



# Resultados do 1T26

30 de abril de 2026

**MYPK**  
B3 LISTED NM

**ISE B3**

**IDIVERSA B3**

**ICO2 B3**

**ADR: IOCJY**

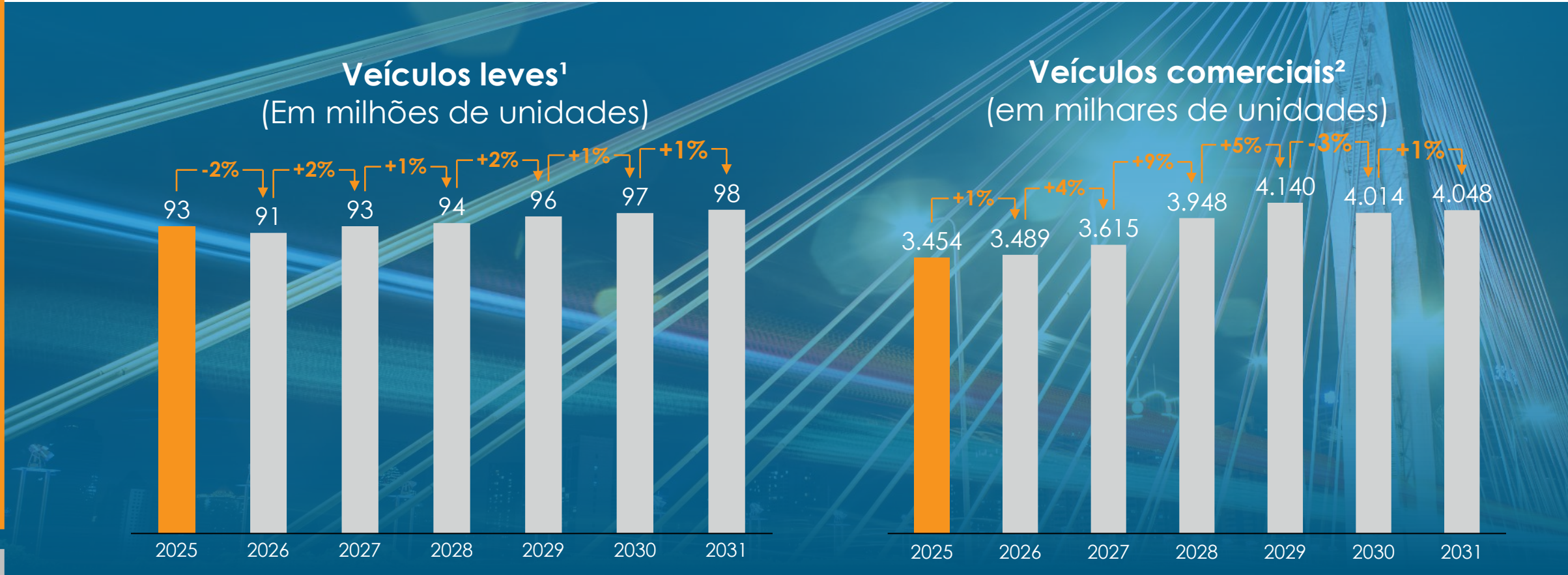


# Visão Geral do 1T26

- Receita relativamente estável
  - Apesar da redução ano a ano nos veículos comerciais da América do Norte e da Europa, observam-se sinais iniciais de estabilização em alguns mercados
  - A Maxion apresenta um desempenho sólido globalmente
- Aumento da rentabilidade
  - Aumentos consistentes refletem a reestruturação na América do Norte, a resiliência na Europa e o desempenho superior na Ásia
- Cadeia de suprimentos flexível
  - A superação dos desafios geopolíticos permite um atendimento de alta qualidade ao cliente
- Disciplina operacional
  - A busca permanente pela excelência no desempenho e a força global impulsionam a conquista de novos negócios e a criação de valor



# Mercado – Produção global de veículos



**Produção global ex-China - var.**

+1% -2% +2% +2% +2% +1% +1%

-7% +6% +3% +10% +4% -2% +1%

Fonte: <sup>1</sup> S&P Global – Abril de 2026  
<sup>2</sup> Global Data 1T26

# Destaque do 1T26

## Receita líquida

**R\$ 3,8 bilhões**

Níveis de vendas estáveis, apesar de quedas significativas ano a ano nos veículos comerciais da América do Norte e do Sul, compensadas pelos veículos leves da América do Sul e da Ásia

Crescimento da receita excluindo variação cambial

## Lucro Bruto

**R\$ 441,5 milhões**

com uma margem de

**11,6%**

um aumento de

**0,3 p.p.<sup>1</sup>**

Abordagem resiliente à incerteza global permite um suporte eficaz ao cliente e ganhos sustentáveis de produtividade

## EBITDA

**R\$ 357,0 milhões**

com uma margem de

**9,4%**

um aumento de

**0,4 p.p.<sup>1</sup>**

A disciplina operacional e os esforços de reestruturação contribuem para um forte desempenho e uma rentabilidade saudável

## Alavancagem<sup>2</sup>

**2,49x**

em comparação com

**2,65x**

no 4º trimestre de 2025

**2,34x**

no 1º trimestre de 2025

Redução da alavancagem em relação ao trimestre anterior, resultado de um fluxo de caixa mais robusto e disciplina na execução

<sup>1</sup> Em comparação com o mesmo período do ano anterior

<sup>2</sup> Dívida líquida/EBITDA dos últimos 12 meses

# Receita por produto



Componentes Estruturais VL

3%



Componentes Estruturais VC

19%



Rodas de Aço VL

24%



Rodas de Aço VC

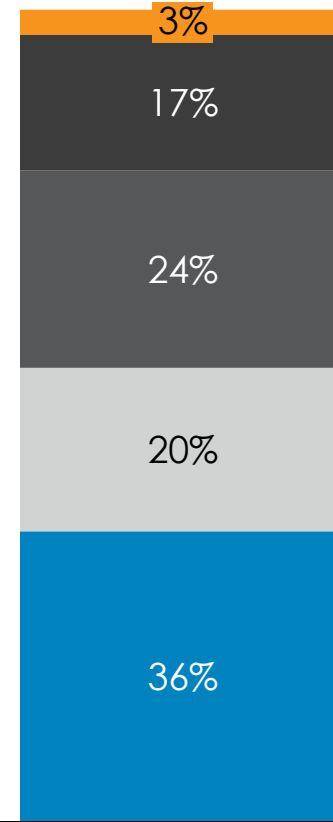
20%



Rodas de Alumínio VL

33%

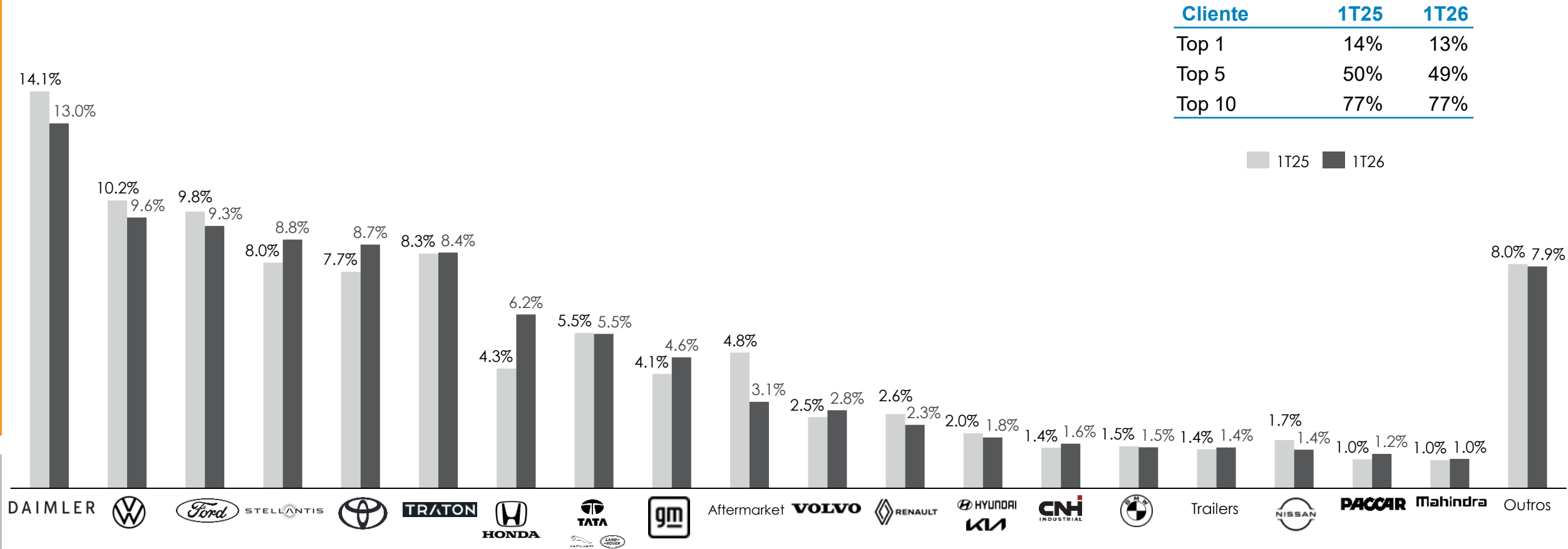
1T25



1T26

Forte demanda por rodas de alumínio em veículos leves (Américas e Ásia) mitiga o impacto da queda em veículos comerciais, especialmente na América do Norte

# Receita por cliente



Cliente	1T25	1T26
Top 1	14%	13%
Top 5	50%	49%
Top 10	77%	77%

■ 1T25 ■ 1T26

A menor demanda por veículos comerciais foi compensada pelo forte desempenho dos veículos leves, em linha com a evolução do mix de produtos, especialmente as rodas de alumínio

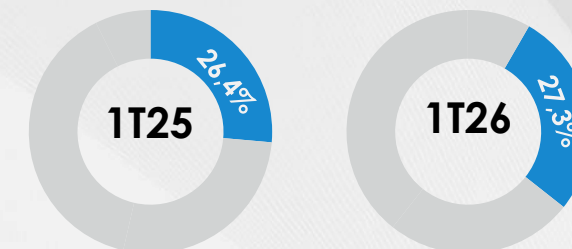
# Desempenho Operacional América do Sul

## Receita operacional líquida

1T26  
R\$ 1.0 bilhões  
estável vs 1T25

Receita estável apesar da  
contração do mercado  
brasileiro de caminhões

## Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



## Desempenho do mercado brasileiro<sup>1</sup> – veículos produzidos (em milhares)

	1T25	1T26	Var.
Veículos leves	560	601	7,4%
Veículos comerciais	39	33	-14,3%

+ 7,8% Veículos leves  
- 7,0% Veículos comerciais

<sup>1</sup> Fonte: ANFAVEA e estimativas da Companhia

Nota: Informações financeiras apresentadas em Reais (R\$).

# Desempenho Operacional América do Norte

## Receita operacional líquida

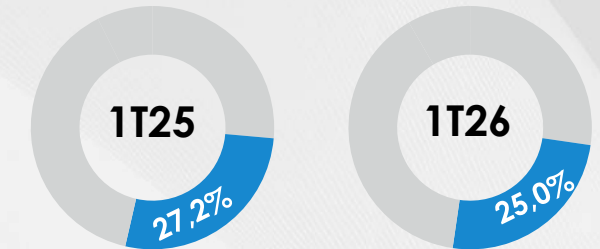
1T26

R\$ 950 milhões

▼ 11.2% vs 1T25

Margem sólida no 1T26 após reestruturação, fortalecendo a posição da Companhia diante de uma recuperação gradual do mercado de caminhões

## Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)

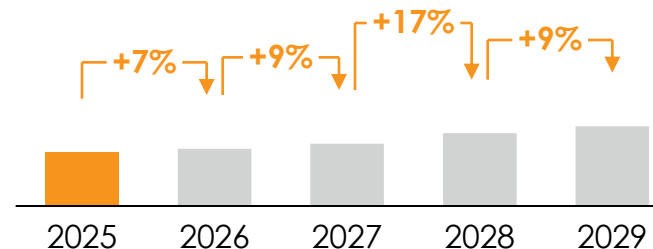


## Desempenho no mercado<sup>1</sup> – Veículos produzidos (em milhares)

	1T25	1T26	Var.
Veículos leves	3.767	3.692	-2,0%
Veículos comerciais	130	105	-19,2%

+ 3,9% veículos leves  
- 26,7% veículos comerciais

## Previsão de produção de veículos comerciais na América do Norte



<sup>1</sup> Fonte: abril de 2026 – S&P Global veículos leves, 1º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da empresa.

Nota: Informações financeiras reportadas em reais brasileiros (R\$).

# Desempenho Operacional EMEA<sup>1</sup>

## Receita operacional líquida

1T26

R\$ 1.5 bilhão

▼ 2.4% vs 1T25

Queda no mercado de veículos leves, parcialmente mitigada pelo forte desempenho no segmento de caminhões

## Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)

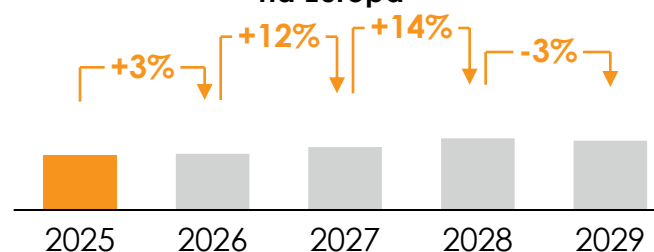


## Desempenho no mercado<sup>2</sup> – Veículos produzidos (em milhares)

	1T25	1T26	Var.
Veículos leves	4.043	3.948	-2,3%
Veículos comerciais	110	120	8,8%

- 6,5% veículos leves  
+ 11,3% veículos comerciais

## Previsão da produção de veículos comerciais na Europa



<sup>1</sup> Europa, Oriente Médio e África.

<sup>2</sup> Considera UE27 + Reino Unido + Turquia

<sup>3</sup> Fonte: abril de 2026 – S&P Global (veículos leves), 1º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da Companhia

Nota: Informações financeiras reportadas em Reais (R\$).

# Desempenho Operacional Ásia

## Receita operacional líquida

1T26

R\$ **321** milhões

▲ **9.8%** vs 1T25

Sólido desempenho no 1T26,  
refletindo a consistência  
operacional do negócio

## Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



## Desempenho no mercado<sup>2</sup> – Veículos produzidos (em milhares)

	1T25	1T26	Var.
Índia – VL	1.597	1.746	9,4%
Índia – VC	145	167	15,2%
Tailândia – VL	351	356	1,2%

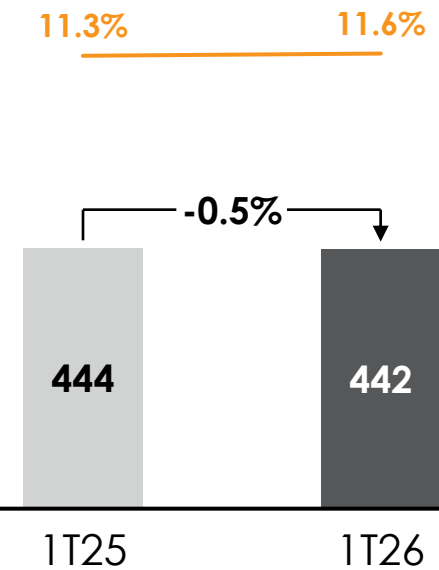
+ 18,2% veículos leves  
- 5,7% veículos comerciais

<sup>2</sup> Fonte: abril de 2026 – S&P Global (veículos leves), 1º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da Companhia

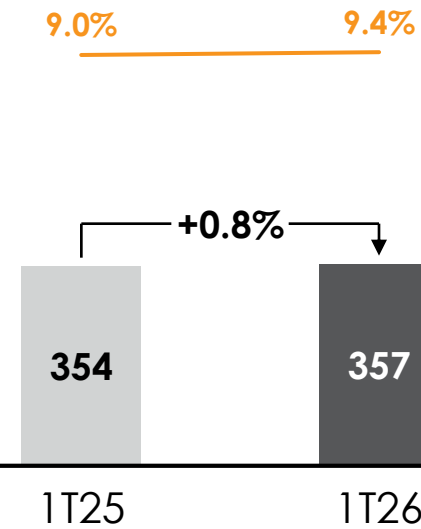
Nota: Informações financeiras reportadas em Reais (R\$)

# Lucro bruto e Margem bruta (%)

O impacto da menor absorção dos custos fixos foi mitigado pela reprecificação, um mix de vendas mais favorável e maior eficiência operacional.



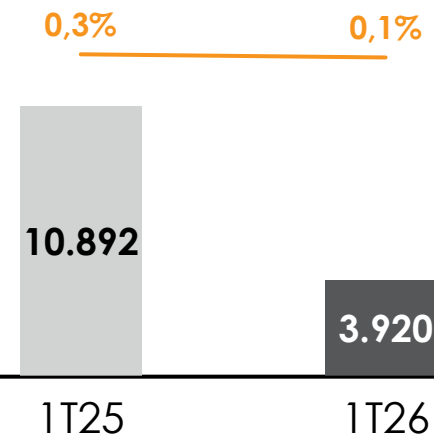
# EBITDA e Margem EBITDA (%)



A margem EBITDA melhorou, apesar da queda do mercado de caminhões da América do Norte e do Sul.

Nota: Os custos de reestruturação totalizaram R\$ 6,0 milhões no 1T26, em comparação com R\$ 2,8 milhões no 1T25. Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

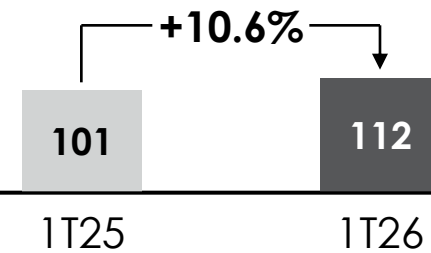
# Lucro líquido



Nota: Informações financeiras apresentadas em milhares de reais (R\$).

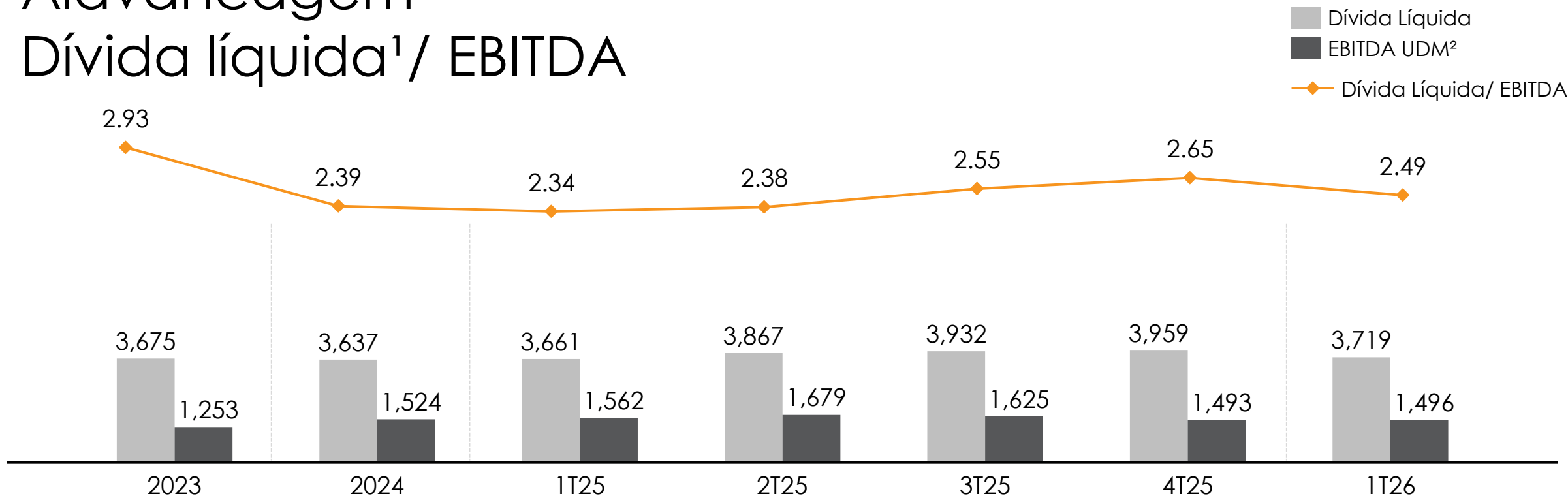
# Investimentos

Investimentos foram alocados principalmente em projetos na Europa e Brasil, com foco em iniciativas de portfólio, eficiência operacional, automação, melhorias de processos e novos negócios.



# Alavancagem

## Dívida líquida<sup>1</sup> / EBITDA



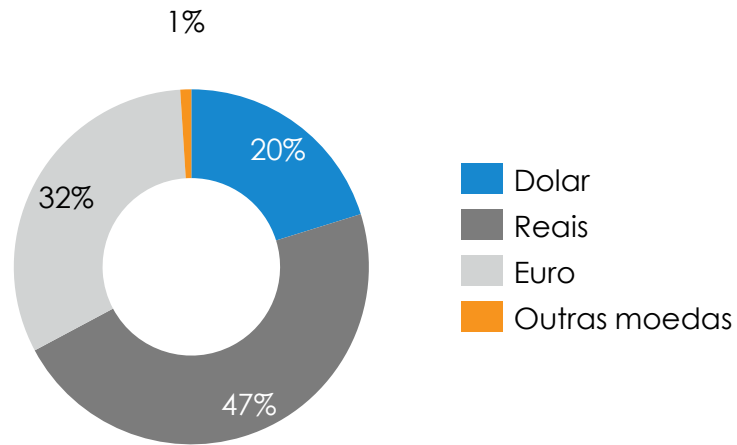
<sup>1</sup> Considera a dívida líquida + instrumentos financeiros derivativos

<sup>2</sup> UDM: últimos 12 meses

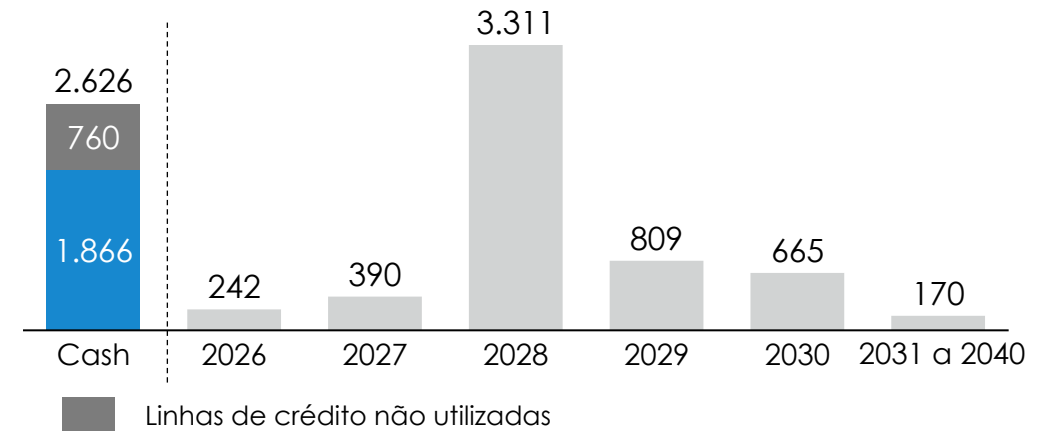
Nota: Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

# Dívida bruta

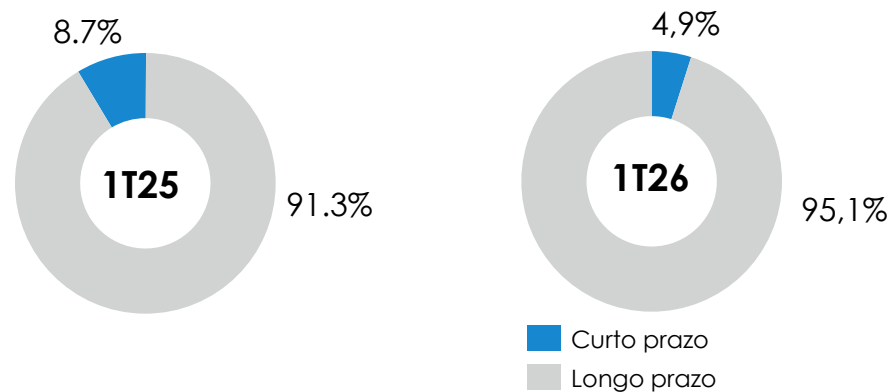
## Composição



## Vencimento<sup>1</sup> (em milhões)



## Prazo



## Custo

	1T25	1T26
Custo (BRL)	CDI + 1,4%	CDI + 0,7%
Custo (EUR)	3,5%	3,5%
Custo (USD)	5,6%	5,2%
Prazo médio	3,7 anos	3,1 anos

<sup>1</sup>Inclui instrumentos financeiros  
Observação: Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

# O trabalho em equipe se traduz em resultados financeiros

O Programa de Prêmios Anual Reconhece a Criação Sustentável de Valor



Mais de 1.700 projetos -> 3.000 participantes em todo o mundo – 34 fábricas – 19 equipes vencedoras!

# Entregando valor em mundo complexo

Prêmios de clientes confirmam nossa execução



AMÉRICAS



AMÉRICAS



ÁSIA



EMEA



**MAXION**

---



# lochpe-Maxion 1Q26 Earnings

April 30, 2026

**MYPK**  
B3 LISTED NM

**ISE B3**

**IDIVERSA B3**

**ICO2 B3**

**ADR: IOCJY**

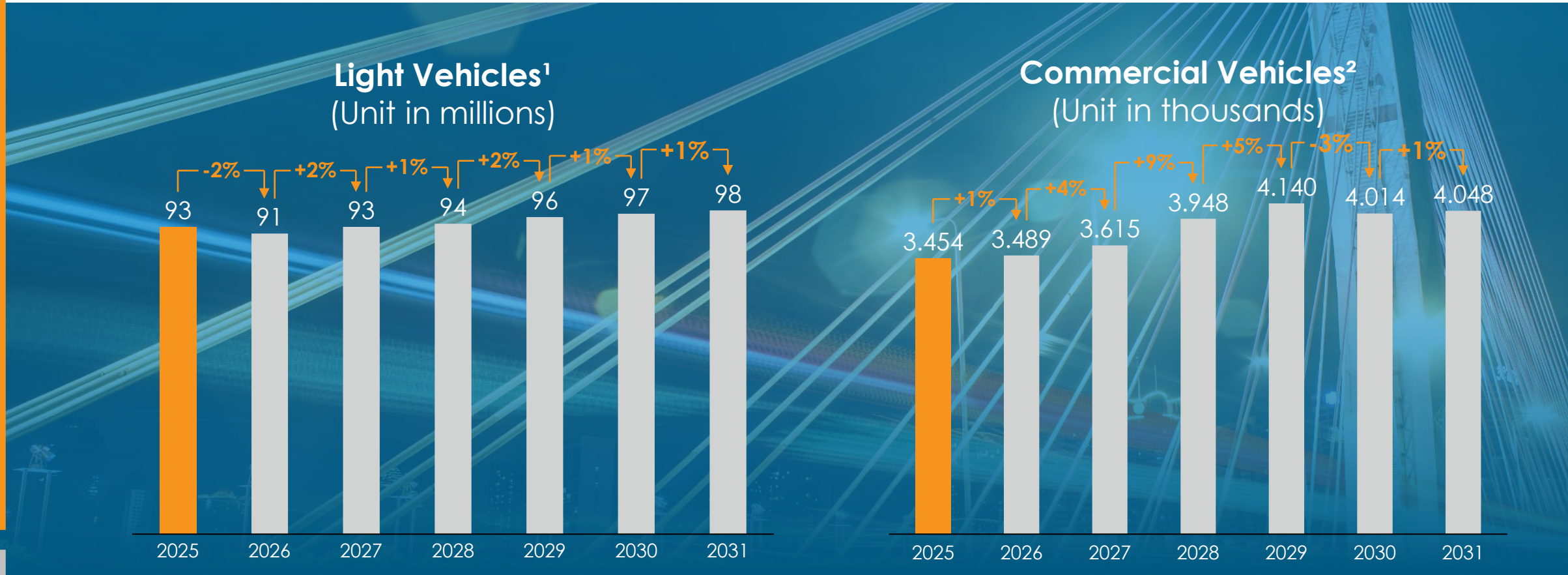


# 1 Q26 Executive Overview

- Relatively Stable sales
  - Despite YoY reduction in NA and EU CV, market shows signs of recovery
  - Maxis globally performing solid
- Profitability increases
  - Consistent modest increases reflect NA restructuring, Europe resilience and Asia outperformance
- Flexible supply chain
  - Successful navigation of geopolitical challenges enable flawless customer service
- Operational discipline
  - Relentless performance excellence and global strength fuel new business wins and value creation



# Market – Global Vehicle Production



**Global production ex-China - var.**

+1% -2% +2% +2% +2% +1% +1%

-7% +6% +3% +10% +4% -2% +1%

Source: <sup>1</sup> S&P Global – April 2026  
<sup>2</sup> Global Data 1Q26

# 1 Q26 Highlights

## Net Revenue

**R\$ 3.8 billion**

Sustained sales levels despite significant YoY declines in North and South America commercial vehicles, offset by South America and Asia light vehicles.

Revenue growth excluding FX effects.

## Gross Profit

**R\$ 441.5 million**

with a margin of

**11.6%**

an increase of

**0.3 p.p.<sup>1</sup>**

A resilient approach to global uncertainty enables effective customer support and sustained productivity gains.

## EBITDA

**R\$ 357.0 million**

with a margin of

**9.4%**

an increase of

**0.4 p.p.<sup>1</sup>**

Operational discipline and restructuring efforts support strong performance and healthy profitability.

## Leverage<sup>2</sup>

**2.49x**

compared to

**2.65x**

in 4Q25

**2.34x**

in 1Q25

Meaningful QoQ leverage reduction supported by stronger cash flow and disciplined execution.

<sup>1</sup> Compared to the same period last year

<sup>2</sup> Net debt/EBITDA for the last 12 months

# Revenue by Product



Structural Components LV

3%



Structural Components CV

19%



Steel Wheels LV

24%



Steel Wheels CV

20%



Aluminum Wheels LV

33%

1Q25

3%

17%

24%

20%

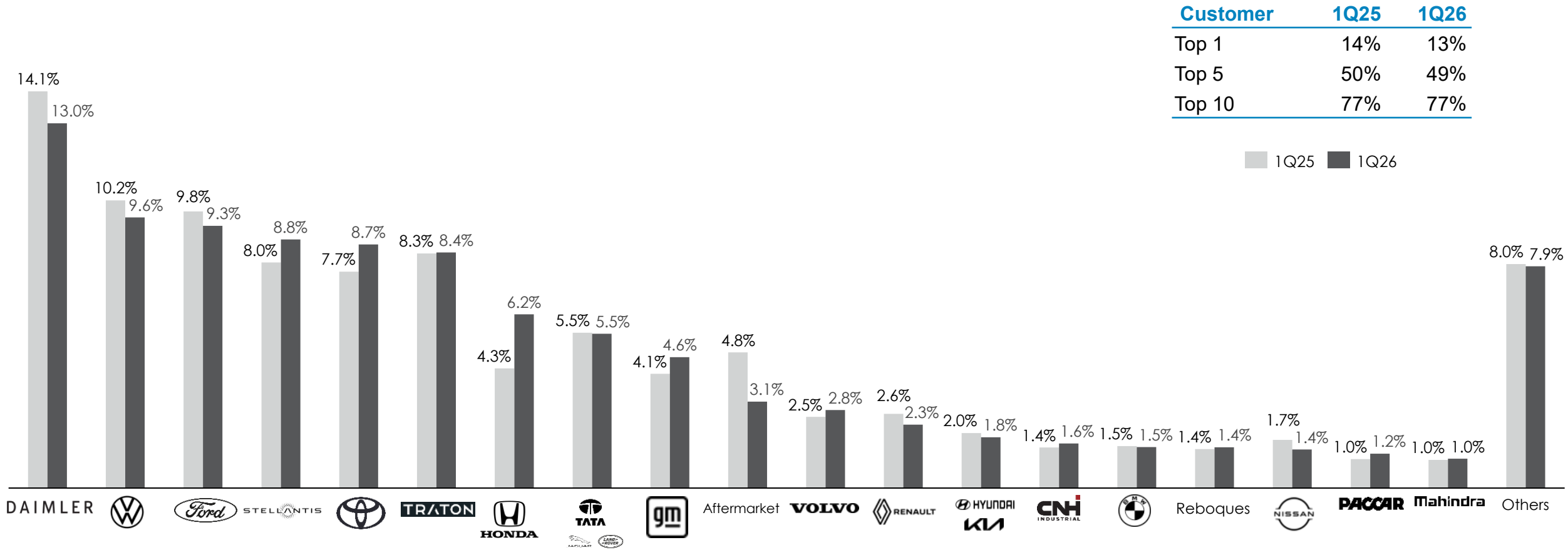
36%

1Q26

Strong demand for aluminum wheels in the light vehicle segment across South America, North America, and Asia partially offsets the significant decline in commercial vehicles, particularly in North America (impacting MSC).

LV: light vehicles  
CV: commercial vehicles

# Revenue by Customer



Customer	1Q25	1Q26
Top 1	14%	13%
Top 5	50%	49%
Top 10	77%	77%

■ 1Q25 ■ 1Q26

Lower demand for commercial vehicles was offset by the strong performance of light vehicles, in line with the evolution of the product mix, especially aluminum wheels

# Operational Performance South America

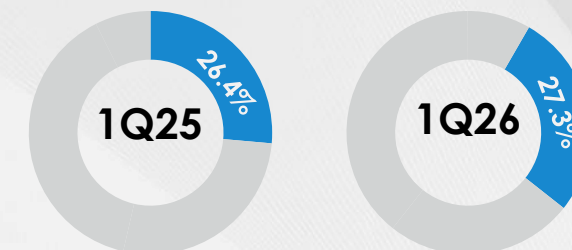
## Net Operating Revenue

1Q26  
R\$ 1.0 billion  
stable vs 1Q25

Stable revenue despite  
Brazilian truck market  
contraction

+ 7.8% Light vehicles  
- 7.0% Commercial vehicles

## Share of Consolidated Net Operating Revenue – (%)



## Brazilian Market Performance<sup>1</sup> – Vehicles Produced (in thousands)

	1Q25	1Q26	Var.
Light vehicles	560	601	7.4%
Commercial vehicles	39	33	-14,3%

<sup>1</sup> Source: ANFAVEA and company estimates.

Note: Financial information reported in Brazilian Reais (R\$).

# Operational Performance North America

## Net Operating Revenue

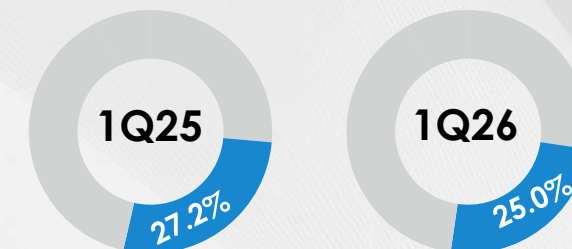
1Q26

R\$ 950 million

▼ 11.2% vs 1Q25

Solid 1Q 2026 margin  
after restructuring,  
preparing for truck  
market rebound

## Share of Consolidated Net Operating Revenue – (%)

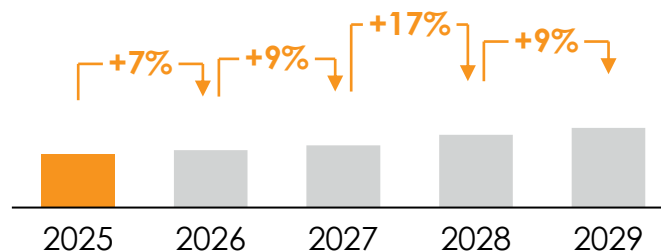


## Market Performance<sup>1</sup> – Vehicles Produced (in thousands)

	1Q25	1Q26	Var.
Light vehicles	3,767	3,692	-2.0%
Commercial vehicles	130	105	-19.2%

+ 3.9% light vehicles  
- 26.7% commercial vehicles

## NA Commercial Vehicles Production Forecast



<sup>1</sup> Source: April 2026- S&P Global light vehicles, 1Q26 - Global Data commercial vehicles and company estimates.

Note: Financial information reported in Brazilian Reals (R\$).

# Operational Performance EMEA<sup>1</sup>

## Net Operating Revenue

1Q26

R\$ 1.5 billion

▼ 2.4% vs 1Q25

Light vehicle portfolio  
clean up, Maxion  
mitigating through  
strong truck  
performance

## Share of Consolidated Net Operating Revenue – (%)

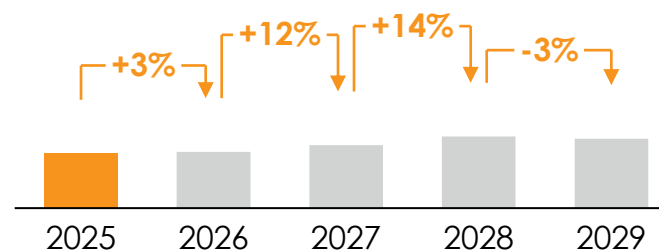


## Market Performance<sup>2</sup> – Vehicles Produced (in thousands)

	1Q25	1Q26	Var.
Light vehicles	4,043	3,948	-2.3%
Commercial vehicles	110	120	8.8%

- 6.5% light vehicles  
+ 11.3% commercial vehicles

## EU Commercial Vehicles Production Forecast



<sup>1</sup> Europe, Middle East and Africa.

<sup>2</sup> Considers EU27 + UK + Türkiye

<sup>3</sup> Source: April 2026- S&P Global light vehicles, 1Q26 - Global Data commercial vehicles and company estimates.

Note: Financial information reported in Brazilian Reals (R\$).

# Operational Performance Asia

## Net Operating Revenue

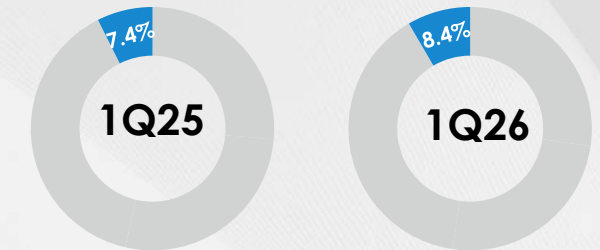
1Q26

R\$ 321 million

▲ 9.8% vs 1Q25

**Solid 1Q 2026  
encouraged by  
underlying  
momentum  
in the business**

## Share of Consolidated Net Operating Revenue – (%)



## Market Performance<sup>2</sup> – Vehicles Produced (in thousands)

	1Q25	1Q26	Var.
India – LV	1,597	1,746	9.4%
India – CV	145	167	15.2%
Thailand – LV	351	356	1.2%

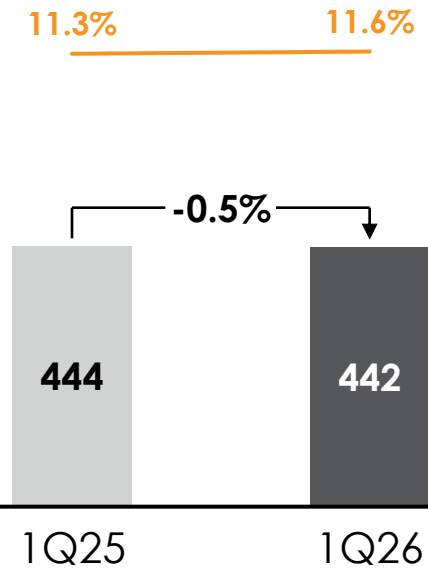
+ 18.2% light vehicles  
- 5.7% commercial vehicles

<sup>2</sup> Source: April 2026- S&P Global light vehicles, 1Q26 - Global Data commercial vehicles and company estimates.

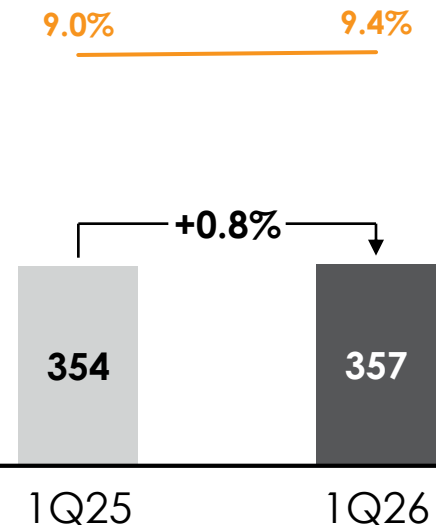
Note: Financial information reported in Brazilian Reals (R\$).

# Gross Profit and Gross Margin (%)

The impact of lower fixed cost absorption was mitigated by repricing, a more favorable sales mix, and higher operational efficiency.



# EBITDA and EBITDA Margin (%)

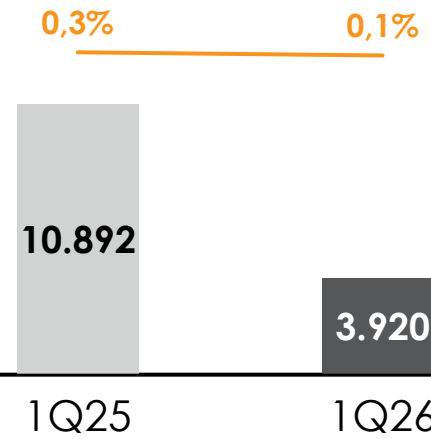


EBITDA margin improved despite North and South America Truck.

Note: Restructuring costs amounted to R\$ 6.0 million in 1Q26 compared to R\$ 2.8 million in 1Q25  
Financial information reported in Brazilian Reals (R\$) millions.



# Net Income

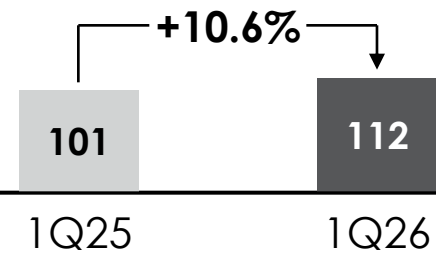


Note: Financial information reported in Brazilian Reais (R\$) thousands.

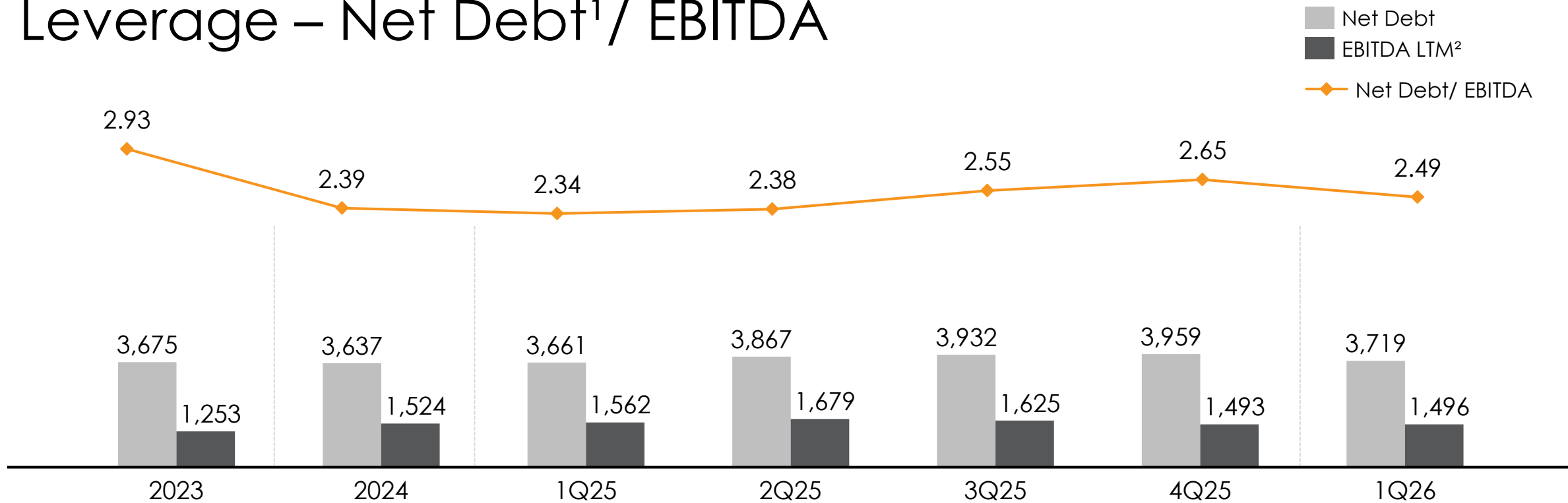


# Investments

Capex was mostly allocated to projects in Europe and Brazil, with a focus on portfolio initiatives, operational efficiency, automation, process improvements, and new business.



# Leverage – Net Debt<sup>1</sup>/ EBITDA



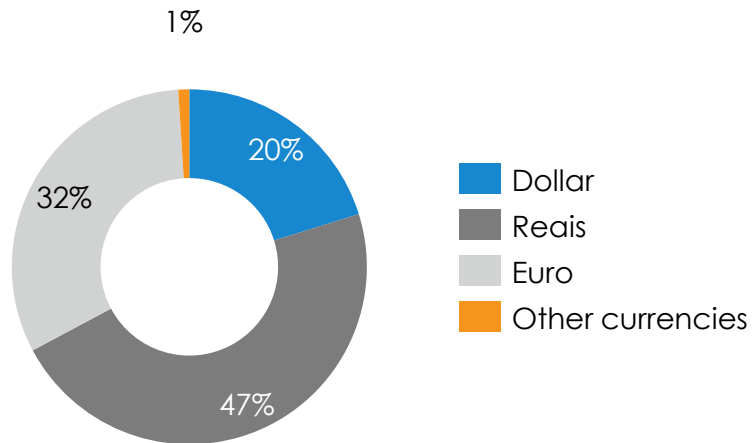
<sup>1</sup> Considers net debt + derivative financial instruments

<sup>2</sup> LTM : last 12 months

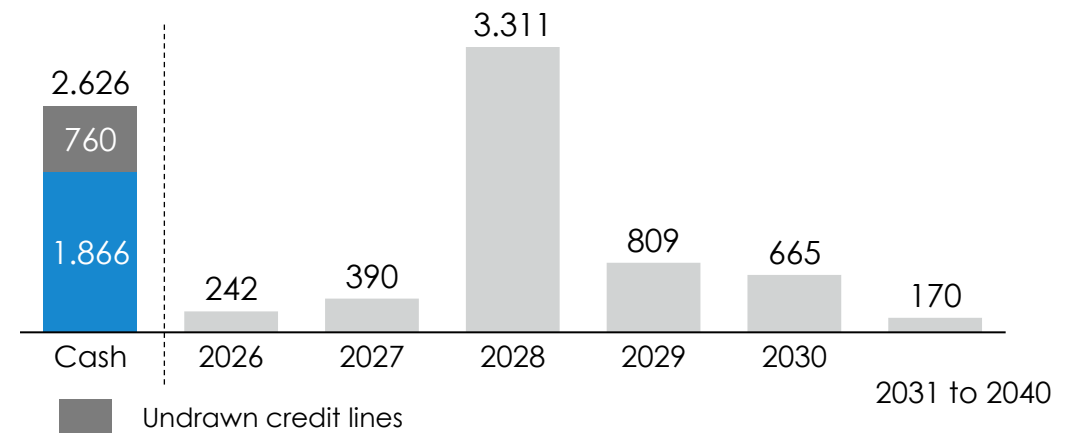
Note: Financial information reported in Brazilian Reais (R\$) millions.

# Gross Debt

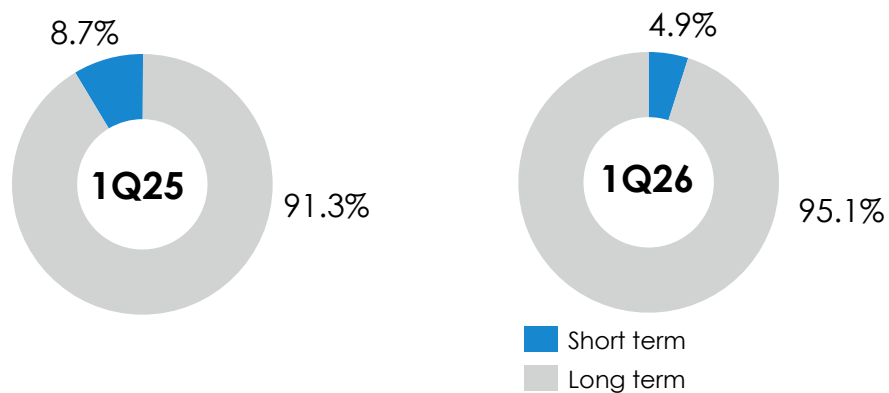
## Composition



## Maturity<sup>1</sup> (in millions)



## Term



## Cost

	1Q25	1Q26
Cost (BRL)	CDI + 1.4%	CDI + 0.7%
Cost (EUR)	3.5%	3.5%
Cost (USD)	5.6%	5.2%
Average time	3.7 years	3.1 years

<sup>1</sup>Includes financial instruments

Note: Financial information reported in Brazilian Reals (R\$) millions.

# Teamwork Converts into Bottomline Results

Annual Award Program Recognizes Sustained Value Creation



**1,700+ Projects ->3000 participants globally – 34 plants - 19 Team Winners!**

# Delivering Value in a Complex Global World



Customer Awards and New Wins  
Confirm Our Execution



AMERICAS



AMERICAS



ASIA



EMEA



**MAXION**

---