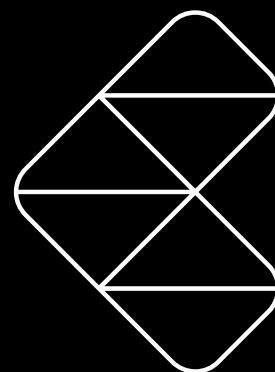




RELEASE DE **RESULTADOS** 1T25

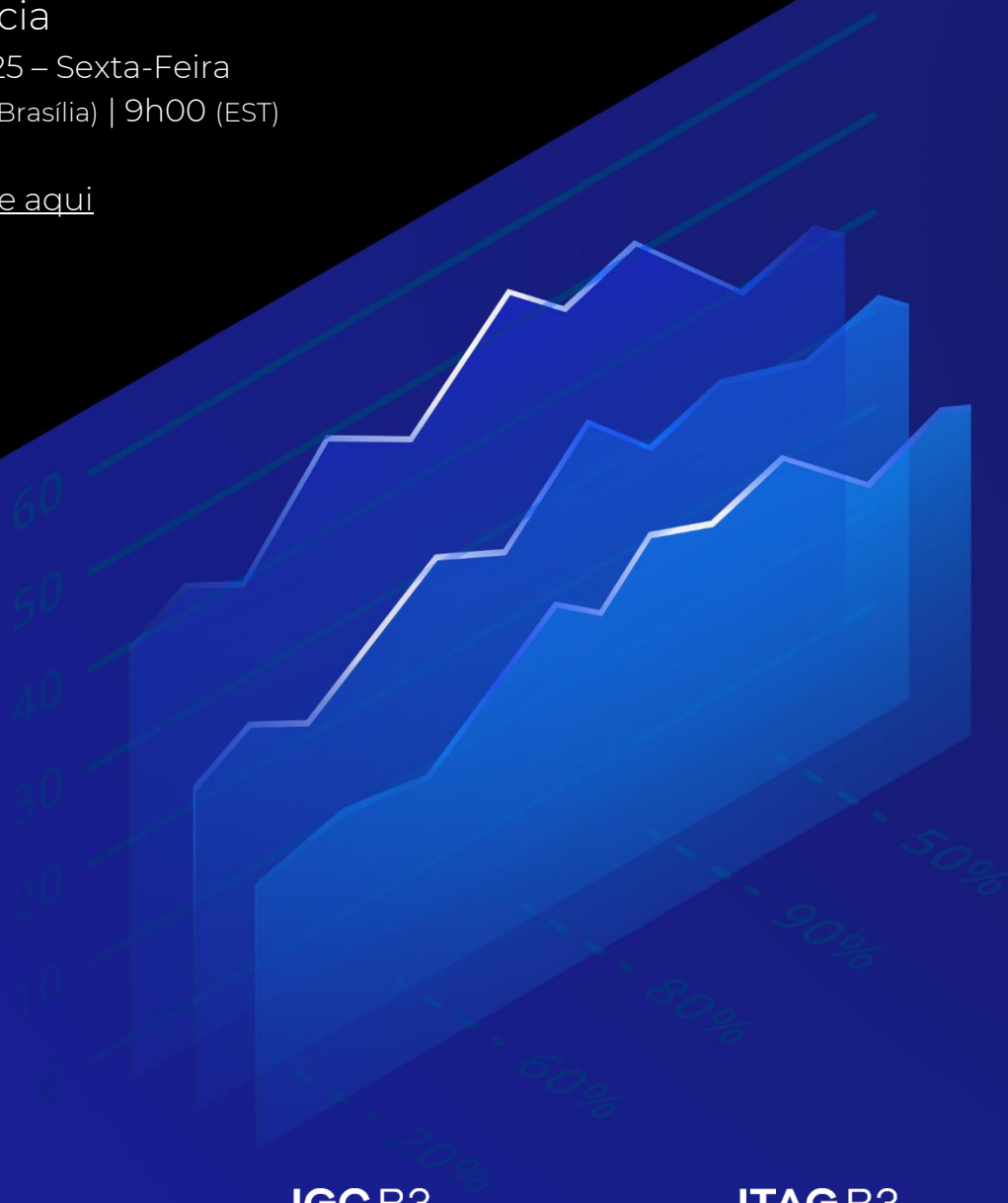


Teleconferência

9 de Maio de 2025 – Sexta-Feira

10h00 (Horário de Brasília) | 9h00 (EST)

Português: [clique aqui](#)



IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

Release de Resultados 1T25

WDC registra crescimento de Receita Líquida e atinge R\$213,6 milhões, alta de 1,9% em relação ao 1T24. Lucro líquido ajustado foi de R\$8,2 milhões no 1T25, melhora de 73,8% versus 1T24

Ilhéus, 8 de maio de 2025 – A Livetech da Bahia Indústria e Comércio S.A. (B3: LVTC3) ("Companhia" ou "WDC Networks") - empresa de tecnologia que atua nos setores de Telecomunicações, Energia Solar e Corporativo, fundada em 2003 e pioneira na locação de tecnologia ("Technology as a Service" ou "TaaS"), anuncia hoje os seus resultados referentes ao 1º trimestre de 2025 (1T25). As informações contábeis intermediárias da Companhia, referentes ao período findo em 31 de março de 2025 compreendem as informações contábeis intermediárias, individuais e consolidadas, elaboradas de acordo com a NBC TG 21 - Demonstração Intermediária aprovada pelo Conselho Federal de Contabilidade e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board (IASB) e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais (ITR).

DESTAQUES | 1T25 (consolidado)

- **Receita Líquida** apresentou leve crescimento de 1,9% no 1T25 versus 1T24, atingindo R\$213,6 milhões
- **Lucro Bruto Ajustado** no 1T25 atingiu R\$66,9 milhões (+23,5% versus 1T24)
- **Em termos de Margem Bruta Ajustada**, no 1T25, a WDC marcou **31,3%** (+5,5 p.p versus 1T24). Melhor patamar desde 2021
- Na **Margem EBITDA Ajustada**, no 1T25, a Companhia apresentou melhora de 4,1 p.p. em relação ao 1T24 e registrou 36,7%





Resumo do Resultado Consolidado e Indicadores Financeiros

Destaques (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Resultados Financeiros Consolidados								
Receita Líquida	213,6	209,5	1,9%	222,9	-4,2%	213,6	209,5	1,9%
Lucro Bruto	66,9	54,1	23,5%	51,6	29,7%	66,9	54,1	23,5%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	31,3%	25,8%	5,5 p.p.	23,1%	8,2 p.p.	31,3%	25,8%	5,5 p.p.
EBITDA Ajustado	78,3	68,2	14,9%	63,3	23,8%	78,3	68,2	14,9%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	36,7%	32,5%	4,1 p.p.	28,4%	8,3 p.p.	36,7%	32,5%	4,1 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	8,2	4,7	73,8%	17,5	-52,9%	8,2	4,7	73,8%
Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)	3,9%	2,3%	1,6 p.p.	7,8%	-4,0 p.p.	3,9%	2,3%	1,6 p.p.
Principais Indicadores Financeiros								
Backlog de Receita Diferida	733,6	853,2	-14,0%	745,1	-1,5%	733,6	853,2	-14,0%
Investimento em Imobilizados para Locação (CAPEX TaaS)	36,9	31,2	18,3%	45,1	-18,0%	36,9	31,2	18,3%
Dívida Líquida / EBITDA UDM (x)	1,76x	2,06x	-14,7%	1,80x	-2,2%	1,8	2,1	-14,7%
Principais Indicadores Operacionais								
% Produzidos Internamente (% Vendas Totais)	0%	43%	-42,9 p.p.	46%	-46,0 p.p.	0%	47%	-46,7 p.p.
% TaaS (% Receita Bruta)	37%	36%	0,7 p.p.	35%	1,7 p.p.	37%	36%	0,7 p.p.
Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses)	46	50	-7,9%	43	5,2%	46	50	-7,9%
Quantidade Novos Contratos TaaS	271	309	-12,3%	373	-27,3%	271	309	-12,3%
Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato)	293,0	224,1	30,7%	261,9	11,9%	293,0	224,1	30,7%

Mensagem da Administração

Prezados acionistas, assim como 2024 foi um ano muito positivo para a WDC, o primeiro trimestre de 2025 foi repleto de motivos para serem celebrados também. **Estamos muito animados com o avanço anual de 1,9% na receita líquida consolidada.** Acreditamos estar no caminho certo.

Com a nossa nova estratégia de atacar novas verticais e ampliação de serviços, já conseguimos capturar melhoras em diversos indicadores. Em comparação entre bases anuais, além da receita já mencionada, evoluímos em praticamente todas as linhas do P&L. Em Lucro Bruto Ajustado (+23,5%), EBITDA Ajustado (+14,9%) e Lucro Líquido Ajustado (+73,8%).

No 1T25, os serviços representaram 19,3% da Receita Líquida Consolidada da WDC, frente a 13,6% registrados no mesmo período do ano anterior. Reconhecemos que ainda há um grande potencial de crescimento nessa linha de negócio, e seguiremos empenhados em ampliar essa participação, contando com a **Infinite (cujo controle adquirimos recentemente)** como um importante aliado nesse processo.

Os contratos de locação (TaaS) acumularam no 1T25 um saldo de **R\$733,6 milhões de receitas futuras contratadas (backlog).** Este **enorme ativo** não figura no balanço como recebível, de acordo com a norma do IFRS15/CPC47, mas garante previsibilidade e recorrência de receita bruta já que são compromissos assumidos por nossos clientes em pagar mensalidades à título de locação para a WDC. Vale destacar que (i) a WDC realiza a totalidade do CapEx no momento da venda, (ii) o “churn” destes contratos é baixo e (iii) essas mensalidades, por sua vez, se convertem em EBITDA, descontando-se apenas PIS/COFINS e depreciação dos equipamentos alugados. No 1T25, o TaaS foi responsável por 36,5% da receita bruta. Esta receita futura nos traz conforto em relação aos nossos compromissos previstos com amortizações de dívida e despesas financeiras, sendo 1,5x vezes superior à Dívida Líquida. Ao fim do 1T25, nosso nível de alavancagem era **1,76x Dívida Líquida/EBITDA UDM Ajustado** (versus 2,06x no 1T24 e 1,80x no 4T24), melhor nível registrado desde 2022.

É importante destacar que, com nossa nova forma de reportar — evidenciando as verticais de mercado em que os clientes finais atuam, já conseguimos identificar alguns insights relevantes. **Mercados como Entretenimento, Varejo, Indústria e Transporte vêm ganhando representatividade na Companhia e, juntos, já correspondem a 29% da receita da WDC.** Esses números reforçam ainda mais nossa tese e acrescentam um elemento adicional: a redução da dependência de nichos específicos. **Seguiremos firmes no trabalho de diversificação de mercados.**

Como **evento subsequente**, comunicado em 29/04/25 por meio de Aviso aos Acionistas, anunciamos a distribuição de dividendos no valor de R\$12,1 milhões, a serem pagos à vista em 13/05/25. Esta distribuição reflete a seriedade do trabalho da administração, traduzido em **lucratividade e geração de valor para nossos acionistas.** O Dividend Yield, indicador que mostra o percentual de retorno em dividendos que um investidor recebe em relação ao preço da ação, foi de 6,42%.

Reiteramos nossa convicção de que estamos no caminho certo e que crescer de forma responsável será o nosso lema em 2025. No entanto, é fundamental que o mercado compreenda que não buscamos crescimento a qualquer custo, especialmente à custa de margem e lucratividade.

Agradecemos pela confiança de nossos acionistas, funcionários e parceiros que estão conosco nesta jornada.

WDC Networks

RECEITA LÍQUIDA POR VERTICAL (VISÃO CLIENTE)

Demonstração Consolidado (R\$ milhares e %, exceto quando indicado)								
	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Receita Líquida Total	213.862	209.540	2,1%	222.937	-4,1%	213.862	209.540	2,1%
TELECOMUNICAÇÕES	46%	52%	-5 p.p.	53%	-6 p.p.	46%	52%	-5 p.p.
ENTRETENIMENTO	13%	12%	1 p.p.	12%	2 p.p.	13%	12%	1 p.p.
VAREJO	7%	6%	0 p.p.	9%	-2 p.p.	7%	6%	0 p.p.
ENERGIA LIMPA	3%	12%	-9 p.p.	8%	-5 p.p.	3%	12%	-9 p.p.
INDUSTRIA	5%	4%	2 p.p.	2%	3 p.p.	5%	4%	2 p.p.
TRANSPORTE	4%	1%	3 p.p.	1%	2 p.p.	4%	1%	3 p.p.
HOSPITALIDADE	1%	1%	0 p.p.	1%	0 p.p.	1%	1%	0 p.p.
FINANÇAS	1%	0%	0 p.p.	1%	0 p.p.	1%	0%	0 p.p.
EDUCAÇÃO	1%	0%	1 p.p.	0%	1 p.p.	1%	0%	1 p.p.
AGRO	0%	0%	0 p.p.	1%	0 p.p.	0%	0%	0 p.p.
RE VENDAS	19%	12%	7 p.p.	14%	5 p.p.	19%	12%	7 p.p.
Total	100%	100%	n.a.	100%	n.a.	100%	100%	n.a.

A análise da receita aberta por vertical está relacionada ao cliente final da WDC. É importante destacar que, além do crescimento de 1,9% em termos de receita líquida na comparação anual, observa-se uma maior diversificação entre as verticais. Esse movimento reforça a nova tese e estratégia da Companhia, que consiste em expandir sua atuação para novas verticais de mercado.

Dados Financeiros Consolidados

CONSOLIDADO (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Backlog de receitas contratadas	733,6	853,2	-14,0%	745,1	-1,5%	733,6	853,2	-14,0%
Receita Líquida de Produtos e Serviços	129,3	130,9	-1,2%	140,0	-7,7%	129,3	130,9	-1,2%
Receita Líquida de Taas	84,3	78,6	7,1%	82,9	1,6%	84,3	78,6	7,1%
Receita Líquida	213,6	209,5	1,9%	222,9	-4,2%	213,6	209,5	1,9%
Lucro Bruto Ajustado	66,9	54,1	23,5%	62,1	7,7%	66,9	54,1	23,5%
<i>Margem Bruta</i>	<i>31,3%</i>	<i>25,8%</i>	<i>5,5 p.p.</i>	<i>27,8%</i>	<i>3,5 p.p.</i>	<i>31,3%</i>	<i>25,8%</i>	<i>5,5 p.p.</i>
EBITDA Ajustado	78,3	68,2	14,9%	63,3	23,8%	78,2	68,2	14,7%
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>36,7%</i>	<i>32,5%</i>	<i>4,1 p.p.</i>	<i>28,4%</i>	<i>8,3 p.p.</i>	<i>36,6%</i>	<i>32,5%</i>	<i>4,1 p.p.</i>

No 1T25, a Receita Líquida Consolidada foi de R\$213,6 milhões, melhora de 1,9% em relação ao 1T24. O aumento da receita líquida, é explicado principalmente por um aumento considerável nas vendas do Brasil. Vale destacar que Cibersegurança e Pro-AV (equipamentos para eventos e mídias OOH),

adicionados a uma recuperação de produtos Telecom, foram os maiores *drivers* que contribuíram com essa melhora.

Em comparação ao 4T24, observamos uma redução de 4,2% na receita, o que é esperado, uma vez que, historicamente, o último trimestre do ano apresenta desempenho superior ao do primeiro.

O Lucro Bruto Ajustado Consolidado foi de R\$ 66,9 milhões, melhora de 23,5% em relação ao 1T24 com aumento da Margem Bruta Ajustada em 5,5 p.p, atingindo 31,3%. Comparado ao 4T24, o aumento no lucro bruto ajustado foi de 7,7% com melhora da margem bruta ajustada em 3,5 p.p. A melhora da margem bruta é explicada pelo mix de produtos, somada ao efeito do Solar, que, especialmente na comparação anual, ainda contribuía com algum volume.

EBITDA e Margem EBITDA ajustados (Consolidado)

Reconciliação EBITDA (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Lucro Bruto	66,9	54,1	23,5%	51,6	29,7%	66,9	54,1	23,5%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	31,3%	25,8%	5,5 p.p.	23,1%	8,2 p.p.	31,3%	25,8%	5,5 p.p.
(-) Despesas Operacionais	-39,5	-36,2	9,1%	-47,1	-0,2	-39,5	-36,2	9,1%
EBIT	27,4	17,9	52,7%	4,4	516,4%	27,4	17,9	52,7%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	12,8%	8,5%	4,3 p.p.	2,0%	10,8 p.p.	12,8%	8,5%	4,3 p.p.
(+) Depreciação & Amortização	50,8	50,3	1,1%	48,3	5,3%	50,8	50,3	1,1%
EBITDA Consolidado	78,2	68,2	14,7%	52,7	48,3%	78,2	68,2	14,7%
Margem EBITDA (% Receita Líquida)	36,6%	32,5%	4,1 p.p.	23,7%	13,0 p.p.	36,6%	32,5%	4,1 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	0,1	-	n.a.	10,5	n.a.	0,1	-	n.a.
EBITDA Ajustado Consolidado	78,3	68,2	14,9%	63,3	23,8%	78,3	68,2	14,9%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	36,7%	32,5%	4,1 p.p.	28,4%	8,3 p.p.	36,7%	32,5%	4,1 p.p.

O EBITDA Ajustado Consolidado totalizou R\$78,3 milhões no 1T25 versus R\$68,2 milhões no 1T24, aumento de 14,9%. Na comparação versus o 4T24, o aumento foi de 23,8%. Os ajustes ocorridos no montante de R\$ 0,1 milhão, se refere a despesas não recorrentes em função da recente operação de aquisição da Infinite.

Em termos de margem EBITDA ajustada, a Companhia atingiu 36,7% no 1T25, versus 32,5% no 1T24 e 28,4% no 4T24. É importante destacar o esforço da Companhia no controle de Despesas Operacionais, que dão sustentação ao atual patamar de margem.

Resultado Financeiro

Resultado Financeiro (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Variação Cambial Líq. & Ajuste a valor justo Inst. Der.	2,1	(3,2)	-166,1%	(3,5)	-159,9%	2,1	(3,2)	-166,1%
Receita Financeira	10,0	14,0	-28,1%	58,5	-82,9%	10,0	14,0	-28,1%
Despesa Financeira	(27,5)	(22,2)	24,0%	(40,2)	-31,7%	(27,5)	(22,2)	24,0%
(+/-) Resultado Financeiro	(15,4)	(11,4)	34,9%	14,8	-204%	(15,4)	(11,4)	34,9%

O Resultado Financeiro Líquido no 1T25 piorou R\$4,0 milhões em relação ao 1T24, e é explicado pelos fatores abaixo:

- A Receita Financeira do 1T25 totalizou R\$10,0 milhões, resultando em uma piora de R\$4,0 milhões comparado ao 1T24. Atribuímos essa variação ao menor reconhecimento de juros e multa nos contratos de renegociação de clientes, em virtude do menor volume de renegociações.

- A Despesa Financeira do 1T25 totalizou R\$27,5 milhões, uma piora de R\$5,3 milhões em relação ao 1T24. Aumento de pagamento de juros sobre empréstimos, explica majoritariamente o pior desempenho.

- A Variação Cambial Líquida e Ajuste a Valor Justo de instrumentos derivativos reflete a exposição cambial da Companhia sobre seus ativos e passivos em moeda estrangeira. No 1T25, foi observado ganho cambial frente a outras moedas estrangeiras no montante total de R\$2,1 milhões.

Lucro/Prejuízo Líquido e Margem Líquida

Lucro Líquido (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Receita Líquida	213,6	209,5	1,9%	222,9	-4%	213,6	209,5	1,9%
EBIT	27,4	17,9	52,7%	4,4	516,4%	27,4	17,9	52,7%
<i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i>	<i>12,8%</i>	<i>8,5%</i>	<i>4,3 p.p.</i>	<i>2,0%</i>	<i>10,8 p.p.</i>	<i>12,8%</i>	<i>8,5%</i>	<i>4,3 p.p.</i>
(+/-) Resultado Financeiro	(15,4)	(11,4)	35,0%	14,8	-204,1%	(15,4)	(11,4)	35,0%
(-) Provisão para IR e CSLL	(3,8)	(1,8)	115,0%	(8,7)	-55,8%	(3,8)	(1,8)	115,0%
Lucro Líquido	8,1	4,7	72,0%	10,6	-22,8%	8,1	4,7	72,0%
<i>Margem Líquida (% Receita Líquida)</i>	<i>3,8%</i>	<i>2,3%</i>	<i>1,6 p.p.</i>	<i>4,7%</i>	<i>-0,9 p.p.</i>	<i>3,8%</i>	<i>2,3%</i>	<i>1,6 p.p.</i>
(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL	0,1	-	n.a.	6,9	-98,8%	0,1	-	n.a.
Lucro Líquido Ajustado	8,2	4,7	73,8%	17,5	-52,9%	8,2	4,7	73,8%
<i>Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>3,9%</i>	<i>2,3%</i>	<i>1,6 p.p.</i>	<i>7,8%</i>	<i>-4,0 p.p.</i>	<i>3,9%</i>	<i>2,3%</i>	<i>1,6 p.p.</i>

O Lucro Líquido Ajustado Consolidado no 1T25 foi de R\$8,2 milhões, melhora de 73,8% em relação ao 1T24

Comparado ao 4T24, houve queda de 52,9%, porém é importante mencionar que a comparação fica prejudicada em função do reconhecimento de juros e multa nos contratos de renegociação reconhecidos no último trimestre do ano.

Vale destacar que este é o quinto trimestre consecutivo em que a WDC reporta lucro, evidenciando a consistência dos resultados.

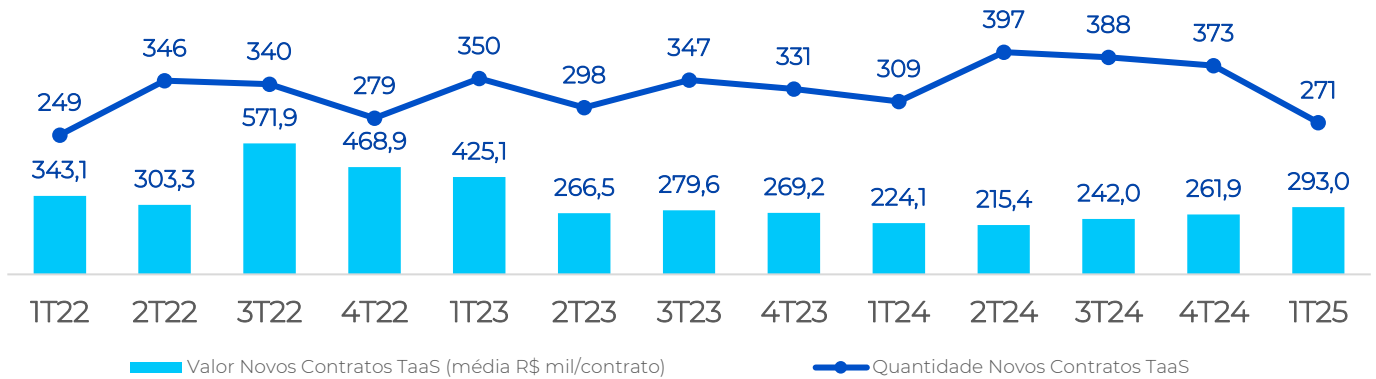
TaaS (Technology as a Service) e Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas)

Esse modelo de negócios da WDC é baseado em contratos de locação de equipamentos, os quais a empresa compra e imobiliza, eventualmente industrializa, alugando-os aos clientes por prazos até 60 meses.

As Receitas Futuras Contratadas são constituídas pela soma das mensalidades dos contratos vendidos que serão reconhecidas como receita bruta mês a mês, sem qualquer necessidade de novos investimentos, dado que o Capex já foi realizado no momento da celebração do contrato de locação, subtraindo basicamente apenas PIS/COFINS e a depreciação dos bens alugados. Neste sentido, do ponto de vista de caixa, o backlog representa fluxo futuro de recebimento previsível, performado, sem novos desembolsos por parte da WDC.

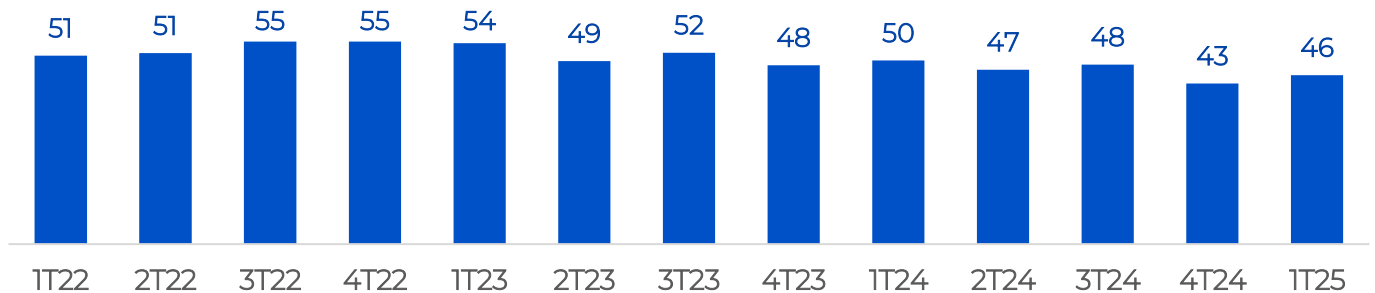
No 1T25, vendemos 271 novos contratos Taas, com ticket médio de R\$293,0 mil.

Contratos TaaS



Prazo Novos Contratos TaaS (média em meses)

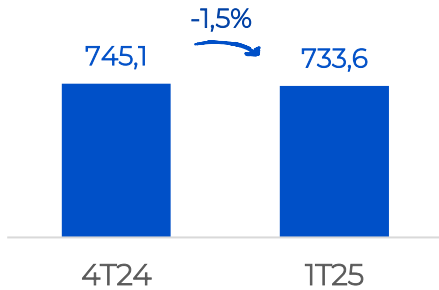
O Prazo dos Novos Contratos TaaS ficou em 46 meses no 1T25 *versus* 43 meses no 4T24.



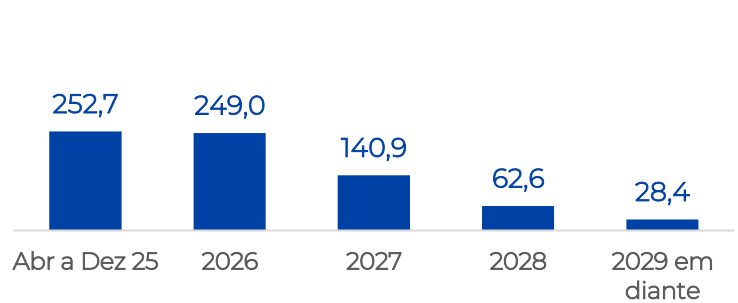
Salientamos que nossa estratégia de focar em contratos cada vez mais longos (próximos dos 60 meses) traz um fator positivo a longo prazo de casamento das receitas mensais com a depreciação dos equipamentos.

O TaaS além de trazer a previsibilidade de receitas futuras, demonstra a resiliência da empresa e traz conforto na cobertura das despesas e dívidas.

Receitas Futuras Contratadas
(Backlog de Receitas em R\$ milhões)

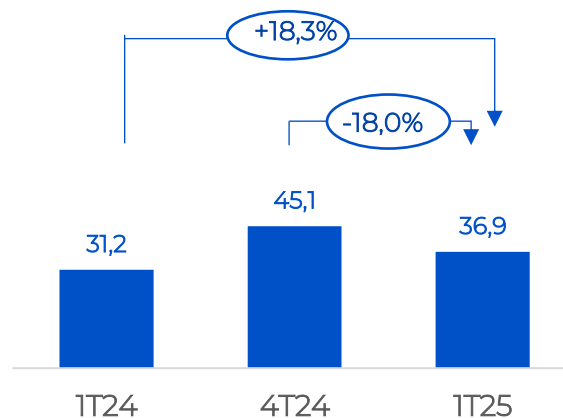


Cronograma de Recebimento TaaS
(R\$ milhões)



O cronograma de recebimentos indica os valores de Receita Futura a serem reconhecidos pela Companhia, de Abril de 2025 em diante. Estes valores, por normas contábeis não aparecem como “recebíveis” no balanço da empresa quando o contrato de locação é firmado, mas se converterão em receitas mensais e, conseqüentemente, transitarão por contas a receber conforme a competência dos contratos.

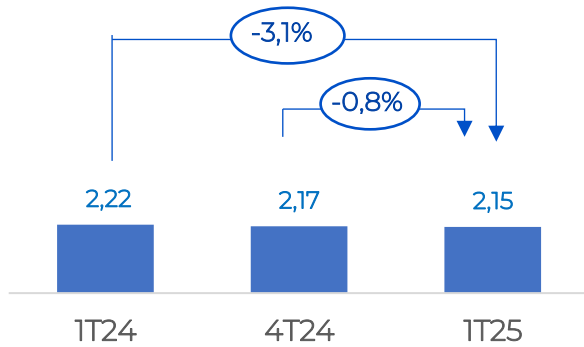
Investimento em Ativos TaaS - CAPEX
(R\$ milhões)



No 1T25, o investimento total em Ativos TaaS somou R\$36,9 milhões, 18,0% abaixo do 4T24.

Mark-up TaaS Gerencial

(# Vendas Totais TaaS / Investimentos em Ativos TaaS - CAPEX)

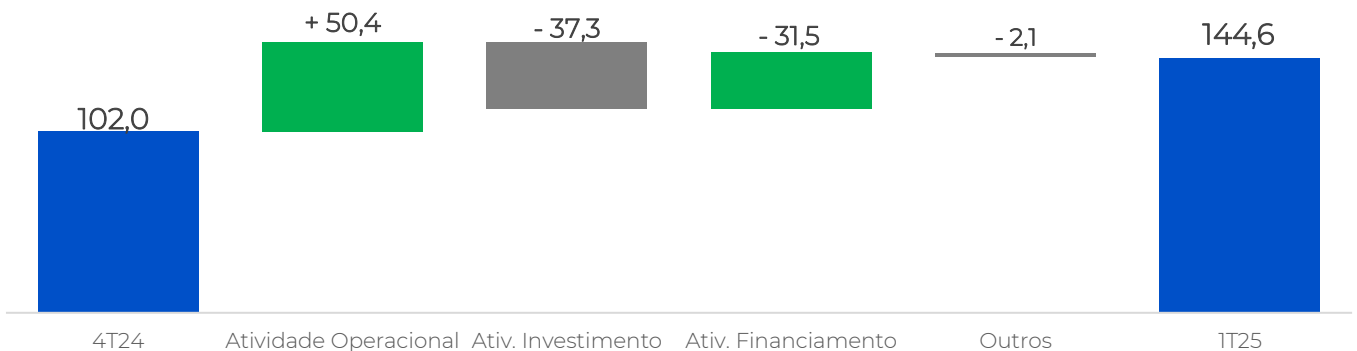


O Mark-up TaaS, é a relação do VGV dos contratos e Capex efetuado, ou seja, o Mark-up desses contratos indica o quanto de receita será gerada pelo investimento efetuado.

Nota: a Companhia tem transferido saldos antigos de estoques para imobilizado. Esse volume foi alvo de ajuste gerencial para assegurar comparabilidade do mark up nos períodos.

Fluxo de Caixa

Trimestral
(R\$ milhões)



No 1T25, a Companhia apresentou geração de atividade operacional de +R\$50,4 milhões. As atividades de investimento, principalmente relacionado ao modelo TaaS – *technology as a service*, consumiram - R\$37,3 milhões, enquanto as atividades de financiamento, somadas a pagamentos de empréstimos e outros motivos, registraram +R\$31,5 milhões. A posição de caixa ao final do 1T25 foi de R\$144,6 milhões.

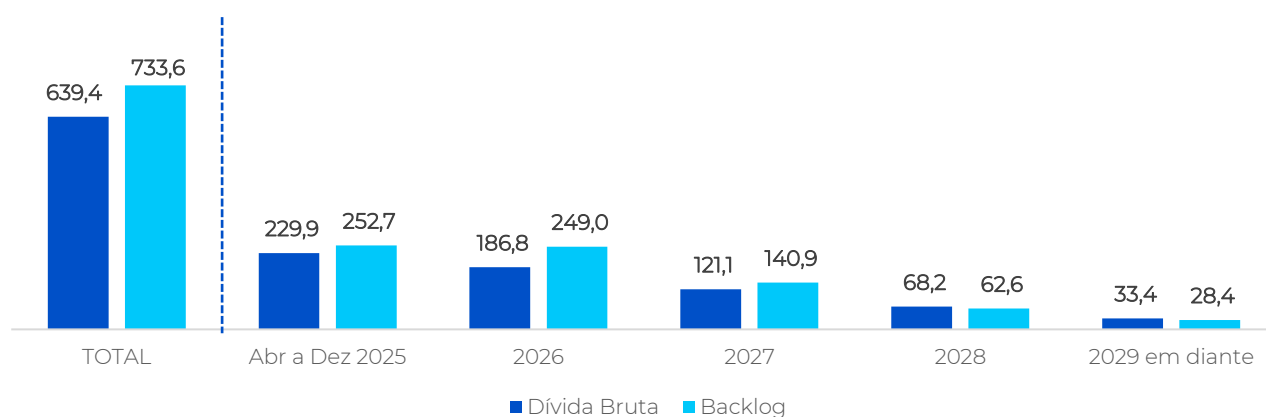
Endividamento

Endividamento (R\$ milhões exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
(+) Empréstimos, financiamentos e debêntures	630,3	580,1	8,7%	580,0	8,7%
Circulante	232,3	69,1	236,0%	185,2	25,4%
Não Circulante	398,0	510,9	-22,1%	394,8	0,8%
(+) Arrendamentos Mercantis	9,3	11,7	-20,7%	10,4	-10,3%
Circulante	3,1	3,6	-14,1%	3,1	-1,5%
Não Circulante	6,2	8,2	-23,6%	7,3	-14,0%
(+/-) Instrumentos Financeiros Derivativos Líquidos	(0,2)	2,9	-106,2%	(0,7)	-75,8%
Ativo	(0,2)	0,0	n.a.	(0,7)	-75,8%
Passivo	0,0	2,9	-100,0%	0,0	n.a.
Dívida Bruta	639,4	594,7	7,5%	589,7	8,4%
(-) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(144,6)	(95,7)	51,1%	(102,0)	41,7%
Dívida Líquida	494,8	499,0	-0,8%	487,6	1,5%
EBITDA UDM ajustado	281,5	242,3	16,2%	271,4	3,7%
Dívida Líquida / EBITDA UDM ajustado	1,76x	2,06x	-14,7%	1,80x	-2,2%

No 1T25, celebramos uma operação de Cessão de Direitos junto a entidades do Grupo Daycoval com coobrigação no montante de R\$ 36,7 milhões. Em março de 2025, a Dívida Líquida sobre o EBITDA (UDM) Ajustado ficou em 1,76x (versus 2,80x no 4T24). Esse nível é o menor registrado desde 2022 e se traduz em alta capacidade de pagamento das suas obrigações com seus debenturistas e demais financiadores.

É importante comentar que para o restante do ano de 2025, a receita já contratada na modalidade TaaS (backlog) é superior a necessidade de amortização projetada para o período.

**Cronograma de Amortização da Dívida Bruta e
Cobertura das Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receita)**
(R\$ milhões)



ROIC

ROIC (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Receita Líquida	213,6	209,5	1,9%	222,9	-4,2%
EBIT (UDM)	68,8	43,9	56,7%	59,3	15,9%
(-) Provisão para IR e CSLL (UDM)	(15,4)	0,9	-1753,8%	(13,3)	15,4%
Lucro Operacional depois de impostos (NOPAT) = (A)	53,4	44,8	19,2%	46,0	16,1%
(+) Patrimônio Líquido	662,9	640,7	3,5%	665,8	-0,4%
(+) Dívida Bruta	639,4	594,7	7,5%	589,7	8,4%
(+) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(144,6)	(95,7)	51,1%	(102,0)	41,7%
Capital Investido	1.157,7	1.139,7	1,6%	1.153,5	0,4%
Capital Investido Média 2024 e 2023 = (B)	1.155,6	1.131,6	2,1%	1.138,5	1,5%
ROIC (UDM) = (A/B)	4,6%	4,0%	0,7 p.p.	4,0%	0,6 p.p.



Demonstrativo de Resultado do Exercício

Demonstração Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Receita Bruta Vendas	161.239	155.359	3,8%	170.769	-5,6%	161.239	155.359	3,8%
Receita Bruta Locação	92.845	86.657	7,1%	91.380	1,6%	92.845	86.657	7,1%
Receita Bruta	254.084	242.016	5,0%	262.149	-3,1%	254.084	242.016	5,0%
(-) Impostos Incidentes sobre Receita	(33.384)	(27.254)	22,5%	(32.419)	3,0%	(33.384)	(27.254)	22,5%
(-) Devoluções	(7.145)	(5.222)	36,8%	(6.793)	5,2%	(7.145)	(5.222)	36,8%
Receita Líquida	213.555	209.540	1,9%	222.937	-4,2%	213.555	209.540	1,9%
(-) CMV	(146.683)	(155.410)	-5,6%	(171.372)	-14,4%	(146.683)	(155.410)	-5,6%
Lucro Bruto	66.872	54.130	23,5%	51.566	29,7%	66.872	54.130	23,5%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	31,3%	25,8%	5,5 p.p.	23,1%	8,2 p.p.	31,3%	25,8%	5,5 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	0	0	n.a.	10.519	-100,0%	0	0	n.a.
Lucro Bruto Ajustado	66.872	54.130	23,5%	62.085	7,7%	66.872	54.130	23,5%
Margem Bruta Ajustada (% Receita Líquida)	31,3%	25,8%	5,5 p.p.	27,8%	3,5 p.p.	31,3%	25,8%	5,5 p.p.
(-) Despesas c/ Pessoal	(15.356)	(14.079)	9,1%	(17.148)	-10,5%	(15.356)	(14.079)	9,1%
(-) Despesas Comercial	(12.355)	(17.040)	-27,5%	(18.235)	-32,2%	(12.355)	(17.040)	-27,5%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(6.129)	(3.289)	86,4%	(8.173)	-25,0%	(6.129)	(3.289)	86,4%
(+/-) Outras receitas/despesas operacionais	(5.681)	(1.813)	213,4%	(3.572)	59,0%	(5.681)	(1.813)	213,4%
(-) Despesas Operacionais	(39.521)	(36.221)	9,1%	(47.129)	-16,1%	(39.521)	(36.221)	9,1%
EBIT	27.351	17.909	52,7%	4.437	516,4%	27.351	17.909	52,7%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	12,8%	8,5%	4,3 p.p.	2,0%	10,8 p.p.	12,8%	8,5%	4,3 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	130	0	n.a.	10.519	-98,8%	130	0	n.a.
EBIT Ajustado	27.481	17.909	53,4%	14.956	83,7%	27.481	17.909	53,4%
Margem EBIT Ajustada (% Receita Líquida)	12,9%	8,5%	4,3 p.p.	6,7%	6,2 p.p.	12,9%	8,5%	4,3 p.p.
(+) Depreciação & Amortização	50.847	50.276	1,1%	48.309	5,3%	50.847	50.276	1,1%
EBITDA	78.198	68.186	14,7%	52.746	48,3%	78.198	68.186	14,7%
Margem EBITDA (% Receita Líquida)	36,6%	32,5%	4,1 p.p.	23,7%	13,0 p.p.	36,6%	32,5%	4,1 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	130	0	n.a.	10.519	-98,8%	130	0	n.a.
EBITDA Ajustado	78.328	68.186	14,9%	63.265	23,8%	78.328	68.186	14,9%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	36,7%	32,5%	4,1 p.p.	28,4%	8,3 p.p.	36,7%	32,5%	4,1 p.p.
(+/-) Resultado Financeiro	(15.378)	(11.392)	35,0%	14.774	-204,1%	(15.378)	(11.392)	35,0%
(-) Provisão para IR e CSLL	(3.824)	(1.779)	115,0%	(8.660)	-55,8%	(3.824)	(1.779)	115,0%
Lucro Líquido	8.148	4.738	72,0%	10.551	-22,8%	8.148	4.738	72,0%
Margem Líquida (% Receita Líquida)	3,8%	2,3%	1,6 p.p.	4,7%	-0,9 p.p.	3,8%	2,3%	1,6 p.p.
(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL	86	0	n.a.	6.943	-98,8%	86	0	n.a.
Lucro Líquido Ajustado	8.234	4.738	73,8%	17.494	-52,9%	8.234	4.738	73,8%
Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)	3,9%	2,3%	1,6 p.p.	7,8%	-4,0 p.p.	3,9%	2,3%	1,6 p.p.

Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Ativo					
Ativo Circulante					
Caixa e equivalentes de caixa	144.607	95.710	51%	102.030	41,7%
Contas a receber, líquidas	334.291	237.090	41%	317.745	5%
Impostos a recuperar	15.148	20.401	-26%	24.918	-39%
Instrumentos financeiros derivativos	181	-	n.a.	749	n.a.
Estoques	199.721	208.119	-4%	169.601	18%
Adiantamentos a fornecedores	35.552	22.634	57%	27.941	27%
Despesas Antecipadas	374	349	7%	356	5%
Total do Ativo Circulante	729.874	584.303	25%	643.340	13%
Ativo Não Circulante					
Contas a receber, líquidas	240.458	233.023	3%	259.559	-7%
Depósitos Judiciais	109	109	0%	109	0%
Impostos a recuperar	6.063	39.962	n.a.	7.148	-15%
Impostos diferidos	43.418	33.793	28%	43.012	1%
Ativo de direito de uso	8.448	11.061	-24%	9.405	-10%
Imobilizado, líquido	374.337	400.664	-7%	388.070	-4%
Intangível, líquido	100.876	103.602	-3%	104.792	-4%
Total do Ativo Não Circulante	773.709	822.214	-6%	812.095	-5%
Total do Ativo	1.503.583	1.406.517	7%	1.455.435	3%
Passivo					
Passivo Circulante					
Fornecedores	105.832	127.606	-17%	108.786	-3%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	8.582	5.278	63%	7.895	9%
Impostos a recolher	25.336	12.886	97%	30.645	-17%
Empréstimos, financiamentos e debêntures	232.305	69.141	236%	185.219	25%
Dividendos a pagar	12.059	-		3.015	300%
Instrumentos financeiros derivativos	0	2.457	-100%	0	
Arrendamentos mercantis	3.064	3.568	-14%	3.110	-1%
Partes relacionadas	0	9	-100%	0	
Outras obrigações	11.995	25.157	-52%	26.838	-55%
Receita diferida	14.633	0		0	
Total do Passivo Circulante	413.806	246.102	68%	365.508	13%
Passivo Não Circulante					
Empréstimos, financiamentos e debêntures	397.976	510.938	-22%	394.818	1%
Instrumentos financeiros derivativos	0	454	-100%	0	
Provisões para demandas judiciais	1.930	147	1213%	1.924	0%
Arrendamentos mercantis	6.247	8.178	-24%	7.266	-14%
Outras obrigações	20.769	-		20.073	3%
Total do Passivo Não Circulante	426.922	519.717	-18%	424.081	1%
Patrimônio Líquido					
Capital social	292.861	301.397	-3%	301.397	-3%
Ações em tesouraria	0	-8.536	-100%	-8.536	-100%
Reservas de capital	236.632	236.632	0%	236.632	0%
Reservas de lucro	121.456	104.858	16%	130.500	-7%
Lucro/Prejuízo acumulado	8.149	4.738	72%	0	
Outros resultados abrangentes	3.757	1.609	133%	5.853	-36%
Total do Patrimônio Líquido	662.855	640.698	3,5%	665.846	0%
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	1.503.583	1.406.517	7%	1.455.435	3%

Demonstrativo de Fluxo de Caixa

Demonstrações dos Fluxos de Caixa Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais					
Lucro líquido do período	8.149	4.738	72%	10.552	-23%
Ajuste para conciliar o resultado do período com o caixa das atividades operacionais	81.013	80.212	1%	91.947	-12%
Depreciação e amortização	50.847	50.278	1%	48.307	5%
Perda esperada com créditos de liquidação duvidosa	(2.445)	7.185	-134%	7.647	-132%
Provisão para obsolescência de estoques	874	(1.918)	-146%	(2.318)	-138%
Provisão para processos judiciais e outros, líquida	6	3	100%	1.772	-100%
Marcação a mercado de derivativos	481	(367)	-231%	(4.332)	-111%
Despesas de juros e variação cambial	19.952	21.352	-7%	13.450	48%
Encargos sobre arrendamentos	124				
Despesas de ajuste a valor presente	2.426	1.822	33%	17.941	-86%
Baixa de ativo imobilizado e intangível	4.924	78	6213%	820	500%
Imposto de renda e contribuição social	4.129	2.704	53%	17.253,00	-76%
Impostos de renda e contrinuição social diferidos	(305)	(925)	-67%	(8.593)	-96%
Redução (aumento) dos ativos	(25.194)	(78.000)	-68%	(29.926)	-16%
Contas a receber	2.574	(44.342)	-106%	(68.276)	-104%
Impostos a recuperar	10.855	(6.341)	-271%	463	2244%
Estoques	(30.994)	(26.373)	18%	34.459	-190%
Adiantamentos a fornecedores e depósitos judiciais	(7.611)	(1.101)	591%	2.067	-468%
Despesas antecipadas	(18)	157	-111%	1.361	-101%
Aumento (redução) dos passivos	(13.562)	38.172	-136%	(15.627)	-13%
Fornecedores	(2.954)	28.900	-110%	11.436	-126%
Impostos a recolher	(9.540)	4.731	-302%	8.238	-216%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	687	1.544	-56%	(214)	-421%
Partes relacionadas	0	(7)	-100%	(1)	-100%
Outras obrigações	486	3.004	-84%	(2.446)	-120%
Pagamento de juros	(2.241)	0		(34.850)	-94%
Pagamento de imposto de renda e contribuição social	0	0		2.210,00	-100%
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades operacionais	50.406	45.122	12%	56.946	-11%
Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos	(37.263)	(32.449)	15%	(44.267)	-16%
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(37.263)	(32.449)	15%	(44.267)	-16%
Resgates dos investimentos de curto prazo	-	0		-	
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de investimento:	(37.263)	(32.449)	15%	(44.267)	-16%
Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamento	31.530	(19.771)	-259%	31.949	-1%
Ingresso de novos empréstimos e debêntures	33.508	0		-	
Operações com vendor	3.123	5.888,00	-47%	790,00	-495%
Pagamento de empréstimos e financiamentos (principal)	(4.098)	(23.270)	-82%	(7.155)	-43%
Pagamento de obrigações por arrendamento mercantil	(1.090)	(393)	177%	(764)	43%
Liquidação de derivativos	87	1.996,00	-104%	3.286	-97%
Receita Diferida	0			37.372	
Caixa líquido gerado pelas nas atividades de financiamento	31.530	(19.771)	-259%	31.949	-1%
Efeito de Variação Cambial Sobre o Caixa e Equivalentes de Caixa	(2.096)	849	-347%	4.634	-145%
Variação no Caixa Líquido da Companhia	42.577	(6.249)	-781%	49.262	-14%
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	102.030	101.959	0%	52.768	93%
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	144.607	95.710	51%	102.030	42%

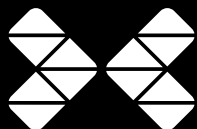
Fale com o IR



ri@wdcnet.com.br



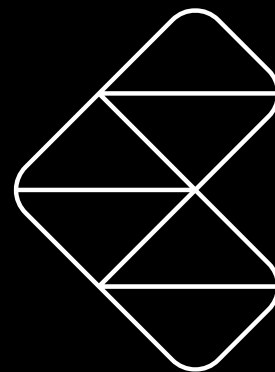
www.ri.wdcnet.com.br



WDC
NETWORKS



EARNINGS RELEASE 1Q25

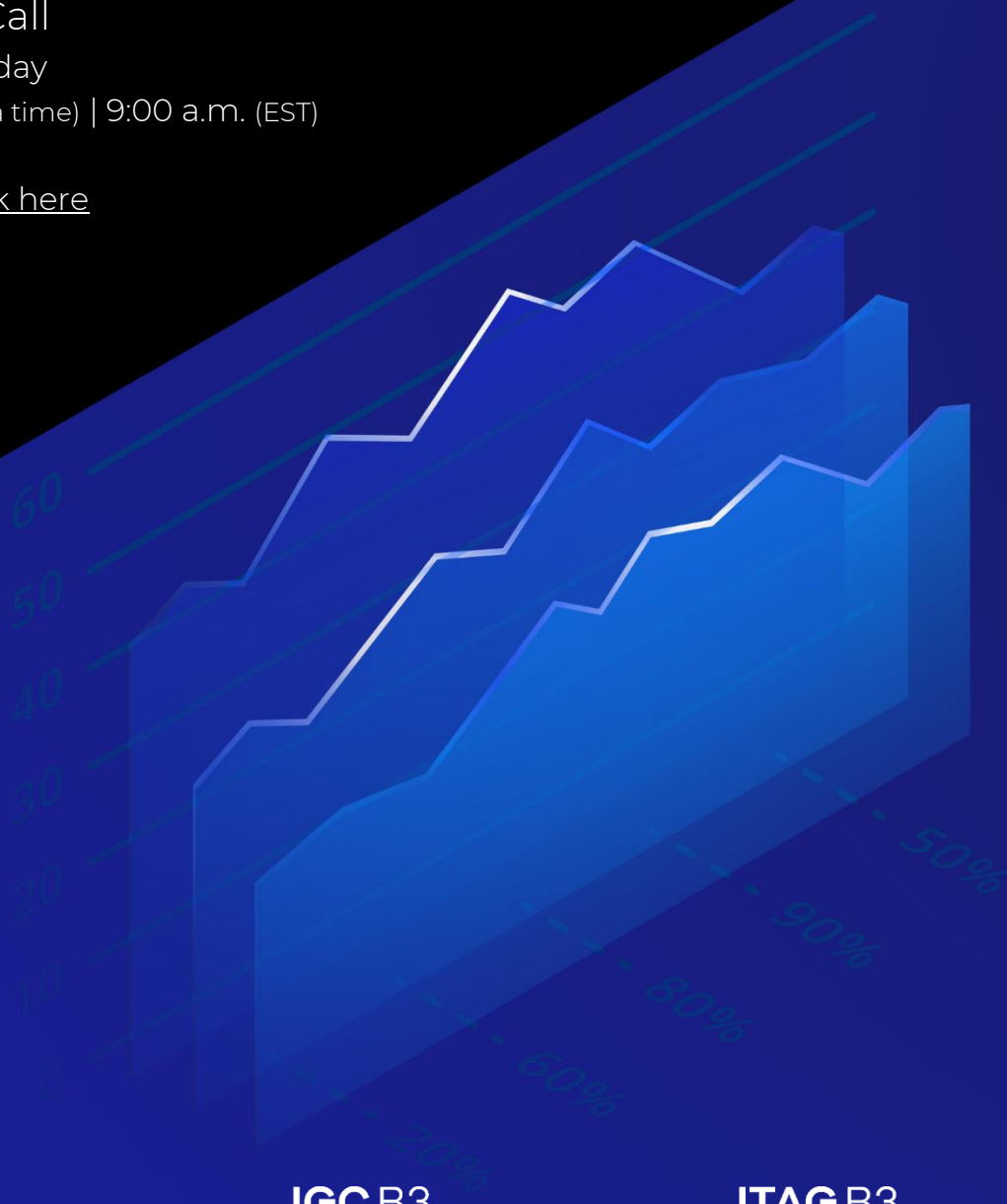


Conference Call

May 9, 2025 - Friday

10:00 a.m. (Brasília time) | 9:00 a.m. (EST)

Portuguese: [click here](#)



IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

1Q25 Earnings Release

WDC reports growth in Net Revenue reaching R\$213.6 million, an increase of 1.9% compared to 1Q24. Adjusted net income was R\$8.2 million in 1Q25, an improvement of 73.8% versus 1Q24.

Ilhéus, May 8, 2025 - Livetech da Bahia Indústria e Comércio S.A. (B3: LVTC3) ("Company" or "WDC Networks"), a technology company in the Telecommunications, Solar Power and Enterprise segments founded in 2003 and a pioneer in marketing Technology as a Service (TaaS), today reports its results for the first quarter of 2025 (1Q25). The Company's interim financial information for the period ended March 31, 2025 comprises individual and consolidated interim accounting information prepared in accordance with NBC TG 21 - Interim Statement, approved by the Federal Accounting Council and IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standards Board (IASB), and presented in accordance with the standards issued by the Brazilian Securities and Exchange Commission, applicable to the preparation of the Quarterly Information (ITR).

HIGHLIGHTS | 1Q25 (consolidated)

- Net Revenue showed a slight increase of 1.9% in 1Q25 vs. 1Q24, reaching R\$213.6 million
- Adjusted Gross Profit reached R\$66.9 million in 1Q25 (+23.5% vs. 1Q24)
- Adjusted Gross Margin came to 31.3% in 1Q25 (+5.5 p.p. vs. 1Q24)
- Adjusted EBITDA Margin reached 36.7% in 1Q25, improving 4.1 p.p. from 1Q24





Summary of Consolidated Results and Financial Indicators

Highlights (In R\$ million, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Consolidated Financial Income								
Net Revenue	213.6	209.5	1.9%	222.9	-4.2%	213.6	209.5	1.9%
Gross Income	66.9	54.1	23.5%	51.6	29.7%	66.9	54.1	23.5%
Gross Margin (% Net Revenue)	31.3%	25.8%	5.5 p.p.	23.1%	8.2 p.p.	31.3%	25.8%	5.5 p.p.
Adjusted EBITDA	78.3	68.2	14.9%	63.3	23.8%	78.3	68.2	14.9%
Adjusted EBITDA Margin (% Net Revenue)	36.7%	32.5%	4.1 p.p.	28.4%	8.3 p.p.	36.7%	32.5%	4.1 p.p.
Adjusted Net Income	8.2	4.7	73.8%	17.5	-52.9%	8.2	4.7	73.8%
Adjusted Net Margin (% Net Revenue)	3.9%	2.3%	1.6 p.p.	7.8%	-4.0 p.p.	3.9%	2.3%	1.6 p.p.
Main Financial Indicators								
Deferred Revenue Backlog	733.6	853.2	-14.0%	745.1	-1.5%	733.6	853.2	-14.0%
Investment in Property, Plant and Equipment for Lease (CAPEX TaaS)	36.9	31.2	18.3%	45.1	-18.0%	36.9	31.2	18.3%
Net Debt / Adjusted LTM EBITDA (x)	1.8	2.1	-14.7%	1.8	-2.2%	1.76	2.06	-14.7%
Main Operating Indicators								
% Produced Internally (% Total Sales)	0%	43%	-42.9 p.p.	46%	-46.0 p.p.	0%	47%	-46.7 p.p.
% TaaS (% Gross Revenue)	37%	36%	0.7 p.p.	35%	1.7 p.p.	37%	36%	0.7 p.p.
New TaaS Agreements' (sic) Term (average in months)	46	50	-7.9%	43	5.2%	53	50	7.1%
Quantity of New TaaS Agreements	271	309	-12.3%	373	-27.3%	271	309	-12.3%
New TaaS Agreements' Value (average R\$ thousand/agreement)	293	224	30.7%	262	11.9%	293	224	30.7%

Message from Management

Dear shareholders, just as 2024 was a very positive year for WDC, the first quarter of 2025 was also filled with reasons to celebrate. **We are very excited about the annual increase of 1.9% in our consolidated Net Revenue.** We believe we are on the right track.

With our new strategy of exploring new verticals and expanding services, we have been able to see improvements in several indicators. Year over year, aside from the previously mentioned revenue, we made progress in nearly all lines of the P&L, including Adjusted Gross Profit (+23.5%), Adjusted EBITDA (+14.9%) and Adjusted Net Income (+73.8%).

In 1Q25, services accounted for 19.3% of WDC's Total Net Revenue, compared to 13.6% in 1Q24. We acknowledge that there is still significant potential for growth in this line of business, and we will continue to be dedicated to expanding our market share, now with **Infinite (whose control we recently acquired)** as a key ally in this endeavor.

Nevertheless, in 1Q25, lease contracts (TaaS) amounted to **R\$733.6 million of backlog revenue.** This **huge asset** does not appear in the balance sheet as a receivable, according to the IFRS15/CPC47 standards, but it ensures predictability and gross revenue recurrence, as it refers to commitments undertaken by our clients to pay monthly lease fees to WDC. Note that (i) WDC incurs the entire Capex at the time of sale, (ii) the "churn" of these contracts is low and (iii) these monthly fees, in turn, are converted into EBITDA, by deducting only PIS/COFINS and depreciation of leased equipment. In 1Q25, TaaS accounted for 36.5% of gross revenue. This revenue backlog places us in a comfortable position vis-à-vis our loan payment commitments and financial expenses, corresponding to 1.5 times our Net Debt. At the end of 1Q25, our financial leverage was **1.76 times our Net Debt/Adjusted EBITDA LTM** (vs. 2.06 times in 1Q24 and 1.80 times in 4Q24), the best level recorded since 2022.

Note that our new reporting method — emphasizing the market verticals in which our end clients operate — led to several relevant insights. **Markets such as Entertainment, Retail, Industry and Transportation have been gaining prominence in the Company and, together, already account for 29% of WDC's revenue.** These numbers further strengthen our thesis and introduce an additional element: the reduction of dependence on specific niches. **We will stay committed to the effort of diversifying markets.**

As an **event after the reporting period**, we announced on April 29, 2025, via Notice to Shareholders, the distribution of dividends in the amount of R\$12.1 million, to be paid on May 13, 2025. This distribution underscores the diligent efforts of our management, reflected in **profitability and value creation for our shareholders.** The Dividend Yield, an indicator that shows the percentage of return in dividends an investor receives in relation to the share price, was 6.42%.

We reiterate our conviction that we are on the right track and that growing responsibly will be our motto in 2025. However, we are not pursuing growth at any cost, particularly not at the expense of margins and profitability.

We are grateful to our shareholders, employees and partners for their trust as we embark on this journey together.

WDC Networks

NET REVENUE BY VERTICAL (CLIENT PERSPECTIVE)

Consolidated Statement (R\$ thousands and %, except where indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Receita Líquida Total	213,555	209,540	1.9%	222,937	-4.2%	213,555	209,540	1.9%
TELECOMMUNICATIONS	46%	52%	-5 p.p.	53%	-6 p.p.	46%	52%	-5 p.p.
ENTERTAINMENT	13%	12%	1 p.p.	12%	2 p.p.	13%	12%	1 p.p.
RETAIL	7%	6%	0 p.p.	9%	-2 p.p.	7%	6%	0 p.p.
CLEAN ENERGY	3%	12%	-9 p.p.	8%	-5 p.p.	3%	12%	-9 p.p.
INDUSTRY	5%	4%	2 p.p.	2%	3 p.p.	5%	4%	2 p.p.
TRANSPORTATION	4%	1%	3 p.p.	1%	2 p.p.	4%	1%	3 p.p.
HOSPITALITY	1%	1%	0 p.p.	1%	0 p.p.	1%	1%	0 p.p.
FINANCE	1%	0%	0 p.p.	1%	0 p.p.	1%	0%	0 p.p.
EDUCATION	1%	0%	1 p.p.	0%	1 p.p.	1%	0%	1 p.p.
AGRICULTURE	0%	0%	0 p.p.	1%	0 p.p.	0%	0%	0 p.p.
RESELLERS	19%	12%	7 p.p.	14%	5 p.p.	19%	12%	7 p.p.
Total	100%	100%	n.a.	100%	n.a.	100%	100%	n.a.

The analysis of revenue broken down by vertical is related to WDC's end client. Note that, in addition to the 1.9% growth of Net Revenue year over year, there is a greater diversification among the verticals. This reinforces the Company's new strategy of expanding its operations to new market verticals.

Consolidated Financial Information

CONSOLIDATED (In R\$ million, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Backlog	733.6	853.2	-14.0%	745.1	-1.5%	733.6	853.2	-14.0%
Net Revenue by Products and Services	129.3	130.9	-1.2%	140.0	-7.7%	129.3	130.9	-1.2%
Net Revenue by TaaS	84.3	78.6	7.1%	82.9	1.6%	84.3	78.6	7.1%
Net Revenue	213.6	209.5	1.9%	222.9	-4.2%	213.6	209.5	1.9%
Adj. Gross Profit	66.9	54.1	23.5%	62.1	7.7%	66.9	54.1	23.5%
Adj. Gross Margin (% Net Revenue)	31.3%	25.8%	5.5 p.p.	27.8%	3.5 p.p.	31.3%	25.8%	5.5 p.p.
Adj. EBITDA	78.3	68.2	14.9%	63.3	23.8%	78.2	68.2	14.7%
Adj. EBITDA Margin (% Net revenue)	36.7%	32.5%	4.1 p.p.	28.4%	8.3 p.p.	36.6%	32.5%	4.1 p.p.

In 1Q25, Consolidated Net Revenue totaled R\$213.6 million, 1.9% higher than in 1Q24. The year-over-year increase in Net Revenue is mainly explained by a considerable growth of sales in Brazil. Note that

Cybersecurity and Pro-AV (equipment for events and OOH media), along with a recovery in Telecom products, were the main drivers of this improvement.

Compared to 4Q24, the 4.2% reduction in revenue was expected, given that, historically, the last quarter of the year performs better than the first.

Consolidated Adjusted Gross Profit was R\$66.9 million in 1Q25, increasing 23.5% from 1Q24, with an increase in Adjusted Gross Margin of 5.5 p.p., reaching 31.3%. Compared to 4Q24, Adjusted Gross Income grew by 7.7%, with an improvement in adjusted gross margin of 3.5 p.p., explained by the product mix combined with the effect of Solar Power, which, especially in the annual comparison, still contributed some volume.

Adjusted EBITDA and EBITDA Margin (Consolidated)

Adjusted EBITDA Reconciliation (In R\$ million, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Gross Income	66.9	54.1	23.5%	51.6	29.7%	66.9	54.1	23.5%
Gross Margin (% Net Revenue)	31.3%	25.8%	5.5 p.p.	23.1%	8.2 p.p.	31.3%	25.8%	5.5 p.p.
(-) Operating Expenses	(39.5)	(36.2)	9.1%	(47.1)	-16.1%	(39.5)	(36.2)	9.1%
EBIT	27.4	17.9	52.7%	4.4	516.4%	27.4	17.9	52.7%
EBIT Margin (% Net Revenue)	12.8%	8.5%	4.3 p.p.	2.0%	10.8 p.p.	12.8%	8.5%	4.3 p.p.
(+) Depreciation and Amortization	50.8	50.3	1.1%	48.3	5.3%	50.8	50.3	1.1%
Consolidated EBITDA	78.2	68.2	14.7%	52.7	48.3%	78.2	68.2	14.7%
EBITDA Margin (% Net Revenue)	36.6%	32.5%	4.1 p.p.	23.7%	13.0 p.p.	36.6%	32.5%	4.1 p.p.
(+) Non-recurring Expenses and Revenues	0.1	-	n.a.	10.52	n.a.	0.13	-	n.a.
Consolidated Adjusted EBITDA	78.3	68.2	14.9%	63.3	23.8%	78.3	68.2	14.9%
Adjusted EBITDA Margin (% Net Revenue)	36.7%	32.5%	4.1 p.p.	28.4%	8.3 p.p.	36.7%	32.5%	4.1 p.p.

Consolidated Adjusted EBITDA came to R\$78.3 million in 1Q25 vs. R\$68.2 million in 1Q24, an increase of 14.9%. In relation to 4Q24, the increase was 23.8%. The adjustments of R\$0.1 million refer to non-recurring expenses due to the recent acquisition of Infinite.

Adjusted EBITDA margin reached 36.7% in 1Q25 vs. 32.5% in 1Q24 and 28.4% in 4Q24, reflecting the Company's efforts in controlling Operating Expenses, which support the current margin level.

Financial Result

Financial Income (In R\$ million, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Net Exchange Variation & Adjustment to fair value Der. Inst.	2.1	(3.2)	-166.1%	(3.5)	-159.9%	2.1	(3.2)	-166.1%
Financial Revenues	10.0	14.0	-28.2%	58.5	-82.9%	10.0	14.0	-28.2%
Financial Expenses	(27.5)	(22.2)	24.0%	(40.2)	-31.7%	(27.5)	(22.2)	24.0%
(+/-) Financial Income	(15.4)	(11.4)	35.0%	14.8	-204.1%	(15.4)	(11.4)	35.0%

Net Financial Result decreased R\$4.0 million in 1Q25 compared to 1Q24, explained by the following factors:

- Financial Revenues in 1Q25 totaled R\$10.0 million, decreasing R\$4.0 million from 1Q24, due to the lower recognition of interest and fines under client renegotiation contracts, reflecting the lower volume of renegotiations.

- Financial Expense totaled R\$27.5 million in 1Q25, increasing R\$5.3 million from 1Q24, explained mainly by the payment of interest on loans.

- The Net Exchange Variation and Fair Value Adjustment of derivatives reflect the Company's exchange exposure on its assets and liabilities in foreign currency. In 1Q25, a foreign exchange gain was recorded against other currencies, in the total amount of R\$2.1 million.

Net Income/Loss and Net Margin

Net Income (In R\$ million, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Net Revenue	213.6	209.5	1.9%	222.9	-4.2%	213.6	209.5	1.9%
EBIT	27.4	17.9	52.7%	4.4	516.4%	27.4	17.9	52.7%
<i>EBIT Margin (% Net Revenue)</i>	<i>12.8%</i>	<i>8.5%</i>	<i>4.3 p.p.</i>	<i>2.0%</i>	<i>10.8 p.p.</i>	<i>12.8%</i>	<i>8.5%</i>	<i>4.3 p.p.</i>
(+/-) Financial Income	(15.4)	(11.4)	35.0%	14.8	-204.1%	(15.4)	(11.4)	35.0%
(-) Provision for IR and CSLL	(3.8)	(1.8)	115.0%	(8.7)	-55.8%	(3.8)	(1.8)	115.0%
Net Income	8.1	4.7	72.0%	10.6	-22.8%	8.1	4.7	n.a.
<i>Net Margin (% Net Revenue)</i>	<i>3.8%</i>	<i>2.3%</i>	<i>1.6 p.p.</i>	<i>4.7%</i>	<i>-0.9 p.p.</i>	<i>3.8%</i>	<i>2.3%</i>	<i>1.6 p.p.</i>
(+) Non-recurring Expenses and Revenues and IR and CSLL	0.1	-	n.a.	6.9	-98.8%	0.1	0.0	n.a.
Adjusted Net Income	8.2	4.7	73.8%	17.5	-52.9%	8.2	4.7	n.a.
<i>Adjusted Net Income Margin (% Net Revenue)</i>	<i>3.9%</i>	<i>2.3%</i>	<i>1.6 p.p.</i>	<i>7.8%</i>	<i>-4.0 p.p.</i>	<i>3.9%</i>	<i>2.3%</i>	<i>1.6 p.p.</i>

Consolidated Adjusted Net Income was R\$8.2 million in 1Q25, an increase of 73.8% from 1Q24 and a decrease of 52.9% from 4Q24. Note that the comparison with 4Q24 is impaired, as it reflects interest and fines under renegotiation contracts recognized in 4Q24.

This is the fifth consecutive quarter in which WDC reports net income, evidencing the consistency of its results.

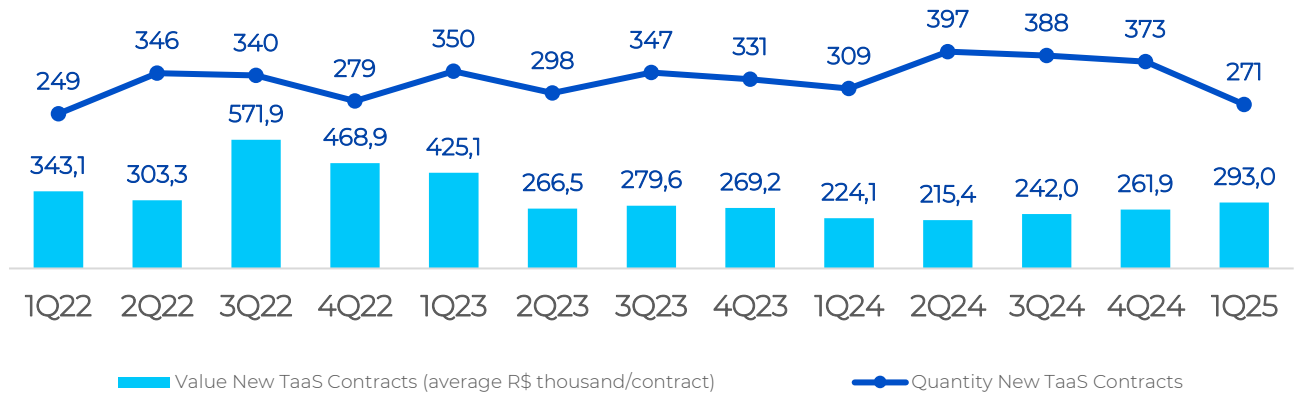
Technology as a Service (TaaS) and Future Revenues (Revenue Backlog)

This WDC business model is based on equipment lease contracts. The Company buys, sets up and activates these assets, leasing them to its clients for terms of up to 60 months.

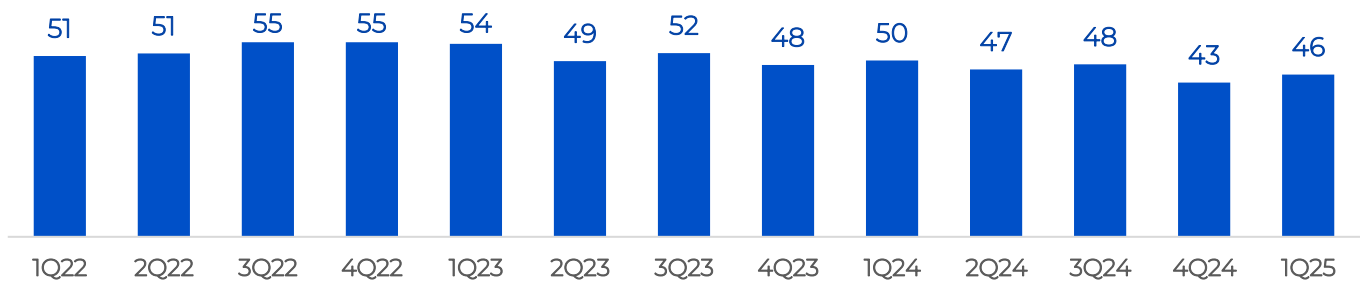
Revenue Backlog is the sum of monthly fees under lease contracts that will be recognized as gross revenue month by month, with no need for fresh investments, given that the Capex was already incurred at the time of execution of the lease contract, subtracting only PIS/COFINS and depreciation of the assets leased. Therefore, from a cash perspective, the backlog represents a predictable cash flow to be received in the future without any new disbursements by WDC.

In 1Q25, we executed 271 new TaaS agreements, at an average ticket of R\$293,000.

TaaS Agreements

Term New TaaS Contracts
(average in months)

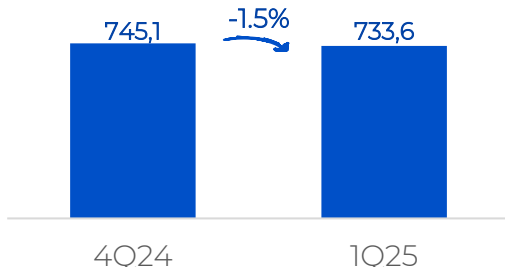
The average term of new TaaS contracts was 46 months in 1Q25, compared to 43 months in 4Q24.



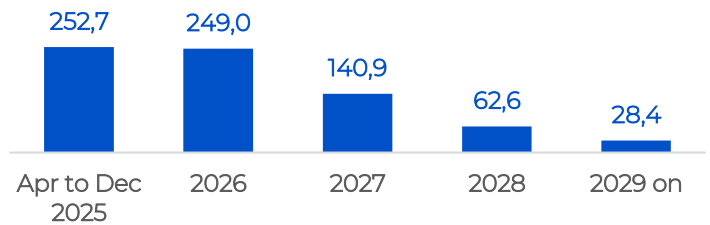
Note that our strategy of focusing on increasingly longer agreements (close to 60 months) is a positive factor in the long run, as it matches the monthly revenues with depreciation of equipment.

TaaS represents the ability to predict future revenues, demonstrates the Company's resilience and places it in a comfortable position to cover its expenses and debts.

Revenue Backlog
(Revenue Backlog in R\$ million)

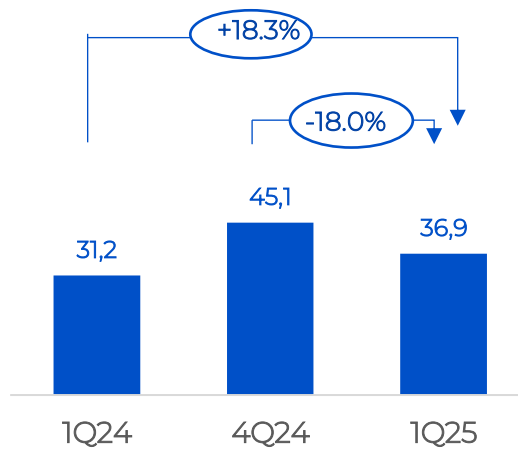


Receivables Timeframe TaaS
(R\$ million)



The receivables timeframe indicates the amount of Future Revenue to be recognized by the Company starting from April 2025. In compliance with accounting standards, these amounts do not appear as “receivables” in the Company's balance sheet when the lease agreement is executed, but will translate as monthly revenues and, therefore, be registered as trade receivables according to the term of the contracts by the accrual method.

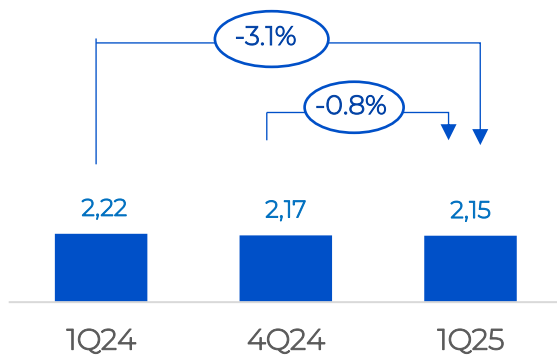
Investment in TaaS Assets - Capex
(R\$ million)



In 1Q25, total investment in TaaS assets came to R\$36.9 million, 18.0% lower than in 4Q24.

Managerial TaaS Mark-up

(# Total TaaS Sales / Investments in TaaS Assets - Capex)

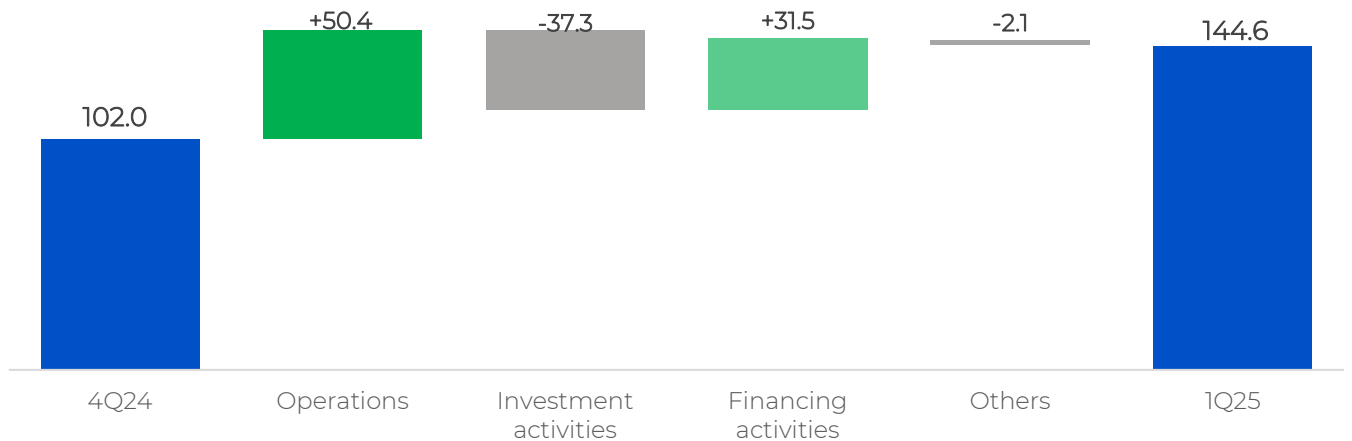


TaaS Mark-up is the ratio of the potential sales value (PSV) of contracts to the Capex amount, i.e. the mark-up of these contracts indicates how much revenue will be generated by the investment made.

Note: The Company has been transferring old inventory balances to property, plant and equipment. This volume was subject to managerial adjustment to ensure mark-up comparability in the periods.

Cash Flow

Quarter¹
(R\$ million)



In 1Q25, operating cash flow amounted to +R\$50.4 million. Investment activities, mainly related to the Technology as a Service (TaaS) model, consumed -R\$37.3 million, while financing activities, considering loan repayments and other factors, totaled +R\$31.5 million. Cash balance at the end of 1Q25 was R\$144.6 million.

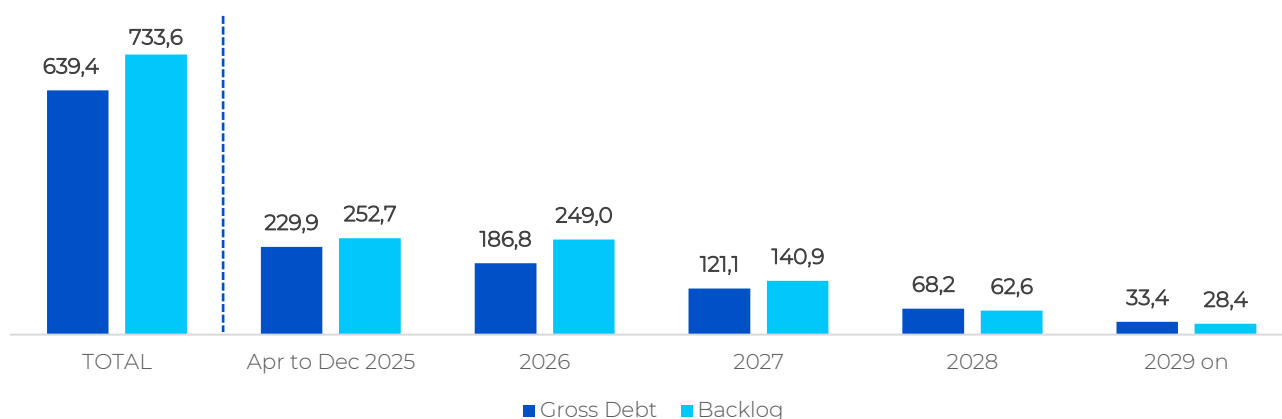
Debt

Indebtedness (In R\$ million, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %
(+) Loans, financing and debentures	630.3	580.1	8.7%	580.0	8.7%
Current	232.3	69.1	236.0%	185.2	25.4%
Non-Current	398.0	510.9	-22.1%	394.8	0.8%
(+) Commercial leases	9.3	11.7	-20.7%	10.4	-10.3%
Current	3.1	3.6	-14.1%	3.1	-1.5%
Non-Current	6.2	8.2	-23.6%	7.3	-14.0%
(+/-) Net derivative financial instruments	(0.2)	2.9	-106.2%	(0.7)	-75.8%
Assets	(0.2)	0.0		(0.7)	-75.8%
Liabilities	0.0	2.9	-100.0%	0.0	
Gross Debt	639.4	594.7	7.5%	589.7	8.4%
(-) Disp. (Cash and Equiv.) and Invest. of CP	(144.6)	(95.7)	51.1%	(102.0)	41.7%
Net Debt	494.8	499.0	-0.8%	487.6	1.5%
Adjusted LTM EBITDA	281.5	242.3	16.2%	271.4	3.7%
Net Debt / Adjusted LTM EBITDA	1.76	2.06	-14.7%	1.80	-2.2%

In 1Q25, we concluded a Transfer of Rights transaction with entities of the Daycoval Group with co-obligation in the amount of R\$36.7 million. In March 2025, Net Debt to Adjusted EBITDA (UDM) was 1.76x (versus 2.80x in 4Q24). This level is the lowest recorded since 2022 and translates into a high capacity to pay its obligations to debentureholders and other creditors.

Note that, for the remainder of 2025, the revenue backlog (TaaS) surpasses the Company's debt payments projected for the period.

Gross Debt Payment Schedule and
Coverage of Future Revenues (Revenue Backlog)
(R\$ million)



ROIC

ROIC (In R\$ million, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %
Net Revenue	213.6	209.5	1.9%	222.9	-4.2%
EBIT (LTM)	68.8	43.9	56.7%	59.3	15.9%
(-) Provision for IR and CSLL (LTM)	(15.4)	0.9	-1753.8%	(13.3)	15.4%
Operating Income after Taxes (NOPAT) = (A)	53.4	44.8	19.2%	46.0	16.1%
(+) Equity	662.9	640.7	3.5%	665.8	-0.4%
(+) Gross Debt	639.4	594.7	7.5%	589.7	8.4%
(+) Cash (Cash and Equiv.) and CP Investments	(144.6)	(95.7)	51.1%	(102.0)	41.7%
Invested Capital	1,157.7	1,139.7	1.6%	1,153.5	0.4%
Average Invested Capital of 2022 and 2021 = (B)	1,155.6	1,131.6	2.1%	1,138.5	1.5%
ROIC = (A/B)	4.6%	4.0%	0.7 p.p.	4.0%	0.6 p.p.

Statement of Income

Consolidated Statement (In R\$ million, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Gross Revenue	254,084	242,016	5.0%	262,149	-3.1%	254,084	242,016	5.0%
(-) Tax levy on Revenues	(33,384)	(27,254)	22.5%	(32,419)	3.0%	(33,384)	(27,254)	22.5%
(-) Returns	(7,145)	(5,222)	36.8%	(6,793)	5.2%	(7,145)	(5,222)	36.8%
Net Revenue	213,555	209,540	1.9%	222,937	-4.2%	213,555	209,540	1.9%
(-) CMV	(146,683)	(155,410)	-5.6%	(171,372)	-14.4%	(146,683)	(155,410)	-5.6%
Gross Income	66,872	54,130	23.5%	51,566	29.7%	66,872	54,130	23.5%
<i>Gross Margin (% Net Revenue)</i>	<i>31.3%</i>	<i>25.8%</i>	<i>5.5 p.p.</i>	<i>23.1%</i>	<i>8.2 p.p.</i>	<i>31.3%</i>	<i>25.8%</i>	<i>5.5 p.p.</i>
(+) Rev. Non-Recurring Expenses	-	-	n.a.	10,519.0	-1.0 p.p.	0.0	0.0	n.a.
Adjusted Gross Income	66,872	54,130	23.5%	62,085	7.7%	66,872	54,130	23.5%
<i>Adjusted Gross Margin (% Net Revenue)</i>	<i>31.3%</i>	<i>25.8%</i>	<i>0.2 p.p.</i>	<i>27.8%</i>	<i>0.1 p.p.</i>	<i>31.3%</i>	<i>25.8%</i>	<i>0.2 p.p.</i>
(-) Personnel Expenses	(15,356)	(14,079)	9.1%	(17,148)	-10.5%	(15,356)	(14,079)	9.1%
(-) Commercial Expenses	(12,355)	(17,040)	-27.5%	(18,235)	-32.2%	(12,355)	(17,040)	-27.5%
(-) General and Administrative Expenses	(6,129)	(3,289)	86.4%	(8,173)	-25.0%	(6,129)	(3,289)	86.4%
(+/-) Other operating income/expenses	(5,681)	(1,813)	213.4%	(3,572)	59.0%	(5,681)	(1,813)	213.4%
(-) Operating Expenses	(39,521)	(36,221)	9.1%	(47,129)	-16.1%	(39,521)	(36,221)	9.1%
EBIT	27,351	17,909	52.7%	4,437	516.4%	27,351	17,909	52.7%
<i>EBIT Margin (% Net Revenue)</i>	<i>12.8%</i>	<i>8.5%</i>	<i>4.3 p.p.</i>	<i>2.0%</i>	<i>10.8 p.p.</i>	<i>12.8%</i>	<i>8.5%</i>	<i>4.3 p.p.</i>
(+) Rev. Non-Recurring Expenses	130	-	n.a.	10,519.0	-0.9	129.9	0.0	n.a.
Adjusted EBIT	27,481	17,909	53.4%	14,956	83.7%	27,481	17,909	53.4%
<i>Adjusted EBIT Margin (% Net Revenue)</i>	<i>12.9%</i>	<i>8.5%</i>	<i>4.3 p.p.</i>	<i>6.7%</i>	<i>6.2 p.p.</i>	<i>12.9%</i>	<i>8.5%</i>	<i>4.3 p.p.</i>
(+) Depreciation and Amortization	50,847	50,276	1.1%	48,309	5.3%	50,847	50,276	1.1%
EBITDA	78,198	68,186	14.7%	52,746	48.3%	78,198	68,186	14.7%
<i>EBITDA Margin (% Net Revenue)</i>	<i>36.6%</i>	<i>32.5%</i>	<i>4.1 p.p.</i>	<i>23.7%</i>	<i>13.0 p.p.</i>	<i>36.6%</i>	<i>32.5%</i>	<i>4.1 p.p.</i>
(+) Non-recurring Expenses and Revenues	130	-	n.a.	10,519	-98.8%	130	0	n.a.
Adjusted EBITDA	78,328	68,186	14.9%	63,265	23.8%	78,328	68,186	14.9%
<i>Adjusted EBITDA Margin (% Net Revenue)</i>	<i>36.7%</i>	<i>32.5%</i>	<i>4.1 p.p.</i>	<i>28.4%</i>	<i>8.3 p.p.</i>	<i>36.7%</i>	<i>32.5%</i>	<i>4.1 p.p.</i>
(+/-) Financial Income	(15,378)	(11,392)	35.0%	14,774	-204.1%	(15,378)	(11,392)	35.0%
(-) Provision for IR and CSLL	(3,824)	(1,779)	115.0%	(8,660)	-55.8%	(3,824)	(1,779)	115.0%
Net Income	8,148	4,738	72.0%	10,551	-22.8%	8,148	4,738	72.0%
<i>Net Margin (% Net Revenue)</i>	<i>3.8%</i>	<i>2.3%</i>	<i>1.6 p.p.</i>	<i>4.7%</i>	<i>-0.9 p.p.</i>	<i>3.8%</i>	<i>2.3%</i>	<i>1.6 p.p.</i>
(+) Non-recurring Expenses and Revenues and IR and CSLL	86	-	n.a.	6,943	-98.8%	86	0	n.a.
Adjusted Net Income	8,234	4,738	73.8%	17,494	-52.9%	8,234	4,738	73.8%
<i>Adjusted Net Margin (% Net Revenue)</i>	<i>3.9%</i>	<i>2.3%</i>	<i>1.6 p.p.</i>	<i>7.8%</i>	<i>-4.0 p.p.</i>	<i>3.9%</i>	<i>2.3%</i>	<i>1.6 p.p.</i>

Balance Sheet

Consolidated Balance Sheet (In R\$ million, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %
Assets					
Current Assets					
Cash and cash equivalents	144,607	95,710	51%	102,030	42%
Trade receivables, net	334,291	237,090	41%	317,745	5%
Recoverable taxes	15,148	20,401	-26%	24,918	-39%
Derivative financial instruments	181	0		749	-76%
Inventories	199,721	208,119	-4%	169,601	18%
Advances to suppliers	35,552	22,634	57%	27,941	27%
Prepaid Expenses	374	349	7%	356	5%
Total Current Assets	729,874	584,303	25%	643,340	13%
Non-Current Assets					
Trade receivables, net	240,458	233,023	3%	259,559	-7%
Judicial Deposits	109	109	0%	109	0%
Deferred taxes	43,418	33,793	28%	43,012	1%
Right-of-use assets	8,448	11,061	-24%	9,405	-10%
Property, plant and equipment, net	374,337	400,664	-7%	388,070	-4%
Net intangible assets	100,876	103,602	-3%	104,792	-4%
Total Non-Current Assets	773,709	822,214	-6%	812,095	-5%
Total Assets	1,503,583	1,406,517	7%	1,455,435	3%
Liabilities					
Current Liabilities					
Suppliers	105,832	127,606	-17%	108,786	-3%
Personnel, social charges and benefits	8,582	5,278	63%	7,895	9%
Taxes payable	25,336	12,886	97%	30,645	-17%
Loans, financing, and debentures	232,305	69,141	236%	185,219	25%
Dividends Payable	12,059	0		3,015	300%
Derivative financial instruments	0	2,457	-100%	0	
Lease Liabilities	3,064	3,568	-14%	3,110	-1%
Related Parts	0	9	-100%	0	
Other liabilities	11,995	25,157	-52%	26,838	-55%
Deferred Income	14,633	0		0	
Total Current Liabilities	413,806	246,102	68%	365,508	13%
Non-Current Liabilities					
Loans, financing, and debentures	397,976	510,938	-22%	394,818	1%
Derivative Financial Instruments	0	454	-100%	0	
Provisions for lawsuits	1,930	147	1213%	1,924	0%
Leases	6,247	8,178	-24%	7,266	-14%
Other liabilities	20,769	0		20,073	3%
Total Non-Current Liabilities	426,922	519,717	-18%	424,081	1%
Equity					
Share capital	292,861	301,397	-3%	301,397	-3%
Treasury Stock	0	-8,536	-100%	-8,536	-100%
Capital reserves	236,632	236,632	0%	236,632	0%
Retained earnings	121,456	104,858	16%	130,500	-7%
Accumulated Loss/ Earnings	8,149	4,738	72%	0	
Other Comprehensive Results	3,757	1,609	133%	5,853	-36%
Total Equity	662,855	640,698	3%	665,846	0%
Total Liabilities and Equity	1,503,583	1,406,517	7%	1,455,435	3%

Cash Flow Statement

Consolidated Statement of Cash Flows (In R\$ thousand, except when indicated)	1Q25	1Q24	Δ %	4Q24	Δ %
Cash Flow From Operating Activities					
Net Income for the period	8,149	4,738	72%	10,552	-23%
Adjustments to reconcile Income or loss for the period to cash from operating activities	81,013	80,212	1%	91,947	-12%
Depreciation and amortization	50,847	50,278	1%	48,307	5%
Expected credit losses	(2,445)	7,185	-134%	7,647	-132%
Provision for inventory obsolescence	874	(1,918)	-146%	(2,318)	-138%
Provision for legal and other proceedings, net	6	3	100%	1,772	-100%
Mark-to-market of derivatives	481	(367)	-231%	(4,332)	-111%
Interest and foreign exchange variation expenses	19,952	21,352	-7%	13,450	48%
Lease charges	124				
Expenses for adjustment to the present value	2,426	1,822	33%	17,941	-86%
Write-off of property, plant and equipment and intangible assets	4,924	78	6213%	820	500%
Income tax and social security contribution	4,129	2,704	53%	17,253.00	-76%
Deferred income tax and social contribution	(305)	(925)	-67%	(8,593)	-96%
Assets decrease (increase)	(25,194)	(78,000)	-68%	(29,926)	-16%
Trade receivables	2,574	(44,342)	-106%	(68,276)	-104%
Recoverable taxes	10,855	(6,341)	-271%	463	2244%
Inventories	(30,994)	(26,373)	18%	34,459	-190%
Advances to suppliers and legal deposits	(7,611)	(1,101)	591%	2,067	-468%
Prepaid expenses	(18)	157	-111%	1,361	-101%
Liabilities increase (decrease)	(13,562)	38,172	-136%	(15,627)	-13%
Suppliers	(2,954)	28,900	-110%	11,436	-126%
Taxes payable	(9,540)	4,731	-302%	8,238	-216%
Personnel, social charges and benefits	687	1,544	-56%	(214)	-421%
Related parties	0	(7)	-100%	(1)	-100%
Other liabilities	486	3,004	-84%	(2,446)	-120%
Payment of interest	(2,241)	0		(34,850)	-94%
Payment of income tax and social contribution	-	0		2,210.00	-100%
Net cash generated by (used in) operating activities	50,406	45,122	12%	56,946	-11%
Cash Flow From Investment Activities	(37,263)	(32,449)	15%	(44,267)	-16%
Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets	(37,263)	(32,449)	15%	(44,267)	-16%
Redemption of Short-term investments	-	0		-	
Net cash generated by (used in) investment activities	(37,263)	(32,449)	15%	(44,267)	-16%
Cash flow from Financing Activities	31,530	(19,771)	-259%	31,949	-1%
Entry of new loans and debentures	33,508	0		-	
Vendor Operations	3,123	5,888.00	-47%	790.00	-495%
Payment of loans and financing (principal)	(4,098)	(23,270)	-82%	(7,155)	-43%
Payment of commercial leases	(1,090)	(393)	177%	(764)	43%
Derivatives Settlement	87	- 1,996	-104%	3,286	-97%
Deferred Revenue	0	-	0%	37,372	0%
Net cash resulting from financing activities	31,530	(19,771)	-259%	31,949	-1%
Effect of Foreign Exchange Variation on Cash and Cash Equivalents	(2,096)	849	-347%	4,634	-145%
Change in the Company's Net Cash	42,577	(6,249)	-781%	49,262	-14%
Cash and cash equivalents at the beginning of the period	102,030	101,959	0%	52,768	93%
Cash and cash equivalents at the end of the period	144,607	95,710	51%	102,030	42%

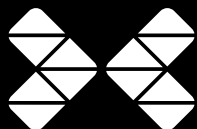
Talk to Investor Relations



ri@wdcnet.com.br



www.ri.wdcnet.com.br



WDC
NETWORKS