receita Reach</b>	<b>31%</b>	<b>32%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>30%</b>	<b>39%</b>	<b>-9 p.p.</b>
Reversão de Provisões (RP) e Cessão Parcial de Créditos Judiciais (CC)	-	-	NA	(23)	(86)	NA
<b>EBITDA Ajustado Ex - RP e CCJ</b>	<b>90</b>	<b>82</b>	<b>10%</b>	<b>285</b>	<b>288</b>	<b>-1%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada Ex - RP, CCJ e Reach</b>	<b>31%</b>	<b>32%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>28%</b>	<b>30%</b>	<b>-2 p.p.</b>

Nota 1: Ajustes de EBITDA de R\$ -8 milhões no ano de 2024 referem-se à reversão parcial de provisões, constituídas quando da aquisição da UP Offshore, registradas na controladora.



## Desempenho Operacional

### Frota total:

No 4T24, a frota da Companhia compreendia 28 navios, sendo 3 em lay up, 23 no segmento de Embarcações e 2 no segmento de Serviços.

### Frota operacional média:

A frota operacional média gerando receita no segmento de Embarcações foi de 23 embarcações no 4T24, sem variação em relação ao trimestre anterior e ao mesmo período de 2023.

### Taxa de ocupação da frota<sup>1</sup>:

A taxa de ocupação da frota apresentou uma redução entre o 4T23 e o 4T24, passando de 89% para 82%. A queda de 7 pontos percentuais foi explicada pelos seguintes fatores no 4T24:

- Mobilização contratual: -3 pontos percentuais. Destaque para a adequação das embarcações Ilha de Santana e Rubi.
- Docagens: -3 pontos percentuais. Importante mencionar as docagens das embarcações Ilha do Cabo Frio e Austral Abrolhos.
- Ociosidade comercial: -2 pontos percentuais. Ressalta-se a embarcação Ilha de Tinharé, sem contrato de longo prazo.
- Downtime Embarcações: +1 ponto percentual. Vale ressaltar a inatividade da embarcação Parcel do Badejo durante o 4T23.

### Número de dias ocupados:

Assim, os dias de ocupação no 4T24 somaram 1.743, representando uma queda de 7% em relação ao 4T23, quando a frota da Companhia esteve ocupada por 89% do período.

### Diária líquida média<sup>2</sup>:

No 4T24, a diária líquida média foi de R\$ 165 mil, representando um crescimento de 20% em comparação ao 4T23, quando foi de R\$ 137 mil. Desse aumento, cerca de 7% são atribuídos ao impacto da variação cambial no período, enquanto os 13% restantes decorrem do reajuste nas diárias de novos contratos, como os das embarcações Rubi, Jim O'Brien, Fernando de Noronha e Macaé, além das renovações de contratos existentes, que também registraram elevação nas diárias, como nos casos do Parcel das Paredes, Parcel dos Meros e Parcel do Badejo.

<sup>1</sup> Dados operacionais acima não englobam as embarcações de pesquisa que fazem parte do portfólio do segmento de Serviços (Ocean Stalwart e Seward Johnson).

<sup>2</sup> "Diária Líquida Média" é resultado da divisão entre a Receita Líquida da Frota Operacional e os dias em operação da Frota.



## Receita Líquida e EBITDA do Segmento de Embarcações

### Receita da Frota Operacional:

No 4T24, a receita líquida das embarcações ex-parceria com a Reach cresceu 11% em relação ao 4T23, alcançando R\$ 288 milhões. Esse resultado positivo foi impulsionado pela elevação de 20% na diária média, de R\$ 137 mil para R\$ 165 mil. O crescimento da receita reflete tanto as renovações de contratos já existentes, quanto o início da operação de novos contratos, ambos com ajustes significativos nas diárias.

### Receita Líquida de Embarcações:

A Receita Líquida de Embarcações contempla a Receita da Frota Operacional, cujas variações foram explicadas acima, e a Receita resultante da parceria com a empresa norueguesa Reach, que envolve o afretamento de uma embarcação tripulada da Reach, para prestação de serviço a clientes. O projeto teve início em março de 2023, gerando uma receita líquida de R\$ 65 milhões no 4T23 e R\$ 3 milhões no 4T24.

### EBITDA Ajustado e Margem EBITDA Ajustada de Embarcações:

O EBITDA ajustado do segmento no 4T24 foi de R\$ 90 milhões, registrando um aumento de 10% em relação ao 4T23, em linha com o crescimento observado na Receita da Frota Operacional.

A margem EBITDA ajustada ex-Reach foi de 31% no trimestre, ligeiramente inferior à registrada no 4T23, de 32%.





# Segmento de Serviços

# Segmento de Serviços

Até o ano de 2023 os resultados da área de Subsea (ROVs) eram reportados no Segmento de Embarcações, contudo, a partir do 1T24 em diante, a Companhia passou a reportar no segmento de Serviços, visando refletir a nova estrutura de gestão da empresa.

Com esta nova segmentação, o segmento de serviços passa a se dividir em 3 principais unidades de negócio:

**(i) Subsea e Geociências; (ii) Oil Spill Response; e (iii) Consultoria e Outros.**

<b>DRE OCEANPACT - SERVIÇOS</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>4T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>Δ ANO</b>
<b>Receita Líquida de Serviços</b>	<b>169</b>	<b>155</b>	<b>9%</b>	<b>613</b>	<b>543</b>	<b>13%</b>
UN Subsea & Geociências	113	89	27%	414	326	27%
UN Oil Spill Response	28	33	-14%	119	126	-5%
UN Consultoria & Outros	28	33	-18%	80	91	-12%
<b>Custo de Serviços</b>	<b>(102)</b>	<b>(113)</b>	<b>-9%</b>	<b>(349)</b>	<b>(381)</b>	<b>-8%</b>
<b>Lucro Bruto</b>	<b>66</b>	<b>42</b>	<b>58%</b>	<b>264</b>	<b>162</b>	<b>63%</b>
<b>Margem Bruta</b>	<b>39%</b>	<b>27%</b>	<b>12 p.p.</b>	<b>43%</b>	<b>30%</b>	<b>13 p.p.</b>
Despesas gerais e administrativas	(21)	(22)	-8%	(75)	(59)	26%
Outros Resultados	(0)	4	NA	1	5	NA
<b>EBIT</b>	<b>45</b>	<b>23</b>	<b>94%</b>	<b>190</b>	<b>107</b>	<b>77%</b>
<b>Margem EBIT</b>	<b>27%</b>	<b>15%</b>	<b>12 p.p.</b>	<b>31%</b>	<b>20%</b>	<b>11 p.p.</b>
Depreciação e Amortização	10	9	16%	33	40	-18%
<b>EBITDA</b>	<b>56</b>	<b>32</b>	<b>72%</b>	<b>223</b>	<b>147</b>	<b>51%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>33%</b>	<b>21%</b>	<b>12 p.p.</b>	<b>36%</b>	<b>27%</b>	<b>9 p.p.</b>
Ajustes de EBITDA <sup>1</sup>	-	(2)	NA	-	(0)	NA
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>56</b>	<b>31</b>	<b>81%</b>	<b>223</b>	<b>147</b>	<b>52%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada</b>	<b>33%</b>	<b>20%</b>	<b>13 p.p.</b>	<b>36%</b>	<b>27%</b>	<b>9 p.p.</b>

Nota 1: Ajustes de EBITDA de R\$ -2 milhões no 4T23 referem-se a impactos na alienação da Servmar.



## Receita Líquida e EBITDA Ajustado do Segmento de Serviços

### Receita líquida de Serviços:

A receita líquida do segmento de Serviços registrou um aumento de 9% em relação ao 4T23, passando de R\$ 154 milhões no 4T23 para R\$ 169 milhões no 4T24. Esse crescimento é explicado pelo novo contrato de inspeção de amarras, iniciado em 2024, com o ROV Supporter 20 a bordo da embarcação Austral Abrolhos, e foi parcialmente compensado pelo término de um contrato específico de aluguel de current busters para a Petrobras, o que impactou o resultado da UN Oil Spill Response.

### EBITDA Ajustado e Margem EBITDA Ajustada de Serviços:

O EBITDA ajustado do segmento de Serviços no 4T24 aumentou 81% em relação ao 4T23, passando de R\$ 31 milhões para R\$ 56 milhões. Esse crescimento é atribuído aos mesmos fatores observados na receita líquida, além de menores custos nos projetos de monitoramento ambiental da UN Geociências e de inspeção de amarras da UN Subsea neste trimestre.

Como resultado, a margem EBITDA ajustada do segmento de Serviços passou de 20% no 4T23 para 33% no 4T24.



# Resultado Consolidado

<b>DRE OCEANPACT - CONSOLIDADO</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>4T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>Δ ANO</b>
<b>Receita Líquida Ex - Parceria Reach</b>	<b>456</b>	<b>397</b>	<b>15%</b>	<b>1.636</b>	<b>1.474</b>	<b>11%</b>
Receita Parceria Reach	3	65	-95%	85	175	-52%
<b>Receita Líquida</b>	<b>459</b>	<b>463</b>	<b>-1%</b>	<b>1.721</b>	<b>1.649</b>	<b>4%</b>
Custos	(335)	(350)	-4%	(1.259)	(1.273)	-1%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>125</b>	<b>113</b>	<b>11%</b>	<b>462</b>	<b>376</b>	<b>23%</b>
<b>Margem Bruta Ex - Receita Reach</b>	<b>27%</b>	<b>28%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>28%</b>	<b>26%</b>	<b>2 p.p.</b>
Despesas gerais e administrativas	(49)	(53)	-7%	(191)	(167)	14%
Outros Resultados	(5)	(3)	NA	8	67	NA
<b>EBIT</b>	<b>70</b>	<b>56</b>	<b>24%</b>	<b>280</b>	<b>275</b>	<b>2%</b>
<b>Margem EBIT Ex - Receita Reach</b>	<b>15%</b>	<b>14%</b>	<b>1 p.p.</b>	<b>17%</b>	<b>19%</b>	<b>-2 p.p.</b>
Depreciação e Amortização	76	58	31%	259	247	5%
<b>EBITDA</b>	<b>146</b>	<b>115</b>	<b>28%</b>	<b>538</b>	<b>522</b>	<b>3%</b>
<b>Margem EBITDA Ex - Receita Reach</b>	<b>32%</b>	<b>29%</b>	<b>3 p.p.</b>	<b>33%</b>	<b>35%</b>	<b>-2 p.p.</b>
Ajustes de EBITDA <sup>1</sup>	(0)	(2)	NA	(8)	(0)	NA
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada Ex - Receita Reach</b>	<b>32%</b>	<b>28%</b>	<b>4 p.p.</b>	<b>32%</b>	<b>35%</b>	<b>-3 p.p.</b>
Reversão de Provisões (RP) e Cessão Parcial de Créditos Judiciais (CCJ)	-	-	NA	(23)	(86)	NA
<b>EBITDA Ajustado Ex - RP e CCJ</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>508</b>	<b>435</b>	<b>17%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada Ex - RP, CCJ e Reach</b>	<b>32%</b>	<b>28%</b>	<b>4 p.p.</b>	<b>31%</b>	<b>30%</b>	<b>1 p.p.</b>

Nota 1: Ajustes de EBITDA de R\$ -2 milhões no 4T23 referem-se a impactos na alienação da Servmar, enquanto os Ajustes de EBITDA de R\$ -8 milhões no ano de 2024 referem-se à reversão parcial de provisões, constituídas quando da aquisição da UP Offshore, registradas na controladora.

## Receita Líquida e EBITDA Ajustado Consolidado

**Receita Líquida Consolidada (ex-Reach):** A receita líquida ex-Reach consolidada alcançou R\$ 456 milhões no 4T24, registrando um crescimento de 15% em relação ao 4T23. Esse desempenho reflete a combinação da performance positiva no segmento de Embarcações, com o aumento das diárias, e o avanço no segmento de Serviços, impulsionado pelo novo contrato de inspeção de amarras.

**EBITDA Ajustado Consolidado:** O EBITDA ajustado consolidado atingiu R\$ 146 milhões no 4T24, registrando um aumento de 29% em relação ao 4T23. Esse crescimento é explicado pelos fatores já mencionados na seção de segmentos. Como resultado, a margem EBITDA ajustada ex-Reach no trimestre ficou em 32%, apresentando um crescimento de 4 pontos percentuais em comparação ao 4T23.





## Custos dos Serviços Prestados e Despesas Gerais e Administrativas (ex- Reach)

R\$ MILHÕES	4T24	4T23	Δ TRI.	2024	2023	Δ ANO
<b>Receita líquida (ex - Reach)</b>	<b>456</b>	<b>397</b>	<b>15%</b>	<b>1.636</b>	<b>1.474</b>	<b>11%</b>
<b>Custos e despesas (ex - Reach)</b>	<b>(381)</b>	<b>(343)</b>	<b>11%</b>	<b>(1.377)</b>	<b>(1.278)</b>	<b>8%</b>
Pessoal	(158)	(156)	1%	(612)	(566)	8%
Depreciação e amortização <sup>(1)</sup>	(73)	(56)	30%	(249)	(238)	5%
Viagens, transportes e refeições	(18)	(16)	12%	(64)	(60)	7%
Aluguéis e afretamentos	(5)	(6)	-16%	(20)	(30)	-32%
Serviços de terceiros	(49)	(38)	30%	(166)	(126)	32%
Insumos e manutenção	(61)	(66)	-7%	(225)	(233)	-4%
Tributos e despesas legais	(1)	(1)	16%	(6)	(5)	11%
Outros custos e despesas	(15)	(4)	239%	(36)	(21)	72%
<b>Outros resultados</b>	<b>(5)</b>	<b>(3)</b>	<b>NA</b>	<b>8</b>	<b>67</b>	<b>NA</b>
<b>Depreciação e amortização total</b>	<b>76</b>	<b>58</b>	<b>31%</b>	<b>259</b>	<b>247</b>	<b>5%</b>
<b>EBITDA ex-Reach</b>	<b>146</b>	<b>109</b>	<b>33%</b>	<b>526</b>	<b>509</b>	<b>3%</b>
<b>EBITDA Reach</b>	<b>0</b>	<b>5</b>	<b>-92%</b>	<b>12</b>	<b>13</b>	<b>-2%</b>
Ajustes de EBITDA <sup>(2)</sup>	(0)	(2)	NA	(8)	(0)	NA
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
Cessão de Créditos Judiciais (CCJ)	-	-	NA	-	(86)	NA
Reversão de Provisões (RP)	-	-	NA	(23)	-	NA
<b>EBITDA Ajustado Ex - RP e CCJ</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>508</b>	<b>435</b>	<b>17%</b>

Nota 1: Contempla créditos PIS / COFINS sobre a depreciação.

Nota 2: Ajustes de EBITDA de R\$ -2 milhões no 4T23 referem-se a impactos na alienação da Servmar, enquanto os Ajustes de EBITDA de R\$ -8 milhões no ano de 2024 referem-se à reversão parcial de provisões, constituídas quando da aquisição da UP Offshore, registradas na controladora.

No 4T24, os custos e despesas totais, desconsiderando a parceria com a Reach, atingiram R\$ 381 milhões, o que representa um incremento de 11% em comparação aos R\$ 343 milhões registrados no 4T23. Esse aumento está distribuído em 3 principais categorias, refletindo tanto ajustes sazonais quanto operacionais.

- (i) **Serviços de terceiros:** Aumento impulsionado pela demanda por serviços especializados, como revisão de motores, calibração de sistemas de posicionamento dinâmico (DP) e reparos gerais. Essas atividades foram realizadas principalmente nas embarcações Ilha de São Sebastião, Ilha de Tinharé e Macaé.
- (ii) **Depreciação e amortização:** Crescimento reflete basicamente o aumento do Capex destinado a docagem, modernizações contratuais e crescimento do último trimestre de 2024.
- (iii) **Outros Custos e Despesas:** Esse aumento foi bastante pulverizado, com ênfase nos custos aduaneiros, que cresceram significativamente devido à maior importação de peças e equipamentos especializados, necessários para atender às demandas de manutenção e modernização de nossa frota. Além disso, houve incremento nos custos com licenças de software, em razão da expansão de nossas capacidades digitais, e em projetos de sustentabilidade, alinhados à nossa agenda ESG e ao compromisso com a redução de emissões.

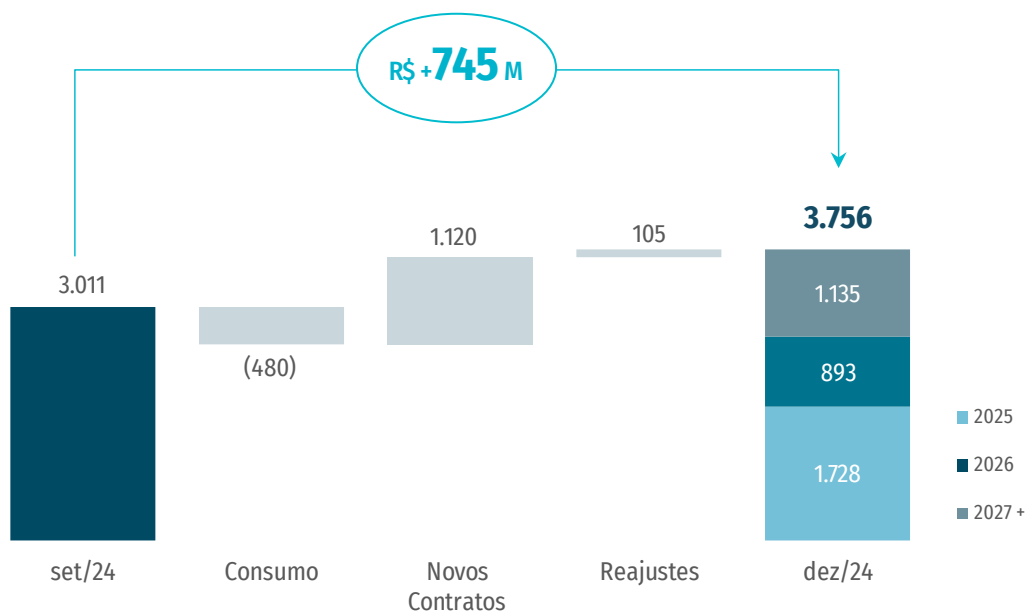


R\$ MILHÕES	4T24	4T23	Δ TRI.	2024	2023	Δ ANO
<b>Receita líquida (ex-Reach)</b>	<b>456</b>	<b>397</b>	<b>15%</b>	<b>1.636</b>	<b>1.474</b>	<b>11%</b>
<b>Custos e despesas (ex - Reach)</b>	<b>(381)</b>	<b>(343)</b>	<b>11%</b>	<b>(1.377)</b>	<b>(1.278)</b>	<b>8%</b>
Custos dos serviços	(332)	(290)	14%	(1.187)	(1.111)	7%
Despesas gerais e administrativas	(49)	(53)	-7%	(191)	(167)	14%
<b>% despesas / receita líquida ex-Reach</b>	<b>11%</b>	<b>13%</b>	<b>-2 p.p.</b>	<b>12%</b>	<b>11%</b>	<b>1 p.p.</b>

O percentual do SG&A em relação à receita líquida da Companhia, excluindo a parceria com a Reach, diminuiu de 13% no 4T23 para 11% no 4T24. Essa redução foi influenciada, principalmente, pela atualização dos valores dos planos de remuneração em ações (RSUs) da Companhia, impactados pela desvalorização das ações, que passaram de R\$ 6,46 em 30 de junho de 2024 para R\$ 5,39 em 31 de dezembro de 2024. Importante destacar que, a partir de 2025, essa atualização ocorrerá de forma trimestral, o que ajudará a reduzir a volatilidade dessa rubrica.



# Backlog e Novos Contratos



A Companhia fechou o mês de dezembro de 2024 com um backlog de aproximadamente R\$ 3,8 bilhões, registrando um aumento de R\$ 745 milhões em relação ao final de setembro de 2024. Esse crescimento foi impulsionado por alguns contratos importantes celebrados no período, com destaque para o novo contrato da embarcação Ilha de Mosqueiro com a Petrobras, firmado por quatro anos e no valor de R\$ 697 milhões.

# Resultados Financeiros

R\$ MILHÕES	4T24	4T23	Δ TRI.	2024	2023	Δ ANO
<b>Receitas financeiras</b>						
Rendimentos de aplicações financeiras	9	6	47%	29	21	40%
Juros	1	1	-49%	5	8	-33%
Outras receitas	2	5	-51%	2	9	-74%
<b>Total</b>	<b>12</b>	<b>12</b>	<b>-1%</b>	<b>37</b>	<b>38</b>	<b>-3%</b>
<b>Despesas financeiras</b>						
Juros e encargos bancários	(56)	(43)	31%	(184)	(178)	3%
Juros e encargos - arrendamentos	(1)	(2)	-41%	(5)	(11)	-56%
Desconto de recebíveis	-	(0)	NA	-	(1)	NA
Outras despesas	(6)	(3)	115%	(14)	(10)	32%
<b>Total</b>	<b>(63)</b>	<b>(47)</b>	<b>33%</b>	<b>(202)</b>	<b>(201)</b>	<b>1%</b>
Variações cambiais	(56)	5	NA	(103)	12	NA
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>(107)</b>	<b>(30)</b>	<b>257%</b>	<b>(268)</b>	<b>(151)</b>	<b>78%</b>

O resultado financeiro líquido no 4T24 foi negativo em R\$ 107 milhões, representando um aumento de 257% em relação ao 4T23, quando o resultado negativo foi de R\$ 30 milhões. Essa deterioração no resultado financeiro reflete, principalmente, o impacto negativo da variação cambial no período, além do pagamento de fee relacionado à liquidação antecipada da 3ª emissão de debêntures, do aumento do CDI e do volume de dívida bruta.



# Lucro (prejuízo) Líquido

R\$ MILHÕES	4T24	4T23	Δ TRI.	2024	2023	Δ ANO
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
Ajustes de EBITDA <sup>1</sup>	0	2	NA	8	0	NA
<b>EBITDA</b>	<b>146</b>	<b>115</b>	<b>28%</b>	<b>538</b>	<b>522</b>	<b>3%</b>
Depreciação e Amortização	(76)	(58)	31%	(259)	(247)	5%
Varição Cambial	(56)	5	NA	(103)	12	NA
Resultado financeiro	(51)	(35)	45%	(165)	(163)	2%
<b>EBT (Lucro Antes dos Impostos)</b>	<b>(37)</b>	<b>26</b>	<b>NA</b>	<b>12</b>	<b>124</b>	<b>-91%</b>
Tributos sobre o lucro	15	(6)	NA	(27)	(51)	-47%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido</b>	<b>(22)</b>	<b>21</b>	<b>NA</b>	<b>(16)</b>	<b>73</b>	<b>NA</b>

Nota 1: Ajustes de EBITDA de R\$ 2 milhões no 4T23 referem-se a impactos na alienação da Servmar, enquanto os Ajustes de EBITDA de R\$ -8 milhões no ano de 2024 referem-se à reversão parcial de provisões, constituídas quando da aquisição da UP Offshore, registradas na controladora.

A Companhia apresentou um prejuízo líquido de R\$ 22 milhões no 4T24. Esse resultado foi principalmente impactado pela variação cambial negativa de R\$ 56 milhões no período.



# Operações com Derivativos

A Companhia tem operações com derivativos exclusivamente com a finalidade de proteção (hedge). A exposição cambial da Companhia advém principalmente de contratos de prestação de serviços referenciados total ou parcialmente na cotação do dólar, de custos de peças e de seguros, de financiamentos em moeda estrangeira, de afretamento de embarcações estrangeiras e de compra de equipamentos e embarcações. A estratégia de proteção cambial da Companhia tem como objetivo minimizar a volatilidade da geração de caixa.

Em 17 de julho de 2023 a Companhia fez contratação de câmbio a termo, no montante de USD 1,5 milhão por mês, com fixação do dólar no dia 25, compreendendo o período de janeiro a dezembro de 2024 com o banco Itaú Unibanco S.A., e câmbio médio contratado de R\$ 5,024 por USD.

## Contingências UP Offshore

Quando da aquisição da UP Offshore pela Companhia em 2021, a OceanPact contemplou no preço de aquisição do ativo as contingências ativas e passivas da UP, sem direito de regresso. Dentre as contingências ativas, duas se destacam, tendo em vista os últimos andamentos verificados nos processos judiciais referentes às embarcações UP Coral e UP Turquoise.

O processo do UP Coral obteve decisão favorável em primeira instância e segunda instância, sendo que a ação transitou em julgado após a Petrobras não apresentar recurso de maneira tempestiva após a publicação do Acórdão em segunda instância. A Petrobras entendeu que sua intimação pelo Tribunal do Rio de Janeiro apresentou falha de endereçamento, e recorreu a terceira instância (STJ), onde atualmente se encontra pendente de julgamento pelo Superior Tribunal de Justiça. Já o processo do UP Turquoise obteve decisão favorável em primeira, segunda e terceira instância, sendo que o litígio transitou em julgado favoravelmente à UP, que já iniciou a fase de cumprimento de sentença.

Em 30 de junho de 2023 a UP contratou a cessão parcial desses seus direitos creditórios litigiosos, tendo recebido por isso o valor de R\$ 100 milhões no dia 6 de julho do mesmo ano. Preservou ainda o direito a participação futura significativamente majoritária no montante efetivamente recuperado dos direitos creditórios cedidos que venham a exceder o valor recebido à vista, ajustado nos termos acordados entre as partes da Cessão.

Para detalhes referentes aos valores envolvidos e principais fatos, vide nota explicativa 21 da Demonstração Financeira.



# Endividamento

<b>ENDIVIDAMENTO</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>Δ ANO</b>
<b>Dívida Bruta (inclui arrendamento)</b>	<b>1.709</b>	<b>1.199</b>	<b>42%</b>
Curto Prazo	279	275	1%
Longo Prazo	1.429	924	55%
% Curto Prazo	16%	23%	-7 p.p.
% Longo Prazo	84%	77%	7 p.p.
<b>Caixa e equivalentes</b>	<b>(544)</b>	<b>(264)</b>	<b>106%</b>
<b>Dívida Líquida (inclui arrendamento)</b>	<b>1.165</b>	<b>935</b>	<b>25%</b>
Arrendamentos de curto e Longo prazo	30	43	-30%
Credor por Financiamento	10	19	-45%
<b>Dívida Líquida Bancária</b>	<b>1.125</b>	<b>874</b>	<b>29%</b>
<b>EBITDA Ajustado últimos 12 meses</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
<b>Dívida Líquida/EBITDA Ajustado LTM</b>	<b>2,19</b>	<b>1,79</b>	<b>0,40</b>
<b>Dívida Líquida Bancária/EBITDA Ajustado LTM</b>	<b>2,12</b>	<b>1,68</b>	<b>0,44</b>
<b>Dívida Líquida Bancária/EBITDA Ajustado (Covenant)<sup>1</sup></b>	<b>2,02</b>	<b>1,63</b>	<b>0,39</b>

Nota 1: Dívida Líquida Bancária / EBITDA para cálculo do Covenant considera endividamento com: (i) dólar médio do ano BNDES; (ii) novos Afretamentos/Arrendamentos e (iii) instrumentos financeiros de Hedge, enquanto no EBITDA Ajustado exclui-se o efeito de multa de clientes.

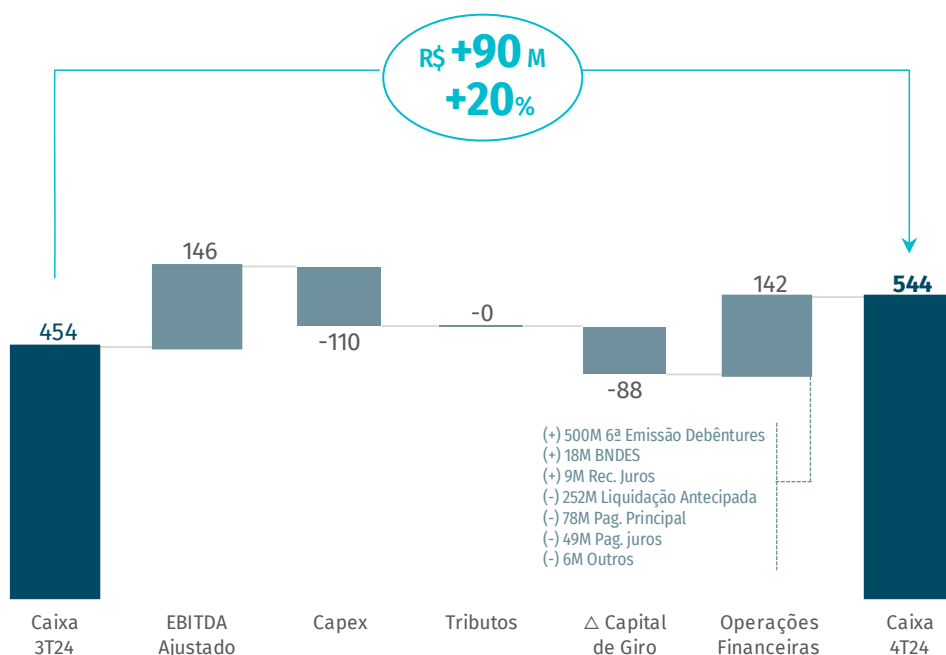
A Companhia encerrou 2024 com um aumento de 42% na dívida bruta, totalizando R\$ 1.709 milhões, comparado a R\$ 1.199 milhões em 2023. Esse crescimento é atribuído à 6ª emissão de debêntures da Companhia, no valor de R\$ 500 milhões, com taxa de CDI + 2,50%.

A posição final de caixa e equivalentes encerrou 2024 com um crescimento de 106% em relação a 2023, passando de R\$ 264 milhões para R\$ 544 milhões, também como resultado da 6ª emissão de debêntures da Companhia.

O indicador Dívida Líquida/EBITDA, calculado conforme as regras de Covenant, ficou em 2,02x no 4T24, abaixo do limite de 2,6x estabelecido nos contratos das debêntures. Este limite, que vigora até o 4T24, será reduzido para 2,5x a partir dos trimestres de 2025.



# Fluxo de Caixa



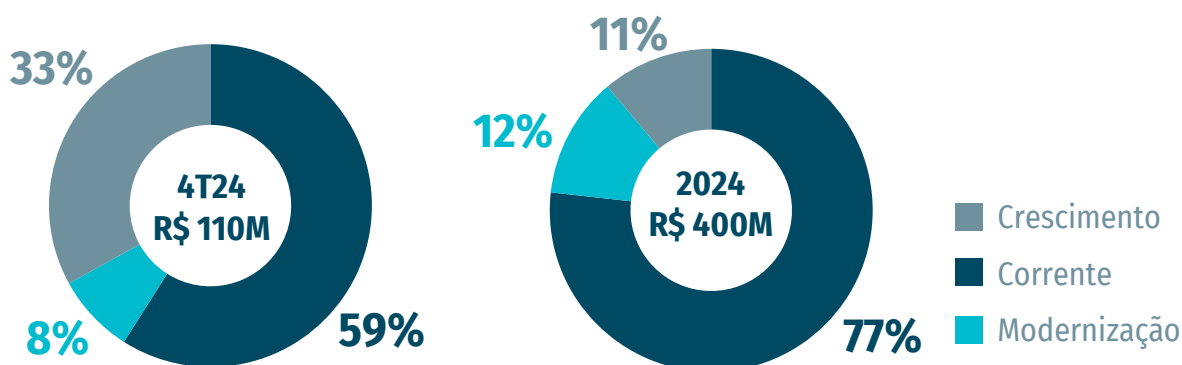
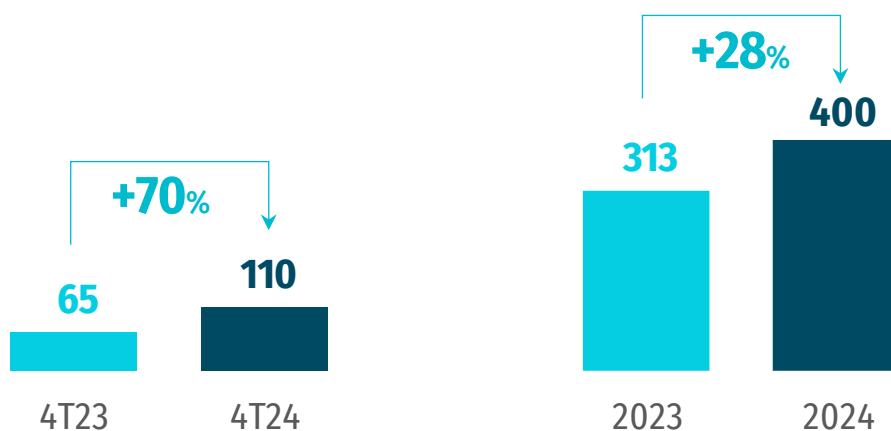
Como apresentado acima, a Companhia encerrou o 4T24 com uma posição de caixa de R\$ 544 milhões, representando um incremento de R\$ 90 milhões em relação ao final do 3T24. Esse aumento é, conforme explicado na seção sobre endividamento, principalmente devido à 6ª emissão de debêntures, sendo parcialmente compensado pelos investimentos em Capex, que totalizaram R\$ 110 milhões no trimestre, conforme detalhado na seção abaixo. Além disso, houve um impacto negativo de R\$ 88 milhões no Capital de Giro, decorrente dos novos contratos iniciados durante o período e do menor aproveitamento dos impostos retidos, em virtude do prejuízo líquido do período.





# Investimentos

Capex (R\$ milhões)



No 4T24, a Companhia realizou investimentos totalizando R\$ 110 milhões, conforme detalhado a seguir:

**Modernização:** R\$ 9 milhões, com foco em adequações contratuais das embarcações Rubi e Ilha de Santana.

**Crescimento:** R\$ 36 milhões, principalmente pela aquisição de dois ROVs adicionais do tipo *work class*, totalizando agora nove equipamentos desse tipo na Companhia.

**Corrente:** R\$ 65 milhões, principalmente destinados a docagens das embarcações Ilha do Cabo Frio e Austral Abrolhos, além de manutenções preventivas nas embarcações Rubi, Ocean Stalwart, Ilha de São Sebastião e Macaé.





# Anexos

# ANEXO I – Análise do ROIC

ROIC (em R\$ milhões, exceto %)	PERÍODO DE 12 MESES ENCERRADO EM	
	dez/24	dez/23
EBITDA Ajustado	531	522
Depreciação	(259)	(247)
EBIT Ajustado	272	275
Tributos sobre o lucro	(92)	(94)
<b>NOPAT Ajustado</b>	<b>180</b>	<b>182</b>
PL	994	788
Dívida líquida	1.165	935
Capital Investido	2.159	1.724
<b>Capital Investido médio</b>	<b>1.941</b>	<b>1.764</b>
<b>ROIC Ajustado</b>	<b>9%</b>	<b>10%</b>
<b>ROIC Ajustado Ex-crédito causas judiciais</b>	<b>9%</b>	<b>7%</b>

A evolução recente do ROIC da OceanPact reflete diretamente o início da maturação do robusto ciclo de investimentos realizados entre 2021 e 2022.

A evolução do ROIC da OceanPact nos últimos períodos reflete principalmente os investimentos feitos em 2021 e 2022, que agora começam a gerar retorno. O aumento na demanda por embarcações de apoio nos últimos dois anos teve um impacto direto e positivo na rentabilidade da Companhia. A aceleração dessa demanda, aliada ao crescimento das diárias de afretamento das embarcações tem levado a um crescimento do ROIC de maneira mais sustentável.



# ANEXO II – Abertura dos Resultados por Segmento

Resultados por segmento (em R\$ milhões, exceto %)	Embarcações			Serviços			Eliminações			Consolidado		
	4T24	4T23	% VAR	4T24	4T23	% VAR	4T24	4T23	% VAR	4T24	4T23	% VAR
<b>Receita líquida</b>	291	323	-10%	169	155	9%	(1)	(16)	-96%	459	463	-1%
Custo dos serviços	(233)	(253)	-8%	(102)	(113)	-9%	1	16	-96%	(335)	(350)	-4%
Lucro bruto	58	71	-18%	66	42	58%	-	-	NA	125	113	11%
Margem bruta	20%	22%	-2 pp	39%	27%	12 pp	0%	0%	0 pp	27%	24%	3 pp
Despesas gerais e administrativas	(29)	(31)	-6%	(21)	(22)	-8%	-	-	NA	(49)	(53)	-7%
Outras receitas e despesas operacionais	(5)	(7)	-28%	(0)	4	-109%	-	-	NA	(5)	(3)	67%
EBIT	24	33	-26%	45	23	94%	-	-	NA	70	56	24%
Depreciação	66	49	34%	10	9	16%	-	-	NA	76	58	31%
EBITDA	90	82	10%	56	32	72%	-	-	NA	146	115	28%
Margem EBITDA	31%	25%	6 pp	33%	21%	12 pp	0%	0%	0 pp	32%	25%	7 pp
Ajustes de EBITDA	(0)	-	NA	-	(2)	-100%	-	-	NA	(0)	(2)	NA
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>90</b>	<b>82</b>	<b>10%</b>	<b>56</b>	<b>31</b>	<b>81%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>NA</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada</b>	<b>31%</b>	<b>25%</b>	<b>6 pp</b>	<b>33%</b>	<b>20%</b>	<b>13 pp</b>	<b>0%</b>	<b>0%</b>	<b>0 pp</b>	<b>32%</b>	<b>24%</b>	<b>7 pp</b>

Resultados por segmento (em R\$ milhões, exceto %)	Embarcações			Serviços			Eliminações			Consolidado		
	2024	2023	% VAR	2024	2023	% Var	2024	2023	% VAR	2024	2023	% VAR
<b>Receita líquida</b>	1.111	1.130	-2%	613	543	13%	(3)	(25)	-89%	1.721	1.649	4%
Custo dos serviços	(913)	(916)	0%	(349)	(381)	-8%	3	25	-89%	(1.259)	(1.273)	-1%
Lucro bruto	198	214	-8%	264	162	63%	-	-	NA	462	376	23%
Margem bruta	18%	19%	-1 pp	43%	30%	13 pp	0%	0%	0 pp	27%	23%	4 pp
Despesas gerais e administrativas	(116)	(108)	7%	(75)	(59)	26%	-	-	NA	(191)	(167)	14%
Outras receitas e despesas operacionais	8	62	-88%	1	5	-86%	-	-	NA	8	67	-88%
EBIT	89	168	-47%	190	107	77%	-	-	NA	280	275	2%
Depreciação	226	206	9%	33	40	-18%	-	-	NA	259	247	5%
EBITDA	315	374	-16%	223	147	51%	-	-	NA	538	522	3%
Margem EBITDA	28%	33%	-5 pp	36%	27%	9 pp	0%	0%	0 pp	31%	32%	0 pp
Ajustes de EBITDA	(8)	-	NA	-	(0)	NA	-	-	NA	(8)	(0)	NA
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>308</b>	<b>374</b>	<b>-18%</b>	<b>223</b>	<b>147</b>	<b>51%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>NA</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
<b>Margem EBITDA ajustada</b>	<b>28%</b>	<b>33%</b>	<b>-5 pp</b>	<b>36%</b>	<b>27%</b>	<b>9 pp</b>	<b>0%</b>	<b>0%</b>	<b>0 pp</b>	<b>31%</b>	<b>32%</b>	<b>-1 pp</b>



## ANEXO III – Detalhamento dos Contratos Petrobras

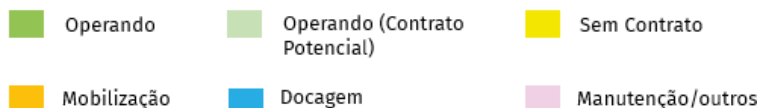
Embarcações / ROV	Tipo	Término do Contrato	Diária <sup>1</sup> (US\$ 000)
<b>Segmento de Embarcações</b>			
Parcel dos Meros	RSV	abr/25	41
Parcel das Timbebas	RSV	jun/25	29
Parcel dos Reis	RSV	jul/25	34
Parcel do Badejo (Pearl)	RSV	jul/25	41
Parcel do Bandolim	MPSV	set/25	38
Rochedo de São Paulo	AHTS	out/25	32
Rochedo de São Pedro	AHTS	nov/25	32
Ilha das Flechas	OSRV	dez/25	18
Parcel das Feiticeiras (Coral)	RSV	mai/26	38
Ilha do Cabo Frio	OSRV	jul/26	21
Jim Obrien	PSV	mai/28	24
Ilha de Santana	OSRV	ago/28	34
Fernando de Noronha	RSV	ago/28	23
Macaé	OSRV	ago/28	22
Rubi	PSV	out/28	38
Ilha do Mosqueiro (Opal)	OTSV	jun/29	67
<b>Segmento de Serviços</b>			
ROV Parcel das Timbebas #1	ROV	jun/25	20
ROV Parcel dos Reis #1	ROV	jul/25	15
ROV Parcel dos Reis #2	ROV	jul/25	15
ROV Parcel do Bandolim #1	ROV	set/25	15
ROV Parcel do Bandolim #2	ROV	set/25	15

Nota 1: ólar a 6,19 para as diárias



# ANEXO IV – Taxa de Ocupação

TAXA DE OCUPAÇÃO REALIZADA - 2024	1T 2024						2T 2024						3T 2024						4T 2024						TOTAL
	Jan		Fev		Mar		Abr		Mai		Jun		Jul		Ago		Set		Out		Nov		Dez		2024
	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	Ano
Total Trimestre	83%						76%						75%						82%						
Total Mensal	84%		82%		83%		77%		76%		74%		71%		72%		81%		79%		84%		84%		79%
RSV	78%		81%		87%		90%		88%		79%		82%		82%		95%		93%		89%		83%		86%
1. A. Abrolhos																									
2. P. do Bandolim																									
3. P. de Manuel Luis																									
4. P. dos Meros																									
5. P. das Paredes																									
6. P. das Timbebas																									
7. P. dos Reis																									
8. Parcel das Feiticeiras																									
9. Parcel do Badejo																									
PSV / OSRV	88%		82%		77%		64%		70%		71%		66%		63%		66%		61%		84%		87%		73%
10. Fernando de Noronha																									
11. Ilha de Cabo Frio																									
12. Ilha de São Sebastião																									
13. Ilha da Trindade																									
14. Jim O'Brien																									
15. Ilha de Tinharé																									
16. Macaé																									
17. Martin Vaz																									
18. Ilha de Santana																									
19. Ilha das Flechas																									
20. Rubi																									
AHTS / OTSV	86%		89%		92%		86%		67%		66%		57%		78%		98%		100%		70%		76%		81%
21. Rochedo de São Paulo																									
22. Rochedo de São Pedro																									
23. Ilha do Mosqueiro																									



# ANEXO V – Balanço Patrimonial

ATIVO	CONSOLIDADO	
	31/12/2024	31/12/2023
<b>Circulante</b>		
Caixa e equivalentes de caixa	515.103	214.287
Títulos e valores mobiliários	18.609	42.186
Clientes	354.692	341.116
Estoques	5.024	4.942
Instrumentos financeiros derivativos	-	1.306
Dividendos a receber	-	-
Tributos a recuperar	79.739	51.099
Outros valores a receber	34.032	40.471
Total do ativo circulante	1.007.199	695.407
<b>Não circulante</b>		
Títulos e valores mobiliários	10.017	7.286
Tributos a recuperar	-	4.935
Depósitos judiciais	7.115	6.665
Tributos diferidos	162.499	173.619
Outros valores a receber	58.278	38.737
Empréstimos a partes relacionadas	-	-
Investimentos	-	-
Direito de uso	27.196	40.552
Imobilizado	1.742.640	1.401.747
Intangível	16.539	14.322
Total do ativo não circulante	2.024.284	1.687.863
<b>TOTAL DO ATIVO</b>	<b>3.031.483</b>	<b>2.383.270</b>
<b>PASSIVO</b>		
<b>Circulante</b>		
Obrigações com pessoal	94.530	112.532
Fornecedores	103.375	110.712
Empréstimos e financiamentos	111.421	63.808
Debêntures a pagar	159.789	187.074
Credores por financiamento	5.418	9.199
Passivo de arrendamento	2.775	16.598
Instrumentos financeiros derivativos	-	-
Tributos a recolher	31.113	30.048
Outras obrigações	45.642	35.020
Total do passivo circulante	554.063	564.991
<b>Não circulante</b>		
Empréstimos e financiamentos	338.561	226.624
Debêntures a pagar	1.058.998	661.641
Credores por financiamento	4.772	9.374
Passivo de arrendamento	26.964	26.079
Instrumentos financeiros derivativos	-	-
Empréstimos de partes relacionadas	-	-
Tributos a recolher	11.151	18.068
Tributos diferidos	1.454	1.044
Provisão para perda em investimentos	4	58
Passivos associados a ativos mantidos para venda	-	-
Outras obrigações	35.021	58.061
Provisão para riscos	6.227	28.961
Total do passivo não circulante	1.483.152	1.029.910
<b>Patrimônio Líquido</b>		
Capital social	803.663	803.663
Ações em tesouraria	700	(339)
Reservas de capital	88.443	87.231
Prejuízos acumulados	(85.094)	(69.496)
Ajuste de avaliação patrimonial - Hedge	-	862
Outros Resultados Abrangentes	186.556	(33.552)
Total do patrimônio líquido	994.268	788.369
<b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>3.301.483</b>	<b>2.383.270</b>

# ANEXO VI – Demonstração do Resultado

	01/10/2024 a 31/12/2024	01/01/2024 a 31/12/2024	01/10/2023 a 31/12/2023	01/01/2023 a 31/12/2023
Receita líquida	459.157	1.721.058	462.553	1.648.883
Custo de serviços	(334.649)	(1.259.143)	(350.367)	(1.273.237)
<b>Lucro bruto</b>	<b>124.508</b>	<b>461.915</b>	<b>112.186</b>	<b>375.646</b>
Despesas gerais e administrativas	(49.302)	(190.563)	(52.982)	(167.299)
Equivalência patrimonial	-	-	-	76
Provisão para perda no valor de recuperação de ativos	-	-	-	-
Provisão para perda no valor de recuperação de investimentos	-	-	(5.650)	(5.650)
Outras receitas e despesas operacionais	(5.392)	8.159	2.873	72.471
<b>Lucro (prejuízo) operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>69.814</b>	<b>279.511</b>	<b>56.427</b>	<b>275.244</b>
Receitas financeiras	16.089	61.784	24.891	98.040
Despesas financeiras	(123.114)	(329.769)	(54.852)	(248.890)
<b>Resultado financeiro</b>	<b>(107.025)</b>	<b>(267.985)</b>	<b>(29.961)</b>	<b>(150.850)</b>
<b>Lucro (prejuízo) antes dos impostos</b>	<b>(37.210)</b>	<b>11.526</b>	<b>26.466</b>	<b>124.394</b>
Impostos de renda e contribuição social corrente	(231)	(19.000)	(9.216)	(52.965)
Imposto de renda e contribuição social diferido	15.297	(8.124)	3.368	1.886
<b>Tributos sobre o lucro</b>	<b>15.066</b>	<b>(27.124)</b>	<b>(5.848)</b>	<b>(51.079)</b>
<b>Lucro (prejuízo) líquido do trimestre / exercício</b>	<b>(22.144)</b>	<b>(15.598)</b>	<b>20.618</b>	<b>73.315</b>
Lucro (prejuízo) líquido básico por ação (R\$)	(0,11)	(0,08)	0,10	0,37
Lucro (prejuízo) líquido diluído por ação (R\$)	(0,11)	(0,08)	0,10	0,37





# ANEXO VII – Fluxo de Caixa

CONSOLIDADO		
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS	31/12/2024	31/12/2023
Lucro (prejuízo) do período	(15.598)	73.315
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	259.386	247.806
Imposto de renda e contribuição social reconhecido no resultado	27.124	51.079
Resultado da equivalência patrimonial	-	(76)
Despesas e receitas com juros e variações cambiais, líquidas	272.145	169.434
Provisão para riscos	(22.734)	(1.099)
Perda (ganho) na alienação de imobilizado	(2.276)	(4.678)
Ganho por compra vantajosa	-	(3.656)
Provisão para multas contratuais	(13.720)	3.622
Provisão Concessões Plano RSU	7.907	-
Provisão (reversão) para perda de créditos esperada	556	604
Provisão bônus e PLR	26.701	24.165
Provisão para alienação de investimento	-	5.650
Perda na baixa de arrendamento	-	(4.554)
Outros ajustes ao lucro	6.622	(5.710)
Redução (aumento) dos ativos e passivos operacionais:		
Clientes	(14.132)	(66.953)
Estoque	(82)	1.740
Tributos a recuperar	(20.299)	(30.993)
Depósitos judiciais	(450)	220
Outros valores a receber	(11.796)	(23.575)
Aumento (redução) dos passivos operacionais:		
Obrigações com pessoal	(44.703)	47.798
Fornecedores	(20.757)	1.982
Tributos a recolher	(13.267)	25.809
Outras obrigações	16.183	10.200
Caixa gerado pelas operações	436.926	522.130
Juros pagos – empréstimos e financiamentos e debêntures	(161.530)	(167.065)
Juros pagos - arrendamentos	(5.190)	(8.144)
IRPJ e CSLL pagos	(11.585)	(24.965)
Caixa líquido gerado (aplicado nas) pelas atividades operacionais	258.621	321.956
<b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTO</b>		
Aporte de capital investidas	-	(81)
Aplicações/Resgate em títulos e valores mobiliários	20.846	22.283
Recebimento de dividendos	-	6.788
Aquisição de ativos fixos	(400.841)	(305.400)
Aquisição de investimentos	-	(11.000)
Caixa recebido na aquisição de investimento	-	8.861
Caixa recebido (transferido) da alienação de investimento, líquido	-	(1.134)
Caixa recebido na venda de imobilizado	9.034	867
Caixa líquido consumido nas atividades de investimento	(370.691)	(278.816)
<b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTOS</b>		
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	946.436	681.743
Recuperação de ações	(7.789)	-
Pagamentos de empréstimos, debêntures e financiamentos	(513.696)	(569.458)
Pagamentos de arrendamentos	(18.351)	(24.435)
Caixa líquido gerado (aplicado nas) pelas atividades de financiamento	406.601	87.850
Variação cambial sobre caixa e equivalentes	6.555	(954)
Aumento (redução) líquido(a) de caixa e equivalentes de caixa	300.816	130.036
Caixa e equivalente de caixa		
Saldo inicial	214.287	84.251
Saldo final	515.103	214.287
Aumento (redução) líquido(a) de caixa e equivalentes de caixa	300.816	130.036





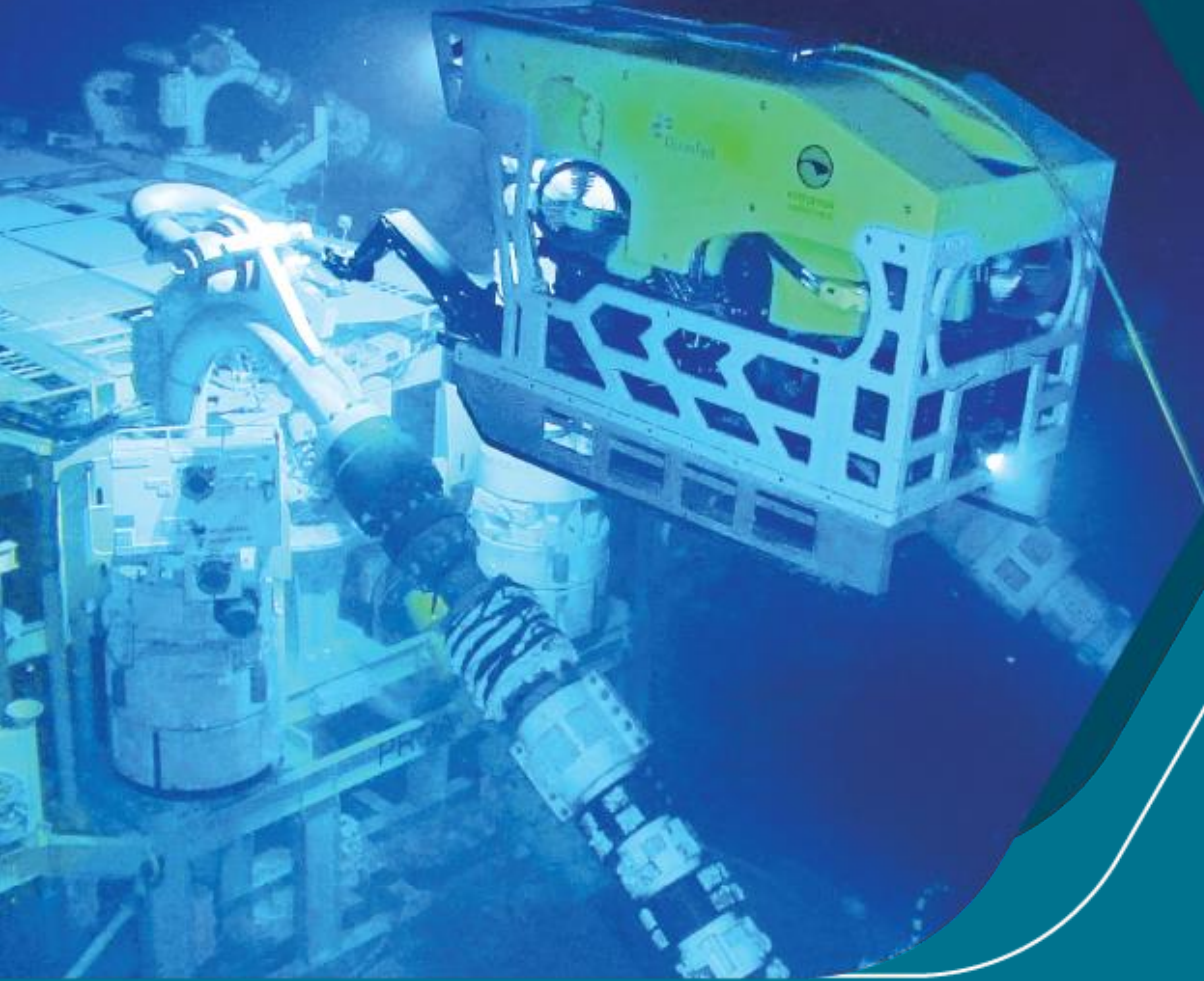
**OceanPact**

Relações  
com Investidores



OceanPact

Investor Relations



February 26, 2025

# Earnings Release

# 4Q24

*Rio de Janeiro, February 26, 2025 – OceanPact Serviços Marítimos S.A. (“Group,” “OceanPact” or “Company”), a Brazilian company that develops and implements safe, efficient and innovative solutions related to the environment, subsea services, logistics support and engineering, presents its results for the fourth quarter of 2024 (4Q24) and for the whole of 2024. The following financial and operating information, except where otherwise stated, is presented in Brazilian reais (R\$), and complies with the International Financial Reporting Standards (IFRS).*

Disclaimer



**R\$ 1.1 billion**

**added to backlog** through signing of **new contracts** for vessels and services in 4Q24.



**R\$ 165,000**

**average net daily rate** in 4Q24, **up 20%** from 4Q23.



**R\$ 459 million**

**net revenue** in the quarter, **up 15%** on a like-for-like basis<sup>1</sup> in relation to 4Q23.



**R\$ 146 million**

**adjusted EBITDA** in the quarter, **up 29%** from 4Q23.

4Q24 Highlights

Note 1: Excluding revenue from partnership with Reach.

## Earnings Conference Call

In Portuguese (with simultaneous interpretation into English)

**February 27, 2025**

**10 a.m.** – Brasília time

**8 a.m.** – New York time

**2 p.m.** – Oslo time

[https://oceanpact.zoom.us/webinar/register/WN\\_yapzWKJeTxCQd7xpklRc0g](https://oceanpact.zoom.us/webinar/register/WN_yapzWKJeTxCQd7xpklRc0g)

**OPCT3 on February 25, 2025**

**Closing share price:** R\$5.52

**Number of shares** (excluding treasury stock): 198,255,933

**Market cap:** R\$1.094 billion

## Investor Relations Team

**Eduardo de Toledo**


CFO and IRO

**Bruno Nader**

IR Manager

**Vitor Almeida**

IR Specialist

 Phone: (21) 3032 6749



Investor Relations

## Dear Reader,

When we began our investment cycle at the end of 2020 and beginning of 2021, using funds raised from our investors, we were convinced that the timing was highly opportune, since the value of maritime support vessels appeared to be near all-time lows. At the time, we also anticipated strong growth in inspections, repairs and other related underwater services using remotely operated underwater vehicles (ROVs), in Brazil and around the world.

Petrobras' recent bidding round, which took place in auction format between January 21 and 27, confirmed that we are on the right track and that the outlook for the ROV support vessel (RSV) segment is indeed very promising.

Petrobras structured this competitive bidding process into 11 lots, featuring six different vessel configurations and two startup dates, the first in December 2025 and the second in October 2026. In all, bidders offered 32 vessels, of which 21 are currently operating for Petrobras. OceanPact offered seven vessels, six of which are already operating for Petrobras.

In our interactions with Petrobras prior to this tender, the oil company emphasized its intention to expand its contracted fleet of RSVs. This expansion is driven by the anticipated entry into operation of new floating production, storage and offloading vessels (FPSOs) over the next four years.

It is important to note that there is growing demand for RSVs, both globally, driven by offshore wind power projects, and in Brazil, due to various needs, particularly the decommissioning of oil production facilities that are no longer in operation.

The negotiation process with Petrobras, currently under way, is expected to continue over the next few months. At the same time, negotiations for the use of these vessels in other opportunities are also progressing.

Moving on to our fourth-quarter results, I'd like to highlight our net revenue of R\$459 million, up 15% from 4Q23 on a like-for-like basis. Adjusted EBITDA was R\$146 million, up 29% compared to the same period in 2023, and our EBITDA margin was 32%. These results reflect the startup of vessels that were being prepared for new contracts in 3Q24, as well as the extension of existing contracts with higher daily rates. In addition, I would like to emphasize the signing of new contracts during the quarter, which added R\$1.1 billion to our backlog. This demonstrates our strong progress in securing new contracts for vessels whose existing contracts are nearing expiration.

We made significant progress in integrating sustainability into our operations, strengthening corporate governance and enhancing climate management. As a result, our Carbon Disclosure Project Climate score was raised to B and we earned a bronze EcoVadis medal. We also expanded our social impact through six supported projects, which included promoting social inclusion through sailing competitions, strengthening public education and accelerating the development of third sector organizations. Additionally, we secured a new research, development and innovation project funded by Qatar Energy, focused on mangrove restoration techniques to advance the blue carbon market in Brazil. This initiative reinforces our forward-looking vision and is driving the creation of a new business unit dedicated to the blue economy.

In the field of innovation, we were honored to become the first Brazilian company to receive the Innovation of the Year Award at the Offshore Support Journal (OSJ) Awards, thanks to the OceanPact Digital platform. This tool, developed in-house, integrates environmental data, telemetry, onboard camera and ROV footage, meteorological and oceanographic data, and oil slick detection information.

I want to end my message by expressing my deep gratitude to all our employees, whose dedication to safety, efficiency and operational excellence and unwavering commitment to sustainability are the pillars of our success. I would also like to thank our shareholders, clients and partners for their continued support and confidence in our vision.

I am confident that OceanPact will continue to excel, driving innovation and sustainability while strengthening our sector.

Best regards,

**FLAVIO NOGUEIRA  
PINHEIRO DE ANDRADE  
CEO**





OceanPact is a leading provider of maritime support services in Brazil, offering solutions for studying, protecting, monitoring and sustainably using the sea, coast and marine resources to clients in various sectors of the economy, such as energy, mining, telecommunications, ports and shipping, focusing on the oil and gas industry.

The Company's operations are divided into two segments:

(i) **Vessels** and (ii) **Services**.

**Our activities with our clients take place in three areas:**

#### **(iv) Environment**

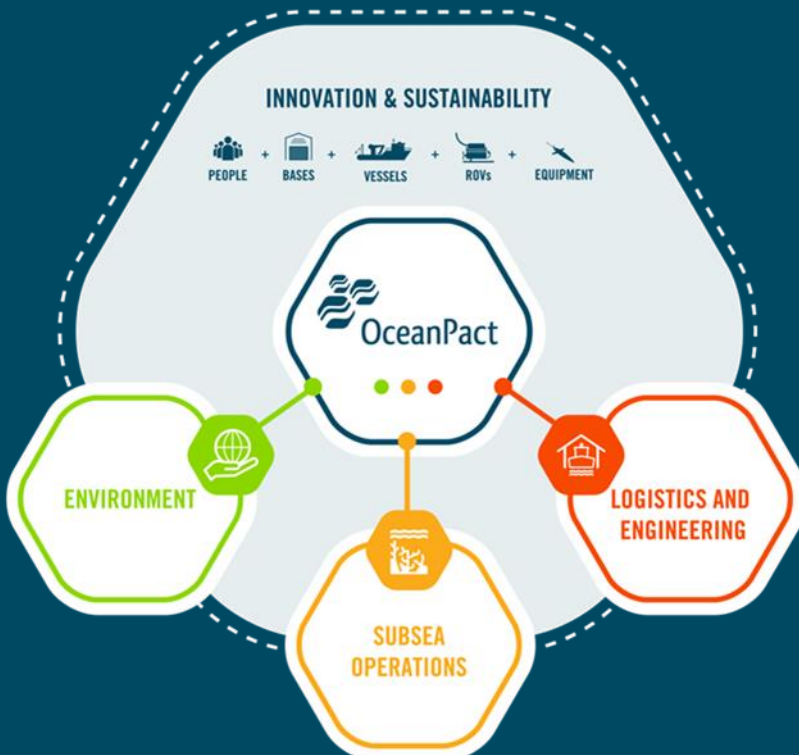
encompassing (i) environmental protection services, (ii) oceanographic surveys, (iii) environmental licensing and studies, (iv) operational safety, and (v) environmental remediation.

#### **(v) Subsea Operations**

operating mainly in the areas of (i) geophysics, (ii) geotechnics, (iii) inspection, repair and maintenance, (iv) positioning and support for construction, and (v) decommissioning.

#### **(vi) Logistics and Engineering**

including services related to (i) maritime logistics and (ii) offshore support bases.



What  
We Do

<b>FINANCIAL/OPERATIONAL HIGHLIGHTS</b> (in R\$ million, except %)	<b>4Q24</b>	<b>4Q23</b>	<b>QUARTERLY CHANGE</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>YEAR- OVER- YEAR CHANGE</b>
Net Revenue	459	463	-1%	1,721	1,649	4%
Reach Partnership Revenue	3	65	-95%	85	175	-52%
Net Revenue Excluding Reach Partnership	456	397	15%	1,636	1,474	11%
Adjusted EBITDA	146	113	29%	531	522	2%
Sale of Legal Claims	-	-	NA	-	86	NA
Reversal of Provisions (RP)	-	-	NA	23	-	NA
Adjusted EBITDA Excluding Sale of Legal Claims and Reversal of Provisions	146	113	29%	508	435	17%
Adjusted EBITDA – Vessels	90	82	10%	285	288	-1%
Adjusted EBITDA – Services	56	31	81%	223	147	52%
Adjusted EBITDA Margin Excluding Reversal of Provisions, Sale of Legal Claims and Reach Revenue	32%	28%	4 p.p.	31%	30%	1 p.p.
Gross Bank Debt	1,669	1,138	47%	1,669	1,138	47%
Cash and Cash Equivalents	(544)	(264)	106%	(544)	(264)	106%
Net Bank Debt	1,125	874	29%	1,125	874	29%
Net Bank Debt / Adjusted EBITDA LTM <sup>1</sup>	2.02	1.63	0.39	2.02	1.63	0.39
Net Profit (Loss)	(22)	21	NA	(16)	73	NA
CapEx	110	65	70%	400	313	28%
Operating Fleet Utilization Rate	82%	89%	-7 p.p.	79%	87%	-8 p.p.
Number of Vessels	28	28	-	28	28	-

Note 1: Net Bank Debt / Adjusted EBITDA, for the purpose of calculating compliance with the covenant, encompasses indebtedness in terms of (i) the average Brazilian real-dollar exchange rate in the year, as reported by BNDES, (ii) new charters/leases, and (iii) hedging financial instruments, while Adjusted EBITDA excludes the effect of client fines.

Main  
Indicators



# Vessels

## Segment

# Vessels Segment

Until 2023, the results of the Subsea (ROVs) area were reported within the Vessels segment. However, since the first quarter of 2024, these results have been reported within the Services segment, in order to reflect OceanPact's new management structure.

<b>OCEANPACT INCOME STATEMENT – VESSELS</b> (in R\$ million, except %)	<b>4Q24</b>	<b>4Q23</b>	<b>QUARTERLY CHANGE</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>YEAR- OVER- YEAR CHANGE</b>
Average Operating Fleet (a)	23	23	0%	23	23	0%
Term – Days (b)	92	92	0%	366	365	-
Days Available (c = a * b)	2,115	2,119	0%	8,498	8,402	1%
Utilization Rate (d)	82%	89%	-7 p.p.	79%	87%	-8 p.p.
Days Utilized (e = c * d)	1,743	1,883	-7%	6,716	7,287	-8%
Average Daily Rate – R\$ 000 (f)	165	137	20%	153	131	17%
<b>Vessel Revenue Excluding Reach (g = e * f)</b>	<b>288</b>	<b>258</b>	<b>11%</b>	<b>1,026</b>	<b>955</b>	<b>7%</b>
Reach Partnership Revenue (h)	3	65	-95%	85	175	-52%
<b>Net Revenue from Vessels (i = g + h)</b>	<b>291</b>	<b>323</b>	<b>-10%</b>	<b>1,111</b>	<b>1,130</b>	<b>-2%</b>
Cost of Vessels	(233)	(253)	-8%	(913)	(916)	0%
<b>Gross Profit</b>	<b>58</b>	<b>71</b>	<b>-18%</b>	<b>198</b>	<b>214</b>	<b>-8%</b>
<b>Gross Margin Excluding Reach Revenue</b>	<b>20%</b>	<b>27%</b>	<b>-7 p.p.</b>	<b>19%</b>	<b>22%</b>	<b>-3 p.p.</b>
General and Administrative Expenses	(29)	(31)	-6%	(116)	(108)	7%
Other Income	(5)	(7)	NA	8	62	NA
<b>EBIT</b>	<b>24</b>	<b>33</b>	<b>-26%</b>	<b>89</b>	<b>168</b>	<b>-47%</b>
<b>EBIT Margin Excluding Reach Revenue</b>	<b>8%</b>	<b>13%</b>	<b>-5 p.p.</b>	<b>9%</b>	<b>18%</b>	<b>-9 p.p.</b>
Depreciation and Amortization	66	49	34%	226	206	9%
<b>EBITDA</b>	<b>90</b>	<b>82</b>	<b>10%</b>	<b>315</b>	<b>374</b>	<b>-16%</b>
<b>EBITDA Margin Excluding Reach Revenue</b>	<b>31%</b>	<b>32%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>31%</b>	<b>39%</b>	<b>-8 p.p.</b>
EBITDA Adjustments <sup>1</sup>	(0)	-	NA	(8)	-	NA
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>90</b>	<b>82</b>	<b>10%</b>	<b>308</b>	<b>374</b>	<b>-18%</b>
<b>Adjusted EBITDA Margin Excluding Reach Revenue</b>	<b>31%</b>	<b>32%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>30%</b>	<b>39%</b>	<b>-9 p.p.</b>
Reversal of Provisions and Sale of Legal Claims	-	-	NA	(23)	(86)	NA
<b>Adjusted EBITDA Excluding Reversal of Provisions and Sale of Legal Claims</b>	<b>90</b>	<b>82</b>	<b>10%</b>	<b>285</b>	<b>288</b>	<b>-1%</b>
<b>Adjusted EBITDA Margin Excluding Reversal of Provisions, Sale of Legal Claims and Reach Revenue</b>	<b>31%</b>	<b>32%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>28%</b>	<b>30%</b>	<b>-2 p.p.</b>

Note 1: The EBITDA adjustments of -R\$8 million in 2024 refer to the partial reversal of provisions constituted at the time of the acquisition of UP Offshore, registered by the parent company.



## Operational Performance

### Total fleet:

In 4Q24, the Company's fleet consisted of 28 ships: 3 in lay-up, 23 in the Vessels segment and 2 in the Services segment.

### Average operating fleet:

The average revenue-generating operating fleet in the Vessels segment consisted of 23 vessels in 4Q24, unchanged from the previous quarter and the same period of 2023.

### Fleet utilization rate:<sup>1</sup>

The fleet utilization rate declined between 4Q23 and 4Q24, from 89% to 82%. This reduction of 7 percentage points is explained by the following factors in 4Q24:

- Contractual mobilization (-3 percentage points), in particular to make adjustments to the Ilha de Santana and Rubi vessels
- Docking (-3 percentage points), most notably for the Ilha do Cabo Frio and Austral Abrolhos vessels
- Commercial availability (-2 percentage points), mainly involving the Ilha de Tinharé vessel, which does not currently have a long-term contract
- Vessel downtime (+1 percentage point), particularly involving the Parcel do Badejo vessel in 4Q23

### Number of days utilized:

Accordingly, the Company's vessels were used for 1,743 days in 4Q24, down 7% from 4Q23, when the fleet was occupied for 89% of the period.

### Average net daily rate<sup>2</sup>:

In 4Q24, the average net daily rate was R\$165,000, up 20% from R\$137,000 in 4Q23. Of this increase, around 7% is attributed to the impact of the exchange rate variation in the period, while the remaining 13% stems from adjustments to daily rates under new contracts, such as those for the Rubi, Jim O'Brien, Fernando de Noronha and Macaé vessels, as well as renewals of existing contracts, which also saw an increase in daily rates, as in the cases of the Parcel das Paredes, Parcel dos Meros and Parcel do Badejo.

<sup>1</sup> The operational data above does not include the research vessels that are part of the Services segment portfolio (Ocean Stalwart and Seward Johnson).

<sup>2</sup> The "Average Net Daily Rate" is calculated by dividing the net revenue of the operating fleet by the number of days the fleet operated for.



## Net Revenue and EBITDA in Vessels Segment

### Operating fleet revenue:

In 4Q24, net revenue from vessels, not including the partnership with Reach, grew 11% in relation to 4Q23, reaching R\$288 million. This positive result was driven by a 20% increase in the average daily rate, from R\$137,000 to R\$165,000. The growth in revenue reflects both the renewal of existing contracts and the start of new contracts, both of which had significant increases in daily rates.

### Net vessel revenue:

Net vessel revenue includes operating fleet revenue, which varied as explained above, and revenue resulting from the partnership with Norwegian company Reach, which involves chartering a Reach manned vessel to provide services to clients. This project began in late March 2023 and generated net revenue of R\$65 million in 4Q23 and R\$3 million in 4Q24.

### Adjusted EBITDA and adjusted EBITDA margin in Vessels segment:

In 4Q24, adjusted EBITDA in this segment was R\$90 million, up 10% from 4Q23, in line with the growth observed in operating fleet revenue.

The adjusted EBITDA margin excluding Reach revenue was 31% in the quarter, slightly down from 32% in 4Q23.





# Services

Segment

# Services Segment

Until 2023, the results of the Subsea (ROVs) area were reported within the Vessels segment. However, since the first quarter of 2024, these results have been reported within the Services segment, in order to reflect OceanPact's new management structure.

In line with this new segmentation, the Services segment is now divided into three main business units:

**(i) Subsea and Geoscience, (ii) Oil Spill Response, and (iii) Consulting and Other.**

<b>DRE OCEANPACT – SERVICES</b> (in R\$ million, except %)	<b>4Q24</b>	<b>4Q23</b>	<b>QUARTERLY CHANGE</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>YEAR-OVER-YEAR CHANGE</b>
<b>Net Revenue from Services</b>	<b>169</b>	<b>155</b>	<b>9%</b>	<b>613</b>	<b>543</b>	<b>13%</b>
Subsea & Geoscience Unit	113	89	27%	414	326	27%
Oil Spill Response Unit	28	33	-14%	119	126	-5%
Consulting & Other Unit	28	33	-18%	80	91	-12%
<b>Cost of Services</b>	<b>(102)</b>	<b>(113)</b>	<b>-9%</b>	<b>(349)</b>	<b>(381)</b>	<b>-8%</b>
<b>Gross Profit</b>	<b>66</b>	<b>42</b>	<b>58%</b>	<b>264</b>	<b>162</b>	<b>63%</b>
<b>Gross Margin</b>	<b>39%</b>	<b>27%</b>	<b>12 p.p.</b>	<b>43%</b>	<b>30%</b>	<b>13 p.p.</b>
General and Administrative Expenses	(21)	(22)	-8%	(75)	(59)	26%
Other Income	(0)	4	NA	1	5	NA
<b>EBIT</b>	<b>45</b>	<b>23</b>	<b>94%</b>	<b>190</b>	<b>107</b>	<b>77%</b>
<b>EBIT Margin</b>	<b>27%</b>	<b>15%</b>	<b>12 p.p.</b>	<b>31%</b>	<b>20%</b>	<b>11 p.p.</b>
Depreciation and Amortization	10	9	16%	33	40	-18%
<b>EBITDA</b>	<b>56</b>	<b>32</b>	<b>72%</b>	<b>223</b>	<b>147</b>	<b>51%</b>
<b>EBITDA Margin</b>	<b>33%</b>	<b>21%</b>	<b>12 p.p.</b>	<b>36%</b>	<b>27%</b>	<b>9 p.p.</b>
EBITDA Adjustments <sup>1</sup>	-	(2)	NA	-	(0)	NA
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>56</b>	<b>31</b>	<b>81%</b>	<b>223</b>	<b>147</b>	<b>52%</b>
<b>Adjusted EBITDA Margin</b>	<b>33%</b>	<b>20%</b>	<b>13 p.p.</b>	<b>36%</b>	<b>27%</b>	<b>9 p.p.</b>

Note 1: The EBITDA adjustments of -R\$2 million in 4Q23 are related to impacts from the disposal of Servmar.





## Net Revenue and Adjusted EBITDA in Services Segment

### Net revenue from services:

Net revenue in the Services segment increased 9% in relation to 4Q23, from R\$154 million in 4Q23 to R\$169 million in 4Q24. This growth is explained by the new mooring line inspection contract, which began in 2024, involving the ROV Supporter 20 on board the Austral Abrolhos vessel, partially offset by the end of a specific contract to rent current busters to Petrobras, which impacted the Oil Spill Response business unit's results.

### Adjusted EBITDA and adjusted EBITDA margin for services:

In 4Q24, adjusted EBITDA in the Services segment expanded 81% compared to 4Q23, from R\$31 million to R\$56 million. This growth was driven by the same factors that contributed to the rise in net revenue, as well as lower costs in the Subsea and Geoscience business unit's environmental monitoring and mooring line inspection projects during the quarter.

As a result, the adjusted EBITDA margin in the Services segment went from 20% in 4Q23 to 33% in 4Q24.



# Consolidated Results

<b>OCEANPACT INCOME STATEMENT – CONSOLIDATED</b> (in R\$ million, except %)	<b>4Q24</b>	<b>4Q23</b>	<b>QUARTERLY CHANGE</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>YEAR-OVER-YEAR CHANGE</b>
<b>Net Revenue Excluding Reach</b>	<b>456</b>	<b>397</b>	<b>15%</b>	<b>1,636</b>	<b>1,474</b>	<b>11%</b>
Reach Partnership Revenue	3	65	-95%	85	175	-52%
<b>Net Revenue</b>	<b>459</b>	<b>463</b>	<b>-1%</b>	<b>1,721</b>	<b>1,649</b>	<b>4%</b>
Costs	(335)	(350)	-4%	(1,259)	(1,273)	-1%
<b>Gross Profit</b>	<b>125</b>	<b>113</b>	<b>11%</b>	<b>462</b>	<b>376</b>	<b>23%</b>
<b>Gross Margin Excluding Reach Revenue</b>	<b>27%</b>	<b>28%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>28%</b>	<b>26%</b>	<b>2 p.p.</b>
General and Administrative Expenses	(49)	(53)	-7%	(191)	(167)	14%
Other Income	(5)	(3)	NA	8	67	NA
<b>EBIT</b>	<b>70</b>	<b>56</b>	<b>24%</b>	<b>280</b>	<b>275</b>	<b>2%</b>
<b>EBIT Margin Excluding Reach Revenue</b>	<b>15%</b>	<b>14%</b>	<b>1 p.p.</b>	<b>17%</b>	<b>19%</b>	<b>-2 p.p.</b>
Depreciation and Amortization	76	58	31%	259	247	5%
<b>EBITDA</b>	<b>146</b>	<b>115</b>	<b>28%</b>	<b>538</b>	<b>522</b>	<b>3%</b>
<b>EBITDA Margin Excluding Reach Revenue</b>	<b>32%</b>	<b>29%</b>	<b>3 p.p.</b>	<b>33%</b>	<b>35%</b>	<b>-2 p.p.</b>
EBITDA Adjustments <sup>1</sup>	(0)	(2)	NA	(8)	(0)	NA
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
<b>Adjusted EBITDA Margin Excluding Reach Revenue</b>	<b>32%</b>	<b>28%</b>	<b>4 p.p.</b>	<b>32%</b>	<b>35%</b>	<b>-3 p.p.</b>
Reversal of Provisions and Sale of Legal Claims	-	-	NA	(23)	(86)	NA
<b>Adjusted EBITDA Excluding Reversal of Provisions and Sale of Legal Claims</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>508</b>	<b>435</b>	<b>17%</b>
<b>Adjusted EBITDA Margin Excluding Reversal of Provisions, Sale of Legal Claims and Reach Revenue</b>	<b>32%</b>	<b>28%</b>	<b>4 p.p.</b>	<b>31%</b>	<b>30%</b>	<b>1 p.p.</b>

Note 1: The EBITDA adjustments of -R\$2 million in 4Q23 are related to impacts from the disposal of Servmar, while the EBITDA adjustments of -R\$8 million in 2024 refer to the partial reversal of provisions constituted at the time of the acquisition of UP Offshore, registered by the parent company.

## Consolidated Net Revenue and Adjusted EBITDA

**Consolidated net revenue (excluding Reach):** Consolidated net revenue excluding Reach revenue was R\$456 million in 4Q24, up 15% from 4Q23. This reflects the combination of positive performance in the Vessels segment, with an increase in daily rates, and progress in the Services segment, driven by the new mooring line inspection contract.

**Consolidated adjusted EBITDA:** This indicator was R\$146 million in 4Q24, up 29% from 4Q23. This growth is explained by the factors already discussed regarding each segment.



As a result, the adjusted EBITDA margin excluding Reach revenue in the quarter was 32%, up 4 percentage points from 4Q23.

## Cost of Services Provided and General and Administrative Expenses (Excluding Reach)

R\$ MILLION	4Q24	4Q23	QUARTERLY CHANGE	2024	2023	YEAR-OVER-YEAR CHANGE
<b>Net Revenue (Excluding Reach)</b>	<b>456</b>	<b>397</b>	<b>15%</b>	<b>1,636</b>	<b>1,474</b>	<b>11%</b>
<b>Costs and Expenses (Excluding Reach)</b>	<b>(381)</b>	<b>(343)</b>	<b>11%</b>	<b>(1,377)</b>	<b>(1,278)</b>	<b>8%</b>
Personnel	(158)	(156)	1%	(612)	(566)	8%
Depreciation and Amortization <sup>1</sup>	(73)	(56)	30%	(249)	(238)	5%
Travel, Transportation and Meals	(18)	(16)	12%	(64)	(60)	7%
Rentals and Charters	(5)	(6)	-16%	(20)	(30)	-32%
Third-Party Services	(49)	(38)	30%	(166)	(126)	32%
Inputs and Maintenance	(61)	(66)	-7%	(225)	(233)	-4%
Taxes and Legal Expenses	(1)	(1)	16%	(6)	(5)	11%
Other Costs and Expenses	(15)	(4)	239%	(36)	(21)	72%
<b>Other Income</b>	<b>(5)</b>	<b>(3)</b>	<b>NA</b>	<b>8</b>	<b>67</b>	<b>NA</b>
<b>Total Depreciation and Amortization</b>	<b>76</b>	<b>58</b>	<b>31%</b>	<b>259</b>	<b>247</b>	<b>5%</b>
<b>EBITDA Excluding Reach</b>	<b>146</b>	<b>109</b>	<b>33%</b>	<b>526</b>	<b>509</b>	<b>3%</b>
<b>EBITDA Generated by Reach</b>	<b>0</b>	<b>5</b>	<b>-92%</b>	<b>12</b>	<b>13</b>	<b>-2%</b>
EBITDA Adjustments <sup>2</sup>	(0)	(2)	NA	(8)	(0)	NA
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
Sale of Legal Claims	-	-	NA	-	(86)	NA
Reversal of Provisions	-	-	NA	(23)	-	NA
<b>Adjusted EBITDA Excluding Reversal of Provisions and Sale of Legal Claims</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>508</b>	<b>435</b>	<b>17%</b>

Note 1: Includes PIS/COFINS tax credits on depreciation.

Note 2: The EBITDA adjustments of -R\$2 million in 4Q23 are related to impacts from the disposal of Servmar, while the EBITDA adjustments of -R\$8 million in 2024 refer to the partial reversal of provisions constituted at the time of the acquisition of UP Offshore, registered by the parent company.

In 4Q24, total costs and expenses excluding the partnership with Reach were R\$381 million, up 11% from R\$343 million in 4Q23. This growth took place in three main areas, reflecting both seasonal and operational adjustments.

- (iv) **Third party services:** The cost increase in this area was driven by demand for specialized services, such as engine overhauls, calibration of dynamic positioning systems and general repairs. These activities were mainly carried out on the Ilha de São Sebastião, Ilha de Tinharé and Macaé vessels.
- (v) **Depreciation and amortization:** The increase in this area mainly reflected higher CapEx on docking, contractual modernization work and growth in the last quarter of 2024.



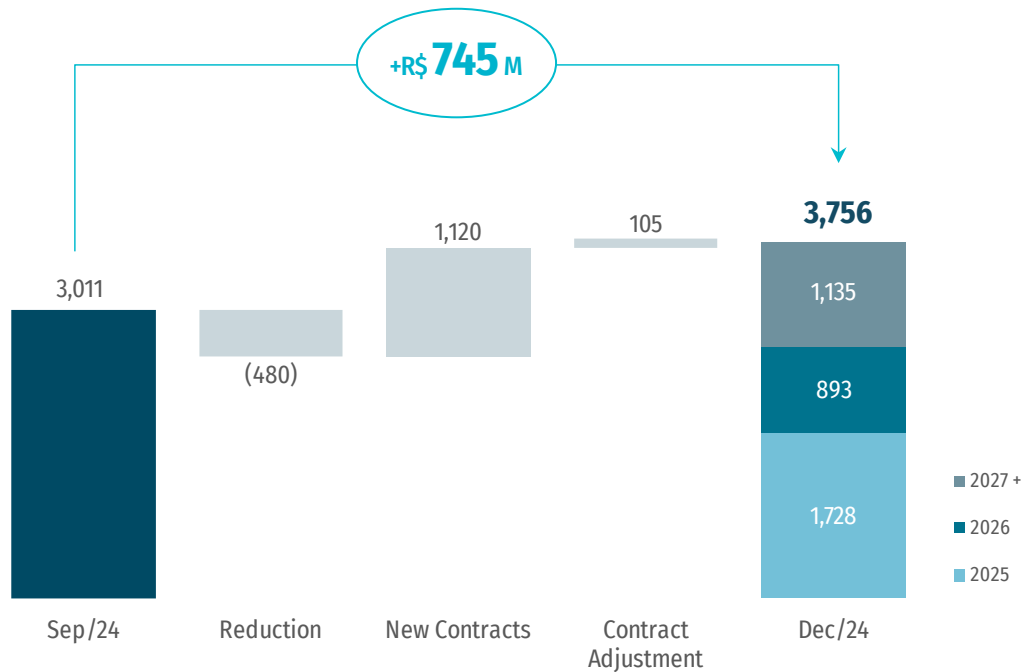
(vi) **Other costs and expenses:** This increase was broad-based, with a notable rise in customs costs, driven by higher imports of specialized parts and equipment required to meet the demands of maintaining and modernizing our fleet. There was also growth in software license costs due to the expansion of our digital capabilities, as well as increased spending on sustainability projects, aligned with our ESG agenda and commitment to reducing emissions.

R\$ MILLION	4Q24	4Q23	QUARTERLY CHANGE	2024	2023	YEAR-OVER-YEAR CHANGE
<b>Net Revenue Excluding Reach</b>	<b>456</b>	<b>397</b>	<b>15%</b>	<b>1,636</b>	<b>1,474</b>	<b>11%</b>
<b>Costs and Expenses (Excluding Reach)</b>	<b>(381)</b>	<b>(343)</b>	<b>11%</b>	<b>(1,377)</b>	<b>(1,278)</b>	<b>8%</b>
Cost of Services	(332)	(290)	14%	(1,187)	(1,111)	7%
General and Administrative Expenses	(49)	(53)	-7%	(191)	(167)	14%
<b>Cost to Net Revenue Ratio (Excluding Reach)</b>	<b>11%</b>	<b>13%</b>	<b>-2 p.p.</b>	<b>12%</b>	<b>11%</b>	<b>1 p.p.</b>

Selling, general and administrative expenses as a percentage of net revenue, excluding the partnership with Reach, fell from 13% in 4Q23 to 11% in 4Q24. This reduction was mainly influenced by the updating of the values of the Company's Restricted Stock Unit (RSU) compensation plans, impacted by the reduction in the OceanPact share price, which went from R\$6.46 on June 30, 2024 to R\$5.39 on December 31, 2024. It is important to note that, as of 2025, this update will take place on a quarterly basis, which will help reduce the volatility of this item.



# Backlog and New Contracts



The Company ended December 2024 with a backlog of approximately R\$3.8 billion, up R\$745 million from the end of September 2024. This growth was driven by several major contracts signed during the quarter, most notably a new four-year contract with Petrobras worth R\$697 million for the Ilha de Mosqueiro vessel.



# Financial Income (Loss)

R\$ MILLION	4Q24	4Q23	QUARTERLY CHANGE	2024	2023	YEAR-OVER-YEAR CHANGE
<b>Financial Income</b>						
Income from Financial Investments	9	6	47%	29	21	40%
Interest	1	1	-49%	5	8	-33%
Other Income	2	5	-51%	2	9	-74%
<b>Total</b>	<b>12</b>	<b>12</b>	<b>-1%</b>	<b>37</b>	<b>38</b>	<b>-3%</b>
<b>Financial Expenses</b>						
Interest and Bank Charges	(56)	(43)	31%	(184)	(178)	3%
Interest and Bank Charges – Leases	(1)	(2)	-41%	(5)	(11)	-56%
Receivables Discount	-	(0)	NA	-	(1)	NA
Other Expenses	(6)	(3)	115%	(14)	(10)	32%
<b>Total</b>	<b>(63)</b>	<b>(47)</b>	<b>33%</b>	<b>(202)</b>	<b>(201)</b>	<b>1%</b>
Exchange Rate Variation	(56)	5	NA	(103)	12	NA
<b>Net Financial Income (Loss)</b>	<b>(107)</b>	<b>(30)</b>	<b>257%</b>	<b>(268)</b>	<b>(151)</b>	<b>78%</b>

In 4Q24, net financial income was minus R\$107 million, up 257% from minus R\$30 million in 4Q23. This deterioration in the financial result was primarily driven by the negative impact of the exchange rate variation during the period, the payment of a fee related to the early settlement of our third bond issue, an increase in the interbank deposit rate (CDI) and a rise in the volume of gross debt.



# Net Profit (Loss)

R\$ MILLION	4Q24	4Q23	QUARTERLY CHANGE	2024	2023	YEAR-OVER-YEAR CHANGE
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
EBITDA adjustments <sup>1</sup>	0	2	NA	8	0	NA
<b>EBITDA</b>	<b>146</b>	<b>115</b>	<b>28%</b>	<b>538</b>	<b>522</b>	<b>3%</b>
Depreciation and Amortization	(76)	(58)	31%	(259)	(247)	5%
Exchange Rate Variation	(56)	5	NA	(103)	12	NA
Financial Income (Loss)	(51)	(35)	45%	(165)	(163)	2%
<b>Earnings Before Tax (EBT)</b>	<b>(37)</b>	<b>26</b>	<b>NA</b>	<b>12</b>	<b>124</b>	<b>-91%</b>
Taxes on Income	15	(6)	NA	(27)	(51)	-47%
<b>Net Profit (Loss)</b>	<b>(22)</b>	<b>21</b>	<b>NA</b>	<b>(16)</b>	<b>73</b>	<b>NA</b>

Note 1: The EBITDA adjustments of R\$2 million in 4Q23 are related to impacts from the disposal of Servmar, while the EBITDA adjustments of -R\$8 million in 2024 refer to the partial reversal of provisions constituted at the time of the acquisition of UP Offshore, registered by the parent company.

The Company posted a net loss of R\$22 million in 4Q24. This result was heavily impacted by the negative exchange rate variation of R\$56 million in the period.



# Derivatives Operations

OceanPact engages in derivatives transactions exclusively for hedging purposes. The Company's foreign exchange risk exposure arises mainly from service agreements that are totally or partially linked to the U.S. dollar, the cost of parts and insurance, financing in foreign currency, the chartering of foreign vessels and purchases of equipment and vessels. The Company's currency hedging strategy aims to minimize the volatility of cash generation.

On July 17, 2023, the Company entered into a forward exchange contract worth US\$1.5 million per month, based on the U.S. dollar – Brazilian real exchange rate of July 25, covering the period from January to December 2024, with Itaú Unibanco S.A. The average agreed exchange rate was US\$1 to R\$5.024.

## UP Offshore Contingencies

When OceanPact acquired UP Offshore in 2021, the Company included UP Offshore's contingent assets and liabilities in the acquisition price, with no right of recourse. Among the contingent assets, two stand out, in view of the latest developments in the lawsuits relating to the UP Turquoise and UP Coral vessels.

In the UP Coral case, a favorable decision was obtained at trial court level, which was subsequently upheld at appeal court level. The case became final after Petrobras failed to file an appeal within the required timeframe following the publication of the second-instance ruling. However, Petrobras argued that its summons by the Rio de Janeiro State Court of Appeals was incorrectly addressed and appealed to the third-instance level (the Superior Court of Appeals), where the case is currently pending judgment.

In turn, in the UP Turquoise case, a favorable decision was obtained at the first, second and third-instance levels, and the dispute became final and unappealable in favor of UP Offshore. The case has now entered the judgment enforcement phase.

On June 30, 2023, UP Offshore sold a portion of its legal claims related to these lawsuits, for which it received R\$100 million on July 6, 2023. It also retained the right to receive significantly more than half of the amount effectively recovered of its legal claims that may exceed the upfront amount received, adjusted in accordance with the terms agreed between the parties to the partial sale of legal claims.

For further details regarding the amounts involved and the main facts, see explanatory note 21 in the Financial Statements.





# Debt

<b>DEBT</b> (in R\$ million, except %)	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>YEAR-OVER-YEAR CHANGE</b>
<b>Gross Debt (Including Leases)</b>	<b>1,709</b>	<b>1,199</b>	<b>42%</b>
Short Term	279	275	1%
Long Term	1,429	924	55%
% Short Term	16%	23%	-7 p.p.
% Long Term	84%	77%	7 p.p.
<b>Cash and Cash Equivalents</b>	<b>(544)</b>	<b>(264)</b>	<b>106%</b>
<b>Net Debt (Including Leases)</b>	<b>1,165</b>	<b>935</b>	<b>25%</b>
Short and Long Leases	30	43	-30%
Loan Financing	10	19	-45%
<b>Net Bank Debt</b>	<b>1,125</b>	<b>874</b>	<b>29%</b>
<b>Adjusted EBITDA LTM</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
<b>Net Debt / Adjusted EBITDA LTM</b>	<b>2.19</b>	<b>1.79</b>	<b>0.40</b>
<b>Net Bank Debt / Adjusted EBITDA LTM</b>	<b>2.12</b>	<b>1.68</b>	<b>0.44</b>
<b>Net Bank Debt / Adjusted EBITDA (Covenant)<sup>1</sup></b>	<b>2.02</b>	<b>1.63</b>	<b>0.39</b>

Note 1: Net Bank Debt / EBITDA, for the purpose of calculating compliance with the covenant, encompasses indebtedness in terms of (i) the average Brazilian real-dollar exchange rate in the year, as reported by BNDES, (ii) new charters/leases, and (iii) hedging financial instruments, while Adjusted EBITDA excludes the effect of client fines.

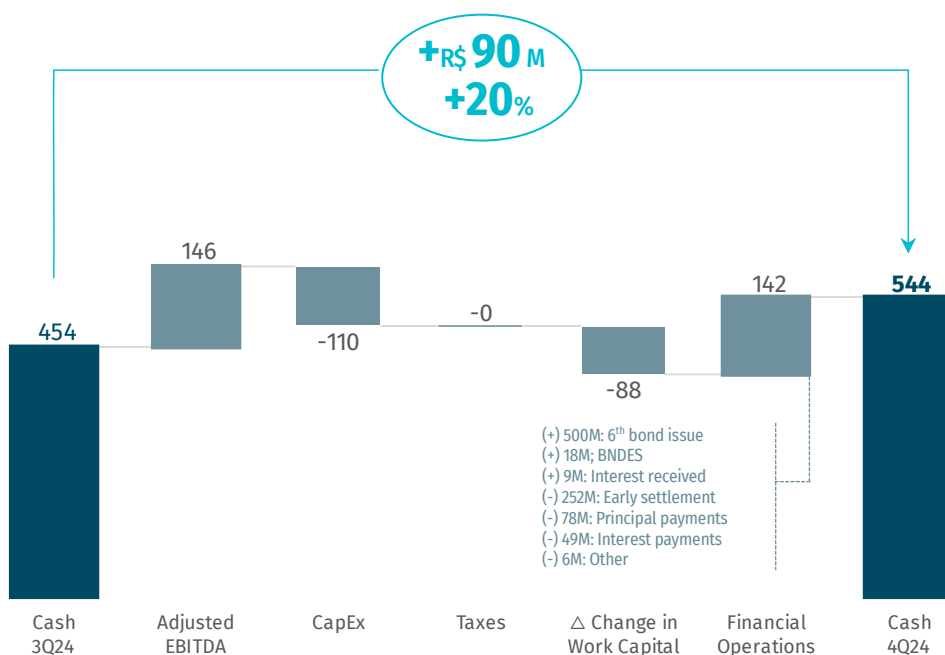
The Company ended 2024 with gross debt of R\$1.709 billion, up 42% from R\$1.199 billion in 2023. This increase stems from the Company's sixth bond issue, which raised R\$500 million at a rate of the interbank deposit rate (CDI) + 2.50%.

The final cash and cash equivalents position was R\$544 million at the end of 2024, up 106% from R\$264 million at the end of 2023, also due to the Company's sixth bond issue.

The Net Debt / EBITDA indicator, calculated according to the bond covenant rules, was 2.02 in 4Q24, below the limit of 2.6 established in the bond contracts. This limit applied until 4Q24, and it has since fallen to 2.5 in all quarters of 2025 and onward.



# Cash Flow

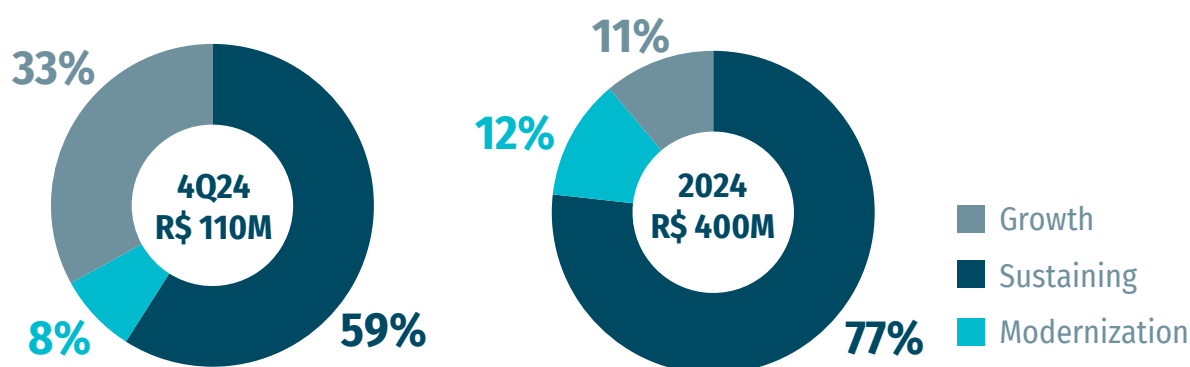
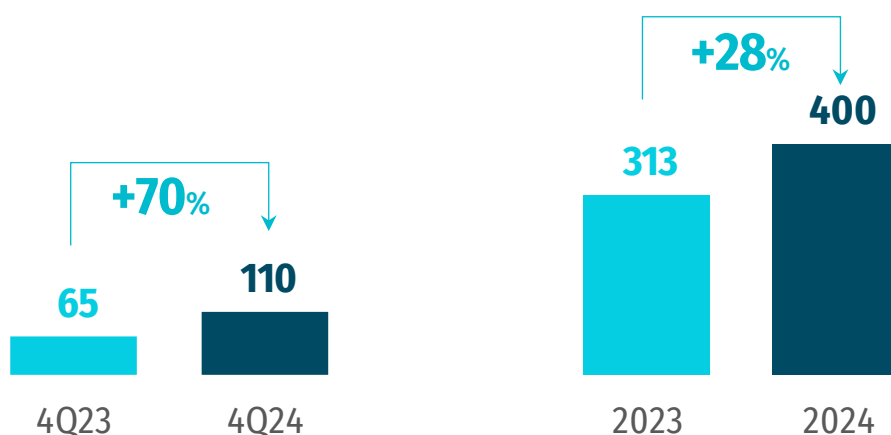


As shown above, the Company ended 4Q24 with a cash position of R\$544 million, up R\$90 million from the end of 3Q24. As explained in the section on debt, this increase was mainly due to the sixth bond issue, partially offset by CapEx investment, which totaled R\$110 million in the quarter, as detailed in the section below. In addition, there was a negative impact of R\$88 million on working capital due to new contracts initiated during the period and reduced use of withholding taxes resulting from the net loss for the period.



# Investments

CapEx (R\$ million)



In 4Q24, the Company invested R\$110 million, broken down as follows:

**Modernization:** R\$9 million, focusing on contractual adjustments to the Rubi and Ilha de Santana vessels.

**Growth:** R\$36 million, mainly involving the acquisition of two additional work-class ROVs, bringing the Company’s total to nine.

**Sustaining:** R\$65 million, mainly for docking the Ilha do Cabo Frio and Austral Abrolhos vessels, as well as preventive maintenance on the Rubi, Ocean Stalwart, Ilha de São Sebastião and Macaé vessels.





# Appendices

# APPENDIX I – ROIC Analysis

ROIC (in R\$ million, except %)	12-MONTH PERIOD ENDING	
	Dec 2024	Dec 2023
Adjusted EBITDA	531	522
Depreciation	(259)	(247)
Adjusted EBIT	272	275
Taxes on Profits	(92)	(94)
<b>Adjusted NOPLAT</b>	<b>180</b>	<b>182</b>
Shareholders' Equity	994	788
Net Debt	1,165	935
Invested Capital	2,159	1,724
<b>Average Invested Capital</b>	<b>1,941</b>	<b>1,764</b>
<b>Adjusted ROIC</b>	<b>9%</b>	<b>10%</b>
<b>Adjusted ROIC Excluding Sale of Legal Claims</b>	<b>9%</b>	<b>7%</b>

The recent evolution of OceanPact's return on invested capital (ROIC) is directly related to the beginning of the maturation of the robust investment cycle carried out in 2021 and 2022.

The recent performance of ROIC mainly reflects the investments made in 2021 and 2022, which are now starting to generate a return. Growing demand for support vessels over the last two years has had a direct and positive impact on the Company's profitability. The acceleration of this demand, coupled with increasing daily charter rates for vessels, has led to more sustainable growth in ROIC.



# APPENDIX II – Breakdown of Results by Segment

Results by Segment (in R\$ million, except %)	Vessels			Services			Eliminations			Consolidated		
	4Q24	4Q23	% change	4Q24	4Q23	% change	4Q24	4Q23	% change	4Q24	4Q23	% change
<b>Net Revenue</b>	291	323	-10%	169	155	9%	(1)	(16)	-96%	459	463	-1%
Cost of Services	(233)	(253)	-8%	(102)	(113)	-9%	1	16	-96%	(335)	(350)	-4%
Gross Profit	58	71	-18%	66	42	58%	-	-	NA	125	113	11%
Gross Margin	20%	22%	-2 p.p.	39%	27%	12 p.p.	0%	0%	0 p.p.	27%	24%	3 p.p.
General and Administrative Expenses	(29)	(31)	-6%	(21)	(22)	-8%	-	-	NA	(49)	(53)	-7%
Other Operating Revenue and Expenses	(5)	(7)	-28%	(0)	4	-109%	-	-	NA	(5)	(3)	67%
EBIT	24	33	-26%	45	23	94%	-	-	NA	70	56	24%
Depreciation	66	49	34%	10	9	16%	-	-	NA	76	58	31%
EBITDA	90	82	10%	56	32	72%	-	-	NA	146	115	28%
EBITDA Margin	31%	25%	6 p.p.	33%	21%	12 p.p.	0%	0%	0 p.p.	32%	25%	7 p.p.
EBITDA Adjustments	(0)	-	NA	-	(2)	-100%	-	-	NA	(0)	(2)	NA
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>90</b>	<b>82</b>	<b>10%</b>	<b>56</b>	<b>31</b>	<b>81%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>NA</b>	<b>146</b>	<b>113</b>	<b>29%</b>
<b>Adjusted EBITDA Margin</b>	<b>31%</b>	<b>25%</b>	<b>6 p.p.</b>	<b>33%</b>	<b>20%</b>	<b>13 p.p.</b>	<b>0%</b>	<b>0%</b>	<b>0 p.p.</b>	<b>32%</b>	<b>24%</b>	<b>7 p.p.</b>

Results by Segment (in R\$ million, except %)	Vessels			Services			Eliminations			Consolidated		
	2024	2023	% change	2024	2023	% change	2024	2023	% change	2024	2023	% change
<b>Net Revenue</b>	1,111	1,130	-2%	613	543	13%	(3)	(25)	-89%	1,721	1,649	4%
Cost of Services	(913)	(916)	0%	(349)	(381)	-8%	3	25	-89%	(1,259)	(1,273)	-1%
Gross Profit	198	214	-8%	264	162	63%	-	-	NA	462	376	23%
Gross Margin	18%	19%	-1 p.p.	43%	30%	13 p.p.	0%	0%	0 p.p.	27%	23%	4 p.p.
General and Administrative Expenses	(116)	(108)	7%	(75)	(59)	26%	-	-	NA	(191)	(167)	14%
Other Operating Revenue and Expenses	8	62	-88%	1	5	-86%	-	-	NA	8	67	-88%
EBIT	89	168	-47%	190	107	77%	-	-	NA	280	275	2%
Depreciation	226	206	9%	33	40	-18%	-	-	NA	259	247	5%
EBITDA	315	374	-16%	223	147	51%	-	-	NA	538	522	3%
EBITDA Margin	28%	33%	-5 p.p.	36%	27%	9 p.p.	0%	0%	0 p.p.	31%	32%	0 p.p.
EBITDA Adjustments	(8)	-	NA	-	(0)	NA	-	-	NA	(8)	(0)	NA
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>308</b>	<b>374</b>	<b>-18%</b>	<b>223</b>	<b>147</b>	<b>51%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>NA</b>	<b>531</b>	<b>522</b>	<b>2%</b>
<b>Adjusted EBITDA Margin</b>	<b>28%</b>	<b>33%</b>	<b>-5 p.p.</b>	<b>36%</b>	<b>27%</b>	<b>9 p.p.</b>	<b>0%</b>	<b>0%</b>	<b>0 p.p.</b>	<b>31%</b>	<b>32%</b>	<b>-1 p.p.</b>



## APPENDIX III – Details of Petrobras Contracts

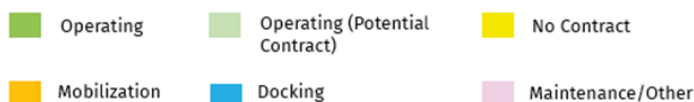
Vessels / ROVs	Type	End of Contract	Daily Rate <sup>1</sup> (US\$ 000)
<b>Vessels Segment</b>			
Parcel dos Meros	RSV	Apr 2025	41
Parcel das Timbebas	RSV	Jun 2025	29
Parcel dos Reis	RSV	Jul 2025	34
Parcel do Badejo (Pearl)	RSV	Jul 2025	41
Parcel do Bandolim	MPSV	Sep 2025	38
Rochedo de São Paulo	AHTS	Oct 2025	32
Rochedo de São Pedro	AHTS	Nov 2025	32
Ilha das Flechas	OSRV	Dec 2025	18
Parcel das Feiticeiras (Coral)	RSV	May 2026	38
Ilha do Cabo Frio	OSRV	Jul 2026	21
Jim O'Brien	PSV	May 2028	24
Ilha de Santana	OSRV	Aug 2028	34
Fernando de Noronha	RSV	Aug 2028	23
Macaé	OSRV	Aug 2028	22
Rubi	PSV	Oct 2028	38
Ilha do Mosqueiro (Opal)	OTSV	Jun 2029	67
<b>Services Segment</b>			
ROV Parcel das Timbebas #1	ROV	Jun 2025	20
ROV Parcel dos Reis #1	ROV	Jul 2025	15
ROV Parcel dos Reis #2	ROV	Jul 2025	15
ROV Parcel do Bandolim #1	ROV	Sep 2025	15
ROV Parcel do Bandolim #2	ROV	Sep 2025	15

Note 1: U.S. dollar to Brazilian real exchange rate of 1 to 6.19, for purpose of calculating daily rates.



# APPENDIX IV – Utilization Rate

ACTUAL UTILIZATION RATE 2024	1Q 2024						2Q 2024						3Q 2024						4Q 2024						TOTAL
	Jan		Feb		Mar		Apr		May		Jun		Jul		Aug		Sep		Oct		Nov		Dec		2024
	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	1 <sup>st</sup> half	2 <sup>nd</sup> half	Year		
Total: Quarter	83%						76%						75%						82%						
Total: Month	84%		82%		83%		77%		76%		74%		71%		72%		81%		79%		84%		84%		79%
RSV	78%		81%		87%		90%		88%		79%		82%		82%		95%		93%		89%		83%		86%
1. A. Abrolhos	Operating																								
2. P. do Bandolim	Operating																								
3. P. de Manuel Luis	Operating																								
4. P. dos Meros	Operating																								
5. P. das Paredes	Operating																								
6. P. das Timbebas	Operating																								
7. P. dos Reis	Operating																								
8. Parcel das Feiticeiras	Operating																								
9. Parcel do Badejo	Operating																								
PSV / OSRV	88%		82%		77%		64%		70%		71%		66%		63%		66%		61%		84%		87%		73%
10. Fernando de Noronha	Operating																								
11. Ilha de Cabo Frio	Operating																								
12. Ilha de São Sebastião	Operating																								
13. Ilha da Trindade	Operating																								
14. Jim O'Brien	Operating																								
15. Ilha de Tinharé	Operating																								
16. Macaê	Operating																								
17. Martin Vaz	Operating																								
18. Ilha de Santana	Operating																								
19. Ilha das Flechas	Operating																								
20. Rubi	Operating																								
AHTS / OTSV	86%		89%		92%		86%		67%		66%		57%		78%		98%		100%		70%		76%		81%
21. Rochedode São Paulo	Operating																								
22. Rochedode São Pedro	Operating																								
23. Ilha do Mosqueiro	Operating																								





# APPENDIX V – Balance Sheet

	CONSOLIDATED	
ASSETS	12/31/2024	12/31/2023
<b>Current Assets</b>		
Cash and Cash Equivalents	515,103	214,287
Marketable Securities	18,609	42,186
Accounts Receivable	354,692	341,116
Inventories	5,024	4,942
Derivative Financial Instruments	-	1,306
Dividends Receivable	-	-
Taxes Recoverable	79,739	51,099
Other Receivables	34,032	40,471
Total Current Assets	1,007,199	695,407
<b>Non-Current Assets</b>		
Marketable Securities	10,017	7,286
Taxes Recoverable	-	4,935
Deposits in Court	7,115	6,665
Deferred Taxes	162,499	173,619
Other Receivables	58,278	38,737
Loans to Related Parties	-	-
Investment	-	-
Right of Use	27,196	40,552
Property, Plant and Equipment	1,742,640	1,401,747
Intangible Assets	16,539	14,322
Total Non-Current Assets	2,024,284	1,687,863
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>3,031,483</b>	<b>2,383,270</b>
<b>LIABILITIES</b>		
<b>Current Liabilities</b>		
Labor Obligations	94,530	112,532
Suppliers	103,375	110,712
Loans and Financing	111,421	63,808
Bonds Payable	159,789	187,074
Loan Financing	5,418	9,199
Lease Liabilities	2,775	16,598
Derivative Financial Instruments	-	-
Taxes Payable	31,113	30,048
Other Obligations	45,642	35,020
Total Current Liabilities	554,063	564,991
<b>Non-Current Liabilities</b>		
Loans and Financing	338,561	226,624
Bonds Payable	1,058,998	661,641
Loan Financing	4,772	9,374
Lease Liabilities	26,964	26,079
Derivative Financial Instruments	-	-
Loans from Related Parties	-	-
Taxes Payable	11,151	18,068
Deferred Taxes	1,454	1,044
Impairment Provision	4	58
Liabilities Associated with Assets Held for Sale	-	-
Other Obligations	35,021	58,061
Provision for Risks	6,227	28,961
Total Non-Current Liabilities	1,483,152	1,029,910
<b>Shareholders' Equity</b>		
Share Capital	803,663	803,663
Treasury Shares	700	(339)
Capital Reserves	88,443	87,231
Accrued Losses	(85,094)	(69,496)
Adjustments to Equity Valuation – Hedging	-	862
Other Comprehensive Income	186,556	(33,552)
Total Shareholders' Equity	994,268	788,369
<b>TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b>	<b>3,301,483</b>	<b>2,383,270</b>



# APPENDIX VI – Income Statement

	10/01/2024 to 12/31/2024	01/01/2024 to 12/31/2024	10/01/2023 to 12/31/2023	01/01/2023 to 12/31/2023
Net Revenue	459,157	1,721,058	462,553	1,648,883
Cost of Services	(334,649)	(1,259,143)	(350,367)	(1,273,237)
<b>Gross Profit</b>	<b>124,508</b>	<b>461,915</b>	<b>112,186</b>	<b>375,646</b>
General and Administrative Expenses	(49,302)	(190,563)	(52,982)	(167,299)
Equity in Subsidiaries	-	-	-	76
Provision for Asset Impairment	-	-	-	-
Provision for Investment Impairment	-	-	(5,650)	(5,650)
Other Operating Revenue and Expenses	(5,392)	8,159	2,873	72,471
<b>Operating Profit (Loss) Before Financial Income (Loss)</b>	<b>69,814</b>	<b>279,511</b>	<b>56,427</b>	<b>275,244</b>
Financial Income	16,089	61,784	24,891	98,040
Financial Expenses	(123,114)	(329,769)	(54,852)	(248,890)
<b>Net Financial Income (Loss)</b>	<b>(107,025)</b>	<b>(267,985)</b>	<b>(29,961)</b>	<b>(150,850)</b>
<b>Profit (Loss) Before Taxes</b>	<b>(37,210)</b>	<b>11,526</b>	<b>26,466</b>	<b>124,394</b>
Current Corporate Income Tax and Social Contribution	(231)	(19,000)	(9,216)	(52,965)
Deferred Corporate Income Tax and Social Contribution	15,297	(8,124)	3,368	1,886
<b>Taxes on Profits</b>	<b>15,066</b>	<b>(27,124)</b>	<b>(5,848)</b>	<b>(51,079)</b>
<b>Net Profit (Loss) in Quarter / Year</b>	<b>(22,144)</b>	<b>(15,598)</b>	<b>20,618</b>	<b>73,315</b>
Basic Net Profit (Loss) per Share (R\$)	(0.11)	(0.08)	0.10	0.37
Diluted Net Profit (Loss) per Share (R\$)	(0.11)	(0.08)	0.10	0.37



# APPENDIX VII – Cash Flow Statement

CASH FLOW FROM OPERATING ACTIVITIES	CONSOLIDATED	
	12/31/2024	12/31/2023
Profit (Loss) in Period	(15,598)	73,315
Adjustments for:		
Depreciation and Amortization	259,386	247,806
Corporate Income Tax and Social Contribution Recognized in Results	27,124	51,079
Equity Method Income from Subsidiaries	-	(76)
Interest Expenses and Income and Exchange Rate Variations, Net	272,145	169,434
Provision for Risks	(22,734)	(1,099)
Loss (Gain) from Sale of Property, Plant and Equipment	(2,276)	(4,678)
Badwill (Negative Goodwill) Gain	-	(3,656)
Provision for Contractual Fines	(13,720)	3,622
Provision for Concessions of RSU Plan	7,907	-
Provision (Reversal) for Doubtful Accounts	556	604
Provision for Bonuses and Annual Incentive Plan	26,701	24,165
Provision for Investment Disposal	-	5,650
Loss on Lease Write-off	-	(4,554)
Other Adjustments to Profit	6,622	(5,710)
Reduction (increase) in operating assets:		
Accounts Receivable	(14,132)	(66,953)
Inventories	(82)	1,740
Taxes Recoverable	(20,299)	(30,993)
Deposits in Court	(450)	220
Other Receivables	(11,796)	(23,575)
Increase (Reduction) in operating liabilities:		
Labor Obligations	(44,703)	47,798
Suppliers	(20,757)	1,982
Taxes Payable	(13,267)	25,809
Other Obligations	16,300	10,200
Cash Flow from Operations	436,926	522,130
Interest Paid – Loans, Financing and Bonds	(161,530)	(167,065)
Interest Paid – Leases	(5,190)	(8,144)
Corporate Income Tax and Social Contribution Paid	(11,585)	(24,965)
Net Cash Generated by (Injected into) Operating Activities	258,621	321,956
<b>CASH FLOW FROM INVESTMENT ACTIVITIES</b>		
Capital Injections Involving Subsidiaries	-	(81)
Investment in (Sale of) Marketable Securities	20,846	22,283
Dividends Received	-	6,788
Acquisition of Fixed Assets	(400,841)	(305,400)
Acquisition of Investments	-	(11,000)
Cash Received from Acquisition of Investment	-	8,861
Cash Received (Transferred) from Investment Disposal, Net	-	(1,134)
Cash Received from Sale of Fixed Assets	9,034	867
Net Cash Flow from Investment Activities	(370,961)	(278,816)
<b>CASH FLOW FROM FINANCING ACTIVITIES</b>		
Increase in Loans, Financing and Bonds	946,436	681,743
Share Buybacks	(7,789)	-
Payment of Loans, Bonds and Financing	(513,696)	(569,458)
Lease Payments	(18,351)	(24,435)
Net Cash Flow from Financing Activities	406,601	87,850
Foreign Exchange Gain or Loss on Cash and Cash Equivalents	6,555	(954)
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	300,816	130,036
Cash and Cash Equivalents		
Initial Balance	214,287	84,251
Final Balance	515,103	214,287
Net Increase (Decrease) in Cash and Cash Equivalents	300,816	130,036





OceanPact

Investor Relations