



GRUPO **GPS**

Comentário de desempenho

3T25

Novembro de 2025

Conferência de Resultados

Quarta-feira, dia 13 de novembro
Em Português e Inglês:
10h00 (BRT)
08h00 (EST)

Apresentadores

Marcelo Hampshire - **Vice-Presidente Corporativo, TI e M&A**
Maria Bernhoeft – **Diretora de RI, Governança e Imprensa**

São Paulo, 12 de novembro de 2025 - A GPS Participações e Empreendimentos S.A. ("Companhia") em conjunto com suas controladas ("Grupo GPS") anuncia seus resultados do exercício encerrado em 30 de setembro de 2025.

Sobre o Grupo GPS

O Grupo GPS é líder no setor de serviços terceirizados – *facilities*, segurança, logística *indoor*, engenharia de utilidades, serviços industriais, alimentação, mão de obra temporária, *field marketing* e serviços de infraestrutura.

Atuamos em todo o Brasil com um portfólio abrangente de soluções, servindo 4.774 Clientes e contando com mais de 187 mil colaboradores diretos.

Com mais de 60 anos de atuação, seguimos em um processo constante e robusto de crescimento, sustentado por um modelo de negócio ágil e sólidos princípios de gestão empresarial.

Nossa estratégia de crescimento combina a vertical orgânica, focada no desenvolvimento de novos Clientes e na ampliação dos serviços e soluções junto à base atual de Clientes, com a vertical inorgânica, através da aquisição e integração de empresas que favoreçam o ganho de escala e a maior penetração em regiões ou serviços convergentes com o nosso modelo de gestão empresarial.

1. Destaques do 3T25

Receita
líquida



- R\$ 4.462 milhões no trimestre;
- 8% acima do 3T24;
- 10% de crescimento orgânico frente ao 3T24.

EBITDA
ajustado
ex-IFRS16



- R\$ 435 milhões no trimestre;
- 3% superior ao 3T24;
- 9,8% de margem no 3T25.

Lucro
líquido
ajustado



- R\$ 188 milhões no trimestre;
- 6% superior ao 3T24;
- 4,2% de margem líquida no 3T25.

O terceiro trimestre de 2025 foi marcado pelo avanço no crescimento orgânico, impulsionado pela conquista de novos contratos e Clientes, mesmo diante de um ambiente competitivo e da pressão por redução de preços.

A evolução do crescimento orgânico no trimestre impacta pontualmente a rentabilidade, uma vez que, na implantação de contratos, temos que dispendar com a contratação da equipe, treinamento e utensílios, que se concentram no início do contrato e se estabilizam após esse período.

A integração cultural da equipe da GRSA ao modelo de gestão da GPS segue sendo uma prioridade até o final do ano, quando completaremos 12 meses de implantação do ciclo de planejamento e de integração dos sistemas.

Além das aquisições da RHMed e da Nutricar, cujos resultados já foram consolidados no segundo trimestre, anunciamos a aquisição do Grupo Tagg, empresa do segmento de mão de obra temporária e de *field marketing*, cuja linha de solução já representa 7% da receita total da Companhia.

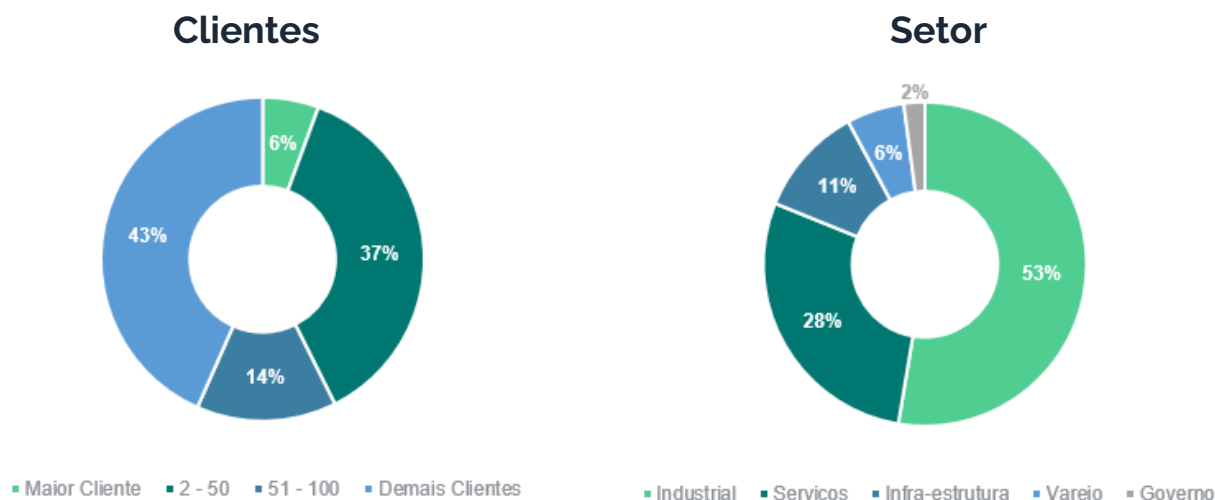
2. Capacidade operacional, portfólio de serviços e Clientes

Somos mais de 187 mil colaboradores diretos, servindo a 4.774 Clientes em todo o território nacional. Nosso time de 10 diretores executivos, 35 diretores regionais e mais de 550 gerentes de contrato estão concentrados na entrega dos serviços e no aprimoramento do relacionamento com os nossos Clientes.

Realizamos semestralmente a Pesquisa NPS (Net Promoter Score), para verificar o nível de satisfação dos nossos Clientes. No primeiro semestre de 2025 alcançamos um NPS de 75%, desconsiderando os resultados da safra de 2024.

Nossa base de Clientes se mantém amplamente diversificada e com baixo nível de concentração de receita e com participação relevante no setor industrial.

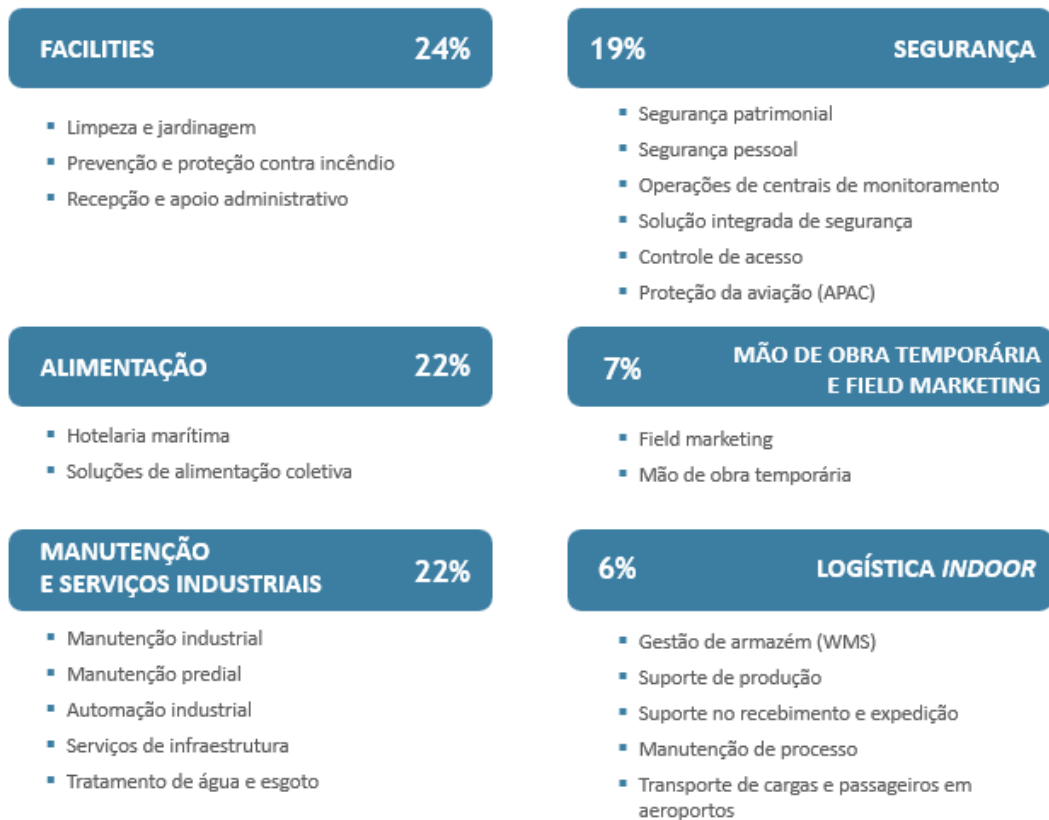
Concentração da receita líquida por # de Clientes e Setor (9M25)



Temos evoluído cada vez mais para um conceito “one stop shop” em serviços, alinhado com a nossa estratégia de construir relações duradouras e consistentes com nossos Clientes.

Ao oferecer ao Cliente várias soluções, aprofundamos nossa relação comercial e operacional e criamos oportunidades variadas de crescimento dentro da nossa própria carteira de Clientes.

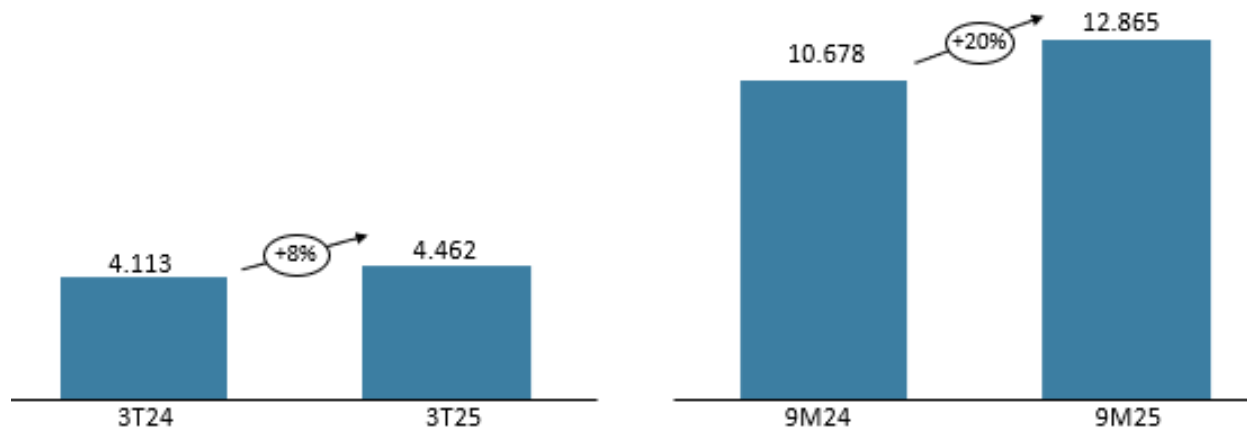
Distribuição de receita líquida por linha de solução (9M25)



3. Receita líquida

- Receita líquida no 3T25 de R\$ 4.462 milhões, 8% superior à receita do 3T24;
- Receita líquida no 9M25 de R\$ 12.865 milhões, 20% superior à receita dos 9M24.

Os gráficos abaixo apresentam a evolução da receita líquida trimestral e dos nove meses. Os valores estão representados em milhões de reais.



A tabela abaixo apresenta a evolução da receita líquida trimestral e dos nove meses, com abertura por receita orgânica e inorgânica. Os valores estão representados em milhões de reais.

Receita líquida R\$ mi	Empresas	3T25 (a)	3T24 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M25 (c)	9M24 (d)	Δ
Orgânica*	Grupo GPS	3.310	3.013	10%	9.566	8.931	7%
Inorgânica (2024)	Control/Invictus/Lyon/Marfood/GRSA	1.072	1.100	-3%	3.149	1.747	80%
Inorgânica (2025)	RHMed / Nutricar	80	0	-	150	0	-
Receita líquida total		4.462	4.113	8%	12.865	10.678	20%

* A receita líquida orgânica inclui as safras até 2024 (inclusive), conforme detalhado na N.E. 33 (c).

Apesar do ambiente mais competitivo e da pressão dos Clientes por preços mais baixos, o crescimento orgânico deste trimestre avançou, principalmente em função da conquista de novos contratos.

O desafio do crescimento orgânico é manter o equilíbrio entre a rentabilidade dos contratos e a expansão da receita, de modo que as margens se mantenham consistentes ao longo do tempo.

Em ambientes pressionados pela redução de preços, a prioridade da Companhia é a manutenção da rentabilidade, o que pode gerar um crescimento orgânico mais lento.

A retomada do crescimento ocorre à medida que o Cliente busca mais intensamente a qualidade dos serviços, além da variável preço, e passa a

ponderar ambas as dimensões de maneira mais equilibrada nos processos concorrenciais.

4. Programa de Aquisições

No terceiro trimestre anunciamos a aquisição do Grupo Tagg, cuja conclusão está condicionada ao cumprimento de obrigações e condições precedentes, incluindo sua submissão à aprovação do Conselho Administrativo de Defesa Econômica – CADE.

Relacionamos abaixo as aquisições no âmbito do programa de M&A de 2025, que juntas, representam R\$ 412 milhões de receita bruta nos 12 meses anteriores a assinatura dos respectivos contratos de compra e venda.

Empresa	Data	Receita 12 meses (R\$mi)	Situação	Detalhes	Programa M&A
RH MED	Assinatura	20/02/25	Integração de sistemas	Segurança do trabalho e Atenção primária à saúde	2025
	Fechamento	10/04/25			
	Go live	01/09/25			
NUTRICAR	Assinatura	28/02/25	Integração de sistemas	Minimercados Autônomos	2025
	Fechamento	23/04/25			
	Go live	01/01/26			
GRUPO TAGG	Assinatura	02/10/25	Aprovação CADE	Field Marketing e Mão de Obra Temporária	2025
	Fechamento	TBD			
	Go live	TBD			

5. EBITDA e EBITDA ajustado ex-IFRS16

A tabela abaixo apresenta a composição do cálculo do EBITDA, conforme Resolução CVM 156/2022 e o EBITDA ajustado ex-IFRS 16.

EBITDA R\$ mi	3T25 (a)	3T24 (b)	△ (a) / (b) - 1	9M25 (c)	9M24 (d)	△ (c) / (d) - 1
Lucro líquido	157	148	6%	430	428	0%
IR / CSLL	54	67	-19%	170	186	-9%
Resultado Financeiro	148	116	27%	396	252	57%
Depreciação de imobilizado, intangível e direito de uso em arrend	54	63	-14%	176	154	14%
Amortização - carteira de clientes, marcas e ativo fixo	47	45	5%	144	128	12%
EBITDA (cf. ICVM 156/22)	461	440	5%	1.314	1.147	15%
Provisão para contingências não trabalhista	4	(0)	-1223%	14	5	158%
Despesas com aquisição de controladas	7	7	-2%	22	14	54%
Atualização de ativos indenizatórios e passivos contingentes	(6)	(10)	-42%	(4)	43	-109%
Atualização/Baixa earn out	-	10	-100%	1	(36)	-103%
Reversão de tributos sub júdice	(0)	-	-	(1)	-	-
Receitas com aquisições de controladas	-	-	-	(12)	-	-
Processos indenizáveis de aquisição	(1)	-	-	(12)	-	-
Conciliação de saldos a receber	-	-	-	1	-	-
Conciliação de saldos de adquiridas	(1)	(2)	-35%	(17)	(7)	133%
(Constituição) Reversão de débito tributário	1	-	-	5	-	-
Direito de uso em arrendamentos	(28)	(20)	37%	(70)	(60)	16%
EBITDA ajustado ex IFRS 16	435	424	3%	1.241	1.107	12%
	9,8%	10,3%	-0,5pp	9,6%	10,4%	-0,8pp

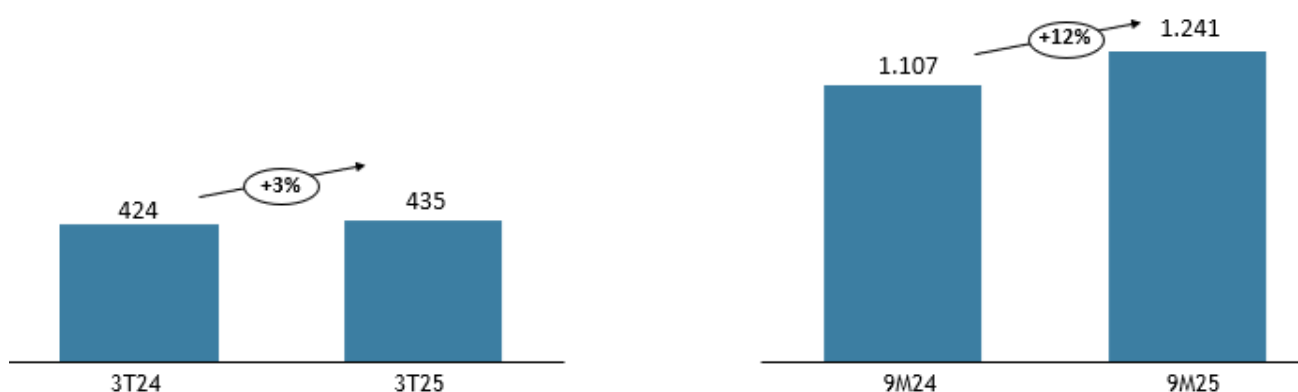
- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R\$ 435 milhões no 3T25, 3% superior ao resultado do 3T24;

- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 no 3T25 de 9,8%, 0,5 p.p. abaixo da margem do 3T24;
- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R\$ 1.241 milhões nos 9M25, 12% superior ao resultado dos 9M24;
- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 nos 9M25 de 9,6% com redução de 0,8 p.p. comparativamente aos 9M24;

A margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 nos 9M25 ainda não captura integralmente o EBITDA potencial da GRSA, que vem evoluindo com a captura das sinergias ao longo do ano e deverá atingir um patamar ideal a partir do início do ano que vem.

Também é relevante destacar que o EBITDA do período foi impactado por despesas de implantação de novos contratos, a exemplo de custos com contratação de equipes, treinamento, utensílios, materiais e insumos operacionais.

Os gráficos abaixo apresentam a evolução do EBITDA ajustado ex-IFRS16 trimestral e dos nove meses. Os valores estão representados em milhões de reais.



O EBITDA ajustado ex-IFRS 16 considera apenas os seguintes tipos de eventos:

- Eventos com características não operacionais, a exemplo de reversão de contingências cíveis e tributárias de períodos anteriores e provisões para riscos fiscais;
- Eventos relacionados a aquisição de controladas, incluindo os valores gastos com diligências legais e financeiras e com perdas incorridas que são objeto de indenização pelos vendedores das empresas adquiridas e também de eventuais receitas advindas de indenizações ou processos de arbitragem;
- Outras receitas ou despesas não relacionadas com a operação;

- Exclusão do efeito do IFRS16, prática que passamos a adotar a partir de janeiro de 2024.

6. Lucro líquido e Lucro líquido ajustado

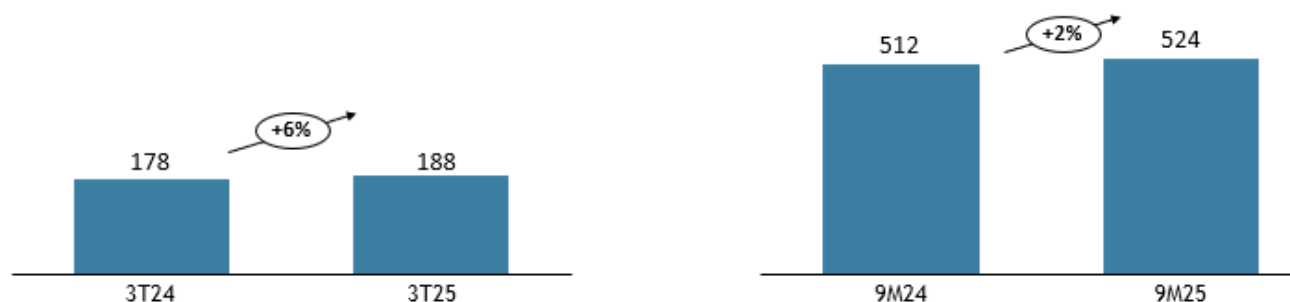
Lucro líquido ajustado *	3T25 (a)	3T24 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M25 (c)	9M24 (d)	Δ (c) / (d) - 1
R\$ mi						
Lucro líquido do período	157	148	6%	430	428	0%
Amortização - carteira de clientes, marcas, acordo de não-concorrência e mais valia de ativo fixo (líquido)**	31	30	5%	95	85	12%
Lucro líquido ajustado	188	178	6%	524	512	2%
LL (ajustado) / receita líquida	4,2%	4,3%	-0,1pp	4,1%	4,8%	-0,7pp

* Lucro líquido ajustado não é base para distribuição de dividendos

** Valor líquido do IR (34%)

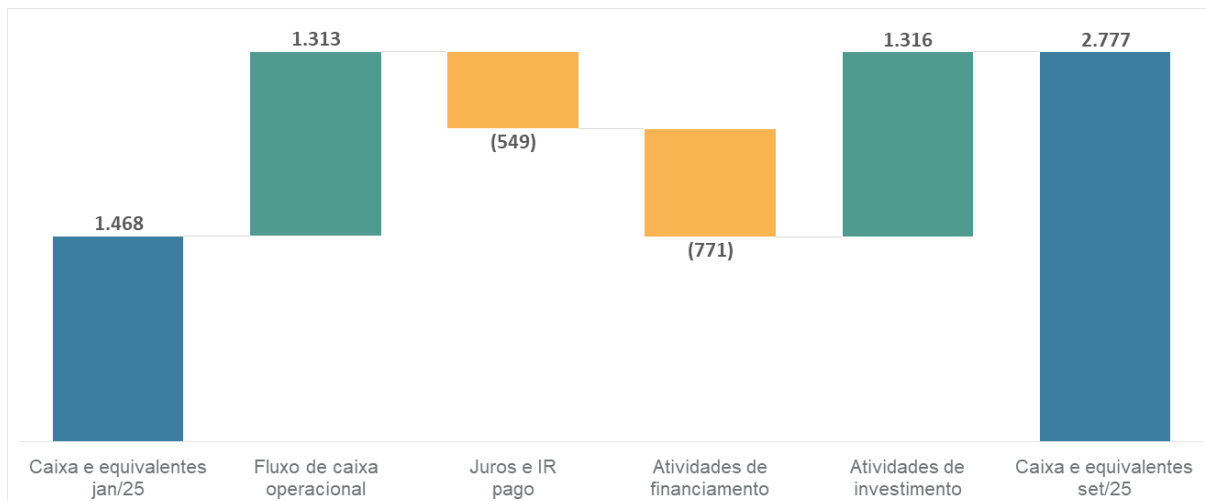
- Lucro líquido ajustado no 3T25 de R\$ 188 milhões, 6% superior ao lucro líquido ajustado do 3T24;
- Margem líquida ajustada do 3T25 de 4,2%, 0,1 p.p. inferior ao 3T24, afetada pelos fatores descritos no item 5 (EBITDA e EBITDA ajustado ex-IFRS16) e pelo incremento das despesas financeiras;
- Lucro líquido ajustado dos 9M25 de R\$524 milhões, 2% superior ao lucro líquido ajustado dos 9M24;
- Margem líquida ajustada dos 9M25 de 4,1%, 0,7 p.p. inferior à margem dos 9M24, em função dos efeitos relacionados acima.

Os gráficos abaixo apresentam a evolução do lucro líquido ajustado trimestral e dos nove meses. Os valores estão representados em milhões de reais.



7. Fluxo de caixa

O gráfico abaixo apresenta o demonstrativo de fluxo de caixa contábil. Os valores estão representados em milhões de reais.



- Geração de caixa das atividades operacionais nos 9M25 no valor de R\$ 1.313 milhões, representando 106% do EBITDA ajustado, em linha com os 9M24;
- Pagamento de Juros e IR no valor total de R\$ 549 milhões, 17% superior ao valor pago no 3T24, principalmente em função do aumento do estoque de dívida e da taxa de juros;
- Caixa líquido das atividades de financiamento negativo em R\$ 771 milhões, essencialmente em função:
 - do pagamento de dividendos no valor de R\$ 228 milhões,
 - do pagamento do exercício de opção de compra de adquiridas no montante de R\$ 197 milhões,
 - da amortização de empréstimos e debentures no valor de R\$ 256 milhões,
 - do pagamento de arrendamentos no valor de R\$ 56 milhões,
 - de despesas de instrumentos financeiros derivativos no valor de R\$ 47 milhões,
 - do pagamento do parcelamento de tributos no valor de R\$ 20 milhões,
 - do ingresso de R\$ 33 milhões referente a integralização de capital da emissão de ações do programa de opções de compra de ações.
- Fluxo das atividades de investimento positivo em R\$ 1.316 milhões, resultante, principalmente:

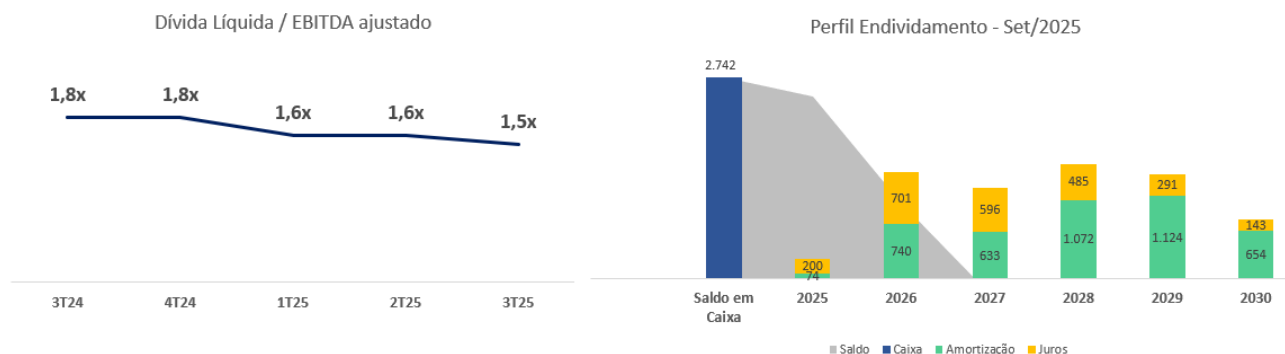
- do resgate líquido de aplicações financeiras no valor de R\$1.558 milhões, decorrente da reavaliação da política contábil de caixa e equivalentes da companhia (vide nota explicativa 9),
- dos gastos líquidos com aquisição de imobilizado no valor de R\$169 milhões,
- da aquisição de intangível e controladas não consolidadas no valor de R\$ 79 milhões,
- do recebimento de empréstimos no valor de R\$ 6 milhões.

8. Alavancagem

Endividamento R\$ mi	3T25 (a)	2T25 (b)	1T25 (c)	4T24 (d)	3T24 (e)	Δ (a) / (e) - 1
Caixa	2.742	2.682	3.110	3.092	3.196	-14%
Caixa e equivalente de caixa	2.777	2.699	1.473	1.468	1.364	104%
Aplicações e Instrumentos financeiros*	(36)	(17)	1.636	1.623	1.832	-102%
Dívida bruta	5.168	5.266	5.592	5.724	5.703	-9%
Empréstimos	902	944	1.005	1.092	1.007	-10%
Debêntures	3.960	4.010	4.062	4.115	4.174	-5%
Aquisição de controladas	235	236	449	442	441	-47%
Parcelamento de tributos	71	76	76	75	80	-11%
Dívida líquida	(2.426)	(2.584)	(2.483)	(2.632)	(2.507)	-3%
EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos 12 meses)	1.630	1.619	1.564	1.496	1.420	15%
Dívida líquida / EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos 12 meses)	1,5	1,6	1,6	1,8	1,8	(0,3)

*Aplicações financeiras + Instrumentos financeiros derivativos do ativo – Instrumentos financeiros derivativos do passivo

- Encerramos o 3T25 com índice de alavancagem em 1,5x EBITDA ajustado ex-IFRS16, 0,3p.p. inferior ao 3T24 em função da eficiência na captura das sinergias do investimento realizado no programa de aquisições, em especial a aquisição da GRSA;
- Em setembro realizamos a 4ª e a 5ª emissões de debêntures simples, pela Top Service, não conversíveis em ações com objetivo de alongamento do prazo da dívida e redução do spread.
- Abaixo, demonstramos a evolução do índice de alavancagem e do perfil da dívida do Grupo GPS, com duração total da carteira de 32 meses no 3T25.



9. Considerações finais

Os resultados alcançados no 3T25 reforçam nossa convicção de que o modelo de gestão da Companhia, pautado pela descentralização, delegação planejada, foco na geração de resultados e o exercício da meritocracia, é o fator mais relevante para o sucesso da nossa estratégia de crescimento. É através da nossa competência em reter e engajar pessoas com espírito empreendedor que ampliaremos a nossa capacidade de construir relações de longo prazo com os Clientes e a sustentabilidade dos nossos resultados.

Trabalhamos para aprimorar nossas ferramentas de motivação e retenção de curto, médio e longo prazo e para propiciar à nossa equipe um ambiente empresarial cada vez mais eficiente e produtivo.

Acreditamos que o restante do ano de 2025 será desafiador, e continuamos preparados para seguir rumo ao crescimento, combinando o esforço das equipes comerciais com uma gestão equilibrada dos riscos do nosso ambiente empresarial.

Considerações legais

As informações financeiras são apresentadas em milhões de Reais, exceto quando indicado o contrário. As informações contábeis intermediárias individuais e consolidadas do Grupo GPS foram elaboradas de acordo com o CPC 21(R1) - Demonstração Intermediária e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board - IASB e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais - ITR.

Este relatório pode incluir declarações sobre eventos futuros que estão sujeitos a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições da Administração do Grupo GPS tomadas dentro do melhor conhecimento e informações a que o Grupo GPS atualmente tem acesso. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não.

Este relatório pode incluir métricas não contábeis, o que será indicado onde for pertinente. Tais métrica são inseridas por serem consideradas pela Administração como relevantes para o entendimento do negócio, mas não necessariamente passaram pelo mesmo critério de elaboração das demonstrações financeiras. Os dados não contábeis não foram objetos de auditoria por parte dos auditores independentes do Grupo GPS.

10. Anexos

Balço Patrimonial

		Consolidado	
Ativo - R\$ mi	Nota	30/09/2025	31/12/2024
Circulante			
Caixa e equivalentes de caixa	8	2.777	1.468
Aplicações financeiras	9	-	1.558
Contas a receber	10	3.947	3.559
Dividendos a receber	14.4	-	-
Empréstimos a receber	14.3	5	5
Estoques	11	147	111
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	12	139	146
Tributos a recuperar	13	388	508
Outros créditos	15	179	207
Total do ativo circulante		7.582	7.564
Não circulante			
Realizável a longo prazo			
Instrumentos financeiros derivativos	32 (b)	31	120
Contas a receber	10	123	114
Empréstimos a receber	14.3	23	28
Depósitos judiciais	28 (c)	488	438
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	12	37	38
Tributos a recuperar	13	169	21
Ativo indenizatório	28 (d)	405	398
Imposto de renda e contribuição social diferidos	25 (a)	931	873
Total do realizável a longo prazo		2.208	2.030
Imobilizado	17	787	738
Direito de uso em arrendamentos	18	85	283
Intangível	19	3.710	3.756
Total do ativo não circulante		6.790	6.807
Total do ativo		14.372	14.370
		Consolidado	
Passivo - R\$ mi	Nota	30/09/2025	31/12/2024
Circulante			
Fornecedores	20	421	529
Empréstimos	21	116	87
Debêntures	22	646	339
Instrumentos financeiros derivativos	32 (b)	66	55
Arrendamentos a pagar	23	33	76
Salários e encargos sociais	24	1.790	1.398
Imposto de renda e contribuição social a recolher	25	35	27
Obrigações tributárias	26	191	170
Parcelamento de tributos	27	25	25
Aquisição de controladas	29	202	246
Dividendos a pagar	14.5	1	162
Outras contas a pagar	30	41	49
Total do passivo circulante		3.567	3.162
Não circulante			
Empréstimos	21	786	1.006
Debêntures	22	3.314	3.776
Instrumentos financeiros derivativos	32 (b)	2	-
Arrendamentos a pagar	23	63	228
Parcelamento de tributos	27	46	49
Aquisição de controladas	29	33	195
Provisão para contingências e tributos sub judice	28 (a)/(b)	2.613	2.415
Outras contas a pagar	30	36	48
Total do passivo não circulante		6.891	7.718
Patrimônio líquido			
Capital social	31 (a)	1.961	1.928
Reservas de lucros	31 (d)	1.947	1.529
Dividendos adicionais propostos	31 (c)	-	63
Outros resultados abrangentes	0	1	(17)
Ajustes de avaliação patrimonial	31 (f)	(13)	(25)
Patrimônio líquido atribuível a acionistas controladores		3.897	3.477
Participação dos não controladores		17	13
Total do patrimônio líquido		3.914	3.490
Total do passivo e patrimônio líquido		14.372	14.370

Consolidado			
Demonstrações dos resultados - R\$ mi (exceto lucro por ação)	Nota	De 01/07/2025 a 30/09/2025	De 01/07/2024 a 30/09/2024
Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas	33	4.462	4.113
Custos dos serviços prestados e mercadorias vendidas	34	(3.804)	(3.500)
Lucro bruto		658	613
Despesas gerais e administrativas	34	(257)	(237)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	34	(38)	(29)
Outras receitas operacionais	34	16	5
Outras despesas operacionais	34	(20)	(20)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		359	331
Receitas financeiras	35	157	106
Despesas financeiras	35	(305)	(222)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		(148)	(116)
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		212	215
Imposto de renda e contribuição social correntes	25 (c)	(76)	(90)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	25 (c)	22	23
Lucro líquido do exercício		157	148
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		154	146
Acionistas não controladores		3	2
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	36	0,23	0,22

Consolidado			
Demonstrações dos resultados - R\$ mi (exceto lucro por ação)	Nota	De 01/01/2025 a 30/09/2025	De 01/01/2024 a 30/09/2024
Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas	33	12.865	10.678
Custos dos serviços prestados e mercadorias vendidas	34	(10.987)	(9.012)
Lucro bruto		1.877	1.666
Despesas gerais e administrativas	34	(771)	(740)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	34	(124)	(89)
Outras receitas operacionais	34	107	67
Outras despesas operacionais	34	(94)	(38)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		995	865
Receitas financeiras	35	497	341
Despesas financeiras	35	(892)	(592)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		(396)	(252)
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		599	614
Imposto de renda e contribuição social correntes	25 (c)	(235)	(253)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	25 (c)	65	67
Lucro líquido do exercício		430	428
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		422	422
Acionistas não controladores		8	6
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	36	0,62	0,63

		Consolidado	
Fluxo de Caixa - R\$ mi	Nota	De 01/01/2025 a 30/09/2025	De 01/01/2024 a 30/09/2024
Fluxos de caixa das atividades operacionais			
Lucro líquido do período		430	428
Ajustes para:			
Resultado na alienação de bens do ativo imobilizado	34(a)	6	(11)
(Reversão) constituição de provisão para perda esperada dos serviços faturados	34(a)	13	7
Reversão de provisão para perda esperada dos serviços a faturar	34(a)	112	83
Depreciação de imobilizado	17(c)	116	99
Amortização de intangível (Software e Franquias)	19(c)	8	3
Amortização do ativo de direito de uso	18(a)	52	51
Amortização de mais valia - carteira de clientes, marcas e acordo de não concorrência	19(c)	130	109
Amortização de mais valia - signing bonus	19(c)	0	-
Amortização de mais valia - ativos fixos	17(c)	13	19
Provisão para tributos sub judice	28(b)	2	0
Reversão para tributos sub judice	28(b)	(1)	-
Reversão de atualização monetária sob tributos sub judice	28(b)	(1)	-
Imposto de renda e contribuição social	25(c)	170	186
Constituição de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	28(a)	230	113
Reversão de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	28(a)	(208)	(98)
Atualização monetária do Sistema "S"	28(a)	34	30
Atualização monetária Perse	28(a)	28	3
Processos indenizáveis de aquisição	34(a)	(12)	-
Atualização (baixas) de ativos indenizatórios e passivos contingentes	34(a)	(4)	43
Atualização de parcela contingente - dívida de aquisição	29(a)	1	15
Baixa de parcela contingente - dívida de aquisição	29(a)	-	(51)
Compensação de dívida de aquisição	29(a)	(2)	(5)
Resultado de instrumentos financeiros derivativos	35	176	(62)
Atualização monetária indêbito da Selic	12	(2)	(2)
Atualização monetária de depósitos judiciais	28(c)	(24)	(10)
Atualização monetária de empréstimos a receber - contratos de mútuo	14.3	(1)	(2)
Ajuste de saldo a receber de empréstimos - contratos de mútuo	14.3	1	-
Variação cambial, juros e encargos sobre empréstimos	21(b)	(67)	135
Juros e encargos sobre debêntures	22(c)	453	285
Encargos financeiros sobre parcelamentos	27	12	4
Encargos financeiros sobre arrendamento	23(c)	11	13
Atualização monetária sobre tributos sub judice	28(b)	36	32
Atualização monetária e variação cambial de aquisição de controladas	29(a)	(1)	16
Apropriação de custo incorrido com emissão de empréstimos e debêntures	22(c)	8	6
		1.718	1.441
Variações em:			
Estoques		(29)	(2)
Contas a receber		(500)	(312)
Imposto de renda e contribuição social a recuperar		(87)	(68)
Tributos a recuperar		(42)	(94)
Depósitos judiciais		(23)	2
Fornecedores		(121)	(33)
Salários e encargos sociais		341	318
Empréstimos com partes relacionadas		-	-
Outras obrigações tributárias		64	(0)
Variações em outros ativos e passivos		(9)	(68)
Caixa (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		1.313	1.182
Juros pagos sobre empréstimos	21(b)	(60)	(157)
Juros pagos sobre debentures	22(c)	(429)	(254)
Juros pagos sobre parcelamentos	27	(4)	(5)
Imposto de renda e contribuição social pagos		(58)	(53)
Caixa líquido (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		764	712
Fluxos de caixa das atividades de investimentos			
Aplicações financeiras	9	1.558	(573)
Dividendos recebidos	14.4	-	-
Recebimento de empréstimos - contratos de mútuo	14.3	6	6
Concessão de empréstimos - contratos de mútuo	14.3	-	(11)
Recebimento pela venda de imobilizado		11	14
Aquisição de imobilizado	17(b)	(180)	(145)
Aquisição de intangível	19(b)	(4)	(7)
Aquisição de controladas, líquido do caixa obtido na aquisição	3	(74)	(1.329)
Caixa líquido proveniente das atividades de investimento		1.316	(2.045)
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos			
Integralização de capital por emissão de ações	31(b)	33	49
Pagamento de parcelamentos de tributos	27	(20)	(16)
Pagamento de arrendamentos	23(c)	(56)	(60)
Dividendos pagos (controladores e vendedores de adquiridas)	14.5	(228)	(225)
Instrumentos financeiros derivativos	32(b)(a)	(47)	61
Captação de empréstimos		-	1.900
Captação de debêntures		-	1.750
Amortização de debêntures	22(c)	(188)	(187)
Custos incorridos com emissão de empréstimos		-	(5)
Custos incorridos com emissão de debêntures		-	(19)
Amortização de empréstimos	21(b)	(68)	(1.447)
Exercício de opção de compra e parcela adicional de aquisição	29(a)	(197)	(92)
Caixa líquido gerado pelas (utilizado nas) atividades de financiamento		(771)	1.707
Aumento líquido de caixa e equivalentes de caixa		1.309	375
Caixa e equivalentes de caixa em 1º de janeiro		1.468	990
Caixa e equivalentes de caixa em 30 de setembro		2.777	1.364

GRUPO **GPS**

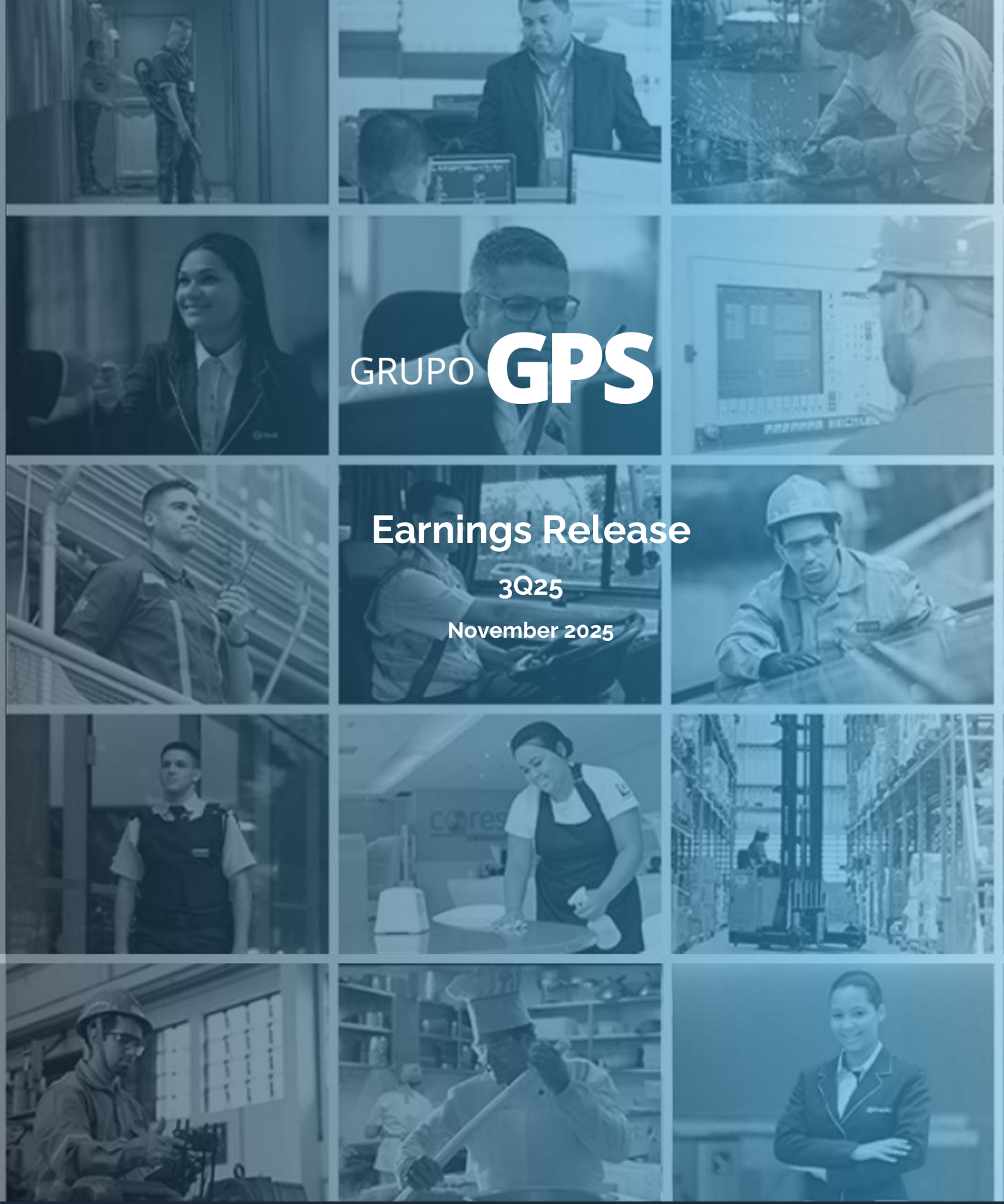
www.ri.grupogps.com.br

ri@gpssa.com.br

Maria Elsa Alba Bernhoeft
Diretora de RI

Felipe Itaborai
Gerente de RI





GRUPO **GPS**

Earnings Release

3Q25

November 2025

Results Check

Wednesday, November 13th
In Portuguese and English:
10h00 (BRT)
08h00 (EST)

Presenters

Marcelo Hampshire – **Executive VP M&A, IT & Corporate**
Marita Bernhoeft – **Investor Relations Officer**

São Paulo, November 12, 2025 - GPS Participações e Empreendimentos SA ("Company"), together with its subsidiaries ("GPS Group"), announces its results for the quarter ended September 30, 2025.

About the GPS Group

The GPS Group is a leader in outsourced services– facilities, security, indoor logistics, utility engineering, industrial services, food, temporary labor, field marketing, and infrastructure services.

We operate throughout Brazil with a comprehensive portfolio of solutions, serving 4,774 Customers and employing more than 187,000 direct employees.

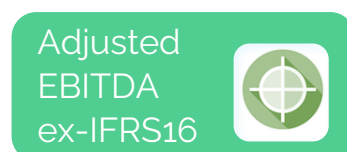
With over 60 years of experience, we continue to grow steadily and robustly, supported by an agile business model and solid business management principles.

Our growth strategy combines organic growth, focused on developing new Customers and expanding services and solutions within the current Customer base, with inorganic vertical growth through the acquisition and integration of companies that deliver scale gains and greater penetration into regions or services that align with our business model.

1. 3Q25 Highlights



- R\$4,462 million in the quarter;
- 8% above 3Q24;
- 10% organic growth compared to 3Q24.



- R\$435 million in the quarter;
- 3% higher than 3Q24;
- 9.8% margin in 3Q25.



- R\$ 188 million in the quarter;
- 6% higher than 3Q24;
- 4.2% net margin in 3Q25.

The third quarter of 2025 was marked by an increase in organic growth, driven by the acquisition of new contracts and Customers, even in a competitive environment and pressure to reduce prices.

The evolution of organic growth in the quarter has a specific impact on profitability, since, in the implementation of contracts, we have to spend on hiring the team, training, and equipment, which are concentrated at the beginning of the contract and stabilize thereafter.

The cultural integration of the GRSA team into the GPS management model remains a priority until the end of the year, when we will complete 12 months of implementing the planning and systems integration cycle.

In addition to the acquisitions of RHMed and Nutricar, whose results were already consolidated in the second quarter, we announce the acquisition of Grupo Tagg, a company in the temporary staffing and field marketing segment, whose solution line already represents 7% of the Company's total revenue.

2. Operational capacity, service portfolio and Customers

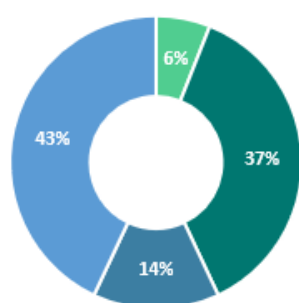
We have over 187,000 direct employees, serving 4,774 Customers nationwide. Our team of 10 executive directors, 35 regional directors, and over 550 contract managers is focused on delivering services and enhancing Customer relationships.

We conduct a NPS (Net Promoter Score) survey every six months to assess Customer satisfaction and, in the first half of 2025, we achieved an NPS of 75%, excluding the 2024 cohort.

Our Customer base remains broadly diversified, with low revenue concentration and a significant presence in the industrial sector.

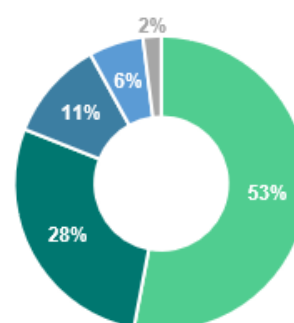
Net Revenue Concentration by # Customers and Sector (9M25)

Customers



■ Largest Client ■ 2 - 50 ■ 51 - 100 ■ Other Clients

Sector



■ Industrial ■ Services ■ Infra-structure ■ Retail ■ Government

We have been increasingly evolving towards a "one-stop shop " concept in services, aligned with our strategy of building lasting and consistent relationships with our Customers.

By offering the Client a variety of solutions, we deepen our commercial and operational relationship and create diverse growth opportunities within our own Client portfolio.

Net Revenue Distribution by solution (9M25)

INTEGRATED FACILITIES

24%

- Cleaning and conservation
- Firefighting and prevention
- Reception desk and administrative support

19%

SECURITY

- Property security
- Personal security
- Monitoring center operations
- Integrated security solution
- Access control
- Civil aviation security (APAC)

CATERING

22%

- Offshore services
- Catering

7%

TEMPORARY LABOR SERVICES & FIELD MARKETING

- Field marketing
- Temporary labor services

MAINTENANCE & INDUSTRIAL SERVICES

22%

- Industrial maintenance
- Building maintenance
- Industrial automation
- Infrastructure services
- Treatment of water, wastewater and reuse

6%

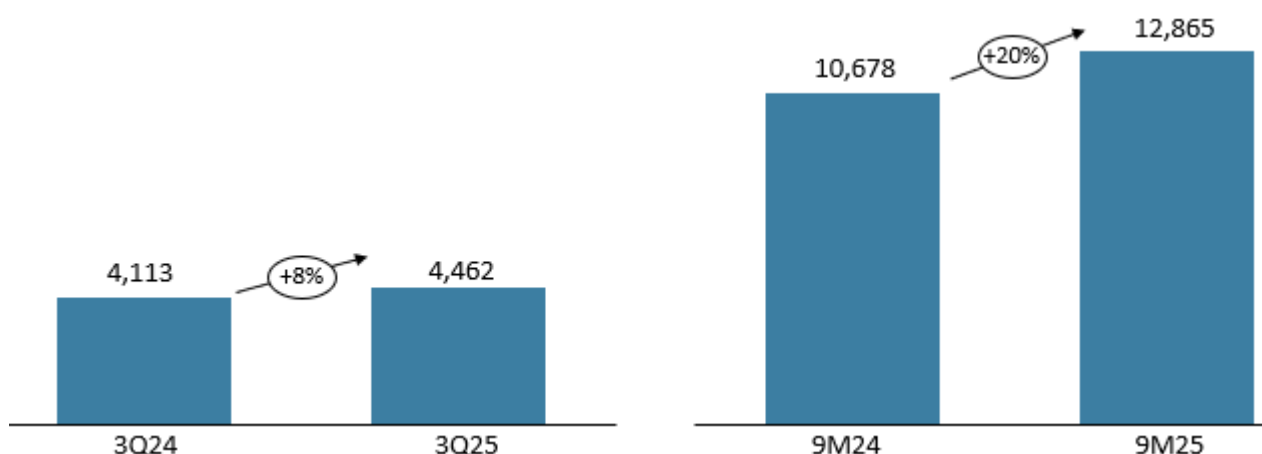
INDOOR LOGISTIC

- Field marketing
- Temporary labor services
- Receiving and shipping support
- Process maintenance (telemetry, independent sensors)
- Passengers and cargo airport services

3. Net revenue

- Net revenue in 3Q25 of R\$4,462 million, 8% higher than in 3Q24;
- Net revenue in 9M25 of R\$12,865 million, 20% higher than in 9M24.

The graphs below show the quarterly and nine-months basis net revenue growth. Amounts are expressed in millions of reais.



The table below shows the evolution of net revenue quarterly and nine-months basis, broken down by organic and inorganic revenue. Values are expressed in millions of reais.

Net Revenue R\$ mi	Companies	3Q25 (a)	3Q24 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M25 (c)	9M24 (d)	Δ
Orgânico*	Grupo GPS	3,310	3,013	10%	9,566	8,931	7%
Inorgânico (2024)	Control/Invictus/Lyon/Marfood/GRSA	1,072	1,100	-3%	3,149	1,747	80%
Inorgânico (2025)	RHMed / Nutricar	80	0	-	150	0	-
Total Net Revenue		4,462	4,113	8%	12,865	10,678	20%

* Organic net revenue includes cohorts up to and including 2023, as detailed in N.E. 33 (c)

Despite a more competitive environment and pressure from Customers for lower prices, organic growth improved this quarter, mainly due to the acquisition of new contracts.

The challenge of organic growth is to maintain a balance between contract profitability and revenue expansion, ensuring margins remain consistent over time.

In environments pressured by price reductions, the Company's priority is maintaining profitability, which may lead to slower organic growth.

The resumption of growth occurs as the Customer more intensively seeks quality of service beyond price and begins to weigh both dimensions more equitably in a bidding process.

4. Acquisitions Program

In the third quarter, we announced the acquisition of Grupo Tagg, the completion of which is conditional upon the fulfillment of obligations and precedent conditions, including its submission for approval by the Administrative Council for Economic Defense – CADE.

Below is a list of acquisitions within the 2025 M&A program, which together represent R\$ 412 million in gross revenue in the 12 months prior to the signing of the respective purchase and sale agreements.

A data na tabela tem que ser mes/dia/ano

Company	Date	Gross Revenue LTM (R\$mi)	Status	Segment	M&A Program
RH MED	Signing 02/20/25 Closing 04/10/25 Go live 09/01/25	138	System Integration	Occupational Health and Primary Health Care	2025
NUTRICAR	Signing 02/28/25 Closing 04/23/25 Go live 01/01/26	152	System Integration	Autonomous Minimarkets	2025
GRUPO TAGG	Signing 10/01/25 Closing TBD Go live TBD	122	CADE Approval	Trade Marketing and Temporary Labor	2025

5. EBITDA and adjusted EBITDA ex-IFRS16

The table below shows the composition of the EBITDA calculation, in accordance with CVM Resolution 156/2022 and the adjusted EBITDA ex-IFRS 16.

EBITDA R\$ mi	3Q25 (a)	3Q24 (b)	△ (a) / (b) - 1	9M25 (c)	9M24 (d)	△ (c) / (d) - 1
Net profit	157	148	6%	430	428	0%
Income tax and social contribution	54	67	-19%	170	186	-9%
Net financial income (expenses)	148	116	27%	396	252	57%
Depreciation of assets	54	63	-14%	176	154	14%
Amortization-customers, brands, property and equipment	47	45	5%	144	128	12%
EBITDA (cf. ICVM 527)	461	440	5%	1,314	1,147	15%
Provision for non-labor contingencies	4	(0)	-1223%	14	5	158%
Expenses with the acquisition of subsidiaries	7	7	-2%	22	14	54%
Update of indemnity assets and contingent liabilities	(6)	(10)	-42%	(4)	43	-109%
Earn out write-off / update	-	10	-100%	1	(36)	-103%
Reversal of Tax Under Judice	(0)	-	-	(1)	-	-
Revenues from acquisition of subsidiaries	-	-	-	(12)	-	-
Compensable processes	(1)	-	-	(12)	-	-
Reconciliation of balances to be received	-	-	-	1	-	-
Reconciliation of acquired balances	(1)	(2)	-35%	(17)	(7)	133%
Constitution of tax debts	1	-	-	5	-	-
Right of use in leases	(28)	(20)	37%	(70)	(60)	16%
Adjusted EBITDA ex IFRS 16	435	424	3%	1,241	1,107	12%
	9.8%	10.3%	-0.5pp	9.6%	10.4%	-0.8pp

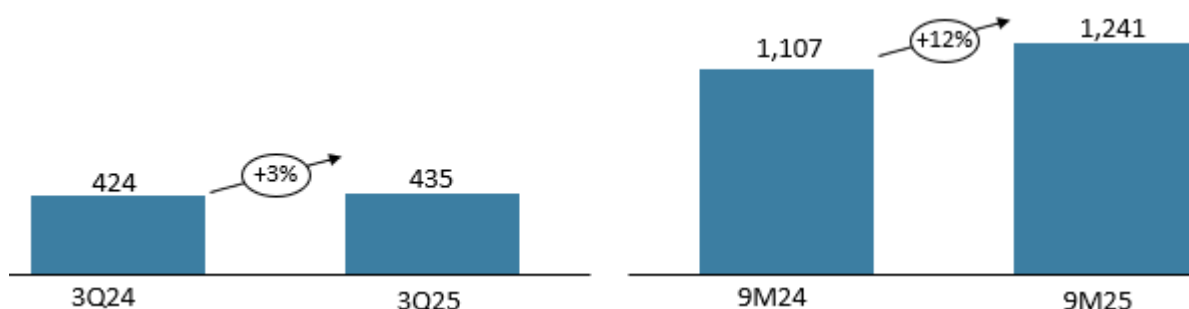
- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R\$435 million in 3Q25, 3% higher than in 3Q24;

- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 in 3Q25 of 9.8%, 0.5 p.p. below the margin in 3Q24;
- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R\$1,241 million in 9M25, 12% higher than in 9M24;
- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 in 9M25 of 9.6%, a 0.8 p.p below the margin in 9M24;

The adjusted EBITDA margin excluding IFRS 16 in 9M25 does not yet fully reflect GRSA's potential EBITDA, which has been evolving as synergies are captured during the year and should reach an ideal level from the beginning of next year.

It is also relevant to note that the EBITDA for the period was impacted by expenses related to implementing new contracts, including hiring teams, training, equipment, materials, and operational supplies.

The charts below show the evolution of the adjusted EBITDA ex-IFRS16 quarterly and nine-months basis. The values are represented in millions of reais.



The Adjusted EBITDA ex-IFRS 16 considers only the following types of events:

- Events with non-operational characteristics, such as reversal of civil and tax contingencies from prior periods and provisions for tax risks;
- Events related to the acquisition of subsidiaries, including amounts spent on legal and financial due diligence and losses incurred that are subject to compensation by the sellers of the acquired companies and also any revenues arising from compensation or arbitration proceedings;
- Other revenues or expenses not related to the operation;
- Exclusion of the effect of IFRS 16, a practice that we started to adopt as of January 2024.

6. Net Profit and Adjusted Net Profit

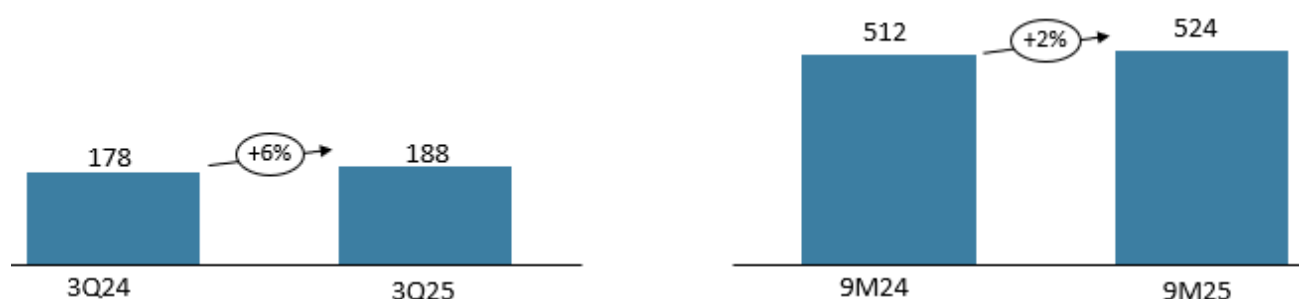
Adjusted net profit * R\$ mi	3Q25 (a)	3Q24 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M25 (c)	9M24 (d)	Δ (c) / (d) - 1
Net profit	157	148	6%	430	428	0%
Amortization-customer portfolio, brands and non-competition agreement**	31	30	5%	95	85	12%
Adjusted net profit	188	178	6%	524	512	2%
<i>Adjusted net profit / net revenue</i>	<i>4.2%</i>	<i>4.3%</i>	<i>-0.1pp</i>	<i>4.1%</i>	<i>4.8%</i>	<i>-0.7pp</i>

* Adjusted Net Income is not a base for dividends distribution

** Considers IR of 34%

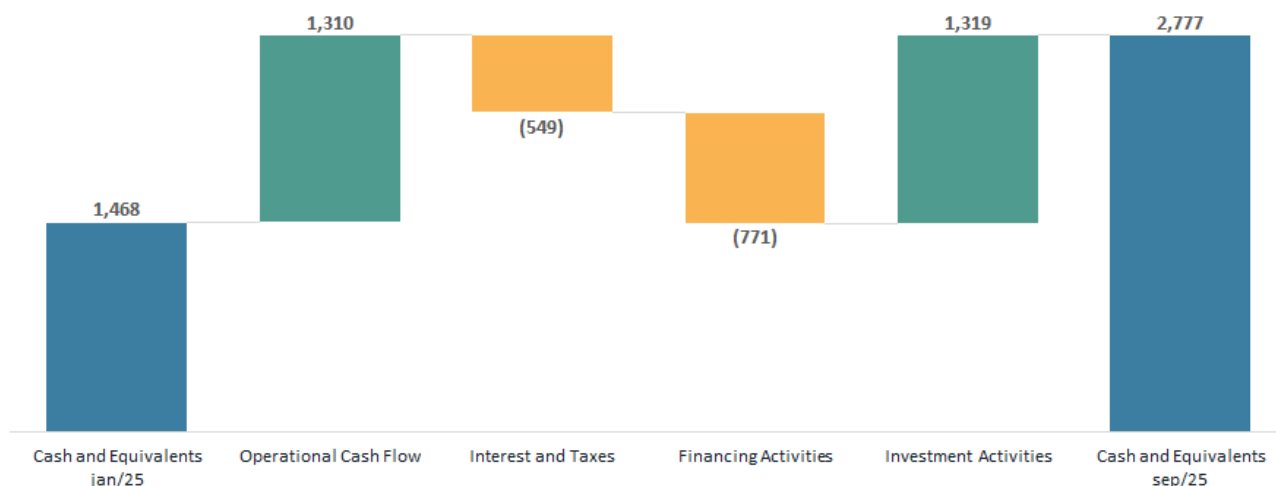
- Adjusted net profit in 3Q25 of R\$188 million, 6% higher than the adjusted net profit in 3Q24;
- Adjusted net margin in 3Q25 of 4.2%, 0.1 p.p. lower than in 3Q24, affected by the factors described in item 5 (EBITDA and adjusted EBITDA ex-IFRS16) and the increase in financial expenses;
- Adjusted net profit in 9M25 of R\$524 million, 2% higher than the adjusted net profit in 9M24;
- Adjusted net margin in 9M25 of 4.1%, 0.7 p.p. lower than in 9M24, due to the effects listed above.

The charts below show the evolution of adjusted net profit on a quarterly and nine-month basis. The values are expressed in millions of reais.



7. Cash Flow

The graph below shows the accounting cash flow statement. The values are represented in millions of reais.



- Cash generation from operating activities in 9M25 in the amount of R\$1.313 million, representing 106% of adjusted EBITDA, in line with 9M24;
- Interest and income tax payments totaling R\$549 million, 17% higher than in 9M24, mainly due to the increase in debt and interest rates;
- Net cash from financing activities was negative by R\$771 million, essentially resulting from:
 - The payment of dividends of R\$228 million,
 - The exercise of the purchase option on acquired companies of R\$197 million,
 - The amortization of loans and debentures of R\$256 million,
 - The payment of leases totaling R\$56 million,
 - The expense of derivative financial instruments of R\$47 million,
 - The payment of tax installments of R\$20 million,
 - The inflow of R\$33 million related to the capitalization of the issuance of shares under the stock option program.
- Positive flow from investment activities of R\$1,316 million, resulting mainly from:
 - The net redemption of financial investments of R\$1.558 million, resulting from the reassessment of the company's cash and cash equivalents policy (see explanatory note 9),
 - The net expenses with the acquisition of fixed assets of R\$169 million,

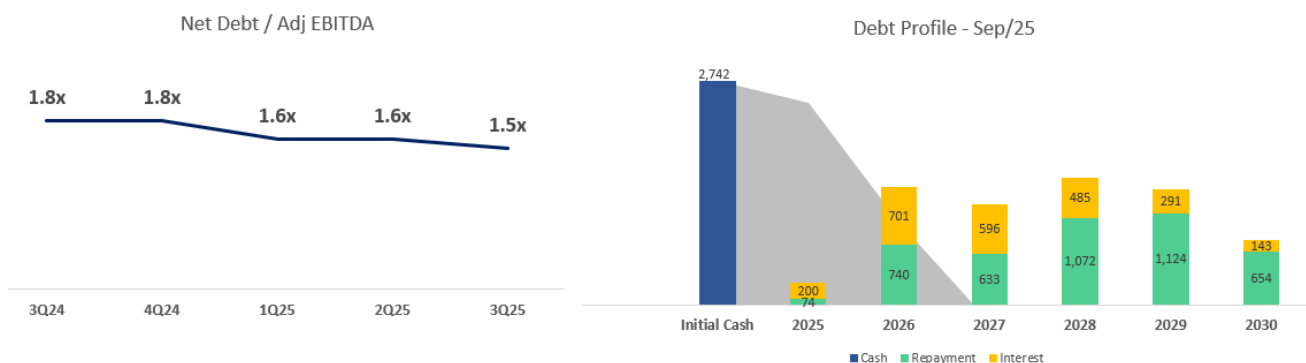
- The acquisition of intangible assets and non-consolidated subsidiaries in the amount of R\$79 million,
- The receipt of loans in the amount of R\$6 million.

8. Leverage

Leverage R\$ mi	3Q25 (a)	2Q25 (b)	1Q25 (c)	4Q24 (d)	3Q24 (e)	Δ (a) / (e) - 1
Cash	2,742	2,682	3,110	3,092	3,196	-14%
Cash and cash equivalents	2,777	2,699	1,473	1,468	1,364	104%
Financial investments*	(36)	(17)	1,636	1,623	1,832	-102%
Gross Debt	5,168	5,266	5,592	5,724	5,703	-9%
Loans	902	944	1,005	1,092	1,007	-10%
Debentures	3,960	4,010	4,062	4,115	4,174	-5%
Acquisition of subsidiaries	235	236	449	442	441	-47%
Tax payable through installments	71	76	76	75	80	-11%
Net debt	(2,426)	(2,584)	(2,483)	(2,632)	(2,507)	-3%
Adjusted EBITDA LTM ex-IFRS16	1,630	1,619	1,564	1,496	1,420	15%
Net debt / adjusted EBITDA LTM ex-IFRS16	1.5	1.6	1.6	1.8	1.8	(0.3)

*Financial applications + Derivative financial instruments of assets – Derivative financial instruments of liabilities

- We ended 3Q25 with a leverage ratio of 1.5x adjusted EBITDA ex-IFRS16, 0.3p.p. lower than in 3Q24 due to the efficiency in capturing synergies from the investment made in the acquisition program, particularly the acquisition of GRSA;
- In September, we carried out the 4th and 5th issuances of simple debentures, not convertible into shares, of Top Service to refinance the debt with an extended term and a reduction in the spread.
- Below, we demonstrate the evolution of the GPS Group's leverage ratio and debt profile, with a total portfolio duration of 32 months in 3Q25.



9. Final considerations

The results achieved in 3Q25 reinforce our conviction that the Company's management model, based on decentralization, planned delegation, focus on generating results and the exercise of meritocracy, is the most

relevant factor for the success of our growth strategy. It is through our expertise in retaining and engaging people with an entrepreneurial spirit that we will expand our ability to build long-term relationships with Customers and the sustainability of our results.

We are working to enhance our motivation and retention tools in the short, medium, and long terms and provide our team with an increasingly efficient and productive business environment.

We believe that the remainder of 2025 will be challenging, and we remain prepared to continue towards growth, combining the efforts of our sales teams with a balanced management of the risks in our business environment.

Legal Considerations

The financial information is presented in millions of Reais, unless otherwise indicated. The individual and consolidated interim financial information of the GPS Group was prepared in accordance with CPC 21(R1) - Interim Financial Statements and IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standard Board - IASB and presented in a manner consistent with the standards issued by the Brazilian Securities and Exchange Commission, applicable to the preparation of Quarterly Information - ITR.

This report may include statements about future events that are subject to risks and uncertainties. Such statements are based on the beliefs and assumptions of the GPS Group's Management, taken within the best knowledge and information currently available to the GPS Group. Forward-looking statements and information are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events, therefore depending on circumstances that may or may not occur.

This report may include non-accounting metrics, which will be indicated where relevant. These metrics are included because they are considered by Management to be relevant to understanding the business, but they did not necessarily undergo the same criteria for preparing the financial statements. Non-accounting data were not subject to audit by the independent auditors of the GPS Group.

10. Attachments

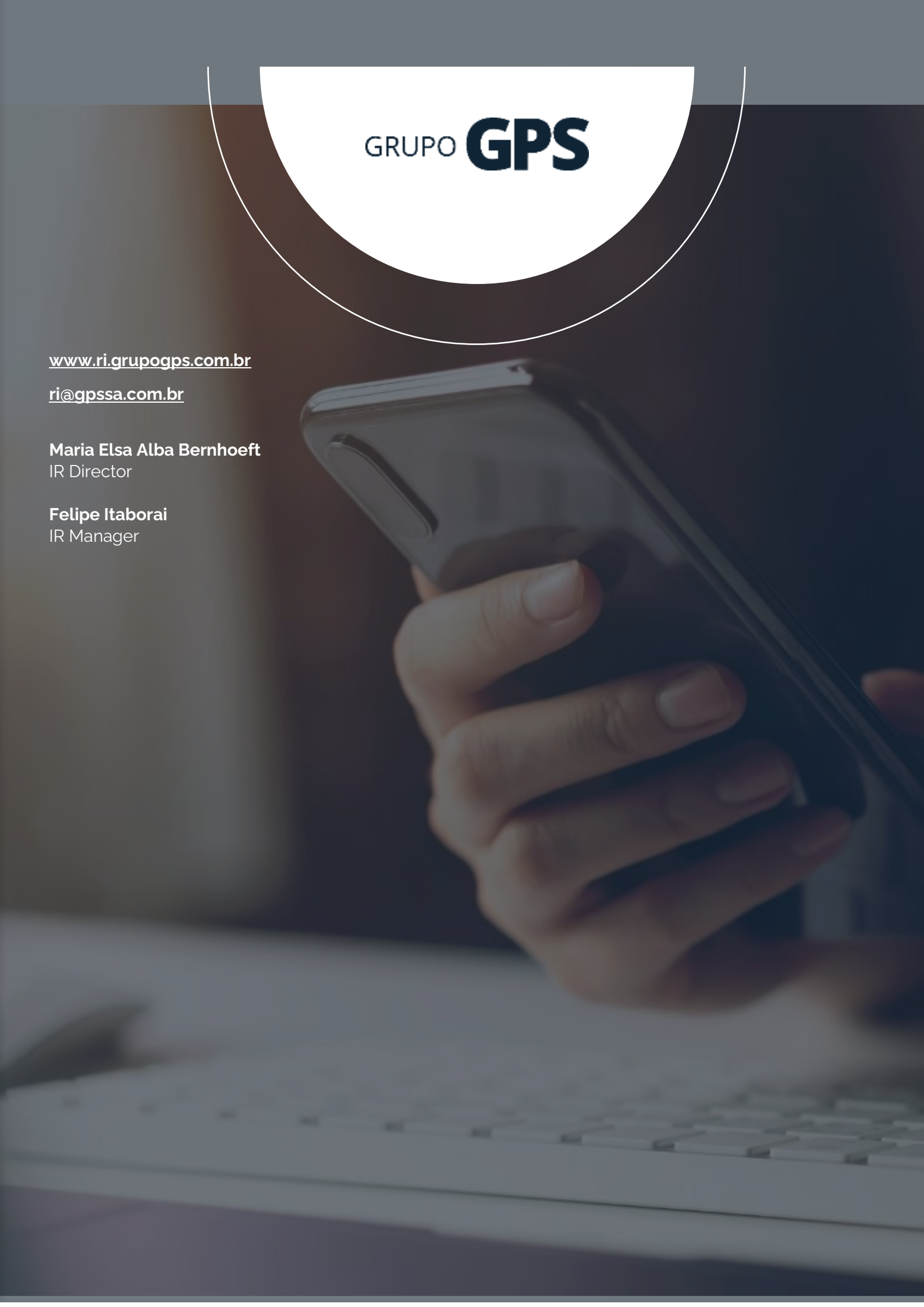
Balance Sheet

Assets - R\$ million	Note	Consolidado	
		09/30/25	12/31/24
Current			
Cash and cash equivalents	8	2.777	1.468
Financial investments	9	-	1.558
Trade receivables	10	3.947	3.559
Loans receivables	14.3	5	5
Inventories	11	147	111
Recoverable income tax and social contribution	12	139	146
Recoverable taxes	13	388	508
Other assets	15	179	207
Total current assets		7.582	7.564
Non-current			
Long-term receivables			
Derivative financial instruments	32 (b)	31	120
Trade receivables	10	123	114
Loans receivables	14.3	23	28
Judicial deposits	28 (c)	488	438
Recoverable income tax and social contribution	12	37	38
Recoverable taxes	13	169	21
Indemnity assets	28 (d)	405	398
Deferred income tax and social contribution	25 (a)	931	873
Total long-term assets		2.208	2.030
Property and equipment	17	787	738
Right-of-use assets	18	85	283
Intangible assets	19	3.710	3.756
Total non-current assets		6.790	6.807
Total assets		14.372	14.370
Consolidado			
Liabilities - R\$ million	Note	09/30/25	12/31/24
Current			
Trade payables	20	421	529
Loans	21	116	87
Debentures	22	646	339
Derivative financial instruments	32 (b)	66	55
Leases payable	23	33	76
Payroll and social charges	24	1.790	1.398
Income tax and social contribution payable	25	35	27
Tax obligations	26	191	170
Tax installments	27	25	25
Acquisition of subsidiaries	29	202	246
Dividends payable	14.5	1	162
Other liabilities	30	41	49
Total current liabilities		3.567	3.162
Non-current			
Loans	21	786	1.006
Debentures	22	3.314	3.776
Derivative financial instruments	32 (b)	2	-
Leases payable	23	63	228
Tax installments	27	46	49
Acquisition of subsidiaries	29	33	195
Provision for contingencies and sub judice taxes	28 (a)/(b)	2.613	2.415
Other liabilities	30	36	48
Total non-current liabilities		6.891	7.718
Equity			
Share capital	31 (a)	1.961	1.928
Earnings reserve	31 (d)	1.947	1.529
Additional dividends proposed	31 (c)	-	63
Other comprehensive income	0	1	(17)
Equity valuation adjustments	31 (f)	(13)	(25)
Equity attributable to the controlling shareholders		3.897	3.477
Non-controlling interest		17	13
Total equity		3.914	3.490
Total liabilities and equity		14.372	14.370

		Consolidated	
Statements of profit or loss - In thousands of Reais - except earnings per share	Note	From 07/01/2025 to 09/30/2025	From 07/01/2024 to 09/30/2024
Net revenue from services rendered and goods sold	33	4.462	4.113
Costs of services rendered and goods sold	34	(3.804)	(3.500)
Gross profit		658	613
General and administrative expenses	34	(257)	(237)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	34	(38)	(29)
Other operating revenues	34	16	5
Other operating expenses	34	(20)	(20)
Income before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		359	331
Financial revenues	35	157	106
Financial expenses	35	(305)	(222)
Net financial income (expenses)		(148)	(116)
Profit before income tax and social contribution		212	215
Current income tax and social contribution	25 (c)	(76)	(90)
Deferred income tax and social contribution	25 (c)	22	23
Net profit for the period		157	148
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		154	146
Non-controlling shareholders		3	2
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	36	0,23	0,22

		Consolidated	
Statements of profit or loss - In thousands of Reais - except earnings per share	Note	From 01/01/2025 to 09/30/2025	From 01/01/2024 to 09/30/2024
Net revenue from services rendered and goods sold	33	12.865	10.678
Costs of services rendered and goods sold	34	(10.987)	(9.012)
Gross profit		1.877	1.666
General and administrative expenses	34	(771)	(740)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	34	(124)	(89)
Other operating revenues	34	107	67
Other operating expenses	34	(94)	(38)
Income before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		995	865
Financial revenues	35	497	341
Financial expenses	35	(892)	(592)
Net financial income (expenses)		(396)	(252)
Profit before income tax and social contribution		599	614
Current income tax and social contribution	25 (c)	(235)	(253)
Deferred income tax and social contribution	25 (c)	65	67
Net profit for the period		430	428
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		422	422
Non-controlling shareholders		8	6
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	36	0,62	0,63

		Consolidated	
Cash Flows - R\$ million	Note	From 01/01/2025 to 09/30/2025	From 01/01/2024 to 09/30/2024
Cash flows from operating activities			
Net profit for the fiscal year		430	428
Adjustments for:			
Income from disposal of property and equipment	34(a)	6	(11)
(Reversal) constitution of a provision for expected loss of services billed	34(a)	13	7
Reversal of provision for expected loss of services to be billed	34(a)	112	83
Depreciation of property and equipment	17(c)	116	99
Amortization of intangible assets (Software and Franchising)	19(c)	8	3
Right-of-use assets amortization	18(a)	52	51
Surplus value amortization - customer portfolio, brands and non-compete agreement	19(c)	130	109
Surplus value amortization – signing bonus	19(c)	0	-
Surplus value amortization – fixed assets	17(c)	13	19
Provision for sub judice taxes	28(b)	2	0
Reversal for sub judice taxes	28(b)	(1)	-
Reversal update currency reversal on sub judice taxes	28(b)	(1)	-
Income tax and social contribution	25(c)	170	186
Constitution of provision for tax, civil and labor risks	28(a)	230	113
Reversion of provision for tax, civil and labor risks	28(a)	(208)	(98)
Monetary update of System "S"	28(a)	34	30
Monetary update Perse	28(a)	28	3
Laws of indemnify acquisition	34(a)	(12)	-
Update (write-offs) of indemnity assets and contingent liabilities	34(a)	(4)	43
Update of contingent installment – acquisition debt	29(a)	1	15
Contingent installment write-off – acquisition debt	29(a)	-	(51)
Offsetting acquisition debt	29(a)	(2)	(5)
Income from derivative financial instruments	35	176	(62)
Monetary update of Selic's indebt	12	(2)	(2)
Monetary update of judicial deposits	28(c)	(24)	(10)
Monetary update of loans to be receivable - mutual agreements	14.3	(1)	(2)
Adjustment of balance to be receivable of loans – mutual agreements	14.3	1	-
Exchange rate variation, interest and charges on loans	21(b)	(67)	135
Interest and charges on debentures	22(c)	453	285
Financial charges on installments	27	12	4
Financial charges on lease	23(c)	11	13
Monetary update on sub judice taxes	28(b)	36	32
Monetary update and exchange variation of the acquisition of subsidiaries	29(a)	(1)	16
Settlement of cost incurred with issuance of loans and debentures	22(c)	8	6
		1.718	1.441
Variations in:			
Inventories		(29)	(2)
Trade receivables		(500)	(312)
Recoverable income tax and social contribution		(87)	(68)
Recoverable taxes		(42)	(94)
Judicial deposits		(23)	2
Trade payables		(121)	(33)
Payroll and social charges		341	318
Loans with related parties		-	-
Other tax obligations		64	(0)
Changes in other assets and liabilities		(9)	(68)
Cash (used in) from operating activities		1.313	1.182
Interest paid on loans	21(b)	(60)	(157)
Interest paid on debentures	22(c)	(429)	(254)
Interes paid on installments	27	(4)	(5)
Income tax and social contribution paid		(58)	(53)
Net cash (used in) generated by operating activities		764	712
Cash flows from investment activities			
Financial investments	9	1.558	(573)
Dividends received	14.4	-	-
Receipt from loans - mutual agreements	14.3	6	6
Granting of loans - mutual agreements	14.3	-	(11)
Receipt from the sale of property and equipment		11	14
Acquisition of property and equipment	17(b)	(180)	(145)
Acquisition of intangible assets	19(b)	(4)	(7)
Acquisition of subsidiaries, net of cash obtained in the acquisition	3	(74)	(1.329)
Net cash provided by investing activities		1.316	(2.045)
Cash flows from financing activities			
Capitalization through issuance of shares	31(b)	33	49
Payment of tax installments	27	(20)	(16)
Payment of leases	23(c)	(56)	(60)
Dividends paid (controlling and selling parties of acquired companies)	14.5	(228)	(225)
Derivative financial instruments	32(b)(a)	(47)	61
Loans acquisition		-	1.900
Debentures acquisition		-	1.750
Debentures amortization	22(c)	(188)	(187)
Costs incurred with issuance of loans		-	(5)
Costs incurred with issuance of debentures		-	(19)
Loans amortization	21(b)	(68)	(1.447)
Exercise of call option and additional acquisition installment	29(a)	(197)	(92)
Net cash provided by (used in) financing activities		(771)	1.707
Net increase in cash and cash equivalents		1.309	375
Cash and cash equivalents as of January 1		1.468	990
Cash and cash equivalents as of September 30		2.777	1.364

A hand holding a black smartphone, with a white keyboard visible in the foreground. The background is a dark, blurred office setting.

GRUPO **GPS**

www.ri.grupogps.com.br

ri@gpssa.com.br

Maria Elsa Alba Bernhoeft
IR Director

Felipe Itaborai
IR Manager