

# 120 ANOS



Release de  
Resultados

**2T25**

**LIGT**

**B3 LISTED NM**

**12 de agosto de 2025**

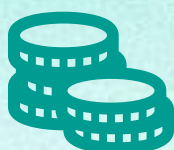
## Destaques

### CONSOLIDADO



R\$ **3,2** BI

posição de caixa  
(+R\$87 mi vs dez/24)



R\$ **368** MI

lucro líquido no 6M25  
(Reversão do prejuízo de  
-R\$409 mi em 6M24)



**760** MWmed

Volume comercializado  
Energia+Com no 6M25  
(+48% A/A)

### DISTRIBUIDORA



R\$ **4,4** BI

dívida líquida em jun/25  
(-54% vs jun/24)



R\$ **686** MI

Investimento 6M25  
(+106% em Expansão e  
Manutenção A/A)



DEC **6,23**H

FEC **2,93**x 

(melhor FEC da série histórica  
e 2º melhor DEC para o 2T)



# Principais indicadores operacionais e financeiros

## CONSOLIDADO (R\$ mi)

|                             | 2T25    | 2T24    | A/A Δ% | 6M25  | 6M24  | A/A Δ% |
|-----------------------------|---------|---------|--------|-------|-------|--------|
| Receita Líquida             | 3.456   | 3.722   | -7,1%  | 7.199 | 7.044 | 2,2%   |
| EBITDA (ex-VNR e MtM)       | 255     | 480     | -46,8% | 774   | 732   | 5,7%   |
| EBITDA Ajustado (1)         | 329     | 787     | -58,2% | 908   | 1.085 | -16,3% |
| Lucro Líquido/Prejuízo      | (51)    | (52)    | -0,6%  | 368   | (409) | -      |
| Dívida Líquida              | 6.461   | 9.599   | -32,7% |       |       |        |
| (+) Dívida Bruta            | 9.637   | 12.369  | -22,1% |       |       |        |
| (-) Caixa e equivalentes    | (3.176) | (2.769) | 14,7%  |       |       |        |
| CAPEX                       | 419     | 234     | 79,5%  | 715   | 413   | 73,1%  |
| EBITDA Ajustado - CAPEX (1) | (91)    | 553     | -      | 193   | 672   | -71,3% |

## LIGHT SESA (Distribuidora)

|                                | 2T25   | 2T24   | A/A Δ% |
|--------------------------------|--------|--------|--------|
| <b>Operacionais (GWh, 12M)</b> |        |        |        |
| Carga Fio                      | 37.163 | 37.824 | -1,7%  |
| Faturamento BT Ajustado (2)    | 12.046 | 12.650 | -4,8%  |
| PNT / Faturamento BT (2)       | 70,7%  | 68,5%  | 2,2 pp |
| Perda Total                    | 11.239 | 11.424 | -1,6%  |
| Perda Não Técnica Ajustada (2) | 8.522  | 8.667  | -1,7%  |
| PNT - Área convencional        | 1.202  | 1.217  | -1,2%  |
| PNT - Área de Risco            | 7.320  | 7.450  | -1,7%  |
| DEC                            | 6,2h   | 7,4h   | -15,9% |
| FEC                            | 3,0x   | 3,2x   | -6,3%  |

## LIGHT Energia + COM (geradora + comercializadora)

|                                               | 2T25 | 2T24 | A/A Δ% | 6M25 | 6M24 | A/A Δ% |
|-----------------------------------------------|------|------|--------|------|------|--------|
| <b>Operacionais (MW médio)</b>                |      |      |        |      |      |        |
| Garantia Física Líquida (Light Energia)       | 444  | 478  | -7,2%  | 464  | 481  | -3,6%  |
| Energia Alocada (Light Energia)               | 413  | 470  | -12,1% | 465  | 455  | 2,3%   |
| Energia Comercializada (Light Energia + Com.) | 790  | 521  | 51,5%  | 760  | 512  | 48,3%  |

### Notas:

(1) EBITDA excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência, efeito da marcação a mercado dos contratos da Light COM e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I;

(2) Mercado faturado exclui itens não recorrentes;

(3) Faturamento BT e as perdas não técnicas são ajustados por itens não recorrentes.



## Mercado Faturado

### MERCADO FATURADO POR CLASSE (GWh)

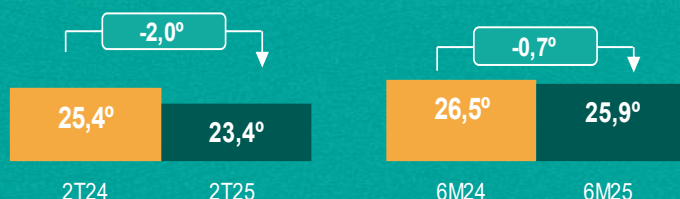
|                                  | 2T25         | 2T24         | Δ%            | 6M25          | 6M24          | Δ%           |
|----------------------------------|--------------|--------------|---------------|---------------|---------------|--------------|
| <b>Cativo</b>                    | <b>3.119</b> | <b>3.630</b> | <b>-14,1%</b> | <b>7.070</b>  | <b>7.728</b>  | <b>-8,5%</b> |
| Residencial                      | 1.911        | 2.139        | -10,7%        | 4.413         | 4.513         | -2,2%        |
| Comercial                        | 725          | 910          | -20,4%        | 1.607         | 1.890         | -15,0%       |
| Industrial                       | 45           | 67           | -32,6%        | 100           | 139           | -28,3%       |
| Outros                           | 438          | 514          | -14,7%        | 950           | 1.187         | -19,9%       |
| <b>Uso de Rede</b>               | <b>2.866</b> | <b>2.866</b> | <b>0,0%</b>   | <b>5.873</b>  | <b>5.574</b>  | <b>5,4%</b>  |
| Comercial                        | 996          | 960          | 3,8%          | 2.117         | 1.933         | 9,5%         |
| Industrial                       | 1.231        | 1.197        | 2,8%          | 2.436         | 2.410         | 1,1%         |
| Concessionárias                  | 257          | 336          | -23,6%        | 527           | 618           | -14,7%       |
| Outros                           | 382          | 373          | 2,3%          | 792           | 613           | 29,3%        |
| <b>Mercado Faturado Ajustado</b> | <b>5.985</b> | <b>6.497</b> | <b>-7,9%</b>  | <b>12.943</b> | <b>13.302</b> | <b>-2,7%</b> |

O mercado faturado ajustado totalizou 5.985 GWh, queda de 512 GWh (-7,9% A/A), refletindo a temperatura média inferior e o avanço da Geração Distribuída (GD) no período. No 2T25 temperatura média na área de concessão foi de 23,4 °C, 2,0 °C abaixo dos 25,4 °C do 2T24, e os dias com anomalia térmica<sup>2</sup> recuaram cerca de 78%, reduzindo significativamente a demanda por refrigeração residencial e comercial.

Em 2025, o mercado faturado ajustado somou 12.943 GWh, retração de 359 GWh (-2,7% A/A). No acumulado do semestre, a temperatura média ficou em 25,9 °C, 0,7 °C abaixo dos 26,5 °C do 1S24, e os dias com anomalia térmica<sup>2</sup> caíram cerca de 49%, contribuindo para o desempenho negativo do consumo ajustado no ano até o momento.

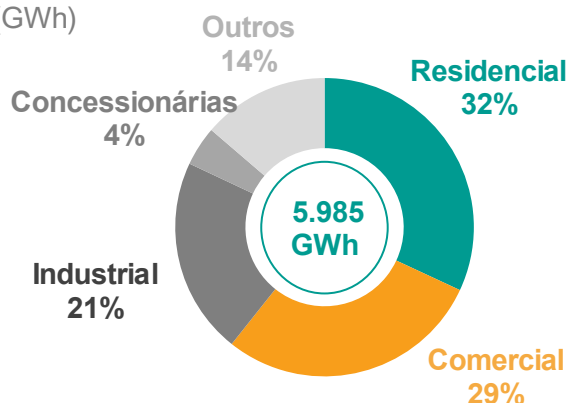
#### TEMPERATURA MÉDIA

(°C)



#### MERCADO DE ENERGIA (2T25)

(GWh)



#### Notas:

- (1) O mercado faturado exclui itens não recorrentes;
- (2) Dias em que a temperatura máxima diária excede em  $\geq 5$  °C a média mensal dos últimos 10 anos.



O segmento comercial agregado (cativo + uso de rede) consumiu 1.721 GWh no 2T25, retração de -149 GWh (-8,0% A/A). A queda refletiu o clima mais ameno, apesar de a atividade econômica seguir positiva: no trimestre, o IBGE registrou variações de +2,7% no volume de serviços (PMS) e -0,9 % no varejo ampliado (PMC) no estado do Rio de Janeiro. Em 2025, o consumo comercial alcançou 3.724 GWh, recuo de -99 GWh (-2,6% A/A), moderado pela resiliência dos setores de serviços e turismo na área de concessão.

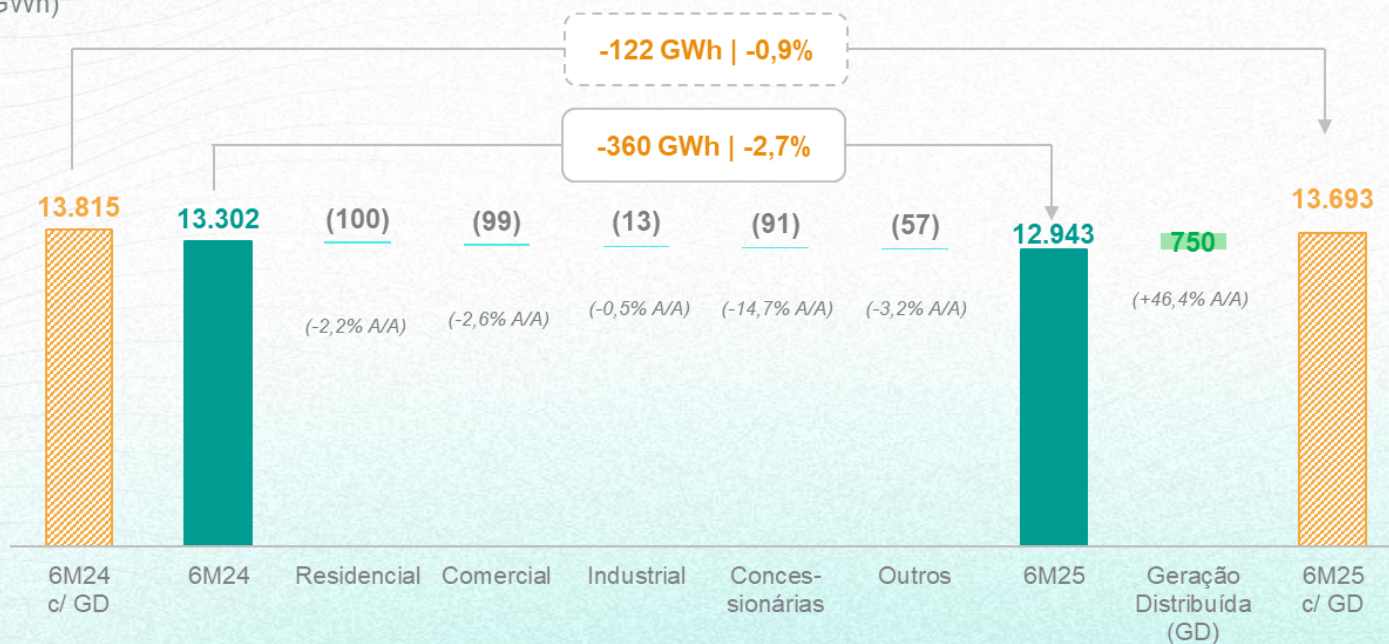
O segmento industrial agregado totalizou 1.276 GWh no 2T25, alta de +12 GWh (+0,9% A/A), acompanhando o avanço de +7,1% A/A do índice de produção física da indústria fluminense no período. Em 2025, o consumo industrial somou 2.536 GWh, variação marginal de -13 GWh (-0,5% A/A).



## IMPACTO DA GERAÇÃO DISTRIBUÍDA (GD)

### MERCADO DE ENERGIA FATURADO (CATIVO + USO DE REDE) <sup>2</sup>

(GWh)



Em 2025, a GD compensada e simultânea totalizou 750 GWh, aumento de +237 GWh (+46,3% A/A) em relação ao 6M24. Como resultado, a GD passou a representar aproximadamente 5,5 % do mercado total da Distribuidora (vs. 3,7% em 6M24).

#### Notas:

- (1) Pesquisa Mensal de Comércio e de Serviços, referente a junho de 2025;
- (2) O mercado faturado exclui itens não recorrentes.



## Medidas de Proteção à Receita contra Perdas Não Técnicas

No acumulado dos últimos 12 meses encerrados em jun/25, a perda total<sup>1</sup> (PT) alcançou 11.239 GWh, registrando queda de 186 GWh quando comparada ao ano anterior (-1,6% A/A), recuando tanto nas áreas de tratamento convencional – ATC (-4,1% A/A), quando nas Áreas de Risco (-1,1% A/A).

Já o indicador de perdas totais sobre a carga fio (últimos 12 meses) finalizou o trimestre em 30,2%, registrando estabilidade em relação ao ano anterior (30,2% em jun/24).

A perda não técnica<sup>1</sup> (PNT), apresentou redução de 145 GWh no período (-1,7% A/A). Esta melhora foi concentrada nas Áreas de Risco, que representaram 86% das PNT no período, influenciada principalmente pela redução da temperatura na área de concessão, especialmente no 2T25.

Sob a perspectiva regulatória, as perdas não técnicas<sup>1</sup> sobre o faturamento no Mercado Baixa Tensão (PNT/MBT<sup>1</sup>) atingiram 70,7%, situando-se 32,5 p.p. acima do percentual reconhecido na tarifa para o ano de 2025 (38,28%). Ainda que a diferença entre a perda real e o percentual reconhecido na tarifa resulte em custo adicional de cerca de R\$1,1 bilhão no acumulado dos últimos 12 meses, cabe destacar que, na comparação semestral (1S25 x 1S24), houve uma queda de aproximadamente 21% neste custo, devido à combinação do efeito da redução do preço de compra de energia (PMIX), bem como da queda no volume de energia não reconhecida no âmbito regulatório.

## Plano de Perdas

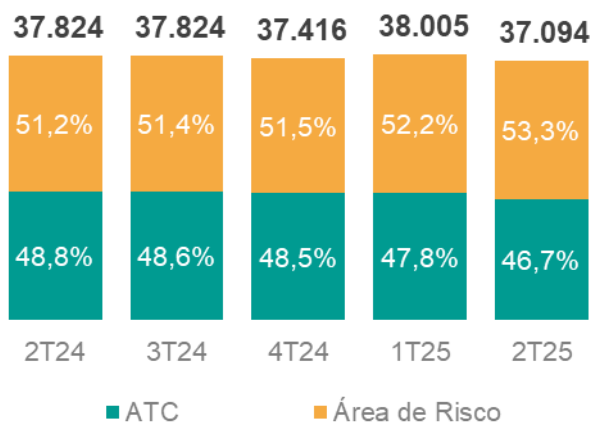
Em 2025, o projeto de blindagem de rede avançou para 7,4 mil clientes na área de concessão. Esse resultado, somado ao alcançado em 2024, supera a marca de 15 mil clientes blindados em regiões em que as perdas eram de 38% e atualmente se mantêm abaixo de 10%, apresentando baixa taxa de reincidência em comparação a áreas não blindadas. A iniciativa deve avançar no segundo semestre, com expectativa de atingir 30 mil clientes blindados até o fim do ano.

No programa de inspeções, a priorização das ações nas regiões de ATC demonstrou eficácia. Apesar de executar um volume de normalizações equivalente ao de 2024, 80% dos clientes normalizados permaneceram sem reincidência de fraude até junho, ante 51% no mesmo período de 2024

## MERCADO<sup>1</sup>

### CARGA FIO

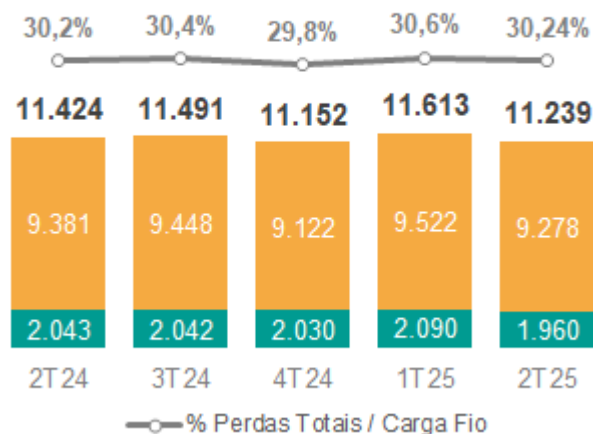
(GWh; acumulado 12M)



## PERDAS<sup>1</sup>

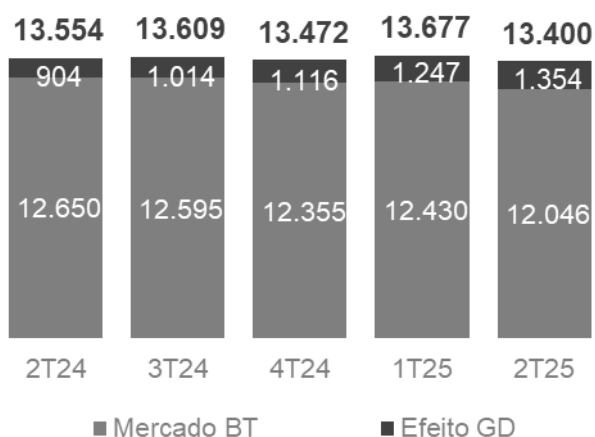
### PERDAS TOTAIS (PT)

(GWh; acumulado 12M)



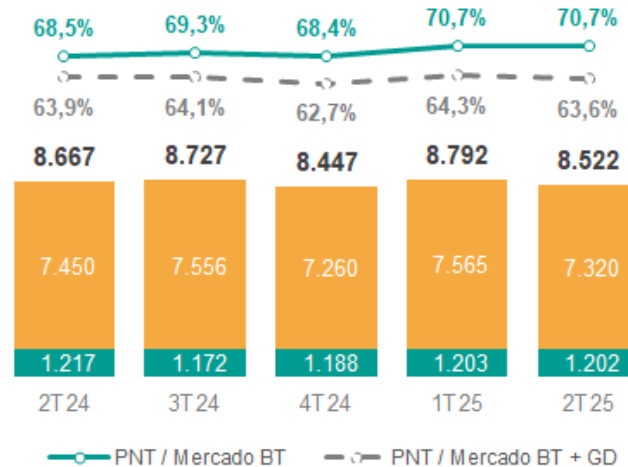
### MERCADO BAIXA TENSÃO (BT)

(GWh; acumulado 12M)



### PERDAS NÃO TÉCNICAS (PNT)

(GWh; acumulado 12M)



#### Notas:

ATC = Área de Tratamento Convencional

1) Faturamento BT e as perdas (técnicas e não técnicas) são ajustados por itens não recorrentes,

2) Geração Distribuída (GD) considera o montante de energia compensada no faturamento da Companhia e o consumo simultâneo.



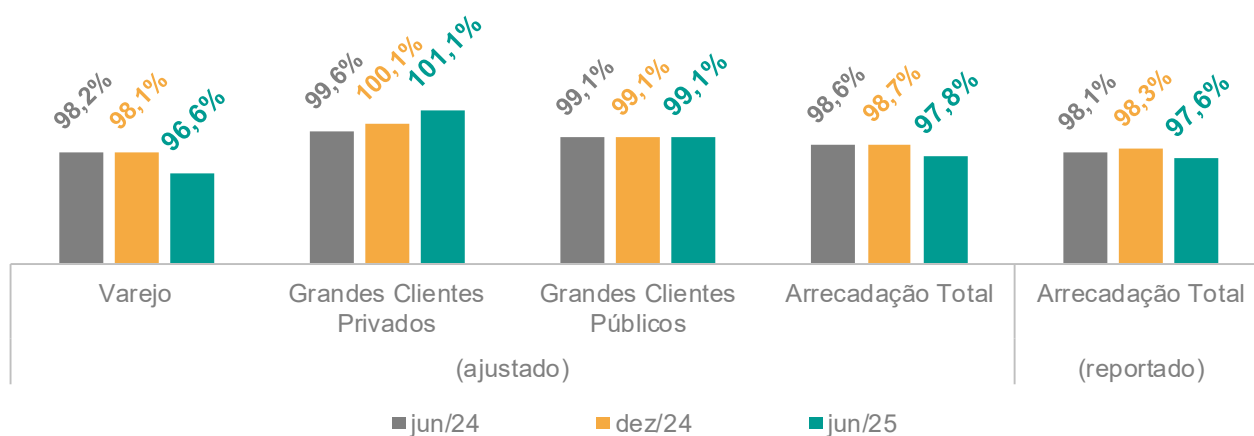
## Arrecadação

A arrecadação total alcançou 97,8%<sup>1</sup> nos últimos 12 meses encerrados em jun/25, apresentando uma redução de -0,8 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior. O indicador foi impactado pela redução na arrecadação no segmento de Varejo.

Além disso, cabe ressaltar que, desde o final de 2022, a Companhia veio realizando uma série de revisões em seus processos de cobrança. As ações buscaram alavancas de melhorias operacionais, alinhadas aos pilares de reestruturação da Light, de forma a refletir com maior precisão e consistência o seu modelo de negócio. Essas mudanças estruturais foram capazes de elevar os níveis observados na taxa de arrecadação, especialmente para o segmento Varejo, posicionando o indicador em patamares recorde. A Companhia entende que alcançou seu estágio de maturidade em relação a estas revisões e não espera potencial significativo para novos incrementos nos próximos períodos.

### TAXA DE ARRECADAÇÃO POR SEGMENTO

(acumulado 12M)



Nota:

(1) Indicador ajustado por itens não recorrentes (ex-REN).



## Qualidade

A duração equivalente das interrupções no fornecimento de energia por unidade consumidora (DEC) foi de 6,23 horas no acumulado de 12 meses encerrados no 2T25, redução de 7,6% (-0,57h) em relação ao 4T24, mantendo o indicador 8,4% abaixo do limite regulatório da Aneel (6,80 h). A frequência equivalente de interrupções (FEC) encerrou o período em 2,95 vezes, queda de 3,0% (-0,09x) frente ao 4T24 e permanecendo 34,4% abaixo do limite regulatório (4,50x).

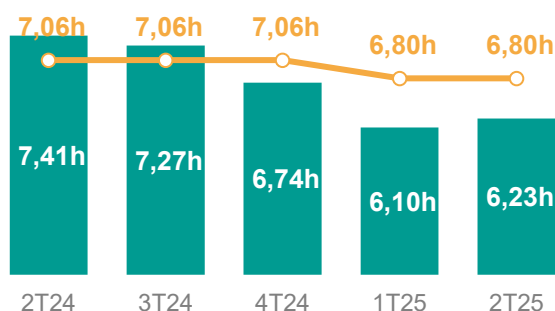
Desde o segundo semestre de 2024, a Companhia intensificou ainda mais as ações estruturantes, visando garantir a manutenção e aprimoramento da qualidade do serviço, através de (i) otimização de processos e sistemas; (ii) ampliação das equipes de campo (próprias e terceiras), e (iii) elevação dos investimentos direcionados à rede.

Essas medidas têm mantido os indicadores em patamares historicamente baixos e abaixo dos limites regulatórios, mesmo diante de um semestre desafiador como o deste ano, que apresentou alta de 27% nas ocorrências emergenciais em relação ao 6M24.

Entre os resultados mais expressivos de 6M25, destaca-se uma redução de 40% do TMAE (tempo médio de atendimento emergencial) e de aproximadamente 60% nas interrupções superiores a 24 horas em comparação com 6M24.

### DEC

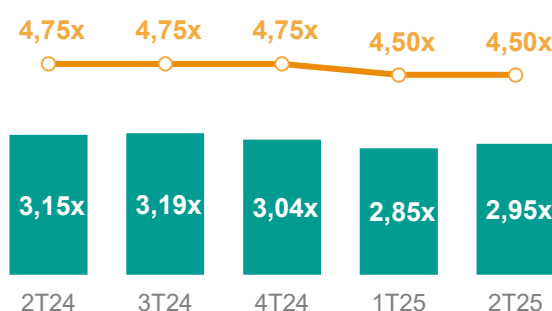
(acumulado 12M)



8,4% abaixo do limite regulatório

### FEC

(acumulado 12M)



34,4% abaixo do limite regulatório

DEC — Limite Regulatório ANEEL

FEC — Limite Regulatório ANEEL



# Receita Líquida

## RECEITA LÍQUIDA (R\$ mi)

|                                  | 2T25         | 2T24         | Δ%     | 6M25          | 6M24          | Δ%     |
|----------------------------------|--------------|--------------|--------|---------------|---------------|--------|
| <b>Fornecimento de energia</b>   | <b>4.072</b> | <b>4.868</b> | -16,4% | <b>9.412</b>  | <b>9.745</b>  | -3,4%  |
| Residencial                      | 2.093        | 2.295        | -8,8%  | 4.874         | 4.673         | 4,3%   |
| Industrial                       | 62           | 89           | -30,7% | 135           | 178           | -24,0% |
| Comercial                        | 900          | 1.125        | -20,0% | 1.974         | 2.255         | -12,5% |
| Poder público                    | 331          | 382          | -13,2% | 698           | 759           | -8,1%  |
| Outros                           | 100          | 170          | -41,2% | 199           | 410           | -51,6% |
| Fornecimento não faturado        | (316)        | 29           | -      | (124)         | (20)          | 517,7% |
| Uso de rede (clientes livres)    | 902          | 779          | 15,9%  | 1.655         | 1.489         | 11,1%  |
| Energia de curto prazo           | -            | -            | -      | 2             | -             | -      |
| <b>Demais receitas</b>           | <b>860</b>   | <b>577</b>   | 49,1%  | <b>1.050</b>  | <b>758</b>    | 38,5%  |
| Ativos/passivos setoriais (CVA)  | 234          | 140          | 66,7%  | (270)         | (117)         | 130,1% |
| Receita de construção            | 331          | 185          | 78,4%  | 602           | 342           | 75,9%  |
| Subvenção CDE                    | 175          | 117          | 49,7%  | 343           | 231           | 48,3%  |
| VNR                              | 84           | 90           | -6,2%  | 286           | 228           | 25,4%  |
| Receita Não Faturada de Aporte   | 11           | 18           | -41,4% | 35            | 38            | -6,8%  |
| Outras receitas                  | 26           | 26           | -1,4%  | 52            | 35            | 48,0%  |
| <b>Receita Bruta</b>             | <b>4.932</b> | <b>5.445</b> | -9,4%  | <b>10.462</b> | <b>10.503</b> | -0,4%  |
| Deduções                         | (1.779)      | (1.941)      | -8,3%  | (3.816)       | (3.894)       | -2,0%  |
| <b>Receita Líquida</b>           | <b>3.153</b> | <b>3.504</b> | -10,0% | <b>6.646</b>  | <b>6.610</b>  | 0,6%   |
| <b>Receita Líquida Ajustada*</b> | <b>2.738</b> | <b>3.246</b> | -15,7% | <b>5.758</b>  | <b>6.138</b>  | -6,2%  |

(\*) Receita Líquida excluindo VNR, receita de construção e efeitos não recorrentes.

A receita líquida ajustada da Light SESA totalizou R\$5,8 bilhões nos 6M25, registrando redução de 6,2% em relação ao mesmo semestre do ano anterior. O resultado pode ser atribuído, principalmente, (i) à queda das temperaturas no 2T25 (efeito mercado // quantidade) e (ii) ao efeito da migração de clientes do mercado cativo para o livre, uma vez que o consumidor passa a pagar apenas a tarifa fio, e não a tarifa fio + energia.



## Margem bruta

### MARGEM BRUTA AJUSTADA (R\$ mi)

|                                  | 2T25         | 2T24         | Δ%     | 6M25         | 6M24         | Δ%    |
|----------------------------------|--------------|--------------|--------|--------------|--------------|-------|
| <b>Receita Líquida Ajustada*</b> | <b>2.738</b> | <b>3.246</b> | -15,7% | <b>5.758</b> | <b>6.138</b> | -6,2% |
| (-) Compra de energia            | (2.120)      | (2.265)      | -6,4%  | (4.217)      | (4.577)      | -7,9% |
| <b>Margem Bruta Ajustada</b>     | <b>617</b>   | <b>981</b>   | -37,1% | <b>1.541</b> | <b>1.561</b> | -1,3% |

(\*) Receita líquida excluindo VNR, receita de construção e efeitos não recorrentes.

A margem bruta ajustada — desconsiderando a receita de construção, o VNR e efeitos não recorrentes — totalizou R\$1,5 bilhão no 6M25, registrando retração de 1,3% em relação ao mesmo período do ano anterior, acompanhando a queda da receita líquida, que também foi impactada pela linha de consumo não faturado entre os períodos. Estes efeitos foram parcialmente compensados pelo impacto positivo do menor custo de compra de energia sobre as perdas. O preço médio ponderado (Pmix) da Companhia foi 17% inferior ao mesmo período do ano anterior, refletindo o encerramento, ao final de 2024, de um contrato de compra de energia com volume e preço significativos.



## EBITDA

O EBITDA Contábil, ajustado por VNR, totalizou R\$620 milhões nos 6M25, registrando avanço de 6,8% ante o mesmo período do ano anterior. Mantendo a comparabilidade entre os períodos e considerando os ajustes não recorrentes que impactaram o EBITDA em 2024, o EBITDA Ajustado<sup>1</sup> da Distribuidora totalizou R\$674 milhões no acumulado do ano, registrando queda de 11% (A/A). No trimestre, o EBITDA ajustado foi de R\$203 milhões (-67% A/A), impactado pela margem líquida.

Entre os pontos positivos, destacam-se a melhora da (i) PECLD no trimestre (neutra no semestre), e (ii) redução nas despesas com contingências.

No acumulado do ano, as despesas com PECLD, excluindo os efeitos não recorrentes observados em 2024, ficaram em linha quando comparado ao acumulado do ano anterior (-0,6% A/A). Nos últimos 12 meses, a razão entre a PECLD ajustada e a receita bruta<sup>2</sup> foi de 2,1% em jun/25 (ante 3,1% no mesmo período do ano passado).

As despesas totais com contingências apresentaram redução de R\$12 milhões no acumulado do ano (-6,9% A/A). O resultado foi alcançado, principalmente, pela redução no volume de ingresso de novos processos, principalmente, relacionados ao contencioso cível. Como já comentado em outras ocasiões, as iniciativas voltadas à melhoria dos processos internos começam a apresentar resultados, reduzindo tanto o ingresso de novos demandas, como o custo de condenação, quando for o caso.

Já em relação as despesas com PMSO (excluindo os efeitos não recorrentes relacionados a Ilha do Governador em 2024) o montante registrado no acumulado do ano apresentou avanço de R\$73 milhões (+15,7% A/A). O avanço foi, principalmente, relacionado (i) ao aumento dos esforços para garantir a qualidade de fornecimento e atendimento ao cliente, que vem ocorrendo ao longo dos últimos trimestres, e (ii) à intensificação nas ações de cobrança e proteção da receita. No período, o PMSO também foi impactado pelo incremento de outros custos, como consultorias, e ajustes pontuais na estrutura organizacional.

**Nota:**

(1) EBITDA Ajustado = EBITDA CVM, excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I.

(2) Receita bruta considera apenas faturamento cativo e livre.



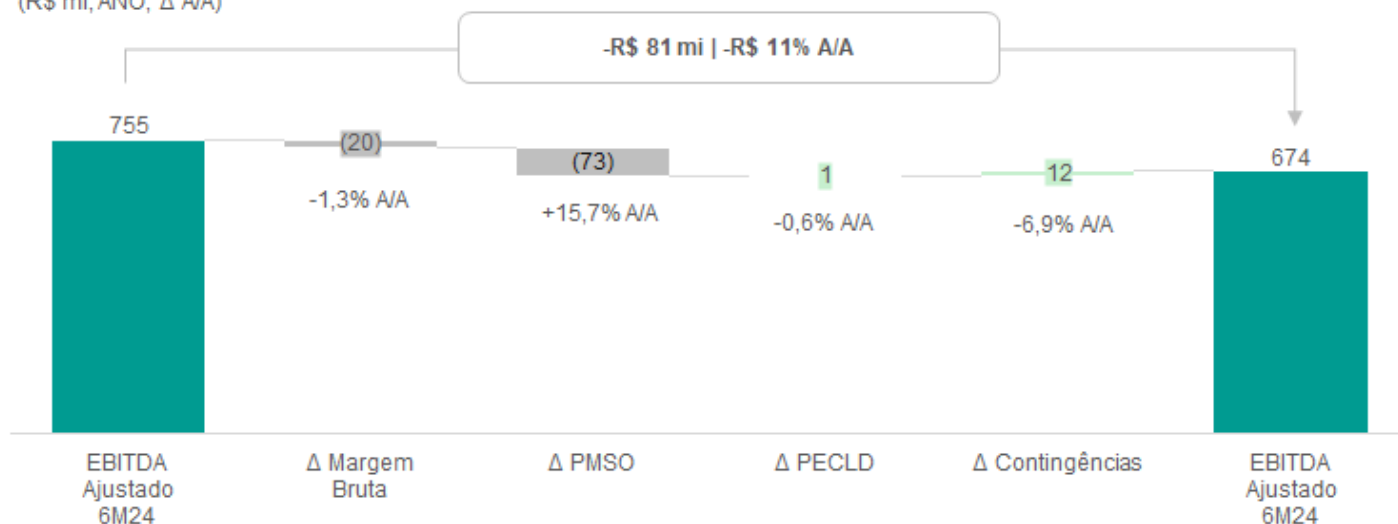
## EBITDA (continuação)

Como comentado na seção de qualidade, o aumento na estrutura de manutenção de rede (com equipes próprias e terceiros) tem impactado tanto as linhas de pessoal (equipes próprias), quanto as de serviços (terceiros e aluguel de frota) e materiais (equipamentos / EPI, EPC).

A Companhia possui uma robusta, porém depreciada, rede de ativos. À medida que a Companhia avança com os projetos de modernização de sua infraestrutura, conforme plano de investimentos, assim como melhoria de processos e sistemas, observaremos uma menor necessidade de despesas no PMSO visando a manutenção da qualidade dos serviços da Companhia.

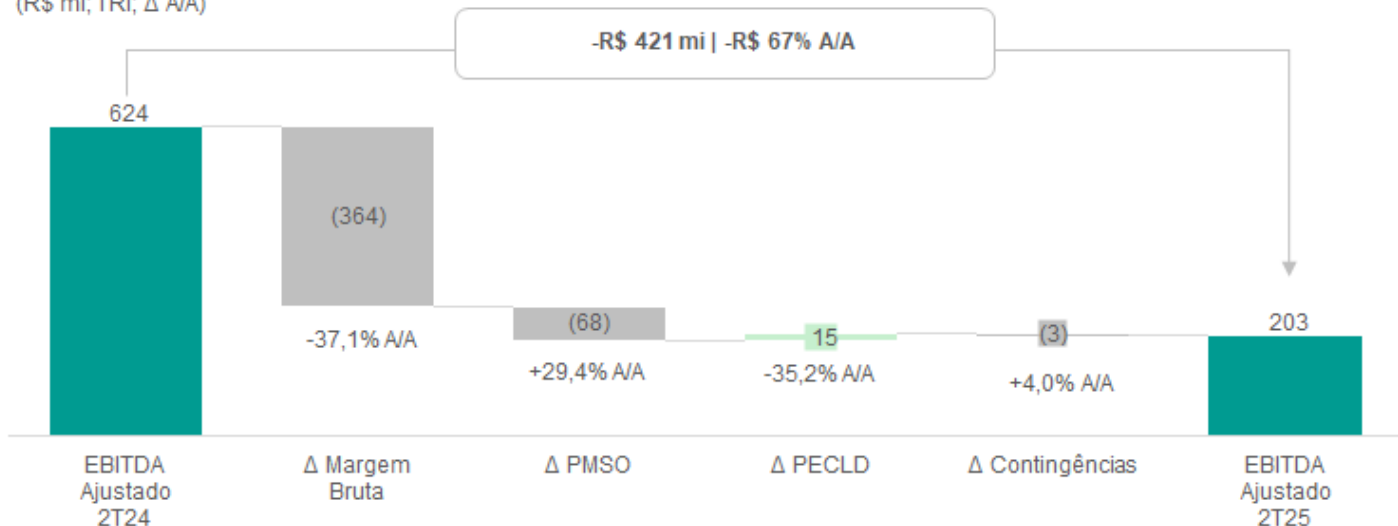
### EBITDA AJUSTADO - ACUMULADO

(R\$ mi; ANO; Δ A/A)



### EBITDA AJUSTADO - TRIMESTRE

(R\$ mi; TRI; Δ A/A)



#### Nota:

1) EBITDA Ajustado = EBITDA CVM, excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I. 2) Receita bruta considera apenas faturamento cativo e livre.



## Resultado Financeiro

### RESULTADO FINANCEIRO (R\$ mi)

|                                    | 2T25        | 2T24         | Δ%      | 6M25         | 6M24         | Δ%     |
|------------------------------------|-------------|--------------|---------|--------------|--------------|--------|
| <b>Custo da Dívida</b>             | <b>(11)</b> | <b>(455)</b> | -97,6%  | <b>(100)</b> | <b>(773)</b> | -87,0% |
| Encargos Líquidos                  | (90)        | (203)        | -55,4%  | (180)        | (394)        | -54,4% |
| Δ Cambial e Monetária              | 51          | (278)        | -       | 72           | (419)        | -      |
| Aplicações Financeiras             | 68          | 26           | 162,1%  | 119          | 40           | -      |
| AVJ                                | (40)        | -            | -       | (112)        | -            | -      |
| <b>Receita e Desp. Financeiras</b> | <b>(54)</b> | <b>(3)</b>   | 1789,1% | <b>(107)</b> | <b>(25)</b>  | 325,9% |
| Juros Parcelamento                 | 15          | 17           | -9,2%   | 31           | 65           | -52,5% |
| Atualização de Contas do BP        | (16)        | 6            | -       | (25)         | 2            | -      |
| Atualização CVA                    | (41)        | (5)          | 668,1%  | (61)         | (30)         | 107,5% |
| Outros                             | (12)        | (21)         | -42,4%  | (51)         | (62)         | -17,1% |
| <b>Resultado Financeiro</b>        | <b>(65)</b> | <b>(457)</b> | -85,8%  | <b>(207)</b> | <b>(798)</b> | -74,1% |

No acumulado do ano, a Distribuidora apresentou resultado financeiro melhor em 74,1% quando comparado ao mesmo período de 2024. As principais variações positivas foram: (i) menor custo de encargos da dívida renegociada, impactando o resultado de 2025, vis a vis o ano de 2024, quando a Companhia ainda contabilizava as dívidas com as condições anteriores à repactuação; (ii) o efeito da variação cambial no período, cuja cotação da moeda reduziu mais 12% versus o fechamento do ano de 2024; e (iii) o maior rendimento das aplicações financeiras, acompanhando o aumento na posição de caixa da Companhia e rentabilidade das aplicações no período.

## Resultado Líquido

A Distribuidora registrou lucro de R\$160 milhões no acumulado de 2025, mantendo a reversão do prejuízo de R\$311 milhões registrado no mesmo período do ano passado. O resultado reflete, principalmente, a melhora do resultado financeiro, diretamente beneficiado pela incorporação dos efeitos das dívidas renegociadas da Companhia, principalmente.

#### Nota:

1) EBITDA Ajustado = EBITDA CVM, excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I.



## Investimentos

### INVESTIMENTOS DA DISTRIBUIDORA (R\$ mi)

|                             | 2T25       | 2T24       | Δ%           | 6M25       | 6M24       | Δ%           |
|-----------------------------|------------|------------|--------------|------------|------------|--------------|
| <b>Ativos Elétricos</b>     | <b>304</b> | <b>165</b> | <b>84,3%</b> | <b>552</b> | <b>308</b> | <b>78,9%</b> |
| Plano de Perdas             | 61         | 43         | 42,4%        | 108        | 83         | 29,3%        |
| Recebíveis                  | 5          | 7          | -31,4%       | 9          | 14         | -37,3%       |
| Expansão                    | 104        | 65         | 61,2%        | 177        | 108        | 64,2%        |
| Manutenção                  | 134        | 50         | 166,5%       | 257        | 103        | 150,9%       |
| <b>Ativos não Elétricos</b> | <b>95</b>  | <b>50</b>  | <b>88,9%</b> | <b>135</b> | <b>75</b>  | <b>79,2%</b> |
| Comercial                   | 0          | 3          | -87,1%       | 1          | 4          | -83,9%       |
| TI                          | 72         | 47         | 55,4%        | 105        | 69         | 51,6%        |
| Demais                      | 22         | 1          | 2223,7%      | 29         | 2          | 1412,6%      |
| <b>Total</b>                | <b>399</b> | <b>215</b> | <b>85,4%</b> | <b>686</b> | <b>383</b> | <b>79,0%</b> |

No 2T25, os investimentos da Distribuidora atingiram R\$ 399 milhões, avanço de R\$ 184 milhões (85,4 %) em relação ao 2T24. O incremento concentrou-se em expansão e manutenção da rede, visando o reforço da confiabilidade e qualidade do fornecimento e a melhoria da eficiência operacional. O trimestre também refletiu maior investimento na reposição de transformadores danificados por eventos climáticos e aumento da criminalidade, além dos investimentos na modernização dos sistemas de automação e controle das redes.

No primeiro semestre de 2025, os investimentos totalizaram R\$ 686 milhões, crescimento de R\$ 303 milhões (79,0 %) frente a 6M24. O desempenho confirma a retomada e a execução consistente do plano anual previsto, que tem como pilares (i) a modernização das redes e melhoria da qualidade de forma estruturada, visando sustentabilidade da qualidade do fornecimento e ganhos de produtividade das equipes, além de (ii) investimentos em perdas, principalmente nas áreas de Tratamento Convencional e nas áreas limítrofes às áreas de risco.



## Endividamento

### ENDIVIDAMENTO A VALOR JUSTO (R\$ mi)

|                         | 2T25         | 2T24         | Δ%            | 1T25         | Δ%            |
|-------------------------|--------------|--------------|---------------|--------------|---------------|
| <b>Dívida Bruta</b>     | <b>6.163</b> | <b>9.827</b> | <b>-37,3%</b> | <b>6.186</b> | <b>-0,4%</b>  |
| <b>Curto Prazo</b>      | <b>75</b>    | <b>9.827</b> | <b>-99,2%</b> | <b>90</b>    | <b>-16,8%</b> |
| Em moeda estrangeira    | 73           | 7.226        | -99,0%        | 14           | 425,5%        |
| Em moeda nacional       | 1            | 2.601        | -99,9%        | 76           | -98,1%        |
| <b>Longo Prazo</b>      | <b>6.088</b> | <b>-</b>     | <b>-</b>      | <b>6.096</b> | <b>-0,1%</b>  |
| Em moeda estrangeira    | 4.770        | -            | -             | 4.722        | 1,0%          |
| Em moeda nacional       | 1.318        | -            | -             | 1.374        | -4,1%         |
| <b>Posição de Caixa</b> | <b>1.814</b> | <b>1.084</b> | <b>67,3%</b>  | <b>2.007</b> | <b>-9,6%</b>  |
| <b>Dívida Líquida</b>   | <b>4.349</b> | <b>8.743</b> | <b>-50,3%</b> | <b>4.179</b> | <b>4,1%</b>   |

A dívida bruta da Distribuidora encerrou o período em R\$6,2 bilhões, com redução de 37,3% em relação ao ano anterior, refletindo a reestruturação do endividamento da Light, concluída em dezembro com a entrega dos novos instrumentos, em conformidade com as condições aprovadas no Plano de Recuperação Judicial e alinhadas ao resultado do processo de escolha das opções de pagamento.

Ao final do trimestre, a dívida líquida totalizou R\$4,3 bilhões, com queda de 50,3% na comparação anual, impulsionada tanto pelos efeitos da reestruturação quanto, principalmente, pela melhora da posição de caixa no período.

O prazo médio de vencimento do principal da dívida da Light SESA ao final de jun/25 foi de 7,3 anos.

#### Nota:

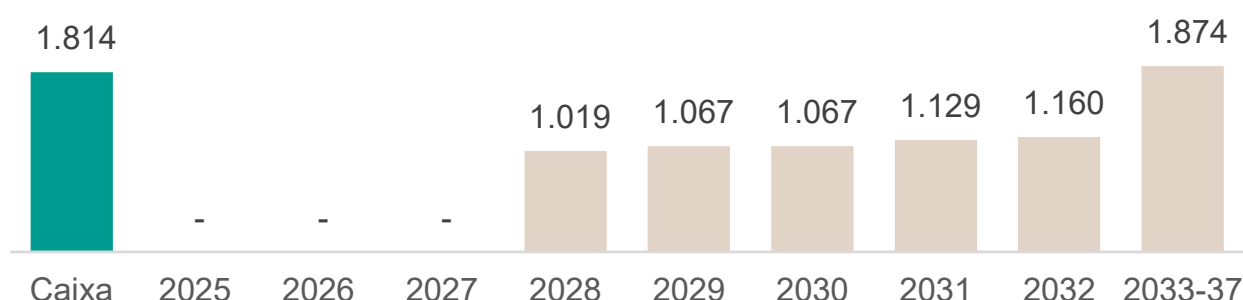
(1) No 2T24, a Dívida bruta estava integralmente contabilizada no curto prazo em função do processo de recuperação judicial. Considera o saldo dos contratos de derivativos (swap) na dívida bruta. Para conhecer as condições dos novos instrumentos, acesse: <https://ri.light.com.br/divulgacoes-e-resultados/emissao-de-dividas/>.



## Endividamento (continuação)

### CRONOGRAMA DE AMORTIZAÇÃO DO PRINCIPAL DA DÍVIDA

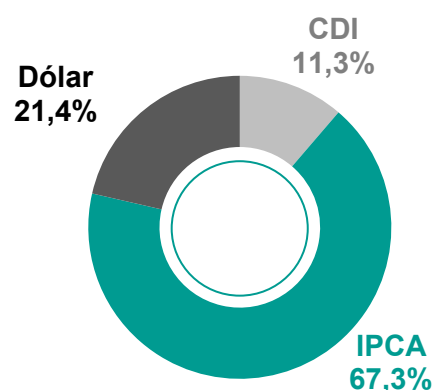
(R\$ milhões)



A reestruturação da dívida concluída no 4T24, resultou também na readequação do perfil do endividamento da Companhia, tornando-o mais aderente ao seu modelo negócios.

Para a parcela da dívida que ainda está atrelada à moeda estrangeira, a Companhia tem analisado opções para operações de *hedge*, ainda que para uma parcela de curto prazo, visando mitigar parcialmente os efeitos de uma maior exposição cambial.

#### DÍVIDA POR INDEXADOR



#### ENDIVIDAMENTO POR INSTRUMENTO (R\$ mi, 2T25)

|                      | Valor de Face | AVJ            | Valor Justo  |
|----------------------|---------------|----------------|--------------|
| IPCA + 5%            | 3.374         | (405)          | 2.969        |
| IPCA + 3%            | 1.702         | (524)          | 1.179        |
| USD @ 4,21%          | 1.056         | (135)          | 921          |
| USD @ 2,26%          | 566           | (167)          | 399          |
| Credores Financeiros | 706           | (11)           | 696          |
| <b>Total</b>         | <b>7.404</b>  | <b>(1.241)</b> | <b>6.163</b> |



## Hidrologia permanece crítica no 2T25

Em 2025, condições hidrológicas desfavoráveis levaram a níveis de Energia Armazenada (EAR) mais baixos do que em 2024, especialmente no 2T25. Contrariando a tendência histórica de recuperação dos reservatórios no período úmido, os níveis de armazenamento permaneceram estáveis em relação ao 1T25, aumentando o estresse operacional no Sistema Interligado Nacional (SIN).

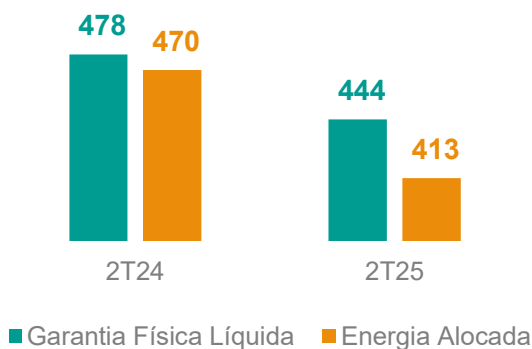
No subsistema Sudeste/Centro-Oeste, principal reservatório do SIN, a Energia Natural Afluente (ENA) atingiu cerca de 75% da Média de Longo Termo (MLT) em 2025, elevando o Preço de Liquidação das Diferenças (PLD) devido à maior percepção de risco hidrológico.

Sob a ótica da demanda, o segundo trimestre apresentou uma leve retração de 0,3% em relação ao 2T24. Contudo, no acumulado do primeiro semestre (jan-jun), a carga do SIN registrou crescimento de 3% na comparação interanual.

A companhia manteve a estratégia de sazonalização da Garantia Física (GF) em 2025, priorizando a alocação de energia no segundo semestre para mitigar os riscos relacionados ao Mecanismo de Realocação de Energia (MRE), ao PLD e ao histórico de afluições do SIN. A GF Líquida e a Energia Alocada diminuíram ao longo dos trimestres, devido à piora do *Generation Scaling Factor* (GSF) e à menor geração da PCH Lajes em comparação com 2024.

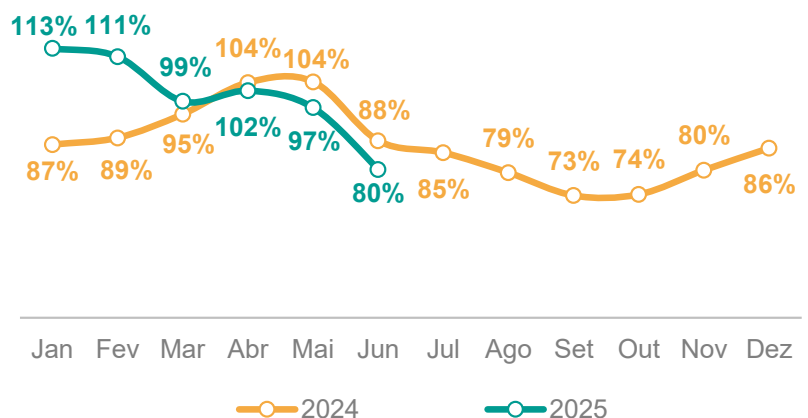
### GARANTIA FÍSICA LÍQUIDA E ENERGIA ALOCADA<sup>1</sup>

(MWmed)



### GSF

(%)



Nota:

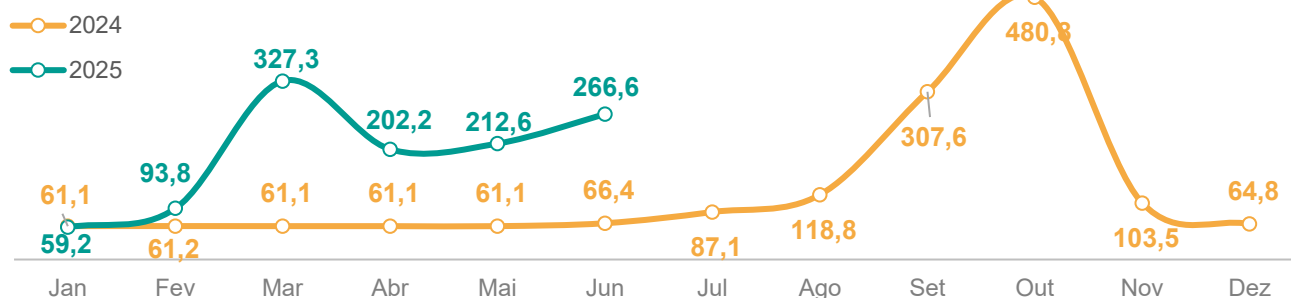
(1) Garantia Física Líquida exclui as perdas internas e com bombeamento.



No 2T25, o PLD aumentou significativamente devido à piora das afluências no SIN e a perspectivas hidrológicas desfavoráveis, subindo de R\$ 202,20/MWh em abril/25 para R\$ 266,00/MWh em junho/25.

## PLD MÉDIO MENSAL SE/CO

(R\$/MWh)



## EBITDA

O volume comercializado pelos segmentos de Geração e Comercialização atingiu 760 MWmed nos 6M25, um aumento de 48,3% em relação aos 6M24 (512 MWmed). O crescimento no volume demonstra a robustez operacional do segmento de Geração e Comercialização, focado em margens mais atrativas.

A receita líquida combinada foi de R\$581 milhões nos 6M25, registrando uma alta de 26,4% em relação ao mesmo período do ano anterior. A margem bruta, totalizou R\$284 milhões no semestre, com queda de 23,8% ou R\$89 milhões, em relação ao mesmo período do ano anterior. Esse movimento decorre do maior volume de comercialização de energia, aliado ao encerramento de contratos relevantes com preços mais elevados, que foram substituídos por novos contratos a preços médios inferiores, em linha com as condições atuais do mercado.

O EBITDA Ajustado combinado das operações de Geração e Comercialização foi de R\$242 milhões nos 6M25 (-29,3% A/A).

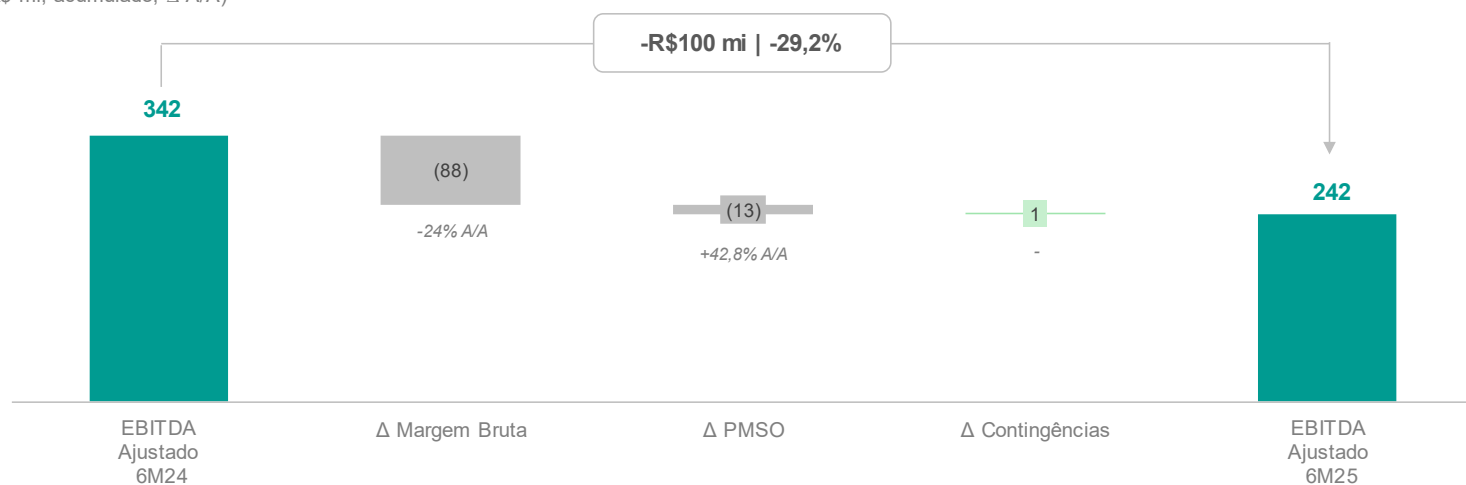
### Nota:

(1) EBITDA AJUSTADO exclui outras receitas/despesas operacionais e o efeito da marcação a mercado (MtM) dos contratos da Light COM.



### EBITDA AJUSTADO - ACUMULADO

(R\$ mi, acumulado, Δ A/A)



### EBITDA AJUSTADO - TRIMESTRE

(R\$ mi, trimestre, Δ A/A)



#### Nota:

(1) EBITDA AJUSTADO exclui outras receitas/despesas operacionais e o efeito da marcação a mercado (MtM) dos contratos da Light COM.



## Resultado Financeiro

### RESULTADO FINANCEIRO (R\$ mi)

|                                    | 2T25       | 2T24         | Δ%     | 6M25      | 6M24         | Δ%    |
|------------------------------------|------------|--------------|--------|-----------|--------------|-------|
| <b>Custo da Dívida</b>             | <b>48</b>  | <b>(136)</b> | -      | <b>86</b> | <b>(160)</b> | -     |
| Encargos Líquidos                  | (13)       | (22)         | -43,1% | (44)      | (38)         | 15,2% |
| Δ Cambial e Monetária              | 29         | (123)        | -      | 71        | (166)        | -     |
| Operações de Swap                  | (0)        | (20)         | -99,5% | 1         | (14)         | -     |
| Aplicações Financeiras             | 33         | 29           | 13,3%  | 60        | 58           | -     |
| AVJ                                | (1)        | -            | -      | (2)       | -            | -     |
| <b>Receita e Desp. Financeiras</b> | <b>(0)</b> | <b>(16)</b>  | -99,9% | <b>4</b>  | <b>(14)</b>  | -     |
| Juros Parcelamento                 | -          | -            | -      | -         | -            | -     |
| Atualização de Contas do BP        | (1)        | (0)          | -      | (1)       | (0)          | -     |
| Atualização CVA                    | -          | -            | -      | -         | -            | -     |
| Outros                             | 1          | (16)         | -      | 5         | (14)         | -     |
| <b>Resultado Financeiro</b>        | <b>48</b>  | <b>(152)</b> | -      | <b>90</b> | <b>(174)</b> | -     |

No acumulado do ano encerrado em jun/25, o resultado financeiro da Light Energia + Com. foi positivo em R\$90 milhões, revertendo o montante negativo de R\$174 milhões observado no mesmo período do ano anterior. Esse desempenho reflete, principalmente, (i) a variação cambial no período, com a redução da cotação do dólar em mais de 12%, assim como (ii) o reconhecimento do ganho referente a oferta de recompra parcial (Leilão Reverso) dos *bonds* da Light Energia no valor de aproximadamente R\$16 milhões.

**Evento subsequente:** Ao final do mês de Julho, a Light Energia contratou operação de *hedge* para o saldo remanescente da dívida em Notas 4,375% com vencimento em junho de 2026 (*Bonds* Light Energia), no montante de US\$159 milhões.

## Resultado Líquido

As operações da Light Energia e Light Comercializadora combinadas registraram lucro líquido de R\$272 milhões nos 6M25, impulsionadas pelo o efeito contábil da marcação a mercado dos contratos da Comercializadora e pela melhora do resultado financeiro. Desconsiderando o efeito contábil da marcação a mercado, o lucro líquido dos 6M25 teria alcançado R\$ 134 milhões.

## Investimentos

### INVESTIMENTOS DA GERADORA (R\$ mi)

|              | 2T25      | 2T24      | Δ%           | 6M25      | 6M24      | Δ%           |
|--------------|-----------|-----------|--------------|-----------|-----------|--------------|
| Recorrente   | 20        | 14        | 43,1%        | 28        | 21        | 33,1%        |
| Túnel Bypass | 0         | 4         | -88,9%       | 1         | 8         | -92,3%       |
| <b>Total</b> | <b>21</b> | <b>19</b> | <b>11,5%</b> | <b>29</b> | <b>30</b> | <b>-2,6%</b> |

Os investimentos na Geradora alcançaram R\$21 milhões no 2T25 (11,5% A/A) e R\$29 milhões no acumulado do ano de 2025 (-2,6% A/A)

O aumento dos investimentos no 2T25 decorre, principalmente, da modernização dos sistemas de bombeamento das usinas elevatórias de Vigário e Santa Cecília. Adicionalmente, promovemos avanços significativos na reforma e atualização de equipamentos e sistemas de nossas Usinas Hidrelétricas, visando maior eficiência e confiabilidade operacional. A Companhia continua analisando novas oportunidades de investimentos estratégicos para otimizar sua infraestrutura e manter a excelência de seu parque gerador.



# Endividamento

## ENDIVIDAMENTO DA GERADORA (R\$ mi)

|                         | 2T25         | 2T24         | Δ%            | 1T25         | Δ%            |
|-------------------------|--------------|--------------|---------------|--------------|---------------|
| <b>Dívida Bruta</b>     | <b>1.767</b> | <b>2.080</b> | <b>-15,1%</b> | <b>2.097</b> | <b>-15,8%</b> |
| <b>Curto Prazo</b>      | <b>1.109</b> | <b>1.193</b> | <b>-7,1%</b>  | <b>721</b>   | <b>53,8%</b>  |
| Em moeda estrangeira    | 259          | 13           | 1892,4%       | 491          | -47,3%        |
| Em moeda nacional       | 850          | 1.180        | -28,0%        | 229          | 270,2%        |
| <b>Longo Prazo</b>      | <b>658</b>   | <b>887</b>   | <b>-25,8%</b> | <b>1.376</b> | <b>-52,2%</b> |
| Em moeda estrangeira    | 658          | 887          | -25,8%        | 703          | -6,4%         |
| Em moeda nacional       | -            | -            | -             | 673          | -             |
| <b>Posição de Caixa</b> | <b>1.216</b> | <b>1.162</b> | <b>4,7%</b>   | <b>1.450</b> | <b>-16,2%</b> |
| <b>Dívida Líquida</b>   | <b>551</b>   | <b>919</b>   | <b>-40,0%</b> | <b>647</b>   | <b>-14,9%</b> |

No 2T25, a Light Energia reportou uma dívida bruta de R\$1,8 bilhões, queda de 15,1% em relação ao mesmo trimestre do ano anterior refletindo: (i) o efeito do resultado do Leilão Reverso; e (ii) a variação cambial no período (o dólar recuou cerca de 12% entre dez/24 e jun/25). Sobre o Leilão Reverso, a Companhia recomprou montante de aproximadamente US\$51 milhões em principal com 5% de deságio pelo valor de R\$273,6 milhões (referente a US\$48,4 milhões). O montante recomprado representava 24,19% das Notas em circulação no momento da operação.

A dívida líquida totalizou R\$551 milhões, apresentando queda de 40% A/A efeito da combinação entre a redução a dívida bruta e o incremento na posição de caixa no período.

## ENDIVIDAMENTO POR INSTRUMENTO (R\$ mi, 2T25)

|              | Valor de Face | AVJ        | Valor Justo  |
|--------------|---------------|------------|--------------|
| IPCA + 4,85% | 687           | -          | 687          |
| USD @ 4,375% | 852           | (3)        | 849          |
| CDI + 2%     | 243           | -          | 243          |
| CDI + 2,85%  | 18            | -          | 18           |
| <b>Total</b> | <b>1.770</b>  | <b>(3)</b> | <b>1.767</b> |

### Nota:

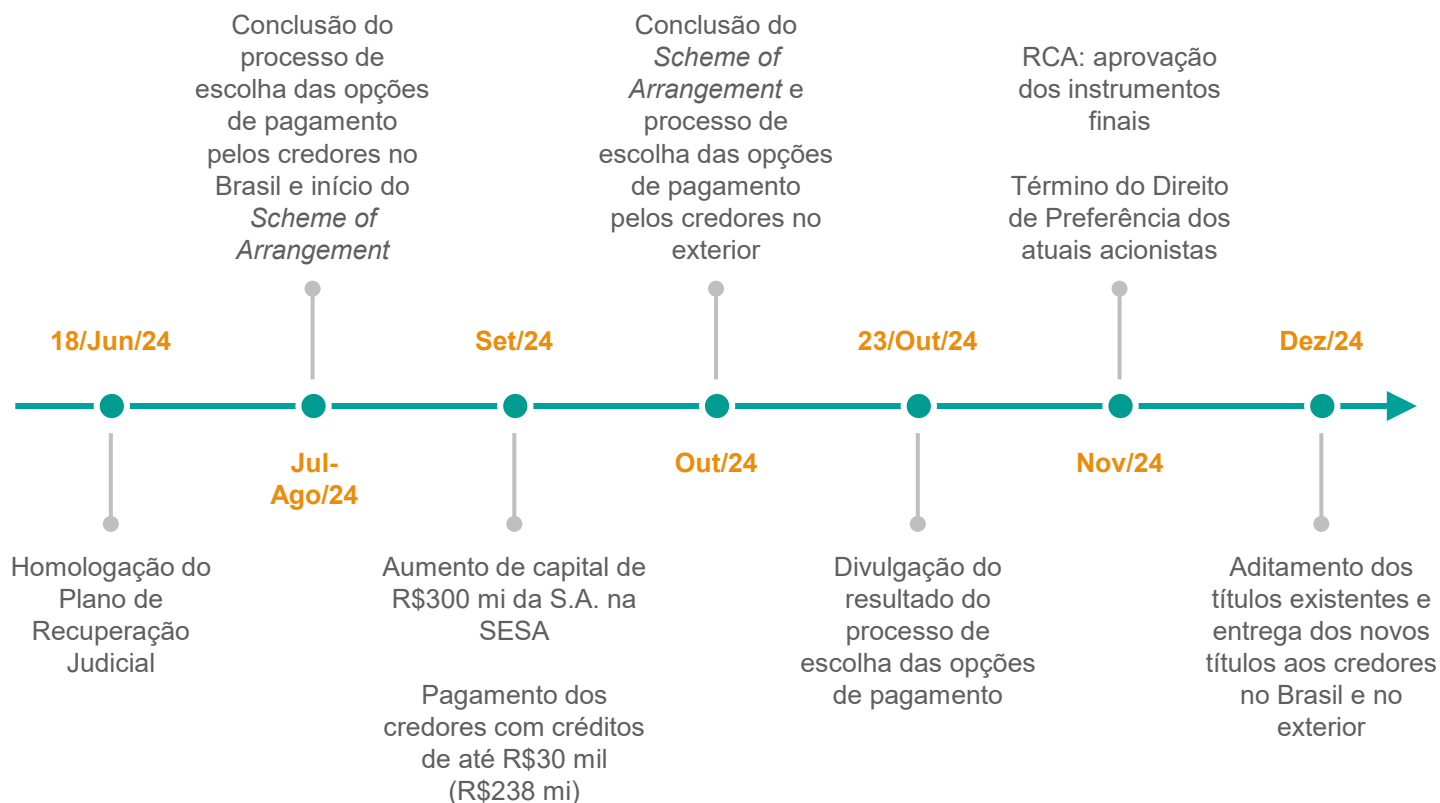
(1) Para conhecer as condições dos novos instrumentos, acesse: <https://ri.light.com.br/divulgacoes-e-resultados/emissao-de-dividas/>.



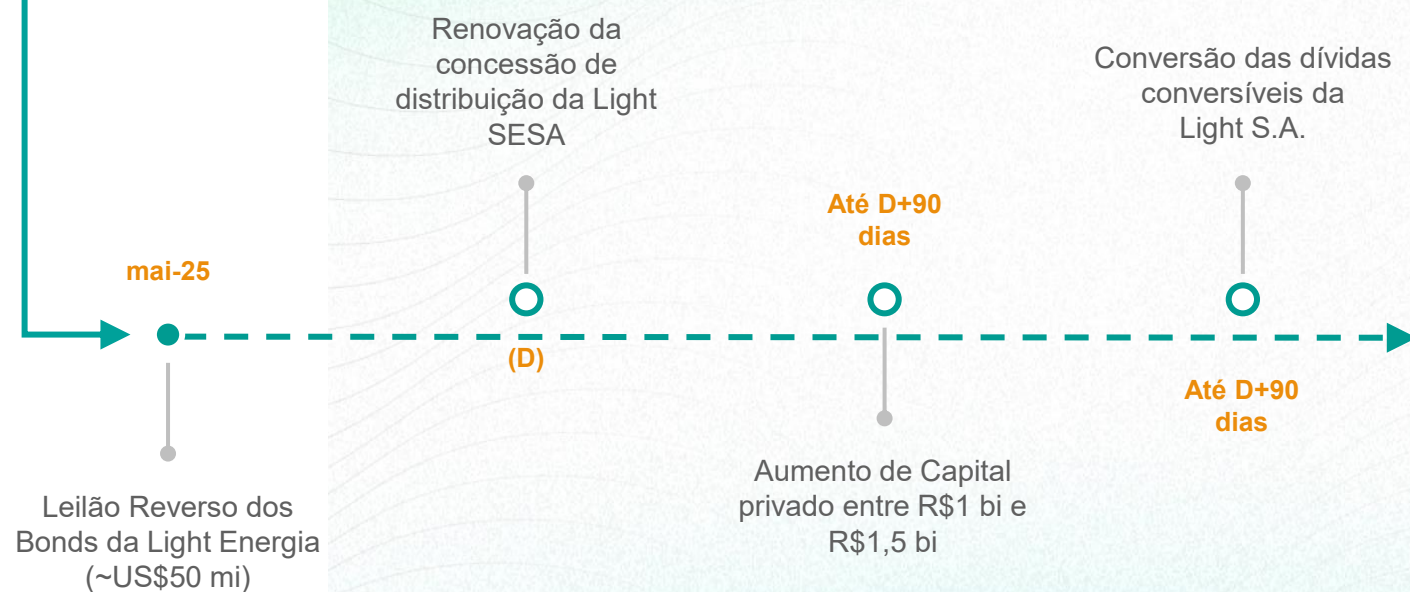
# Principais Etapas da Recuperação Judicial



## ETAPAS CONCLUÍDAS



## PRÓXIMOS PASSOS



## Anexo I – Conciliação do EBITDA

### CONSOLIDADO (R\$ mi)

|                                    | 2T25        | 2T24         | Δ%     | 6M25         | 6M24         | Δ%     |
|------------------------------------|-------------|--------------|--------|--------------|--------------|--------|
| <b>Resultado Líquido</b>           | <b>(51)</b> | <b>(52)</b>  | -0,6%  | <b>368</b>   | <b>(409)</b> | -      |
| (-) IR/CS                          | (22)        | 45           | -      | (62)         | (27)         | 124,9% |
| (-) IR/CS diferido                 | (106)       | 144          | -      | (229)        | 35           | -      |
| <b>EBT</b>                         | <b>77</b>   | <b>(241)</b> | -      | <b>658</b>   | <b>(417)</b> | -      |
| (-) Depreciação e Amortização      | (228)       | (214)        | 6,9%   | (448)        | (424)        | 5,6%   |
| (-) Resultado Financeiro           | (21)        | (598)        | -96,6% | (92)         | (953)        | -90,4% |
| <b>EBITDA CVM</b>                  | <b>325</b>  | <b>570</b>   | -43,0% | <b>1.198</b> | <b>960</b>   | 24,8%  |
| (-) Outras Rec./Desp. Operacionais | (73)        | (273)        | -73,1% | (134)        | (279)        | -52,1% |
| (+/-) Efeito MtM Light COM.        | (15)        | -            | -      | 138          | -            | -      |
| (-) VNR                            | 84          | 90           | -6,2%  | 286          | 228          | 25,4%  |
| (-) Não recorrentes                | -           | (33)         | -      | -            | (74)         | -      |
| <b>EBITDA Ajustado</b>             | <b>329</b>  | <b>787</b>   | -58,2% | <b>908</b>   | <b>1.085</b> | -16,3% |

### DISTRIBUIÇÃO (R\$ mi)

|                                    | 2T25        | 2T24        | Δ%     | 6M25       | 6M24         | Δ%     |
|------------------------------------|-------------|-------------|--------|------------|--------------|--------|
| <b>Resultado Líquido</b>           | <b>(82)</b> | <b>119</b>  | -      | <b>160</b> | <b>(311)</b> | -      |
| (-) IR/CS                          | -           | -           | -      | -          | -            | -      |
| (-) IR/CS diferido                 | (87)        | 165         | -      | (158)      | 39           | -      |
| <b>EBT</b>                         | <b>5</b>    | <b>(45)</b> | -      | <b>319</b> | <b>(350)</b> | -      |
| (-) Depreciação e Amortização      | (194)       | (182)       | 6,8%   | (381)      | (361)        | 5,6%   |
| (-) Resultado Financeiro           | (65)        | (457)       | -85,8% | (207)      | (798)        | -74,1% |
| <b>EBITDA CVM</b>                  | <b>264</b>  | <b>594</b>  | -55,6% | <b>907</b> | <b>810</b>   | 12,0%  |
| (-) Outras Rec./Desp. Operacionais | (23)        | (86)        | -72,7% | (54)       | (100)        | -46,4% |
| (-) VNR                            | 84          | 90          | -6,2%  | 286        | 228          | 25,4%  |
| (-) Não recorrentes                | -           | (33)        | -      | -          | (74)         | -      |
| <b>EBITDA Ajustado</b>             | <b>203</b>  | <b>624</b>  | -67,5% | <b>674</b> | <b>755</b>   | -10,7% |



## Anexo I – Conciliação do EBITDA (cont.)

### GERAÇÃO E COMERCIALIZAÇÃO (R\$ mi)

|                                    | 2T25       | 2T24         | Δ%     | 6M25       | 6M24        | Δ%      |
|------------------------------------|------------|--------------|--------|------------|-------------|---------|
| <b>Resultado Líquido</b>           | <b>88</b>  | <b>(107)</b> | -      | <b>271</b> | <b>(11)</b> | -       |
| (-) IR/CS                          | (22)       | 45           | -      | (61)       | (28)        | 120,7%  |
| (-) IR/CS diferido                 | (19)       | (20)         | -5,4%  | (71)       | (4)         | 1500,4% |
| <b>EBT</b>                         | <b>129</b> | <b>(131)</b> | -      | <b>402</b> | <b>21</b>   | 1825,6% |
| (-) Depreciação e Amortização      | (33)       | (31)         | 4,6%   | (65)       | (63)        | 3,4%    |
| (-) Resultado Financeiro           | 48         | (153)        | -      | 88         | (174)       | -       |
| <b>EBITDA CVM</b>                  | <b>113</b> | <b>52</b>    | 116,0% | <b>379</b> | <b>258</b>  | 47,1%   |
| (-) Outras Rec./Desp. Operacionais | (1)        | (117)        | -98,8% | (1)        | (85)        | -98,7%  |
| (+/-) Efeito MtM Light COM.        | (15)       | -            | -      | -          | -           | -       |
| (-) Não recorrentes                | -          | -            | -      | -          | -           | -       |
| <b>EBITDA Ajustado</b>             | <b>129</b> | <b>170</b>   | -23,9% | <b>242</b> | <b>342</b>  | -29,3%  |



## Anexo II – DRE Trimestral Consolidada

### DRE TRIMESTRAL CONSOLIDADA (R\$ mi)

|                                       | Ajustado     |              |               | Reportado    |              |               |
|---------------------------------------|--------------|--------------|---------------|--------------|--------------|---------------|
|                                       | 2T25         | 2T24         | Δ%            | 2T25         | 2T24         | Δ%            |
| <b>Receita Operacional Líquida</b>    | <b>3.456</b> | <b>3.740</b> | <b>-7,6%</b>  | <b>3.456</b> | <b>3.722</b> | <b>-7,1%</b>  |
| Energia Comprada                      | (2.274)      | (2.299)      | -1,1%         | (2.274)      | (2.299)      | -1,1%         |
| Custo de Construção                   | (331)        | (185)        | 78,4%         | (331)        | (185)        | 78,4%         |
| <b>Lucro Bruto</b>                    | <b>852</b>   | <b>1.255</b> | <b>-32,2%</b> | <b>852</b>   | <b>1.238</b> | <b>-31,2%</b> |
| <b>Despesa Operacional</b>            | <b>(681)</b> | <b>(592)</b> | <b>15,0%</b>  | <b>(681)</b> | <b>(608)</b> | <b>12,0%</b>  |
| PMSO                                  | (325)        | (255)        | 27,5%         | (325)        | (294)        | 10,5%         |
| Pessoal                               | (165)        | (133)        | 24,7%         | (165)        | (133)        | 23,9%         |
| Material                              | (18)         | (9)          | 102,8%        | (18)         | (9)          | 102,8%        |
| Serviço de Terceiros                  | (163)        | (126)        | 29,1%         | (163)        | (129)        | 26,0%         |
| Outros                                | 21           | 13           | 67,1%         | 21           | (22)         | -             |
| Depreciação e Amortização             | (228)        | (214)        | 6,9%          | (228)        | (214)        | 6,9%          |
| Provisões para contingências          | (87)         | (83)         | 5,0%          | (87)         | (83)         | 5,0%          |
| PECLD                                 | (27)         | (42)         | -35,2%        | (27)         | (18)         | 47,4%         |
| Efeito MtM Comercializadora           | (15)         | -            | -             | (15)         | -            | -             |
| <b>Outras Rec./Desp. Operacionais</b> | <b>(73)</b>  | <b>(273)</b> | <b>-73,1%</b> | <b>(73)</b>  | <b>(273)</b> | <b>-73,1%</b> |
| <b>Resultado Financeiro</b>           | <b>(21)</b>  | <b>(598)</b> | <b>-96,6%</b> | <b>(21)</b>  | <b>(598)</b> | <b>-96,6%</b> |
| Receita Financeira                    | 154          | 145          | 6,5%          | 154          | 145          | 6,5%          |
| Despesa Financeira                    | (175)        | (743)        | -76,5%        | (175)        | (743)        | -76,5%        |
| <b>Resultado Antes dos Impostos</b>   | <b>77</b>    | <b>(208)</b> | <b>-</b>      | <b>77</b>    | <b>(241)</b> | <b>-</b>      |
| IR/CS                                 | (22)         | 45           | -             | (22)         | 45           | -             |
| IR/CS Diferido                        | (106)        | 144          | -             | (106)        | 144          | -             |
| <b>Resultado Líquido</b>              | <b>(51)</b>  | <b>(18)</b>  | <b>180,8%</b> | <b>(51)</b>  | <b>(52)</b>  | <b>-0,6%</b>  |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                | <b>329</b>   | <b>787</b>   | <b>-58,2%</b> |              |              |               |

#### Nota:

(1) EBITDA Ajustado = EBITDA CVM, excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I.



## Anexo II – DRE Acumulada Consolidada

### DRE ACUMULADA CONSOLIDADA (R\$ mi)

|                                       | Ajustado       |                |               | Reportado      |                |               |
|---------------------------------------|----------------|----------------|---------------|----------------|----------------|---------------|
|                                       | 6M25           | 6M24           | Δ%            | 6M25           | 6M24           | Δ%            |
| <b>Receita Operacional Líquida</b>    | <b>7.199</b>   | <b>7.144</b>   | <b>0,8%</b>   | <b>7.199</b>   | <b>7.044</b>   | <b>2,2%</b>   |
| Energia Comprada                      | (4.486)        | (4.638)        | -3,3%         | (4.486)        | (4.638)        | -3,3%         |
| Custo de Construção                   | (602)          | (342)          | 75,9%         | (602)          | (342)          | 75,9%         |
| <b>Lucro Bruto</b>                    | <b>2.110</b>   | <b>2.163</b>   | <b>-2,4%</b>  | <b>2.110</b>   | <b>2.064</b>   | <b>2,3%</b>   |
| <b>Despesa Operacional</b>            | <b>(1.227)</b> | <b>(1.274)</b> | <b>-3,7%</b>  | <b>(1.227)</b> | <b>(1.248)</b> | <b>-1,7%</b>  |
| <b>PMSO</b>                           | <b>(590)</b>   | <b>(510)</b>   | <b>15,6%</b>  | <b>(590)</b>   | <b>(635)</b>   | <b>-7,2%</b>  |
| Pessoal                               | (302)          | (269)          | 12,2%         | (302)          | (273)          | 10,6%         |
| Material                              | (38)           | (16)           | 128,5%        | (38)           | (20)           | 84,8%         |
| Serviço de Terceiros                  | (305)          | (252)          | 21,1%         | (305)          | (264)          | 15,5%         |
| Outros                                | 54             | 26             | 104,9%        | 54             | (78)           | -             |
| <b>Depreciação e Amortização</b>      | <b>(448)</b>   | <b>(424)</b>   | <b>5,6%</b>   | <b>(448)</b>   | <b>(424)</b>   | <b>5,6%</b>   |
| <b>Provisões para contingências</b>   | <b>(155)</b>   | <b>(167)</b>   | <b>-7,2%</b>  | <b>(155)</b>   | <b>(167)</b>   | <b>-7,2%</b>  |
| <b>PECLD</b>                          | <b>(172)</b>   | <b>(173)</b>   | <b>-0,6%</b>  | <b>(172)</b>   | <b>(22)</b>    | <b>683,4%</b> |
| Efeito Marcação a Mercado             | 138            | -              | -             | 138            | -              | -             |
| <b>Outras Rec./Desp. Operacionais</b> | <b>(134)</b>   | <b>(329)</b>   | <b>-59,3%</b> | <b>(134)</b>   | <b>(279)</b>   | <b>-52,1%</b> |
| <b>Resultado Financeiro</b>           | <b>(92)</b>    | <b>(953)</b>   | <b>-90,4%</b> | <b>(92)</b>    | <b>(953)</b>   | <b>-90,4%</b> |
| <b>Resultado Antes dos Impostos</b>   | <b>658</b>     | <b>(392)</b>   | <b>-</b>      | <b>658</b>     | <b>(417)</b>   | <b>-</b>      |
| IR/CS                                 | (62)           | (11)           | 478,4%        | (62)           | (27)           | 124,9%        |
| IR/CS Diferido                        | (229)          | 35             | -             | (229)          | 35             | -             |
| <b>Resultado Líquido</b>              | <b>368</b>     | <b>(319)</b>   | <b>-</b>      | <b>368</b>     | <b>(409)</b>   | <b>-</b>      |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                | <b>908</b>     | <b>1.085</b>   | <b>-16,3%</b> |                |                |               |

Nota: (1) EBITDA Ajustado = EBITDA CVM, excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I.



## Anexo III – DRE Trimestral da Distribuidora

### DRE TRIMESTRAL DA DISTRIBUIDORA (R\$ mi)

|                                       | Ajustado     |              |               | Reportado    |              |               |
|---------------------------------------|--------------|--------------|---------------|--------------|--------------|---------------|
|                                       | 2T25         | 2T24         | Δ%            | 2T25         | 2T24         | Δ%            |
| <b>Receita Operacional Líquida</b>    | <b>3.153</b> | <b>3.521</b> | <b>-10,5%</b> | <b>3.153</b> | <b>3.504</b> | <b>-10,0%</b> |
| Energia Comprada                      | (2.120)      | (2.265)      | -6,4%         | (2.120)      | (2.265)      | -6,4%         |
| Custo de Construção                   | (331)        | (185)        | 78,4%         | (331)        | (185)        | 78,4%         |
| <b>Lucro Bruto</b>                    | <b>702</b>   | <b>1.071</b> | <b>-34,5%</b> | <b>702</b>   | <b>1.054</b> | <b>-33,4%</b> |
| <b>Despesa Operacional</b>            | <b>(609)</b> | <b>(540)</b> | <b>12,9%</b>  | <b>(609)</b> | <b>(556)</b> | <b>9,7%</b>   |
| <b>PMSO</b>                           | <b>(301)</b> | <b>(233)</b> | <b>29,4%</b>  | <b>(301)</b> | <b>(272)</b> | <b>10,8%</b>  |
| Pessoal                               | (148)        | (122)        | 21,3%         | (148)        | (123)        | 20,4%         |
| Material                              | (16)         | (9)          | 82,6%         | (16)         | (9)          | 82,6%         |
| Serviço de Terceiros                  | (150)        | (117)        | 28,0%         | (150)        | (121)        | 24,7%         |
| Outros                                | 12           | 15           | -17,1%        | 12           | (20)         | -             |
| <b>Depreciação e Amortização</b>      | <b>(194)</b> | <b>(182)</b> | <b>6,8%</b>   | <b>(194)</b> | <b>(182)</b> | <b>6,8%</b>   |
| <b>Provisões para contingências</b>   | <b>(86)</b>  | <b>(83)</b>  | <b>4,0%</b>   | <b>(86)</b>  | <b>(83)</b>  | <b>4,0%</b>   |
| <b>PECLD</b>                          | <b>(27)</b>  | <b>(42)</b>  | <b>-35,2%</b> | <b>(27)</b>  | <b>(18)</b>  | <b>47,4%</b>  |
| <b>Outras Rec./Desp. Operacionais</b> | <b>(23)</b>  | <b>(86)</b>  | <b>-72,7%</b> | <b>(23)</b>  | <b>(86)</b>  | <b>-72,7%</b> |
| <b>Resultado Financeiro</b>           | <b>(65)</b>  | <b>(457)</b> | <b>-85,8%</b> | <b>(65)</b>  | <b>(457)</b> | <b>-85,8%</b> |
| <b>Resultado Antes dos Impostos</b>   | <b>5</b>     | <b>(12)</b>  | <b>-</b>      | <b>5</b>     | <b>(45)</b>  | <b>-</b>      |
| IR/CS                                 | -            | -            | -             | -            | -            | -             |
| IR/CS Diferido                        | (87)         | 165          | -             | (87)         | 165          | -             |
| <b>Resultado Líquido</b>              | <b>(82)</b>  | <b>153</b>   | <b>-</b>      | <b>(82)</b>  | <b>119</b>   | <b>-</b>      |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                | <b>203</b>   | <b>624</b>   | <b>-67,5%</b> |              |              |               |

Nota: (1) EBITDA Ajustado = EBITDA CVM, excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I.



## Anexo III – DRE Acumulada da Distribuidora

### DRE ACUMULADA DA DISTRIBUIDORA (R\$ mi)

|                                       | Ajustado       |                |               | Reportado      |                |               |
|---------------------------------------|----------------|----------------|---------------|----------------|----------------|---------------|
|                                       | 6M25           | 6M24           | Δ%            | 6M25           | 6M24           | Δ%            |
| <b>Receita Operacional Líquida</b>    | <b>6.646</b>   | <b>6.709</b>   | <b>-0,9%</b>  | <b>6.646</b>   | <b>6.610</b>   | <b>0,6%</b>   |
| Energia Comprada                      | (4.217)        | (4.577)        | -7,9%         | (4.217)        | (4.577)        | -7,9%         |
| <b>Custo de Construção</b>            | <b>(602)</b>   | <b>(342)</b>   | <b>75,9%</b>  | <b>(602)</b>   | <b>(342)</b>   | <b>75,9%</b>  |
| Lucro Bruto                           | 1.828          | 1.789          | 2,1%          | 1.828          | 1.690          | 8,1%          |
| <b>Despesa Operacional</b>            | <b>(1.248)</b> | <b>(1.167)</b> | <b>6,9%</b>   | <b>(1.248)</b> | <b>(1.141)</b> | <b>9,4%</b>   |
| PMSO                                  | (541)          | (468)          | 15,7%         | (541)          | (592)          | -8,7%         |
| Pessoal                               | (269)          | (248)          | 8,6%          | (269)          | (252)          | 6,8%          |
| Material                              | (33)           | (16)           | 105,8%        | (33)           | (20)           | 65,2%         |
| Serviço de Terceiros                  | (280)          | (237)          | 18,5%         | (280)          | (249)          | 12,7%         |
| Outros                                | 42             | 33             | 25,8%         | 42             | (72)           | -             |
| Depreciação e Amortização             | (381)          | (361)          | 5,6%          | (381)          | (361)          | 5,6%          |
| Provisões para contingências          | (154)          | (166)          | -6,9%         | (154)          | (166)          | -6,9%         |
| PECLD                                 | (172)          | (173)          | -0,6%         | (172)          | (22)           | 683,4%        |
| <b>Outras Rec./Desp. Operacionais</b> | <b>(54)</b>    | <b>(100)</b>   | <b>-46,4%</b> | <b>(54)</b>    | <b>(100)</b>   | <b>-46,4%</b> |
| <b>Resultado Financeiro</b>           | <b>(207)</b>   | <b>(798)</b>   | <b>-74,1%</b> | <b>(207)</b>   | <b>(798)</b>   | <b>-74,1%</b> |
| <b>Resultado Antes dos Impostos</b>   | <b>319</b>     | <b>(276)</b>   | <b>-</b>      | <b>319</b>     | <b>(350)</b>   | <b>-</b>      |
| IR/CS                                 | -              | -              | -             | -              | -              | -             |
| IR/CS Diferido                        | (158)          | 39             | -             | (158)          | 39             | -             |
| <b>Resultado Líquido</b>              | <b>160</b>     | <b>(237)</b>   | <b>-</b>      | <b>160</b>     | <b>(311)</b>   | <b>-</b>      |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                | <b>674</b>     | <b>755</b>     | <b>-10,7%</b> |                |                |               |

#### Nota:

(1) EBITDA Ajustado = EBITDA CVM, excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I.



## Anexo IV – DRE Trimestral da Geradora e Comercializadora

### DRE TRIMESTRAL DA GERADORA E COMERCIALIZADORA (R\$ mi)

|                                       | Ajustado    |              |               | Reportado   |              |               |
|---------------------------------------|-------------|--------------|---------------|-------------|--------------|---------------|
|                                       | 2T25        | 2T24         | Δ%            | 2T25        | 2T24         | Δ%            |
| <b>Receita Operacional Líquida</b>    | <b>317</b>  | <b>231</b>   | <b>37,4%</b>  | <b>317</b>  | <b>231</b>   | <b>37,4%</b>  |
| Energia Comprada                      | (167)       | (47)         | 256,0%        | (167)       | (47)         | 256,0%        |
| <b>Lucro Bruto</b>                    | <b>150</b>  | <b>184</b>   | <b>-18,4%</b> | <b>150</b>  | <b>184</b>   | <b>-18,4%</b> |
| <b>Despesa Operacional</b>            | <b>(68)</b> | <b>(45)</b>  | <b>49,9%</b>  | <b>(68)</b> | <b>(45)</b>  | <b>49,9%</b>  |
| PMSO                                  | (21)        | (15)         | 43,3%         | (21)        | (15)         | 43,3%         |
| Pessoal                               | (10)        | (7)          | 37,0%         | (10)        | (7)          | 37,0%         |
| Material                              | (1)         | (0)          | 97,3%         | (1)         | (0)          | 97,3%         |
| Serviço de Terceiros                  | (8)         | (5)          | 50,6%         | (8)         | (5)          | 50,6%         |
| Outros                                | (2)         | (2)          | 36,2%         | (2)         | (2)          | 36,2%         |
| Depreciação e Amortização             | (33)        | (31)         | 4,6%          | (33)        | (31)         | 4,6%          |
| Provisões para contingências          | (0)         | 0            | -             | (0)         | 0            | -             |
| Efeito MtM Comercializadora           | (15)        | -            | -             | (15)        | -            | -             |
| <b>Outras Rec./Desp. Operacionais</b> | <b>(1)</b>  | <b>(8)</b>   | <b>-82,4%</b> | <b>(1)</b>  | <b>(117)</b> | <b>-98,8%</b> |
| <b>Resultado Financeiro</b>           | <b>48</b>   | <b>(153)</b> | <b>-</b>      | <b>48</b>   | <b>(153)</b> | <b>-</b>      |
| <b>Resultado Antes dos Impostos</b>   | <b>129</b>  | <b>(22)</b>  | <b>-</b>      | <b>129</b>  | <b>(131)</b> | <b>-</b>      |
| IR/CS                                 | (22)        | 45           | -             | (22)        | 45           | -             |
| IR/CS Diferido                        | (19)        | (20)         | -5,4%         | (19)        | (20)         | -5,4%         |
| <b>Resultado Líquido</b>              | <b>88</b>   | <b>(107)</b> | <b>-</b>      | <b>88</b>   | <b>(107)</b> | <b>-</b>      |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                | <b>129</b>  | <b>170</b>   | <b>-23,9%</b> |             |              |               |

#### Nota:

(1) EBITDA Ajustado = EBITDA CVM, excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I.



## Anexo IV – DRE Acumulada da Geradora e Comercializadora

### DRE ACUMULADA DA GERADORA E COMERCIALIZADORA (R\$ mi)

|                                       | Ajustado    |              |         | Reportado   |              |         |
|---------------------------------------|-------------|--------------|---------|-------------|--------------|---------|
|                                       | 6M25        | 6M24         | Δ%      | 6M25        | 6M24         | Δ%      |
| <b>Receita Operacional Líquida</b>    | <b>580</b>  | <b>460</b>   | 26,2%   | <b>580</b>  | <b>460</b>   | 26,2%   |
| Energia Comprada                      | (296)       | (87)         | 240,0%  | (296)       | (87)         | 240,0%  |
| <b>Lucro Bruto</b>                    | <b>285</b>  | <b>373</b>   | -23,7%  | <b>285</b>  | <b>373</b>   | -23,7%  |
| <b>Despesa Operacional</b>            | <b>31</b>   | <b>(93)</b>  | -       | <b>31</b>   | <b>(93)</b>  | -       |
| <b>PMSO</b>                           | <b>(42)</b> | <b>(30)</b>  | 42,8%   | <b>(42)</b> | <b>(30)</b>  | 42,8%   |
| Pessoal                               | (19)        | (14)         | 35,5%   | (19)        | (14)         | 35,5%   |
| Material                              | (1)         | (1)          | 89,7%   | (1)         | (1)          | 89,7%   |
| Serviço de Terceiros                  | (16)        | (10)         | 65,9%   | (16)        | (10)         | 65,9%   |
| Outros                                | (6)         | (5)          | 12,9%   | (6)         | (5)          | 12,9%   |
| <b>Depreciação e Amortização</b>      | <b>(65)</b> | <b>(63)</b>  | 3,4%    | <b>(65)</b> | <b>(63)</b>  | 3,4%    |
| <b>Provisões para contingências</b>   | <b>0</b>    | <b>(1)</b>   | -       | <b>0</b>    | <b>(1)</b>   | -       |
| <b>Efeito MtM Comercializadora</b>    | <b>138</b>  | <b>-</b>     | -       | <b>138</b>  | <b>-</b>     | -       |
| <b>Outras Rec./Desp. Operacionais</b> | <b>(1)</b>  | <b>(25)</b>  | -95,6%  | <b>(1)</b>  | <b>(85)</b>  | -98,7%  |
| <b>Resultado Financeiro</b>           | <b>90</b>   | <b>(174)</b> | -       | <b>90</b>   | <b>(174)</b> | -       |
| <b>Resultado Antes dos Impostos</b>   | <b>404</b>  | <b>81</b>    | 399,6%  | <b>404</b>  | <b>21</b>    | 1833,8% |
| IR/CS                                 | (62)        | (28)         | 122,8%  | (62)        | (28)         | 122,8%  |
| IR/CS Diferido                        | (71)        | (4)          | 1499,6% | (71)        | (4)          | 1499,6% |
| <b>Resultado Líquido</b>              | <b>272</b>  | <b>(11)</b>  | -       | <b>272</b>  | <b>(11)</b>  | -       |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                | <b>242</b>  | <b>342</b>   | -29,2%  |             |              |         |

#### Nota:

(1) EBITDA Ajustado = EBITDA CVM, excluindo VNR, Outras receitas/despesas operacionais, Equivalência e itens não recorrentes, conforme conciliação demonstrada no Anexo I.



## Anexo V – Balanço Patrimonial Consolidado

### ATIVO (R\$ mi)

|                                                 | 30.06.2025    | 31.12.2024    |
|-------------------------------------------------|---------------|---------------|
| <b>Circulante</b>                               | <b>6.483</b>  | <b>7.159</b>  |
| Caixa e equivalente de caixa                    | 153           | 186           |
| Títulos e valores mobiliários                   | 3.023         | 2.904         |
| Contas a receber de clientes                    | 1.415         | 1.725         |
| Estoques                                        | 81            | 80            |
| Tributos e contribuições a recuperar            | 327           | 1.125         |
| Despesas pagas antecipadamente                  | 29            | 26            |
| Serviços prestados a receber                    | 26            | 19            |
| Valor justo na compra e venda de energia        | 536           | 305           |
| Outros créditos                                 | 667           | 565           |
| Ativos classificados como mantidos para venda   | 225           | 225           |
| <b>Não Circulante</b>                           | <b>19.672</b> | <b>18.185</b> |
| Contas a receber de clientes                    | 1.073         | 994           |
| Tributos e contribuições a recuperar            | 2.755         | 1.924         |
| Tributos diferidos                              | 381           | 555           |
| Depósitos judiciais                             | 396           | 379           |
| Instrumentos financeiros derivativos swaps      | 28            | 21            |
| Ativo financeiro da concessão                   | 10.416        | 9.724         |
| Partes relacionadas                             | -             | -             |
| Valor justo na compra e venda de energia        | 320           | 268           |
| Outros créditos                                 | 33            | 34            |
| Ativo contratual – infraestrutura em construção | 661           | 519           |
| Investimentos                                   | 4             | 4             |
| Imobilizado                                     | 2.044         | 2.039         |
| Intangível                                      | 1.244         | 1.478         |
| Ativo de direito de uso                         | 317           | 247           |
| <b>Ativo Total</b>                              | <b>26.155</b> | <b>25.344</b> |



## Anexo V – Balanço Patrimonial Consolidado (cont.)

### PASSIVO (R\$ mi)

|                                                              | 30.06.2025    | 31.12.2024    |
|--------------------------------------------------------------|---------------|---------------|
| <b>Circulante</b>                                            | <b>5.638</b>  | <b>5.034</b>  |
| Fornecedores                                                 | 2.211         | 2.253         |
| Tributos e contribuições a pagar                             | 212           | 164           |
| Tributos diferidos                                           | 5             | -             |
| Empréstimos e financiamentos                                 | 945           | 533           |
| Debêntures                                                   | 238           | 171           |
| Saldos remanescentes de inst. financeiros derivativos swaps  | -             | 21            |
| Passivos financeiros setoriais                               | 311           | 175           |
| Obrigações trabalhistas                                      | 121           | 130           |
| Benefícios pós-emprego                                       | 29            | 29            |
| Valores a serem restituídos a consumidores                   | -             | 202           |
| Obrigações por arrendamento                                  | 63            | 43            |
| Encargos regulatórios                                        | 368           | 347           |
| Valor justo na compra e venda de energia                     | 436           | 260           |
| Outros débitos                                               | 699           | 708           |
| <b>Não circulante</b>                                        | <b>14.927</b> | <b>15.091</b> |
| Empréstimos e financiamentos                                 | 2.032         | 3.253         |
| Debêntures                                                   | 6.422         | 5.549         |
| Saldos remanescentes de instr. financeiros derivativos swaps | -             | 406           |
| Passivos financeiros setoriais                               | 935           | 730           |
| Tributos e contribuições a pagar                             | 53            | 51            |
| Tributos diferidos                                           | 354           | 291           |
| Provisões para contingências                                 | 4.096         | 4.012         |
| Benefícios pós-emprego                                       | 183           | 169           |
| Obrigações por arrendamento                                  | 288           | 233           |
| Valores a serem restituídos a consumidores                   | 232           | 18            |
| Valor justo na compra e venda de energia                     | 291           | 335           |
| Outros débitos                                               | 42            | 45            |
| <b>Patrimônio líquido</b>                                    | <b>5.589</b>  | <b>5.218</b>  |
| Capital social                                               | 5.392         | 5.392         |
| Reserva de capital                                           | 357           | 356           |
| Prejuízos acumulados                                         | (219)         | (594)         |
| Ajustes de avaliação patrimonial                             | 235           | 242           |
| Outros resultados abrangentes                                | (177)         | (178)         |
| <b>Passivo Total</b>                                         | <b>26.155</b> | <b>25.344</b> |



## ANEXO VI – Endividamento Consolidado

### ENDIVIDAMENTO CONSOLIDADO A VALOR JUSTO (R\$ mi)

|                         | 2T25         | 2T24          | Δ%            | 1T25         | Δ%            |
|-------------------------|--------------|---------------|---------------|--------------|---------------|
| <b>Dívida Bruta</b>     | <b>9.637</b> | <b>11.907</b> | <b>-19,1%</b> | <b>9.983</b> | <b>-3,5%</b>  |
| <b>Curto Prazo</b>      | <b>1.184</b> | <b>11.020</b> | <b>-89,3%</b> | <b>811</b>   | <b>45,9%</b>  |
| Em moeda estrangeira    | 332          | 7.239         | -95,4%        | 505          | -34,2%        |
| Em moeda nacional       | 851          | 3.781         | -77,5%        | 306          | 178,5%        |
| <b>Longo Prazo</b>      | <b>8.454</b> | <b>887</b>    | <b>853,1%</b> | <b>9.172</b> | <b>-7,8%</b>  |
| Em moeda estrangeira    | 6.620        | 887           | 646,4%        | 2.594        | 155,2%        |
| Em moeda nacional       | 1.833        | -             | -             | 6.578        | -72,1%        |
| <b>Posição de Caixa</b> | <b>3.176</b> | <b>2.769</b>  | <b>14,7%</b>  | <b>3.600</b> | <b>-11,8%</b> |
| <b>Dívida Líquida</b>   | <b>6.433</b> | <b>9.580</b>  | <b>-32,8%</b> | <b>6.355</b> | <b>1,2%</b>   |

### ENDIVIDAMENTO CONSOLIDADO POR INSTRUMENTO (R\$ mi, 2T25)

|                   | Valor de Face | AVJ (1)        | Valor Justo  |
|-------------------|---------------|----------------|--------------|
| Conversível (R\$) | 1.663         | (489)          | 1.174        |
| Conversível (USD) | 567           | (58)           | 508          |
| Não Optante (R\$) | 54            | (37)           | 17           |
| Não Optante (USD) | 21            | (14)           | 8            |
| Light SESA        | 7.404         | (1.241)        | 6.163        |
| Light Energia     | 1.801         | (3)            | 1.798        |
| <b>Total</b>      | <b>11.479</b> | <b>(1.841)</b> | <b>9.637</b> |

#### Nota:

(1) Considera AVJ e o efeito da reclassificação dos instrumentos conversíveis para o Patrimônio Líquido de acordo com a NE nº 29. Para conhecer as condições dos novos instrumentos, acesse: <https://ri.light.com.br/divulgacoes-e-resultados/emissao-de-dividas/>.



## Anexo VII – Balanço Energético

### BALANÇO ENERGÉTICO (GWh)

|                                 | 2T25         | %      | 6M25          | %     |
|---------------------------------|--------------|--------|---------------|-------|
| (+) Proinfa                     | 71           | 1,3%   | 158           | 1,2%  |
| (+) Itaipu                      | 995          | 17,9%  | 1.979         | 14,6% |
| (+) Leilões                     | 4.380        | 78,8%  | 9.076         | 66,9% |
| (+) Cotas                       | 638          | 11,5%  | 1.398         | 10,3% |
| (+) Angra I e II                | 201          | 3,6%   | 401           | 3,0%  |
| (+) Outros (CCEE)               | (727)        | -13,1% | 548           | 4,0%  |
| <b>Energia Requerida (CCEE)</b> | <b>5.559</b> | -      | <b>13.560</b> | -     |
| <b>Carga Própria</b>            | <b>5.373</b> | -      | <b>13.176</b> | -     |
| Energia Faturada (Cativos)      | 3.119        | -      | 7.070         | -     |
| Residencial                     | 1.911        | 61,3%  | 4.413         | 62,4% |
| Industrial                      | 45           | 1,5%   | 100           | 1,4%  |
| Comercial                       | 725          | 23,2%  | 1.607         | 22,7% |
| Demais                          | 438          | 14,1%  | 950           | 13,4% |
| Perdas Técnicas                 | 585          | -      | 1.515         | -     |
| Perdas Não Técnicas             | 1.669        | -      | 4.628         | -     |
| <b>Perdas Rede Básica</b>       | <b>186</b>   | -      | <b>311</b>    | -     |

### BALANÇO ENERGÉTICO (GWh)

|                           | 2T25         | 2T24         | Δ%            | 6M25          | 6M24          | Δ%           |
|---------------------------|--------------|--------------|---------------|---------------|---------------|--------------|
| <b>Carga Fio</b>          | <b>8.453</b> | <b>9.295</b> | <b>-9,1%</b>  | <b>19.501</b> | <b>19.753</b> | <b>-1,3%</b> |
| Uso de Rede               | 3.080        | 2.993        | 2,9%          | 6.324         | 5.857         | 8,0%         |
| <b>Carga Própria</b>      | <b>5.373</b> | <b>6.302</b> | <b>-14,7%</b> | <b>13.176</b> | <b>13.896</b> | <b>-5,2%</b> |
| Energia Faturada (Cativo) | 3.119        | 3.609        | -13,6%        | 7.070         | 7.588         | -6,8%        |
| Baixa Tensão              | 2.788        | 3.146        | -11,4%        | 6.312         | 6.465         | -2,4%        |
| Média e Alta Tensão       | 331          | 463          | -28,5%        | 758           | 1.123         | -32,5%       |
| <b>Perda Total</b>        | <b>2.254</b> | <b>2.693</b> | <b>-16,3%</b> | <b>6.106</b>  | <b>6.308</b>  | <b>-3,2%</b> |



## Conferência de Resultados do 2T 2025



**11h30 (BRT) – Brasília, Brasil**

**10h30 (EDT) – Nova York, EUA**

**15h30 (GMT) – Londres, UK**

**Webcast em Português com tradução simultânea:**  
[clique aqui.](#)

### Relações com Investidores

[ri.light.com.br](http://ri.light.com.br)

[ri@light.com.br](mailto:ri@light.com.br)



# 120 ANOS



Earnings  
Release

**2Q25**

**LIGT**

**B3 LISTED NM**

**August 12th, 2025**

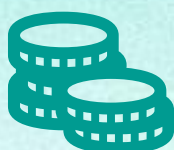
## Highlights

### CONSOLIDATED



R\$ **3.2** BN

cash position  
(+R\$87 mn vs dec/24)



R\$ **368** MN

net income in 6M25  
(reversal of R\$409 mn loss  
in 6M24)



**760** MWmed

Energia+Com traded volume  
in 6M25 (+48% YoY)

### DISCO



R\$ **4.4** BN

net debt in jun/25  
(-54% vs jun/24)



R\$ **686** MN

CAPEX in 6M25  
(+106% YoY in Expansion  
and Maintenance)



DEC **6,23**<sup>H</sup>

FEC **2,93**<sup>x</sup> 

(Record FEC and second-best  
DEC for a second quarter)



## Operational and financial highlights

### CONSOLIDATED (R\$ mn)

|                             | 2Q25    | 2Q24    | YoY Δ% | 6M25  | 6M24  | YoY Δ% |
|-----------------------------|---------|---------|--------|-------|-------|--------|
| Net Revenues                | 3,456   | 3,722   | -7.1%  | 7,199 | 7,044 | 2.2%   |
| EBITDA (ex-NRV and MtM)     | 255     | 480     | -46.8% | 774   | 732   | 5.7%   |
| Adjusted EBITDA (1)         | 329     | 787     | -58.2% | 908   | 1,085 | -16.3% |
| Net Income / Loss           | (51)    | (52)    | -0.6%  | 368   | (409) | -      |
| Net Debt                    | 6,461   | 9,599   | -32.7% |       |       |        |
| (+) Gross Debt              | 9,637   | 12,369  | -22.1% |       |       |        |
| (-) Cash & equivalents      | (3,176) | (2,769) | 14.7%  |       |       |        |
| CAPEX                       | 419     | 234     | 79.5%  | 715   | 413   | 73.1%  |
| Adjusted EBITDA - CAPEX (1) | (91)    | 553     | -      | 193   | 672   | -71.3% |

### LIGHT SESA (DisCo)

|                                          | 2Q25   | 2Q24   | YoY Δ% |
|------------------------------------------|--------|--------|--------|
| <b>Operational Indicators (GWh, LTM)</b> |        |        |        |
| Grid Load                                | 37,163 | 37,824 | -1.7%  |
| Low Voltage Billed Market (2)            | 12,046 | 12,650 | -4.8%  |
| NTL / Low Voltage Billed Market (3)      | 70.7%  | 68.5%  | 2.2 pp |
| Total losses                             | 11,239 | 11,424 | -1.6%  |
| Adjusted Non-Technical Losses (3)        | 8,522  | 8,667  | -1.7%  |
| NTL - Conventional Treatment             | 1,202  | 1,217  | -1.2%  |
| NTL - Risk Areas                         | 7,320  | 7,450  | -1.7%  |
| Duration of Interruptions - DEC          | 6.2h   | 7.4h   | -15.9% |
| Frequency of Interruptions - FEC         | 3.0x   | 3.2x   | -6.3%  |

### LIGHT Energia + COM (Generation + Trading)

|                                         | 2Q25 | 2Q24 | YoY Δ% | 6M25 | 6M24 | YoY Δ% |
|-----------------------------------------|------|------|--------|------|------|--------|
| <b>Operational Indicators (avg. MW)</b> |      |      |        |      |      |        |
| Net Guaranteed Capacity (Light Energia) | 444  | 478  | -7.2%  | 464  | 481  | -3.6%  |
| Allocated Energy (Light Energia)        | 413  | 470  | -12.1% | 465  | 455  | 2.3%   |
| Traded Energy (Light Energia + Com.)    | 790  | 521  | 51.5%  | 760  | 512  | 48.3%  |

#### Notes:

(1) EBITDA excluding NRV, other operating income/expenses, equity income, the mark-to-market effect of Light COM contracts, and non-recurring items, as per the reconciliation presented in Annex I.

(2) Low voltage billed market and non-technical losses are adjusted for non-recurring items.



## Billed Market

### BILLED SALES PER SEGMENT (GWh)

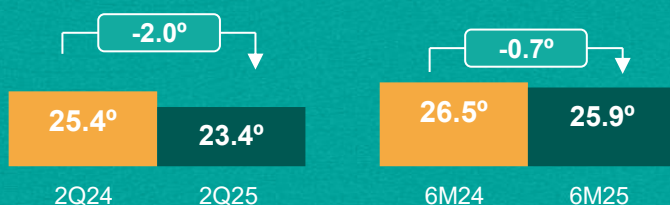
|                              | 2Q25         | 2Q24         | Δ%     | 6M25          | 6M24          | Δ%     |
|------------------------------|--------------|--------------|--------|---------------|---------------|--------|
| <b>Captive</b>               | <b>3,119</b> | <b>3,630</b> | -14.1% | <b>7,070</b>  | <b>7,728</b>  | -8.5%  |
| Residential                  | 1,911        | 2,139        | -10.7% | 4,413         | 4,513         | -2.2%  |
| Commercial                   | 725          | 910          | -20.4% | 1,607         | 1,890         | -15.0% |
| Industrial                   | 45           | 67           | -32.6% | 100           | 139           | -28.3% |
| Other                        | 438          | 514          | -14.7% | 950           | 1,187         | -19.9% |
| <b>Grid Usage</b>            | <b>2,866</b> | <b>2,866</b> | 0.0%   | <b>5,873</b>  | <b>5,574</b>  | 5.4%   |
| Commercial                   | 996          | 960          | 3.8%   | 2,117         | 1,933         | 9.5%   |
| Industrial                   | 1,231        | 1,197        | 2.8%   | 2,436         | 2,410         | 1.1%   |
| Utilities                    | 257          | 336          | -23.6% | 527           | 618           | -14.7% |
| Other                        | 382          | 373          | 2.3%   | 792           | 613           | 29.3%  |
| <b>Adjusted Billed Sales</b> | <b>5,985</b> | <b>6,497</b> | -7.9%  | <b>12,943</b> | <b>13,302</b> | -2.7%  |

The adjusted billed market totaled 5,985 GWh, a decrease of 512 GWh (-7.9% YoY), reflecting lower average temperatures and the growth of Distributed Generation (DG) during the period. In 2Q25, the average temperature in the concession area was 23.4°C, 2.0°C below the 25.4°C recorded in 2Q24, and the number of days with thermal anomalies<sup>2</sup> dropped by around 78%, significantly reducing the demand for residential and commercial cooling.

In 2025, the adjusted billed market amounted to 12,943 GWh, a drop of 359 GWh (-2.7% YoY). In the first half of the year, the average temperature was 25.9°C, 0.7°C lower than the 26.5°C recorded in 1H24, and the number of days with thermal anomalies<sup>2</sup> fell by approximately 49%, contributing to the negative performance of adjusted consumption year to date.

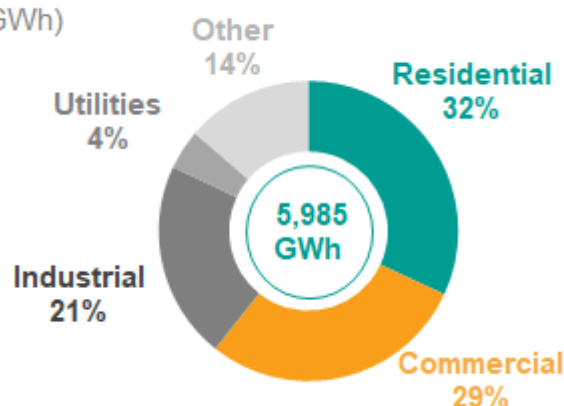
#### AVERAGE TEMPERATURE

(°C)



#### ENERGY MARKET (2Q25)

(GWh)



#### Notes:

- (1) Billed market adjusted for non-recurring items.
- (2) Days when the maximum daily temperature exceeds the monthly average of the last 10 years by  $\geq 5^{\circ}\text{C}$ .



The aggregate commercial segment (captive + grid usage) consumed 1,721 GWh in 2Q25, a decrease of 149 GWh (-8.0% YoY). The decline reflected milder weather, despite continued positive economic activity: in the quarter, IBGE recorded changes of +2.7% in the volume of services (PMS) and -0.9% in expanded retail (PMC) in the state of Rio de Janeiro.

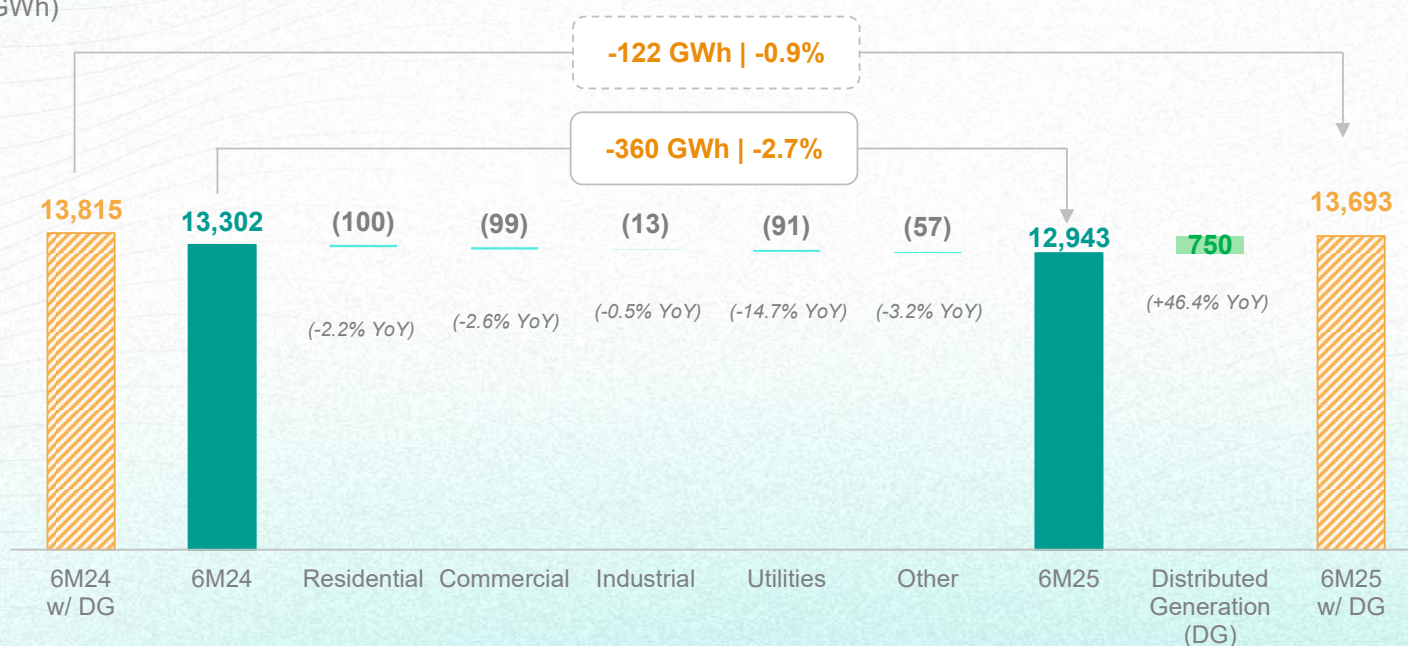
In 2025, commercial consumption reached 3,724 GWh, a decrease of 99 GWh (-2.6% YoY), partially offset by the resilience of the services and tourism sectors in the concession area. The aggregate industrial segment totaled 1,276 GWh in 2Q25, an increase of 12 GWh (+0.9% YoY), in line with the +7.1% YoY growth in the industrial production index of the state of Rio de Janeiro during the period. In 2025, industrial consumption amounted to 2,536 GWh, a marginal variation of -13 GWh (-0.5% YoY).



## GENERATION DISTRIBUTION IMPACT (DG) <sup>2</sup>

### BILLED ENERGY MARKET (CAPTIVE + GRID USAGE)

(GWh)



In 2025, compensated and simultaneous distributed generation (DG) totaled 750 GWh, an increase of 237 GWh (+46.3% YoY) compared to 6M24. As a result, DG came to represent approximately 5.5% of the Distributor's total market (vs. 3.7% in 6M24).

#### Notes:

- (1) Monthly Trade and Services Survey for June, 2025;
- (2) Billed market adjusted for non-recurring items.



## Revenue Protection Measures against Non-Technical Losses

In the 12-month period ended June 2025, total losses<sup>1</sup> (PT) reached 11,239 GWh, a reduction of 186 GWh compared to the previous year (-1.6% YoY), with declines observed both in conventional treatment areas – ATC (-4.1% YoY) and in Risk Areas (-1.1% YoY).

The indicator of total losses over the grid load (last 12 months) ended the quarter at 30.2%, remaining stable compared to the previous year (30.2% in Jun/24).

Non-technical losses<sup>1</sup> (NTL) decreased by 145 GWh in the period (-1.7% YoY). This improvement was concentrated in the Risk Areas, which accounted for 86% of the NTL during the period, mainly influenced by the drop in temperatures in the concession area, especially in 2Q25.

From a regulatory perspective, non-technical losses<sup>1</sup> over the Low Voltage Billed Market (NTL/LVM<sup>1</sup>) reached 70.7%, standing 32.5 p.p. above the percentage recognized in the tariff for 2025 (38.28%). Although the gap between actual losses and the percentage recognized in the tariff resulted in an additional cost of approximately R\$1.1 billion over the past 12 months, it is worth noting that, in the half-year comparison (1H25 vs. 1H24), this cost decreased by approximately 21%, due to a combination of the lower energy purchase price (PMIX) and a reduction in the volume of energy not recognized under the regulatory framework.

## Loss Combat Plan

In 2025, the network shielding project expanded to 7,400 customers within the concession area. Combined with the progress made in 2024, the initiative has surpassed 15,000 shielded customers in regions where losses once reached 38% and are now consistently below 10%, with a low recurrence rate compared to unshielded areas. The project is expected to continue advancing in the second half of the year, with a target of reaching 30,000 shielded customers by year-end.

As for the inspection program, the strategy of prioritizing actions in ATC regions has proven effective. Even with a similar number of normalizations as in 2024, 80% of the customers remained free from fraud recurrence through June, compared to 51% in the same period last year.

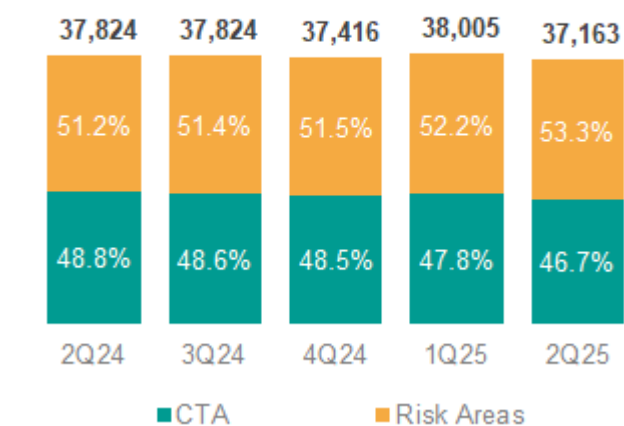
**Note:**  
(1) Low voltage billed market and non-technical losses are adjusted for non-recurring items.



## MARKET<sup>1</sup>

### GRID LOAD

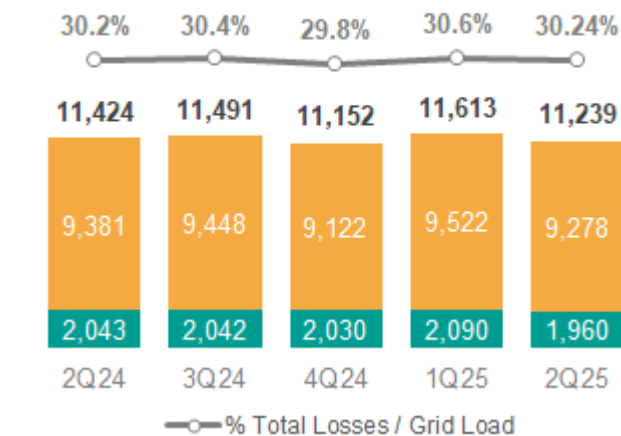
(GWh; LTM)



## LOSSES<sup>1</sup>

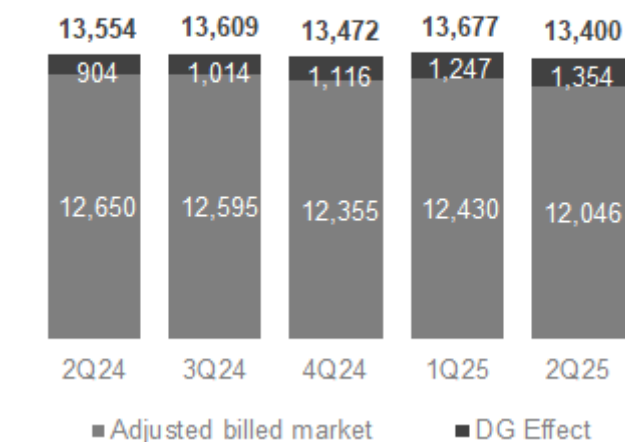
### TOTAL LOSS (TL)

(GWh; LTM)



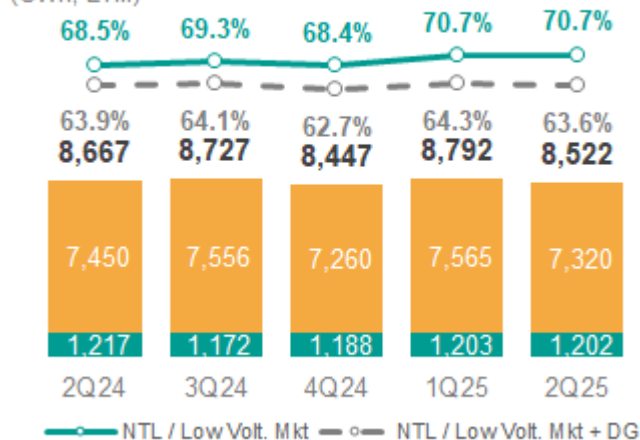
### LOW VOLTAGE MARKET

(GWh; LTM)



### NON-TECHNICAL LOSSES (NTL)

(GWh; LTM)



#### Notes:

CTA = Conventional Treatment Areas

(1) Low voltage billed market and non-technical losses are adjusted for non-recurring items.

(2) Distributed Generation (DG) considers the amount of energy offset in the Company's revenue and simultaneous consumption.



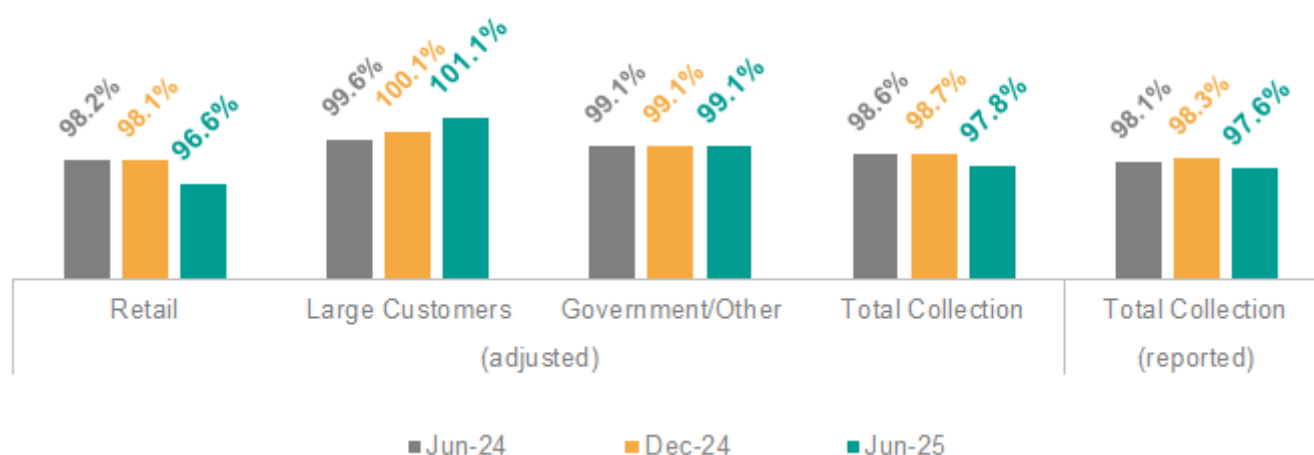
## Collection

Total collection reached 97.8%<sup>1</sup> in the 12-month period ended June 2025, down 0.8 p.p. compared to the same period last year. The decline was mainly driven by lower collection levels in the Retail segment.

It is also worth noting that, since late 2022, the Company has undertaken a series of reviews of its collection processes. These initiatives aimed to unlock operational improvements aligned with Light's restructuring pillars, ensuring its business model is more accurately and consistently reflected. As a result, the structural changes significantly improved the collection rate, particularly in the Retail segment, bringing the indicator to record levels. The Company believes it has now reached maturity in these adjustments and does not foresee significant room for further gains in the coming periods.

### COLLECTION RATE BY SEGMENT

(LTM)



Note:

(1) Adjusted for non-recurring items (ex-REN).



## Quality

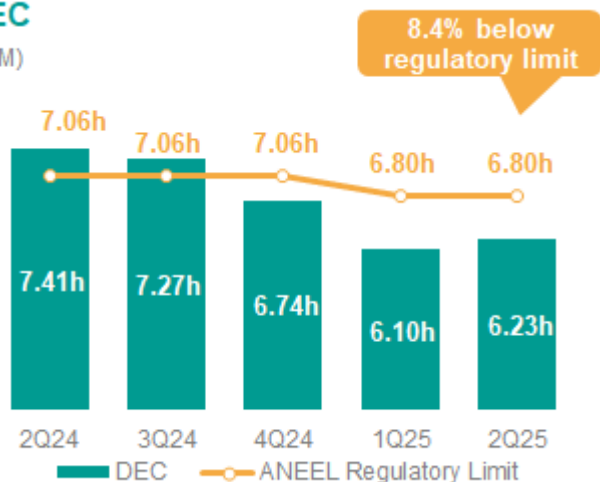
The equivalent duration of power supply interruptions per consumer unit (DEC) was 6.23 hours in the 12 months ended 2Q25, a reduction of 7.6% (-0.57h) from 4Q24, and remained 8.4% below Aneel's regulatory limit of 6.80 hours. The equivalent frequency of interruptions (FEC) reached 2.95 times, a 3.0% decline (-0.09x) versus 4Q24, staying 34.4% below the regulatory threshold of 4.50 times.

Since the second half of 2024, the Company has intensified its structural initiatives to ensure the maintenance and continuous improvement of service quality, through (i) process and system optimization; (ii) expansion of field teams (both internal and third-party); and (iii) increased investments in the electricity grid.

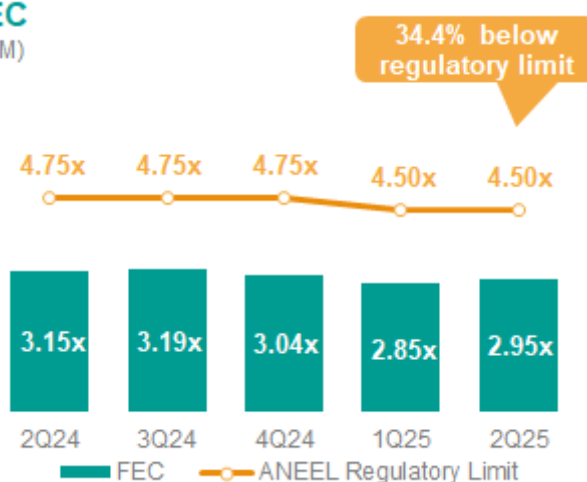
These actions have kept the quality indicators at historically low levels and below regulatory limits, even in a challenging semester that saw a 27% increase in emergency occurrences compared to 6M24.

Highlights from 6M25 include a 40% reduction in average emergency response time (TMAE) and nearly 60% fewer outages lasting more than 24 hours, compared to 6M24.

DEC  
(LTM)



FEC  
(LTM)



## Net Revenues

### NET REVENUES (R\$ mn)

|                                    | 2Q25         | 2Q24         | Δ%     | 6M25          | 6M24          | Δ%     |
|------------------------------------|--------------|--------------|--------|---------------|---------------|--------|
| <b>Energy Supply</b>               | <b>4,072</b> | <b>4,868</b> | -16.4% | <b>9,412</b>  | <b>9,745</b>  | -3.4%  |
| Residential                        | 2,093        | 2,295        | -8.8%  | 4,874         | 4,673         | 4.3%   |
| Industrial                         | 62           | 89           | -30.7% | 135           | 178           | -24.0% |
| Commercial                         | 900          | 1,125        | -20.0% | 1,974         | 2,255         | -12.5% |
| Public Sector                      | 331          | 382          | -13.2% | 698           | 759           | -8.1%  |
| Others                             | 100          | 170          | -41.2% | 199           | 410           | -51.6% |
| Unbilled Supply                    | (316)        | 29           | -      | (124)         | (20)          | 517.7% |
| Grid Usage (Free Market Customers) | 902          | 779          | 15.9%  | 1,655         | 1,489         | 11.1%  |
| Short-Term Energy                  | -            | -            | -      | 2             | -             | -      |
| <b>Other Revenues</b>              | <b>860</b>   | <b>577</b>   | 49.1%  | <b>1,050</b>  | <b>758</b>    | 38.5%  |
| Sectorial Assets/Liabilities (CVA) | 234          | 140          | 66.7%  | (270)         | (117)         | 130.1% |
| Construction Revenue               | 331          | 185          | 78.4%  | 602           | 342           | 75.9%  |
| Subsidies CDE                      | 175          | 117          | 49.7%  | 343           | 231           | 48.3%  |
| NRV (Net Realizable Value)         | 84           | 90           | -6.2%  | 286           | 228           | 25.4%  |
| Receita Não Faturada de Aporte     | 11           | 18           | -41.4% | 35            | 38            | -6.8%  |
| Other Operating Income             | 26           | 26           | -1.4%  | 52            | 35            | 48.0%  |
| <b>Gross Revenue</b>               | <b>4,932</b> | <b>5,445</b> | -9.4%  | <b>10,462</b> | <b>10,503</b> | -0.4%  |
| Deductions                         | (1,779)      | (1,941)      | -8.3%  | (3,816)       | (3,894)       | -2.0%  |
| <b>Net Revenue</b>                 | <b>3,153</b> | <b>3,504</b> | -10.0% | <b>6,646</b>  | <b>6,610</b>  | 0.6%   |
| <b>Adjusted Net Revenue*</b>       | <b>2,738</b> | <b>3,246</b> | -15.7% | <b>5,758</b>  | <b>6,138</b>  | -6.2%  |

(\*) Net revenue excluding NRV, construction revenue and non-recurring effects.

Light SESA's adjusted net revenue amounted to R\$5.8 billion in 6M25, reflecting a 6.2% reduction compared to the same period in the previous year. This performance is mainly explained by (i) lower temperatures in 2Q25, which impacted overall market volumes, and (ii) the effect of customer migration from the captive to the free market, where consumers are charged only the wire tariff instead of the combined wire and energy tariff.



## Gross Margin

### ADJUSTED GROSS MARGIN (R\$ mn)

|                       | 2Q25    | 2Q24    | Δ%     | 6M25    | 6M24    | Δ%    |
|-----------------------|---------|---------|--------|---------|---------|-------|
| Adjusted Net Revenue* | 2,738   | 3,246   | -15.7% | 5,758   | 6,138   | -6.2% |
| (-) Energy purchase   | (2,120) | (2,265) | -6.4%  | (4,217) | (4,577) | -7.9% |
| Adjusted Gross Margin | 617     | 981     | -37.1% | 1,541   | 1,561   | -1.3% |

(\*) Net revenue excluding NRV, construction revenue and non-recurring effects

Adjusted gross margin — excluding construction revenue, NRV, and non-recurring effects — reached R\$1.5 billion in 6M25, a 1.3% decrease compared to the same period last year, in line with the reduction in net revenue, which was also affected by the unbilled consumption line over the periods. These impacts were partially mitigated by the positive effect of lower energy purchase costs on losses. The Company's weighted average price (Pmix) was 17% lower than in the same period of the prior year, reflecting the termination, at the end of 2024, of an energy purchase agreement with significant volume and price.



## EBITDA

EBITDA, adjusted for NRV, totaled R\$620 million in 6M25, an increase of 6.8% compared to the same period of the previous year. Maintaining comparability between periods and considering the non-recurring adjustments that impacted EBITDA in 2024, the DisCo's Adjusted EBITDA<sup>1</sup> for the year-to-date period totaled R\$674 million, representing an 11% year-on-year decrease. In the quarter, Adjusted EBITDA reached R\$203 million (-67% YoY), impacted by net margin.

Among the positive highlights were the improvement in (i) PECLD in the quarter (neutral in the half-year) and (ii) the reduction in contingency expenses.

In the year-to-date period, PECLD expenses, excluding the non-recurring effects observed in 2024, remained in line with the same period of the previous year (-0.6% YoY). In the last 12 months, the ratio of adjusted PECLD to gross revenue<sup>2</sup> was 2.1% in Jun/25 (versus 3.1% in the same period last year).

Total contingency expenses decreased by R\$12 million year-to-date (-6.9% YoY), mainly due to the reduction in the volume of new lawsuits filed, especially those related to civil litigation. As previously noted, initiatives aimed at improving internal processes are beginning to yield results, reducing both the filing of new claims and, when applicable, litigation loss costs.

Regarding PMSO expenses (excluding the non-recurring effects related to Ilha do Governador in 2024), the amount recorded in the year-to-date period increased by R\$73 million (+15.7% YoY). This increase was mainly related to (i) greater efforts to ensure the quality of supply and customer service, which have been ongoing over the last few quarters, and (ii) intensified collection and revenue protection actions. In the period, PMSO was also impacted by higher costs such as consulting services and specific adjustments to the organizational structure.

**Note:**

(1) Adjusted EBITDA = CVM EBITDA, excluding VNR, Other operating income/expenses, Equity income and non-recurring items, as reconciled in Annex I.



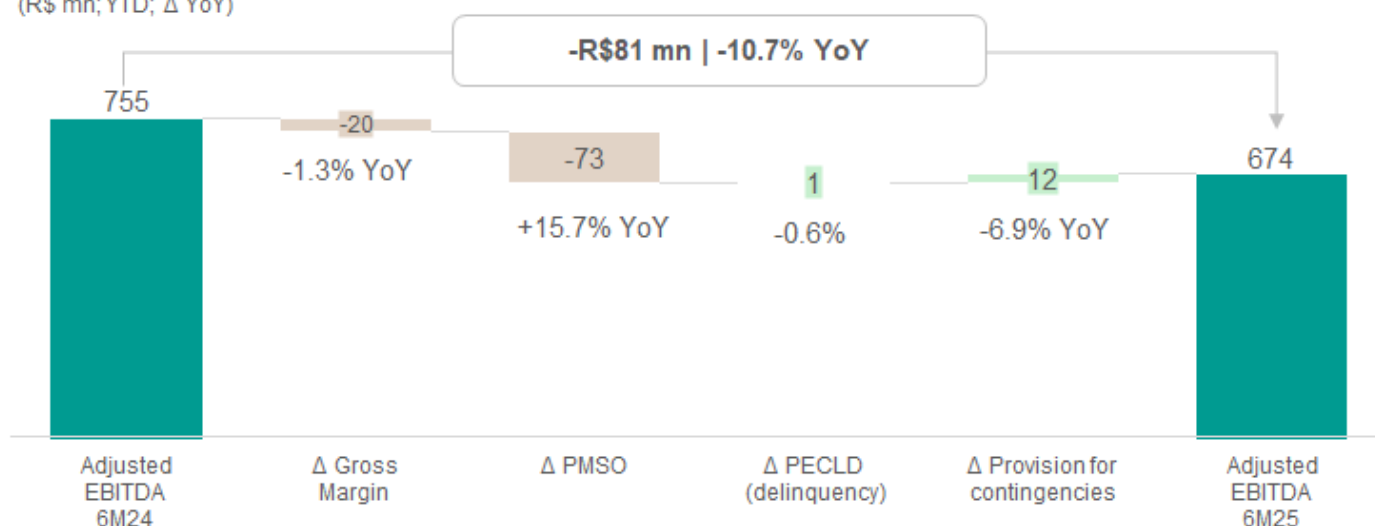
## EBITDA (continued)

As mentioned in the quality section, the increase in the network maintenance structure (with own teams and third parties) has impacted both the personnel lines (own teams) and the services lines (third parties and fleet rental) and materials (equipment, PPE, CPE).

The Company has a robust but depreciated asset network. As the Company advances with projects to modernize its infrastructure, according to its investment plan, as well as improve processes and systems, we will observe a reduced need for PMSO expenses aimed at maintaining the quality of the Company's services.

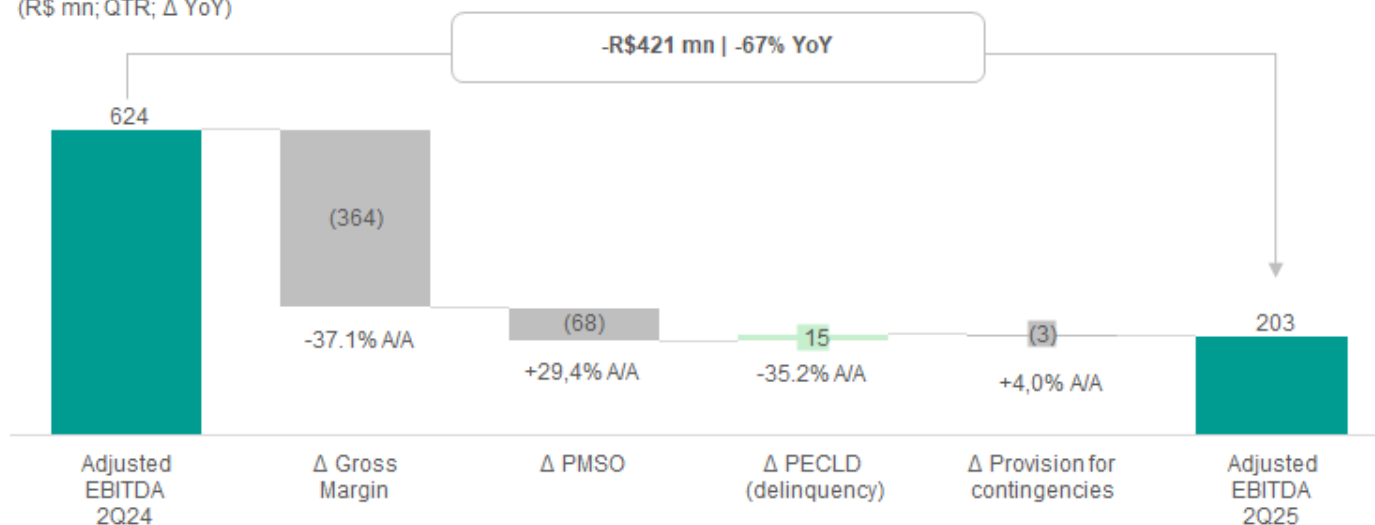
### ADJUSTED EBITDA - YEAR-TO-DATE

(R\$ mn; YTD; Δ YoY)



### ADJUSTED EBITDA - QUARTER

(R\$ mn; QTR; Δ YoY)



#### Note:

(1) Adjusted EBITDA = CVM EBITDA, excluding VNR, Other operating income/expenses, Equity income and non-recurring items, as reconciled in Annex I.



## Financial Results

### FINANCIAL RESULT (R\$ mn)

|                                | 2Q25        | 2Q24         | Δ%      | 6M25         | 6M24         | Δ%     |
|--------------------------------|-------------|--------------|---------|--------------|--------------|--------|
| <b>Cost of Debt</b>            | <b>(11)</b> | <b>(455)</b> | -97.6%  | <b>(100)</b> | <b>(773)</b> | -87.0% |
| Net Charges                    | (90)        | (203)        | -55.4%  | (180)        | (394)        | -54.4% |
| Δ FX Exchange and Monetary     | 51          | (278)        | -       | 72           | (419)        | -      |
| Financial Investments          | 68          | 26           | 162.1%  | 119          | 40           |        |
| Fair Value Adjust.             | (40)        | -            | -       | (112)        | -            | -      |
| <b>Financial Revenue /Exp.</b> | <b>(54)</b> | <b>(3)</b>   | 1789.1% | <b>(107)</b> | <b>(25)</b>  | 325.9% |
| Interest Installments          | 15          | 17           | -9.2%   | 31           | 65           | -52.5% |
| Balance Accounts Adjust.       | (16)        | 6            | -       | (25)         | 2            | -      |
| CVA adjustments                | (41)        | (5)          | 668.1%  | (61)         | (30)         | 107.5% |
| Other                          | (12)        | (21)         | -42.4%  | (51)         | (62)         | -17.1% |
| <b>Financial Result</b>        | <b>(65)</b> | <b>(457)</b> | -85.8%  | <b>(207)</b> | <b>(798)</b> | -74.1% |

Year to date, the DisCo's financial result improved by 74.1% compared to the same period in 2024. This performance was mainly driven by: (i) a reduction in debt service costs following the renegotiation of liabilities, impacting 2025 results versus 2024, when debts were still accounted for under pre-restructuring terms; (ii) favorable exchange rate effects, with the currency depreciating by over 12% compared to year-end 2024; and (iii) higher returns on financial investments, reflecting both the increase in the Company's cash position and stronger investment yields during the period.

## Net Result

The DisCo ended the first half of 2025 with a profit of R\$160 million, reversing the loss of R\$311 million recorded in the same period last year. The result mainly reflects the improvement in the financial result, directly benefited by the incorporation of the effects of the Company's renegotiated debts.

#### Note:

(1) Adjusted EBITDA = CVM EBITDA, excluding VNR, Other operating income/expenses, Equity income and non-recurring items, as reconciled in Annex I.



## Investments

### DisCo CAPEX (R\$ mn)

|                              | 2Q25       | 2Q24       | Δ%      | 6M25       | 6M24       | Δ%      |
|------------------------------|------------|------------|---------|------------|------------|---------|
| <b>Electrical Assets</b>     | <b>304</b> | <b>165</b> | 84.3%   | <b>552</b> | <b>308</b> | 78.9%   |
| Loss reduction plan          | 61         | 43         | 42.4%   | 108        | 83         | 29.3%   |
| Receivables                  | 5          | 7          | -31.4%  | 9          | 14         | -37.3%  |
| Expansion                    | 104        | 65         | 61.2%   | 177        | 108        | 64.2%   |
| Maintenance                  | 134        | 50         | 166.5%  | 257        | 103        | 150.9%  |
| <b>Non-electrical Assets</b> | <b>95</b>  | <b>50</b>  | 88.9%   | <b>135</b> | <b>75</b>  | 79.2%   |
| Commercial                   | 0          | 3          | -87.1%  | 1          | 4          | -83.9%  |
| IT                           | 72         | 47         | 55.4%   | 105        | 69         | 51.6%   |
| Other                        | 22         | 1          | 2223.7% | 29         | 2          | 1412.6% |
| <b>Total</b>                 | <b>399</b> | <b>215</b> | 85.4%   | <b>686</b> | <b>383</b> | 79.0%   |

In 2Q25, the DisCo's capital expenditures reached R\$399 million, an increase of R\$184 million (85.4%) compared to 2Q24. This growth was primarily driven by network expansion and maintenance initiatives aimed at enhancing supply reliability and quality, as well as improving operational efficiency. The quarter also saw higher spending on replacing transformers damaged by weather events and rising crime, along with investments in modernizing network automation and control systems.

In the first half of 2025, capital expenditures totaled R\$686 million, up R\$303 million (79.0%) year-over-year. This performance highlights the consistent resumption and execution of the annual plan, which focuses on (i) network modernization and structured quality improvements to ensure the long-term sustainability of supply and deliver productivity gains, and (ii) loss-reduction initiatives, particularly in Conventional Treatment areas and regions adjacent to risk areas.



## Indebtedness

### INDEBTEDNESS AT FAIR VALUE (R\$ mn)

|                      | 2Q25         | 2Q24         | Δ%            | 1Q25         | Δ%            |
|----------------------|--------------|--------------|---------------|--------------|---------------|
| <b>Gross Debt</b>    | <b>6,163</b> | <b>9,827</b> | <b>-37.3%</b> | <b>6,186</b> | <b>-0.4%</b>  |
| <b>Short-term</b>    | <b>75</b>    | <b>9,827</b> | <b>-99.2%</b> | <b>90</b>    | <b>-16.8%</b> |
| Foreign currency     | 73           | 7,226        | -99.0%        | 14           | 425.5%        |
| Local currency       | 1            | 2,601        | -99.9%        | 76           | -98.1%        |
| <b>Long-term</b>     | <b>6,088</b> | <b>-</b>     | <b>-</b>      | <b>6,096</b> | <b>-0.1%</b>  |
| Foreign currency     | 4,770        | -            | -             | 4,722        | 1.0%          |
| Local currency       | 1,318        | -            | -             | 1,374        | -4.1%         |
| <b>Cash Position</b> | <b>1,814</b> | <b>1,084</b> | <b>67.3%</b>  | <b>2,007</b> | <b>-9.6%</b>  |
| <b>Net Debt</b>      | <b>4,349</b> | <b>8,743</b> | <b>-50.3%</b> | <b>4,179</b> | <b>4.1%</b>   |

The DisCo's gross debt ended the period at R\$6.2 billion, a 37.3% reduction from the previous year, reflecting Light's debt restructuring, completed in December with the issuance of new instruments, in line with the conditions approved in the Judicial Reorganization Plan and the outcome of the payment option selection process.

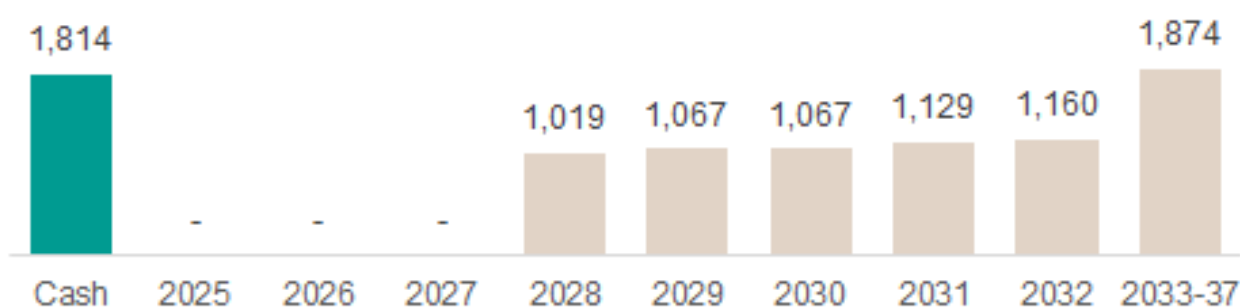
Net debt closed the quarter at R\$4.3 billion, down 50.3% year-over-year, supported by both the restructuring effects and, most notably, the stronger cash position during the period.

As of June 2025, the average maturity of the principal of Light SESA's debt was 7.3 years.

## Indebtedness (continued)

### DEBT AMORTIZATION SCHEDULE

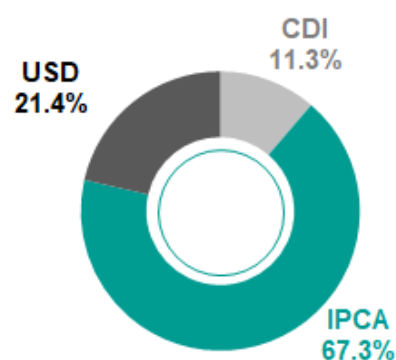
(R\$ million)



The debt restructuring completed in 4Q24 also led to an adjustment in the DisCo debt profile, bringing it more in line with its business model.

For the portion of debt still denominated in foreign currency, the Company is evaluating hedge strategies, even for short-term maturities, to partially offset the impact of increased foreign exchange exposure.

#### DEBT BY INDEX



#### INDEBTEDNESS BY INSTRUMENT (R\$ mn, 2Q25)

|                     | Face Value   | Fair Value Adjust. | Fair Value   |
|---------------------|--------------|--------------------|--------------|
| IPCA + 5%           | 3,374        | (405)              | 2,969        |
| IPCA + 3%           | 1,702        | (524)              | 1,179        |
| USD @ 4.21%         | 1,056        | (135)              | 921          |
| USD @ 2.26%         | 566          | (167)              | 399          |
| Financial Creditors | 706          | (11)               | 696          |
| <b>Total</b>        | <b>7,404</b> | <b>(1,241)</b>     | <b>6,163</b> |



## Hydrology remains critical in 2Q25

In 2025, unfavorable hydrological conditions resulted in Stored Energy (EAR) levels below those recorded in 2024, particularly in 2Q25. Contrary to the historical pattern of reservoir recovery during the wet season, storage levels remained stable versus 1Q25, increasing operational pressure on the National Interconnected System (SIN).

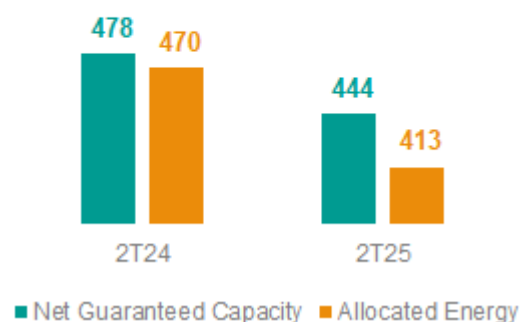
In the Southeast/Central-West subsystem, the SIN's main reservoir, Affluent Natural Energy (ENA) averaged around 75% of the Long-Term Average (MLT) in 2025, driving up the Difference Settlement Price (PLD) amid heightened hydrological risk perceptions.

On the demand side, the second quarter posted a marginal 0.3% decline versus 2Q24. In the first half of the year (Jan–Jun), however, SIN load grew by 3% year-over-year.

Light maintained its strategy of seasonalizing the Physical Guarantee (GF) in 2025, prioritizing energy allocation in the second half to mitigate risks associated with the Energy Reallocation Mechanism (MRE), PLD, and the SIN's historical inflow patterns. Net GF and Allocated Energy trended lower over the quarters, reflecting the deterioration in the Generation Scaling Factor (GSF) and reduced generation at PCH Lajes compared to 2024.

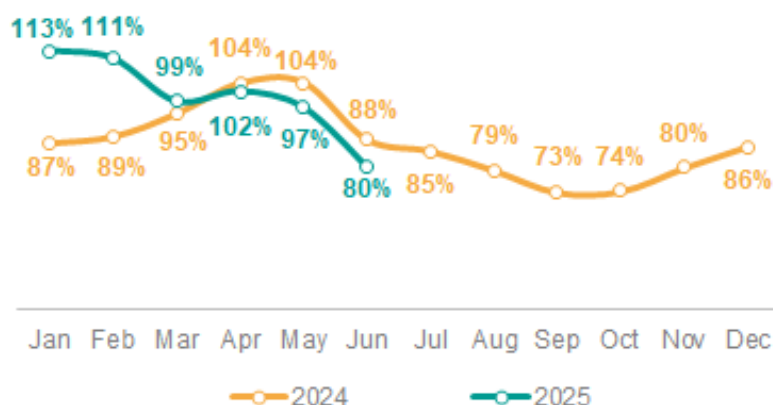
### GUARANTEED CAPACITY AND ALLOCATED ENERGY

(MWmed)



### GSF

(%)



Note:

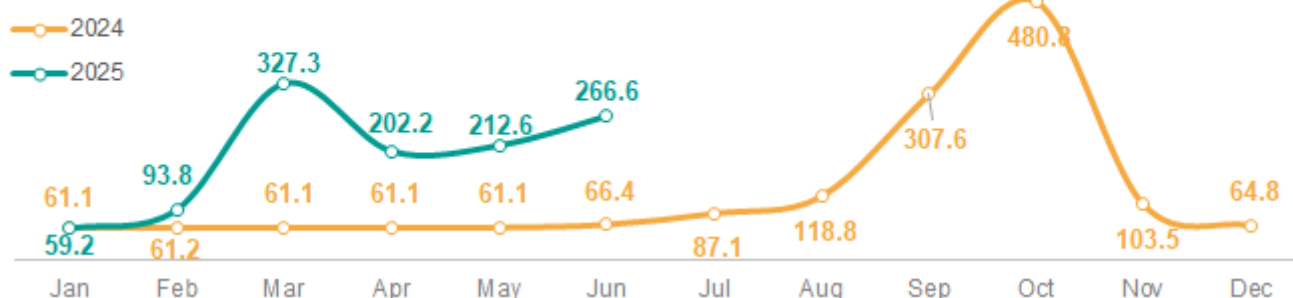
(1) Net Guarantee Capacity excludes internal and pumping losses.



In 2Q25, the PLD rose sharply, driven by deteriorating inflows in the SIN and unfavorable hydrological outlooks, advancing from R\$202.20/MWh in April 2025 to R\$266.00/MWh in June 2025.

### AVERAGE MONTHLY PLD SOUTHEAST / MIDWEST

(R\$/MWh)



## EBITDA

In 6M25, the volume traded by the Generation and Trading segments totaled 760 MWmed, an increase of 48.3% compared to 6M24 (512 MWmed), reflecting the operational strength of these businesses and their focus on capturing more attractive margins.

Combined net revenue reached R\$581 million in 6M25, an increase of 26.4% year over year. Gross margin for the first half totaled R\$284 million, representing a reduction of 23.8% or R\$89 million compared to the same period last year, due to the higher volume of energy trading coupled with the termination of significant contracts at higher prices, which were replaced with new agreements at lower average prices, in line with current market conditions.

Combined Adjusted EBITDA for the Generation and Trading operations was R\$242 million in 6M25, a decrease of 29.3% year over year.

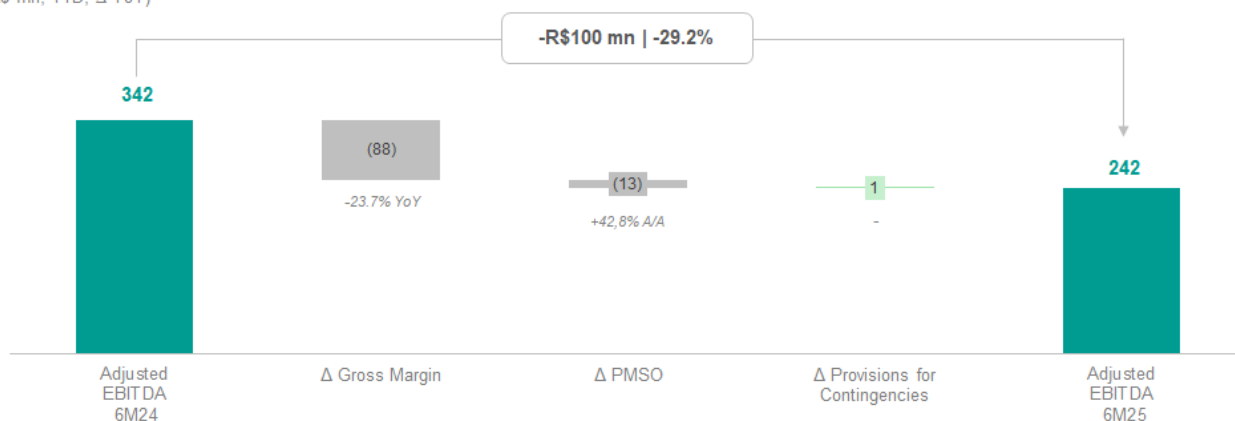
#### Note:

(1) EBITDA excludes other operating income/expenses and the mark-to-market effect (MtM) of Light COM contracts.



### ADJUSTED EBITDA - YEAR-TO-DATE

(R\$ mn, YTD, Δ YoY)



### ADJUSTED EBITDA - QUARTER

(R\$ mn, quarter, Δ YoY)



#### Note:

(1) EBITDA excludes other operating income/expenses and the mark-to-market effect (MtM) of Light COM contracts.



## Financial Results

### FINANCIAL RESULT (R\$ mn)

|                                | 2Q25       | 2Q24         | Δ%     | 6M25      | 6M24         | Δ%    |
|--------------------------------|------------|--------------|--------|-----------|--------------|-------|
| <b>Cost of Debt</b>            | <b>48</b>  | <b>(136)</b> | -      | <b>86</b> | <b>(160)</b> | -     |
| Net Charges                    | (13)       | (22)         | -43.1% | (44)      | (38)         | 15.2% |
| Δ FX Exchange and Monetary     | 29         | (123)        | -      | 71        | (166)        | -     |
| Swap Operations                | (0)        | (20)         | -99.5% | 1         | (14)         | -     |
| Financial Investments          | 33         | 29           | 13.3%  | 60        | 58           | -     |
| Fair Value Adjust.             | (1)        | -            | -      | (2)       | -            | -     |
| <b>Financial Revenue /Exp.</b> | <b>(0)</b> | <b>(16)</b>  | -99.9% | <b>4</b>  | <b>(14)</b>  | -     |
| Interest Installments          | -          | -            | -      | -         | -            | -     |
| Balance Accounts Adjust.       | (1)        | (0)          | -      | (1)       | (0)          | -     |
| CVA adjustments                | -          | -            | -      | -         | -            | -     |
| Other                          | 1          | (16)         | -      | 5         | (14)         | -     |
| <b>Financial Result</b>        | <b>48</b>  | <b>(152)</b> | -      | <b>90</b> | <b>(174)</b> | -     |

For the year to date ended June 2025, Light Energia + Com. reported a positive financial result of R\$73 million, reversing the negative R\$187 million recorded in the same period of the previous year. This performance primarily reflects (i) the foreign exchange variation in the period, with the Brazilian real appreciating more than 12% against the U.S. dollar, and (ii) the recognition of a gain of approximately R\$16 million from the partial repurchase offer (Reverse Auction) of Light Energia's bonds.

**Subsequent event:** At the end of July, Light Energia entered into a hedge transaction for the remaining balance of its 4.375% Notes due June 2026 (Light Energia Bonds), in the amount of US\$159 million.

## Net Result

The combined operations of Light Energia and Light Comercializadora reported net income of R\$271 million in 6M25, primarily driven by the mark-to-market accounting effect on Trading's contracts and the improvement in the financial result. Excluding the mark-to-market accounting effect, net income for 6M25 would have totaled R\$133 million.



## Investments

### GENERATION CAPEX (R\$ mn)

|               | 2Q25      | 2Q24      | Δ%           | 6M25      | 6M24      | Δ%           |
|---------------|-----------|-----------|--------------|-----------|-----------|--------------|
| Recurring     | 20        | 14        | 43.1%        | 28        | 21        | 33.1%        |
| Bypass Tunnel | 0         | 4         | -88.9%       | 1         | 8         | -92.3%       |
| <b>Total</b>  | <b>21</b> | <b>19</b> | <b>11.5%</b> | <b>29</b> | <b>30</b> | <b>-2.6%</b> |

Capital expenditures in the Generation segment totaled R\$21 million in 2Q25 (11.5% YoY) and R\$29 million in 2025 (-2.6% YoY).

The increase in 2Q25 was primarily driven by the modernization of the pumping systems at the Vigário and Santa Cecília pumping stations. The company also made significant progress in refurbishing and upgrading equipment and systems at its hydroelectric plants, with the objective of enhancing efficiency and operational reliability. Light Energia continues to evaluate new strategic investment opportunities aimed at optimizing its infrastructure and maintaining the excellence of its generation assets.



## Indebtedness

### GENERATION INDEBTEDNESS (R\$ mn)

|                      | 2Q25         | 2Q24         | Δ%            | 1Q25         | Δ%            |
|----------------------|--------------|--------------|---------------|--------------|---------------|
| <b>Gross Debt</b>    | <b>1,767</b> | <b>2,080</b> | <b>-15.1%</b> | <b>2,097</b> | <b>-15.8%</b> |
| <b>Short-term</b>    | <b>1,109</b> | <b>1,193</b> | <b>-7.1%</b>  | <b>721</b>   | <b>53.8%</b>  |
| Foreign currency     | 259          | 13           | 1892.4%       | 491          | -47.3%        |
| Local currency       | 850          | 1,180        | -28.0%        | 229          | 270.2%        |
| <b>Long-term</b>     | <b>658</b>   | <b>887</b>   | <b>-25.8%</b> | <b>1,376</b> | <b>-52.2%</b> |
| Foreign currency     | 658          | 887          | -25.8%        | 703          | -6.4%         |
| Local currency       | -            | -            | -             | 673          | -             |
| <b>Cash Position</b> | <b>1,216</b> | <b>1,162</b> | <b>4.7%</b>   | <b>1,450</b> | <b>-16.2%</b> |
| <b>Net Debt</b>      | <b>551</b>   | <b>919</b>   | <b>-40.0%</b> | <b>647</b>   | <b>-14.9%</b> |

In 2Q25, Light Energia reported gross debt of R\$1.8 billion, a 15.1% reduction compared to the same quarter of the previous year, reflecting: (i) the effect of the outcome of the Reverse Auction; and (ii) the exchange rate variation in the period (the U.S. dollar declined by around 12% between Dec/24 and Jun/25). As previously mentioned, in relation to the Reverse Auction, approximately US\$51 million were repurchased, representing 24.19% of the outstanding Notes, with a minimum discount of 5%.

Net debt totaled R\$551 million, a 40% reduction year-on-year, as a result of the combination of the reduction in gross debt and the increase in the cash position in the period.

### INDEBTEDNESS BY INSTRUMENT (R\$ mn, 2Q25)

|              | Face Value   | Fair Value Adjust. | Fair Value   |
|--------------|--------------|--------------------|--------------|
| IPCA + 4.85% | 687          | -                  | <b>687</b>   |
| USD @ 4.375% | 852          | (3)                | <b>849</b>   |
| CDI + 2%     | 243          | -                  | <b>243</b>   |
| CDI + 2.85%  | 18           | -                  | <b>18</b>    |
| <b>Total</b> | <b>1,770</b> | <b>(3)</b>         | <b>1,767</b> |

#### Note:

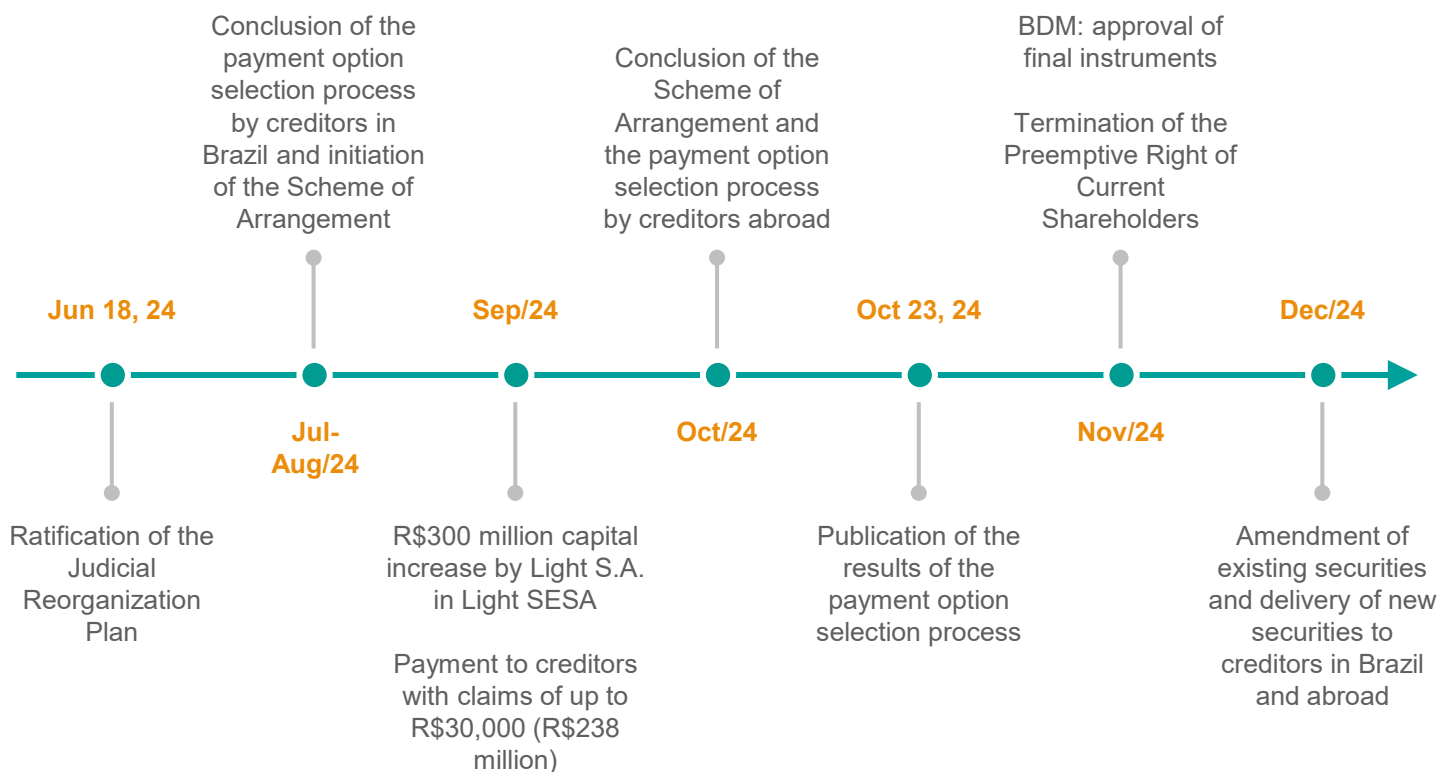
(1) To find out more about the conditions of the new instruments, access: <https://ri.light.com.br/en/disclosures-and-results/debt-issuance/>



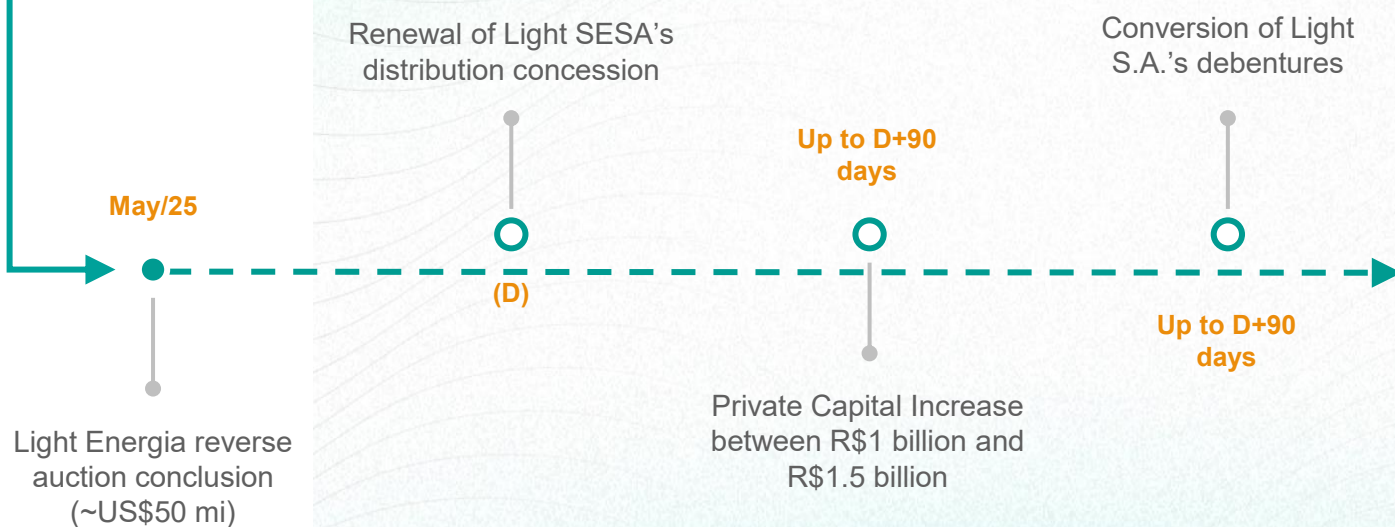
# Key Steps of the Judicial Reorganization



## COMPLETED STEPS



## NEXT STEPS



## Annex I - Reconciliation of EBITDA

### CONSOLIDATED (R\$ mn)

|                                           | 2Q25        | 2Q24         | Δ%     | 6M25         | 6M24         | Δ%     |
|-------------------------------------------|-------------|--------------|--------|--------------|--------------|--------|
| <b>Net Income (Loss)</b>                  | <b>(51)</b> | <b>(52)</b>  | -0.6%  | <b>368</b>   | <b>(409)</b> | -      |
| (-) Income Tax/Social Contribution        | (22)        | 45           | -      | (62)         | (27)         | 124.9% |
| (-) Deferred Inc. Tax/Social Contribution | (106)       | 144          | -      | (229)        | 35           | -      |
| <b>EBT</b>                                | <b>77</b>   | <b>(241)</b> | -      | <b>658</b>   | <b>(417)</b> | -      |
| (-) Depreciation and Amortization         | (228)       | (214)        | 6.9%   | (448)        | (424)        | 5.6%   |
| (-) Financial Revenue (Expense)           | (21)        | (598)        | -96.6% | (92)         | (953)        | -90.4% |
| <b>CVM EBITDA</b>                         | <b>325</b>  | <b>570</b>   | -43.0% | <b>1,198</b> | <b>960</b>   | 24.8%  |
| (-) Other Operating Revenue/Expense       | (73)        | (273)        | -73.1% | (134)        | (279)        | -52.1% |
| (+/-) Light COM. MtM effect               | (15)        | -            | -      | 138          | -            | -      |
| (-) New Replacement Value (NRV)           | 84          | 90           | -6.2%  | 286          | 228          | 25.4%  |
| (-) Non-recurring effects                 | -           | (33)         | -      | -            | (74)         | -      |
| <b>Adjusted EBITDA</b>                    | <b>329</b>  | <b>787</b>   | -58.2% | <b>908</b>   | <b>1,085</b> | -16.3% |

### DISTRIBUTION (R\$ mn)

|                                           | 2Q25        | 2Q24        | Δ%     | 6M25       | 6M24         | Δ%     |
|-------------------------------------------|-------------|-------------|--------|------------|--------------|--------|
| <b>Net Income (Loss)</b>                  | <b>(82)</b> | <b>119</b>  | -      | <b>160</b> | <b>(311)</b> | -      |
| (-) Income Tax/Social Contribution        | -           | -           | -      | -          | -            | -      |
| (-) Deferred Inc. Tax/Social Contribution | (87)        | 165         | -      | (158)      | 39           | -      |
| <b>EBT</b>                                | <b>5</b>    | <b>(45)</b> | -      | <b>319</b> | <b>(350)</b> | -      |
| (-) Depreciation and Amortization         | (194)       | (182)       | 6.8%   | (381)      | (361)        | 5.6%   |
| (-) Financial Revenue (Expense)           | (65)        | (457)       | -85.8% | (207)      | (798)        | -74.1% |
| <b>CVM EBITDA</b>                         | <b>264</b>  | <b>594</b>  | -55.6% | <b>907</b> | <b>810</b>   | 12.0%  |
| (-) Other Operating Revenue/Expense       | (23)        | (86)        | -72.7% | (54)       | (100)        | -46.4% |
| (-) New Replacement Value (NRV)           | 84          | 90          | -6.2%  | 286        | 228          | 25.4%  |
| (-) Non-recurring effects                 | -           | (33)        | -      | -          | (74)         | -      |
| <b>Adjusted EBITDA</b>                    | <b>203</b>  | <b>624</b>  | -67.5% | <b>674</b> | <b>755</b>   | -10.7% |



## Annex I - EBITDA reconciliation (cont.)

### GENERATION AND TRADING (R\$ mn)

|                                           | 2Q25       | 2Q24         | Δ%     | 6M25       | 6M24        | Δ%      |
|-------------------------------------------|------------|--------------|--------|------------|-------------|---------|
| <b>Net Income (Loss)</b>                  | <b>88</b>  | <b>(107)</b> | -      | <b>272</b> | <b>(11)</b> | -       |
| (-) Income Tax/Social Contribution        | (22)       | 45           | -      | (62)       | (28)        | 122.8%  |
| (-) Deferred Inc. Tax/Social Contribution | (19)       | (20)         | -5.4%  | (71)       | (4)         | 1499.6% |
| <b>EBT</b>                                | <b>129</b> | <b>(131)</b> | -      | <b>404</b> | <b>21</b>   | 1833.8% |
| (-) Depreciation and Amortization         | (33)       | (31)         | 4.6%   | (65)       | (63)        | 3.4%    |
| (-) Financial Revenue (Expense)           | 48         | (153)        | -      | 90         | (174)       | -       |
| <b>CVM EBITDA</b>                         | <b>113</b> | <b>52</b>    | 116.0% | <b>379</b> | <b>258</b>  | 47.2%   |
| (-) Other Operating Revenue/Expense       | (1)        | (117)        | -98.8% | (1)        | (85)        | -98.7%  |
| (+/-) Light COM. MtM effect               | (15)       | -            | -      | 138        | -           | -       |
| (-) Non-recurring effects                 | -          | -            | -      | -          | -           | -       |
| <b>Adjusted EBITDA</b>                    | <b>129</b> | <b>170</b>   | -23.9% | <b>242</b> | <b>342</b>  | -29.2%  |



## Annex II - Consolidated Quarterly Income Statement

### QUARTERLY CONSOLIDATED INCOME STATEMENT (R\$ mn)

|                                    | Adjusted     |              |        | Reported     |              |        |
|------------------------------------|--------------|--------------|--------|--------------|--------------|--------|
|                                    | 2Q25         | 2Q24         | Δ%     | 2Q25         | 2Q24         | Δ%     |
| <b>Net Operating Revenue</b>       | <b>3,456</b> | <b>3,740</b> | -7.6%  | <b>3,456</b> | <b>3,722</b> | -7.1%  |
| Purchased Electricity              | (2,274)      | (2,299)      | -1.1%  | (2,274)      | (2,299)      | -1.1%  |
| Construction Cost                  | (331)        | (185)        | 78.4%  | (331)        | (185)        | 78.4%  |
| <b>Gross profit</b>                | <b>852</b>   | <b>1,255</b> | -32.2% | <b>852</b>   | <b>1,238</b> | -31.2% |
| <b>Operating Expense</b>           | <b>(681)</b> | <b>(592)</b> | 15.0%  | <b>(681)</b> | <b>(608)</b> | 12.0%  |
| <b>PMSO</b>                        | <b>(325)</b> | <b>(255)</b> | 27.5%  | <b>(325)</b> | <b>(294)</b> | 10.5%  |
| Personnel                          | (165)        | (133)        | 24.7%  | (165)        | (133)        | 23.9%  |
| Material                           | (18)         | (9)          | 102.8% | (18)         | (9)          | 102.8% |
| Outsourced Services                | (163)        | (126)        | 29.1%  | (163)        | (129)        | 26.0%  |
| Others                             | 21           | 13           | 67.1%  | 21           | (22)         | -      |
| Depreciation and Amortization      | (228)        | (214)        | 6.9%   | (228)        | (214)        | 6.9%   |
| Contingency Provisions             | (87)         | (83)         | 5.0%   | (87)         | (83)         | 5.0%   |
| PECLD (delinquency)                | (27)         | (42)         | -35.2% | (27)         | (18)         | 47.4%  |
| Mark-to-market effect              | (15)         | -            | -      | (15)         | -            | -      |
| <b>Other Oper. Revenue/Expense</b> | <b>(73)</b>  | <b>(273)</b> | -73.1% | <b>(73)</b>  | <b>(273)</b> | -73.1% |
| <b>Financial Revenue/Expense</b>   | <b>(21)</b>  | <b>(598)</b> | -96.6% | <b>(21)</b>  | <b>(598)</b> | -96.6% |
| Financial Revenue                  | 154          | 145          | 6.5%   | 154          | 145          | 6.5%   |
| Financial Expense                  | (175)        | (743)        | -76.5% | (175)        | (743)        | -76.5% |
| <b>Income Before Taxes</b>         | <b>77</b>    | <b>(208)</b> | -      | <b>77</b>    | <b>(241)</b> | -      |
| Income Tax/Social Contribution     | (22)         | 45           | -      | (22)         | 45           | -      |
| Deferred Inc. Tax/Social Contrib.  | (106)        | 144          | -      | (106)        | 144          | -      |
| <b>Net Income</b>                  | <b>(51)</b>  | <b>(18)</b>  | 180.8% | <b>(51)</b>  | <b>(52)</b>  | -0.6%  |
| <b>Adjusted EBITDA</b>             | <b>343</b>   | <b>787</b>   | -56.3% |              |              |        |

#### Note:

(1) Adjusted EBITDA = CVM EBITDA, excluding NRV, Other operating income/expenses, Equivalence and non-recurring items and mark-to-market of Light Com. Contracts according to the reconciliation shown in Annex I.



## Annex III - Consolidated Year-to-date Income Statement

### YTD CONSOLIDATED INCOME STATEMENT (R\$ mn)

|                                          | Adjusted       |                |               | Reported       |                |               |
|------------------------------------------|----------------|----------------|---------------|----------------|----------------|---------------|
|                                          | 6M25           | 6M24           | Δ%            | 6M25           | 6M24           | Δ%            |
| <b>Net Operating Revenue</b>             | <b>7,199</b>   | <b>7,144</b>   | <b>0.8%</b>   | <b>7,199</b>   | <b>7,044</b>   | <b>2.2%</b>   |
| Purchased Electricity                    | (4,486)        | (4,638)        | -3.3%         | (4,486)        | (4,638)        | -3.3%         |
| Construction Cost                        | (602)          | (342)          | 75.9%         | (602)          | (342)          | 75.9%         |
| <b>Gross profit</b>                      | <b>2,110</b>   | <b>2,163</b>   | <b>-2.4%</b>  | <b>2,110</b>   | <b>2,064</b>   | <b>2.3%</b>   |
| <b>Operating Expense</b>                 | <b>(1,227)</b> | <b>(1,274)</b> | <b>-3.7%</b>  | <b>(1,227)</b> | <b>(1,248)</b> | <b>-1.7%</b>  |
| <b>PMSO</b>                              | <b>(590)</b>   | <b>(510)</b>   | <b>15.6%</b>  | <b>(590)</b>   | <b>(635)</b>   | <b>-7.2%</b>  |
| Personnel                                | (302)          | (269)          | 12.2%         | (302)          | (273)          | 10.6%         |
| Material                                 | (38)           | (16)           | 128.5%        | (38)           | (20)           | 84.8%         |
| Outsourced Services                      | (305)          | (252)          | 21.1%         | (305)          | (264)          | 15.5%         |
| Others                                   | 54             | 26             | 104.9%        | 54             | (78)           | -             |
| <b>Depreciation and Amortization</b>     | <b>(448)</b>   | <b>(424)</b>   | <b>5.6%</b>   | <b>(448)</b>   | <b>(424)</b>   | <b>5.6%</b>   |
| <b>Contingency Provisions</b>            | <b>(155)</b>   | <b>(167)</b>   | <b>-7.2%</b>  | <b>(155)</b>   | <b>(167)</b>   | <b>-7.2%</b>  |
| <b>PECLD (delinquency)</b>               | <b>(172)</b>   | <b>(173)</b>   | <b>-0.6%</b>  | <b>(172)</b>   | <b>(22)</b>    | <b>683.4%</b> |
| <b>Mark-to-market effect</b>             | <b>138</b>     | <b>-</b>       | <b>-</b>      | <b>138</b>     | <b>-</b>       | <b>-</b>      |
| <b>Other Oper. Revenue/Expense</b>       | <b>(134)</b>   | <b>(329)</b>   | <b>-59.3%</b> | <b>(134)</b>   | <b>(279)</b>   | <b>-52.1%</b> |
| <b>Financial Revenue/Expense</b>         | <b>(92)</b>    | <b>(953)</b>   | <b>-90.4%</b> | <b>(92)</b>    | <b>(953)</b>   | <b>-90.4%</b> |
| <b>Income Before Taxes</b>               | <b>658</b>     | <b>(392)</b>   | <b>-</b>      | <b>658</b>     | <b>(417)</b>   | <b>-</b>      |
| <b>Income Tax/Social Contribution</b>    | <b>(62)</b>    | <b>(11)</b>    | <b>478.4%</b> | <b>(62)</b>    | <b>(27)</b>    | <b>124.9%</b> |
| <b>Deferred Inc. Tax/Social Contrib.</b> | <b>(229)</b>   | <b>35</b>      | <b>-</b>      | <b>(229)</b>   | <b>35</b>      | <b>-</b>      |
| <b>Net Income</b>                        | <b>368</b>     | <b>(319)</b>   | <b>-</b>      | <b>368</b>     | <b>(409)</b>   | <b>-</b>      |
| <b>Adjusted EBITDA</b>                   | <b>908</b>     | <b>1,085</b>   | <b>-16.3%</b> |                |                |               |

#### Note:

(1) Adjusted EBITDA = CVM EBITDA, excluding NRV, Other operating income/expenses, Equivalence and non-recurring items and mark-to-market of Light Com. Contracts according to the reconciliation shown in Annex I.



## Annex IV – DisCo's Quarterly Income Statement

### QUARTERLY DisCO INCOME STATEMENT (R\$ mn)

|                                          | Adjusted     |              |               | Reported     |              |               |
|------------------------------------------|--------------|--------------|---------------|--------------|--------------|---------------|
|                                          | 2Q25         | 2Q24         | Δ%            | 2Q25         | 2Q24         | Δ%            |
| <b>Net Operating Revenue</b>             | <b>3,153</b> | <b>3,521</b> | <b>-10.5%</b> | <b>3,153</b> | <b>3,504</b> | <b>-10.0%</b> |
| Purchased Electricity                    | (2,120)      | (2,265)      | -6.4%         | (2,120)      | (2,265)      | -6.4%         |
| Construction Cost                        | (331)        | (185)        | 78.4%         | (331)        | (185)        | 78.4%         |
| <b>Gross profit</b>                      | <b>702</b>   | <b>1,071</b> | <b>-34.5%</b> | <b>702</b>   | <b>1,054</b> | <b>-33.4%</b> |
| <b>Operating Expense</b>                 | <b>(609)</b> | <b>(540)</b> | <b>12.9%</b>  | <b>(609)</b> | <b>(556)</b> | <b>9.7%</b>   |
| <b>PMSO</b>                              | <b>(301)</b> | <b>(233)</b> | <b>29.4%</b>  | <b>(301)</b> | <b>(272)</b> | <b>10.8%</b>  |
| Personnel                                | (148)        | (122)        | 21.3%         | (148)        | (123)        | 20.4%         |
| Material                                 | (16)         | (9)          | 82.6%         | (16)         | (9)          | 82.6%         |
| Outsourced Services                      | (150)        | (117)        | 28.0%         | (150)        | (121)        | 24.7%         |
| Others                                   | 12           | 15           | -17.1%        | 12           | (20)         | -             |
| <b>Depreciation and Amortization</b>     | <b>(194)</b> | <b>(182)</b> | <b>6.8%</b>   | <b>(194)</b> | <b>(182)</b> | <b>6.8%</b>   |
| <b>Contingency Provisions</b>            | <b>(86)</b>  | <b>(83)</b>  | <b>4.0%</b>   | <b>(86)</b>  | <b>(83)</b>  | <b>4.0%</b>   |
| <b>PECLD (delinquency)</b>               | <b>(27)</b>  | <b>(42)</b>  | <b>-35.2%</b> | <b>(27)</b>  | <b>(18)</b>  | <b>47.4%</b>  |
| <b>Other Oper. Revenue/Expense</b>       | <b>(23)</b>  | <b>(86)</b>  | <b>-72.7%</b> | <b>(23)</b>  | <b>(86)</b>  | <b>-72.7%</b> |
| <b>Financial Revenue/Expense</b>         | <b>(65)</b>  | <b>(457)</b> | <b>-85.8%</b> | <b>(65)</b>  | <b>(457)</b> | <b>-85.8%</b> |
| <b>Income Before Taxes</b>               | <b>5</b>     | <b>(12)</b>  | <b>-</b>      | <b>5</b>     | <b>(45)</b>  | <b>-</b>      |
| <b>Income Tax/Social Contribution</b>    | <b>-</b>     | <b>-</b>     | <b>-</b>      | <b>-</b>     | <b>-</b>     | <b>-</b>      |
| <b>Deferred Inc. Tax/Social Contrib.</b> | <b>(87)</b>  | <b>165</b>   | <b>-</b>      | <b>(87)</b>  | <b>165</b>   | <b>-</b>      |
| <b>Net Income</b>                        | <b>(82)</b>  | <b>153</b>   | <b>-</b>      | <b>(82)</b>  | <b>119</b>   | <b>-</b>      |

|                        |            |            |               |
|------------------------|------------|------------|---------------|
| <b>Adjusted EBITDA</b> | <b>203</b> | <b>624</b> | <b>-67.5%</b> |
|------------------------|------------|------------|---------------|

#### Note:

(1) Adjusted EBITDA = CVM EBITDA, excluding NRV, Other operating income/expenses, Equivalence and non-recurring items, according to the reconciliation shown in Annex I.



## Annex V – DisCo's Year-to-date Income Statement

### YTD DisCO INCOME STATEMENT (R\$ mn)

|                                    | Adjusted       |                |               | Reported       |                |               |
|------------------------------------|----------------|----------------|---------------|----------------|----------------|---------------|
|                                    | 6M25           | 6M24           | Δ%            | 6M25           | 6M24           | Δ%            |
| <b>Net Operating Revenue</b>       | <b>6,646</b>   | <b>6,709</b>   | <b>-0.9%</b>  | <b>6,646</b>   | <b>6,610</b>   | <b>0.6%</b>   |
| Purchased Electricity              | (4,217)        | (4,577)        | -7.9%         | (4,217)        | (4,577)        | -7.9%         |
| <b>Construction Cost</b>           | <b>(602)</b>   | <b>(342)</b>   | <b>75.9%</b>  | <b>(602)</b>   | <b>(342)</b>   | <b>75.9%</b>  |
| Gross profit                       | 1,828          | 1,789          | 2.1%          | 1,828          | 1,690          | 8.1%          |
| <b>Operating Expense</b>           | <b>(1,248)</b> | <b>(1,167)</b> | <b>6.9%</b>   | <b>(1,248)</b> | <b>(1,141)</b> | <b>9.4%</b>   |
| PMSO                               | (541)          | (468)          | 15.7%         | (541)          | (592)          | -8.7%         |
| Personnel                          | (269)          | (248)          | 8.6%          | (269)          | (252)          | 6.8%          |
| Material                           | (33)           | (16)           | 105.8%        | (33)           | (20)           | 65.2%         |
| Outsourced Services                | (280)          | (237)          | 18.5%         | (280)          | (249)          | 12.7%         |
| Others                             | 42             | 33             | 25.8%         | 42             | (72)           | -             |
| Depreciation and Amortization      | (381)          | (361)          | 5.6%          | (381)          | (361)          | 5.6%          |
| Contingency Provisions             | (154)          | (166)          | -6.9%         | (154)          | (166)          | -6.9%         |
| PECLD (delinquency)                | (172)          | (173)          | -0.6%         | (172)          | (22)           | 683.4%        |
| <b>Other Oper. Revenue/Expense</b> | <b>(54)</b>    | <b>(100)</b>   | <b>-46.4%</b> | <b>(54)</b>    | <b>(100)</b>   | <b>-46.4%</b> |
| <b>Financial Revenue/Expense</b>   | <b>(207)</b>   | <b>(798)</b>   | <b>-74.1%</b> | <b>(207)</b>   | <b>(798)</b>   | <b>-74.1%</b> |
| <b>Income Before Taxes</b>         | <b>319</b>     | <b>(276)</b>   | <b>-</b>      | <b>319</b>     | <b>(350)</b>   | <b>-</b>      |
| Income Tax/Social Contribution     | -              | -              | -             | -              | -              | -             |
| Deferred Inc. Tax/Social Contrib.  | (158)          | 39             | -             | (158)          | 39             | -             |
| <b>Net Income</b>                  | <b>160</b>     | <b>(237)</b>   | <b>-</b>      | <b>160</b>     | <b>(311)</b>   | <b>-</b>      |
| <b>Adjusted EBITDA</b>             | <b>674</b>     | <b>755</b>     | <b>-10.7%</b> |                |                |               |

#### Note:

(1) Adjusted EBITDA = CVM EBITDA, excluding NRV, Other operating income/expenses, Equivalence and non-recurring items, according to the reconciliation shown in Annex I.



# Annex VI – Generation and Trading Quarterly Income Statement

## QUARTERLY GENERATION AND TRADING INCOME STATEMENT (R\$ mn)

|                                    | Adjusted    |              |               | Reported    |              |               |
|------------------------------------|-------------|--------------|---------------|-------------|--------------|---------------|
|                                    | 2Q25        | 2Q24         | Δ%            | 2Q25        | 2Q24         | Δ%            |
| <b>Net Operating Revenue</b>       | <b>317</b>  | <b>231</b>   | <b>37.4%</b>  | <b>317</b>  | <b>231</b>   | <b>37.4%</b>  |
| Purchased Electricity              | (167)       | (47)         | 256.0%        | (167)       | (47)         | 256.0%        |
| <b>Gross profit</b>                | <b>150</b>  | <b>184</b>   | <b>-18.4%</b> | <b>150</b>  | <b>184</b>   | <b>-18.4%</b> |
| <b>Operating Expense</b>           | <b>(68)</b> | <b>(45)</b>  | <b>49.9%</b>  | <b>(68)</b> | <b>(45)</b>  | <b>49.9%</b>  |
| PMSO                               | (21)        | (15)         | 43.3%         | (21)        | (15)         | 43.3%         |
| Personnel                          | (10)        | (7)          | 37.0%         | (10)        | (7)          | 37.0%         |
| Material                           | (1)         | (0)          | 97.3%         | (1)         | (0)          | 97.3%         |
| Outsourced Services                | (8)         | (5)          | 50.6%         | (8)         | (5)          | 50.6%         |
| Others                             | (2)         | (2)          | 36.2%         | (2)         | (2)          | 36.2%         |
| Depreciation and Amortization      | (33)        | (31)         | 4.6%          | (33)        | (31)         | 4.6%          |
| Contingency Provisions             | (0)         | 0            | -             | (0)         | 0            | -             |
| Mark-to-market effect              | (15)        | -            | -             | (15)        | -            | -             |
| <b>Other Oper. Revenue/Expense</b> | <b>(1)</b>  | <b>(8)</b>   | <b>-82.4%</b> | <b>(1)</b>  | <b>(117)</b> | <b>-98.8%</b> |
| <b>Financial Revenue/Expense</b>   | <b>48</b>   | <b>(153)</b> | <b>-</b>      | <b>48</b>   | <b>(153)</b> | <b>-</b>      |
| <b>Income Before Taxes</b>         | <b>129</b>  | <b>(22)</b>  | <b>-</b>      | <b>129</b>  | <b>(131)</b> | <b>-</b>      |
| Income Tax/Social Contribution     | (22)        | 45           | -             | (22)        | 45           | -             |
| Deferred Inc. Tax/Social Contrib.  | (19)        | (20)         | -5.4%         | (19)        | (20)         | -5.4%         |
| <b>Net Income</b>                  | <b>88</b>   | <b>(107)</b> | <b>-</b>      | <b>88</b>   | <b>(107)</b> | <b>-</b>      |
| <b>Adjusted EBITDA</b>             | <b>129</b>  | <b>170</b>   | <b>-23.9%</b> |             |              |               |

### Note:

(1) Adjusted EBITDA = CVM EBITDA, excluding NRV, Other operating income/expenses, Equivalence and non-recurring items, according to the reconciliation shown in Annex I.



## Annex VII – Generation and Trading Year-to-date Income Statement

### YTD GENERATION AND TRADING INCOME STATEMENT (R\$ mn)

|                                    | Adjusted   |              |         | Reported   |              |         |
|------------------------------------|------------|--------------|---------|------------|--------------|---------|
|                                    | 6M25       | 6M24         | Δ%      | 6M25       | 6M24         | Δ%      |
| <b>Net Operating Revenue</b>       | <b>580</b> | <b>460</b>   | 26.2%   | <b>580</b> | <b>460</b>   | 26.2%   |
| Purchased Electricity              | (296)      | (87)         | 240.0%  | (296)      | (87)         | 240.0%  |
| <b>Gross profit</b>                | <b>285</b> | <b>373</b>   | -23.7%  | <b>285</b> | <b>373</b>   | -23.7%  |
| <b>Operating Expense</b>           | <b>31</b>  | <b>(93)</b>  | -       | <b>31</b>  | <b>(93)</b>  | -       |
| PMSO                               | (42)       | (30)         | 42.8%   | (42)       | (30)         | 42.8%   |
| Personnel                          | (19)       | (14)         | 35.5%   | (19)       | (14)         | 35.5%   |
| Material                           | (1)        | (1)          | 89.7%   | (1)        | (1)          | 89.7%   |
| Outsourced Services                | (16)       | (10)         | 65.9%   | (16)       | (10)         | 65.9%   |
| Others                             | (6)        | (5)          | 12.9%   | (6)        | (5)          | 12.9%   |
| Depreciation and Amortization      | (65)       | (63)         | 3.4%    | (65)       | (63)         | 3.4%    |
| Contingency Provisions             | 0          | (1)          | -       | 0          | (1)          | -       |
| Mark-to-market effect              | 138        | -            | -       | 138        | -            | -       |
| <b>Other Oper. Revenue/Expense</b> | <b>(1)</b> | <b>(25)</b>  | -95.6%  | <b>(1)</b> | <b>(85)</b>  | -98.7%  |
| <b>Financial Revenue/Expense</b>   | <b>90</b>  | <b>(174)</b> | -       | <b>90</b>  | <b>(174)</b> | -       |
| <b>Income Before Taxes</b>         | <b>404</b> | <b>81</b>    | 399.6%  | <b>404</b> | <b>21</b>    | 1833.8% |
| Income Tax/Social Contribution     | (62)       | (28)         | 122.8%  | (62)       | (28)         | 122.8%  |
| Deferred Inc. Tax/Social Contrib.  | (71)       | (4)          | 1499.6% | (71)       | (4)          | 1499.6% |
| <b>Net Income</b>                  | <b>272</b> | <b>(11)</b>  | -       | <b>272</b> | <b>(11)</b>  | -       |
| <b>Adjusted EBITDA</b>             | <b>242</b> | <b>342</b>   | -29.2%  |            |              |         |

#### Note:

(1) Adjusted EBITDA = CVM EBITDA, excluding NRV, Other operating income/expenses, Equivalence and non-recurring items, according to the reconciliation shown in Annex I.



## Annex VIII – Consolidated Balance Sheet

### ASSETS (R\$ mn)

|                                                     | 30.06.2025    | 31.12.2024    |
|-----------------------------------------------------|---------------|---------------|
| <b>Current</b>                                      | <b>6,483</b>  | <b>7,159</b>  |
| Cash and cash equivalents                           | 153           | 186           |
| Marketable securities                               | 3,023         | 2,904         |
| Trade accounts receivable                           | 1,415         | 1,725         |
| Inventory                                           | 81            | 80            |
| Taxes and contributions recoverable                 | 327           | 1,125         |
| Prepaid expenses                                    | 29            | 26            |
| Receivables for services provided                   | 26            | 19            |
| Fair value in the purchase and sale of energy       | 536           | 305           |
| Other receivables                                   | 667           | 565           |
| Assets classified as held for sale                  | 225           | 225           |
| <b>Non-current</b>                                  | <b>19,672</b> | <b>18,185</b> |
| Trade accounts receivable                           | 1,073         | 994           |
| Taxes and contributions recoverable                 | 2,755         | 1,924         |
| Deferred taxes                                      | 381           | 555           |
| Deposits related to litigation                      | 396           | 379           |
| Derivative financial instruments – swaps            | 28            | 21            |
| Concession financial assets                         | 10,416        | 9,724         |
| Related parties                                     | -             | -             |
| Fair value in the purchase and sale of energy       | 320           | 268           |
| Other receivables                                   | 33            | 34            |
| Contract assets – infrastructure under construction | 661           | 519           |
| Investments                                         | 4             | 4             |
| Property, plant and equipment                       | 2,044         | 2,039         |
| Intangible assets                                   | 1,244         | 1,478         |
| Right-of-use assets                                 | 317           | 247           |
| <b>Total Assets</b>                                 | <b>26,155</b> | <b>25,344</b> |



## Annex IX – Consolidated Balance Sheet (cont.)

### LIABILITIES (R\$ mn)

|                                                              | 30.06.2025    | 31.12.2024    |
|--------------------------------------------------------------|---------------|---------------|
| <b>Current</b>                                               | <b>5,638</b>  | <b>5,034</b>  |
| Trade accounts payable                                       | 2,211         | 2,253         |
| Taxes and contributions payable                              | 212           | 164           |
| Deferred taxes                                               | 5             | -             |
| Loans and financing                                          | 945           | 533           |
| Debentures                                                   | 238           | 171           |
| Remaining balances of derivative financial instruments swaps | -             | 21            |
| Industry financial liabilities                               | 311           | 175           |
| Labor liabilities                                            | 121           | 130           |
| Post-employment benefits                                     | 29            | 29            |
| Amounts refundable to consumers                              | -             | 202           |
| Lease obligations                                            | 63            | 43            |
| Regulatory charges                                           | 368           | 347           |
| Fair value in the purchase and sale of energy                | 436           | 260           |
| Other debits                                                 | 699           | 708           |
| <b>Non-current</b>                                           | <b>14,927</b> | <b>15,091</b> |
| Loans and financing                                          | 2,032         | 3,253         |
| Debentures                                                   | 6,422         | 5,549         |
| Remaining balances of derivative financial instruments swaps | -             | 406           |
| Industry financial liabilities                               | 935           | 730           |
| Taxes and contributions payable                              | 53            | 51            |
| Deferred taxes                                               | 354           | 291           |
| Provisions for tax, civil, labor and regulatory risks        | 4,096         | 4,012         |
| Post-employment benefits                                     | 183           | 169           |
| Lease obligations                                            | 288           | 233           |
| Amounts refundable to consumers                              | 232           | 18            |
| Fair value in the purchase and sale of energy                | 291           | 335           |
| Other debits                                                 | 42            | 45            |
| <b>Equity</b>                                                | <b>5,589</b>  | <b>5,218</b>  |
| Share capital                                                | 5,392         | 5,392         |
| Capital reserve                                              | 357           | 356           |
| Accumulated losses                                           | (219)         | (594)         |
| Asset valuation adjustments                                  | 235           | 242           |
| Other comprehensive income                                   | (177)         | (178)         |
| <b>Total Liabilities</b>                                     | <b>26,155</b> | <b>25,344</b> |



## ANNEX X - Consolidated Indebtedness

### CONSOLIDATED INDEBTEDNESS AT FAIR VALUE (R\$ mn)

|                      | 2Q25         | 2Q24          | Δ%            | 1Q25         | Δ%            |
|----------------------|--------------|---------------|---------------|--------------|---------------|
| <b>Gross Debt</b>    | <b>9,637</b> | <b>11,907</b> | <b>-19.1%</b> | <b>9,983</b> | <b>-3.5%</b>  |
| <b>Short-term</b>    | <b>1,184</b> | <b>11,020</b> | <b>-89.3%</b> | <b>811</b>   | <b>45.9%</b>  |
| Foreign currency     | 332          | 7,239         | -95.4%        | 505          | -34.2%        |
| Local currency       | 851          | 3,781         | -77.5%        | 306          | 178.5%        |
| <b>Long-term</b>     | <b>8,454</b> | <b>887</b>    | <b>853.1%</b> | <b>9,172</b> | <b>-7.8%</b>  |
| Foreign currency     | 6,620        | 887           | 646.4%        | 2,594        | 155.2%        |
| Local currency       | 1,833        | -             | -             | 6,578        | -72.1%        |
| <b>Cash Position</b> | <b>3,176</b> | <b>2,769</b>  | <b>14.7%</b>  | <b>3,600</b> | <b>-11.8%</b> |
| <b>Net Debt</b>      | <b>6,433</b> | <b>9,580</b>  | <b>-32.8%</b> | <b>6,355</b> | <b>1.2%</b>   |

### CONSOLIDATED INDEBTEDNESS BY INSTRUMENT (R\$ mn, 2Q25)

|                   | Face Value    | Fair Value Adjust.(1) | Fair Value   |
|-------------------|---------------|-----------------------|--------------|
| Convertible (R\$) | 1,663         | (489)                 | 1,174        |
| Convertible (USD) | 567           | (58)                  | 508          |
| Non-Opting (R\$)  | 54            | (37)                  | 17           |
| Non-Opting (USD)  | 21            | (14)                  | 8            |
| Light SESA        | 7,404         | (1,241)               | 6,163        |
| Light Energia     | 1,801         | (3)                   | 1,798        |
| <b>Total</b>      | <b>11,479</b> | <b>(1,841)</b>        | <b>9,637</b> |

#### Note:

(1) Includes the fair value adjustment (FVA) and the effect of the reclassification of convertible instruments to equity, in accordance with Explanatory Note No. 29. To learn more about the conditions of the new instruments, visit: <https://ri.light.com.br/en/disclosures-and-results/debt-issuance/>



## Annex XI – Energy Balance

### POWER BALANCE (GWh)

|                              | 2Q25         | 2Q24         | Δ%            | 6M25          | 6M24          | Δ%           |
|------------------------------|--------------|--------------|---------------|---------------|---------------|--------------|
| <b>Grid Load</b>             | <b>8,453</b> | <b>9,295</b> | <b>-9.1%</b>  | <b>19,501</b> | <b>19,753</b> | <b>-1.3%</b> |
| Grid Usage                   | 3,080        | 2,993        | 2.9%          | 6,324         | 5,857         | 8.0%         |
| <b>Own Load</b>              | <b>5,373</b> | <b>6,302</b> | <b>-14.7%</b> | <b>13,176</b> | <b>13,896</b> | <b>-5.2%</b> |
| Billed Electricity (Captive) | 3,119        | 3,609        | -13.6%        | 7,070         | 7,588         | -6.8%        |
| Low Voltage                  | 2,788        | 3,146        | -11.4%        | 6,312         | 6,465         | -2.4%        |
| Medium and High Voltage      | 331          | 463          | -28.5%        | 758           | 1,123         | -32.5%       |
| <b>Total Loss</b>            | <b>2,254</b> | <b>2,693</b> | <b>-16.3%</b> | <b>6,106</b>  | <b>6,308</b>  | <b>-3.2%</b> |

### POWER BALANCE (GWh)

|                                  | 2Q25         | %        | 6M25          | %        |
|----------------------------------|--------------|----------|---------------|----------|
| (+) Proinfa                      | 71           | 1.3%     | 158           | 1.2%     |
| (+) Itaipu                       | 995          | 17.9%    | 1,979         | 14.6%    |
| (+) Auctions                     | 4,380        | 78.8%    | 9,076         | 66.9%    |
| (+) Quotas                       | 638          | 11.5%    | 1,398         | 10.3%    |
| (+) Angra I and II               | 201          | 3.6%     | 401           | 3.0%     |
| (+) Others (CCEE)                | (727)        | -13.1%   | 548           | 4.0%     |
| <b>Energy Requirement (CCEE)</b> | <b>5,559</b> | <b>-</b> | <b>13,560</b> | <b>-</b> |
| <b>Own Load</b>                  | <b>5,373</b> | <b>-</b> | <b>13,176</b> | <b>-</b> |
| Billed Electricity (Captive)     | 3,119        | -        | 7,070         | -        |
| Residential                      | 1,911        | 61.3%    | 4,413         | 62.4%    |
| Industrial                       | 45           | 1.5%     | 100           | 1.4%     |
| Commercial                       | 725          | 23.2%    | 1,607         | 22.7%    |
| Others                           | 438          | 14.1%    | 950           | 13.4%    |
| Technical Losses                 | 561          | -        | 1,491         | -        |
| Non-Technical Losses             | 1,693        | -        | 4,723         | -        |
| <b>Backbone Grid Losses</b>      | <b>186</b>   | <b>-</b> | <b>311</b>    | <b>-</b> |



## Q2 2025 Results Conference Call



**11h30 (BRT) – Brasília, Brazil**

**10h30 (EDT) – New York, USA**

**15h30 (GMT) – London, UK**

**Webcast in Portuguese with simultaneous translation:**  
[click here.](#)

### Investor Relations

[ri.light.com.br/en](https://ri.light.com.br/en)

[ri@light.com.br](mailto:ri@light.com.br)

