

Ambiente macroeconômico no Brasil

Cenário de ajustes para 2025

PIB Brasil¹ 3,6% 2024 (**A** 0,4 p.p. vs. 2023) 2,2% 2025e¹ (**1**,4 p.p. vs. 2024) MENOR CRESCIMENTO





A Itaúsa

Nós somos a

ITAÚSA

Maior *holding* de investimentos do Brasil **com 50 anos de trajetória**.

Atuamos como **agente de mudança** em empresas na **criação de valor sustentável** para a sociedade, investidas e acionistas.

Primeira holding brasileira a integrar o DJSI.

Valor de Mercado Portfólio^{1,2}

R\$ 132,7 Bi

Valor de Mercado ITSA4¹

R\$ 103,3 Bi

Lucro Líquido Recorrente 9M24

R\$ 11,1 Bi

ROE Recorrente 9M24

17,8%

Entre os maiores ativos do IBOV

+900 mil acionistas

Acionistas em 9 de cada 10 cidades brasileiras

1 em cada 6 investidores em renda variável na B3 possui ITSA



Estratégia de investimentos

Baseamos a gestão do portfólio em **três pilares estratégicos**:

Alocação eficiente de capital ldentificamos as melhores oportunidades de investimento, potencializando o valor criado.

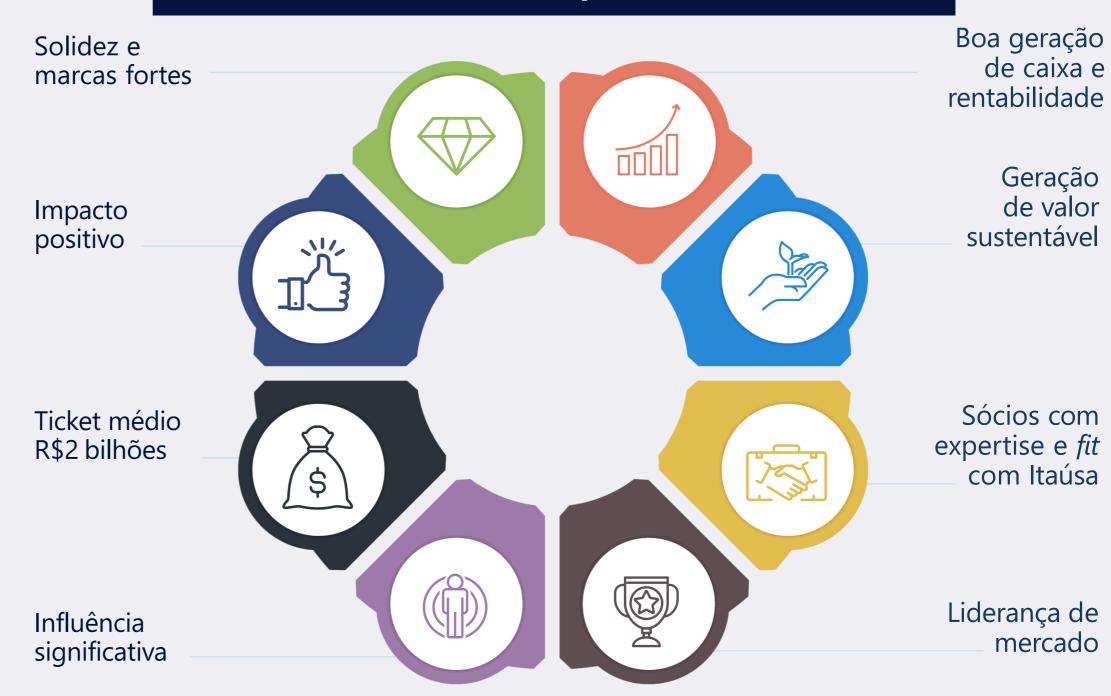
Perenidade dos negócios

Buscamos ativos com potencial geração de valor sustentável e com perspectiva de longo prazo

Cultura compartilhada

Disseminamos nossos valores e objetivos com as investidas, participando de sua governança

Características dos ativos que buscamos investir:



R\$11 bi investidos entre 2017 e 2022



Desinvestimento da participação na Itautec.



Aquisição: Abril Participação: 8,50%¹ Investimento: R\$ 702 mi



Aquisição: Setembro Participação: 29,47%² Investimento: R\$ 2,7 bi³



M Elekeiroz

Desinvestimento da participação na Elekeiroz.



Aquisição: **Dezembro** Participação: 48,9%4 Investimento: R\$ 1,2 bi



Aquisição: **Julho** Participação: 12,88% (10,20% do capital votante e 19,05% das preferenciais) Investimento: R\$ 2.6 bi



Reorganização societária do Itaú **Unibanco:** Participação: 15% Em dez/21 iniciamos o desinvestimento.



Aquisição: **Setembro** Participação: 10,33% Investimento: R\$ 2,9 bi XP Inc.

Conclusão do desinvestimento Valor total da venda: **R\$ 9,8 bi** (bruto)

2014

2018

2020

2021

2022

2023

⁽¹⁾ Considera o aumento de participação acionária realizado em 2021.

⁽²⁾ Considera os aumentos de participação acionária realizados em 2019, 2020 e 2022.

⁽³⁾ O valor considera o investimento inicial (R\$ 1,7 bilhão) e os posteriores aumentos de participação acionária realizados em 2019 (R\$ 154 milhões), 2020 (R\$ 41 milhões) e 2022 (R\$ 799 milhões).

⁽⁴⁾ Considera o aumento de participação acionária realizado em 2021.

Portfólio com 7 empresas líderes em seus mercados

Estrutura acionária^{1,2} 66% Free Float

34% Família ESA

63% Brasileiros

37% Estrangeiros

ITAÚSA

Financeiro



37,3%

0.4% Fam. ESA³

Bens de consumo





9.1% Fam. Moreira Salles 33,8% BW/Cambuhy

Valor de mercado⁴

R\$ 301 bi

29,5%

Fam. Moreira Salles

Valor de mercado⁴

R\$ 4,3 bi

Materiais para construção civil e celulose solúvel



37,9%

20.7% Família Seibel **3,6%** Fam. ESA³

Valor de mercado⁴

R\$ 4,8 bi

Infraestrutura e Mobilidade



10,4%

15,1% Soares Penido 14,9% Grupo Mover **10,4%** Votorantim

Valor de mercado⁴

R\$ 20,5bi

Saneamento



12,9%

52,7% Equipav **34,3%** GIC

EBITDA 2023

R\$ 4,5 bi

Energia



48,9%

51.1% Fam. Zahran

EBITDA 2023

R\$ 1,1 bi

Infraestrutura



8,5%

91,5% Nova Instrutura Fundo de Investimentos em Participações (FIP)⁵

EBITDA 2023

R\$ 6,8 bi

⁽¹⁾ As participações apresentadas desconsideram as ações em tesouraria.

⁽²⁾ Corresponde a participação direta e indireta nas companhias.

⁽³⁾ Ações detidas diretamente por pessoas físicas ou entidades da Família ESA (Egydio de Souza Aranha).

⁽⁴⁾ Valor de mercado em 31.12.2024.

⁽⁵⁾ Gerido pela Brookfield Brasil Asset Management Investimentos Ltda. O FIP possui como acionistas a Brookfield, a BCI, a CIC e o GIC.

Gestão Ativa do portfólio

Participação na governança das investidas

Atuação Efetiva

Representantes compartilham conhecimento, cultura e apoiam decisões estratégicas, pautados por robusta estrutura de gestão.

Portal 1taúsa

Unifica o conhecimento sobre as investidas, potencializando a contribuição dos representantes nas decisões estratégicas e na geração de valor.



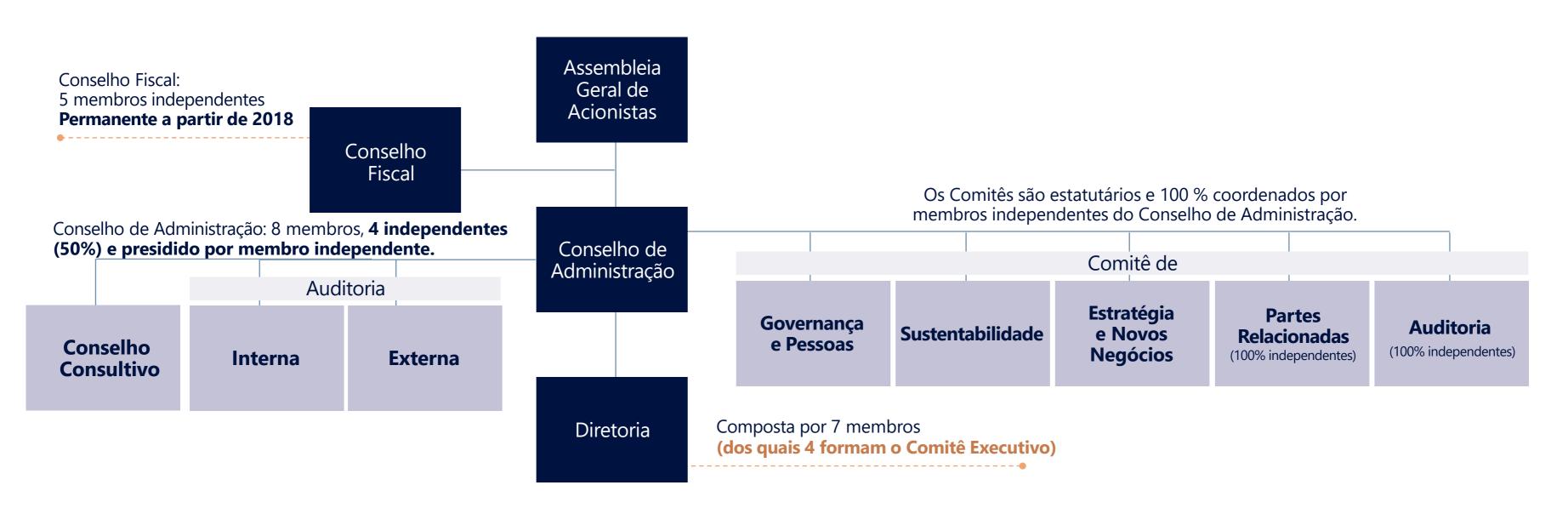
Fóruns Temáticos

Encontros periódicos entre profissionais das investidas e Itaúsa para trocar experiências e boas práticas, formando um hub de conhecimento.

Métricas

Acompanhamento de métricas e aspectos financeiros, operacionais e estratégicos, a fim de fornecer insights, análises e ponderações para os representantes na governança.

Forte Governança



Retorno e Desconto das ações

Criação de

Valor do Portfólio

TSR¹: TOTAL SHAREHOLDER RETURN

CAGR EBITDA⁴





IBOV

100%

S&P 500

144%



IBOV

12%

CDI

43%

S&P 500

56%



aegea

54%

2021 a UDM Set/24

42%

2021 a UDM Set/24

IBOV

141%

S&P 500

184%

CDI

142%

CDI

77%

TSR (Total Shareholder Return) = ((Preço Final – Preço Inicial) + Dividendos) / Preço Inicial
 Itaúsa: de 31.12.2014 a 31.12.2024. Fonte: Economática.
 NTS: de 04.04.2017 a 30.09.2024. Copa Energia: de 23.12.2020 a 30.09.2024. Para calcular a TSR da Copa Energia, foi considerada a média de múltiplos (EV/EBITDA) de peers de mercado.
 O EBITDA do Ecossistema Aegea inclui a Corsan e a Águas do Rio.

Desconto elevado Não reflete o valor justo do portfólio



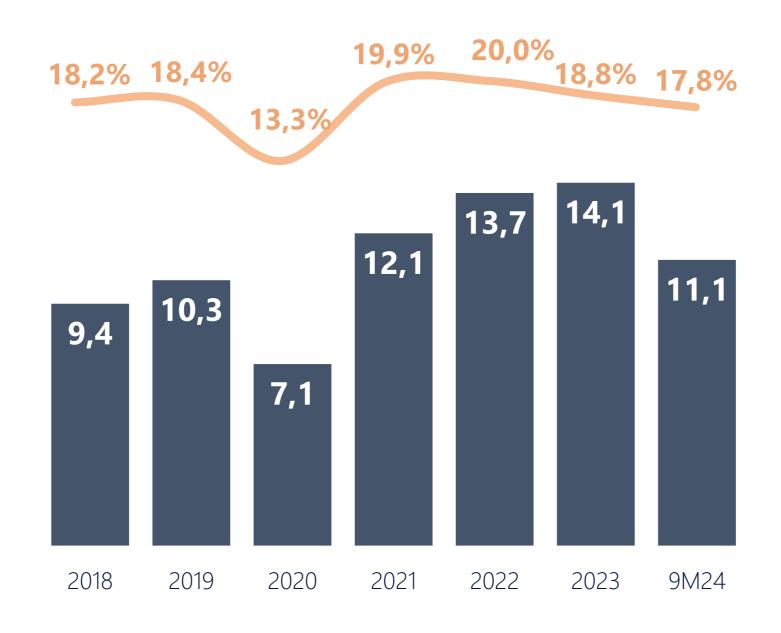
Resultados, Dívida & Dividendos

Resultados e retorno consistentes no longo prazo

Taxa de retorno de dois dígitos



Lucro Líquido Recorrente (R\$ bilhões) e ROE Recorrente (%)



Histórico da Estratégia de Liability Management

2022 2023 2024 Redução da Alongamento e redução do Redução e alongamento dívida da dívida custo médio da dívida Estratégia de Liability Management Pré-pagamento (**R\$ 2,5 bi**)² Refinanciamento Pré-pagamento + Refinanciamento (**R\$ 1,25 bi**)³ $(R$ 1,8 bi)^1$ (R\$ 1,3 bi)⁴



44% Dívida Bruta (vs. set/22) **84% Dívida Líquida**(vs. set/22)

48% Serviço da Dívida (vs. set/22) 2,5 anos
Prazo Médio
(vs. set/22)

Sem amortização até 2028

⁽¹⁾ Resgate antecipado da 2ª emissão de debêntures (R\$ 800 milhões) e da 2ª série da 5ª emissão de debêntures (R\$ 1,0 bilhão).

⁽²⁾ Resgate antecipado dada 1ª série da 5ª emissão de debêntures (R\$ 2,5 bilhões).

^{(3) 6}ª emissão de debêntures para resgate antecipado da 1ª série da 4ª emissão de debêntures (R\$ 1,25 bilhão).

^{(4) 7}ª emissão de debêntures para resgate antecipado da 3ª emissão de debêntures (R\$ 1,3 bilhão) previsto para ocorrer em dez/24.

⁽⁵⁾ Pro forma considerando o pré-pagamento da 3ª Emissão de Debêntures previsto para ocorrer em dez/24.

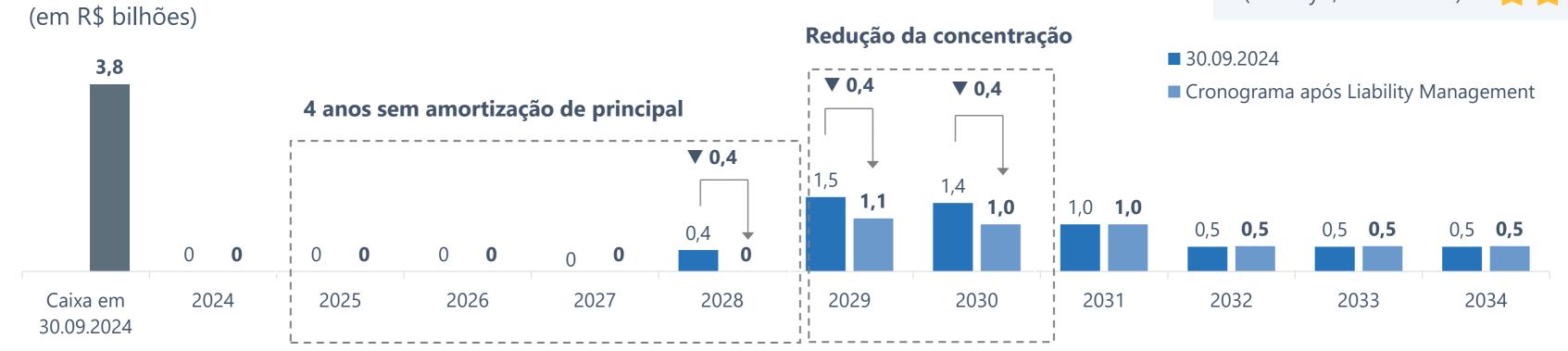
Estratégia de Liability Management

Cronograma de amortização^{1,2}

Rating Triplo A (AAA)

(Moody's, S&P e Fitch)





30.09.2024 Pro-Forma (após *Liability Management*)

Custo Médio 1 1,54% a.a.

Endividamento (Dívida Líquida 1/PL)

CDI+
1,54% a.a.

1,1%

Dívida Líquida¹ R\$ 0,9 bi

Alavancagem
(Dívida Líquida¹/NAV)

0,7%

Prazo Médio¹ 6,8 anos

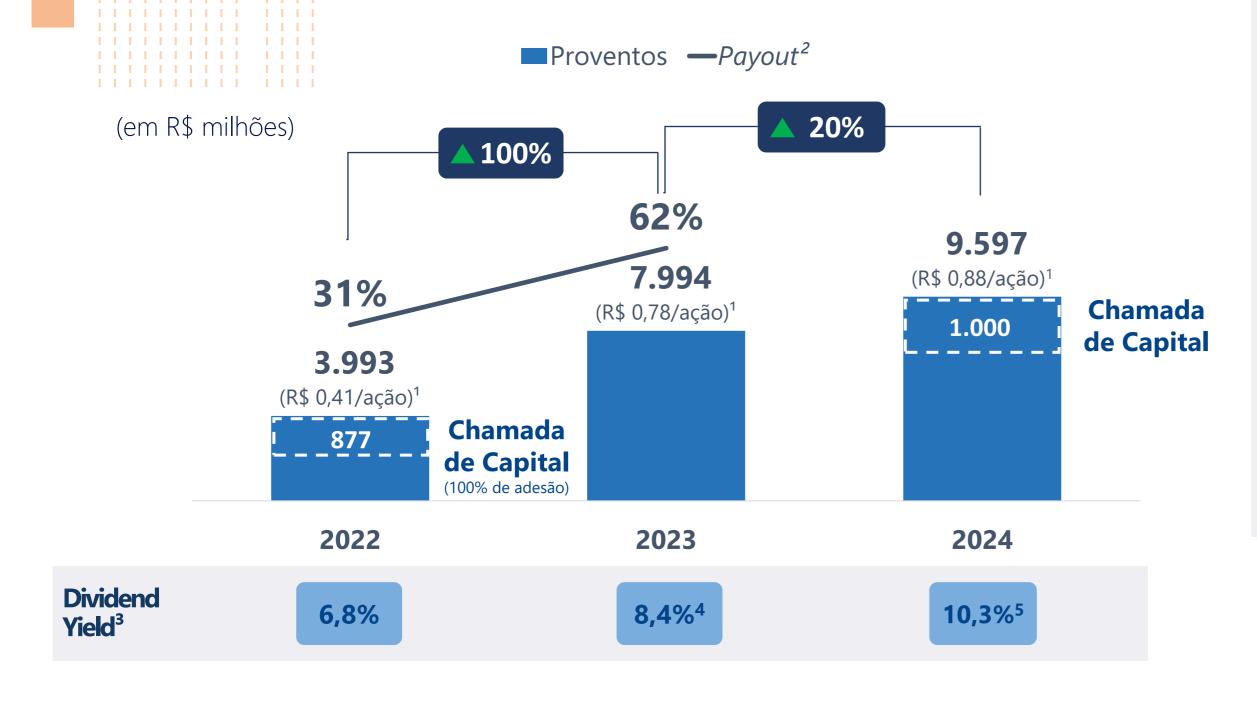
Cobertura de Juros (Proventos²/Despesas de Juros)

13,5x

Declaração de

R\$ 9,6 bi em proventos em 2024

(Líquidos)



Subscrição (Chamada de Capital)



Aumento de capital **R\$1 bilhão**



Preço de emissão R\$6,70 (~30% deságio)



Posição acionária 17.02.2025



Período de adesão 10.03.2025 a 11.04.2025

⁽¹⁾ Considera os proventos ajustados pelos eventos corporativos.

⁽²⁾ Payout = Proventos (líquidos) pagos e a pagar (base competência) / Lucro Líquido deduzido da reserva legal de 5%.

⁽³⁾ Conforme convenção de mercado, o Dividend Yield foi calculado considerando os proventos brutos por ação ajustados por eventos corporativos (bonificação e subscrição).

⁽⁴⁾ O Dividend Yield de 2023 considera os UDM findos em fev/24 (dividendos extraordinários).

⁽⁵⁾ O Dividend Yield de 2024 considera os UDM findos em fev/25 (dividendos extraordinários).

Considerações Finais

Fundamentos para investir na Itaúsa



Portfólio consistente, gestão ativa e criação de valor

Empresas líderes nos segmentos de atuação com grande potencial de crescimento

Disciplina na **alocação** do capital

Retorno atrativo das alocações recentes de capital

Monitoramento contínuo das empresas do portfólio com foco na criação de valor

Histórico de resultados e rentabilidade consistentes e recorrentes



Relevância no mercado de capitais

Ativo relevante no mercado e com **alta liquidez**

Recorrência de **fluxo de proventos** acima de padrões de mercado

Histórico de **criação de valor** da ITSA4 **acima de benchmarks**



Compromisso com a sustentabilidade

Olhar para impacto positivo na sociedade, no clima e natureza, fomentando a agenda nas investidas

Solidez na **governança corporativa** para condução dos negócios

Adoção de rigorosos **princípios éticos**

Considerações finais

Perspectivas









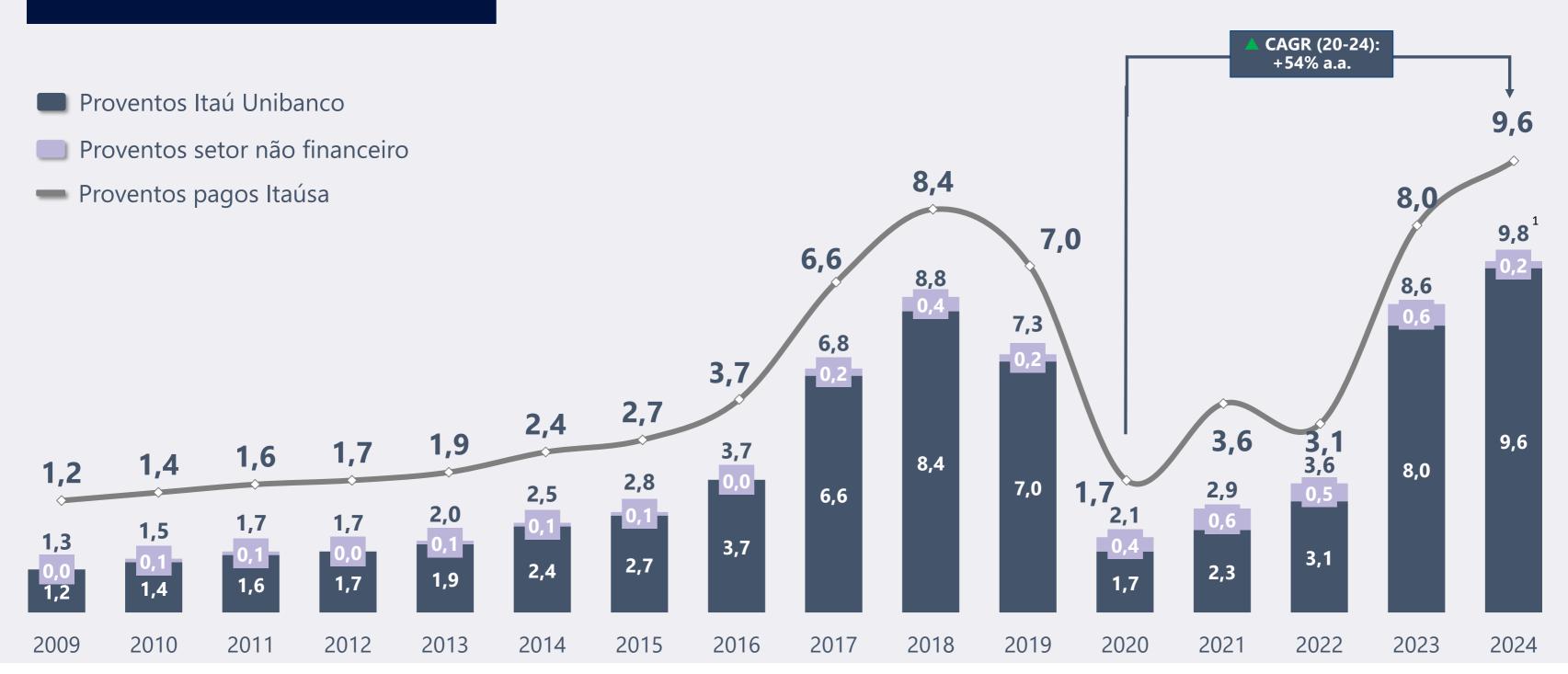




Anexos

Fluxo de **Proventos Consistentes**

Base competência do exercício (em R\$ bilhões)



História Sólida

Relação das famílias controladoras

Elo Itaú Unibanco

Alfredo Egydio de Souza Aranha funda o Banco Federal de Crédito.

1943

Alfredo Egydio convida **Eudoro** Villela, seu genro, para também fazer parte da diretoria do Banco Central de

Crédito.

1948

1951

Eudoro Villela,

colaboração de

Alfredo Egydio

Duratex S.A.

Indústria e

Comércio.

Aranha, funda a

com a

de Souza

1956

Olavo Setubal é chamado pelo tio para assumir a direção da Duratex.

presidência do banco, com o afastamento de Alfredo Egydio, tendo como diretor-geral Olavo Setubal, que inicia, então, sua carreira na área financeira a convite do tio. Os dois foram responsáveis pela expansão do banco, tornando-o Itaú.

Eudoro assumiu a

1959

1972

A Deca S.A. foi incorporada pela Duratex.

Em 1975, Eudoro deixou a presidência e foi para o Conselho do banco, onde permaneceu até 1996.

1975

Fundação da Itaúsa.

com o colega de infância Renato Refinetti.

Elo Duratex (atual Dexco)

1947

Olavo Setubal.

Alfredo Egydio,

cria a **Artefatos**

de Metal Deca.

em sociedade

sobrinho de

Uma consistente e sólida história

Criamos a Holding Investimentos Itaú S.A. com um portfólio que inclui o Banco Itaú e a Duratex.



1975

Fundamos a Itautec com o objetivo de colocar o Grupo Itaú a frente da automação bancária no Brasil.

Itautec

1985

1982

Elekeiroz

Adquirimos **participação acionária** na Elekeiroz e,

posteriormente, em 1986,

assumimos o seu controle.

ITAÚSA

1991

Itaú Seguros

1998

Adotamos o nome Itaúsa -

Investimentos Itaú, incorporando, pela primėira vez, a marca "Itaúsa".

Realizamos desinvestimentos na Itaú Seguros S.A. (negócio de seguros), na qual a Itaúsa detinha **91,1% do** capital votante da subsidiária.



2008

Nos **associamos ao** fundador do **Unibanco** para nos tornarmos um dos um dos **20 maiores** bancos do mundo em valor de mercado.

Nos associamos à Satipel e

criamos a maior empresa de painéis de madeira do Hemisfério Sul.



2009

Itautec

2013

Iniciamos o processo de desinvestimento **da Itautec** para priorizar os negócios que geram mais valor para os acionistas.

Governança Corporativa

Influência nas investidas

Participação na governança das investidas



Temos participações acionárias relevantes em nossas investidas



Assentos nos conselhos e comitês possibilitam compartilharmos nossa cultura e conhecimento



Buscamos ser **agentes de mudanças** nessas companhias, apoiando a definição de estratégias





1taúsa: Gestão ativa do portfólio

iniciativa que busca unificar conhecimento sobre as empresas do portfólio, potencializando a influência dos representantes nas decisões estratégicas de cada investida.

Portfólio



Crescimento rentável e seletivo:

- Crescimento rentável e seletivo com disciplina de custos
- Gestão de riscos rigorosa
- Estrutura de capital confortável para a estratégia de crescimento
- Forte criação de valor aos acionistas (ROE > Custo de Capital)
- Liderança em segmentos com oportunidades de crescimento: Adquirência, Administração de Recursos, Investment Banking e Seguros

Crescimento com inovação, novos produtos, canais e serviços:

- Tecnologia como viabilizadora do melhor atendimento aos clientes
- Maior geração de valor aos clientes e competitividade

Sólida Governança:

- Decisões tomadas de forma colegiada
- Administração alinhada à cultura meritocrática
- Controle familiar e gestão profissional com visão de longo prazo

45 41 112 104 93 2022 2023 2024 ■ Margem Financeira Servicos Seguros Resultado Recorrente Gerencial (R\$ bilhões) e ROE Recorrente² (%) 22,2% 21,0% 20.3% 35,6 30.8 16,6 12,3 10,2 23,3 24,8 20,6 2022 2023 2024 Resultado **Índice de Capital (%)**

13,7%

2023

Capital Principal (CET I)

11,9%

2022

13,7%

2024

(em 31.12.2024)

Maior Banco privado da América Latina

R\$ 301 bilhões em valor de mercado

Atuação em 18 países

70 milhões de clientes

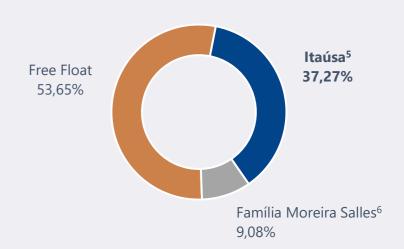
96,2 mil colaboradores

R\$ 1,36 trilhão em carteira de crédito

4 de 13 conselheiros

- > Roberto Egydio Setubal
- > Ricardo Villela Marino
- > Alfredo Egydio Setubal
- > Ana Lúcia de Mattos Baretto Villela

Composição Acionária⁴



⁽⁴⁾ As participações desconsideram as ações em tesouraria.

Nota: Resultados em BRGAAP. (1) O Produto Bancário é a soma da Margem Financeira Gerencial, das Receitas de Prestação de Serviços e das Receitas de Seguros, Previdência e Capitalização antes das Despesas de Sinistros e de Comercialização. (2) O cálculo do retorno foi efetuado dividindo-se o Resultado Recorrente Gerencial pelo Patrimônio Líquido Médio. O quociente dessa divisão foi multiplicado por quatro para se obter o índice anual.

⁽⁵⁾ Considera a participação direta e indireta via IUPAR.

⁽⁶⁾ Ações detidas direta e indiretamente por pessoas físicas ou entidades da Família Moreira Salles.



Vantagens competitivas:

- Marcas fortes
- Produtos inovadores e soluções
- Padrão de qualidade referência no mercado nacional
- Moderna estrutura industrial: eficiência de custos
- Resiliência da Divisão Madeira (floresta própria)

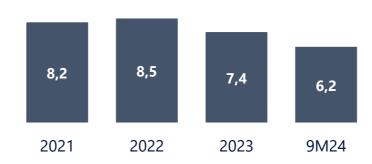
LD Celulose (Joint Venture com a Lenzing):

- Produção de celulose solúvel: receita 100% contratada
- Receita em moeda forte (US\$)

Criação de valor:

- Alocação de capital diligente e eficiência de custos
- Melhores perspectivas de demanda com taxas de juros mais baixas
- Ciclo de Investimentos 2021-2025: aumento da eficiência

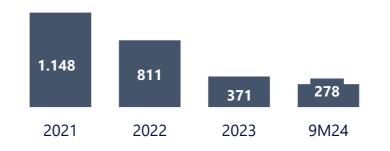
Receita Líquida Ajustada (R\$ bilhões)



EBITDA Ajustado (R\$ bilhões) e Margem (%)



Lucro Líquido Recorrente¹ (R\$ milhões)



(em 30.09.2024)

Maior produtora de madeira do Brasil, referência em louças e metais no Hemisférios Sul e uma das maiores fabricantes de revestimentos do país.

R\$ 4,8 bilhões de valor de mercado²

13 mil colaboradores em 2023

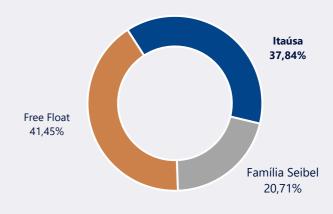
17 unidades industriais

183 mil ha de floresta plantada em 2023

4 de 9 conselheiros

- > Alfredo Egydio Setubal
- > Ricardo Egydio Setubal
- > Alfredo E. A. Villela Filho
- > Harry Schmelzer Junior

Composição Acionária³



(3) As participações desconsideram as ações em tesouraria.



ROTHY'S

Destaques do Investimento

Força da marca

Líder na fabricação de calçados abertos ("Havaianas" ícone fashion)

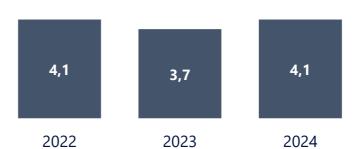
havaianas

- Potencial de crescimento via internacionalização da marca
- Referência em qualidade

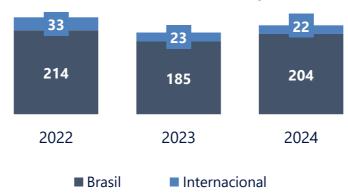
Reestruturação

- Simplificação do portfólio e das operações
- Reforço na gestão fabril, logística e de estoque
- Foco na rentabilidade: otimização de capital de giro e CAPEX, redução de despesas e preservação do caixa
- Internacional: retomada gradual com crescimento sustentável

Receita Líquida (R\$ bilhões)



Volume (milhões de pares)¹



EBITDA Recorrente (R\$ milhões) e Margem (%)



(em 31.12.2024)

Maior fabricante de calçados abertos da América Latina

R\$ 4,3 bilhões em valor de mercado

Cerca de 227 milhões de pares de calçados vendidos em 2024

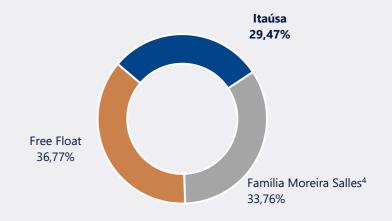
12 mil colaboradores

Produtos comercializados em mais de 130 países

2 de 8 conselheiros

- Alfredo Egydio Setubal
- > Rodolfo Villela Marino

Composição Acionária³



(3 As participações desconsideram as ações em tesouraria. (4) Por meio da Cambuhy Alpa Holding Ltda., Alpa Fundo de Investimento em Ações e MS Alpa Participações Ltda.

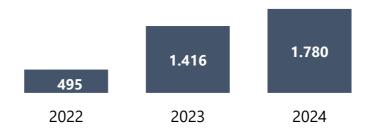


- Modelo de negócio resiliente
- Contratos de longo prazo indexados à inflação
- Previsibilidade do fluxo de caixa
- Consistente distribuição de dividendos
- Reequilíbrios econômicos (ambiente regulatório favorável)
- Foco em eficiência de custos e despesas nos próximos anos
- Principal plataforma privada de transporte no Brasil com potencial de crescimento
- Ativos em diferentes maturidades com mix atrativo de risco e crescimento
- Grande pipeline de infraestrutura no Brasil
- Retorno mínimo esperado, risco adequado e gestão ativa do portfólio
- Evoluções recentes
- Novo Presidente do C.A. (indicado pela Votorantim)
- Disciplina financeira, com foco em eficiência, alocação de capital e otimização fiscal
- Reforço na governança em linha com melhores práticas

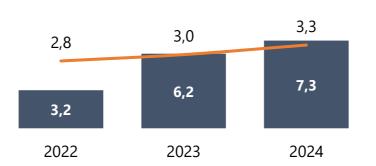
EBITDA Ajustado¹ (R\$ bilhões) e Margem (%)



Lucro Líquido (R\$ milhões)²



Investimentos (R\$ bilhões) e Dívida Líquida/EBITDA



(em 31.12.2024)

Líder de concessões em aeroportos e rodovias no Brasil

R\$ 20,5 bilhões em valor de mercado

39 ativos no Brasil e na América Latina

3,6 mil km de rodovias sob gestão

3 milhões de passageiros transportados diariamente em mobilidade

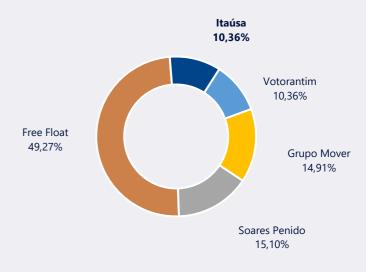
43 milhões de passageiros transportados em aeroportos

17 mil colaboradores

2 de 11 conselheiros

- > Roberto Egydio Setubal
- > Vicente Furletti Assis

Composição Acionária⁴



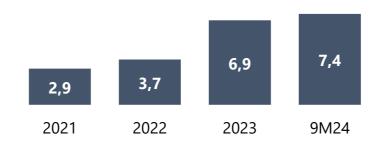
(1) Equivalente ao "Ajustado e Recorrente"(2) Atribuível aos acionistas controladores.



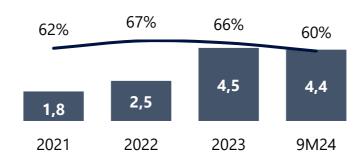
- Setor com forte perspectiva de crescimento e retorno
- Capacidade de crescer de forma orgânica e inorgânica
- Previsibilidade de caixa com contratos de longo prazo
- Retornos elevados
- Principal plataforma privada de saneamento no Brasil
- Forte capacidade de execução com cases de turnaround bem sucedidos
- Bem posicionada para capturar o crescimento do setor e pipeline (+100 milhões de pessoas sem acesso a esgoto e 35 milhões de pessoas sem acesso a água tratada no Brasil)
- Capacidade para cumprir plano de negócios
- Sócios de longo prazo
- Focados no negócio e com sólido track record
- Influência via Governança
- Evoluções na governança: maior representatividade de independentes
- Disciplina financeira (*liability management*) e criação de valor

(1) Receita operacional líquida deduzida das receitas de construção com margem próxima a zero e sem efeito-caixa (2) O EBITDA utilizado para medição de Covenants e para o índice de endividamento incorpora os resultados dos últimos 12 meses de Corsan, sendo que a incorporação da Corsan nos resultados da Aegea ocorreu a partir de julho de 2023.

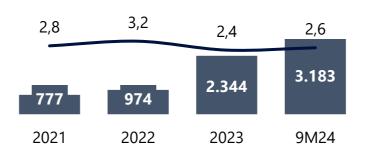
Receita Líquida¹ (R\$ bilhões)



EBITDA (R\$ billion) and Margin (%)



CAPEX² (R\$ milhões) e Dívida Líquida/EBITDA² (x)



(em 31.10.2024)

Líder privado de saneamento no Brasil

Mais de **33 milhões** pessoas atendidas

Presente em **mais de 700** municípios, em **15** estados brasileiros

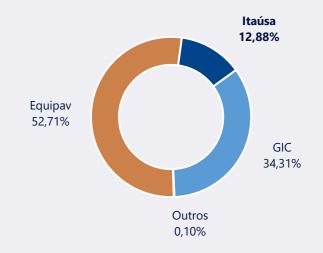
18 mil colaboradores em 2023

600 bi de litros de água tratados em 2023

1 de 9 conselheiros

> Rodolfo Villela Marino

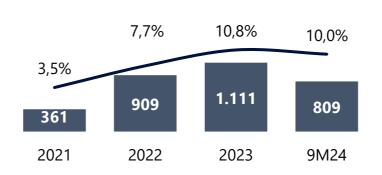
Composição Acionária



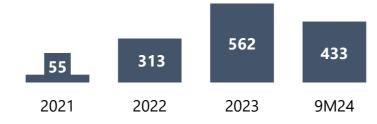


- Criação do Líder do setor de distribuição de GLP
- Aquisição da Líquigás: transação transformacional, com alto potencial de geração de valor, via melhorias operacionais e sinergias
- Sinergias capturadas: superiores e antes do esperado
- Modelo de negócio resiliente
- Geração de caixa estável com resiliência às oscilações econômicas
- Geração de valor consistente (ROIC > WACC)
- Potencial de crescimento
- Potencial de conversão de lenha para GLP (26% da fonte de energia residencial)
- Expansão do uso do GLP (ex: aquecedores de piscina e sauna)
- Expansão para outras energias (biometano)
- Evolução da Governança
- Foco no reforço da governança, compliance e controles internos
- Transformação cultural

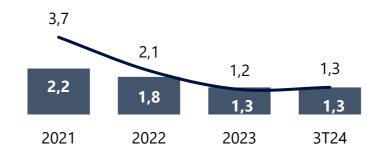
EBITDA Ajustado (R\$ milhões) e Margem (%)



Lucro Líquido Recorrente



Dívida Líquida (R\$ milhões) e Dívida Líquida/EBITDA (x)



(em 31.12.2023)

Líder no mercado brasileiro de engarrafamento, distribuição e comercialização de Gás Liquefeito de Petróleo (GLP)

24,2% de market share no setor de GLP

9,7 milhões botijões engarrafados/mês

Opera em 25 unidades federativas

4 mil colaboradores

2 de 5 conselheiros

- > Alfredo Egydio Setubal
- > Vicente Furletti Assis

Composição Acionária



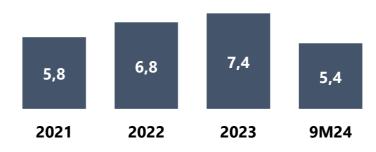


- Modelo de negócio simples com receita garantida:
- Receita estável, amparada por contratos de longo-prazo na modalidade de *ship or pay*
- Previsibilidade com forte geração de caixa
- Baixo custo de manutenção
- Baixa alavancagem financeira
- Consistente distribuição de proventos

Retorno capturado:

- Investimento Itaúsa na NTS (abril/17): R\$ 702 milhões (equity)
- Retorno da NTS até 30.09.2024: R\$ 1,9 Bi em proventos¹

Receita Operacional Líquida (R\$ bilhões)



EBITDA (R\$ bilhões) e Margem EBITDA (%)



Lucro Líquido (R\$ bilhões)



(em 31.12.2023)

Transporta cerca de **50% dos gás natural consumido no Brasil**, conectando RJ, SP e MG, por meio de gasodutos

Mais de **2 mil km** de dutos

158,2 milhões de m³ de capacidade de transporte contratual

100% da capacidade contratada

263 colaboradores

1 de 10 conselheiros

> Frederico Pascowitch

Composição Acionária



(1) Gerido pela Brookfield Brasil Asset Management Investimentos Ltda. O FIP possui como acionistas a Brookfield, a BCI, a CIC e o GIC.



ESG: Compromisso de longo prazo

Há décadas, a Itaúsa integra importantes índices ESG de mercado. E está comprometida em aprimorar continuamente suas práticas de governança corporativa.

Member of Dow Jones Sustainability Indices Powered by the S&P Global CSA	**CDP	ISE B3	IGPTW B3	IDIVERSA B3	
21° ano	14º ano	17º ano	2º ano	1º ano	

Avanços recentes em Governança Corporativa:

- 50% do Conselho de Administração (incluindo o Presidente) são independentes
- 100% dos comitês são presididos por membros independentes
- Avaliação do Conselho de Administração e de seus Comitês
- Comitê de Auditoria Estatutário composto por 100% de membros independentes
- Comitê de Partes Relacionadas composto por 100% de membros independentes

Avanços de Sustentabilidade

Respaldados por uma sólida Governança, a nossa estratégia de sustentabilidade procura maximizar a nossa contribuição para uma economia mais produtiva e positiva para o clima, a natureza e as pessoas, através de 2 pilares de impacto:

Impacto pela Itaúsa e investidas



Holding

Descarbonização da holding

Capacitação **ESG e Diversidade** aos
colaboradores

Programa Viva Levemente

Adesão ao **Pacto Global da ONU**com priorização dos ODS



Investidas

ESG integrado na nossa gestão ativa de portfólio (influência através da governança)

Métricas ESG para acompanhamento do portfólio da Itaúsa e para avaliação de novos investimentos

Advocacy em Sustentabilidade (ex.: Jornada Prática sobre IFRS S1/S2 e Evento Produtividade & Sustentabilidade)

Impacto via *Instituto Itaúsa*

- Lançado em setembro de 2023 com o objetivo de contribuir para iniciativas nas áreas da Conservação Ambiental e da Produtividade & Sustentabilidade
- Desde 2023: R\$ 30 milhões alocados em 30 projetos
- Principal foco dos projetos apoiados:
 - Desenvolvimento econômico, social e sustentável da Amazônia
 - Enfrentamento de eventos climáticos extremos
 - Conservação da biodiversidade
 - Mecanismos de financiamento para a agricultura familiar e a produção sustentável

Mercado de Capitais

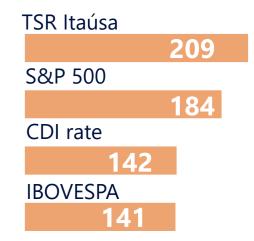
Valorização média anual em reais

Desempenho das ações

(%)	Itaúsa (retorno total)	Ibovespa	CDI	Dólar	S&P
10 anos	12,0	9,2	9,2	8,8	11,0
5 anos	1,3	0,8	8,6	9,0	12,8
1 ano	-4,6	-0,4	10,8	27,9	23,8

309

Retorno total ao acionista em **10** anos¹ (%)



Evolução de **R\$100 investidos**

Entre 31.12.2014 e 31.12.2024

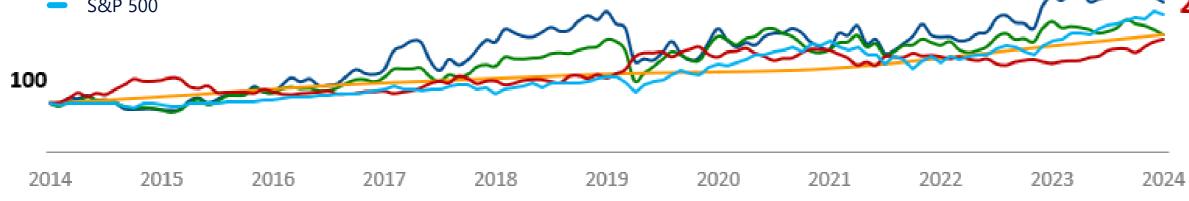


Ibovespa

CDI

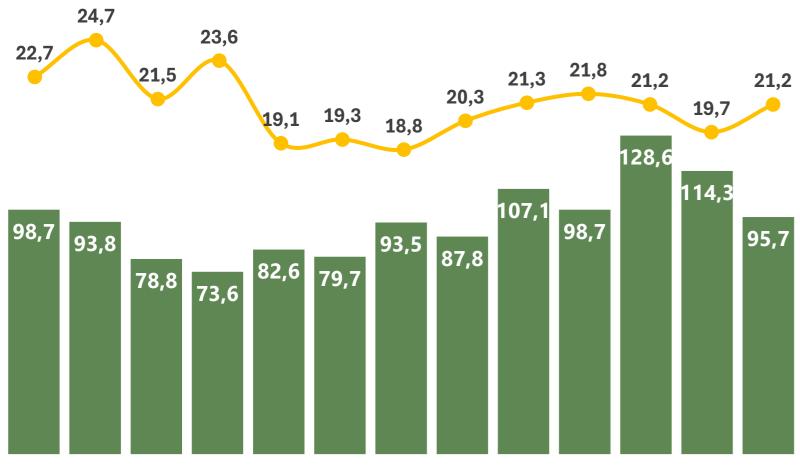
Dólar

S&P 500



Mercado de capitais

Valor de mercado da Itaúsa e desconto em relação ao valor do seu portfólio



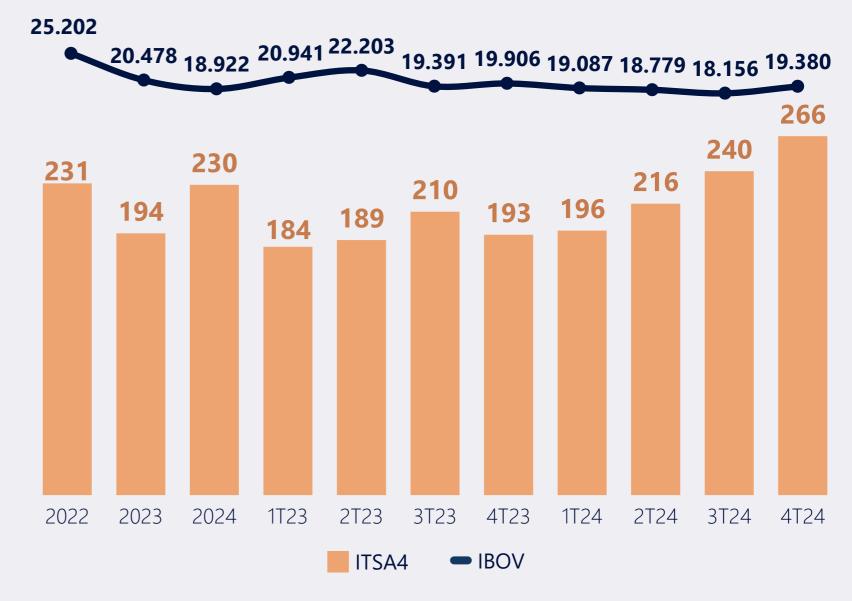
dez/20 jun/21 dez/21 jun/22 dez/22mar/23 jun/23 set/23 dez/23mar/24 jun/24 set/24 dez/24

■ Valor de Mercado da Itaúsa (R\$ bilhões)

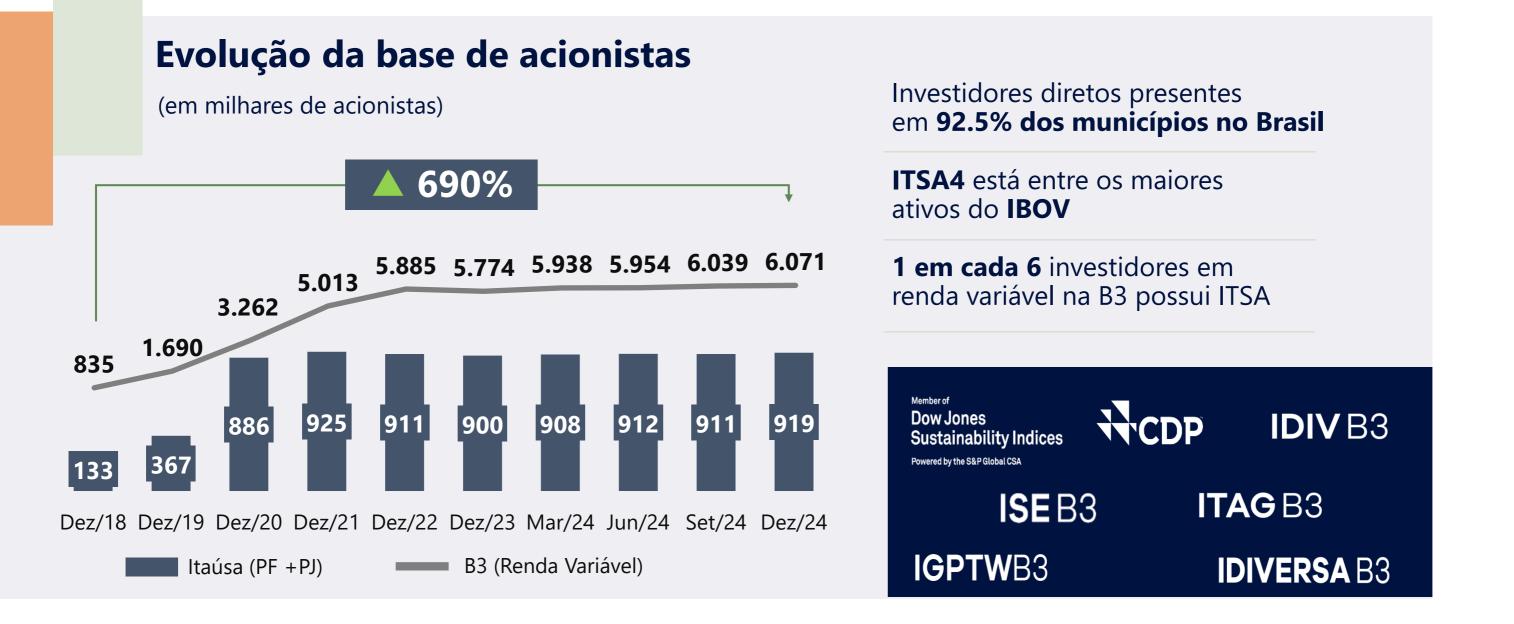
Desconto de holding (%)

Volume financeiro médio

Alta liquidez (ITSA4 e IBOV - R\$ milhões)



Compromisso com mais de 900 mil acionistas



ITAUSA

Grandes marcas, grande história, grande futuro.