



Divulgação de Resultados 3T26

27 de outubro de 2026

* As informações desta apresentação referem-se à Gerdau S.A., exceto quando expressamente identificadas como informações da Metalúrgica Gerdau S.A.

DECLARAÇÃO

Esta apresentação pode conter afirmações que constituem previsões para o futuro. Essas previsões são dependentes de estimativas, informações ou métodos que podem estar incorretas ou imprecisas e podem não se realizar. Essas estimativas também são sujeitas a riscos, incertezas e suposições, que incluem, entre outras: condições gerais econômicas, políticas e comerciais no Brasil e nos mercados onde atuamos e regulamentações governamentais existentes e futuras. Possíveis investidores são aqui alertados de que nenhuma dessas previsões é garantia de futuro desempenho, pois envolvem riscos e incertezas. A empresa não assume, e especificamente nega, qualquer obrigação de atualizar quaisquer previsões, que fazem sentido apenas na data em que foram feitas.





VENDAS DE AÇO 2,9 Mt

Vendas estáveis em relação ao 2T26. Desempenho sustentado pela resiliência da demanda nos principais mercados de atuação



FORTE RESULTADO NA AMÉRICA DO NORTE

EBITDA representa **76% do consolidado**, com **margem de 27,7%**, maior nível em quatro anos



MELHORA GRADUAL NO BRASIL

Leve recuperação dos resultados, apesar da contínua pressão das importações e da elevada oferta de aço



AVANÇO DOS PROJETOS

Início da operação do centro de reciclagem em **Pindamonhangaba**

Miguel Burnier em testes integrados finais, com **start-up previsto para o 4T26**



EBITDA AJUSTADO 3T26:

R\$ 3,8 bi

+10% vs. 2T26, impulsionado por **melhores** resultados na **Am. do Norte** e no **Brasil**



INVESTIMENTOS EM CAPEX 9M26:

R\$ 3,1 bi

66% do Capex total previsto para o ano **investido**



LUCRO LÍQUIDO
AJUSTADO 3T26:

R\$ 1,5 bi

+4% vs. 2T26

LUCRO POR
AÇÃO¹:

R\$ 0,79

Vs. **R\$ 0,74** no 2T26



FLUXO DE CAIXA LIVRE 3T26:

R\$ 1,4 bi

Fluxo de Caixa Livre positivo, favorecido pelo menor consumo de capital de giro vs. **2T26**



ALAVANCAGEM:

0,58x Dív. Líq./EBITDA

Balanco patrimonial **sólido** com **baixa alavancagem**



DIVIDENDOS 3T26: Pagamento a partir de 15 de dezembro de 2026

GERDAU S.A.: **~R\$ 667 mi** **R\$ 0,34/ação**

METALÚRGICA GERDAU S.A.: **~R\$ 212 mi** **R\$ 0,16/ação**



RENOVAÇÃO E AMPLIAÇÃO DA LINHA
DE CRÉDITO GLOBAL:

US\$ 1,125 bi

+29% de disponibilidade, com vencimento em **2031**



AGÊNCIAS DE RATING:

Outlook Positivo

Fitch (jul/26) e **S&P (out/26)** revisaram a perspectiva de Estável para **Positivo**

AMÉRICA DO NORTE

4T26: Estabilidade de margens

- Menores volumes e maiores custos com sucata, em função da sazonalidade típica do período;
- Carteira de pedidos sólida, com destaque para demanda vinda dos setores de energia renovável e *data centers*;
- Expansão de preços, sustentando a rentabilidade da operação;
- Parada programada de Midlothian, com impactos temporários em custos;
- Negociações do USMCA em andamento, sem indicações concretas de mudanças nas tarifas de aço;
- Desdobramentos das eleições americanas permanecem como potenciais fontes de volatilidade para o setor.

BRASIL

4T26: Compressão de margens

- Desaceleração sazonal da demanda interna e maiores exportações, com impacto negativo no mix de vendas;
- Pressão sobre preços, com custos de insumos e matérias-primas, principalmente carvão, ainda elevados;
- *Start-up* do Projeto de Mineração Miguel Burnier;
- Evolução de medidas de defesa comercial (antidumping bobinas a quente e fio máquina);
- Monitoramento do consumo aparente de aço pressionado pelo cenário de inflação e juros elevados.

Continua disciplina na alocação de capital e eficiência operacional



GERDAU

O futuro se molda

Para fazer perguntas, indique seu nome e instituição pelo ícone *Raise Hand* e aguarde ser anunciado.

Ao ser anunciado, aceite a solicitação para ativar microfone e câmera.

Q&A





GERDAU
O futuro se molda

Anexos



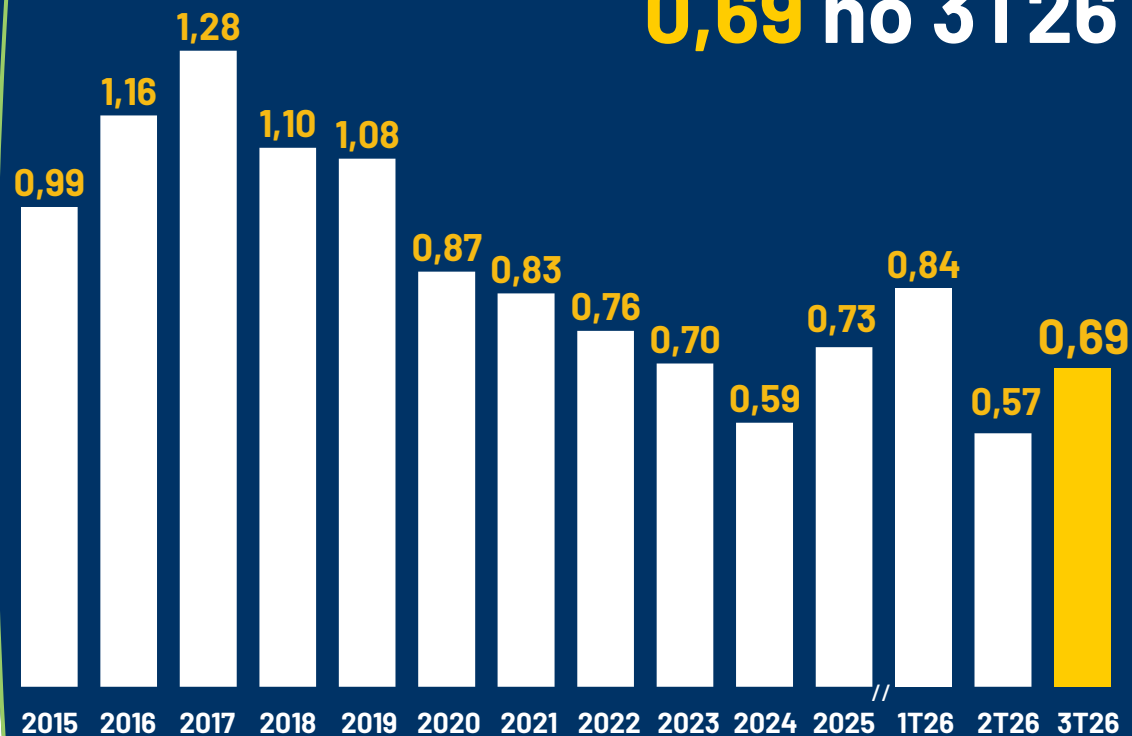
Segurança do Trabalho

Foco contínuo **nas pessoas**



Taxa de Frequência de Acidentes¹

0,69 no **3T26**



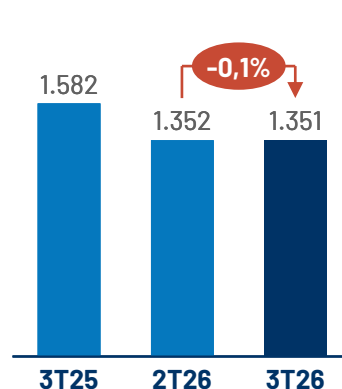
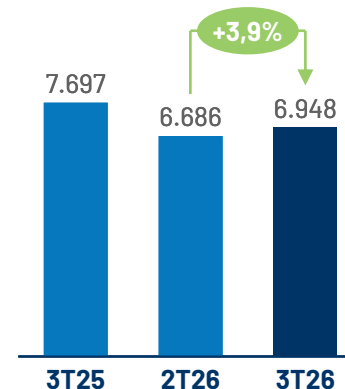
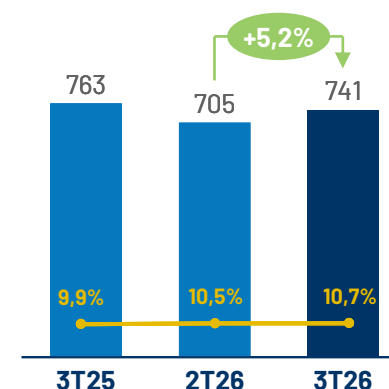
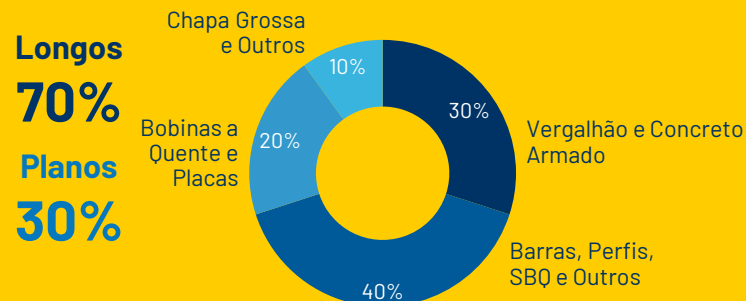
¹ Nº de acidentes por milhão de horas trabalhadas por cada colaborador da Gerdau.



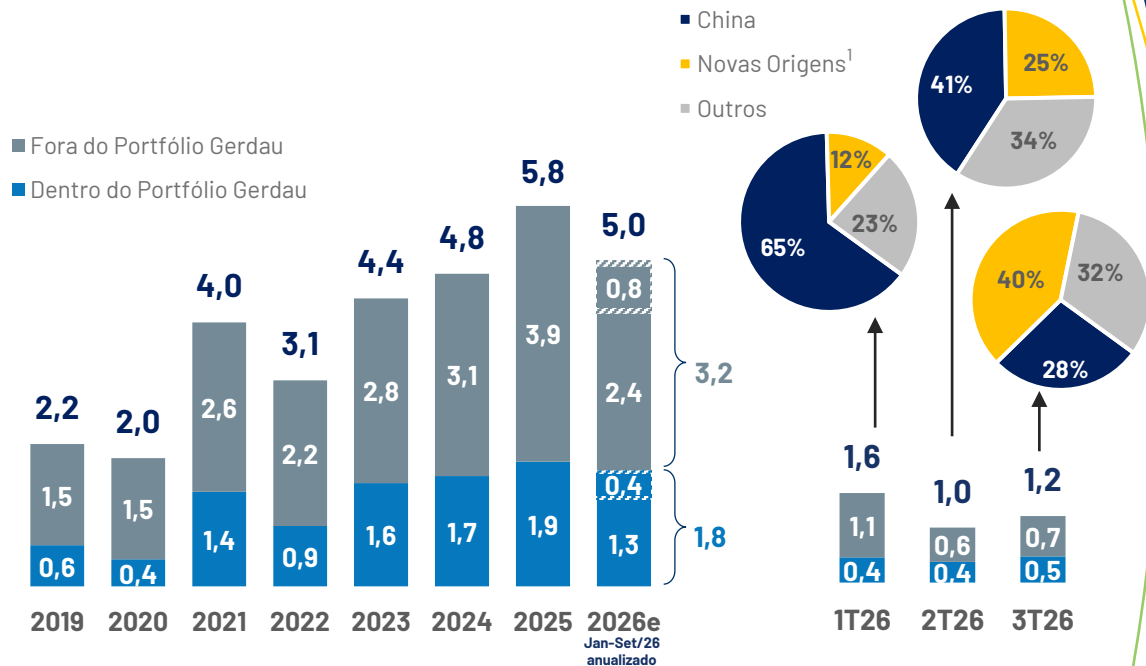
OVERVIEW TRIMESTRAL

- Vendas totais estáveis no 3T26 frente ao 2T26. O aumento de 5,9% no mercado interno, principalmente de aços planos, compensou a redução das exportações.
- Receita líquida 3,9% superior ao 2T26, refletindo melhor mix de vendas e a leve melhora dos preços domésticos em algumas linhas de produtos.
- Custo das vendas 2,4% superior ao 2T26, com maior participação de produtos de valor agregado, custos de paradas programadas e elevação dos preços de insumos, especialmente carvão.
- Importações de aço 19,8% superiores ao 2T26, com alta de 33,8% em aços planos. O consumo aparente cresceu 6,3% no trimestre.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

Laminados **67%**Aço **77%**Volume de Vendas
(1.000 toneladas)Receita Líquida
(R\$ milhões)EBITDA
(R\$ milhões e margem)PORTFÓLIO DE PRODUTOS¹MERCADOS DE ATUAÇÃO¹¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 3T26.

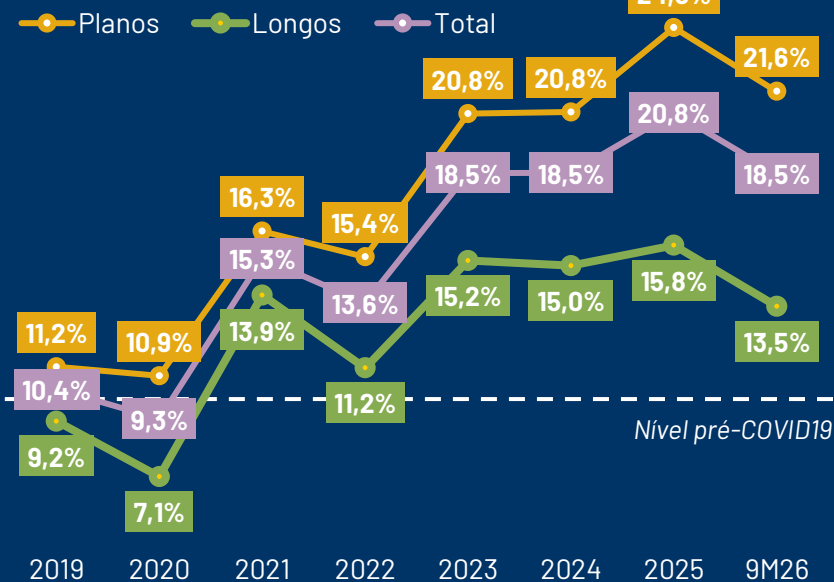
Importações desaceleraram, mas seguem em patamares elevados



Fonte: Comexstat

1 Novas Origens: Egito, Peru, Rússia, Vietnã, Índia, Indonésia, Hong Kong, Tailândia, Malásia, Singapura e Taiwan.

Taxa de penetração das importações



Fonte: Instituto Aço Brasil

DEFESA COMERCIAL

Elevação tarifária

Cota + tarifa de 25%

17 NCMs: 12 planos e 5 longos



10 NCMs: 5 planos e 5 longos

Renovada até Jun/2027

Tarifa de 25%

7 NCMs de aços treilados



4 NCMs de aços treilados

Renovada até Jun/2027



10 NCMs: 7 planos e 3 longos



4 NCMs: 1 planos e 3 longos

Vigente até Fev/2027

Antidumping

Barra Chata (aço ligado)

Vigente até 2027

Chapa grossa

Vigente até 2030

Bobinas a quente

Decisão preliminar positiva

Fio máquina

Decisão final até Dez/2026

Mobilização da cadeia produtiva

Ampliação dos setores industriais atuando nos temas de defesa comercial



OVERVIEW TRIMESTRAL

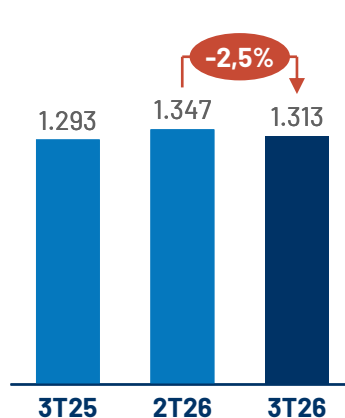
- Vendas de aço 2,5% inferiores ao 2T26, que havia registrado volume recorde na atual configuração da operação.
- Carteira de pedidos acima das médias históricas no 3T26, apoiada pela demanda resiliente em construção não residencial, *data centers* e energia renovável.
- Receita líquida 3,8% superior ao 2T26, com os reajustes de preços mais do que compensando a redução dos volumes. A receita líquida por tonelada em dólares cresceu 4,7%.
- Custo das vendas 0,4% inferior ao 2T26, com estabilidade dos preços da sucata e disciplina operacional, apesar dos maiores custos de manutenção e da variação cambial.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

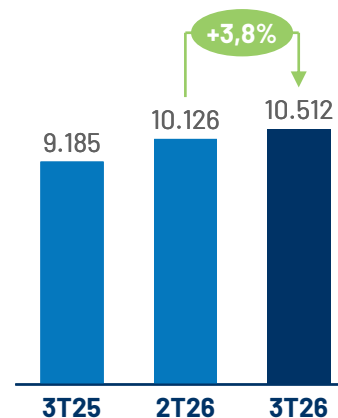
Laminados 87%

Aço 83%

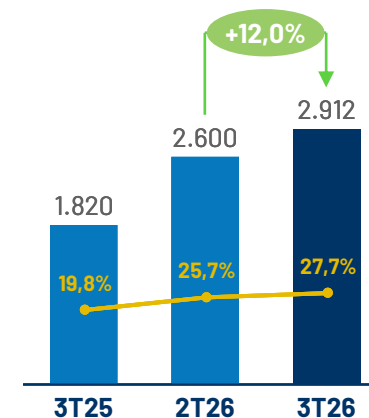
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



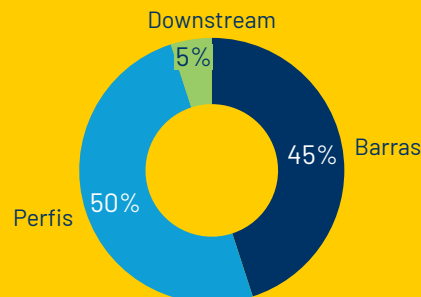
Receita Líquida
(R\$ milhões)



EBITDA
(R\$ milhões e margem)

PORTFOLIO DE PRODUTOS¹

Longos
100%

MERCADOS DE ATUAÇÃO¹

~60%

Manufatura, Energia e Automotivo



~40%

Construção não-residencial e Infraestrutura

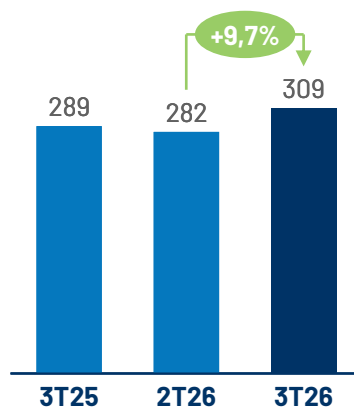
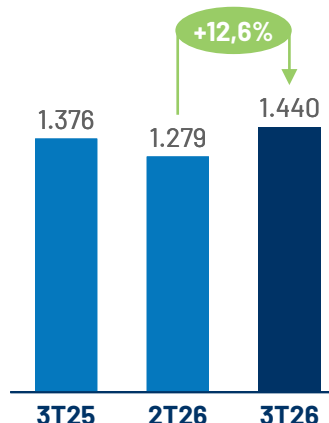
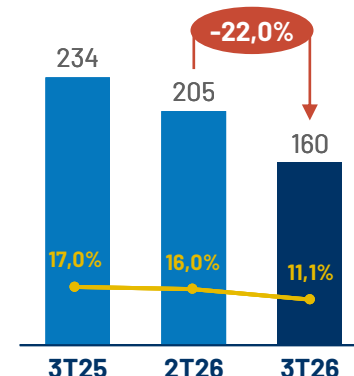
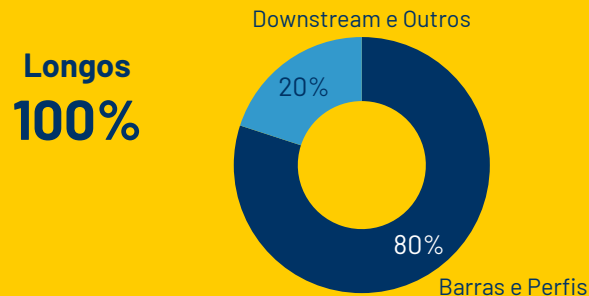
¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 3T26.



OVERVIEW TRIMESTRAL

- Vendas de aço 9,7% superiores ao 2T26, impulsionadas pelo setor de construção civil no Peru, que registrou recorde de vendas em agosto.
- Receita líquida 12,6% superior ao 2T26, refletindo o crescimento dos volumes vendidos no Peru e a valorização do dólar frente ao real (+1,7%).
- EBITDA ajustado de R\$ 160 milhões, 22,0% inferior ao 2T26, com margem de 11,1%, em função das paradas programadas e da menor diluição dos custos fixos.
- Custo das vendas 17,7% superior ao 2T26, impactado pelas paradas programadas de manutenção, concentradas principalmente na Argentina.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

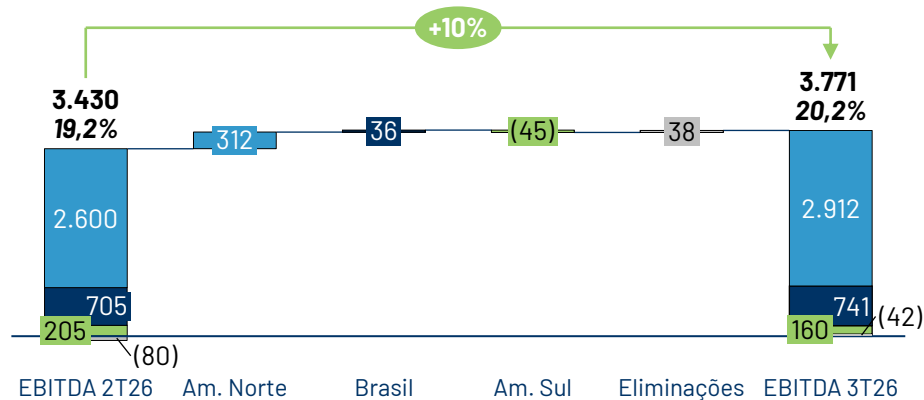
Laminados **78%**Aço **54%**Volume de Vendas
(1.000 toneladas)Receita Líquida
(R\$ milhões)EBITDA
(R\$ milhões e margem)PORTFOLIO DE PRODUTOS¹MERCADOS DE ATUAÇÃO¹¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 3T26.

Desempenho operacional

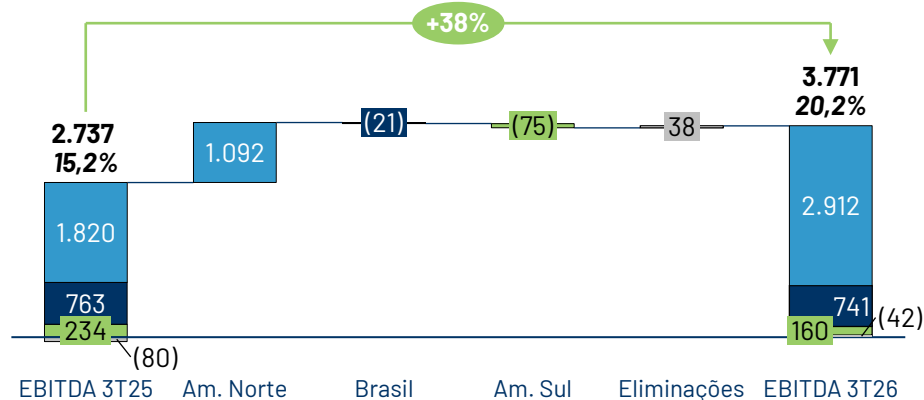
Importância da diversificação geográfica para resiliência dos resultados

EBITDA AJUSTADO (R\$ milhões) e MARGEM EBITDA AJUSTADA¹

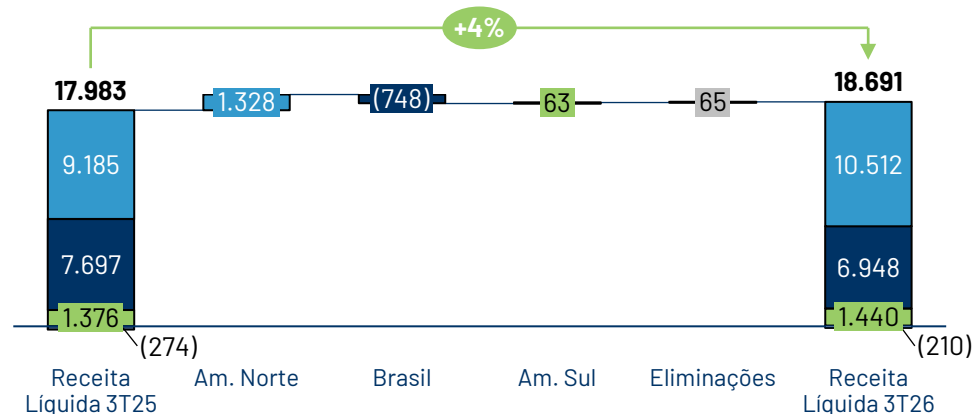
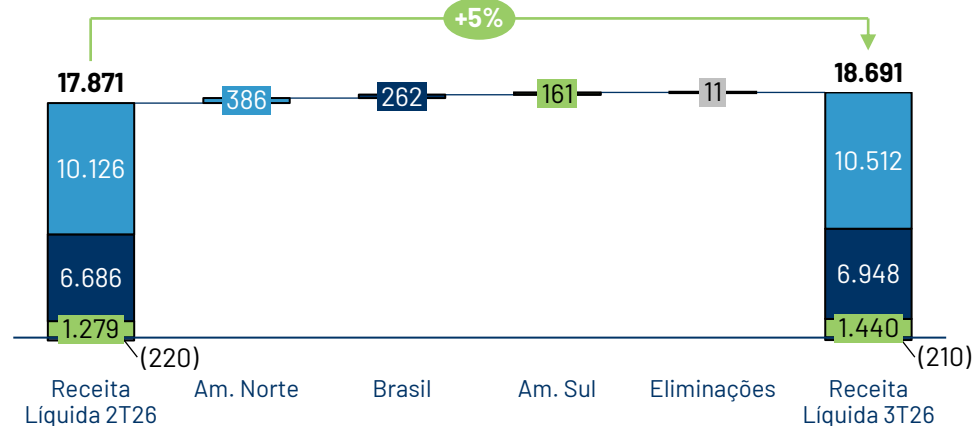
2T26 vs.
3T26



3T25 vs.
3T26



RECEITA LÍQUIDA² (R\$ milhões)



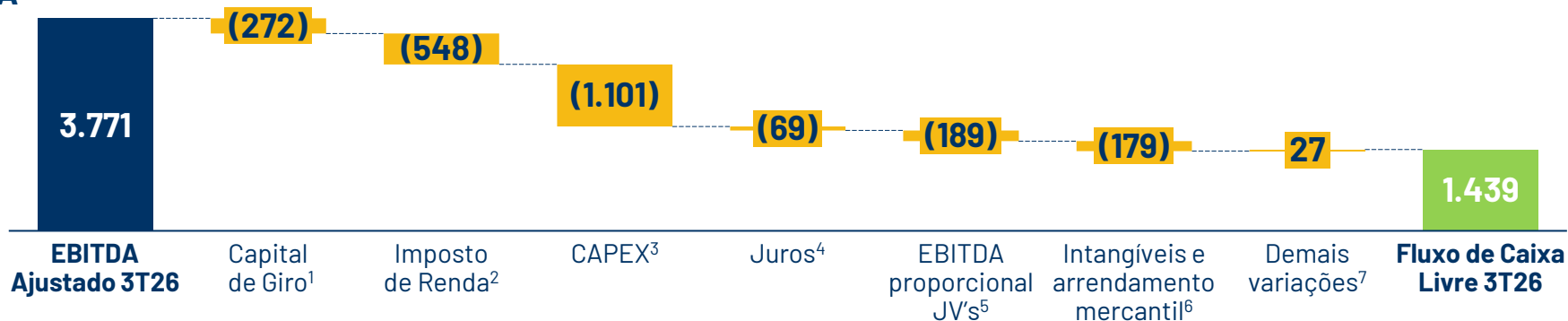
Am. Norte Brasil Am. Sul Eliminações

¹Medição não contábil elaborada pela Companhia. A Companhia apresenta o EBITDA Ajustado para fornecer informações adicionais sobre a geração de caixa no período. ²Inclui receitas de venda de minério de ferro e co-produtos.

Fluxo de caixa & variação líquida de caixa

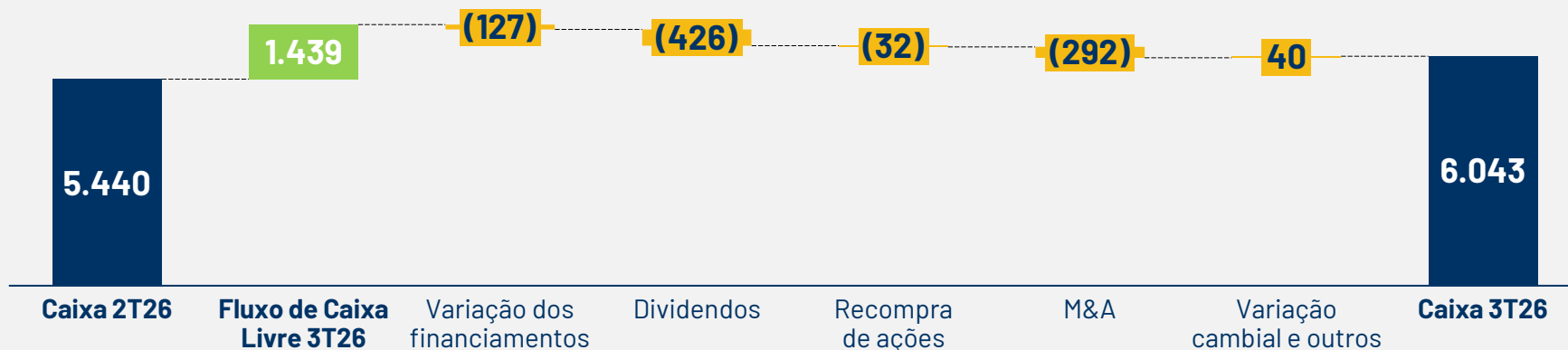
FLUXO DE CAIXA

(R\$ milhões)



VARIAÇÃO LÍQUIDA DE CAIXA

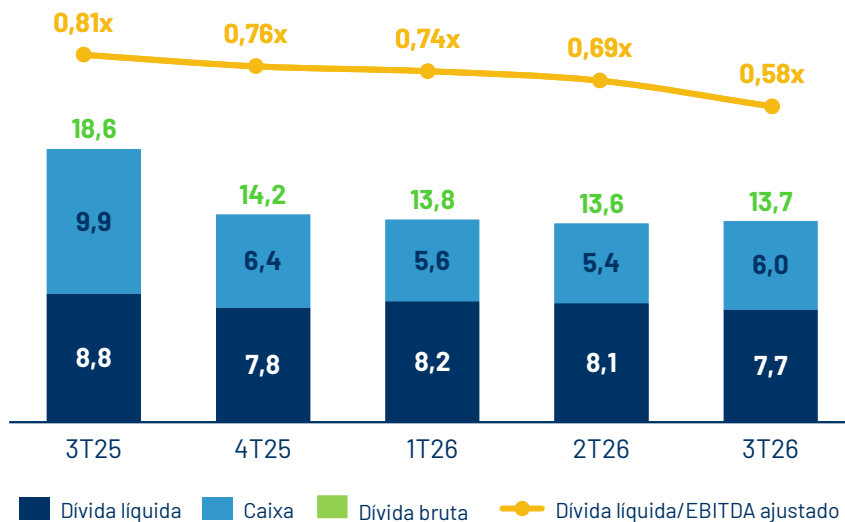
(R\$ milhões)



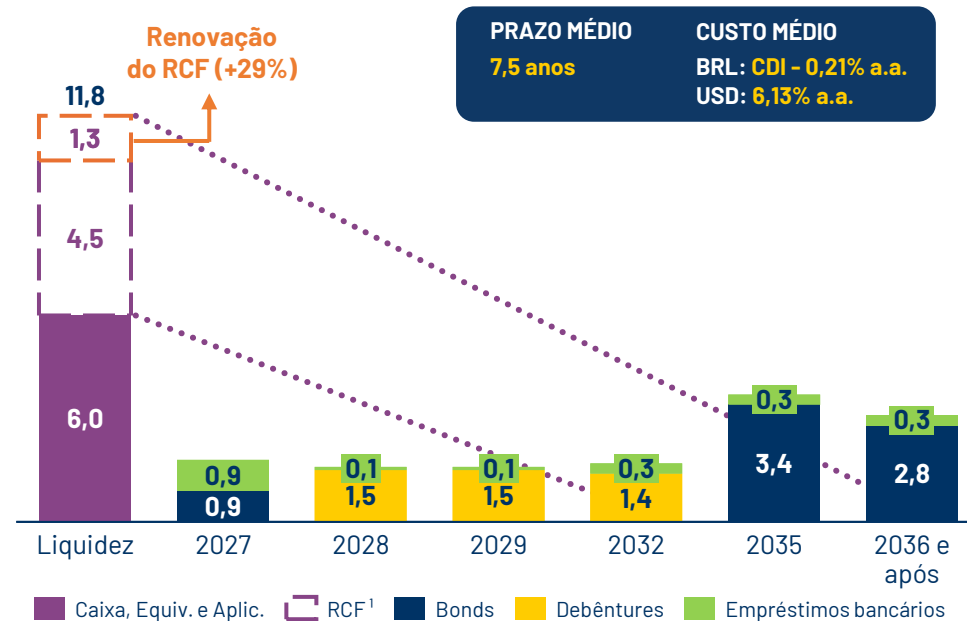
¹ Inclui o efeito caixa das contas de clientes, estoques e fornecedores. | ² Inclui o efeito caixa do imposto de renda nas diversas controladas da Companhia, inclusive a parcela provisionada em períodos anteriores, com vencimento no período em curso. | ³ Inclui as adições de investimentos em CAPEX no 3T26 no valor de R\$ 1,1 bilhão, ajustados pelo efeito caixa da variação do contas a pagar com fornecedores de imobilizado no valor de R\$ 146 milhões, relativo a aquisições em períodos anteriores, pagas no período em curso. | ⁴ Inclui o pagamento de juros de empréstimos e financiamentos e os juros de arrendamento mercantil. | ⁵ EBITDA proporcional das joint ventures líquido dos dividendos recebidos destas JV's. | ⁶ Desembolsos com outros ativos intangíveis e pagamentos de arrendamento mercantil. | ⁷ Demais variações inclui as contas de Outros Ativos e Passivos.

Liquidez & endividamento

CAIXA, DÍVIDA E ALAVANCAGEM (R\$ bilhões)



POSIÇÃO DE LIQUIDEZ E AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA (R\$ bilhões)



¹ Linha Revolver de Crédito Global

POLÍTICA FINANCEIRA GERDAU:

DÍVIDA BRUTA
< R\$ 12 BILHÕES



PRAZO MÉDIO
> 6 ANOS



DÍVIDA LÍQUIDA/EBITDA
≤ 1,5X



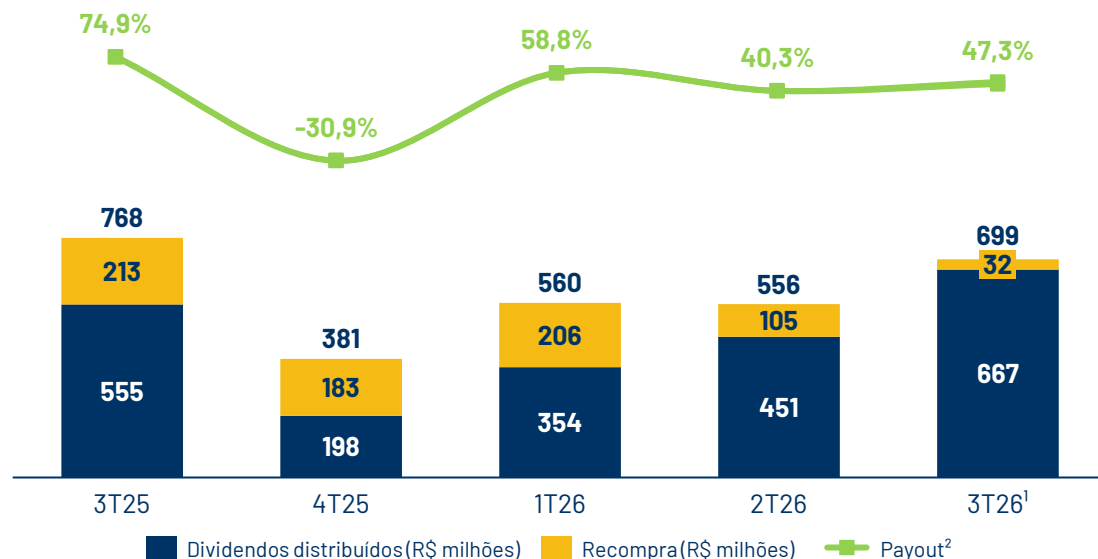
FitchRatings
BBB POSITIVO

STANDARD
& POOR'S
BBB POSITIVO

MOODY'S
Baa2 ESTÁVEL

Retorno aos acionistas

Continua execução de recompra de ações e distribuição de dividendos acima do mínimo obrigatório



DISTRIBUIÇÃO DE DIVIDENDOS

	Gerdau S.A.	Metalúrgica Gerdau S.A.
3T26 MONTANTE	R\$667 mi	R\$212 mi
POR AÇÃO	R\$0,34	R\$0,16

Programa de recompra de ações 2026

Gerdau S.A.

- Total do programa: até 56,4 milhões de ações;
- Volume financeiro recomprado até 9 de outubro de 2026: R\$ 344,1 milhões GGBR4/GGBR3;
- Cancelamento de 84% do total recomprado.



Metalúrgica Gerdau S.A.

- Total do programa: até 10 milhões de ações PN;
- Volume financeiro recomprado até 9 de outubro de 2026: R\$ 21,4 milhões GOAU4;
- Cancelamento de 100% do total recomprado.

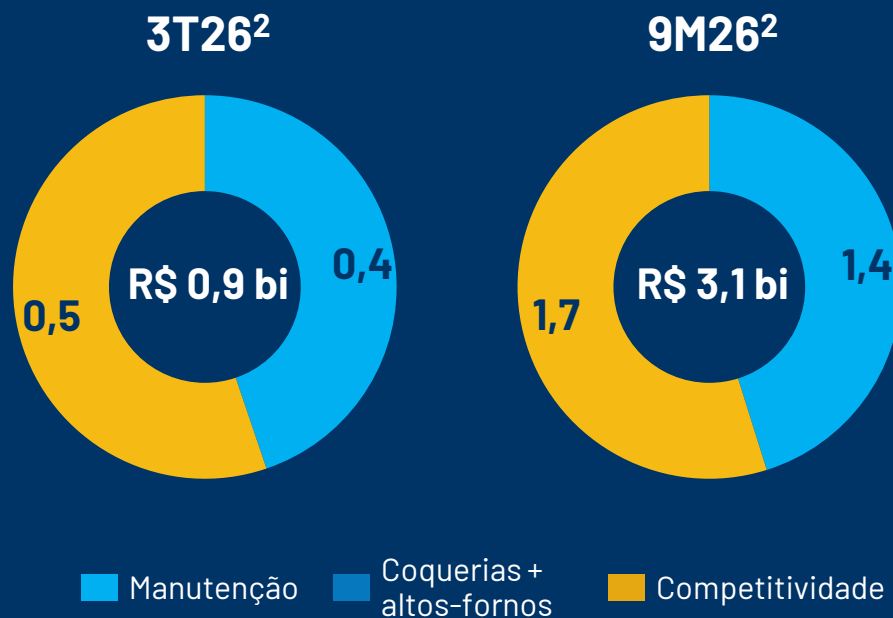


¹ Dividendos considera os valores deliberados a serem pagos a partir de 15 de dezembro de 2026 e recompra considera as operações realizadas até 30 de setembro de 2026. | ² Medição calculada considerando os proventos distribuídos e recompras de ações realizadas dividido pelo lucro líquido societário da controladora após a constituição de reservas previstas no Estatuto Social.

CAPEX

Investimentos em crescimento, competitividade e manutenção

GUIDANCE 2026: R\$ 4,7 bi¹ | 66% executado até 9M26



¹Exposição por moeda: 2026, ~55% em US\$ e ~45% em R\$.

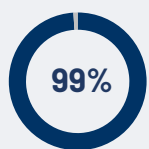
²Não contempla investimentos em controladas em conjunto e coligadas.

CAPEX Competitividade

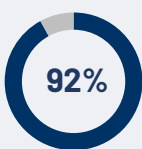
Principais Projetos: status 3T26

MINERAÇÃO MIGUEL BURNIER

AVANÇO
FÍSICO



AVANÇO
FINANCEIRO



START-UP: **2º SEMESTRE 2026**

EBITDA POTENCIAL: ~ **R\$ 1,1 BILHÃO**

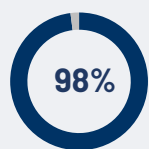
CAPEX: ~ **R\$ 3,6 BILHÕES**



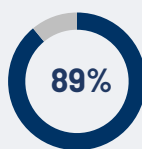
Moagem

CENTRO DE RECICLAGEM PINDAMONHANGABA

AVANÇO
FÍSICO



AVANÇO
FINANCEIRO



START-UP: **2º SEMESTRE 2026**

EBITDA POTENCIAL: ~ **R\$ 100 MILHÕES**

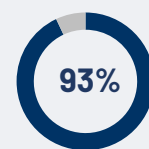
CAPEX: ~ **R\$ 400 MILHÕES**



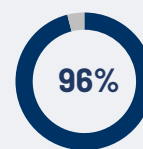
Pátio de Sucata

EXPANSÃO MIDLOTHIAN "FASE 1"

AVANÇO
FÍSICO



AVANÇO
FINANCEIRO



START-UP (FASE 1): **2º SEMESTRE 2026**

EBITDA POTENCIAL: ~ **R\$ 275 MILHÕES**

CAPEX: ~ **R\$ 1,2 BILHÃO**



Unidade de Midlothian

GERDAU
INVESTOR
DAY²⁰₂₆

4 DE DEZEMBRO

São Paulo



GERDAU
O futuro se molda

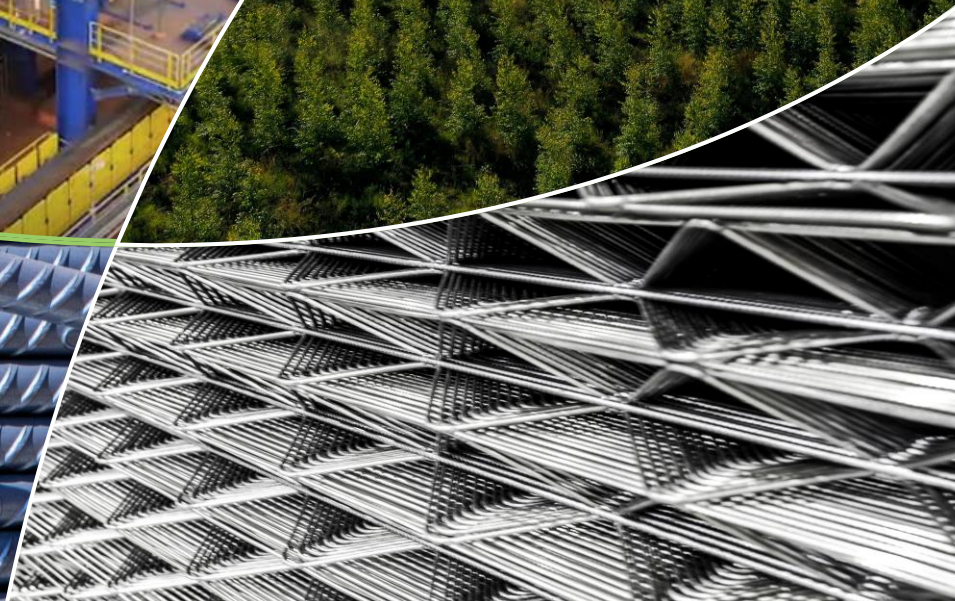
inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

 **Divulgação de
resultados 4T26
16.02.2027**

**Videoconferência
17.02.2027**

Siga a Gerdau nas redes sociais.





3Q26 Earnings Release

October 27th, 2026

* The information presented in this presentation relates to Gerdau S.A., except where expressly identified as relating to Metalúrgica Gerdau S.A.

DISCLAIMER

This document may contain forward-looking statements. These statements are based on estimates, information or methods that may be incorrect or inaccurate and that may not occur. These estimates are also subject to risks, uncertainties, and assumptions that include, among other factors, general economic, political, and commercial conditions in Brazil and in the markets where we operate, as well as existing and future government regulations. Potential investors are cautioned that these forward-looking statements do not constitute guarantees of future performance, given that they involve risks and uncertainties. Gerdau does not undertake, and expressly waives, any obligation to update any of these forward-looking statements, which speak only as of the date they were made.





SHIPMENTS 2.9 Mt OF STEEL

Stable vs. 2026

Performance supported by resilient demand in our main markets



STRONG RESULTS IN NORTH AMERICA

EBITDA accounted for **76% of consolidated EBITDA**, with a **27.7% margin**, the highest level in four years



GRADUAL IMPROVEMENT IN BRAZIL

Slight recovery in results, despite continued pressure from imports and high steel supply



PROJECTS PROGRESS

Recycling center operations started in **Pindamonhangaba**

Miguel Burnier is in final integrated testing, with **start-up expected for 4Q26**

Financial performance



ADJUSTED EBITDA 3Q26:

R\$ 3.8 billion

+10% vs. 2026, driven by **improved** results in **North America** and **Brazil**



9M26 CAPEX INVESTMENTS:

R\$ 3.1 billion

66% of total Capex planned for the year **invested**



3Q26 ADJUSTED
NET INCOME:

R\$ 1.5 billion

+4% vs. 2026

EARNINGS PER
SHARE¹:

R\$ 0.79

Vs. **R\$ 0.74** in 2026



3Q26 FREE CASH FLOW:

R\$ 1.4 billion

Positive Free Cash Flow, supported by lower working capital consumption vs. 2026



LEVERAGE:

0.58x ND/EBITDA

Solid balance sheet with **low leverage**



3Q26 DIVIDENDS: Payment as of December 15, 2026

GERDAU S.A.: ~R\$ 667 m **R\$ 0.34/share**

METALÚRGICA
GERDAU S.A.: ~R\$ 212 m **R\$ 0.16/share**



RENEWAL AND EXPANSION OF THE
RCF:

US\$ 1.125 billion

+29% in availability, maturing in 2031



RATING AGENCIES:

Positive Outlook

Fitch (Jul/26) and **S&P (Out/26)**
revised the outlook from Stable to **Positive**

¹ Calculated based on corporate net income.

NORTH AMERICA

4Q26: Stable margin

- Lower volumes and higher scrap costs, reflecting typical seasonality for the period;
- Solid orders backlog, mainly driven by demand from renewable energy and data center markets;
- Higher prices, supporting operational profitability;
- Scheduled maintenance shutdown at Midlothian, with temporary cost impacts;
- USMCA negotiations ongoing, with no concrete indications of changes in steel tariffs;
- Developments from the U.S. elections remain potential sources of volatility for the sector.

BRAZIL

4Q26: Margin compression

- Seasonal slowdown in domestic demand and higher exports, negatively impacting the sales mix;
- Price pressure, with input costs still elevated (mainly coal);
- Start-up of the Miguel Burnier Mining Project;
- Progress on trade defense measures (antidumping duties on hot-rolled coils and wire rod);
- Monitoring of apparent steel consumption, pressured by high inflation and interest rates.

Continued discipline in capital allocation and operational efficiency



GERDAU

Shape the future

To ask questions, please indicate your name and institution via Raise Hand icon, wait to be announced.

Once announced, accept the prompt to activate your microphone and camera.

Q&A





GERDAU

Shape the future

ANEXOS

Appendices

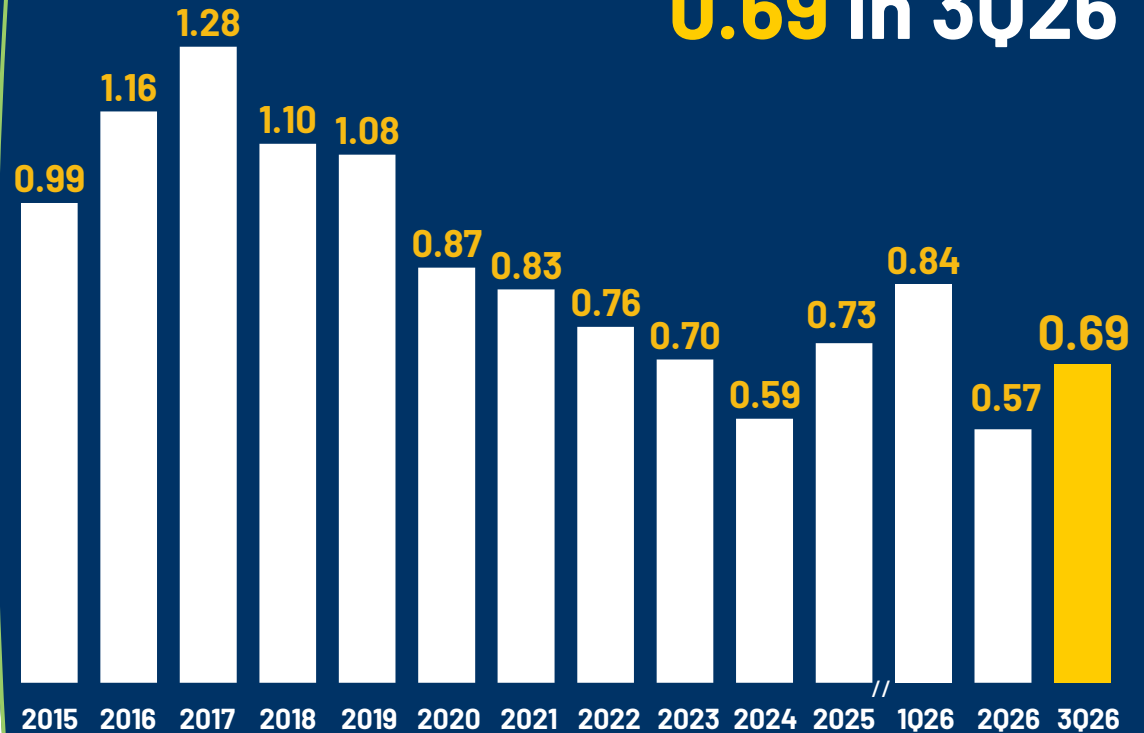


Workplace Safety

Continued focus **on people**



Accident Frequency Rate¹
0.69 in 3Q26



¹ Number of accidents per million hours worked by each GerdaU employee.

QUARTERLY OVERVIEW

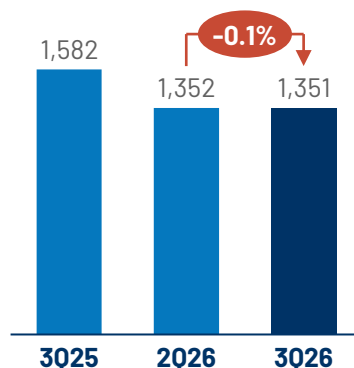
- Shipments stable in 3Q26 vs. 2Q26. The 5.9% increase in the domestic market, mainly in flat steel, offset lower exports.
- Net sales 3.9% higher than in 2Q26, reflecting a better sales mix and a slight improvement in domestic prices for some product lines.
- Cost of goods sold 2.4% higher than in 2Q26, due to a higher share of value-added products, scheduled shutdown costs and higher input prices, especially coal.
- Steel imports 19.8% higher than in 2Q26, with flat steel imports up 33.8%. Apparent consumption grew 6.3% in the quarter.

UTILIZATION RATE

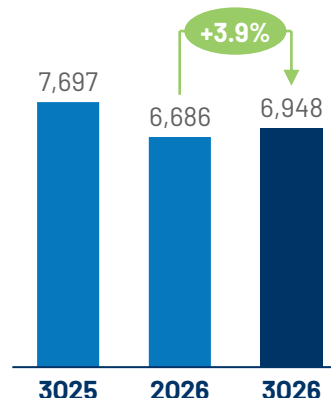
Rolled Steel 67%

Crude Steel 77%

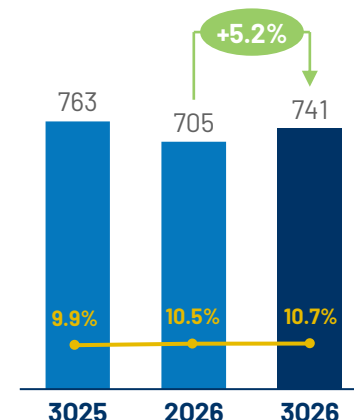
Shipments
(1,000 tonnes)



Net Sales
(R\$ million)

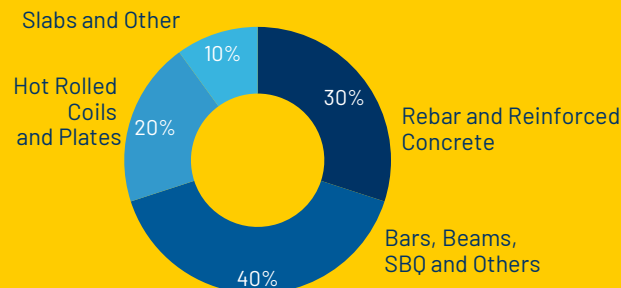


EBITDA
(R\$ million and margin)



PRODUCT PORTFOLIO¹

Long Steel 70%
Flat Steel 30%



MARKETS OF OPERATION¹



~45%
Industry, Agriculture and Others



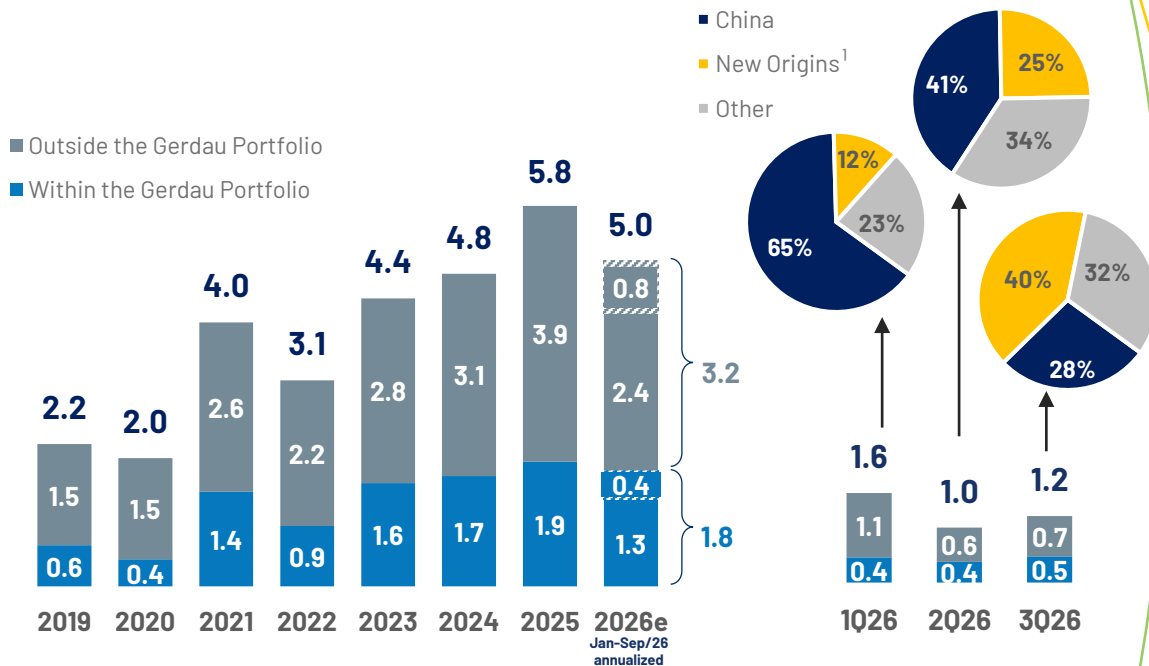
~40%
Civil construction



~15%
Automotive

¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 3Q26 volumes.

Imports slowdown, but remain at high levels



Steel import penetration rate



TRADE DEFENSE

Import Tariffs

Quota + 25% tariff



17 NCMs: 12 flat steel and 5 long steel

Renewed until Jun/2027



10 NCMs: 5 flat steel and 5 long steel

25% rate



7 NCMs of drawn products

Renewed until Jun/2027



4 NCMs of drawn products



10 NCMs: 7 flat steel and 3 long steel

Valid through Feb 2027



4 NCMs: 1 flat steel and 3 long steel

Antidumping

Flat bar (alloy steel)

Plate

Hot-rolled coils

Wire rod

Valid through 2027

Valid through 2030

Positive preliminary decision

Final decision by Dec/2026

Production chain mobilization

Expansion of industrial sectors working on trade defense issues



QUARTERLY OVERVIEW

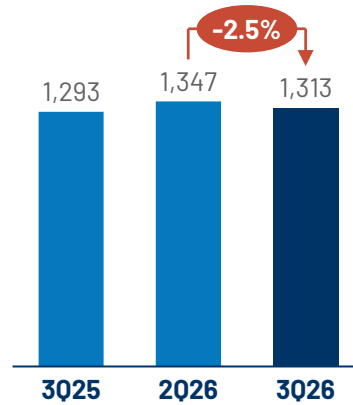
- Shipments 2.5% lower than in 2Q26, which had posted record volume under the current operational configuration.
- Backlog above historical averages in 3Q26, supported by resilient demand from non-residential construction, data centers and renewable energy.
- Net sales 3.8% higher than in 2Q26, with price increases more than offsetting lower volumes. Net sales per ton in U.S. dollars rose 4.7%.
- Cost of goods sold 0.4% lower than in 2Q26, reflecting stable scrap prices and operational discipline, despite higher maintenance costs and exchange rate variation.

UTILIZATION RATE

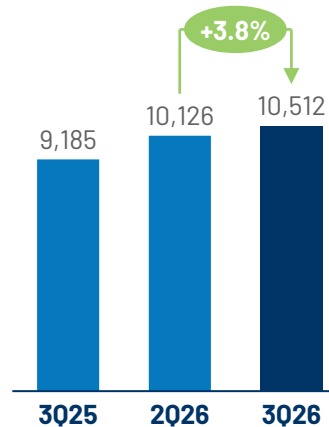
Rolled Steel **87%**

Crude Steel **83%**

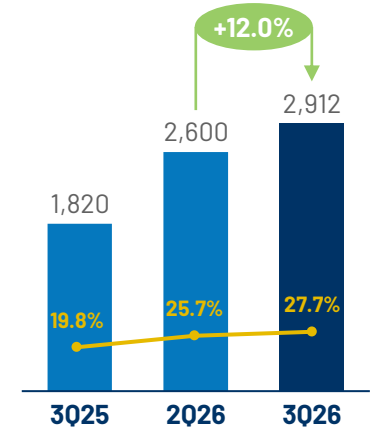
Shipments
(1,000 tonnes)



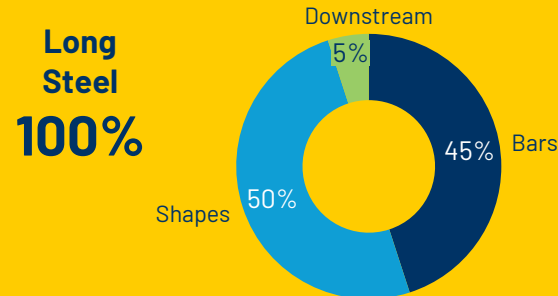
Net Sales
(R\$ million)



EBITDA
(R\$ million and margin)



PRODUCT PORTFOLIO¹



MARKETS OF OPERATION¹



~60%

Manufacturing, Energy, and Automotive



~40%

Non-residential Construction and Infrastructure

¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 3Q26 volumes.



QUARTERLY OVERVIEW

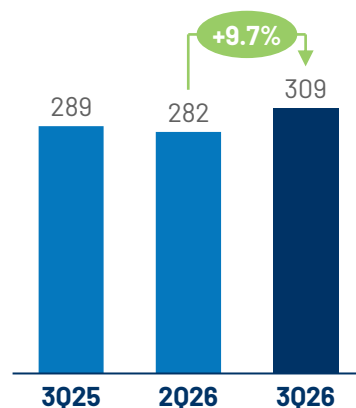
- Shipments 9.7% higher than in 2Q26, driven by the civil construction market in Peru, which posted record sales in August.
- Net sales 12.6% higher than in 2Q26, reflecting higher volumes sold in Peru and the appreciation of the U.S. dollar against the Brazilian real (+1.7%).
- Adjusted EBITDA of R\$ 160 million, 22.0% lower than in 2Q26, with an 11.1% margin, due to scheduled shutdowns and lower fixed cost dilution.
- Cost of goods sold 17.7% higher than in 2Q26, impacted by scheduled maintenance shutdowns, mainly in Argentina.

UTILIZATION RATE

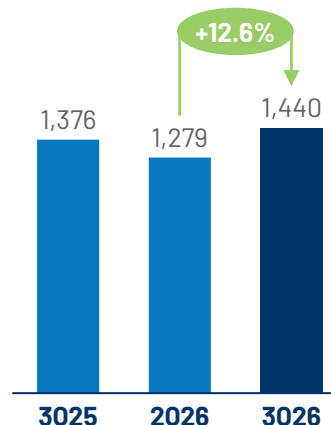
Rolled Steel **78%**

Crude Steel **54%**

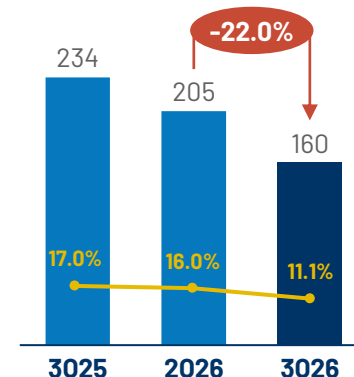
Shipments
(1,000 tonnes)



Net Sales
(R\$ million)

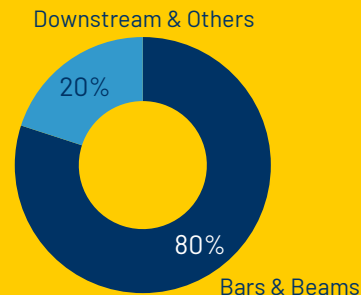


EBITDA
(R\$ million and margin)



PRODUCT PORTFOLIO¹

Long Steel
100%



MARKETS OF OPERATION¹



~70%
Distribution (semi-finished)



~20%
Civil construction



~10%
Industry

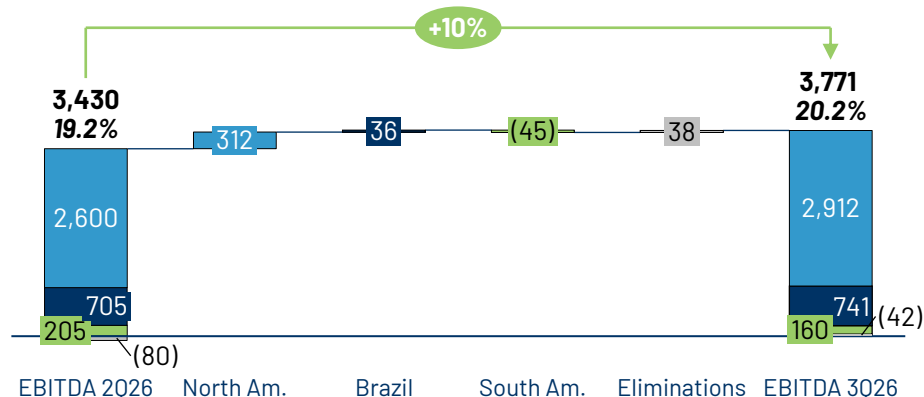
¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 3Q26 volumes.

Operational performance

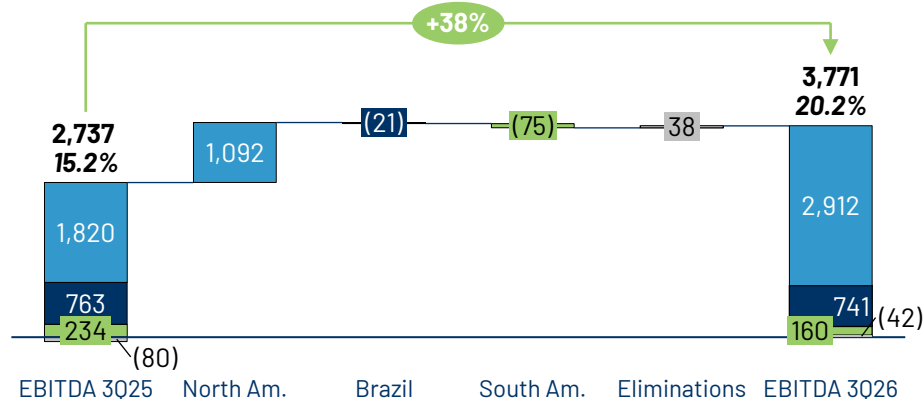
Importance of geographic diversification for resilient results

ADJUSTED EBITDA (R\$ million) and ADJUSTED EBITDA MARGIN¹

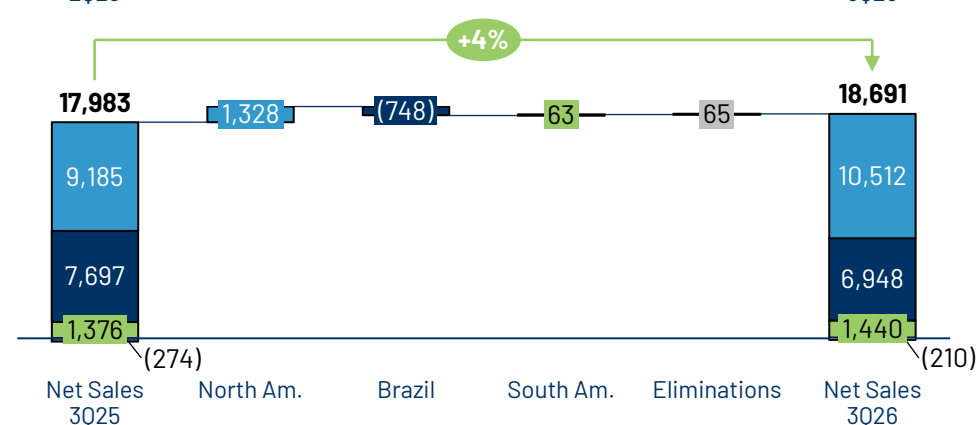
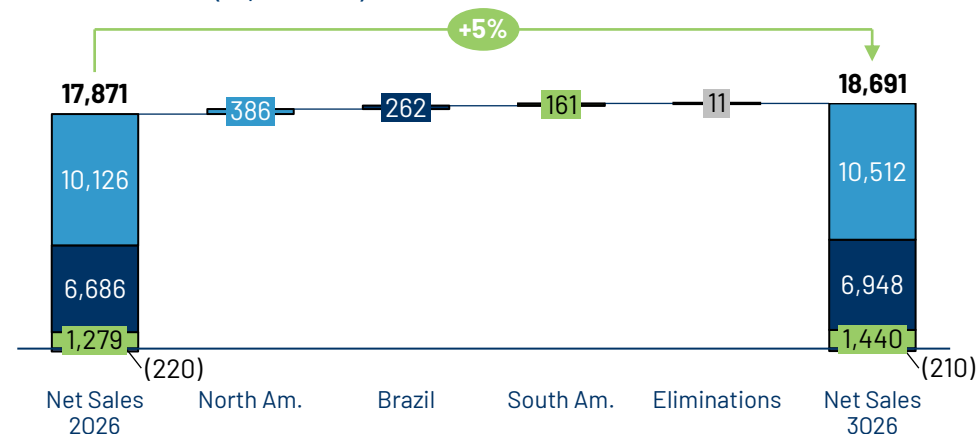
2Q26 vs.
3Q26



3Q25 vs.
3Q26



NET SALES² (R\$ million)



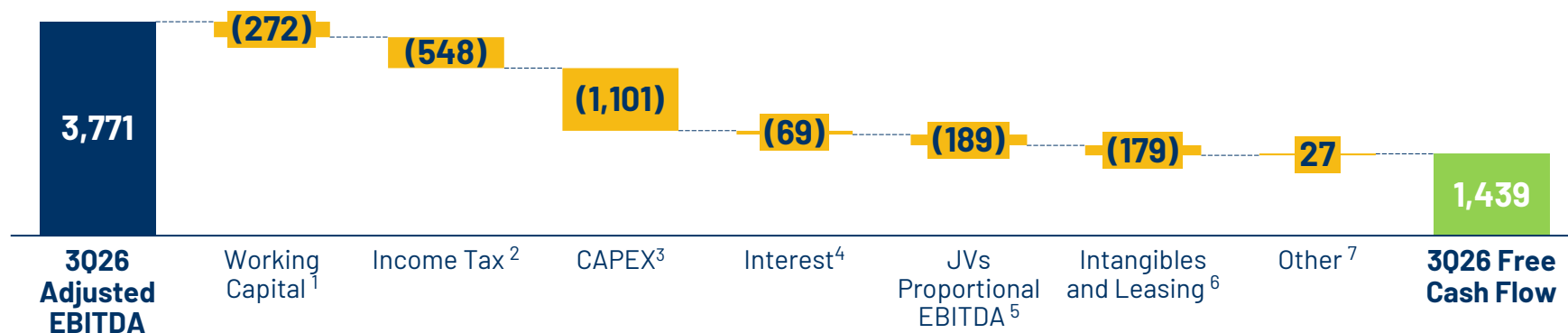
North Am. Brazil South Am. Eliminations

¹Non-accounting measurement prepared by the Company. The Company states the Adjusted EBITDA to provide additional information on cash generated in the period. ²Includes iron ore and co-products sales.

Cash flow & net cash variation

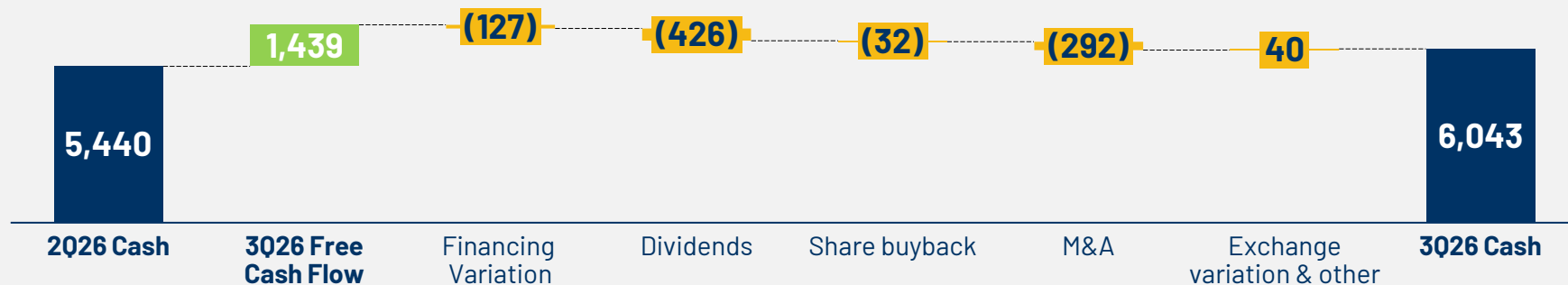
CASH FLOW

(R\$ million)



NET CASH VARIATION

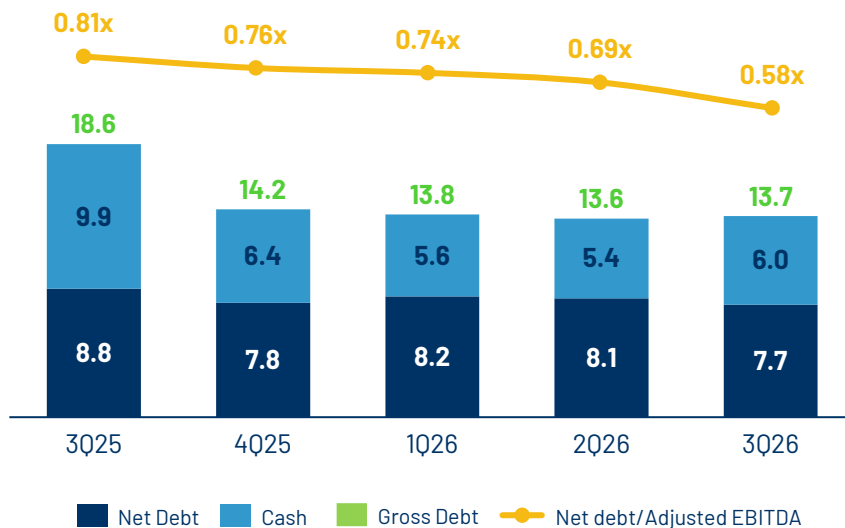
(R\$ million)



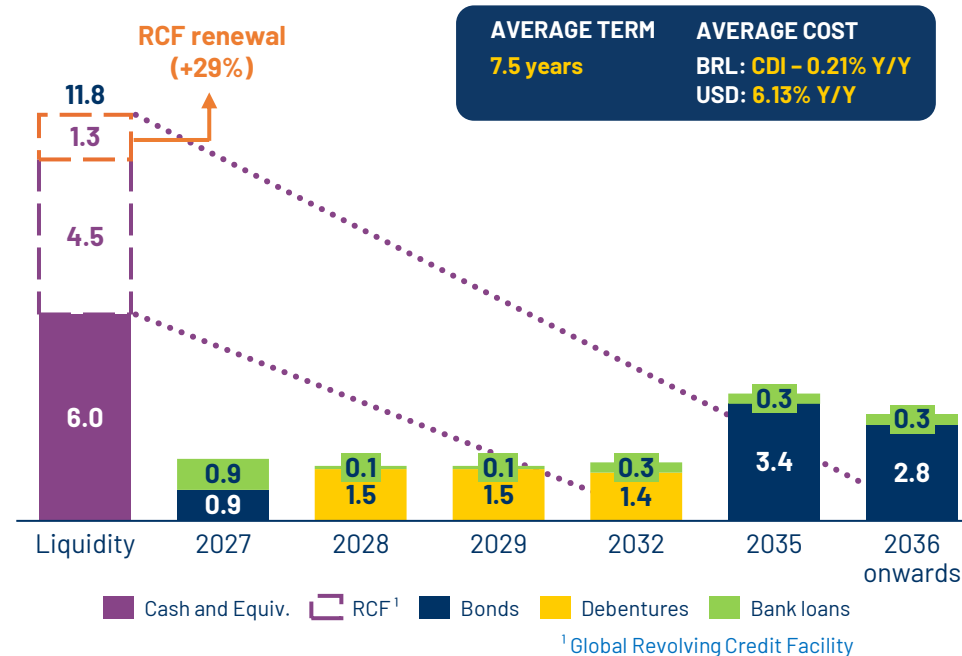
¹ Includes the cash effect of customers, inventories, and suppliers accounts. | ² Includes the addition of R\$1.1 billion in CAPEX investments in 3Q26, adjusted for the cash effect of the change in accounts payable to Property, plant, and equipment suppliers in the amount of R\$146 million, related to acquisitions from previous periods paid in the current period. | ⁴ Includes the payment of interest on loans and financing and interest on lease. | ⁵ Proportional EBITDA of the joint ventures net of dividends received from these JVs. | ⁶ Disbursements for other intangible assets and lease payments. | ⁷ Other changes include Other Assets and Liabilities accounts.

Liquidity & indebtedness

CASH, DEBT, AND LEVERAGE (R\$ billion)



LIQUIDITY POSITION AND DEBT AMORTIZATION¹ (R\$ billion)



GERDAU FINANCIAL POLICY :

GROSS DEBT
< R\$12 BILLION



AVERAGE TERM
> 6 YEARS



NET DEBT / EBITDA
≤ 1.5X



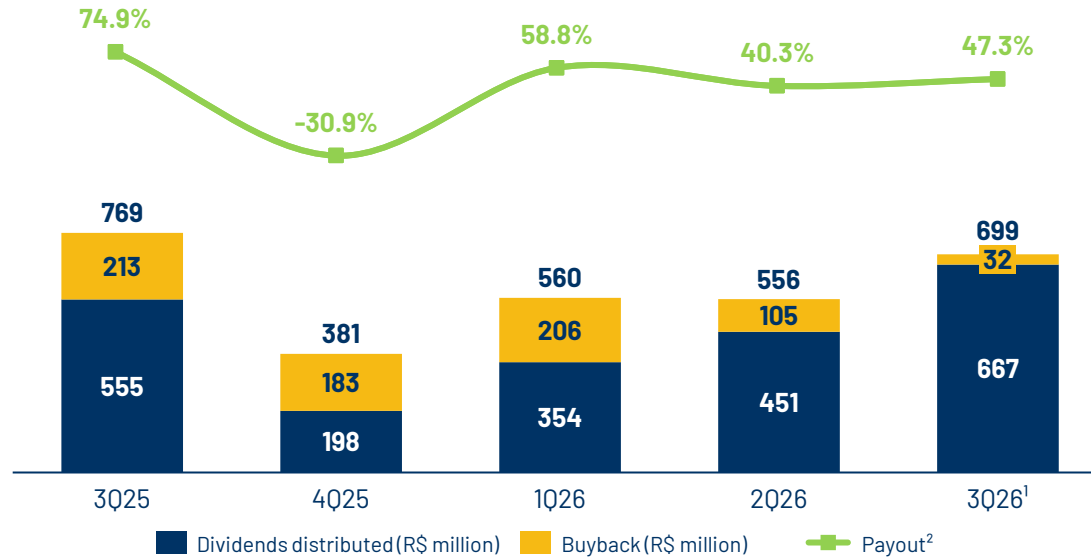
FitchRatings
BBB POSITIVE

STANDARD & POOR'S
BBB POSITIVE

MOODY'S
Baa2 STABLE

Return to shareholders

Continued share buyback and distribution of dividends above the mandatory minimum



DISTRIBUTION OF DIVIDENDS

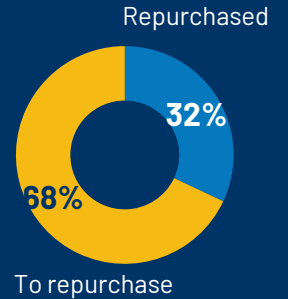
	Gerdau S.A.	Metalúrgica Gerdau S.A.
AMOUNT	R\$667 million	R\$212 million
PER SHARE	R\$0.34	R\$0.16

3Q26

2026 Share Buyback Program

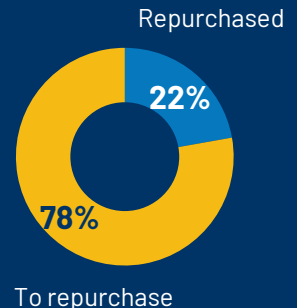
Gerdau S.A.

- **Total program:** up to 56.4 million shares;
- **Financial volume repurchased** until October 9, 2026: R\$344.1 million GGBR4/GGBR3;
- **Cancellation of 84% of the total repurchased.**



Metalúrgica Gerdau S.A.

- **Total program:** up to 10 million preferred shares;
- **Financial volume repurchased** until October 9, 2026: R\$21.4 million GOAU4;
- **Cancellation of 100% of the total repurchased.**



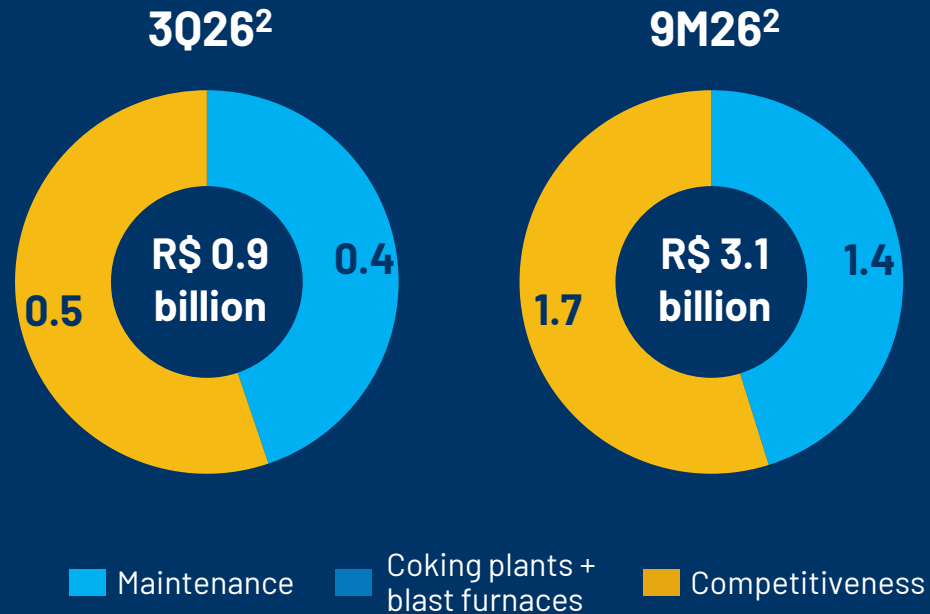
¹ Dividends consider the amounts approved for payment starting December 15, 2026, and buybacks include transactions carried out through September 30, 2026. ² Measurement calculated considering payout and shares repurchased divided by the parent company's corporate net income after recording the reserves provided for in its Bylaws.

CAPEX

Investments in growth, competitiveness and maintenance

Miguel Burnier sustainable mining platform – grinding

GUIDANCE 2026: R\$ 4.7 bn¹ | 66% executed in 9M26



¹Exposure by currency: 2026, ~55% in US\$ and ~45% in R\$.

²Does not include investments in jointly controlled entities and associates.

Competitiveness CAPEX

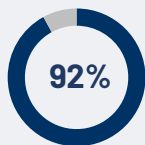
Main Projects: 3Q26 status

MIGUEL BURNIER MINING

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP: **2H26**

POTENTIAL EBITDA: ~ **R\$ 1.1 BILLION**

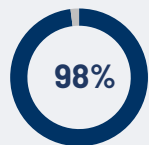
CAPEX: ~ **R\$ 3.6 BILLION**



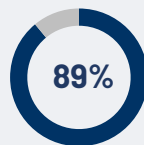
Grinding

RECYCLING CENTER PINDAMONHANGABA

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP: **2H26**

POTENTIAL EBITDA: ~ **R\$ 100 MILLION**

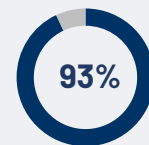
CAPEX: ~ **R\$ 400 MILLION**



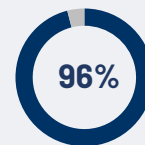
Scrap yard

MIDLOTHIAN EXPANSION "PHASE 1"

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP (PHASE 1): **2H26**

POTENTIAL EBITDA: ~ **R\$ 275 MILLION**

CAPEX: ~ **R\$ 1.2 BILLION**



Midlothian Unit

GERDAU
INVESTOR
DAY<sup>20
26</sup>

DECEMBER 4th

São Paulo



GERDAU
Shape the future

inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

Earnings Release
4Q26
February 16, 2027

Videoconference
February 17, 2027

Follow Gerdau on social media.

