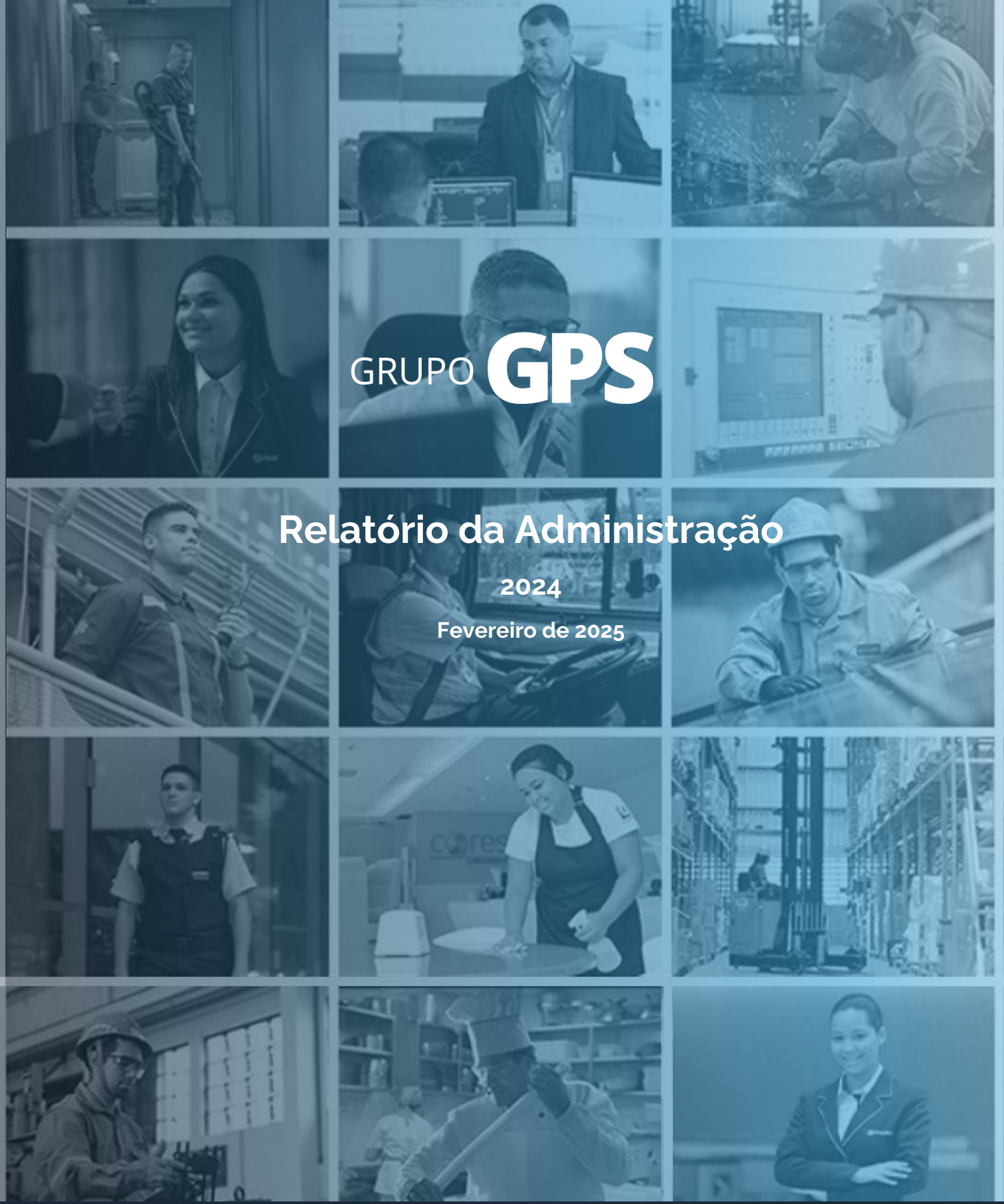




GRUPO GPS

Relatório da Administração

2024

Fevereiro de 2025

Conferência de Resultados

Sexta-feira, dia 28 de fevereiro
Em Português e Inglês:
10h00 (BRT)
08h00 (NYT)

Apresentadores

Luis Martinez - **Presidente**
Marcelo Hampshire - **Vice-Presidente Corporativo, TI e M&A**
Gustavo Otto - **Vice-Presidente de Operações**
Marita Bernhoeft - **Diretora de RI**

São Paulo, 27 de fevereiro de 2025 - A GPS Participações e Empreendimentos S.A. ("Companhia") em conjunto com suas controladas ("Grupo GPS") anunciam seus resultados do exercício encerrado em 31 de dezembro de 2024.

Sobre o Grupo GPS

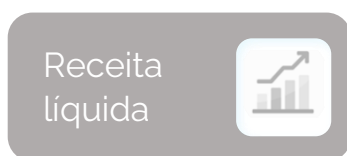
O Grupo GPS é líder no setor de serviços terceirizados – *facilities*, segurança, logística *indoor*, engenharia de utilidades, serviços industriais, alimentação, mão de obra temporária, *field marketing* e serviços de infraestrutura.

Atuamos em todo o Brasil com um abrangente portfólio de soluções, servindo a 4.820* Clientes e contando com mais de 190* mil colaboradores diretos.

Com mais de 60 anos de atuação, seguimos em um processo constante e robusto de crescimento, sustentado por um modelo de negócio ágil e sólidos princípios de gestão empresarial.

Nossa estratégia de crescimento combina a vertical orgânica, focada no desenvolvimento de novos Clientes e na ampliação dos serviços e soluções junto à base atual de Clientes, com a vertical inorgânica, através da aquisição e integração de empresas que favoreçam o ganho de escala e a maior penetração em regiões ou serviços convergentes com o nosso modelo de gestão empresarial.

1. Destaques de 2024



- R\$ 14.774 milhões no ano;
- 39% acima de 2023;
- 6% de crescimento orgânico frente a 2023.



- R\$ 1.496 milhões no ano;
- 24% superior a 2023;
- 10,1% de margem em 2024.



- R\$ 783 milhões no ano;
- 7% superior a 2023;
- 5,3% de margem líquida em 2024.

* Os números de colaboradores e Clientes consideram a estimativa de 28 mil colaboradores e 450 Clientes advindos da GRSA.

O ano de 2024 foi marcado pela aquisição e integração de sistemas da operação da GRSA, que foi concluída em dezembro de 2024.

Esta operação representa a maior aquisição dentre as 53 já realizadas pelo Grupo GPS, e um passo importante para o nosso crescimento no segmento de soluções de alimentação.

Os resultados da GRSA foram incorporados a partir de junho e, para melhor compreensão e análise, apresentamos de forma destacada os números consolidados da GRSA do trimestre e consolidado dos sete meses.

A fase de integração de sistemas foi concluída com sucesso e, durante o primeiro trimestre de 2025 faremos a estabilização de todos os processos para garantir a integridade dos dados e a perfeita implementação dos processos da GPS.

O ritmo de expansão de receita orgânica através da conquista de novos contratos e Clientes foi afetado pelo ambiente mais competitivo e pressão dos Clientes por redução de preços. Neste contexto, nossa prioridade é preservar a margem de cada contrato e manutenção de preços equilibrados, o que resultou em um crescimento orgânico mais lento neste período.

Seguimos com nossa disciplina comercial para acelerar o crescimento orgânico do ano, equilibrando a rentabilidade e o ganho de novos contratos e Clientes.

2. Capacidade operacional, portfólio de serviços e Clientes

Somos mais de 190 mil* colaboradores diretos, servindo a 4.820* Clientes em todo o território nacional. Nossos 552 gerentes de contrato estão concentrados na entrega dos serviços e no aprimoramento do relacionamento com os nossos Clientes, para assegurar um elevado nível de satisfação, refletido em nosso índice de 75% de NPS*, apurado até 31 de dezembro de 2024, considerando que essa pesquisa é atualizada semestralmente.



* Os números de colaboradores e Clientes consideram a estimativa de 28 mil colaboradores e 450 Clientes advindos da GRSA.

Seguimos concentrados em aperfeiçoar nosso modelo de gestão e promover o desenvolvimento de nossos colaboradores, fortalecendo, assim, nossa cultura de empresariamento.

Para alcançar esse objetivo, priorizamos a capacitação das nossas equipes e a atração e retenção de profissionais comprometidos com o “espírito de servir” aos nossos Clientes.

O investimento contínuo na digitalização dos nossos processos é essencial para atingir essa missão e destacamos duas ferramentas proprietárias que têm sido muito eficazes no ganho de eficiência operacional e na preservação do meio ambiente.

- GPSvc é o nosso aplicativo de gestão de pessoas através do qual atraímos e recrutamos profissionais que sustentam a expansão de nossos contratos, garantimos o treinamento atualizado e frequente das equipes, e, proporcionamos a cada colaborador o controle e a gestão do seu dia a dia na “palma da mão”. A tabela abaixo demonstra a quantidade de registros gerados e assinados através do aplicativo e as estimativas de impacto ambiental:

GPSvc	2024	2023
Contratos	2.915.475	1.857.372
Currículos	1.632.694	1.196.272
Folha de Ponto	4.594.001	2.927.829
Documentos	13.534.094	9.325.353
Treinamentos	24.276.763	7.444.065
Economia CO2 (kg)	732.541	463.000
Água economizada (l)	52.324.362	33.071.424
Árvores poupadas	10.465	6.614

* Base dezembro/24

* Cada 10 mil folhas A4 = 1 árvore; 1 folha A4= emissão de cerca de 0,007KG de CO2 e consumo de cerca de 0,5 litros de água.

- GPS Vista é o nosso aplicativo de gestão das operações de forma remota e em tempo real, garantindo visibilidade, controle e melhoria contínua da performance e qualidade dos serviços. A tabela abaixo detalha a quantidade de ordens de serviço geradas na ferramenta e as estimativas de impacto ambiental:

GPS Vista	2024	2023
Ordens de serviço	30.203.585	13.800.738
Relatórios gerenciais	119.088	105.180
Economia CO2	36.614	20.986
Água economizada (l)	2.615.310	1.499.002
Árvores Poupadas	523	300

* Base dezembro/24

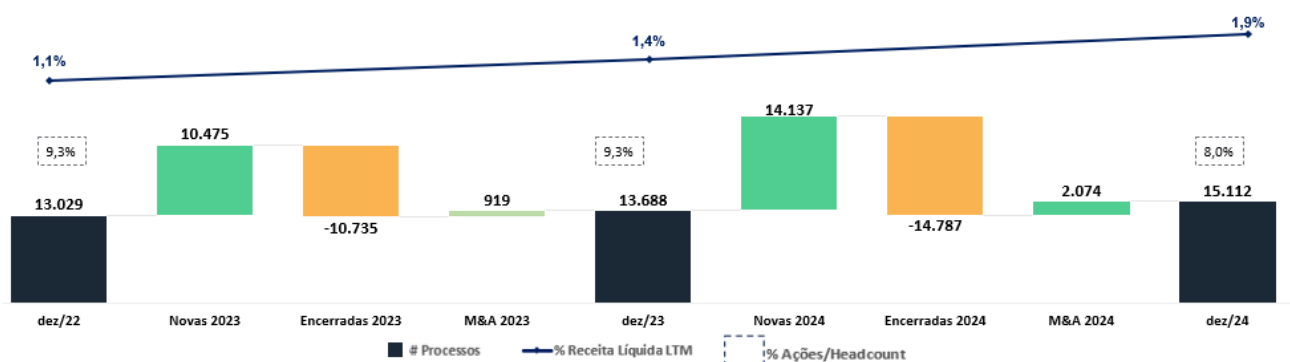
* Cada 10 mil folhas A4 = 1 árvore; 1 folha A4 = emissão de cerca de 0,007KG de CO2 e consumo de cerca de 0,5 litros de água.

Monitoramos continuamente o risco trabalhista, reconhecendo sua importância tanto para a continuidade dos nossos negócios como para a segurança empresarial dos nossos Clientes. Assegurar boas práticas de gestão nos permite manter nossa despesa trabalhista* sob controle.

No decorrer de 2024 tivemos o impacto de várias ações originadas de empresas adquiridas, o que elevou a despesa trabalhista* para 1,9% da receita líquida.

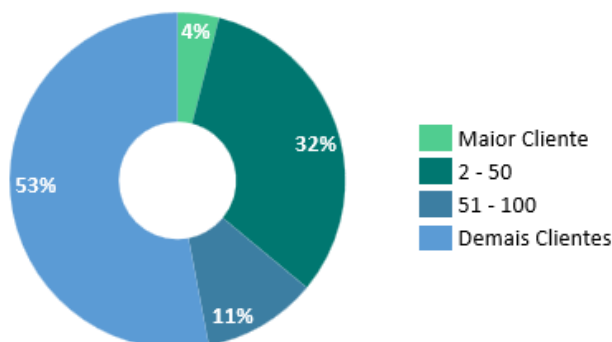
* Despesa trabalhista = provisão para contingências trabalhistas + pagamento ações trabalhistas (nota 36.da DF).

% Despesa trabalhista sobre receita líquida e % de ações trabalhistas sobre total de colaboradores

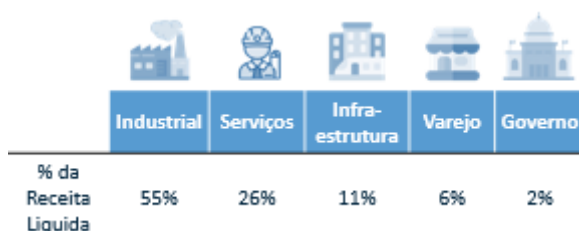


Nossa base de Clientes se mantém bastante diversificada e com baixo nível de concentração de receita.

Concentração da receita líquida por # de Clientes (2024)



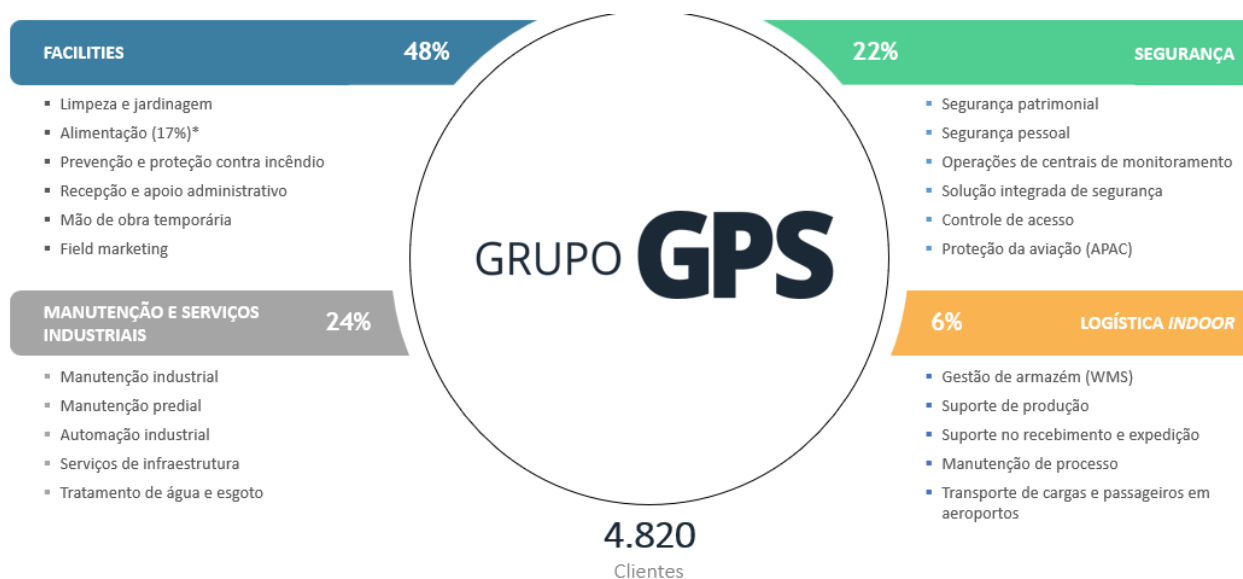
Concentração da receita líquida por setor (2024)



Temos evoluído cada vez mais para um conceito “one stop shop” em serviços, alinhado com a nossa estratégia de construir relações duradouras e consistentes com nossos Clientes.

Ao oferecer ao Cliente várias soluções, aprofundamos nossa relação comercial e operacional e criamos oportunidades variadas de crescimento dentro da nossa própria carteira de Clientes.

Distribuição de receita líquida por linha de solução (2024)

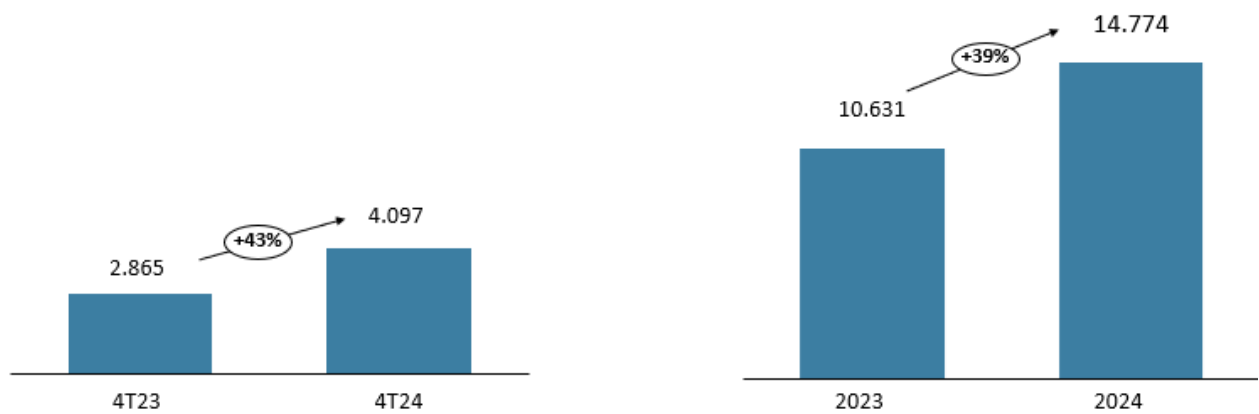


*Considera a receita dos meses de junho a dezembro da GRSA.

3. Receita líquida

- Receita líquida no 4T24 de R\$ 4.097 milhões, 43% superior a receita do 4T23;
- Receita Líquida em 2024 de R\$ 14.774milhões, 39% superior a receita de 2023.

Os gráficos abaixo apresentam a evolução da receita líquida trimestral e anual. Os valores estão representados em milhões de reais.



As tabelas abaixo apresentam a evolução da receita líquida trimestral e anual, com abertura por receita orgânica e inorgânica. Os valores estão representados em milhões de reais.

Receita líquida R\$ mi	Empresas	4T24 (a)	4T23 (b)	Δ (a) / (b) - 1	2024 (c)	2023 (d)	Δ (c) / (d) - 1
Orgânica*	Grupo GPS	2.743	2.614	5%	10.831	10.199	6%
Inorgânica (2023)	Engie/Compart/Campseg/TLSV/Trademark	245	251	-2%	1.087	432	152%
Inorgânica (2024)	Control/Invictus/Lyon/Marfood/GRSA	1.108	-	-	2.856	-	-
Receita líquida total		4.097	2.865	43%	14.774	10.631	39%

* A receita líquida orgânica inclui as safras até 2022 (inclusive), conforme detalhado na N.E. 35 (c).

O ambiente mais competitivo e a pressão dos Clientes por menores preços, trouxeram impactos de retenção e conquistas de contratos, com reflexos negativos no ritmo do crescimento orgânico do período.

O desafio do crescimento orgânico é manter o equilíbrio entre a rentabilidade dos contratos e a expansão de receita, de tal forma que as margens se mantenham consistentes ao longo do tempo. Em ambientes mais pressionados por menores preços, a prioridade da Companhia tem sido a manutenção da rentabilidade, uma vez que as margens não tendem a se recompor ao longo da vida dos contratos. Vale ressaltar ainda o impacto da safra de 2022. O crescimento orgânico sem a safra 2022 foi de 9,6% no trimestre e de 9,3% no ano.

No contexto da safra 2022, além dos ajustes de contratos que fazemos após a integração, o negócio de mão de obra temporária sofreu uma redução de demanda estrutural, após a pandemia de COVID.

4. Programa de Aquisições

Conforme comentado anteriormente, o quarto trimestre foi marcado pela integração das operações da GRSA, cujos resultados estão refletidos a partir de junho de 2024.

Relacionamos abaixo as aquisições integrantes do programa de M&A de 2024, que somam R\$ 4.221 milhões de receita bruta apurada nos 12 meses anteriores a assinatura dos contratos de compra e venda.

Empresa	Data	Receita 12 meses (R\$mi)	Situação	Detalhes	Programa M&A
LYON	Assinatura	20/10/23	Sistemas integrados	Gestão de RH em projetos e obras	2024
	Fechamento	15/01/24			
	Go live	01/04/24			
CONTROL	Assinatura	27/10/23	Sistemas integrados	Manutenção de rede elétrica	2024
	Fechamento	18/01/24			
	Go live	01/05/24			
MARFOOD	Assinatura	23/11/23	Sistemas integrados	Alimentação e hotelaria marítima	2024
	Fechamento	01/02/24			
	Go live	01/06/24			
INVICTUS	Assinatura	27/10/23	Sistemas integrados	Segurança	2024
	Fechamento	09/02/24			
	Go live	01/06/24			
GRSA	Assinatura	27/03/24	Sistemas integrados	Alimentação	2024
	Fechamento	31/05/24			
	Go live	01/01/25			

5. EBITDA e EBITDA ajustado ex-IFRS16

A tabela abaixo apresenta a composição do cálculo do EBITDA, conforme Resolução CVM 156/2022 e o EBITDA ajustado ex-IFRS 16.

EBITDA R\$ mi	4T24 (a)	4T23 (b)	Δ (a) / (b) - 1	2024 (c)	2023 (d)	Δ (c) / (d) - 1
Lucro líquido	239	252	-5%	666	646	3%
IR / CSLL	102	95	7%	288	269	7%
Resultado Financeiro	73	23	215%	324	223	46%
Depreciação de imobilizado, intangível e direito de uso em arrenda	64	35	82%	218	112	95%
Amortização - carteira de clientes, marcas e ativo fixo	49	38	28%	177	127	39%
EBITDA (cf. ICVM 527)	526	444	19%	1.674	1.377	22%
Provisão de contingências não trabalhistas	8	3	132%	13	4	281%
Despesas com aquisição de controladas	14	7	100%	28	20	41%
Atualização e baixas de ativos indenizatórios e passivos continger	(22)	(12)	86%	21	(19)	-212%
Atualização/Baixa earn out	(11)	(2)	637%	(47)	(13)	274%
Reversão de Tributo Sub Judice	(102)	(133)	-23%	(102)	(133)	-24%
Conciliação de saldos de adquiridas	0	7	-93%	(7)	4	-274%
Constituição de debitos tributários	1	3	-76%	1	3	-76%
Compra vantajosa	-	3	-100%	-	(13)	-100%
Conciliação de saldos a receber	-	-	-	-	1	-100%
Baixa Repasse de Superveniência	(2)	-	-	(2)	-	-
Recebimento de Ativo Superveniente	(3)	-	-	(3)	-	-
EBITDA ajustado	410	321	28%	1.577	1.230	28%
EBITDA ajustado / receita líquida	10,0%	11,2%	-1,2pp	10,7%	11,6%	-0,9pp
Direito de uso em arrendamentos	(21)	(8)	178%	(82)	(27)	205%
EBITDA ajustado ex IFRS 16	389	314	24%	1.496	1.203	24%
	9,5%	11,0%	-1,5pp	10,1%	11,3%	-1,2pp

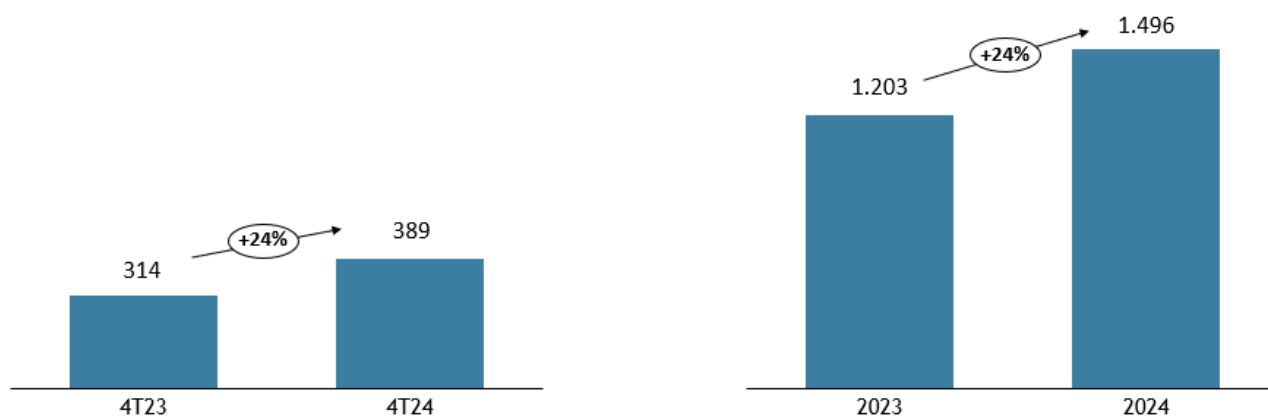
- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R\$ 389 milhões no 4T24, 24% superior ao resultado do 4T23;
- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 no 4T24 de 9,5%, 1,5 p.p. abaixo da margem do 4T23;
- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R\$ 1.496 milhões em 2024, 24% superior ao resultado de 2023;
- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 de 2024 de 10,1% com redução de 1,2 p.p. comparativamente a 2023;

Considerando que a GRSA passou a ter seus resultados consolidados a partir de 01 de junho e, tendo em vista a relevância dos resultados da GR S/A, apresentamos a seguir o EBITDA da GRSA do quarto trimestre e do período acumulado de junho a dezembro, que afetou o resultado consolidado.

EBITDA GRSA R\$mi	4T24	Acum. Jun-Dez
Receita Líquida	921	2.115
Custos e Despesas (Ex-D&A)	(854)	(1.965)
EBITDA	67	150
EBITDA / Receita Líquida	7,3%	7,1%

A redução da margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 foi motivada pelo elevado volume de receita apurado em empresas recém integradas, com destaque para a GRSA, conforme demonstrado acima, e pelo incremento das despesas trabalhistas em função do encerramento de um elevado volume de ações em fase de execução, sendo a grande maioria de tais ações oriundas das empresas adquiridas.

Os gráficos abaixo apresentam a evolução do EBITDA ajustado ex-IFRS16 trimestral e do ano. Os valores estão representados em milhões de reais.



O EBITDA ajustado ex-IFRS 16 considera apenas os seguintes tipos de eventos:

- Eventos com características não operacionais, a exemplo de reversão de contingências cíveis e tributárias de períodos anteriores e provisões para riscos fiscais;
- Eventos relacionados a aquisição de controladas, incluindo os valores gastos com diligências legais e financeiras e com perdas incorridas que são objeto de indenização pelos vendedores das empresas adquiridas;
- Outras receitas ou despesas não relacionadas com a operação;
- Exclusão do efeito do IFRS16, prática que passamos a adotar a partir de janeiro de 2024.

6. Lucro líquido e Lucro líquido ajustado

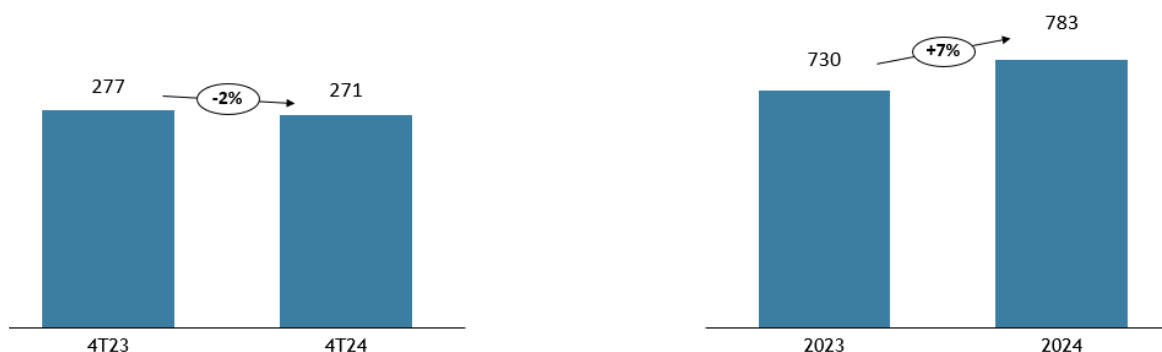
Lucro líquido ajustado *	4T24 (a)	4T23 (b)	Δ (a) / (b) - 1	2024 (c)	2023 (d)	Δ (c) / (d) - 1
R\$ mi						
Lucro líquido do período	239	252	-5%	666	646	3%
Amortização - carteira de clientes, marcas, acordo de não-concorrência e mais valia de ativo fixo (líquido)**	32	25	28%	117	84	39%
Lucro líquido ajustado	271	277	-2%	783	730	7%
LL (ajustado) / receita líquida	6,6%	9,7%	-3,1pp	5,3%	6,9%	-1,6pp

* Lucro líquido ajustado não é base para distribuição de dividendos

** Valor líquido do IR (34%)

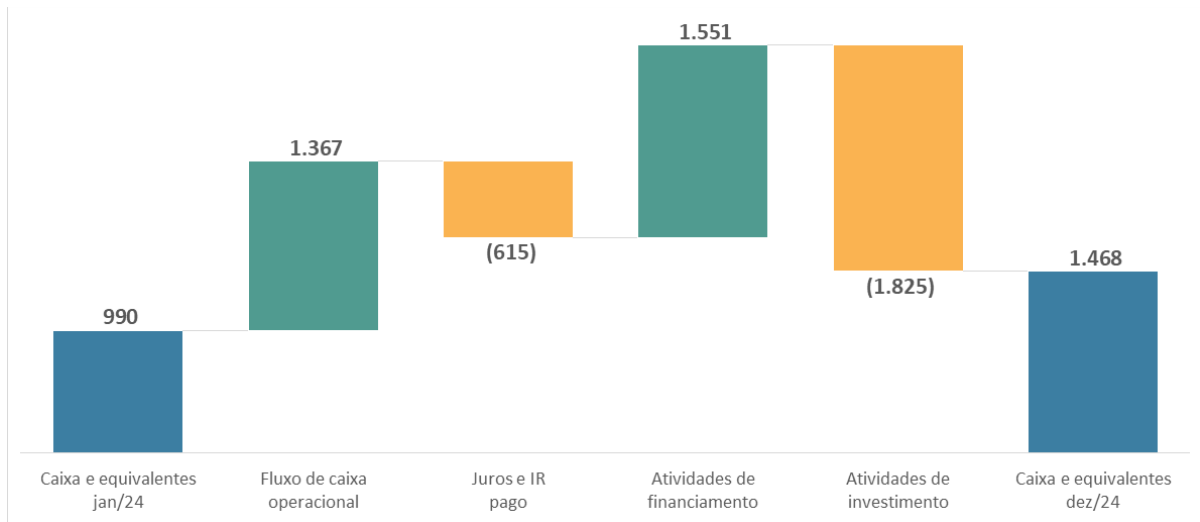
- Lucro líquido ajustado no 4T24 de R\$ 271 milhões, 2% inferior ao lucro líquido ajustado do 4T23;
- Margem líquida ajustada do 4T24 de 6,6%, 3,1p.p. inferior ao 4T23, afetada pelo aumento das despesas trabalhistas e pela incorporação do resultado da GRSA (conforme já detalhado no item 5);
- Lucro líquido ajustado de 2024 de R\$783 milhões, 7% superior ao lucro líquido ajustado de 2023;
- Margem líquida ajustada de 2024 de 5,3%, 1,6 p.p. inferior à margem de 2023, em função dos efeitos relacionados acima.

Os gráficos abaixo apresentam a evolução do lucro líquido ajustado trimestral e anual. Os valores estão representados em milhões de reais.



7. Fluxo de caixa

O gráfico abaixo apresenta o demonstrativo de fluxo de caixa contábil. Os valores estão representados em milhões de reais.



- Geração de caixa das atividades operacionais de 2024 no valor de R\$ 1.367 milhões, representando 91% do EBITDA ajustado, 8 p.p. acima de 2023;
- Pagamento de Juros e IR no valor total de R\$ 615 milhões, 5% superior ao valor pago em 2023, principalmente em função do aumento do estoque de dívida e da taxa de juros;
- Caixa líquido das atividades de financiamento positivo em R\$ 1.551 milhões, essencialmente resultante da captação de empréstimos e debentures no valor de R\$ 3.732 milhões, da receita de instrumentos financeiros derivativos no valor de R\$ 51 milhões e do ingresso de R\$ 49 milhões referente a integralização de capital da emissão de ações do programa de opções de compra de ações 2024. Em contrapartida houve a amortização de empréstimos e debentures no valor de R\$ 1.832 milhões, pagamento de dividendos no valor de R\$ 228 milhões, pagamento de R\$ 93 milhões relativos ao exercício de opções de compra e parcela adicional de aquisições, pagamento de arrendamentos no valor de R\$ 82 milhões, pagamento de parcelamentos de tributos no valor de R\$ 21 milhões e despesas incorridas com a emissão de empréstimos e debentures no valor de R\$ 25 milhões.
- Fluxo das atividades de investimento negativo em R\$ 1.825 milhões, resultante do pagamento de aquisição de controladas no valor de

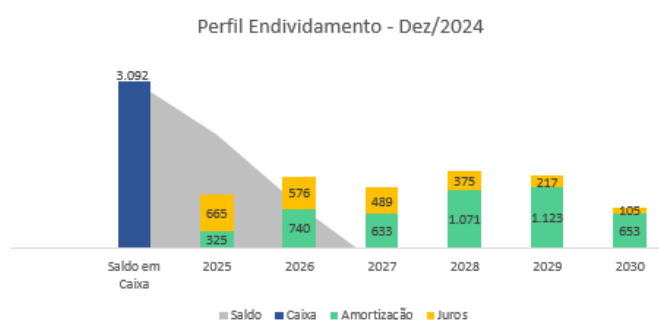
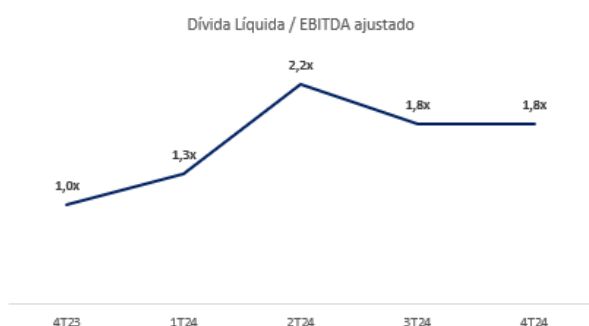
R\$1.329 milhões e pagamento de aquisição de intangível de R\$ 16 milhões, gastos líquidos com a compra de ativos imobilizados operacionais no valor de R\$ 183 milhões, valor líquido negativo de R\$ 5 milhões decorrente das concessões e recebimentos dos contratos de mútuos e o resgate de aplicações financeiras no valor de R\$ 292 milhões.

8. Alavancagem

Endividamento R\$ mi	4T24 (a)	3T24 (b)	2T24 (c)	1T24 (d)	4T23 (e)	△ (a) / (e) - 1
Caixa	3.092	3.196	2.396	1.965	2.241	38%
Caixa e equivalente de caixa	1.468	1.364	1.182	1.073	990	48%
Aplicações e Instrumentos financeiros*	1.623	1.832	1.214	892	1.251	30%
Dívida bruta	5.724	5.703	5.275	3.572	3.482	64%
Empréstimos	1.092	1.007	557	390	437	150%
Debêntures	4.115	4.174	4.194	2.526	2.594	59%
Aquisição de controladas	442	441	434	588	393	12%
Parcelamento de tributos	75	80	89	67	59	27%
Dívida líquida	(2.632)	(2.507)	(2.879)	(1.607)	(1.241)	112%
EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos 12 meses)	1.496	1.420	1.311	1.269	1.222	22%
Dívida líquida / EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos	1,8	1,8	2,2	1,3	1,0	0,8

*Aplicações financeiras + Instrumentos financeiros derivativos do ativo – Instrumentos financeiros derivativos do passivo

- Encerramos o 4T24 com índice de alavancagem em 1,8x EBITDA ajustado ex-IFRS16, em linha com o 3T24, e 0,8 p.p. superior ao 4T23 em função do investimento realizado no programa de aquisições, em especial a aquisição da GRSA;
- Abaixo demonstramos a evolução do índice de alavancagem e do perfil da dívida do Grupo GPS, com *duration* total da carteira de 38 meses em 2024.



9. Retorno sobre capital

O Retorno sobre Capital Investido (ROIC), atingiu 17,0% em 2024, com queda de 3,1 p.p. em relação ao ano de 2023. Obtivemos um crescimento de 22% do lucro operacional (NOPAT), enquanto o Capital Investido cresceu 44%.

A rentabilidade está impactada pela aquisição da GRSA, que contribuiu somente com 7 meses de EBITDA no ano de 2024, sem efeito de sinergias, e o aumento da dívida no período.

R\$ mi	2024 (a)	2023 (b)	Δ (a) / (b) - 1
EBITDA Ajustado	1.577	1.230	28%
Depreciação	(218)	(112)	95%
EBITA Ajustado	1.360	1.118	22%
Alíquota IR/CS	34%	34%	0,0pp
NOPAT	897	738	22%
Dívida Líquida (média ponderada)*	2.052	890	131%
Patrimônio Líquido (médio ponderado)**	3.219	2.773	16%
Capital Investido (dívida líquida + patrimônio líquido)	5.271	3.663	44%
ROIC (NOPAT/Capital investido)	17,0%	20,1%	-3,1pp

* Média simples da dívida líquida na data de início e de encerramento de cada trimestre, ponderada pela representatividade de cada trimestre no exercício social;

** Média simples do patrimônio líquido na data de início e de encerramento de cada trimestre, ponderada pela representatividade de cada trimestre no exercício social.

O Retorno sobre Patrimônio (ROE) atingiu 24,3%, 2,0 p.p. inferior ao resultado de 2023, reflexo do aumento de 7% do lucro líquido ajustado e de 16% do patrimônio líquido.

R\$ mi	2024 (a)	2023 (b)	Δ (a) / (b) - 1
Lucro Líquido Ajustado	783	730	7%
Patrimônio Líquido Médio	3.219	2.773	16%
ROE	24,3%	26,3%	-2,0pp

10. Considerações finais

Os resultados alcançados em 2024 reforçam nossa convicção de que o modelo de gestão da Companhia, pautado pela descentralização, delegação planejada, foco na geração de resultados e o exercício da meritocracia, é o fator mais relevante para o sucesso da nossa estratégia de crescimento. É através da nossa competência em reter e engajar pessoas com espírito empreendedor que ampliaremos a nossa capacidade de construir relações de longo prazo com os Clientes e a sustentabilidade dos nossos resultados.

Trabalhamos para aprimorar nossas ferramentas de motivação e retenção de curto, médio e longo prazos e propiciar para nossa equipe um ambiente empresarial cada vez mais eficiente e produtivo.

Acreditamos que o ano de 2025 será desafiador, principalmente em função da integração das operações da GRSA e dos desafios relacionados a entrega do crescimento orgânico.

Continuamos preparados para seguir na direção do crescimento, combinando o esforço das equipes comerciais com uma gestão equilibrada dos riscos que envolvem o nosso ambiente empresarial.

Considerações legais

As informações financeiras são apresentadas em milhões de Reais, exceto quando indicado o contrário. As informações contábeis intermediárias individuais e consolidadas do Grupo GPS foram elaboradas de acordo com o CPC 21(R1) - Demonstração Intermediária e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board - IASB e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais - ITR.

Este relatório pode incluir declarações sobre eventos futuros que estão sujeitos a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições da Administração do Grupo GPS tomadas dentro do melhor conhecimento e informações a que o Grupo GPS atualmente tem acesso. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não.

Este relatório pode incluir métricas não contábeis, o que será indicado onde for pertinente. Tais métrica são inseridas por serem consideradas pela Administração como relevantes para o entendimento do negócio, mas não necessariamente passaram pelo mesmo critério de elaboração das demonstrações financeiras. Os dados não contábeis não foram objetos de auditoria por parte dos auditores independentes do Grupo GPS.

Auditoria independente:

Em conformidade com a Instrução CVM nº 381/03, informamos que a Companhia adota como procedimento formal consultar os auditores independentes KPMG Auditores Independentes Ltda. (KPMG), no sentido de assegurar-se de que a realização da prestação de outros serviços não venha a afetar sua independência e objetividade necessária ao desempenho dos serviços

de auditoria independente. A política da Companhia na contratação de serviços de auditores independentes assegura que não haja conflito de interesses, perda de independência ou objetividade. No exercício social findo em 31 de dezembro de 2024, a KPMG prestou somente serviços de auditoria das demonstrações financeiras com honorários de R\$ 6.612 mil (valores líquidos). Não houve nenhuma outra prestação de serviço no período.

11. Anexos

Balço Patrimonial		Consolidado	
Ativo - R\$ mi	Nota	2024	2023
Circulante			
Caixa e equivalentes de caixa	10	1.468	990
Aplicações financeiras	11	1.558	1.267
Contas a receber	12	3.559	2.458
Dividendos a receber	16.4	-	-
Empréstimos a receber	16.3	5	5
Estoques	13	111	12
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	14	146	235
Tributos a recuperar	15	508	343
Outros créditos	17	207	165
Total do ativo circulante		7.564	5.476
Não circulante			
Realizável a longo prazo			
Instrumentos financeiros derivativos	34 (c)	120	-
Contas a receber	12	114	101
Empréstimos a receber	16.3	28	21
Empréstimos a receber de partes relacionadas	16.2	-	-
Depósitos judiciais	30 (c)	438	186
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	14	38	22
Tributos a recuperar	15	21	12
Ativo indenizatório	30 (d)	398	159
Imposto de renda e contribuição social diferidos	27 (a)	873	580
Total do realizável a longo prazo		2.030	1.081
Investimentos	18	-	8
Imobilizado	19	738	477
Direito de uso em arrendamentos	20	283	290
Intangível	21	3.756	2.687
Total do ativo não circulante		6.807	4.543
Total do ativo		14.370	10.019
		Consolidado	
Passivo - R\$ mi	Nota	2024	2023
Circulante			
Fornecedores	22	528,693	173,197
Empréstimos	23	87	169
Debêntures	24	339	309
Instrumentos financeiros derivativos	34 (c)	55	11
Arrendamentos a pagar	25	76	63
Salários e encargos sociais	26	1.398	1.124
Imposto de renda e contribuição social a recolher	27	27	33
Obrigações tributárias	28	170	122
Parcelamento de tributos	29	25	22
Aquisição de controladas	31	246	151
Empréstimos a pagar com partes relacionadas	16.2	-	-
Dividendos a pagar	16.5	162	215
Outras contas a pagar	32	49	58
Total do passivo circulante		3.162	2.451
Não circulante			
Empréstimos	23	1.006	268
Debêntures	24	3.776	2.284
Instrumentos financeiros derivativos	34 (c)	-	5
Arrendamentos a pagar	25	228	239
Parcelamento de tributos	29	49	37
Aquisição de controladas	31	195	242
Provisão para contingências e tributos sub judice	30 (a)/(b)	2.415	1.492
Outras contas a pagar	32	48	14
Total do passivo não circulante		7.718	4.580
Patrimônio líquido			
Capital social	33 (a)	1.928	1.680
Reserva de lucros	33 (d)	1.529	1.307
Dividendos adicionais propostos	33 (c)	63	-
Outros Resultados Abrangentes		(17)	6
Ajustes de avaliação patrimonial	33 (f)	(25)	(10)
Patrimônio líquido atribuível a acionistas controladores		3.477	2.982
Participação dos não controladores		13	6
Total do patrimônio líquido		3.490	2.988
Total do passivo e patrimônio líquido		14.370	10.019

		Consolidado	
Demonstrações dos resultados - R\$ mi (exceto lucro por ação)	Nota	2024	2023
Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas	35	14.774	10.631
Custos dos serviços prestados e mercadorias vendidas	36	(12.538)	(8.794)
Lucro bruto		2.236	1.837
Despesas gerais e administrativas	36	(1.091)	(834)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	36	2	3
Outras receitas operacionais	36	204	188
Outras despesas operacionais	36	(73)	(56)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		1.279	1.138
Receitas financeiras	37	576	448
Despesas financeiras	37	(900)	(670)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		(324)	(223)
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		955	916
Imposto de renda e contribuição social correntes	27 (c)	(306)	(289)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	27 (c)	18	20
Lucro líquido do exercício		666	646
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		658	643
Acionistas não controladores		9	4
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	36	0,98	0,96

		Consolidado	
Demonstrações dos resultados - R\$ mi (exceto lucro por ação)	Nota	De 01/10/2024 a 31/12/2024	De 01/10/2023 a 31/12/2023
Receita líquida dos serviços	35	4.097	2.865
Custo dos serviços prestados	36	(3.526)	(2.358)
Lucro bruto		571	507
Despesas gerais e administrativas	36	(351)	(338)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	36	91	86
Outras receitas operacionais	36	137	133
Outras despesas operacionais	36	(35)	(19)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		413	370
Receitas financeiras	37	235	137
Despesas financeiras	37	(308)	(160)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		(73)	(23)
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		341	347
Imposto de renda e contribuição social correntes	27 (c)	(53)	(56)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	27 (c)	(49)	(39)
Lucro líquido do exercício		239	252
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		236	251
Acionistas não controladores		3	1
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	36	0,35	0,38

Consolidado			
Fluxo de Caixa - R\$ mi	Nota	2024	2023
Fluxos de caixa das atividades operacionais			
Lucro líquido do período		666	646
Ajustes para:			
Resultado de equivalência patrimonial	18(a)	-	-
Resultado na alienação de bens do ativo imobilizado	36 (a)	(11)	(8)
(Reversão) constituição de provisão para perda esperada dos serviços faturados	36 (a)	(2)	6
Reversão de provisão para perda esperada dos serviços a faturar	36 (a)	(0)	(9)
Depreciação de imobilizado	19(c)	143	79
Amortização de intangível (Software e Franquias)	21(c)	5	1
Amortização do ativo de direito de uso	20(a)	70	32
Amortização de mais valia - carteira de clientes, marcas e acordo de não concorrência	21(c)	152	107
Amortização de mais valia - signing bonus	21(c)	1	-
Amortização de mais valia - ativos fixos	19(c)	25	20
Provisão de riscos fiscais	30(b)	-	0
Provisão para tributos sub judice	30(b)	3	3
Reversão para tributos sub judice	30(b)	(102)	(133)
Reversão de atualização monetária sob tributos sub judice	30(b)	(25)	(45)
Ganho com compra vantajosa	3.1	-	(13)
Imposto de renda e contribuição social	27(c)	288	269
Constituição de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	30(a)	206	164
Reversão de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	30(a)	(197)	(168)
Atualização monetária do Sistema "S"	30(a)	42	57
Atualização monetária Perse	30(a)	10	-
Atualização (baixas) de ativos indenizatórios e passivos contingentes	36	21	(19)
Atualização de parcela contingente - dívida de aquisição	31(a)	5	(5)
Baixa de parcela contingente - dívida de aquisição	31(a)	(52)	(7)
Compensação de dívida de aquisição	31(a)	(5)	-
Resultado de instrumentos financeiros derivativos	37	(167)	23
Atualização monetária indébito da Selic	14	(2)	(2)
Atualização monetária de depósitos judiciais	30(c)	(16)	(13)
Atualização monetária de empréstimos a receber - contratos de mútuo	16.3	(2)	(2)
Ajuste de saldo a receber de empréstimos - contratos de mútuo	16.3	-	1
Variação cambial, juros e encargos sobre empréstimos	23(b)	262	55
Juros e encargos sobre debêntures	24(c)	417	377
Encargos financeiros sobre parcelamentos	29	5	9
Encargos financeiros sobre arrendamento	25(c)	18	6
Atualização monetária sobre tributos sub judice	30(b)	41	43
Atualização monetária e variação cambial de aquisição de controladas	31(a)	24	14
Apropriação de custo incorrido com emissão de empréstimos e debêntures	23(b) e 24(c)	9	5
		1.833	1.491
Variações em:			
Estoques		(7)	(0)
Contas a receber		(235)	(343)
Imposto de renda e contribuição social a recuperar		(99)	(161)
Tributos a recuperar		(97)	(33)
Depósitos judiciais		17	23
Ativo indenizatório		-	-
Fornecedores		(8)	29
Salários e encargos sociais		50	210
Empréstimos com partes relacionadas		-	-
Outras obrigações tributárias		0	(70)
Variações em outros ativos e passivos		(87)	(138)
Caixa (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		1.367	1.007
Juros pagos sobre empréstimos	23(b)	(147)	(72)
Juros pagos sobre debêntures	24(c)	(385)	(346)
Juros pagos sobre parcelamentos	29	(7)	(3)
Imposto de renda e contribuição social pagos		(76)	(162)
Caixa líquido (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		753	424
Fluxos de caixa das atividades de investimentos			
Aplicações financeiras		(292)	544
Dividendos recebidos	16.4	-	-
Recebimento de empréstimos - contratos de mútuo	16.3	6	7
Concessão de empréstimos - contratos de mútuo	16.3	(11)	(1)
Recebimento pela venda de imobilizado		17	14
Aquisição de imobilizado	19(b)	(200)	(146)
Aquisição de intangível	21(b)	(16)	(1)
Aquisição de controladas não consolidadas	18(ii)	-	(8)
Aquisição de controladas, líquido do caixa obtido na aquisição	3	(1.329)	(197)
Caixa líquido proveniente das atividades de investimento		(1.825)	212
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos			
Integralização de capital por emissão de ações	33(b)	49	31
Pagamento de parcelamentos de tributos	29	(21)	(22)
Pagamento de arrendamentos	25(c)	(82)	(27)
Dividendos pagos (controladores e vendedores de adquiridas)	16.5	(228)	(176)
Recursos provenientes da liquidação de derivativos	34 (a) (c)	51	(8)
Captação de empréstimos	23(b)	1.982	-
Captação de debêntures	24(c)	1.750	-
Amortização de debêntures	24(c)	(250)	(100)
Custos incorridos com a emissão de empréstimos	23(b)	(5)	-
Custos incorridos com a emissão de debêntures	24(c)	(19)	-
Amortização de empréstimos	23(b)	(1.582)	(198)
Exercício de opção de compra e parcela adicional de aquisição	31(a)	(93)	(35)
Caixa líquido gerado pelas (utilizado nas) atividades de financiamento		1.551	(535)
Aumento líquido de caixa e equivalentes de caixa		479	101
Caixa e equivalentes de caixa em 1º de janeiro		990	889
Caixa e equivalentes de caixa em 31 de dezembro		1.468	990

GRUPO **GPS**

www.ri.grupogps.com.br

ri@gpssa.com.br

Maria Elsa Alba Bernhoeft

Diretora de RI

Felipe Itaborai

Gerente de RI





GRUPO **GPS**

Earnings Release

2024

February 2025

Results Check

Friday, February 28th
In Portuguese and English:
10h00 (BRT)
08h00 (NYT)

Presenters

Luis Martinez - **CEO**
Marcelo Hampshire – **Executive VP M&A, IT & Corporate**
Gustavo Otto – **COO**
Marita Bernhoeft – **Investor Relations Officer**

São Paulo, February 27, 2025 – GPS Participações e Empreendimentos S.A. ("Company"), together with its subsidiaries ("GPS Group"), announce their results for the fiscal year ended December 31, 2024.

About GPS Group

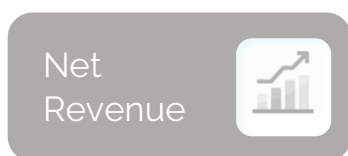
The GPS Group is a leader in outsourced services– facilities, security, indoor logistics, utility engineering, industrial services, food, temporary labor, field marketing, and infrastructure services.

We operate throughout Brazil with a comprehensive portfolio of solutions, serving 4,820* Customers and having more than 190* thousand direct employees.

With over 60 years of experience, we continue a constant and robust growth process supported by an agile business model and solid business management principles.

Our growth strategy combines the organic vertical, focused on developing new Customers and expanding services and solutions within the current Customer base, with the inorganic vertical, through the acquisition and integration of companies that favor gains in scale and greater penetration into regions or services that converge with our business management model.

1. 2024 Highlights



- R\$ 14,774 million in annual revenue;
- 39% higher than 2023;
- 6% organic growth compared to 2023.



- R\$ 1,496 million in annual Adjusted EBITDA;
- 24% higher than 2023;
- 10.1% margin in 2024.



- R\$ 783 in annual adjusted net income;
- 7% higher than 2023;
- 5.3% net margin in 2024

* Employee and client numbers include 28,000 employees and 450 customers acquired from GRSA.

The year 2024 was marked by the acquisition and the integration of GRSA's operating systems, which was completed in December 2024.

This operation represents the largest acquisition among the 53 carried out by Grupo GPS and an important step for our growth in the food solutions segment.

GRSA's results were consolidated from June onwards. For better transparency, we highlight its standalone financials for both 4QQ4 and the seven-month period.

The systems integration phase has been successfully completed and, during the first quarter of 2025, we will stabilize all processes to ensure data integrity and the perfect implementation of GPS processes.

The pace of organic revenue expansion through the acquisition of new contracts and Customers was affected by the more competitive environment and pressure from Customers to reduce prices. In this context, our priority is to preserve the margin of each contract and maintain balanced prices, which resulted in slower organic growth in this period.

We continue with our commercial discipline to accelerate organic growth for the year, balancing profitability and the acquisition of new contracts and Customers.

2. Operational Capacity, Customers and Services Portfolio

We are a team of more than 190* thousand direct employees, serving 4,820* Customers throughout the national territory. Our 552 contract managers are focused on delivering services and improving relationships with our Customers, aiming to ensure a high level of satisfaction. This commitment is reflected in our 75% NPS* index, calculated until December 31st, 2024, and it is important to highlight that this survey is updated every six months.



* The numbers of employees and Customers consider the estimated 28 thousand employees and 450 Customers coming from GRSA.

We remain focused on enhancing our management model and promoting employee development, thereby reinforcing our entrepreneurial culture.

To achieve this, we prioritize training our team and attracting and retaining professionals committed to the "spirit to serve" for our customers.

Continuous investment in the digitalization of our processes is essential to achieve this mission and we highlight two proprietary tools that have been very effective in gaining operational efficiency and in the preservation of the environment.

- GPSvc is our people management application through which we ensure that team training is always up to date and frequent, attracting and recruiting professionals who support the expansion of our contracts and we provide each employee with control and management of their day-to-day activities in the "palm of their hand". The table below shows the number of documents generated and signed through the application and the environmental impact estimates:

GPSvc	2024	2023	2023
Contracts	2,915,475	1,857,372	57%
CVs	1,632,694	1,196,272	36%
Time Sheet	4,594,001	2,927,829	57%
Documents	13,534,094	9,325,353	45%
Trainings	24,276,763	7,444,065	226%
CO2 Savings (kg)	732,541	463,000	58%
Water Savings (l)	52,324,362	33,071,424	58%
Tree Savings	10,465	6,614	58%

** Dec/24 figures*

** Every 10 thousand A4 sheets = 1 tree; 1 A4 sheet = emission of approximately 0.007 kg of CO2 and consumption of approximately 0.5 liters of water.*

- GPS Vista is our remote and real-time operations management application, ensuring visibility, control and continuous improvement of the performance and quality of our services. The table below details the number of service orders generated by the application and the environmental impact estimates:

GPS Vista	2024	2023	2023
Service Orders	30,203,585	13,800,738	119%
Managerial Reports	119,088	105,180	13%
CO2 Savings	36,614	20,986	74%
Water Savings (l)	2,615,310	1,499,002	74%
Tree Savings	523	300	74%

* Dec/24 figures

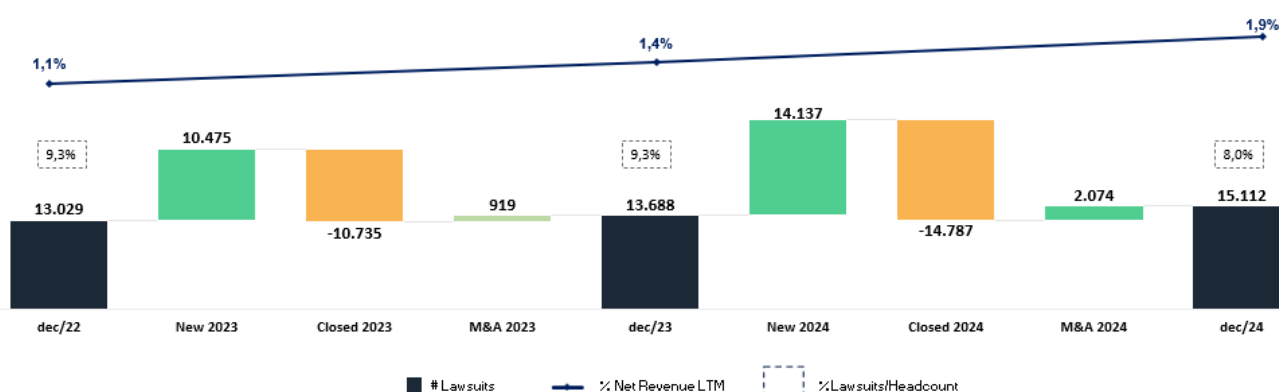
* Every 10 thousand A4 sheets = 1 tree; 1 A4 sheet = emission of approximately 0.007 kg of CO2 and consumption of approximately 0.5 liters of water.

We continually monitor labor risk, recognizing its importance both for the continuity of our business and for the corporate security of our Customers. Ensuring good management practices allows us to keep our labor expenses* under control.

During 2024, we were impacted by several actions originated from acquired companies, which increased labor expenses* to 1.9% of net revenue.

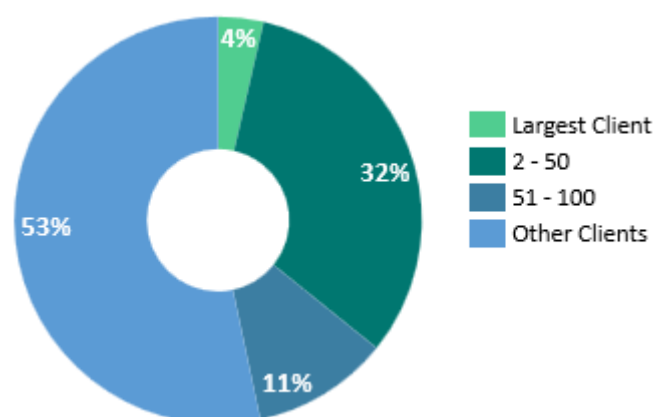
* Labor expense = provision for labor contingencies + payment of labor lawsuits (note 36 of the DF).

% Labor expenses on net revenue and % of labor lawsuits on total employees

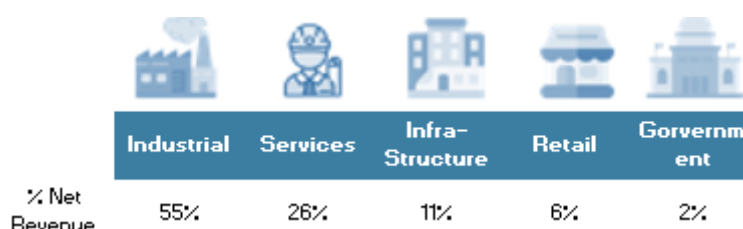


Our customer base remains highly diversified and with a low level of revenue concentration.

Net Revenue Concentration by # of Customers (2024)



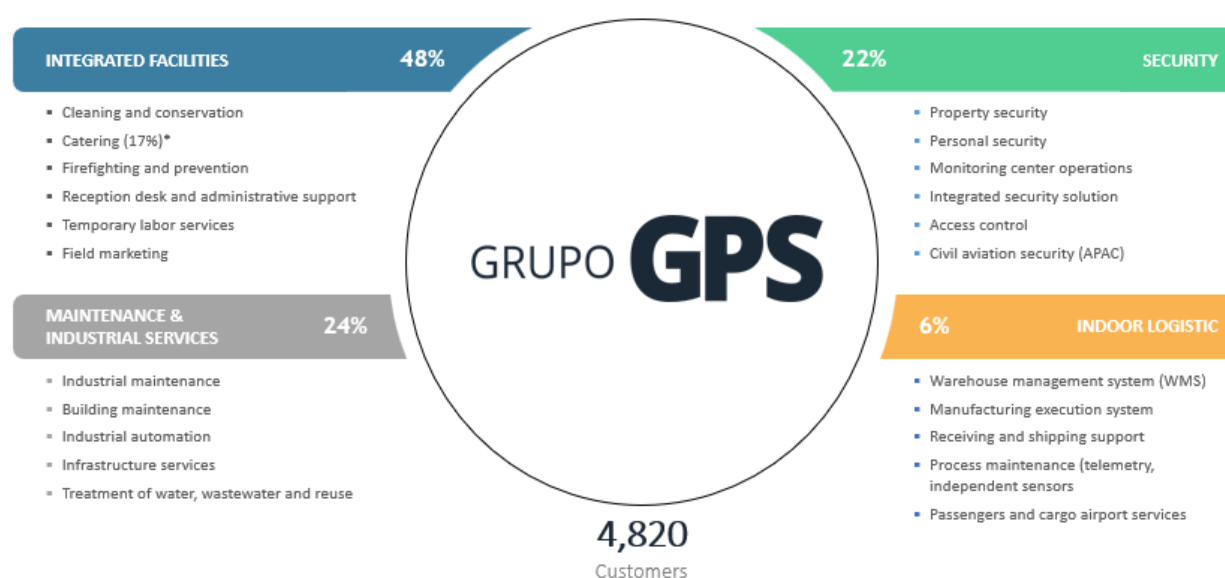
Net Revenue Concentration by Customer's Sector Industry (2024)



We have increasingly evolved towards a "one stop shop" concept in services, aligned with our strategy of building lasting and consistent relationships with our Customers.

By offering our Customers various solutions, we deepen our commercial and operational relationship and create varied growth opportunities within our own Client portfolio.

Net revenue distribution by line of solution (2024)

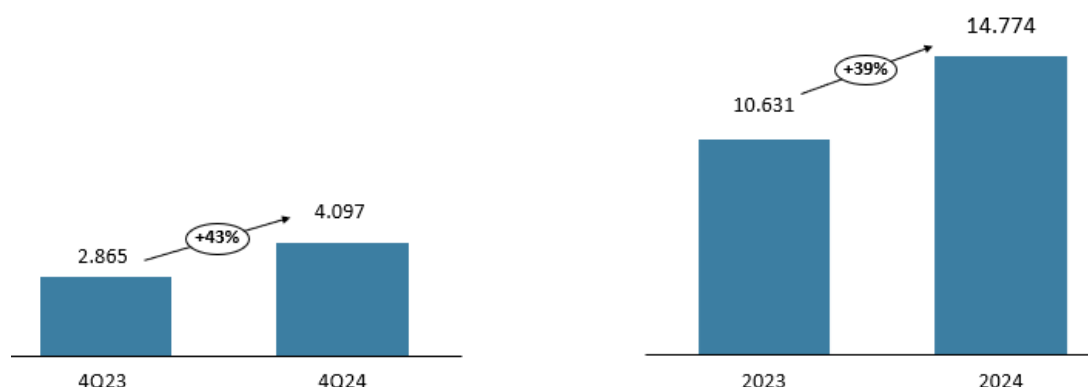


*Considers the revenue from June to December of GRSA.

3. Net Revenue

- Net revenue in 4Q24 of R\$4,097 million, 43% higher than revenue in 4Q23;
- Net revenue in 2024 of R\$14,774 million, 39% higher than revenue in 2023.

The graphs below show the evolution of quarterly and annual net revenue. The values are represented in millions of reais..



The tables below show the evolution of quarterly and annual net revenue, broken down by organic and inorganic revenue. The values are represented in millions of reais.

Net revenue R\$ mi	Companies	4Q24 (a)	4Q23 (b)	Δ (a) / (b) - 1	2024	2023	Δ
Orgânico*	Grupo GPS	2,743	2,614	5%	10,831	10,199	6%
M&A (2023)	Engie/Compart/Campseg/TLSV/Trademark	245	251	-2%	1,087	432	152%
M&A (2024)	Control/Invictus/Lyon/Marfood/GRSA	1,108	-	-	2,856	-	-
Total net revenue		4,097	2,865	43%	14,774	10,631	39%

* Organic net revenue includes harvests up to and including 2022, as detailed in N.E. 35 (c).

The more competitive environment and the pressure from Customers for lower prices brought impacts on retention and acquisition of contracts, with negative effects in the pace of organic growth during the period.

The challenge of organic growth is to maintain a balance between contract profitability and revenue expansion, so that margins remain consistent over time. In environments where prices are more pressured, the Company's priority has been to maintain profitability, since margins do not tend to recover over the life of contracts .

It is also worth highlighting the impact of the 2022 cohort. Organic growth without the 2022 cohort was 9.6% in the quarter and 9.3% in the year.

In the context of the 2022 cohort, in addition to the contract adjustments we made after the integration, the temporary labor services suffered a structural reduction in demand, following the COVID pandemic period.

4. Acquisitions Programs

As previously mentioned, the fourth quarter was marked by the integration of GRSA, the results of which are reflected from June 2024.

Below we list the acquisitions that are part of the 2024 M&A program, which total R\$4,221 million in gross revenue recorded in the 12 months prior to the signing of the purchase and sale agreements.

Company	Date	Gross revenue LTM (R\$ mi)	Status	Segment	M&A Program
LYON	Signing 10/20/23 Closing 01/15/24 Go live 04/01/24	241	System's integration concluded	HR management in projects and construction works	2024
CONTROL	Signing 10/27/23 Closing 01/18/24 Go live 05/01/24	461	System's integration concluded	Electrical network maintenance	2024
MARFOOD	Signing 11/23/23 Closing 02/01/24 Go live 06/01/24	176	System's integration concluded	Catering and accommodation offshore services	2024
INVICTUS	Signing 10/27/23 Closing 02/09/24 Go live 06/01/24	43	System's integration concluded	Security	2024
GRSA	Signing 03/27/24 Closing 05/31/24 Go live 01/01/25	3,300	System's integration concluded	Catering	2024

5. EBITDA and adjusted EBITDA ex-IFRS16

The table below shows the composition of the EBITDA calculation, in accordance with CVM Resolution 156/2022 and the adjusted EBITDA ex-IFRS 16.

EBITDA R\$ mi	4Q24 (a)	4Q23 (b)	Δ (a) / (b) - 1	2024	2023	Δ (c) / (d) - 1
Net profit	239	252	-5%	666	646	3%
Income tax and social contribution	102	95	7%	288	269	7%
Net financial income (expenses)	73	23	215%	324	223	46%
Depreciation of assets	64	35	82%	218	112	95%
Amortization-customers, brands, property and equipment	49	38	28%	177	127	39%
EBITDA (cf. ICVM 527)	526	444	19%	1,674	1,377	22%
Provision for non-labor contingencies	8	3	132%	13	4	281%
Expenses with the acquisition of subsidiaries	14	7	100%	28	20	41%
Update of indemnity assets and contingent liabilities	(22)	(12)	86%	21	(19)	-212%
Earn out write-off / update	(11)	(2)	637%	(47)	(13)	274%
Reversal of Tax Under Judice	(102)	(133)	-23%	(102)	(133)	-24%
Reconciliation of acquired balances	0	7	-93%	(7)	4	-274%
Constitution of tax debts	1	3	-76%	1	3	-76%
Bargain purchase	-	3	-100%	-	(13)	-100%
Reconciliation of balances to be received	-	-	-	-	1	-100%
Write-off of Supervening Assets	(2)	-	-	(2)	-	-
Receipt of Supervening Assets	(3)	-	-	(3)	-	-
Adjusted EBITDA	410	321	28%	1,577	1,230	28%
Adjusted EBITDA / net revenue	10.0%	11.2%	-1.2pp	10.7%	11.6%	-0.9pp
Payment of leases	(21)	(8)	178%	(82)	(27)	205%
Adjusted EBITDA ex IFRS 16	389	314	24%	1,496	1,203	24%
Adjusted EBITDA ex IFRS 16/ net revenue	9.5%	11.0%	-1.5pp	10.1%	11.3%	-1.2pp

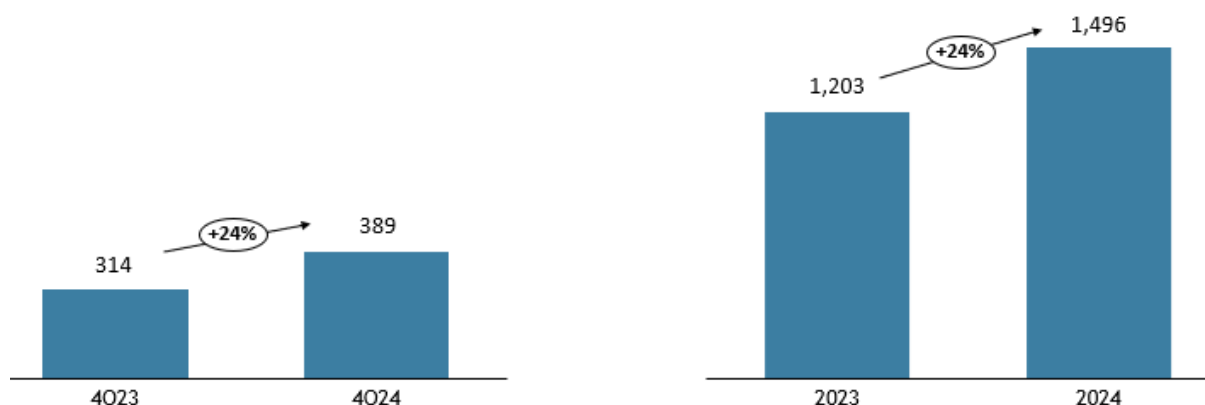
- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R\$389 million in 4Q24, 24% higher than the result in 4Q23;
- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 in 4Q24 of 9.5%, 1.5 p.p. below the margin in 4Q23;
- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R\$1,496 million in 2024, 24% higher than the result in 2023;
- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 in 2024 of 10.1%, with a reduction of 1.2 p.p. compared to 2023;

Considering that GRSA began consolidating results on June 1st and the relevance of its business, we present below GRSA's EBITDA for the fourth quarter and for the accumulated period from June to December, which affected the consolidated result.

EBITDA GRSA R\$mi	4Q24	Acum. Jun-Dec
Net Revenue	921	2,115
Costs and Expenses (Ex-D&A)	(854)	(1,965)
EBITDA	67	150
EBITDA / Net Revenue	7.3%	7.1%

The reduction in the adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 was driven by the high volume of revenue recorded in recently integrated companies, with emphasis on GRSA, as shown above, and by the increase in labor expenses due to the closure of a high volume of lawsuits in the execution phase, the vast majority which originated from acquired companies.

The graphs below show the evolution of adjusted EBITDA ex-IFRS16 on a quarterly and annual basis. The values are represented in millions of reais.



Adjusted EBITDA ex-IFRS 16 considers only the following types of events:

- Events with non-operating characteristics, such as reversal of civil and tax contingencies from previous periods and provisions for tax risks;

- Events related to the acquisition of subsidiaries, including amounts spent on legal and financial due diligence and losses incurred that are subject to indemnification by the sellers of the acquired companies;
- Other revenues or expenses not related to the operation;
- Exclusion of the effect of IFRS16, a practice that we started to adopt as of January 2024.

6. Lucro líquido e Lucro líquido ajustado

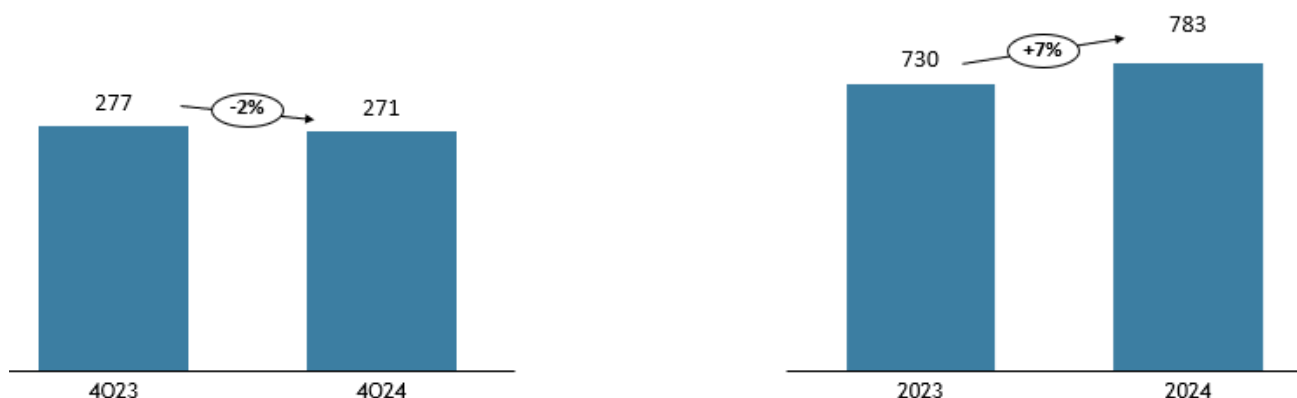
Adjusted net profit * R\$ mi	4Q24 (a)	4Q23 (b)	Δ (a) / (b) - 1	2024	2023	Δ (c) / (d) - 1
Net profit	239	252	-5%	666	646	3%
Amortization-customer portfolio, brands and non-competition agreement**	32	25	28%	117	84	39%
Adjusted net profit	271	277	-2%	783	730	7%
Adjusted net profit / net revenue	6.6%	9.7%	-3.1pp	5.3%	6.9%	-1.6pp

* Lucro líquido ajustado não é base para distribuição de dividendos

** Valor líquido do IR (34%)

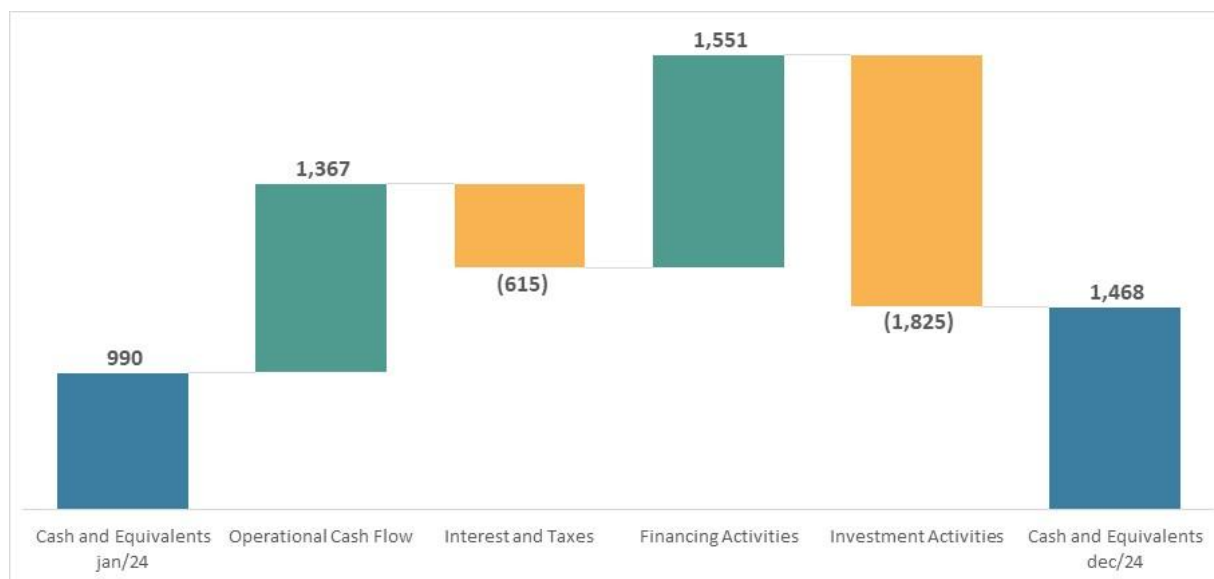
- Adjusted net income in 4Q24 of R\$271 million, 2% lower than the adjusted net income in 4Q23;
- Adjusted net margin in 4Q24 of 6.6%, 3.1 p.p. lower than in 4Q23, affected by the increase in labor expenses and the incorporation of the GRSA result (as detailed in item 5);
- Adjusted net income in 2024 of R\$783 million, 7% higher than the adjusted net income in 2023;
- Adjusted net margin in 2024 of 5.3%, 1.6 p.p. lower than the margin in 2023, due to the effects listed above.

The graphs below show the evolution of quarterly and annual adjusted net income. The values are represented in millions of reais.



7. Cash Flow

The graph below shows the accounting cash flow statement. The values are represented in millions of reais.



- Cash generation from operating activities in 2024 in the amount of R\$1,367 million, representing 91% of adjusted EBITDA, 8 p.p. above 2023;
- Payment of interest and income tax in the total amount of R\$615 million, 5% higher than the amount paid in 2023, mainly due to the increase in debt and in the interest rate;
- Positive net cash from financing activities of R\$1,551 million, essentially resulting from the raising of loans and debentures in the amount of R\$3,732 million, revenue from derivative financial instruments in the amount of R\$51 million and the inflow of R\$49 million referring to the capitalization of the issuance of shares under the 2024 stock option program. In return, there was the amortization of loans and debentures in the amount of R\$1,832 million, payment of dividends in the amount of R\$228 million, payment of R\$93 million relating to the exercise of purchase options and additional installments of acquisitions, payment of leases of R\$82 million, payment of tax installments of R\$21 million and expenses incurred with the issuance of loans and debentures in the amount of R\$25 million.
- Negative flow from investment activities of R\$1,825 million, resulting from the payment for the acquisition of subsidiaries of R\$1,329 million and payment for the acquisition of intangible assets of R\$16 million, net expenses with the purchase of operating fixed assets of R\$183 million,

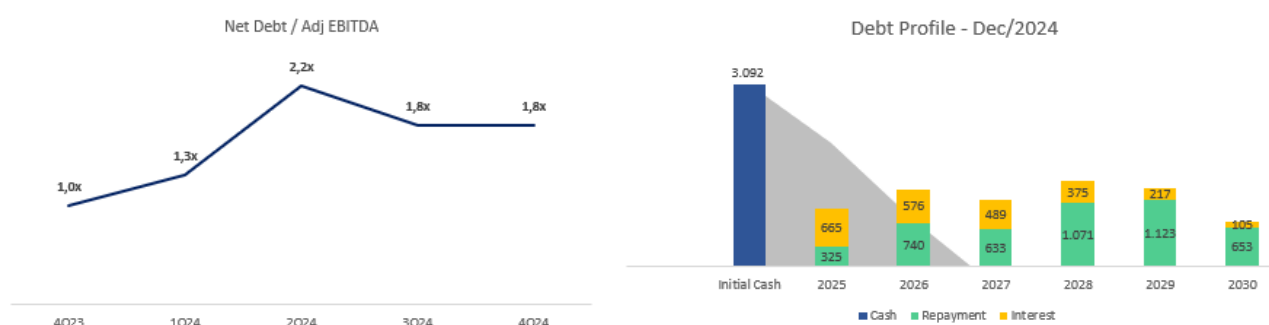
negative net value of R\$5 million resulting from the granting and receipt of loan agreements and the redemption of financial investments in the amount of R\$292 million.

8. Leverage

Leverage R\$ mi	4Q24 (a)	3Q24 (b)	2Q24 (c)	1Q24 (d)	4Q23 (e)	Δ (a) / (e) - 1
Cash	3,092	3,196	2,396	1,965	2,241	38%
Cash and cash equivalents	1,468	1,364	1,182	1,073	990	48%
Financial investments*	1,623	1,832	1,214	892	1,251	30%
Gross Debt	5,724	5,703	5,275	3,572	3,482	64%
Loans	1,092	1,007	557	390	437	150%
Debentures	4,115	4,174	4,194	2,526	2,594	59%
Acquisition of subsidiaries	442	441	434	588	393	12%
Tax payable through installments	75	80	89	67	59	27%
Net debt	(2,632)	(2,507)	(2,879)	(1,607)	(1,241)	112%
Adjusted EBITDA LTM ex-IFRS16	1,496	1,420	1,311	1,269	1,203	24%
Net debt / adjusted EBITDA LTM ex-IFRS16	1.8	1.8	2.2	1.3	1.0	0.8

* Financial investments + Assets derivatives – Liabilities derivatives

- We ended 4Q24 with a leverage ratio of 1.8x adjusted EBITDA ex-IFRS16, in line with 3Q24, and 0.8 p.p. higher than 4Q23 due to the investment made in acquisitions, especially the acquisition of GRSA;
- Below we demonstrate the evolution of the leverage ratio and debt profile of the GPS Group, with a total duration of the portfolio of 38 months in 2024.



9. Return on capital

Return on Invested Capital (ROIC) reached 17.0% in 2024, down 3.1 p.p. compared to 2023. We achieved 22% growth in operating profit (NOPAT), while Invested Capital grew 44%.

Profitability is impacted by the acquisition of GRSA, which contributed only 7 months of EBITDA in 2024 with no synergy effect, and the increase in debt in the period.

R\$ mi	2024 (a)	2023 (b)	Δ (a) / (b) - 1
Adjusted EBITDA	1,577	1,230	28%
Depreciation	(218)	(112)	95%
Adjusted EBITA	1,360	1,118	22%
Income Tax rate	34%	34%	0.0pp
NOPAT	897	738	22%
Net Debt (weighted average)*	2,052	890	131%
Shareholders Equity (weighted average)**	3,219	2,773	16%
Invested Capital (Net Debt + Equity)	5,271	3,663	44%
ROIC (NOPAT/Invested Capital)	17.0%	20.1%	-3.1pp

* Simple average of net debt on the start and end date of each quarter, weighted by the representativeness of each quarter in the financial year;

** Simple average of net equity on the start and end date of each quarter, weighted by the representativeness of each quarter in the fiscal year.

Return on Equity (ROE) reached 24.3%, 2.0 p.p. lower than the 2023 result, reflecting the 7% increase in adjusted net income and 16% in equity.

R\$ mi	2024 (a)	2023 (b)	Δ (a) / (b) - 1
Adjusted Net Profit	783	730	7%
Shareholders Equity (weighted average)**	3,219	2,773	16%
ROE	24.3%	26.3%	-2.0pp

10. Final considerations

The results achieved in 2024 reinforce our conviction that the Company's management model, based on decentralization, planned delegation, focus on generating results and the exercise of meritocracy, is the most relevant factor for the success of our growth strategy. It is through our ability to retain and engage people with an entrepreneurial spirit that we will expand our ability to build long-term relationships with Customers and the sustainability of our results.

We work to improve our short, medium and long-term motivation and retention tools and provide our team with an increasingly efficient and productive business environment.

We believe that 2025 will be a challenging year, mainly due to the integration of GRSA's operations and the challenges related to delivering organic growth.

We remain prepared to continue in the direction of growth, combining the efforts of our sales teams with balanced management of the risks involved in our business environment.

Legal considerations

Financial information is presented in millions of Reais, unless otherwise indicated. The GPS Group's individual and consolidated interim accounting information were prepared in accordance with CPC 21(R1) - Intermediate Statement and IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standard Board - IASB and presented in a manner consistent with the standards issued by the Securities and Exchange Commission, applicable to the preparation of Quarterly Information - ITR.

This report may include statements about future events that are subject to risks and uncertainties. Such statements are based on beliefs and assumptions of the Management of the GPS Group taken within the best knowledge and information to which the GPS Group currently has access. Forward-looking statements and information are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events, therefore depending on circumstances that may or may not occur.

This report may include non-accounting metrics, which will be indicated where relevant. Management considers such metrics relevant to understanding the business, but they did not necessarily undergo the same criteria for preparing the financial statements. Non-accounting data were not subject to audit by GPS Group's independent auditors.

Independent audit:

In accordance with CVM Instruction No. 381/03, we hereby inform you that the Company has adopted as a formal procedure the consultation of independent auditors KPMG Auditores Independentes Ltda. (KPMG), in order to ensure that the provision of other services will not affect its independence and objectivity required to perform independent audit services. The Company's policy in contracting services from independent auditors ensures that there is no conflict of interest, loss of independence or objectivity. In the fiscal year ended December 31, 2024, KPMG provided only audit services of the financial statements with fees of R\$6,612 thousand (net amounts). There were no other services provided in the period.

11. Attachments

Balance Sheet

		Consolidated	
Assets - R\$ million	Note	2024	2023
Current			
Cash and cash equivalents	10	1,468	990
Financial investments	11	1,558	1,267
Trade receivables	12	3,559	2,458
Dividends receivables	16.4	-	-
Loans receivables	16.3	5	5
Inventories	13	111	12
Recoverable income tax and social contribution	14	146	235
Recoverable taxes	15	508	343
Other assets	17	207	165
Total current assets		7,564	5,476
Non-current			
Long-term receivables			
Derivative financial instruments	34 (c)	120	-
Trade receivables	12	114	101
Loans receivables	16.3	28	21
Loans receivables from related parties	16.2	-	-
Judicial deposits	30 (c)	438	186
Recoverable income tax and social contribution	14	38	22
Recoverable taxes	15	21	12
Indemnity assets	30 (d)	398	159
Deferred income tax and social contribution	27 (a)	873	580
Total long-term assets		2,030	1,081
Investments		-	8
Property and equipment	19	738	477
Right-of-use assets	20	283	290
Intangible assets	21	3,756	2,687
Total non-current assets		6,807	4,543
Total assets		14,370	10,019
		Consolidated	
Liabilities - R\$ million	Note	2024	2023
Current			
Trade payables	22	529	173
Loans	23	87	169
Debentures	24	339	309
Derivative financial instruments	34 (c)	55	11
Leases payable	25	76	63
Payroll and social charges	26	1,398	1,124
Income tax and social contribution payable	27	27	33
Tax obligations	28	170	122
Tax installments	29	25	22
Acquisition of subsidiaries	31	246	151
Loans payables from related parties	16.2	-	-
Dividends payable	16.5	162	215
Other liabilities	32	49	58
Total current liabilities		3,162	2,451
Non-current			
Loans	23	1,006	268
Debentures	24	3,776	2,284
Derivative financial instruments	34 (c)	-	5
Leases payable	25	228	239
Tax installments	29	49	37
Acquisition of subsidiaries	31	195	242
Provision for contingencies and sub judice taxes	30 (a)/(b)	2,415	1,492
Other liabilities	32	48	14
Total non-current liabilities		7,718	4,580
Equity			
Share capital	33 (a)	1,928	1,680
Earnings reserve	33 (d)	1,529	1,307
Additional dividends proposed	33 (c)	63	-
Other comprehensive income		(17)	6
Equity valuation adjustments	33 (f)	(25)	(10)
Equity attributable to the controlling shareholders		3,477	2,982
Non-controlling interests		13	6
Total equity		3,490	2,988
Total liabilities and equity		14,370	10,019

Statements of profit or loss - In thousands of Reais - except earnings per share	Note	Consolidated	
		2024	2023
Net revenue from services rendered and goods sold	35	14,774	10,631
Costs of services rendered and goods sold	36	(12,538)	(8,794)
Gross profit		2,236	1,837
General and administrative expenses	36	(1,091)	(834)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	36	2	3
Other operating revenues	36	204	188
Other operating expenses	36	(73)	(56)
Income before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		1,279	1,138
Financial revenues	37	576	448
Financial expenses	37	(900)	(670)
Net financial income (expenses)		(324)	(223)
Profit before income tax and social contribution		955	916
Current income tax and social contribution	27 (c)	(306)	(289)
Deferred income tax and social contribution	27 (c)	18	20
Net profit for the period		666	646
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		658	643
Non-controlling shareholders		9	4
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	36	0.98	0.96

Statements of profit or loss - In thousands of Reais - except earnings per share	Note	Consolidated	
		From 10/01/2024 to 12/31/2024	From 10/01/2023 to 12/31/2023
Net revenue from services rendered and goods sold	35	4,097	2,865
Costs of services rendered and goods sold	36	(3,526)	(2,358)
Gross profit		571	507
General and administrative expenses	36	(351)	(338)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	36	91	86
Other operating revenues	36	137	133
Other operating expenses	36	(35)	(19)
Income before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		413	370
Financial revenues	37	235	137
Financial expenses	37	(308)	(160)
Net financial income (expenses)		(73)	(23)
Profit before income tax and social contribution		341	347
Current income tax and social contribution	27 (c)	(53)	(56)
Deferred income tax and social contribution	27 (c)	(49)	(39)
Net profit for the period		239	252
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		236	251
Non-controlling shareholders		3	1
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	36	0.35	0.38

		Consolidated	
Cash Flows - RS million	Note	2024	2023
Cash flows from operating activities			
Net profit for the fiscal year		666	646
Adjustments for:			
Equity Method Result	18(a)	-	-
Result from the sale of fixed assets	36 (a)	(11)	(8)
(Reversal) constitution of a provision for expected loss of services billed	36 (a)	(2)	6
Reversal of provision for expected loss of services to be billed	36 (a)	(0)	(9)
Depreciation of fixed assets	19(c)	143	79
Amortization of intangible assets	21(c)	5	1
Amortization of right-of-use assets	20(a)	70	32
Amortization of surplus value - customer portfolio, brands and non-competition agreement	21(c)	152	107
Amortization of surplus value - signing bonus	21(c)	1	-
Amortization of surplus value - fixed assets	19(c)	25	20
Provision for tax risks	30(b)	-	0
Provision for sub judice taxes	30(b)	3	3
Reversal for sub judice taxes	30(b)	(102)	(133)
Reversal of monetary update under sub judice taxes	30(b)	(25)	(45)
Gain from bargain purchase	3.1	-	(13)
Income tax and social contribution	27(c)	288	269
Constitution of provision for tax, civil and labor risks	30(a)	206	164
Reversal of provision for tax, civil and labor risks	30(a)	(197)	(168)
Monetary update of System "S"	30(a)	42	57
Perse monetary update	30(a)	10	-
Update (write-offs) of compensatory assets and contingent liabilities	36	21	(19)
Update of contingent portion - acquisition debt	31(a)	5	(5)
Write-off of contingent portion - acquisition debt	31(a)	(52)	(7)
Acquisition debt offsetting	31(a)	(5)	-
Result of derivative financial instruments	37	(167)	23
Undue monetary adjustment of Selic	14	(2)	(2)
Monetary adjustment of judicial deposits	30(c)	(16)	(13)
Monetary adjustment of loans receivable - loan agreements	16.3	(2)	(2)
Adjustment of balance receivable from loans - loan agreements	16.3	-	1
Exchange rate variation, interest and charges on loans	23(b)	262	55
Interest and charges on debentures	24(c)	417	377
Financial charges on installments	29	5	9
Financial charges on leases	25(c)	18	6
Monetary adjustment on sub judice taxes	30(b)	41	43
Monetary adjustment and exchange rate variation on acquisition of subsidiaries	31(a)	24	14
Appropriation of costs incurred with the issuance of loans and debentures	23(b) e 24(c)	9	5
		1,833	1,491
Variations in:			
Inventories		(7)	(0)
Trade receivables		(235)	(343)
Recoverable income tax and social contribution		(99)	(161)
Recoverable taxes		(97)	(33)
Judicial deposits		17	23
Indemnity assets		-	-
Trade payables		(8)	29
Payroll and social charges		50	210
Loans with related parties		-	-
Other tax obligations		0	(70)
Other accounts payable		(87)	(138)
		1,367	1,007
Cash (used in) from operating activities			
Interest paid on loans	23(b)	(147)	(72)
Interest paid on debentures	24(c)	(385)	(346)
Interest paid on installments	29	(7)	(3)
Income tax and social contribution paid		(76)	(162)
		753	424
Net cash (used in) generated by operating activities			
Cash flows from investment activities			
Financial investments		(292)	544
Dividends received	16.4	-	-
Receipt of loans - loan agreements	16.3	6	7
Granting of loans - loan agreements	16.3	(11)	(1)
Receipt from sale of fixed assets		17	14
Acquisition of fixed assets	19(b)	(200)	(146)
Acquisition of intangible assets	21(b)	(16)	(1)
Acquisition of unconsolidated subsidiaries	18(ii)	-	(8)
Acquisition of subsidiaries, net of cash obtained on acquisition	3	(1,329)	(197)
		(1,825)	212
Net cash provided by investing activities			
Cash flows from financing activities			
Capitalization through issuance of shares	33(b)	49	31
Payment of tax installments	29	(21)	(22)
Payment of leases	25(c)	(82)	(27)
Dividends paid (controlling and selling parties of acquired companies)	16.5	(228)	(176)
Resources from the settlement of derivatives	34 (a) (c)	51	(8)
Loan raising	23(b)	1,982	-
Debenture raising	24(c)	1,750	-
Debenture amortization	24(c)	(250)	(100)
Costs incurred with the issuance of loans	23(b)	(5)	-
Costs incurred with the issuance of debentures	24(c)	(19)	-
Loan amortization	23(b)	(1,582)	(198)
Exercise of purchase option and additional acquisition installment	31(a)	(93)	(35)
		1,551	(535)
Net cash provided by (used in) financing activities			
		479	101
Net increase in cash and cash equivalents			
Cash and cash equivalents as of January 1		990	889
Cash and cash equivalents as of December 31		1,468	990

GRUPO **GPS**

www.ri.grupogps.com.br

ri@gpssa.com.br

Maria Elsa Alba Bernhoeft
IR Director

Felipe Itaborai
IR Manager

