



RELATÓRIO DE RESULTADOS 3T24

SOBRE O RELATÓRIO



A Oncoclínicas apresenta seus resultados do terceiro trimestre do ano de 2024 com base em análises gerenciais que a administração acredita melhor traduzirem os negócios da Companhia, reconciliados com as normas brasileiras e internacionais de contabilidade e normas expedidas pela CVM.

Para maiores informações, recomendamos a leitura das Informações Financeiras Trimestrais do período findo em 30 de setembro de 2024, disponíveis na seção de Relações com Investidores no site da Oncoclínicas: <https://ri.grupooncoclinicas.com>



01.

PERFIL DA COMPANHIA | pág. 4

02.

DESTAQUES DO 3T24 | pág. 6

03.

RECEITA BRUTA E INDICADORES
OPERACIONAIS | pág. 8

04.

CUSTO DOS SERVIÇOS PRESTADOS
E LUCRO BRUTO | pág. 11

05.

DESPESAS OPERACIONAIS | pág. 14

06.

EBITDA | pág. 17

07.

RESULTADO FINANCEIRO E IMPOSTO DE RENDA | pág. 20

08.

LUCRO LÍQUIDO | pág. 22

09.

FLUXO DE CAIXA | pág. 25

10.

ENDIVIDAMENTO | pág. 28

11.

ANEXOS | pág. 30

PERFIL DA COMPANHIA

Somos o maior provedor de tratamento oncológico no setor privado do Brasil, atualmente com 144 unidades em 40 cidades, incluindo clínicas, laboratórios de genômica e patologia, unidades de prevenção e diagnóstico e centros integrados de tratamento ao câncer - cancer centers.

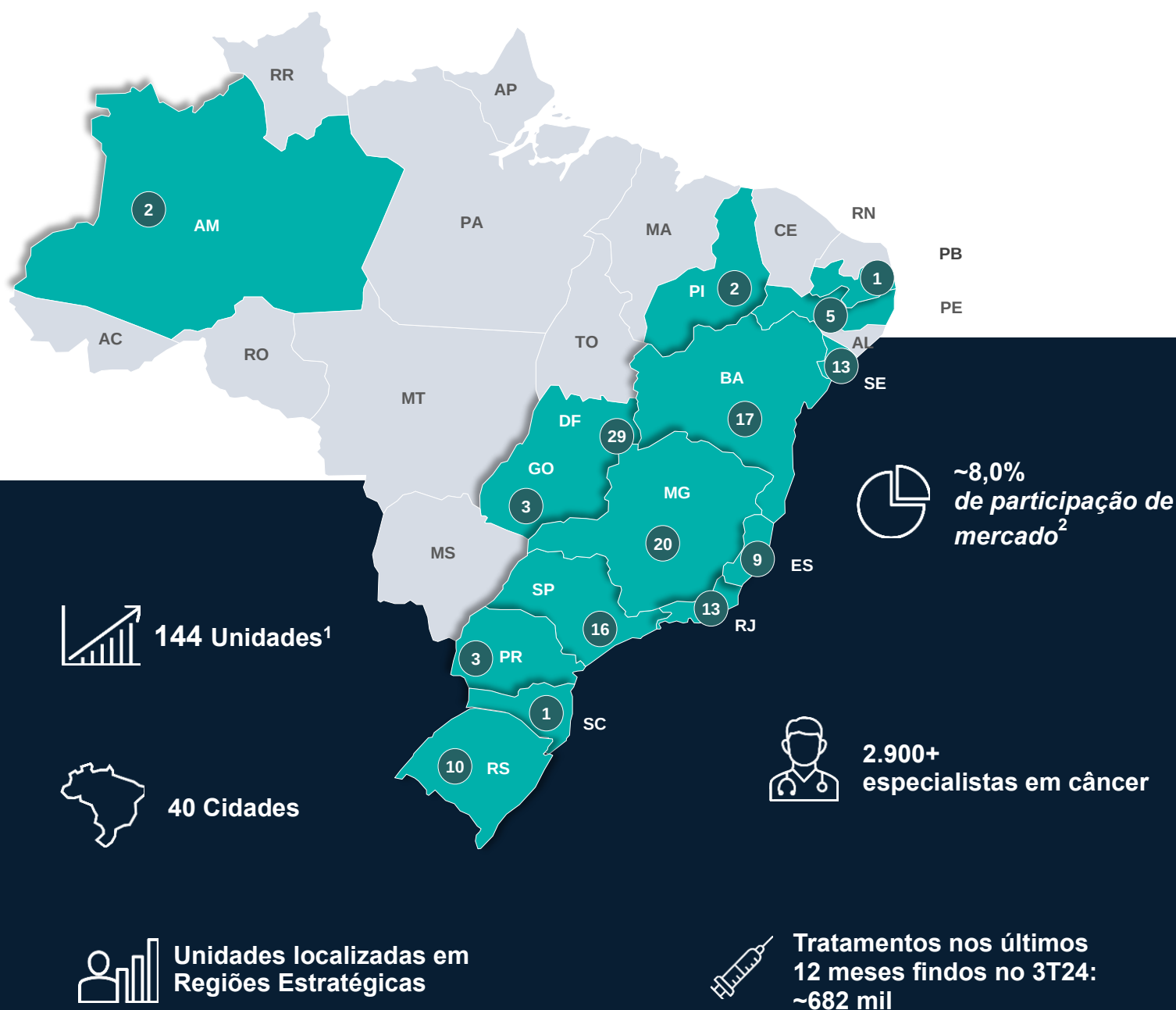
Nos últimos doze meses, prestamos aproximadamente 682 mil tratamentos aos nossos pacientes e atualmente contamos com mais de 2.900 profissionais médicos dedicados exclusivamente à oncologia. A Oncoclínicas iniciou suas atividades em 2010, com uma unidade na cidade de Belo Horizonte e, desde então, expandiu-se nacionalmente com uma missão nobre e ambiciosa: vencer o câncer.

Somos uma organização liderada por médicos e que opera sob uma abordagem centrada no paciente, colocando sempre seu bem-estar e qualidade de vida no centro de cada decisão que tomamos.

Nosso objetivo é nos tornarmos uma referência mundial no tratamento do câncer e na pesquisa oncológica, combinando uma equipe clínica qualificada com terapias e tecnologias avançadas, bem como elevar o cuidado oncológico no Brasil aos mais altos padrões, incluindo a aplicação de protocolos clínicos internacionais e tecnologias de ponta, contribuindo de forma relevante para ensaios clínicos internacionais e para o desenvolvimento de novas terapias.



Somos a rede líder em oncologia no Brasil



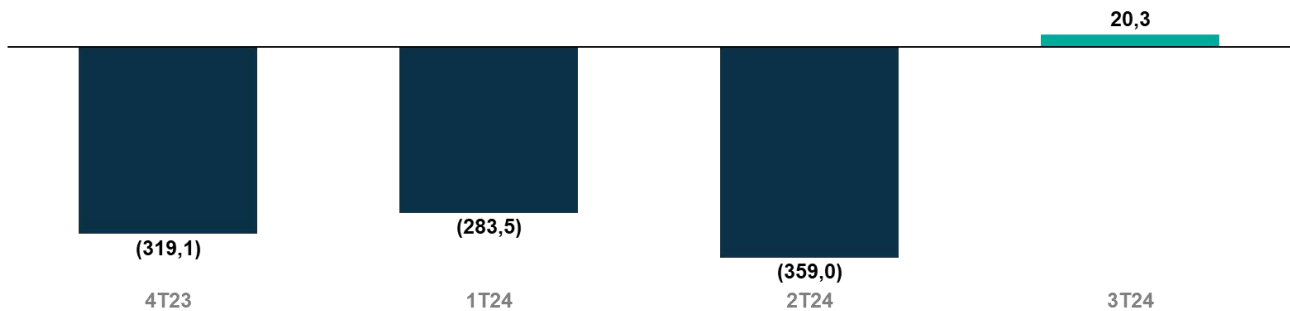
¹ Quantidade atual de unidades da Companhia.

² A Companhia estima o mercado privado de oncologia no Brasil em aproximadamente R\$ 75 bilhões em 2024, dos quais cerca de 50% referem-se a procedimentos sistêmicos ambulatoriais (quimioterapia, imunoterapia, terapia hormonal, radioterapia, entre outros) e os demais 50% referem-se a procedimentos realizados em regime de internação. De acordo com as estimativas da Companhia, em 2024, a Oncoclínicas tem uma participação de mercado de aproximadamente 8,0% no mercado privado de oncologia no Brasil, com base em análises comparativas e pesquisas do setor realizadas pela Companhia.

DESTAQUES DO 3T24

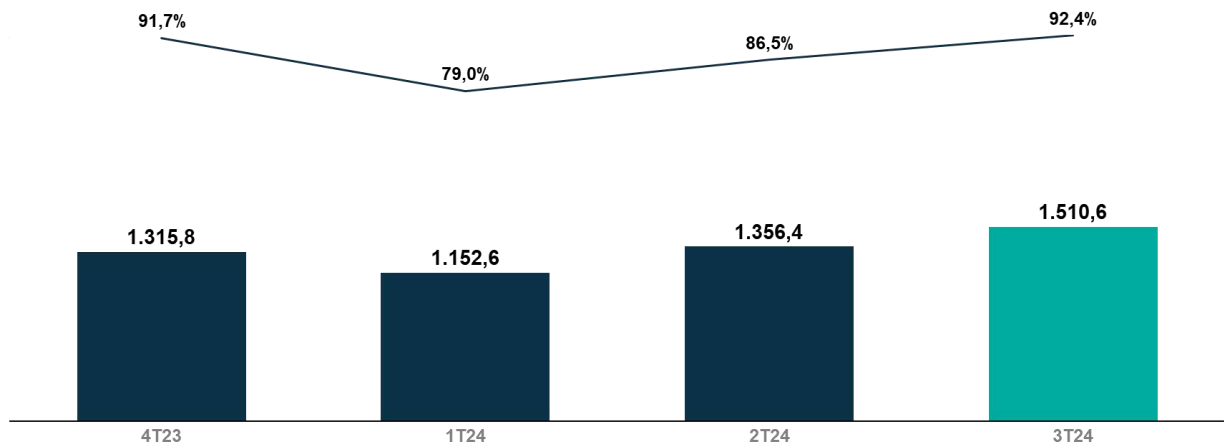
Geração de caixa livre de R\$ 20,3 milhões no 3T24, com forte reversão da sequência de consumo de caixa observada nos últimos 3 trimestres...

Fluxo de Caixa Livre (em R\$ milhões): FCO - Juros - Capex - BTS - Dividendos



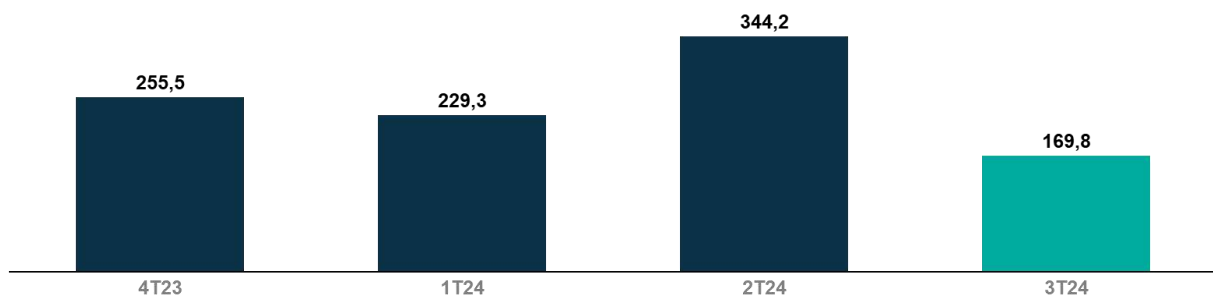
...devido à aceleração do volume de recebimentos...

Recebimentos Caixa (em R\$ milhões) e como % da Receita Líquida



... somada à disciplina em capex e expressiva redução nas despesas financeiras.

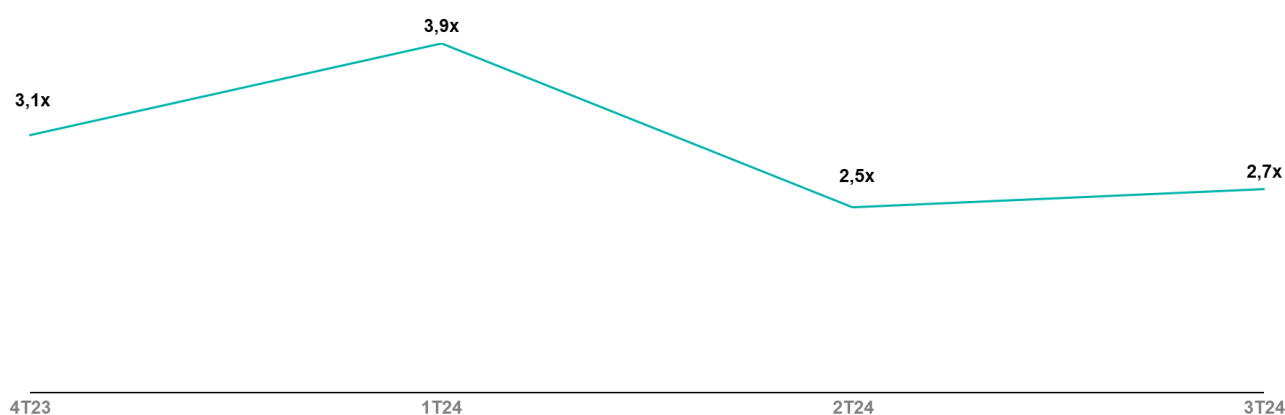
Capex + Desembolsos por BTS + Despesas Financeiras Caixa (em R\$ milhões)



DESTAQUES DO 3T24

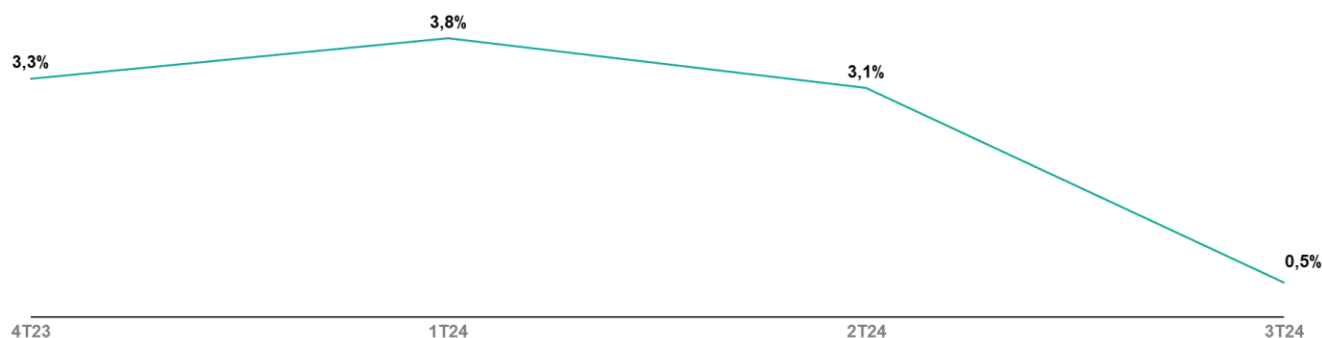
Estabilização da alavancagem em função da geração orgânica de caixa

Alavancagem (Dívida Líquida / EBITDA Ajustado Anualizado)



Redução expressiva na PCLD¹ - menor nível dos últimos 2 anos

PCLD como % da Receita Bruta

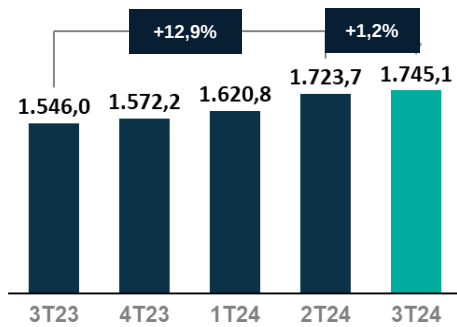


1- Provisão para glosas e créditos de liquidação duvidosa.



RECEITA BRUTA E LÍQUIDA, E INDICADORES OPERACIONAIS

Receita Bruta (em R\$ Milhões)

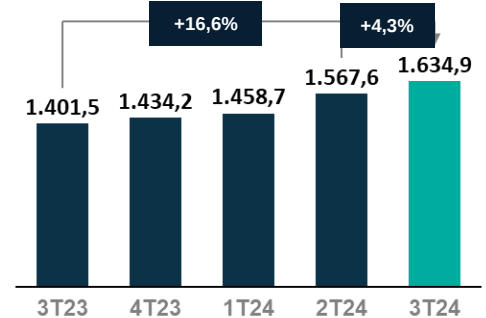


A Receita Bruta no 3T24 atingiu R\$ 1.745,1 milhões, comparada a R\$ 1.546,0 milhões no 3T23, um crescimento de R\$ 199,1 milhões, ou 12,9%, e um crescimento sequencial (vs. o 2T24) de 1,2%. Na análise dos nove meses, a Receita Bruta da Companhia atingiu R\$ 5,1 bilhões, um crescimento de 15,0% quando comparado ao mesmo período de 2023, principalmente relacionado ao aumento no volume de tratamentos e aos repasses de preços realizados durante o período. Vale destacar que, mais uma vez, o crescimento se deu mais

em função de volume do que preço, em linha com a estratégia de buscarmos oferecer custo efetividade para o segmento de oncologia.

A Receita Líquida do 3T24 atingiu R\$ 1.634,9 milhões, comparada a R\$ 1.401,5 milhões no 3T23, um crescimento orgânico de R\$ 233,3 milhões, ou 16,6%, e um crescimento sequencial de 4,3%, acima dos níveis apresentados nos trimestres anteriores. Importante destacar que esse crescimento da Receita Líquida também foi impulsionado por uma redução na provisão da PCLD¹ durante o 3T24. Dessa forma, a PCLD¹ atingiu 0,5% no 3T24, menor nível nos últimos dois anos.

Receita Líquida (em R\$ Milhões)



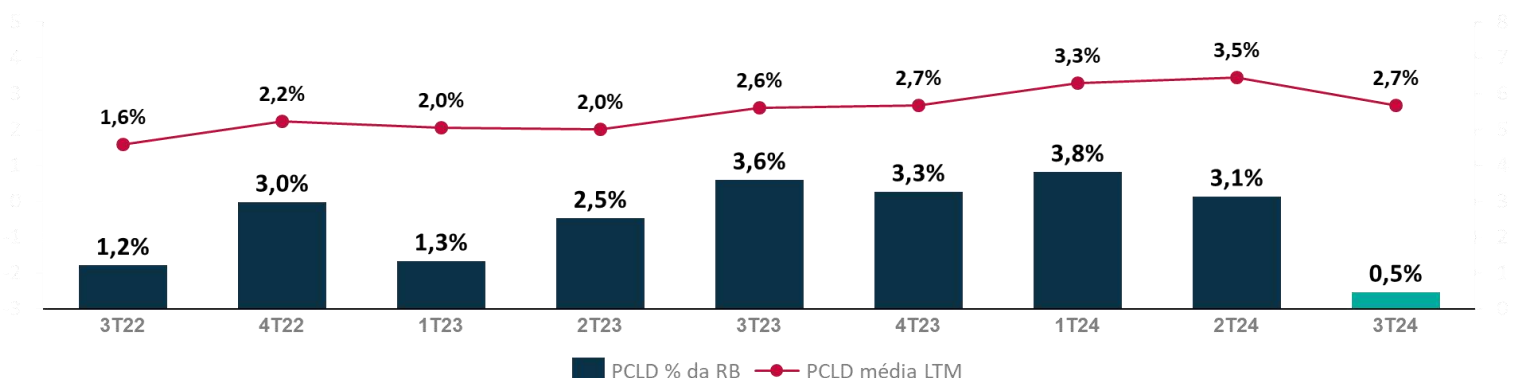
Na comparação entre períodos de nove meses acumulados, a Receita

Líquida totalizou aproximadamente R\$ 4,7 bilhões, um crescimento de 15,0%, ou R\$ 606,7 milhões em relação ao mesmo período de 2023.

(R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Receita Bruta	1.745,1	1.546,0	12,9%	1.723,7	1,2%	5.089,6	4.425,7	15,0%
Imposto	(102,0)	(88,7)	14,9%	(101,9)	0,1%	(304,2)	(259,3)	17,3%
PCLD ¹	(8,2)	(55,7)	(85,3%)	(54,1)	(84,9%)	(124,2)	(111,9)	11,0%
<i>PCLD¹ como % da Receita Bruta</i>	<i>0,5%</i>	<i>3,6%</i>	<i>(310 bps)</i>	<i>3,1%</i>	<i>(260 bps)</i>	<i>2,4%</i>	<i>2,5%</i>	<i>(10 bps)</i>
Receita Líquida	1.634,9	1.401,5	16,6%	1.567,6	4,3%	4.661,2	4.054,5	15,0%

PCLD¹ como % da Receita Bruta

Média LTM 3T23: 2,6%
Média LTM 3T24: 2,7%



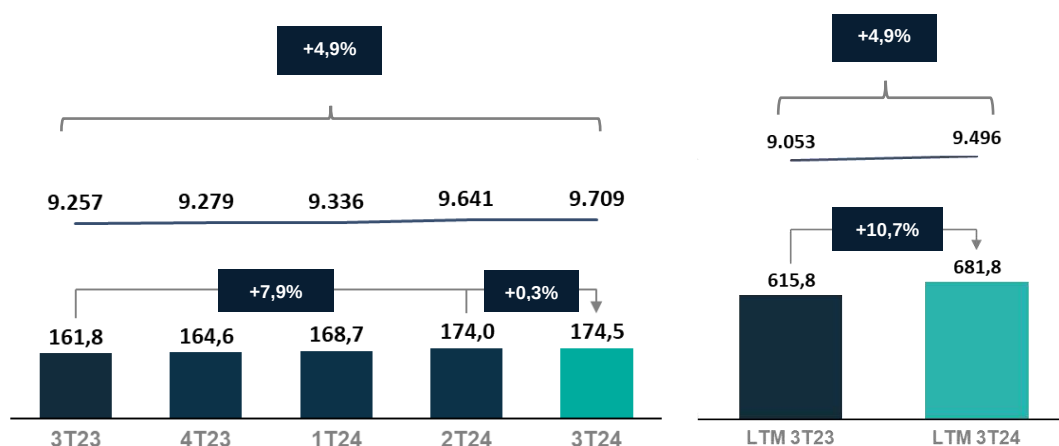
1- Provisão para glosas e créditos de liquidação duvidosa.





Procedimentos crescendo consistentemente (7,9% no 3T24 vs. 3T23) e Ticket Médio aumentando 4,9% no 3T24, quando comparado ao 3T23

Número de Procedimentos (em milhares) e Ticket Médio (R\$)



O número de procedimentos aumentou 7,9% no 3T24 vs. 3T23, atingindo um total de 174,5 mil, favorecido pela aceleração no volume orgânico de procedimentos. Vale destacar o crescimento sequencial de +0,3% no 3T24 vs. 2T24.

O Ticket Médio cresceu 4,9% no mesmo período de comparação, bastante em linha com a inflação observada no período.

Na comparação LTM, o crescimento no número de procedimentos foi de 10,7%, atingindo um total de 682 mil. Já o Ticket Médio, subiu de R\$ 9.053 para R\$ 9.496 no LTM 3T24, um crescimento de 4,9%, o que reflete o histórico da Companhia de repasse de preço na ordem de inflação +1,5 a 2 pontos percentuais, principalmente por conta do mix de novos medicamentos e terapias incorporadas aos tratamentos dos pacientes.





CUSTO DOS SERVIÇOS PRESTADOS E LUCRO BRUTO



O Custo dos Serviços Prestados Caixa¹ foi de R\$ 1,1 bilhão no 3T24, 19,6% ou R\$ 177,4 milhões superior ao montante de R\$ 905,8 milhões no mesmo período do ano passado. A partir do 4T23, o Custo dos Serviços Prestados passou a incluir um componente de depreciação, anteriormente alocado totalmente em Despesas Operacionais, para refletir de forma mais apropriada o custo relativo aos procedimentos realizados nos *cancer centers*.

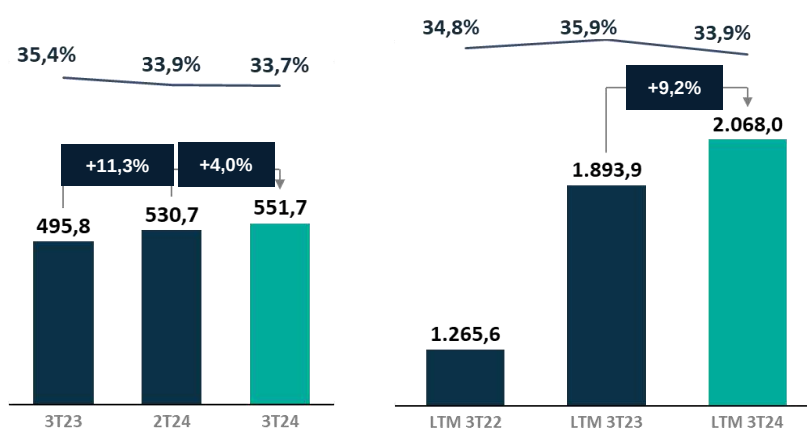
O Custo como percentual da Receita Bruta no 3T24 foi de 62,1% da Receita Bruta, comparado com 58,6% da Receita Bruta no 3T23, em função de (i) mix de medicamentos no trimestre e (ii) adoção de uma política comercial mais restritiva, que privilegiou a geração de caixa no 3T24 através da redução temporária de exposição a fontes pagadoras com ciclos de recebimento mais longos, muito embora alguns desses clientes contem com margens de contribuição mais elevadas.

(R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Custo dos Serviços Prestados	(1.086,8)	(905,8)	20,0%	(1.040,7)	4,4%	(3.103,8)	(2.612,7)	18,8%
(-) Depreciação	(3,6)	0,0	n/m	(3,7)	(1,8%)	(10,8)	0,0	n/m
Custo dos Serviços Prestados Caixa	(1.083,2)	(905,8)	19,6%	(1.037,0)	4,5%	(3.093,0)	(2.612,7)	18,4%
<i>Custo Caixa como % da Receita Bruta</i>	<i>62,1%</i>	<i>58,6%</i>	<i>350 bps</i>	<i>60,2%</i>	<i>190 bps</i>	<i>60,8%</i>	<i>59,0%</i>	<i>180 bps</i>

1- Excluindo depreciação e amortização.

Lucro Bruto Caixa: Margem permanece estável

Lucro Bruto Caixa¹ e Margem Bruta Caixa¹ (em R\$ milhões)



O Lucro Bruto Caixa¹ no 3T24 foi de R\$ 551,7 milhões (margem de 33,7%), comparado com R\$ 495,8 milhões no 2T24, um crescimento sequencial de 4,0%, ou R\$ 21,1 milhões, e uma margem praticamente estável em relação ao trimestre imediatamente anterior (2T24).

Na comparação LTM, o Lucro Bruto Caixa¹ foi de R\$ 2.068,0 milhões (margem de 33,9%) no LTM 3T24, comparado com R\$ 1.893,9 milhões para o mesmo período equivalente de 2023 (margem de 35,9%).

Reconciliação Lucro Bruto Caixa Conforme a DF

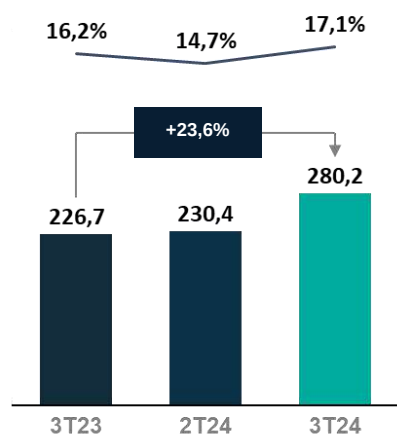
(R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Receita Líquida	1.634,9	1.401,5	16,6%	1.567,6	4,3%	4.661,2	4.054,5	15,0%
Custo dos Serviços Prestados	(1.086,8)	(905,8)	20,0%	(1.040,7)	4,4%	(3.103,8)	(2.612,7)	18,8%
Lucro Bruto	548,1	495,8	10,6%	527,0	4,0%	1.557,4	1.441,8	8,0%
(+) Depreciação e Amortização	(3,6)	0,0	n/m	(3,7)	(1,8%)	(10,8)	0,0	n/m
Lucro Bruto Caixa	551,7	495,8	11,3%	530,7	4,0%	1.568,2	1.441,8	8,8%
Margem Bruta Caixa (%)	33,7%	35,4%	(170 bps)	33,9%	(20 bps)	33,6%	35,6%	(200 bps)

1- Excluindo depreciação e amortização.



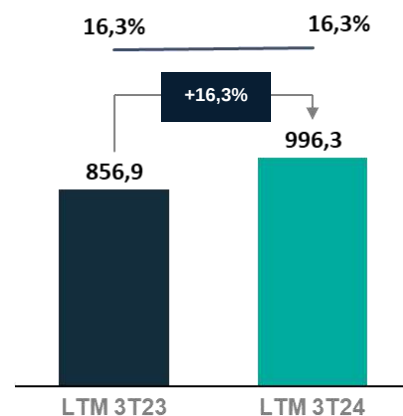
DESPESAS OPERACIONAIS

Em R\$ milhões e como % da Receita Líquida



As Despesas Operacionais Caixa (excluindo a depreciação, amortização, a apuração do valor justo do plano de incentivo de longo prazo - item não caixa - e a Equivalência Patrimonial) totalizaram R\$ 280,2 milhões no 3T24, ou 17,1% da Receita Líquida, impactadas por despesas de reestruturação relacionadas ao enxugamento da estrutura corporativa totalizando aproximadamente R\$ 20 milhões. Se desconsiderarmos esses efeitos, as Despesas Operacionais Caixa teriam totalizado cerca de R\$ 260,2 milhões, ou 15,9% da Receita Líquida. Houve também menor alavancagem operacional durante o 3T24, uma vez que a Companhia optou por reduzir temporariamente o volume de atendimento (e, portanto, menor receita) a determinadas fontes pagadoras com ciclos de recebimento mais longos, para impôr mais disciplina ao capital de giro e, assim, priorizar a geração de caixa.

Na comparação LTM, as Despesas Operacionais Caixa totalizaram R\$ 996,3 milhões vs. R\$ 856,9 milhões em LTM 3T23, mantendo-se estáveis em relação à Receita Líquida, em 16,3% durante ambos os períodos de comparação.



Despesas Operacionais e Despesas Operacionais Caixa

(R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %
Receita Líquida	1.634,9	1.401,5	16,6%	1.567,6	4,3%
Total de Despesas Operacionais	(357,2)	(311,8)	14,6%	(311,7)	14,6%
% da Receita Líquida	(21,9%)	(22,2%)	(30 bps)	(19,9%)	200 bps
(-) Depreciação e Amortização	(68,4)	(68,5)	(0,1%)	(66,0)	3,7%
(-) Equivalência Patrimonial	(2,8)	(2,6)	8,8%	(5,0)	(42,8%)
(=) Despesas Operacionais Antes da D&A e Equivalência Patrimonial	(286,0)	(240,7)	18,8%	(240,7)	18,8%
(-) Despesas do Valor Justo do PILP (Item Não Caixa)	(5,8)	(13,9)	(58,6%)	(10,3)	(44,1%)
(=) Despesas Operacionais Caixa	(280,2)	(226,7)	23,6%	(230,4)	21,6%
% da Receita Líquida	(17,1%)	(16,2%)	90 bps	(14,7%)	240 bps

Detalhamento da Depreciação e Amortização	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %
Receita Líquida	1.634,9	1.401,5	16,6%	1.567,6	4,3%
Depreciação	(41,7)	(40,2)	3,8%	(38,7)	7,7%
Amortização	(26,7)	(28,4)	(5,7%)	(27,3)	(2,1%)
Intangível - Direito de Exclusividade	(6,8)	(10,1)	(32,7%)	(6,8)	0,1%
Intangível - Acordo de Colaboração Dana Farber	(1,9)	(1,9)	0,0%	(1,9)	0,0%
Intangível - Outros	(18,0)	(16,4)	10,2%	(18,6)	(3,1%)
Total de Depreciação e Amortização	(68,4)	(68,5)	(0,1%)	(66,0)	3,7%
% da Receita Líquida	4,2%	4,9%	(70 bps)	4,2%	0 bps

A Companhia possui um plano de incentivo de longo prazo (PILP), que é mensurado e reconhecido contabilmente pelo seu valor justo, sendo utilizado o modelo de Black & Scholes para a sua apuração trimestralmente.

Essa mensuração inclui o uso de premissas específicas para cálculo dos valores justos desses instrumentos, incluindo preço da ação ONCO3, preço de exercício da opção, taxa de juros livre de risco, taxa de dividendos, volatilidade, tempo de vida dos instrumentos e período de *vesting*.

Na medida em que o PILP se torna *vested* e devido, ele pode ser liquidado em ações da Companhia. A Companhia tinha, em 30 de setembro de 2024, 19,0 milhões de ações em tesouraria (2,9% do capital social total), as quais podem ser utilizadas para quitar liquidações futuras associadas ao PILP.





EBITDA

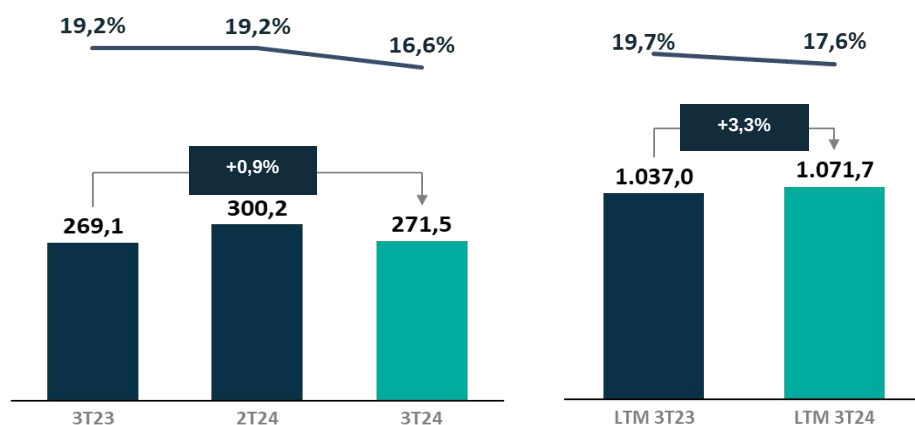




EBITDA de R\$ 1,1 bilhão no LTM 3T24



EBITDA Ex-PILP¹ (em R\$ milhões) e Margem (%)



O EBITDA Ex-PILP¹ no 3T24 foi de R\$ 271,5 milhões, com margem de 16,6%, comparado a R\$ 269,1 milhões no 3T23. Conforme explicado anteriormente, o EBITDA do 3T24 foi impactado por uma combinação de (i) menor alavancagem operacional no período, em função da redução do atendimento a determinadas fontes pagadoras com ciclos de recebimento mais longos, e (ii) despesas operacionais mais elevadas, da ordem de aproximadamente R\$ 20 milhões.

Para o período do LTM 3T24, o EBITDA Ex-PILP¹ foi de R\$ 1.071,7 milhões (margem de 17,6%), comparado a R\$ 1.037,0 milhões no mesmo período do ano anterior, um pequeno aumento de 3,3%.

1- Excluindo efeito não caixa da apuração do valor justo do plano de incentivo de longo prazo (PILP).



Detalhamento do Cálculo do EBITDA e EBITDA Ex-PILP¹

(R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Receita Bruta	1.745,1	1.546,0	12,9%	1.723,7	1,2%	5.089,6	4.425,7	15,0%
Deduções	(110,2)	(144,4)	(23,7%)	(156,0)	(29,4%)	(428,4)	(371,2)	15,4%
Receita Líquida	1.634,9	1.401,5	16,6%	1.567,6	4,3%	4.661,2	4.054,5	15,0%
Custo dos Serviços Prestados	(1.086,8)	(905,8)	20,0%	(1.040,7)	4,4%	(3.103,8)	(2.612,7)	18,8%
Custo Depreciação e Amortização	3,6	0,0	n/m	3,7	(1,8%)	10,8	0,0	n/m
Custo dos Serviços Prestados Caixa	(1.083,2)	(905,8)	19,6%	(1.037,0)	4,5%	(3.093,0)	(2.612,7)	18,4%
Lucro Bruto	548,1	495,8	10,6%	527,0	4,0%	1.557,3	1.441,8	8,0%
Lucro Bruto Caixa	551,7	495,8	11,3%	530,7	4,0%	1.568,2	1.441,8	8,8%
Margem Bruta Caixa %	33,7%	35,4%	(170 bps)	33,9%	(20 bps)	33,6%	35,6%	(200 bps)
Total de Despesas Operacionais	(357,2)	(311,8)	14,6%	(311,7)	14,6%	(984,5)	(861,5)	14,3%
(+) Depreciação e Amortização	68,4	68,5	(0,1%)	66,0	3,7%	198,6	191,5	3,7%
(+) Equivalência Patrimonial	2,8	2,6	8,8%	5,0	(42,8%)	7,8	7,3	7,2%
EBITDA	265,8	255,1	4,2%	289,9	(8,3%)	790,1	779,1	1,4%
(+) Desp. do PILP (Item Não Caixa)	5,8	13,9	(58,6%)	10,3	(44,1%)	21,9	35,1	(37,7%)
EBITDA Ex-PILP	271,5	269,1	0,9%	300,2	(9,6%)	812,0	814,2	(0,3%)
Margem EBITDA Ex-PILP %	16,6%	19,2%	(260 bps)	19,2%	(260 bps)	17,4%	20,1%	(270 bps)

(R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
EBITDA	265,8	255,1	4,2%	289,9	(8,3%)	790,1	779,1	1,4%
(+) Desp. do Valor Justo do PILP (Item Não Caixa)	5,8	13,9	(58,6%)	10,3	(44,1%)	21,9	35,1	(37,7%)
EBITDA Ex-PILP	271,5	269,1	0,9%	300,2	(9,6%)	812,0	814,2	(0,3%)
Ajustes ao EBITDA	37,4	16,3	129,1%	17,0	120,0%	68,6	48,2	42,3%
(+) Despesas de Fusões e Aquisições	6,3	3,0	108,0%	3,7	70,4%	12,1	9,4	28,9%
(+) Medicina de Precisão	7,8	11,9	(34,4%)	12,3	(36,2%)	31,1	33,9	(8,2%)
(+) Outros itens extraordinários e/ou não-operacionais	23,3	1,4	n/m	1,1	n/m	25,4	4,9	413,7%
EBITDA Ajustado	309,0	285,4	8,3%	317,3	(2,6%)	880,6	862,4	2,1%
Margem EBITDA Ajustado %	18,9%	20,4%	(150 bps)	20,2%	(130 bps)	18,9%	21,3%	(240 bps)
Total de Ajustes como % do Ebitda Ajustado	12,1%	5,7%	640 bps	5,4%	670 bps	7,8%	5,6%	220 bps

1 - Excluindo efeito não caixa da apuração do valor justo do plano de incentivo de longo prazo (PILP).





RESULTADO FINANCEIRO E IMPOSTO DE RENDA

Resultado Financeiro Líquido

O Resultado Financeiro Líquido para o 3T24 foi negativo em R\$ 141,8 milhões, em comparação com os R\$ 179,4 milhões negativos para o 2T24, uma melhora sequencial de 20,9%, resultado sobretudo do aumento de capital de R\$ 1,5 bilhão, concluído no início do 3T24, passando a gerar receita financeira adicional, e também do trabalho de *liability management* que a Companhia segue realizando.

(R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Resultado Financeiro	(141,8)	(146,0)	(2,9%)	(179,4)	(20,9%)	(513,1)	(396,9)	29,3%
Receitas Financeiras	93,6	36,2	158,5%	45,5	105,6%	158,7	124,1	27,9%
Despesas Financeiras	(235,4)	(182,2)	29,2%	(224,9)	4,7%	(671,7)	(521,0)	28,9%

Imposto de Renda

O Imposto de Renda e Contribuição Social para o 3T24 foi negativo em R\$ 45,9 milhões, resultando numa alíquota efetiva de Imposto de Renda e CSLL de 93,6%, principalmente em função das maiores despesas operacionais no trimestre, concentradas na controladora, gerando um desbalanceamento pontual. No período de 9M24, no entanto, a alíquota efetiva se encontra em 30,2%, dentro dos objetivos da Companhia.

(R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Imposto de Renda e CSLL	(45,9)	111,4	(141,2%)	(16,8)	173,4%	(18,0)	42,1	(142,8%)
Corrente	(45,5)	(55,4)	(17,9%)	(43,7)	4,1%	(124,1)	(159,5)	(22,2%)
Diferido	(0,4)	166,8	(100,3%)	26,9	(101,6%)	106,0	201,7	(47,4%)
<i>Alíquota efetiva (%)</i>	<i>(93,6%)</i>	<i>293,5%</i>	<i>n/m</i>	<i>(46,8%)</i>	<i>n/m</i>	<i>(30,2%)</i>	<i>23,0%</i>	<i>n/m</i>



Recepção
consultório

Doctor's Offices Reception

LUCRO LÍQUIDO



Recepção
tratamento

Treatment Reception

Lucro Líquido

O Lucro Líquido Ex-PILP¹ totalizou R\$ 8,9 milhões no 3T24, sobretudo em função da menor alavancagem operacional no trimestre, das despesas operacionais pontualmente mais elevadas e maior alíquota efetiva de imposto de renda no trimestre.

	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Lucro Líquido	3,1	149,3	(97,9%)	19,1	(83,6%)	41,8	225,5	(81,5%)
Margem Líquida %	0,2%	10,7%	n/m	1,2%	(100 bps)	0,9%	5,6%	(470 bps)
(+) Efeito do Valor justo do PILP (Não Caixa)	5,8	13,9	(58,6%)	10,3	(44,1%)	21,9	35,1	(37,7%)
(=) Lucro Líquido Ex-Efeito do PILP	8,9	163,3	(94,6%)	29,4	(69,7%)	63,6	260,7	(75,6%)
Margem Líquida Ex-Efeito do PILP %	0,5%	11,6%	n/m	1,9%	(140 bps)	1,4%	6,4%	(500 bps)
Lucro Líquido por ação ex-minoritários ¹	(0,02)	0,22	(107,1%)	0,02	(162,1%)	0,03	0,33	(91,5%)

1- Excluindo efeito não caixa da apuração do valor justo do plano de incentivo de longo prazo (PILP).



Capital de Giro

Durante o 3T24, o prazo médio de contas a receber foi de 111 dias. Para o mesmo período, o prazo médio de contas a pagar foi de 82 e o de estoques foi de 20 dias. Como consequência, o número de dias de capital de giro do 3T24 foi de 49, praticamente em linha com o 2T24 e uma melhora relevante em relação ao 1T24.

Importante destacar também que o prazo médio de contas a receber, de 111 dias, também está impactado pela reversão de provisões para glosas no 3T24. Excluindo-se esse impacto, o número teria ficado em 108 dias.

	3T23	4T23	1T24	2T24	3T24
Contas a Receber Recorrente (1)	101	106	118	101 ²	111 ²
Contas a Receber (Ativo Circulante + Ativo não Circulante)	-	-	-	122	128
Estoques (2)	13	20	23	23	20
Contas a Pagar (3)	80	77	82	82	82
Dias de Capital de Giro ¹	34	49	59	42	49

1- Cálculo: (1)+(2)-(3)

2- Cálculo desconsidera o contas a receber de longo prazo fruto de uma renegociação de recebíveis com o principal cliente da Companhia, dado que o prazo de recebimento dessa negociação é superior ao prazo médio recorrente.





Fluxo de Caixa Gerencial do 3T24

Fluxo de Caixa Operacional

O Fluxo de Caixa Operacional no 3T24 foi de R\$ 198,3 milhões, uma melhora de R\$ 210,7 milhões na geração de caixa quando comparado ao 2T24. Essa performance foi resultado sobretudo do maior volume de recebimentos junto aos clientes.

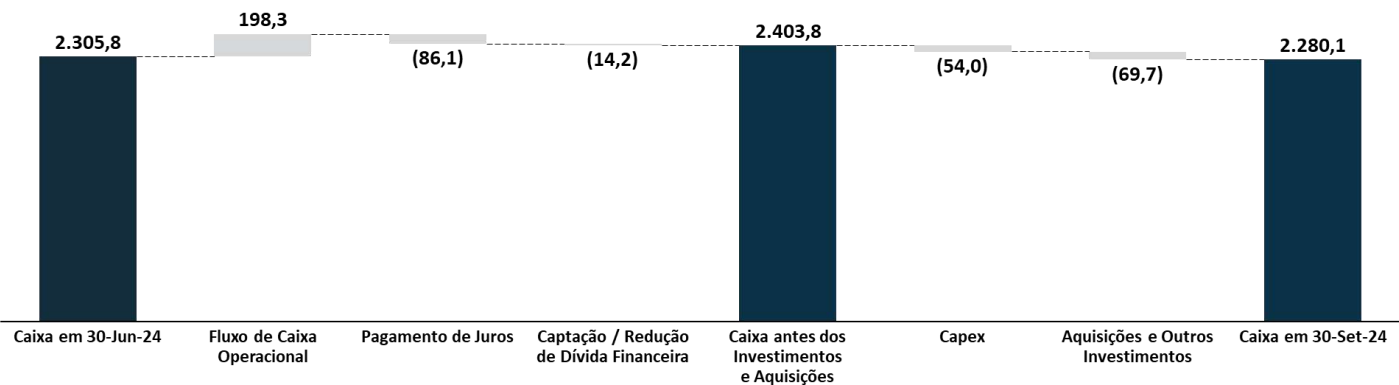
Fluxo de Caixa de Financiamento

O Fluxo de Caixa de Financiamento foi composto por (i) pagamentos de juros de R\$ 86,1 milhões e (ii) amortizações de dívidas de R\$ 14,2 milhões. Na reconciliação entre a demonstração de fluxo de caixa contábil e a gerencial há um ajuste negativo de R\$ 1.500,0 milhões no Fluxo de Caixa de Financiamento compensado por um ajuste positivo no mesmo montante no Fluxo de Caixa de Investimento, meramente para refletir a homologação do aumento de capital, que foi concluída no mês de julho.

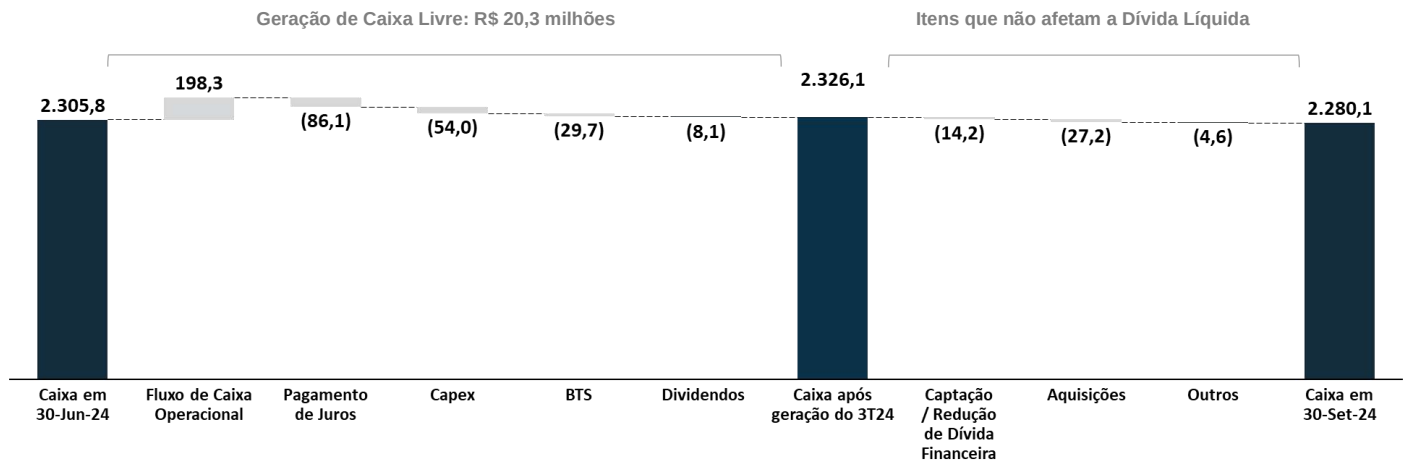
Fluxo de Caixa de Investimento

O Fluxo de Caixa de Investimento foi composto por (i) R\$ 54,0 milhões em capex, (ii) R\$ 29,7 milhões em antecipação de contratos de locação por projetos de BTS e (iii) R\$ 31,8 milhões em pagamentos de aquisições e outros investimentos.

FLUXO DE CAIXA GERENCIAL DO 3T24



FLUXO DE CAIXA LIVRE DO 3T24



O Fluxo de Caixa Livre do 3T24, medido como a geração de caixa antes de movimentações na dívida financeira e das aquisições a pagar, foi positivo em R\$ 20,3 milhões, em função de (i) performance positiva em geração de caixa operacional, com melhora na dinâmica de recebimentos e, consequentemente, de capital de giro, (ii) menor volume de despesas financeiras, após a melhora da estrutura de capital da Companhia, através do aumento de capital, e (iii) maior disciplina em capex no período.



Reconciliação entre Fluxo de Caixa Conforme a DF e Fluxo de Caixa Gerencial

(R\$ Milhões)	1T24	2T24	3T24
Fluxo de Caixa Operacional, conforme DF	(133,1)	(196,4)	112,1
Juros pagos, empréstimos, financiamentos, debêntures, arrendamentos e aquisições	78,8	183,9	86,1
Fluxo de Caixa Operacional Gerencial	(54,3)	(12,4)	198,3
Fluxo de Caixa de Financiamentos, conforme DF	81,5	2.155,8	(72,4)
Juros pagos, empréstimos, financiamentos, debêntures, arrendamentos e aquisições	(78,8)	(183,9)	(86,1)
Efeitos das mudanças de câmbio sobre o saldo de caixa mantido em moedas estrangeiras	0,0	0,3	0,0
Pagamento das aquisições	28,2	149,4	27,2
Pagamento de resgate de ações	3,6	1,0	(4,6)
Dividendos pagos	0,0	2,4	8,1
Débitos com partes relacionadas	5,5	0,2	0,0
Pagamento dos ativos arrendados	12,8	12,9	6,3
Aumento de capital	0,0	0,0	(1.500,0)
Gastos com oferta pública de ações	0,0	0,0	5,1
Pagamento de intangível	16,6	9,7	11,0
Rendimento sobre títulos e valores mobiliários	0,3	8,0	13,9
Fluxo de Caixa de Financiamentos Gerencial	69,6	2.155,7	(1.591,3)
Fluxo de Caixa de Investimentos, conforme DF	(86,4)	(1.821,9)	31,0
Pagamento das aquisições	(28,2)	(149,4)	(27,2)
Pagamento de Resgate de Ações	(3,6)	(1,0)	4,6
Dividendos pagos	0,0	(2,4)	(8,1)
Débitos com partes relacionadas	(5,5)	(0,2)	0,0
Pagamento dos ativos arrendados	(12,8)	(12,9)	(6,3)
Aumento de Capital	0,0	0,0	1.500,0
Pagamento de intangível	(16,6)	(9,7)	(11,0)
Gastos com oferta pública de ações	0,0	0,0	(5,1)
Títulos e valores mobiliários	(207,1)	1.651,9	(114,1)
Fluxo de Caixa de Investimentos e Outros Gerencial	(360,2)	(345,5)	1.363,7





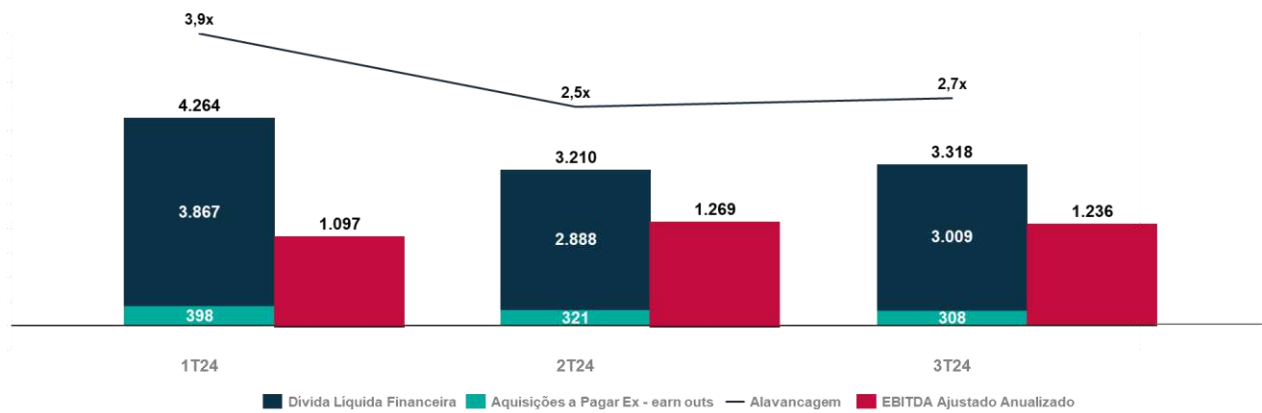
Endividamento

Índice de Endividamento e de Alavancagem

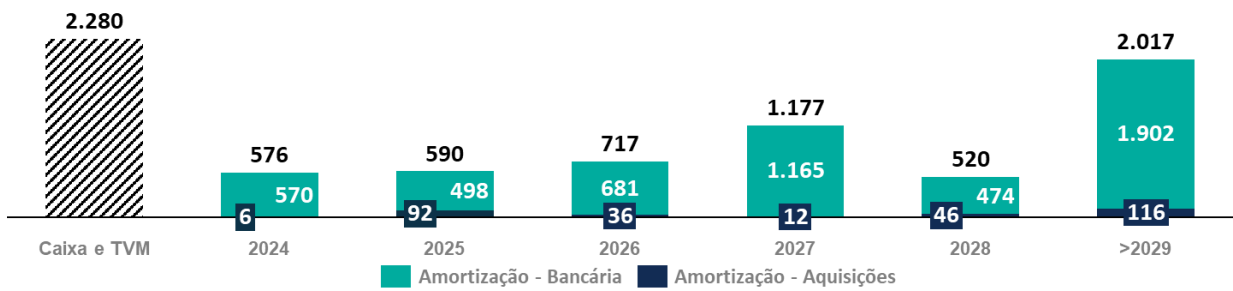
A Dívida Líquida Financeira da Companhia, somada às Aquisições a Pagar, ao final do 3T24, atingiu R\$ 3.317,5 milhões.

A Alavancagem Financeira Total, medida como (Dívida Líquida Financeira + Aquisições a Pagar) / EBITDA Ajustado Anualizado foi de 2,7x no 3T24.

Alavancagem Financeira Líquida, incluindo Aquisições a Pagar



Cronograma de Amortização Dívida Financeira e Aquisições (em R\$ milhões)



Custo da Dívida Financeira (em R\$ milhões)

Descrição da Dívida	Indexadores / Juros	Vencimentos Finais	Posição em 30/09/2024	% Relevância
Financiamentos	CDI+2,5% a.a. a CDI+4,99% a.a./IPCA+0,9958% a.a. a IPCA+1,9611% a.a./5% a.a. a 11,67% a.a.	08/09/2031	41,1	0,8%
CCB/Capital de Giro	CDI+1,547% a.a. a CDI+6,17% a.a./IPCA+1,21% a.a. a IPCA+2,011% a.a./10,2607% a.a. a 27,87% a.a.	22/05/2028	926,5	17,6%
CRI	CDI+1,16% a.a. à CDI+1,91% a.a.	17/10/2033	1.506,5	28,7%
Lei 4.131	CDI+1,75% a.a. à CDI+1,8% a.a.	17/03/2026	198,2	3,8%
Finep	TJLP+0,5% a.a.	15/12/2031	59,4	1,1%
Debêntures	CDI+1,4% a.a. à CDI+2,4% a.a.	26/11/2029	2.519,7	48,0%
Total			5.251,4	100,0%
Corrente			901,5	17,2%
Não Corrente			4.349,9	82,8%



ANEXOS

BALANÇO PATRIMONIAL

ATIVO (em R\$ Milhões)	30/09/2024	31/12/2023
CIRCULANTE		
Caixas e Bancos	621	551
Títulos ou Valores Mobiliários	1.537	211
Instrumentos Financeiros Derivativos	7	0
Contas a Receber	2.155	1.857
Estoque	236	206
Imposto a Recuperar	292	207
Outros Ativos	140	74
Total do Ativo Circulante	4.987	3.105
NÃO CIRCULANTE		
Títulos e Valores Mobiliários	122	91
Instrumentos Financeiros Derivativos	17	37
Contas a Receber	336	0
Depósitos Judiciais	64	19
Imposto de Renda e CSLL Diferidos	513	393
Partes Relacionadas	20	8
Outros Ativos	302	88
Investimentos em Controladas	5	12
Imobilizado	905	830
Intangível	4.474	4.191
Direito de Uso e Ativos Arrendados	523	405
Total do Ativo Não Circulante	7.281	6.073
TOTAL DO ATIVO	12.268	9.178

BALANÇO PATRIMONIAL

PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO (em R\$ Milhões)	30/09/2024	31/12/2023
CIRCULANTE		
Fornecedores	989	795
Empréstimos e Financiamentos	728	351
Debêntures	174	56
Instrumentos Financeiros Derivativos	17	0
Obrigações Sociais	144	129
Obrigações Tributárias	179	90
Imposto de Renda e Contribuição Social a Pagar	62	62
Contas a Pagar por Aquisições	100	162
Partes Relacionadas	0	0
Dividendos a Pagar	24	29
Arrendamento Mercantil	54	67
Outros Passivos	72	75
Total do Passivo Circulante	2.543	1.816
NÃO CIRCULANTE		
Empréstimos e Financiamentos	2.004	2.048
Debêntures	2.346	1.688
Instrumentos Financeiros Derivativos	21	2
Obrigações Sociais	9	6
Obrigações Tributárias	50	12
Impostos Diferidos	37	22
Provisões para Riscos Trib., Trab. E Cíveis	49	51
Contas a Pagar por Aquisições	497	430
Partes Relacionadas	8	12
AFAC	6	6
Arrendamento Mercantil	480	345
Outros Passivos	61	61
Total do Passivo Não Circulante	5.569	4.683
PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
Capital Social Integralizado	3.147	2.455
Gastos com Oferta Pública de Ações	(121,2)	(116,1)
Reserva de Capital	1.664	841
Ações em Tesouraria	(101,5)	(103,7)
Ajuste de Avaliação Patrimonial	14	13
Transações entre Sócios	(743,8)	(722,8)
Prejuízos Acumulados	(67,9)	(64,9)
Patrimônio Líquido Atribuído à Participação dos Controladores	3.791	2.301
Acionistas não Controladores	365	378
Total do Patrimônio Líquido	4.156	2.679



DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS

Demonstração do Resultado do Exercício (R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Receita Líquida	1.634,9	1.401,5	16,6%	1.567,6	4,3%	4.661,2	4.054,5	15,0%
Custos dos Serviços Prestados	(1.086,8)	(905,8)	20,0%	(1.040,7)	4,4%	(3.103,8)	(2.612,7)	18,8%
Lucro Bruto	548,1	495,8	10,6%	527,0	4,0%	1.557,3	1.441,8	8,0%
Receitas (Despesas) Operacionais	(357,2)	(311,8)	14,6%	(311,7)	14,6%	(984,5)	(861,5)	14,3%
Despesas Operacionais	(355,8)	(308,7)	15,2%	(311,1)	14,3%	(983,8)	(868,2)	13,3%
Outras Receitas (Despesas) Operacionais, Líquidas	1,4	(0,5)	n/m	4,3	(68,8%)	7,2	14,0	(48,7%)
Resultado de Equivalência Patrimonial	(2,8)	(2,6)	8,8%	(5,0)	(42,8%)	(7,8)	(7,3)	7,2%
Lucro (Prejuízo) Operacional Antes do Resultado Financeiro	190,8	184,0	3,7%	215,2	(11,3%)	572,9	580,3	(1,3%)
Resultado Financeiro	(141,8)	(146,0)	(2,9%)	(179,4)	(20,9%)	(513,1)	(396,9)	29,3%
Receitas Financeiras	93,6	36,2	158,5%	45,5	105,6%	158,7	124,1	27,9%
Despesas Financeiras	(235,4)	(182,2)	29,2%	(224,9)	4,7%	(671,7)	(521,0)	28,9%
Lucro (Prejuízo) Operacional Antes do Imposto de Renda e Contribuição Social	49,0	37,9	29,3%	35,9	36,8%	59,8	183,4	(67,4%)
Imposto de Renda e Contribuição Social	(45,9)	111,4	(141,2%)	(16,8)	173,4%	(18,0)	42,1	(142,8%)
Correntes	(45,5)	(55,4)	(17,9%)	(43,7)	4,1%	(124,1)	(159,5)	(22,2%)
Diferidos	(0,4)	166,8	(100,3%)	26,9	(101,6%)	106,0	201,7	(47,4%)
Lucro Líquido (Prejuízo) do Período	3,1	149,3	(97,9%)	19,1	(83,6%)	41,8	225,5	(81,5%)

RECONCILIÇÃO DO EBITDA A PARTIR DO LUCRO LÍQUIDO

(R\$ Milhões)	3T24	3T23	Δ %	2T24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Lucro Líquido	3,1	149,3	(97,9%)	19,1	(83,6%)	41,8	225,5	(81,5%)
(-) Resultado Financeiro	141,8	146,0	(2,9%)	179,4	(20,9%)	513,1	396,9	29,3%
(-) Imposto de Renda e CSLL	45,9	(111,4)	(141,2%)	16,8	173,4%	18,0	(42,1)	(142,8%)
(-) Depreciação e Amortização	72,1	68,5	5,2%	69,7	3,4%	209,5	191,5	9,4%
(-) Equivalência Patrimonial	2,8	2,6	8,8%	5,0	(42,8%)	7,8	7,3	7,2%
EBITDA Contábil	265,8	255,1	4,2%	289,9	(8,3%)	790,1	779,1	1,4%
(+) Desp. do Valor Justo do PILP (Item Não Caixa)	5,8	13,9	(58,6%)	10,3	(44,1%)	21,9	35,1	(37,7%)
EBITDA Ex-PILP	271,5	269,1	0,9%	300,2	(9,6%)	812,0	814,2	(0,3%)
<i>Margem EBITDA Ex-PILP %</i>	<i>16,6%</i>	<i>19,2%</i>	<i>(260 bps)</i>	<i>19,2%</i>	<i>(260 bps)</i>	<i>17,4%</i>	<i>20,1%</i>	<i>(270 bps)</i>
Ajustes ao EBITDA	37,4	16,3	129,3%	17,0	120,2%	68,6	48,2	42,4%
(+) Despesas de Fusões e Aquisições	6,3	3,0	109,5%	3,7	71,6%	12,1	9,4	29,4%
(+) Medicina de Precisão	7,8	11,9	(34,4%)	12,3	(36,2%)	31,1	33,9	(0 bps)
(+) Outros itens extraordinários e/ou não-operacionais	23,3	1,4	n/m	1,1	n/m	25,4	4,9	4 bps
EBITDA Ajustado	309,0	285,4	8,3%	317,3	(2,6%)	880,6	862,4	2,1%
<i>Margem EBITDA Ajustado %</i>	<i>18,9%</i>	<i>20,4%</i>	<i>(150 bps)</i>	<i>20,2%</i>	<i>(130 bps)</i>	<i>18,9%</i>	<i>21,3%</i>	<i>(240 bps)</i>
<i>Total de Ajustes como % do Ebitda Ajustado</i>	<i>12,1%</i>	<i>5,7%</i>	<i>640 bps</i>	<i>5,4%</i>	<i>670 bps</i>	<i>7,8%</i>	<i>5,6%</i>	<i>220 bps</i>

oncoCLINICAS&CO



EARNINGS RELEASE 3Q24

ABOUT THIS REPORT



Oncoclínicas presents its 3Q24 results based on managerial analyses that management believes best translate the Company's business, reconciled with Brazilian and International Financial Reporting Standards, as well as rules issued by the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM).

For further information, we recommend reading the Financial Statements as of September 30, 2024, available on the Investor Relations section at Oncoclínicas website: <https://ri.grupooncoclinicas.com/en>

CONTENTS

01.

COMPANY PROFILE | page 4

02.

3Q24 HIGHLIGHTS | page 6

03.

GROSS REVENUE AND OPERATIONAL INDICATORS | page 13

04.

COST OF SERVICES AND GROSS PROFIT | page 16

05.

OPERATING EXPENSES | page 19

06.

EBITDA | page 22

07.

FINANCIAL RESULT AND INCOME TAX | page 25

08.

NET INCOME | page 27

09.

CASH FLOW | page 30

10.

INDEBTEDNESS | page 32

11.

ANNEX | page 34

COMPANY PROFILE

We are the largest private oncology treatment provider in Brazil, currently operating 144 units across 40 cities, including clinics, genomics and pathology laboratories, prevention and diagnosis units and integrated high complexity cancer treatment centers, known as cancer centers.

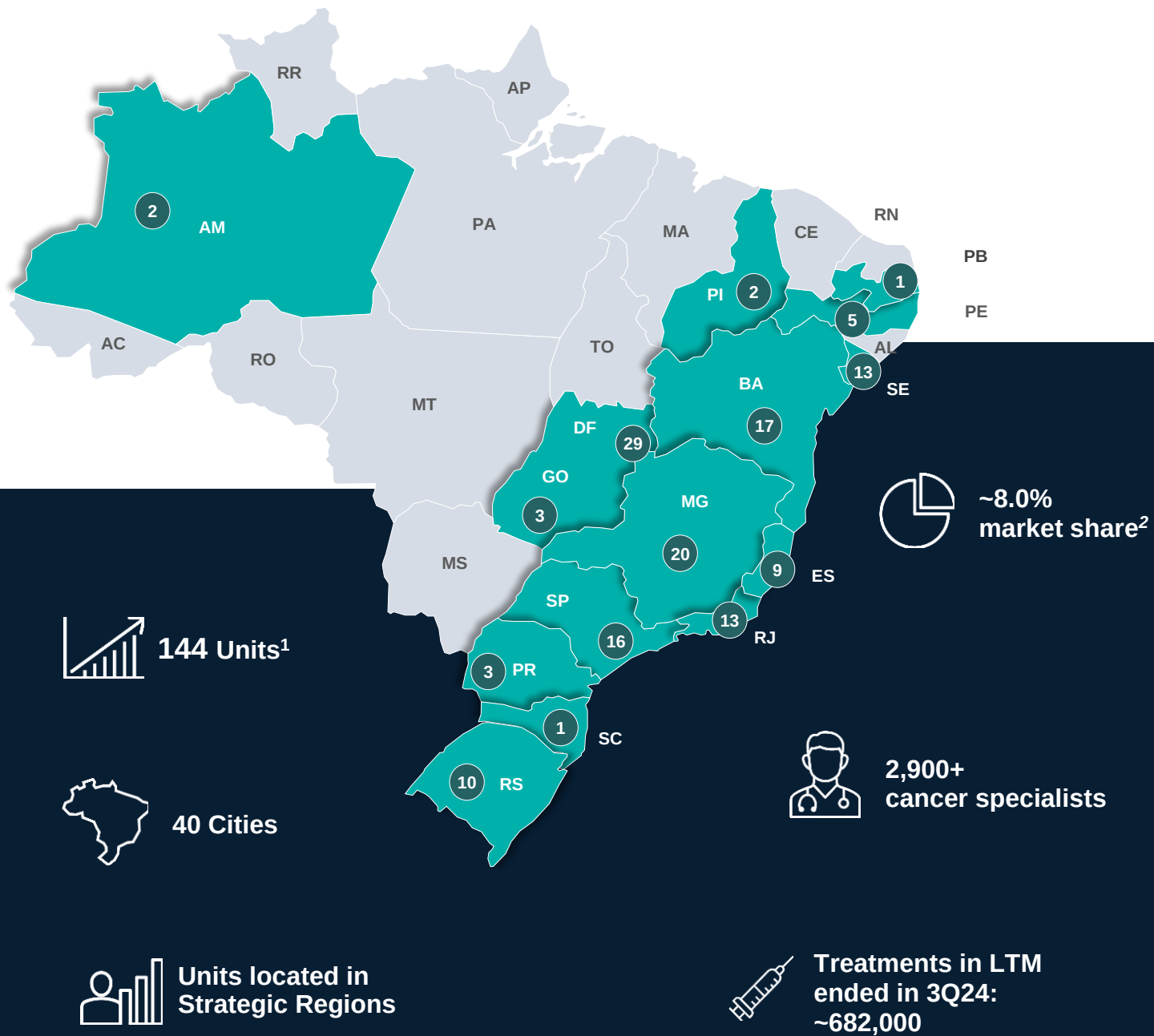
Over the last twelve months, we provided approximately 682,000 treatments to our patients and we currently have over 2,900 professional physicians exclusively dedicated to oncology. Oncoclínicas started its activities in 2010, with one unit in Belo Horizonte and has ever since expanded nationally with a noble and ambitious mission: to beat cancer.

We are a physician-led organization that operates under a patient-centered approach, always putting the patient's well-being and quality of life at the center of every decision we make.

Our goal is to become a world benchmark in cancer treatment and oncology research, combining a qualified clinical team with advanced therapies and technologies, as well as to raise cancer care in Brazil to the highest standards, including by applying international clinical protocols and cutting-edge technologies, contributing in a relevant way to international clinical trials and to the development of new therapies.



We are the leading oncology network in Brazil



¹ Current number of Company's units.

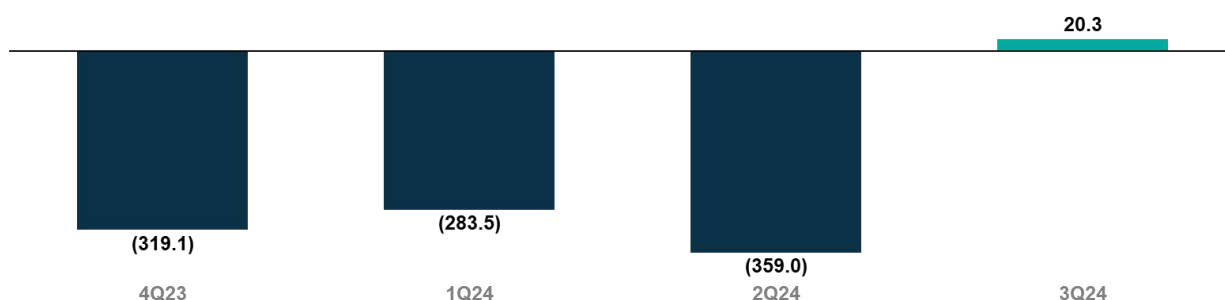
² The Company estimates the Brazilian private oncology market to be approximately R\$75.0 billion in 2024, of which about 50% refers to outpatient systemic procedures (chemotherapy, immunotherapy, hormone therapy, radiotherapy, and others) and the remaining 50% refers to inpatient procedures. According to the Company's estimates, in 2024, Oncoclínicas' market share was approximately 8.0% of the Brazilian private oncology market, based on comparative analyses and industry surveys carried out by the Company.

Highlights

3Q24

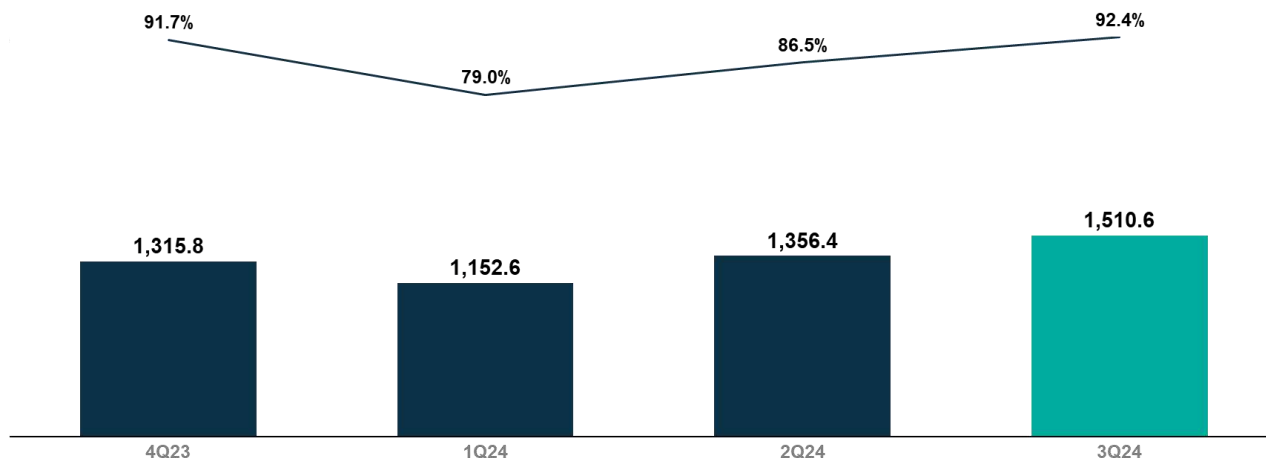
Free cash generation of R\$ 20.3 million in 3Q24, with a strong reversal of the cash consumption sequence observed over the last 3 quarters...

Free Cash Flow (in R\$ million): Operational Cash Flow - Interest - Capex - BTS Payments – Dividends to Minorities



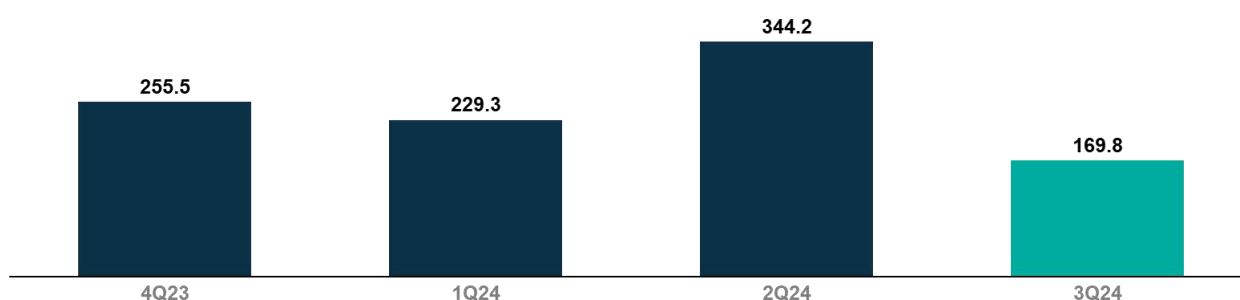
due to an acceleration in collection from health plans...

Collection from Clients (in R\$ million) and as a % of Net Revenue



... combined with capex discipline and a significant reduction in financial expenses.

Capex + BTS Payments + Cash Financial Expenses (in R\$ million)

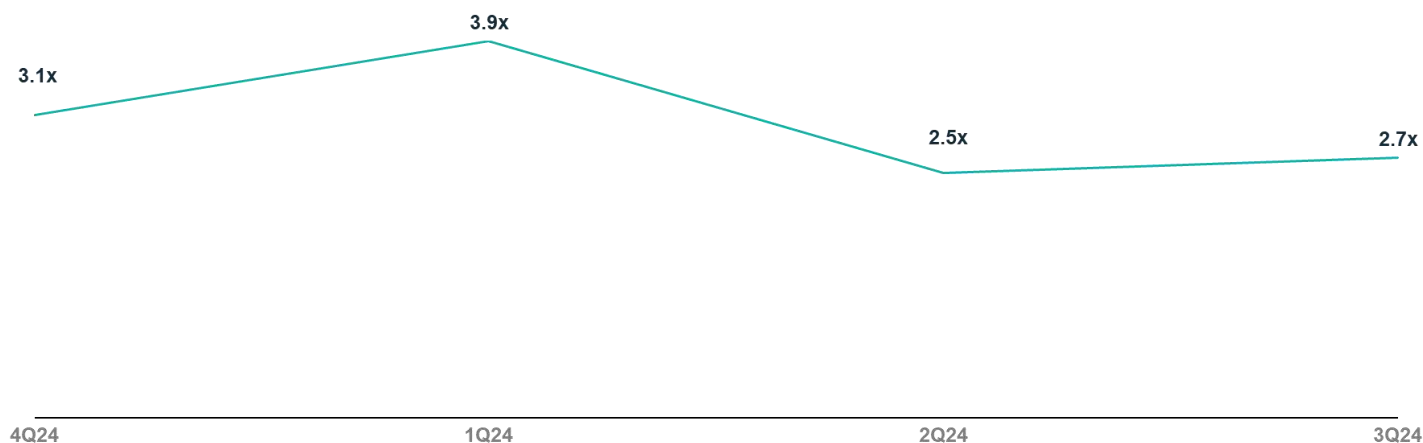


Highlights

3Q24

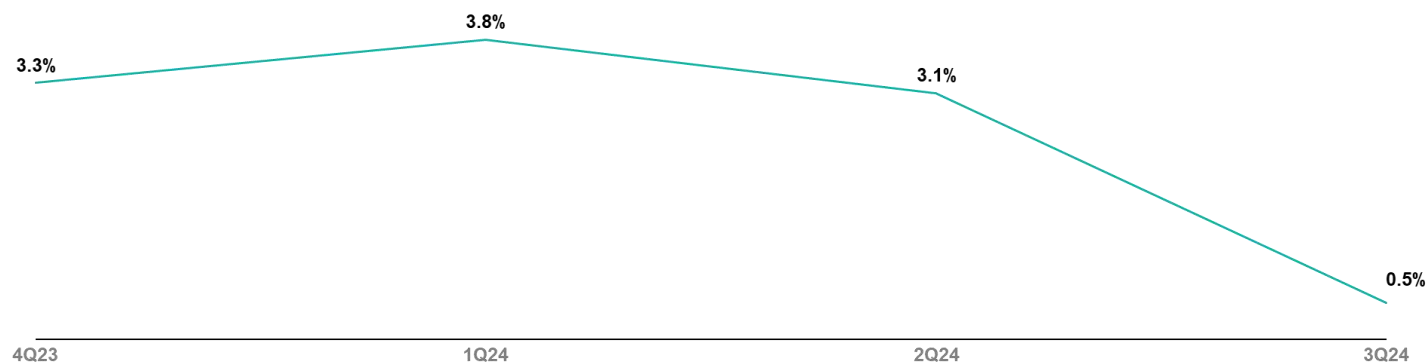
Cash Flow generation leading to stable leverage ratio

Leverage (Net Debt / Annualized Adjusted EBITDA)



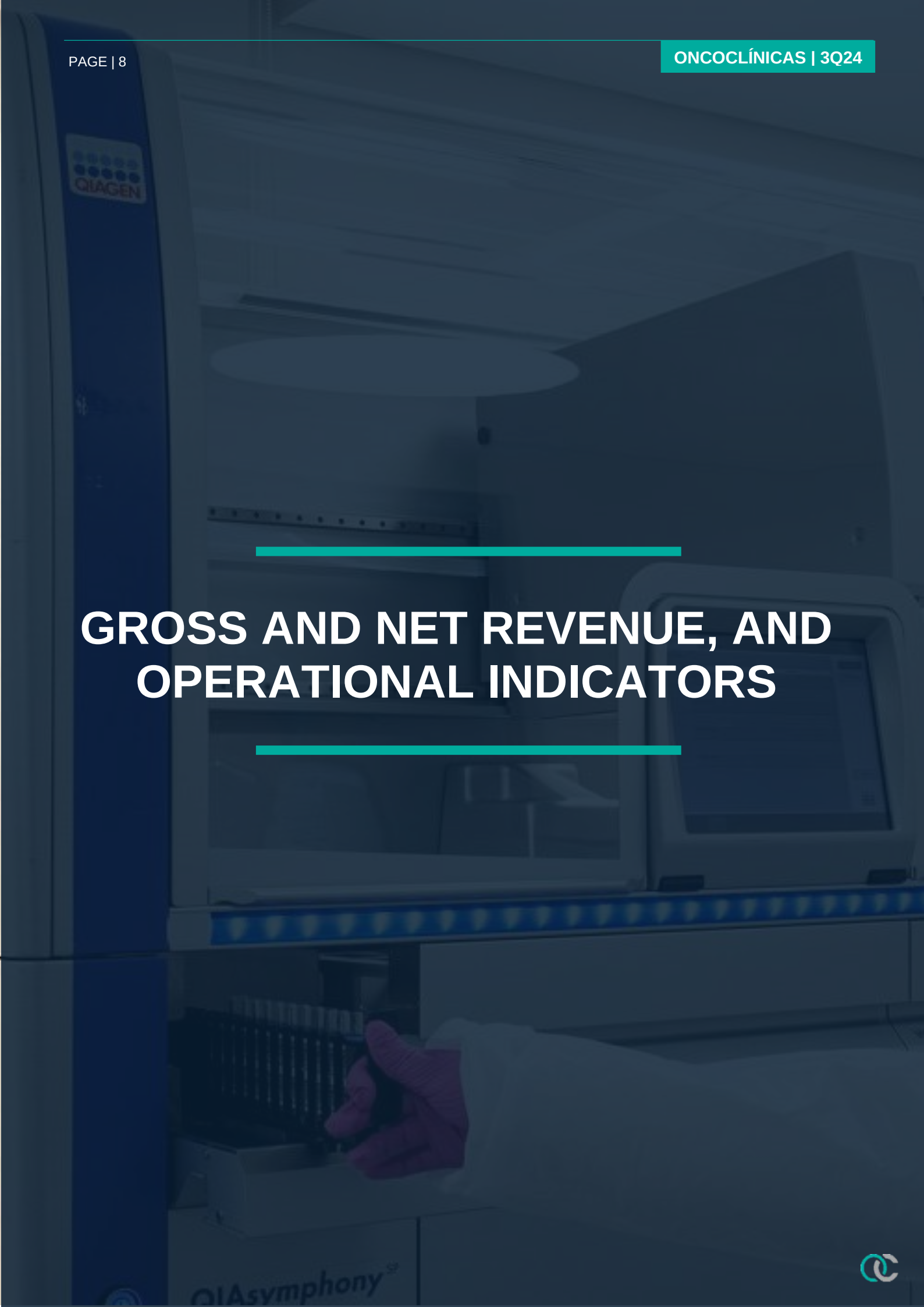
Meaningful reduction in PCLD¹ provisions due to a strong pick-up in collections

PCLD¹ as a % of Gross Revenue



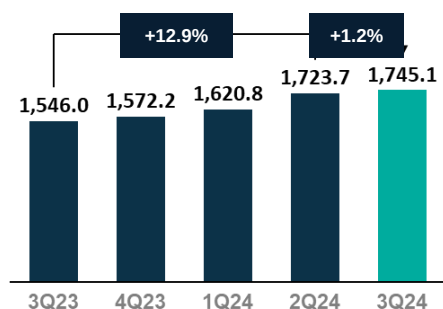
1- Provision for disallowances and doubtful accounts





GROSS AND NET REVENUE, AND OPERATIONAL INDICATORS

Gross Revenue (in R\$ million)



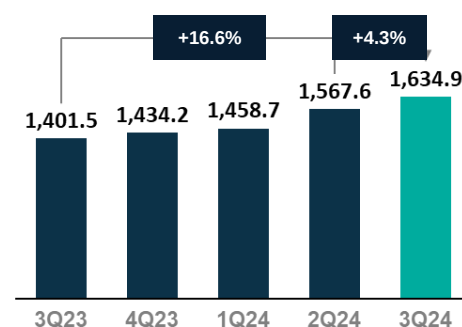
In 3Q24, Gross Revenue totaled R\$1,745.1 million, *versus* R\$1,546.0 million in 3Q23, up by R\$199.1 million, or 12.9%, and a sequential growth (vs. 2Q24) of 1.2%. In the 9M24 vs. 9M23 analysis, the Company's Gross Revenue increased by 15.0%, reaching R\$5.1 billion in 9M24, mainly related to an increase in treatment volume and the drug price pass-through in the period. It is important to emphasize that, once again, Gross Revenue increased mostly as a function of volume rather than price, in

line with our strategy of offering cost-effectiveness to the entire oncology sector.

In 3Q24, Net Revenue reached R\$1,634.9 million, compared to R\$1,401.5 million in 3Q23, an organic growth of R\$233.3 million, or 16.6%, and a sequential increase of 4.3%, above the figures reported in previous quarters. It is important to highlight that this growth in Net Revenue was also driven by a reduction in the PCLD1 provision during 3Q24. Therefore, PCLD¹ reached 0.5% in 3Q24, the lowest level in the last two years.

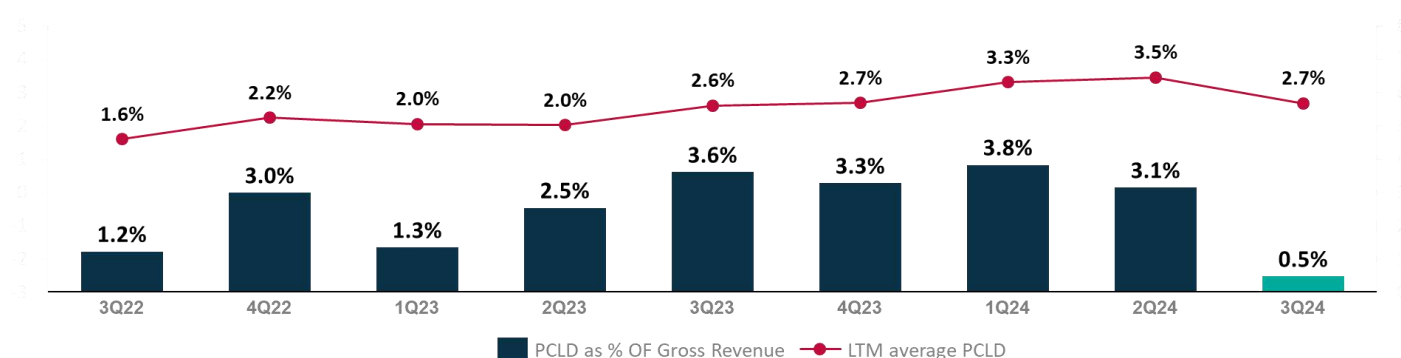
In the 9M24 vs. 9M23 comparison, Net Revenue totaled approximately R\$4.7 billion in 9M24, up by 15.0%, or R\$606.7 million *versus* 9M23.

Net Revenue (in R\$ million)



(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Gross Revenue	1,745.1	1,546.0	12.9%	1,723.7	1.2%	5,089.6	4,425.7	15.0%
Tax	(102.0)	(88.7)	14.9%	(101.9)	0.1%	(304.2)	(259.3)	17.3%
Provision for Disallowances and Doubtful Accounts	(8.2)	(55.7)	(85.3%)	(54.1)	(84.9%)	(124.2)	(111.9)	11.0%
Provision as a % of Gross Revenue	0.5%	3.6%	(310 bps)	3.1%	(260 bps)	2.4%	2.5%	(10 bps)
Net Revenue	1,634.9	1,401.5	16.6%	1,567.6	4.3%	4,661.2	4,054.5	15.0%

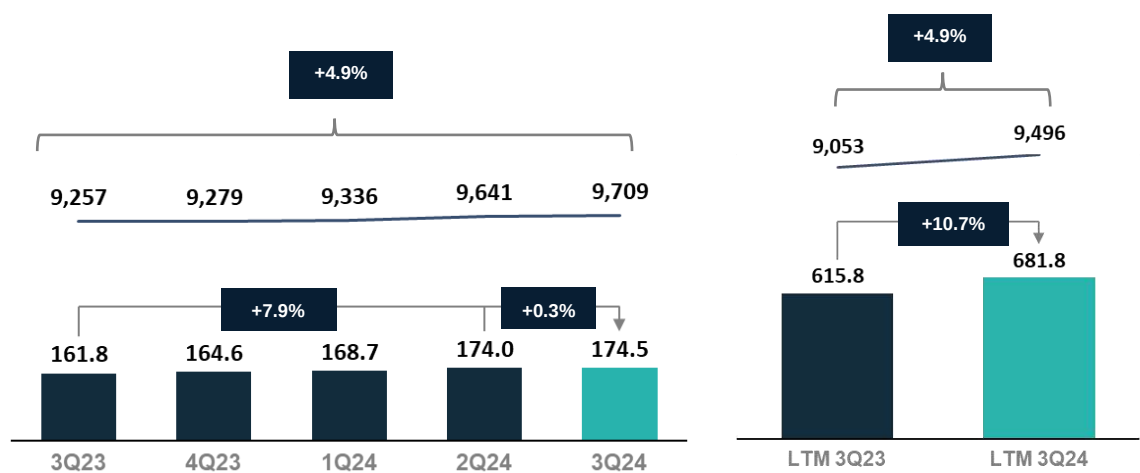
PCLD¹ provisions as a % of Gross Revenue





Consistent growth in procedures (7.9% in 3Q24 vs. 3Q23) and Average Ticket up by 4.9% in 3Q24 vs. 2Q23.

Number of Procedures (in thousands) and Average Ticket (R\$)



The number of procedures increased by 7.9% in 3Q24 vs. 3Q23, reaching a total of 174.5 thousand, favored by the acceleration in the organic volume of procedures. It is worth highlighting the sequential growth of +0.3% in 3Q24 vs. 2Q24.

The Average Ticket grew 4.9% in the same comparison period, quite in line with the inflation observed in the period.

In the LTM comparison, the growth in the number of procedures was 10.7%, reaching a total of 682 thousand. The Average Ticket rose from R\$ 9,053 to R\$ 9,496 in LTM 3Q24, a 4.9% growth, which reflects the Company's history of price transfer in the order of inflation +1.5 to 2 percentage points, mainly due to the mix of new medications and therapies incorporated into patient treatments.



A background image showing a gloved hand holding a microplate, with a laboratory setting visible in the background. The image is overlaid with a dark blue gradient.

COST OF SERVICES AND GROSS PROFIT



Cash¹ Cost of Services was R\$ 1.1 billion in 3Q24, moving up by 19.6% or R\$ 117.4 million from the R\$ 905.8 million recorded in 3Q23. As of 4Q23, Cost of Services began to include a depreciation component, which was previously entirely allocated to Operating Expenses, in order to more appropriately reflect the cost of procedures performed at cancer centers.

Cost as a percentage of Gross Revenue reached 62.1% in 3Q24, compared to 58.6% in 3Q23, due to (i) the drug mix in the quarter and (ii) the adoption of a commercial strategy that favored cash generation in 3Q24 by temporarily reducing exposure to payors with longer payment cycles but higher contribution margins.

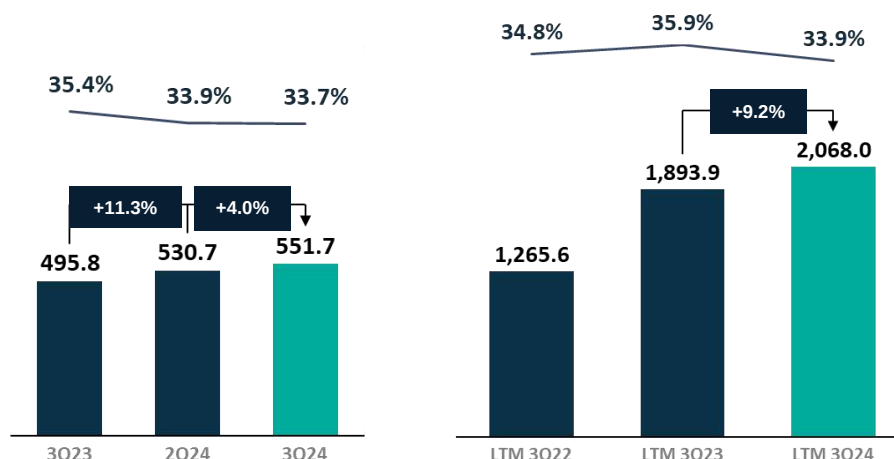
(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Cost of Services Rendered	(1,086.8)	(905.8)	20.0%	(1,040.7)	4.4%	(3,103.8)	(2,612.7)	18.8%
(-) Depreciation	(3.6)	0.0	n/m	(3.7)	(1.8%)	(10.8)	0.0	n/m
Cash Cost of Services Rendered	(1,083.2)	(905.8)	19.6%	(1,037.0)	4.5%	(3,093.0)	(2,612.7)	18.4%
Cash Cost as a % of Gross Revenue	62.1%	58.6%	350 bps	60.2%	190 bps	60.8%	59.0%	180 bps

1- Excluding depreciation and amortization.



Cash Gross Profit: Margin remains stable

Cash¹ Gross Profit and Cash¹ Gross Margin (in R\$ million)



Cash¹ Gross Profit was R\$ 551.7 million (margin of 33.7%) in 3Q24, compared to R\$ 495.8 million in 2Q24, a sequential growth of 4.0%, or R\$21.1 million. Margin remained in line with 2Q24.

In the LTM comparison, Cash¹ Gross Profit was R\$ 2,068.0 million (margin of 33.9%) in LTM 3Q24, compared to R\$ 1,893.9 million in LTM 3Q23 (margin of 35.9%).

Reconciliation between Accounting and Managerial Cash Gross Profit

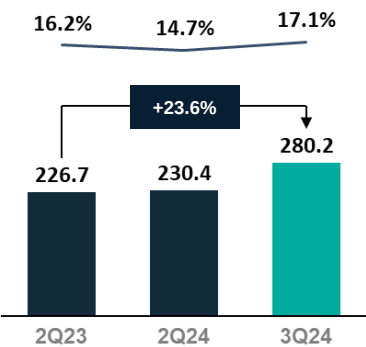
(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Net Revenue	1,634.9	1,401.5	16.6%	1,567.6	4.3%	4,661.2	4,054.5	15.0%
Cost of Services Rendered	(1,086.8)	(905.8)	20.0%	(1,040.7)	4.4%	(3,103.8)	(2,612.7)	18.8%
Gross Profit	548.1	495.8	10.6%	527.0	4.0%	1,557.4	1,441.8	8.0%
(-) Depreciation	(3.6)	0.0	n/m	(3.7)	n/m	(10.8)	0.0	n/m
Cash Gross Profit	551.7	495.8	11.3%	530.7	4.0%	1,568.2	1,441.8	8.8%
Cash Gross Margin %	33.7%	35.4%	(170 bps)	33.9%	(20 bps)	33.6%	35.6%	(200 bps)

1- Excluding depreciation and amortization.



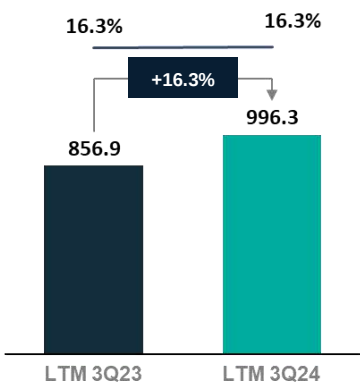
OPERATING EXPENSES

In R\$ million and % of Net Revenue



Cash Operating Expenses (excluding depreciation & amortization, the non-cash charge related to the fair value of the long-term incentive plan - LTIP and Equity Income), totaled R\$280.2 million in 3Q24, or 17.1% of Net Revenue, impacted by restructuring expenses related to corporate downsizing totaling approximately R\$ 20 million. Disregarding those effects, Cash Operating Expenses would have totaled around R\$ 260.2 million, or 15.9% of Net Revenue, There was also lower operating leverage during 3Q24, as the Company chose to temporarily reduce the service (and, therefore, revenue) to certain paying sources with longer collection cycles, to prioritize cash generation.

In the LTM comparison, Cash Operating Expenses totaled R\$ 996.3 million vs. R\$ 856.9 million in LTM 3Q23, remaining stable as a percentage of Net Revenue, at 16.3% in both comparison periods.



Operating Expenses and Cash Operating Expenses

(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %
Net Revenue	1,634.9	1,401.5	16.6%	1,567.6	4.3%
Total of Operating Expenses	(357.2)	(311.8)	14.6%	(311.7)	14.6%
% of Net Revenue	(21.9%)	(22.2%)	(30 bps)	(19.9%)	200 bps
(-) Depreciation and Amortization	(68.4)	(68.5)	(0.1%)	(66.0)	3.7%
(-) Equity Method Income \ (Expense)	(2.8)	(2.6)	8.8%	(5.0)	(42.8%)
(=) Operating Expenses Ex. D&A and Equity Method	(286.0)	(240.7)	18.8%	(240.7)	18.8%
(-) Fair Value of LTIP (non-cash item)	(5.8)	(13.9)	(58.6%)	(10.3)	(44.1%)
(=) Cash Operating Expenses	(280.2)	(226.7)	23.6%	(230.4)	21.6%
% of Net Revenue	(17.1%)	(16.2%)	90 bps	(14.7%)	240 bps

(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %
Net Revenue	1,634.9	1,401.5	16.6%	1,567.6	4.3%
Depreciation	(41.7)	(40.2)	3.8%	(38.7)	7.7%
Amortization	(26.7)	(28.4)	(5.7%)	(27.3)	(2.1%)
Intangible - Exclusivity Rights	(6.8)	(10.1)	(32.7%)	(6.8)	0.1%
Intangible - Dana Farber Collaboration Agreement	(1.9)	(1.9)	0.0%	(1.9)	0.0%
Intangible - Others	(18.0)	(16.4)	10.2%	(18.6)	(3.1%)
Total of Depreciation and Amortization	(68.4)	(68.5)	(0.1%)	(66.0)	3.7%
% of Net Revenue	4.2%	4.9%	(70 bps)	4.2%	0 bps

The Company has a long-term incentive plan (LTIP) that is quarterly measured and accounted for at fair value using the Black & Scholes methodology, which includes the use of specific assumptions for calculating the fair value of these instruments, including ONCO3 share price, option exercise price, risk-free interest rate, dividend yield, volatility, maturity of the instruments and vesting period.

As the LTIP becomes vested and due, it can be settled in Company shares. As of September 30, 2024, the Company had 19.0 million treasury shares (2.9% of total share capital), which can be used to settle future obligations associated with the LTIP.





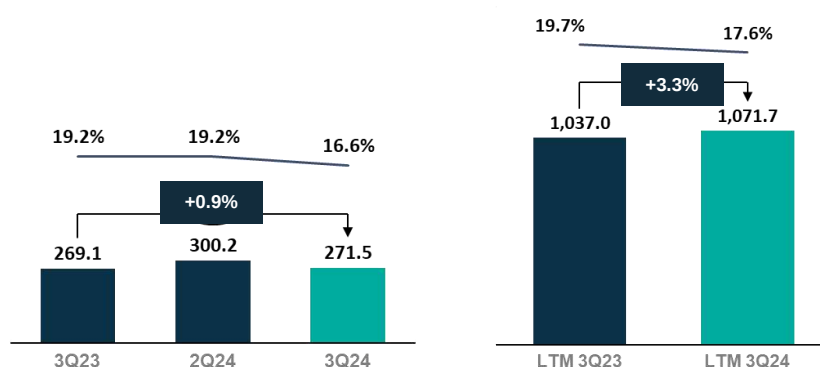
EBITDA



EBITDA of R\$1.1 billion in LTM 3Q24



EBITDA Ex-LTIP¹ (in R\$ million) and Margin (%)



In 3Q24, EBITDA Ex-LTIP¹ was R\$ 271.5 million vs. R\$ 269.1 million in 3Q23. Margin stood at 16.6%. As explained previously, 3Q24 EBITDA was impacted by a combination of (i) lower operational leverage in the period, due a decision by the Company to reduce exposure to certain health plans with longer collection cycles but higher margins, and (ii) higher operational expenses, in the order of approximately R\$ 20 million.

In LTM 3Q24, EBITDA Ex-LTIP¹ totaled R\$ 1,071.7 million *versus* R\$ 1,037.0 million in the previous year, up by 3.3%.

1- Excluding non-cash charge related to fair value of long-term equity incentive plan (LTIP).



EBITDA and EBITA Ex-LTIP¹ detailed calculation

(R\$ Million) ¹	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Gross Revenue	1,745.1	1,546.0	12.9%	1,723.7	1.2%	5,089.6	4,425.7	15.0%
Deductions	(110.2)	(144.4)	(23.7%)	(156.0)	(29.4%)	(428.4)	(371.2)	15.4%
Net Revenue	1,634.9	1,401.5	16.6%	1,567.6	4.3%	4,661.2	4,054.5	15.0%
Cost of Services Rendered	(1,086.8)	(905.8)	20.0%	(1,040.7)	4.4%	(3,103.8)	(2,612.7)	18.8%
Depreciation and Amortization Cash	3.6	0.0	n/m	3.7	(1.8%)	10.8	0.0	n/m
Cash Cost of Services Rendered	(1,083.2)	(905.8)	19.6%	(1,037.0)	4.5%	(3,093.0)	(2,612.7)	18.4%
Gross Profit	548.1	495.8	10.6%	527.0	4.0%	1,557.3	1,441.8	8.0%
Cash Gross Profit	551.7	495.8	11.3%	530.7	4.0%	1,568.2	1,441.8	8.8%
Cash Gross Margin %	33.7%	35.4%	(170 bps)	33.9%	(20 bps)	33.6%	35.6%	(200 bps)
Total Operating Expenses	(357.2)	(311.8)	14.6%	(311.7)	14.6%	(984.5)	(861.5)	14.3%
(+) Depreciation and Amortization	68.4	68.5	(0.1%)	66.0	3.7%	198.6	191.5	3.7%
(+) Equity pickup	2.8	2.6	8.8%	5.0	(42.8%)	7.8	7.3	7.2%
EBITDA	265.8	255.1	4.2%	289.9	(8.3%)	790.1	779.1	1.4%
(+) Non-Cash LTIP Expenses	5.8	13.9	(58.6%)	10.3	(44.1%)	21.9	35.1	(37.7%)
EBITDA Ex-LTIP	271.5	269.1	0.9%	300.2	(9.6%)	812.0	814.2	(0.3%)
EBITDA Ex- LTIP Margin %	16.6%	19.2%	(260 bps)	19.2%	(260 bps)	17.4%	20.1%	(270 bps)

(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Accounting EBITDA	265.8	255.1	4.2%	289.9	(8.3%)	790.1	779.1	1.4%
(+) Non-Cash LTIP Expenses	5.8	13.9	(58.6%)	10.3	(44.1%)	21.9	35.1	(37.7%)
EBITDA Ex-LTIP	271.5	269.1	0.9%	300.2	(9.6%)	812.0	814.2	(0.3%)
Adjustments of EBITDA	37.4	16.3	129.1%	17.0	120.0%	68.6	48.2	42.3%
(+) Mergers & Acquisitions Expenses	6.3	3.0	108.0%	3.7	70.4%	12.1	9.4	28.9%
(+) Precision Medicine	7.8	11.9	(34.4%)	12.3	(36.2%)	31.1	33.9	(8.2%)
(+) Other Non-recurring and / or Non-Operating Items	23.3	1.4	n/m	1.1	n/m	25.4	4.9	413.7%
Adjusted EBITDA	309.0	285.4	8.3%	317.3	(2.6%)	880.6	862.4	2.1%
Adjusted EBITDA Margin %	18.9%	20.4%	(150 bps)	20.2%	(130 bps)	18.9%	21.3%	(240 bps)
Total of adjustments as % of EBITDA	12.1%	5.7%	640 bps	5.4%	670 bps	7.8%	5.6%	220 bps

1- Excluding non-cash charge related to fair value of long-term equity incentive plan (LTIP).



FINANCIAL RESULT AND INCOME TAX

Net Financial Result

In 3Q24, Net Financial Result was negative in R\$ 141.8 million, compared to negative R\$ 179.4 million in 2Q24, a sequential improvement of 20.9%, stemming from the liability management initiatives that the Company has been carrying out for the past two years, coupled with the capital increase of R\$ 1.5 billion completed in early 3Q24, which began to generate additional Financial Revenue.

(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Net Financial Result	(141.8)	(146.0)	(2.9%)	(179.4)	(20.9%)	(513.1)	(396.9)	29.3%
Financial Revenue	93.6	36.2	158.5%	45.5	105.6%	158.7	124.1	27.9%
Financial Expenses	(235.4)	(182.2)	29.2%	(224.9)	4.7%	(671.7)	(521.0)	28.9%

Income tax

In 3Q24, Income Tax and Social Contribution was negative R\$45.9 million, leading to an effective Income Tax and Social Contribution rate of 93.6%, especially due to higher operating expenses in the quarter, concentrated in the parent company, which led to this temporary unbalance.

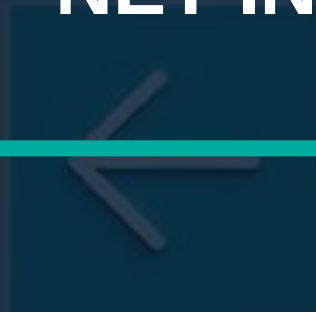
(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Income Tax and Social Contribution]	(45.9)	111.4	(141.2%)	(16.8)	173.4%	(18.0)	42.1	(142.8%)
Current	(45.5)	(55.4)	(17.9%)	(43.7)	4.1%	(124.1)	(159.5)	(22.2%)
Deferred	(0.4)	166.8	(100.3%)	26.9	(101.6%)	106.0	201.7	(47.4%)
Effective tax rate (%)	(93.6%)	293.5%	n/m	(46.8%)	n/m	(30.2%)	23.0%	n/m



Recepção
consultório

Doctor's Offices Reception

NET INCOME



Recepção
tratamento

Treatment Reception

Net Income

Net Income Ex-LTIP¹ amounted to R\$8.9 million in 3Q24, mainly due to lower operating leverage and higher effective income tax rate in the quarter.

(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Net Income	3.1	149.3	(97.9%)	19.1	(83.6%)	41.8	225.5	(81.5%)
Net Income Margin %	0.2%	10.7%	n/m	1.2%	(100 bps)	0.9%	5.6%	(470 bps)
(+) Non-Cash LTIP Expenses	5.8	13.9	(58.6%)	10.3	(44.1%)	21.9	35.1	(37.7%)
(=) Adjusted Net Income	8.9	163.3	(94.6%)	29.4	(69.7%)	63.6	260.7	(75.6%)
Adjusted Net Income Margin %	0.5%	11.6%	n/m	1.9%	(140 bps)	1.4%	6.4%	(500 bps)
Net Income per share - Majority Shareholders ¹	(0.02)	0.19	(112.6%)	0.01	(501.6%)	(0.00)	0.27	(101.7%)

1- Excluding non-cash charge related to fair value of long-term equity incentive plan (LTIP).



Working Capital

In 3Q24, the average accounts receivable days was 111. In the period, the average term of accounts payable was 82 and days of inventories remained at 20 days. Therefore, the number of working capital days in 3Q24 was 49, practically in line with 2Q24 and a significant improvement *versus* 1Q24.

It is also important to highlight that the average accounts receivable term of 111 days was also impacted by the reversal of provisions for disallowances in 3Q24. Excluding this impact, the number would have been 108 days.

	3Q23	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24
Recurring Receivable (1)	101	106	118	101 ²	111 ²
Receivables (Current Asset + Non Current Assets)	-	-	-	122	128
Inventory (2)	13	20	23	23	20
Payables (3)	80	77	82	82	82
Net WK Days ¹	34	49	59	42	49

1- Calculation: (1)+(2)-(3)

2- Calculation does not include long-term receivables resulting from the renegotiation of receivables with the Company's main customer, since the receivables term for this negotiation is longer than the current average term





Managerial Cash Flow for 3Q24

Cash Flow from Operations

Cash Flow from Operations was R\$ 198.3 million in 3Q24, an improvement in cash generation of R\$ 210.7 million when compared to 2Q24. This performance was mainly due to a higher volume of receivables from customers.

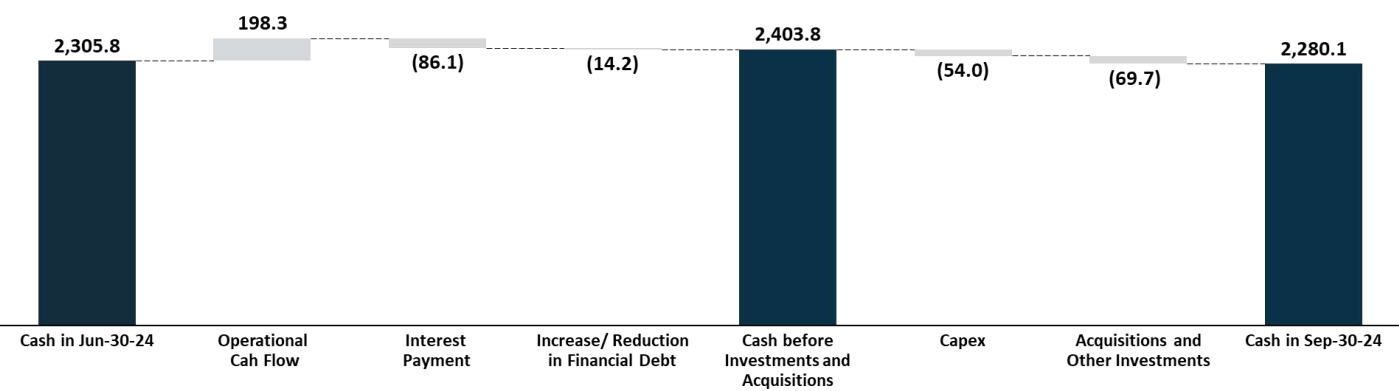
Cash Flow from Financing

Cash Flow from Financing was comprised by: (i) payment of interest of R\$ 86.1 million and (ii) R\$ 14.2 million in net debt amortizations. In the reconciliation between the accounting and managerial cash flow statements, there is a negative adjustment of R\$ 1,500.0 million in the Financing Cash Flow offset by a positive adjustment of the same amount in the Investment Cash Flow, merely to reflect the approval of the capital increase, which was completed in July.

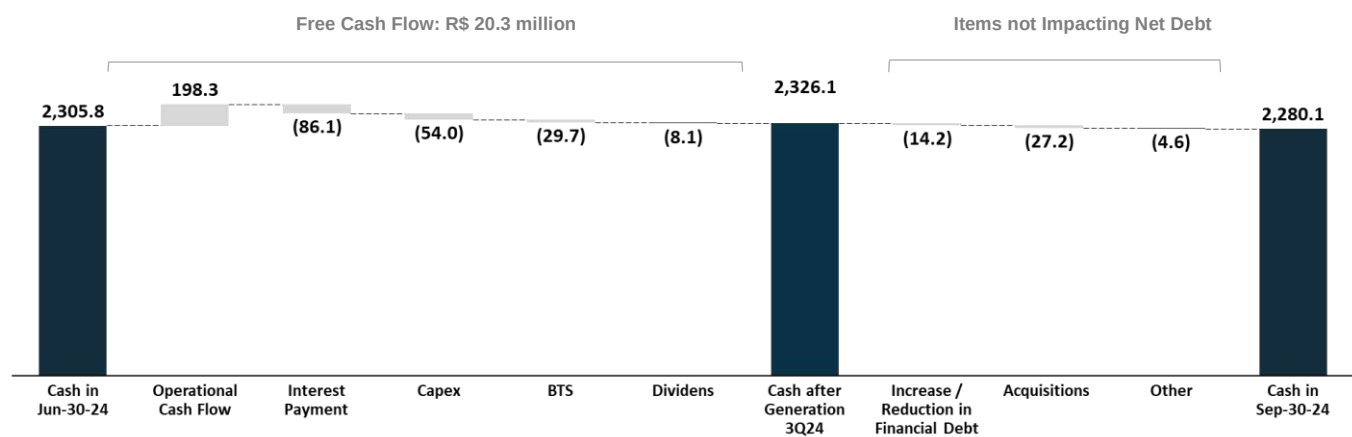
Cash Flow from Investments

Cash Flow from Investment was composed of (i) R\$ 54.0 million in capex, (ii) R\$ 29.7 million in payments related to future BTS projects, and (iii) R\$ 31.8 million in payments for acquisitions and other investments.

MANAGERIAL CASH FLOW FOR 3Q24



FREE CASH FLOW



Free Cash Flow in 3Q24, measured as cash generation before changes in financial debt and acquisitions payable, was positive at R\$ 20.3 million, due to (i) positive performance in operational cash generation, with an improvement in the collections and, consequently, better working capital dynamics, (ii) lower financial expenses, after the improvement of the Company's capital structure, through the capital increase, and (iii) greater capex discipline in the period.



Reconciliation between Accounting and Managerial Cash Flow

(R\$ million)	1Q24	2Q24	3Q24
Operating Cash Flow, according to FS	(133.1)	(196.4)	112.1
Interest paid, loans, financing, debentures, leases and acquisitions	78.8	183.9	86.1
Managerial Operational Cash Flow	(54.3)	(12.4)	198.3
Financing Cash Flow, according to FS	81.5	2,155.8	(72.4)
Interest paid, loans, financing, debentures, leasing and acquisitions	(78.8)	(183.9)	(86.1)
Effects of exchange rate changes on the balance of cash held in foreign currencies currencies	0.0	0.3	0.0
Payment of acquisitions	28.2	149.4	27.2
Share Redemption Payment	3.6	1.0	(4.6)
Dividends paid	0.0	2.4	8.1
Debts with related parties	5.5	0.2	0.0
Payment of leased assets	12.8	12.9	6.3
Capital Increase	0.0	0.0	(1,500.0)
Expenditure on public offering of shares	0.0	0.0	5.1
Payment of intangible	16.6	9.7	11.0
Income on securities	0.3	8.0	13.9
Cash Flow from Managerial Financing	69.6	2,155.7	(1,591.3)
Cash Flow from Investments, according to FS	(86.4)	(1,821.9)	31.0
Acquisitions Payment	(28.2)	(149.4)	(27.2)
Share Redemption Payment	(3.6)	(1.0)	4.6
Dividends paid	0.0	(2.4)	(8.1)
Debts with related parties	(5.5)	(0.2)	0.0
Payment of leased assets	(12.8)	(12.9)	(6.3)
Capital Increase	0.0	0.0	1,500.0
Payment of intangible	(16.6)	(9.7)	(11.0)
Expenditure on public offering of shares	0.0	0.0	(5.1)
Securities	(207.1)	1,651.9	(114.1)
Cash Flow from Investments and Others Management	(360.2)	(345.5)	1,363.7





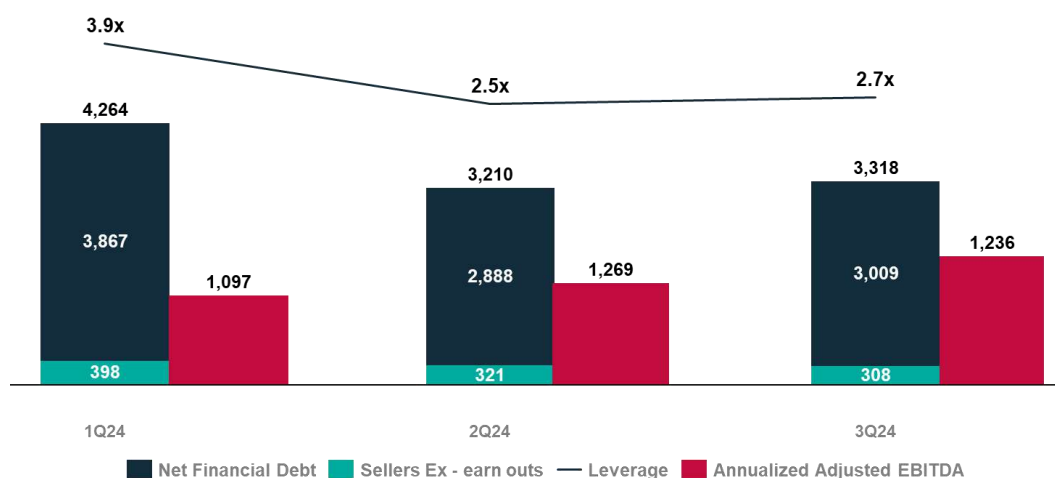
Indebtedness

Indebtedness and leverage ratio

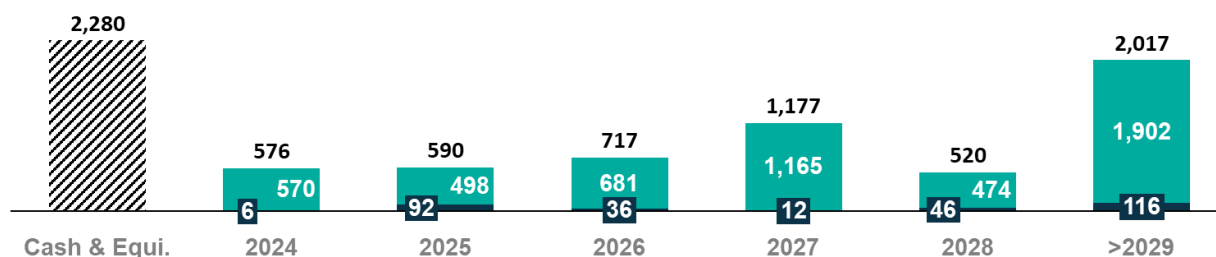
The Company's Net Financial Debt plus Acquisitions Payable at the end of 3Q24 amounted to R\$3,317.5 million.

Total Financial Leverage, measured by $(\text{Net Financial Debt} + \text{Acquisitions Payable}) / \text{Annualized Adjusted EBITDA}$ in 3Q24 stood at 2.7x.

Net Financial Leverage, including Acquisitions Payable



Financial Debt Amortization Schedule and Acquisition (in R\$ million)



Financial Debt Cost (in R\$ million)

Description of debt	Indexer / Interest	Final Maturities	Positions of 09/30/2024	% Relevance
Financing	CDI+2.5% p.y. to CDI+4.99% p.y./IPCA+0.9958% p.y. to IPCA+1.9611% p.y./5% p.y. to 11.67% p.y.	09/08/2031	41.1	0.8%
CCB/ Working Capital	CDI+1.547% p.y.to CDI+6.17% p.y. / IPCA+1.21% p.y. to IPCA+2.011% p.y. / TFC+10.2607% p.y. to TFC+27.87% p.y.	05/22/2028	926.5	17.6%
CRI	CDI+1.16% p.y. to CDI+1.91% p.y.	10/17/2033	1,506.5	28.7%
Law 4,131	CDI+1.75% p.y. to CDI+1.8% p.y.	03/17/2026	198.2	3.8%
Finep	TJLP+0.5% p.y.	12/15/2031	59.4	1.1%
Debentures	CDI+1.4% p.y.to CDI+2.4% p.y.	11/26/2029	2,519.7	48.0%
Total			5.251,4	100.0%
Short-term			901.5	17.2%
Long-term			4,349.9	82.8%

A dark, blue-tinted photograph of an office interior. The space features glass-walled cubicles and desks with computer monitors. The lighting is soft and even. Two horizontal teal lines are positioned above and below the word 'ANNEX'.

ANNEX

BALANCE SHEET

ASSETS (in R\$ Million)	09/30/2024	12/31/2023
CURRENT		
Cash and Cash Equivalents	621	551
Market Securities	1,537	211
Derivative Financial Instruments	7	0
Accounts Receivable	2,155	1,857
Inventory	236	206
Taxes Recoverable	292	207
Other Assets	140	74
Total Current Assets	4,987	3,105
NON-CURRENT		
Market Securities	122	91
Derivative Financial Instruments	17	37
Accounts Receivable	336	0
Judicial Deposits	64	19
Deferred Income Tax and CSLL	513	393
Related Parties	20	8
Other Assets	302	88
Investments in Subsidiaries	5	12
Fixed Assets	905	830
Intangible Assets	4,474	4,191
Right of Use and Leased Assets	523	405
Total Non-Current Assets	7,281	6,073
TOTAL ASSETS	12,268	9,178



BALANCE SHEET

LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY (in R\$ Million)	09/30/2024	12/31/2023
CURRENT		
Suppliers	989	795
Loans and Financings	728	351
Debentures	174	56
Derivative Financial Instruments	17	0
Social Obligations	144	129
Tax Obligations	179	90
Income Tax and Social Contribution Payable	62	62
Accounts Payable for Acquisitions	100	162
Dividends Payable	24	29
Commercial Lease	54	67
Other Liabilities	72	75
Total Current Liabilities	2,543	1,816
NON-CURRETN		
Loans and Financings	2,004	2,048
Debentures	2,346	1,688
Derivative Financial Instruments	21	2
Social Obligations	9	6
Tax Obligations	50	12
Deferred Taxes	37	22
Provisions for Tax, Labor and Civil Risks	49	51
Accounts Payable for Acquisitions	497	430
Related Parties	8	12
Advance for Future Capital Increase	6	6
Commercial Lease	480	345
Other Liabilities	61	61
Total Non-Current Liabilities	5,569	4,683
SHAREHOLDERS' EQUITY		
Paid-in Capital Stock	3,147	2,455
Shares to Subscribe	0	0
Expenses with Initial Public Offering	(121)	(116)
Capital Reserve	1,664	841
Treasury Stock	(101)	(104)
Equity Valuation Adjustment	14	13
Transaction between Partners	(744)	(723)
Retained Losses	(68)	(65)
Equity Attributed to Controlling Shareholders	3,791	2,301
Non Controlling Shareholders	365	378
Total Shareholders' Equity	4,156	2,679



INCOME STATEMENT FOR THE QUARTER

Statement of Income for the Year (in R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Net Revenues	1,634.9	1,401.5	16.6%	1,567.6	4.3%	4,661.2	4,054.5	15.0%
Cost of Services Rendered	(1,086.8)	(905.8)	20.0%	(1,040.7)	4.4%	(3,103.8)	(2,612.7)	18.8%
Gross Profit	548.1	495.8	10.6%	527.0	4.0%	1,557.3	1,441.8	8.0%
Operating Revenues (Expenses)	(357.2)	(311.8)	14.6%	(311.7)	14.6%	(984.5)	(861.5)	14.3%
Operating Expenses	(355.8)	(308.7)	15.2%	(311.1)	14.3%	(983.8)	(868.2)	13.3%
Other Operating Revenues (Expenses), Net	1.4	(0.5)	(392.2%)	4.3	(68.8%)	7.2	14.0	(48.7%)
Equity Interest	(2.8)	(2.6)	8.8%	(5.0)	(42.8%)	(7.8)	(7.3)	7.2%
Operating Income (Loss) Before Financial Results	190.8	184.0	3.7%	215.2	(11.3%)	572.9	580.3	(1.3%)
Net Financial Result	(141.8)	(146.0)	(2.9%)	(179.4)	(20.9%)	(513.1)	(396.9)	29.3%
Interest Income	93.6	36.2	158.5%	45.5	105.6%	158.7	124.1	27.9%
Interest Expenses	(235.4)	(182.2)	29.2%	(224.9)	4.7%	(671.7)	(521.0)	28.9%
Operating Income (Loss) Before Income Tax and Social Contribution	49.0	37.9	29.3%	35.9	36.8%	59.8	183.4	(67.4%)
Income Tax and Social Contribution	(45.9)	111.4	(141.2%)	(16.8)	173.4%	(18.0)	42.1	(142.8%)
Current	(45.5)	(55.4)	(17.9%)	(43.7)	4.1%	(124.1)	(159.5)	(22.2%)
Deferred	(0.4)	166.8	(100.3%)	26.9	(101.6%)	106.0	201.7	(47.4%)
Net Income (Loss) for the period	3.1	149.3	(97.9%)	19.1	(83.6%)	41.8	225.5	(81.5%)

RECONCILIATION OF EBITDA FROM NET INCOME

(R\$ Million)	3Q24	3Q23	Δ %	2Q24	Δ %	9M24	9M23	Δ %
Net Income	3.1	149.3	(97.9%)	19.1	(83.6%)	41.8	225.5	(81.5%)
(-) Financial Result	141.8	146.0	(2.9%)	179.4	(20.9%)	513.1	396.9	29.3%
(-) Income Tax and Social Contribution	45.9	(111.4)	(141.2%)	16.8	173.4%	18.0	(42.1)	(142.8%)
(-) Depreciation and Amortization	72.1	68.5	5.2%	69.7	3.4%	209.5	191.5	9.4%
(-) Equity Method Income / (Expense)	2.8	2.6	8.8%	5.0	(42.8%)	7.8	7.3	7.2%
EBITDA	265.8	255.1	4.2%	289.9	(8.3%)	790.1	779.1	1.4%
(+) Fair Value of LTIP (non-cash item)	5.8	13.9	(58.6%)	10.3	(44.1%)	21.9	35.1	(37.7%)
EBITDA Ex-LTIP	271.5	269.1	0.9%	300.2	(9.6%)	812.0	814.2	(0.3%)
<i>EBITDA Ex-LTIP Margin %</i>	<i>16.6%</i>	<i>19.2%</i>	<i>(260 bps)</i>	<i>19.2%</i>	<i>(260 bps)</i>	<i>17.4%</i>	<i>20.1%</i>	<i>(270 bps)</i>
Adjustments to EBITDA	37.4	16.3	129.3%	17.0	120.2%	68.6	48.2	42.4%
(+) Mergers & Acquisitions Expenses	6.3	3.0	109.5%	3.7	71.6%	12.1	9.4	29.4%
(+) Precision Medicine	7.8	11.9	(34.4%)	12.3	(36.2%)	31.1	33.9	(0 bps)
(+) Other Non-recurring and / or Non-Operating Items	23.3	1.4	n/m	1.1	n/m	25.4	4.9	4 bps
Adjusted EBITDA	309.0	285.4	8.3%	317.3	(2.6%)	880.6	862.4	2.1%
<i>Adjusted EBITDA Margin %</i>	<i>18.9%</i>	<i>20.4%</i>	<i>(150 bps)</i>	<i>20.2%</i>	<i>(130 bps)</i>	<i>18.9%</i>	<i>21.3%</i>	<i>(240 bps)</i>
<i>Total Adjustments as % of Adjusted EBITDA</i>	<i>12.1%</i>	<i>5.7%</i>	<i>640 bps</i>	<i>5.4%</i>	<i>670 bps</i>	<i>7.8%</i>	<i>5.6%</i>	<i>220 bps</i>



oncoCLíNICAS&CO

