



Aumento na receita do arrendamento

- -Renegociação das sacas de 17 para 20,5 por há
- -Incremento de 23% na receita líquida



Fato relevante – Baixa de áreas

- **-4.570 Hectares**
- -Valor de R\$ 63,3 Milhões VS PL
- -Sem impacto na receita e no valuation das terras



Provisão de impairment – Pis/Cofins

- -Créditos sobre operações de exportação
- -Período de apuração 2011 a 2015
- -Complemento de provisão de R\$ 35,2 milhões



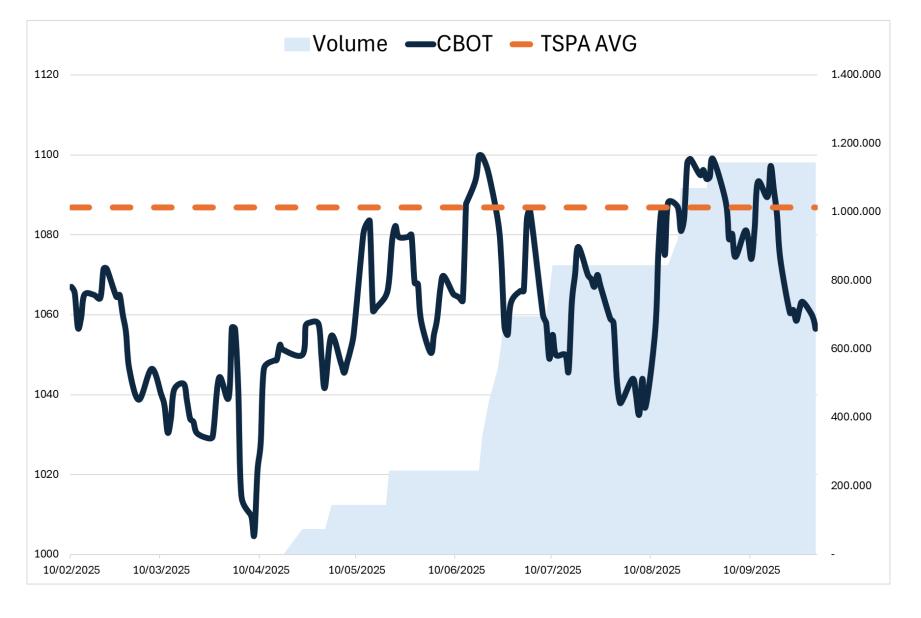


COMPORTAMENTO DO MERCADO

Mercado influenciado por forte volatilidade, tanto em CBOT quanto em USD/BRL.



CBOT



USD/BRL







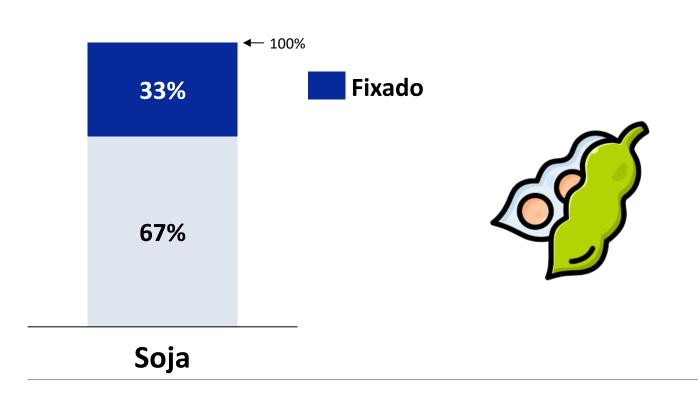
FIXAÇÃO SOJA FÍSICA

Fixação de 1/3 do volume de soja referente ao contrato de Arrendamento aproveitando momento de alta da soja e de acordo com parâmetros estabelecidos pela Compahia



SAFRA 2025/2026

Operações Soja Física						
ANO/ SAFRA	Volume (ton)	% Fixado	BRL/SC			
2025/2026	16.030	33%	112,46			



Uma vez que as operações de NDFs são contratadas para proteção do preço da saca de soja, conforme evoluímos na fixação do volume físico efetuamos a liquidação das operações.



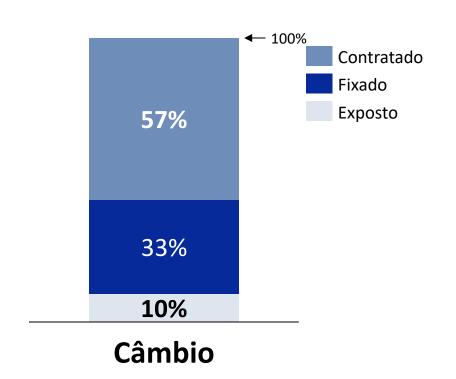
ESTRATÉGIA DE PROTEÇÃO

Hedge executado dentro dos parâmetros definidos pela Companhia, garantindo a aderência à estratégia e proteção do faturamento

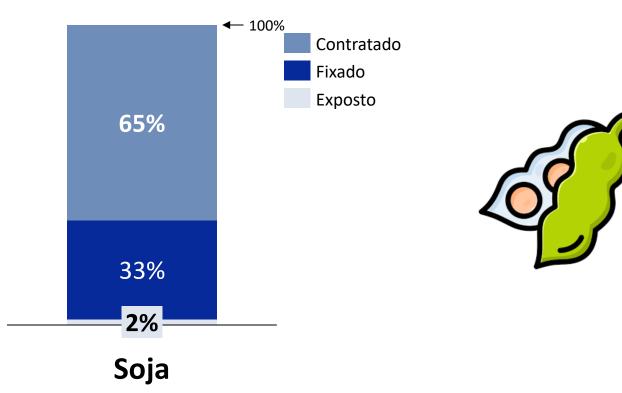
NDFs SAFRA 2025/2026

Operações NDF Dólares Americanos					
ANO/ SAFRA	Volume (mil USD)	% de hedge	BRL/USD		
2025/2026	9.000	57%	6,26		

Operações NDF CBOT						
ANO/ SAFRA	Volume (ton)	% de hedge	Preço (USD/bu)			
2025/2026	31.162	65%	10,81			









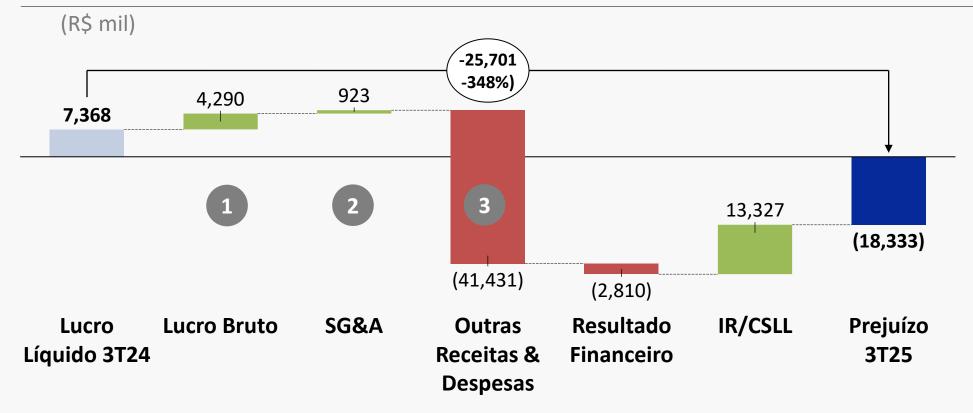


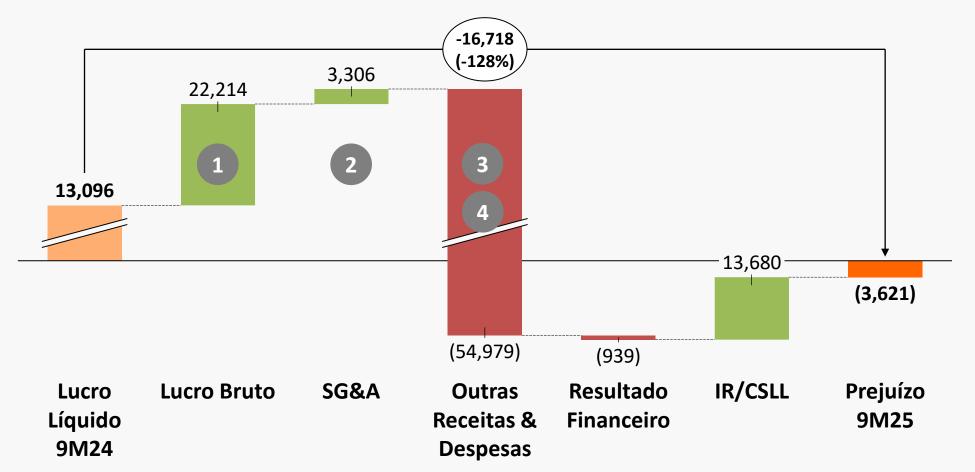
Resultados Financeiros

3T25 E 9M25

PERFORMANCE 3T25 e 9M25

Melhora na performance do Lucro Bruto em R\$ 22,2 milhões em comparação aos 9M24



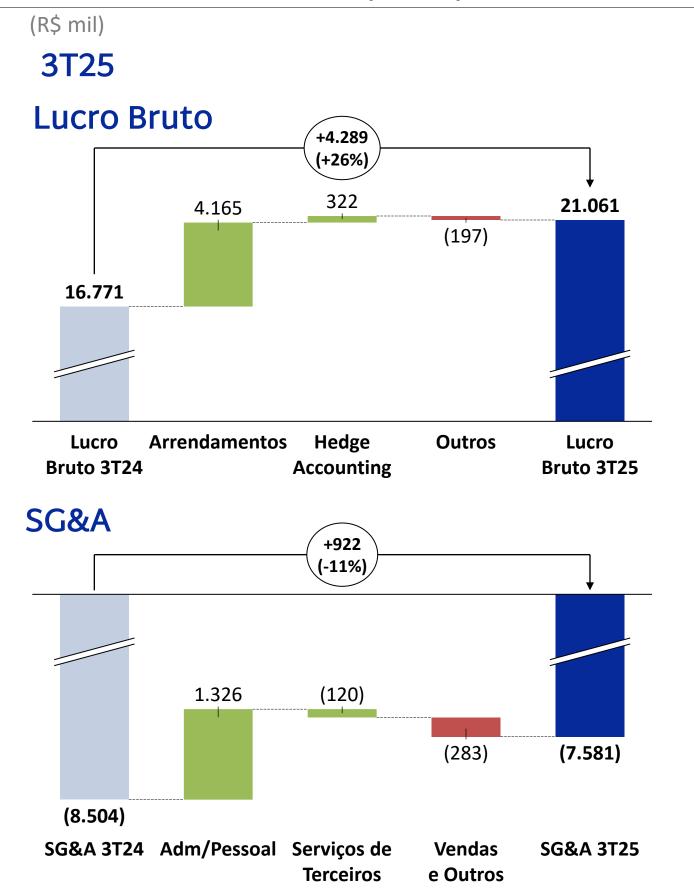


- Incremento no preço da saca da soja e na quantidade de sacas do contrato de arrendamento, de 17 para 20,5 scs/ha.
- Redução temporal de despesas com pessoal, serviços de gestão arquivística e serviços jurídicos
- Complemento de provisão para impairment sobre créditos de PIS e COFINS no valor de R\$ 35,2 milhões
- Constituição de provisão de contingência tributária no montante de R\$ 12,6 milhões.

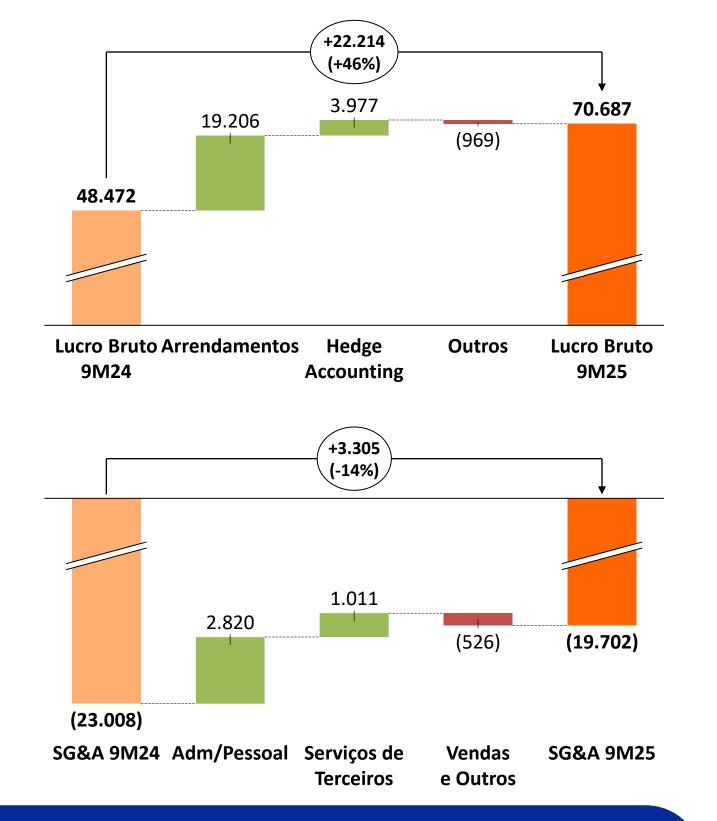


DETALHAMENTO PERFORMANCE

Análise detalhada dos principais vetores de variação do resultadodo 3T25 e 9M25



9M25





ENDIVIDAMENTO

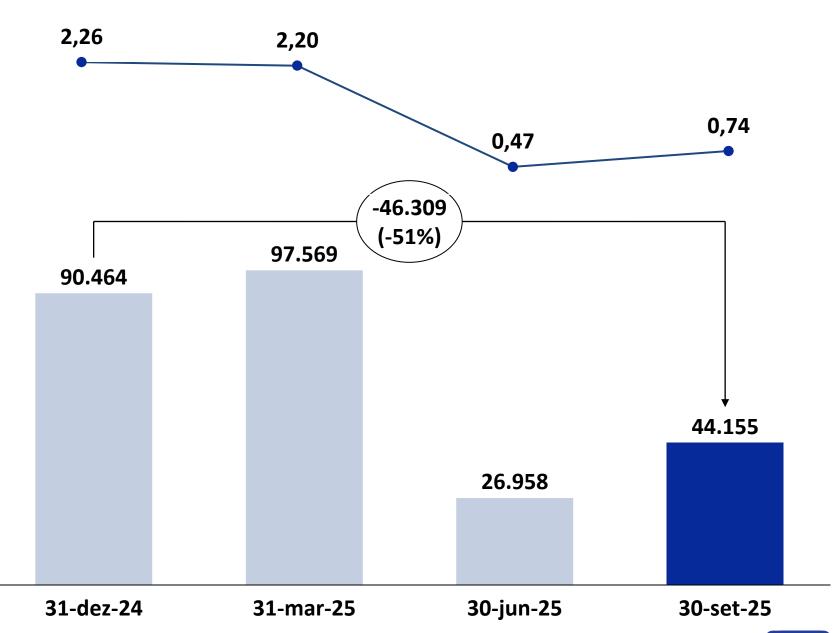
Desavalavancagem do endividamento, reduzindo a dívida líquida em R\$ 46,3 milhões frente a dezembro de 2024

Endividamento

Dívida Líquida	30_set_25	31-dez-24	Variação	
Divida Liquida	30-361-23		R\$	%
Endividamento Bruto	65.859	99.296	33.437	-33,7%
Caixa e Equivamentes	(21.704)	(8.832)	12.872	145,7%
Dívida Líquida	44.155	90.464	46.309	-51,2%
Div. Líquida/EBITDA Ajustado	0,74x	2,26x	-1,7x	

- Queda no endividamento em R\$ 33,4 milhões devido a pagamento de juros e principal no período e aumento no caixa da Companhia em R\$ 12,9 milhões são os responsáveis pela queda de 51,2% da dívida líquida no período.
- A proporção entre a dívida líquida e o EBITDA ajustado é de 0,74x vezes, situando-se, portanto, abaixo dos limites dos covenants financeiros estipulados para a dívida contratada, que é de 3 vezes.

Dívida Líquida / EBITDA Ajustado







Governança

Conselho de Administração Conselho Fiscal

6 membros

3 membros

2 mulheres

1 mulher

20% independente

Comitês de **Assessoramento**



Comitê de Auditoria Estatutário



Comitê Jurídico



Comitê Estratégico Financeiro



1ª Cia do Setor com CEO mulher



Listada no **Novo Mercado** da B3



Conselho Fiscal instalado



Auditoria Interna



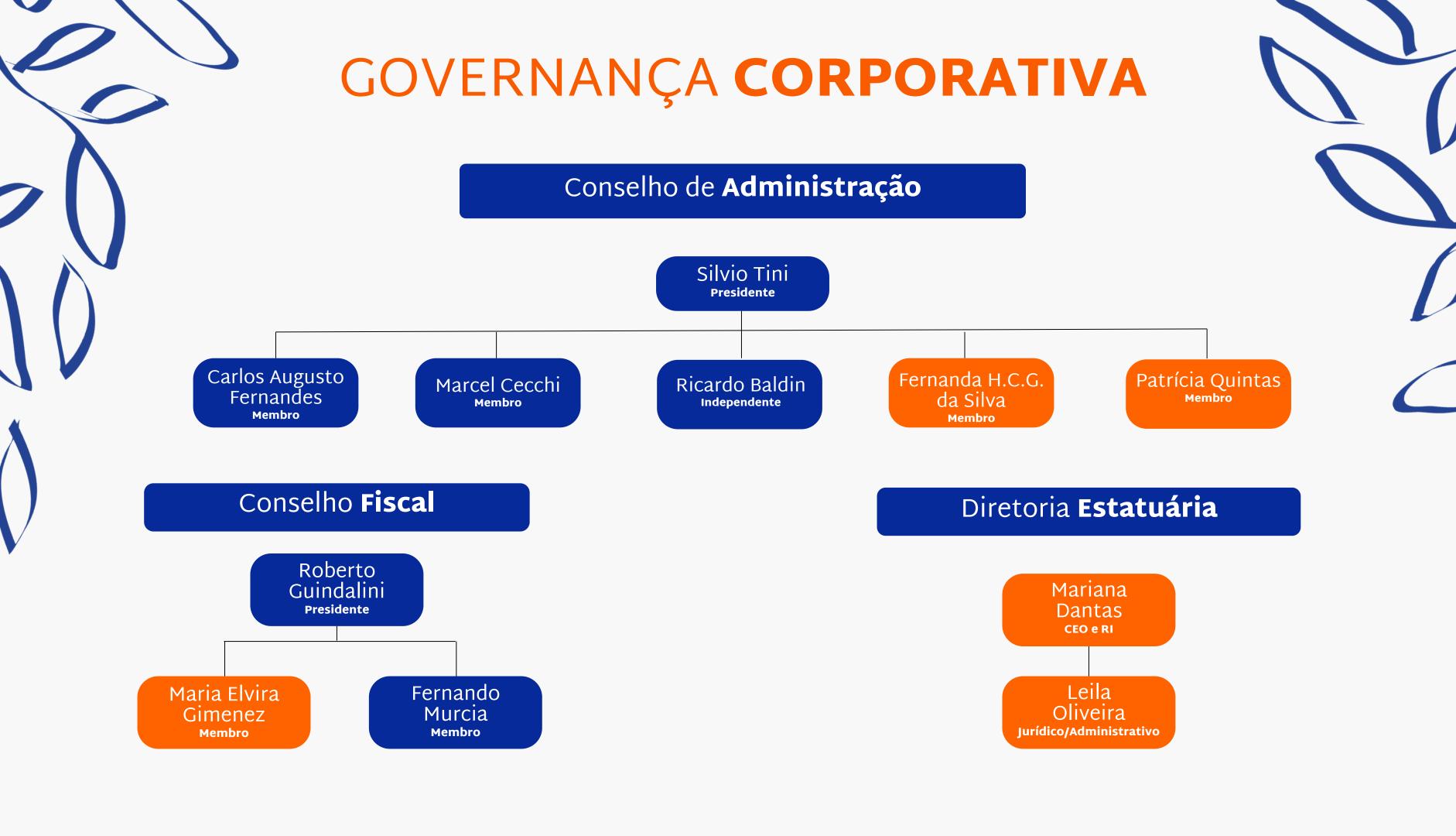
Controles Internos



Compliance



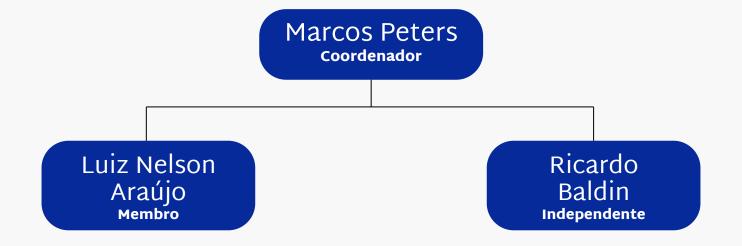






GOVERNANÇA CORPORATIVA





Comitê Estratégico Financeiro

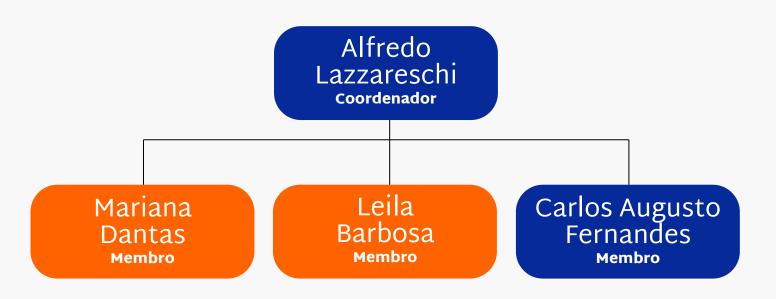
Silvio Tini
coordenador

Sergio
Magalhães
Membro externo

Silvio Tini
Coordenador

José Lucas da C.
Garcia
Membro

Comitê de **Assuntos Jurídicos**





Fale com RI



Mariana Dantas
CEO & DRI



Maria Luisa Almeida Gerente de Governança e RI



www.terrasantapa.com.br



ri@terrasantapa.com.br



11 5505-9811