

Disclaimer

Eventuais declarações sobre eventos futuros estão expostas a riscos e incertezas e sujeitas a alterações decorrentes, entre outros fatores, do comportamento do mercado, da situação econômica e política do Brasil, da indústria, dos mercados internacionais e de modificações legislativas e regulamentares. As informações apresentadas são inteiramente baseadas nas expectativas da Administração da Companhia quanto ao seu desempenho futuro, não constituindo qualquer garantia de resultados e criação de valor ao acionista da Log-In. Nesse sentido, tais informações não devem ser consideradas como uma recomendação de investimento, devendo os potenciais investidores realizarem sua própria análise e avaliação. A empresa esclarece, ainda, que eventuais previsões não serão obrigatoriamente atualizadas, devendo ser consideradas apenas na data em que foram feitas. Ademais, informações de terceiros são de exclusiva responsabilidade dos mesmos.





Estratégia Corporativa





Navegação e Soluções Integradas

- Logística porta-a-porta;
- Foco em conversão de cargas do rodoviário;
- Plataforma e app de atendimento e monitoramento integrado e tecnologia proprietária;
- Diversificação na base de clientes e expansão na área de atuação.
- Recorde histórico de Volume de Cabotagem: 71,6 Mil TEUS;
- Recorde histórico de ROL da Navegação Costeira: R\$ 533,4 milhões:
- Recorde histórico de ROL Cabotagem: R\$ 308,6 milhões;
- Segundo trimestre consecutivo de recorde do volume de operações intermodais: 43,2 mil operações.



- Ganhar relevância como principal terminal portuário da região:
- Multipropósito e multicargas;
- Oferecer soluções logísticas integradas;
- Incremento da produtividade operacional.
- Aumento de produtividade ¹ do terminal, 33,5% vs. 3T24 (fim do retrofit)¹:
- Primeira operação de um navio com 4,5 mil tons de betume, diversificação de cargas para o TVV e para estado do Espírito Santo;
- TVV operou o maior navio de sua história: uma embarcação vinda da China, com 83 mil tons de porte bruto, operado no berço público com o suporte dos guindastes MHC do terminal na descarga de fertilizantes.



Transporte Rodoviário de Cargas

- Especializada em transporte de cargas fracionadas;
- Penetração em grande maioria das cidades brasileiras do Sul ao Norte;
- Evolução no plano de integração da Tecmar com foco em eficiência operacional.
- Aumento de 8 p.p. do nível de serviço, comparado ao 3T24;
- Aumento da 6,6 % da carteira de clientes, comparado ao terceiro trimestre de 2025;
- Tecmar foi premiada no Supply Chain Excellence Awards 2024, promovido pela Panasonic, nas categorias: velocidade e menor esforço.



- Redução da emissão de gases de efeito estufa:
- Relacionamento com as comunidades do entorno;
- Saúde e Segurança de funcionários e terceiros;
- Governança, integridade, ética e práticas anticorrupção.
- Programa +: 2º lugar na categoria Melhor Estratégia de Employer Branding aliada à inclusão e diversidade:
- Unilog-In: reconhecida internacionalmente como Best Corporate Learning University pelo Brandon Hall Group. Em parceria com a CrossKnowledge conquistou o prêmio prata;
- Jurídico Log-In recebeu, pelo 4º ano consecutivo, o Certificado AB2L Infinite de Inovação Jurídica;
- Aprovação da Política Interna de Direitos Humanos da Companhia.

Realização 3T25



Destaques

3T25

- Recorde histórico de ROL do consolidado, R\$ 794,4 milhões, principalmente pela Navegação Costeira, com destaque para ROL do Feeder;
- O aumento do Custo dos Serviços Prestados (CSP) no 3T25 foi concentrado na Navegação Costeira (+25,2%), refletindo tanto maiores custos variáveis — como movimentação de contêineres, transporte rodoviário e despesa com contêineres — quanto o crescimento dos custos fixos — sobretudo custos portuários;
- O EBITDA ajustado e a Margem apresentaram redução de 5,6% e 3,7 p.p., respectivamente, sobretudo pelo impacto da Navegação Costeira, em especial pela Cabotagem que, embora tenha alcançado recorde histórico de volume, sofreu com o desequilíbrio entre oferta e demanda, o que pressionou a receita unitária.

Resultados 3T25

Receita Líquida

R\$ 794,4 MM

+ 12.3% *

EBITDA Ajustado

R\$ 155,2 MM

- 5,6% *

Margem EBITDA Ajustado

19,5%
- 3,7 p.p. *

* Versus 3T24 e 9M24 ajustado

Resultados 9M25

Receita Líquida

R\$ 2.217,2 MM

+ 10,3% *

EBITDA Ajustado

R\$ 489,5 MM

+ 7.1% *

Margem EBITDA Ajustado

22,1% - 0,7 p.p. *

Recorde histórico no período

Navegação Costeira - Resultados 3T25



| | Volume | Receita Líquida | EBITDA Ajustado | Margem EBITDA Ajustado | |
|------|------------------------------|---------------------------|--------------------------------|----------------------------|--|
| 3T25 | 201,4 Mil TEUs + 1,4% | R\$ 533,4 MM + 19,1% | R\$ 105,0 MM - 19,1% | 19,7 % - 9,3 p.p | |
| 9M25 | 576,8 Mil TEUs + 3,1% | R\$ 1.483,0 MM + 18,7% | R\$ 344,2 MM + 2,9% | 23,2 % - 3,6 p.p | |

- Maior volume para um terceiro trimestre, principalmente pelo recorde histórico da Cabotagem (+ 37,0% vs. 3T24), refletindo o esforço comercial de ampliação da base de clientes, e crescimento do volume do Mercosul (+4,4% vs. 3T24). Em contrapartida, o volume do Feeder reduziu -12,7% vs. 3T24, dado o encerramento do Serviço Shuttle Navegantes (SSN) no 2T25, parcialmente compensado pela crescente demanda Feeder depara Manaus;
- Recorde histórico de ROL, especialmente pela maior ROL do *Feeder* para um terceiro trimestre, R\$ 186,2 milhões, pelo aumento da demanda *Feeder* em rotas com melhor ROL unitária;
- EBITDA Ajustado e margem foram menores, impactados, principalmente, pela Cabotagem que, embora tenha alcançado recorde histórico de volume, vem sofrendo com o desequilíbrio entre oferta e demanda, trazendo pressão sobre a receita unitária.



Soluções Integradas - Resultados 3T25





- Recorde histórico de ROL, sobretudo, pela entrada de novos projetos no período. Estes projetos, impulsionados pelo aumento de sinergia interna, representaram 50% do aumento do EBITDA do trimestre;
- A proposta de valor da diretoria é assegurar uma margem de contribuição adequada, não exclusivamente para a sustentabilidade do negócio, mas também garantindo rentabilidade, competitividade e alinhamento estratégico com os objetivos do grupo Log-In. Esta estratégia pode trazer uma redução de margem individual, porém prima por maior escalabilidade de volumes e maximização de resultados para o grupo;
- A torre de negócios manteve 100% dos clientes, incluindo extensão de contratos, evidenciando a qualidade e consistência do serviço prestado.



Case real: Operação Multimodal Sustentável

Redução de CO2 e Eficiência Logística

Case da indústria automotiva

Dor do cliente: buscava uma solução sustentável e que reduzisse os custos.

Proposta: solução customizada com gestão integrada de toda a cadeia logística e visibilidade porta a porta, contemplando a multimodalidade entre ferrovia, rodovia e navegação, além de incluir os serviços de armazenagem e *crossdocking* das mercadorias.

Resultados

- ✓ Acesso ferroviário direto conexão ao terminal portuário sem gargalos logísticos
- ✓ Sustentabilidade +60% de redução nas emissões de CO₂: economia no plantio de 1.087 árvores
- ✓ Redução de custos +18% de redução de custos
- ✓ Previsibilidade e confiabilidade mitigação de riscos e continuidade do abastecimento
- ✓ Monitoramento em tempo real visibilidade completa da operação de ponta a ponta
- ✓ Redução de avarias
 → 0% de avarias: representando maior integridade e segurança das mercadorias

96 operações realizadas no ano

Fluxo São Paulo x Manaus



FERROVIÁRIO

login





RODOVIÁRIO

Terminal de Vila Velha - Resultados 3T25



| | Contêineres | Carga Geral | Líquida | Ajustado | |
|------|------------------------|-----------------------|--------------------|--------------------|--|
| 3T25 | 53,9 Mil boxes | 245,8 Mil Tons | R\$ 95,0 MM | R\$ 39,0 MM | |
| | - 6,8% | + 88,3% | - 1,2% | - 6,1% | |
| 9M25 | 165,0 Mil boxes | 542,3 Mil Tons | R\$ 282,2 MM | R\$ 116,9 MM | |
| | - 6,5% | + 25,1% | - 2,1% | - 7,9% | |

- Queda no volume de movimentação de contêineres pela redução na exportação de café, devido ao preço internacional desfavorável em 2025, comparado a 2024, e granito (chapa), pela baixa demanda em um dos principais mercados consumidores (EUA);
- O volume de carga geral foi beneficiado por granel, granito (bloco) e veículos, resultado da recuperação de clientes que haviam sido impactados pelas restrições temporárias de capacidade operacional (berço e pátio) durante o *retrofit*, em 2024;
- Queda na ROL do TVV, sobretudo pela redução da receita de movimentação de contêineres e receita dos serviços acessórios, diretamente relacionada à redução de volumes;
- O EBITDA e margem EBITDA apresentaram redução, relacionados à queda de ROL do período.



Transporte Rodoviário de Cargas – Resultados 3T25



| | Receita | EBITDA | Margem EBITDA |
|------|---------------------|---------------------|----------------|
| | Líquida | Ajustado | Ajustado |
| 3T25 | R\$ 148,6MM | R\$ - 2,4 MM | - 1,6 % |
| | - 1,6% | - 278,9% | - 2,5 p.p. |
| 9M25 | R\$ 407,0 MM | R\$ - 0,6 MM | - 0,1 % |
| | - 5,4% | - 102,4% | - 6,1 p.p. |

- Redução da ROL sobretudo por uma redução de volume de carga fracionada (Less than Truckload LTL), devido ao processo de reposicionamento da Tecmar em novos segmentos e um esforço de recuperação de clientes, e lotação (Full Truckload - FTL), diante de um mercado mais competitivo, se comparado ao 3T24;
- No 3T25, os custos aumentaram apenas 4,0%, demonstrando o aprimoramento dos processos de gestão de custos no plano de *turnaround*;
- O EBITDA ajustado foi afetado pela queda da receita do LTL e FTL. Apesar dos resultados positivos nas demais frentes de negócio, carga fracionada e lotação têm impacto relevante no acumulado.



Turnaround Tecmar - Melhora no Nível de Serviço e Volumes





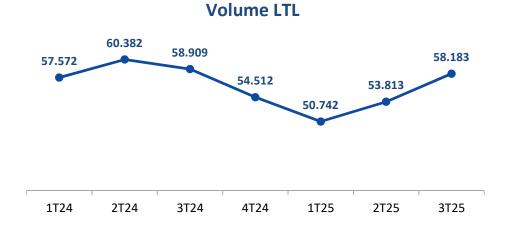


Melhora na pontualidade e retomada gradual dos volumes, refletindo maior confiança dos clientes e eficiência operacional.



Retomada do volumes de Fracionado (Less than Truckload - LTL), segmento que a Tecmar tem expertise, com aumento de 8,1% vs. 2T25.

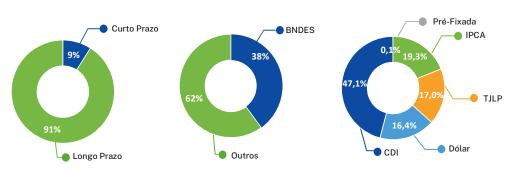




Endividamento



Perfil da Dívida

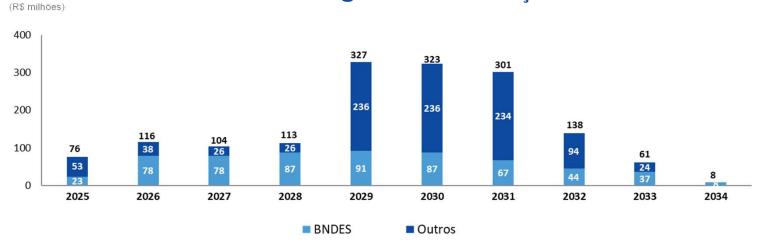


Dívida e Nível de Alavancagem

| Dívida R\$ MM | 30/09/2024 | 31/12/2024 | 31/03/2025 | 30/06/2025 | 30/09/2025 |
|-------------------------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| Dívida Bruta ¹ | 1.568,4 | 1.568,6 | 1.556,9 | 1.569,2 | 1.568,0 |
| Caixa | 381,9 | 328,9 | 367,5 | 328,1 | 301,7 |
| Dívida Líquida | 1.186,5 | 1.239,7 | 1.189,4 | 1.241,1 | 1.266,2 |
| Ebitda UDM | 544,8 | 633,1 | 654,9 | 685,3 | 687,2 |
| Dívida Líquida/ EBITDA UDM | 2,2 x | 2,0 x | 1,8x | 1,8x | 1,8x |

Custo médio da dívida: 11,55% a.a.

Cronograma de Amortização



¹ A dívida bruta não considera forfait, conta garantida da Tecmar, custos de debêntures e das notas comerciais.

logística integrada

Impulsionando negócios por terra e mar.

loginlogistica.com.br