



Divulgação de Resultados 2T26

5 de agosto de 2026

DECLARAÇÃO

Esta apresentação pode conter afirmações que constituem previsões para o futuro. Essas previsões são dependentes de estimativas, informações ou métodos que podem estar incorretas ou imprecisas e podem não se realizar. Essas estimativas também são sujeitas a riscos, incertezas e suposições, que incluem, entre outras: condições gerais econômicas, políticas e comerciais no Brasil e nos mercados onde atuamos e regulamentações governamentais existentes e futuras. Possíveis investidores são aqui alertados de que nenhuma dessas previsões é garantia de futuro desempenho, pois envolvem riscos e incertezas. A empresa não assume, e especificamente nega, qualquer obrigação de atualizar quaisquer previsões, que fazem sentido apenas na data em que foram feitas.





VENDAS DE AÇO 2,9 Mt

Crescimento trimestral e anual, com destaque para o aumento de mais de **7%** dos volumes na América do Norte na comparação anual.



FORTE RESULTADO NA AMÉRICA DO NORTE

EBITDA do segmento registra **15% de aumento** vs. 1T26, reforçando a **demanda resiliente** nos principais setores em que atuamos.



MELHORA GRADUAL NO BRASIL

Leve recuperação dos resultados, com foco em **maior rentabilidade e produtividade**, apesar da contínua pressão das importações.



EXPANSÃO DA AUTOPRODUÇÃO DE ENERGIA

Avanço na aquisição da Dona Francisca Energética, elevando a autoprodução de energia para mais de **50% do consumo** da Companhia no **Brasil**.



EBITDA AJUSTADO 2T26:

R\$ 3,4 bi

+16% vs. 1T26, com desempenho positivo **em todos os segmentos** reportáveis



FLUXO DE CAIXA LIVRE 2T26:

R\$ 237 mi

Fluxo de Caixa Livre positivo impulsionado pelo crescimento do EBITDA ajustado



LUCRO LÍQUIDO
AJUSTADO 2T26:

R\$ 1,5 bi

+45% vs. 1T26

LUCRO POR
AÇÃO¹:

R\$ 0,74

Vs. **R\$ 0,51** no 1T26



DIVIDENDOS 2T26: Pagamento a partir de 11 de setembro de 2026

GERDAU S.A.: **~R\$ 451 mi** **R\$ 0,23/ação**

METALÚRGICA
GERDAU S.A.: **~R\$ 146 mi** **R\$ 0,11/ação**



ALAVANCAGEM:
0,69x Dív. Líq./EBITDA

Balço patrimonial **sólido** com **baixa alavancagem**



RECOMPRA DE AÇÕES²:

	Gerdau S.A.	Metalúrgica Gerdau S.A.
% executado R\$ investido	31% ~R\$ 334 mi	22% ~R\$ 21 mi
% sobre ações outstanding	0,9%	0,2%
Total do programa 2026	~56,4 M de ações	~10 M de ações



INVESTIMENTOS EM CAPEX 6M26:

R\$ 2,1 bi

~45% do Capex total previsto para o ano **investido**



CANCELAMENTO DE AÇÕES

14,7 milhões de ações GGBR (ou **85%** do recomprado)

2,2 milhões de ações GOAU (ou **100%** do recomprado)

AMÉRICA DO NORTE

3T26: Manutenção de margens

- Carteira de pedidos permanece sólida, sustentando os volumes de vendas em patamares saudáveis;
- Estabilidade dos *spreads* metálicos e pressão moderada nos custos de produção influenciados por combustíveis e por manutenções programadas;
- Início da parada programada da planta de Midlothian, com impactos temporários na produção.

2026

- Expectativa de demanda sólida, com destaque para o desempenho dos mercados de energia renovável e data centers;
- Recuperação gradual dos mercados de aços especiais, embora ainda abaixo dos níveis históricos;
- As negociações do USMCA seguem em andamento e, até o momento, não há indicações concretas de mudanças relevantes nas tarifas de aço nos Estados Unidos;
- Start-up da fase 1 da expansão de Midlothian.

BRASIL

3T26: Leve crescimento de margens

- Expectativa de leve crescimento das vendas no mercado interno, com menor participação das exportações no mix de vendas;
- Dinâmica de preços relativamente estável, embora o ambiente competitivo permaneça pressionado;
- Custos devem permanecer elevados, sobretudo pelo carvão metalúrgico, além dos custos de logística e frete;
- *Start-up* dos Projetos de Mineração em Miguel Burnier e de Processamento de Sucata em Pindamonhangaba;

2026

- Crescimento mais moderado de alguns setores consumidores de aço, como construção civil e indústria;
- Monitoramento do consumo aparente de aço, especialmente diante das pressões inflacionárias e cenário prolongado de juros elevados;
- Evolução de medidas de defesa comercial (*antidumping* bobinas a quente e fio máquina).
- Ramp-up do Projeto de Mineração Miguel Burnier

Continua disciplina na alocação de capital e eficiência operacional



GERDAU

O futuro se molda

Para fazer perguntas, indique seu nome e instituição pelo ícone *Raise Hand* e aguarde ser anunciado.

Ao ser anunciado, aceite a solicitação para ativar microfone e câmera.

Q&A





GERDAU
O futuro se molda

Anexos



Segurança do Trabalho

Foco contínuo **nas pessoas**



Taxa de Frequência de Acidentes¹

0,57 no 2T26

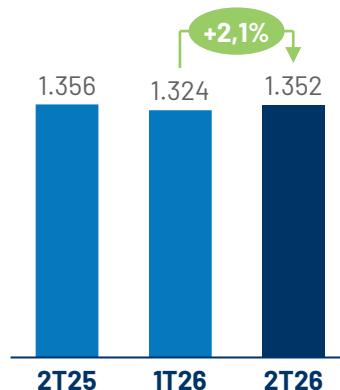
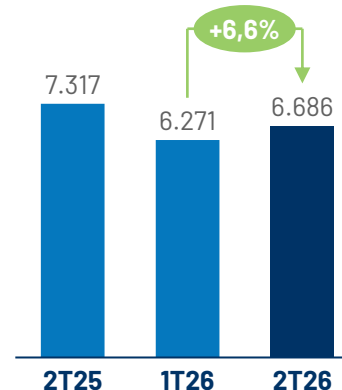
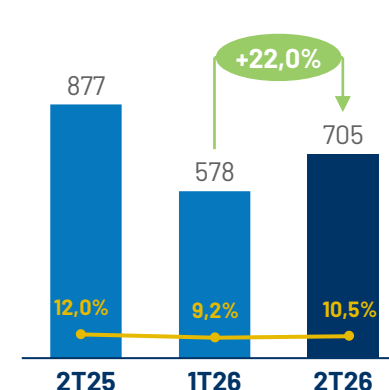
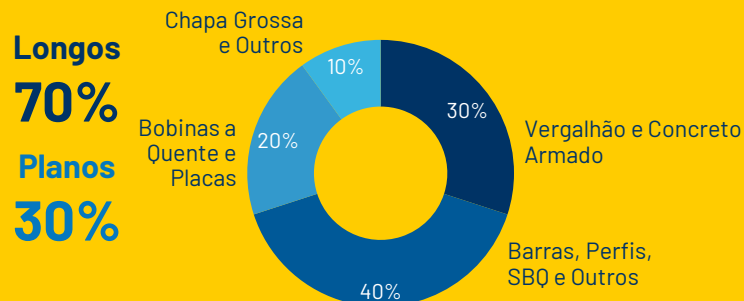


¹ Nº de acidentes por milhão de horas trabalhadas por cada colaborador da Gerdau.

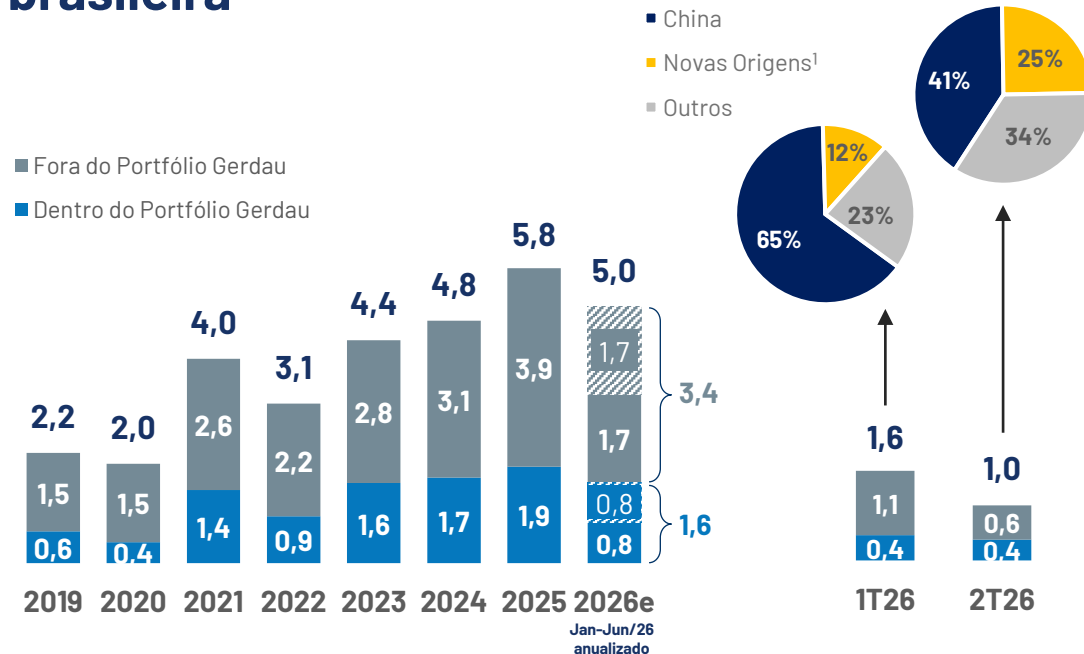
OVERVIEW TRIMESTRAL

- Vendas totais 2% superiores ao 1T26, impulsionadas pelo aumento dos volumes no mercado interno em aços planos, longos e especiais.
- Receita líquida 7% superior ao 1T26, refletindo a leve melhora dos preços realizados em algumas linhas de produtos e o melhor mix de vendas;
- Custo das vendas 5% superior ao 1T26, impactado pelo maior volume de produtos de valor agregado e pelas pressões de custos em insumos metálicos, logística e frete, parcialmente compensadas por ganhos de produtividade;
- Taxa média de penetração de aço importado de 18% no trimestre, menor nível desde o 1T23; apesar da recente desaceleração, a taxa acumulada de 22,5% no 1S26 permanece elevada comparada aos níveis históricos da indústria brasileira.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

Laminados **64%**Aço **79%**Volume de Vendas
(1.000 toneladas)Receita Líquida
(R\$ milhões)EBITDA
(R\$ milhões e margem)PORTFÓLIO DE PRODUTOS¹MERCADOS DE ATUAÇÃO¹~40%
Construção civil~15%
Automotivo¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 2T26.

Importações desaceleraram, mas seguem em patamares elevados para a indústria do aço brasileira



Fonte: Comexstat ¹ Novas Origens: Egito, Peru, Rússia, Vietnã, Índia, Indonésia, Hong Kong, Tailândia, Malásia, Singapura e Taiwan.

Taxa de penetração das importações



Fonte: Instituto Aço Brasil

DEFESA COMERCIAL

Elevação tarifária

Cota + tarifa de 25%

- 17 NCMs: 12 planos e 5 longos
- 10 NCMs: 5 planos e 5 longos

Renovada até Jun/2027

Tarifa de 25%

- 7 NCMs de aços trefilados
- 4 NCMs de aços trefilados
- 10 NCMs: 7 planos e 3 longos
- 4 NCMs: 1 planos e 3 longos

Renovada até Jun/2027

Vigente até Fev/2027

Antidumping

Barra Chata (aço ligado)

Vigente até 2027

Chapa grossa

Vigente até 2030

Bobinas a quente

Decisão preliminar positiva
Previsão: 2º semestre de 2026

Fio máquina

Mobilização da cadeia produtiva

Ampliação dos setores industriais atuando nos temas de defesa comercial

Pleito de sobretaxação: parafusos / automotivo (para híbridos e elétricos) / botijões de gás



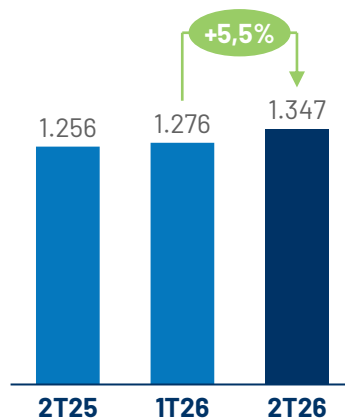
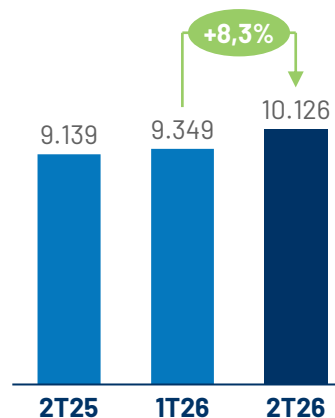
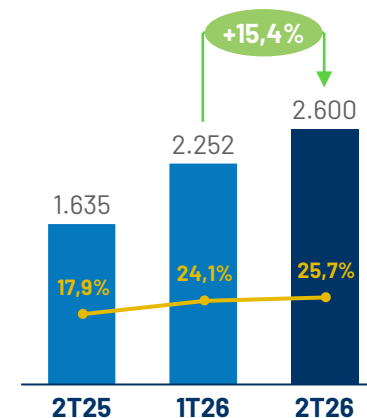
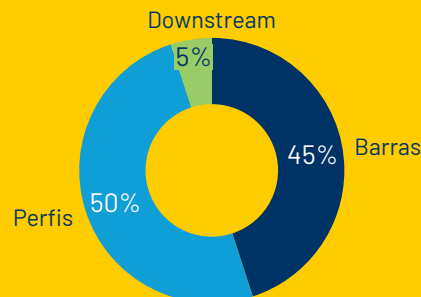
OVERVIEW TRIMESTRAL

- Vendas de aço 6% superiores ao 1T26, atingindo o recorde para aços longos comuns na atual configuração industrial da Companhia;
- Carteira de pedidos superior a 100 dias no 2T26, maior nível desde 2021, apoiada pela demanda resiliente nos mercados de *data centers* e energia renovável;
- Receita líquida 8% superior ao 1T26, impulsionada pelo maior volume de vendas, pela expansão dos preços realizados e participação de produtos de maior valor agregado;
- Custo das vendas 5% superior ao 1T26, refletindo o aumento das vendas e maiores custos de manutenção, combustíveis e energia.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

Laminados 90%

Aço 87%

Volume de Vendas
(1.000 toneladas)Receita Líquida
(R\$ milhões)EBITDA
(R\$ milhões e margem)PORTFOLIO DE PRODUTOS¹Longos
100%MERCADOS DE ATUAÇÃO¹

~60%

Manufatura, Energia e Automotivo



~40%

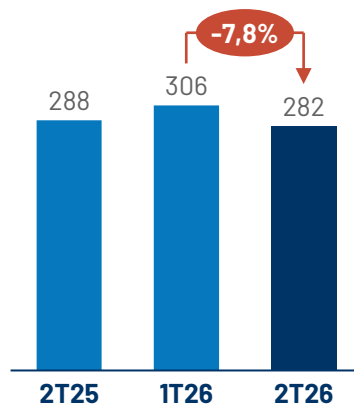
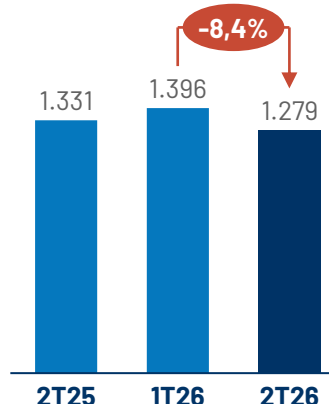
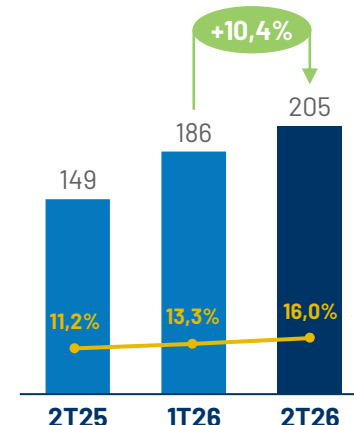
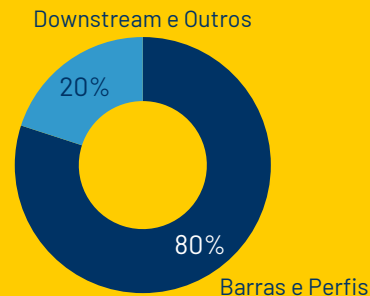
Construção não-residencial e Infraestrutura

¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 2T26.

OVERVIEW TRIMESTRAL

- Vendas de aço 8% inferiores ao 1T26, impactadas pela antecipação de volumes no Peru observada no 1T26 e demanda mais fraca nos principais setores atendidos na Argentina e no Uruguai;
- Receita líquida 8% inferior ao 1T26, impactada por menores volumes de vendas e pelo efeito da desvalorização do dólar frente ao real;
- Receita líquida por tonelada estável em relação ao 1T26, beneficiada pela melhoria do mix de vendas na Argentina e pela manutenção de preços no Peru;
- CVT/t estável em comparação ao 1T26, beneficiado por maior utilização dos ativos na Argentina e Uruguai e ganhos de eficiência operacional no Peru.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

Laminados **86%**Aço **77%**Volume de Vendas
(1.000 toneladas)Receita Líquida
(R\$ milhões)EBITDA
(R\$ milhões e margem)PORTFOLIO DE PRODUTOS¹Longos
100%MERCADOS DE ATUAÇÃO¹

~70%
Distribuição (semi acabados)



~20%
Construção civil



~10%
Indústria

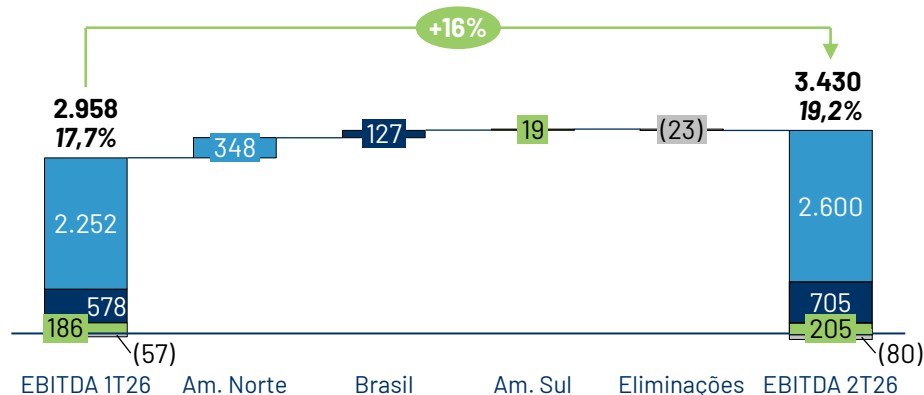
¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 2T26.

Desempenho operacional

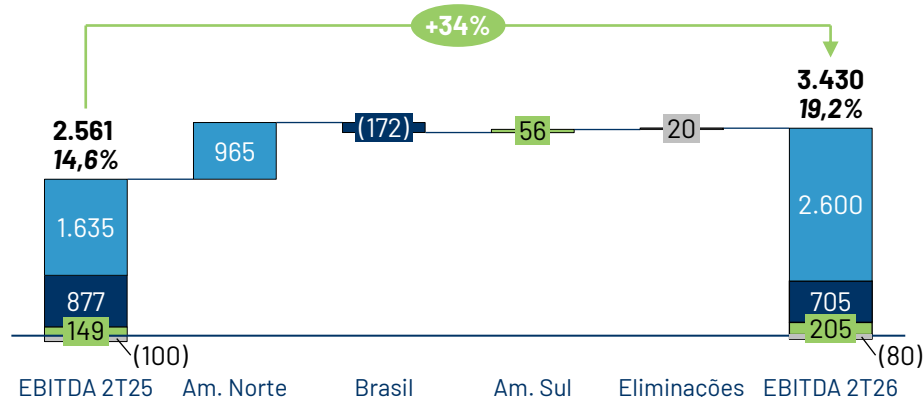
Importância da diversificação geográfica para resiliência dos resultados

EBITDA AJUSTADO (R\$ milhões) e MARGEM EBITDA AJUSTADA¹

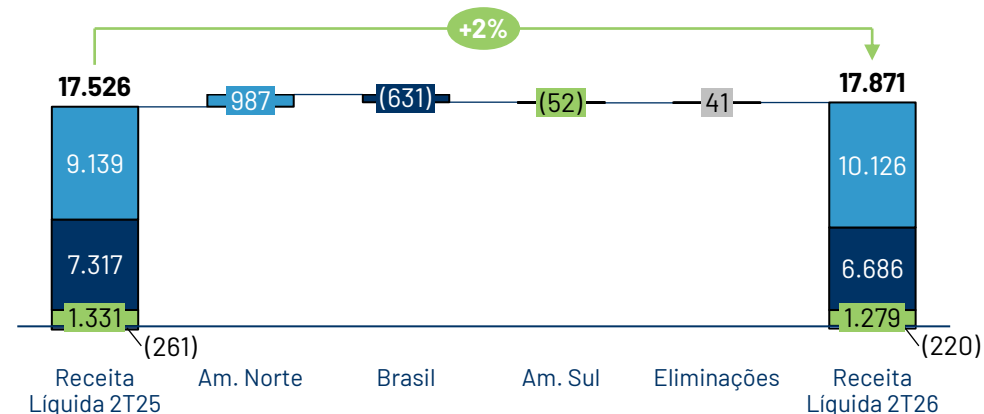
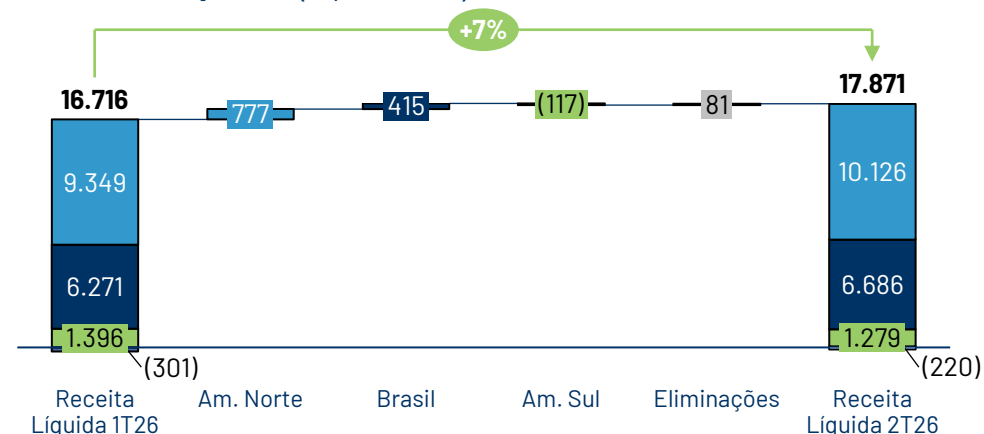
1T26 vs.
2T26



2T25 vs.
2T26



RECEITA LÍQUIDA² (R\$ milhões)



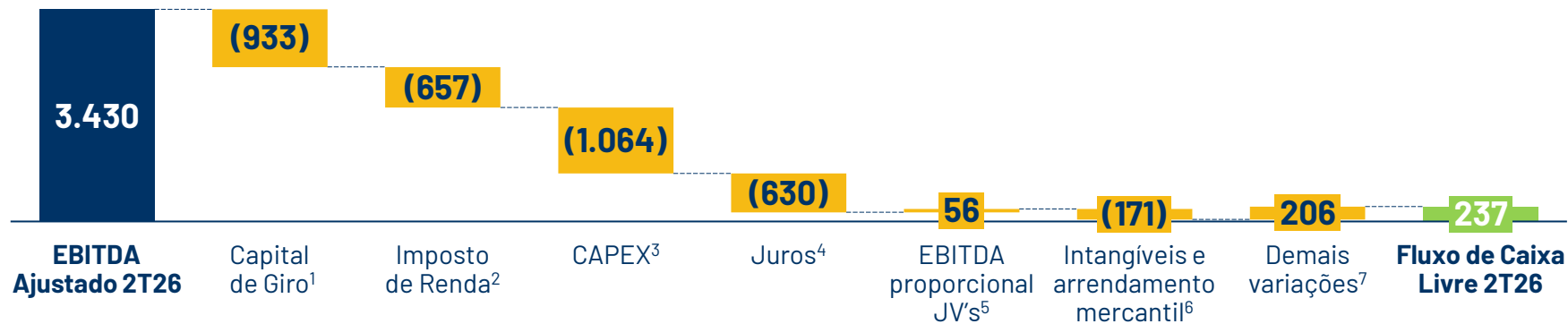
Am. Norte Brasil Am. Sul Eliminações

¹Medição não contábil elaborada pela Companhia. A Companhia apresenta o EBITDA Ajustado para fornecer informações adicionais sobre a geração de caixa no período. ²Inclui receitas de venda de minério de ferro e co-produtos.

Fluxo de caixa & variação líquida de caixa

FLUXO DE CAIXA

(R\$ milhões)



VARIAÇÃO LÍQUIDA DE CAIXA

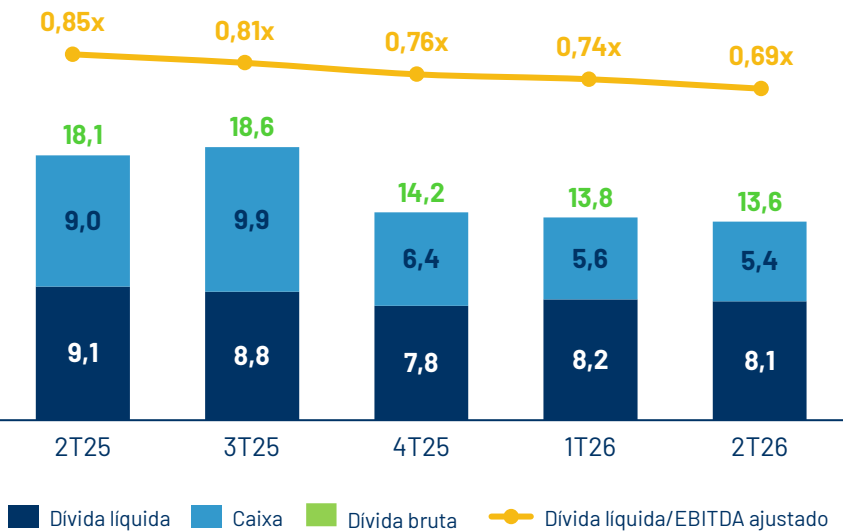
(R\$ milhões)



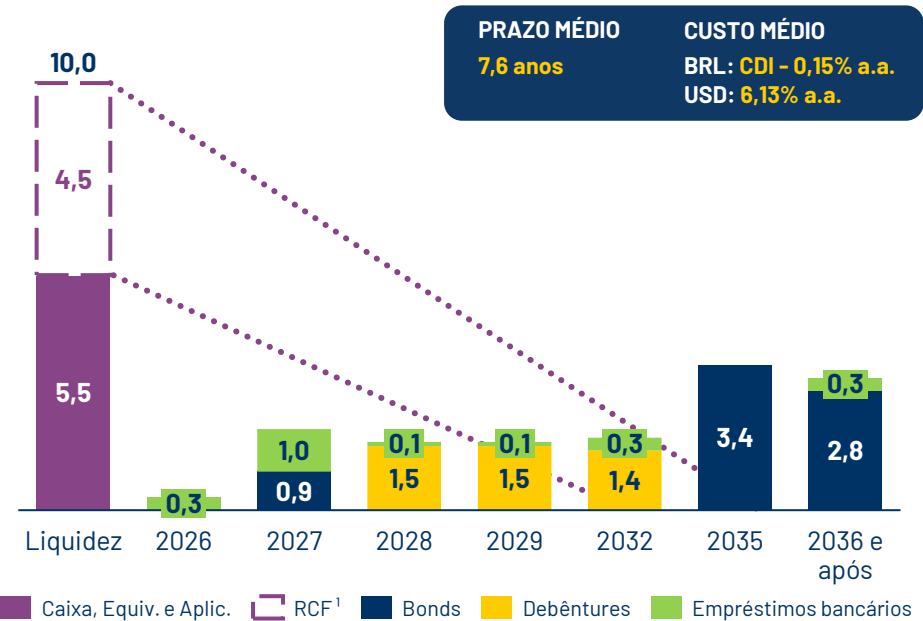
¹ Inclui o efeito caixa das contas de clientes, estoques e fornecedores. | ² Inclui as adições de investimentos em CAPEX no 2T26 no valor de R\$ 1,1 bilhões, ajustados pelo efeito caixa da variação do contas a pagar com fornecedores de imobilizado no valor de R\$ 56 milhões, relativo a aquisições em períodos anteriores, pagas no período em curso. | ⁴ Inclui o pagamento de juros de empréstimos e financiamentos e os juros de arrendamento mercantil. | ⁵ EBITDA proporcional das joint ventures líquido dos dividendos recebidos destas JV's. | ⁶ Desembolsos com outros ativos intangíveis e pagamentos de arrendamento mercantil. | ⁷ Demais variações inclui as contas de Outros Ativos e Passivos.

Liquidez & endividamento

CAIXA, DÍVIDA E ALAVANCAGEM (R\$ bilhões)



POSIÇÃO DE LIQUIDEZ E AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA¹ (R\$ bilhões)



¹ Linha Revolver de Crédito Global

POLÍTICA FINANCEIRA GERDAU:

DÍVIDA BRUTA
< R\$ 12 BILHÕES

PRAZO MÉDIO
> 6 ANOS

DÍVIDA LÍQUIDA/EBITDA
≤ 1,5X

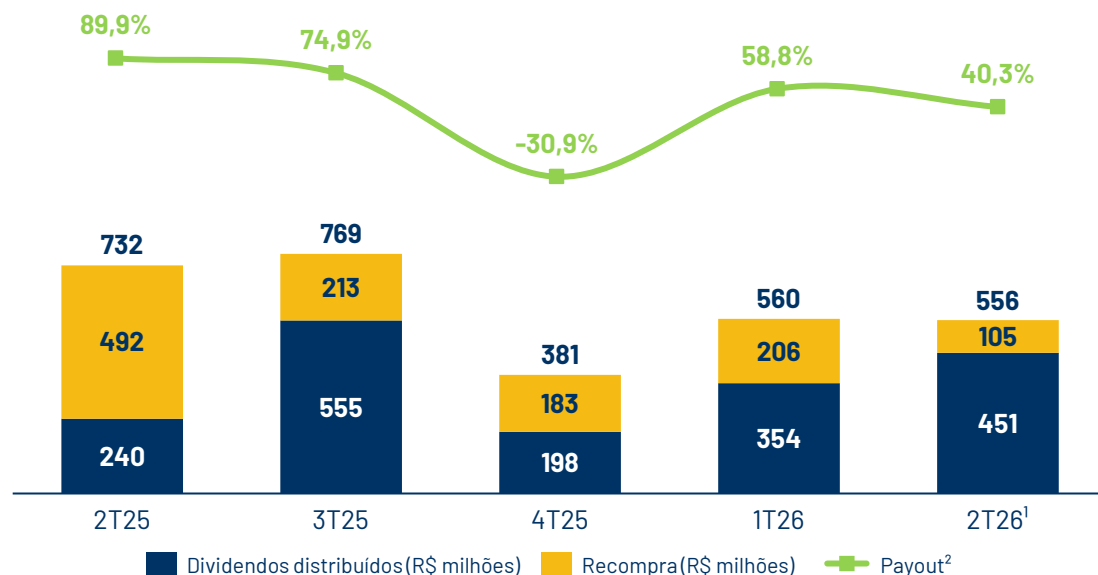
FitchRatings
BBB POSITIVO

STANDARD & POOR'S
BBB ESTÁVEL

MOODY'S
Baa2 ESTÁVEL

Retorno aos acionistas

Continua execução de recompra de ações e distribuição de dividendos acima do mínimo obrigatório



DISTRIBUIÇÃO DE DIVIDENDOS

	Gerdau S.A.	Metalúrgica Gerdau S.A.
2T26 MONTANTE	R\$451 mi	R\$146 mi
POR AÇÃO	R\$0,23	R\$0,11

Programa de recompra de ações 2026

Gerdau S.A.

- **Total do programa:** até 56,4 milhões de ações;
- **Volume financeiro recomprado** até 17 de julho de 2026: R\$ 333,8 milhões GGBR4/GGBR3;
- **Cancelamento de 85% do total** recomprado.



Metalúrgica Gerdau S.A.

- **Total do programa:** até 10 milhões de ações PN;
- **Volume financeiro recomprado** até 17 de julho de 2026: R\$ 21,2 milhões GOAU4;
- **Cancelamento de 100% do total** recomprado.

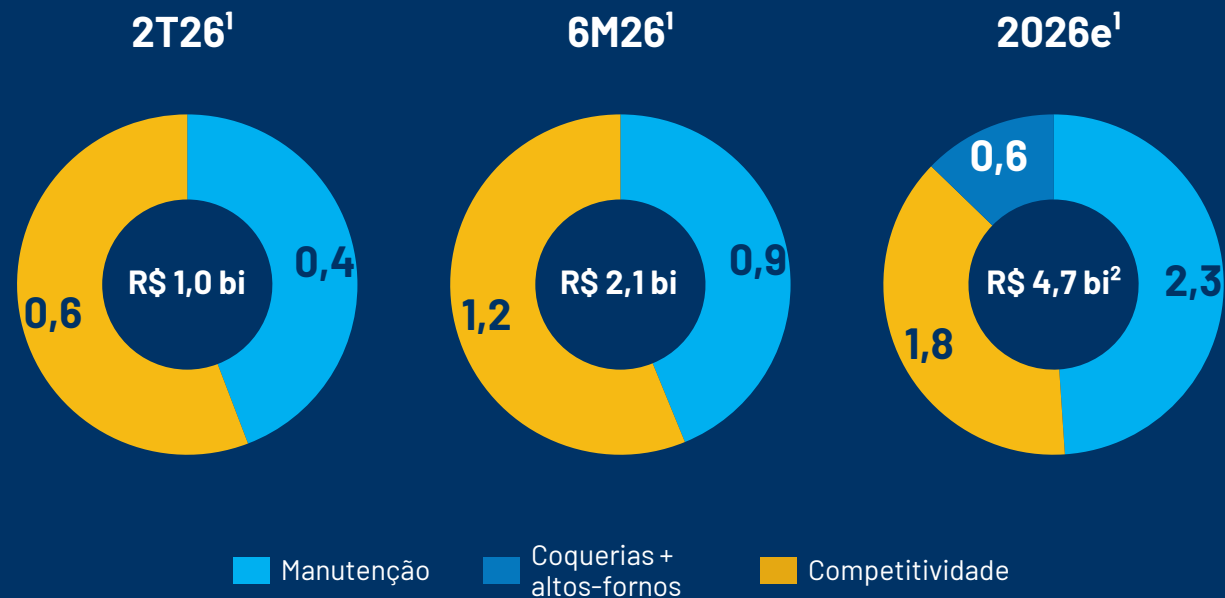


¹ Dividendos considera os valores deliberados a serem pagos em 11 de setembro de 2026 e recompra considera as operações realizadas até 30 de junho de 2026.
² Medição calculada considerando os proventos distribuídos e recompras de ações realizadas dividido pelo lucro líquido societário da controladora após a constituição de reservas previstas no Estatuto Social.

CAPEX

Investimentos em crescimento, competitividade e manutenção

Plataforma de mineração sustentável
Miguel Burnier – moagem



¹Não contempla investimentos em controladas em conjunto e coligadas.

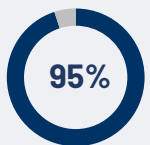
²Exposição por moeda: 2026, ~55% em US\$ e ~45% em R\$.

CAPEX Competitividade

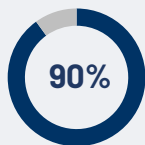
Principais Projetos: *status 2T26*

MINERAÇÃO MIGUEL BURNIER

AVANÇO
FÍSICO



AVANÇO
FINANCEIRO



START-UP: **2º SEMESTRE 2026**

EBITDA POTENCIAL: ~ **R\$ 1,1 BILHÃO**

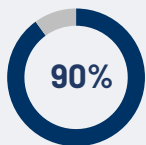
CAPEX: ~ **R\$ 3,6 BILHÕES**



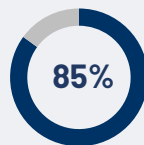
Peneiramento

PROCESSAMENTO DE SUCATA PINDAMONHANGABA

AVANÇO
FÍSICO



AVANÇO
FINANCEIRO



START-UP: **2º SEMESTRE 2026**

EBITDA POTENCIAL: ~ **R\$ 100 MILHÕES**

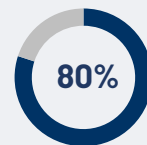
CAPEX: ~ **R\$ 400 MILHÕES**



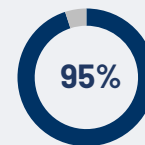
Pátio de Sucata

EXPANSÃO MIDLOTHIAN "FASE 1"

AVANÇO
FÍSICO



AVANÇO
FINANCEIRO



START-UP (FASE 1): **2º SEMESTRE 2026**

EBITDA POTENCIAL: ~ **R\$ 275 MILHÕES**

CAPEX: ~ **R\$ 1,2 BILHÃO**



Unidade de Midlothian

inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

 **Divulgação de
resultados 3T26
26.10.2026**

**Videoconferência
27.10.2026**

Siga a Gerdau nas redes sociais.





2026 Earnings Release

August 5th, 2026

DISCLAIMER

This document may contain forward-looking statements. These statements are based on estimates, information or methods that may be incorrect or inaccurate and that may not occur. These estimates are also subject to risks, uncertainties, and assumptions that include, among other factors, general economic, political, and commercial conditions in Brazil and in the markets where we operate, as well as existing and future government regulations. Potential investors are cautioned that these forward-looking statements do not constitute guarantees of future performance, given that they involve risks and uncertainties. Gerdau does not undertake, and expressly waives, any obligation to update any of these forward-looking statements, which speak only as of the date they were made.





SHIPMENTS 2.9 Mt OF STEEL

QoQ and YoY growth, highlighted by a more than **7%** increase in North American volumes compared to the prior year.



STRONG RESULTS IN NORTH AMERICA

The segment's EBITDA increased **15%** vs. 1Q26, reinforcing **resilient demand** in the main sectors in which we operate.



GRADUAL IMPROVEMENT IN BRAZIL

Slight recovery in results, with a focus on **higher profitability and productivity** despite continued pressure from imports.



EXPANSION OF SELF-PRODUCTION OF ENERGY

Increase in the ownership stake in Dona Francisca Energética, raising energy self-generation to over **50%** of the Company's total consumption.



2Q26 ADJUSTED EBITDA:
R\$ 3.4 b

+16% vs. 1Q26, with positive performance **across all** reportable segments



2Q26 FREE CASH FLOW:
R\$ 237 m

Positive Free Cash Flow driven by Adjusted EBITDA growth



2Q26 ADJUSTED NET INCOME:
R\$ 1.5 b

+45% vs. 1Q26

EARNINGS PER SHARE¹:
R\$ 0.74

Vs. **R\$ 0.51** in 1Q26



2Q26 DIVIDENDS: Payment as of September 11, 2026

GERDAU S.A.: **~R\$ 451 m** **R\$ 0.23/share**

METALÚRGICA GERDAU S.A.: **~R\$ 146 m** **R\$ 0.11/share**



LEVERAGE:
0.69x ND/EBITDA

Solid balance sheet with **low leverage**



SHARE BUYBACK²:

	Gerdau S.A.	Metalúrgica Gerdau S.A.
% executed R\$ invested:	31% ~R\$ 334 million	22% ~R\$ 21 million
% over outstanding shares:	0.9%	0.2%
Total of the program 2026:	~56.4M shares	~10 M shares



6M26 CAPEX INVESTMENTS:
R\$ 2.1 b

~45% of total Capex planned for the year **invested**



SHARE CANCELLATION

14.7 million GGBR shares (or **85%** of the repurchased shares)
2.2 million GOAU shares (or **100%** of the repurchased shares)

NORTH AMERICA

3Q26: Stable margin

- Backlog remains solid, supporting healthy shipment levels;
- Stable metal spreads and moderate pressure on production costs, driven by fuel costs and scheduled maintenance shutdowns;
- Start of the scheduled shutdown at the Midlothian plant, temporarily impacting production.

2026

- Solid demand expected, driven by the renewable energy and data center markets;
- Gradual recovery in the special steel markets, although activity remains below historical levels;
- USMCA negotiations are ongoing and, so far, there are no concrete indications of relevant changes in steel tariffs in the United States;
- Start-up of Phase 1 of the Midlothian expansion.

BRAZIL

3Q26: Slight margin expansion

- Slight growth expected in domestic sales, with a lower share of exports in the sales mix.;
- Relatively stable pricing dynamics, despite the continued challenging competitive environment;
- Costs are expected to remain elevated, mainly due to metallurgical coal prices, logistics expenses, and freight costs;
- Start-up of the Miguel Burnier Mining Project and the Scrap Processing Project in Pindamonhangaba;

2026

- More moderate growth in certain steel-consuming sectors, such as construction and industry;
- Continued monitoring of apparent steel consumption, particularly amid inflationary pressures and a prolonged high-interest-rate environment;
- Developments in trade defense measures (hot-rolled coil and wire rod antidumping cases).
- Ramp-up of the Miguel Burnier Mining Project

Continued discipline in capital allocation and operational efficiency



GERDAU

Shape the future

To ask questions, please indicate your name and institution via Raise Hand icon, wait to be announced.

Once announced, accept the prompt to activate your microphone and camera.

Q&A





GERDAU

Shape the future

ANEXOS

Appendices

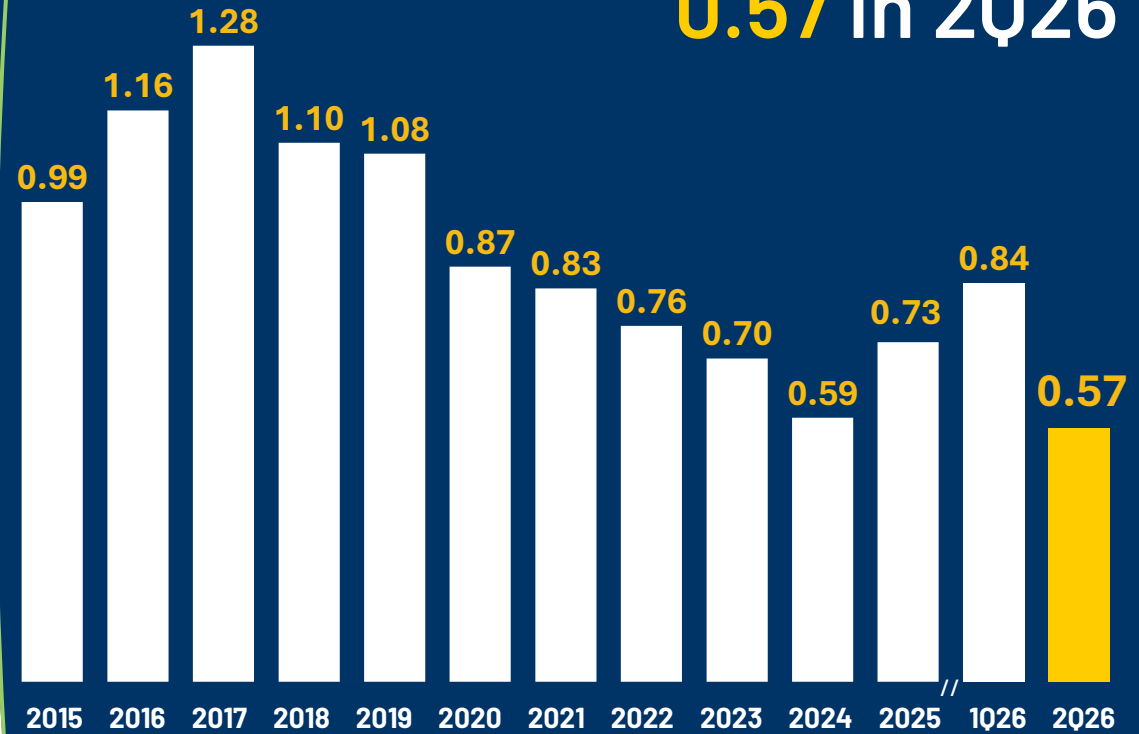


Workplace Safety

Continued focus **on people**



Accident Frequency Rate¹
0.57 in 2026



¹ Number of accidents per million hours worked by each Gerdau employee.

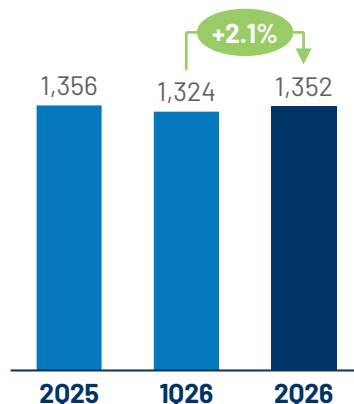
QUARTERLY OVERVIEW

- Total shipments were 2% higher than in 1Q26, driven by increased domestic volumes of flat, long, and special steel products.
- Net sales was 7% higher than in 1Q26, reflecting slightly higher realized prices across certain product lines and an improved sales mix;
- Cost of goods sold was 5% higher than in 1Q26, mainly due to higher shipments of value-added products and cost pressures related to metallic inputs, logistics, and freight, partially offset by productivity gains;
- The average steel import penetration rate stood at 18% in the quarter, its lowest level since 1Q23. Despite the recent slowdown, the 22.5% rate recorded in 1H26 remained high compared with the Brazilian steel industry's historical levels.

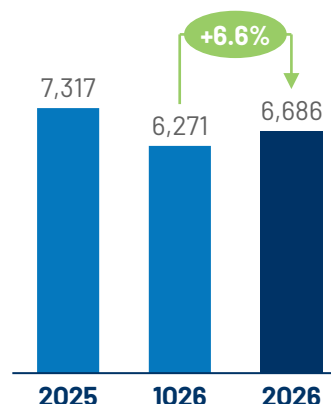
UTILIZATION RATE

Rolled Steel 64% | **Crude Steel 79%**

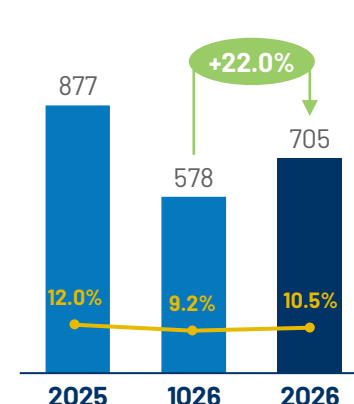
Shipments
(1,000 tonnes)



Net Sales
(R\$ million)

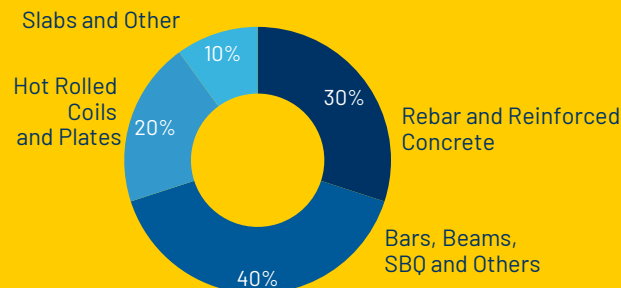


EBITDA
(R\$ million and margin)



PRODUCT PORTFOLIO¹

Long Steel
70%
Flat Steel
30%



MARKETS OF OPERATION¹



~45%
Industry, Agriculture and Others



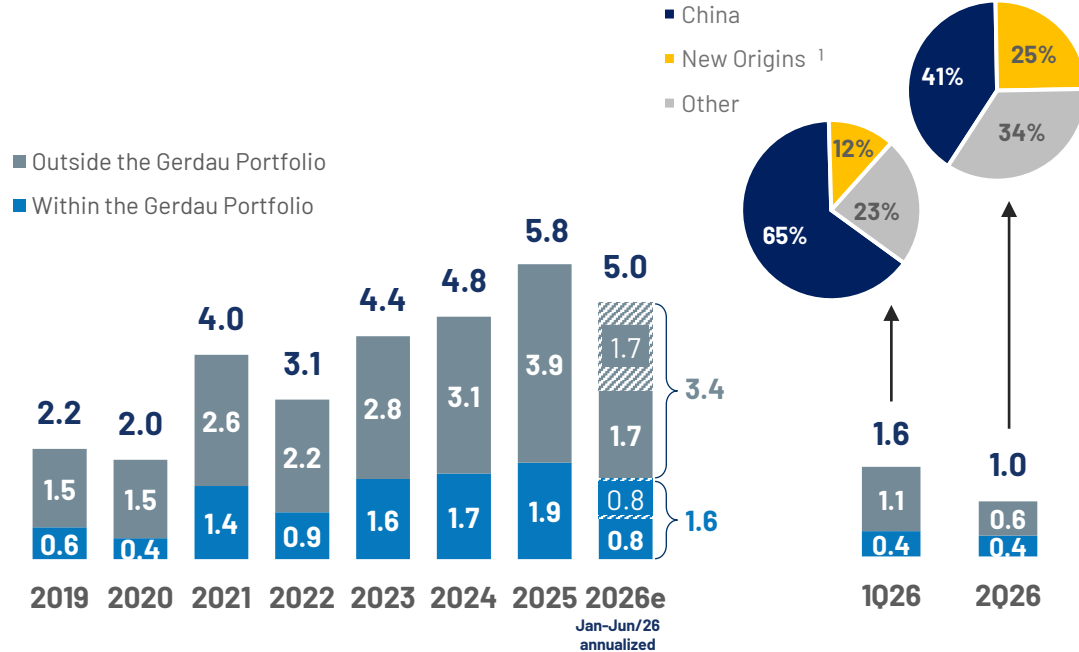
~40%
Civil construction



~15%
Automotive

¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 2Q26 volumes.

Imports slowdown, but remain at high levels for the Brazilian steel industry



Source: Comexstat¹ New Origins: Egypt, Peru, Russia, Vietnam, India, Indonesia, Hong Kong, Thailand, Malaysia, Singapore and Taiwan.

Steel import penetration rate



Source: Brazil Steel Institute

TRADE DEFENSE

Import Tariffs

Quota + 25% tariff



17 NCMs: 12 flat steel and 5 long steel

Renewed until Jun/2027



10 NCMs: 5 flat steel and 5 long steel

25% rate



7 NCMs of drawn products

Renewed until Jun/2027



4 NCMs of drawn products



10 NCMs: 7 flat steel and 3 long steel

Valid through Feb 2027



4 NCMs: 1 flat steel and 3 long steel

Antidumping

Flat bar (alloy steel)



Valid through 2027

Plate



Valid through 2030

Hot-rolled coils

Positive preliminary decision
Expected in 2H26

Wire rod

Production chain mobilization

Expansion of industrial sectors working on trade defense issues

Surcharge claim: screws / automotive (for hybrids and electrics) / gas cylinders



QUARTERLY OVERVIEW

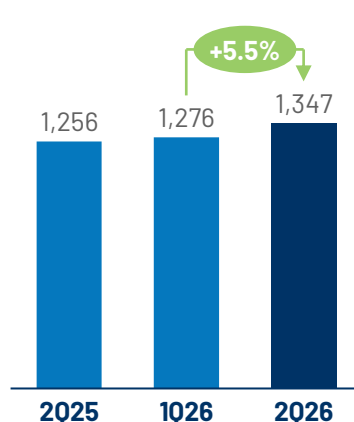
- Total shipments were 6% higher than in 1Q26, with shipments of common long steel reaching a record level under the Company's current industrial configuration;
- Backlog exceeded 100 days in 2Q26, reaching its highest level since 2021, supported by resilient demand from the data center and renewable energy markets;
- Net sales was 8% higher than in 1Q26, driven by higher shipments, the expansion of realized prices and a greater share of value-added products in the sales mix;
- Cost of goods sold was 5% higher than in 1Q26, reflecting higher shipments and increased maintenance, fuel and energy costs.

UTILIZATION RATE

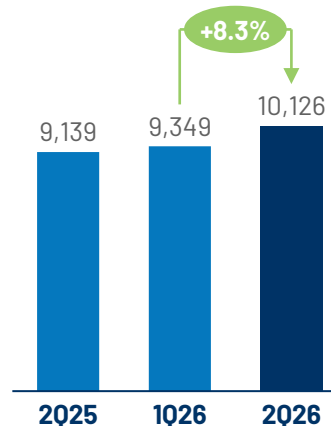
Rolled Steel **90%**

Crude Steel **87%**

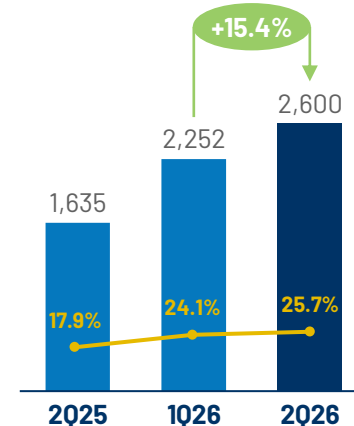
Shipments
(1,000 tonnes)



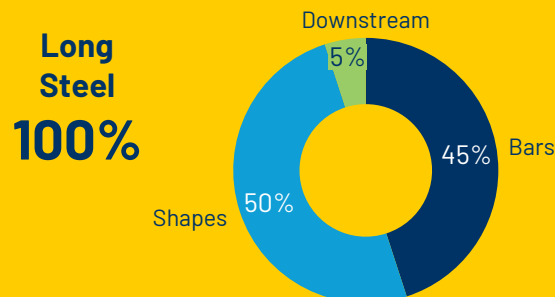
Net Sales
(R\$ million)



EBITDA
(R\$ million and margin)



PRODUCT PORTFOLIO¹



MARKETS OF OPERATION¹



~60%

Manufacturing, Energy, and Automotive



~40%

Non-residential Construction and Infrastructure

¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 2Q26 volumes.



QUARTERLY OVERVIEW

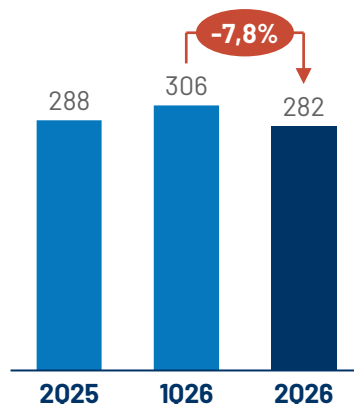
- Shipments were 8% lower than in 1Q26, reflecting the pull-forward of volumes in Peru in 1Q26 and weaker demand in the main sectors served in Argentina and Uruguay;
- Net sales was 8% lower than in 1Q26, reflecting lower shipments and the depreciation of the U.S. dollar against the Brazilian real;
- Net sales per tonne remained stable compared with 1Q26, supported by an improved sales mix in Argentina and stable prices in Peru;
- Cost of goods sold per tonne remained stable compared with 1Q26, supported by higher capacity utilization in Argentina and Uruguay and operational efficiency gains in Peru.

UTILIZATION RATE

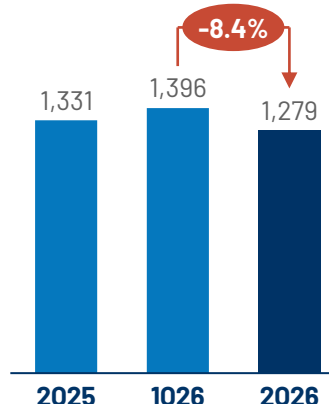
Rolled Steel **86%**

Crude Steel **77%**

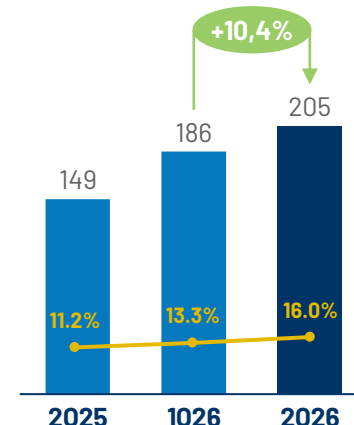
Shipments
(1,000 tonnes)



Net Sales
(R\$ million)



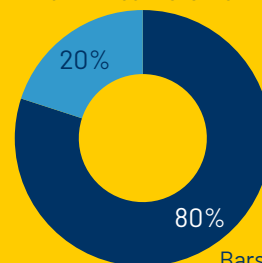
EBITDA
(R\$ million and margin)



PRODUCT PORTFOLIO¹

Long Steel
100%

Downstream & Others



Bars & Beams

MARKETS OF OPERATION¹



~70%

Distribution (semi-finished)



~20%

Civil construction



~10%

Industry

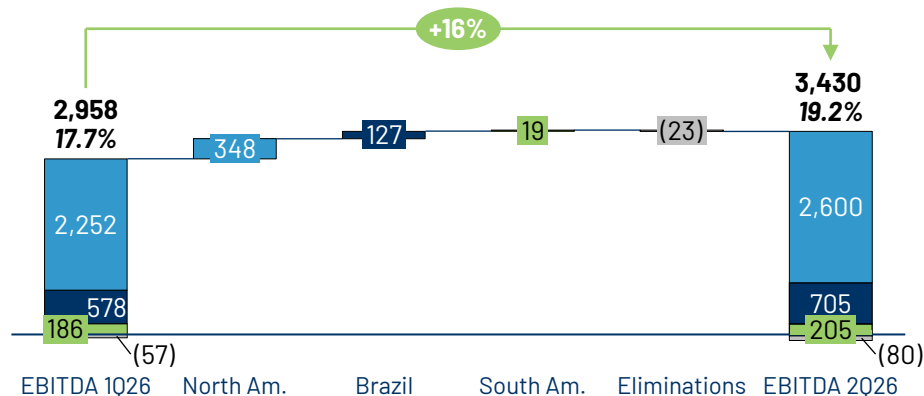
¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 2Q26 volumes.

Operational performance

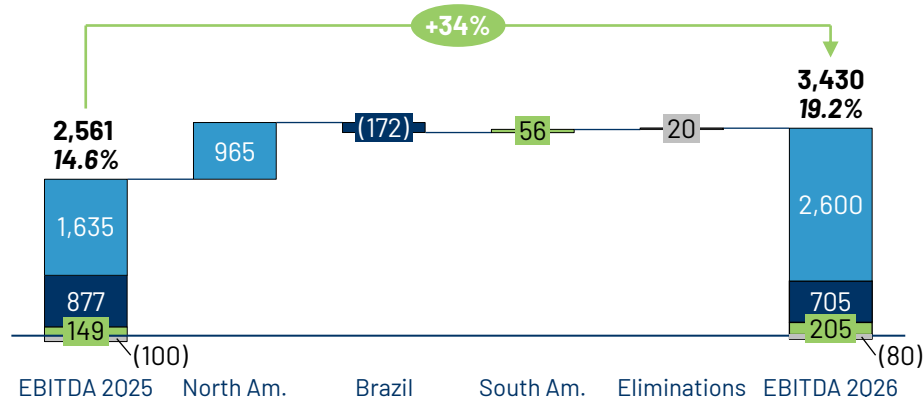
Importance of geographic diversification for resilient results

ADJUSTED EBITDA (R\$ million) and ADJUSTED EBITDA MARGIN¹

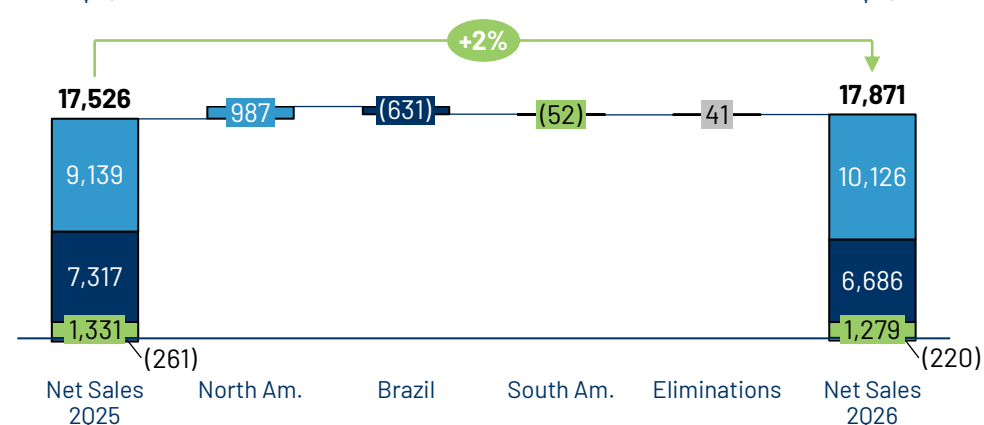
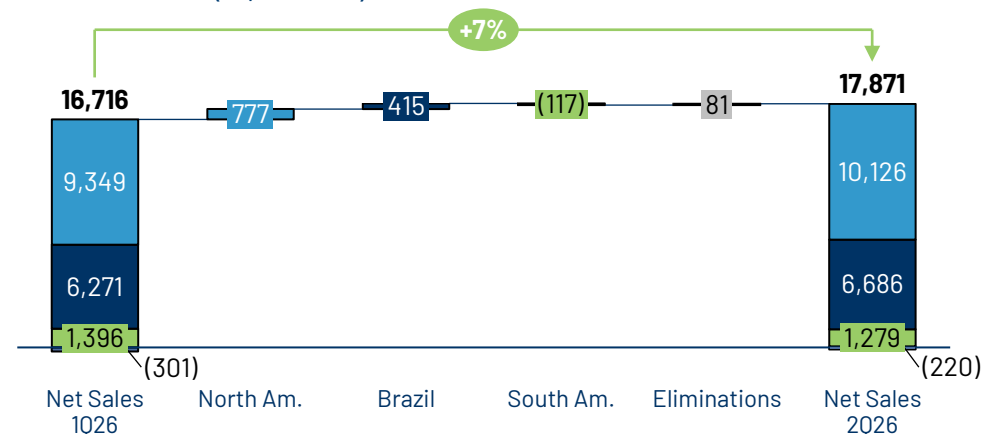
1Q26 vs.
2Q26



2Q25 vs.
2Q26



NET SALES² (R\$ million)



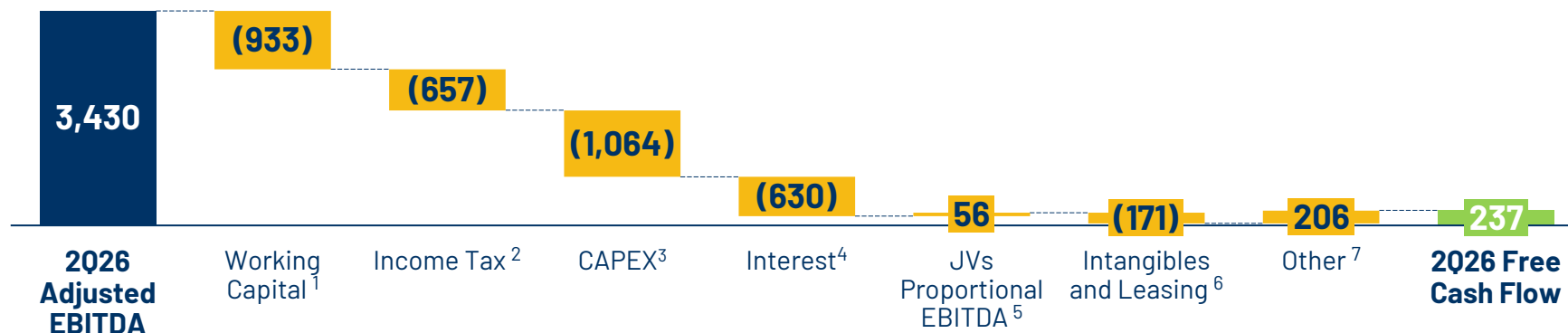
North Am. Brazil South Am. Eliminations

¹Non-accounting measurement prepared by the Company. The Company states the Adjusted EBITDA to provide additional information on cash generated in the period. ²Includes iron ore and co-products sales.

Cash flow & net cash variation

CASH FLOW

(R\$ million)



NET CASH VARIATION

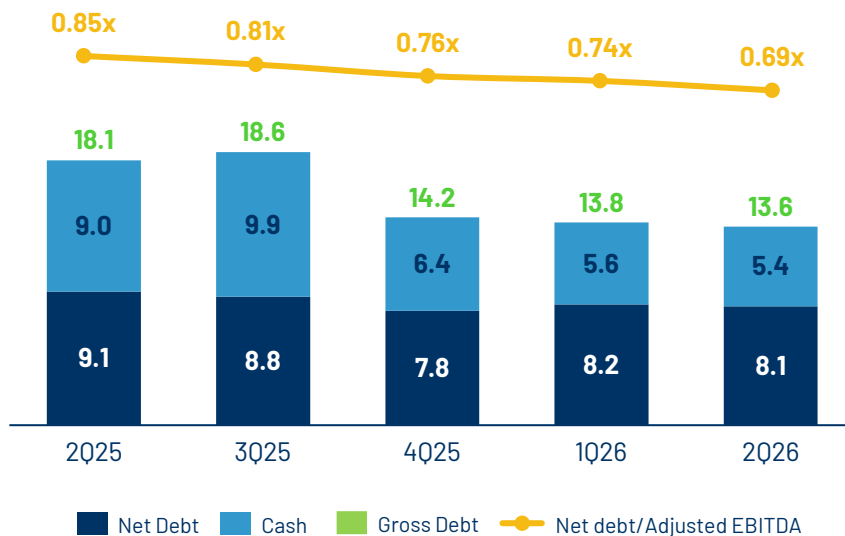
(R\$ million)



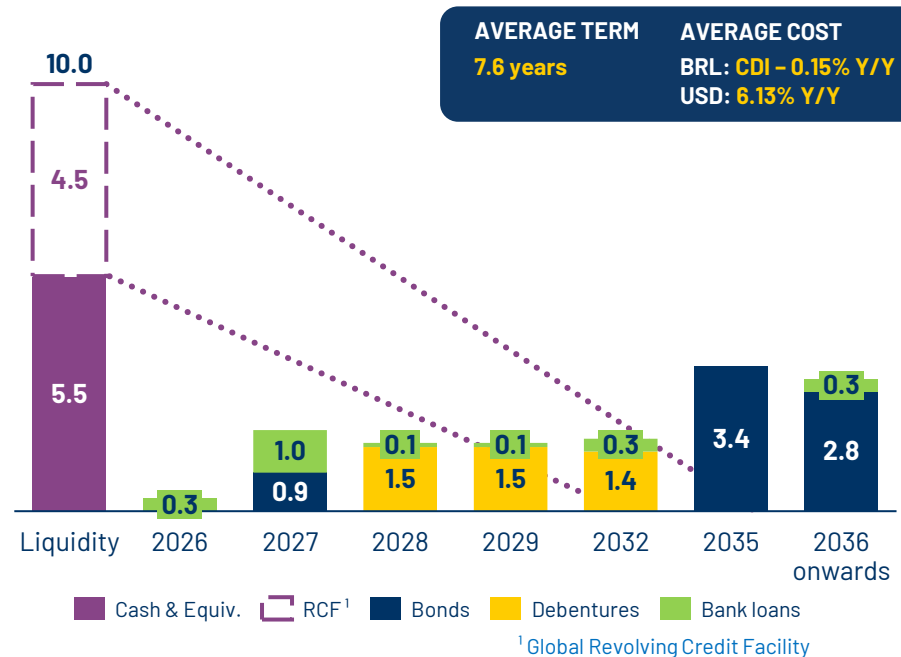
¹ Includes the cash effect of customers, inventories, and suppliers accounts. ² Includes the addition of R\$1.1 billion in CAPEX investments in 2026, adjusted for the cash effect of the change in accounts payable to Property, plant, and equipment suppliers in the amount of R\$56 million, related to acquisitions from previous periods paid in the current period. ³ Includes the payment of interest on loans and financing and interest on lease. ⁴ Proportional EBITDA of the joint ventures net of dividends received from these JVs. ⁵ Disbursements for other intangible assets and lease payments. ⁶ Other changes include Other Assets and Liabilities accounts.

Liquidity & indebtedness

CASH, DEBT, AND LEVERAGE (R\$ billion)



LIQUIDITY POSITION AND DEBT AMORTIZATION¹ (R\$ billion)



GERDAU FINANCIAL POLICY :

GROSS DEBT
< R\$12 BILLION



AVERAGE TERM
> 6 YEARS



NET DEBT / EBITDA
≤ 1.5X



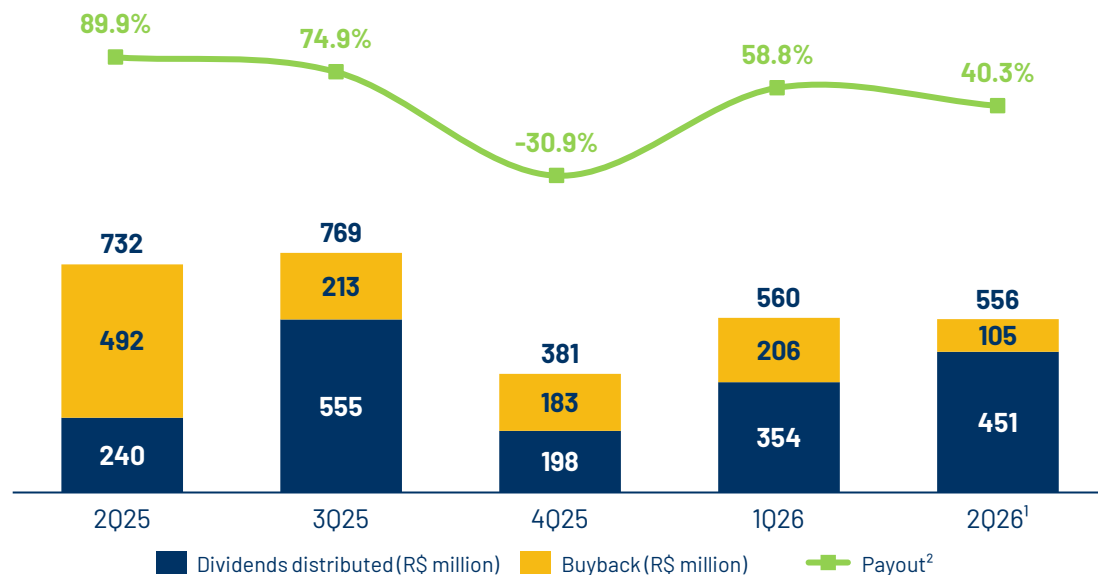
FitchRatings
BBB POSITIVE

STANDARD & POOR'S
BBB STABLE

MOODY'S
Baa2 STABLE

Return to shareholders

Continued share buyback and distribution of dividends above the mandatory minimum



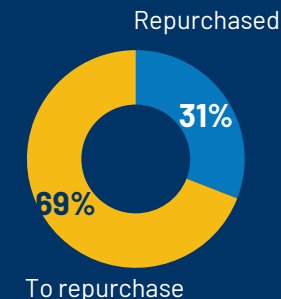
DISTRIBUTION OF DIVIDENDS

	Gerdau S.A.	Metalúrgica Gerdau S.A.
2026		
AMOUNT	R\$451 million	R\$146 million
PER SHARE	R\$0.23	R\$0.11

2026 Share Buyback Program

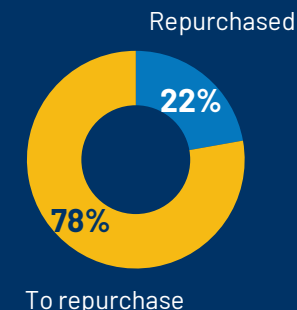
Gerdau S.A.

- **Total program:**
up to 56.4 million shares;
- **Financial volume repurchased**
until July 17, 2026: R\$333.8 million
GGBR4/GGBR3;
- **Cancellation of 85% of the total**
repurchased.



Metalúrgica Gerdau S.A.

- **Total program:**
up to 10 million preferred shares;
- **Financial volume repurchased**
until July 17, 2026: R\$21.2 million
GOAU4;
- **Cancellation of 100% of the total**
repurchased.

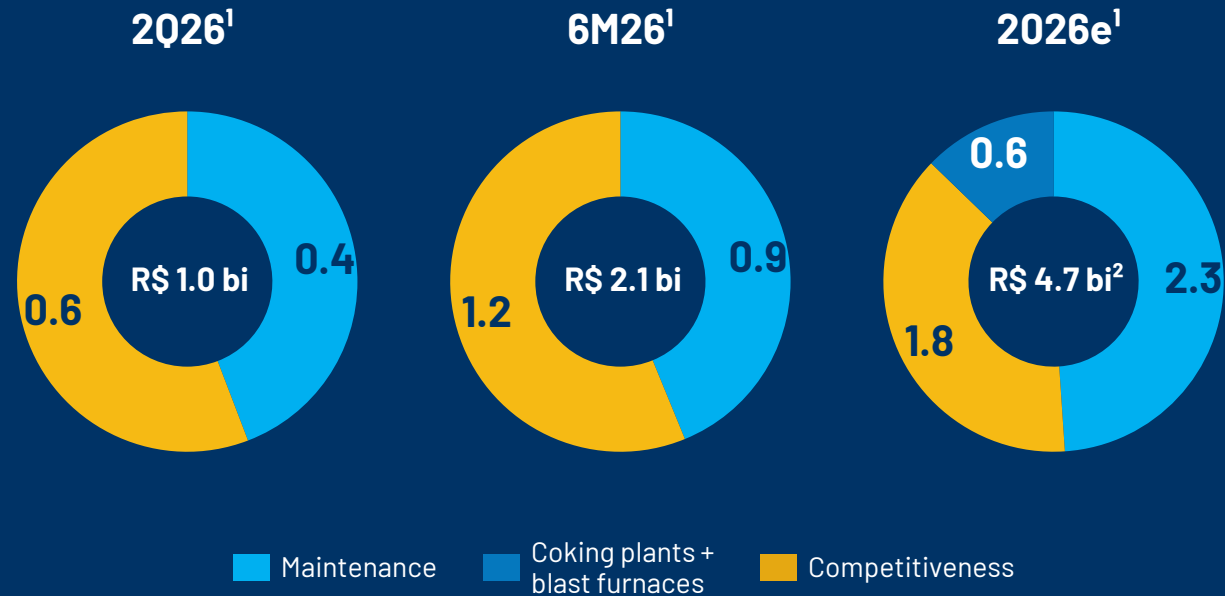


¹ Dividends consider the amounts resolved to be paid on September 11, 2026 and buyback considers operations carried out until June 30, 2026. ² Measurement calculated considering payout and shares repurchased divided by the parent company's corporate net income after recording the reserves provided for in its Bylaws.

CAPEX

Investments in business growth, competitiveness, and maintenance

Miguel Burnier sustainable mining platform – grinding



¹ Does not include investments in jointly-controlled entities and associates.

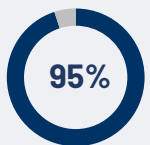
² Exposure by currency: 2026, ~55% in US\$ and ~45% in R\$.

Competitiveness CAPEX

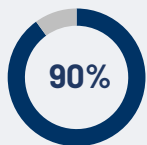
Main Projects: status 2026

MIGUEL BURNIER MINING

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP: **SECOND SEMESTER OF 2026**

POTENTIAL EBITDA: ~R\$1.1 BILLION

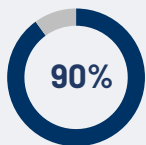
CAPEX: ~ R\$3.6 BILLION



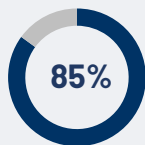
Screening

SCRAP PROCESSING PINDAMONHANGABA

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP: **SECOND SEMESTER OF 2026**

POTENTIAL EBITDA: ~R\$100 MILLION

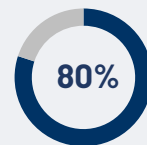
CAPEX: ~ R\$ 400 MILLION



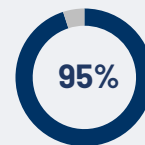
Scrap Yard

MIDLOTHIAN EXPANSION "PHASE 1"

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP (PHASE 1): **SECOND SEMESTER OF 2026**

POTENTIAL EBITDA: ~R\$ 275 MILLION

CAPEX: ~ R\$ 1.2 BILLION



Midlothian Unit

inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

Earnings
Release 3Q26
October 26, 2026

Videoconference
October 27, 2026

Follow Gerdau on social media.

