

Resultados

2T25

08 de Agosto de 2025



Aviso Legal

Esta apresentação pode conter informações sobre eventos futuros. Tais informações não são apenas fatos históricos, mas refletiriam os desejos e as expectativas da direção da Companhia.

As palavras "acredita", "espera", "planeja", "prevê", "estima", "projeta", "almeja" e similares pretendem identificar afirmações que, necessariamente, envolvem riscos conhecidos e desconhecidos. Riscos conhecidos incluem incertezas, que não são limitadas ao impacto da competitividade dos preços e serviços, aceitação dos serviços no mercado, transações de serviço da companhia e de seus competidores, aprovação regulamentar, flutuação da moeda, mudanças no mix de serviços oferecidos e outros riscos descritos nos relatórios da Companhia.

Informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria aqui contidas refletem a interpretação da Administração da Companhia sobre informações provindas de suas demonstrações financeiras e seus respectivos ajustes, que foram preparados em conformidade com as práticas de mercado e para fins exclusivos de uma análise mais detalhada e específica dos resultados da Companhia. Dessa forma, tais considerações e dados adicionais devem ser também analisados e interpretados de forma independente pelos acionistas e agentes de mercado que deverão fazer suas próprias análises e conclusões sobre as informações aqui divulgadas. Nenhum dado ou análise interpretativa realizada pela Administração da Companhia deve ser tratado como garantia de desempenho ou de resultado futuro e são meramente ilustrativas da visão da Administração da Companhia sobre os seus resultados.

A Administração da Companhia não se responsabiliza pela conformidade e pela precisão das informações discutidas no presente relatório. Tais informações devem ser consideradas apenas para fins informativos e não de forma a substituir a análise de nossas demonstrações financeiras consolidadas auditadas ou revisadas por auditoria para fins de decisão de investimento em nossas ações, ou para qualquer outra finalidade.

Esta apresentação está atualizada até a presente data e o Grupo Fleury não se obriga a atualizá-la mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.

Todas as comparações realizadas são relativas ao mesmo período do ano anterior, exceto quando especificado diferentemente.





Agenda

Visão Geral

Inovação

Destaques Financeiros





Visão Geral

Integração da jornada de cuidado do indivíduo



Obs.: Lista de marcas não exaustiva



Unidades de Negócio integram a jornada do paciente

Unidades de Negócio

Receita 2T25 LTM



Medicina Diagnóstica B2C

68% - UAs: 60% - Móvel: 8%*

30 Marcas Regionais

532 Unidades de Atendimento



Medicina Diagnóstica B2B

23%

Presença Nacional

8.000+ Clientes L2L

9 Marcas

35+ Hospitais Clientes



Novos Elos

9%

5 Especialidades

10 Marcas

33 Unidades

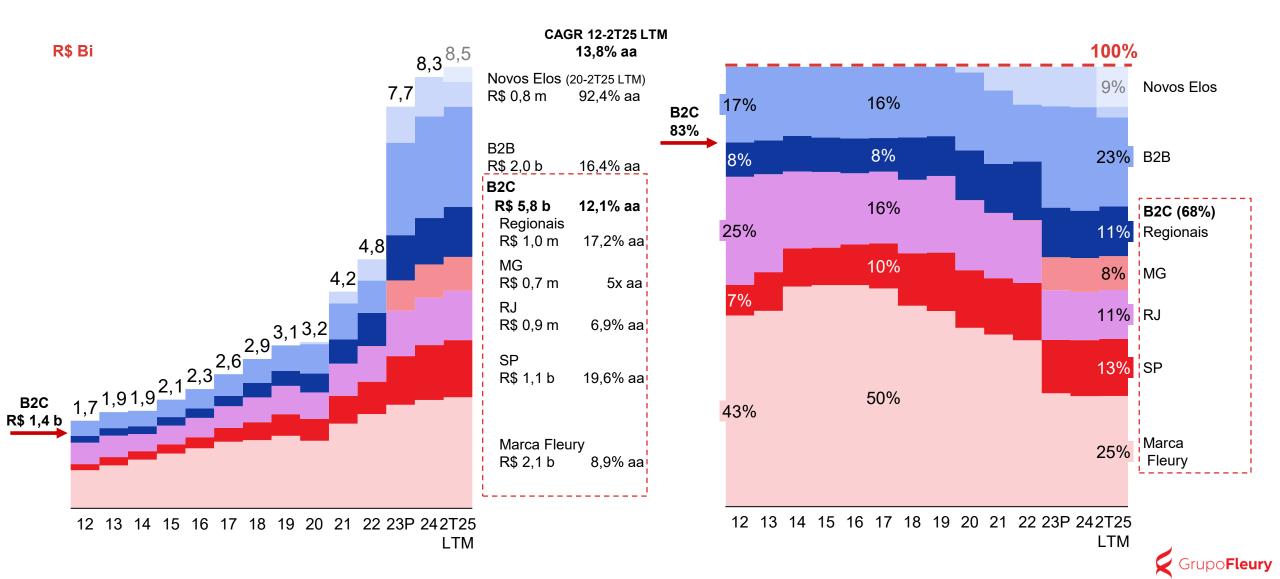
Telemedicina

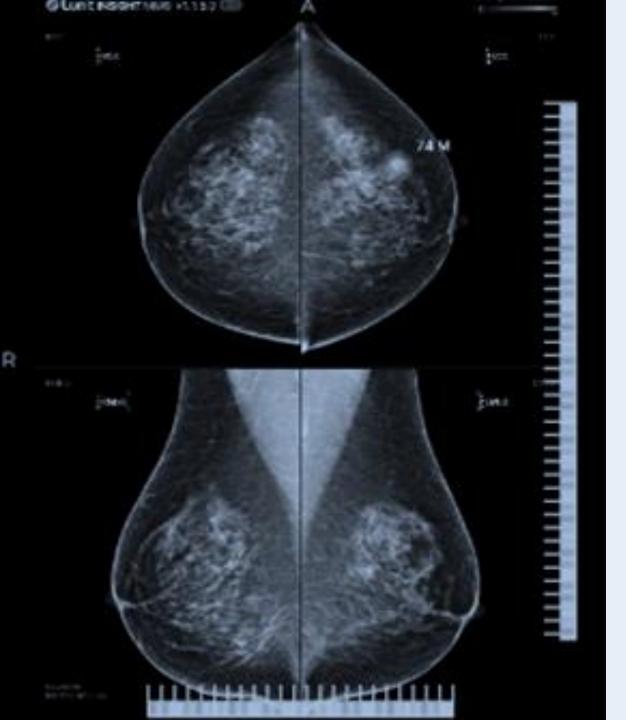
Outros



^{*} Equivalente a 11,5% do B2C ou 69 unidades de atendimento

Grupo Fleury diversificou suas fontes de receita ao longo do tempo







Inovação

Alteração de metodologia de vitaminas A e E resultou em ganho de produtividade

Labnetwork

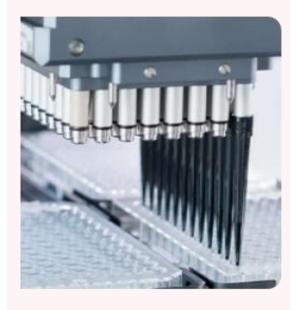
Home > Notícias > Análises Clínicas

Fleury Medicina e Saúde passa a usar tecnologia LDTD na medicina laboratorial para dosagens de vitaminas A e E e hormônio estrona

Metodologia qualitativa já é tradicionalmente utilizada para exames toxicológicos no Fleury. Agora, marca é pioneira na validação de método para determinação quantitativa de marcadores clínicos com a Dessorção Térmica por Laser de Diodo acoplado a espectrômetro de massas. Trata-se de tecnologia de alta produtividade que traz ganhos de eficiência operacional

Ganho de Eficiência

 Redução no tempo de processamento (14 h → 21 min)



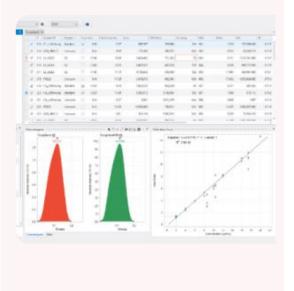
Consumo de Solventes

 Redução de 90% na geração de resíduos químicos



Experiência do Paciente

 Redução no volume de amostras





Novas tecnologias contribuem para ganho de eficiência em Medicina Diagnóstica

Ressonância Magnética

- IA acelera a coleta e processamento de imagens
- Redução de 50% no tempo de exame
- Maior parque da América Latina com essa tecnologia



Lab-to-Lab

- IA otimiza o giro de estoque nos laboratórios clientes
- Redução de 40% no custo de perda de insumos











Destaques Financeiros

Destaques 2T25

Disciplina na Entrega de Resultados

Receita Bruta de R\$ 2,2 bilhões

- Crescimento de 2,8%
 - B2C: **7,2%** (6,2% orgânico)
 - Marca Fleury: 4,3%
 - Demais Marcas SP: **6,2%**
 - Marcas RJ: 7,9%
 - Regionais: **16,5%** (10,2% orgânico)
 - Atendimento Móvel: 8,7% (8,0% da receita; ~ 69 unidades ou 11,5% do B2C)
 - B2B e Novos Elos: 6,1%

EBITDA de R\$ 532,1 milhões

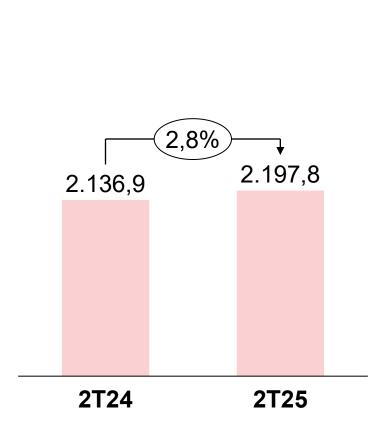
• Margem de **26,3%**

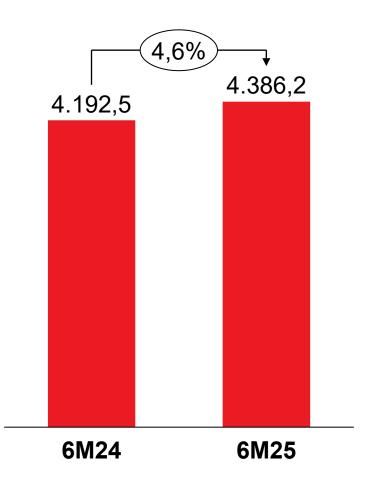
Lucro Líquido de R\$ 152,3 milhões

• Margem de **7,5%**



Receita Bruta R\$ Milhões



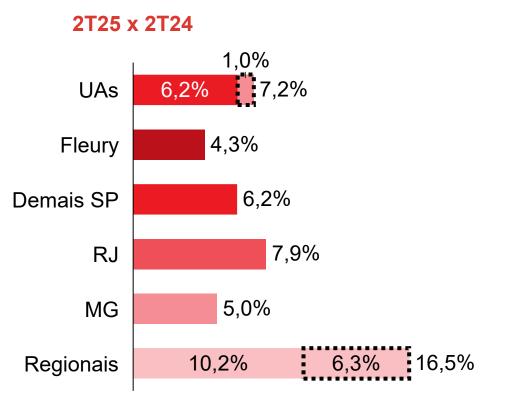


R\$ 2,2bi (+2,8%)

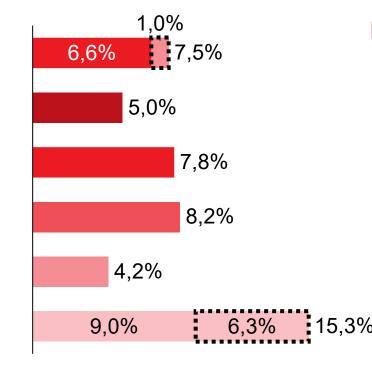
- 7,2% em B2C (6,2% orgânico)
 - 4,3% na Marca Fleury
 - 6,2% em Demais SP
 - 7,9% no RJ
 - 16,5% em Regionais (10,2% orgânico)
 - 8,7% no Móvel
- 6,1% em B2B e Novos Elos



Unidades de Atendimento



6M25 x 6M24



R\$ 1,5bi (+7,2%)

- Boa performance orgânica em BA, GO, MA, RJ, RS e SP
- Forte base de comparação por exames de dengue no 2T24 em MG
- Calendário negativo no trimestre
- Aquisição de São Lucas em SC (set/24)

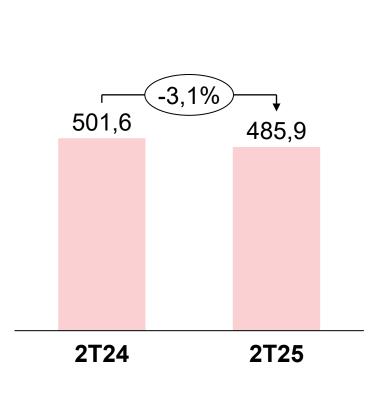


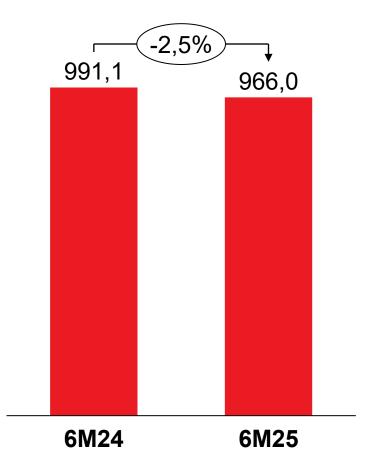


B2B R\$ Milhões

R\$ 485,9m (-3,1%)

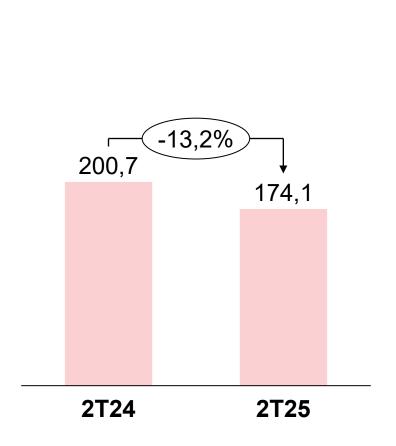
- Saída de contrato com determinado cliente em Hospitais
- Forte base de comparação por exames de toxicologia e dengue em Lab-to-Lab

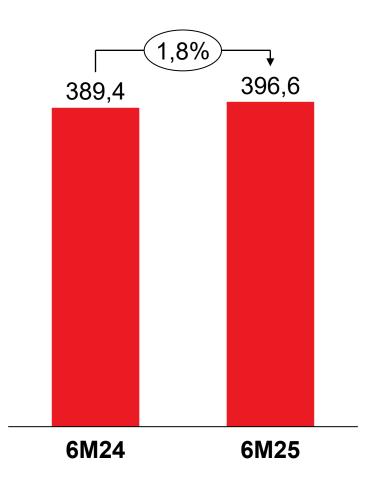






Novos Elos* R\$ Milhões





R\$ 174,1m (-13,2%)

- Maior oferta de serviços de infusões no mercado
- Menor volume de exames de dengue em Plataformas
- Alteração da operação de Hospital Dia para Medicina Diagnóstica



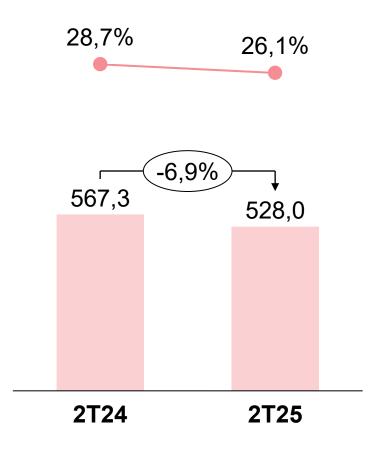
^{*} Inclui plataformas digitais

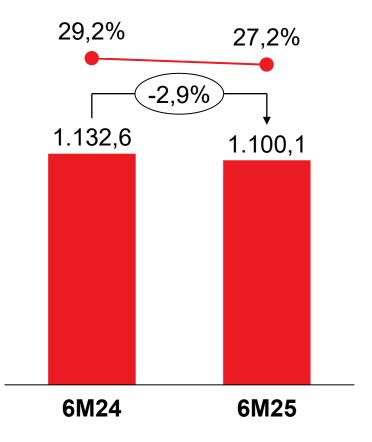
Lucro Bruto

R\$ Milhões; % Receita Líquida

R\$ 528,0m (-6,9%)

- Margem de 26,1%
- Desalavancagem operacional por calendário negativo
- Pessoal e Serviços Médicos (-104bps)
- Serv. Ocupação e Utilidades (-95bps)
- Depreciação e Amortização (-81bps)

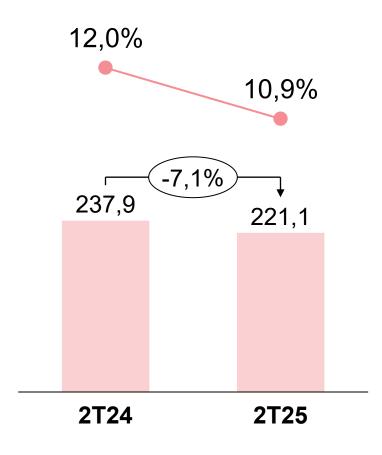


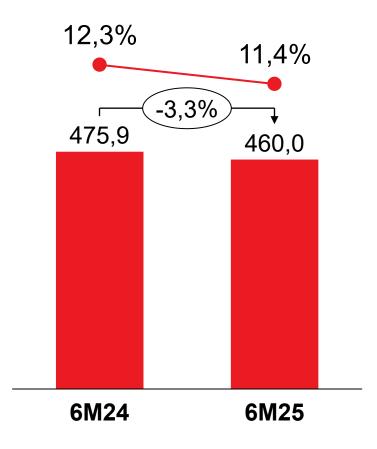




Despesas Operacionais

R\$ Milhões; % Receita Líquida





R\$ 221,1m (-7,1%)

- 10,9% da Receita Líquida
- Gerais e Administrativas (+113bps)
- Comerciais (+46bps)
- Depreciação e Amortização (-48bps)

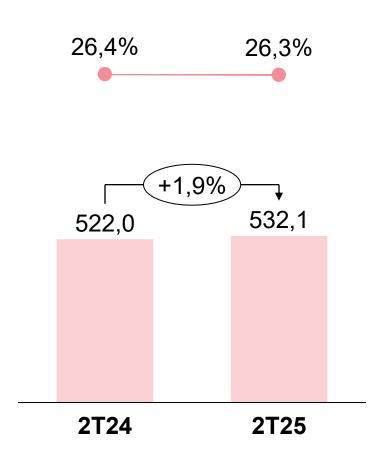


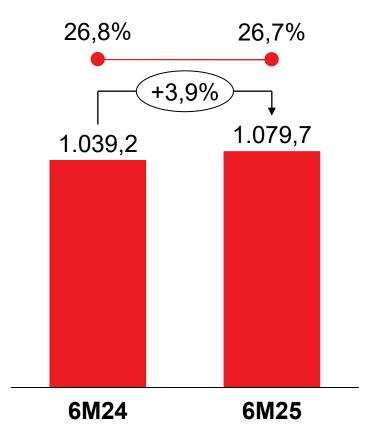
EBITDA

R\$ Milhões; % Receita Líquida

R\$ 532,1m (+1,9%)

Margem de 26,3%

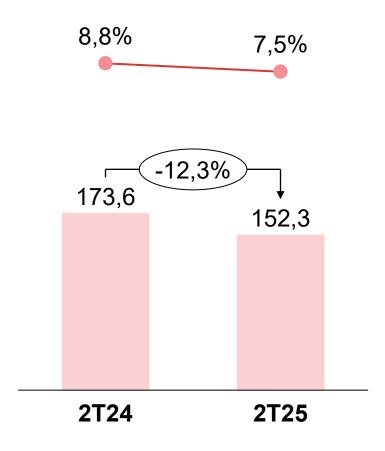


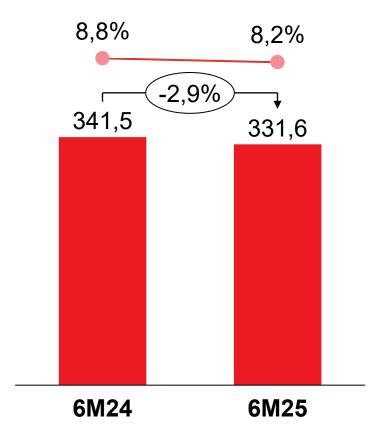




Lucro Líquido

R\$ Milhões; % Receita Líquida





R\$ 152,3m (-12,3%)

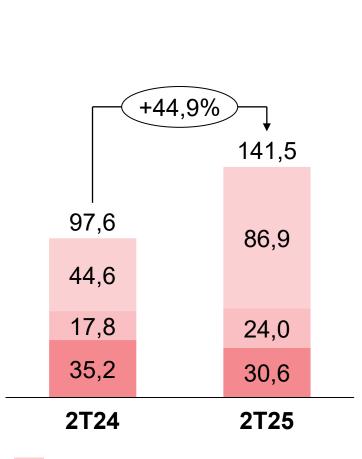
- Margem de 7,5%
- Taxa efetiva de 23,5% de imposto

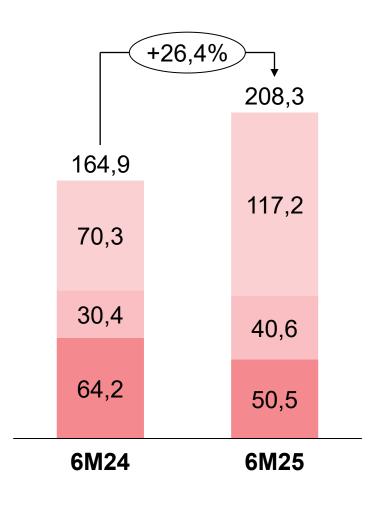


CAPEX R\$ Milhões

R\$ 141,5m (+44,9%)

- TI/Digital (+94,7%)
 - Investimentos para aumento de eficiência

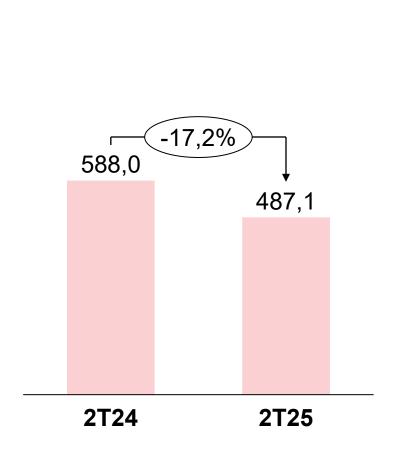


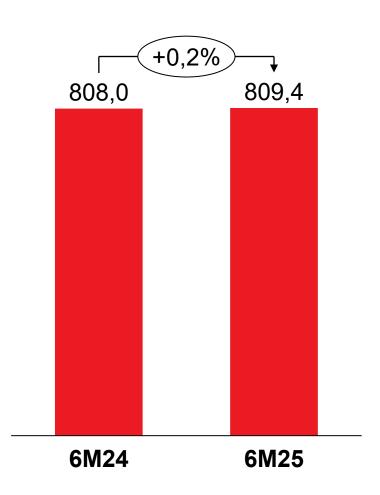


- TI / Digital
- Renov. de Equip. Diag. e Manutenção
- Novas Unid., Exp. de Oferta em Unid. e Área Téc.



Geração de Caixa Operacional R\$ Milhões





R\$ 487,1m (-17,2%)

• Cash conversion de 91,5% do EBITDA



ROIC e Alavancagem

%; R\$ Milhões

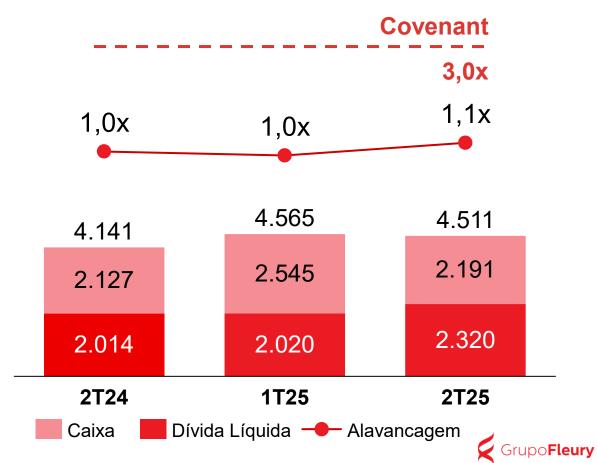
ROIC

Ganho de 270 bps desde 1T23



Alavancagem de 1,1x

Abaixo do limite do covenant (3,0x)



1T23 2T23 3T23 4T23 1T24 2T24 3T24 4T24 1T25 2T25

Posição de Caixa e Amortização da Dívida R\$ Milhões

