2T25 Apresentação de resultados

Teleconferência - 15/08/2025





(01) Resultado 2T25



Destaques 2T25

Marcos na Estratégia de Disciplina de Subscrição e Geração de Retorno

IRB(Re)

Prêmio Retido P&C

2T25 R\$ 799 milhões 15%
2T24 R\$ 698 milhões

Resultado Subscrição

2T25 R\$ **229** milhões

2T24 R\$ 34 milhões

Lucro Líquido

2T25 R\$ 144 M 120%

2T24 R\$ 65 M

Índice Combinado

2T25 89,8% 2T24 106,0%



Solvência

2T25 **237**%

2T24 **186%**

ROTE*

1 579%

1 51 p.p.

2T25 **23**%

10 p.p.

2T24 **13%**

IRB(Re)

Inovação Financeira e de Gestão de Riscos, Transparência e Capital Humano



Primeira Emissão de Letra de Risco de Seguro (LRS) no Brasil.



Inovação, Inteligência Artificial e Resiliência a Eventos Extremos.



Avanço na lista do Great Place to Work.



Treinamento para investidores e analistas.

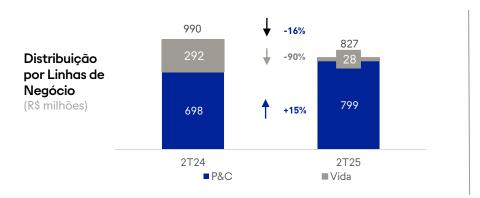
(02) Resultado de subscrição

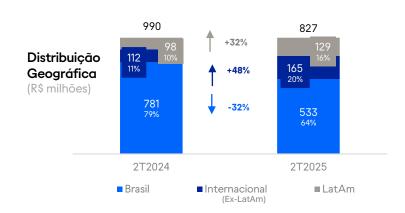


Prêmio Retido por Linhas de Negócio e Geografia

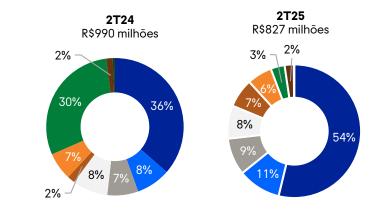
Segmentos P&C e Internacional apresentaram forte performance no trimestre

IRB(Re)





Distribuição por Linhas de Negócio (R\$ milhões)



- Patrimonial
- Marítimo
- Rural
- Riscos Financeiros
- Transporte
- Riscos Especiais (O&G)
- Vida
- Responsabilidade
- Aviação

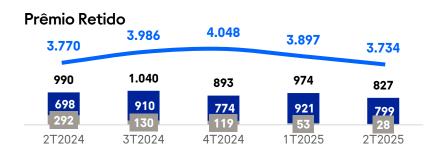
Obs.: P&C considera Patrimonial, Rural, Riscos Especiais, Aviação, Marítimo, Riscos Financeiros, Responsabilidade e Transporte.

Resultado consolidado

Índice combinado no menor nível em 12 meses

IRB(Re)

(R\$ milhões)







Índice Combinado LTM



Obs.: 2T24: Chuvas no RS de R\$257M (R\$150M PSL+R\$107M IBNR)



Vida

LTM

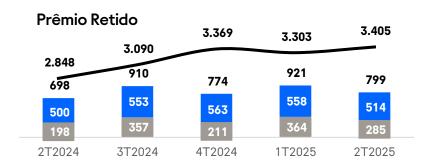
Índice combinado ex-reversões pontuais

Resultado P&C

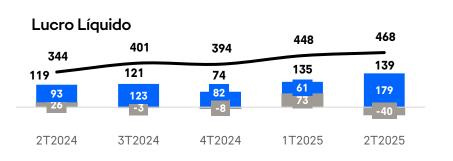
Doméstico e Internacional

IRB(Re)

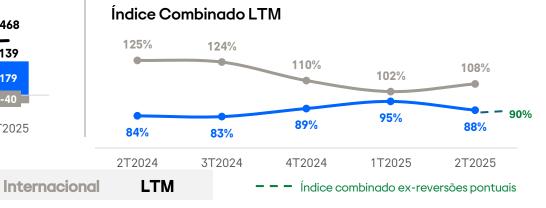
(R\$ milhões)







Doméstico



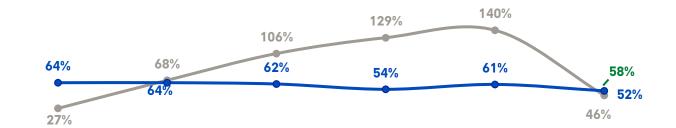
Sinistralidade

IRB(Re)

Melhora na qualidade da subscrição refletida em menor sinistralidade

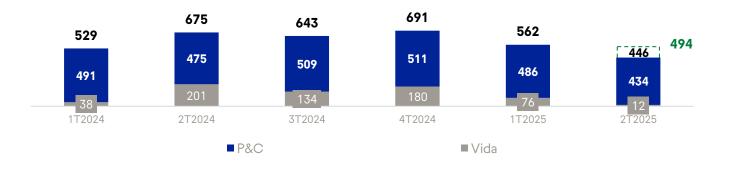


(%)



Sinistro Retido

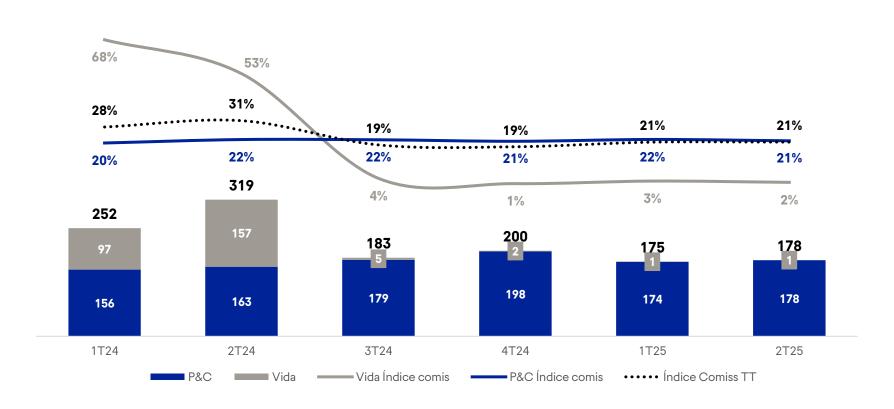
(R\$ milhões)



Sinistralidade ex-reversões pontuais

Queda de 10 p.p. no índice de comissionamento

(R\$ milhões)



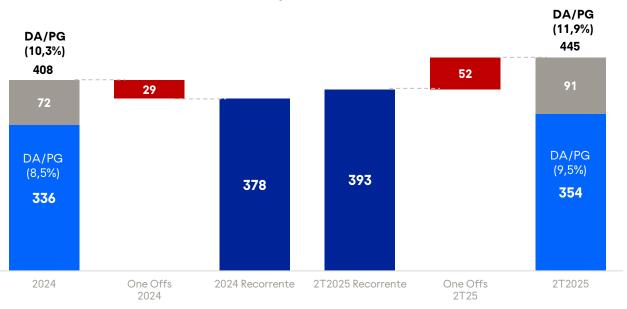


(03) Despesa Administrativa

IRB(Re)

12 meses acumulados





Desp Administrativa Recorrente

Desp Administrativa Inforce

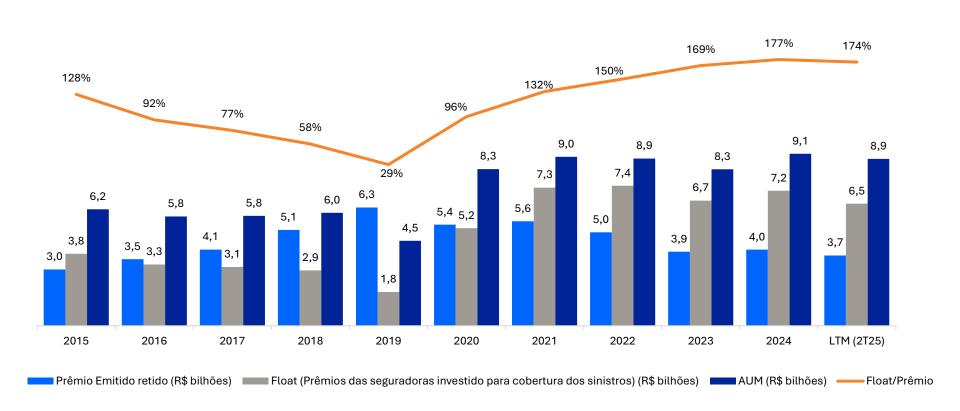
Desp Administrativa Legado





IRB(Re)

Float em linha com as reservas, garantindo resultado financeiro



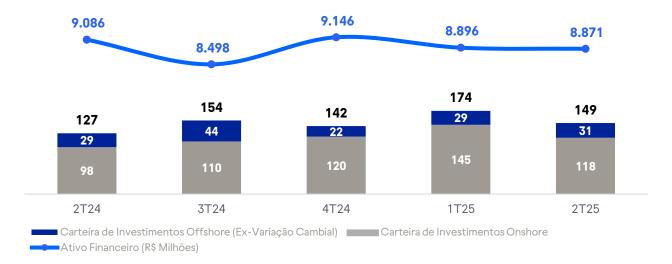
(05) Resultado Financeiro



Taxa de juros beneficia a carteira de investimentos

(R\$ milhões)

Ativos sob Gestão e Resultado das carteiras de investimento



(R\$ Milhões)	2T24	3T24	4T24	1T25	2T25
Resultado Financeiro e Patrimonial	166	196	109	210	162
Carteira de Investimentos Onshore	98	110	120	145	118
Carteira de Investimentos Offshore (Ex-Variação Cambial)	29	44	22	29	31
Variação Cambial	52	(1)	(20)	45	6
Resultado Financeiro Outras Contas/Outros Resultados Patrimoniais	10	57	3	12	22
Despesas Financeiras	(23)	(13)	(16)	(22)	(14)

IRB(Re)

(R\$ bilhões)	AUM	R enta bilida de YTD	R ent (% CDI)	% AUM Onshore	% AUM Total
Onshore	5,2	5,8%	90,8%	100%	59%
CDI		6,4%			
Título Público / Multimercados	2,8	6,2%	96,4%	54%	32%
Título Público Inflação	1,8	5,2%	80,3%	34%	20%
-Ativa	0,9	5,9%	92,4%	18%	11%
-Legado	0,8	4,3%	66,6%	16%	9%
Títulos Privados	0,5	7,3%	114,1%	10%	6%
Outros	0,1	0,2%	2,8%	2%	1%

(R\$ bilhões)	AUM	Rentabilidade YTD ²	Rent (% Fed)	% AUM Offshore	% AUM Total
Offshore		2,5%	121,0%	100%	41%
Fed Funds		2,1%			
Soberanos US/CAD (RTA's)	1,2	1,6%	77,1%	32%	13%
Soberanos BR	1,4	2,3%	110,4%	38%	16%
-Ativa	_1,1	3_3%	_ 157_1%	_ 31% _	13% _
-Legado	0,2	-2,5%		6%	2%_
Títulos Privados ¹	0,9	4,6%	220,0%	25%	10%
Outros	0,2	-	0,0%	5%	2%
Total AUM	8,9	4,5%			100%

Detalhamento e Histórico do Legado

	% AUM Total			
	3T24	4T24	1T25	2T25
Inflação Legado	12%	11%	11%	9%
NTNB 2025 (IPCA + 1,95%)	2%	2%	2%	-
NTNB 2026 (IPCA + 2,36%)	4%	3%	3%	3%
NTNB 2028 (IPCA + 2,62%)	6%	6%	6%	6%
Soberanos Br Legado ³	8%	6%	4%	2%
BRAZIL 2026	8%	6%	4%	2%

Rentabilidade x Taxa de Reinvestimento (anualizadas)



¹ Bonds Corporativos, TDs e CDs em diversas moedas

² Exclui os efeitos de variação cambial

³ Posição chegou a ser de 8% do AUM Total e vem sendo zerada paulatinamente, com taxas de reinvestimento mais atrativas.

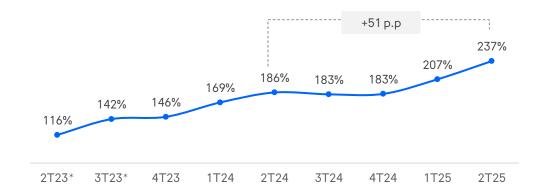
(06) Risk Management



Robustez e resiliência reforçadas com suficiência de capital superior ao dobro requerido

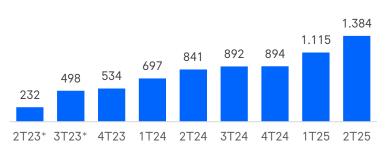
Índice de Solvência Regulatória (PLA / CMR)

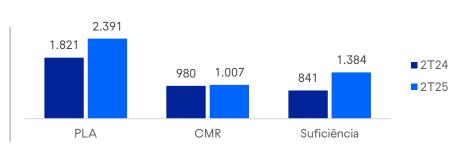
- PLA Patrimônio Líquido Ajustado
- CMR Capital Mínimo Requerido
- Limite mínimo regulatório = 100%



Suficiência de Patrimônio Líquido Ajustado (PLA)

(R\$ milhões)





Cobertura de Provisões Técnicas

Melhoria significativa na suficiência de liquidez de regulatória

IRB(Re)

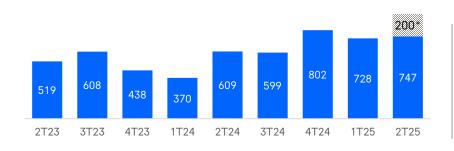
Índice de Liquidez Regulatória

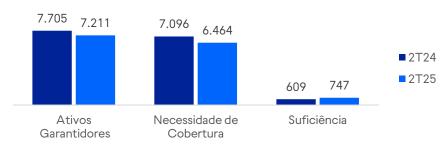
Além do monitoramento de liquidez regulatória (cobertura de provisões técnicas), a Companhia realiza gestão de **ALM dinâmico**.



Suficiência de Cobertura de Provisões Técnicas

(R\$ milhões)





Indicadores de Risco (KRI's)

Perdas Estimadas e Riscos Potenciais

IRB(Re)

Estratégico

- Margem de PLA (% de excesso ao regulatório)
- Margem de Capacidade Financeira Estimada
- BCAR Estimado (% do PL A.M.Best)

Mercado

 Perda em Risco de Mercado – VaR (% Capacidade financeira estimada)

Liquidez

 Margem de Cobertura de Prov. Técnicas

(% de excesso ao regulatório)

Perda em Risco de Liquidez

(% da Necessidade de Cobertura)

Crédito

Perda em Risco de Crédito – VaR

(% Capacidade financeira estimada)

- Acúmulo de Valores a Receber
- Atraso de Prêmios a Receber e Sinistros a Recuperar
- Qualidade de Crédito Ativos (Resseguros e Retrocessões)

Subscrição

- Perda em Risco de Subscrição VaR
 (% Capacidade financeira estimada)
- Perda por Acúmulo VaR (% Capacidade financeira estimada)
- Índice Combinado Precificado

Operacional

 Perda em Risco Operacional – VaR (% Capacidade financeira estimada)



2° Fórum IRB(P&D) Transferência de riscos: estratégias e inovações

Realização do 2º Fórum, promovido pela área de P&D do IRB(Re) com o apoio da CNseg.

Temas debatidos: aplicações digitais, inteligência artificial e modelagem climática, com participação de nomes relevantes do mercado de seguros e resseguros, do setor público e especialistas do Brasil e do exterior.



Convênio com Centro Europeu de Estudos de Risco e Resiliência da Universidade do Sul da Dinamarca

Acordo científico internacional com a Universidade do Sul da Dinamarca, por meio do Centro Europeu de Estudos de Risco e Resiliência, para desenvolver soluções inovadoras em seguros paramétricos para riscos climáticos e agrícolas no Brasil.

(07) Tecnologia e Dados



Migração Data Lake SAP Planejamento e Desenho Escopo, assessment, cronograma, arquitetura Contratação de Fornecedores Œ SI Parcerias estratégicas £ Execução Técnica Desenvolvimento e integração Testes e Homologação Validação da solução

2

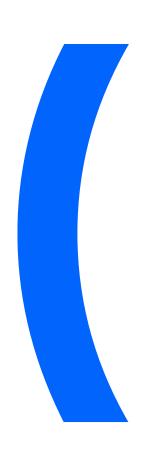
Go Live

Lançamento em produção

Inteligência Artificial

A IA trará **escalabilidade** e **eficiência**, redefinindo nosso futuro.

- Automação de Processos
- Agentes e IA Generativa
- Análises Preditivas
- Suporte à Inovação Contínua



(08) IFRS17



Resultado em IFRS17

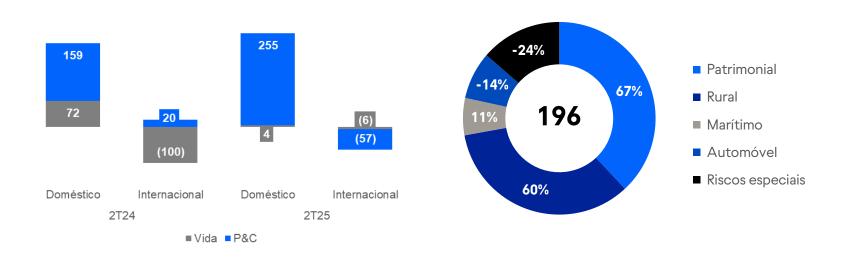
(R\$ milhões)

Lucro líquido de R\$107M no 2T2025 (R\$241M no 1S2025)

R\$194M no 2T2024 (R\$431M no 1S2024)

Resultado da prestação de serviços de resseguro de R\$196M no 2T2025 (R\$431M no 1S2025)

R\$151M no 2T2024 (R\$403M no 1S2024)



(R\$ milhões)

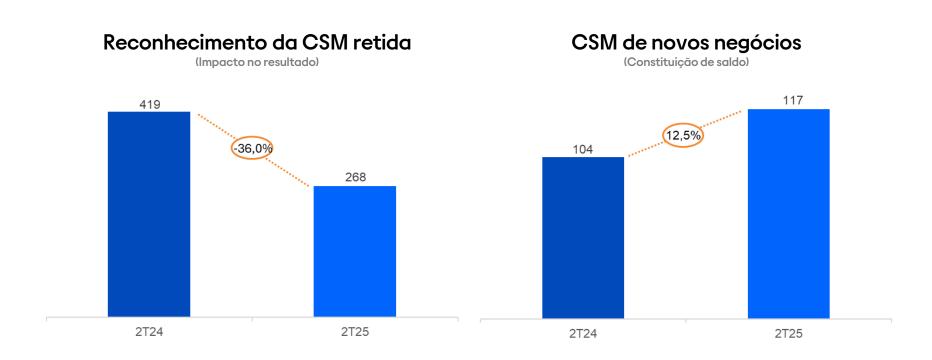
Resultado da prestação de serviços de resseguro



Movimentação da Margem Contratual de Seguros (retido)



(R\$ milhões)



Resultado em IFRS17

IRB(Re)

(R\$ milhões)

Resultado financeiro dos contratos de resseguro e retrocessão

Impacto das variações das taxas de desconto de (R\$177M) no 2T2025 (R\$9M) no 2T2024

	2T24	2T25
Mudança da taxa de desconto	84	(59)
Atualização da locked-in	(93)	(118)
Efeito das variações das taxas de descontos	(9)	(177)

Taxa média de desconto



Considerações finais

IRB(Re)



IRB(Re)

O presente documento foi preparado pelo IRB(Re) e não deve ser considerado como fonte de dados para investimentos. Este documento pode conter certas declarações futuras e informações relacionadas à Companhia que refletem as visões atuais e/ou expectativas da Companhia e de sua administração com respeito à sua performance, seus negócios e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos", "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros. Advertimos os investidores que diversos fatores importantes fazem com que os resultados efetivos se diferenciem de modo relevante de tais planos, objetivos, expectativas, projeções e intenções expressadas nesta apresentação. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia, nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico. O mercado e eventuais informações de posição competitiva, incluindo projeções de mercado citadas ao longo deste documento, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais.

Todas as declarações nesta apresentação são baseadas em informações e dados disponíveis na data em que foram feitas, a Companhia não se obriga a atualizá-las com base em novas informações ou desenvolvimentos futuros. Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário; tampouco deve haver qualquer venda de valor mobiliário onde tal oferta ou venda pudesse ser ilegal antes de registro ou qualificação de acordo com os normativos aplicáveis. Nenhuma oferta deve ser feita sem que sejam atendidos os requisitos da Lei nº 6.385,de 7 de dezembro de 1976, conforme alterada, da Instrução CVM nº 400 de 29 de dezembro 2003, conforme alterada, e demais normativos aplicáveis. Para acesso a mais informações a respeito da Companhia, incluindo os fatores de risco relacionados ao investimento em valores mobiliários emitidos pela Companhia, leia o Formulário de Referência da Companhia, disponíveis nos sites da Companhia, na CVM e da B3.





2Q25 Results

Conference Call - 08/15/2025







(01) 2Q25 Earnings



2Q25 Highlights

Milestones in the disciplined underwriting and return generation strategy

IRB(Re)

P&C Retained Premium

2Q25 R\$ 799 millions 15%
2Q24 R\$ 698 millions

Underwriting Result

2Q25 R\$ **229** millions

2Q24 R\$ **34** millions

Net Profit

2Q25 R\$ 144 millions 120%

2Q24 **R\$ 65** millions

Combined Ratio

2Q25 89,8% 2Q24 106,0%

■ 16,2 p.p.

Solvency

2Q25 **237**% 2Q24 **186**%

1 51 p.p.

1 579%

ROTE*

2Q25 23% **10 p.p.**

2Q24 **13%**

Innovation in Finance and Risk Management, Transparency, and Human Capital



First issuance of Insurance Linked Security (ILS) In Brazil



Innovation, Artificial Intelligence, and Resilience to Extreme Events



Improvement in the Great Place To Work ranking



IRB(Re) Investor Day

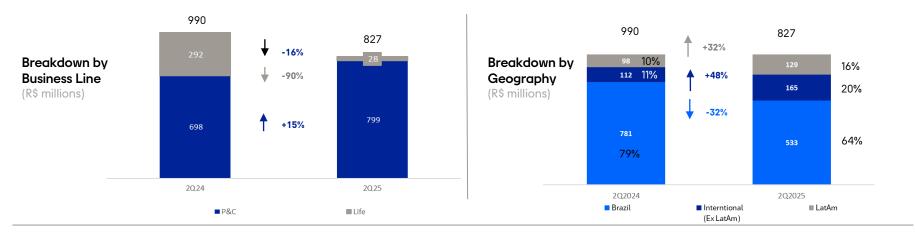
(02) Underwriting Result



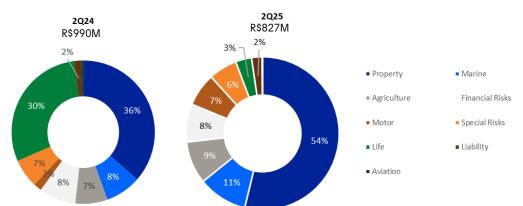
Retained Premiums by Business Line and Geography

P&C and International segments delivered strong performance in the quarter

IRB(Re)







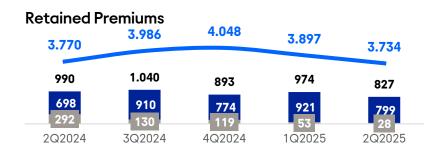
Note: P&C: Property, Agriculture, Special Risks, Aviation, Marine, Financial Risks, Liability and Motor

Consolidated Results

Lowest combined ratio in 12 months

IRB(Re)

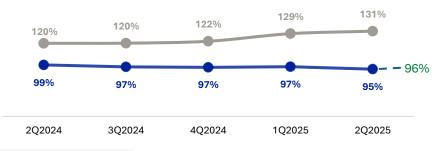
(R\$ milions)









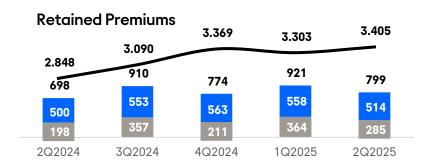


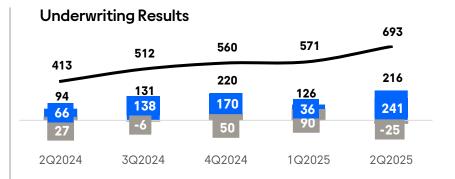
P&C Results

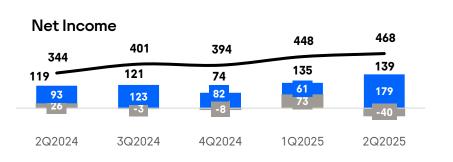
Domestic and International

IRB(Re)

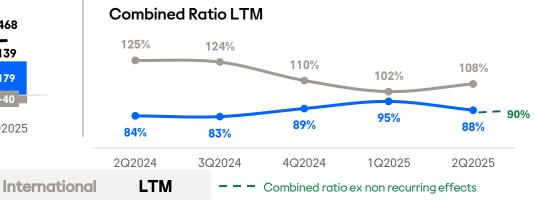
(R\$ millions)







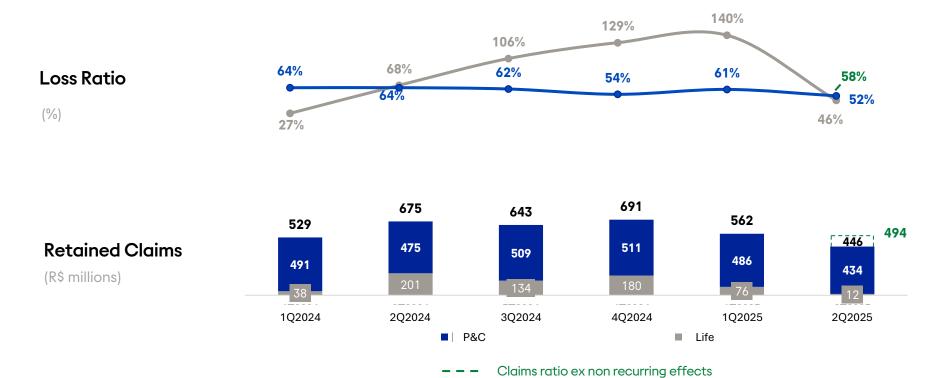
Domestic



Loss Ratio

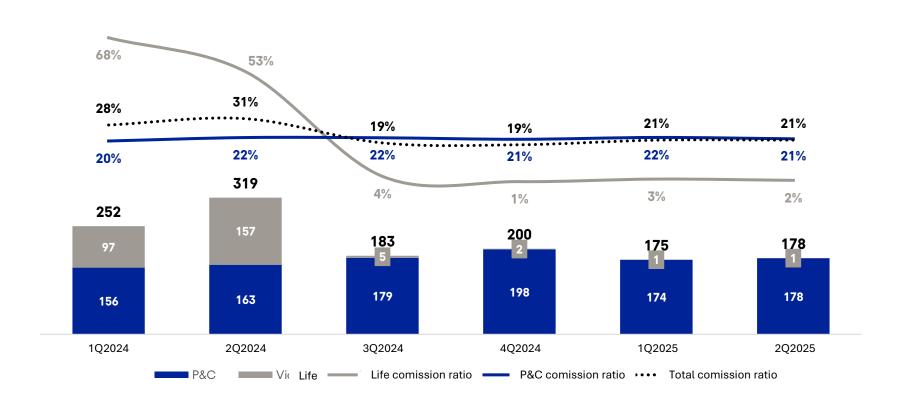
Improved underwriting quality reflected in lower loss ratio

IRB(Re)



10 p.p. drop in the commission ratio

(R\$ millions)



Breakdown by geography and July renewals



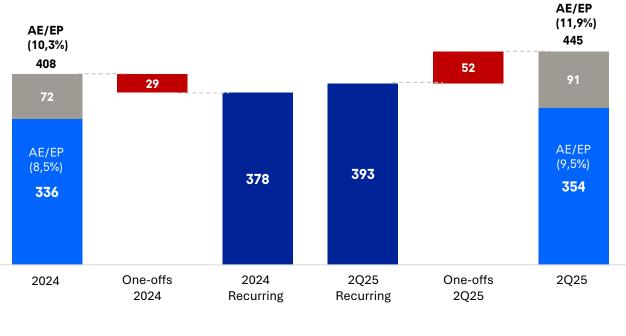
(03) Administrative Expenses

IRB(Re)

IRB(Re)

Last 12 months





Adm Expenses Recurring

Adm Expenses In force

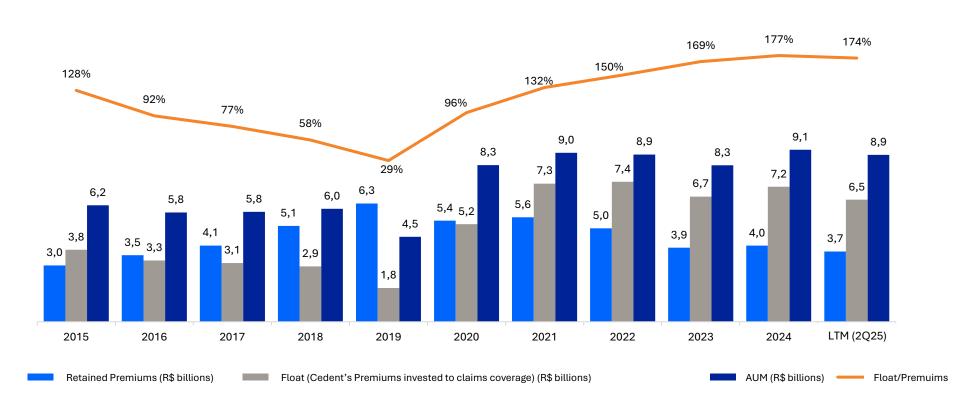
Adm Expenses Legacy





Float evolution IRB(Re)

Float in line with reserves, delivering financial results



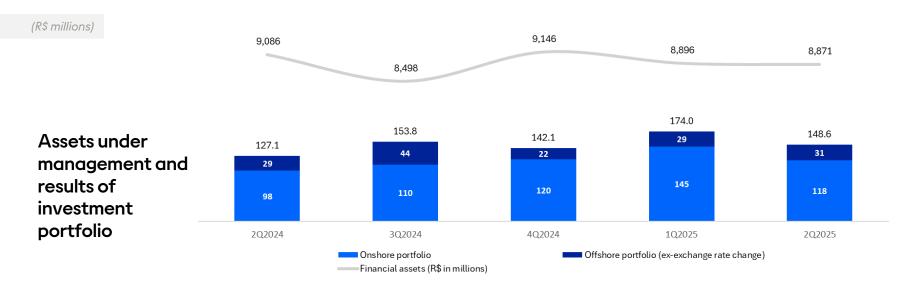
(05) Financial Results



Financial and Equity Income

Interest rate benefits investment portfolio

IRB(Re)



(R\$ Millions)	2Q24	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25
Financial Income and Share of Profit of Equity-Accounted Investees	166	196	109	210	162
Onshore Investment Portfolio	98	110	120	145	118
Offshore Investment Portfolio (ex-exchange rate variation)	29	44	22	29	31
Exchange rate variation	52	(1)	(20)	45	6
Financial Income Other Accounts/Other Share of Equity Income	10	57	3	12	22
Financial Expenses	(23)	(13)	(16)	(22)	(14)

Portfolio return (YTD - 6M25)

IRB(Re)

(R\$ billion)	AUM	Return YTD	Return (%CDI)	%AUM Onshore	%AUM Total
Onshore	5,2	5,8%	90,8%	100%	59%
CDI		6,4%			
Government Bonds / Multi-Asset Funds	2,8	6,2%	96,4%	54%	32%
Inflation-Linked Government Bond	1,8	5,2%	80,3%	34%	20%
-Active	0,9	5,9%	92,4%	18%	11%
-Legacy	0,8	4,3%	66,6%	16%	9%
Corporate Bonds	0,5	7,3%	114,1%	10%	6%
Others	0,1	0,2%	2,8%	2%	1%

(R\$ billion)	AUM	Return YTD ²	Return (%Fed)	%AUM Offshore	%AUM Total
Offshore	3,7	2,5%	121,0%	100%	41%
Fed Funds		2,1%			
US/CAD Bonds (Reinsurance Trust Agree	1,2	1,6%	77,1%	32%	13%
Brazilian Sovereign Bonds	1,4	2,3%	110,4%	38%	16%
-Active	1,1	3,3%	157,1%	31%	13%
-Legacy	0,2	-2,5%	-	6%	2%
Corporate Bonds ¹	0,9	4,6%	220,0%	25%	10%
Others	0,2	-	0,0%	5%	2%
Total AUM	8,9	4,5%			100%

Legacy Overview and Historical Data

	% AUM Total			
	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25
Inflação (Legacy)	12%	11%	11%	9%
NTNB 2025 (IPCA + 1,95%)	2%	2%	2%	-
NTNB 2026 (IPCA + 2,36%)	4%	3%	3%	3%
NTNB 2028 (IPCA + 2,62%)	6%	6%	6%	6%
Brazilian Sovereign Bonds (Legacy)	8%	6%	4%	2%
BRAZIL 2026	8%	6%	4%	2%

Return x Reinvestment Rate (annualized)



¹ Corporate Bonds, TDs, and CDs in diverse currencies

² Excluding the effects of exchange rate fluctuations

³ Position reached 8% of Total AUM and has been gradually reduced, with more attractive reinvestment rates.

(06) Risk Management



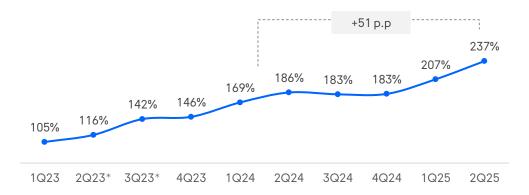
Capital Management - Regulatory Solvency

IRB(Re)

Strength and resilience bolstered with capital sufficiency more than double the required level

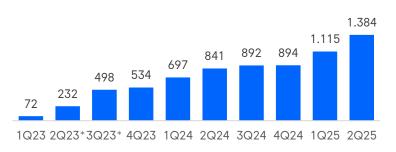
Regulatory Solvency Ratio (TE / MCR)

- TE Tangible Equity
- MCR Minimum Capital Requirement
- Regulatory minimum = 100



Sufficiency of Tangible Equity (TE)

(R\$ millions)





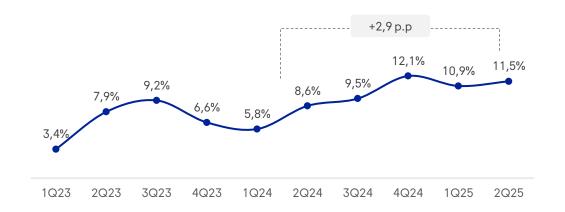
Asset Coverage for Technical Reserves

Significant improvement in regulatory liquidity

IRB(Re)

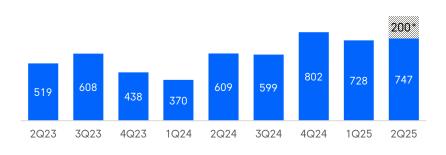
Regulatory liquidity ratio

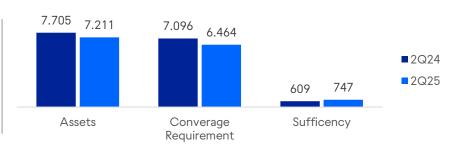
Besides monitoring regulatory liquidity (coverage of technical reserves), the Company carries out a **dynamic ALM.**



Technical reserves asset coverage

(R\$ millions)





Key risk indicators (KRI's)

Estimated losses and Potencial Risks

IRB(Re)

Strategic

- Tangible Equity margin (% regulatory sufficiency)
- Estimated financial sufficency
- Estimated BCAR (% of Equity A.M.Best)

Market

Market risk losses – VaR

Liquidity

- Required coverage sufficiency (% of regulatory requirement)
- Liquidity risk losses (% of coverage requirement)

Underwriting

- Underwriting risk losses VaR
- Accrued losses VaR
- Priced combined ratio

Credit

- Credit risk losses VaR
- Receivables accumulation
- Premiums and claims late payments
- Credit assets quality (Reinsurance and Retrocession)

Operational

Operational risk losses – VaR



2nd IRB(R&D) Forum – Transfer of risks: strategies and innovations

IRB(Re)'s R&D department, with support from CNseg, organized the 2nd Forum in which prominent figures from the insurance and reinsurance markets, the public sector, and experts from Brazil and abroad discussed topics such as digital applications, artificial intelligence, and climate modeling.



Agreement with the European Center for Risk & Resilience Studies at the University of Southern Denmark

International scientific cooperation agreement with the University of Southern Denmark, through the European Centre for Risk & Resilience Studies, to develop innovative parametric insurance solutions for climate and agricultural risks in Brazil.

(07) Technology and Data



Go-Live

Production launch

IRB(Re)

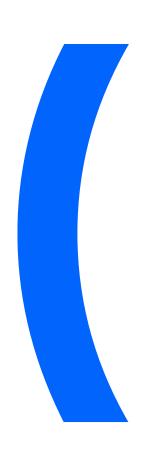
Data SAP Migration Lake Planning and Design Scope, assessment, timetable, architecture **Contracting Suppliers** Œ SI Strategic alliances £ **Technical Execution** Development and integration **Tests and Approval** Validation of solution

2

Artificial Intelligence

Al will bring **scalability** and **efficiency**, redefining our future

- Process automation
- Generative Al and agents
- Predictive analytics
- Support for continuous innovation



(08) IFRS17



IFRS17 Results IRB(Re)

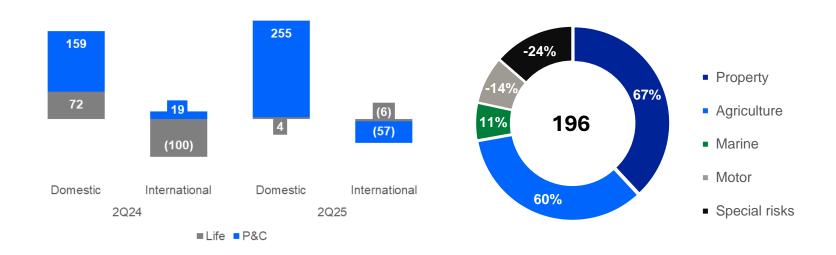
(R\$ millions)

Net income of R\$107M in 2Q2025 (R\$241M in 1H2025)

R\$194M in 2Q2024 (R\$431M in 1H2024)

Results from reinsurance contracts of R\$196M in 2Q2025 (R\$431M in 1H2025)

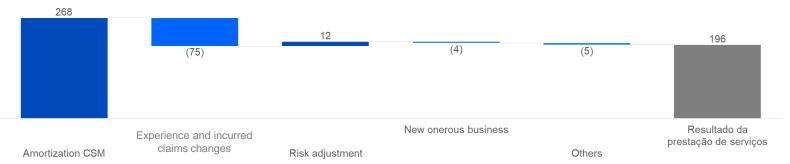
R\$151M in 2Q2024 (R\$403M in 1H2024)



IFRS17 Results IRB(Re)

(R\$ millions)



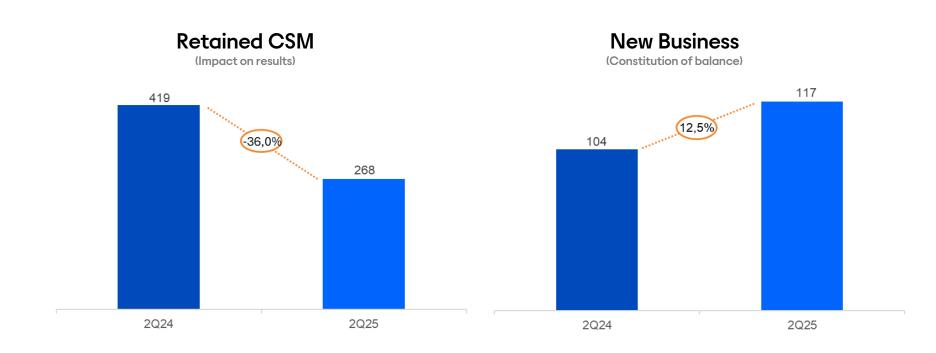


Retained CSM Changes



IFRS17 Results IRB(Re)

(R\$ millions)



IFRS17 Results

IRB(Re)

(R\$ millions)

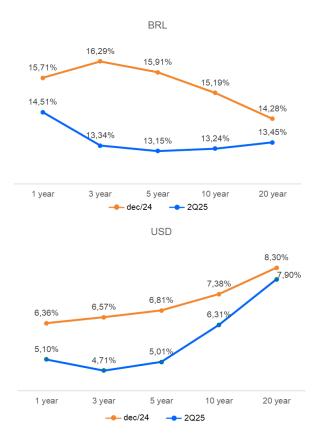
Financial results from reisurance and retrocession contracts

Discount rate change impact of (R\$177M) in 2Q2025

(R\$9M) in 2Q2024

	2Q24	2Q25
Discount rate changes	84	(59)
Locked-in changes	(93)	(118)
Discount rate changes effect	(9)	(177)

Discount rate (avg)



Closing remarks





IRB(Re)

O presente documento foi preparado pelo IRB(Re) e não deve ser considerado como fonte de dados para investimentos. Este documento pode conter certas declarações futuras e informações relacionadas à Companhia que refletem as visões atuais e/ou expectativas da Companhia e de sua administração com respeito à sua performance, seus negócios e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos", "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros. Advertimos os investidores que diversos fatores importantes fazem com que os resultados efetivos se diferenciem de modo relevante de tais planos, objetivos, expectativas, projeções e intenções expressadas nesta apresentação. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia, nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico. O mercado e eventuais informações de posição competitiva, incluindo projeções de mercado citadas ao longo deste documento, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais.

Todas as declarações nesta apresentação são baseadas em informações e dados disponíveis na data em que foram feitas, a Companhia não se obriga a atualizá-las com base em novas informações ou desenvolvimentos futuros. Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário; tampouco deve haver qualquer venda de valor mobiliário onde tal oferta ou venda pudesse ser ilegal antes de registro ou qualificação de acordo com os normativos aplicáveis. Nenhuma oferta deve ser feita sem que sejam atendidos os requisitos da Lei nº 6.385,de 7 de dezembro de 1976, conforme alterada, da Instrução CVM nº 400 de 29 de dezembro 2003, conforme alterada, e demais normativos aplicáveis. Para acesso a mais informações a respeito da Companhia, incluindo os fatores de risco relacionados ao investimento em valores mobiliários emitidos pela Companhia, leia o Formulário de Referência da Companhia, disponíveis nos sites da Companhia, na CVM e da B3.



