



Setembro de 2025

Pareto Securities

32ª Conferência Anual de Energia

As informações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios e projeções sobre resultados operacionais e financeiros são meramente estimativas e, como tais, são baseadas principalmente em crenças e premissas da administração, não constituindo promessa de desempenho. Essas estimativas estão sujeitas a diversos riscos e incertezas e são feitas considerando as informações atualmente disponíveis, que levam em consideração a existência de linhas de financiamento usuais para esse tipo de negócio. Com isso, essas estimativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, dos setores de negócios em que a Companhia atua e dos mercados internacionais, estando, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Em virtude dessas incertezas, o investidor não deve tomar nenhuma decisão de investimento com base exclusivamente nessas estimativas e declarações sobre operações futuras. Qualquer alteração na percepção ou nos fatores supracitados pode fazer com que os resultados concretos divirjam das projeções efetuadas e divulgadas.

OPCT

B3 LISTED NM

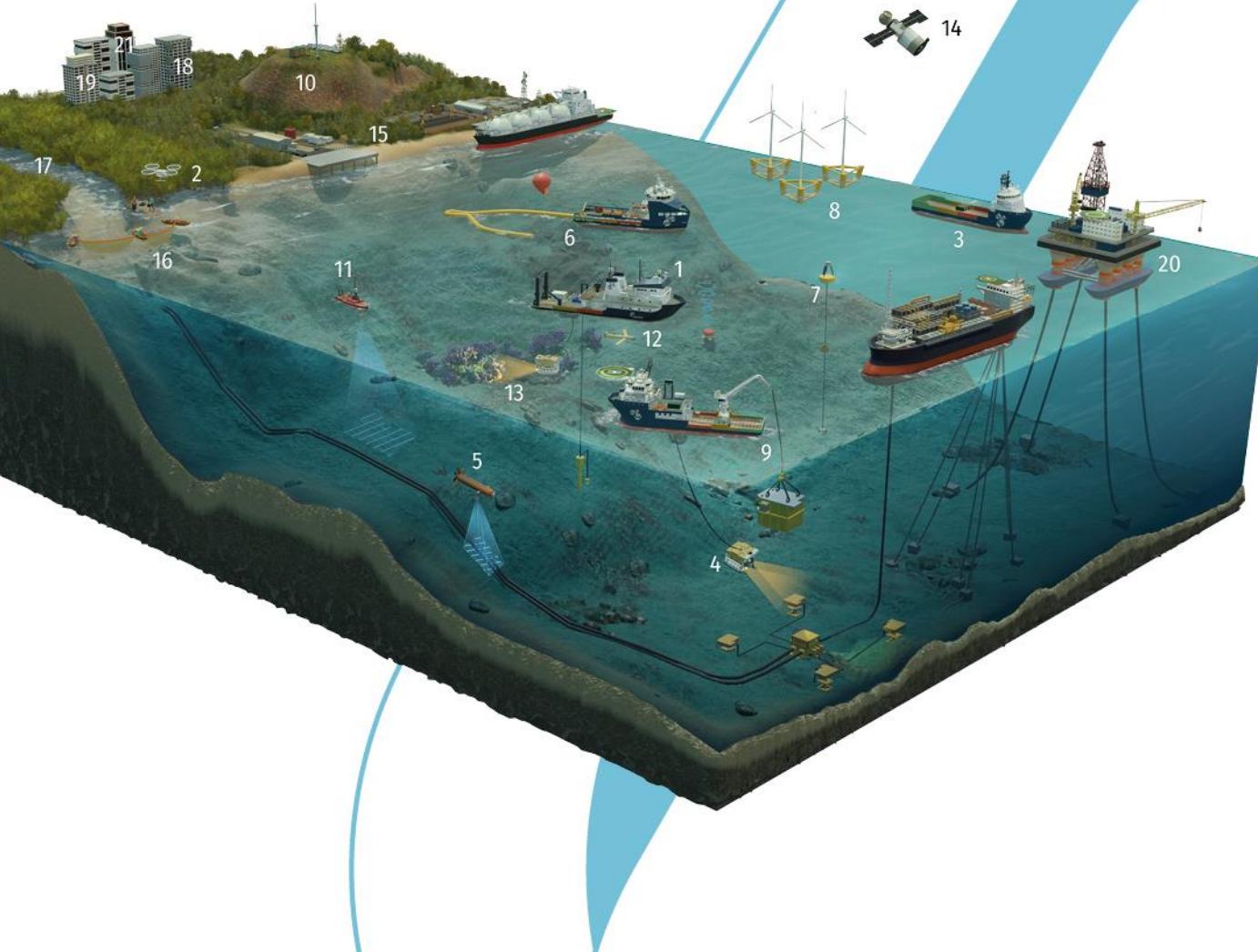
Visão Geral da Empresa



A OceanPact cresceu por meio de aquisições de embarcações, joint ventures (JVs) e operações de fusões e aquisições (M&As).

2008 2010	2011 2013	2014 2016	2017 2019	2020 2022	2023 2025
INÍCIO OceanPact foi fundada como uma empresa de consultoria e de resposta a emergências ambientais.	PARCERIAS Crescimento por meio de parcerias (Witt O'Briens e Gardline) e aquisições oportunísticas de embarcações no mercado secundário.	PETROBRAS Financiamento do BNDES e aporte de capital da Dynamo para a construção de dois OSRVs, iniciando o afretamento de embarcações para a Petrobras.	SUBSEA Entrada no mercado Subsea com uma embarcação de mergulho raso e a aquisição de um ROV.	CAPITALIZAÇÃO O IPO em 2021 trouxe novos investidores e viabilizou a execução de um plano de crescimento inorgânico, expandindo a frota e a presença em Subsea.	NOVAS FRONTEIRAS Reestruturação do Segmento de Serviços, com foco na busca de novas oportunidades de crescimento.
					
7 Embarcações	9 Embarcações	13 Embarcações 1 ROV	34 Embarcações 5 ROVs Work Class	28 Embarcações 9 ROVs Work Class	

A Companhia possui uma ampla gama de serviços e equipamentos...



1. Monitoramento ambiental realizado com RV (Research Vessel)
2. Operação de monitoramento e resposta a emergências com drone
3. Operações de logística de apoio às plataformas com PSV (Platform Supply Vessel)
4. Operação submarina de inspeção e manutenção efetuada com ROV (Remotely Operated Vehicle)
5. AUV (Autonomous Underwater Vehicle) efetuando inspeção em dutos
6. Embarcação OSRV (Oil Spill Recovery Vessel) realizando um simulado
7. Aquisição e análise de dados com boia meteoceanográfica
8. Estudos de risco e licenciamento ambiental para projetos eólicos e outras energias renováveis offshore
9. Projeto de descomissionamento e soluções de engenharia para remoção de instalações offshore e infraestrutura submarina
10. Tecnologia Cronos medindo as correntes oceânicas em tempo real até 300 km da costa
11. Desenvolvimento e operação de embarcação autônoma
12. Detecção sonora para caracterização da paisagem acústica submarina com Glider
13. Amostragem com Piston Core para aquisição de dados e avaliação de risco geológico
14. Geração e transmissão via satélite de dados meteoceanográficos em tempo real
15. Serviços de operação de bases de apoio logístico
16. Capacitação de comunidades locais para operações de proteção da costa
17. Desenvolvimento e implementação de projetos de restauração e conservação de manguezais e outros ecossistemas costeiros - Carbono Azul
18. Serviços de consultoria de gestão em segurança operacional, gestão ambiental e sustentabilidade
19. Centro de Comando 24/7 para o gerenciamento de emergências e crises
20. Treinamentos em risco e segurança operacional para plataformas e FPSOs (Floating Production Storage and Offloading)
21. Desenvolvimento e implementação de projetos de PD&I

... Organizada em 2 segmentos



INOVAÇÃO E SUSTENTABILIDADE



Segmento de Embarcações

- 26 embarcações
- 8 OSRVs, 9 RSVs, 6PSVs, 2 AHTSs e 1 OTSV
- Contratos de Longo Prazo
- Modelo de Contrato por Dayrate
- Combustível custeado pelo cliente



Segmento de Serviços

- Geofísica, Geotecnia e Levantamentos Oceanográficos
- Licenciamentos ambientais
- Consultoria em gestão de Crise e Risco
- Gestão, proteção e remediação ambiental
- 2 embarcações de pesquisa e 9 ROV



Mindset Dono-Gestor | 40% do capital da Companhia é detido por 25 executivos



Flávio Andrade
Fundador e CEO
18 anos na OceanPact

Serviços
Ambientais
e Marítimos

Anos de experiência em

39



Haroldo Solberg
COO Segmento de
Embarcações
17 anos na OceanPact

Indústria

38

Finanças
Corporativas

Eduardo de Toledo
CFO & IRO
3 anos na OceanPact



Erik Cunha
CCO
12 anos na OceanPact

Serviços
Ambientais
e Marítimos

23

Serviços
Ambientais

Adriano Ranieri
COO Segmento de
Serviços
16 anos na OceanPact



21

Serviços
Ambientais

Fernando Borensztein
CSO
4 anos na OceanPact



CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Luis Araujo

Presidente do Conselho,
Membro independente do
Conselho da Magseis Fairfield,
Ex-CEO da Aker Solutions

Felipe Andrade
Vice-Presidente do Conselho
de Administração &
Sócio Fundador da Domo Invest

Ana Siqueira Dantas

Membro independente do
Conselho, Co-fundadora da
Artha Educação

Fábio Schvartsman
Membro independente do
Conselho, Ex-Presidente da
Vale S/A, Ex-Diretor Geral da
Klabin S/A

Flávio Andrade

Membro do Conselho,
Fundador & CEO

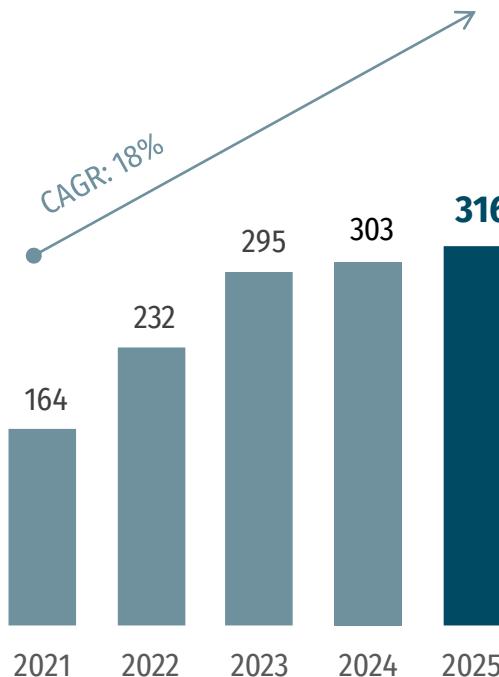
Luis Rapparini
IMembro independente do
Conselho, Membro
independente do Conselho da
CCR AS, Ex-Vice-Presidente da
Raízen S.A

Investidor experiente
engajado em segurança
corporativa

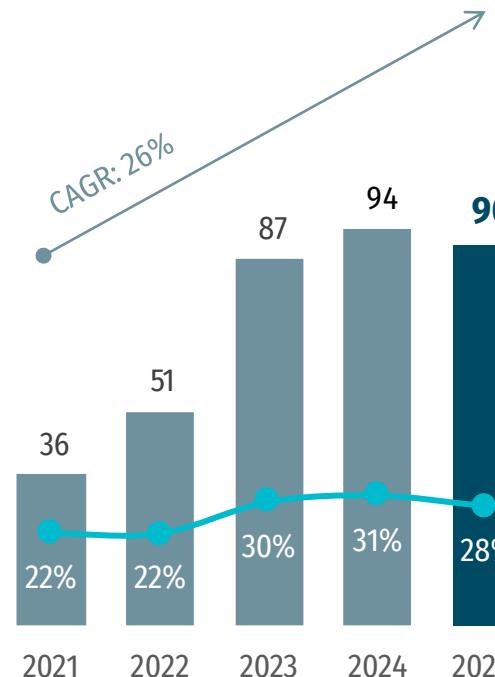
DYNAMO

Receita e EBITDA com sólida taxa de crescimento nos últimos anos. Dívida líquida em um nível adequado.

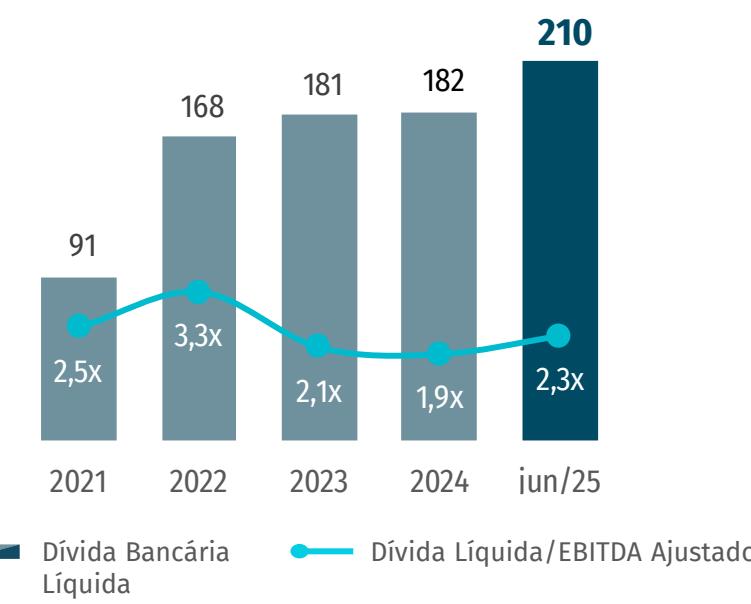
RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA²
USD MILLION



EBITDA RECORRENTE CONSOLIDADO
USD MILLION



DÍVIDA BANCÁRIA LÍQUIDA³ E ALAVANCAGEM
USD MILLION



Esta é a nossa visão interna, focada na melhoria contínua das nossas operações e na adoção das melhores práticas ESG para garantir a excelência operacional e a inovação.

Cultura e Gestão em Sustentabilidade

Eficiência e melhoria contínua de processos

Responsabilidade Social Corporativa

Alavancando impactos positivos

DIRETRIZES DE SUSTENTABILIDADE

Novos Negócios Azuis

Soluções alinhadas com os princípios da economia azul

Esta é a nossa visão para o futuro, ligada à promoção de novos negócios alinhados com os princípios da economia azul, sempre em sinergia com o Objetivo de Desenvolvimento Sustentável 14 da ONU, que busca conservar a vida marinha.

Esta é a nossa visão externa, com o objetivo de promover uma sólida rede de parcerias estratégicas para alavancar os impactos sociais e ambientais positivos da empresa e a responsabilidade social.

A integração entre nossas áreas de Sustentabilidade, Novos Negócios Azuis e Inovação caracteriza a forma como operamos internamente e molda nossa visão de futuro. Essa abordagem nos leva a explorar como a sustentabilidade pode ser a força motriz por trás do desenvolvimento de novos negócios.

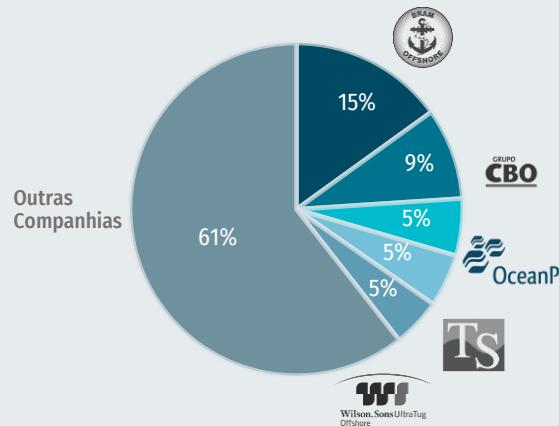
Perpectiva do Mercado Brasileiro



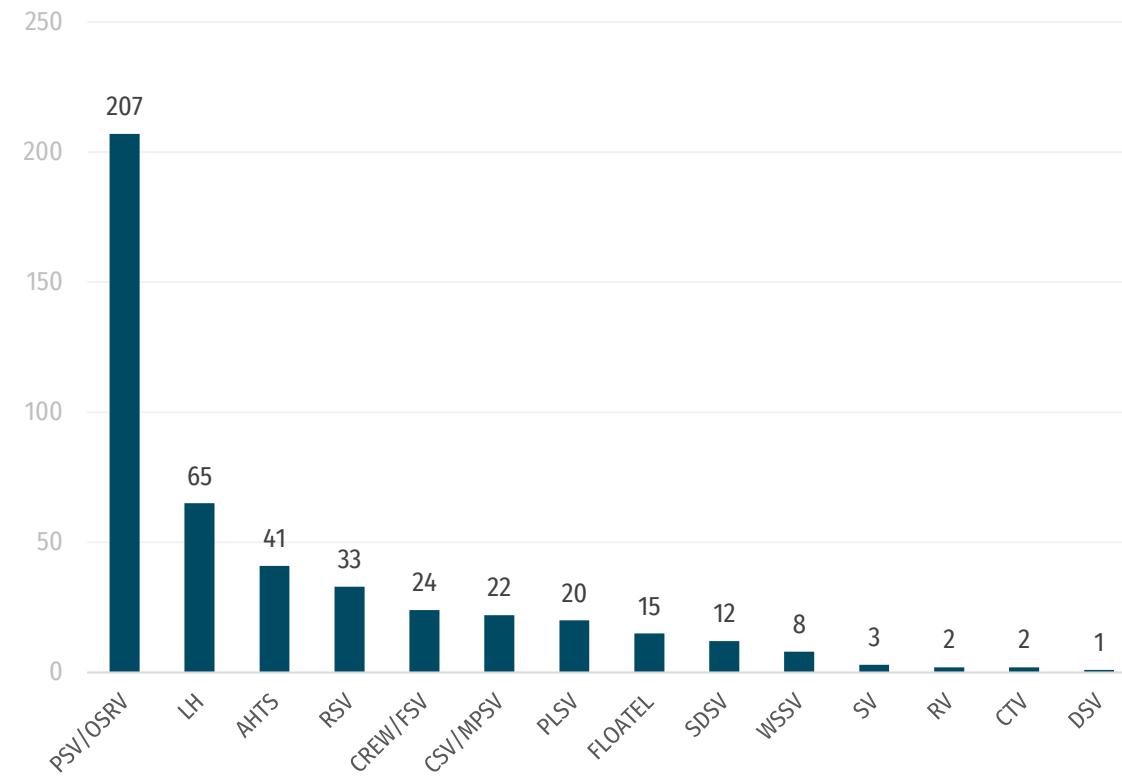
A frota local de embarcações ultrapassou o pico anterior atingido em 2014, marcando a maior frota de apoio offshore da história em águas brasileiras.

- **Aproximadamente 505 embarcações de apoio offshore operando na frota brasileira;**
- A frota atualmente é composta por:
 - **84% de embarcações (426) com bandeira brasileira/REB;**
 - **16% de embarcações com bandeira estrangeira (79);**
- As embarcações com bandeira estrangeira são destinadas principalmente a tarefas altamente especializadas.

MARKET SHARE

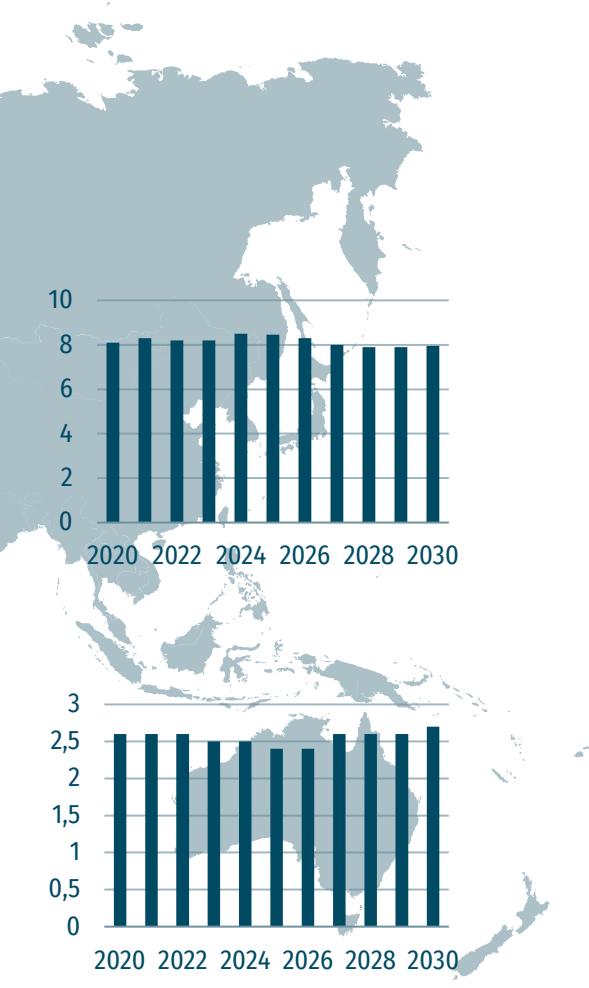
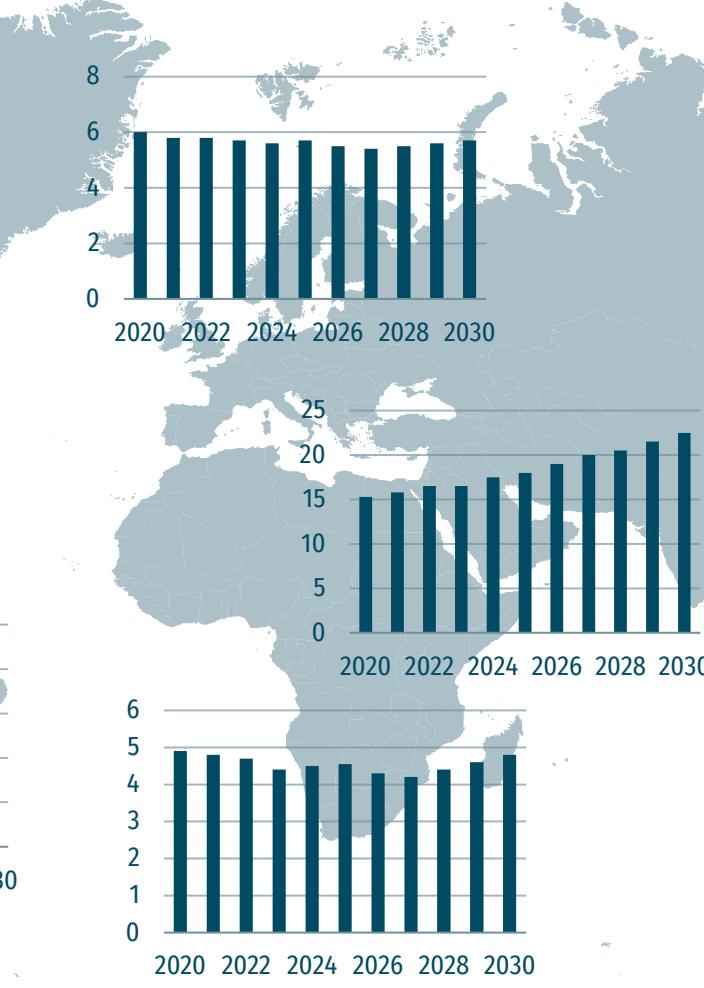
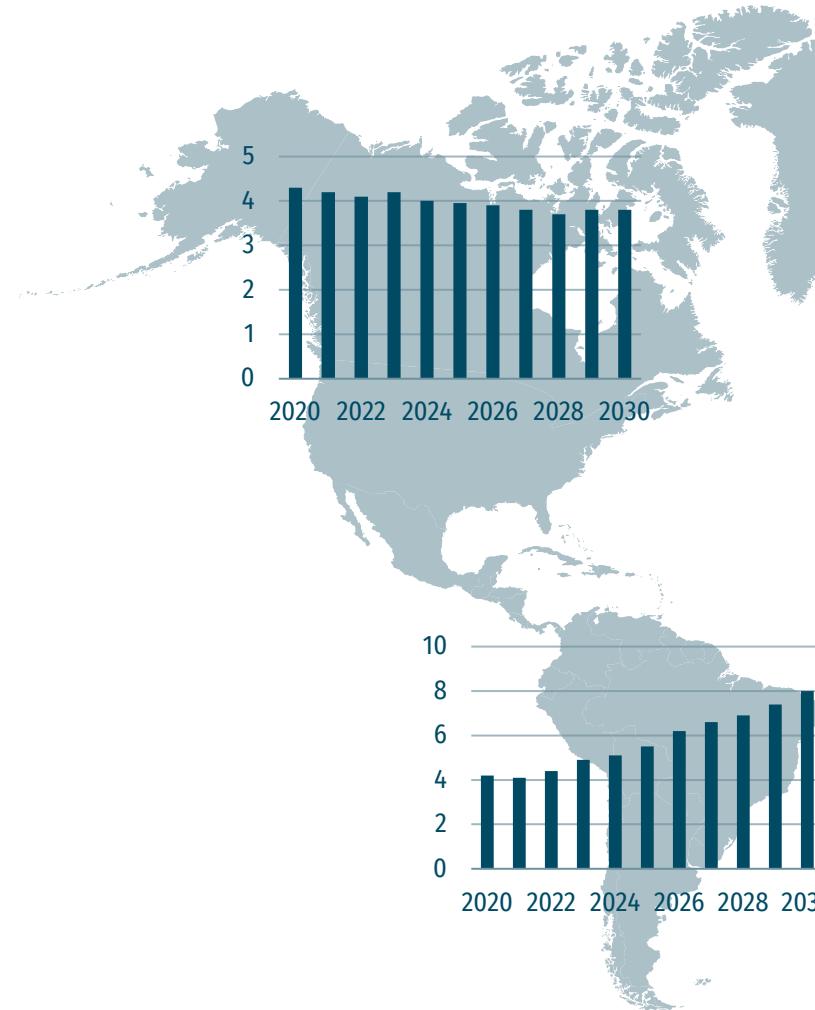


MERCADO BRASILEIRO – FROTA DE OSV

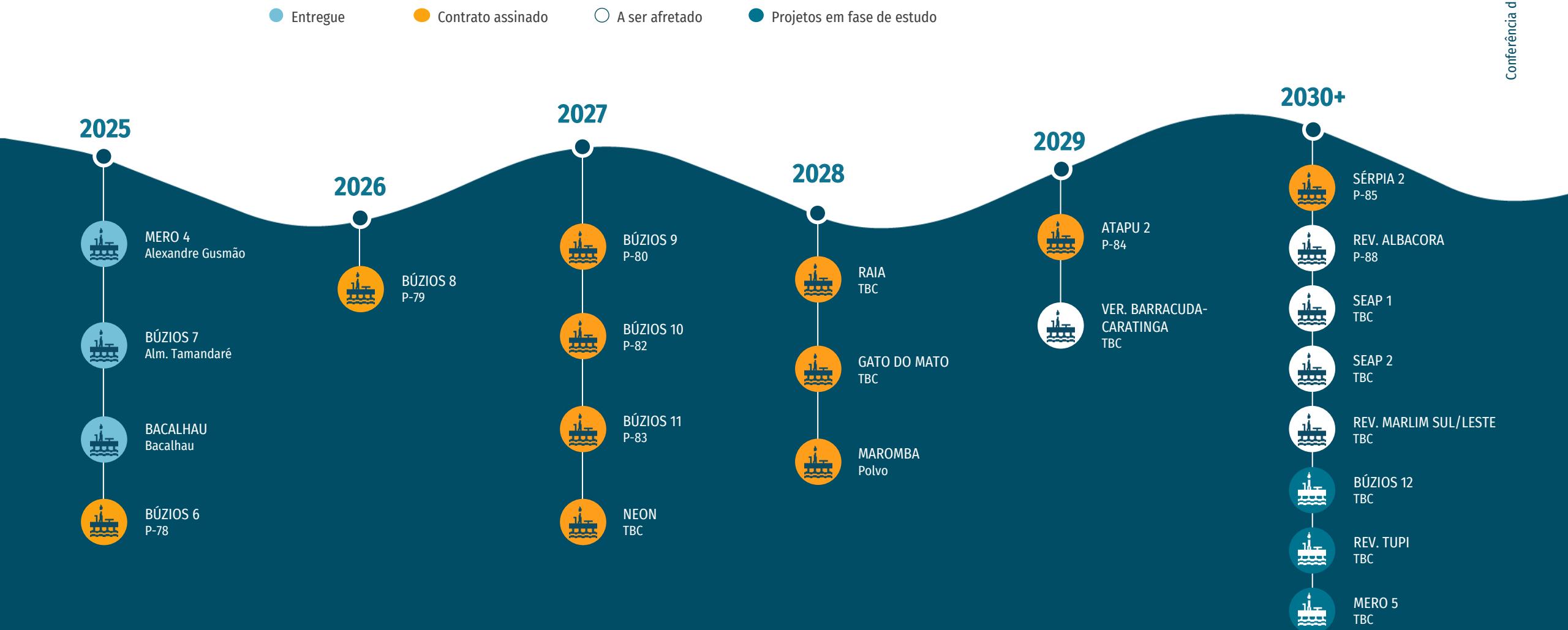


A maior parte do crescimento de óleo e gás offshore virá da América do Sul e do Oriente Médio

Produção de Óleo e Gás Offshore em cada continente¹

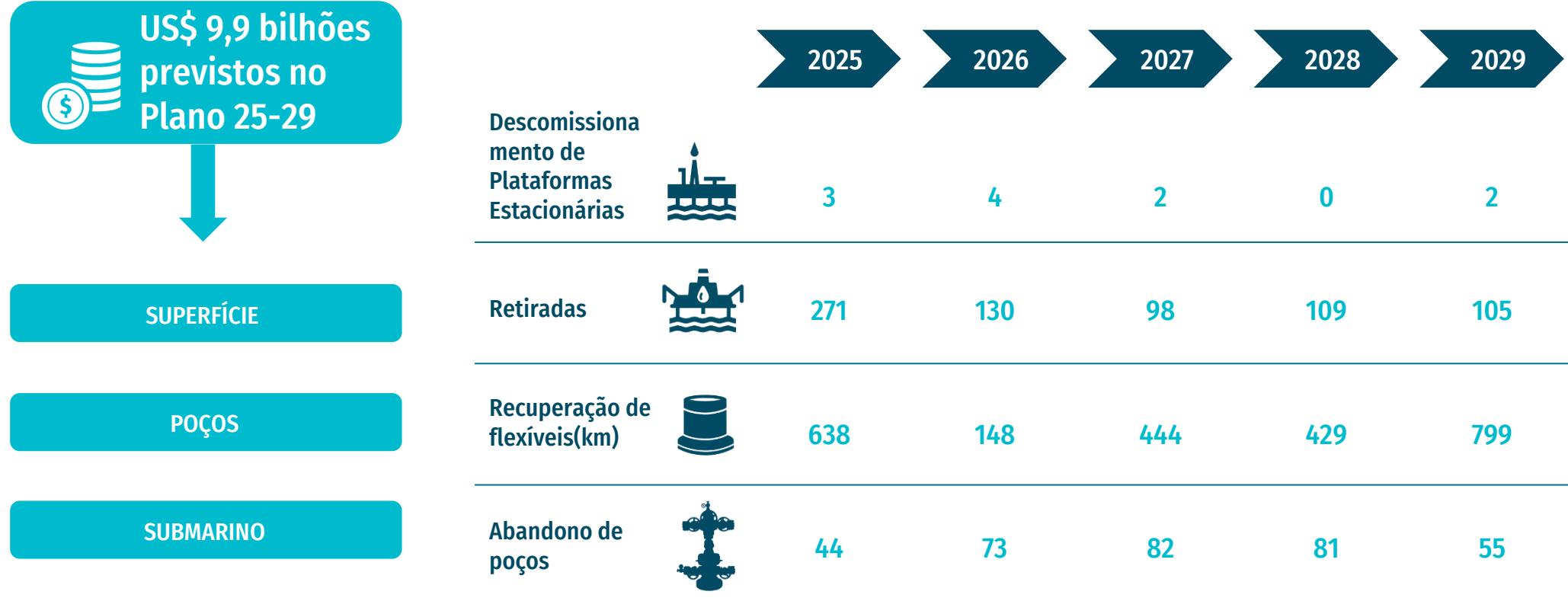


Aproximadamente 19 FPSOs previstos para 2025-2030+ no Brasil (~um terço das novas unidades globalmente)



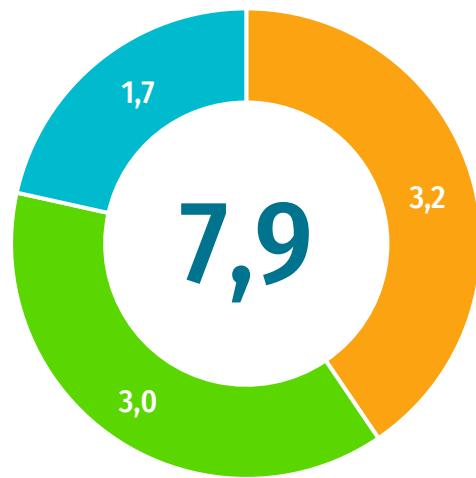
Projetos de descomissionamento intensificarão a demanda por OSVs, gerando novas oportunidades

PORTFÓLIO DE DESCOMMISSIONAMENTO DO PLANO ESTRATÉGICO PETROBRAS 25-29



Novas fronteiras de crescimento irão intensificar a demanda por OSVs, gerando novas oportunidades

INVESTIMENTO EXPLORATÓRIO USD bilhões



51 novos poços entre 2025-2029:
25 Margem Sul e Sudeste
15 Margem Equatorial
11 Outros

- Margem Sul e Sudeste (40%)
- Margem Equatorial (38%)
- Outros (22%)



Novas Construções e Desafios de Fornecimento

Embora o mercado de Embarcações de Apoio Offshore (OSV) esteja em aquecimento, o ritmo de novas construções no Brasil permanece lento, com aproximadamente 6% da frota local atualmente em construção. Isso é impulsionado por três fatores críticos:

1. Redução da Capacidade de Estaleiros

O número de estaleiros ativos caiu drasticamente entre 2008 e 2025, resultando em incerteza de desempenho e prazos de entrega mais longos.

2. Incerteza em Relação à Propulsão

A transição para sistemas de propulsão mais sustentáveis (amônia, gás, hidrogênio) cria incertezas e aumenta o risco de obsolescência tecnológica.

3. Alto Custo e Incentivos Limitados

O custo de construção de um grande PSV aumentou de US\$ 40 milhões em 2014 para aproximadamente US\$ 70 milhões hoje, tornando o retorno menos atraente.

VISÃO GERAL DO PROGRAMA DE NOVAS CONSTRUÇÕES DA PETROBRAS:

Tipo de Embarcação	N.º de Embarcações	Observações
PSV	12	Embarcações em construção, com entrega prevista a partir de 2028
OSRV	10	Embarcações em construção, com entrega prevista a partir de 2028
RSV	8	Entrega prevista a partir de 2029
AHTS-R	2	Prazo atual para envio de propostas: 30 de setembro

O aumento da demanda por OSVs no Brasil, combinado com a baixa oferta de novas embarcações e as altas taxas de utilização das existentes, tem impulsionado as taxas diárias nos últimos anos

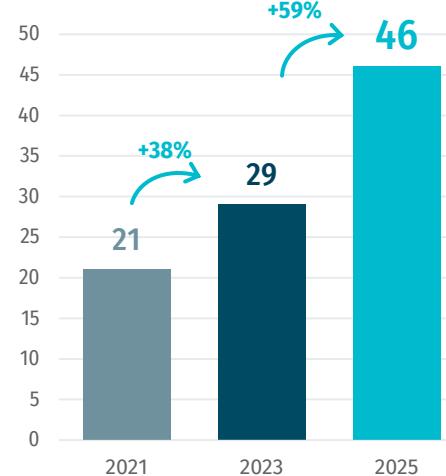
TAXAS DIÁRIAS DE MERCADO NO BRASIL¹

US\$ '000

OSRV (750)



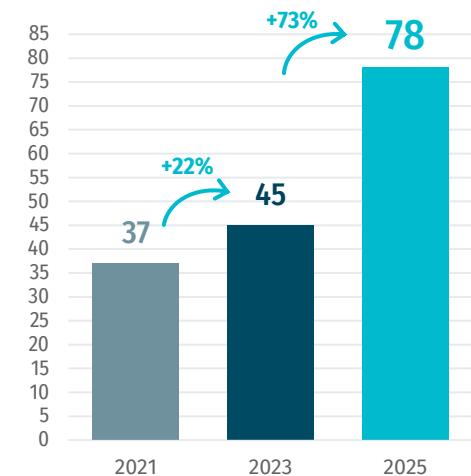
PSV (4200)



AHTS (180t bollard pull)



RSV (30t crane)



Principais impulsionadores de valor



Quatro pontos de valor principais diferenciam a OceanPact como uma sólida tese de crescimento e investimento nos mercados de capitais brasileiros

01.

Aumentos das Taxas Diárias

- 7 embarcações ainda sob contratos legados que expiram entre 2025 e 2026
- 5 embarcações com novos contratos a partir do 1T26 e 2T26.

Esses contratos proporcionarão um impacto positivo significativo no EBITDA, lucro líquido e geração de caixa nos próximos anos..



02.

Oportunidades de Crescimento

- Projetos de Descomissionamento da Petrobras e de IOCs
- Aquisição de ROVs para substituir ativos de terceiros atualmente em embarcações da OceanPact
- Parcerias com armadores internacionais
- Margem Equatorial



03.

Proteção da Bandeira Brasileira

As regras de preferência de bandeira local e o processo de “circularização” da Petrobras limitam o acesso de participantes internacionais ao mercado.



Obrigado





Relações com Investidores

Flavio Andrade | CEO
Eduardo de Toledo | CFO e DRI
Bruno Nader | Gerente de RI
Vitor Almeida | Especialista de RI

✉ ri@oceanpact.com

📍 Rua da Glória, 122 | 11º andar
Rio de Janeiro – RJ | 20241-180

📞 Tel.: +55 (21) 3032-6749

Fale com o RI

AHTS

Os **Anchor Handling Tug Supply** atuam com a função básica de rebocador de plataformas de petróleo e operações de manuseio de âncoras. Possuem configuração com popa aberta para permitir a amarração de âncoras. Geralmente são navios que apresentam alta potência de motor.

OSRV

Os **Oil Spill Response Vessel** são embarcações de suporte as atividades de contingência de derramamento de óleo. Possuem características necessárias a dar uma resposta rápida, mitigando os efeitos de um incidente deste tipo.

SDSV

Shallow Diving Support Vessel – Embarcações especializadas em conferir o suporte e apoio às atividades de mergulho raso para inspeção e manutenção de sistemas submarinos até lâmina d'água de 50 metros.

RV

Research Vessel - Trata-se de navio projetado, modificado ou equipado para realizar pesquisas no mar.

EPCista

Os **EPCistas** são empresas contratadas pelas companhias de petróleo para realizar as atividades de engenharia de detalhamento, aquisição (de materiais, equipamentos e serviços) e construção (Engineering, Procurement and Construction – EPC) em projetos de plataformas petrolíferas.

MPSV

Multi-Purpose Support Vessel – Concebido como um navio multi-função, estas embarcações são utilizados no suporte a operações complexas de uso geral, capazes de oferecer uma ampla diversidade de serviços, como por exemplo, suporte de construção, instalação e manutenção de campos de petróleo, inspeção e reparos de dutos subaquáticos, além de outras operações sofisticadas realizadas em águas profundas em alto mar.

PSV

Platform Supply Vessel - São navios cuja principal função é transportar suprimentos para as unidades marítimas. Uma importante característica desse tipo de navio é a grande variedade de carga que pode abrigar, o que o torna bastante versátil.

RSV

Os navios do tipo **Rov Support Vessel** são embarcações de apoio projetadas para lançamento e operação de ROV (Remotely Operated Vehicle), pequeno veículo operado remotamente que atua no fundo do mar através de braços mecânicos, luzes e lentes no manuseio e montagem de equipamentos submarinos offshore.

OTSV

Offshore Terminal Support Vessel - Embarcações dedicadas à manutenção de linhas de mangotes de offloading e produção, dutos de captação de água em unidades de produção, além da estocagem de petróleo offshore.

Saiba mais sobre
nossas embarcações:

