



GRUPO GPS

Comentário de desempenho

2T25

Agosto de 2025

Conferência de Resultados

Quarta-feira, dia 13 de agosto
Em Português e Inglês:
10h00 (BRT)
09h00 (NYT)

Apresentadores

Marcelo Hampshire - Vice-Presidente Corporativo, TI e M&A
Marita Bernhoeft - Diretora de RI, Governança e Imprensa

São Paulo, 12 de agosto de 2025 - A GPS Participações e Empreendimentos S.A. ("Companhia") em conjunto com suas controladas ("Grupo GPS") anuncia seus resultados do exercício encerrado em 30 de junho de 2025.

Sobre o Grupo GPS

O Grupo GPS é líder no setor de serviços terceirizados – *facilities*, segurança, logística *indoor*, engenharia de utilidades, serviços industriais, alimentação, mão de obra temporária, *field marketing* e serviços de infraestrutura.

Atuamos em todo o Brasil com um abrangente portfólio de soluções, servindo a 4.697 Clientes e contando com mais de 184 mil colaboradores diretos.

Com mais de 60 anos de atuação, seguimos em um processo constante e robusto de crescimento, sustentado por um modelo de negócio ágil e sólidos princípios de gestão empresarial.

Nossa estratégia de crescimento combina a vertical orgânica, focada no desenvolvimento de novos Clientes e na ampliação dos serviços e soluções junto à base atual de Clientes, com a vertical inorgânica, através da aquisição e integração de empresas que favoreçam o ganho de escala e a maior penetração em regiões ou serviços convergentes com o nosso modelo de gestão empresarial.

1. Destaques do 2T25

Receita líquida



- R\$ 4.298 milhões no trimestre;
- 23% acima do 2T24;
- 6% de crescimento orgânico frente ao 2T24.

EBITDA ajustado ex-IFRS16



- R\$ 405 milhões no trimestre;
- 16% superior ao 2T24;
- 9,4% de margem no 2T25.

Lucro líquido ajustado



- R\$ 156 milhões no trimestre;
- 6% inferior ao 2T24;
- 3,6% de margem líquida no 2T25.

O segundo trimestre de 2025 foi marcado pelo avanço na integração cultural da equipe da GRSA ao modelo de gestão da GPS, processo que seguirá até o final do ano. Também se destacaram os ajustes na estrutura organizacional da GRSA, concentrados neste período.

A aquisição da GRSA, a maior entre as 55 operações já realizadas pelo Grupo GPS, representou um passo estratégico relevante na consolidação de nossa presença no segmento de soluções de alimentação.

Além da GRSA, concluímos neste trimestre as aquisições da RHMed e da Nutricar, cujos resultados já estão consolidados no Grupo GPS. Essas operações ampliam nosso portfólio de serviços e abrem novas avenidas de crescimento para a Companhia.

O crescimento orgânico da receita foi impulsionado pela conquista de novos contratos e Clientes, mesmo diante de um ambiente mais competitivo e da pressão por redução de preços.

Mantemos nossa disciplina comercial para acelerar o crescimento orgânico ao longo do ano, buscando o equilíbrio entre rentabilidade e expansão da base de Clientes.

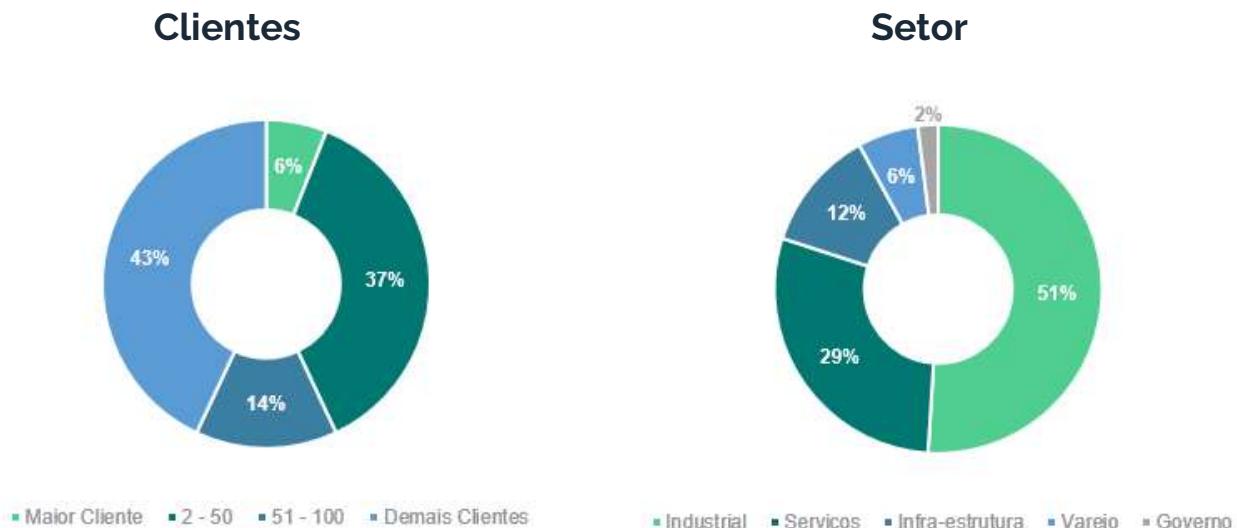
2. Capacidade operacional, portfólio de serviços e Clientes

Somos mais de 184 mil colaboradores diretos, servindo a 4.697 Clientes em todo o território nacional. Nossa time de 10 diretores executivos, 35 diretores regionais e mais de 550 gerentes de contrato estão concentrados na entrega dos serviços e no aprimoramento do relacionamento com os nossos Clientes.

Realizamos semestralmente a Pesquisa NPS (Net Promoter Score), para verificar o nível de satisfação dos nossos Clientes. No primeiro semestre de 2025 alcançamos um NPS de 75%, desconsiderando os resultados da safra de 2024.

Nossa base de Clientes se mantém amplamente diversificada e com baixo nível de concentração de receita, embora apresente uma participação relativamente maior no setor industrial.

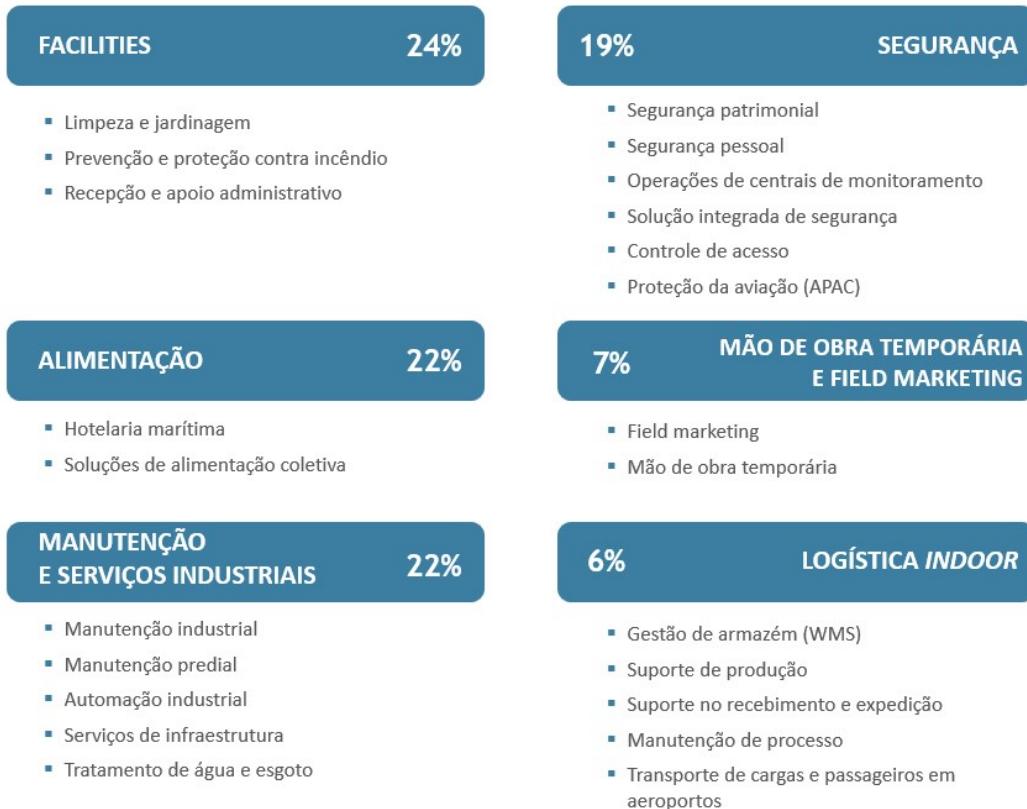
Concentração da receita líquida por # de Clientes e Setor (1S25)



Temos evoluído cada vez mais para um conceito “one stop shop” em serviços, alinhado com a nossa estratégia de construir relações duradouras e consistentes com nossos Clientes.

Ao oferecer ao Cliente várias soluções, aprofundamos nossa relação comercial e operacional e criamos oportunidades variadas de crescimento dentro da nossa própria carteira de Clientes.

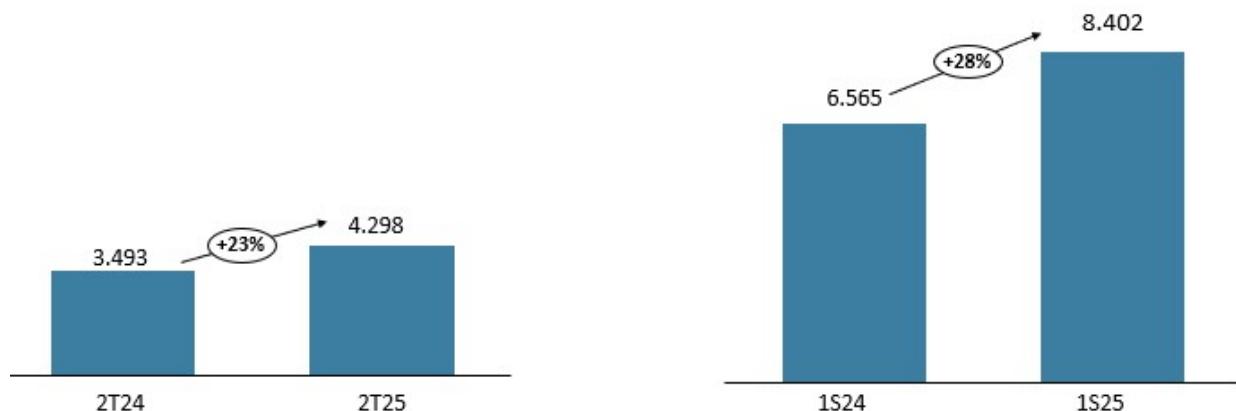
Distribuição de receita líquida por linha de solução (1S25)



3. Receita líquida

- Receita líquida no 2T25 de R\$ 4.298 milhões, 23% superior a receita do 2T24;
- Receita Líquida no 1S25 de R\$ 8.402 milhões, 28% superior a receita do 1S24.

Os gráficos abaixo apresentam a evolução da receita líquida trimestral e semestral. Os valores estão representados em milhões de reais.



A tabela abaixo apresenta a evolução da receita líquida trimestral e semestral, com abertura por receita orgânica e inorgânica. Os valores estão representados em milhões de reais.

Receita líquida R\$ mi	Empresas	2T25 (a)	2T24 (b)	△ (a) / (b) - 1	1S25 (c)	1S24 (d)	△ (c) / (d) - 1
Orgânica*	Grupo GPS	3.177	2.985	6%	6.256	5.917	6%
Inorgânica (2024)	Control/Invictus/Lyon/Marfood/GRSA	1.052	508	107%	2.077	648	221%
Inorgânica (2025)	RHMed / Nutricar	69	0	-	69	0	-
Receita líquida total		4.298	3.493	23%	8.402	6.565	28%

* A receita líquida orgânica inclui as safras até 2023 (inclusive), conforme detalhado na N.E. 33 (c).

Apesar do ambiente mais competitivo e da pressão dos Clientes por menores preços, o crescimento orgânico deste trimestre apresentou melhora, principalmente em função da conquista de novos contratos.

O desafio do crescimento orgânico é manter o equilíbrio entre a rentabilidade dos contratos e a expansão de receita, de tal forma que as margens se mantenham consistentes ao longo do tempo. Em ambientes mais pressionados por menores preços, a prioridade da Companhia tem sido a manutenção da rentabilidade, uma vez que as margens não tendem a se recompor ao longo da vida dos contratos.

4. Programa de Aquisições

No primeiro semestre do ano, finalizamos as aquisições da RHMed e da Nutricar, cujos resultados passaram a ser consolidados a partir do 2T25.

Relacionamos abaixo as aquisições no âmbito do programa de M&A de 2025, que juntas, representam R\$ 290 milhões de receita bruta nos 12 meses anteriores a assinatura dos respectivos contratos de compra e venda.

Empresa	Data	Receita 12 meses (R\$mi)	Situação	Detalhes	Programa M&A	Compra
RH MED	Assinatura 20/02/25	138	Integração de sistemas	<i>Segurança do trabalho e Atenção primária à saúde</i>	2025	100%
	Fechamento 10/04/25					
	Go live 01/09/25					
NUTRICAR	Assinatura 28/02/25	152	Integração de sistemas	<i>Minimercados Autônomos</i>	2025	60%
	Fechamento 23/04/25					
	Go live 01/01/26					

5. EBITDA e EBITDA ajustado ex-IFRS16

A tabela abaixo apresenta a composição do cálculo do EBITDA, conforme Resolução CVM 156/2022 e o EBITDA ajustado ex-IFRS 16.

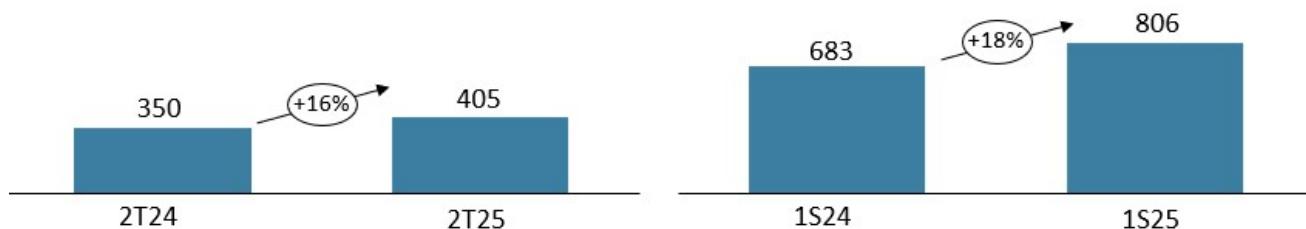
EBITDA R\$ mi	2T25 (a)	2T24 (b)	△ (a) / (b) - 1	1S25 (c)	1S24 (d)	△ (c) / (d) - 1
Lucro líquido	124	140	-11%	272	280	-3%
IR / CSLL	58	50	17%	115	119	-3%
Resultado Financeiro	135	80	69%	248	135	84%
Depreciação de imobilizado, intangível e direito de uso em arrendamento	61	49	25%	121	91	34%
Amortização - carteira de clientes, marcas e ativo fixo	48	39	22%	96	83	16%
EBITDA (cf. ICMV 527)	426	358	19%	854	707	21%
Provisão para contingências não trabalhista	3	3	7%	10	6	70%
Despesas com aquisição de controladas	13	3	401%	15	7	107%
Atualização de ativos indenizatórios e passivos contingentes	4	56	-92%	2	53	-96%
Atualização/Baixa earn out	6	(48)	-112%	1	(46)	-102%
Reversão de tributos sub júdice	(1)	-	-	(1)	-	-
Receitas com aquisições de controladas	-	-	-	(12)	-	-
Processos indenizáveis de aquisição	(11)	-	-	(11)	-	-
Conciliação de saldos a receber	-	-	-	1	-	-
Conciliação de saldos de adquiridas	(15)	(1)	2091%	(15)	(5)	208%
(Constituição) Reversão de débito tributário	1	-	-	4	-	-
Direito de uso em arrendamentos	(21)	(20)	2%	(42)	(40)	5%
EBITDA ajustado ex IFRS 16	405	350	16%	806	683	18%
	9,4%	10,0%	-0,6pp	9,6%	10,4%	-0,8pp

- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R\$ 405 milhões no 2T25, 16% superior ao resultado do 2T24;
- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 no 2T25 de 9,4%, 0,6 p.p. abaixo da margem do 2T24;
- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R\$ 806 milhões no 1S25, 18% superior ao resultado do 1S24;

- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 no 1S25 de 9,6% com redução de 0,8 p.p. comparativamente ao 1S24;

A redução da margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 foi motivada pelo volume de receita apurado em empresas recém integradas, com destaque para a GRSA, cuja margem foi impactada pelas despesas vinculadas à captura de sinergias, que ficaram mais concentradas neste trimestre e não são recorrentes.

Os gráficos abaixo apresentam a evolução do EBITDA ajustado ex-IFRS16 trimestral e semestral. Os valores estão representados em milhões de reais.



O EBITDA ajustado ex-IFRS 16 considera apenas os seguintes tipos de eventos:

- Eventos com características não operacionais, a exemplo de reversão de contingências cíveis e tributárias de períodos anteriores e provisões para riscos fiscais;
- Eventos relacionados a aquisição de controladas, incluindo os valores gastos com diligências legais e financeiras e com perdas incorridas que são objeto de indenização pelos vendedores das empresas adquiridas e também de eventuais receitas advindas de indenizações ou processos de arbitragem;
- Outras receitas ou despesas não relacionadas com a operação;
- Exclusão do efeito do IFRS16, prática que passamos a adotar a partir de janeiro de 2024.

6. Lucro líquido e Lucro líquido ajustado

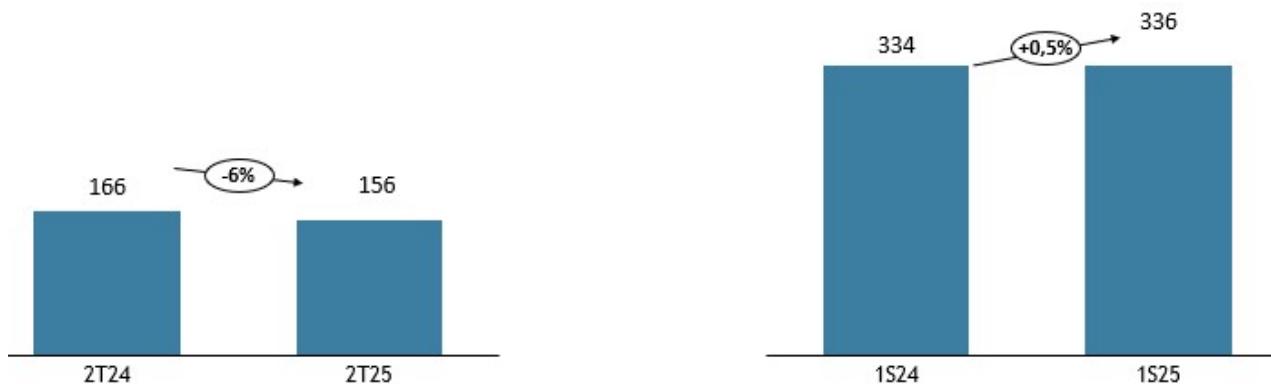
Lucro líquido ajustado *	2T25 (a)	2T24 (b)	Δ (a) / (b) - 1	1S25 (c)	1S24 (d)	Δ (c) / (d) - 1
R\$ mi						
Lucro líquido do período	124	140	-11%	272	280	-3%
Amortização - carteira de clientes, marcas, acordo de não-concorrência e mais valia de ativo fixo (líquido)**	31	26	22%	64	55	16%
Lucro líquido ajustado	156	166	-6%	336	334	0%
LL (ajustado) / receita líquida	3,6%	4,8%	-1,2pp	4,0%	5,1%	-1,1pp

* Lucro líquido ajustado não é base para distribuição de dividendos

** Valor líquido do IR (34%)

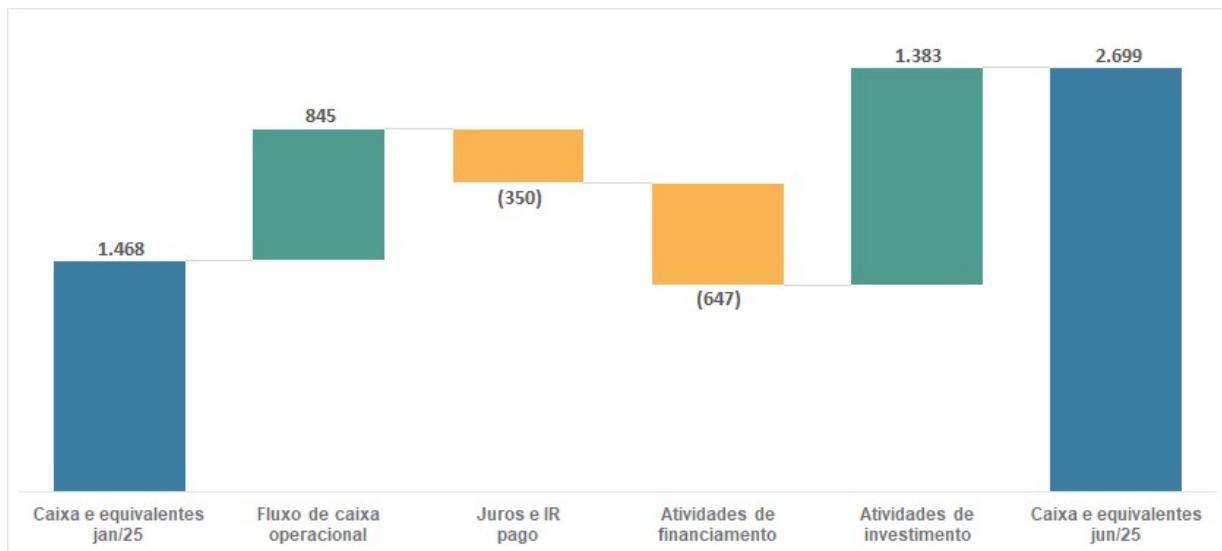
- Lucro líquido ajustado no 2T25 de R\$ 156 milhões, 6% inferior ao lucro líquido ajustado do 2T24;
- Margem líquida ajustada do 2T25 de 3,6%, 1,2 p.p. inferior ao 2T24, afetada pelos fatores descritos no item 5 (EBITDA e EBITDA ajustado ex-IFRS16) e pelo incremento das despesas financeiras;
- Lucro líquido ajustado do 1S25 de R\$336 milhões, basicamente em linha com o lucro líquido ajustado do 1S24;
- Margem líquida ajustada do 1S24 de 4,0%, 1,1 p.p. inferior à margem do 1S24, em função dos efeitos relacionados acima.

Os gráficos abaixo apresentam a evolução do lucro líquido ajustado trimestral e semestral. Os valores estão representados em milhões de reais.



7. Fluxo de caixa

O gráfico abaixo apresenta o demonstrativo de fluxo de caixa contábil. Os valores estão representados em milhões de reais.



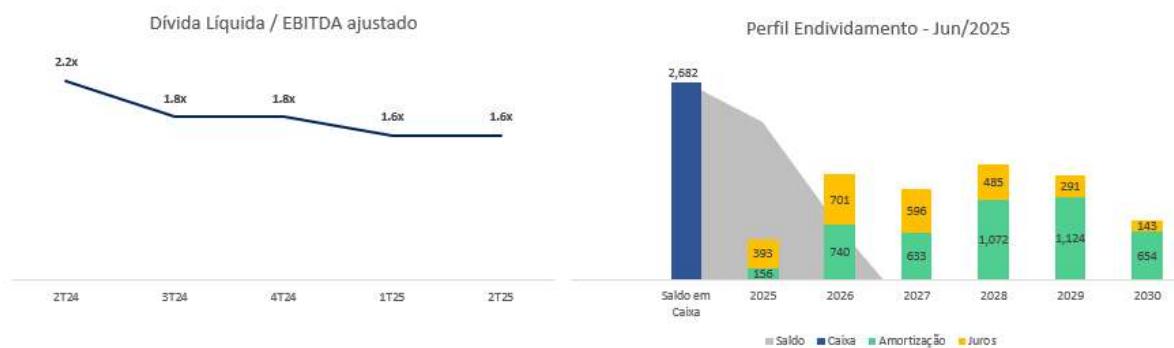
- Geração de caixa das atividades operacionais no 1S25 no valor de R\$ 845 milhões, representando 105% do EBITDA ajustado, 21 p.p. acima de 2T24;
- Pagamento de Juros e IR no valor total de R\$ 350 milhões, 3% superior ao valor pago no 2T24, principalmente em função do aumento do estoque de dívida e da taxa de juros;
- Caixa líquido das atividades de financiamento negativo em R\$ 647 milhões, essencialmente em função do pagamento de dividendos no valor de R\$ 227 milhões, do pagamento do exercício de opção de compra de adquiridas no montante de R\$ 197 milhões, da amortização de empréstimos e debentures no valor de R\$ 173 milhões, pagamento de arrendamentos que somam R\$ 42 milhões, da despesa de instrumentos financeiros derivativos no valor de R\$ 28 milhões, pagamento do parcelamento de tributos no valor de R\$ 13 milhões, e do ingresso de R\$ 33 milhões referente a integralização de capital da emissão de ações do programa de opções de compra de ações.
- Fluxo das atividades de investimento positivo em R\$ 1.383 milhões, resultante, principalmente do resgate líquido em aplicações financeiras de R\$ 1.6 bi milhões, decorrente da reavaliação da política contábil de caixa e equivalentes da companhia (vide nota explicativa 9), gastos líquidos com aquisição de imobilizado em R\$ 105 milhões, aquisição de intangível e controladas não consolidadas no valor de R\$ 76 milhões, recebimento de empréstimos no valor de R\$ 6 milhões.

8. Alavancagem

Endividamento R\$ mi	2T25 (a)	1T25 (b)	4T24 (c)	3T24 (d)	2T24 (e)	Δ (a) / (e) - 1
Caixa	2.682	3.110	3.092	3.196	2.396	12%
Caixa e equivalente de caixa	2.699	1.473	1.468	1.364	1.182	128%
Aplicações e Instrumentos financeiros*	(17)	1.636	1.623	1.832	1.214	-101%
Dívida bruta	5.266	5.592	5.724	5.703	5.275	0%
Empréstimos	944	1.005	1.092	1.007	557	69%
Debêntures	4.010	4.062	4.115	4.174	4.194	-4%
Aquisição de controladas	236	449	442	441	434	-46%
Parcelamento de tributos	76	76	75	80	89	-15%
Dívida líquida	(2.584)	(2.483)	(2.632)	(2.507)	(2.879)	-10%
EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos 12 meses)	1.619	1.564	1.496	1.420	1.311	24%
Dívida líquida / EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos 12 meses)	1,6	1,6	1,8	1,8	2,2	(0,6)

*Aplicações financeiras + Instrumentos financeiros derivativos do ativo - Instrumentos financeiros derivativos do passivo

- Encerramos o 2T25 com índice de alavancagem em 1,6x EBITDA ajustado ex-IFRS16, 0,6x inferior ao 2T24 em função da eficiência na captura das sinergias do investimento realizado no programa de aquisições, em especial a aquisição da GRSA;
- Abaixo demonstramos a evolução do índice de alavancagem e do perfil da dívida do Grupo GPS, com *duration* total da carteira de 34 meses no 2T25.



9. Considerações finais

Os resultados alcançados no 2T25 reforçam nossa convicção de que o modelo de gestão da Companhia, pautado pela descentralização, delegação planejada, foco na geração de resultados e o exercício da meritocracia, é o fator mais relevante para o sucesso da nossa estratégia.

de crescimento. É através da nossa competência em reter e engajar pessoas com espírito empreendedor que ampliaremos a nossa capacidade de construir relações de longo prazo com os Clientes e a sustentabilidade dos nossos resultados.

Trabalhamos para aprimorar nossas ferramentas de motivação e retenção de curto, médio e longo prazos e propiciar para nossa equipe um ambiente empresarial cada vez mais eficiente e produtivo.

Acreditamos que o ano de 2025 será desafiador, principalmente em função da integração das operações da GRSA e dos desafios relacionados a entrega do crescimento orgânico.

Continuamos preparados para seguir na direção do crescimento, combinando o esforço das equipes comerciais com uma gestão equilibrada dos riscos que envolvem o nosso ambiente empresarial.

Considerações legais

As informações financeiras são apresentadas em milhões de Reais, exceto quando indicado o contrário. As informações contábeis intermediárias individuais e consolidadas do Grupo GPS foram elaboradas de acordo com o CPC 21(R1) - Demonstração Intermediária e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board - IASB e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais - ITR.

Este relatório pode incluir declarações sobre eventos futuros que estão sujeitos a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições da Administração do Grupo GPS tomadas dentro do melhor conhecimento e informações a que o Grupo GPS atualmente tem acesso. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não.

Este relatório pode incluir métricas não contábeis, o que será indicado onde for pertinente. Tais métricas são inseridas por serem consideradas pela Administração como relevantes para o entendimento do negócio, mas não necessariamente passaram pelo mesmo critério de elaboração das demonstrações financeiras. Os dados não contábeis não foram objetos de auditoria por parte dos auditores independentes do Grupo GPS.

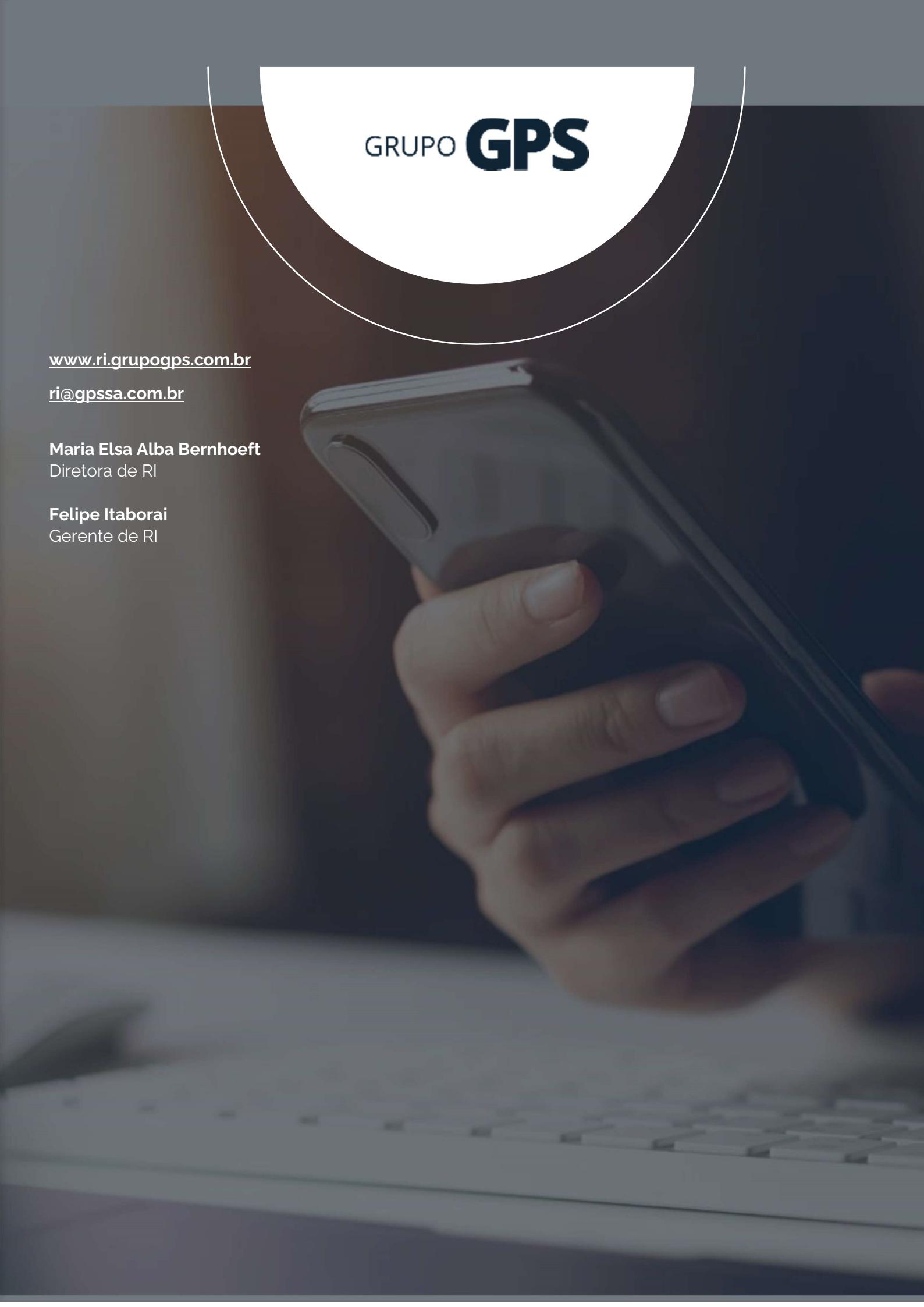
10. Anexos

Balance Sheet		Consolidated		
Assets - R\$ million	Nota	30/6/25	30/6/24	
Current				
Cash and cash equivalents	8	2.699	1.468	
Financial investments	9	-	1.558	
Trade receivables	10	3.738	3.559	
Loans receivables	14.3	5	5	
Inventories	11	135	111	
Recoverable income tax and social contribution	12	176	146	
Recoverable taxes	13	424	508	
Other assets	15	165	207	
Total current assets		7.342	7.564	
Non-current				
Long-term receivables				
Derivative financial instruments	32 (c)	51	120	
Trade receivables	10	115	114	
Loans receivables	14.3	23	28	
Judicial deposits	28 (c)	465	438	
Recoverable income tax and social contribution	12	32	38	
Recoverable taxes	13	136	21	
Indemnity assets	28 (d)	400	398	
Deferred income tax and social contribution	25 (a)	911	873	
Total long-term assets		2.133	2.030	
Property and equipment	17	773	738	
Right-of-use assets	18	213	283	
Intangible assets	19	3.756	3.756	
Total non-current assets		6.875	6.807	
Total assets		14.217	14.370	
Liabilities - R\$ million		Consolidated		
Liabilities - R\$ million	Nota	30/6/25	30/6/24	
Current				
Trade payables	20	390	529	
Loans	21	125	87	
Debentures	22	542	339	
Derivative financial instruments	32 (c)	69	55	
Leases payable	23	65	76	
Payroll and social charges	24	1.602	1.398	
Income tax and social contribution payable	25	34	27	
Tax obligations	26	185	170	
Tax installments	27	30	25	
Acquisition of subsidiaries	29	61	246	
Dividends payable	14.5	1	162	
Other liabilities	30	51	49	
Total current liabilities		3.154	3.162	
Non-current				
Loans	21	819	1.006	
Debentures	22	3.468	3.776	
Leases payable	23	173	228	
Tax installments	27	46	49	
Acquisition of subsidiaries	29	175	195	
Provision for contingencies and sub judice taxes	28 (a)/(b)	2.585	2.415	
Other liabilities	30	44	48	
Total non-current liabilities		7.309	7.718	
Equity				
Share capital	31 (a)	1.961	1.928	
Earnings reserve	31 (d)	1.793	1.529	
Additional dividends proposed	31 (c)	-	63	
Other comprehensive income	0	(2)	(17)	
Equity valuation adjustments	31 (f)	(15)	(25)	
Equity attributable to the controlling shareholders		3.737	3.477	
Non-controlling interest		16	13	
Total equity		3.754	3.490	
Total liabilities and equity		14.217	14.370	

Consolidado			
Demonstrações dos resultados - R\$ mi (exceto lucro por ação)		Nota	De 01/04/2025 a 30/06/2025
			De 01/04/2024 a 30/06/2024
Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas	33	4.298	3.493
Custos dos serviços prestados e mercadorias vendidas	34	(3.689)	(2.949)
Lucro bruto		609	544
Despesas gerais e administrativas	34	(261)	(292)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	34	(38)	(29)
Outras receitas operacionais	34	48	55
Outras despesas operacionais	34	(41)	(8)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		317	270
Receitas financeiras	35	158	167
Despesas financeiras	35	(293)	(246)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		(135)	(80)
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		182	190
Imposto de renda e contribuição social correntes	25 (c)	(89)	(97)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	25 (c)	31	48
Lucro líquido do exercício		124	140
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		122	138
Acionistas não controladores		3	2
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	36	0,18	0,21

Consolidado			
Demonstrações dos resultados - R\$ mi (exceto lucro por ação)		Nota	De 01/01/2025 a 30/06/2025
			De 01/01/2024 a 30/06/2024
Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas	33	8.402	6.565
Custos dos serviços prestados e mercadorias vendidas	34	(7.183)	(5.512)
Lucro bruto		1.219	1.053
Despesas gerais e administrativas	34	(515)	(503)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	34	(86)	(60)
Outras receitas operacionais	34	91	63
Outras despesas operacionais	34	(74)	(19)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		636	534
Receitas financeiras	35	339	234
Despesas financeiras	35	(587)	(370)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		(248)	(135)
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		388	399
Imposto de renda e contribuição social correntes	25 (c)	(159)	(163)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	25 (c)	44	44
Lucro líquido do exercício		272	280
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		268	276
Acionistas não controladores		5	4
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	36	0,40	0,41

Fluxo de Caixa - R\$ mi		Nota	Consolidado	
			De 01/01/2025 a 30/06/2025	De 01/01/2024 a 30/06/2024
Fluxos de caixa das atividades operacionais				
Lucro líquido do período			272	280
Ajustes para:				
Resultado na alienação de bens do ativo imobilizado	34(a)	(1)	(4)	
(Reversão) constituição de provisão para perda esperada dos serviços faturados	34(a)	13	6	
Reversão de provisão para perda esperada dos serviços a faturar	34(a)	73	54	
Depreciação de imobilizado	17(c)	78	56	
Amortização de intangível (Software e Franquias)	19(c)	5	1	
Amortização do ativo de direito de uso	18(a)	39	33	
Amortização de mais valia - carteira de clientes, marcas e acordo de não concorrência	19(c)	87	62	
Amortização de mais valia – signing bonus	19(c)	0	-	
Amortização de mais valia - ativos fixos	17(c)	9	21	
Provisão para tributos sub judice	28(b)	1	2	
Reversão para tributos sub judice	28(b)	(1)	-	
Reversão de atualização monetária sob tributos sub judice	28(b)	(1)	-	
Imposto de renda e contribuição social	25(c)	115	119	
Constituição de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	28(a)	10	81	
Reversão de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	28(a)	-	(72)	
Atualização monetária do Sistema "S"	28(a)	36	17	
Atualização monetária Perse	28(a)	18	-	
Processos indenizáveis de aquisição	34(a)	(11)	-	
Atualização (baixas) de ativos indenizatórios e passivos contingentes	34(a)	2	53	
Atualização de parcela contingente - dívida de aquisição	29(a)	1	5	
Baixa de parcela contingente – dívida de aquisição		-	(51)	
Compensação de dívida de aquisição		(2)	(5)	
Resultado de instrumentos financeiros derivativos	35	134	(66)	
Atualização monetária indébito da Selic	12	(1)	(1)	
Atualização monetária de depósitos judiciais	28(c)	(16)	(3)	
Atualização monetária de empréstimos a receber - contratos de mútuo	14.3	(1)	(1)	
Ajuste de saldo a receber de empréstimos - contratos de mútuo	14.3	1	-	
Variação cambial, juros e encargos sobre empréstimos	21(b)	(64)	125	
Juros e encargos sobre debêntures	22(c)	288	155	
Encargos financeiros sobre parcelamentos	27	8	2	
Encargos financeiros sobre arrendamento	23(c)	9	9	
Atualização monetária sobre tributos sub judice	28(b)	23	19	
Atualização monetária e variação cambial de aquisição de controladas	29(a)	(2)	12	
Apropriação de custo incorrido com emissão de empréstimos e debêntures	22(c)	5	4	
		1.128	913	
Variações em:				
Estoques		(9)	-	
Contas a receber		(248)	(376)	
Imposto de renda e contribuição social a recuperar		(102)	(73)	
Tributos a recuperar		(44)	(71)	
Depósitos judiciais		(9)	4	
Fornecedores		(152)	9	
Salários e encargos sociais		204	218	
Empréstimos com partes relacionadas		-	-	
Outras obrigações tributárias		43	18	
Variações em outros ativos e passivos		33	(66)	
Caixa (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		845	575	
Juros pagos sobre empréstimos	21(b)	(41)	(133)	
Juros pagos sobre debêntures	22(c)	(274)	(163)	
Juros pagos sobre parcelamentos	27	(2)	(4)	
Imposto de renda e contribuição social pagos		(33)	(40)	
Caixa líquido (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		495	235	
Fluxos de caixa das atividades de investimentos				
Aplicações financeiras	9	1.558	51	
Dividendos recebidos	14.4	-	-	
Recebimento de empréstimos - contratos de mútuo	14.3	6	6	
Concessão de empréstimos - contratos de mútuo	14.3	-	(11)	
Recebimento pela venda de imobilizado		4	7	
Aquisição de imobilizado	17(b)	(109)	(83)	
Aquisição de intangível	19(b)	(2)	(3)	
Aquisição de controladas, líquido do caixa obtido na aquisição	3	(74)	(1.329)	
Caixa líquido proveniente das atividades de investimento		1.383	(1.361)	
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos				
Integralização de capital por emissão de ações	31(b)	33	49	
Pagamento de parcelamentos de tributos	27	(13)	(9)	
Pagamento de arrendamentos	23(c)	(42)	(40)	
Dividendos pagos (controladores e vendedores de adquiridas)	14.5	(227)	(225)	
Instrumentos financeiros derivativos	32(c)(a)	(28)	46	
Captação de empréstimos		-	1.400	
Captação de debêntures		-	1.750	
Amortização de debêntures	21(c)	(125)	(125)	
Amortização de empréstimos	22(b)	(48)	(1.416)	
Custos incorridos com emissão de debêntures		-	(19)	
Exercício de opção de compra e parcela adicional de aquisição	29(a)	(197)	(92)	
Caixa líquido gerado pelas (utilizado nas) atividades de financiamento		(647)	1.319	
Aumento líquido de caixa e equivalentes de caixa		1.231	192	
Caixa e equivalentes de caixa em 1º de janeiro		1.468	990	
Caixa e equivalentes de caixa em 30 de junho		2.699	1.182	



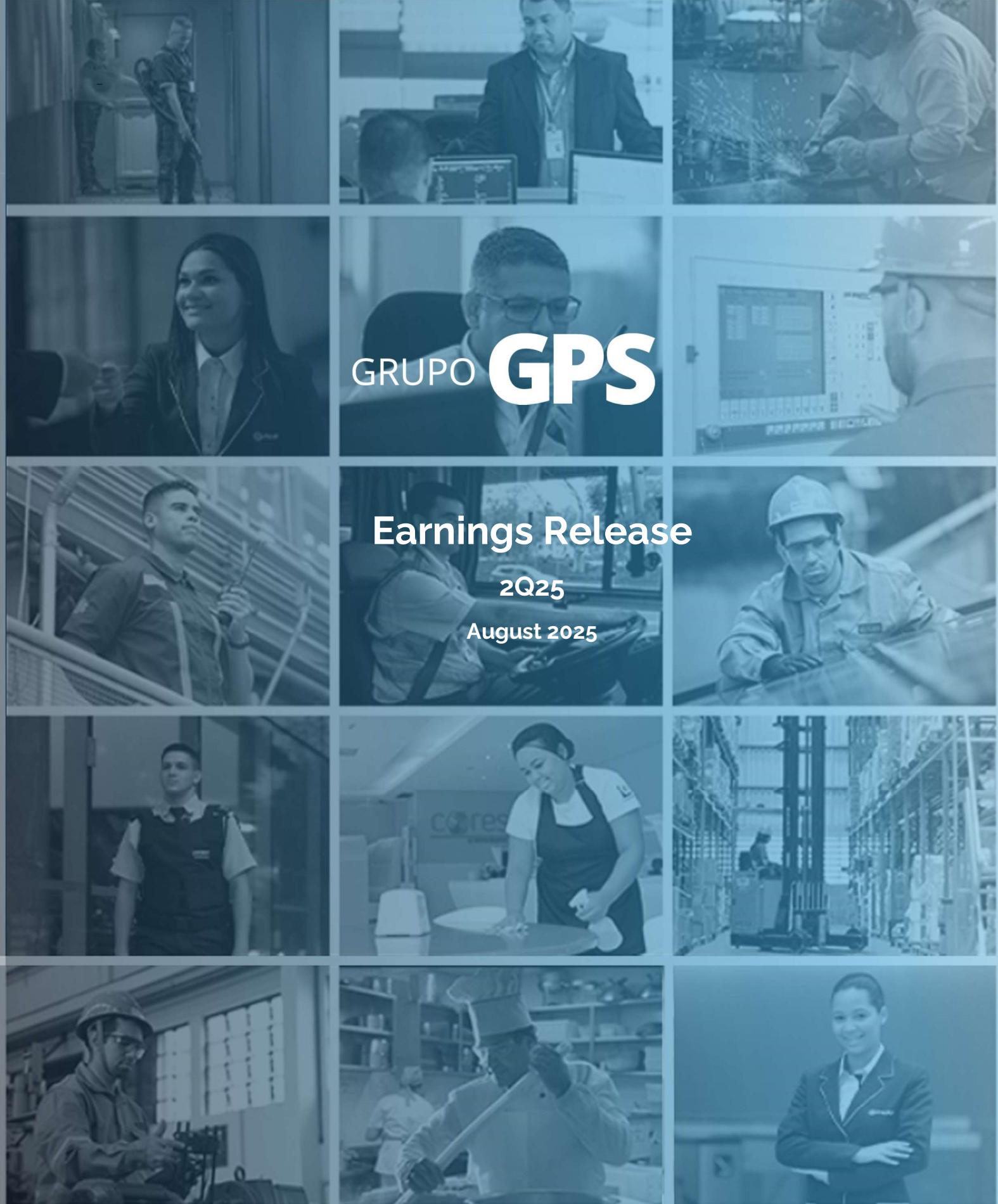
GRUPO **GPS**

www.ri.grupogps.com.br

ri@gpssa.com.br

Maria Elsa Alba Bernhoeft
Diretora de RI

Felipe Itaborai
Gerente de RI



GRUPO **GPS**

Earnings Release 2Q25 August 2025

Results Check

Wednesday, August 13th
In Portuguese and English:
10h00 (BRT)
09h00 (NYT)

Presenters

Marcelo Hampshire – **Executive VP M&A, IT & Corporate**
Marita Bernhoeft – **Investor Relations Officer**

São Paulo, August 12, 2025 – GPS Participações e Empreendimentos S.A. ("Company"), together with its subsidiaries ("GPS Group"), announce their results for the second quarter of 2025.

About GPS Group

The GPS Group is a leader in outsourced services– facilities, security, indoor logistics, utility engineering, industrial services, food, temporary labor, field marketing, and infrastructure services.

We operate throughout Brazil with a comprehensive portfolio of solutions, serving 4,697 Customers and having more than 184 thousand direct employees.

With over 60 years of experience, we continue to undergo a constant and robust growth process, supported by an agile business model and solid business management principles.

Our growth strategy combines the organic vertical, focused on developing new Customers and expanding services and solutions within the current Customer base, with the inorganic vertical, through the acquisition and integration of companies that favor gains in scale and greater penetration into regions or services that converge with our business management model

1. 2Q25 Highlights

Net Revenue



- R\$4,298 million in the quarter;
- 23% above 2Q24;
- 6% organic growth compared to 2Q24.

Adjusted EBITDA ex-IFRS16



- R\$405 million in the quarter;
- 16% higher than 2Q24;
- 9.4% margin in 2Q25.

Adjusted Net Profit



- R\$ 156 million in the quarter;
- 6% below than 2Q24;
- 3.6% net margin in 2Q25.

The second quarter of 2025 was marked by progress in the cultural integration of the GRSA team into the GPS management model, a process that will continue until the end of the year. Also noteworthy were the adjustments to GRSA's organizational structure, concentrated during this period.

The acquisition of GRSA, the largest of the 55 transactions already completed by the GPS Group, represented a significant strategic step in consolidating our presence in the food solutions segment.

In addition to GRSA, we completed the acquisitions of RHMed and Nutricar, both already integrated this quarter. These transactions expand our service portfolio and open new avenues of growth for the Company.

Organic revenue growth was driven by the signing of new contracts and Customers, despite a more competitive environment and pressure to reduce prices.

We maintained our commercial discipline to accelerate organic growth throughout the year, seeking a balance between profitability and Customer base expansion.

2. Operational Capacity, Customers and Services Portfolio

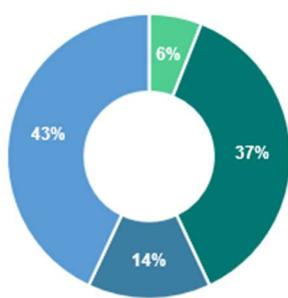
We have over 184,000 direct employees, serving 4,697 Customers nationwide. Our team of 10 executive directors, 35 regional directors, and over 550 contract managers is focused on delivering services and enhancing Customer relationships.

We conduct a NPS (Net Promoter Score) survey every six months to assess Customer satisfaction and, in the first half of 2025, we achieved an NPS of 75%, excluding the 2024 cohort.

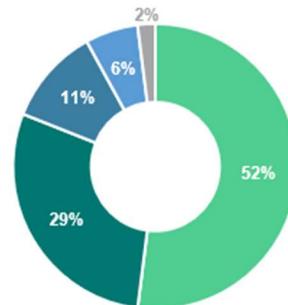
Our Customer base remains highly diversified, with low revenue concentration and relatively concentrated in the industrial sector.

Net Revenue Concentration by # de Customers and Sector (1H25)

Customers



Sector



■ Largest Customer ■ 2 - 50 ■ 51 - 100 ■ Other Customers

■ Industrial ■ Services ■ Infra-structure ■ Retail ■ Government

We have increasingly evolved towards a "one stop shop" concept in services, aligned with our strategy of building lasting and consistent relationships with our Customers.

By offering our Customers various solutions, we deepen our commercial and operational relationship and create varied growth opportunities within our own Customer portfolio

Net Revenue Distribution by solution (1H25)

INTEGRATED FACILITIES

24%

- Cleaning and conservation
- Firefighting and prevention
- Reception desk and administrative support

19%

SECURITY

- Property security
- Personal security
- Monitoring center operations
- Integrated security solution
- Access control
- Civil aviation security (APAC)

CATERING

22%

- Offshore services
- Catering

MAINTENANCE & INDUSTRIAL SERVICES

22%

- Industrial maintenance
- Building maintenance
- Industrial automation
- Infrastructure services
- Treatment of water, wastewater and reuse

TEMPORARY LABOR SERVICES & FIELD MARKETING

7%

- Field marketing
- Temporary labor services

6%

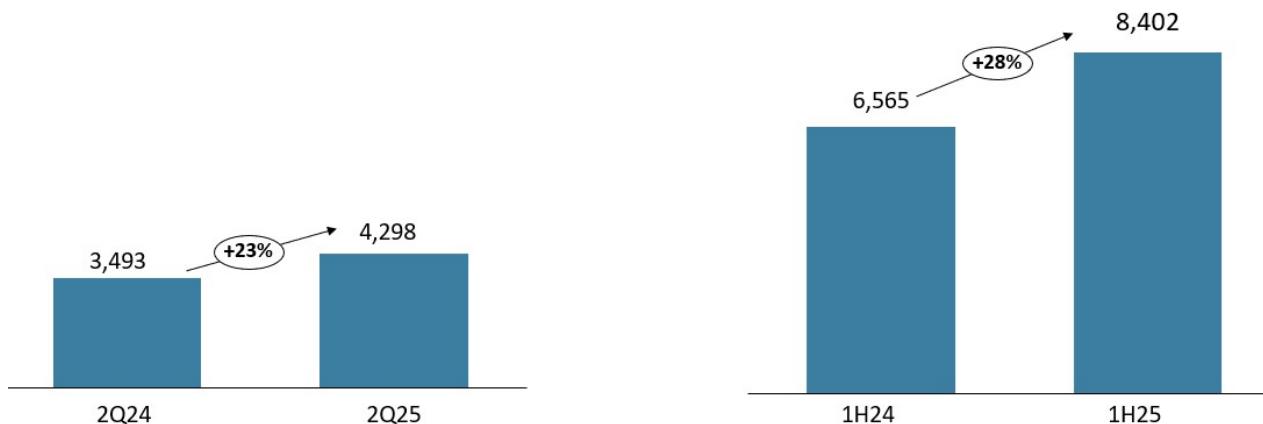
INDOOR LOGISTIC

- Warehouse management system (WMS)
- Manufacturing execution system
- Receiving and shipping support
- Process maintenance (telemetry, independent sensors)
- Passengers and cargo airport services

3. Net Revenue

- Net revenue in 2Q25 of R\$4,298 million, 23% higher than in 2Q24;
- Net revenue in 1H25 of R\$8,402 million, 28% higher than in 1H24.

The graphs below show the quarterly and half-yearly net revenue growth. Amounts are expressed in millions of reais.



The table below shows the evolution of quarterly and half-yearly net revenue, broken down by organic and inorganic revenue. The values are represented in millions of reais.

Net Revenue R\$ mi	Companies	2Q25 (a)	2Q24 (b)	△ (a) / (b) - 1	1H25 (c)	1H24 (d)	△
Organic*	Grupo GPS	3,177	2,985	6%	6,256	5,917	6%
Inorganic (2024)	Control/Invictus/Lyon/Marfood/GRSA	1,052	508	107%	2,077	648	221%
Inorganic (2025)	RHMed / Nutricar	69	0	-	69	0	-
Total Net Revenue		4,298	3,493	23%	8,402	6,565	28%

* Organic net revenue includes cohorts up to and including 2023, as detailed in N.E. 33 (c)

Despite the more competitive environment and Customer pressure for lower prices, organic growth improved this quarter, primarily due to higher contract wins.

The challenge of organic growth is maintaining a balance between contract profitability and revenue growth, ensuring consistent margins over time. In environments where prices are more pressured, the Company's priority has been to maintain profitability, since margins do not tend to recover over time of the contracts.

4. Acquisitions Program

In the first semester of the year, we completed the acquisitions of RHMed and Nutricar, both of which included in the results of 2Q25.

We list below the acquisitions that are part of the 2025 M&A program, which total R\$290 million in gross revenue recorded in the 12 months prior to the signing of the purchase and sale agreements .

Company	Date	Gross Revenue LTM (R\$mi)	Status	Segment	M&A Program	
RH MED	Signing Closing Go live	20/02/25 10/04/25 01/09/25	138	System Integration	Occupational Health and Primary Health Care	2025
NUTRICAR	Signing Closing Go live	28/02/25 23/04/25 01/01/26	152	System Integration	Autonomous Minimarkets	2025

5. EBITDA and adjusted EBITDA ex-IFRS16

The table below shows the composition of the EBITDA calculation, in accordance with CVM Resolution 156/2022 and the adjusted EBITDA ex-IFRS 16.

EBITDA R\$ mi	2Q25 (a)	2Q24 (b)	△ (a) / (b) - 1	1H25 (c)	1H24 (d)	△ (c) / (d) - 1
Net profit	124	140	-11%	272	280	-3%
Income tax and social contribution	58	50	17%	115	119	-3%
Net financial income (expenses)	135	80	69%	248	135	84%
Depreciation of assets	61	49	25%	121	91	34%
Amortization-customers, brands, property and equipment	48	39	22%	96	83	16%
EBITDA (cf. iCVM 527)	426	358	19%	854	707	21%
Provision for non-labor contingencies	3	3	7%	10	6	70%
Expenses with the acquisition of subsidiaries	13	3	401%	15	7	107%
Update of indemnity assets and contingent liabilities	4	56	-92%	2	53	-96%
Earn out write-off / update	6	(48)	-112%	1	(46)	-102%
Reversal of Tax Under Judice	(1)	-	-	(1)	-	-
Revenues from acquisition of subsidiaries	-	-	-	(12)	-	-
Laws of indemnify acquisition	(11)	-	-	(11)	-	-
Reconciliation of balances to be received	-	-	-	1	-	-
Reconciliation of acquired balances	(15)	(1)	2091%	(15)	(5)	208%
Constitution of tax debts	1	-	-	4	-	-
Right of use in leases	(21)	(20)	2%	(42)	(40)	5%
Adjusted EBITDA ex IFRS 16	405	350	16%	806	683	18%
	9.4%	10.0%	-0.6pp	9.6%	10.4%	-0.8pp

- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R\$405 million in 2Q25, 16% higher than in 2Q24;
- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 in 2Q25 of 9.4%, 0.6 p.p. below the margin in 2Q24;
- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R\$806 million in 1H25, 18% higher than in 1H24;
- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 in 1H25 of 9.6%, a 0.8 p.p below the margin in 1H24;

The reduction in the adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 was driven by the volume of revenue recorded in recently integrated companies, notably GRSA, whose margin was impacted by expenses linked to the capture of

synergies, which were more concentrated in this quarter and are non-recurring.

The charts below show the evolution of the adjusted EBITDA ex-IFRS16 quarterly and half-yearly. The values are represented in millions of reais



The Adjusted EBITDA ex-IFRS 16 considers only the following types of events:

- Events with non-operational characteristics, such as reversal of civil and tax contingencies from prior periods and provisions for tax risks;
- Events related to the acquisition of subsidiaries, including amounts spent on legal and financial due diligence and losses incurred that are subject to compensation by the sellers of the acquired companies and also any revenues arising from compensation or arbitration proceedings;
- Other revenues or expenses not related to the operation;
- Exclusion of the effect of IFRS 16, a practice that we started to adopt as of January 2024.

6. Net Profit and Adjusted Net Profit

Adjusted net profit *	2Q25 (a)	2Q24 (b)	Δ (a) / (b) - 1	1H25 (c)	1H24 (d)	Δ (c) / (d) - 1
R\$ mi						
Net profit	124	140	-11%	272	280	-3%
Amortization-customer portfolio, brands and non-competition agreement**	31	26	22%	64	55	16%
Adjusted net profit	156	166	-6%	336	334	0%
Adjusted net profit / net revenue	3.6%	4.8%	-1.2pp	4.0%	5.1%	-1.1pp

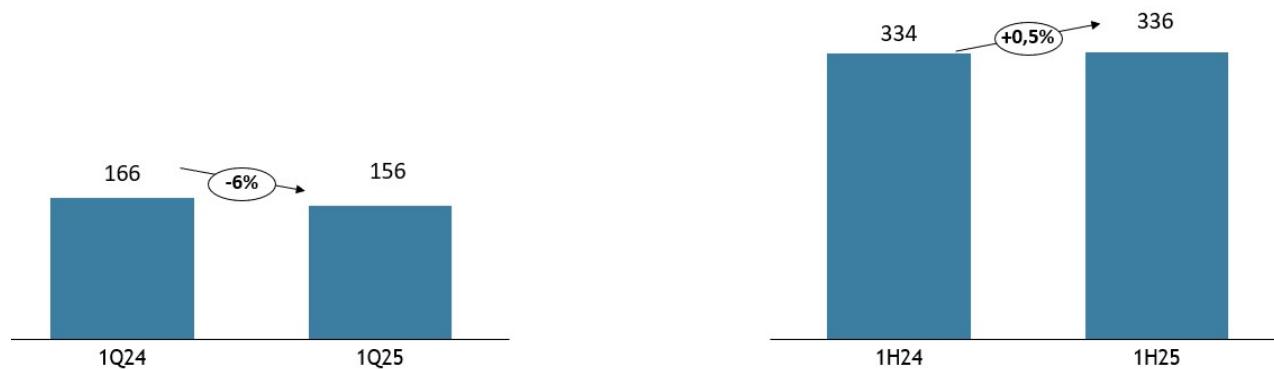
* Adjusted Net Income is not a base for dividends distribution

** Considers IR of 34%

- Adjusted net profit in 2Q25 of R\$156 million, 6% lower than the adjusted net profit in 2Q24;
- Adjusted net margin in 2Q25 of 3.6%, 1.2 p.p. lower than in 2Q24, affected by the factors described in item 5 (EBITDA and adjusted EBITDA ex-IFRS16) and the increase in financial expenses;

- Adjusted net profit in 1H25 of R\$336 million, basically in line with the adjusted net profit in 1H24;
- Adjusted net margin in 1H24 of 4.0%, 1.1 p.p. lower than in 1H24, due to the effects listed above.

The graphs below show the evolution of adjusted net profit for the quarter and half-year. The values are expressed in millions of reais..



7. Cash Flow

The graph below shows the accounting cash flow statement. The values are represented in millions of reais.



- Cash generation from operating activities in 1H25 in the amount of R\$845 million, representing 105% of adjusted EBITDA, 21 p.p. above 2Q24;
- Interest and income tax payments totaling R\$350 million, 3% higher than in 2Q24, mainly due to the increase in debt and interest rates;
- Net cash from financing activities was negative by R\$647 million, essentially resulting from the payment of dividends in the amount of

R\$227 million, the exercise of the purchase option on acquired companies in the amount of R\$197 million, the amortization of loans and debentures in the amount of R\$173 million, the payment of leases totaling R\$42 million, the expense of derivative financial instruments in the amount of R\$28 million, the payment of tax installments in the amount of R\$13 million, and the inflow of R\$33 million related to the capitalization of the issuance of shares under the stock option program.

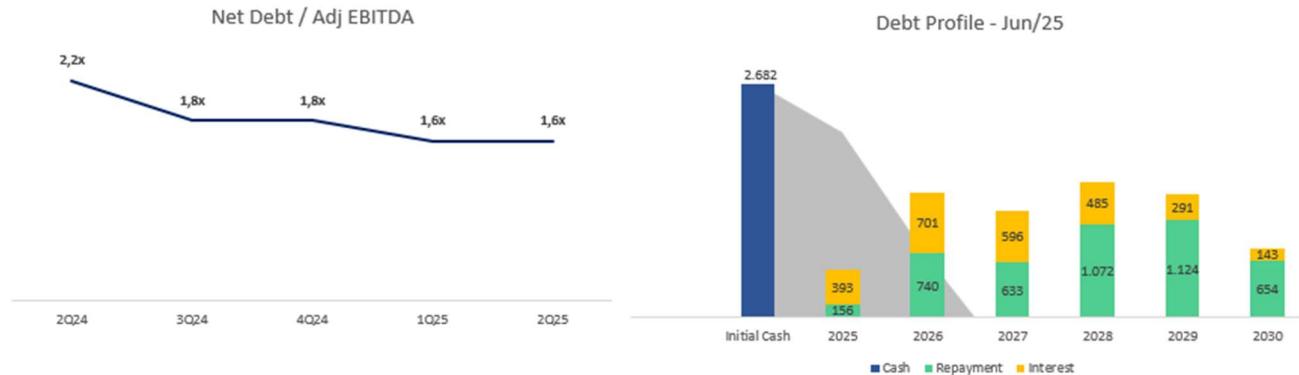
- Positive flow from investment activities of R\$1,383 million, resulting mainly from the net redemption of financial investments of R\$1.6 billion, resulting from the reassessment of the company's cash and cash equivalents policy (see explanatory note 9), net expenses with the acquisition of fixed assets of R\$105 million, acquisition of intangible assets and non-consolidated subsidiaries in the amount of R\$76 million, receipt of loans in the amount of R\$6 million.

8. Leverage

Leverage R\$ mi	2Q25 (a)	1Q25 (b)	4Q24 (c)	3Q24 (d)	2Q24 (e)	△ (a) / (e) - 1
Cash	2,682	3,110	3,092	3,196	2,396	12%
Cash and cash equivalents	2,699	1,473	1,468	1,364	1,182	128%
Financial investments*	(17)	1,636	1,623	1,832	1,214	-101%
Gross Debt	5,266	5,592	5,724	5,703	5,275	0%
Loans	944	1,005	1,092	1,007	557	69%
Debentures	4,010	4,062	4,115	4,174	4,194	-4%
Acquisition of subsidiaries	236	449	442	441	434	-46%
Tax payable through installments	76	76	75	80	89	-15%
Net debt	(2,584)	(2,483)	(2,632)	(2,507)	(2,879)	-10%
Adjusted EBITDA LTM ex-IFRS16	1,619	1,564	1,496	1,420	1,311	24%
Net debt / adjusted EBITDA LTM ex-IFRS16	1.6	1.6	1.8	1.8	2.2	(0.6)

*Financial applications + Derivative financial instruments of assets – Derivative financial instruments of liabilities

- We ended 2Q25 with a leverage ratio of 1.6x adjusted EBITDA ex-IFRS16, 0.6x lower than in 2Q24 due to the efficiency in capturing synergies from the investment made in the acquisition program, particularly the acquisition of GRSA;
- Below, we demonstrate the evolution of the GPS Group's leverage ratio and debt profile, with a total portfolio duration of 34 months in 2Q25.



9. Final considerations

The results achieved in 2Q25 reinforce our conviction that the Company's management model, based on decentralization, planned delegation, focus on generating results and the exercise of meritocracy, is the most relevant factor for the success of our growth strategy. It is through our expertise in retaining and engaging people with an entrepreneurial spirit that we will expand our ability to build long-term relationships with Customers and the sustainability of our results.

We are working to enhance our motivation and retention tools in the short, medium, and long terms and provide our team with an increasingly efficient and productive business environment.

We believe that 2025 will be a challenging year, primarily due to the integration of GRSA's operations and the challenges related to delivering organic growth.

We remain prepared to continue our growth path, combining the efforts of our sales teams with balanced management of the risks involved in our business environment.

Legal Considerations

The financial information is presented in millions of Reais, unless otherwise indicated. The individual and consolidated interim financial information of the GPS Group was prepared in accordance with CPC 21(R1) - Interim Financial Statements and IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standard Board - IASB and presented in a manner consistent with the standards issued by the Brazilian Securities and Exchange Commission, applicable to the preparation of Quarterly Information - ITR.

This report may include statements about future events that are subject to risks and uncertainties. Such statements are based on the beliefs and assumptions of the GPS Group's Management, taken within the best knowledge and information currently available to the GPS Group. Forward-looking statements and information are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events, therefore depending on circumstances that may or may not occur.

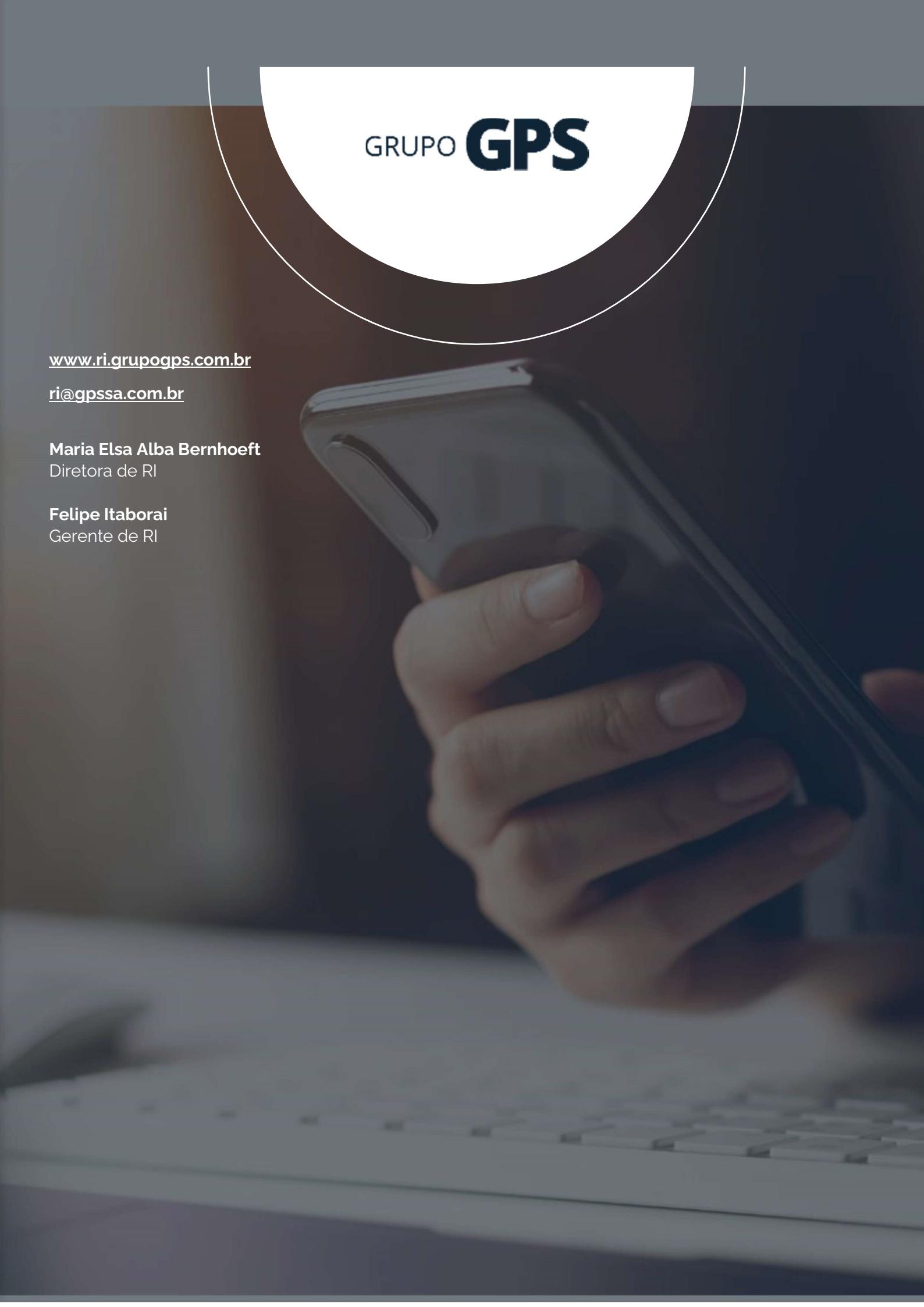
This report may include non-accounting metrics, which will be indicated where relevant. These metrics are included because they are considered by Management to be relevant to understanding the business, but they did not necessarily undergo the same criteria for preparing the financial statements. Non-accounting data were not subject to audit by the independent auditors of the GPS Group.

10. Attachments

Balance Sheet		Consolidated		
Assets - R\$ million	Nota	30/6/25	30/6/24	
Current				
Cash and cash equivalents	8	2,699	1,468	
Financial investments	9	-	1,558	
Trade receivables	10	3,738	3,559	
Loans receivables	14.3	5	5	
Inventories	11	135	111	
Recoverable income tax and social contribution	12	176	146	
Recoverable taxes	13	424	508	
Other assets	15	165	207	
Total current assets		7,342	7,564	
Non-current				
Long-term receivables				
Derivative financial instruments	32 (c)	51	120	
Trade receivables	10	115	114	
Loans receivables	14.3	23	28	
Judicial deposits	28 (c)	465	438	
Recoverable income tax and social contribution	12	32	38	
Recoverable taxes	13	136	21	
Indemnity assets	28 (d)	400	398	
Deferred income tax and social contribution	25 (a)	911	873	
Total long-term assets		2,133	2,030	
Property and equipment	17	773	738	
Right-of-use assets	18	213	283	
Intangible assets	19	3,756	3,756	
Total non-current assets		6,875	6,807	
Total assets		14,217	14,370	
Liabilities - R\$ million				
Liabilities - R\$ million	Nota	30/6/25	30/6/24	
Current				
Trade payables	20	390	529	
Loans	21	125	87	
Debentures	22	542	339	
Derivative financial instruments	32 (c)	69	55	
Leases payable	23	65	76	
Payroll and social charges	24	1,602	1,398	
Income tax and social contribution payable	25	34	27	
Tax obligations	26	185	170	
Tax installments	27	30	25	
Acquisition of subsidiaries	29	61	246	
Dividends payable	14.5	1	162	
Other liabilities	30	51	49	
Total current liabilities		3,154	3,162	
Non-current				
Loans	21	819	1,006	
Debentures	22	3,468	3,776	
Leases payable	23	173	228	
Tax installments	27	46	49	
Acquisition of subsidiaries	29	175	195	
Provision for contingencies and sub judice taxes	28 (a)/(b)	2,585	2,415	
Other liabilities	30	44	48	
Total non-current liabilities		7,309	7,718	
Equity				
Share capital	31 (a)	1,961	1,928	
Earnings reserve	31 (d)	1,793	1,529	
Additional dividends proposed	31 (c)	-	63	
Other comprehensive income	0	(2)	(17)	
Equity valuation adjustments	31 (f)	(15)	(25)	
Equity attributable to the controlling shareholders		3,737	3,477	
Non-controlling interest		16	13	
Total equity		3,754	3,490	
Total liabilities and equity		14,217	14,370	

Consolidated			
Statements of profit or loss - In thousands of Reais - except earnings per share	Note	From 04/01/2025 to 06/30/2025	From 04/01/2024 to 06/30/2024
Net revenue from services rendered and goods sold	33	4,298	3,493
Costs of services rendered and goods sold	34	(3,689)	(2,949)
Gross profit		609	544
General and administrative expenses	34	(261)	(292)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	34	(38)	(29)
Other operating revenues	34	48	55
Other operating expenses	34	(41)	(8)
Income before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		317	270
Financial revenues	35	158	167
Financial expenses	35	(293)	(246)
Net financial income (expenses)		(135)	(80)
Profit before income tax and social contribution		182	190
Current income tax and social contribution	25 (c)	(89)	(97)
Deferred income tax and social contribution	25 (c)	31	48
Net profit for the period		124	140
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		122	138
Non-controlling shareholders		3	2
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	36	0.18	0.21
Consolidated			
Statements of profit or loss - In thousands of Reais - except earnings per share	Note	From 01/01/2025 to 06/30/2025	From 01/01/2024 to 06/30/2024
Net revenue from services rendered and goods sold	33	8,402	6,565
Costs of services rendered and goods sold	34	(7,183)	(5,512)
Gross profit		1,219	1,053
General and administrative expenses	34	(515)	(503)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	34	(86)	(60)
Other operating revenues	34	91	63
Other operating expenses	34	(74)	(19)
Income before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		636	534
Financial revenues	35	339	234
Financial expenses	35	(587)	(370)
Net financial income (expenses)		(248)	(135)
Profit before income tax and social contribution		388	399
Current income tax and social contribution	25 (c)	(159)	(163)
Deferred income tax and social contribution	25 (c)	44	44
Net profit for the period		272	280
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		268	276
Non-controlling shareholders		5	4
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	36	0.40	0.41

Cash Flows - R\$ million		Note	From 01/01/2025 to 06/30/2025	From 01/01/2024 to 06/30/2024	Consolidated
Cash flows from operating activities					
Net profit for the fiscal year			272	280	
Adjustments for:					
Income from disposal of property and equipment	34(a)		(1)	(4)	
(Reversal) constitution of a provision for expected loss of services billed	34(a)		13	6	
Reversal of provision for expected loss of services to be billed	34(a)		73	54	
Depreciation of property and equipment	17(c)		78	56	
Amortization of intangible assets (Software and Franchising)	19(c)		5	1	
Right-of-use assets amortization	18(a)		39	33	
Surplus value amortization - customer portfolio, brands and non-compete agreement	19(c)		87	62	
Surplus value amortization – signing bonus	19(c)		0	-	
Surplus value amortization – fixed assets	17(c)		9	21	
Provision for sub judice taxes					
Reversal for sub judice taxes	28(b)		(1)	-	
Reversal update currency reversal on sub judice taxes	28(b)		(1)	-	
Income tax and social contribution	25(c)		115	119	
Constitution of provision for tax, civil and labor risks	28(a)		10	81	
Reversion of provision for tax, civil and labor risks	28(a)		-	(72)	
Monetary update of System "S"	28(a)		36	17	
Monetary update Perse	28(a)		18	-	
Laws of indemnify acquisition	34(a)		(11)	-	
Update (write-offs) of indemnity assets and contingent liabilities	34(a)		2	53	
Update of contingent installment – acquisition debt	29(a)		1	5	
Contingent installment write-off – acquisition debt			-	(51)	
Offsetting acquisition debt			(2)	(5)	
Income from derivative financial instruments	35		134	(66)	
Monetary update of Selic's indebt	12		(1)	(1)	
Monetary update of judicial deposits	28(c)		(16)	(3)	
Monetary update of loans to be receivable - mutual agreements	14.3		(1)	(1)	
Adjustment of balance to be receivable of loans – mutual agreements	14.3		1	-	
Exchange rate variation, interest and charges on loans	21(b)		(64)	125	
Interest and charges on debentures	22(c)		288	155	
Financial charges on installments	27		8	2	
Financial charges on lease	23(c)		9	9	
Monetary update on sub judice taxes	28(b)		23	19	
Monetary update and exchange variation of the acquisition of subsidiaries	29(a)		(2)	12	
Settlement of cost incurred with issuance of loans and debentures	22(c)		5	4	
			1,127	911	
Variations in:					
Inventories			(9)	-	
Trade receivables			(248)	(376)	
Recoverable income tax and social contribution			(102)	(73)	
Recoverable taxes			(44)	(71)	
Judicial deposits			(9)	4	
Trade payables			(152)	9	
Payroll and social charges			204	218	
Loans with related parties			-	-	
Other tax obligations			43	18	
Changes in other assets and liabilities			33	(66)	
			844	574	
Cash (used in) from operating activities					
Interest paid on loans	21(b)		(41)	(133)	
Interest paid on debentures	22(c)		(274)	(163)	
Interest paid on installments	27		(2)	(4)	
Income tax and social contribution paid			(33)	(40)	
			494	233	
Net cash (used in) generated by operating activities					
Cash flows from investment activities					
Financial investments	9		1,558	51	
Dividends received	14.4		-	-	
Receipt from loans - mutual agreements	14.3		6	6	
Granting of loans - mutual agreements	14.3		-	(11)	
Receipt from the sale of property and equipment			4	7	
Acquisition of property and equipment	17(b)		(109)	(83)	
Acquisition of intangible assets	19(b)		(2)	(3)	
Acquisition of subsidiaries, net of cash obtained in the acquisition	3		(74)	(1,329)	
			1,383	(1,361)	
Net cash provided by investing activities					
Cash flows from financing activities					
Capitalization through issuance of shares	31(b)		33	49	
Payment of tax installments	27		(13)	(9)	
Payment of leases	23(c)		(42)	(40)	
Dividends paid (controlling and selling parties of acquired companies)	14.5		(227)	(225)	
Derivative financial instruments	32(c)(a)		(28)	46	
Loans acquisition			-	1,400	
Debentures acquisition			-	1,750	
Debentures amortization	21(c)		(125)	(125)	
Loans amortization	22(b)		(48)	(1,416)	
Costs incurred with issuance of debentures			-	(19)	
Exercise of call option and additional acquisition installment	29(a)		(197)	(92)	
			(647)	1,319	
Net cash provided by (used in) financing activities					
Net increase in cash and cash equivalents			1,230	191	
Cash and cash equivalents as of January 1			1,468	990	
Cash and cash equivalents as of June 30			2,699	1,182	



GRUPO **GPS**

www.ri.grupogps.com.br

ri@gpssa.com.br

Maria Elsa Alba Bernhoeft
Diretora de RI

Felipe Itaborai
Gerente de RI