

Resultados do quarto trimestre e do ano de 2024

19 de março de 2025

São Paulo, Brasil, 19 de março de 2025 – A Metalfrio Solutions S.A. (FRI03) ("Metalfrio"), fornecedora líder mundial de soluções de refrigeração, anuncia seus resultados do quarto trimestre de 2024 ("4T24") e do ano de 2024 ("2024"). As informações financeiras e operacionais estão de acordo com as normas contábeis praticadas no Brasil e as normas internacionais de contabilidade (IFRS), em Reais (R\$). As comparações referem-se ao quarto trimestre de 2023 ("4T23") e ao ano de 2023 ("2023").

DESTAQUES do 4T24 e 2024

- Receita líquida recorde de R\$ 2,189 bilhões em 2024, representando um crescimento de 11,3% em relação a 2023. No 4T24, a receita cresceu 15,0%, totalizando R\$ 614,7 milhões na comparação com o 4T23.
- EBITDA recorde de R\$ 225,9 milhões em 2024, com margem de 10,3%, um aumento de 9,7% em relação a 2023. No 4T24, o EBITDA Ajustado atingiu R\$ 61,5 milhões (margem de 10,0%), comparado a R\$ 56,6 milhões no 4T23 (margem de 10,6%).
- A divisão de serviços também registrou receita líquida recorde, alcançando R\$ 421,4 milhões, um crescimento de 15,5% em relação a 2023. No 4T24, a receita foi de R\$ 109 milhões, ante R\$ 97,3 milhões no 4T23.
- O prejuízo líquido no 4T24 foi de R\$ 14,6 milhões, comparado a um lucro líquido de R\$ 32,3 milhões no 4T23. Em 2024, a combinação do impacto negativo da variação cambial (R\$ 36,2 milhões) e do efeito contábil da reversão de ativo fiscal diferido (R\$ 22,1 milhões) resultou em um prejuízo líquido de R\$ 22,6 milhões, revertendo o lucro líquido de R\$ 8,3 milhões registrado em 2023.

Comentário da Companhia sobre os resultados:

O 4T24 encerrou o ano refletindo as tendências observadas ao longo de 2024. A companhia registrou um faturamento recorde histórico de R\$ 2,189 bilhões, com um sólido crescimento de 11,3% em relação ao ano anterior.

No trimestre, a receita líquida cresceu 15,0%, impulsionada por um expressivo avanço de 45,8% na EMEA, enquanto a América do Sul apresentou um crescimento mais moderado de 1,8% e a América do Norte teve uma queda de 7,0%. No acumulado do ano, as variações foram de +25,3% para EMEA, -0,9% para a América do Sul e +12,2% para a América do Norte.

A EMEA registrou uma recuperação consistente ao longo de 2024, com destaque para o mercado doméstico turco (+40%), África (+61%) e Oriente Médio (+18%). Já a América do Sul se beneficiou do sólido desempenho em Non-Key Accounts e das exportações do Brasil. Na América do Norte, os impactos positivos das iniciativas de reestruturação no México foram evidentes.

A divisão de serviços (Life-Cycle) faturou R\$ 421,4 milhões no ano, um crescimento expressivo de 15,5%, garantindo fluxo de caixa e reforçando seu papel estratégico.

A margem bruta permaneceu praticamente estável em 17,0%, contra 17,3% em 2023, sustentada pelo sólido desempenho da América do Sul, onde o lucro bruto cresceu 7,8% em relação a 2023, alcançando R\$ 203,9 milhões. O EBITDA do ano totalizou R\$ 225,9 milhões, um crescimento de 9,7%, com R\$ 178,5 milhões provenientes da América do Sul, reforçando sua relevância diante do desafiador cenário macroeconômico da EMEA.

O 4T24 registrou um prejuízo líquido de R\$ 14,6 milhões, comparado ao lucro líquido de R\$ 32,3 milhões no 4T23. O resultado foi impactado pela desvalorização de mais de 6% do real frente ao euro, gerando uma variação cambial adversa de R\$ 10,7 milhões, somada ao efeito contábil da reversão de ativo fiscal diferido de R\$ 14,3 milhões, o que reverteu o resultado operacional positivo. No acumulado de 2024, essas mesmas razões (variação cambial negativa de R\$ 36,2 milhões e reversão de R\$ 22,1 milhões em ativo fiscal diferido) levaram a um prejuízo líquido de R\$ 22,6 milhões, ante um lucro líquido de R\$ 8,3 milhões em 2023.

Por fim, como reflexo do foco da companhia na geração de caixa, as operações geraram um caixa líquido operacional de R\$ 135,3 milhões, com forte contribuição da operação brasileira.

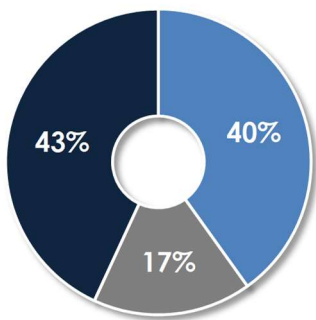
(R\$ milhões)	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
Receita Líquida	614,7	534,7	15,0	2.189,1	1.966,7	11,3
Lucro Bruto	94,8	91,8	3,2	372,7	340,2	9,6
Lucro Operacional	42,8	23,7	80,9	156,0	131,3	18,8
EBITDA	61,5	40,3	52,4	225,9	188,7	19,7
EBITDA Ajustado	61,5	56,6	8,5	225,9	205,9	9,7
Margem EBITDA Ajustado	10,0%	10,6%		10,3%	10,5%	
Resultado Líquido	-14,6	32,3	-	-22,6	8,3	-

Receita Líquida

No 4T24, a receita líquida consolidada cresceu 15,0% no quarto trimestre de 2024 para R\$ 614,7 milhões, comparada a R\$ 534,7 milhões do mesmo período de 2023. Este crescimento deve-se, sobretudo a continuidade do movimento de recuperação de volumes na região EMEA com foco na geração de negócios mais rentáveis especialmente em clientes key accounts (crescimento de 64,4% entre trimestres), acrescido do efeito cambial favorável, ainda que persista o desafiador cenário macroeconômico. A Receita Líquida na América do Sul cresceu 1,8% no 4T24 com destaque para reação na demanda de key-accounts. Na América Central e do Norte observamos uma queda dada sobretudo pela redução de investimentos em Capex por um cliente estratégico e antecipação da demanda de engarrafadores para o 3T24.

Considerando o ano de 2024, o crescimento foi de 11,3% versus 2023, nos levando a atingir o mais alto patamar de nossa história (R\$ 2,189 bilhões) graças também à contribuição de EMEA, crescendo 25,3% ano a ano (destaque para as regiões da África e o mercado doméstico turco) e a desvalorização do real perante o euro, além da boa performance na região da América Central e do Norte especialmente em clientes key account.

Receita Líquida 2024



- América do Sul
- América Central e do Norte
- EMEA

(R\$ milhões)	4T24	4T23	% Var	2024	2023	% Var
América do Sul	280,3	275,2	1,8	877,8	886,0	(0,9)
América Central e do Norte	77,2	83,0	(7,0)	367,6	327,7	12,2
EMEA	257,3	176,5	45,8	943,7	753,0	25,3
TOTAL	614,7	534,7	15,0	2.189,1	1.966,7	11,3

América do Sul

As vendas no 4T24 atingiram R\$ 280,3 milhões comparado a R\$ 275,2 milhões no 4T23, com importante retomada pelos clientes key-accounts (crescimento de 34,1% entre trimestres) e leve recuo na demanda em clientes não key accounts.

No ano de 2024, as vendas para não key accounts aumentaram 15,9% em volume e 16,3% em faturamento frente a uma redução de 23,4% no volume e 22,9% em faturamento nos key accounts, fruto da nossa estratégia de preservação de market share e dispersão da receita, o que trouxe estabilidade comparativamente a 2023.

Os serviços preservam o consistente padrão de crescimento com 10,3% em receita líquida acima do ano de

2023, ainda que com ligeira queda no 4T24 (-3,5%), aumentando para 29,3% a participação total nas receitas do ano na região através da conquista de novos clientes e ampliação dos serviços/áreas atendidas demonstrando a força desta linha de negócios da nossa Companhia (Life-Cycle + Begur + 3L).

América Central e do Norte

No 4T24 a região registrou uma queda de 7,0% nas receitas em relação ao 4T23, devido principalmente à retração de investimentos em Capex e antecipação de volumes de engarrafadores regionais para o 3T24. Já no ano de 2024, as vendas para Key Accounts aumentaram organicamente e impulsionadas pela denominação em dólar americano,

Resultados do quarto trimestre de 2024

19 de março de 2025

além do crescimento também observado em distribuidores não key accounts.

Europa, Oriente Médio e África (EMEA)

No 4T24 as vendas em EMEA cresceram 45,8% em comparação com o 4T23 e atingiram R\$ 257,3 milhões. No acumulado do ano, a receita líquida também cresce de forma significativa (25,3% em comparação a 2023) com

destaque para expansões nos mercados da África e Turquia impulsionados pela desvalorização do real em relação ao euro (onde a maior parte da receita da região é denominada). O cenário geopolítico permanece desafiador para nossas fábricas nessa região, o que implica em pressão inflacionária e demanda concentrada em produtos de menor valor agregado.

Lucro Bruto (R\$ milhões) & Margem Bruta

O lucro bruto no quarto trimestre de 2024 foi de R\$ 94,8 milhões (15,4% de margem bruta) contra R\$ 91,8 milhões (17,2% de margem bruta) no mesmo período de 2023, principalmente pela pressão inflacionária sobre os custos em EMEA. No ano de 2024, o lucro bruto foi de R\$ 372,7 milhões (17,0% de margem bruta) vs R\$ 340,2 milhões (17,3% de margem bruta) em 2023, um crescimento de 9,6% a despeito da ligeira queda na margem. As Américas obtiveram margens superiores a 2023, sendo 23,2% na América do Sul (vs 21,4%) e 11,5% na América Central e do Norte (vs 10,8%), sobretudo devido ao foco em rentabilidade e execução bem-sucedida de um portfólio de maior valor agregado, além do fortalecimento dos serviços na América do Sul. Já na região EMEA, a alta dos custos logísticos inbound (bloqueios no Canal de Suez) aliada ao contexto inflacionário ditado pela política monetária turca fazem pressão sobre o custo de materiais, além de, este último fator aumentar sensivelmente os custos de conversão tendo como consequência a redução do lucro bruto observada de 15,3% em 2023 para 13,4% em 2024.

Despesas Operacionais (SG&A)

As despesas com vendas, gerais e administrativas cresceram 19,0% para R\$ 80,4 milhões no 4T24 (R\$ 67,6 milhões no 4T23), como percentual da receita o SG&A cresceu 0,4 p.p. entre períodos. Já no ano de 2024, o aumento foi de 13,3% (de R\$ 253,2 milhões em 2023 para R\$ 286,9 milhões em 2024) e estabilidade como percentual da receita líquida (aumento de 0,2 p.p.).

Na operação EMEA, pelas razões macroeconômicas citadas com efeito significativo sobre custos relacionados a mão de obra e serviços contratados, observa-se um aumento de 25,5% nas despesas operacionais ano contra ano, ainda que se mantenha estável em 13,8% como participação na receita líquida da região. Já na América do Sul as despesas cresceram de R\$ 123,6 milhões em 2023 para R\$ 129,0 milhões em 2024 (14,0% em participação na receita líquida para 14,7%), principalmente por efeitos rescisórios extraordinários em comissões de vendas e despesas comerciais relacionadas ao segmento de serviços. Por fim, na América Central e do Norte, observou-se um avanço de 7,0% em termos absolutos (redução de 0,4 p.p. em participação na receita líquida) devido a constituição de provisão para devedores duvidosos e cálculo atuarial.

EBITDA & Margem EBITDA

O EBITDA do quarto trimestre de 2024 teve alta de 8,7% para R\$ 61,5 milhões devido ao sólido resultado operacional na América do Sul. A margem EBITDA Ajustado ficou em 10,0% no 4T24 contra 10,6% no mesmo trimestre do ano anterior.

Na comparação anual, o EBITDA Ajustado foi de R\$ 205,9 milhões em 2023 (10,5% de margem) para R\$ 225,9 milhões em 2024 (10,3% de margem), um crescimento de 9,7%, atingindo o maior patamar histórico.

Na América do Sul, o EBITDA Ajustado avançou em termos absolutos para R\$ 178,5 milhões, com margem EBITDA Ajustado crescendo 2,5 pontos percentuais (20,3% em 2024 contra 17,8% em 2023).

Nossas operações da América Central e do Norte sustentam o ritmo de recuperação com ganho de rentabilidade bruta alcançando um EBITDA Ajustado de R\$ 25,7 milhões em 2024 (7,0% de margem EBITDA Ajustado) contra R\$ 18,1 milhões em 2023 (5,5% de margem EBITDA Ajustado).

Em EMEA o EBITDA Ajustado foi de R\$ 21,6 milhões (2,3% de margem) vs R\$ 30,5 milhões (4,0% de margem) no ano anterior.

Reconciliação do EBITDA e EBITDA Ajustado

EBITDA (R\$ milhões)	4T23	1T24	2T24	3T24	4T24	4T24 vs 4T23
Resultado Operacional	23,7	28,4	37,0	47,9	42,8	80,9%
Depreciação e amortização	16,7	15,9	17,0	18,3	18,7	12,1%
EBITDA	40,3	44,3	54,0	66,1	61,5	52,4%
Outras despesas/ receitas extraordinárias (i, ii)	16,3	0,0	0,0	0,0	0,0	
EBITDA Ajustado	56,6	44,3	54,0	66,1	61,5	8,5%
EBITDA Últ. 12 meses	205,9	214,7	207,1	221,1	225,9	9,7%

- i.
- Despesas com SOP (R\$ 1,7).
- ii.
- Custos com o encerramento da operação em VSA/PE (R\$ 15,5)

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro Líquido do 4T24 foi sensivelmente impactado pela variação cambial desfavorável do período, ainda que parcialmente compensado pela redução nas despesas com juros sobre empréstimos e melhores receitas financeiras no período em comparação com o 4T23.

Considerando o ano de 2024, o nível de despesas financeiras diminuiu consideravelmente no contexto do aumento de capital, ainda que permaneça pressionado pelas elevadas taxas de juros na Turquia. Adicionalmente, observamos um resultado de variação cambial líquida negativo em R\$ 36,2 milhões, revertendo o resultado favorável de 2023, sobretudo como resultado da desvalorização do real brasileiro ante ao euro e do peso mexicano ante ao dólar, dado que parte das operações de crédito nas Américas são denominadas nessas moedas. Tal efeito, produziu um resultado financeiro em 2024 ligeiramente pior (1,4%) comparado a 2023.

Resultado Financeiro (R\$ milhões)	4T24	4T23	Var. 24/23	2024	2023	Var. 24/23
Resultado com aplicações financeiras	1,3	0,6	107,7%	7,1	4,4	62,4%
Outras receitas financeiras	3,4	2,8	19,2%	7,9	8,1	-3,1%
Juros e outras receitas	4,7	3,5	35,2%	15,0	12,5	19,8%
Juros com empréstimos e financiamentos	-22,5	-23,6	-4,7%	-99,0	-198,8	-50,2%
Outras despesas financeiras	-12,5	-12,5	0,2%	-35,9	-33,1	8,5%
Juros e outras despesas	-35,1	-36,1	-3,0%	-134,9	-231,9	-41,8%
Resultado com operações de Hedge	0,0	0,0	-	0,0	0,2	-1
Variação no valor de títulos e valores mobiliários	-0,9	-1,0	-10,3%	3,5	-3,5	-199,9%
Variação cambial líquida	-10,7	9,0	-218,3%	-36,2	72,3	-150,1%
Resultado financeiro líquido	-41,9	-24,7	69,8%	-152,5	-150,5	1,4%

Lucro/Prejuízo Líquido

O prejuízo líquido no 4T24 foi de R\$ 14,6 milhões comparável a um lucro líquido de R\$ 32,3 milhões no mesmo período de 2023. No ano de 2024, o resultado adverso de variação cambial aliado ao efeito contábil da reversão de ativo fiscal diferido foi suficiente para reverter o resultado operacional positivo em um prejuízo líquido de R\$ 22,6 milhões contra um lucro líquido de R\$ 8,3 milhões em 2023.

Capital de Giro

No 4T24 o capital de giro subtraído de ativos e passivos financeiros foi de R\$ 518,2 milhões, um acréscimo de R\$ 1,0 milhão em relação ao mesmo período do ano anterior. Tal fato deve-se sobretudo à ampliação do prazo de pagamento junto a fornecedores e liquidação de recebíveis, parcialmente compensados pela elevação nos níveis de estoques.

Capital de Giro (R\$ milhões)	4T23	1T24	2T24	3T24	4T24	Var. 4T24/ 4T23
A) Ativo circulante (menos ativos financeiros):	1070,7	1106,2	1250,0	1100,0	1136,3	65,6
Contas a receber de clientes	600,7	502,4	652,9	521,2	596,3	-4,4
Estoque	323,4	442,1	422,1	417,5	371,3	48,0
Outros	146,7	161,7	175,0	161,2	168,7	22,0
B) Passivo circulante (menos passivos financeiros)	553,5	588,0	625,1	581,3	618,2	64,7
Contas a pagar a fornecedores	391,3	411,3	462,1	429,1	457,0	65,7
Outros	162,2	176,7	163,0	152,2	161,2	-1,0
Capital de Giro (A-B)	517,2	518,2	624,9	518,7	518,2	1,0
Dias de recebíveis	95	79	79	74	74	-21
Dias de estoque	71	98	74	87	64	-7
Dias de fornecedores	86	91	81	90	79	-7
Ciclo de Caixa	80	86	72	71	59	-21

Ativos fixos

Ativo Imobilizado

No 4T24 o ativo imobilizado líquido foi de R\$ 376,5 milhões (contra R\$ 319,1 milhões no 4T23), com o aumento explicado pela desvalorização do real brasileiro ante ao euro, tal como pelos investimentos realizados em nossas plantas no Brasil, México e Turquia.

Ativos Intangíveis

Os ativos intangíveis totais de R\$ 161,9 milhões no 4T24 (vs R\$ 144,1 milhões no 4T23) têm crescimento explicado também por efeito cambial somado aos investimentos no desenvolvimento de novos produtos no Brasil e Turquia.

Ativo Fixo (R\$ milhões)	4T23	1T24	2T24	3T24	4T24	Chg. 4T24/ 4T23
Imobilizado	319,1	331,2	358,0	360,8	376,5	+57,3
Intangível	144,1	144,9	152,2	150,4	161,9	+17,8
Total	463,2	476,1	510,3	511,2	538,4	+75,2

Capitalização e Liquidez

No 4T24, o Caixa e equivalentes de caixa eram de R\$ 242,3 milhões e a Dívida Bruta de R\$ 855,9 milhões. Há uma sensível redução na Dívida Líquida em R\$ 703,5 milhões em relação ao 4T23 como efeito do aumento de capital realizado em 2024.

Indicadores de Liquidez (R\$ milhões)	4T23	1T24	2T24	3T24	4T24	Var. 4T24/4T23
Caixa e equivalentes, títulos e valores mobiliários	181,4	166,6	132,1	150,6	242,3	61,0
Dívida de curto prazo (CP)	1.279,9	553,7	658,6	499,8	513,5	-766,4
Dívida de longo prazo (LP)	218,5	180,3	177,0	253,7	342,4	123,9
Dívida em USD	75,4	88,8	94,7	87,7	92,2	16,8
Dívida em BRL	972,6	163,3	188,5	174,1	195,0	-777,6
Dívida em EUR	283,7	317,8	376,9	371,3	481,0	197,2
Dívida em TRY	143,9	142,3	142,9	91,0	61,6	-82,3
Dívida em MXN	8,9	8,6	8,7	7,1	8,4	-0,5
Dívida em outras moedas	13,8	13,1	23,9	22,2	17,6	3,8
Dívida Bruta	1.498,4	734,0	835,5	753,5	855,9	-642,5
Caixa líquido / (Dívida líquida)	-1317,0	-567,4	-703,5	-602,9	-613,5	703,5
Patrimônio Líquido	-330,2	423,3	438,3	430,4	434,4	764,6
Caixa e equiv. / Dívida de CP	0,1x	0,3x	0,2x	0,3x	0,5x	n/a
Dívida de CP / (CP + LP)	85,4%	75,4%	78,8%	66,3%	60,0%	n/a
Caixa líquido (Dívida líquida) / PL	4x	-1,3x	-1,6x	-1,4x	-1,4x	n/a
Dívida líquida / (Dívida líquida + PL)	133,5%	57,3%	61,6%	58,3%	58,5%	n/a
Dívida líquida / Ebitda Últ. 12 meses	-6,40x	-2,64x	-3,40x	-2,73x	-2,72x	n/a

Patrimônio Líquido

O patrimônio líquido no 4T24 era de R\$ 434,4 milhões contra um saldo negativo no 4T23 de R\$ 330,2 milhões.

WEBCAST DE RESULTADOS – 4T24 e 2024 – Metafrio 26 de março de 2025

Português

[Webcast](#)

ri.metalfrío.com.br

Inglês

[Webcast](#)

ri.metalfrío.com.br

Contatos

Luiz Eduardo Moreira Caio (CEO & IRO)

Jean Michel Passos (CFO)

Tel.: +55 11 2627-9165

Fax: +55 11 2627-9196

ri@metalfrío.com.br

www.metalfrío.com.br/ri

Outras Informações

Declaração da Diretoria

Em observação às disposições constantes no artigo 25 da Instrução 480/2009 da CVM (Comissão de Valores Mobiliários), a Diretoria declara que discutiu, revisou e concordou com o Parecer dos Auditores Independentes e com as demonstrações financeiras relativas ao exercício findo em 31 de dezembro de 2024.

Relacionamento com Auditores Independentes

Em atendimento à determinação da Instrução 381/2003 da CVM (Comissão de Valores Mobiliários), informamos que no exercício findo em 31 de dezembro de 2024 não contratamos nossos Auditores Independentes para serviços não relacionados à auditoria externa.

A política da Companhia para contratação de serviços de auditoria independentes assegura que não haja conflito de interesses, perda de independência ou objetividade para serviços eventualmente prestados por auditores independentes não relacionados à auditoria externa.

Cláusula Compromissória

A Companhia, seus acionistas, administradores e os membros do Conselho Fiscal, se instalado, obrigam-se a resolver, por meio de arbitragem, toda e qualquer disputa ou controvérsia que possa surgir entre eles, relacionada ou oriunda, em especial, da aplicação, validade, eficácia, interpretação, violação e seus efeitos, das disposições contidas na Lei das Sociedades por Ações, no Estatuto Social da Companhia, nas normas editadas pelo CMN, pelo Banco Central do Brasil e pela CVM, bem como nas demais normas aplicáveis ao funcionamento do mercado de capitais em geral, além daqueles constantes do Regulamento do Novo Mercado, do Contrato de Participação do Novo Mercado e do Regulamento de Arbitragem.

Aviso Legal

As informações neste relatório de desempenho não diretamente derivadas das demonstrações financeiras como, por exemplo, informações sobre o mercado, quantidades produzidas e comercializadas, capacidade de produção e o cálculo do EBITDA e do EBITDA ajustado não foram revisadas por nossos auditores externos.

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia. As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", as declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar esses resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Metafrio.

Resultados do quarto trimestre de 2024

19 de março de 2025

Divisão por Segmentos

4T24	Receita Líquida			Participação na receita líquida*		Lucro Bruto			Margem Bruta		
	2024	2023	Δ%	2024	2023	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Consolidado	614,7	534,7	15,0%	100,0%	100,0%	94,8	91,8	3,2%	15,4%	17,2%	-1,8%
+ Produtos	505,7	437,3	15,6%	82,3%	81,8%	66,5	66,2	0,4%	13,2%	15,1%	-2,0%
+ Serviços	109,0	97,3	12,0%	17,7%	18,2%	28,3	25,6	10,5%	26,0%	26,3%	-0,4%
América do Sul	280,3	275,2	1,8%	45,6%	51,5%	59,0	64,1	-8,0%	21,1%	23,3%	-2,3%
+ Produtos	218,3	211,0	3,5%	77,9%	76,7%	44,0	48,1	-8,7%	20,1%	22,8%	-2,7%
+ Serviços	61,9	64,2	-3,5%	22,1%	23,3%	15,0	16,0	-6,1%	24,3%	25,0%	-0,7%
América Central e do Norte	77,2	83,0	-7,0%	12,6%	15,5%	6,1	10,7	-43,2%	7,9%	12,9%	-5,0%
+ Produtos	71,6	76,8	-6,8%	92,8%	92,6%	5,0	8,5	-41,8%	6,9%	11,1%	-4,2%
+ Serviços	5,6	6,1	-9,1%	7,2%	7,4%	1,1	2,2	-48,7%	20,2%	35,7%	-15,5%
EMEA	257,3	176,5	45,8%	41,9%	33,0%	29,7	17,0	75,1%	11,6%	9,6%	1,9%
+ Produtos	215,8	149,5	44,3%	83,9%	84,7%	17,6	9,6	84,0%	8,1%	6,4%	1,8%
+ Serviços	41,5	27,0	53,5%	16,1%	15,3%	12,2	7,4	63,7%	29,3%	27,5%	1,8%

* Região como % do consolidado e segmentos como % da região

2024	Receita Líquida			Participação na receita líquida*		Lucro Bruto			Margem Bruta		
	2024	2023	Δ%	2024	2023	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Consolidado	2.189,1	1.966,7	11,3%	100,0%	100,0%	372,7	340,2	9,6%	17,0%	17,3%	-0,3%
+ Produtos	1.767,7	1.601,8	10,4%	80,7%	81,4%	252,7	246,7	2,4%	14,3%	15,4%	-1,1%
+ Serviços	421,4	365,0	15,5%	19,3%	18,6%	120,0	93,5	28,4%	28,5%	25,6%	2,9%
América do Sul	877,8	886,0	-0,9%	40,1%	45,1%	203,9	189,2	7,8%	23,2%	21,4%	1,9%
+ Produtos	620,9	653,1	-4,9%	70,7%	73,7%	132,0	133,9	-1,4%	21,3%	20,5%	0,8%
+ Serviços	256,9	233,0	10,3%	29,3%	26,3%	71,9	55,3	30,1%	28,0%	23,7%	4,3%
América Central e do Norte	367,6	327,7	12,2%	16,8%	16,7%	42,1	35,5	18,7%	11,5%	10,8%	0,6%
+ Produtos	341,4	295,3	15,6%	92,9%	90,1%	34,2	25,1	36,3%	10,0%	8,5%	1,5%
+ Serviços	26,2	32,4	-19,3%	7,1%	9,9%	8,0	10,4	-23,5%	30,5%	32,2%	-1,7%
EMEA	943,7	753,0	25,3%	43,1%	38,3%	126,6	115,5	9,6%	13,4%	15,3%	-1,9%
+ Produtos	805,3	653,4	23,3%	85,3%	86,8%	86,5	87,8	-1,5%	10,7%	13,4%	-2,7%
+ Serviços	138,4	99,6	39,0%	14,7%	13,2%	40,1	27,7	44,7%	29,0%	27,9%	1,1%

* Região como % do consolidado e segmentos como % da região

Demonstração do Resultado Consolidado – 4º Trimestre

(Em milhões de reais)	4T24	% Rec	4T23	% Rec	Var. 4T24 vs. 4T23 (%)
RECEITA LÍQUIDA	614,7	100,0%	534,7	100,0%	15,0%
Custo dos produtos e serviços vendidos	(519,9)	-84,6%	(442,8)	-82,8%	17,4%
LUCRO BRUTO	94,8	15,4%	91,8	17,2%	3,2%
RECEITAS (DESPESAS) OPERACIONAIS					
Despesas com vendas	(52,3)	-8,5%	(41,5)	-7,8%	26,0%
Despesas administrativas e gerais	(28,1)	-4,6%	(26,1)	-4,9%	8,0%
Outras receitas (despesas) operacionais	28,4	4,6%	(0,6)	-0,1%	-4559,6%
RESULTADO OPERACIONAL	42,8	7,0%	23,7	4,4%	80,9%
RESULTADO FINANCEIRO LÍQUIDO					
Despesas financeiras	(36,3)	-5,9%	(45,4)	-8,5%	-19,9%
Receitas financeiras	5,1	0,8%	11,7	2,2%	-56,7%
Variação cambial, líquida	(10,7)	-1,7%	9,0	1,7%	-218,3%
RESULTADO ANTES DOS IMPOSTOS	0,9	0,1%	(1,0)	-0,2%	-181,7%
IMPOSTO DE RENDA E CONT. SOCIAL					
Corrente	(1,2)	-0,2%	(1,4)	-0,3%	-19,8%
Diferido	(14,3)	-2,3%	34,8	6,5%	-141,2%
RESULTADO LÍQUIDO DO PERÍODO	(14,6)	-2,4%	32,3	6,0%	-145,3%

Resultados do quarto trimestre de 2024

19 de março de 2025

Demonstração do Resultado Consolidado – 2024

(Em milhões de reais)	2024	% Rec	2023	% Rec	Var. 2024 vs. 2023 (%)
RECEITA LÍQUIDA	2.189,1	100,0%	1.966,7	100,0%	11,3%
Custo dos produtos e serviços vendidos	(1.816,4)	-83,0%	(1.626,6)	-82,7%	11,7%
LUCRO BRUTO	372,7	17,0%	340,2	17,3%	9,6%
RECEITAS (DESPESAS) OPERACIONAIS					
Despesas com vendas	(172,8)	-7,9%	(157,0)	-8,0%	10,0%
Despesas administrativas e gerais	(114,1)	-5,2%	(96,2)	-4,9%	18,7%
Outras receitas (despesas) operacionais	70,2	3,2%	44,4	2,3%	58,4%
RESULTADO OPERACIONAL	156,0	7,1%	131,3	6,7%	18,8%
RESULTADO FINANCEIRO LÍQUIDO					
Despesas financeiras	(138,0)	-6,3%	(249,0)	-12,7%	-44,6%
Receitas financeiras	21,6	1,0%	26,2	1,3%	-17,5%
Variação cambial, líquida	(36,2)	-1,7%	72,3	3,7%	-150,1%
RESULTADO ANTES DOS IMPOSTOS	3,5	0,2%	(19,2)	-1,0%	-118,1%
IMPOSTO DE RENDA E CONT. SOCIAL					
Corrente	(4,0)	-0,2%	(13,5)	-0,7%	-70,4%
Diferido	(22,1)	-1,0%	40,9	2,1%	-153,9%
RESULTADO LÍQUIDO DO PERÍODO	(22,6)	-1,0%	8,3	0,4%	-372,7%

Balanço Patrimonial Consolidado

ATIVO (R\$ milhões)	4T24	4T23	PASSIVO, PARTIC. DE AÇION. NÃO CONTROL. E PATRIMÔNIO LÍQUIDO (R\$ milhões)	4T24	4T23
CIRCULANTE			CIRCULANTE		
Caixa e equivalentes de caixa	166,1	121,4	Contas a pagar a fornecedores	457,0	391,3
Títulos e valores Mobiliários	71,3	55,3	Risco sacado - Fornecedores	-	-
Contas a receber de clientes	596,3	600,7	Empréstimos e financiamentos	513,5	1.279,9
Partes relacionadas	27,8	10,9	Impostos a pagar	21,2	30,7
Estoques	371,3	323,4	Salários e encargos sociais a recolher	44,1	35,6
Impostos a recuperar	98,3	89,8	Provisões diversas	66,3	66,8
Imposto de renda e contr. social a recup.	8,5	10,9	Passivo de arrendamento	12,6	13,1
Contas a receber com derivativos	-	-	Contas a pagar com derivativos	-	-
Outras contas a receber	34,2	35,1	Outras contas a pagar	16,9	16,0
Total do ativo circulante	1.373,8	1.247,4	Total do passivo circulante	1.131,6	1.833,4
NÃO CIRCULANTE			NÃO CIRCULANTE		
Realizável a longo prazo:			Empréstimos e financiamentos	342,4	218,5
Títulos e valores mobiliários	4,9	4,7	Obrigações tributárias	9,1	5,8
Empréstimos para partes relacionadas	-	-	Provisão para riscos	12,1	15,1
Impostos diferidos	62,3	74,6	Passivo de arrendamento	29,8	28,8
Impostos a recuperar	0,8	1,0	Outras contas a pagar	20,8	19,5
Outras contas a receber	-	-	Total passivo não circulante	414,1	287,7
Investimentos	-	-	PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
Imobilizado	376,5	319,1	Capital social	487,0	244,0
Intangível	161,9	144,1	Reserva de capital	45,6	4,9
Total ativo não circulante	606,4	543,5	Reserva de lucros	-	0,0
			Ajuste Acum. De Conv. De Inv. LÍq.	(103,9)	(134,3)
			Ágio em transações de capital	(69,3)	(69,3)
			Lucros acumulados (prejuízos)	(16,1)	(459,5)
				343,4	(414,2)
			Participação de acionistas não control.	91,0	84,0
TOTAL	1.980,2	1.790,9	Total do Patrimônio Líquido	434,4	(330,2)
			TOTAL	1.980,2	1.790,9

Resultados do quarto trimestre de 2024

19 de março de 2025

Fluxo de Caixa Consolidado – 4º Trimestre de 2024

(Em milhões de reais)	2024	2023
FLUXOS DE CAIXA DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS		
Resultado do Período	(22,6)	8,3
Reconciliação do resultado do Exercício com o caixa líquido gerado pelas (consumido nas) atividades operacionais:		
Depreciação e amortização	69,9	57,4
Provisão para riscos	1,4	4,1
Provisões diversas	18,7	33,8
Perdas / (Ganhos) não realizados com derivativos	-	-
Constituição / (reversão) para perdas de créditos esperadas	0,2	12,1
Provisão de passivos atuariais	11,2	10,9
Provisão de perda de investimento	-	-
Plano de opção de ações outorgadas	0,3	1,7
Variações cambiais	11,8	(68,6)
Juros de empréstimos	51,6	172,3
Valor residual do ativo imobilizado e intangível baixado	0,9	7,3
Baixa de investimento	-	4,9
Impairment de ativos fixos	(1,0)	15,5
Imposto de renda e contribuição social diferidos	22,1	(40,8)
	164,5	218,9
(Aumento) redução nos ativos:		
Circulante:		
Contas a receber de clientes	6,1	(201,3)
Estoques	(47,2)	61,6
Impostos a recuperar	(10,2)	12,6
Contas a receber de partes relacionadas	(17,4)	8,5
Outras contas a receber	1,8	(15,2)
Não circulante:		
Impostos a recuperar	0,2	(0,4)
Outras contas a receber	-	-
	(66,6)	(134,3)
Aumento (redução) nos passivos:		
Circulante:		
Fornecedores	66,1	128,2
Risco sacado - Fornecedores	-	(1,9)
Obrigações tributárias	(8,1)	16,0
Salários e encargos sociais a recolher	8,5	13,2
Fornecedores - partes relacionadas	1,0	0,7
Outras contas a pagar	1,4	(3,1)
Pagamentos de contingências	(4,7)	(5,2)
Pagamentos de provisões diversas	(18,0)	(36,4)
Não circulante:		
Obrigações tributárias	3,3	2,8
Outras contas a pagar	(9,6)	(12,9)
	39,9	101,4
Outros fluxos de caixa das atividades operacionais:		
Pagamentos de imposto de renda e contribuição social	(2,6)	(4,2)
	(2,6)	(4,2)
Caixa líquido gerado pelas (consumido nas) atividades operacionais	135,3	181,8
FLUXOS DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTOS		
Adições do ativo imobilizado	(92,0)	(73,7)
Adições do ativo intangível	(21,4)	(12,1)
Títulos e valores mobiliários	(14,4)	32,1
Empréstimos para partes relacionadas	-	-
Caixa líquido consumido nas atividades de investimentos	(127,8)	(53,7)
FLUXOS DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTOS		
Captações de empréstimos, financiamentos e debêntures	1.041,4	1.504,0
Pagamentos de principal de empréstimos, financiamentos e debêntures	(1.044,6)	(1.512,7)
Pagamentos de juros de empréstimos, financiamentos e debêntures	(45,8)	(76,7)
Pagamentos de passivo de arrendamento	(13,9)	(15,0)
Pagamento de juros do passivo de arrendamento	(4,3)	(4,6)
Pagamento/recebimento de derivativos	-	(13,5)
Caixa líquido gerado pelas atividades de financiamentos	(67,1)	(118,8)
VARIAÇÃO DE CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	(59,6)	9,3
CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA		
Saldo final	166,1	121,4
Variação cambial sobre caixa e equivalentes de caixa	104,3	(1,3)
Saldo inicial	121,4	113,4
VARIAÇÃO DE CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	(59,6)	9,3

Fourth Quarter 2024 and Full Year Results

March 19th, 2025

São Paulo, Brazil, March 19th, 2025 – Metalfrio Solutions S.A. (FRI03) ("Metalfrio"), the world's leading provider of refrigeration solutions, announces its results for the fourth quarter of 2024 ("4Q24") and full year 2024 ("2024"). Financial and operating information are in accordance with the accounting standards practiced in Brazil and the international accounting standards (IFRS), in Reais (BRL). The comparisons refer to the fourth quarter of 2023 ("4Q23") and full year 2023 ("FY23").

4Q24 and 2024 HIGHLIGHTS

- Record net revenue of BRL 2,189 billion in 2024, representing a 11.3% growth compared to 2023. In 4Q24, revenue increased by 15.0%, totaling BRL 614.7 million compared to 4Q23.
- Record EBITDA of BRL 225.9 million in 2024, with a 10.3% margin, up 9.7% from 2023. In 4Q24, Adjusted EBITDA reached BRL 61.5 million (margin of 10.0%), compared to BRL 56.6 million in 4Q23 (margin of 10.6%).
- The services division also recorded all-time high net revenue, reaching BRL 421.4 million, a 15.5% increase over 2023. In 4Q24, revenue stood at BRL 109 million, compared to BRL 97.3 million in 4Q23.
- Net loss in 4Q24 was BRL 14.6 million, compared to a net profit of BRL 32.3 million in 4Q23. In 2024, the combined impact of foreign exchange losses (BRL 36.2 million) and the accounting effect of deferred tax asset reversal (BRL 22.1 million) resulted in a net loss of BRL 22.6 million, reversing the BRL 8.3 million net profit recorded in 2023.

Company comment on the results:

4Q24 closed the year reflecting the trends observed throughout 2024. The company reported a historic record revenue of BRL 2,189.1 billion, achieving solid growth of 11.3% compared to the previous year.

In the quarter, net revenue grew by 15.0%, driven by a significant 45.8% increase in EMEA, while South America posted a 1.8% growth, and North America saw a 7.0% decline. For the full year, regional variations were +25.3% in EMEA, -0.9% in South America, and +12.2% in North America.

EMEA showed a consistent recovery in 2024, with strong performance in the Turkish domestic market (+40%), Africa (+61%), and the Middle East (+18%). South America benefited from the strong performance in Non-Key Accounts and Brazilian exports. In North America, the positive impacts of restructuring efforts in Mexico were evident.

The Life-Cycle Services division generated BRL 421.4 million in revenue for the year, reflecting strong 15.5% growth, ensuring cash flow and reinforcing its strategic role.

The gross margin remained stable at 17.0%, compared to 17.3% in 2023, mainly supported by the solid operational performance in South America, where gross profit grew by 7.8% year-over-year, reaching BRL 203.9 million. EBITDA for the year totaled BRL 225.9 million, up 9.7%, with BRL 178.5 million attributed to South America, reinforcing the region's significance amid EMEA's challenging macroeconomic scenario.

4Q24 recorded a net loss of BRL 14.6 million, compared to a net profit of BRL 32.3 million in 4Q23. This result was impacted by a 6% depreciation of the Brazilian real against the euro, leading to a negative foreign exchange variation of BRL 10.7 million, combined with the accounting effect of the reversal of deferred tax assets totaling BRL 14.3 million, thus reversing the positive operating result. For the full year 2024, these same factors (a negative foreign exchange variation of BRL 36.2 million and the reversal of BRL 22.1 million in deferred tax assets) resulted in a net loss of BRL 22.6 million, compared to a net profit of BRL 8.3 million in 2023.

Finally, as a result of the company's focus on cash generation, operations generated BRL 135.3 million in net operating cash flow, with a strong contribution from the Brazilian operation.

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

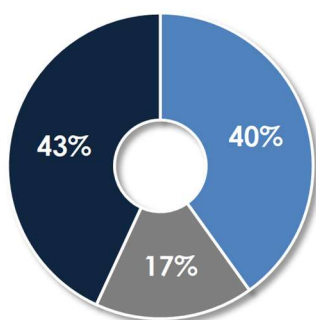
(BRL million)	4Q24	4Q23	% Var	2024	2023	% Var
Net Revenue	614.7	534.7	15.0	2,189.1	1,966.7	11.3
Gross Profit	94.8	91.8	3.2	372.7	340.2	9.6
Op. Profit	42.8	23.7	80.9	156.0	131.3	18.8
EBITDA	61.5	40.3	52.4	225.9	188.7	19.7
Adj. EBITDA	61.5	56.6	8.5	225.9	205.9	9.7
Adj. EBITDA Margin	10.0%	10.6%		10.3%	10.5%	
Net Result	-14.6	32.3	-	-22.6	8.3	-

Net Revenue

In 4Q24, consolidated net revenue grew 15.0% in the fourth quarter of 2024 to BRL 614.7 million, compared to BRL 534.7 million in the same period of 2023. This growth is mainly due to the continued recovery of volumes in the EMEA region with a focus on generating more profitable business, especially with key account customers (64.4% growth between quarters), plus the favorable exchange rate effect, even though the challenging macroeconomic scenario persists. Net Revenue in South America grew 1.8% in 4Q24, highlighted by the demand reaction from key accounts. In Central and North America, we observed a decline mainly due to the reduction in Capex investments by a strategic customer and the anticipation of demand from bottlers for 3Q24.

Considering the year 2024, growth was 11.3% versus 2023, leading us to reach the highest level in our history (BRL 2.189 billion) thanks also to the contribution of EMEA, growing 25.3% year on year (highlighting the regions of Africa and the Turkish domestic market) and the devaluation of the real against the euro, in addition to the good performance in the Central and North America region, especially in key account clients.

Net Revenue 2024



- South America
- Central & North America
- EMEA

(R\$ milhões)	4Q24	4Q23	% Var	2024	2023	% Var
South America	280.3	275.2	1.8	877.8	886.0	(0.9)
Central & North America	77.2	83.0	(7.0)	367.6	327.7	12.2
EMEA	257.3	176.5	45.8	943.7	753.0	25.3
TOTAL	614.7	534.7	15.0	2,189.1	1,966.7	11.3

South America

Sales in 4Q24 reached BRL 280.3 million compared to BRL 275.2 million in 4Q23, with an important resumption by key account customers (growth of 34.1% between quarters) and a slight decline in demand in non-key account customers.

In 2024, sales to non-key accounts increased 15.9% in volume and 16.3% in revenue, compared to a reduction of 23.4% in volume and 22.9% in revenue in key accounts, as a result of our strategy of preserving market share and dispersing revenue, which brought stability compared to 2023.

Services preserve the consistent growth pattern with

10.3% in net revenue above 2023, although with a slight decrease in 4Q24 (-3.5%), increasing to 29.3% the total share of revenues for the year in the region through the acquisition of new customers and expansion of the services/areas served, demonstrating the strength of this line of business of our Company (Life-Cycle + Begur + 3L).

Central and North America

In 4Q24, the region recorded a 7.0% drop in revenues compared to 4Q23, mainly due to the reduction in Capex investments and the anticipation of volumes from regional bottlers to 3Q24. In 2024, sales to Key Accounts increased organically and driven by the US dollar denomination, in

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

addition to the growth observed in non-key account distributors.

Europe, Middle East and Africa (EMEA)

In 4Q24, sales in EMEA grew 45.8% compared to 4Q23 and reached BRL 257.3 million. Year-to-date, net revenue also grew significantly (25.3% compared to 2023), with emphasis on expansions in the African and Turkish

markets in combination with real devaluation against the euro (where most of the region's revenue is denominated). The geopolitical scenario remains challenging for our factories in this region, which implies inflationary pressure and demand concentrated on lower value-added products.

Gross Profit (BRL million) & Gross Margin

Gross profit in the fourth quarter of 2024 was BRL 94.8 million (15.4% gross margin) against BRL 91.8 million (17.2% gross margin) in the same period of 2023, mainly due to inflationary pressure on costs in EMEA. In the full year 2024, gross profit was BRL 372.7 million (17.0% gross margin) vs. BRL 340.2 million (17.3% gross margin) in 2023, an increase of 9.6% despite the slight decrease in the margin. The Americas achieved higher margins than in 2023, with 23.2% in South America (vs. 21.4%) and 11.5% in Central and North America (vs. 10.8%), mainly due to the focus on profitability and successful execution of a higher value-added portfolio, in addition to the strengthening of services in South America. In the EMEA region, the increase in inbound logistics costs (blockages in the Suez Canal) combined with the inflationary context dictated by Turkish monetary policy put pressure on the cost of materials, in addition to the latter factor significantly increasing conversion costs, resulting in a reduction in gross profit observed from 15.3% in 2023 to 13.4% in 2024.

Operating Expenses (SG&A)

Selling, general and administrative expenses increased 19.0% to BRL 80.4 million in 4Q24 (BRL 67.6 million in 4Q23). As a percentage of revenue, SG&A grew 0.4 p.p. between periods. In 2024, the increase was 13.3% (from BRL 253.2 million in 2023 to BRL 286.9 million in 2024) and remained stable as a percentage of net revenue (increase of 0.2 p.p.).

In the EMEA operation, due to the aforementioned macroeconomic reasons with a significant effect on costs related to labor and contracted services, there was a 25.5% increase in operating expenses year over year, although it remained stable at 13.8% as a share of the region's net revenue. In South America, expenses increased from BRL 123.6 million in 2023 to BRL 129.0 million in 2024 (14.0% in share of net revenue to 14.7%), mainly due to extraordinary termination effects on sales commissions and commercial expenses related to the services segment. Finally, in Central and North America, there was an increase of 7.0% in absolute terms (decrease of 0.4 p.p. in share of net revenue) due to the creation of provisions for doubtful credits and actuarial calculation effect.

EBITDA & EBITDA Margin

EBITDA for the fourth quarter of 2024 increased by 8.7% to BRL 61.5 million due to the solid operating result in South America. The Adjusted EBITDA margin was 10.0% in 4Q24, compared to 10.6% in the same quarter of the previous year.

In the annual comparison, Adjusted EBITDA went from BRL 205.9 million in 2023 (10.5% margin) to BRL 225.9 million in 2024 (10.3% margin), an increase of 9.7%, reaching the highest level in history.

In South America, Adjusted EBITDA increased in absolute terms to BRL 178.5 million, with the Adjusted EBITDA margin growing by 2.5 percentage points (20.3% in 2024, compared to 17.8% in 2023). Our operations in Central and North America are sustaining the pace of recovery with gross profitability gains, reaching Adjusted EBITDA of BRL 25.7 million in 2024 (7.0% Adjusted EBITDA margin) compared to BRL 18.1 million in 2023 (5.5% Adjusted EBITDA margin).

In EMEA, Adjusted EBITDA was BRL 21.6 million (2.3% margin) compared to BRL 30.5 million (4.0% margin) in the previous year.

Reconciliation of EBITDA and Adjusted EBITDA

EBITDA (BRL million)	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	4Q24 vs 4Q23
Operating result	23.7	28.4	37.0	47.9	42.8	80.9%
Depreciation and amortization	16.7	15.9	17.0	18.3	18.7	12.1%
EBITDA	40.3	44.3	54.0	66.1	61.5	52.4%
Outras extraordinary expenses/income (i, ii)	16.3	0.0	0.0	0.0	0.0	
Adjusted EBITDA	56.6	44.3	54.0	66.1	61.5	8.5%
EBITDA LTM	205.9	214.7	207.1	221.1	225.9	9.7%

i. SOP expenses (BRL 1.7),

ii. Closing cost of VSA/BR operation (BRL 15.5)

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

Financial Result

The Net Financial Result for 4Q24 was significantly impacted by the unfavorable exchange rate variation in the period, although partially offset by the reduction in interest expenses on loans and better financial income in the period compared to 4Q23.

Considering 2024, the level of financial expenses decreased considerably in the context of the capital increase, although it remains pressured by high interest rates in Türkiye. Additionally, we observed a negative net exchange rate result of R\$36.2 million, reversing the favorable result of 2023, mainly as a result of the depreciation of the Brazilian real against the euro and the Mexican peso against the dollar, given that part of the credit operations in the Americas are denominated in these currencies. This effect produced a slightly worse financial result in 2024 (1.4%) compared to 2023.

Financial Result (BRL million)	4Q24	4Q23	Var. 24/23	2024	2023	Var. 24/23
Result with cash investments	1.3	0.6	107.7%	7.1	4.4	62.4%
Other financial income	3.4	2.8	19.2%	7.9	8.1	-3.1%
Interest and Other Income	4.7	3.5	35.2%	15.0	12.5	19.8%
Interest on loans and financing	-22.5	-23.6	-4.7%	-99.0	-198.8	-50.2%
Other financial expenses	-12.5	-12.5	0.2%	-35.9	-33.1	8.5%
Interest and Other Expenses	-35.1	-36.1	-3.0%	-134.9	-231.9	-41.8%
Hedge Operations Result	0.0	0.0	-	0.0	0.2	-
Securities market Value Change	-0.9	-1.0	-10.3%	3.5	-3.5	-199.9%
Net FX Variation	-10.7	9.0	-218.3%	-36.2	72.3	-150.1%
Net Financial Result	-41.9	-24.7	69.8%	-152.5	-150.5	1.4%

Net Income/Loss

The net loss in 4Q24 was BRL 14.6 million, compared to a net profit of BRL 32.3 million in the same period in 2023. In 2024, the adverse result of exchange rate variation combined with the accounting effect of the reversal of deferred tax assets was sufficient to reverse the positive operating result into a net loss of BRL 22.6 million, compared to a net profit of BRL 8.3 million in 2023.

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

Working Capital

In 4Q24, working capital minus financial assets and liabilities was BRL 518.2 million, an increase of BRL 1.0 million compared to the same period in the previous year. This is mainly due to the extension of the payment terms with suppliers and settlement of receivables, partially offset by the increase in inventory levels.

Working Capital (BRL million)	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	Chg. 4Q24/ 4Q23
A) Current assets (less fin. assets):	1070.7	1106.2	1250.0	1100.0	1136.3	65.6
Accounts Receivable	600.7	502.4	652.9	521.2	596.3	-4.4
Inventories	323.4	442.1	422.1	417.5	371.3	48.0
Others	146.7	161.7	175.0	161.2	168.7	22.0
B) Current liabilities (less fin. liabilities)	553.5	588.0	625.1	581.3	618.2	64.7
Accounts Payable & Confirming	391.3	411.3	462.1	429.1	457.0	65.7
Others	162.2	176.7	163.0	152.2	161.2	-1.0
Working Capital (A-B)	517.2	518.2	624.9	518.7	518.2	1.0
Days Sales Outstanding	95	79	79	74	74	-21
Dias Inventory Outstanding	71	98	74	87	64	-7
Dias Payable Outstanding	86	91	81	90	79	-7
Cash Cycle	80	86	72	71	59	-21

Fixed Assets

Fixed Assets

In 4Q24, net fixed assets were BRL 376.5 million (compared to BRL 319.1 million in 4Q23), with the increase explained by the devaluation of the Brazilian real against the euro, as well as by investments made in our plants in Brazil, Mexico and Turkey.

Intangible

Total intangible assets of BRL 161.9 million in 4Q24 (vs. BRL 144.1 million in 4Q23) have growth also explained by the exchange rate effect added to investments in the development of new products in Brazil and Türkiye.

Fixed Assets (BRL million)	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	Chg. 4Q24/ 4Q23
Net PP&E	319.1	331.2	358.0	360.8	376.5	+57.3
Intangible	144.1	144.9	152.2	150.4	161.9	+17.8
Total	463.2	476.1	510.3	511.2	538.4	+75.2

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

Capitalization and Liquidity

In 4Q24, Cash and cash equivalents were BRL 242.3 million and Gross Debt was BRL 855.9 million. There was a significant reduction in Net Debt of BRL 703.5 million compared to 4Q23 as a result of the capital increase carried out in 2024.

Liquidity Indicators (BRL million)	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	Chg. 4Q24/ 4Q23
Cash and cash equivalents, bonds and securities	181.4	166.6	132.1	150.6	242.3	61.0
Short term debt (ST)	1279.9	553.7	658.6	499.8	513.5	-766.4
Long term debt (LT)	218.5	180.3	177.0	253.7	342.4	123.9
USD denominated debt	75.4	88.8	94.7	87.7	92.2	16.8
BRL denominated debt	972.6	163.3	188.5	174.1	195.0	-777.6
EUR denominated debt	283.7	317.8	376.9	371.3	481.0	197.2
TRY denominated debt	143.9	142.3	142.9	91.0	61.6	-82.3
MXN denominated debt	8.9	8.6	8.7	7.1	8.4	-0.5
Other currencies	13.8	13.1	23.9	22.2	17.6	3.8
Gross debt	1,498.4	734.0	835.5	753.5	855.9	-642.5
Net cash / (Net debt)	-1317.0	-567.4	-703.5	-602.9	-613.5	703.5
Shareholders' equity	-330.2	423.3	438.3	430.4	434.4	764.6
Cash and cash equiv. / ST debt	0.1x	0.3x	0.2x	0.3x	0.5x	n/a
ST debt / (ST + LT)	85.4%	75.4%	78.8%	66.3%	60.0%	n/a
Net cash (Net debt) / Equity	4x	-1.3x	-1.6x	-1.4x	-1.4x	n/a
Net debt / (Net debt + Equity)	133.5%	57.3%	61.6%	58.3%	58.5%	n/a
Net debt / EBITDA LTM	-6.40x	-2.64x	-3.40x	-2.73x	-2.72x	n/a

Net Equity

Shareholders' equity in 4Q24 was BRL 434.4 million against a negative balance in 4Q23 of BRL 330.2 million.

RESULTS WEBCAST – 4Q24 – Metalfrio

March 26th, 2025

Portuguese

[Webcast](#)

ri.metalbrio.com.br

English

[Webcast](#)

ri.metalbrio.com.br

Contacts

Luiz Eduardo Moreira Caio (CEO & IRO)

Jean Michel Passos (CFO)

Phone: +55 11 **2627-9165**

Fax: +55 11 **2627-9196**

ri@metalbrio.com.br

www.metalbrio.com.br/ri

Additional Information

Statement of the Board of Directors

In compliance with the provisions contained in article 25 from the Instruction 480/2009 of CVM (Brazilian Securities and Exchange Commission), the Board of Directors declares that it has discussed, reviewed, and agreed with the Independent Auditors' Opinion and with the financial statements for the year ended December 31st, 2024.

Relationship with Independent Auditors

In compliance with the determination Instruction 381/2003 of CVM (Brazilian Securities and Exchange Commission), we inform that in the year of 2024 we did not hire our Independent Auditors for services not related to external auditing.

The Company's policy for contracting independent audit services ensures that there is no conflict of interest, loss of independence or objectivity for services eventually provided by independent auditors not related to external auditing.

Commitment Clause

The Company, its shareholders, managers and the members of the Fiscal Council, if installed, undertake to resolve, through arbitration, any and all disputes or controversies that may arise between them, related to or arising, in particular, from the application, validity, effectiveness, interpretation, violation and its effects, of the provisions contained in the Brazilian Corporate Law, in the Company's Bylaws, in the rules issued by CMN, the Banco Central do Brasil and the CVM, as well as in the other rules applicable to the operation of the capital market in general, in addition to those contained in the Novo Mercado Regulation, the Novo Mercado Participation Agreement and the Arbitration Regulation.

Legal Disclaimer

The information in this performance report not directly derived from the financial statements, such as information on the market, quantities produced and marketed, production capacity and the calculation of EBITDA and adjusted EBITDA has not been reviewed by our external auditors.

We make statements about future events that are subject to risks and uncertainties. Such statements are based on the beliefs and assumptions of our Management and information to which the Company currently has access. Statements about future events include information about our current intentions, beliefs, or expectations, as well as those of the members of the Board of Directors and Officers of the Company. Disclaimers with respect to forward-looking statements and information also include information about possible or presumed results of operations, as well as statements that are preceded by, followed by, or include the words "believes," "may," "will," "continues," "expects," "anticipates," "intends," "plans," and forward-looking statements and information are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties, and assumptions because they refer to future events, depending, therefore, on circumstances that may or may not occur. Future results and the creation of value for shareholders may differ significantly from those expressed or suggested by the forward-looking statements. Many of the factors that will determine these results and values are beyond Metalfrio's ability to control or predict.

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

Segment Breakdown

4Q24	Net Revenue			Net Revenue Share*		Gross Profit			Gross Margin		
	2024	2023	Δ%	2024	2023	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Consolidated	614.7	534.7	15.0%	100.0%	100.0%	94.8	91.8	3.2%	15.4%	17.2%	-1.8%
+ Products	505.7	437.3	15.6%	82.3%	81.8%	66.5	66.2	0.4%	13.2%	15.1%	-2.0%
+ Services	109.0	97.3	12.0%	17.7%	18.2%	28.3	25.6	10.5%	26.0%	26.3%	-0.4%
South America	280.3	275.2	1.8%	45.6%	51.5%	59.0	64.1	-8.0%	21.1%	23.3%	-2.3%
+ Products	218.3	211.0	3.5%	77.9%	76.7%	44.0	48.1	-8.7%	20.1%	22.8%	-2.7%
+ Services	61.9	64.2	-3.5%	22.1%	23.3%	15.0	16.0	-6.1%	24.3%	25.0%	-0.7%
Central & North America	77.2	83.0	-7.0%	12.6%	15.5%	6.1	10.7	-43.2%	7.9%	12.9%	-5.0%
+ Products	71.6	76.8	-6.8%	92.8%	92.6%	5.0	8.5	-41.8%	6.9%	11.1%	-4.2%
+ Services	5.6	6.1	-9.1%	7.2%	7.4%	1.1	2.2	-48.7%	20.2%	35.7%	-15.5%
EMEA	257.3	176.5	45.8%	41.9%	33.0%	29.7	17.0	75.1%	11.6%	9.6%	1.9%
+ Products	215.8	149.5	44.3%	83.9%	84.7%	17.6	9.6	84.0%	8.1%	6.4%	1.8%
+ Services	41.5	27.0	53.5%	16.1%	15.3%	12.2	7.4	63.7%	29.3%	27.5%	1.8%

*Region as a % of consolidated and segments as a % of region

2024	Net Revenue			Net Revenue Share*		Gross Profit			Gross Margin		
	2024	2023	Δ%	2024	2023	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Consolidated	2,189.1	1,966.7	11.3%	100.0%	100.0%	372.7	340.2	9.6%	17.0%	17.3%	-0.3%
+ Products	1,767.7	1,601.8	10.4%	80.7%	81.4%	252.7	246.7	2.4%	14.3%	15.4%	-1.1%
+ Services	421.4	365.0	15.5%	19.3%	18.6%	120.0	93.5	28.4%	28.5%	25.6%	2.9%
South America	877.8	886.0	-0.9%	40.1%	45.1%	203.9	189.2	7.8%	23.2%	21.4%	1.9%
+ Products	620.9	653.1	-4.9%	70.7%	73.7%	132.0	133.9	-1.4%	21.3%	20.5%	0.8%
+ Services	256.9	233.0	10.3%	29.3%	26.3%	71.9	55.3	30.1%	28.0%	23.7%	4.3%
Central & North America	367.6	327.7	12.2%	16.8%	16.7%	42.1	35.5	18.7%	11.5%	10.8%	0.6%
+ Products	341.4	295.3	15.6%	92.9%	90.1%	34.2	25.1	36.3%	10.0%	8.5%	1.5%
+ Services	26.2	32.4	-19.3%	7.1%	9.9%	8.0	10.4	-23.5%	30.5%	32.2%	-1.7%
EMEA	943.7	753.0	25.3%	43.1%	38.3%	126.6	115.5	9.6%	13.4%	15.3%	-1.9%
+ Products	805.3	653.4	23.3%	85.3%	86.8%	86.5	87.8	-1.5%	10.7%	13.4%	-2.7%
+ Services	138.4	99.6	39.0%	14.7%	13.2%	40.1	27.7	44.7%	29.0%	27.9%	1.1%

*Region as a % of consolidated and segments as a % of region

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

Consolidated Income Statement – 4th Quarter

(BRL million)	4Q24	% Rev	4Q23	% Rev	Var. 4Q24 vs. 4Q23 (%)
NET REVENUE	614.7	100.0%	534.7	100.0%	15.0%
Cost of goods and services provided	(519.9)	-84.6%	(442.8)	-82.8%	17.4%
GROSS PROFIT	94.8	15.4%	91.8	17.2%	3.2%
OPERATING INCOME (EXPENSES)					
Sales expenses	(52.3)	-8.5%	(41.5)	-7.8%	26.0%
Administrative and general expenses	(28.1)	-4.6%	(26.1)	-4.9%	8.0%
Other operating income	28.4	4.6%	(0.6)	-0.1%	-4559.6%
RESULT BEFORE NET FINANCIAL	42.8	7.0%	23.7	4.4%	80.9%
NET FINANCIAL RESULT					
Financial expenses	(36.3)	-5.9%	(45.4)	-8.5%	-19.9%
Financial income	5.1	0.8%	11.7	2.2%	-56.7%
Net exchange variation	(10.7)	-1.7%	9.0	1.7%	-218.3%
RESULT BEFORE TAXES	0.9	0.1%	(1.0)	-0.2%	-181.7%
INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIB.					
Current	(1.2)	-0.2%	(1.4)	-0.3%	-19.8%
Deferred	(14.3)	-2.3%	34.8	6.5%	-141.2%
NET RESULT OF THE PERIOD	(14.6)	-2.4%	32.3	6.0%	-145.3%

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

Consolidated Income Statement – 2024

(BRL million)	2024	% Rec	2023	% Rec	Var. 2024 vs. 2023 (%)
NET REVENUE	2,189.1	100.0%	1,966.7	100.0%	11.3%
Cost of goods and services provided	(1,816.4)	-83.0%	(1,626.6)	-82.7%	11.7%
GROSS PROFIT	372.7	17.0%	340.2	17.3%	9.6%
OPERATING INCOME (EXPENSES)					
Sales expenses	(172.8)	-7.9%	(157.0)	-8.0%	10.0%
Administrative and general expenses	(114.1)	-5.2%	(96.2)	-4.9%	18.7%
Other operating income	70.2	3.2%	44.4	2.3%	58.4%
RESULT BEFORE NET FINANCIAL	156.0	7.1%	131.3	6.7%	18.8%
NET FINANCIAL RESULT					
Financial expenses	(138.0)	-6.3%	(249.0)	-12.7%	-44.6%
Financial income	21.6	1.0%	26.2	1.3%	-17.5%
Net exchange variation	(36.2)	-1.7%	72.3	3.7%	-150.1%
RESULT BEFORE TAXES	3.5	0.2%	(19.2)	-1.0%	-118.1%
INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIB.					
Current	(4.0)	-0.2%	(13.5)	-0.7%	-70.4%
Deferred	(22.1)	-1.0%	40.9	2.1%	-153.9%
NET RESULT OF THE PERIOD	(22.6)	-1.0%	8.3	0.4%	-372.7%

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

Consolidated Balance Sheet

ASSETS (R\$ mn)	4Q24	4Q23	LIABILITIES, NON-CONTROLLING INTEREST AND SHAREHOLDERS' EQUITY (R\$ mn)	4Q24	4Q23
CURRENT ASSETS			CURRENT LIABILITIES		
Cash and cash equivalents	166.1	121.4	Accounts payable to suppliers	457.0	391.3
Marketable securities	71.3	55.3	Confirming	-	-
Trade accounts receivable	596.3	600.7	Loans and financing	513.5	1,279.9
Related parties	27.8	10.9	Tax payable	21.2	30.7
Inventories	371.3	323.4	Payroll and related charges	44.1	35.6
Recoverable taxes	98.3	89.8	Other provisions	66.3	66.8
Recoverable income tax and social cont	8.5	10.9	Lease liability	12.6	13.1
Accounts receivable on derivatives	-	-	Accounts payable on derivatives	-	-
Other accounts receivable	34.2	35.1	Other accounts payable	16.9	16.0
Total current assets	1,373.8	1,247.4	Total current liabilities	1,131.6	1,833.4
NON-CURRENT			NON-CURRENT		
Long-term receivables:			Loans and financing	342.4	218.5
Marketable securities	4.9	4.7	Taxes payable	9.1	5.8
Loans to related parties	-	-	Provision for risks	12.1	15.1
Deferred taxes	62.3	74.6	Lease liability	29.8	28.8
Recoverable taxes	0.8	1.0	Other accounts payable	20.8	19.5
Other Accounts Receivable	-	-	Total non-current liabilities	414.1	287.7
Investments	-	-	SHAREHOLDERS' EQUITY		
Property, plant and equipment	376.5	319.1	Capital	487.0	244.0
Intangible assets	161.9	144.1	Capital reserve	45.6	4.9
Total non-current	606.4	543.5	Profit reserve	-	0.0
			Equity valuation adjustments	(103.9)	(134.3)
			Capital transaction between shareholders	(69.3)	(69.3)
			Accumulated profits (losses)	(16.1)	(459.5)
				343.4	(414.2)
			Non-controlling interest	91.0	84.0
			Total Shareholders' equity	434.4	(330.2)
TOTAL	1,980.2	1,790.9	TOTAL	1,980.2	1,790.9

Fourth Quarter 2024 results and Full Year Results

March 19th, 2025

Consolidated Cash Flow – 4th Quarter

(R\$ mn)	2024	2023
CASH FLOWS FROM OPERATING ACTIVITIES		
Result for the Period	(22.6)	8.3
Reconciliation of the result for the period to net cash generated by (used in) operating activities:		
Depreciation and amortization	69.9	57.4
Provision for risks	1.4	4.1
Other provisions	18.7	33.8
Provision for losses (gains) on derivatives	-	-
Constitution / (reversal) to expected credit losses	0.2	12.1
Provision actuarial liabilities	11.2	10.9
Provision for investments losses	-	-
Stock options granted	0.3	1.7
Exchange Differences	11.8	(68.6)
Interest on borrowings	51.6	172.3
Residual value of fixed and intangible assets disposed of	0.9	7.3
Disposal of investment	-	4.9
Impairment of fixed assets	(1.0)	15.5
Deferred income tax and social contribution	22.1	(40.8)
	164.5	218.9
(Increase) decrease in assets:		
Current:		
Trade receivables	6.1	(201.3)
Inventories	(47.2)	61.6
Taxes recoverable	(10.2)	12.6
Receivables from related parties	(17.4)	8.5
Other receivables	1.8	(15.2)
Noncurrent:		
Taxes recoverable	0.2	(0.4)
Other receivables	-	-
	(66.6)	(134.3)
Increase (decrease) in liabilities:		
Current:		
Trade payables	66.1	128.2
Confirming	-	(1.9)
Taxes payable	(8.1)	16.0
Payroll and related charges	8.5	13.2
Payables to related parties	1.0	0.7
Other payables	1.4	(3.1)
Contingency Payments	(4.7)	(5.2)
Others provisions	(18.0)	(36.4)
Noncurrent:		
Taxes payables	3.3	2.8
Other payables	(9.6)	(12.9)
	39.9	101.4
Other Cash Flow From Operating Activities:		
Income tax and social contribution payments	(2.6)	(4.2)
	(2.6)	(4.2)
Net cash generated by (used in) operating activities	135.3	181.8
CASH FLOWS FROM INVESTING ACTIVITIES		
Additions to property, plant and equipment	(92.0)	(73.7)
Additions to intangible assets	(21.4)	(12.1)
Marketable securities	(14.4)	32.1
Loans to related parties	-	-
Net cash generated by (used in) investing activities	(127.8)	(53.7)
CASH FLOWS FROM FINANCING ACTIVITIES		
New borrowings and debentures	1,041.4	1,504.0
Principal from borrowings and debentures payments	(1,044.6)	(1,512.7)
Interest from borrowings and debentures payments	(45.8)	(76.7)
Payments of lease liability	(13.9)	(15.0)
Payments of Interest from lease liability	(4.3)	(4.6)
Payment / Receipt of Derivatives	-	(13.5)
Net cash (used in) generated by financing activities	(67.1)	(118.8)
INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	(59.6)	9.3
CASH AND CASH EQUIVALENTS		
At the end of the period	166.1	121.4
Effects Of Exchange On Cash And Cash Equivalents	104.3	(1.3)
At the beginning of the period	121.4	113.4
INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	(59.6)	9.3