

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS 3T | 2026

09.novembro.2026

Belo Horizonte, 09 de novembro de 2026

A Rede Mater Dei de Saúde (“Mater Dei” ou “Companhia”) (B3: MATD3) anuncia seus resultados do terceiro trimestre de 2026 (3T26). Os valores são apresentados de forma consolidada em milhões de reais, exceto quando especificado de outra forma. As comparações são referentes ao terceiro trimestre de 2025 (comparações YoY) e ao segundo trimestre de 2026 (comparações QoQ). As informações trimestrais estão de acordo com as regras contábeis brasileiras e internacionais (IFRS) e foram auditadas por auditores independentes.

Valores Consolidados

Indicadores financeiros em R$ milhões	3T26	3T25	Δ	2T26	Δ	9M26	9M25	Δ
Leitos Operacionais (média do período)	1.239	1.246	(0,6%)	1.225	+1,1%	1.211	1.215	(0,3%)
Pacientes-dia (total do período)	88.511	87.473	+1,2%	87.760	+0,9%	258.846	252.655	+2,5%
Taxa da Ocupação (média do período)	77,7%	76,3%	+1,4pp	78,7%	(1,0pp)	78,3%	76,2%	+2,1pp
Taxa da Ocupação paciente day (média)	83,8%	81,7%	+2,1pp	83,9%	(0,1pp)	84,0%	81,5%	+2,5pp
Ticket Médio (R$ Mm/Leito)	3,06	2,67	+14,6%	2,87	+6,5%	2,93	2,62	+11,9%
Receita Líquida	660	568	+16,3%	614	+7,6%	1.849	1.613	+14,6%
Lucro Bruto	209	171	+22,2%	187	+12,0%	570	480	+18,8%
EBITDA Ajustado	148	126	+17,8%	139	+7,0%	417	338	+23,4%
Margem EBITDA	22,5%	22,2%	+0,3pp	22,6%	(0,1pp)	22,5%	20,9%	+1,6pp
Lucro/Prejuízo Líquido Ajustado	52	27	+90,9%	45	+16,6%	134	75	+78,9%
Dívida Líquida	731	738	-7	763	-32	731	738	-7
Dívida Líquida/EBITDA LTM	1,4x	1,8x	(0,4x)	1,5x	(0,1x)	1,4x	1,8x	(0,4x)

Destaques

Operacionais e Financeiros

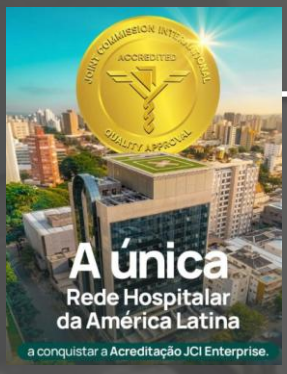


Consolidado
- ✓ Recorde trimestral de Receita Líquida e EBITDA
- ✓ Maior ticket médio trimestral da Rede, com aumento de 14,6% vs 3T25
- ✓ Margem bruta com crescimento de 1,6 pp vs 3T25 e 1,3 pp vs 2T26
- ✓ Lucro Bruto com crescimento de R$ 22 milhões t/t, R$ 38 milhões a/a e R$ 90 milhões no acumulado vs 9M25
- ✓ Lucro Líquido com aumento de 90,9% vs 3T25
- ✓ Melhora de R$ 32 milhões na dívida líquida no trimestre

RMBH
- ✓ Crescimento de 12% da Receita Líquida vs 3T25
- ✓ Nova Lima com crescimento de 200% nos pacientes oncológicos e 34% nos avisos cirúrgicos vs 3T25

Salvador:
- ✓ Recorde de Receita Líquida, com crescimento de 19% vs 2T26
- ✓ Aumento de 425% nos pacientes oncológicos e 13% nos avisos cirúrgicos vs 3T25

Adquiridas:
- ✓ Crescimento de 12% na Receita Líquida vs 3T25
- ✓ Aumento de 135% nos pacientes oncológicos vs 3T25
- ✓ HSG e EMEC com maior Receita Líquida trimestral da história



Premiações, Reconhecimentos e Acreditações

- ❑ Acreditação JCI Enterprise concedida à Rede Mater Dei, primeira Rede Hospitalar da América Latina a obter o selo, evidenciando a maturidade e o fortalecimento da gestão, além da padronização dos processos corporativos alinhados à qualidade assistencial.
- ❑ Destaque da Unidade Santo Agostinho no ranking World's Best Specialized Hospitals 2027, figurando entre os melhores do mundo em Cardiologia e reforçando a excelência assistencial.
- ❑ Conquista do Selo de Excelência em Compliance da Anahp pela segunda vez, ratificando o fortalecimento de uma trajetória pautada pela ética, integridade e conformidade.

Inovação com Inteligência Artificial

A Rede Mater Dei de Saúde passou a utilizar uma assistente de inteligência artificial integrada ao prontuário eletrônico nas unidades de Belo Horizonte e região metropolitana. A solução auxilia os médicos no registro de informações das consultas, reduzindo o tempo com rotinas administrativas, otimizando os processos e permitindo maior foco no cuidado e na segurança do paciente.





Avanços na Qualidade Assistencial

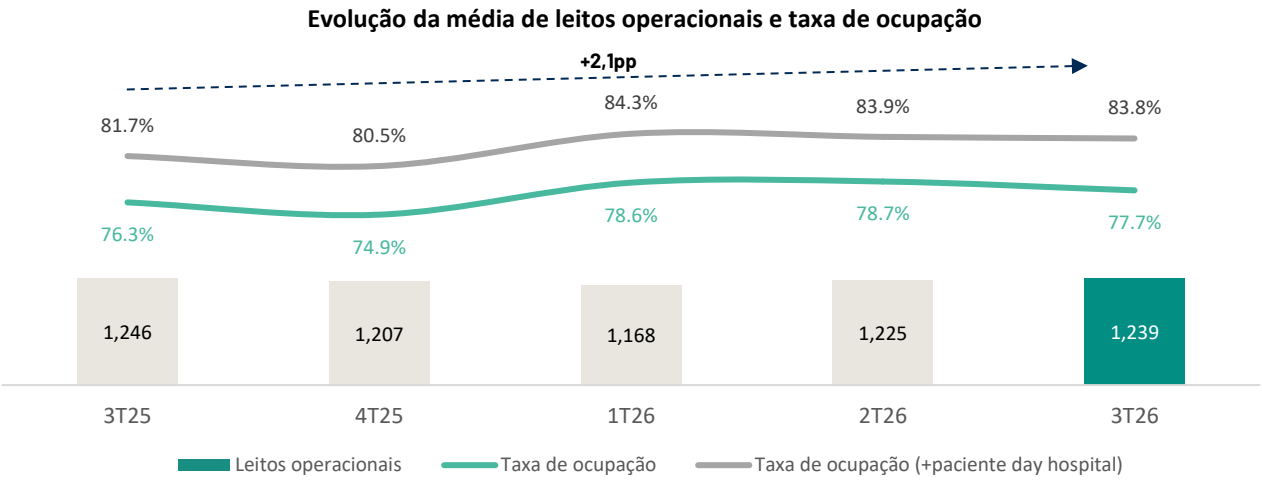
- ❑ Atendimento à Oncologia em todas as unidades da RMBH com a inauguração do novo espaço no Santo Agostinho, estruturado para oferecer cuidado integrado, tecnologia de ponta e tratamento personalizado.
- ❑ Expansão da cirurgia robótica a todos os estados de atuação da Rede através da incorporação do novo robô Da Vinci no Mater Dei Goiânia.
- ❑ Primeiras aplicações de células CAR-T Cell em Belo Horizonte, consolidando a unidade como o único centro de Minas Gerais a oferecer a terapia.

Receitas

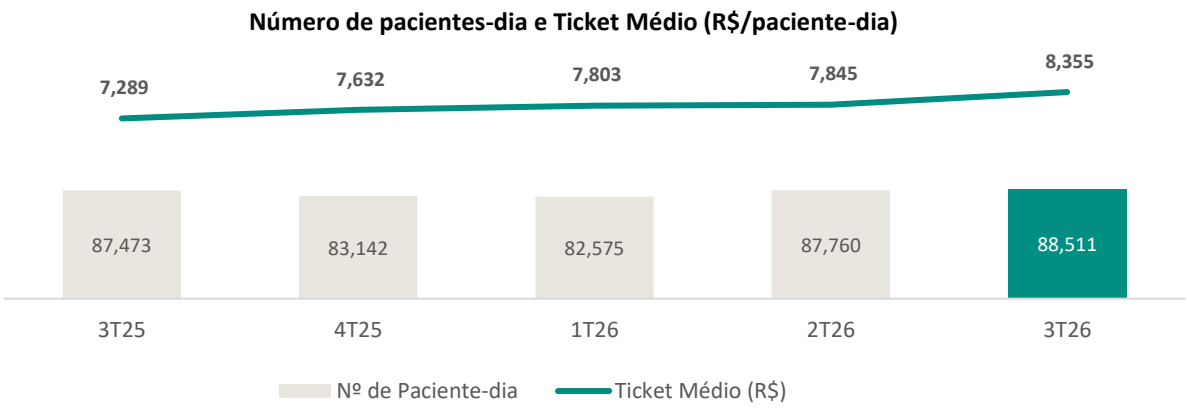
Volume

A receita bruta é composta, principalmente, pelos serviços de saúde prestados, como internações, cirurgias, oncologia, consultas médicas, exames, entre outros, seja por meio de operadoras de saúde, autogestões, autarquias ou de pacientes particulares (*out-of-pocket*).

O terceiro trimestre de 2026 apresentou média de 1.239 leitos operacionais, leve aumento de 14 leitos em relação ao 2T26, evidenciando uma gestão dinâmica e eficiente de leitos para dar suporte à expansão das receitas e ao melhor mix de especialidades. A taxa de ocupação trimestral atingiu 83,8%, em linha com a estratégia estabelecida, sendo 2,1 p.p. acima em relação ao mesmo trimestre do ano anterior e estável em relação ao 2T26.



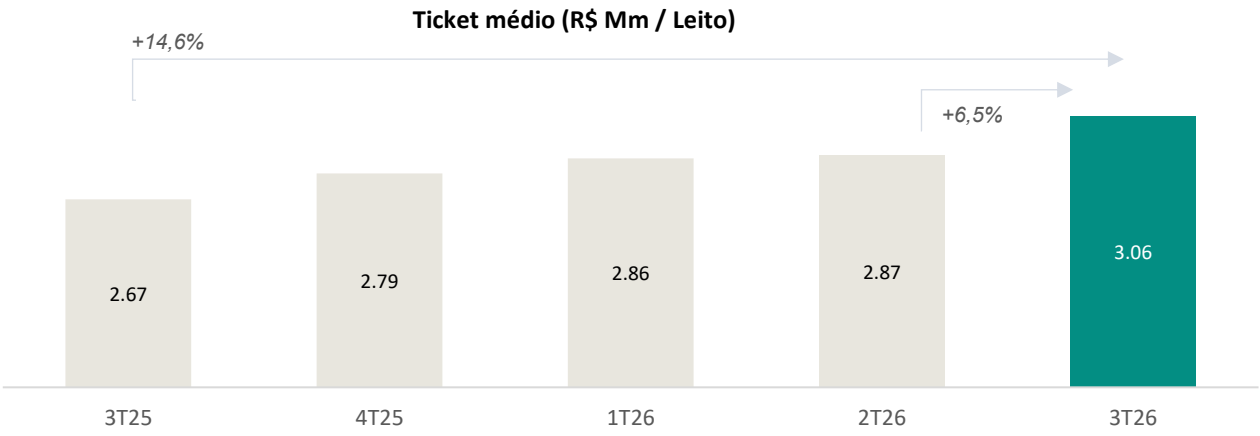
Na comparação com o 2T26, o volume de pacientes-dia e a média de leitos operacionais cresceram na mesma proporção (1%), enquanto na comparação com o 3T25, houve aumento de 1,2% no volume de pacientes-dia e leve redução de 0,6% no número de leitos, em linha com a estratégia da Companhia de operar com taxa de ocupação mais alta visando a eficiência operacional.



Receitas

Ticket e Valores Consolidados

O ticket médio consolidado no terceiro trimestre de 2026 avançou 14,6% e 6,5% frente ao 3T25 e 2T26, respectivamente, atingindo R$3,06 milhões por leito utilizado. O forte crescimento na comparação anual reflete o aprimoramento do mix de especialidades, procedimentos e convênios, impulsionado pelo ganho de representatividade da oncologia, de avisos cirúrgicos e de receitas fora do leito; à alteração no peso da composição de nossos hospitais, com o *ramp-up* de Nova Lima e Salvador; e negociações de reajustes anuais junto às fontes pagadoras.



No terceiro trimestre de 2026, a receita bruta somou R$ 739,5 milhões, aumento de 16,0% em relação ao terceiro trimestre do ano anterior e 7,4% acima da receita bruta apresentada no último trimestre, evidenciando o crescimento sustentável da Companhia.

A receita bruta é deduzida, principalmente, por: (i) provisão de glosas; (ii) tributos federais e municipais incidentes sobre a receita e (iii) faturamentos cancelados.

R$ milhões	Consolidado							
	3T26	3T25	Δ 3T25	2T26	Δ 2T26	9M26	9M25	Δ 9M25
Convênios	684,5	591,5	15,7%	641,3	6,7%	1.923,0	1.674,0	14,9%
Particulares	42,5	36,9	15,1%	36,5	16,4%	115,9	106,3	9,0%
Outras receitas	12,6	9,2	37,0%	10,7	17,5%	33,4	27,5	21,6%
Receita Bruta	**739,5**	**637,6**	**16,0%**	**688,5**	**7,4%**	**2.072,3**	**1.807,8**	**14,6%**
Glosas	(32,1)	(27,8)	15,5%	(30,1)	6,7%	(90,1)	(78,6)	14,7%
Impostos e deduções	(47,3)	(42,0)	12,7%	(44,8)	5,6%	(133,5)	(116,2)	14,8%
Receita Líquida	**660,2**	**567,9**	**16,3%**	**613,6**	**7,6%**	**1.848,8**	**1.613,0**	**14,6%**

Custos

Custos dos Serviços Prestados

Os custos dos serviços prestados são formados, principalmente, por materiais e medicamentos, pessoal, prestação de serviços médicos, depreciação e amortização e manutenção e conservação.

No 3T26, os custos dos serviços prestados totalizaram R$ 451,0 milhões, representando 68,3% da receita líquida, queda de 1,6 p.p. em relação ao 3T25 e de 1,3 p.p. em relação ao 2T26. Essas reduções são explicadas pela diluição dos custos em todas as linhas através do aumento da receita, à exceção da linha de Mat/Med, que apresentou elevação natural dada a maior relevância e representatividade da linha oncológica nos resultados.

Nesse sentido, o Lucro Bruto reportado foi de R$ 209,1 milhões, enquanto a margem bruta atingiu 31,7%, uma vez que os efeitos nos custos de serviços prestados atingem a margem na mesma proporção.

R$ milhões	Consolidado							
	3T26	3T25	Δ 3T25	2T26	Δ 2T26	9M26	9M25	Δ 9M25
Materiais e medicamentos	(190,2)	(154,8)	22,9%	(170,2)	11,8%	(516,1)	(431,7)	19,5%
% da receita líquida	*28,8%*	*27,3%*	*1,5pp*	*27,7%*	*1,1pp*	*27,9%*	*26,8%*	*1,1pp*
Pessoal	(121,6)	(110,9)	9,7%	(116,5)	4,4%	(351,9)	(321,3)	9,5%
% da receita líquida	*18,4%*	*19,5%*	*(1,1pp)*	*19,0%*	*(0,6pp)*	*19,0%*	*19,9%*	*(0,9pp)*
Prestação de serviços médicos	(65,0)	(59,7)	8,8%	(66,7)	(2,6%)	(192,3)	(172,2)	11,7%
% da receita líquida	*9,8%*	*10,5%*	*(0,7pp)*	*10,9%*	*(1,1pp)*	*10,4%*	*10,7%*	*(0,3pp)*
Manutenção e conservação	(24,4)	(23,1)	5,6%	(24,8)	(1,4%)	(73,3)	(67,6)	8,5%
% da receita líquida	*3,7%*	*4,1%*	*(0,4pp)*	*4,0%*	*(0,3pp)*	*4,0%*	*4,2%*	*(0,2pp)*
Depreciação e amortização	(21,5)	(22,4)	-4,3%	(21,4)	0,4%	(63,9)	(66,4)	-3,8%
% da receita líquida	*3,3%*	*3,9%*	*(0,6pp)*	*3,5%*	*(0,2pp)*	*3,5%*	*4,1%*	*(0,6pp)*
Outros custos	(28,4)	(25,8)	9,8%	(27,4)	3,5%	(81,4)	(74,0)	9,9%
% da receita líquida	*4,3%*	*4,5%*	*(0,2pp)*	*4,5%*	*(0,2pp)*	*4,4%*	*4,6%*	*(0,2pp)*
Custo dos serviços prestados	**(451,0)**	**(396,7)**	**13,7%**	**(426,9)**	**5,7%**	**(1.279,0)**	**(1.133,2)**	**12,9%**
% da receita líquida	*68,3%*	*69,9%*	*(1,6pp)*	*69,6%*	*(1,3pp)*	*69,2%*	*70,3%*	*(1,1pp)*
Lucro Bruto	**209,1**	**171,1**	**22,2%**	**186,7**	**12,0%**	**569,8**	**479,7**	**18,8%**
% margem Bruta	*31,7%*	*30,1%*	*1,6pp*	*30,4%*	*1,3pp*	*30,8%*	*29,7%*	*1,1pp*

Despesas

Gerais, Administrativas e Outras

As despesas gerais e administrativas são compostas, principalmente, por gastos com pessoal, depreciação e amortização e demais despesas inerentes às atividades de backoffice.

No 3T26, as despesas gerais e administrativas representaram 12,3% da receita líquida do período, queda de 0,2 p.p. em relação ao 3T25. Essa redução se deve às menores despesas na linha de pessoal pela consequente diluição através do crescimento da receita. Em relação às despesas operacionais líquidas, que incluem principalmente, provisões/reversões para demandas judiciais, provisões para crédito de liquidação duvidosa e equivalência patrimonial, o crescimento no trimestre foi impactado pelas maiores provisões para créditos de liquidação duvidosa; perdas com baixa de imobilizado; e reembolso de contingências de ex-sócios no 2T26, sem o mesmo efeito no 3T26. Na comparação com o mesmo trimestre do ano anterior, a variação é explicada principalmente por maiores provisões para créditos de liquidação duvidosa.

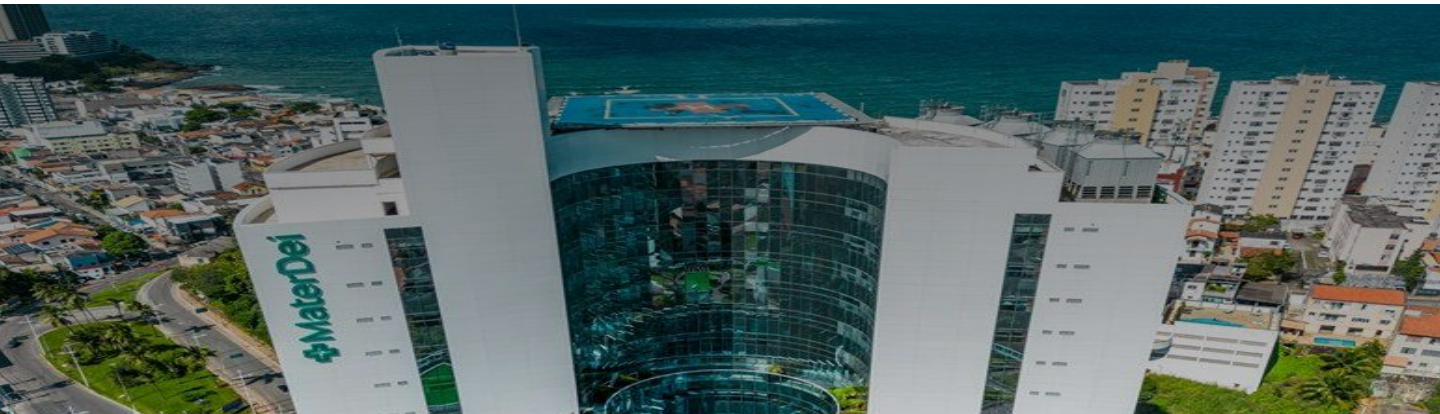
R$ milhões	Consolidado							
	3T26	**3T25**	**Δ 3T25**	**2T26**	**Δ 2T26**	**9M26**	**9M25**	**Δ 9M25**
Pessoal	(45,4)	(41,7)	9,0%	(43,8)	3,8%	(132,3)	(127,5)	3,7%
% da receita líquida	*6,9%*	*7,3%*	*(0,4pp)*	*7,1%*	*(0,2pp)*	*7,2%*	*7,9%*	*(0,7pp)*
Depreciação e amortização	(8,1)	(5,3)	51,4%	(8,0)	1,3%	(23,8)	(15,8)	50,9%
% da receita líquida	*1,2%*	*0,9%*	*0,3pp*	*1,3%*	*(0,1pp)*	*1,3%*	*1,0%*	*0,3pp*
Serviços de terceiros	(19,8)	(17,5)	13,0%	(16,4)	20,9%	(51,3)	(46,4)	10,5%
% da receita líquida	*3,0%*	*3,1%*	*(0,1pp)*	*2,7%*	*0,3pp*	*2,8%*	*2,9%*	*(0,1pp)*
Outras despesas	(7,6)	(6,4)	20,1%	(7,3)	4,2%	(20,7)	(16,6)	24,3%
% da receita líquida	*1,2%*	*1,1%*	*0,1pp*	*1,2%*	*-*	*1,1%*	*1,0%*	*0,1pp*
Despesas gerais e adm.	**(80,9)**	**(70,9)**	**14,2%**	**(75,4)**	**7,3%**	**(228,0)**	**(206,4)**	**10,5%**
% da receita líquida	*12,3%*	*12,5%*	*(0,2pp)*	*12,3%*	*-*	*12,3%*	*12,8%*	*(0,5pp)*
Outras rec./desp. Operacionais	(9,5)	(2,2)	342,0%	(2,1)	358,1%	(18,3)	(18,0)	1,9%
% da receita líquida	*1,4%*	*0,4%*	*1,0pp*	*0,3%*	*1,1pp*	*1,0%*	*1,1%*	*(0,1pp)*
Despesas operacionais líquidas	**(90,4)**	**(73,0)**	**23,8%**	**(77,5)**	**16,7%**	**(246,3)**	**(224,3)**	**9,8%**
% da receita líquida	*13,7%*	*12,9%*	*0,8pp*	*12,6%*	*1,1pp*	*13,3%*	*13,9%*	*(0,6pp)*

EBIT e EBITDA

Resultado Operacional

O EBITDA Ajustado no trimestre atingiu R$ 148,2 milhões, aumento de 7,0% contra o 2T26 e expressivo crescimento de 17,8% em relação ao 3T25. Esta expansão foi suportada essencialmente pelo incremento da receita através da evolução do ticket médio, do crescimento dos volumes e da maturação das novas unidades. A margem EBITDA Ajustada alcançou 22,5%, estável em relação ao 2T26 e 0,3 pp superior na comparação com o 3T25, impulsionado pela (i) maior diluição custos/despesas e (ii) pelo rigoroso controle das linhas de pessoal para maximizar a rentabilidade decorrente do crescimento da empresa.

R$ milhões	Consolidado							
	3T26	3T25	Δ 3T25	2T26	Δ 2T26	9M26	9M25	Δ 9M25
Receita bruta	**739,5**	**637,6**	**16,0%**	**688,5**	**7,4%**	**2.072,3**	**1.807,8**	**14,6%**
Impostos, deduções e glosas	(79,4)	(69,7)	13,9%	(74,8)	6,1%	(223,6)	(194,8)	14,8%
Receita líquida	**660,2**	**567,9**	**16,3%**	**613,6**	**7,6%**	**1.848,8**	**1.613,0**	**14,6%**
Custo dos serviços prestados	(451,0)	(396,7)	13,7%	(426,9)	5,7%	(1.279,0)	(1.133,2)	12,9%
Despesas operac. líquidas	(90,4)	(73,0)	23,8%	(77,5)	16,7%	(246,3)	(224,3)	9,8%
EBIT	**118,7**	**98,1**	**21,0%**	**109,3**	**8,7%**	**323,5**	**255,4**	**26,6%**
% da receita líquida	*18,0%*	*17,3%*	*0,7pp*	*17,8%*	*0,2pp*	*17,5%*	*15,8%*	*1,7pp*
Depreciação e Amortização	29,5	27,8	6,4%	29,3	0,6%	87,7	82,2	6,7%
EBITDA	**148,2**	**125,9**	**17,8%**	**138,6**	**7,0%**	**411,2**	**337,6**	**21,8%**
% da receita líquida	*22,5%*	*22,2%*	*0,3pp*	*22,6%*	*(0,1pp)*	*22,2%*	*20,9%*	*1,3pp*
Provisão Complementar PLR	-	-	-	-	-	5,6	-	-
EBITDA ajustado	**148,2**	**125,9**	**17,8%**	**138,6**	**7,0%**	**416,8**	**337,6**	**23,4%**
% da receita líquida	*22,5%*	*22,2%*	*0,3pp*	*22,6%*	*(0,1pp)*	*22,5%*	*20,9%*	*1,6pp*



Resultado Financeiro Líquido

Receitas e Despesas Financeiras

No trimestre, o resultado financeiro líquido registrou uma melhora de 2,2% vs 2T26, impulsionado sobretudo pela redução das despesas com juros de empréstimos e financiamentos, reflexo do (i) resgate antecipado de R$ 200 milhões da 3ª emissão das debêntures, (ii) da menor taxa Selic média e (iii) da redução do custo médio da dívida. Estes fatores foram parcialmente compensados pela contração da receita financeira e pelo efeito líquido do swap.

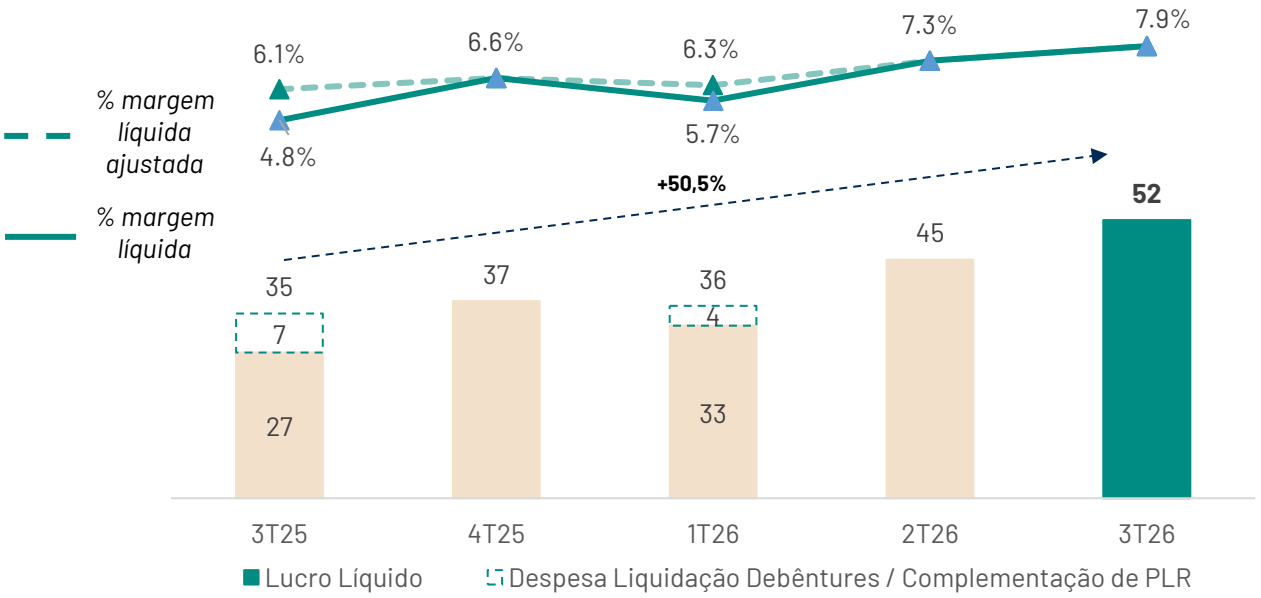
Em relação ao 3T25, a despesa financeira líquida reduziu 24,9%, beneficiando-se do menor endividamento bruto médio no período, bem como da queda da Selic e do custo do endividamento.

R$ milhões	Consolidado							
	3T26	3T25	Δ 3T25	2T26	Δ 2T26	9M26	9M25	Δ 9M25
Receita Financeira	**24,0**	**30,2**	**(20,4%)**	**28,4**	**(15,3%)**	**78,2**	**86,7**	**(9,7%)**
Despesa Financeira	**(65,7)**	**(85,7)**	**(23,3%)**	**(71,0)**	**(7,4%)**	**(206,9)**	**(227,7)**	**(9,1%)**
Juros de empréstimos, finan., parcelamentos e aquisições	(34,9)	(55,0)	(36,5%)	(47,5)	(26,5%)	(126,2)	(148,9)	(15,2%)
Juros de arrendamento	(20,2)	(19,1)	5,7%	(20,1)	0,4%	(60,2)	(56,6)	6,3%
Outros	(10,6)	(11,6)	(8,3%)	(3,4)	209,6%	(20,5)	(22,2)	(7,7%)
Resultado Financeiro Líquido	**(41,7)**	**(55,5)**	**(24,9%)**	**(42,6)**	**(2,2%)**	**(128,7)**	**(141,1)**	**(8,8%)**



Lucro Líquido

No trimestre atual, o lucro líquido alcançou R$ 52,5 milhões, aumento de 90,9% em comparação com o 3T25 e 16,6% vs 2T26, enquanto a margem líquida atingiu 7,9%, registrando crescimento de 3,1 pp na comparação anual e 0,6 pp vs 2T26. Esses melhores resultados no lucro líquido são explicados pelos efeitos que resultaram no crescimento do EBITDA e na redução das despesas financeiras, conforme descritos anteriormente.



R$ milhões	Consolidado							
	3T26	**3T25**	**Δ 3T25**	**2T26**	**Δ 2T26**	**9M26**	**9M25**	**Δ 9M25**
EBIT	118,7	98,1	21,0%	109,3	8,7%	323,5	255,4	26,6%
Resultado financeiro líquido	(41,7)	(55,5)	(24,9%)	(42,6)	(2,2%)	(128,7)	(141,1)	(8,8%)
LAIR	**77,0**	**42,6**	**80,8%**	**66,6**	**15,6%**	**194,8**	**114,4**	**70,3%**
IR e CSLL	(24,6)	(15,1)	62,5%	(21,7)	13,5%	(64,7)	(39,6)	63,5%
Lucro líquido	**52,5**	**27,5**	**90,9%**	**45,0**	**16,6%**	**130,0**	**74,7**	**74,0%**
% da receita líquida	*7,9%*	*4,8%*	*3,1pp*	*7,3%*	*0,6pp*	*7,0%*	*4,6%*	*2,4pp*
Provisão Complementar PLR	-	-	-	-	-	3,7	-	-
Lucro Líquido Ajustado	**52,5**	**27,5**	**90,9%**	**45,0**	**16,6%**	**133,7**	**74,7**	**78,9%**
% da receita líquida	*7,9%*	*4,8%*	*3,1pp*	*7,3%*	*0,6pp*	*7,2%*	*4,6%*	*2,6pp*

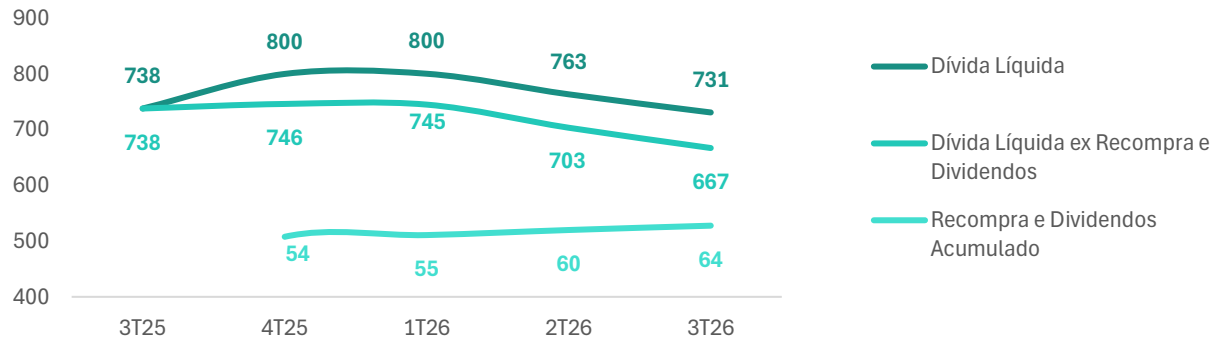
Endividamento

No 3T26, o saldo da dívida líquida totalizou R$ 731 milhões, redução de R$ 32,5 milhões (-4,3%) frente ao 2T26, fruto da geração de caixa operacional da Companhia. Na comparação com o 3T25, a dívida líquida apresentou redução de R$ 7,1 milhões (-1,0%), mesmo com a aquisição de participação remanescente do Hospital Santa Clara por R$ 56 milhões e pagamento acima do percentual mínimo em dividendos (ambos ocorridos no 4T25). O índice de alavancagem (dívida líquida financeira/EBITDA LTM) atingiu 1,4x, 0,1x menor na comparação com o 2T26 e 0,4x menor vs 3T25, em função principalmente do maior EBITDA LTM.

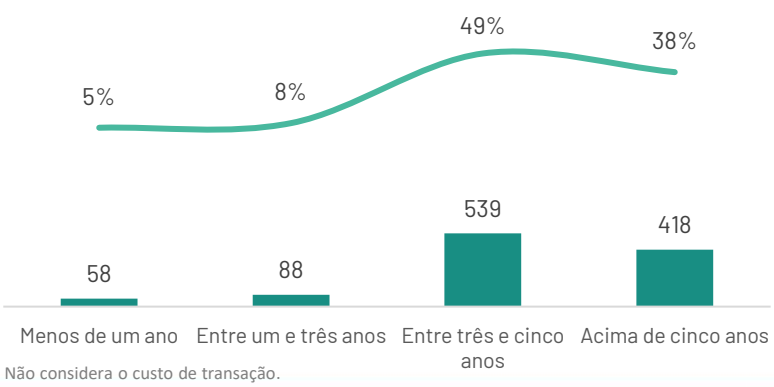
Consolidado (R$ milhões)	3T26	3T25	Δ 3T25	2T26	Δ 2T26
Dívida de curto prazo	88	93	-5,1%	114	-22,8%
Dívida de longo prazo	1.059	1.325	-20,1%	1.277	-17,1%
Dívida Bruta[1]	**1.147**	**1.417**	**-19,1%**	**1.391**	**-17,6%**
Caixa e equivalentes e aplicações financeiras	416	680	-38,8%	628	-33,7%
Dívida Líquida	**731**	**738**	**-1,0%**	**763**	**-4,3%**
EBITDA LTM[1]	537	418	28,7%	516	4,2%
Dívida Líquida / EBITDA LTM	*1,4*	*1,8*	*-0,4*	*1,5*	*-0,1*

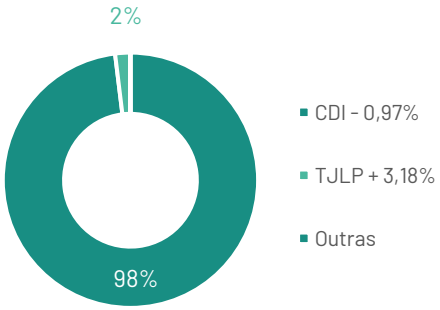
1. Conforme *covenant* das emissões de debêntures da Companhia

No intuito de mostrar a evolução da geração de caixa da companhia ao longo dos últimos trimestres, fizemos abaixo um exercício hipotético de variação de dívida desconsiderando as linhas de remuneração aos acionistas (recompra de ações e dividendos – pagos e recebidos). Nos últimos 12 meses, a dívida líquida teria reduzido R$ 71 milhões, enquanto o índice de alavancagem no 3T26 seria de 1,2x. Abaixo, gráfico com a dívida líquida (R$ mi) e recompra/dividendos acumulados (R$ mi):



O prazo médio ponderado de pagamento da dívida do Mater Dei é de 4,67 anos vs 4,98 anos reportado no 2T26. O custo do endividamento total no período do 3T26 foi de CDI - 0,98% a.a.



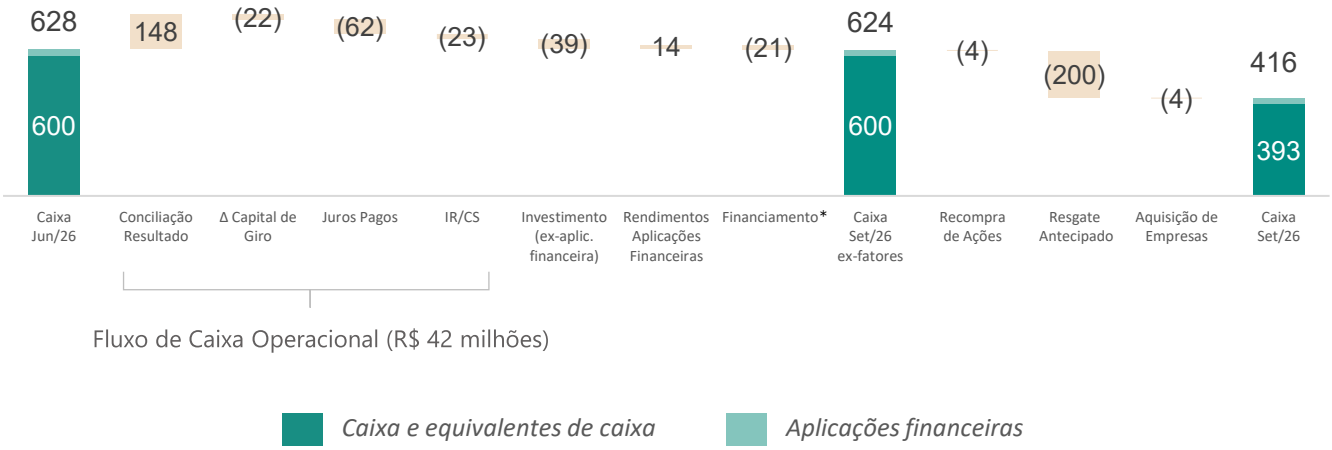


Não considera o custo de transação.

Fluxo de Caixa

No 3T26, o caixa gerado pelas operações foi de R$ 148 milhões, com R$ 22 milhões sendo consumidos pelo capital de giro (contas a receber, fornecedores, estoques, entre outros). Para completar o fluxo de caixa líquido gerado pelas atividades operacionais, houve pagamento de R$ 62 milhões em juros de empréstimos/arrendamentos principalmente pelas obrigações semestrais das Debêntures, e R$ 23 milhões em imposto de renda e contribuição social.

As atividades de investimento consumiram R$ 39 milhões. Ademais, houve variação negativa de R$ 7 milhões nas outras linhas que compõem o fluxo de caixa. O Caixa atingiu R$ 624 milhões desconsiderando as recompras de ações, as aquisições de empresas, e o resgate antecipado das Debêntures, reduzindo somente R$ 4 milhões mesmo com as obrigações semestrais das Debêntures, evidenciando nossos esforços para transformação do desempenho operacional da Rede em Caixa.



*contém efeito da amortização caixa do arrendamento mercantil

Anexo

DRE

(Em mil de reais)	3T26	3T25	2T26	9M26	9M25
Receita bruta	**739.528**	**637.565**	**688.461**	**2.072.311**	**1.807.782**
Convênios	684.474	591.490	641.255	1.922.998	1.673.972
Particulares	42.453	36.877	36.480	115.908	106.344
Outras receitas	12.601	9.198	10.726	33.405	27.466
Impostos e deduções	**(79.363)**	**(69.708)**	**(74.828)**	**(223.555)**	**(194.800)**
Receita líquida	**660.165**	**567.857**	**613.633**	**1.848.756**	**1.612.982**
Custo dos serviços prestados	**(451.032)**	**(396.737)**	**(426.901)**	**(1.278.970)**	**(1.133.249)**
Materiais e medicamentos	(190.212)	(154.787)	(170.198)	(516.093)	(431.699)
Pessoal	(121.607)	(110.867)	(116.454)	(351.942)	(321.301)
Prestação de serviços médicos	(64.978)	(59.719)	(66.696)	(192.293)	(172.194)
Manutenção e conservação	(24.407)	(23.103)	(24.766)	(73.326)	(67.584)
Depreciação e amortização	(21.457)	(22.429)	(21.378)	(63.936)	(66.447)
Outros custos	(28.371)	(25.832)	(27.409)	(81.380)	(74.024)
Lucro bruto	**209.133**	**171.120**	**186.732**	**569.786**	**479.733**
Despesas gerais e administrativas	**(80.899)**	**(70.863)**	**(75.398)**	**(228.030)**	**(206.353)**
Pessoal	(45.434)	(41.678)	(43.762)	(132.295)	(127.534)
Depreciação e amortização	(8.062)	(5.327)	(7.958)	(23.795)	(15.773)
Serviços de Terceiros	(19.777)	(17.506)	(16.356)	(51.278)	(46.422)
Outras despesas	(7.626)	(6.352)	(7.322)	(20.662)	(16.624)
Resultado de equivalência patrimonial	**640**	**(165)**	**256**	**990**	**(1.424)**
Outras receitas (despesas) operacionais	**(10.151)**	**(1.987)**	**(2.332)**	**(19.290)**	**(16.541)**
Lucro antes das receitas e despesas financeiras	**118.723**	**98.105**	**109.258**	**323.456**	**255.415**
Receitas financeiras	24.049	30.202	28.393	78.230	86.654
Despesas financeiras	(65.731)	(85.706)	(71.014)	(206.914)	(227.717)
Resultado financeiro líquido	**(41.682)**	**(55.504)**	**(42.621)**	**(128.684)**	**(141.063)**
Lucro antes do imposto de renda e contribuição social	**77.041**	**42.601**	**66.637**	**194.772**	**114.352**
Total IR e CSLL	**(24.565)**	**(15.119)**	**(21.650)**	**(64.743)**	**(39.606)**
Lucro líquido do período	**52.476**	**27.482**	**44.987**	**130.029**	**74.746**
Provisão Complementar de PLR	-	-	-	3.703	-
Lucro líquido ajustado do período	**52.476**	**27.482**	**44.987**	**133.732**	**74.746**
Lucro atribuído aos controladores	**52.425**	**26.865**	**44.245**	**129.875**	**73.031**
Lucro atribuído aos não controladores	**51**	**617**	**742**	**154**	**1.715**
				-	

(Em mil de reais)	3T26	3T25	2T26	9M26	9M25
EBIT	**118.723**	**98.105**	**109.258**	**323.456**	**255.415**
Depreciação e amortização	29.519	27.756	29.336	87.731	82.220
EBITDA	**148.242**	**125.861**	**138.594**	**411.187**	**337.635**
Provisão Complementar de PLR	-	-	-	5.610	-
EBITDA ajustado	**148.242**	**125.861**	**138.594**	**416.797**	**337.635**

Anexo

Balanço Patrimonial

(Em mil de reais)	30/09/2026	30/09/2025	31/12/2025
Ativo			
Circulante			
Caixa e Equivalentes de Caixa	392.699	654.027	599.130
Aplicação financeira	23.444	25.516	26.328
Contas a receber de clientes	801.512	742.217	717.064
Estoques	88.276	64.261	71.785
Contas a receber de obra	44.620	42.710	43.195
Outros ativos circulantes	34.066	34.198	36.591
Total do ativo circulante	**1.384.617**	**1.562.929**	**1.494.093**
Não Circulante			
Contas a receber de obra	234.254	266.937	259.168
Depósitos judiciais	66.148	57.390	60.666
IR e CSLL diferidos	177.987	231.401	234.266
Investimentos	12.277	11.837	11.506
Direito de uso	675.648	675.117	665.852
Imobilizado	813.349	814.564	811.604
Intangível	729.990	730.981	730.498
Outros ativos não circulantes	61.314	49.781	45.236
Total do ativo não circulante	**2.770.967**	**2.838.008**	**2.818.796**
Total do ativo	**4.155.584**	**4.400.937**	**4.312.889**
Passivo			
Circulante			
Fornecedores	163.891	143.809	148.566
Empréstimos e financiamentos	85.823	89.945	112.332
Instrumentos financeiros derivativos	2.292	2.951	2.599
Arrendamento mercantil	80.165	71.533	78.371
Salários e encargos sociais	87.808	90.076	66.891
Impostos e contribuições a recolher	39.591	39.939	38.519
Parcelamento de impostos	70	463	338
Contas a pagar aquisição de empresas	69.623	26.888	30.761
Passivo de resgate de ações	2.383	58.369	2.383
Outros passivos circulantes	7.442	11.019	10.346
Total do passivo circulante	**539.088**	**534.992**	**491.106**
Não Circulante			
Empréstimos e financiamentos	1.042.616	1.300.903	1.290.122
Instrumentos financeiros derivativos	16.239	23.611	20.361
Arrendamento mercantil	724.652	708.009	698.427
Parcelamento de impostos	508	541	508
IR e CSLL Diferidos	52.547	77.019	74.362
Contas a pagar aquisição de empresas	88.098	141.460	141.639
Provisão para contingências	121.501	113.919	110.241
Outros passivos não circulantes	7.407	7.801	8.549
Total do passivo não circulante	**2.053.568**	**2.373.263**	**2.344.209**
Patrimônio líquido			
Capital Social	1.301.019	1.301.019	1.301.019
Reserva de capital e Lucro no Período	272.025	202.951	140.898
Reservas de lucros	90.368	41.537	90.659
(-) Ações em tesouraria	(16.280)	(2.423)	(6.303)
Ajuste de avaliação patrimonial	(98.743)	(80.269)	(61.785)
Total do patrimônio líquido	**1.548.389**	**1.462.815**	**1.464.488**
Participação dos acionistas não controladores	14.539	29.867	13.086
Total do patrimônio líquido	**1.562.928**	**1.492.682**	**1.477.574**
Total do passivo	**4.155.584**	**4.400.937**	**4.312.889**

Anexo
Fluxo de Caixa

(Em mil de reais)	30/09/2026	30/09/2025
Fluxo de caixa provenientes das operações		
Lucro líquido do período	130.029	74.746
Ajustes para conciliar o superávit ao caixa líquido		
Depreciação e amortização	87.731	82.220
Perda na baixa do ativo imobilizado e intangível	3.959	3.180
Constituição (reversão) de provisão para créditos de liquidação duvidosa	21.230	12.045
Constituição (reversão) de provisão para glosas	70.056	13.317
Constituição (reversão) de provisão para contingências	(3.361)	7.543
Provisão pagamento baseado em ações	1.252	3.439
Resultado de equivalência patrimonial	(990)	1.424
Resultado com derivativos	7.319	6.153
Rendimentos de aplicações financeiras	(50.227)	(62.659)
Despesas financeiras líquidas	166.113	191.846
Provisão para IR e CSLL corrente e diferido	(6.437)	(2.781)
	426.674	**330.473**
Variação nos ativos e passivos operacionais		
Contas a receber	(177.788)	(106.995)
Estoques	(10.754)	(14.504)
Outros ativos	11.050	13.900
Depósitos judiciais	(1.701)	(6.213)
Fornecedores	19.022	14.005
Salários e encargos sociais	20.917	32.781
Impostos e contribuições a recolher	57.287	39.181
Impostos parcelados	(268)	(5.614)
Outros passivos	2.484	1.190
	(79.751)	**(32.269)**
Imposto de renda e contribuição social pagos	(56.215)	(23.060)
Juros pagos	(162.090)	(137.468)
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	**128.618**	**137.676**
Fluxo de caixa das atividades de investimento		
Aquisição de imobilizado	(67.020)	(30.638)
Aquisição de intangíveis	(10.211)	(9.986)
Aquisição de investimentos	(28.895)	(35.179)
Aplicações financeiras realizadas, líquido de resgastes	53.111	89.878
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	**(53.015)**	**14.075**
Fluxo de caixa das atividades de financiamento		
Captação de empréstimos e financiamentos	-	700.000
Pagamentos de empréstimos e financiamentos	(244.765)	(747.420)
Pagamentos de arrendamentos	(21.142)	(17.892)
Liquidação de derivativos	(6.592)	(4.711)
Ações em tesouraria	(9.977)	(35.509)
Dividendos pagos/recebidos	442	(14.773)
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de financiamento	**(282.034)**	**(120.305)**
AUMENTO (REDUÇÃO) DE CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	**(206.431)**	**31.446**
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	599.130	622.581
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	392.699	654.027
AUMENTO (REDUÇÃO) DE CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	**(206.431)**	**31.446**

Glossário e Outras Informações

AoP: Média do período (Average of period)

LTM: Últimos 12 meses (Last Twelve Months)

IFRS 16: A partir de 1º de janeiro de 2019, todas as empresas tiveram que se adaptar às novas regras do IFRS 16. Com essa nova norma, os arrendatários passaram a ter que reconhecer o ativo dos direitos sobre ativos arrendados e o passivo dos pagamentos futuros para contratos de arrendamento mercantil de médio ou longo prazo, incluindo os operacionais. O maior impacto que tivemos foi dos contratos de locação de imóveis das nossas unidades operacionais e administrativas

EBITDA: O EBITDA é resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro, das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras e das depreciações e amortizações

Margem EBITDA: A divisão do EBITDA pela receita líquida

EBIT: O EBIT é resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro e das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras

CDI: Certificado de Depósito Interbancário

Taxa de ocupação: É o número de leitos efetivamente ocupados por pacientes por dia somados ao longo de um determinado período, dividido pelo número de leitos que estavam operacionais a cada dia somados durante mesmo período

Sobre a Rede Mater Dei de Saúde

A Rede Mater Dei de Saúde é uma plataforma integrada na prestação de serviços hospitalares e oncológicos, sendo uma referência nacional em saúde e a maior rede hospitalar privada de Minas Gerais. A Companhia possui capacidade para aproximadamente 2.200 leitos hospitalares em suas 9 unidades localizadas na Região Metropolitana de Belo Horizonte (“RMBH”), Salvador, Uberlândia, Goiânia e Feira de Santana.

A Rede Mater Dei possui excelência clínica reconhecida por pacientes, comunidade médica, operadoras de saúde, fornecedores e setores relevantes da sociedade, e tem como foco inovação e pioneirismo médico.

Relacionamento com os auditores independentes

Em consonância à determinação da Resolução CVM 162/22, informamos que nossa política de contratação de auditores independentes considera os melhores princípios de governança, que reservam a independência do auditor, de acordo com critérios internacionalmente aceitos.

Para informações adicionais de Relações com Investidores, favor acessar o site: https://ri.materdei.com.br, ou enviar e-mail para: ri@materdei.com.br

Este material contém informações resumidas, sem intenção de serem completas e não devem ser consideradas por acionistas ou eventuais investidores como uma recomendação de investimento. Informações a respeito da Rede Mater Dei de Saúde, suas atividades, situação econômico-financeira e os riscos inerentes às suas atividades, assim como suas demonstrações financeiras, podem ser obtidas na rede mundial de computadores, no site da Mater Dei (https://ri.materdei.com.br/).





HUB BRASIL CENTRAL
Mater Dei Goiânia
Goiânia/GO

Mater Dei Santa Clara
Uberlândia/MG

Mater Dei Santa Genoveva
Uberlândia/MG

Mater Dei CDI
Uberlândia/MG

SÃO PAULO
Mater Dei São Paulo
[em construção]

HUB BAHIA
Mater Dei Salvador
Salvador/BA

Mater Dei Emec
Feira de Santana/BA

HUB RMBH
Mater Dei Santo Agostinho
Belo Horizonte/MG

Mater Dei Contorno
Belo Horizonte/MG

Mater Dei Betim-Contagem
Betim/MG

Mater Dei Nova Lima
Nova Lima/MG



EARNINGS RELEASE 3Q | 2026

November 9, 2026

Belo Horizonte, November 9, 2026

Rede Mater Dei de Saúde (“Mater Dei” or “Company”) (B3: MATD3) announces its results for the third quarter of 2026 (3Q26). Figures are presented on a consolidated basis in millions of Reais (R$), unless otherwise stated. Comparisons refer to the third quarter of 2025 (YoY) and the second quarter of 2026 (QoQ). Quarterly information complies with Brazilian and International Financial Reporting Standards (IFRS) and has been audited by independent auditors.

Consolidated Figures

Financial indicators in R$ million	3Q26	3Q25	Δ	2Q26	Δ	9M26	9M25	Δ
Operational Beds (period avg)	1,239	1,246	(0.6%)	1,225	+1.1%	1,211	1,215	(0.3%)
Patient-days (period total)	88,511	87,473	+1.2%	87,760	+0.9%	258,846	252,655	+2.5%
Occupancy Rate (period avg)	77.7%	76.3%	+1.4pp	78.7%	(1.0pp)	78.3%	76.2%	+2.1pp
Day-Hospital Occupancy Rate (avg)	83.8%	81.7%	+2.1pp	83.9%	(0.1pp)	84.0%	81.5%	+2.5pp
Average Ticket (R$ mn/Bed)	3.06	2.67	+14.6%	2.87	+6.5%	2.93	2.62	+11.9%
Net Revenue	660	568	+16.3%	614	+7.6%	1,849	1,613	+14.6%
Gross Profit	209	171	+22.2%	187	+12.0%	570	480	+18.8%
Adjusted EBITDA	148	126	+17.8%	139	+7.0%	417	338	+23.4%
EBITDA Margin	22.5%	22.2%	+0.3pp	22.6%	(0.1pp)	22.5%	20.9%	+1,6pp
Adjusted Net Income	52	27	+90.9%	45	+16.6%	134	75	+78.9%
Net Debt	731	738	-7	763	-32	731	738	-7
Net Debt/EBITDA LTM	1.4x	1.8x	(0.4x)	1.5x	(0.1x)	1.4x	1.8x	(0.4x)

Highlights



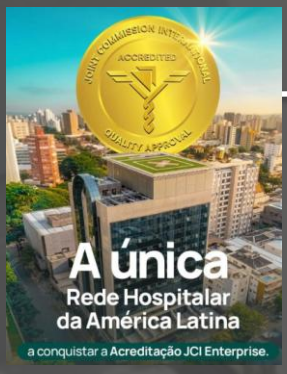
Operational and Financial

Consolidated
- ✓ Quarterly record in Net Revenue and EBITDA
- ✓ Highest quarterly average ticket in the Network, up 14.6% vs 3Q25
- ✓ Gross margin expansion of 1.6 pp vs 3Q25 and 1.3 pp vs 2Q26
- ✓ Gross Profit expansion of R$ 22 million QoQ, R$ 38 million YoY, and R$ 90 million year-to-date vs 9M25
- ✓ Net Income increase of 90.9% vs 3Q25
- ✓ R$ 32 million net debt reduction in the quarter

RMBH
- ✓ 12% Net Revenue growth vs 3Q25
- ✓ Nova Lima with 200% growth in oncology patients and 34% in surgical bookings vs 3Q25

Salvador:
- ✓ Record Net Revenue, up 19% vs 2Q26
- ✓ 425% growth in oncology patients and 13% in surgical bookings vs 3Q25

Acquired Units:
- ✓ Increase of 12% in Net Revenue vs 3T25
- ✓ 135% growth in oncology patients vs 3Q25
- ✓ HSG and EMEC achieved the highest quarterly Net Revenue in their history



Awards, Recognitions and Accreditations

- ❑ JCI Enterprise Accreditation awarded to Rede Mater Dei—the first Hospital Network in Latin America to obtain this certification—evidencing management maturity, governance strength, and standardized corporate processes aligned with clinical quality.
- ❑ Santo Agostinho Unit featured in the World's Best Specialized Hospitals 2027 ranking, positioned among the world's leading cardiology centers, reinforcing care excellence.
- ❑ Awarded the Anahp Compliance Excellence Seal for the second time, confirming a trajectory centered on ethics, integrity, and regulatory compliance.

Innovation with Artificial Intelligence

Rede Mater Dei de Saúde has deployed an artificial intelligence assistant integrated into electronic health records across Belo Horizonte and metropolitan region facilities. The tool assists physicians in documenting consultation data, reducing administrative burden, streamlining clinical workflows, and ensuring greater focus on patient safety.





Advances in Healthcare Quality

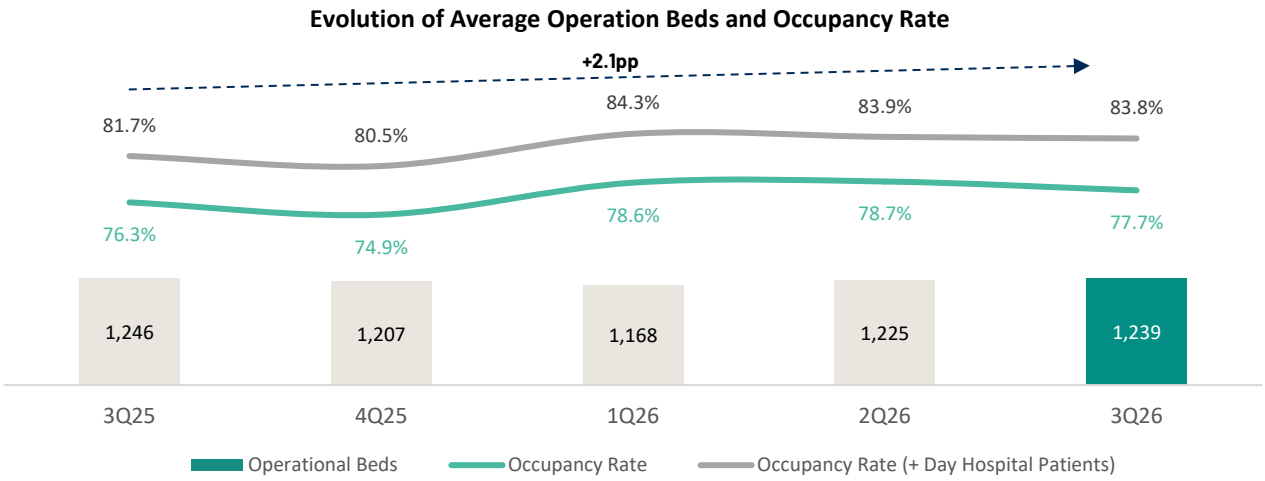
- ❑ Oncology care extended to all RMBH facilities following the opening of the dedicated oncology center at Santo Agostinho, designed to offer integrated care, cutting-edge technology, and personalized treatment.
- ❑ Expansion of robotic surgery across all states of operation through the acquisition of the Da Vinci robotic system at Mater Dei Goiânia.
- ❑ First CAR-T Cell therapy infusions performed in Belo Horizonte, establishing the hospital as the sole private center in Minas Gerais to offer the therapy.

Revenue

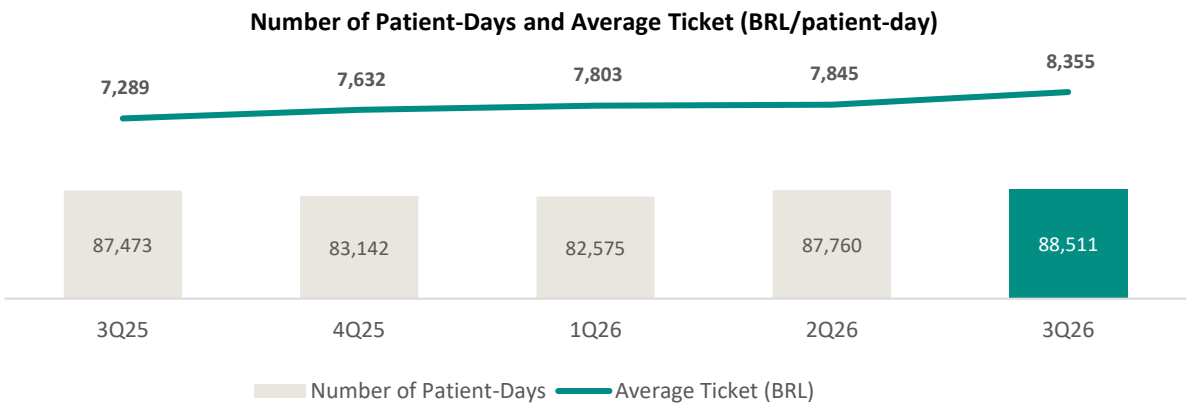
Volume

Gross revenue is primarily composed of healthcare services rendered—including inpatient admissions, surgeries, oncology, medical consultations, and exams—whether through health insurance operators, self-managed entities, government bodies, or out-of-pocket patients.

The third quarter of 2026 presented an average of 1,239 operational beds, a slight increase of 14 beds compared to 2Q26, evidencing dynamic and efficient bed management to support revenue expansion and a better specialty mix. The quarterly occupancy rate reached 83.8%, in line with the established strategy, being 2.1 p.p. higher compared to the same quarter of the previous year and stable compared to 2Q26.



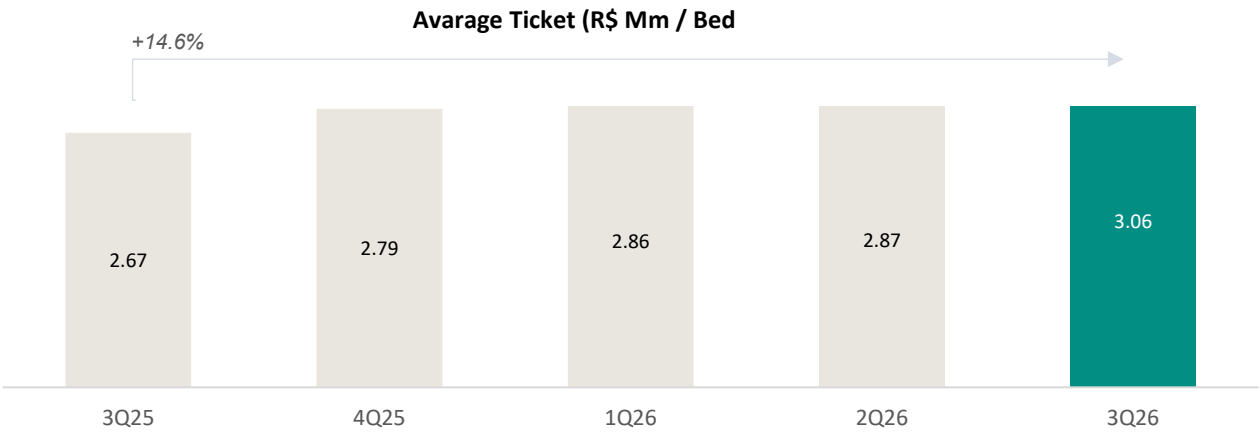
Compared to 2Q26, patient-day volume and the average number of operational beds grew in the same proportion (1%), while compared to 3Q25, there was a 1.2% increase in patient-day volume and a slight 0.6% reduction in the number of beds, in line with the Company's strategy of operating with higher occupancy rates aimed at operational efficiency.



Revenue

Ticket and Consolidated Values

The consolidated average ticket in the third quarter of 2026 advanced 14.6% and 6.5% compared to 3Q25 and 2Q26, respectively, reaching R$ 3.06 million per occupied bed. The strong growth in the annual comparison reflects the improvement in the mix of specialties, procedures, and health plans, driven by the increased representativeness of oncology, surgical bookings, and outpatient revenues; the change in the weight of our hospitals' composition, with the ramp-up of Nova Lima and Salvador; and annual readjustment negotiations with paying sources.



In the third quarter of 2026, gross revenue reached R$ 739.5 million, an increase of 16.0% compared to the third quarter of the previous year and 7.4% above the gross revenue presented in the last quarter, evidencing the Company's sustainable growth.

Gross revenue deductions primarily comprise: (i) provision for disallowances; (ii) federal and municipal taxes levied on revenue; and (iii) canceled billings.

R$ millions	Consolidated							
	3Q26	3Q25	Δ 3Q25	2Q26	Δ 2Q26	9M26	9M25	Δ 9M25
Health Insurances	684.5	591.5	15.7%	641.3	6.7%	1.923,0	1,674.0	14.9%
Private Patient	42.5	36.9	15.1%	36.5	16.4%	115.9	106.3	9.0%
Other revenues	12.6	9.2	37.0%	10.7	17.5%	33.4	27.5	21.6%
Gross Revenue	**739.5**	**637.6**	**16.0%**	**688.5**	**7.4%**	**2,072.3**	**1,807.8**	**14.6%**
Disallowances	(32.1)	(27.8)	15.5%	(30.1)	6.7%	(90.1)	(78.6)	14.7%
Taxes and deductions	(47.3)	(42.0)	12.7%	(44.8)	5.6%	(133.5)	(116.2)	14.8%
Net Revenue	**660.2**	**567.9**	**16.3%**	**613.6**	**7.6%**	**1,849.0**	**1,613.0**	**14.6%**

Costs

Costs of Services Provided

The cost of services rendered is formed mainly by materials and medicines, personnel, medical services rendered, depreciation and amortization, and maintenance and conservation.

In 3Q26, the costs of services rendered totaled R$ 451.0 million, representing 68.3% of net revenue, a drop of 1.6 p.p. compared to 3Q25 and 1.3 p.p. compared to 2Q26. These reductions are explained by the dilution of costs across all lines through revenue growth, with the exception of the Mat/Med line, which presented a natural increase given the greater relevance and representativeness of the oncology line in the results.

Consequently, the reported Gross Profit was R$ 209.1 million, while the gross margin reached 31.7%, since the effects on the cost of services rendered impact the margin in the same proportion.

R$ millions	Consolidated							
	3Q26	3Q25	Δ 3Q25	2Q26	Δ 2Q26	9M26	9M25	Δ 9M25
Materials and medicines	(190.2)	(154.8)	22.9%	(170.2)	11.8%	(516.1)	(431.7)	19.5%
% of net revenue	*28.8%*	*27.3%*	*1.5pp*	*27.7%*	*1.1pp*	*27.9%*	*26.8%*	*1,1pp*
Personnel	(121.6)	(110.9)	9.7%	(116.5)	4.4%	(351.9)	(321.3)	9.5%
% of net revenue	*18.4%*	*19.5%*	*(1.1pp)*	*19.0%*	*(0.6pp)*	*19.0%*	*19.9%*	*(0.9pp)*
Medical services rendered	(65.0)	(59.7)	8.8%	(66.7)	(2.6%)	(192.3)	(172.2)	11.7%
% of net revenue	*9.8%*	*10.5%*	*(0.7pp)*	*10.9%*	*(1.1pp)*	*10.4%*	*10.7%*	*(0.3pp)*
Maintenance and conservation	(24.4)	(23.1)	5.6%	(24.8)	(1.4%)	(73.3)	(67.6)	8.5%
% of net revenue	*3.7%*	*4.1%*	*(0.4pp)*	*4.0%*	*(0.3pp)*	*4.0%*	*4.2%*	*(0.2pp)*
Depreciation and amortization	(21.5)	(22.4)	-4.3%	(21.4)	0.4%	(63.9)	(66.4)	-3.8%
% of net revenue	*3.3%*	*3.9%*	*(0.6pp)*	*3.5%*	*(0.2pp)*	*3.5%*	*4.1%*	*(0.6pp)*
Other costs	(28.4)	(25.8)	9.8%	(27.4)	3.5%	(81.4)	(74.0)	9.9%
% of net revenue	*4.3%*	*4.5%*	*(0.2pp)*	*4.5%*	*(0.2pp)*	*4.4%*	*4.6%*	*(0.2pp)*
Cost of services rendered	**(451.0)**	**(396.7)**	**13.7%**	**(426.9)**	**5.7%**	**(1,279.0)**	**(1,133.2)**	**12.9%**
% of net revenue	*68.3%*	*69.9%*	*(1.6pp)*	*69.6%*	*(1.3pp)*	*69.2%*	*70.3%*	*(1.1pp)*
Gross Profit	**209.1**	**171.1**	**22.2%**	**186.7**	**12.0%**	**569.8**	**479.7**	**18.8%**
Gross Margin %	*31.7%*	*30.1%*	*1.6pp*	*30.4%*	*1.3pp*	*30.8%*	*29.7%*	*1.1pp*

Expenses

General, Administrative and Other

General and administrative (SG&A) expenses consist primarily of corporate personnel, administrative depreciation, and shared-service back-office activities.

In 3Q26, SG&A expenses accounted for 12.3% of net revenue (-0.2 p.p. vs. 3Q25). This reduction is due to lower personnel expenses driven by revenue dilution. Regarding net operating expenses—which mainly include provisions/reversals for lawsuits, allowance for doubtful accounts, and equity income—the growth in the quarter was impacted by higher allowances for doubtful accounts; losses on property and equipment write-offs; and the reimbursement of contingencies from former partners in 2Q26, without the same effect in 3Q26. Compared to the same quarter of the previous year, the variation is mainly explained by higher provisions for doubtful accounts.

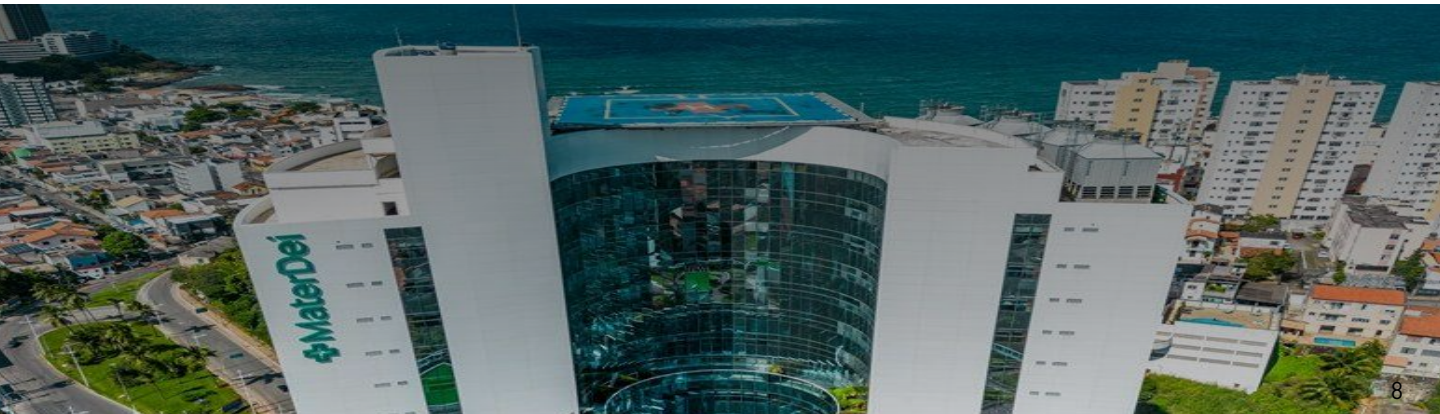
R$ millions	Consolidated							
	3Q26	**3Q25**	**Δ 3Q25**	**2Q26**	**Δ 2Q26**	**9M26**	**9M25**	**Δ 9M25**
Personnel	(45.4)	(41.7)	9.0%	(43.8)	3.8%	(132.3)	(127.5)	3.7%
% of net revenue	*6.9%*	*7.3%*	*(0.4pp)*	*7.1%*	*(0.2pp)*	*7.2%*	*7.9%*	*(0.7pp)*
Depreciation and amortization	(8.1)	(5.3)	51.4%	(8.0)	1.3%	(23.8)	(15.8)	50.9%
% of net revenue	*1.2%*	*0.9%*	*0.3pp*	*1.3%*	*(0.1pp)*	*1.3%*	*1.0%*	*0.3pp*
Third-party services	(19.8)	(17.5)	13.0%	(16.4)	20.9%	(51.3)	(46.4)	10.5%
% of net revenue	*3.0%*	*3.1%*	*(0.1pp)*	*2.7%*	*0.3pp*	*2.8%*	*2.9%*	*(0.1pp)*
Other expenses	(7.6)	(6.4)	20.1%	(7.3)	4.2%	(20.7)	(16.6)	24.3%
% of net revenue	*1.2%*	*1.1%*	*0.1pp*	*1.2%*	*-*	*1.1%*	*1.0%*	*0.1pp*
General and admin. expenses	**(80.9)**	**(70.9)**	**14.2%**	**(75.4)**	**7.3%**	**(228.0)**	**(206.4)**	**10.5%**
% of net revenue	*12.3%*	*12.5%*	*(0.2pp)*	*12.3%*	*-*	*12.3%*	*12.8%*	*(0.5pp)*
Other operational rev./exp.	(9.5)	(2.2)	342.0%	(2.1)	358.1%	(18.3)	(18.0)	1.9%
% of net revenue	*1.4%*	*0.4%*	*1.0pp*	*0.3%*	*1.1pp*	*1.0%*	*1.1%*	*(0.1pp)*
Net operational expenses	**(90.4)**	**(73.0)**	**23.8%**	**(77.5)**	**16.7%**	**(246.3)**	**(224.3)**	**9.8%**
% of net revenue	*13.7%*	*12.9%*	*0.8pp*	*12.6%*	*1.1pp*	*13.3%*	*13.9%*	*(0.6pp)*

EBIT and EBITDA

Operating Result

Adjusted EBITDA in the quarter reached R$ 148.2 million, an increase of 7.0% compared to 2Q26 and significant growth of 17.8% compared to 3Q25. This expansion was essentially supported by revenue increment through the evolution of the average ticket, volume growth, and the maturation of new units. The Adjusted EBITDA margin reached 22.5%, stable compared to 2Q26 and 0.3 pp higher compared to 3Q25, driven by (i) greater cost/expense dilution and (ii) rigorous control of personnel lines to maximize profitability resulting from the company's growth.

R$ millions	Consolidated							
	3Q26	3Q25	Δ 3Q25	2Q26	Δ 2Q26	9M26	9M25	Δ 9M25
Gross revenue	**739.5**	**637.6**	**16.0%**	**688.5**	**7.4%**	**2,072.3**	**1,807.8**	**14.6%**
Taxes, deductions & disallowances	(79.4)	(69.7)	13.9%	(74.8)	6.1%	(223.6)	(194.8)	14.8%
Net Revenue	**660.2**	**567.9**	**16.3%**	**613.6**	**7.6%**	**1,848.8**	**1,613.0**	**14.6%**
Cost of services rendered	(451.0)	(396.7)	13.7%	(426.9)	5.7%	(1,279.0)	(1,133.2)	12.9%
Net Operational Expenses	(90.4)	(73.0)	23.8%	(77.5)	16.7%	(246.3)	(224.3)	9.8%
EBIT	**118.7**	**98.1**	**21.0%**	**109.3**	**8.7%**	**323.5**	**255.4**	**26.6%**
% of net revenue	*18.0%*	*17.3%*	*0.7pp*	*17.8%*	*0.2pp*	*17.5%*	*15.8%*	*1.7pp*
Depreciation and Amortization	29.5	27.8	6.4%	29.3	0.6%	87.7	82.2	6.7%
EBITDA	**148.2**	**125.9**	**17.8%**	**138.6**	**7.0%**	**411.2**	**337.6**	**21.8%**
% of net revenue	*22.5%*	*22.2%*	*0.3pp*	*22.6%*	*(0.1pp)*	*22.2%*	*20.9%*	*1.3pp*
Complementary Profit Sharing Provision	-	-	-	-	-	5.6	-	-
Adjusted EBITDA	**148.2**	**125.9**	**17.8%**	**138.6**	**7.0%**	**416.8**	**337.6**	**23.4%**
% of net revenue	*22.5%*	*22.2%*	*0.3pp*	*22.6%*	*(0.1pp)*	*22.5%*	*20.9%*	*1.6pp*



Net Financial Result

Financial Income and Expenses

In the quarter, the net financial result recorded a 2.2% improvement vs 2Q26, driven primarily by the reduction in interest expenses on loans and financing, reflecting (i) the early redemption of R$ 200 million from the 3rd debenture issuance, (ii) the lower average Selic rate, and (iii) the reduction in the average cost of debt. These factors were partially offset by the contraction in financial revenue and the net effect of the swap.

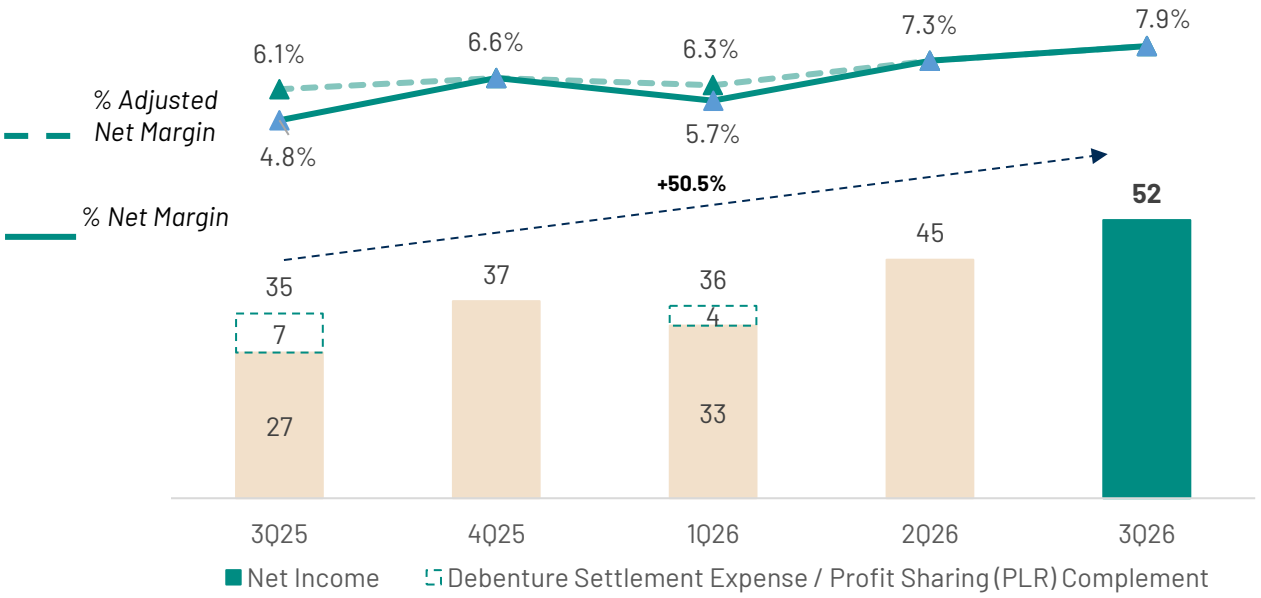
Compared to 3Q25, net financial expenses reduced by 24.9%, benefiting from the lower average gross indebtedness in the period, as well as the drop in the Selic rate and the cost of debt.

R$ millions	Consolidated							
	3Q26	3Q25	Δ 3Q25	2Q26	Δ 2Q26	9M26	9M25	Δ 9M25
Financial Revenue	**24.0**	**30.2**	**(20.4%)**	**28.4**	**(15.3%)**	**78.2**	**86.7**	**(9.7%)**
Financial Expense	**(65.7)**	**(85.7)**	**(23.3%)**	**(71.0)**	**(7.4%)**	**(206.9)**	**(227.7)**	**(9.1%)**
Interest on loans, financing, installments and acquisitions	(34.9)	(55.0)	(36.5%)	(47.5)	(26.5%)	(126.2)	(148.9)	(15.2%)
Lease interest	(20.2)	(19.1)	5.7%	(20.1)	0.4%	(60.2)	(56.6)	6.3%
Others	(10.6)	(11.6)	(8.3%)	(3.4)	209.6%	(20.5)	(22.2)	(7.7%)
Net Financial Result	**(41.7)**	**(55.5)**	**(24.9%)**	**(42.6)**	**(2.2%)**	**(128.7)**	**(141.1)**	**(8.8%)**



Net Income

In the current quarter, net income reached R$ 52.5 million, a 90.9% increase compared to 3Q25 and 16.6% vs 2Q26, while the net margin reached 7.9%, registering a growth of 3.1 pp in the annual comparison and 0.6 pp vs 2Q26. These better net income results are explained by the effects that resulted in the EBITDA growth and the reduction of financial expenses, as described above.



R$ millions	Consolidated							
	3Q26	**3Q25**	**Δ 3Q25**	**2Q26**	**Δ 2Q26**	**9M26**	**9M25**	**Δ 9M25**
EBIT	118.7	98.1	21.0%	109.3	8.7%	323.5	255.4	26.6%
Net financial result	(41.7)	(55.5)	(24.9%)	(42.6)	(2.2%)	(128.7)	(141.1)	(8.8%)
EBT (Earnings Before Taxes)	**77.0**	**42.6**	**80.8%**	**66.6**	**15.6%**	**194.8**	**114.4**	**70.3%**
Income Tax and Social Contribution	(24.6)	(15.1)	62.5%	(21.7)	13.5%	(64.7)	(39.6)	63.5%
Net Income	**52.5**	**27.5**	**90.9%**	**45.0**	**16.6%**	**130.0**	**74.7**	**74.0%**
% of net revenue	*7.9%*	*4.8%*	*3.1pp*	*7.3%*	*0.6pp*	*7.0%*	*4.6%*	*2.4pp*
Complementary Profit Sharing Provision	-	-	-	-	-	3.7	-	-
Adjusted Net Income	**52.5**	**27.5**	**90.9%**	**45.0**	**16.6%**	**133.7**	**74.7**	**78.9%**
% of net revenue	*7.9%*	*4.8%*	*3.1pp*	*7.3%*	*0.6pp*	*7.2%*	*4.6%*	*2.6pp*

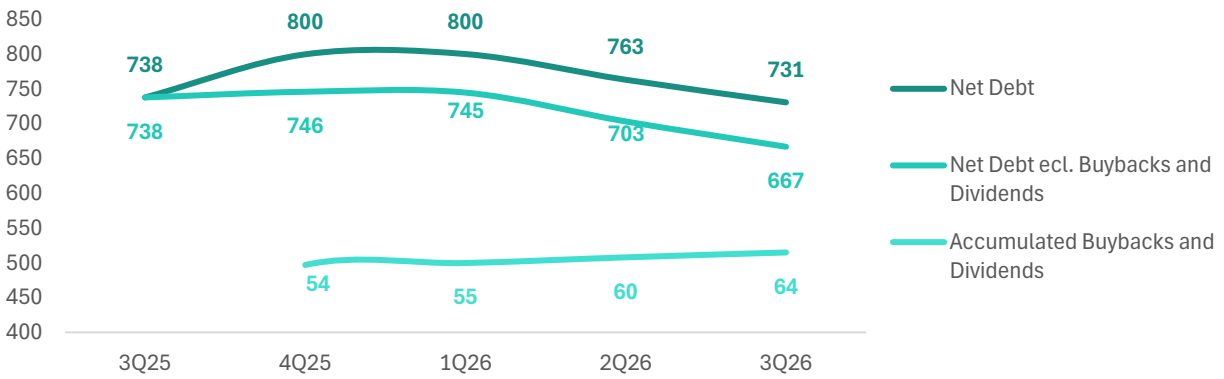
Debt

In 3Q26, the net debt balance totaled R$ 731 million, a reduction of R$ 32.5 million (-4.3%) compared to 2Q26, driven by robust operational cash flow. Compared to 3Q25, net debt decreased by R$ 7.1 million (-1.0%), even after funding the R$ 56 million buyout of remaining Hospital Santa Clara shares and paying dividends above the statutory minimum in late 2025. Financial leverage (Net Debt / LTM EBITDA) reached 1.4x (down 0.1x QoQ and 0.4x YoY), reflecting LTM EBITDA expansion.

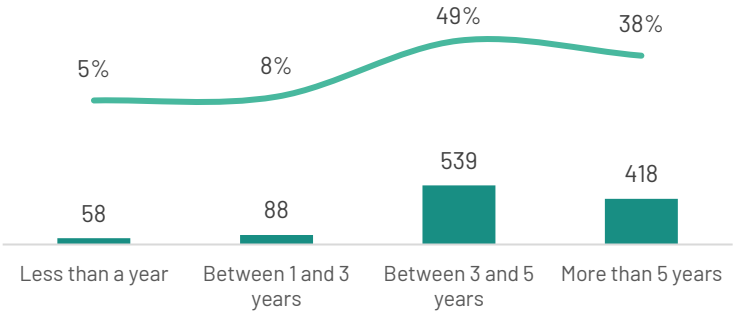
Consolidated (R$ millions)	3Q26	3Q25	Δ 3Q25	2Q26	Δ 2Q26
Short-term debt	88	93	-5.1%	114	-22.8%
Long-term debt	1.059	1.325	-20.1%	1.277	-17.1%
Gross Debt[1]	**1.147**	**1.417**	**-19.1%**	**1.391**	**-17.6%**
Cash, equivalents and financial investments	416	680	-38.8%	628	-33.7%
Net Debt	**731**	**738**	**-1.0%**	**763**	**-4.3%**
EBITDA LTM[1]	537	418	28.7%	516	4.2%
Net Debt / EBITDA LTM	*1.4*	*1.8*	*-0.4*	*1.5*	*-0.1*

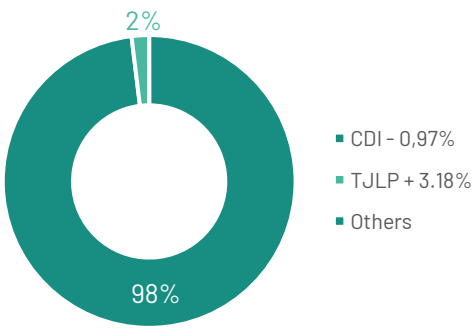
1. As per the Company's debenture issuance covenants

To demonstrate underlying cash flow generation across recent quarters, the chart below illustrates a pro-forma debt exercise excluding shareholder remuneration (share buybacks and net dividends paid/received). Over the past 12 months, pro-forma net debt would have fallen by R$ 71 million, implying an adjusted leverage ratio of 1.2x at the end of 3Q26. Below, chart with net debt (R$ mn) and accumulated buybacks/dividends (R$ mn):



Mater Dei's weighted average debt maturity stands at 4.67 years (vs. 4.98 years in 2Q26). Total borrowing cost in 3Q26 stood at CDI - 0.98% p.a.



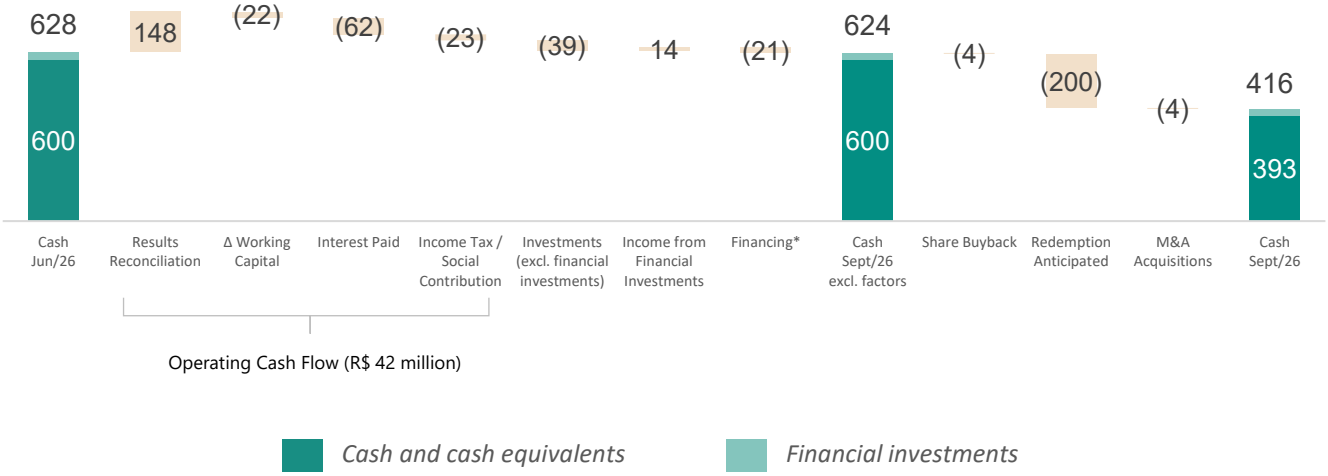


Excludes transaction costs.

Cash Flow

In 3Q26, operating cash flow before working capital was R$ 148 million, with working capital consuming R$ 22 million. Net operating cash flow was completed after R$ 62 million in interest payments (principally semiannual debenture coupons) and R$ 23 million in income taxes.

Investing activities totaled R$ 39 million. In addition, there was a negative variation of R$ 7 million in other lines that make up the cash flow. Cash reached R$ 624 million excluding share buybacks, M&A settlements, and the early debenture redemption—declining by just R$ 4 million despite the semiannual obligations of the Debentures, evidencing our efforts to transform the Network's operational performance into Cash.



*contains the effect of the cash amortization of the commercial lease

Appendix

P&L

(In thousands of Reais)	3Q26	3Q25	2Q26	9M26	9M25
Gross revenue	**739,528**	**637,565**	**688,461**	**2,072,311**	**1,807,782**
Health Insurances	684,474	591,490	641,255	1,922,998	1,673,972
Private Patient	42,453	36,877	36,480	115,908	106,344
Other revenues	12,601	9,198	10,726	33,405	27,466
Taxes and deductions	**(79,363)**	**(69,708)**	**(74,828)**	**(223,555)**	**(194,800)**
Net revenue	**660,165**	**567,857**	**613,633**	**1,848,756**	**1,612,982**
Cost of services rendered	**(451,032)**	**(396,737)**	**(426,901)**	**(1,278,970)**	**(1,133,249)**
Materials and medicines	(190,212)	(154,787)	(170,198)	(516,093)	(431,699)
Personnel	(121,607)	(110,867)	(116,454)	(351,942)	(321,301)
Medical services rendered	(64,978)	(59,719)	(66,696)	(192,293)	(172,194)
Maintenance and conservation	(24,407)	(23,103)	(24,766)	(73,326)	(67,584)
Depreciation and amortization	(21,457)	(22,429)	(21,378)	(63,936)	(66,447)
Other costs	(28,371)	(25,832)	(27,409)	(81,380)	(74,024)
Gross profit	**209,133**	**171,120**	**186,732**	**569,786**	**479,733**
General and administrative expenses	**(80,899)**	**(70,863)**	**(75,398)**	**(228,030)**	**(206,353)**
Personnel	(45,434)	(41,678)	(43,762)	(132,295)	(127,534)
Depreciation and amortization	(8,062)	(5,327)	(7,958)	(23,795)	(15,773)
Third-party services	(19,777)	(17,506)	(16,356)	(51,278)	(46,422)
Other expenses	(7,626)	(6,352)	(7,322)	(20,662)	(16,624)
Equity equivalence result	**640**	**(165)**	**256**	**990**	**(1,424)**
Other operational rev./exp.	**(10,151)**	**(1,987)**	**(2,332)**	**(19,290)**	**(16,541)**
Income before financial result	**118,723**	**98,105**	**109,258**	**323,456**	**255.415**
Financial revenues	24,049	30,202	28,393	78,230	86,654
Financial expenses	(65,731)	(85,706)	(71,014)	(206,914)	(227,717)
Net financial result	**(41,682)**	**(55,504)**	**(42,621)**	**(128,684)**	**(141,063)**
EBT (Earnings Before Taxes)	**77,041**	**42,601**	**66,637**	**194,772**	**114,352**
Total Income Tax and Social Contribution	**(24,565)**	**(15,119)**	**(21,650)**	**(64,743)**	**(39,606)**
Net income for the period	**52,476**	**27,482**	**44,987**	**130,029**	**74,746**
Complementary Profit Sharing Provision	-	-	-	3,703	-
Adjusted net income for the period	**52,476**	**27,482**	**44,987**	**133,732**	**74,746**
Net income attributable to controlling shareholders	**52,425**	**26,865**	**44,245**	**129,875**	**73,031**
Net income attributable to non-controlling shareholders	**51**	**617**	**742**	**154**	**1,715**
				-	

(In thousands of Reais)	3Q26	3Q25	2Q26	9M26	9M25
EBIT	**118,723**	**98,105**	**109,258**	**323,456**	**255,415**
Depreciation and amortization	29,519	27,756	29,336	87,731	82,220
EBITDA	**148,242**	**125,861**	**138,594**	**411,187**	**337,635**
Complementary Profit Sharing Provision	-	-	-	5,610	-
Adjusted EBITDA	**148,242**	**125,861**	**138,594**	**416,797**	**337,635**

Appendix

Balance Sheet

(In thousands of Reais)	30/09/2026	30/09/2025	31/12/2025
Assets			
Current			
Cash and Cash Equivalents	392,699	654,027	599,130
Financial investment	23,444	25,516	26,328
Accounts receivable from customers	801,512	742,217	717,064
Inventories	88,276	64,261	71,785
Accounts receivable from works	44,620	42,710	43,195
Other current assets	34,066	34,198	36,591
Total current assets	**1,384,617**	**1,562,929**	**1,494,093**
Non-Current			
Accounts receivable from works	234,254	266,937	259,168
Judicial deposits	66,148	57,390	60,666
Deferred IR and CSLL (Income Tax and Social Contribution)	177,987	231,401	234,266
Investments	12,277	11,837	11,506
Right of use	675,648	675,117	665,852
Property, plant and equipment	813,349	814,564	811,604
Intangible assets	729,990	730,981	730,498
Other non-current assets	61,314	49,781	45,236
Total non-current assets	**2,770,967**	**2,838,008**	**2,818,796**
Total assets	**4,155,584**	**4,400,937**	**4,312,889**
Liabilities			
Current			
Suppliers	163,891	143,809	148,566
Loans and financing ST	85,823	89,945	112,332
Derivative financial instruments	2,292	2,951	2,599
Commercial leasing ST	80,165	71,533	78,371
Salaries and social charges	87,808	90,076	66,891
Taxes and contributions payable	39,591	39,939	38,519
Tax installments ST	70	463	338
Accounts payable for acquisition of companies	69,623	26,888	30,761
Share redemption liability	2,383	58,369	2,383
Other current liabilities	7,442	11,019	10,346
Total current liabilities	**539,088**	**534,992**	**491,106**
Non-Current			
Loans and financing LT	1,042,616	1,300,903	1,290,122
Derivative financial instruments	16,239	23,611	20,361
Commercial leasing LT	724,652	708,009	698,427
Tax installments LT	508	541	508
Deferred IR and CSLL (Income Tax and Social Contribution)	52,547	77,019	74,362
Accounts payable for acquisition of companies	88,098	141,460	141,639
Provision for contingencies	121,501	113,919	110,241
Other non-current liabilities	7,407	7,801	8,549
Total non-current liabilities	**2,053,568**	**2,373,263**	**2,344,209**
Shareholders' Equity			
Share Capital	1,301,019	1,301,019	1,301,019
Capital reserve and Profit for the Period	272,025	202,951	140,898
Profit reserves	90,368	41,537	90,659
(-) Treasury shares	(16,280)	(2,423)	(6,303)
Patrimonial valuation adjustment	(98,743)	(80,269)	(61,785)
Total shareholders' equity	**1,548,389**	**1,462,815**	**1,464,488**
Non-controlling shareholders' interest	14,539	29,867	13,086
Total shareholders' equity	**1,562,928**	**1,492,682**	**1,477,574**
Total liabilities	**4,155,584**	**4,400,937**	**4,312,889**

Appendix
Cash Flow

(In thousands of Reais)	30/09/2026	30/09/2025
Cash flow from operating activities		
Net income for the period	130,029	74,746
Adjustments to reconcile surplus to net cash		
Depreciation and amortization	87,731	82,220
Loss on write-off of property, plant, and equipment and intangible assets	3,959	3,180
Constitution (reversal) of allowance for doubtful accounts	21,230	12,045
Constitution (reversal) of provision for disallowances	70,056	13,317
Constitution (reversal) of provision for contingencies	(3,361)	7,543
Provision for share-based payment	1,252	3,439
Equity equivalence result	(990)	1,424
Result with derivatives	7,319	6,153
Income from financial investments	(50,227)	(62,659)
Net financial expenses	166,113	191,846
Provision for current and deferred IR and CSLL	(6,437)	(2,781)
	426,674	**330,473**
Variation in operational assets and liabilities		
Accounts receivable	(177,788)	(106,995)
Inventories	(10,754)	(14,504)
Other assets	11,050	13,900
Judicial deposits	(1,701)	(6,213)
Suppliers	19,022	14,005
Salaries and social charges	20,917	32,781
Taxes and contributions payable	57,287	39,181
Installment taxes	(268)	(5,614)
Other liabilities	2,484	1,190
	(79,751)	**(32,269)**
Income tax and social contribution paid	(56,215)	(23,060)
Interest paid	(162,090)	(137,468)
Net cash generated by operating activities	**128,618**	**137,676**
Cash flow from investing activities		
Acquisition of property, plant and equipment	(67,020)	(30,638)
Acquisition of intangibles	(10,211)	(9,986)
Capital Contribution/AFAC	(478)	-
Acquisition of investments	(28,417)	(35,179)
Financial investments made, net of redemptions	53,111	89,878
Net cash used in investing activities	**(53,015)**	**14,075**
Cash flow from financing activities		
Borrowings and financing raised	-	700,000
Payments of loans and financing	(244,765)	(747,420)
Lease payments	(21,142)	(17,892)
Settlement of derivatives	(6,592)	(4,711)
Treasury shares	(9,977)	(35,509)
Dividends paid	442	(14,773)
Net cash generated (used) in financing activities	**(282,034)**	**(120,305)**
INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	**(206,431)**	**31,446**
Cash and cash equivalents at the beginning of the period	599,130	622,581
Cash and cash equivalents at the end of the period	392,699	654,027
INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	**(206,431)**	**31,446**

Glossary and Other Information

AoP: Average of period

LTM: Last Twelve Months

IFRS 16: As of January 1st, 2019, all companies had to adapt to the new rules of IFRS 16, With this new standard, lessees now have to recognize the asset of rights over leased assets and the liability of future payments for medium or long-term leases, including operating leases, The biggest impact we had was on the real estate lease contracts of our operational and administrative units,

EBITDA: Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization

EBITDA Margin: EBITDA divided by net revenue

EBIT: Earnings before Interest and Taxes

CDI: Interbank Deposit Certificate

Occupancy rate: Number of beds occupied by patients per day added up over a given period, divided by the number of beds that were operational each day added up during the same period.

About Rede Mater Dei de Saúde

Rede Mater Dei de Saúde is an integrated platform that provides hospital and cancer services, being a national reference in health and the largest private hospital network in Minas Gerais, The Company has more than 2,200 beds of capacity in its 9 units located in the metropolitan region of Belo Horizonte ("RMBH"), Salvador, Uberlândia, Goiânia and Feira de Santana,

Rede Mater Dei has a clinical expertise that is recognized by patients, medical community, healthcare operators, suppliers, and relevant sectors of the Brazilian Society, and focuses on innovation and medical pioneering,

Relationship with independent auditors

In accordance with CVM Resolution CVM 162/22, we inform that our policy for hiring independent auditors considers the best governance principles, which reserve the auditor's independence, in accordance with internationally accepted criteria,

For additional Investor Relations information, please access the website: https://ri,materdei,com,br/en/ or e-mail ri@materdei,com,br

This material contains summary information, which is not intended to be complete and should not be considered by shareholders or potential investors as an investment recommendation, Information about Mater Dei, its activities, economic and financial situation, and the risks inherent to its activities, as well as its financial statements, can be obtained on the world wide web, on the Mater Dei website (https://ri,materdei,com,br/en/)





HUB BRASIL CENTRAL
Mater Dei Goiânia
Goiânia/GO

Mater Dei Santa Clara
Uberlândia/MG

Mater Dei Santa Genoveva
Uberlândia/MG

Mater Dei CDI
Uberlândia/MG

SÃO PAULO
Mater Dei São Paulo
[em construção]

HUB BAHIA
Mater Dei Salvador
Salvador/BA

Mater Dei Emec
Feira de Santana/BA

HUB RMBH
Mater Dei Santo Agostinho
Belo Horizonte/MG

Mater Dei Contorno
Belo Horizonte/MG

Mater Dei Betim-Contagem
Betim/MG

Mater Dei Nova Lima
Nova Lima/MG