



GRUPO GPS

COMENTÁRIO DE DESEMPENHO

2T26

Agosto de 2026

GGPS
B3 LISTED NM

IGC B3

SMLL B3

IDIVERSA B3

IBRX100 B3

Conferência de Resultados:

Quinta-feira, dia 13 de agosto

Em Português e Inglês:

10h00 (BRT)

09h00 (EST)

Apresentadores:

Marcelo Hampshire – **Vice-Presidente Corporativo, TI e M&A**

Maria Bernhoeft – **Diretora de RI, Governança e Imprensa**

São Paulo, 12 de agosto de 2026 - A GPS Participações e Empreendimentos S.A. ("Companhia"), em conjunto com suas controladas ("Grupo GPS"), anuncia os resultados do exercício encerrado em 30 de junho de 2026.

Sobre o Grupo GPS

O Grupo GPS é líder no setor de serviços terceirizados – *facilities*, segurança, logística *indoor*, engenharia de utilidades, serviços industriais, alimentação, mão de obra temporária, *field marketing* e serviços de infraestrutura.

Atuamos em todo o Brasil com um portfólio abrangente de soluções, servindo a 4.543 Clientes e contando com mais de 185 mil colaboradores diretos.

Com mais de 60 anos de atuação, seguimos em um processo constante e robusto de crescimento, sustentado por um modelo de negócio ágil e sólidos princípios de gestão empresarial.

Nossa estratégia de crescimento combina a vertical orgânica, focada no desenvolvimento de novos Clientes e na ampliação dos serviços e soluções junto à base atual de contratos, com a vertical inorgânica, através da aquisição e integração de empresas que favoreçam o ganho de escala e maior penetração em regiões ou serviços convergentes com o nosso modelo de gestão empresarial.

1. Destaques do 2T26

Receita
líquida



- R\$ 4.598 milhões no trimestre;
- 7% acima do 2T25;
- 6% de crescimento orgânico frente ao 2T25.

EBITDA
ajustado
ex-IFRS16



- R\$ 445 milhões no trimestre;
- 10% superior ao 2T25;
- 9,7% de margem no 2T26.

Lucro
líquido
ajustado



- R\$ 410 milhões no trimestre;
- 163% superior ao 2T25;
- 8,9% de margem líquida no 2T26.

Lucro líquido
ajustado ex
Sistema S



- R\$ 180 milhões no trimestre;
- 16% superior ao 2T25;
- 3,9% de margem líquida no 2T26.

O segundo trimestre ainda foi marcado por pressão sobre as margens, decorrente de três fatores principais: (i) o aumento dos custos de insumos alimentares e logísticos na solução de alimentação; (ii) os custos de implantação de contratos de hotelaria marítima, reflexo do crescimento orgânico acelerado no fim de 2025; e (iii) os custos de mobilização e desmobilização de contratos, especialmente nos serviços de manutenção de telefonia e de rede elétrica, renegociados ao longo do primeiro semestre deste ano.

Adicionalmente, diante da recente evolução processual do tema do Sistema S, o resultado da Companhia foi impactado positivamente no trimestre pela reversão da provisão contábil constituída para esse tema, conforme detalhado na nota explicativa 28 das Demonstrações Financeiras.

2. Capacidade operacional, portfólio de serviços e Clientes

Somos mais de 185 mil colaboradores diretos, servindo a 4.543 Clientes em todo o território nacional. Nosso time de 10 diretores executivos, 35 diretores regionais e mais de 550 gerentes de contrato está concentrado na entrega dos serviços e no aprimoramento do relacionamento com os nossos Clientes.

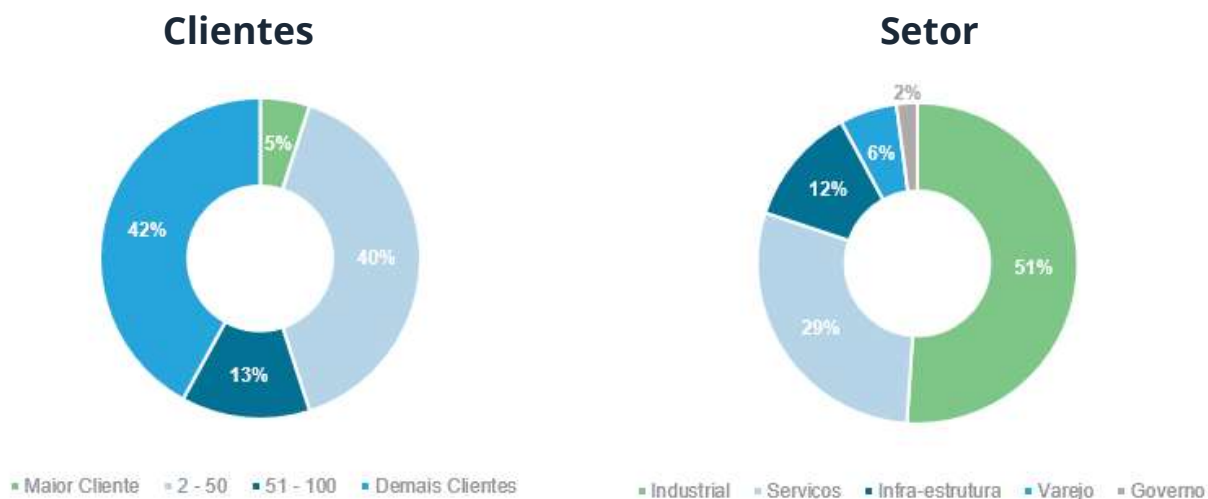
Entre o LTM 1T26 e o LTM 2T26, nossa base de Clientes teve redução líquida de 170 Clientes, resultado da saída de 315 Clientes de menor porte e concentrados em serviços pontuais — que representavam apenas 0,04% da receita — e da entrada de 145 novos Clientes, que agregaram 0,63% da receita. Mais do que uma redução, o movimento reflete uma melhora no perfil da carteira, alinhada à nossa estratégia de priorizar Clientes full service, com múltiplos serviços, maior escopo e relacionamentos mais duradouros.

Realizamos semestralmente a Pesquisa NPS (Net Promoter Score) para avaliar o nível de satisfação dos nossos tomadores de serviço. No 1S26, alcançamos um NPS de 67% — já contemplando a safra de empresas adquiridas em 2024 —, resultado 8 p.p. inferior ao registrado no 1S25. No ciclo atual, adotamos uma nova plataforma para a aplicação da pesquisa, mudança que afetou

temporariamente o engajamento dos respondentes. Já identificamos os pontos de aprimoramento sistêmicos, atualmente em fase de implementação.

Nossa base de Clientes se mantém amplamente diversificada, com baixo nível de concentração de receita e com participação relevante no setor industrial.

Concentração da receita líquida por # de Clientes e Setor (1S26)



Temos evoluído cada vez mais para um conceito *"one stop shop"* em serviços, alinhado com a nossa estratégia de construir relações duradouras e consistentes com nossos Clientes.

Ao oferecer ao Cliente várias soluções, aprofundamos nossa relação comercial e operacional e criamos diversas oportunidades de crescimento na própria carteira de Clientes.

Distribuição de receita líquida por linha de solução (1S26)

ALIMENTAÇÃO

25%

- Hotelaria marítima
- Soluções de alimentação coletiva

19%

SEGURANÇA

- Segurança patrimonial
- Segurança pessoal
- Operações de centrais de monitoramento
- Solução integrada de segurança
- Controle de acesso
- Proteção da aviação (APAC)

FACILITIES

23%

- Limpeza e jardinagem
- Prevenção e proteção contra incêndio
- Recepção e apoio administrativo

7%

MÃO DE OBRA TEMPORÁRIA E FIELD MARKETING

- Field marketing
- Mão de obra temporária

MANUTENÇÃO E SERVIÇOS INDUSTRIAIS

21%

- Manutenção industrial
- Manutenção predial
- Automação industrial
- Serviços de infraestrutura
- Tratamento de água e esgoto

5%

LOGÍSTICA INDOOR

- Gestão de armazém (WMS)
- Suporte de produção
- Suporte no recebimento e expedição
- Manutenção de processo
- Transporte de cargas e passageiros em aeroportos

3. Receita líquida

- Receita líquida no 2T26 de R\$ 4.598 milhões, 7% superior à receita do 2T25;
- Receita líquida no 1S26 de R\$ 9.082 milhões, 8% superior à receita do 1S25;

A tabela abaixo apresenta a evolução da receita líquida trimestral e semestral, com a separação entre receita orgânica e inorgânica. Os valores estão expressos em milhões de reais.

Receita líquida R\$ mi	Empresas	2T26 (a)	2T25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	1S26 (c)	1S25 (d)	Δ
Orgânica*	Grupo GPS	4.493	4.229	6%	8.867	8.333	6%
Inorgânica (2025)	RHMed / Nutricar / Tagg	105	69	51%	214	69	208%
Receita líquida total		4.598	4.298	7%	9.082	8.402	8%

* A receita líquida orgânica inclui as safras até 2024 (inclusive), conforme detalhado na N.E. 33 (c)

A partir deste ano, a safra 2024 passa a ser incorporada no cálculo do crescimento orgânico. Como em todas as aquisições, fazemos ajustes nos contratos não rentáveis que reduzem a receita líquida, em contrapartida à melhoria da margem. Este processo ocorreu no ano passado e, dada a representatividade da receita adquirida nesta safra, teremos, ao longo do ano,

um efeito redutor do crescimento orgânico de cerca de 2% sobre o total. Desta forma, o resultado do crescimento orgânico deste trimestre já reflete o efeito da incorporação da safra de 2024.

O desafio do crescimento orgânico continua sendo manter o equilíbrio entre a rentabilidade dos contratos e a expansão da receita, de modo que as margens permaneçam consistentes ao longo do tempo.

Em ambientes pressionados pela redução de preços, a prioridade da Companhia é manter a rentabilidade, o que pode resultar em um crescimento orgânico mais lento.

A retomada do crescimento ocorre à medida que o Cliente busca mais intensamente a qualidade dos serviços, além da variável preço, e passa a ponderar ambas as dimensões de maneira mais equilibrada nos processos concorrenciais.

4. Programa de Aquisições

Anunciamos as aquisições do Grupo SEI, da Uniflex e do Grupo Aster, que ainda estão condicionadas à aprovação dos órgãos competentes e somam R\$ 587 milhões de receita bruta nos 12 meses anteriores à assinatura dos respectivos contratos de compra e venda.

Empresa	Data	Receita 12 meses (R\$mi)	Situação	Detalhes	Programa M&A
GRUPO SEI	Assinatura	29/05/26	Em Fechamento	Segurança e Facilities	2026
	Fechamento	TBD			
	Go live	TBD			
UNIFLEX	Assinatura	25/06/26	Em Fechamento	Alimentação e Hotelaria marítima	2026
	Fechamento	TBD			
	Go live	TBD			
GRUPO ASTER	Assinatura	01/07/26	Em Fechamento	Segurança e Facilities	2026
	Fechamento	TBD			
	Go live	TBD			

5. EBITDA e EBITDA ajustado ex-IFRS16

A tabela abaixo apresenta a composição do cálculo do EBITDA, conforme Resolução CVM 156/2022, e do EBITDA ajustado ex-IFRS16.

EBITDA R\$ mi	2T26 (a)	2T25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	1S26 (c)	1S25 (d)	Δ (c) / (d) - 1
Lucro líquido	378	124	204%	503	272	85%
IR / CSLL	174	58	201%	234	115	103%
Resultado Financeiro	40	135	-70%	194	248	-22%
Depreciação de imobilizado, intangível e direito de uso em arrendamentos	47	61	-23%	99	121	-19%
Amortização - carteira de clientes, marcas e ativo fixo	49	48	2%	98	96	2%
EBITDA (cf. ICVM 156/22)	688	426	62%	1.127	854	32%
Provisão para contingências não trabalhista	37	3	1223%	43	10	342%
Despesas com aquisição de controladas	8	13	-40%	18	15	20%
Atualização de ativos indenizatórios e passivos contingentes	(4)	4	-202%	(11)	2	-623%
Atualização/Baixa earn out	0	6	-95%	1	1	-45%
Reversão de tributos sub júdice	-	(1)	-100%	-	(1)	-100%
Receitas com aquisições controladas	-	-	-	-	(12)	-100%
Processos indenizáveis de aquisição	(72)	(11)	544%	(73)	(11)	556%
Conciliação de saldos a receber	-	-	-	-	1	-100%
Conciliação de saldos de adquiridas	0	(15)	-101%	(1)	(15)	-95%
Constituição de débitos tributários	38	1	2685%	38	4	820%
Reversão Sistema S *	(240)	-	-	(240)	-	-
Direito de uso em arrendamentos	(10)	(21)	-51%	(22)	(42)	-47%
EBITDA ajustado ex IFRS 16	445	405	10%	882	806	9%
	9,7%	9,4%	0,3pp	9,7%	9,6%	0,1pp

* Inclui Reversão Sistema S (principal) e ajuste de reversão Sistema S

- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R\$ 445 milhões no 2T26, 10% superior ao resultado do 2T25;
- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 no 2T26 de 9,7%, 0,3 p.p. acima da margem do 2T25;
- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R\$ 882 milhões no 1S26, 9% superior ao resultado do 1S25;
- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 no 1S26 de 9,7%, 0,1 p.p. acima da margem do 1S25;

O EBITDA ajustado ex-IFRS16 do segundo trimestre ainda foi marcado pelos impactos de: (i) aumento do custo de insumos alimentares e logísticos na solução de alimentação, que são usualmente negociados somente no final do 1º semestre; (ii) custos de implantação de contratos de hotelaria marítima, que envolvem alto investimento inicial e posterior maturação das margens ao longo de 6 a 8 meses, e que foram implantados ao longo do 4T25 e 1T26; e (iii) custos de mobilização e desmobilização de contratos dos serviços de manutenção de telefonia e rede elétrica, que foram renegociados ao longo do primeiro semestre deste ano.

O EBITDA ajustado ex-IFRS16 considera apenas os seguintes tipos de eventos:

- Eventos com características não operacionais, a exemplo de reversão de contingências cíveis e tributárias de períodos anteriores e provisões para riscos fiscais;

- Eventos relacionados à aquisição de controladas, incluindo os valores gastos com diligências legais e financeiras e com perdas incorridas que são objeto de indenização pelos vendedores das empresas adquiridas e também de eventuais receitas advindas de indenizações ou de processos de arbitragem;
- Exclusão do efeito do IFRS16, prática que passamos a adotar a partir de janeiro de 2024;
- Reversão da provisão do Sistema S.

6. Lucro líquido e lucro líquido ajustado

Lucro líquido ajustado * R\$ mi	2T26 (a)	2T25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	1S26 (c)	1S25 (d)	Δ (c) / (d) - 1
Lucro líquido do período	378	124	204%	503	272	85%
Amortização - carteira de clientes, marcas, acordo de não-concorrência e mais valia de ativo fixo (líquido)**	32	31	2%	65	64	2%
Lucro líquido ajustado	410	156	163%	568	336	69%
LL (ajustado) / receita líquida	8,9%	3,6%	5,3pp	6,3%	4,0%	2,3pp

* Lucro líquido ajustado não é base para distribuição de dividendos

** Valor líquido do IR (34%)

- Lucro líquido ajustado no 2T26 de R\$ 410 milhões, 163% superior ao lucro líquido ajustado do 2T25;
- Margem líquida ajustada do 2T26 de 8,9%, 5,3 p.p. superior à do 2T25;
- Lucro líquido ajustado no 1S26 de R\$ 568 milhões, 69% superior ao lucro líquido ajustado do 1S25;
- Margem líquida ajustada do 1S26 de 6,3%, 2,3 p.p. superior à do 1S25.

O lucro líquido deste trimestre foi impactado positivamente pela reversão da provisão do Sistema S, decorrente da evolução do processo Tema 1.079. O efeito positivo da reversão da provisão e da atualização monetária, líquido de IR e CSLL, foi de R\$ 230 milhões.

Desta forma, o lucro líquido ajustado do trimestre excluindo este evento foi conforme segue:

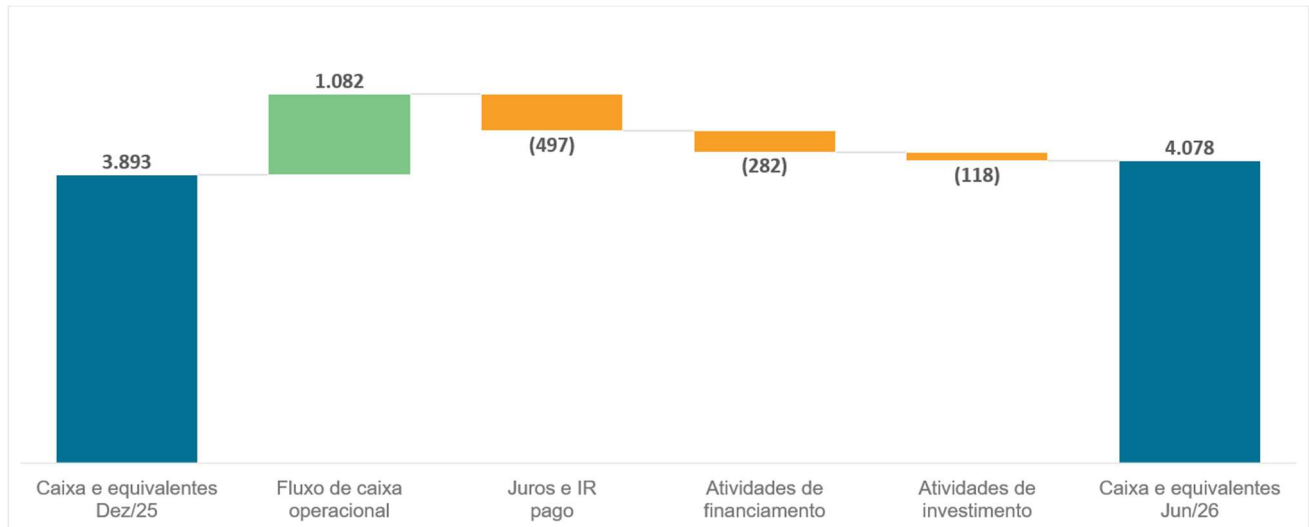
Lucro líquido ajustado ex-Sistema S* R\$ mi	2T26 (a)	2T25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	1S26 (c)	1S25 (d)	Δ (c) / (d) - 1
Lucro líquido ajustado	410	156	163%	568	336	69%
Reversão Sistema S **	(230)	0	0%	(230)	0	0%
Lucro líquido ajustado ex-Sistema S	180	156	16%	338	336	1%
LL (ajustado) / receita líquida	3,9%	3,6%	0,3pp	3,7%	4,0%	-0,3pp

* Lucro líquido ajustado não é base para distribuição de dividendos

** Inclui reversão do principal, atualização monetária e ajuste de reversão, líquido de IR e CSLL

7. Fluxo de caixa

O gráfico abaixo apresenta o demonstrativo de fluxo de caixa contábil. Os valores estão expressos em milhões de reais.



- Geração de caixa das atividades operacionais no 1S26 no valor de R\$ 1.082 milhões, representando 123% do EBITDA ajustado, 18 p.p. acima do 1S25;
- Pagamento de Juros e IR no valor total de R\$ 497 milhões, 42% superior ao valor pago no 1S25, em função:
 - do pagamento de juros sobre empréstimos, debêntures e parcelamentos no valor de R\$ 472 milhões,
 - do pagamento do imposto de renda e da contribuição social no valor de R\$ 25 milhões.
- Caixa líquido das atividades de financiamento negativo em R\$ 282 milhões no 1S26, em função:
 - do pagamento de dividendos no valor de R\$ 222 milhões,
 - de despesas de instrumentos financeiros derivativos no valor de R\$ 38 milhões,
 - do pagamento de arrendamentos no valor de R\$ 22 milhões,
 - do exercício de opção de compra de aquisições de R\$ 15 milhões,
 - da amortização de empréstimos no valor de R\$ 13 milhões,
 - do pagamento do parcelamento de tributos no valor de R\$ 11 milhões,
 - do ingresso de R\$ 39 milhões, referente à integralização de capital decorrente da emissão de ações do programa de opções de compra de ações.

- Fluxo das atividades de investimento negativo em R\$ 118 milhões, resultante, principalmente:
 - dos gastos líquidos com aquisição de imobilizado no valor de R\$ 90 milhões,
 - das aplicações financeiras no valor de R\$ 14 milhões,
 - da aquisição de controladas não consolidadas no valor de R\$ 4 milhões,
 - da aquisição de intangíveis no valor de R\$ 6 milhões,
 - dos gastos líquidos com a concessão e o recebimento de empréstimos no valor de R\$ 3 milhões.

8. Alavancagem

Endividamento R\$ mi	2T26 (a)	1T26 (b)	4T25 (c)	3T25 (d)	2T25 (e)	Δ (a) / (e) - 1
Caixa	4.017	3.715	3.881	2.742	2.682	50%
Caixa e equivalente de caixa	4.078	3.766	3.893	2.777	2.699	51%
Aplicações e Instrumentos financeiros*	(61)	(51)	(12)	(36)	(17)	250%
Dívida bruta	6.366	6.402	6.512	5.168	5.266	21%
Empréstimos	727	745	786	902	944	-23%
Debêntures	5.397	5.398	5.435	3.960	4.010	35%
Aquisição de controladas	180	190	217	235	236	-24%
Parcelamento de tributos	62	68	74	71	76	-18%
Dívida líquida	(2.349)	(2.687)	(2.631)	(2.426)	(2.584)	-9%
EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos 12 meses)	1.749	1.710	1.674	1.630	1.619	8%
Dívida líquida / EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos 12 me	1,3	1,6	1,6	1,5	1,6	-0,3x

*Aplicações financeiras + Instrumentos financeiros derivativos do ativo - Instrumentos financeiros derivativos do passivo

- Encerramos o 2T26 com índice de alavancagem em 1,3x EBITDA ajustado ex-IFRS16, 0,3x inferior ao 2T25;
- Abaixo, apresentamos a evolução do índice de alavancagem e do perfil da dívida do Grupo GPS, com duração total da carteira de 42 meses no 2T26.



9. Considerações finais

Os resultados alcançados no 2T26 reforçam nossa convicção de que o modelo de gestão da Companhia, pautado pela descentralização, delegação planejada, foco na geração de resultados e o exercício da meritocracia, é o fator mais relevante para o sucesso da nossa estratégia de crescimento. É por meio da nossa competência em reter e engajar pessoas com espírito empreendedor que ampliaremos a nossa capacidade de construir relações de longo prazo com os Clientes e a sustentabilidade dos nossos resultados.

Trabalhamos para aprimorar nossas ferramentas de motivação e retenção de curto, médio e longo prazo e para propiciar à nossa equipe um ambiente empresarial cada vez mais eficiente e produtivo.

Acreditamos que o ano de 2026 será desafiador, e continuamos preparados para seguir rumo ao crescimento, combinando o esforço das equipes comerciais com uma gestão equilibrada dos riscos do nosso ambiente empresarial.

Considerações legais

As informações financeiras são apresentadas em milhões de Reais, exceto quando indicado o contrário. As informações contábeis intermediárias individuais e consolidadas do Grupo GPS foram elaboradas de acordo com o CPC 21(R1) - Demonstração Intermediária e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board - IASB e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais - ITR.

Este relatório pode incluir declarações sobre eventos futuros que estão sujeitos a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições da Administração do Grupo GPS tomadas dentro do melhor conhecimento e informações a que o Grupo GPS atualmente tem acesso. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não.

Este relatório pode incluir métricas não contábeis, o que será indicado onde for pertinente. Tais métricas são inseridas por serem consideradas pela Administração como relevantes para o entendimento do negócio, mas não necessariamente passaram pelo mesmo critério de elaboração das demonstrações financeiras. Os dados não contábeis não foram objeto de auditoria por parte dos auditores independentes do Grupo GPS.

10. Anexos

Balço Patrimonial		Consolidado	
Ativo - R\$ mi	Nota	30/6/26	31/12/25
Circulante			
Caixa e equivalentes de caixa	8	4.078	3.893
Contas a receber	10	4.023	3.895
Empréstimos a receber	14.3	5	4
Estoques	11	182	154
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	12	256	158
Tributos a recuperar	13	411	417
Outros créditos	15	146	208
Total do ativo circulante		9.101	8.729
Não circulante			
Realizável a longo prazo			
Aplicações financeiras	9	14	-
Instrumentos financeiros derivativos	32 (c)	-	51
Contas a receber	10	127	124
Empréstimos a receber	14.3	31	22
Depósitos judiciais	28 (c)	505	488
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	12	73	38
Tributos a recuperar	13	271	245
Ativo indenizatório	28 (d)	462	380
Imposto de renda e contribuição social diferidos	25 (a)	754	882
Total do realizável a longo prazo		2.238	2.230
Investimentos	16	4	-
Imobilizado	17	825	802
Direito de uso em arrendamentos	18	97	99
Intangível	19	3.665	3.762
Total do ativo não circulante		6.829	6.892
Total do ativo		15.930	15.621
		Consolidado	
Passivo - R\$ mi	Nota	30/6/26	31/12/25
Circulante			
Fornecedores	20	444	455
Empréstimos	21	45	33
Debêntures	22	134	178
Instrumentos financeiros derivativos	32 (c)	62	62
Arrendamentos a pagar	23	29	36
Salários e encargos sociais	24	1.954	1.456
Imposto de renda e contribuição social a recolher		12	13
Obrigações tributárias	26	199	192
Parcelamento de tributos	27	27	28
Aquisição de controladas	29	137	177
Dividendos a pagar	14.5	2	223
Outras contas a pagar	30	124	77
Total do passivo circulante		3.171	2.931
Não circulante			
Empréstimos	21	682	753
Debêntures	22	5.262	5.257
Instrumentos financeiros derivativos	32 (c)	13	-
Arrendamentos a pagar	23	82	75
Parcelamento de tributos	27	35	45
Aquisição de controladas	29	43	40
Provisão para contingências e tributos sub judice	28 (a)/(b)	2.092	2.520
Outras contas a pagar	30	25	23
Total do passivo não circulante		8.234	8.714
Patrimônio líquido			
Capital social	31 (a)	3.372	3.333
Reservas de lucros	31 (d)	1.115	616
Outros resultados abrangentes		(12)	(0)
Ajustes de avaliação patrimonial	31 (f)	21	2
Patrimônio líquido atribuível a acionistas controladores		4.496	3.951
Participação dos não controladores		29	25
Total do patrimônio líquido		4.525	3.976
Total do passivo e patrimônio líquido		15.930	15.621

Consolidado			
Demonstrações dos resultados - R\$ mi (exceto lucro por ação)	Nota	De 01/04/2026 a 30/06/2026	De 01/04/2025 a 30/06/2025
Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas	33	4.598	4.298
Custos dos serviços prestados e mercadorias vendidas	34	(3.929)	(3.689)
Lucro bruto		669	609
Despesas gerais e administrativas	34	(314)	(261)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	34	(34)	(38)
Outras receitas operacionais	34	315	48
Outras despesas operacionais	34	(44)	(41)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		592	317
Receitas financeiras	35	376	158
Despesas financeiras	35	(417)	(293)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		(40)	(135)
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		551	182
Imposto de renda e contribuição social correntes	25 (c)	(59)	(89)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	25 (c)	(115)	31
Lucro líquido do exercício		378	124
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		377	122
Acionistas não controladores		1	3
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	36	0,50	0,18

Consolidado			
Demonstrações dos resultados - R\$ mi (exceto lucro por ação)	Nota	De 01/01/2026 a 30/06/2026	De 01/01/2025 a 30/06/2025
Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas	33	9.082	8.402
Custos dos serviços prestados e mercadorias vendidas	34	(7.742)	(7.183)
Lucro bruto		1.339	1.219
Despesas gerais e administrativas	34	(600)	(515)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	34	(71)	(86)
Outras receitas operacionais	34	317	91
Outras despesas operacionais	34	(55)	(74)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		930	636
Receitas financeiras	35	575	339
Despesas financeiras	35	(768)	(587)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		(194)	(248)
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		737	388
Imposto de renda e contribuição social correntes	25 (c)	(108)	(159)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	25 (c)	(125)	44
Lucro líquido do exercício		503	272
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		499	268
Acionistas não controladores		4	5
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	36	0,66	0,40

Consolidado			
Fluxo de Caixa - R\$ mi	Nota	De 01/01/2026 a 30/06/2026	De 01/01/2025 a 30/06/2025
Fluxos de caixa das atividades operacionais			
Lucro líquido do período		503	272
Ajustes para:			
Resultado na alienação de bens do ativo imobilizado		(11)	(1)
(Reversão) Constituição de provisão para perda esperada dos serviços faturados	34(a)	(5)	13
Constituição de provisão para perda esperada dos serviços a faturar	34(a)	77	73
Depreciação de imobilizado	17(c)	71	78
Amortização de intangível (Software e Franquias)	19(a)	9	5
Amortização do ativo de direito de uso	18(a)	19	39
Amortização de mais valia - carteira de clientes, marcas e acordo de não concorrência	19(c)	89	87
Amortização de mais valia - signing bônus	19(c)	-	0
Amortização de mais valia - ativos fixos	17(c)	9	9
Provisão para tributos sub judice	28(b)	2	1
Reversão para tributos sub judice	28(b)	-	(1)
Reversão de atualização monetária sob tributos sub judice	28(b)	-	(1)
Imposto de renda e contribuição social	25(c)	234	115
Constituição de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	28(a)	209	197
Reversão de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	28(a)	(175)	(187)
Atualização monetária do Sistema "S"	28(a)	34	36
Reversão do Sistema "S"	28(a)	(247)	-
Reversão da atualização monetária do Sistema "S"	28(a)	(191)	-
Atualização monetária Perse	28(a)	27	18
Processos indenizáveis de aquisição	28(d)	(73)	(11)
Atualização (baixas) de ativos indenizatórios e passivos contingentes	34(a)	(11)	2
Atualização (baixas) de ativos indenizatórios e passivos contingentes trabalhistas	34(a)	(4)	-
Atualização de parcela contingente - dívida de aquisição	29(a)	1	1
Compensação de dívida de aquisição	29(a)	-	(2)
Resultado de instrumentos financeiros derivativos	32	84	134
Atualização monetária indêbito da Selic	12	(1)	(1)
Atualização monetária de depósitos judiciais	28(c)	(16)	(16)
Atualização monetária de empréstimos a receber - contratos de mútuo	14.3	(1)	(1)
Ajuste de saldo a receber de empréstimos - contratos de mútuo	14.3	-	1
Variação cambial, juros e encargos sobre empréstimos	21(b)	(25)	(64)
Juros e encargos sobre debêntures	22(c)	402	288
Encargos financeiros sobre parcelamentos	27	3	8
Encargos financeiros sobre arrendamento	23(c)	5	9
Atualização monetária sobre tributos sub judice	28(b)	17	23
Atualização monetária e variação cambial de aquisição de controladas	29(a)	6	(2)
Apropriação de custo incorrido com emissão de empréstimos e debêntures	21(b)/22(c)	6	5
		1.046	1.128
Variações em:			
Estoques		(28)	(9)
Contas a receber		(198)	(248)
Imposto de renda e contribuição social a recuperar		(72)	(102)
Tributos a recuperar		(19)	(44)
Depósitos judiciais		(1)	(9)
Fornecedores		(11)	(152)
Salários e encargos sociais		309	204
Outras obrigações tributárias		(46)	43
Variações em outros ativos e passivos		104	33
Caixa (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		1.082	845
Juros pagos sobre empréstimos	21(b)	(22)	(41)
Juros pagos sobre debêntures	22(c)	(446)	(274)
Juros pagos sobre parcelamentos	27	(5)	(2)
Imposto de renda e contribuição social pagos		(25)	(33)
Caixa líquido (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		585	495
Fluxos de caixa das atividades de investimentos			
Aplicações financeiras		(14)	1.558
Recebimento de empréstimos - contratos de mútuo	14.3	5	6
Concessão de empréstimos - contratos de mútuo	14.3	(8)	-
Recebimento pela venda de imobilizado		21	4
Aquisição de imobilizado	17(b)	(111)	(109)
Aquisição de intangível	19(b)	(6)	(2)
Aquisição de controladas não consolidadas e outras movimentações		(4)	-
Aquisição de controladas, líquido do caixa obtido na aquisição		0	(74)
Caixa líquido proveniente das atividades de investimento		(118)	1.383
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos			
Integralização de capital por emissão de ações	31	39	33
Pagamento de parcelamentos de tributos	27	(11)	(13)
Pagamento de arrendamentos	23(c)	(22)	(42)
Dividendos pagos (controladores e vendedores de adquiridas)	14.5	(222)	(227)
Instrumentos financeiros derivativos	32(c)(a)	(38)	(28)
Amortização de debêntures	22(c)	-	(125)
Amortização de empréstimos	21(b)	(13)	(48)
Exercício de opção de compra e parcela adicional de aquisição		(15)	(197)
Caixa líquido gerado pelas (utilizado nas) atividades de financiamento		(282)	(647)
Aumento líquido de caixa e equivalentes de caixa		185	1.231
Caixa e equivalentes de caixa em 1º de janeiro	8	3.893	1.468
Caixa e equivalentes de caixa em 30 de junho	8	4.078	2.699

Maria Elsa Alba Bernhoeft

Diretora de RI

Felipe Itaborai

Gerente de RI

<https://ri.gpssa.com.br/>

ri@gpssa.com.br

GGPS
B3 LISTED NM

IGC B3

SMLL B3

IDIVERSA B3

IBRX100 B3



GRUPO **GPS** | Relações com Investidores



GRUPO GPS

Earnings Release

2026

August 2026

GGPS
B3 LISTED NM

IGC B3

SMLL B3

IDIVERSA B3

IBRX100 B3

Results Check:

Thursday, August 13

In Portuguese and English:

10:00 a.m. (BRT)

9:00 a.m. (EST)

Presenters:

Marcelo Hampshire - **Executive VP M&A, IT & Corporate**

Maria Bernhoeft - **Investor Relations Officer**

São Paulo, August 12, 2026 - GPS Participações e Empreendimentos S.A. ("Company"), together with its subsidiaries ("GPS Group"), announces the results for the period ended June 30, 2026.

About GPS Group

GPS Group is the leader in the outsourced services sector – facilities, security, indoor logistics, utilities engineering, industrial services, food services, temporary labor, field marketing and infrastructure services.

We operate throughout Brazil with a comprehensive portfolio of solutions, serving 4,543 Customers and counting on more than 185 thousand direct employees.

With more than 60 years of operations, we continue to undergo constant and robust growth, sustained by an agile business model and solid business management principles.

Our growth strategy combines the organic vertical, focused on developing new Customers and expanding the services and solutions provided to our current contract base, with the inorganic vertical, through the acquisition and integration of companies that favor gains of scale and greater penetration in regions or services convergent with our business management model.

1. 2Q26 Highlights



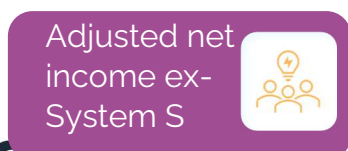
- R\$ 4,598 million in the quarter;
- 7% above 2Q25;
- 6% organic growth compared to 2Q25.



- R\$ 445 million in the quarter;
- 10% higher than 2Q25;
- 9.7% margin in 2Q26.



- R\$ 410 million in the quarter;
- 163% higher than 2Q25;
- 8.9% net margin in 2Q26.



- R\$ 180 million in the quarter;
- 16% higher than 2Q25;
- 3.9% net margin in 2Q26.

The second quarter was still marked by pressure on margins, resulting from three main factors: (i) increased costs of food and logistics inputs in the food solution; (ii) the costs of implementing maritime hospitality contracts, reflecting accelerated organic growth at the end of 2025; and (iii) the costs of mobilizing and demobilizing contracts, especially in telephone and electrical network maintenance services, renegotiated throughout the first half of this year.

In addition, given the recent procedural developments regarding the System S issue, the Company's result was positively impacted in the quarter by the reversal of the accounting provision established for this issue, as detailed in explanatory note 28 of the Financial Statements.

2. Operating capacity, service portfolio and Customers

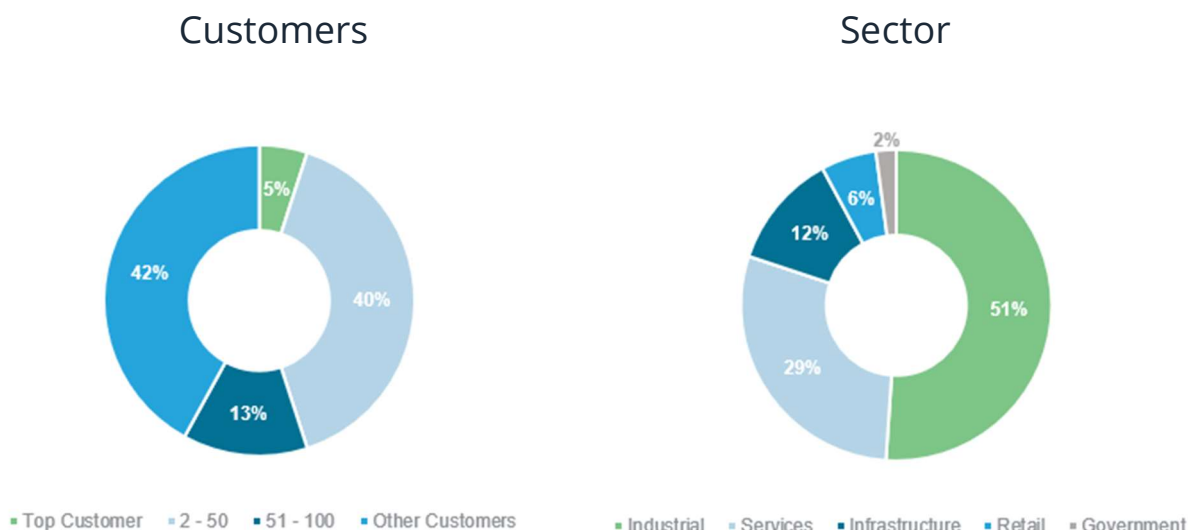
We have more than 185 thousand direct employees, serving 4,543 Customers across the entire national territory. Our team of 10 executive officers, 35 regional directors and more than 550 contract managers is focused on service delivery and on strengthening relationships with our Customers.

Between LTM 1Q26 and LTM 2Q26, our customer base experienced a net reduction of 170 customers, resulting from the departure of 315 smaller customers focused on one-off services—representing only 0.04% of revenue—and the addition of 145 new customers, who contributed 0.63% to revenue. More than a reduction, this movement reflects an improvement in the portfolio profile, aligned with our strategy of prioritizing full-service customers, with multiple services, greater scope, and longer-lasting relationships.

We conduct the NPS (Net Promoter Score) survey semi-annually to assess the satisfaction level of our service users. In 1H26, we achieved an NPS of 67%—already including the cohort of companies acquired in 2024—a result 8 percentage points lower than that recorded in 1H25. In the current cycle, we adopted a new platform for conducting the survey, a change that temporarily affected respondent engagement. We have already identified the systemic areas for improvement, which are currently in the implementation phase.

Our Customer base remains widely diversified, with a low level of revenue concentration and a relevant share in the industrial sector.

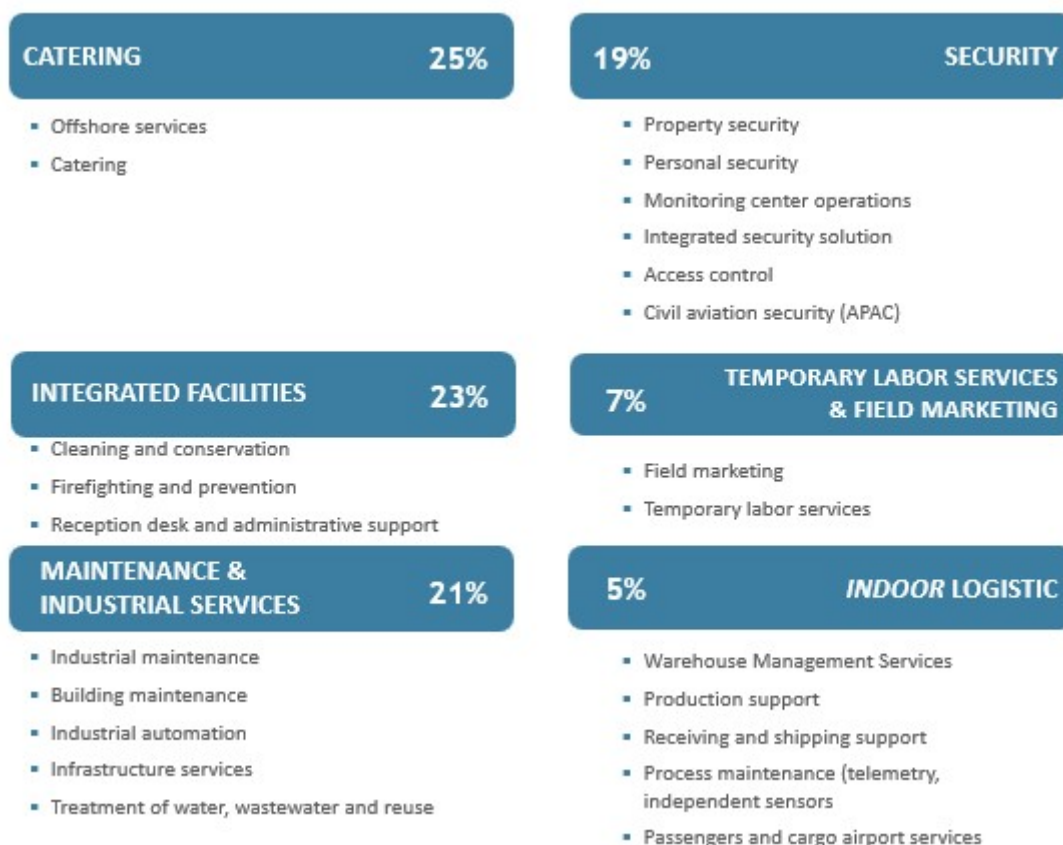
Net revenue concentration by # of Customers and Sector (1H26)



We have increasingly evolved toward a “one stop shop” concept in services, in line with our strategy of building lasting and consistent relationships with our Customers.

By offering Customers multiple solutions, we deepen our commercial and operational relationship and create several growth opportunities within our own Customer portfolio.

Net revenue distribution by solution line (1H26)



3. Net revenue

- Net revenue of R\$ 4,598 million in 2Q26, 7% higher than 2Q25 revenue;
- Net revenue of R\$ 9,082 million in 1H26, 8% higher than 1H25 revenue;

The table below shows the evolution of quarterly and half-year net revenue, separating organic and inorganic revenue. Amounts are expressed in millions of Brazilian reais.

Net Revenue R\$ mi	Companies	2Q26 (a)	2Q25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	1H26 (c)	1H25 (d)	Δ (c) / (d) - 1
Orgânico*	Grupo GPS	4,493	4,229	6%	8,867	8,333	6%
Inorgânico (2025)	RHMed / Nutricar / Tagg	105	69	51%	214	69	208%
Total Net Revenue		4,598	4,298	7%	9,082	8,402	8%

* Organic net revenue includes cohorts up to and including 2024, as detailed in Note 33 (c)

As of this year, the 2024 cohort is incorporated into the organic growth calculation. As with all acquisitions, we make adjustments to unprofitable contracts that reduce net revenue in exchange for margin improvement. This process took place last year and, given the representativeness of the revenue acquired in this cohort, we will have, throughout the year, a reducing effect on

organic growth of approximately 2% of the total. Accordingly, this quarter's organic growth already reflects the effect of incorporating the 2024 cohort.

The challenge of organic growth remains maintaining the balance between contract profitability and revenue expansion, so that margins remain consistent over time.

In environments pressured by price reductions, the Company's priority is to maintain profitability, which may result in slower organic growth.

Growth resumes as Customers more intensely seek service quality, beyond the price variable, and begin to weigh both dimensions in a more balanced manner in competitive bidding processes.

4. Acquisition Program

We announced the acquisitions of Grupo SEI, Uniflex and Grupo Aster, which are still subject to approval by the competent authorities and total R\$ 587 million in gross revenue in the 12 months before the signing of the respective purchase and sale agreements.

Company	Date		Gross Revenue LTM (R\$mi)	Status	Segment	M&A Program
GRUPO SEI	Signing	05/29/26	220	Closing	Security and Facilities	2026
	Closing	TBD				
	Go live	TBD				
UNIFLEX	Signing	06/25/26	213	Closing	Catering and Offshore Services	2026
	Closing	TBD				
	Go live	TBD				
GRUPO ASTER	Signing	07/01/26	154	Closing	Security and Facilities	2026
	Closing	TBD				
	Go live	TBD				

5. EBITDA and adjusted EBITDA ex-IFRS16

The table below shows the composition of the EBITDA calculation, in accordance with CVM Resolution 156/2022, and of the adjusted EBITDA ex-IFRS16.

EBITDA R\$ mi	2Q26 (a)	2Q25 (b)	△ (a) / (b) - 1	1H26 (c)	1H25 (d)	△ (c) / (d) - 1
Net profit	378	124	204%	503	272	85%
Income tax and social contribution	174	58	201%	234	115	103%
Net financial income (expenses)	40	135	-70%	194	248	-22%
Depreciation of assets	47	61	-23%	99	121	-19%
Amortization-customers, brands, property and equipment	49	48	2%	98	96	2%
EBITDA (cf. iCVM 156/22)	688	426	62%	1,127	854	32%
Provision for non-labor contingencies	37	3	1223%	43	10	342%
Expenses with the acquisition of subsidiaries	8	13	-40%	18	15	20%
Update of indemnity assets and contingent liabilities	(4)	4	-202%	(11)	2	-623%
Earn out write-off / update	0	6	-95%	1	1	-45%
Reversal of sub judice taxes	-	(1)	-100%	-	(1)	-100%
Revenues from acquisition of subsidiaries	-	-	-	-	(12)	-100%
Indemnifiable acquisition processes	(72)	(11)	544%	(73)	(11)	556%
Reconciliation of balances to be received	-	-	-	-	1	-100%
Reconciliation of acquired balances	0	(15)	-101%	(1)	(15)	-95%
Constitution of tax debts	38	1	2685%	38	4	820%
Reversal of System S*	(240)	-	-	(240)	-	-
Right of use in leases	(10)	(21)	-51%	(22)	(42)	-47%
Adjusted EBITDA ex IFRS 16	445	405	10%	882	806	9%
	9.7%	9.4%	0.3pp	9.7%	9.6%	0.1pp

* Includes System S reversal (principal) and System S reversal adjustment

- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R\$ 445 million in 2Q26, 10% higher than the 2Q25 result;
- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 of 9.7% in 2Q26, 0.3 p.p. above the 2Q25 margin;
- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R\$ 882 million in 1H26, 9% higher than the 1H25 result;
- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 of 9.7% in 1H26, 0.1 p.p. above the 1H25 margin;

Adjusted EBITDA ex-IFRS16 for the second quarter was still marked by the impacts of: (i) the increase in food and logistics input costs in the food services solution, which are usually negotiated only at the end of the 1st half; (ii) implementation costs of offshore hospitality contracts, which involve high initial investment and subsequent margin maturation over 6 to 8 months, and which were implemented during 4Q25 and 1Q26; and (iii) mobilization and demobilization costs of telephone and electrical network maintenance service contracts, which were renegotiated over the first half of this year.

Adjusted EBITDA ex-IFRS16 considers only the following types of events:

- Events of a non-operating nature, such as reversals of civil and tax contingencies from prior periods and provisions for tax risks;

- Events related to the acquisition of subsidiaries, including amounts spent on legal and financial due diligence and losses incurred that are subject to indemnification by the sellers of the acquired companies, as well as any income arising from indemnities or arbitration proceedings;
- Exclusion of the IFRS16 effect, a practice we adopted as of January 2024;
- Reversal of the provision for the System S.

6. Net profit and adjusted net profit

Adjusted net profit * R\$ mi	2Q26 (a)	2Q25 (b)	△ (a) / (b) - 1	1H26 (c)	1H25 (d)	△ (c) / (d) -1
Net profit	378	124	204%	503	272	85%
Amortization-customer portfolio, brands and non-competition agreement**	32	31	2%	65	64	2%
Adjusted net profit	410	156	163%	568	336	69%
Adjusted net profit / net revenue	8.9%	3.6%	5.3pp	6.3%	4.0%	2.3pp

* Adjusted net profit is not a basis for dividend distribution

** Amount net of income tax (34%)

- Adjusted net profit of R\$ 410 million in 2Q26, 163% higher than 2Q25 adjusted net profit;
- Adjusted net margin of 8.9% in 2Q26, 5.3 p.p. higher than 2Q25;
- Adjusted net profit of R\$ 568 million in 1H26, 69% higher than 1H25 adjusted net profit;
- Adjusted net margin of 6.3% in 1H26, 2.3 p.p. higher than 1H25.

Net profit for this quarter was positively impacted by the reversal of the System S provision, resulting from developments in the Topic 1079 court proceeding. The positive effect of the provision reversal and monetary adjustment, net of income tax and social contribution, was R\$ 230 million.

Accordingly, adjusted net profit for the quarter excluding this event was as follows:

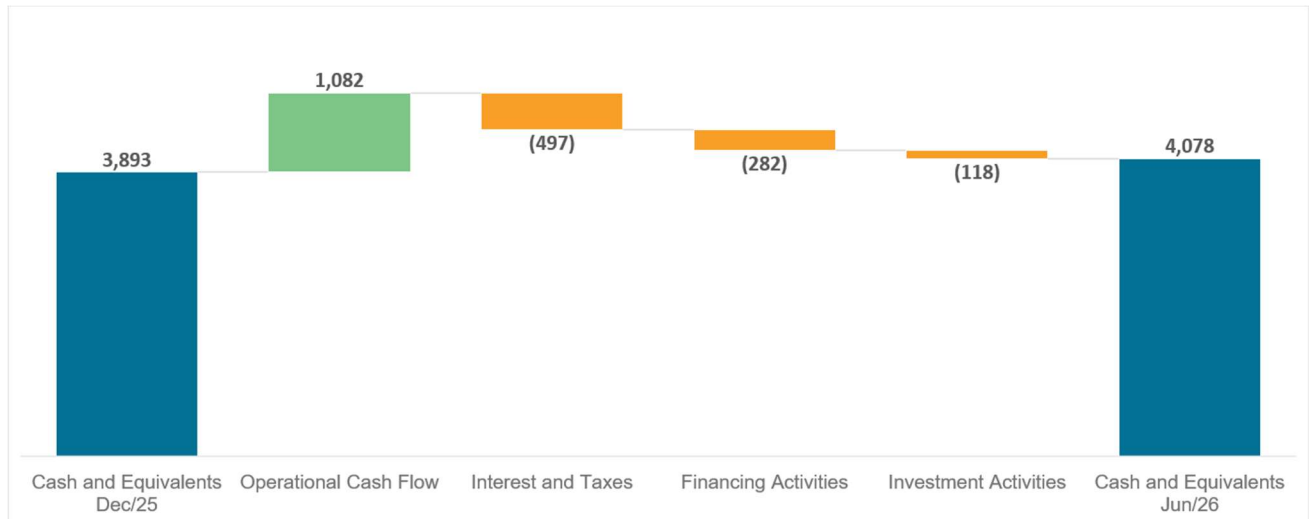
Adjusted net profit Ex-System S* R\$ mi	2Q26 (a)	2Q25 (b)	△ (a) / (b) - 1	1H26 (c)	1H25 (d)	△ (c) / (d) -1
Adjusted net profit	410	156	163%	568	336	69%
System S Reversal **	(230)	0	0%	(230)	0	0%
Adjusted net profit Ex-System S	180	156	16%	338	336	1%
Adjusted net profit / net revenue	3.9%	3.6%	0.3pp	3.7%	4.0%	-0.3pp

* Adjusted net profit is not a basis for dividend distribution

** Includes reversal of principal, monetary adjustment and reversal adjustment, net of income tax and social contribution

7. Cash flow

The chart below presents the accounting cash flow statement. Amounts are expressed in millions of Brazilian reais.



- Cash generation from operating activities of R\$ 1,082 million in 1H26, representing 123% of adjusted EBITDA, 18 p.p. above 1H25;
- Payment of interest and income tax totaling R\$ 497 million, 42% higher than the amount paid in 1H25, due to:
 - payment of interest on loans, debentures and tax installments in the amount of R\$ 472 million,
 - payment of income tax and social contribution in the amount of R\$ 25 million.
- Net cash from financing activities negative by R\$ 282 million in 1H26, due to:
 - payment of dividends in the amount of R\$ 222 million,
 - expenses with derivative financial instruments in the amount of R\$ 38 million,
 - lease payments of R\$ 22 million,
 - exercise of call options on acquisitions of R\$ 15 million,
 - amortization of loans in the amount of R\$ 13 million,
 - payment of tax installments in the amount of R\$ 11 million,
 - inflow of R\$ 39 million related to the capitalization of the issuance of shares under the stock option program.
- Cash flow from investing activities negative by R\$ 118 million, mainly resulting from:

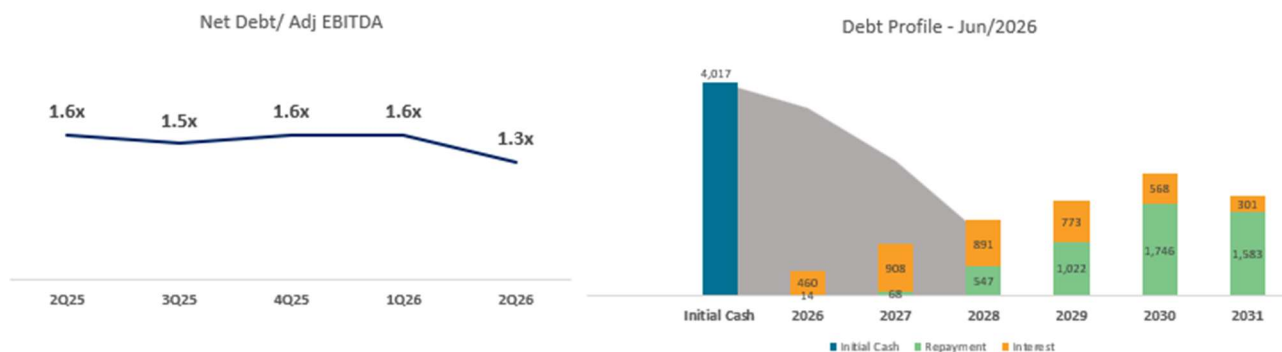
- net expenses for the acquisition of fixed assets in the amount of R\$ 90 million,
- financial investments in the amount of R\$ 14 million,
- acquisition of non-consolidated subsidiaries in the amount of R\$ 4 million,
- acquisition of intangible assets in the amount of R\$ 6 million,
- net expenditures on loans granted and received in the amount of R\$ 3 million.

8. Leverage

Leverage R\$ mi	2Q26 (a)	1Q26 (b)	4Q25 (c)	3Q25 (d)	2Q25 (e)	Δ (a) / (e) - 1
Cash	4,017	3,715	3,881	2,742	2,682	50%
Cash and cash equivalents	4,078	3,766	3,893	2,777	2,699	51%
Financial investments*	(61)	(51)	(12)	(36)	(17)	250%
Gross Debt	6,366	6,402	6,512	5,168	5,266	21%
Loans	727	745	786	902	944	-23%
Debentures	5,397	5,398	5,435	3,960	4,010	35%
Acquisition of subsidiaries	180	190	217	235	236	-24%
Tax payable through installments	62	68	74	71	76	-18%
Net debt	(2,349)	(2,687)	(2,631)	(2,426)	(2,584)	-9%
Adjusted EBITDA LTM ex-IFRS16	1,749	1,710	1,674	1,630	1,619	8%
Net debt / adjusted EBITDA LTM ex-IFRS16	1.3	1.6	1.6	1.5	1.6	-0.3x

*Financial investments + Derivative financial instruments (assets) – Derivative financial instruments (liabilities)

- We ended 2Q26 with a leverage ratio of 1.3x adjusted EBITDA ex-IFRS16, 0.3x lower than 2Q25;
- Below, we present the evolution of the leverage ratio and the debt profile of GPS Group, with a total portfolio duration of 42 months in 2Q26.



9. Final considerations

The results achieved in 2Q26 reinforce our conviction that the Company's management model — based on decentralization, planned delegation, focus on generating results and the exercise of meritocracy — is the most relevant factor for the success of our growth strategy. It is through our ability to retain and engage people with an entrepreneurial spirit that we will expand our capacity to build long-term relationships with Customers and the sustainability of our results.

We work to improve our short-, medium- and long-term motivation and retention tools and to provide our team with an increasingly efficient and productive business environment.

We believe 2026 will be a challenging year, and we remain prepared to continue on our growth path, combining the efforts of our commercial teams with balanced management of the risks in our business environment.

Legal considerations

The financial information is presented in millions of Brazilian reais, unless otherwise indicated. The individual and consolidated interim accounting information of GPS Group was prepared in accordance with CPC 21(R1) - Interim Financial Reporting and IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standards Board - IASB, and is presented in a manner consistent with the standards issued by the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM) applicable to the preparation of Quarterly Information - ITR.

This report may include statements about future events that are subject to risks and uncertainties. Such statements are based on beliefs and assumptions of GPS Group's Management, made to the best of its knowledge and based on information currently available to GPS Group. Forward-looking statements and information are no guarantee of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events and therefore depend on circumstances that may or may not occur.

This report may include non-accounting metrics, which will be indicated where relevant. Such metrics are included because Management considers them relevant for understanding the business, but they have not necessarily been subject to the same preparation criteria as the financial statements. GPS Group's independent auditors have not audited non-accounting data.

10. Attachments

Balance Sheet		Consolidated	
Assets - R\$ million	Note	6/30/2026	12/31/2025
Current			
Cash and cash equivalents	8	4.078	3.893
Trade receivables	10	4.023	3.895
Loans receivables	14.3	5	4
Inventories	11	182	154
Recoverable income tax and social contribution	12	256	158
Recoverable taxes	13	411	417
Other assets	15	146	208
Total current assets		9.101	8.729
Non-current			
Long-term receivables			
Financial investments	9	14	-
Derivative financial instruments	32 (c)	-	51
Trade receivables	10	127	124
Loans receivables	14.3	31	22
Judicial deposits	28 (c)	505	488
Recoverable income tax and social contribution	12	73	38
Recoverable taxes	13	271	245
Indemnity assets	28 (d)	462	380
Deferred income tax and social contribution	25 (a)	754	882
Total long-term assets		2.238	2.230
Property and equipment	16	4	-
Right-of-use assets	17	825	802
Intangible assets	18	97	99
Total non-current assets	19	6.829	6.892
Total assets		15.930	15.621
		Consolidated	
Liabilities - R\$ million	Note	6/30/2026	12/31/2025
Current			
Trade payables	20	444	455
Loans	21	45	33
Debentures	22	134	178
Derivative financial instruments	32 (c)	62	62
Leases payable	23	29	36
Payroll and social charges	24	1.954	1.456
Income tax and social contribution payable		12	13
Tax obligations	26	199	192
Tax installments	27	27	28
Acquisition of subsidiaries	29	137	177
Dividends payable	14.5	2	223
Other liabilities	30	124	77
Total current liabilities		3.171	2.931
Non-current			
Loans	21	682	753
Debentures	22	5.262	5.257
Derivative financial instruments	32 (c)	13	-
Leases payable	23	82	75
Tax installments	27	35	45
Acquisition of subsidiaries	29	43	40
Provision for contingencies and sub judice taxes	28 (a)/(b)	2.092	2.520
Other liabilities	30	25	23
Total non-current liabilities		8.234	8.714
Equity			
Share capital	31 (a)	3.372	3.333
Earnings reserve	31 (d)	1.115	616
Other comprehensive income		(12)	(0)
Equity valuation adjustments	31 (f)	21	2
Equity attributable to the controlling shareholders		4.496	3.951
Non-controlling interest		29	25
Total equity		4.525	3.976
Total liabilities and equity		15.930	15.621

Statements of profit or loss - In millions of Reais - except earnings per share	Note	From 04/01/2026 to 06/30/2026	From 04/01/2025 to 06/30/2025
Net revenue from services rendered and goods sold	33	4,598	4,298
Costs of services rendered and goods sold	34	(3,929)	(3,689)
Gross profit		669	609
General and administrative expenses	34	(314)	(261)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	34	(34)	(38)
Other operating revenues	34	315	48
Other operating expenses	34	(44)	(41)
Income before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		592	317
Financial revenues	35	376	158
Financial expenses	35	(417)	(293)
Net financial income (expenses)		(40)	(135)
Profit before income tax and social contribution		551	182
Current income tax and social contribution	25 (c)	(59)	(89)
Deferred income tax and social contribution	25 (c)	(115)	31
Net profit for the period		378	124
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		377	122
Non-controlling shareholders		1	3
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	36	0.50	0.18

Statements of profit or loss - In millions of Reais - except earnings per share	Note	From 01/01/2026 to 06/30/2026	From 01/01/2025 to 6/30/2025
Net revenue from services rendered and goods sold	33	9,082	8,402
Costs of services rendered and goods sold	34	(7,742)	(7,183)
Gross profit		1,339	1,219
General and administrative expenses	34	(600)	(515)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	34	(71)	(86)
Other operating revenues	34	317	91
Other operating expenses	34	(55)	(74)
Income before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		930	636
Financial revenues	35	575	339
Financial expenses	35	(768)	(587)
Net financial income (expenses)		(194)	(248)
Profit before income tax and social contribution		737	388
Current income tax and social contribution	25 (c)	(108)	(159)
Deferred income tax and social contribution	25 (c)	(125)	44
Net profit for the period		503	272
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		499	268
Non-controlling shareholders		4	5
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	36	0.66	0.40

		Consolidated	
Cash Flows - R\$ million	Note	From 01/01/2026 to 6/30/2026	From 01/01/2025 to 6/30/2025
Cash flows from operating activities			
Net profit for the period		503	272
Adjustments for:			
Results from the sale of fixed assets		(11)	(1)
(Reversal) constitution of a provision for expected loss of services billed	34(a)	(5)	13
Provision for expected losses on services to be billed	34(a)	77	73
Depreciation of property and equipment	17(c)	71	78
Amortization of intangible assets (Software and Franchises)	19(a)	9	5
Amortization of right-of-use asset	18(a)	19	39
Amortization of surplus value - customer portfolio, trademarks and non-compete agreement	19(c)	89	87
Amortization of surplus value - signing bonus	19(c)	-	0
Amortization of surplus value - fixed assets	17(c)	9	9
Provision for sub judice taxes	28(b)	2	1
Reversion of sub judice taxes	28(b)	-	(1)
Reversion on monetary update of sub judice taxes	28(b)	-	(1)
Income tax and social contribution	25(c)	234	115
Constitution of provision for tax, civil and labor risks	28(a)	209	197
Reversal of provision for tax, civil and labor risks	28(a)	(175)	(187)
Monetary update of System "S"	28(a)	34	36
Reversal of System "S"	28(a)	(247)	-
Reversal of monetary update on System "S"	28(a)	(191)	-
Monetary update Perse	28(a)	27	18
Indemnifiable acquisition processes	28(d)	(73)	(11)
Update (write-offs) of indemnifiable assets and contingent liabilities	34(a)	(11)	2
Update (write-offs) of assets Compensation and contingent labor liabilities	34(a)	(4)	-
Update of contingent installment - acquisition debt	29(a)	1	1
Acquisition debt compensation	29(a)	-	(2)
Result of derivative financial instruments	32	84	134
Monetary update of undue Selic rate	12	(1)	(1)
Monetary update of judicial deposits	28(c)	(16)	(16)
Monetary update of loans receivable - loan agreements	14.3	(1)	(1)
Adjustment of balance receivable from loans - loan agreements	14.3	-	1
Exchange rate variation, interest and charges on loans	21(b)	(25)	(64)
Interest and charges on debentures	22(c)	402	288
Financial charges on installments	27	3	8
Financial charges on leasing	23(c)	5	9
Monetary update on sub judice taxes	28(b)	17	23
Monetary update and exchange rate variation of acquisition of subsidiaries	29(a)	6	(2)
Appropriation of cost incurred with the issuance of loans and debentures	21(b)/22(c)	6	5
		1.046	1.128
Variations in:			
Inventories		(28)	(9)
Trade receivables		(198)	(248)
Recoverable income tax and social contribution		(72)	(102)
Recoverable taxes		(19)	(44)
Judicial deposits		(1)	(9)
Trade payables		(11)	(152)
Payroll and social charges		309	204
Loans with related parties		(46)	43
Changes in other assets and liabilities		104	33
Cash (used in) from operating activities		1.082	845
Interest paid on loans	21(b)	(22)	(41)
Interest paid on debentures	22(c)	(446)	(274)
Interest paid on installments	27	(5)	(2)
Income tax and social contribution paid		(25)	(33)
Net cash (used in) generated by operating activities		585	495
Cash flows from investment activities			
Financial investments		(14)	1.558
Receipt from loans - mutual agreements	14.3	5	6
Granting of loans - mutual agreements	14.3	(8)	-
Receipt from the sale of property and equipment		21	4
Acquisition of property and equipment	17(b)	(111)	(109)
Acquisition of intangible assets	19(b)	(6)	(2)
Acquisition of non-consolidated subsidiaries and other movements		(4)	-
Acquisition of subsidiaries, net of cash obtained in the acquisition		0	(74)
Net cash provided by investing activities		(118)	1.383
Cash flows from financing activities			
Capitalization through issuance of shares	31	39	33
Payment of tax installments	27	(11)	(13)
Payment of leases	23(c)	(22)	(42)
Dividends paid (controlling and selling parties of acquired companies)	14.5	(222)	(227)
Derivative financial instruments	32(c)(a)	(38)	(28)
Debentures amortization	22(c)	-	(125)
Loans amortization	21(b)	(13)	(48)
Exercise of purchase option and additional acquisition installment.		(15)	(197)
Net cash provided by (used in) financing activities		(282)	(647)
Net increase in cash and cash equivalents		185	1.231
Cash and cash equivalents as of January 1	8	3.893	1.468
Cash and cash equivalents as of March 31	8	4.078	2.699

Maria Elsa Alba Bernhoeft
IR Director

Felipe Itaborai
IR Manager

<https://ri.gpssa.com.br/>

ri@gpssa.com.br

GGPS
B3 LISTED NM

IGC B3

SMLL B3

IDIVERSA B3

IBRX100 B3



GRUPO **GPS** | Relações com
Investidores