



OceanPact

Relações
com Investidores



13/11/25

Resultados

325

As informações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios e projeções sobre resultados operacionais e financeiros são meramente estimativas e, como tais, são baseadas principalmente em crenças e premissas da administração, não constituindo promessa de desempenho. Essas estimativas estão sujeitas a diversos riscos e incertezas e são feitas considerando as informações atualmente disponíveis, que levam em consideração a existência de linhas de financiamento usuais para esse tipo de negócio. Com isso, essas estimativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, dos setores de negócios em que a Companhia atua e dos mercados internacionais, estando, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Em virtude dessas incertezas, o investidor não deve tomar nenhuma decisão de investimento com base exclusivamente nessas estimativas e declarações sobre operações futuras. Qualquer alteração na percepção ou nos fatores supracitados pode fazer com que os resultados concretos diverjam das projeções efetuadas e divulgadas.

OPCT

B3 LISTED NM

Disclaimer



88%

de **Taxa de Ocupação** no trimestre. Guidance para o ano permanece em 82%.



R\$ 614 milhões

de **Receita Líquida** no 3T25.
Crescimento de 58%,
em comparação ao 3T24.



R\$ 213 milhões

de **EBITDA Consolidado** no trimestre.
Crescimento de 104%,
em relação ao 3T24.



R\$ 58 milhões

de **Lucro Líquido** no trimestre, perfazendo um total de **R\$ 82 milhões**, no acumulado de 9 meses de 2025.

Destques 3T25

Resultados





Taxa de ocupação de **88%** no 3T25.
Guidance permanece em **82%** para o ano.

TAXA DE OCUPAÇÃO PROJETADA - 2025	1T 2025						2T 2025						3T 2025						4T 2025						TOTAL	
	Jan		Fev		Mar		Abr		Mai		Jun		Jul		Ago		Set		Out		Nov		Dez		2025	
	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	Ano			
Total Trimestre	83%						84%						88%						71%							
Total Mensal	83%		82%		84%		82%		84%		87%		91%		88%		86%		74%		68%		72%		82%	
RSV	77%		73%		93%		92%		77%		77%		90%		83%		84%		68%		54%		46%		76%	
1. A. Abrolhos																										
2. P. do Bandolim																										
3. P. de Manuel Luis																										
4. P. dos Meros																										
5. P. das Paredes																										
6. P. das Timbebas																										
7. P. dos Reis																										
8. Parcel das Feiticeiras																										
9. Parcel do Badejo																										
PSV / OSRV	87%		89%		88%		82%		95%		96%		89%		88%		87%		73%		73%		88%		86%	
10. Fernando de Noronha																										
11. Ilha de Cabo Frio																										
12. Ilha de São Sebastião																										
13. Ilha da Trindade																										
14. Jim O'Brien																										
15. Ilha de Tinharé																										
16. Macaé																										
17. Martin Vaz																										
18. Ilha de Santana																										
19. Ilha das Flechas																										
20. Ilha de Marajó																										
AHTS / OTSV	88%		85%		39%		52%		67%		82%		99%		99%		91%		96%		95%		88%			82%
21. Rochedo de São Paulo																										
22. Rochedo de São Pedro																										
23. Ilha do Mosqueiro																										

Operando Contrato potencial Mobilização Sem contrato Docagem Manutenção/Outras

- Operando
- Contrato potencial
- Mobilização
- Sem contrato
- Docagem
- Manutenção/Outras



Taxa de ocupação projetada para 2026 em 82%.

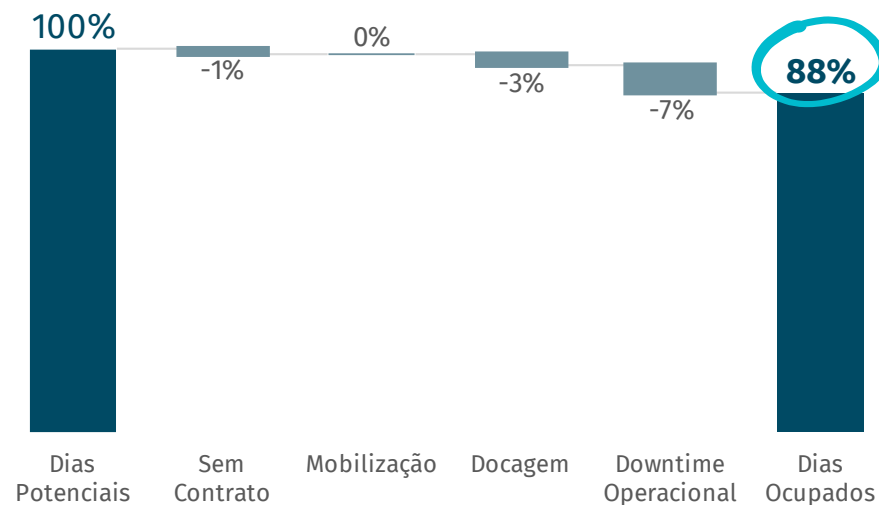
TAXA DE OCUPAÇÃO PROJETADA - 2026	1T 2026						2T 2026						3T 2026						4T 2026						TOTAL	
	Jan		Fev		Mar		Abr		Mai		Jun		Jul		Ago		Set		Out		Nov		Dez		2026	
	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	Ano			
Total Trimestre	76%						84%						82%						82%							
Total Mensal	71%		76%		79%		86%		82%		84%		82%		82%		83%		85%		85%		88%		82%	
RSV	55%		67%		75%		80%		74%		85%		86%		86%		87%		87%		88%		88%		80%	
1. A. Abrolhos																										
2. P. do Bandolim																										
3. P. de Manuel Luis																										
4. P. dos Meros																										
5. P. das Paredes																										
6. P. das Timbebas																										
7. P. dos Reis																										
8. Parcel das Feiticeiras																										
9. Parcel do Badejo																										
PSV / OSRV	91%		92%		87%		90%		86%		81%		76%		76%		76%		84%		86%		87%			84%
10. Fernando de Noronha																										
11. Ilha de Cabo Frio																										
12. Ilha de São Sebastião																										
13. Ilha da Trindade																										
14. Jim O'Brien																										
15. Ilha de Tinharé																										
16. Macaé																										
17. Martin Vaz																										
18. Ilha de Santana																										
19. Ilha das Flechas																										
20. Ilha de Marajó																										
AHTS / OTSV	47%		44%		65%		91%		91%		92%		92%		93%		94%		83%		77%		95%			81%
21. Rochedo de São Paulo																										
22. Rochedo de São Pedro																										
23. Ilha do Mosqueiro																										

- Operando
- Contrato potencial
- Mobilização
- Sem contrato
- Docagem
- Manutenção/Outras

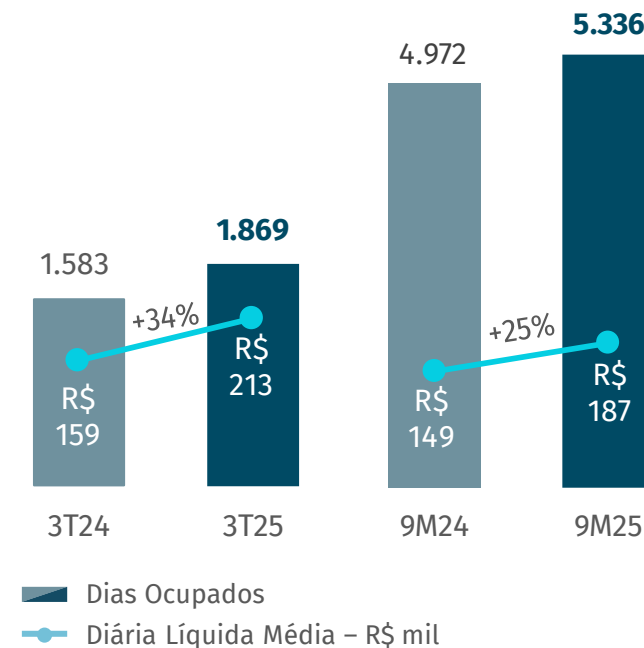


Elevada **TAXA DE OCUPAÇÃO** reflete baixa ociosidade comercial, poucas docagens e mobilizações. Início de novos contratos e afretamentos de curta duração elevam a **DIÁRIA MÉDIA**.

DETALHAMENTO DA TAXA DE OCUPAÇÃO
DAS EMBARCAÇÕES NO 3T25

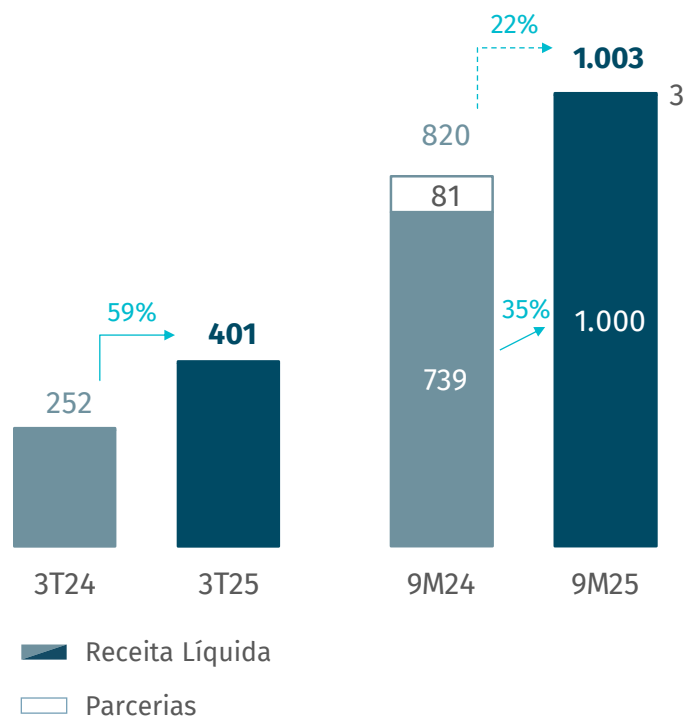


DIAS OCUPADOS
E DIÁRIA LÍQUIDA MÉDIA

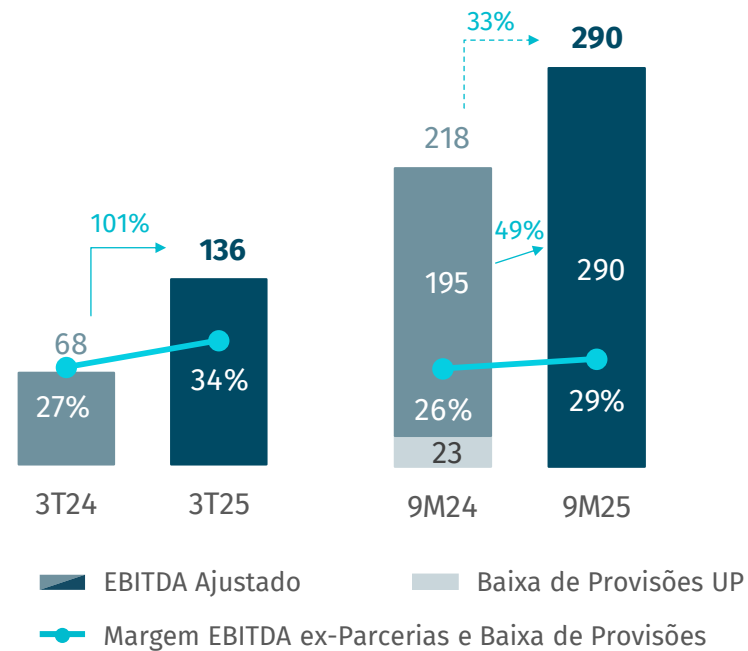


Maior taxa de utilização da frota e diárias mais elevadas impulsionaram a **RECEITA LÍQUIDA** e o **EBITDA** de Embarcações.

RECEITA LÍQUIDA DE EMBARCAÇÕES
R\$ MILHÕES



EBITDA DE EMBARCAÇÕES
R\$ MILHÕES

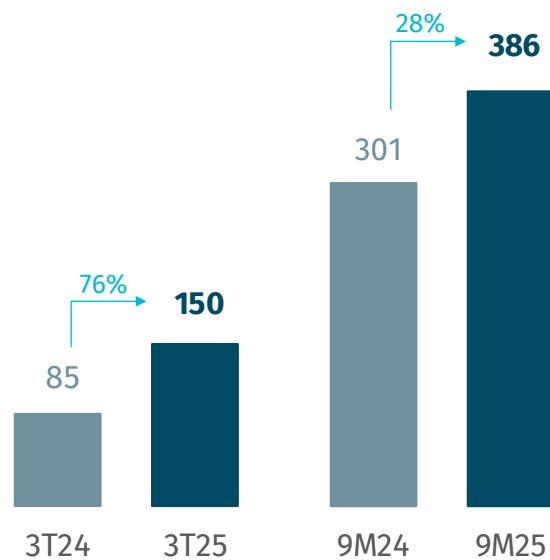




RECEITA de Serviços cresce de forma consistente em todas as Unidades de Negócios.

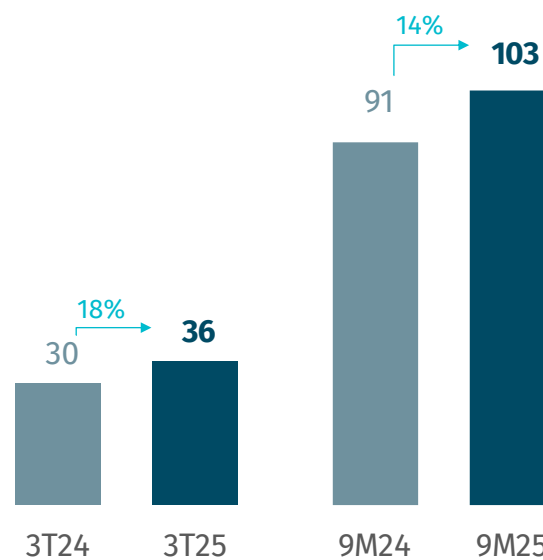
SUBSEA & GEOCIÊNCIAS

RECEITA LÍQUIDA
R\$ MILHÕES



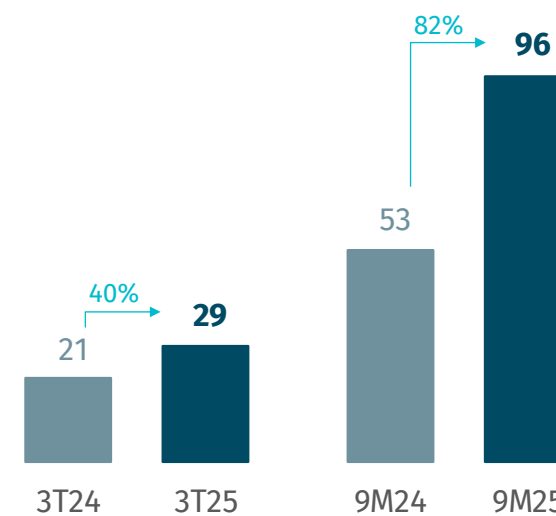
OIL SPILL RESPONSE

RECEITA LÍQUIDA
R\$ MILHÕES



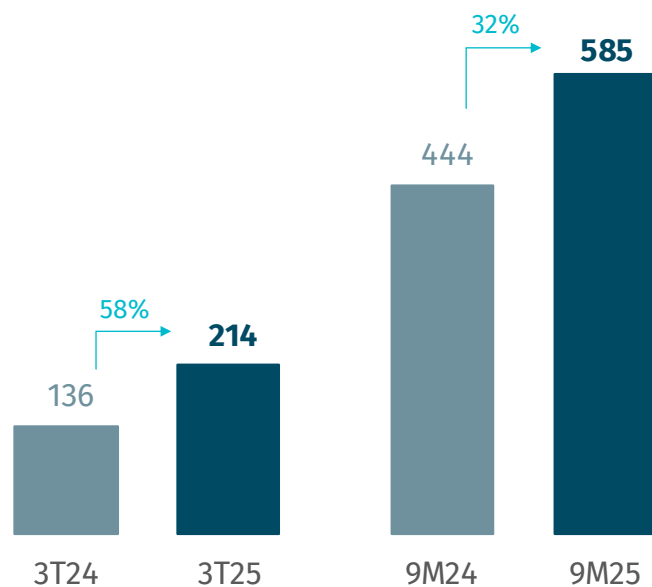
CONSULTORIA E DEMAIS UNs

RECEITA LÍQUIDA
R\$ MILHÕES

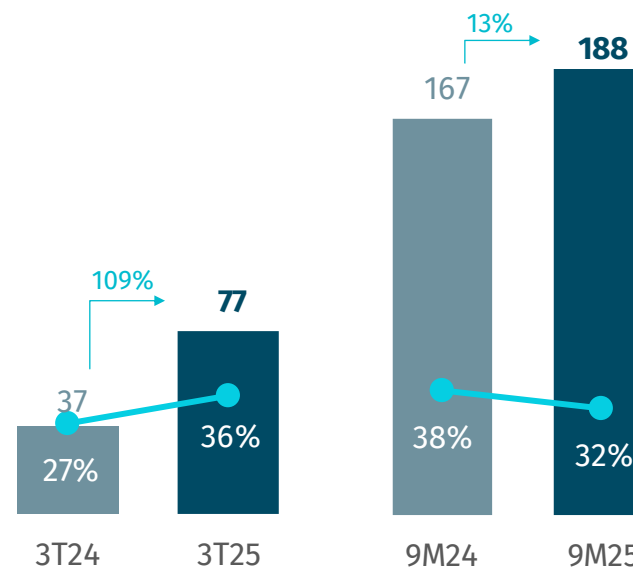


Maior produtividade das carteiras e elevada taxa de utilização dos ROVs sustentaram expansão do **EBITDA** e **MARGEM** no segmento de Serviços.

RECEITA LÍQUIDA DE SERVIÇOS
R\$ MILHÕES



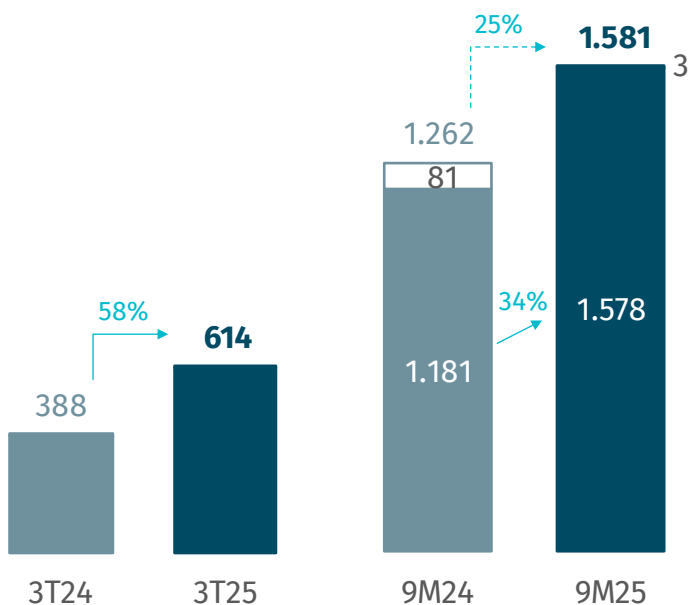
EBITDA DE SERVIÇOS
R\$ MILHÕES



■ EBITDA Ajustado
● Margem EBITDA Ajustada

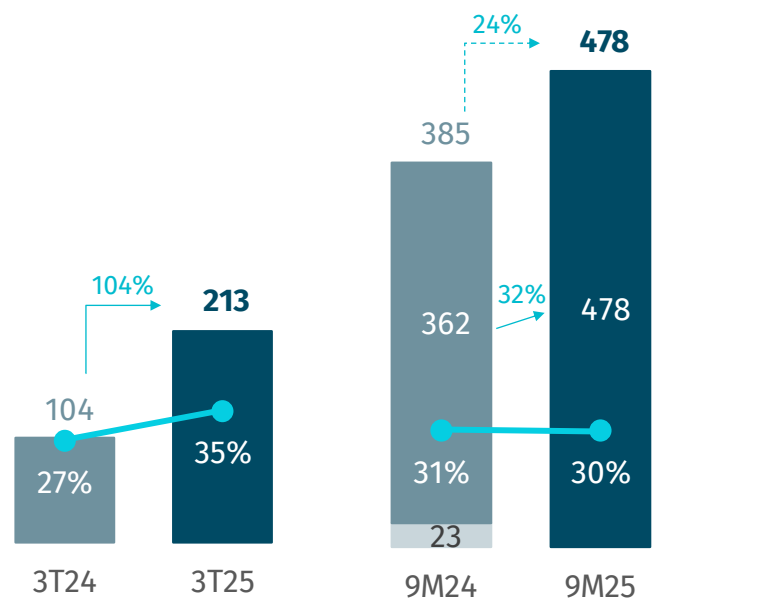
RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA cresceu 58% no 3T25, enquanto **EBITDA** cresceu 104% no mesmo período.

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA
R\$ MILHÕES



Receita Líquida
Parcerias

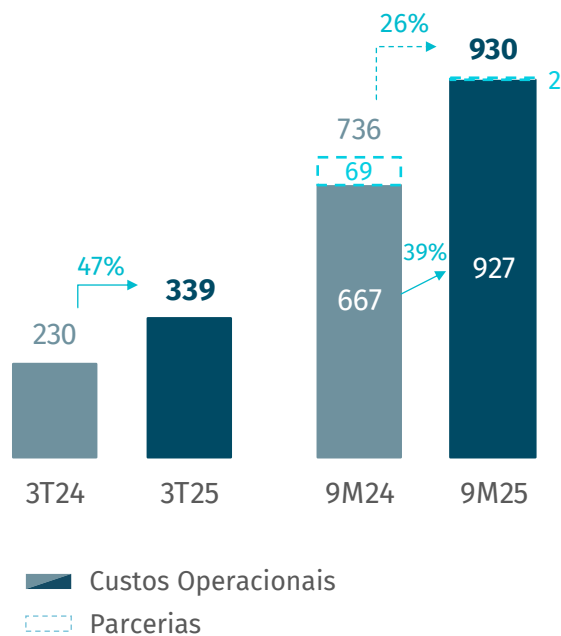
EBITDA CONSOLIDADO
R\$ MILHÕES



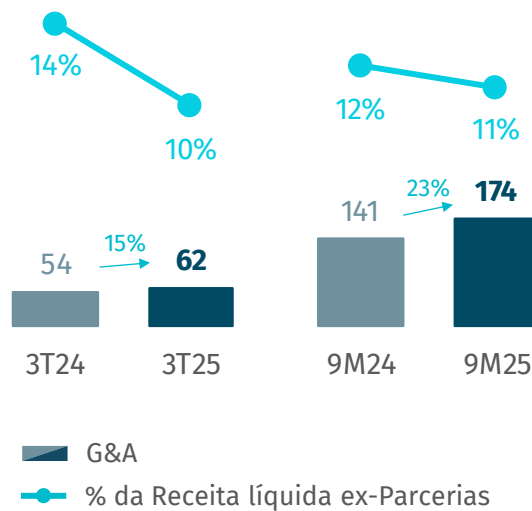
EBITDA Ajustado
Baixa de Provisões UP
Margem EBITDA ex-Parcerias

Aumento dos **CUSTOS** reflete o afretamento do Meros e do ROV para contrato spot com IOC.
G&A impactado por marcação a mercado dos planos ILP e iniciativas de novos negócios.

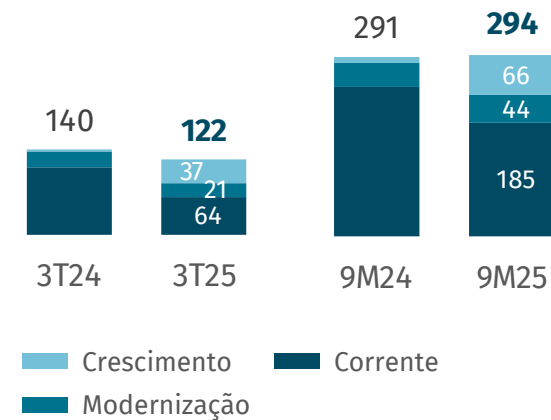
CUSTOS EX-DEPRECIAÇÃO
R\$ MILHÕES



G&A CONSOLIDADO
R\$ MILHÕES

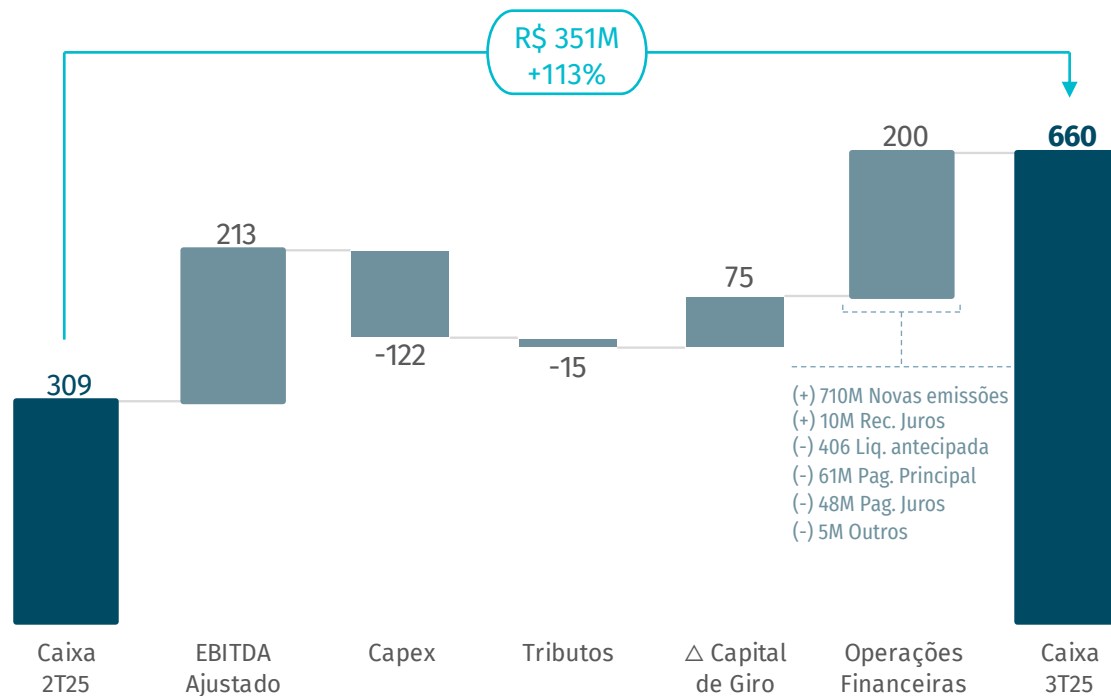


CAPEX CONSOLIDADO
R\$ MILHÕES

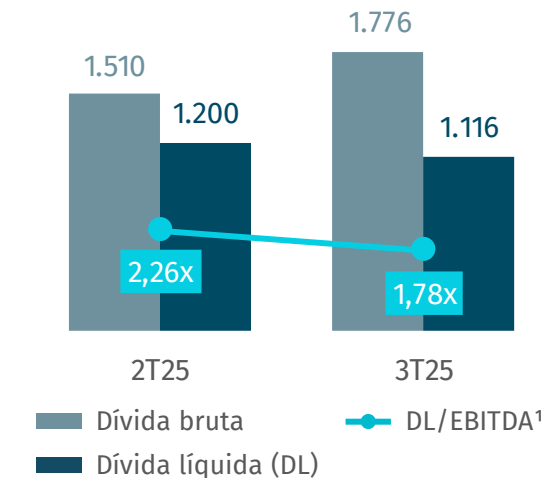


Desempenho sólido no trimestre contribui para a redução da **DÍVIDA LÍQUIDA** e **ALAVANCAGEM**.

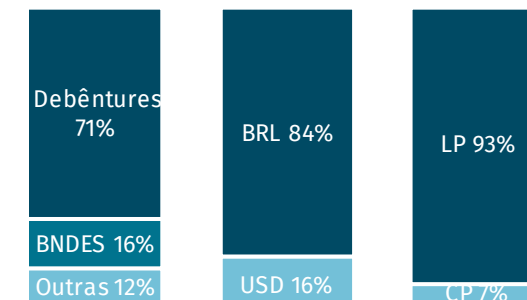
FLUXO DE CAIXA R\$ MILHÕES



DÍVIDA BANCÁRIA E ALAVANCAGEM R\$ MILHÕES



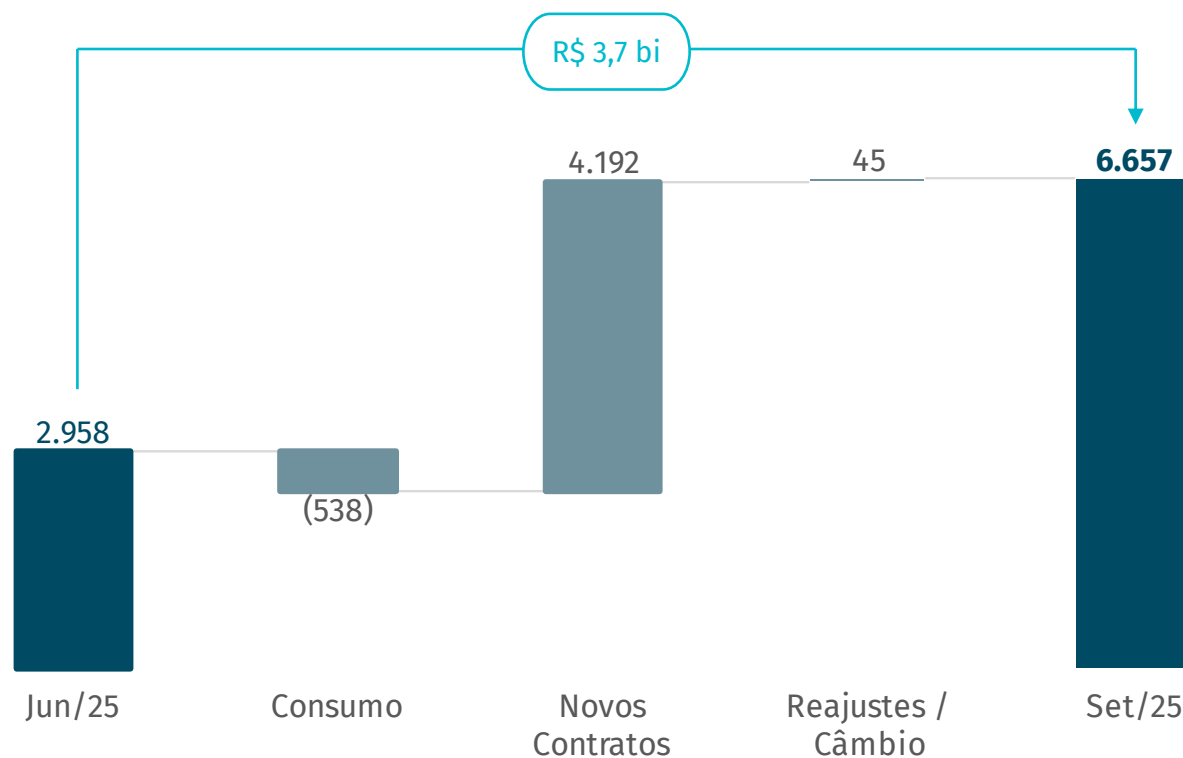
PERFIL DA DÍVIDA BANCÁRIA 3T25 %



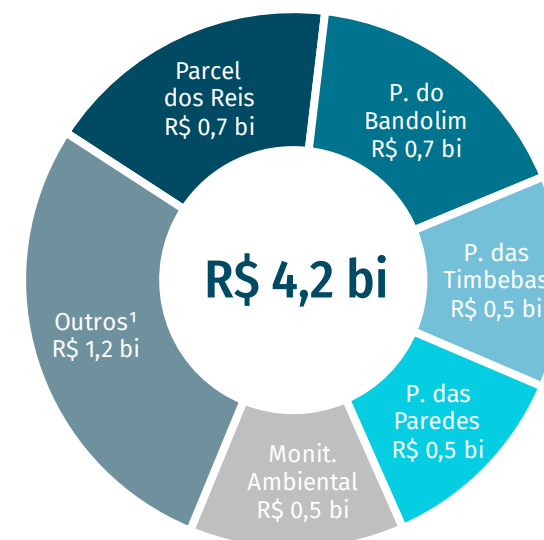
1 - Dívida líquida / EBITDA conforme covenant da debenture considera ajustes dólar médio para dívidas em dólar, novos contratos de arrendamento e ajustes do EBITDA de multas de clientes e impairments

BACKLOG mais que dobra no trimestre, refletindo a assinatura de novos contratos em ambos os segmentos da Companhia.

BACKLOG
R\$ MILHÕES



NOVOS CONTRATOS
R\$ BILHÕES



1 – Principalmente o contrato de descomissionamento com a Trident Energy

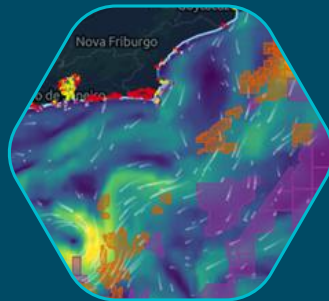


Sustentabilidade & Inovação



Expedição Rio-Belém

A bordo do veleiro Endurance, pesquisadores da OceanPact partiram do Rio rumo à COP30 para ampliar o conhecimento sobre a biodiversidade marinha brasileira.



Novo Projeto de Inovação

A OceanPact assinou Termo de Cooperação com a Petrobras em um projeto de PD&I que usa Inteligência Artificial para prever correntes oceânicas.



IA no combate ao coral-sol

A OceanPact criou uma solução de IA para detectar e rastrear o coral-sol em vídeos subaquáticos, auxiliando no monitoramento ambiental e no controle dessa espécie invasora.

Considerações Finais





Mensagens Finais

- ✓ Os próximos dois trimestres terão uma **maior intensidade de mobilizações de embarcações para novos contratos**, foco da empresa está em **entregar “on time on budget”**.
- ✓ **Firmamos recentemente a extensão do contrato de afretamento do Parcel dos Meros**, assegurando a embarcação para o contrato de descomissionamento assinado. **Adicionalmente, adquirimos dois ROVs para essa embarcação.**
- ✓ **As recentes captações de dívida** alongam o perfil de amortização e **asseguram os recursos para esse ciclo de mobilizações.**
- ✓ Aprovado junto ao FMM os recursos necessários para a **construção de um cais** na nossa base do Porto do Açu, **reduzindo nossos custos de manutenção e atracação, e ampliando a nossa oferta de serviços para nossos clientes.**

Q&A





Relações
com Investidores

Flavio Andrade | CEO
Eduardo de Toledo | CFO e DRI
Bruno Nader | Gerente de RI
Vitor Almeida | Especialista em RI

 ri@oceanpact.com

 Rua da Glória, 122 | 11º andar
Rio de Janeiro – RJ | 20241-180

 Tel.: +55 (21) 3032-6749

Fale com o RI