

# Apresentação de Resultados 1T26

**Apresentação:**

**Marcos Lopes - CEO**

**Francisco Lopes Neto - COO**

**Cyro Naufel - DRI**

**Robson Paim - CFO**



**LPSBrasil**

# Aviso Importante

Esta apresentação não constitui uma oferta, convite ou pedido de qualquer forma, para a subscrição ou compra de ações ou qualquer outro instrumento financeiro, nem esta apresentação ou qualquer informação aqui contida formam a base de qualquer tipo de contrato ou compromisso.

O material que se segue contém informações gerais sobre os negócios da LPS Brasil – Consultoria de imóveis S.A. e controladas (“LPS”) datadas de 31 de março de 2026. Esta apresentação não deve ser entendida como aconselhamento a potenciais investidores. Estas informações não se propõem estarem completas e estão sob a forma de resumo. Nenhuma confiança deveria ser realizada na exatidão das informações aqui presentes e nenhuma representação ou garantia, expressa ou implícita, é feita em relação à exatidão da informação aqui presente.

Esta apresentação contém afirmações que podem contemplar previsões futuras e estas são somente previsões, não garantias de desempenho futuro. Os investidores são avisados de que tais previsões acerca do futuro estão e serão sujeitas a inúmeros riscos, incertezas e fatores relacionados às operações e aos ambientes de negócios da LPS, tais como: pressões concorrenciais, o desempenho da economia brasileira e da indústria, mudanças em condições de mercado, entre outros fatores presentes nos documentos divulgados pela LPS. Tais riscos podem fazer com que os resultados da LPS sejam materialmente diferentes de quaisquer resultados futuros expressos ou implícitos em tais afirmações acerca do futuro.

A LPS acredita que, baseada nas informações atualmente disponíveis para os seus Administradores, as expectativas e hipóteses refletidas nas afirmações acerca do futuro são razoáveis. Também, a LPS não pode garantir eventos ou resultados futuros, bem como expressamente nega qualquer obrigação de atualizar qualquer previsões futuras aqui presentes.

## Destques 1T26

---



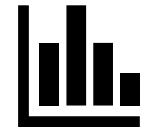
### Lançamentos São Paulo

R\$ 2,9 bi no 1T26 | **+53%** vs. 1T25



### Originação CrediPronto

R\$ 1,4 bi no 1T26 | **+12%** vs. 1T25



### Profit Sharing

R\$ 11,8 mm no 1T26 | **+48%** vs. 1T25



### EBITDA

R\$ 13,7 mm no 1T26 | **+6%** vs. 1T25

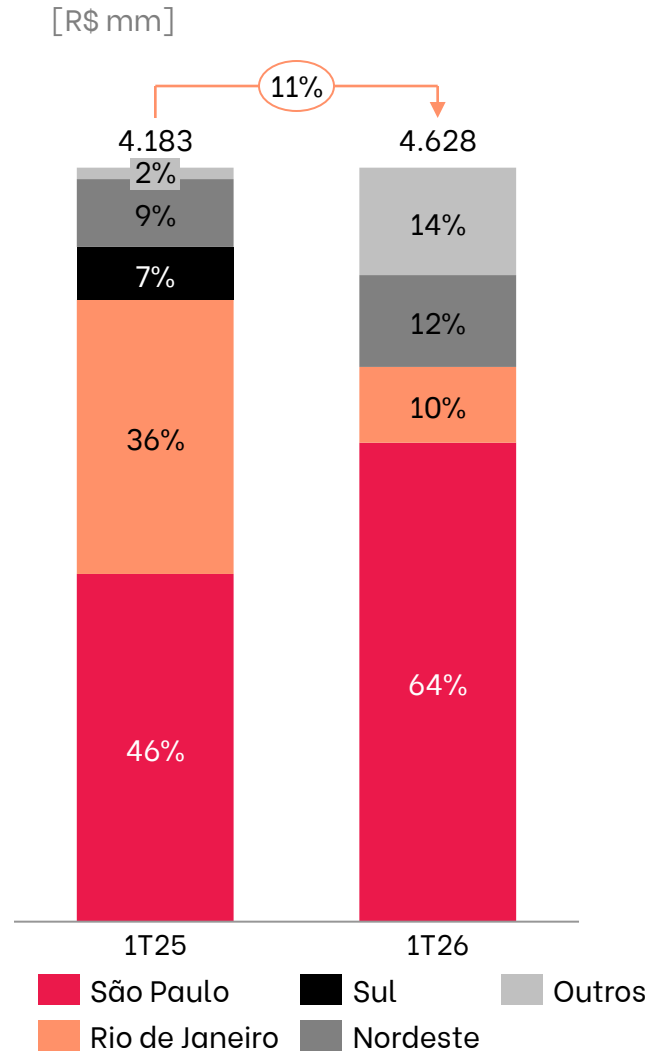


### Lucro Líquido Consolidado ex-IFRS

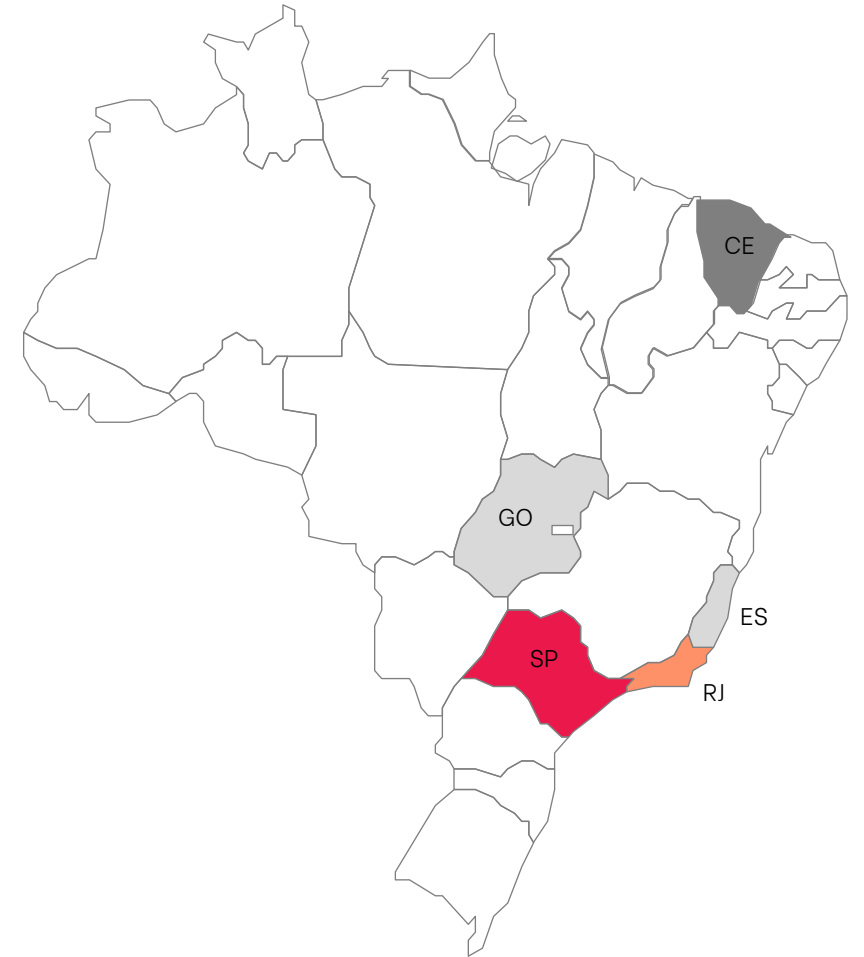
R\$ 8,1 mm no 1T26 | **+16%** vs. 1T25

# Lançamentos Lopes

A Lopes participou de **26 projetos** no 1T26.

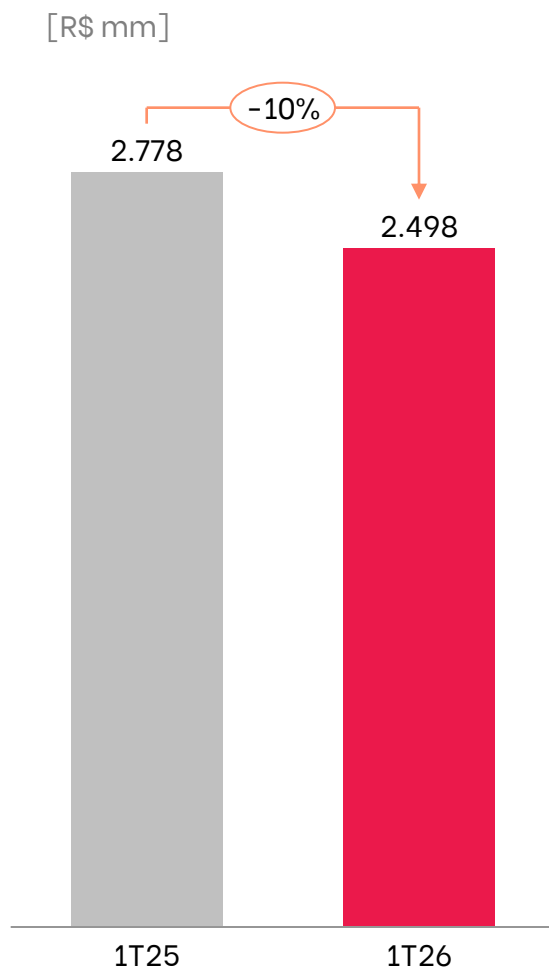


## Estados com Lançamentos no 1T26

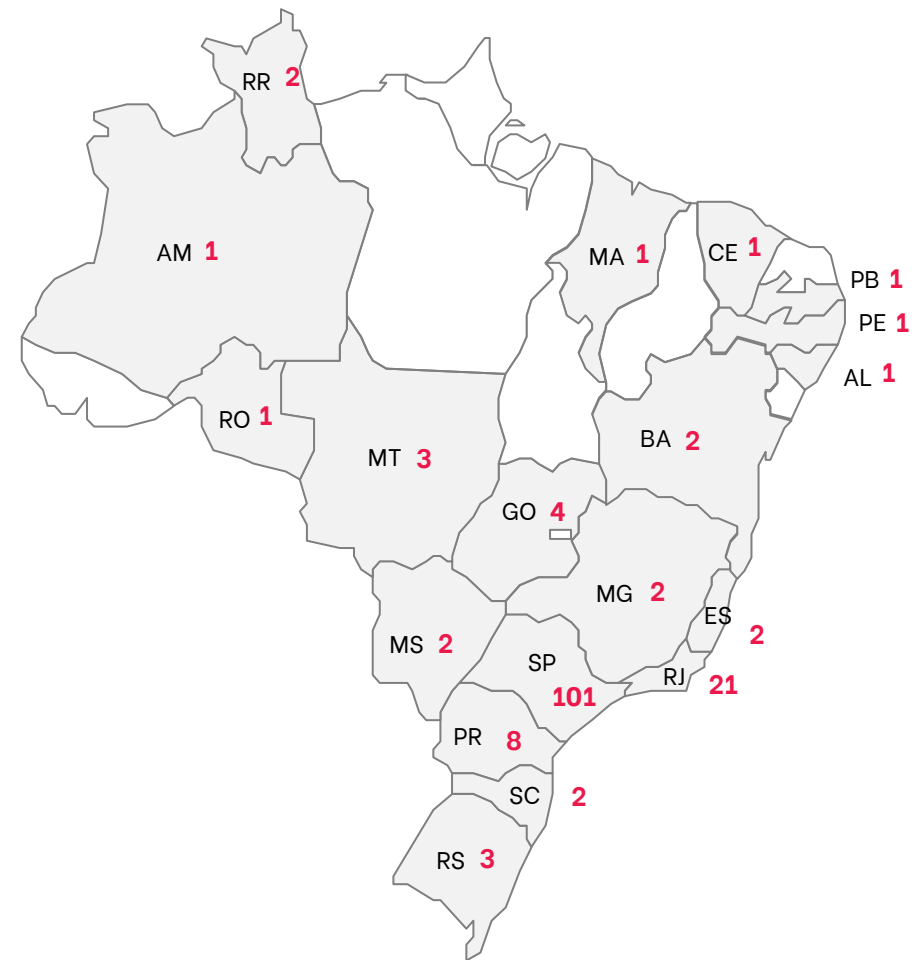


## Intermediação Lopes

As vendas da Companhia atingiram **R\$ 2,5 bilhões** no 1T26



## Presença Nacional



159 Lojas

# Intermediação Lopes

Performance das lojas por região: além do Sudeste, Nordeste e Sul se destacaram

## Região Norte

# 4 lojas (estável vs 1T25)  
VGV 1T26: R\$ 2,1 MM  
-6% vs 1T25

## Região Nordeste

# 7 lojas (-1 vs 1T25)  
VGV 1T26: R\$ 322,1 MM  
+22% vs 1T25

## Região Centro-Oeste

# 9 lojas (estável vs 1T25)  
VGV 1T26: R\$ 45,1 MM  
+41% vs 1T25

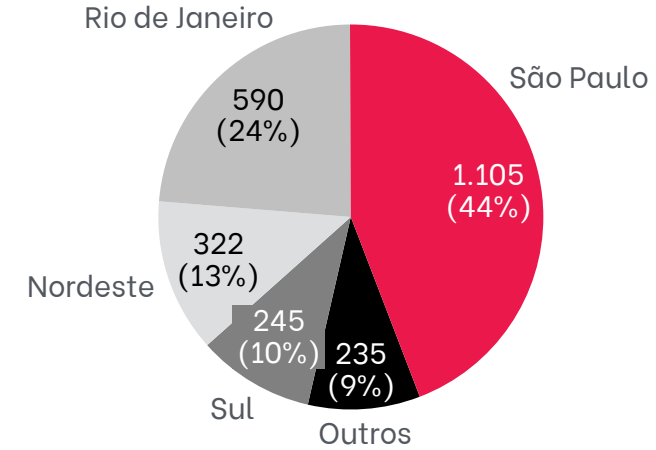
## Região Sudeste

# 126 lojas (-15 vs 1T25)  
VGV 1T26: R\$ 1.883 MM  
-17% vs 1T25

## Região Sul

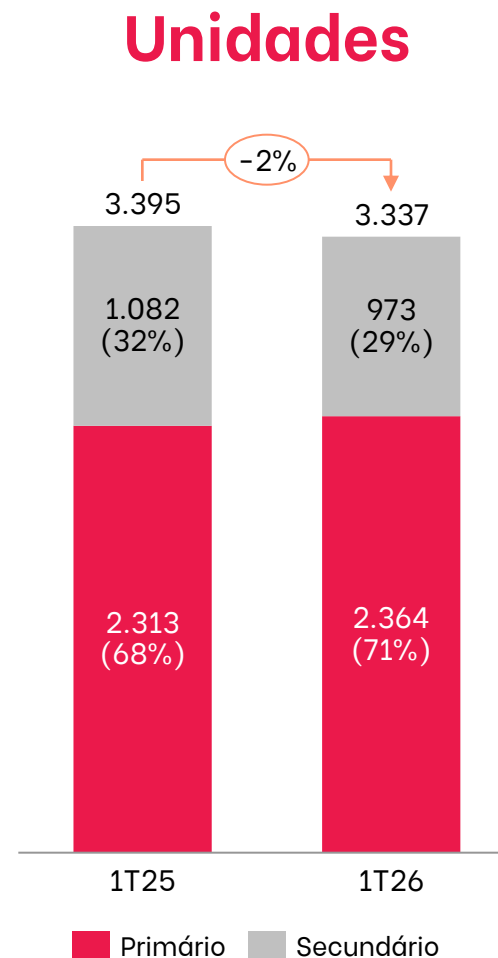
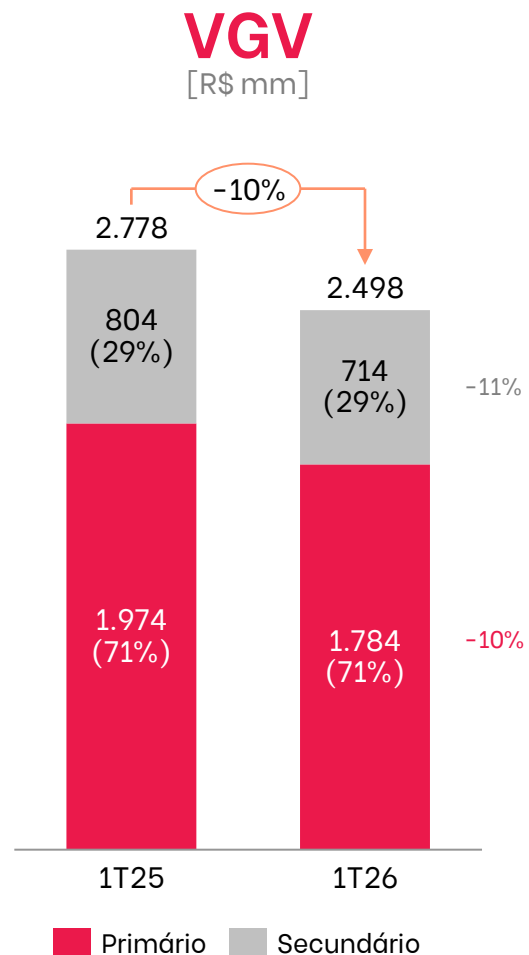
# 13 lojas (-2 vs 1T25)  
VGV 1T26: R\$ 245,2 MM  
+10% vs 1T25

## VGV 1T26



## Intermediação Lopes

As vendas no **mercado primário** representam a maior parte das intermediações

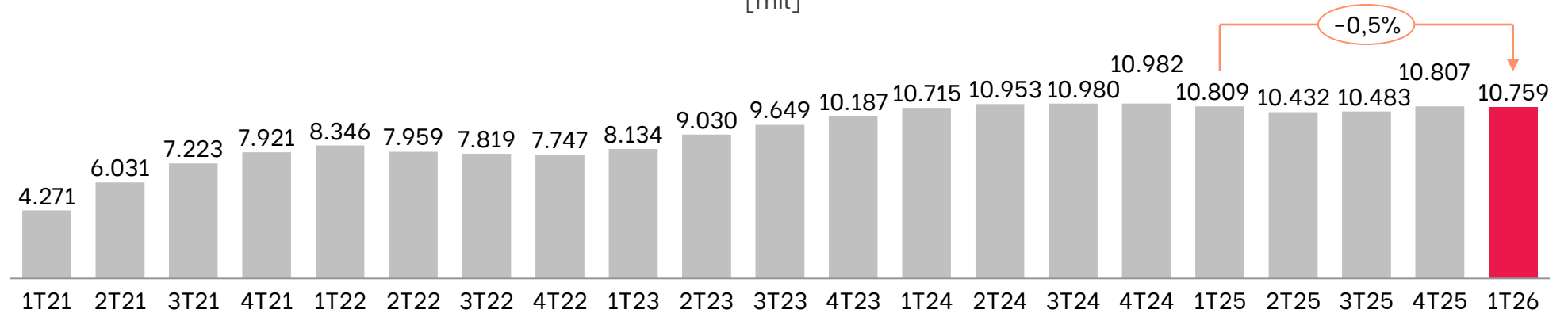


# Lopes Labs

Portal Lopes  
Dados orgânicos

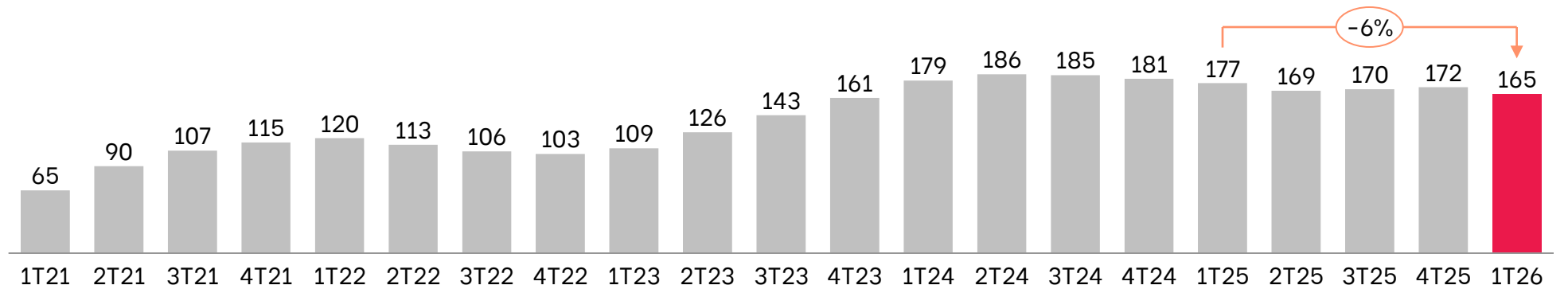
## Sessões Orgânicas Portal - LTM

[mil]



## Leads Busca Orgânica - Portal LTM

[mil]



# CrediPronto

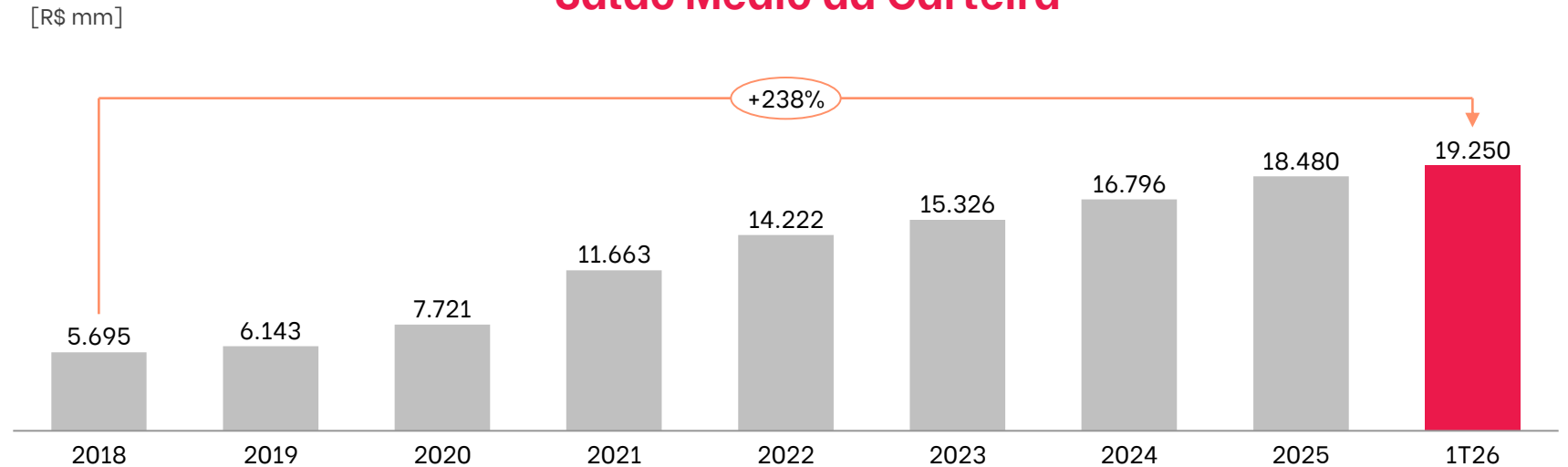
Saldo Médio da Carteira é de R\$ 19,3 bilhões

A Lopes **detém 50% do portfólio** da CrediPronto

## Volume Financiado [R\$ mm]



## Saldo Médio da Carteira [R\$ mm]



<sup>1</sup> Market share de 8,5%, entre bancos privados no 1T26.

# CrediPronto

O mercado de financiamento imobiliário retomou o ritmo de originações

## Destaques 1T26



R\$ 1.436 MM de volume financiado  
12% vs. 1T25



2.627 novos contratos  
-10% vs. 1T25



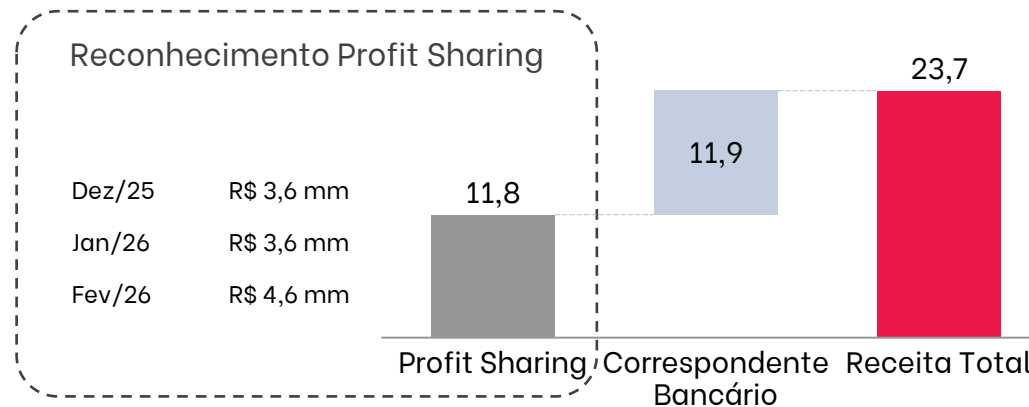
LTV médio de 64%  
Taxa média de 12,2%



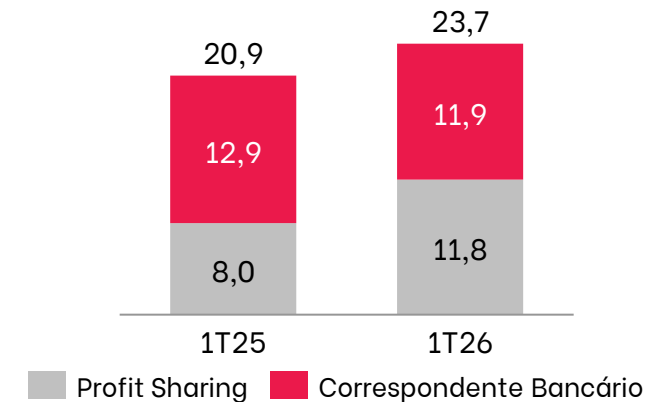
Prazo médio de 360 meses

## Composição da Receita Bruta

[R\$ mi]



## Evolução da Receita



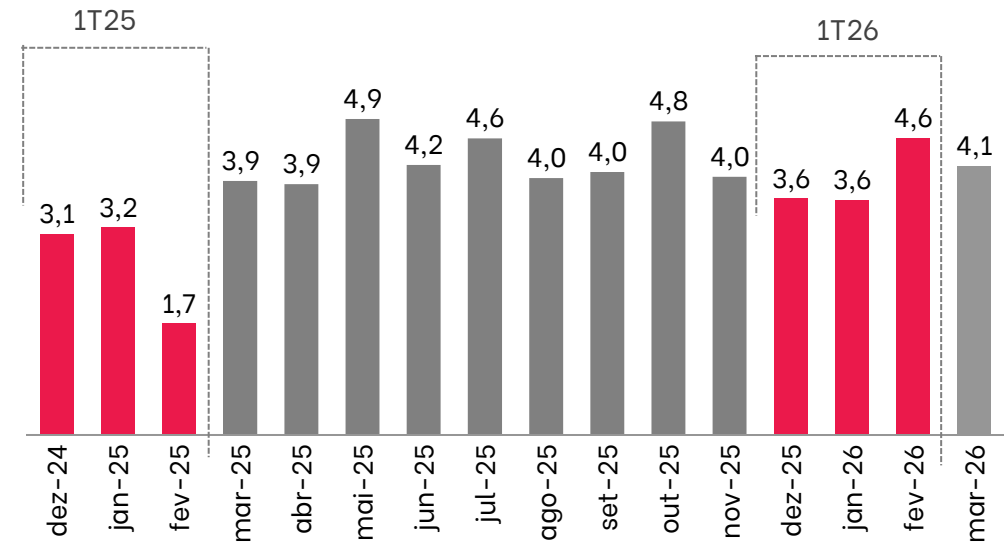
# CrediPronto

## Evolução do Profit Sharing – P&L Virtual

P&L - CrediPronto (R\$ milhões)	1T25	1T26
<b>Margem Financeira</b>	<b>113,7</b>	<b>126,6</b>
(+) Receita Financeira	482,6	588,3
(-) Despesa Financeira	(368,9)	(461,7)
(-) Tributos sobre Vendas	(5,5)	(6,2)
<b>Custos e Despesas</b>	<b>(50,8)</b>	<b>(50,7)</b>
(-) Despesas Itaú	(13,4)	(21,6)
(-) Despesas Olímpia	(16,5)	(18,2)
(-) Comissões Pagas	(13,5)	(15,1)
(-) Seguros e Sinistros	(4,7)	(2,3)
(-) PDD	(2,8)	6,5
<b>(-) IRPJ/CSLL <sup>1</sup></b>	<b>(25,8)</b>	<b>(31,4)</b>
<b>(-) Custo de Capital</b>	<b>(13,9)</b>	<b>(13,7)</b>
<b>(=) Resultado líquido</b>	<b>17,6</b>	<b>24,6</b>
% Margem Líquida	15%	19%
<b>50% Profit Sharing</b>	<b>8,8</b>	<b>12,3</b>
<b>Reconhecimento dos Lucros por período</b>	<b>8,0</b>	<b>11,8</b>

<sup>1</sup> 45% para instituições financeiras

## Resultado Líquido Mensal CrediPronto & Reconhecimento nos resultados da LPS Brasil [R\$ mm]



## Composição da Receita

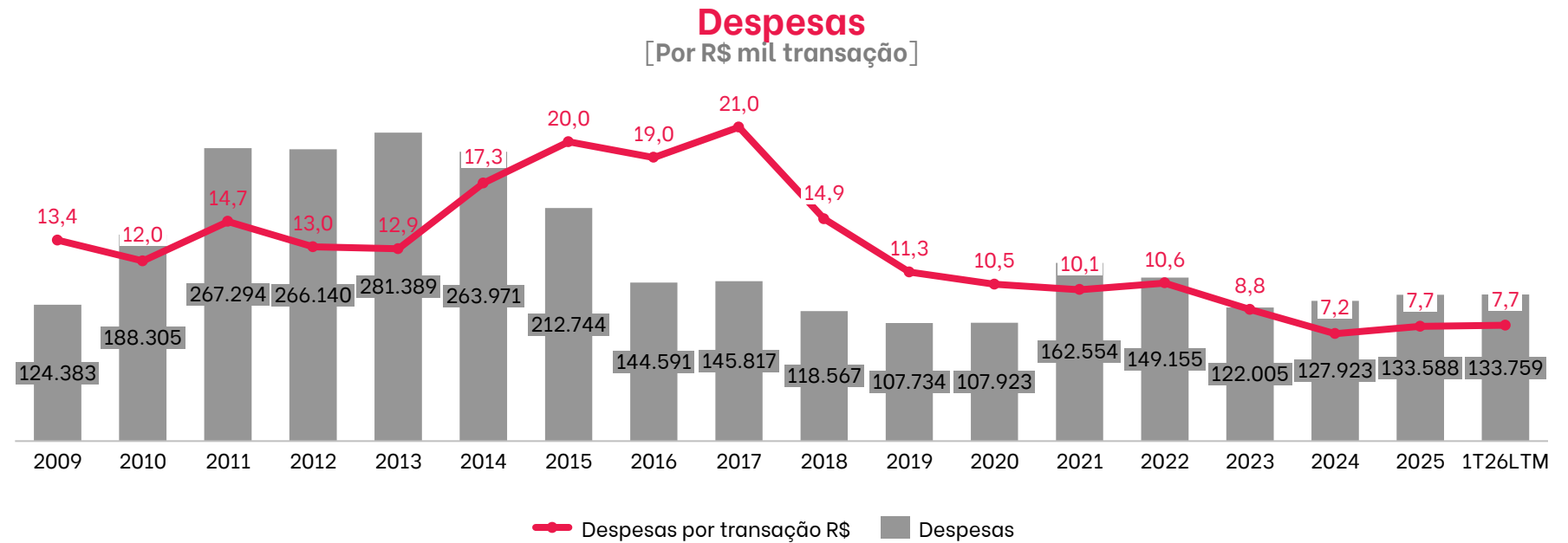
A receita líquida da Companhia totalizou R\$ 49,2 milhões no 1T26

Composição da Receita [R\$ mil]	1T25	1T26	Var.
<b>VGV Intermediado</b>	<b>2.778.003</b>	<b>2.497.947</b>	<b>-10%</b>
Taxa Intermediação	0,90%	1,02%	0,12 pp
<b>Receita Bruta com Intermediação</b>	<b>25.097</b>	<b>25.495</b>	<b>2%</b>
CrediPronto	20.905	23.738	14%
Apropriação de Receita da operação Itaú	3.625	3.625	0%
Outras Receitas	3.873	1.522	-61%
<b>Receita Bruta Total</b>	<b>53.501</b>	<b>54.381</b>	<b>2%</b>
Deduções da Receita	(5.271)	(5.203)	-1%
<b>Receita Líquida*</b>	<b>48.230</b>	<b>49.178</b>	<b>2%</b>

\*Receita Líquida da Companhia de acordo com normas contábeis que não refletem, necessariamente, os acordos comerciais da Companhia.

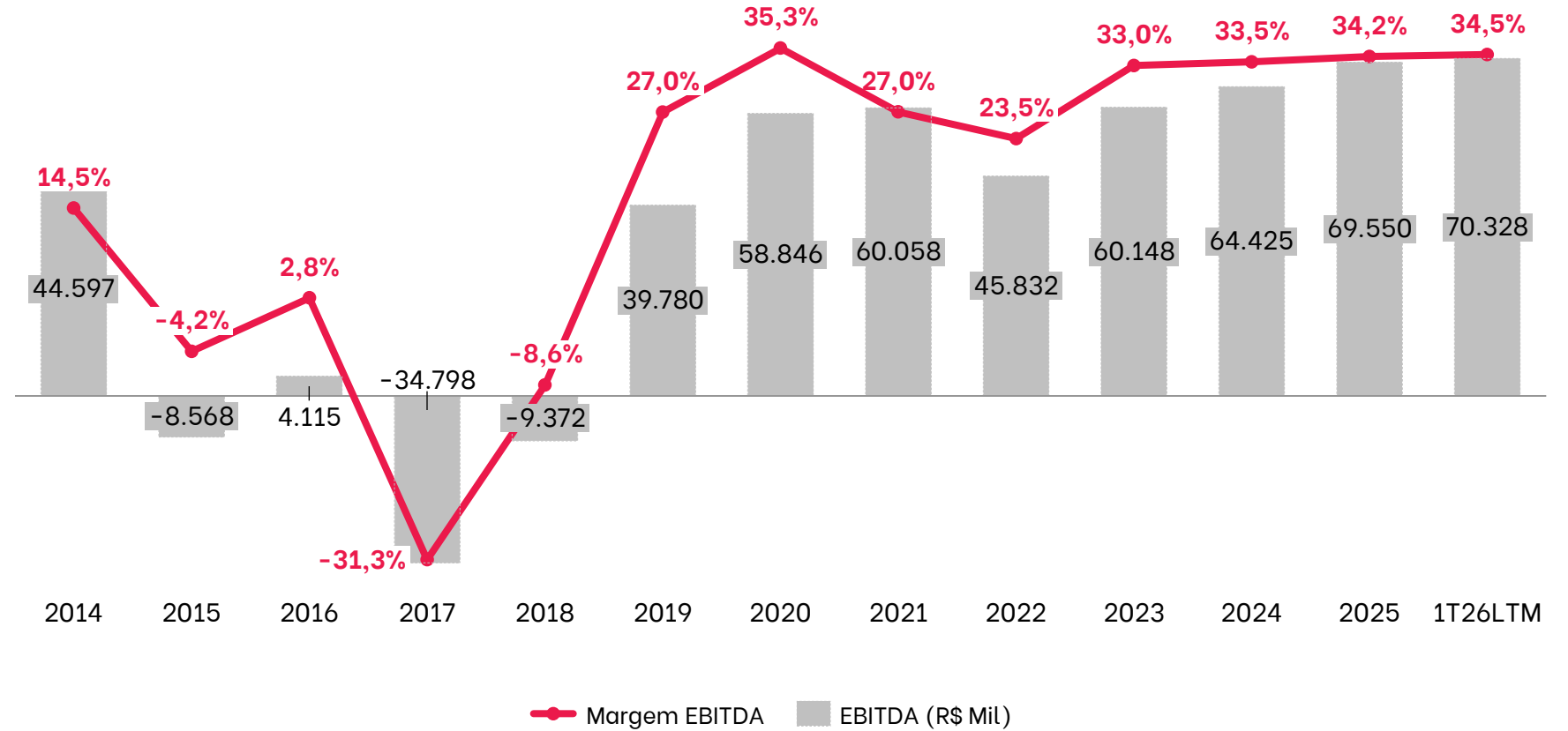
# Despesas Operacionais

Despesa por Segmento (em milhões R\$)	1T26	1T25	1T26 x 1T25
Intermediação	24,237	23,093	+5%
CrediPronto	11.242	12,215	-8%
<b>TOTAL</b>	<b>35,479</b>	<b>35,309</b>	<b>0,5%</b>



# EBITDA e Margem EBITDA

Companhia focada em sua eficiência operacional



## Resultado por Segmento

Resultado 1T26 Antes do IFRS e por Segmento			
(R\$ mil)	Intermediação	CrediPronto	Consolidado
<b>Receita Bruta de Serviços</b>	<b>30.642</b>	<b>23.738</b>	<b>54.381</b>
Receita de Serviços Prestados	27.017	11.923	38.941
Apropriação de Receita da Operação Itaú	3.625	-	3.625
Profit Sharing CrediPronto	-	11.815	11.815
<b>Receita Operacional Líquida</b>	<b>28.273</b>	<b>20.904</b>	<b>49.178</b>
(-) Custos e Despesas	(21.792)	(9.861)	(31.653)
(-) Serviços Compartilhados	(2.174)	(1.608)	(3.782)
(-) Despesas de Stock Option CPC10	(107)	-	(107)
(-) Apropriação de Despesas do Itaú	(238)	-	(238)
(+/-) Equivalência Patrimonial	74	227	301
<b>(=) EBITDA</b>	<b>4.036</b>	<b>9.662</b>	<b>13.699</b>
Margem EBITDA	14,3%	46,2%	27,9%
(-) Depreciações e amortizações	(4.481)	(48)	(4.529)
(+/-) Resultado Financeiro	2.218	(8)	2.210
(-) Imposto de renda e contribuição social	(1.137)	(2.121)	(3.258)
<b>(=) Lucro Líquido Antes do IFRS</b>	<b>636</b>	<b>7.486</b>	<b>8.122</b>
Margem Líquida Antes IFRS	2,3%	35,8%	16,5%
Sócios não controladores			(2.615)
<b>(=) Lucro Líquido Atribuível aos Controladores Antes IFRS</b>			<b>5.507</b>
Margem Líquida Controladores Antes IFRS			11,2%

\* Consideramos o Lucro Líquido ajustado por efeitos não caixa com IFRS 3 (Combinação de Negócios) o indicador de Lucro mais apurado para medir a performance da Companhia.

## Resultado por Segmento

Resultado 1T26 Após o IFRS e por Segmento			
(R\$ milhares)	Intermediação	CrediPronto	Consolidado
<b>Receita Bruta de Serviços</b>	<b>30.642</b>	<b>23.738</b>	<b>54.381</b>
Receita de Serviços Prestados	27.017	11.923	38.941
Apropriação de Receita da Operação Itaú	3.625	-	3.625
Profit Sharing CrediPronto	-	11.815	11.815
<b>Receita Operacional Líquida</b>	<b>28.273</b>	<b>20.904</b>	<b>49.178</b>
(-) Custos e Despesas	(21.792)	(9.861)	(31.653)
(-) Serviços Compartilhados	(2.174)	(1.608)	(3.782)
(-) Despesas de Stock Option CPC10	(107)	-	(107)
(-) Apropriação de Despesas do Itaú	(238)	-	(238)
(+/-) Equivalência Patrimonial	74	227	301
<b>(=) EBITDA</b>	<b>4.037</b>	<b>9.662</b>	<b>13.699</b>
Margem EBITDA	14,3%	46,2%	27,9%
(-) Depreciações e amortizações	(4.915)	(48)	(4.963)
(+/-) Resultado Financeiro	(3.203)	(8)	(3.211)
(-) Imposto de renda e contribuição social	982	(2.121)	(1.139)
<b>(=) Lucro Líquido</b>	<b>(3.100)</b>	<b>7.486</b>	<b>4.386</b>
Margem Líquida	-11,0%	35,8%	8,9%
Sócios não controladores			(2.663)
<b>(=) Lucro Líquido Atribuível aos Controladores</b>			<b>1.723</b>
Margem Líquida Controladores			3,5%

## Impactos IFRS

[R\$ mil]

Descrição	1T26		
	Antes do IFRS	Efeitos do IFRS	Após IFRS
<b>Receita Operacional Líquida</b>	<b>49.178</b>	-	<b>49.178</b>
Custos e Despesas	(35.479)	-	(35.479)
Depreciação e amortização	(4.529)	(434)	(4.963) (1)
Resultado Financeiro	2.210	(5.421)	(3.211) (2)
<b>Lucro Operacional</b>	<b>11.380</b>	<b>(5.855)</b>	<b>5.525</b>
Imposto de Renda e Contribuição Social	(3.258)	2.119	(1.139) (3)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>8.122</b>	<b>(3.736)</b>	<b>4.386</b>
Acionistas não controladores	(2.615)	(48)	(2.663) (4)
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>5.507</b>	<b>(3.784)</b>	<b>1.723</b>

(1) Amortização de intangíveis;

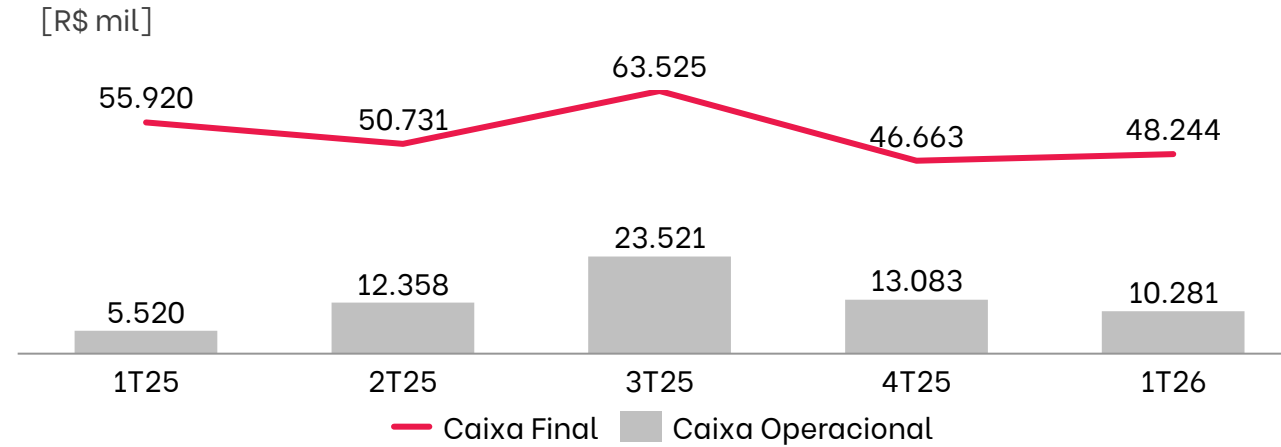
(2) Ganhos e Perdas com efeitos líquidos não caixa das contabilizações de earn outs e das opções de call e put das empresas controladas, baseado em valor justo conforme estimativas futuras;

(3) IR Diferido sobre ativos intangíveis, calls e puts da LPS Brasil;

(4) Efeitos relacionados com IR diferido e amortização de intangíveis nos acionistas não controladores.

## Caixa e Disponibilidades

### Caixa Gerado nas Atividades Operacionais Evolução Trimestral do Caixa



### Disponibilidades

Fluxo de Caixa [R\$ mm]	4T25	1T26	Variação
<b>Saldo de Disponibilidades Inicial</b>	<b>63.525</b>	<b>46.663</b>	<b>-27%</b>
Das Operações	13.083	10.281	-21%
Das Atividades de Investimento	(5.648)	(4.731)	16%
Das Atividades de Financiamento	(24.297)	(3.969)	84%
<b>Saldo de Disponibilidades Final</b>	<b>46.663</b>	<b>48.244</b>	<b>3%</b> ↑
Aplicações Financeiras (AF)	24.834	25.482	3%
<b>Saldo de Disponibilidades Após AF</b>	<b>71.497</b>	<b>73.726</b>	<b>3%</b> ↑

**+10,3 milhões** de ações disponíveis em tesouraria em 31/03/2026

**Q&A**



# Obrigado

## LPS Brasil

Equipe de Relações com Investidores

- Cyro Naufel Filho DRI
- Gabriel Carvalho Gerente de RI
- Natália Cantagallo Coordenadora de RI

Telefone: (11) 3067-0326

E-mail: [ri@lopes.com.br](mailto:ri@lopes.com.br)

Site: [ri.lopes.com.br](http://ri.lopes.com.br)



# 1Q26 Results Presentation

## Presenters:

Marcos Lopes - CEO

Francisco Lopes Neto - COO

Cyro Naufel - IRO

Robson Paim - CFO



**LPS**Brasil

# Disclaimer

This presentation does not constitute or form part of any offer, or invitation or solicitation of any offer to purchase, sell or subscribe for shares or other securities of the Company. It shall not be considered as a recommendation for prospective investors to sell, purchase or subscribe for securities of the Company. The information presented herein is in summary form and does not purport to be complete. No reliance should be placed on the accuracy or completeness of the information contained herein, and no representation or warranty, express or implied, is given on behalf of the Company or its subsidiaries as to the accuracy or completeness of the information presented herein.

This presentation contains financial and other information related to the business operations of Lopes - LPS Brasil Consultoria de Imóveis S.A and its subsidiaries ("LPS" or the "Company") as of and for the period ended in March 31<sup>th</sup> 2026. It should not be considered as a recommendation for prospective investors to sell, purchase or subscribe for securities of the Company. The information presented herein is in summary form and does not purport to be complete. No reliance should be placed on the accuracy or completeness of the information contained herein, and no representation or warranty, express or implied, is given on behalf of the Company or its subsidiaries as to the accuracy or completeness of the information presented herein.

This presentation contains forward-looking statements. Investors are advised that whilst the Company believes they are based on reasonable assumptions by Management, forward-looking statements rely on current expectations and projections about future events and financial trends, and are not a guarantee of future results. Forward-looking statements are subject to risks and uncertainties that affect or may affect business conditions and results of operations, which therefore could materially differ from those anticipated in forward-looking statements due to several factors, including competitive pressures, Brazilian macroeconomic conditions, performance of the industry, changes in market conditions, and other factors expressed or implied in these forward-looking statements or disclosed by the Company elsewhere, factors currently deemed immaterial.

The forward-looking statements contained herein speak only as of the date they are made and neither Management, nor the Company or its subsidiaries undertake any obligation to release publicly any revision to these forward-looking statements after the date of this presentation or to reflect the occurrence of unanticipated events.

## 1Q26 Highlights

---



### Launches – São Paulo

R\$ 2.9 bn in 1Q26 | **+53%** vs. 1Q25



### CrediPronto Mortgage

R\$ 1.4 bn in 1Q26 | **+12%** vs. 1Q25



### CrediPronto Profit Sharing

R\$ 11.8 mn in 1Q26 | **+48%** vs. 1Q25



### EBITDA

R\$ 13.7 mn in 1Q26 | **+6%** vs. 1Q25

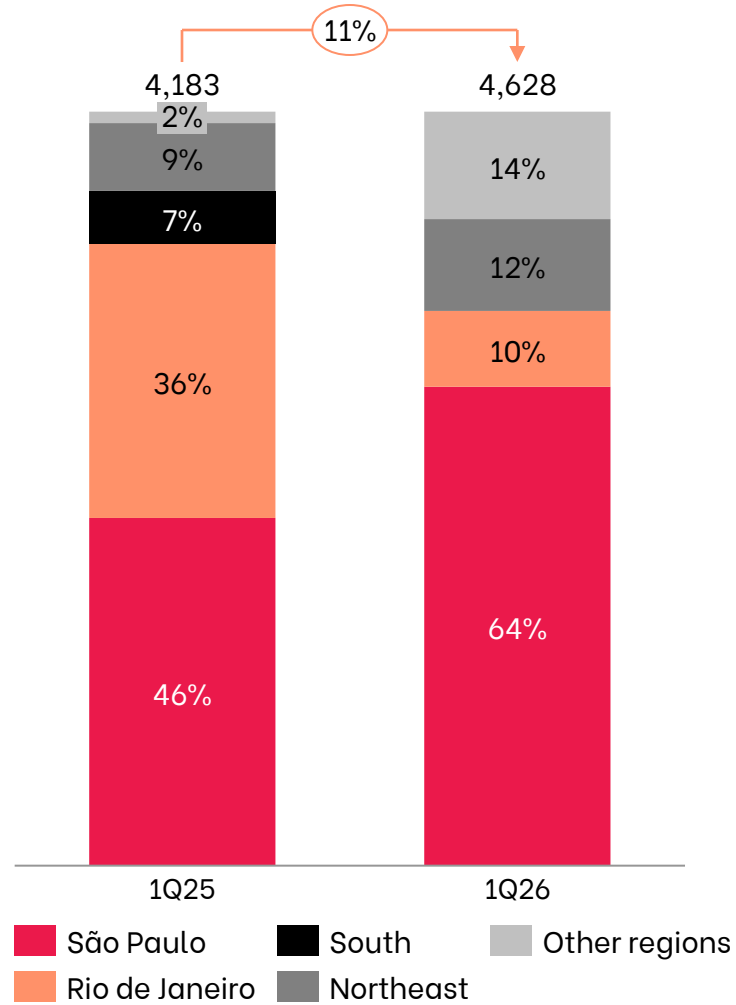


### Consolidated Net Income ex-IFRS

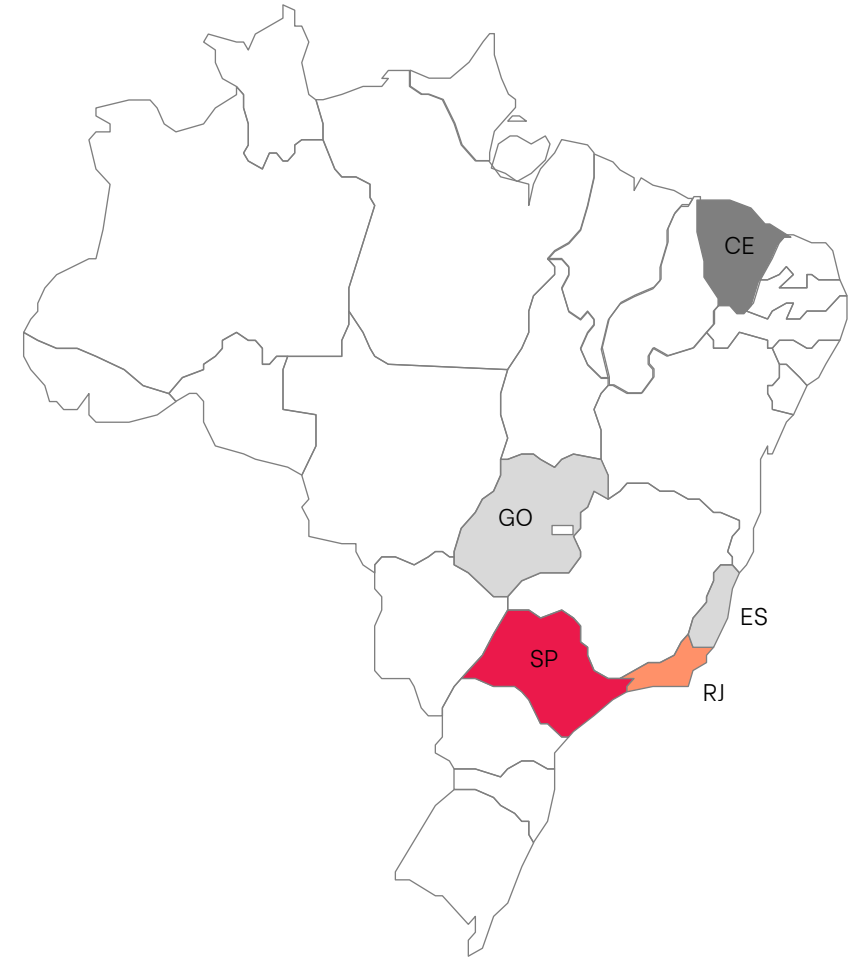
R\$ 8.1 mn in 1Q26 | **+16%** vs. 1Q25

# Lopes Launches

Lopes participated of **26 projects** in 1Q26

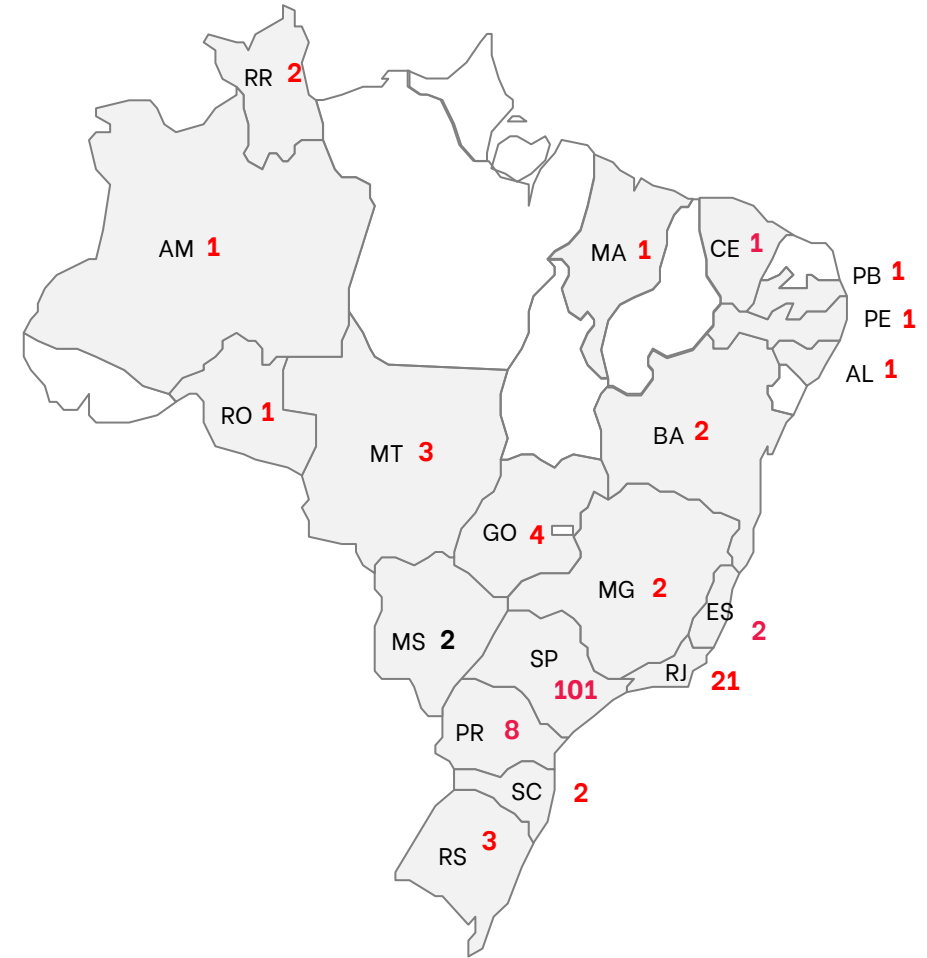
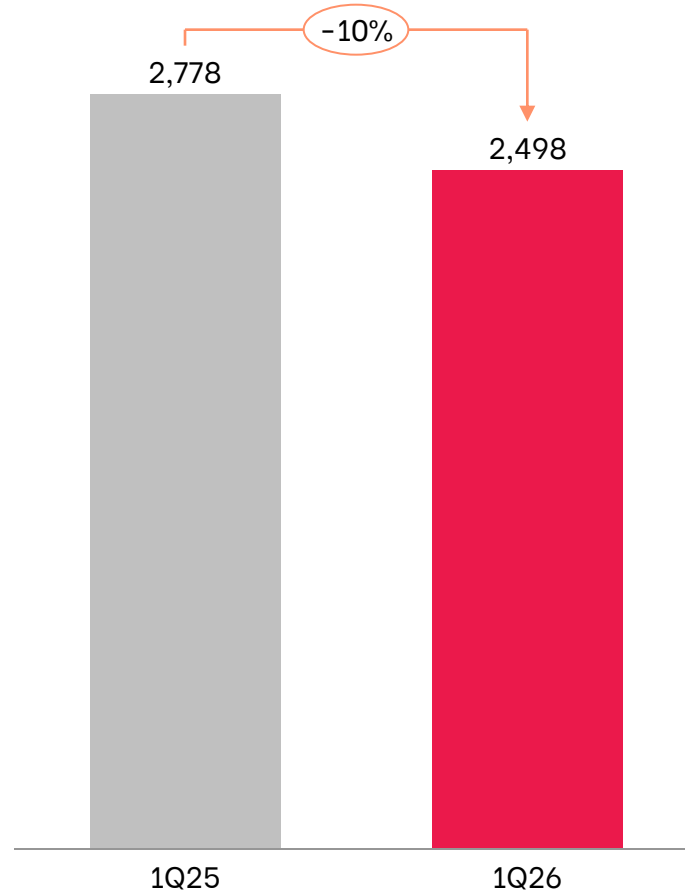


## States with Launches in 1Q26



# Lopes Intermediation

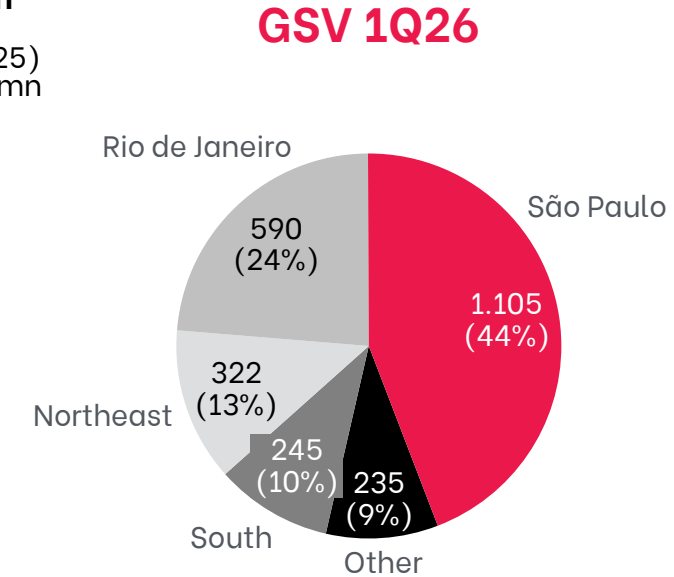
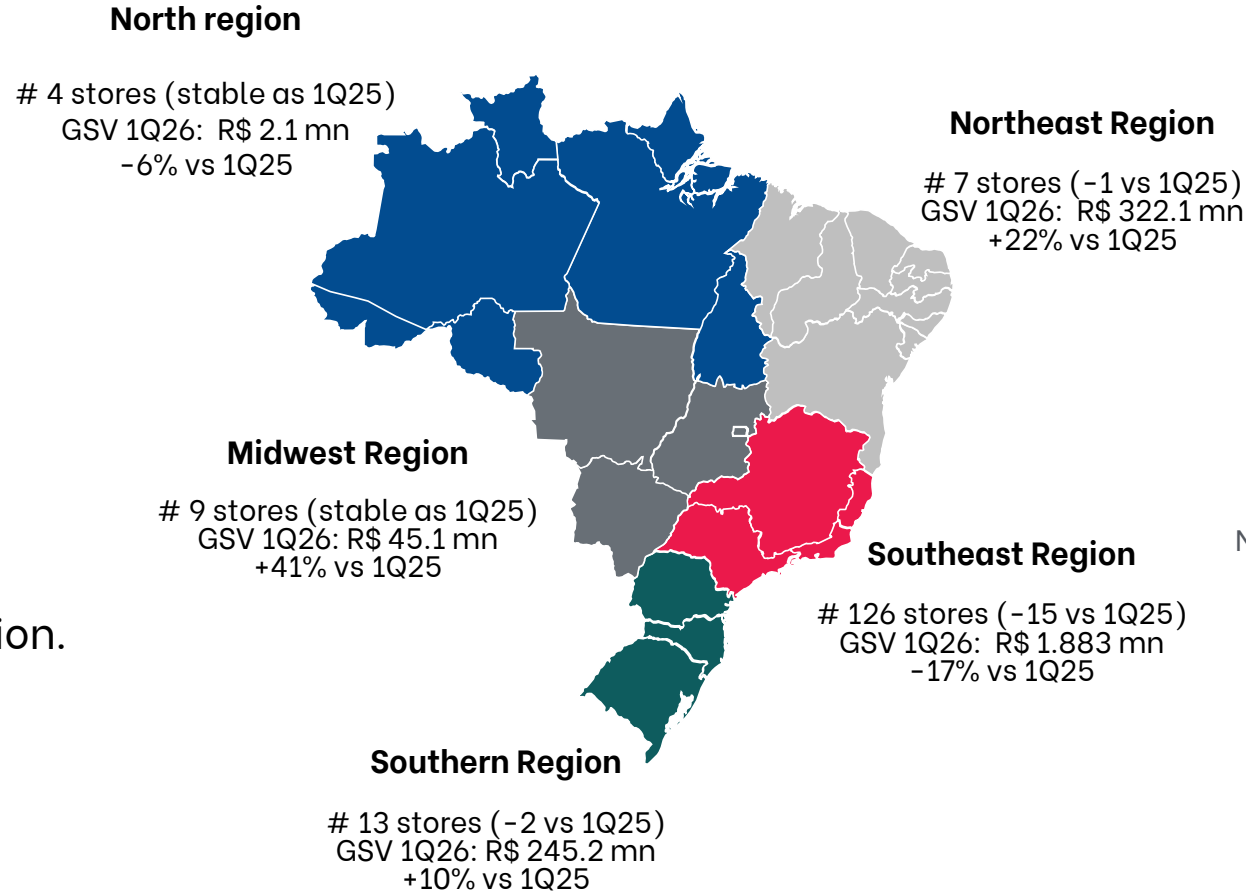
Intermediation reached **R\$ 2.5 billion** in 1Q26



159 Stores

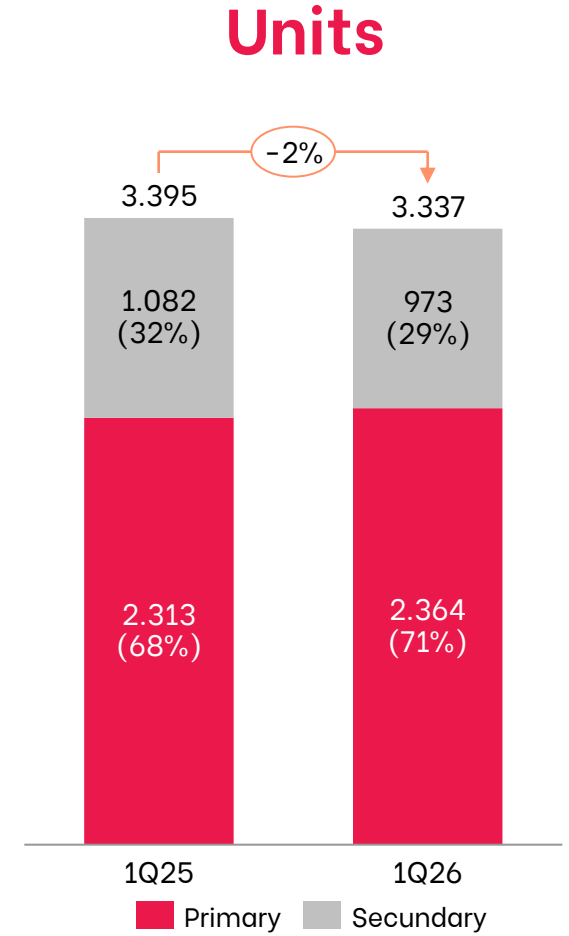
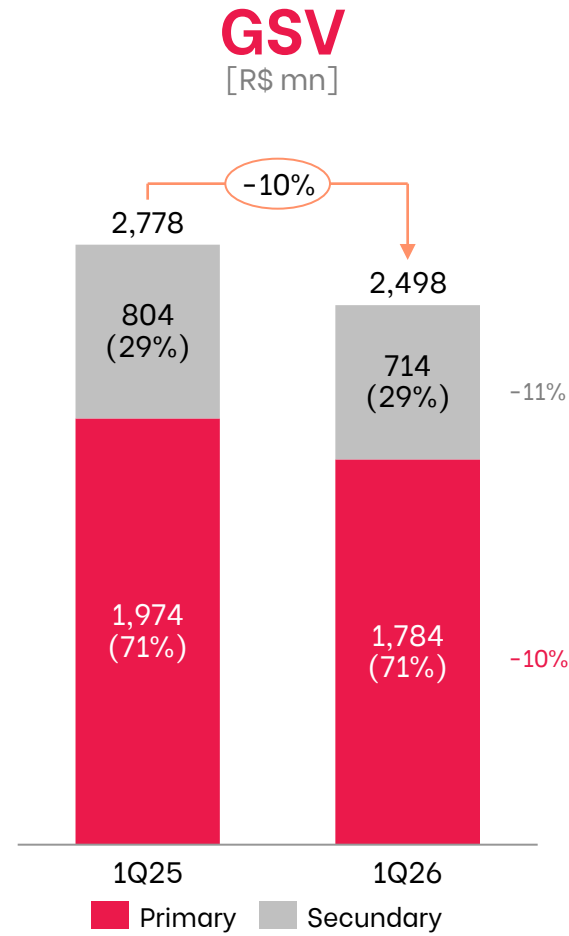
# Lopes Intermediation

Performance by region  
Lopes' most relevant market remains the Southeastern region, with SP and RJ standing out



# Lopes Intermediation

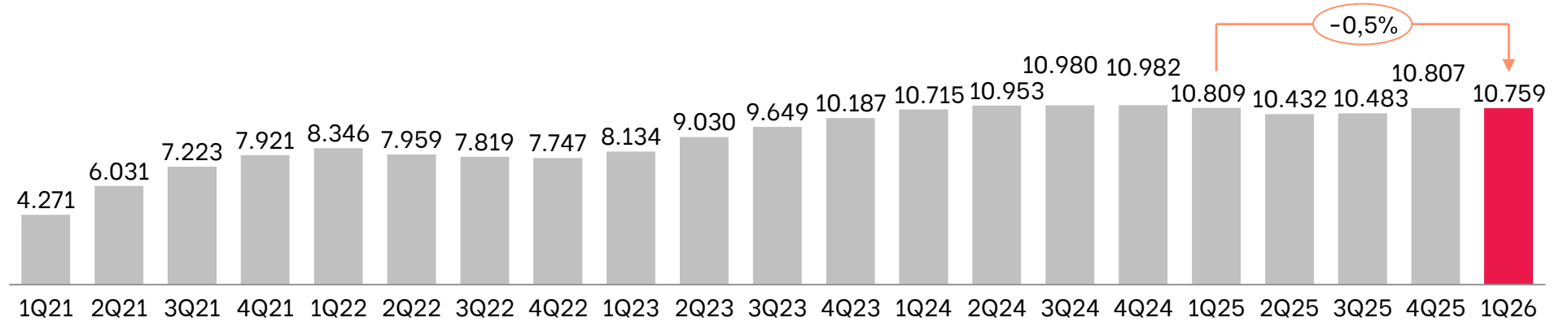
Primary market sales represent most of the transactions



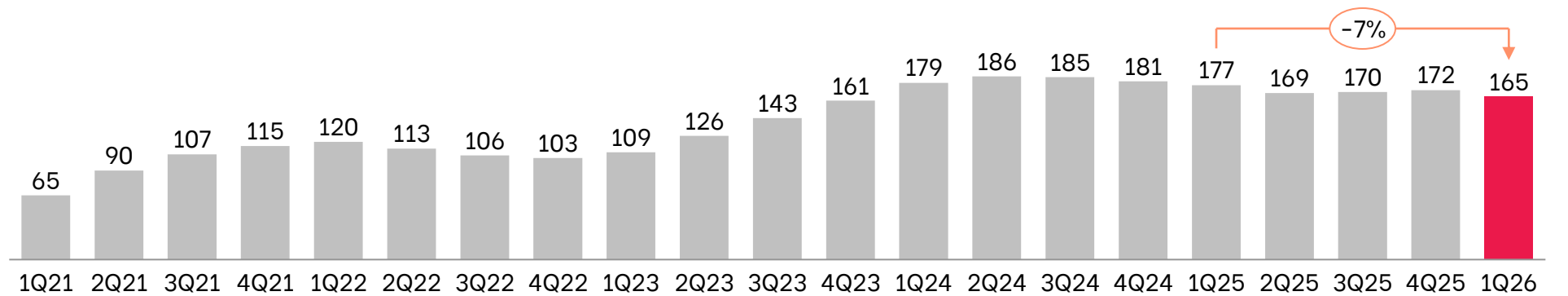
# Lopes Labs

Portal Lopes  
Organic data

## Website Organic Sessions - LTM [thousand]



## Leads from Organic Search - Website LTM [thousand]

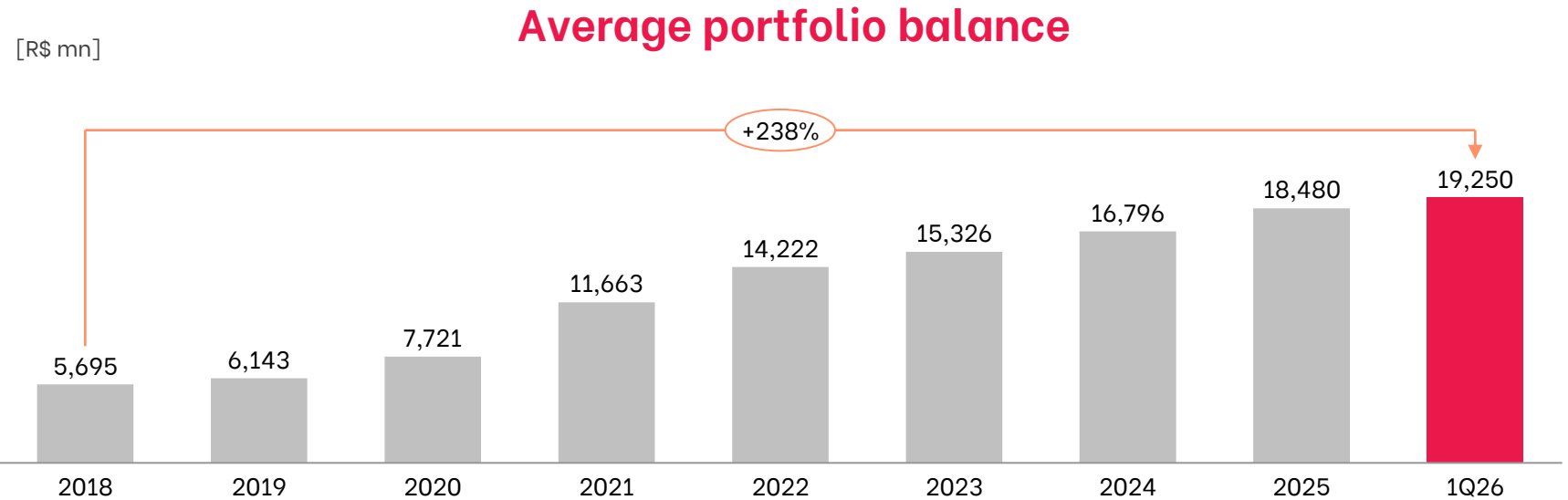
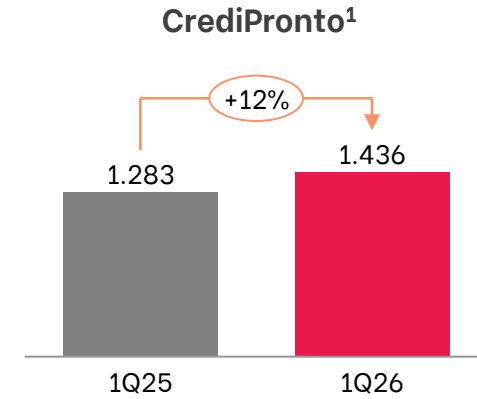
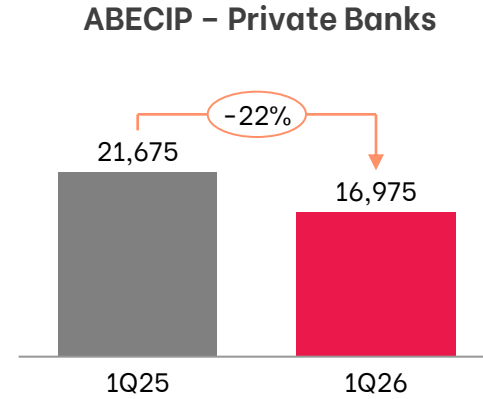


# CrediPronto

Average portfolio balance of R\$ 19.3 billion

Lopes holds 50% of the CrediPronto portfolio

## Mortgage Volume [R\$ mn]



<sup>1</sup> Market share of 8.5%. between private banks in 2026.

# CrediPronto

The real estate financing market has resumed the pace of originations

## Highlights 1Q26



R\$ 1.436 million of mortgage volume  
12% vs. 1Q25



2.627 new contracts  
-10% vs. 1Q25



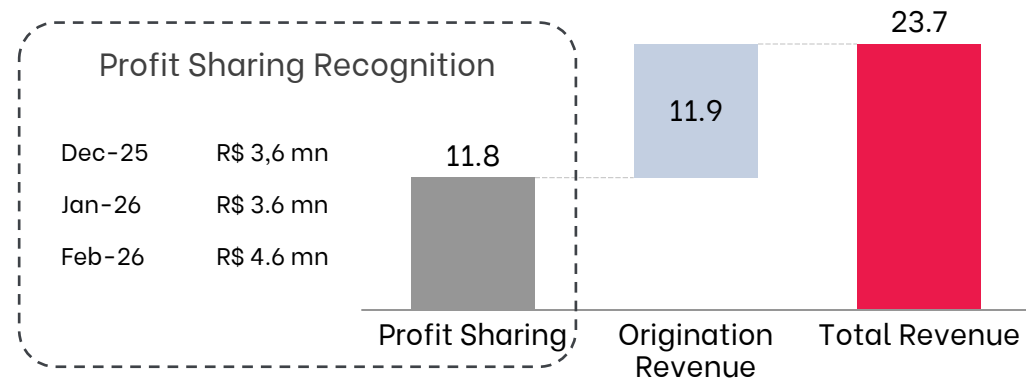
Average LTV 64%  
Average rate 12,2%



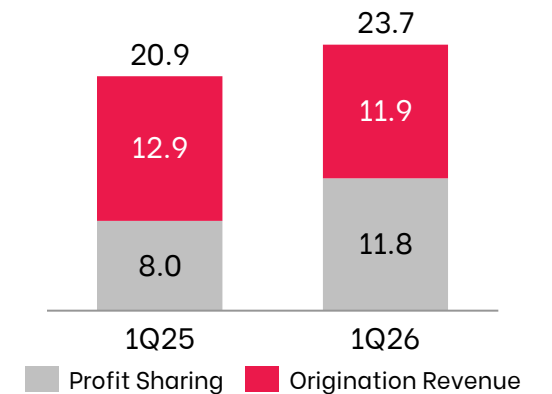
Average months of 360 months

## Gross Revenue Composition

[R\$ mn]



## Revenue Comparison



# CrediPronto

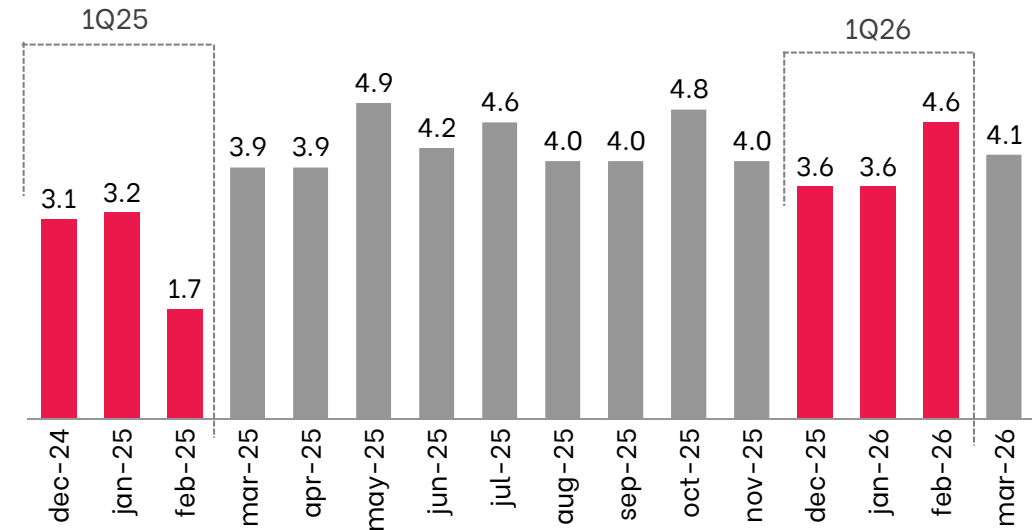
## Profit Sharing Composition

P&L - CrediPronto (R\$ million)	1Q25	1Q26
<b>Financial Margin</b>	<b>113.7</b>	<b>126.6</b>
(+) Financial Revenue	482.6	588.3
(-) Financial Expenses	(368.9)	(461.7)
(-) Sales taxes	(5.5)	(6.2)
<b>Costs and Expenses</b>	<b>(50.8)</b>	<b>(50.7)</b>
(-) Backoffice Expenses	(13.4)	(21.6)
(-) Sales Expenses	(16.5)	(18.2)
(-) Commissions paid	(13.5)	(15.1)
(-) Insurance and claims (+/-)	(4.7)	(2.3)
(-) ADA	(2.8)	6.5
<b>(-) Income and Social Contribution Taxes <sup>1</sup></b>	<b>(25.8)</b>	<b>(31.4)</b>
<b>(-) Cost of Capital</b>	<b>(13.9)</b>	<b>(13.7)</b>
<b>(=) Net Result</b>	<b>17.6</b>	<b>24.6</b>
% Net Margin	15%	19%
<b>50% Profit Sharing</b>	<b>8.8</b>	<b>12.3</b>
<b>Profit recognition by period</b>	<b>8</b>	<b>11.8</b>

<sup>1</sup> Rate of 45% for Financial Institutions

## CrediPronto Monthly Net Result Recognition

[R\$ mn]



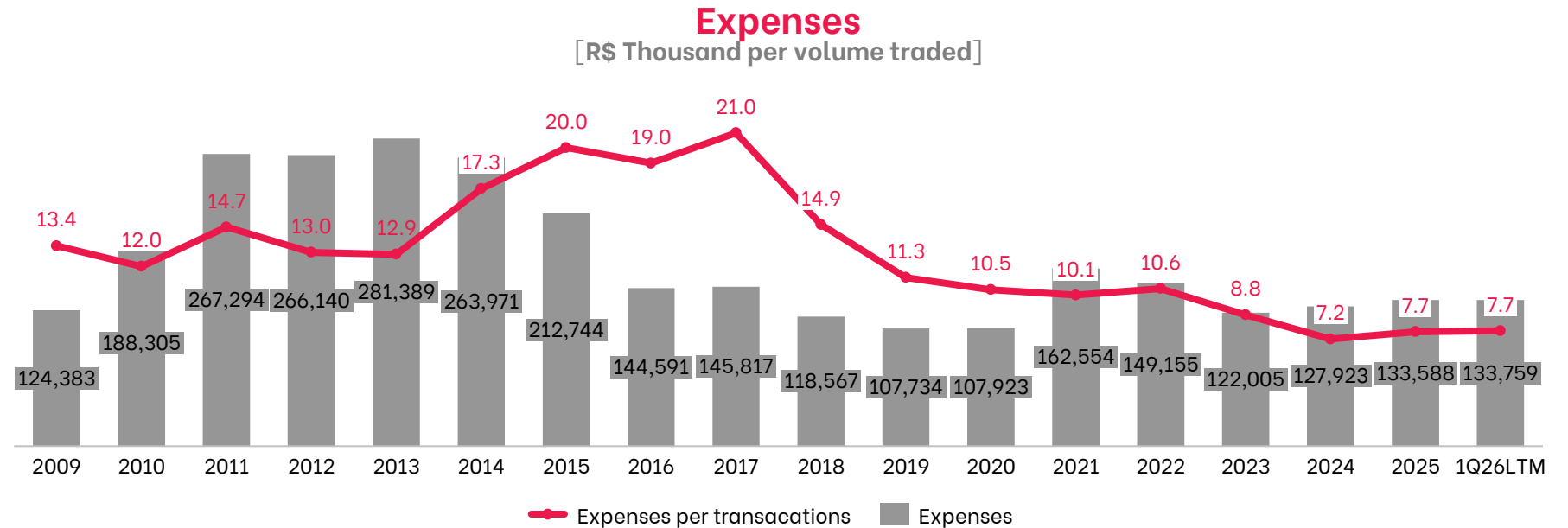
## Net Revenue

Lopes's net revenue totaled **R\$ 49.2 million** in the 1Q26

Revenue Composition [R\$ thousand]	1Q25	1Q26	Var.
<b>Intermediated GSV</b>	<b>2,778,003</b>	<b>2,497,947</b>	<b>-10%</b>
Intermediation Commission	0.9%	1.02%	12 bps
<b>Intermediation Gross Revenue</b>	<b>25,097</b>	<b>25,495</b>	<b>2%</b>
CrediPronto	20,905	23,738	14%
Revenue to Accrue from Itaú Operations	3,625	3,625	0%
Other Revenues	3,873	1,522	-61%
<b>Total Gross Revenue</b>	<b>53,501</b>	<b>54,381</b>	<b>2%</b>
Revenue Deductions	(5,271)	(5,203)	-1%
<b>Net Revenue*</b>	<b>48,230</b>	<b>49,178</b>	<b>2%</b>

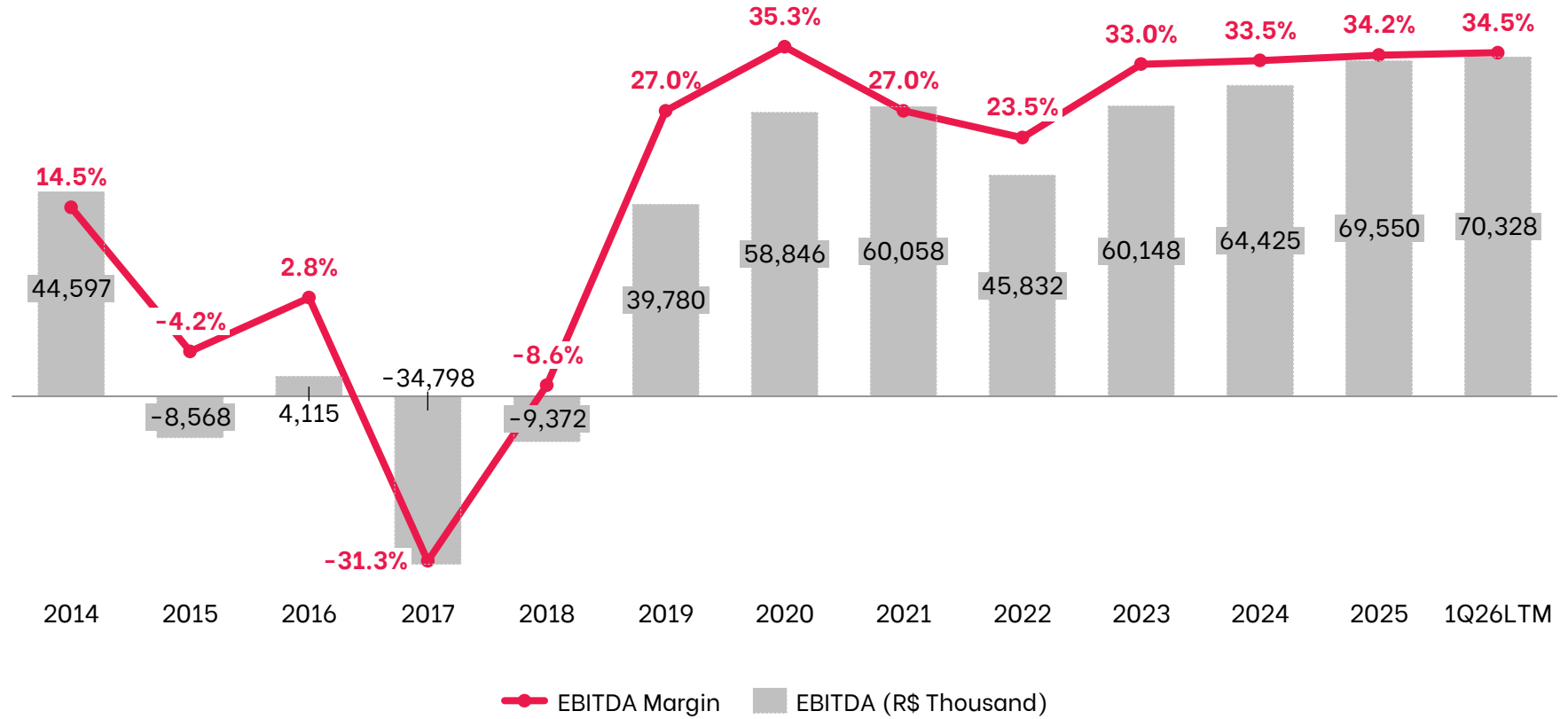
# Costs and Expenses

Expenses by Segments (R\$ million)	1Q26	1Q25	1Q26 x 1Q25
Intermediation	24.237	23.093	+5%
CrediPronto	11.242	12.215	-8%
<b>TOTAL</b>	<b>35.479</b>	<b>35.309</b>	<b>0.5%</b>



# EBITDA & EBITDA Margin

Company focused on its operational efficiency



# Segment Results

## 1Q26 Results Before IFRS by Segment

(R\$ thousand)	Intermediation	CrediPronto	Consolidated
<b>Gross Service Revenue</b>	<b>30,642</b>	<b>23,738</b>	<b>54,381</b>
Revenue from Services Rendered	27,017	11,923	38,941
Revenue to Accrue from Itaú Operations	3,625	-	3,625
Profit Sharing	-	11,815	11,815
<b>Net Operating Revenue</b>	<b>28,273</b>	<b>20,904</b>	<b>49,178</b>
(-) Costs and Expenses	(21,792)	(9,861)	(31,653)
(-) Shared Services	(2,174)	(1,608)	(3,782)
(-) Stock Option Expenses CPC10	(107)	-	(107)
(-) Expenses to Accrue from Itaú	(238)	-	(238)
(+/-) Equity Equivalence	0	227	301
<b>(=) EBITDA</b>	<b>4,036</b>	<b>9,662</b>	<b>13,699</b>
EBITDA Margin	14.30%	46.2%	27.90%
(-) Depreciation and amortization	(4,481)	(48)	(4,529)
(+/-) Financial Result	2,218	(8)	2,210
(-) Income tax and social contribution	(1,137)	(2,121)	(3,258)
<b>(=) Net income before IFRS</b>	<b>636</b>	<b>7,486</b>	<b>8,122</b>
Net Margin before IFRS	2.25%	35.8%	16.5%
(-) Non-controlling Shareholders			(2,615)
<b>(=) Net Income Attributable to Controlling Shareholders</b>			<b>5,507</b>
Net Margin Controlling Shareholders			11.2%

\*We consider the net income adjusted by non cash IFRS 3 effects (Business Combination) the best net income indicator.

## Segment Results

### 1Q26 Results After IFRS by Segment

(R\$ thousand)	Intermediation	CrediPronto	Consolidated
<b>Gross Service Revenue</b>	<b>30,642</b>	<b>23,738</b>	<b>54,381</b>
Revenue from Services Rendered	27,017	11,923	38,941
Revenue to Accrue from Itaú Operations	3,625	-	3,625
Profit Sharing	-	11,815	11,815
<b>Net Operating Revenue</b>	<b>28,273</b>	<b>20,904</b>	<b>49,178</b>
(-) Costs and Expenses	(21,792)	(9,861)	(31,653)
(-) Shared Services	(2,174)	(1,608)	(3,782)
(-) Stock Option Expenses CPC10	(107)	-	(107)
(-) Expenses to Accrue from Itaú	(238)	-	(238)
(+/-) Equity Equivalence	0	227	301
<b>(=) EBITDA</b>	<b>4,037</b>	<b>9,662</b>	<b>13,699</b>
EBITDA Margin	14.30%	46.2%	27.90%
(-) Depreciation and amortization	(4,915)	(48)	(4,963)
(+/-) Financial Result	(3,203)	-	(3,211)
(-) Income tax and social contribution	982	(2,121)	(1,139)
<b>(=) Net income before IFRS</b>	<b>(3,100)</b>	<b>7,486</b>	<b>4,386</b>
Net Margin before IFRS	-11.1%	35.8%	8.920%
(-) Non-controlling Shareholders			(2,663)
<b>(=) Net Income Attributable to Controlling Shareholders</b>			<b>1,723</b>
Net Margin Controlling Shareholders			3.50%

# IFRS Impacts

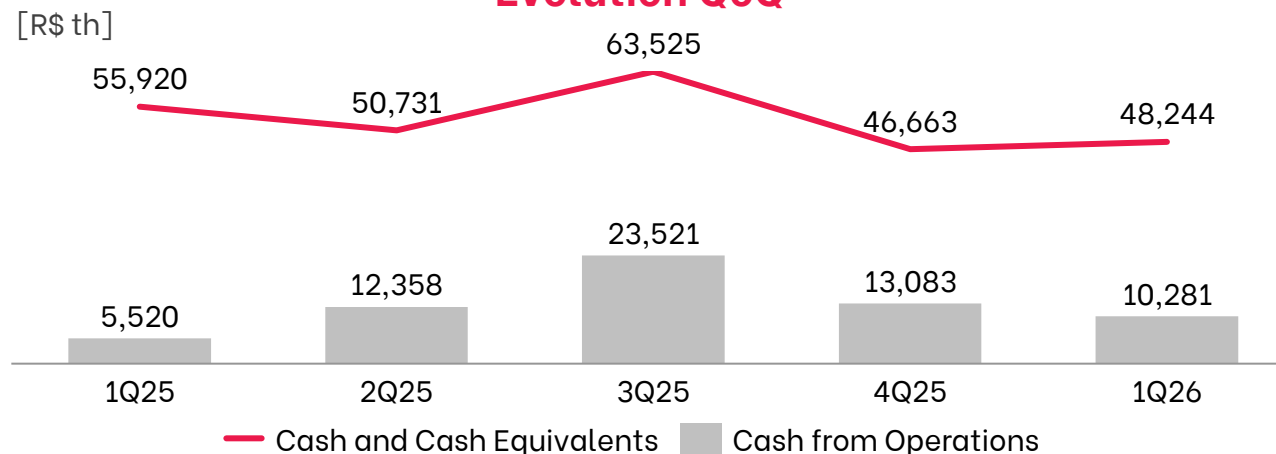
R\$ Thousand		1Q26		
Description	Before IFRS	IFRS Effects*	After IFRS	
<b>Net Revenue</b>	<b>49,178</b>	-	<b>49,178</b>	
Costs and Expenses	(35,479)	-	(35,479)	
Depreciation and Amortization	(4,529)	(434)	(4,963)	(1)
Financial Result	2,210	(5,421)	(3,211)	(2)
<b>Operational Profit</b>	<b>11,380</b>	<b>(5,855)</b>	<b>5,525</b>	
Income tax and social contribution	(3,258)	2,119	(1,139)	(3)
<b>Net Income</b>	<b>8,122</b>	<b>(3,736)</b>	<b>4,386</b>	
Non-controlling Shareholders	(2,615)	(48)	(2,663)	(4)
<b>Net Income Controlling Shareholders</b>	<b>5,507</b>	<b>(3,784)</b>	<b>1,723</b>	

- (1) Amortization of Intangible Assets and CPC 06 (R2) (IFRS 16);
- (2) Gains and Losses, with inn-cash net effects, from the booking of earn outs and call and put options at subsidiaries, based on the fair value of future estimates;
- (3) Deferred income tax on intangible assets of LPS Brasil;
- (4) Effects related to deferred income tax and amortization of intangible assets at inn-controlling shareholders.

## Cash Flow and Equivalents

Evolution of the Cash Balance shows the Company's control even in more challenging quarters

### Cash Flow Generated by Operating Activities Evolution QoQ



### Equivalents

Cash Flow [R\$ thousand]	4Q25	1Q26	Variation
<b>Cash and Cash Equivalents (BoP)</b>	<b>63,525</b>	<b>46,663</b>	<b>-27%</b>
From Operations	13,083	10,281	-21%
From Investment Activities	(5,648)	(4,731)	16%
From Financing Activities	(24,297)	(3,969)	84%
<b>Cash and Cash Equivalents (EoP)</b>	<b>46,663</b>	<b>48,244</b>	<b>3%</b> ↑
Financial Investments (FI)	24,834	25,482	3%
<b>Cash and Cash Equivalents After FI</b>	<b>71,497</b>	<b>73,726</b>	<b>3%</b> ↑

+10.3 million shares from the buyback program in March 31<sup>th</sup> 2026

**Q&A**



# Thank you

**LPS**Brasil

Investor Relations Department

- Cyro Naufel IRO
- Gabriel Carvalho IR Manager
- Natália Cantagallo IR Coordinator

Telephone: (11) 3067-0326

E-mail: [ri@lopes.com.br](mailto:ri@lopes.com.br)

Website: [ri.lopes.com.br](http://ri.lopes.com.br)

