



Divulgação de Resultados 2T25

1 de agosto de 2025

DECLARAÇÃO

Esta apresentação pode conter afirmações que constituem previsões para o futuro. Essas previsões são dependentes de estimativas e informações que podem estar incorretas ou imprecisas e podem não se realizar. Essas estimativas também são sujeitas a riscos, incertezas e suposições, que incluem, entre outras: condições gerais econômicas, políticas e comerciais no Brasil e nos mercados onde atuamos e regulamentações governamentais existentes e futuras. Possíveis investidores são aqui alertados de que nenhuma dessas previsões é garantia de futuro desempenho, pois envolvem riscos e incertezas. A empresa não assume, e especificamente nega, qualquer obrigação de atualizar quaisquer previsões, que fazem sentido apenas na data em que foram feitas.



GERDAU
O futuro se molda

DESTAQUES



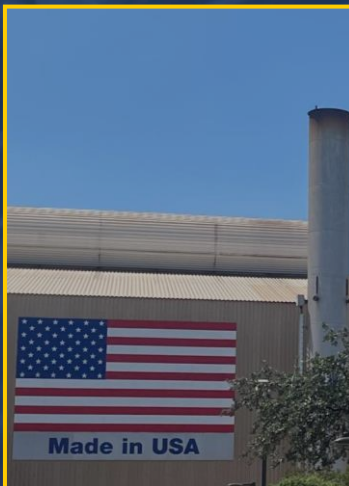
COMPROMISSO COM A SEGURANÇA

Mais um trimestre **recorde** em nossos índices de **segurança e cuidado com as pessoas**.



0,85 tCO2e POR TONELADA DE AÇO, MENOR PATAMAR DA SÉRIE HISTÓRICA

Resultado apresentado junto com o relatório anual de 2024, destacando o **compromisso da Companhia com práticas sustentáveis**.



FORTE RECUPERAÇÃO DA AMÉRICA DO NORTE

Segmento atinge **maior participação histórica no EBITDA consolidado: 61%**, vs. 48% no 1T25.



NOVO RECORDE DE IMPORTAÇÃO DE AÇO NO BRASIL

Taxa de **penetração de aço importado** chega a **26%**, +3,9 p.p. vs. 2T24 e reforça a **necessidade de medidas de defesa comercial eficazes**.

IMPACTOS DO NÍVEL DESLEAL DE IMPORTAÇÕES NO BRASIL



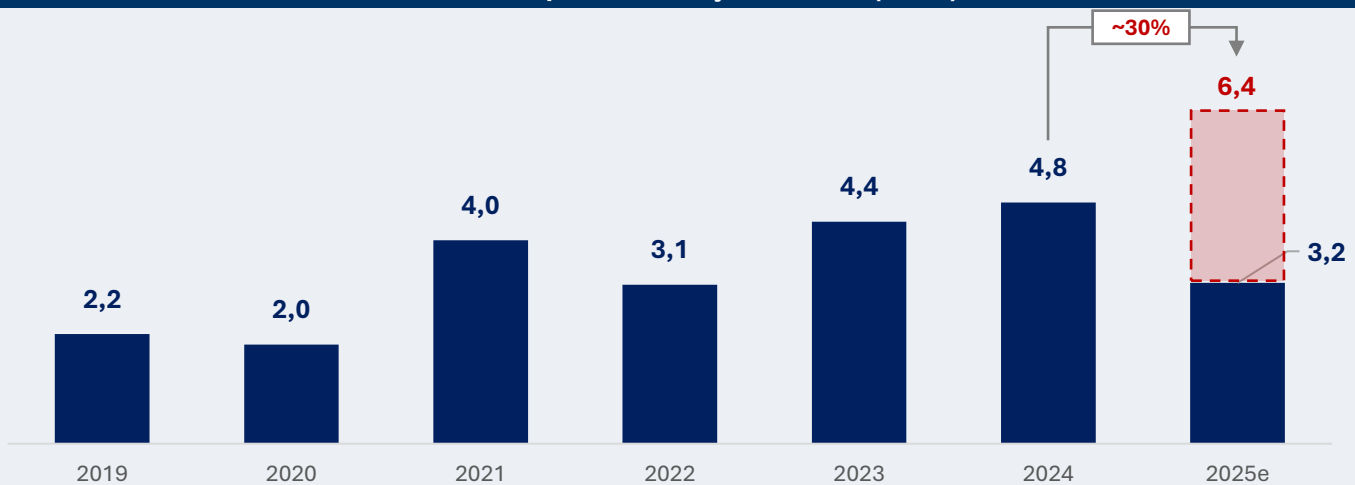
Importações de aço seguem em ritmo de recorde histórico mesmo com medidas de defesa comercial vigentes



Necessário aprofundar as medidas de defesa comercial em busca de isonomia competitiva

Importações de Aço Acabado

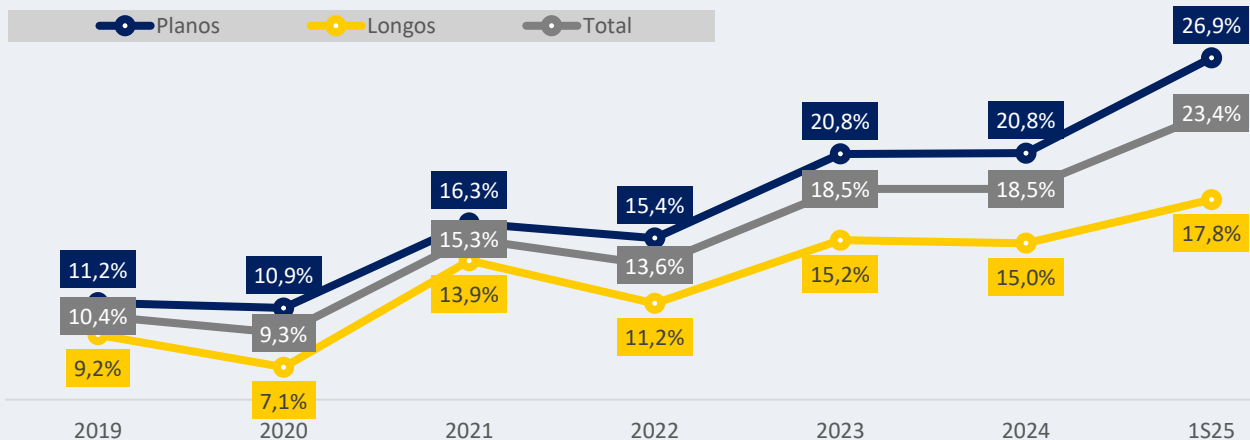
Volumes Importados – Aço Acabado (Mton)



Medidas em Vigor

- Cota + tarifa de 25% para 15 NCMs de aços planos e longos;
- Tarifa de 25% para 6 NCMs de aços trefilados;
- Antidumping de chapa grossa (em renovação).

Taxa de Penetração do Aço Importado no Consumo Aparente Nacional (%)



2025e: Dados reais do primeiro semestre de 2025 anualizados pelo mesmo ritmo
Fontes - Volumes de Importação: Comexstat / Taxa de Penetração: Instituto Aço Brasil

Medidas Necessárias

- Urgência para implementação de salvaguarda emergencial;
- Celeridade nos pleitos de antidumping protocolados e com danos tecnicamente comprovados.

DESEMPENHO FINANCEIRO



VENDAS DE AÇO:

2,8 Mt

Crescimento no YoY, mesmo em um cenário de sobreoferta de aço e macroambiente desafiador



INVESTIMENTOS EM CAPEX:

R\$ 1,6 bi

~50% do Capex total previsto para o ano **já investido**



EBITDA AJUSTADO:

R\$ 2,6 bi

Melhores **resultados na Am. do Norte** compensam desempenho de **Brasil e Am. do Sul**



MINERAÇÃO SUSTENTÁVEL MIGUEL

BURNIER: **72%** de avanço físico

Projeto encontra-se **em fase de planejamento pré-operacional** para start-up no 4T25



LUCRO LÍQUIDO:

R\$ 864 mi

Crescimento vs. 1T25: **14%**

LUCRO POR AÇÃO:

R\$ 0,43

Vs. **R\$ 0,37** no 1T25



DIVIDENDOS 2T25: Pagamento a partir de 18 de agosto de 2025

GERDAU S.A.: **~R\$ 240 mi** **R\$ 0,12/ação**

METALÚRGICA S.A.: **~R\$ 80 mi** **R\$ 0,08/ação**



EMISSÕES: **Bonds**

US\$ 650 milhões
T+140 bps | 10 anos

Debêntures

R\$ 1,4 bilhão
CDI + 0,65% | 7 anos

As emissões reforçaram o caixa e **alongaram o perfil de dívida** da Companhia



RECOMPRA DE AÇÕES:

Gerdau S.A.

% executado

68%

R\$ investidos

~R\$686 mi

% de ações em circulação

2,2%

AMÉRICA DO NORTE



2S25: Expansão de margens

- Volumes fortes, com *backlog* se mantendo em patamares superiores aos históricos (>70 dias). Mercado com perspectiva saudável, principalmente na demanda do setor de construção não-residencial;
- Expansão de *metal spread* por contínua recuperação de preços e estabilidade no custo com sucata;
- Redução das importações continua influenciando positivamente na utilização de capacidade;
- Atenção à incertezas de clientes em função das recentes medidas comerciais e taxa de juros ainda em níveis elevados.

BRASIL 2S25: Recuperação de margens



- Risco de novos recordes de importação, caso não haja aprimoramento nos mecanismos de defesa comercial;
- Mercados de construção civil com demanda resiliente no atual cenário econômico. Atenção aos setores automotivos e agro, que já sentem impactos das taxas de juros em níveis elevados;
- Oportunidade de recuperação de margem por redução de custos operacionais;
- Cautela aos possíveis impactos que as tarifas dos EUA sobre o Brasil podem ter na indústria local, causando um efeito cascata no consumo de aço no Brasil.

Contínua disciplina na alocação de capital através de CAPEX estratégico e de recompra de ações

* Não constitui *guidance*.

Q&A

Para fazer perguntas, indique seu nome e instituição via ícone de *#Raise Hand#*, aguarde ser anunciado para prosseguir com a pergunta.

Ao ser anunciado para fazer a pergunta, você deve aceitar a solicitação para ativar seu microfone e vídeo.



GERDAU
O futuro se molda

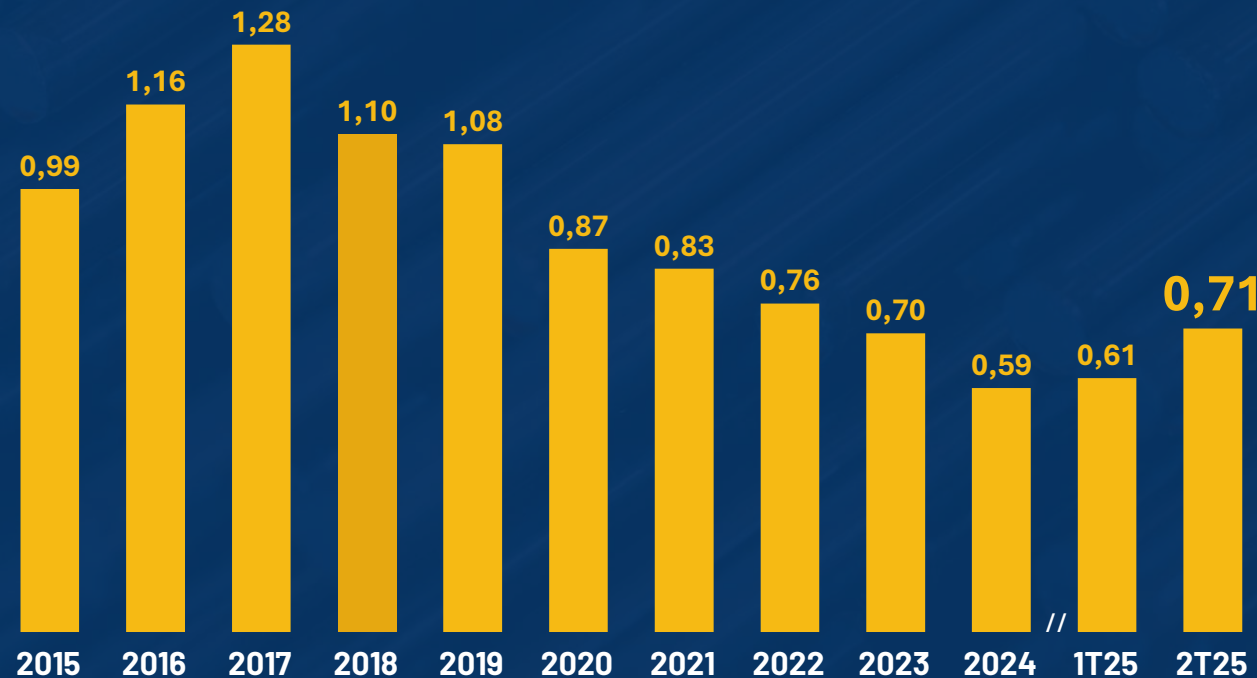
Anexos

SEGURANÇA DO TRABALHO

Foco contínuo na **segurança das pessoas**

Taxa de Frequência de Acidentes

0,71 no 2T25



■ Nº de Acidentes por Milhão de Horas Trabalhadas por Cada Colaborador GerdaU



OVERVIEW TRIMESTRAL

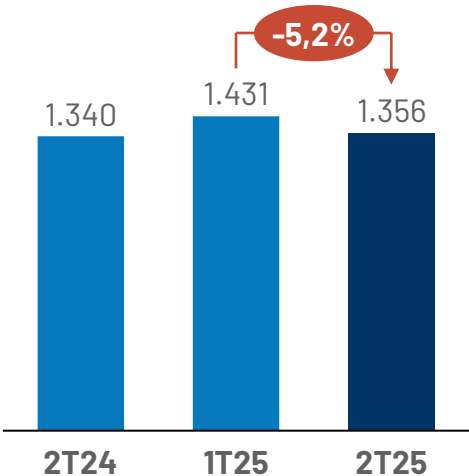
- A taxa de penetração de aço importado do trimestre atingiu o maior volume desde o início da série histórica: alarmantes 26,0% (3,9 p.p. superior ao 2T24);
- Volume de vendas 5,2% inferior ao 1T25, impactado pelo menor nível de exportações, parcialmente compensada pela recuperação dos volumes de aços longos e planos no mercado interno;
- Ambiente competitivo desafiador no mercado interno causando pressão em preços, principalmente em aços longos comuns;
- Custo de produção impactado por ajustes operacionais planejados para viabilizar a integração da unidade de Ouro Branco com projetos de expansão (ex: Mineração, Rede básica).

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

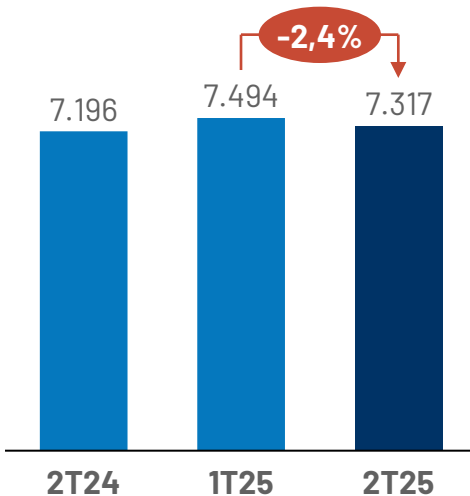
Laminados 60%

Aço 73%

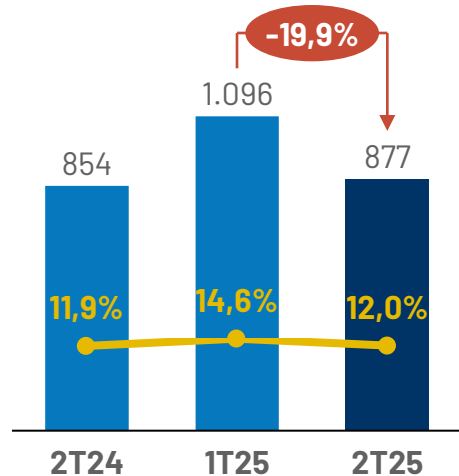
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

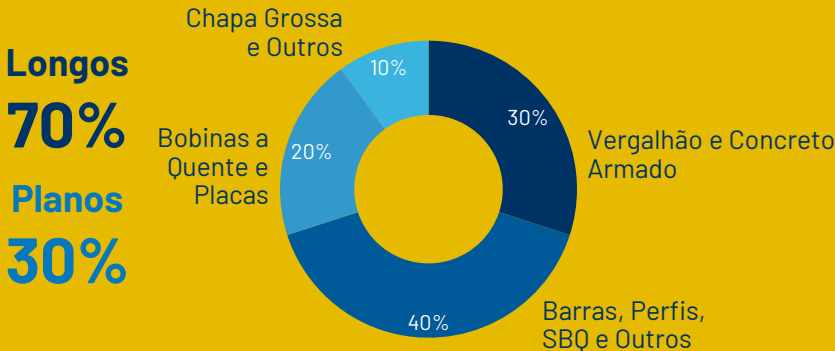


EBITDA
(R\$ milhões)



Margem EBITDA

PORTFOLIO DE PRODUTOS¹



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



~45%

Indústria, Agro e Outros



~40%

Construção civil



~15%

Automotivo

¹Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem as entregas do 2T25.



OVERVIEW TRIMESTRAL

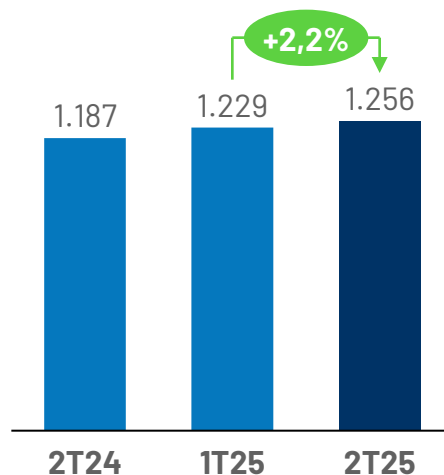
- Melhor volume de vendas, resultado da redução do nível de importações em função da reaplicação das tarifas da Seção 232 e consequente rebalanceamento da oferta;
- *Backlog* em patamares elevados e fechando o no 2T25 na média de 75 dias;
- Expansão de *metal spread*, reflexo dos aumentos de preço em função da melhor demanda no mercado interno (construção não residencial e energia renovável);
- Bom desempenho operacional e queda nos preços de sucata mantendo custos estáveis.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

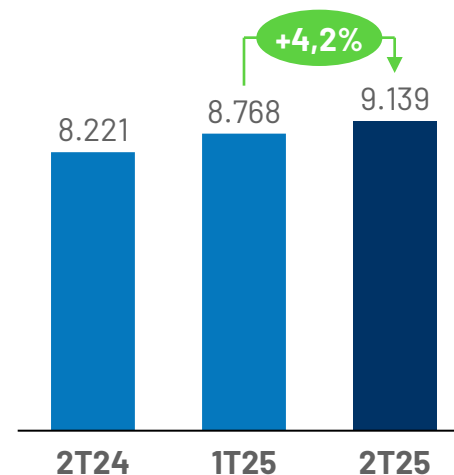
Laminados **89%**

Aço **86%**

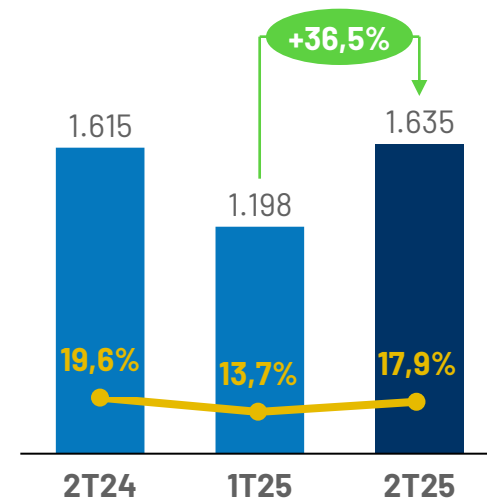
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

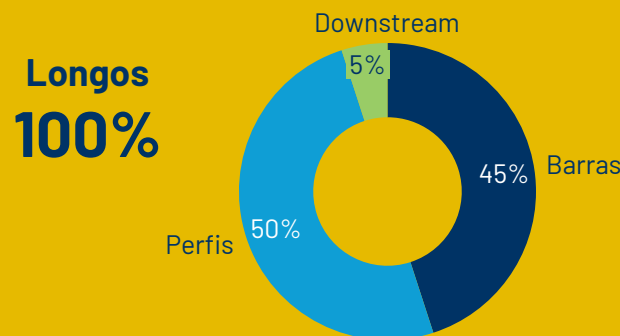


EBITDA
(R\$ milhões)



Margem EBITDA

PORTFOLIO DE PRODUTOS¹



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



~60%

Manufatura, Energia e Automotivo



~40%

Construção não-residencial e Infraestrutura

¹Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem as entregas do 2T25.



OVERVIEW TRIMESTRAL

ARGENTINA

- Leve recuperação de volumes, entretanto, os principais setores atendidos continuam apresentando demanda mais fraca;

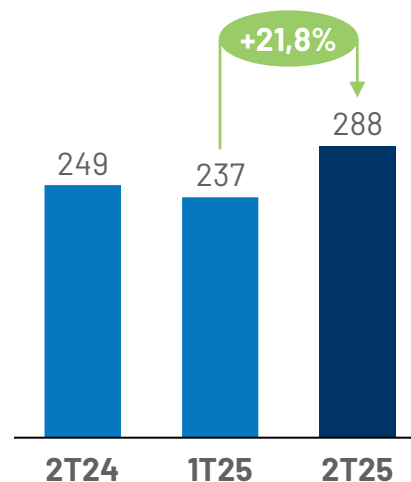
PERU

- Recuperação da produção e vendas impulsionada por carteira de pedidos resiliente;

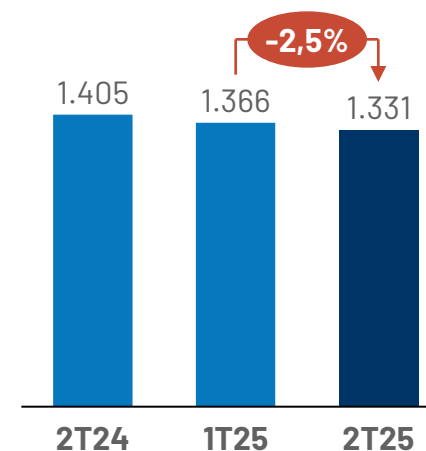
URUGUAI

- Apesar da recuperação de vendas, obras de infraestrutura pública seguem paralisadas.

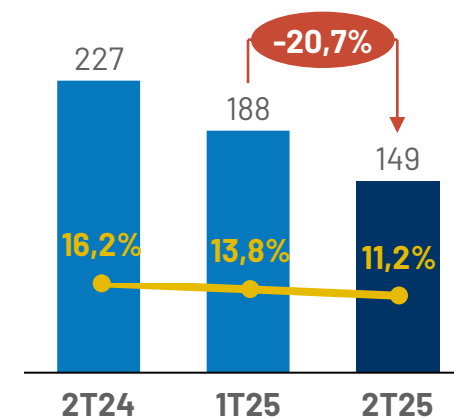
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

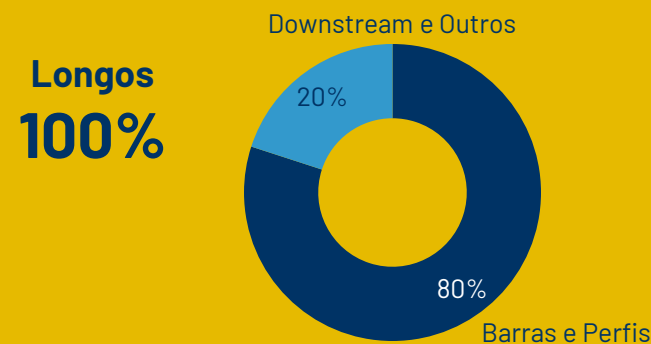


EBITDA
(R\$ milhões)



Margem EBITDA

PORTFOLIO DE PRODUTOS¹



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



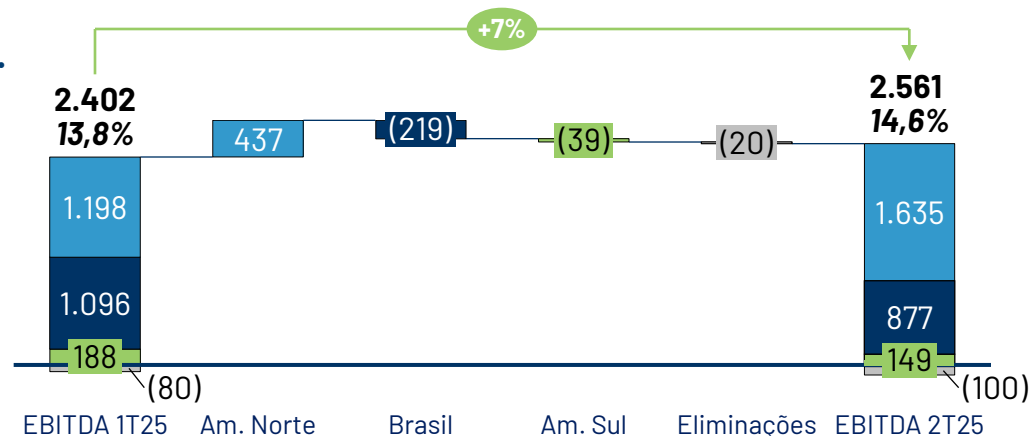
¹Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem as entregas do 2T25.

DESEMPENHO OPERACIONAL

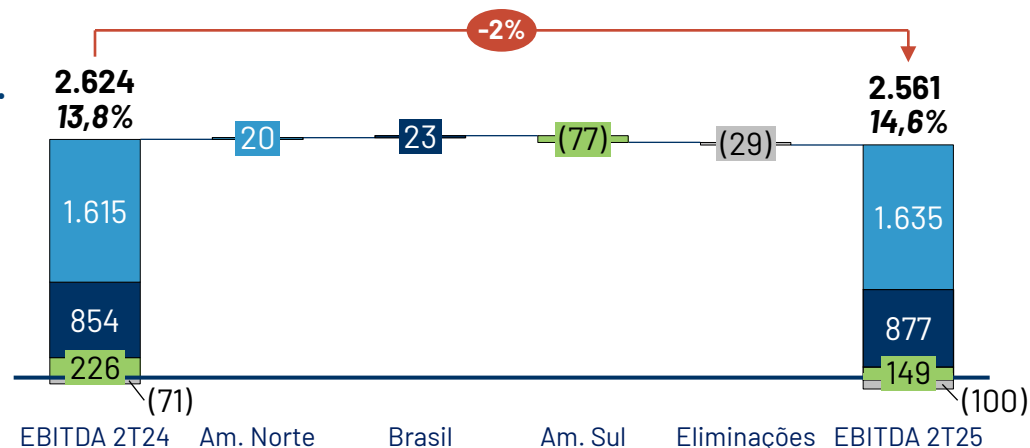
IMPORTÂNCIA DA DIVERSIFICAÇÃO GEOGRÁFICA PARA RESILIÊNCIA DOS RESULTADOS

EBITDA AJUSTADO (R\$ milhões) e **MARGEM EBITDA AJUSTADA**¹

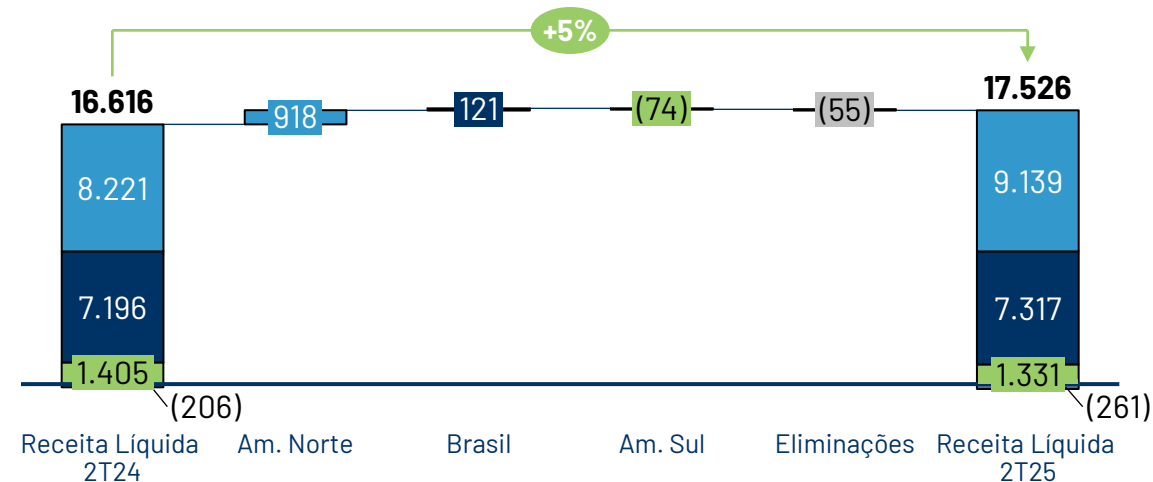
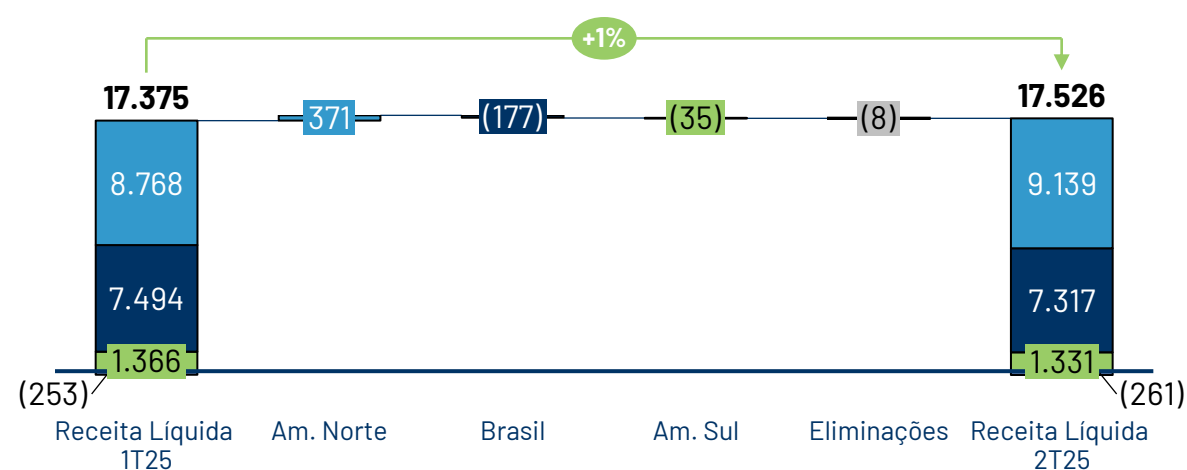
**2T25 vs.
1T25**



**2T25 vs.
2T24**



RECEITA LÍQUIDA²(R\$ milhões)



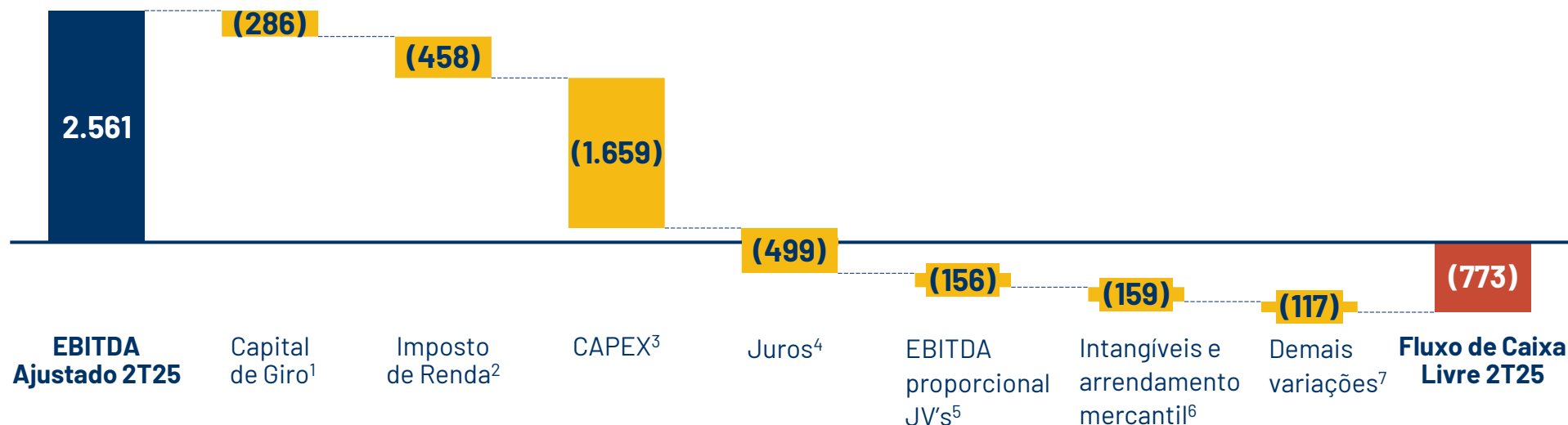
Am. Norte Brasil Am. Sul Eliminações

¹ Medição não contábil elaborada pela Companhia. A Companhia apresenta o EBITDA Ajustado para fornecer informações adicionais sobre a geração de caixa no período. ² Inclui receita de venda de minério de ferro e co-produtos.

FLUXO DE CAIXA & VARIAÇÃO LÍQUIDA DE CAIXA

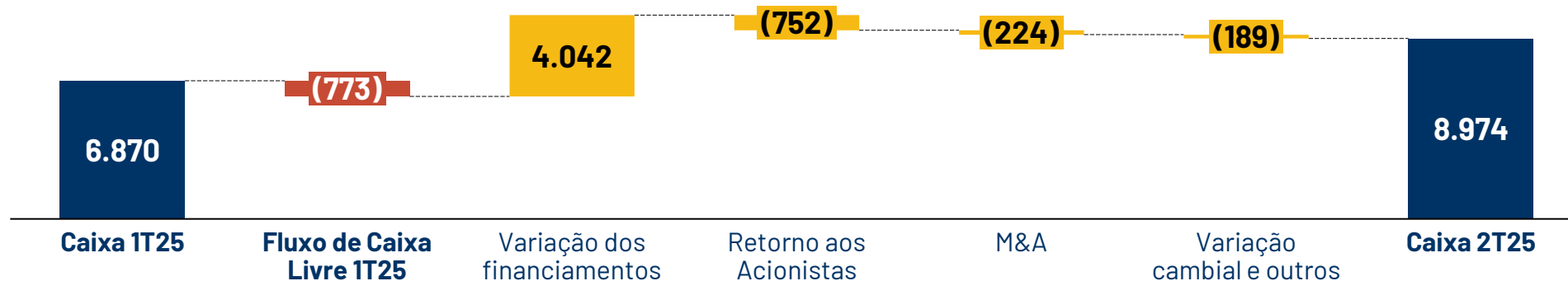
FLUXO DE CAIXA

(R\$ milhões)



VARIAÇÃO LÍQUIDA DE CAIXA

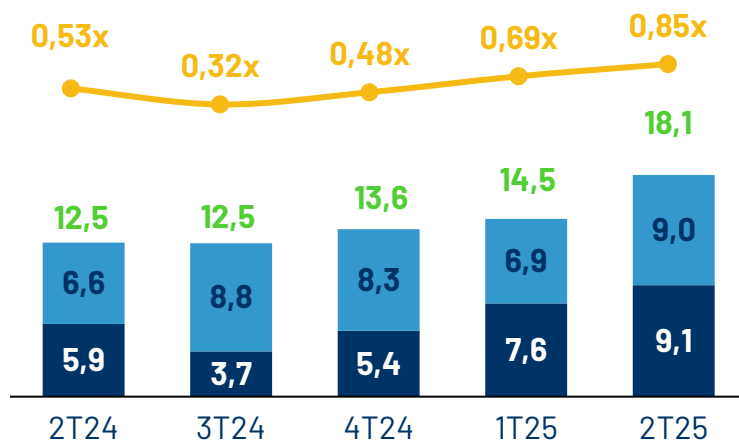
(R\$ milhões)



¹ Inclui o efeito caixa das contas de clientes, estoques e fornecedores. ² Inclui o efeito caixa do imposto de renda nas diversas controladas da Companhia, inclusive a parcela provisionada em períodos anteriores, com vencimento no período em curso. ³ Inclui as adições de investimentos em CAPEX no 2T25 no valor de R\$ 1,6 bilhões, ajustados pelo efeito caixa da variação do contas a pagar com fornecedores de imobilizado no valor de R\$ 59 milhões, relativo a aquisições em períodos anteriores, pagas no período em curso. ⁴ Inclui o pagamento de juros de empréstimos e financiamentos e os juros de arrendamento mercantil. ⁵ EBITDA proporcional das joint ventures líquido dos dividendos recebidos destas JV's. ⁶ Desembolsos com outros ativos intangíveis e pagamentos de arrendamento mercantil. ⁷ Demais variações inclui as contas de Outros Ativos e Passivos.

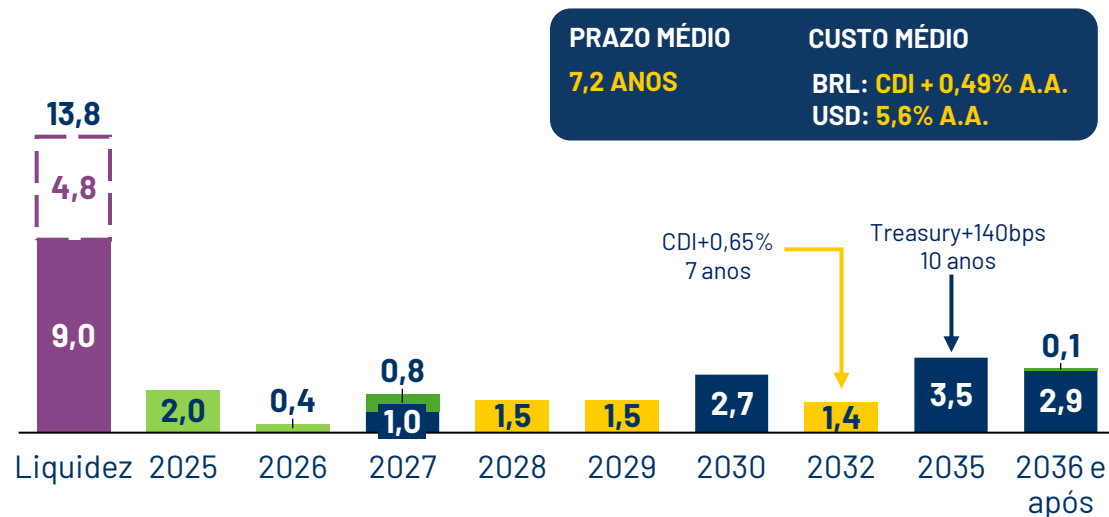
LIQUIDEZ & ENDIVIDAMENTO

CAIXA, DÍVIDA E ALAVANCAGEM (R\$ bilhões)



■ Dívida Bruta
 ■ Dívida Líquida
 ■ Caixa
 —●— Dívida Líquida/EBITDA Ajustado

POSIÇÃO DE LIQUIDEZ E AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA¹ (R\$ bilhões)



■ Caixa, Equiv. e Aplic.
 □ RCF¹
■ Bonds
 ■ Debêntures
 ■ Empréstimos bancários

¹ Linha Revolver de Crédito Global

POLÍTICA FINANCEIRA GERDAU:

DÍVIDA BRUTA ⊖
< R\$ 12 BILHÕES

PRAZO MÉDIO ✓
> 6 ANOS

DÍVIDA LÍQUIDA/EBITDA ✓
≤ 1,5X

RATINGS:

FitchRatings
BBB ESTÁVEL

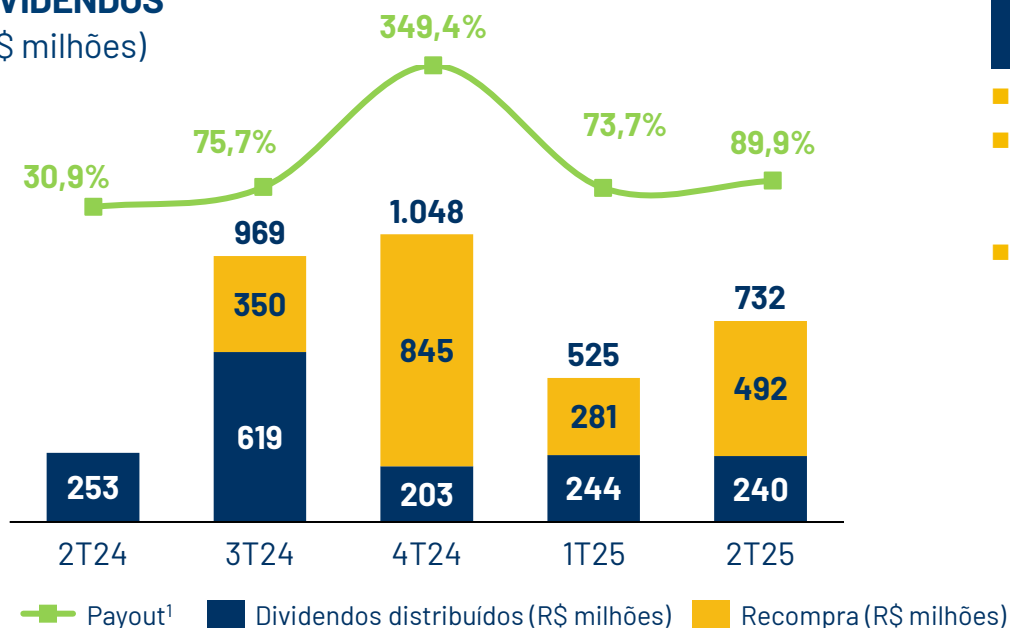
STANDARD & POOR'S
BBB ESTÁVEL

MOODY'S
Baa2 ESTÁVEL

RETORNO AO ACIONISTA

DISTRIBUIÇÃO DE DIVIDENDOS ACIMA DO MÍNIMO OBRIGATÓRIO E CONTÍNUA EXECUÇÃO DO PROGRAMA DE RECOMPRA DE AÇÕES

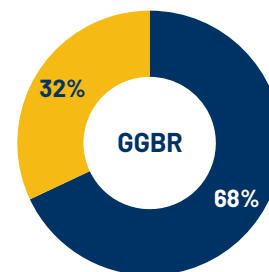
DIVIDENDOS (R\$ milhões)



PROGRAMA DE RECOMPRA DE AÇÕES 2025

GGBR

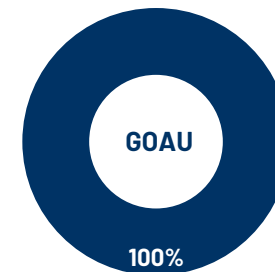
- Total do programa: até 64,5 milhões de ações
- Recomprado até 16 de julho de 2025: R\$ 686,1 MM GGBR4/GGBR3/GGB (2,2% das ações outstanding)
- Cancelamento de + 14,4 milhões de ações



■ Recompradas² ■ A recomprar

GOAU

- Total do programa: até 6 milhões de ações
- Concluído em 7 de abril de 2025: R\$ 56,2 MM GOAU4 (0,6% das ações outstanding)



DISTRIBUIÇÃO DE DIVIDENDOS

GERDAU S.A.

2º TRIMESTRE

MONTANTE **R\$239,5mi**
 POR AÇÃO **R\$0,12**

METALÚRGICA GERDAU S.A.

2º TRIMESTRE

MONTANTE **R\$79,5mi**
 POR AÇÃO **R\$0,08**

¹ Proventos / Lucro líquido societário da controladora após a constituição das reservas previstas no Estatuto Social. | ² Considera o programa de recompra até 16 de julho de 2025.

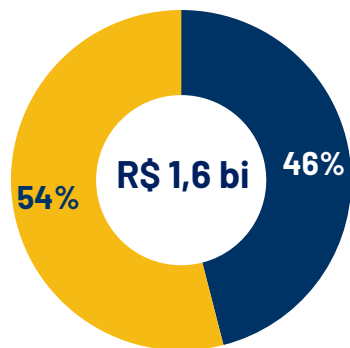
CAPEX

INVESTIMENTOS EM CRESCIMENTO E COMPETITIVIDADE DO NEGÓCIO

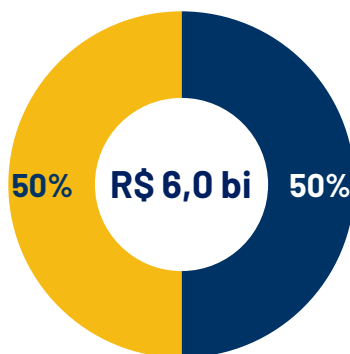
CAPEX
ESTRATÉGICO

2T25 | ~R\$ 0,3 bilhão

2T25¹



2025e¹



~R\$ 1,6 bi

Manutenção Competitividade



Retornos ambientais e de segurança²

CAPEX ESTRATÉGICO

AMÉRICA DO NORTE

250

1.500

Expansão Midlothian

450

Downstream



BRASIL

250

1.550

Expansão Bobina Quente + Utilidades



500

1.750

Capacidade de Laminação

350

Expansão Florestal MG

Investimentos em avaliação

TOTAL

9.200

3.143

6.057

Total

A investir

Já investido

Adição de capacidade³ (Em mil t/ano)

¹ Não contempla os aportes realizados pela Gerdau Next.

² Os investimentos que apresentam retornos ambientais e de segurança estão incluídos no *guidance* de CAPEX.

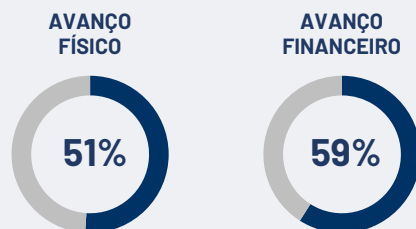
³ Após maturação do investimento.



CAPEX ESTRATÉGICO

PRINCIPAIS PROJETOS

EXPANSÃO MIDLOTHIAN "FASE 1"



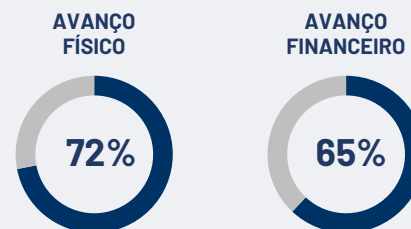
START-UP (FASE 1): 2º SEMESTRE 2025

EBITDA POTENCIAL: ~R\$ 140 MILHÕES



Painéis Solares e Planta de Midlothian

MINERAÇÃO MIGUEL BURNIER



START-UP: 4º TRIMESTRE 2025

EBITDA POTENCIAL: ~ R\$ 1,1 BILHÃO



Pilha Intermediária

EXPANSÃO BOBINAS A QUENTE



START-UP: 1º TRIMESTRE 2025

EBITDA POTENCIAL: ~R\$ 400 MILHÕES



Laminadores



GERDAU

Investor Day
2025

SAVE
THE
DATE

01.10

São Paulo - SP



inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

Divulgação de
resultados 3T25
30.10.2025

Videoconferência
31.10.2025

Siga a Gerdau nas redes sociais.





2025 Earnings Release

August 01, 2025

DISCLAIMER

This document may contain forward-looking statements. These statements are based on estimates and information that may be incorrect or inaccurate and that may not occur. These estimates are also subject to risks, uncertainties, and assumptions that include, among other factors, general economic, political, and commercial conditions in Brazil and in the markets where we operate, as well as existing and future government regulations. Potential investors are cautioned that these forward-looking statements do not constitute guarantees of future performance, given that they involve risks and uncertainties. Gerdau does not undertake, and expressly waives, any obligation to update any of these forward-looking statements, which speak only as of the date they were made.



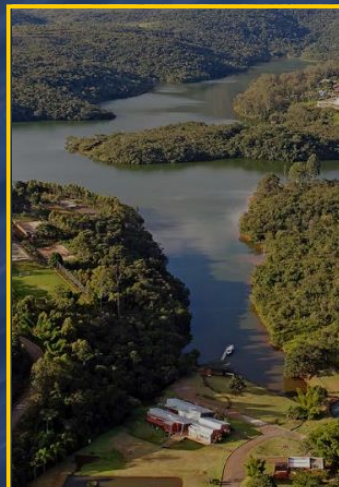
GERDAU
Shape the future

HIGHLIGHTS



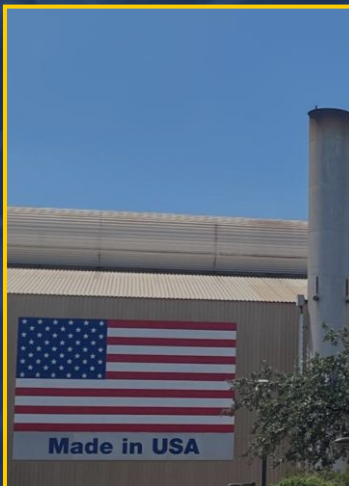
COMMITMENT TO SAFETY

Another **record** quarter in our indexes of **safety and care for people**



0.85 tCO2e PER TONNE OF STEEL, LOWEST LEVEL IN HISTORICAL SERIES

Result presented along with 2024 annual report, highlighting the Company's **commitment to sustainable practices**



STRONG RECOVERY IN NORTH AMERICA

Segment reached **highest all-time share in consolidated EBITDA: 61%**, vs. 48% in 1Q25



NEW RECORD FOR STEEL IMPORTS

The **import penetration rate** stood at **26%**, +3.9 p.p. vs. 2Q24 reinforcing the **need for effective trade defense measures**

IMPACTS OF UNFAIR IMPORT LEVELS



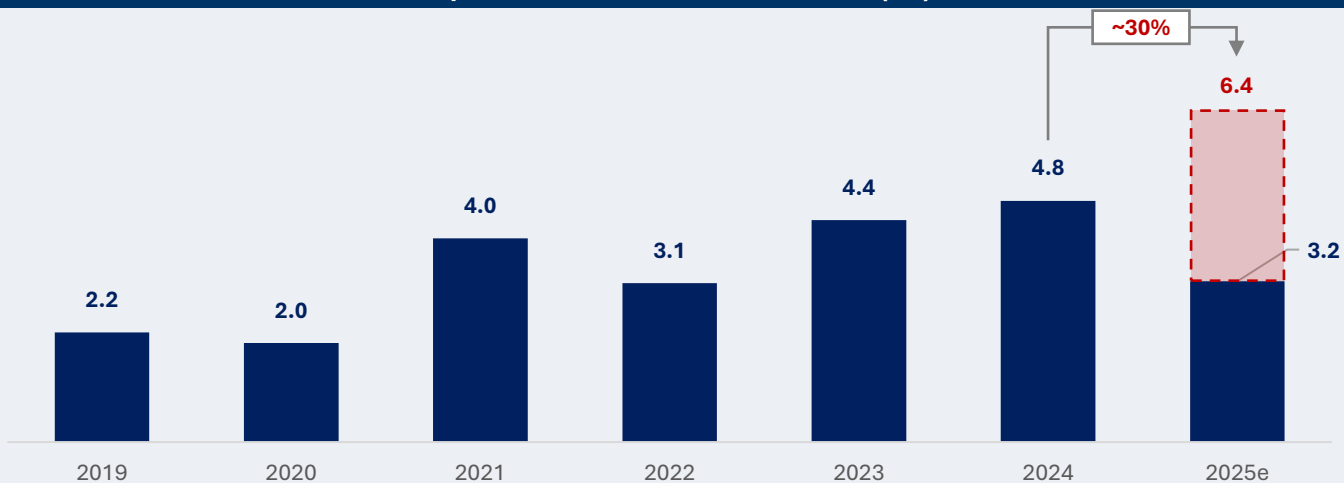
Steel imports continue at a record pace despite trade defense measures in place



Trade defense measures need to be deepened in pursuit of competitive equality

Finished Steel Imports

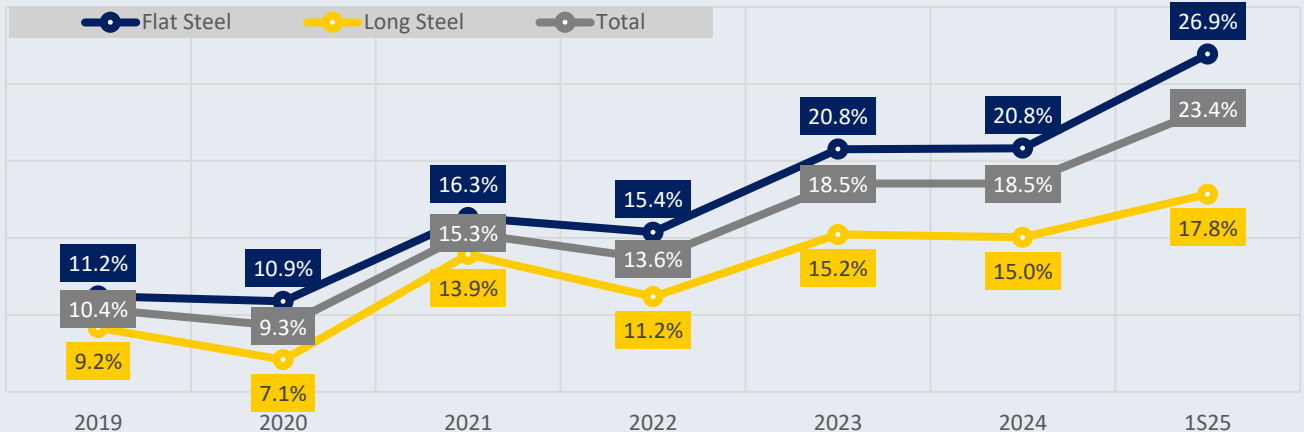
Imported Volumes - Finished Steel (Mt)



Measures in place

- Quota + tariff of 25% for 15 NCMs of flat and long steel
- 25% tariff for 6 NCMs of drawn steel
- Heavy plate antidumping (under renewal)

Penetration Rate of Imported Steel in Apparent Domestic Consumption (%)



Measures required

- Urgency to implement emergency safeguard
- Speedy action on anti-dumping claims filed and including evidenced technical damages

2025e: Actual figures for the 1H25 annualized at the same rate
Sources - Import volumes : Comexstat / Penetration rate : Instituto Aço Brasil

FINANCIAL PERFORMANCE



STEEL SHIPMENTS:
2.8 M

YoY **growth**, despite a scenario of steel oversupply and a challenging macro-environment



CAPEX:
R\$1.6 b

~50% of total **Capex** estimated for the year **already invested**



ADJUSTED EBITDA:
R\$2.6 b

Improved **results in North America** offset performance in **Brazil and South America**



SUSTAINABLE MIGUEL BURNIER MINING:
72% physical progress

Project is under **pre-operational planning phase** for start-up in 4Q25



NET INCOME:
R\$864 m

Growth vs.
1Q25: **14%**

EARNINGS PER
SHARE: **R\$0.43**

Vs. **R\$ 0.37** in
1Q25



2Q25 DIVIDENDS: Payment as of August 18, 2025

GERDAU S.A.: **~R\$240 m** **R\$0.12/share**

METALÚRGICA S.A.: **~R\$80 m** **R\$0.08/share**



ISSUANCES: **Bonds** **Debentures**
US\$650 million T+140 bps | 10 years R\$1.4 billion CDI + 0.65% | 7 years

The issues bolstered cash and **lengthened the Company's debt profile**



SHARE BUYBACK:

% executed

R\$ invested

% outstanding shares

Gerdau S.A.

68%

~R\$686 m

2.2%

OUTLOOK*

NORTH AMERICA



2H25: Margins **expansion**

- Robust volumes, with backlogs remaining higher than historical levels (>70 days). Market with a healthy outlook, especially for demand from non-residential construction sector;
- Metal spread expansion due to continued price recovery and stability in scrap costs;
- Decreased imports continues to have a positive influence on capacity utilization;
- Attention to customer uncertainty due to recent trade measures and interest rates still at high levels.

BRAZIL 2H25: Margins **upturn**



- Risk of new record import levels if trade defense mechanisms are not improved.
- Civil construction with resilient demand in the current economic scenario. Attention to the automotive and agricultural sectors, which are already seeing the impact of high interest rates;
- Opportunity to recover margin by reducing operating costs;
- The Company has been monitoring, carefully, the potential effects that the U.S. tariffs on Brazil could have on the domestic market, such as a ripple effect on the consumption of steel in Brazil.

Continued discipline in capital allocation through strategic CAPEX and share buyback

* This does not represent guidance.

Q&A

To ask questions, indicate your name and institution via #Raise Hand# icon, wait to be announced to proceed with the question.

When announced to ask the question, you must accept the request to activate your microphone and video.



GERDAU
Shape the future



Appendices



GERDAU
Shape the future

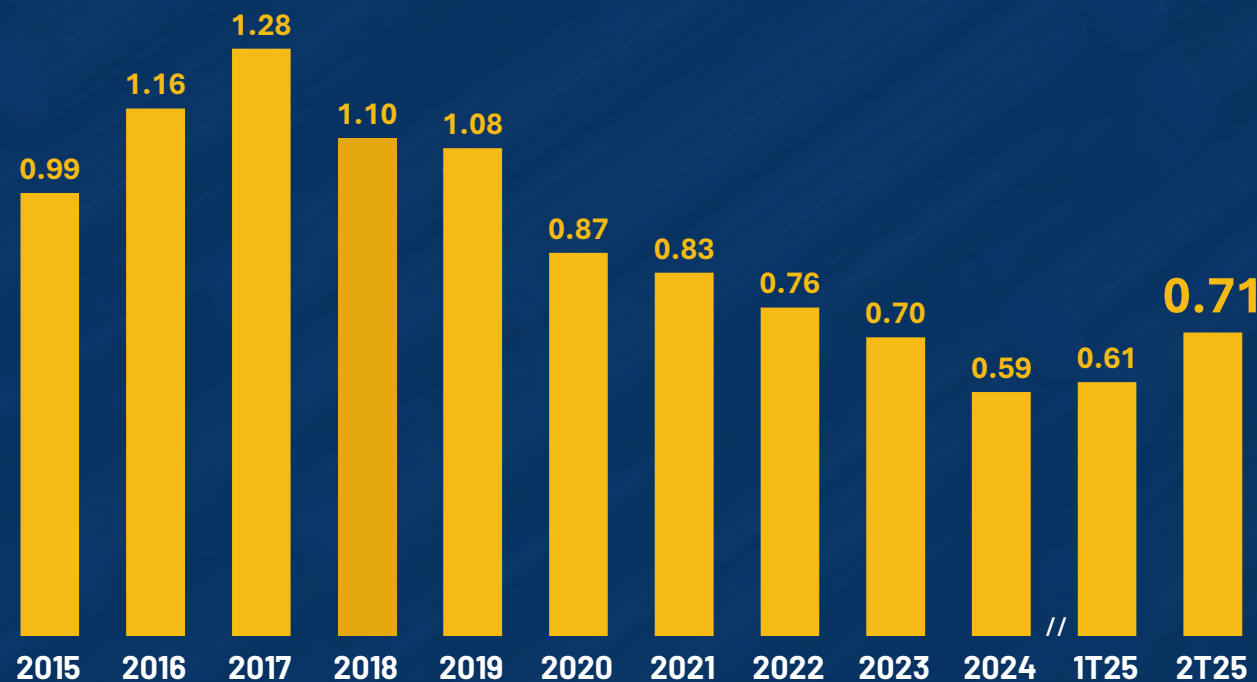
WORKPLACE SAFETY

Continued focus on **people's safety**



Accident Frequency Rate

0.71 in 2025



Number of Accidents per Million Hours Worked per each Gerdau Employee



QUARTERLY OVERVIEW

- Penetration rate of steel imports in the quarter reached the highest volume since the inception of the historical series: critical **26.0%** (3.9 p.p. higher than in 2Q24);
- Shipment volume down 5.2% from 1Q25, impacted by the lower exports level, partially offset by the volume upturn of long and flat steel in the domestic market;
- Competitive scenario remains challenging in the domestic market, causing price pressure, especially in common long steel;
- Production costs impacted due to operational adjustments to facilitate the integration of the Ouro Branco unit with expansion projects (e.g., Mining, Basic Network).

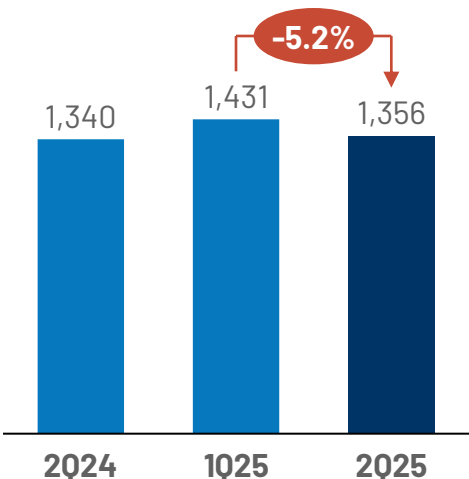
UTILIZATION RATE

Rolled steel **60%**

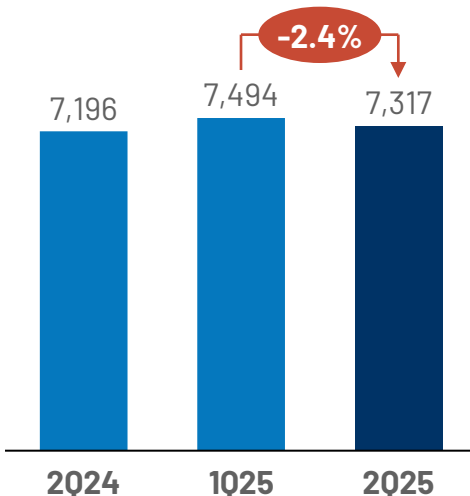
Crude Steel **73%**



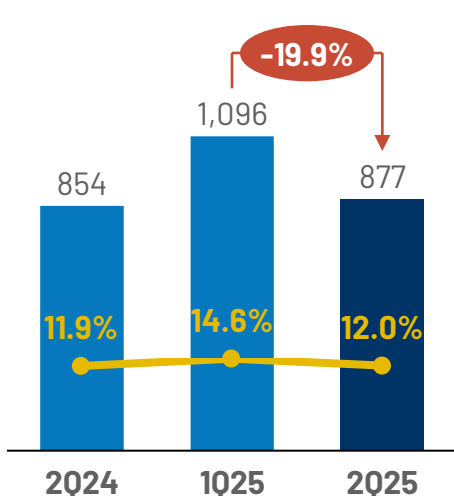
Shipments
(1,000 tonnes)



Net Sales
(R\$ million)

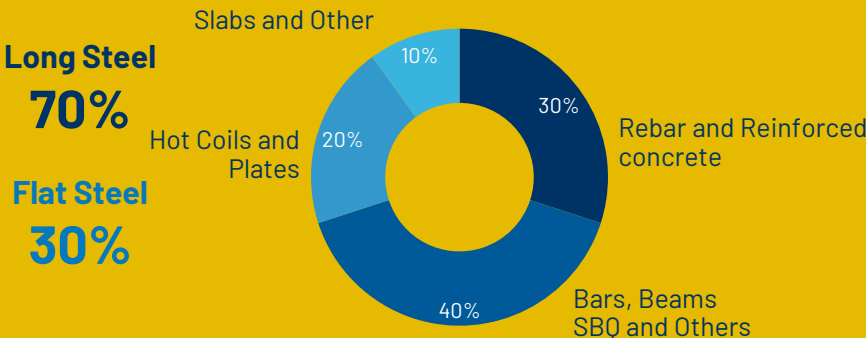


EBITDA
(R\$ million)



EBITDA
Margin

PRODUCT PORTFOLIO¹



MARKETS OF OPERATION¹



~45%

Industry, Agriculture and Others



~40%

Civil construction



~15%

Automotive

¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 2Q25 volumes.

NORTH AMERICA



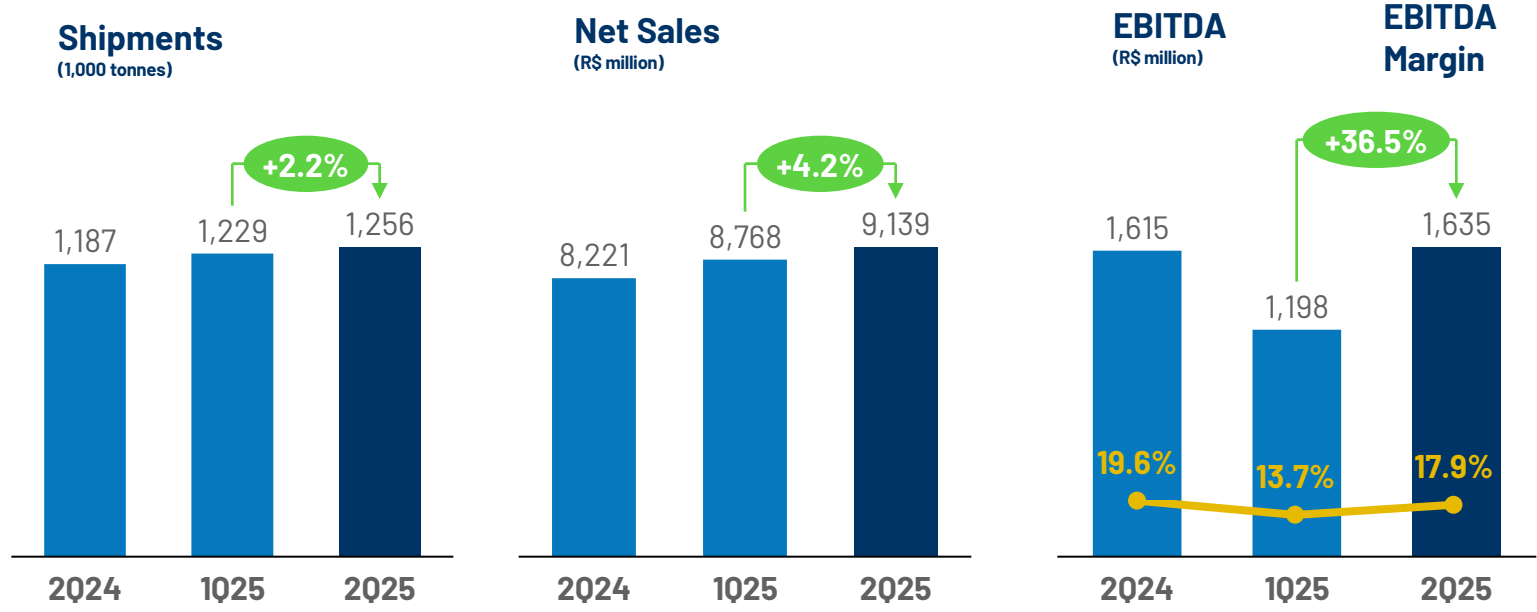
QUARTERLY OVERVIEW

- Better volumes, driven by lower level of imports due to the redefinition of Section 232 tariffs and the resulting supply rebalancing;
- Backlog at high levels and ending 2Q25 averaging 75 days;
- Metal spread expansion, reflecting price increases due to enhanced demand on the domestic market (non-residential construction and renewable energy);
- Positive operational performance and declining scrap prices keeping costs stable.

UTILIZATION RATE

Rolled steel **89%**

Crude Steel **86%**



¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 2Q25 volumes.



QUARTERLY OVERVIEW

ARGENTINA

- Slight volumes upturn, however, the main sectors served still see weaker demand;

PERU

- Recovery of production and shipment driven by a resilient order backlog;

URUGUAY

- Despite shipment upswing, public infrastructure works remain stagnant.

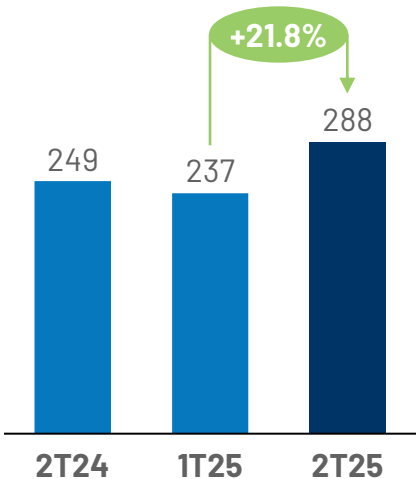
UTILIZATION RATE

Rolled Steel **76%**

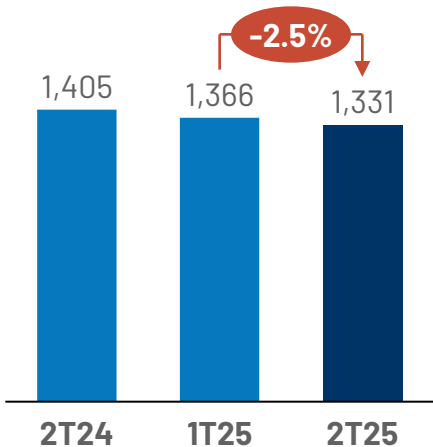
Crude Steel **65%**



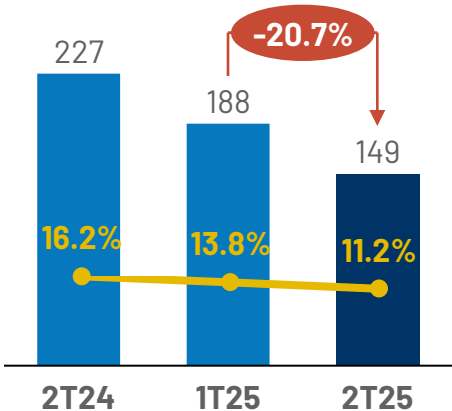
Shipments
(1,000 tonnes)



Net Sales
(R\$ million)

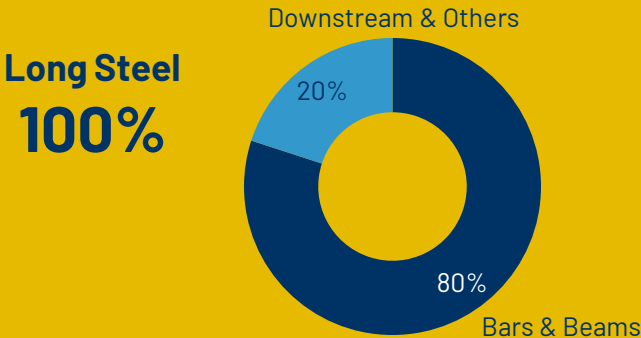


EBITDA
(R\$ million)



EBITDA Margin

PRODUCT PORTFOLIO¹



MARKETS OF OPERATION¹

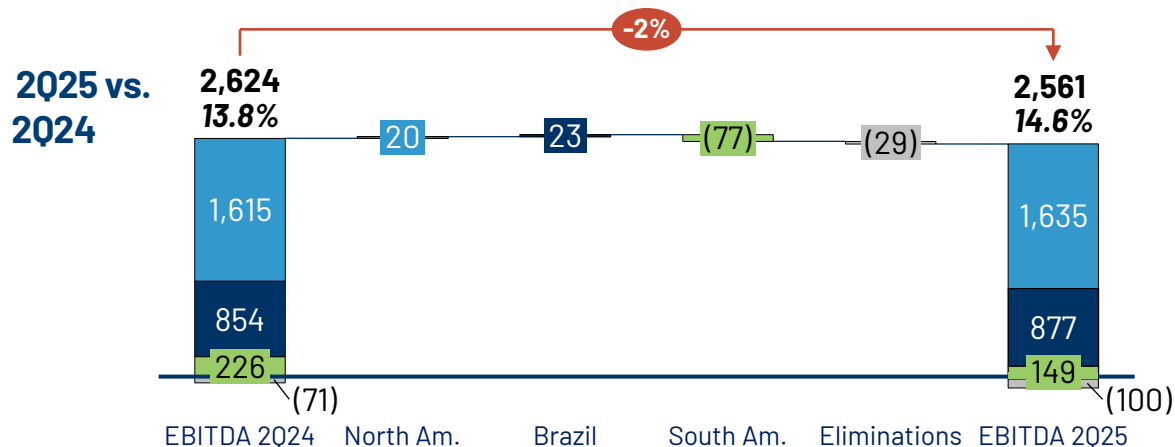
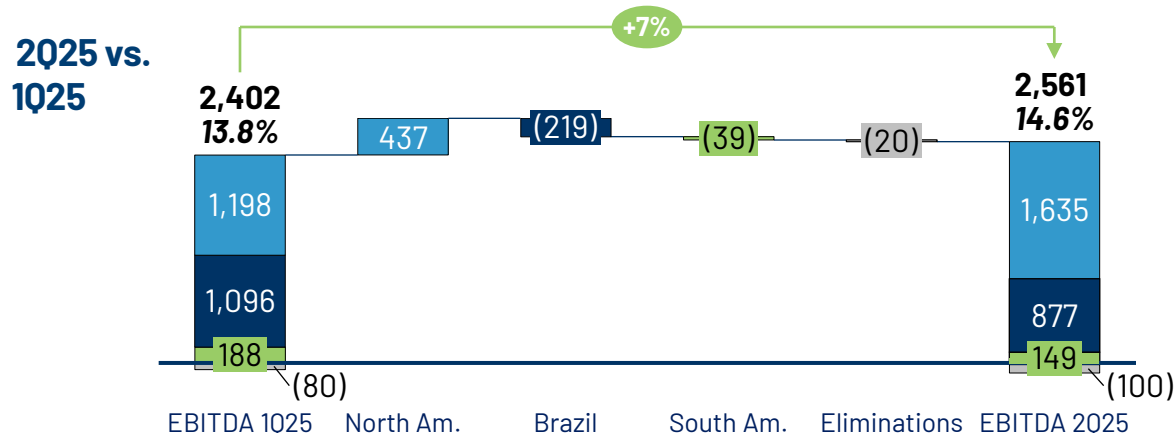


¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 2025 volumes.

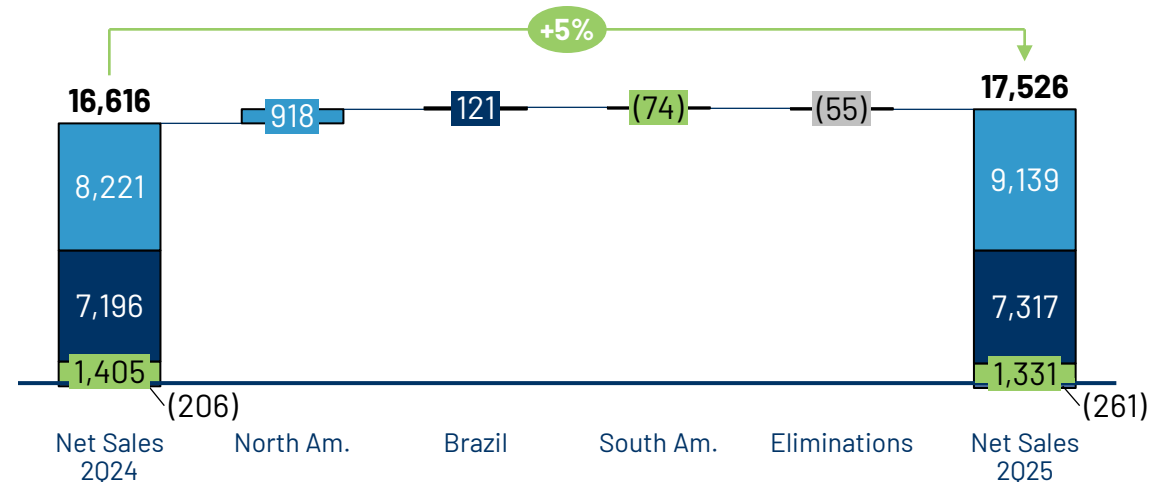
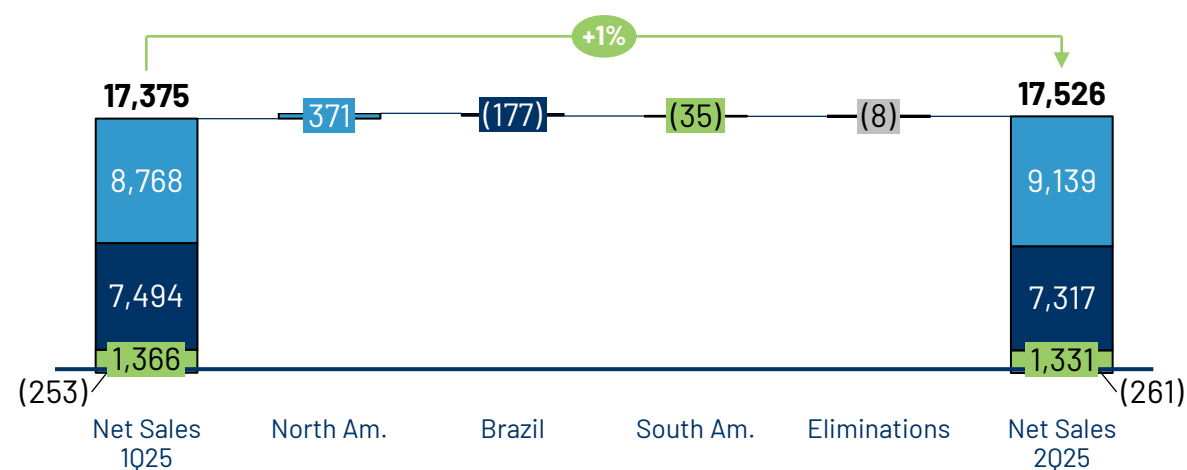
OPERATIONAL PERFORMANCE

FUNDAMENTAL GEOGRAPHICAL DIVERSIFICATION TO ENSURE RESILIENT RESULTS

ADJUSTED EBITDA (R\$ million) and ADJUSTED EBITDA MARGIN¹



NET SALES² (R\$ million)



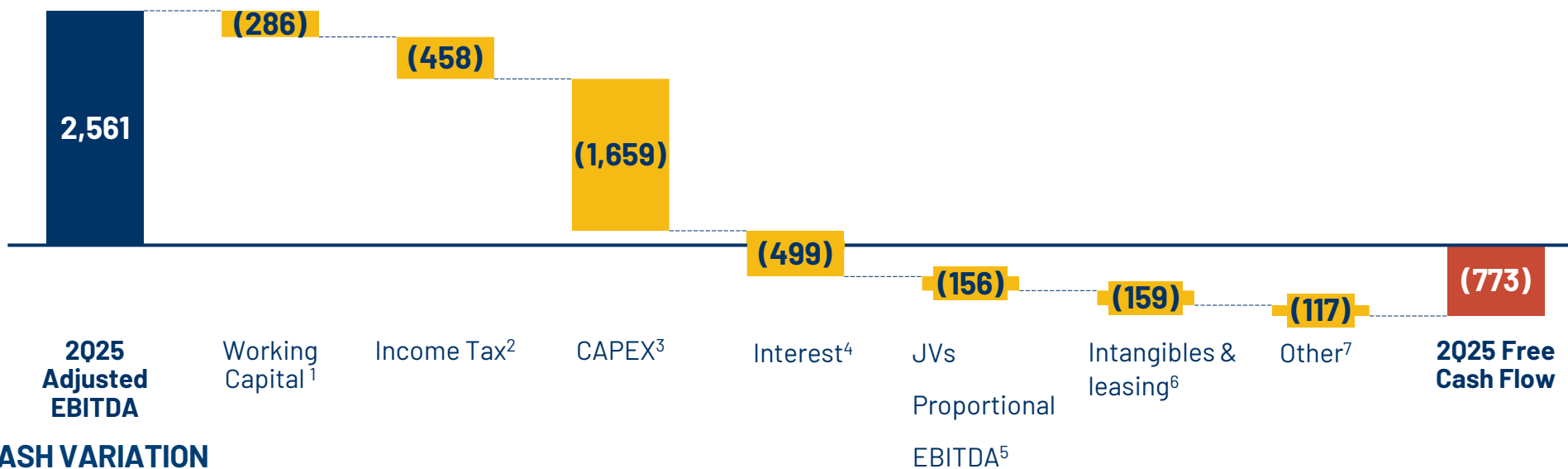
North Am. Brazil South Am. Eliminations

¹ Non-accounting measurement prepared by the Company. The Company states the Adjusted EBITDA to provide additional information about cash generated in the period. ² Includes iron ore and co-products sales.

CASH FLOW & NET CASH VARIATION

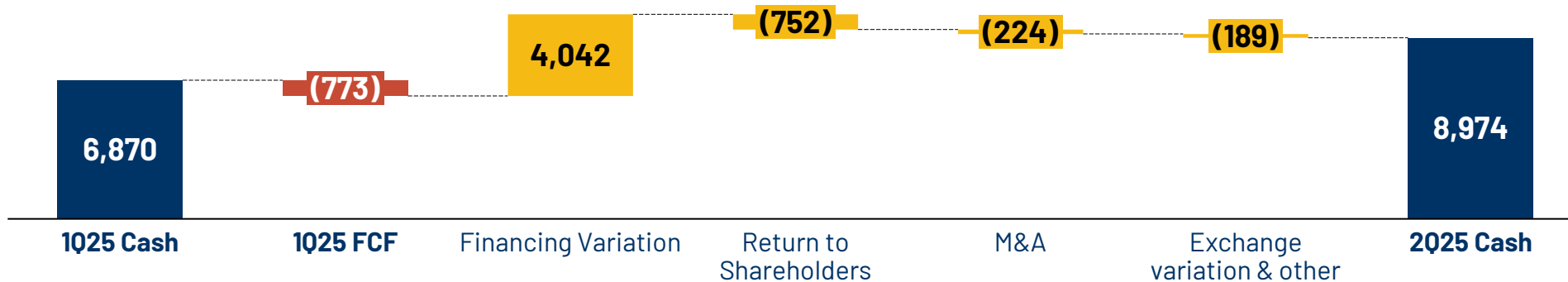
CASH FLOW

(R\$ million)



NET CASH VARIATION

(R\$ million)

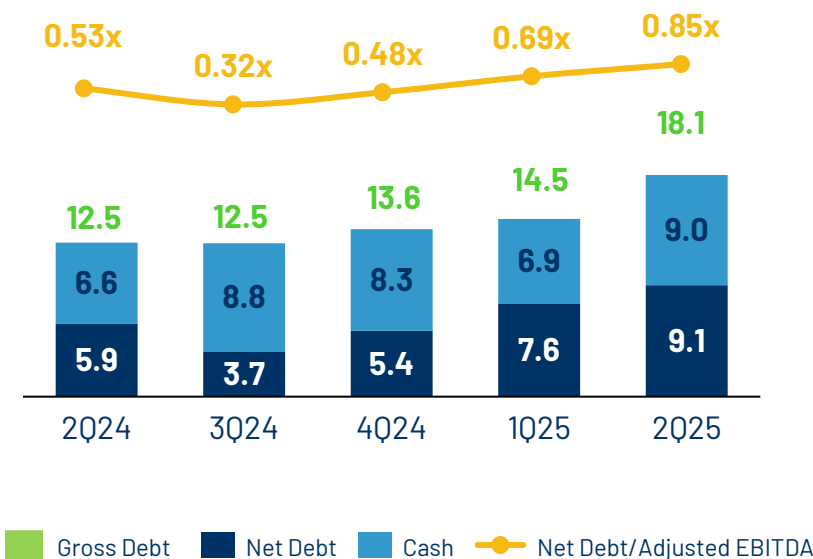


¹ Includes the cash effect of customers, inventories, and suppliers accounts. ² Includes the cash effect of income tax on the Company's several subsidiaries, as well as the portion accrued in previous periods and due in the current period. ³ Includes the addition of R\$1.6 billion in CAPEX investments in 2025, adjusted for the cash effect of the change in accounts payable to Property, plant, and equipment suppliers in the amount of R\$59 million, related to acquisitions from previous periods paid in the current period. ⁴ Includes the payment of interest on loans and financing and interest on lease. ⁵ Proportional EBITDA of the joint ventures net of dividends received from these JVs. ⁶ Disbursements for other intangible assets and lease payments. ⁷ Other changes include Other assets and liabilities accounts.

LIQUIDITY & INDEBTEDNESS

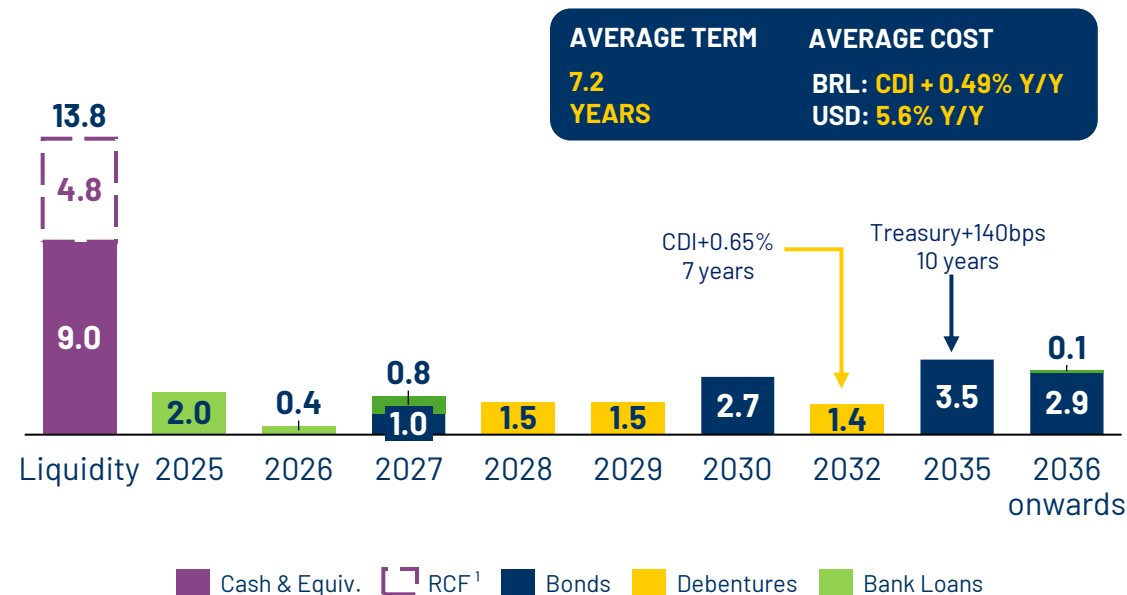
CASH, DEBT AND LEVERAGE

(R\$ billion)



LIQUIDITY POSITION AND DEBT AMORTIZATION¹

(R\$ billion)



¹ Global Revolving Credit Facility

GERDAU FINANCIAL POLICY:

GROSS DEBT
< R\$12 BILLION

AVERAGE TERM
> 6 YEARS

NET DEBT/EBITDA
≤ 1.5X

RATINGS:

FitchRatings

BBB STABLE

STANDARD
& POOR'S

BBB STABLE

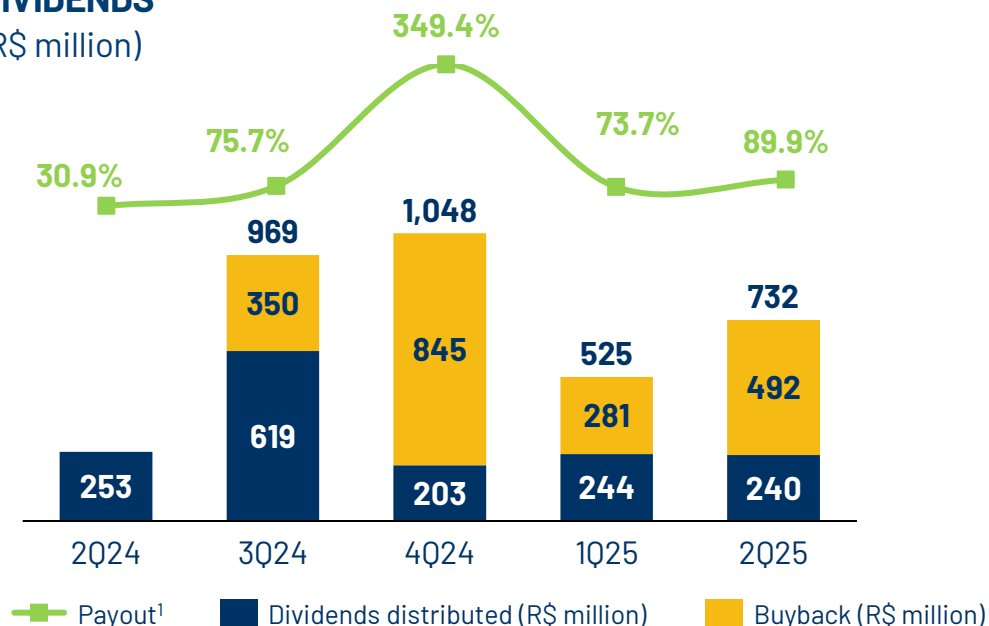
MOODY'S

Baa2 STABLE

RETURN TO SHAREHOLDERS

DISTRIBUTION OF DIVIDENDS ABOVE THE MANDATORY MINIMUM AND SOLID IMPLEMENTATION OF THE SHARE BUYBACK PROGRAM

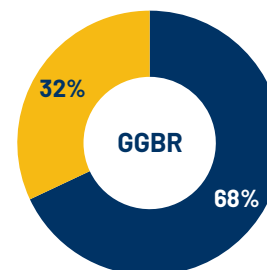
DIVIDENDS (R\$ million)



2025 SHARE BUYBACK PROGRAM

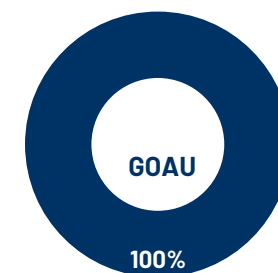
GGBR

- Total program: up to 64.5 million shares
- Repurchased by July 16, 2025: R\$686.1 MM GGBR4/GGBR3/GGB (2.2% of outstanding shares)
- Cancellation of + 14.4 million shares



GOAU

- Total program: up to 6 million shares
- Completion of the program on April 7, 2025: R\$ 56.2 MM GOAU4 (0.6% of outstanding shares)



■ Repurchased² ■ To repurchase

DISTRIBUTION OF DIVIDENDS

GERDAU S.A.

2ND QUARTER
AMOUNT **R\$239.5m**
PER SHARE **R\$0.12**

METALÚRGICA GERDAU S.A.

2ND QUARTER
AMOUNT **R\$79.5m**
PER SHARE **R\$0.08**

¹ Shareholder payment / Parent company' Net income after recording reserves provided for in Bylaws. | ² Considers the buyback program by July 16, 2025.

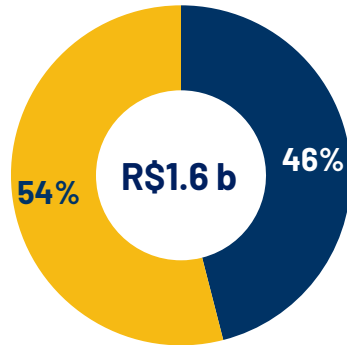
CAPEX

INVESTMENTS IN BUSINESS GROWTH AND COMPETITIVENES

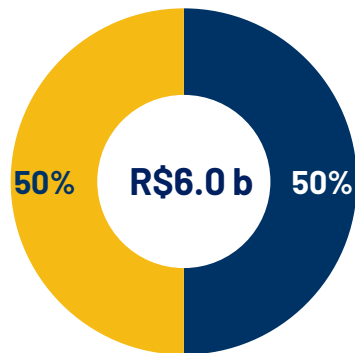
STRATEGIC
CAPEX

2025 | ~R\$0.3 billion

2025¹



2025e¹



~R\$1.6 b

■ Maintenance ■ Competitiveness



Environmental
returns and safety²

STRATEGIC CAPEX

NORTH AMERICA

250

1,500

Midlothian
Expansion

450

Downstream



BRAZIL

250

1,550

Hot-Rolled
Coil Expansion
+ Utilities



500

1,750

Rolling
Capacity

350

Forest
Expansion MG

Investments under
evaluation

TOTAL

9,200

3,143

6,057

Total

■ To be invest ■ Already invested ○ Capacity addition³ (Thousand tonnes/year)

¹ It does not consider contributions made by Gerdau Next.

² Investments with environmental and safety returns are included in the CAPEX guidance.

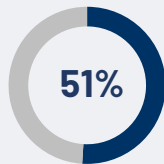
³ After the investment matures.



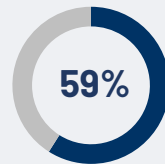
STRATEGIC CAPEX MAIN PROJECTS

MIDLOTHIAN EXPANSION "PHASE 1"

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP (PHASE 1): **2ND SEMESTER OF 2025**

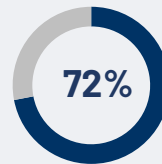
POTENTIAL EBITDA: **~R\$140 MILLION**



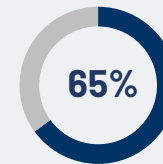
Solar Panels & Midlothian Industrial Unit

MIGUEL BURNIER MINING

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP: **4TH QUARTER 2025**

POTENTIAL EBITDA: **~R\$1.1 BILLION**



Intermediate Pile

HOT-ROLLED COIL EXPANSION

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP: **1ST QUARTER 2025**

POTENTIAL EBITDA: **~R\$400 MILLION**



Rolling Mills



GERDAU

Investor Day

2025

SAVE THE DATE

October 1st

São Paulo - SP



inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

Earnings
Release 3Q25
October 30, 2025

Videoconference
October 31, 2025

Follow Gerdau on social media.

