

Resultados

4T24



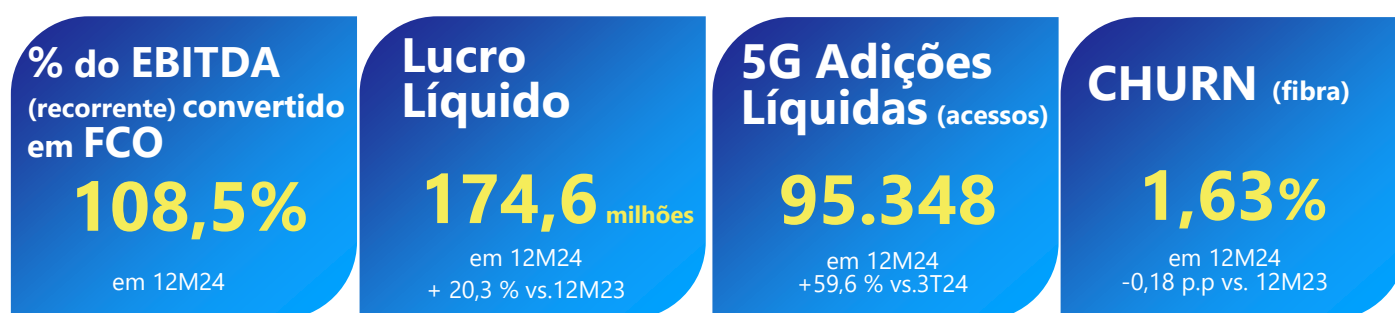
unifique

RESULTADOS 4T24

Timbó-SC, 19 de Março de 2025. A Unifique (B3: FIQE3 BZ), operadora de telecomunicações eleita pelo sexto ano consecutivo como Melhor Internet Banda Larga do Sul do Brasil de acordo com Pesquisa de Satisfação e Qualidade Percebida realizada anualmente pela Anatel, anuncia os resultados consolidados do 4T24. As Demonstrações Financeira Padronizadas (DFP) são apresentadas de acordo com as práticas adotadas no Brasil, em observância às disposições contidas na Lei das Sociedades por Ações, nas normas IFRS e nas normas do Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC).

Para 2025, seguimos focados em expansão, inovação e melhoria da experiência do cliente, consolidando nossa posição de liderança.

DESTAQUES:



R\$ milhões

INDICADORES FINANCEIROS	3T24	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
Receita Operacional Bruta	319,4	327,9	2,7%	1.108,8	1.272,4	14,8%
BTC	252,4	261,8	3,7%	881,4	1.009,8	14,6%
BTB	67,0	66,1	(1,3%)	227,4	262,6	15,5%
Receita Operacional Líquida	255,3	265,7	4,1%	883,1	1.025,4	16,1%
Custo dos Serviços Prestados	(126,9)	(129,3)	1,9%	(485,7)	(504,9)	3,9%
Lucro Bruto	128,3	136,4	6,3%	397,4	520,5	31,0%
Margem Bruta	50,3%	51,3%	+1,0 p.p.	45,0%	50,8%	+5,8 p.p.
Despesas Operacionais - SG&A	(58,1)	(72,9)	25,6%	(175,5)	(260,7)	48,5%
EBIT	70,3	63,5	(9,6%)	221,9	259,8	17,1%
Depreciação e Amortização	58,0	62,7	8,2%	218,6	240,1	9,8%
EBITDA	128,3	126,2	(1,6%)	440,5	499,9	13,5%
Margem Ebitda	50,2%	47,5%	-2,7 p.p.	49,9%	48,8%	-1,1 p.p.
Ajustes Contábeis e itens não recorrentes	(6,8)	0,5	-	(12,5)	(2,9)	-
EBITDA RECORRENTE	121,5	126,7	4,3%	428,0	497,0	16,1%
Margem Ebitda Recorrente	47,6%	47,7%	+0,1 p.p.	48,5%	48,5%	-
Resultado Financeiro	(6,6)	(13,8)	110,2%	(30,3)	(44,3)	46,0%
IR e CSLL	(17,2)	(0,1)	(99,6%)	(46,5)	(41,0)	(11,8%)
Lucro Líquido	46,4	49,6	6,8%	145,1	174,6	20,3%
Margem líquida	18,2%	18,7%	+0,5 p.p.	16,4%	17,0%	+0,6 p.p.
Investimento - CAPEX	89,3	137,8	54,3%	218,2	367,6	68,5%
Valor da Ação em 19/03/2025	R\$ 3,57					
Market Cap R\$ MM	R\$ 1.260					
Dívida Líq. Gerencial R\$MM	R\$ 305,4					
Enterprise Value - R\$MM	R\$ 1.566					

EVENTOS RECENTES E SUBSEQUENTES



Pagamento de Juros sobre Capital Próprio e Dividendos: Em 3 de fevereiro de 2025, o Conselho de Administração da Unifique Telecomunicações S.A. aprovou a distribuição de R\$ 20 milhões em JCP, correspondendo a R\$ 0,056649269 reais por ação, referentes ao exercício de 2024.

Na mesma data, foram declarados dividendos intermediários no valor de R\$ 15 milhões, equivalentes a R\$ 0,042486951 reais por ação, pagos à conta de parte da reserva de retenção de lucros constituída nos exercícios sociais de 2020 e 2021.



Captação BNDES FUST: Em 19 de fevereiro de 2025, a Unifique concluiu a captação de R\$ 40 milhões por meio do Fundo de Universalização dos Serviços de Telecomunicações (FUST), no âmbito do Programa BNDES FUST. O montante será destinado ao restabelecimento da prestação de serviços da Unifique em áreas afetadas por situações emergenciais no Rio Grande do Sul.

O valor captado terá prazo de utilização de 12 meses, com carência de 12 meses, e será amortizado em 48 prestações mensais e sucessivas. A operação foi realizada na modalidade clean (sem garantia real), com juros remuneratórios de TR (Taxa Referencial) + 2,70% a.a.



Inauguração de Operação Comercial Móvel 5G: Até dezembro de 2024, a Unifique inaugurou a cobertura 5G e 4G em 11 cidades. Entre janeiro e fevereiro de 2025, expandiu sua presença em telefonia móvel para mais 17 cidades de Santa Catarina e 10 no Rio Grande do Sul. As cidades atendidas contam com planos individuais e combinados de telefonia móvel 5G/4G, além do serviço de banda larga via fibra óptica.

CALL DE RESULTADOS

Data

20 de março
de 2025
(quinta-feira)

Horário

14h00 (Brasília)
13h00 (Nova Iorque)
17h00 (Londres)

Para conectar-se

com tradução simultânea
Webcast disponível
www.ri.unifique.com.br

TRACK-RECORD

IPO Julho 2021 =>

INDICADORES OPERACIONAIS	2021	2022	1T23	2T23	3T23	4T23	2023	1T24	2T24	3T24	4T24	2024
Home Passed	1.631.097	2.696.056	2.868.352	3.154.160	3.228.049	3.348.010	3.348.010	3.421.640	3.454.969	3.485.619	3.524.264	3.524.264
Gateways/Portas	1.141.768	1.806.357	1.921.796	2.113.287	2.162.793	2.243.167	2.243.167	2.292.499	2.314.829	2.335.365	2.361.257	2.361.257
taxa de penetração	70%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%
Acessos	477.510	605.712	653.724	690.097	715.654	719.288	719.288	752.956	761.547	776.670	791.854	791.854
take-up rate	29,3%	22,5%	22,8%	21,5%	22,2%	21,5%	21,5%	22,0%	22,0%	22,3%	22,5%	22,5%
Churn	1,57%	2,11%	1,80%	2,00%	1,71%	1,72%	1,81%	1,81%	1,55%	1,61%	1,55%	1,63%
Cidades Atendidas Móvel	-	-	-	-	-	-	-	3	4	6	11	11
População Coberta*	-	-	-	-	-	-	-	89.187	140.779	170.440	305.622	305.622
Acessos Telefonia Móvel	-	-	-	-	-	-	-	12.685	31.642	59.754	95.348	95.348

*IBGE 2022

R\$ milhões

INDICADORES FINANCEIROS	2021	2022	1T23	2T23	3T23	4T23	2023	1T24	2T24	3T24	4T24	2024
Receita Operacional Bruta	603,3	879,4	260,7	269,2	288,0	290,8	1.108,8	309,6	315,5	319,4	327,9	1.272,4
BTC	468,4	705,2	208,2	214,2	229,3	229,6	881,4	246,4	249,2	252,4	261,8	1.009,8
BTB	134,9	174,2	52,5	55,0	58,7	61,2	227,4	63,2	66,3	67,0	66,1	262,6
Deduções	(145,3)	(201,0)	(55,7)	(53,5)	(57,0)	(59,4)	(225,6)	(60,3)	(60,4)	(64,2)	(62,1)	(247,0)
Impostos e Deduções	(138,1)	(164,4)	(46,5)	(46,8)	(50,5)	(50,9)	(194,6)	(52,0)	(53,7)	(55,9)	(53,7)	(215,3)
Provisões Perdas - PCLD	(7,2)	(36,6)	(9,3)	(6,7)	(6,5)	(8,5)	(31,0)	(8,3)	(6,7)	(8,3)	(8,5)	(31,7)
Receita Operacional Líquida	458,0	678,4	204,9	215,7	231,1	231,4	883,1	249,3	255,1	255,3	265,7	1.025,4
Custo dos Serviços Prestados	(233,1)	(362,7)	(114,6)	(118,5)	(127,7)	(125,0)	(485,7)	(121,9)	(126,7)	(126,9)	(129,3)	(504,9)
Lucro Bruto	224,9	315,8	90,3	97,2	103,4	106,4	397,4	127,3	128,4	128,3	136,4	520,5
Margem Bruta	49,1%	46,5%	44,1%	45,1%	44,8%	46,0%	45,0%	51,1%	50,3%	50,3%	51,3%	50,8%
Despesas Operacionais - SG&A	(95,3)	(134,0)	(40,3)	(47,5)	(42,6)	(45,2)	(175,5)	(64,0)	(65,7)	(58,1)	(72,9)	(260,7)
EBIT	129,7	181,8	50,1	49,7	60,8	61,3	221,9	63,3	62,8	70,3	63,5	259,8
Margem Ebit	28,3%	26,8%	24,4%	23,0%	26,3%	26,5%	25,1%	25,4%	24,6%	27,5%	23,9%	25,3%
Depreciação e Amortização	95,9	163,1	51,2	54,1	57,0	56,3	218,6	60,0	59,3	58,0	62,7	240,1
EBITDA	225,6	344,8	101,3	103,8	117,8	117,6	440,5	123,3	122,1	128,3	126,2	499,9
Margem Ebitda	49,3%	50,8%	49,4%	48,1%	51,0%	50,8%	49,9%	49,5%	47,9%	50,2%	47,5%	48,8%
Ajustes Contábeis e não recorr.	10,0	(9,1)	(3,1)	(0,2)	(4,9)	(4,3)	(12,5)	3,4	(0,1)	(6,8)	0,5	(2,9)
EBITDA RECORRENTE	235,6	335,7	98,2	103,6	112,9	113,3	428,0	126,7	122,0	121,5	126,7	497,0
Margem Ebitda Ajustada	51,4%	49,5%	47,9%	48,0%	48,9%	49,0%	48,5%	50,8%	47,8%	47,6%	47,7%	48,5%
Resultado Financeiro	(15,3)	(10,0)	(8,7)	(6,1)	(8,7)	(6,8)	(30,3)	(10,0)	(13,9)	(6,6)	(13,8)	(44,3)
IR e CSSL	(33,9)	(41,5)	(15,1)	(13,7)	(11,1)	(6,5)	(46,5)	(15,9)	(7,8)	(17,2)	(0,1)	(41,0)
Lucro Líquido	80,5	130,2	26,2	29,9	41,0	48,0	145,1	37,4	41,1	46,4	49,6	174,6
Margem líquida	17,6%	19,2%	12,8%	13,9%	17,7%	20,7%	16,4%	15,0%	16,1%	18,2%	18,7%	17,0%
CAPEX	218,0	250,2	62,1	68,0	36,7	51,4	218,2	59,0	81,5	89,3	137,8	367,6

DESEMPENHO OPERACIONAL

BANDA LARGA

Indicadores Operacionais	3T24	4T24	Δ%
Home Passed	3.485.619	3.524.264	1,1%
Gateways/Portas	2.335.365	2.361.257	1,1%
Portas Orgânicas Contruídas	20.536	25.892	26,1%
Portas Adquiridas/Incorporadas	-	-	-
<i>taxa de penetração</i>	67%	67%	-
Acessos ao Final do Período	776.670	791.854	2,0%
Adições Orgânicas	15.123	15.184	0,4%
Adições Inorgânicas	-	-	-
<i>take-up rate</i>	22,3%	22,5%	+0,2 p.p
Churn Acessos	1,61%	1,55%	-0,06 p.p

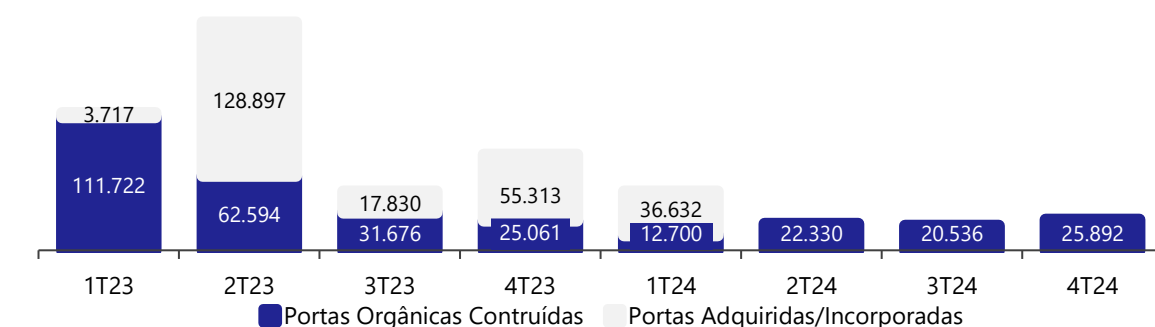
Acessos por Estado	3T24	4T24	Δ%
Santa Catarina	590.229	601.808	2,0%
Rio Grande do Sul	177.767	181.336	2,0%
Paraná	8.674	8.710	0,4%
Acessos ao Final do Período	776.670	791.854	2,0%

	2023	2024	Δ%
	3.348.010	3.524.264	5,3%
	2.243.167	2.361.257	5,3%
	231.053	81.458	(64,7%)
	205.757	36.632	(82,2%)
	67%	67%	-
	719.288	791.854	10,1%
	31.423	44.525	41,7%
	82.153	28.041	(65,9%)
	21,5%	22,5%	+1,0 p.p
	1,81%	1,63%	-0,18 p.p

A Unifique apresentou um crescimento orgânico líquido de 44.525 acessos em 12M24, um aumento de 41,7% em relação às 31.423 adições orgânicas líquidas em 12M23. Esse desempenho reflete, em grande parte, a expansão da oferta móvel, impulsionada pelos planos combo (telefonia móvel + fibra), que têm atraído novos clientes em diversas regiões. Além disso, a Unifique tem investido ativamente em estratégias de marketing, fortalecendo sua presença no mercado e reforçando a fidelização de clientes. Essas ações, combinadas com a melhoria constante na qualidade dos serviços, são fundamentais para o crescimento sustentável da Unifique.

A Unifique realizou aquisições de carteira de clientes e ativos de rede de fibra nos últimos anos, que acrescentaram um número significativo de portas/HP no período. As portas das empresas adquiridas são incorporadas aos sistemas de mapeamento de rede que a Unifique utiliza ao longo dos meses subsequentes às aquisições.

Crescimento de Portas



Desde o 2T23, a Unifique vem reduzindo a construção do número de portas/HP e direcionando suas atividades de engenharia para a reorganização de redes adquiridas com a otimização de Pontos de Presença "POPs".

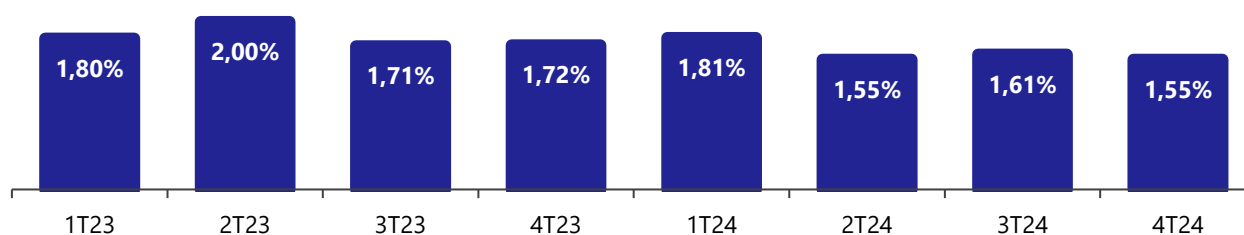
A Unifiquê construiu 25.892 portas orgânicas no 4T24, aumento de 3,3% frente às 25.061 portas construídas no 4T23.

Churn de Acessos

A Unifiquê tem se dedicado ativamente à melhoria de seus processos de cobrança e negociação com inadimplentes, buscando sempre otimizar a recuperação de crédito. Além disso, tem implementado mecanismos de análise de crédito para garantir que novas vendas sejam direcionadas a perfis de clientes com nível de risco aceitável, reduzindo assim a inadimplência e o churn por rescisão contratual unilateral. Como resultado dessas iniciativas, a média mensal do churn em 2024 foi de 1,63%, em comparação com 1,81% no ano de 2023. A Unifiquê tem investido na automatização dos processos de atendimento, o que contribui para uma experiência mais eficiente e satisfatória.

Diante dos processos adotados pela Unifiquê, pode-se notar uma melhora constante nos indicadores de inadimplência e churn.

Churn Fibra



TELEFONIA MÓVEL

Indicadores Operacionais	3T24	4T24	Δ%
Cidades Atendidas	6	11	-
População Coberta*	170.440	305.622	-
Acessos Telefonía Móvel	59.754	95.348	59,6%

*IBGE 2022

A Unifiquê encerrou 2024 com 95.348 acessos em telefonia móvel, oferecendo planos individuais e combinados de telefonia móvel 5G/4G, além de banda larga via fibra óptica. Desses acessos, 56,1% correspondem a linhas portadas de outras operadoras, evidenciando a escolha dos clientes pela Unifiquê devido à qualidade do serviço, atendimento eficiente, maior flexibilidade e planos mais adequados às suas necessidades.

Até dezembro de 2024, a Unifiquê inaugurou sua cobertura própria 5G/4G em 11 cidades dos estados de Santa Catarina e Rio Grande do Sul, alcançando uma cobertura de aproximadamente 305 mil pessoas. Até dezembro de 2029, a Unifiquê tem a obrigação de expandir sua rede para todas as cidades de Santa Catarina e Rio Grande do Sul com menos de 30 mil habitantes, ampliando ainda mais sua presença e conectividade na região.

Em 23 de agosto de 2024, a Anatel autorizou a Unifiquê a operar como MVNO Autorizada TIM por prazo indeterminado no território nacional, exceto em Santa Catarina e Rio Grande do Sul, onde já atua como MNO.

Em 22 de Julho de 2024, a Anatel concedeu autorização para o uso, em caráter secundário, da frequência de 700 MHz em 565 cidades dos estados de Santa Catarina e Rio Grande do Sul. A Unifique tem um prazo de 18 meses para realizar a construção da infraestrutura da rede móvel nas cidades autorizadas pela Anatel.

DATA CENTER

O Data Center Unifique conta com uma infraestrutura moderna e certificada, garantindo alta disponibilidade e segurança. Com uma estrutura projetada para atender aos mais altos padrões do setor, opera sob a certificação TIER III e segue a arquitetura N+1 em sistemas críticos, como subestação, geração de energia própria, UPS, climatização de precisão e conectividade.

A energia consumida pelo Data Center provém de fontes renováveis, reforçando o compromisso da Unifique com a sustentabilidade.

A Unifique oferece um portfólio completo de soluções em nuvem, incluindo computação em nuvem, armazenamento, backups, recuperação de desastres, servidores físicos dedicados e hospedagem, garantindo alta disponibilidade e segurança da informação para seus clientes.

A Unifique conta com um departamento de Operações de TI que garante a estabilidade dos serviços com suporte especializado e monitoramento 24/7. Além disso, a área de Soluções Tecnológicas desenvolve produtos como WiFi Business e Unifique Câmeras, aprimorando conectividade e segurança.

A companhia também fortalece sua oferta de segurança cibernética com soluções avançadas, incluindo monitoramento contínuo, gestão de vulnerabilidades e proteção contra ameaças digitais, assegurando maior proteção para seus clientes empresariais.

DESEMPENHO FINANCEIRO

RECEITA OPERACIONAL

R\$ milhões

Receitas Operacionais	3T24	4T24	Δ%
Internet	254,2	256,9	1,1%
Telefonia Fixa	15,3	14,9	(2,4%)
Telefonia Móvel	2,8	6,6	137,3%
TV e Mídia	36,2	37,2	2,8%
Demais serviços	6,1	7,5	22,3%
Serviços de Datacenter	4,8	4,8	0,8%
Receita Bruta	319,4	327,9	2,7%
<i>Impostos e deduções</i>	(55,9)	(53,7)	(3,9%)
<i>Provisão Perdas - PCLD</i>	(8,2)	(8,5)	3,3%
Receita Líquida	255,3	265,7	4,1%

	2023	2024	Δ%
	908,3	1.021,2	12,4%
	44,1	57,7	30,8%
	-	10,7	-
	108,1	137,7	27,4%
	33,8	26,4	(21,8%)
	14,5	18,7	28,9%
	1.108,8	1.272,4	14,8%
	(194,6)	(215,3)	10,6%
	(31,0)	(31,7)	2,3%
	883,1	1.025,4	16,1%

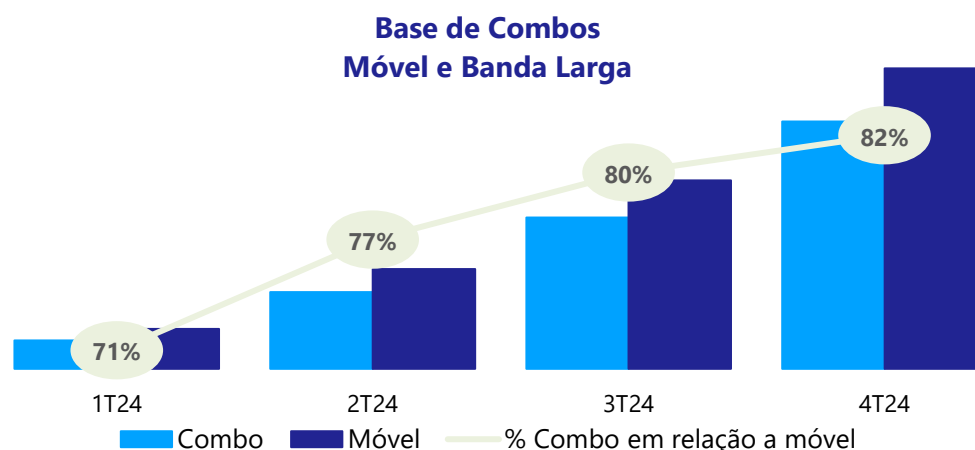
R\$ milhões

Receita Bruta por Segmento	3T24	4T24	Δ%
BTC	252,4	261,8	3,7%
BTB	67,0	66,1	(1,3%)
Receita Bruta	319,4	327,9	2,7%

	2023	2024	Δ%
	881,4	1.009,8	14,6%
	227,4	262,6	15,5%
	1.108,8	1.272,4	14,8%

Em 2024, a **Receita Bruta da Banda Larga** atingiu uma receita de R\$ 1.021,2 milhões, apresentando um crescimento acumulado de 12,4% em comparação com 2023. Na comparação entre o 3T24 e o 4T24, a receita manteve-se estável, com um crescimento de 1,1%. Esse desempenho foi impulsionado, em grande parte, pela ativação de novos clientes por meio dos planos 'Bem-Vindo', que oferecem 50% de desconto e podem contemplar de uma a três mensalidades iniciais.

Na comparação entre o 3T24 e o 4T24, a **Receita Bruta da Telefonia Móvel** registrou um crescimento de 137,3%, impulsionada pela expansão das vendas em novas regiões e pela migração de clientes de outras operadoras, refletindo a atratividade dos serviços oferecidos. A Unifiquê oferece planos pós-pagos e controle, com pacotes que variam de 6GB a 35GB, atendendo a diferentes perfis de consumo. O destaque ficou para os planos combo (banda larga + telefonia móvel), que foram os mais adquiridos pelos clientes.



Na comparação entre o 3T24 e o 4T24, a **Receita de TV e Mídia** registrou um crescimento de 2,8%. Esse desempenho foi impulsionado pelo aumento na contratação dos serviços de TV por assinatura. Na comparação anual, a receita do segmento apresentou um crescimento de 27,4% em 2024 em relação a 2023, refletindo a maior adesão dos clientes a esse serviço.

No caso das **Provisões de Crédito de Liquidação Duvidosa** - PCLD, a Unifique constitui de forma prospectiva a provisão considerando as perdas esperadas em bases percentuais. O percentual estimado é calculado com base histórica de inadimplência. A Unifique efetua a avaliação de impairment da carteira e realiza eventuais complementos da provisão.

A discriminação por tipo de receita e deduções se encontra na Nota Explicativa 23 das Demonstrações Financeira Padronizadas - DFP.

CUSTOS E DESPESAS OPERACIONAIS

R\$ milhões

Custos e Despesas Operacionais	3T24	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
Custos dos serviços prestados	(126,9)	(129,3)	1,9%	(485,7)	(504,9)	3,9%
Depreciação e Amortização	(58,0)	(62,8)	8,2%	(218,6)	(240,1)	9,8%
Custo com pessoal (i)	(28,0)	(26,7)	(4,4%)	(100,3)	(106,4)	6,1%
Manutenção de Ativo fixo (softwares)	(1,0)	(1,3)	36,7%	(8,8)	(5,1)	(41,7%)
Despesa redes de fibra	(19,0)	(19,9)	4,6%	(71,1)	(75,1)	5,7%
Link com operadoras	(3,4)	(3,3)	(5,0%)	(16,6)	(14,5)	(12,4%)
Despesas Frota (v)	(2,5)	(1,8)	(28,0%)	(6,7)	(6,5)	(3,6%)
Instalação e manutenção de redes (ii)	(6,2)	(6,3)	1,6%	(17,2)	(22,6)	31,6%
Conteúdo de TV	(2,1)	(2,5)	18,2%	(9,1)	(10,5)	16,3%
Serviços de Terceiros	(0,7)	(1,1)	54,7%	(1,9)	(3,1)	60,9%
Outros	(6,1)	(3,7)	(39,4%)	(35,5)	(20,9)	(41,0%)
Despesas gerais e administrativas	(40,1)	(43,7)	9,0%	(125,8)	(164,8)	31,0%
Despesas com pessoal adm (i)	(21,2)	(21,6)	1,6%	(47,2)	(79,8)	69,1%
Manutenção de Ativo fixo (softwares)	(5,5)	(10,5)	91,6%	(23,4)	(32,5)	39,1%
Energia Elétrica	(1,5)	(1,4)	(7,7%)	(5,7)	(6,1)	6,9%
Despesas Frota (v)	(2,5)	(3,7)	48,1%	(7,5)	(12,7)	69,1%
Serviços de Terceiros	(3,2)	(2,8)	(12,8%)	(17,1)	(12,8)	(25,3%)
Taxas	(2,6)	(0,1)	(96,1%)	(5,8)	(6,2)	7,5%
Outros	(3,6)	(3,6)	1,0%	(19,2)	(14,8)	(23,0%)
Despesas comerciais	(27,1)	(28,8)	6,5%	(71,3)	(105,5)	47,9%
Despesas com pessoal comercial (i)	(16,9)	(16,0)	(5,5%)	(46,6)	(64,7)	39,0%
Comissão sobre vendas (iii)	(4,2)	(4,4)	5,6%	(13,2)	(16,2)	22,4%
Propaganda e publicidade (iv)	(2,4)	(5,9)	144,9%	(10,4)	(11,8)	13,1%
Despesas Frota (v)	(0,3)	(0,3)	15,8%	(0,5)	(1,1)	121,2%
Manutenção de Ativo fixo (softwares)	(0,1)	(0,1)	5,1%	-	(0,7)	-
Serviços de Terceiros	(1,5)	(0,9)	(38,9%)	-	(4,7)	-
Outros	(1,7)	(1,2)	(30,2%)	(0,6)	(6,4)	897,8%
Outras despesas ou receitas (vi)	8,4	(0,6)	(106,6%)	21,6	8,9	(58,9%)
Custos e Despesas Totais	(185,7)	(202,4)	9,0%	(661,3)	(766,4)	15,9%

As principais variações entre os períodos apresentados acima referem-se:

(i) O Custo e Despesas com Pessoal apresentaram crescimento na comparação anual devido a dois fatores principais: (i) ampliação do quadro de funcionários, que passou de 2.353 em 2023 para 2.764 em 2024; e (ii) aumento salarial de 4,5%, estabelecido por meio de acordo coletivo com o sindicato da categoria em junho de 2024.

(ii) Os Custos de Instalação e Manutenção de Redes apresentaram um crescimento de 31,6% no exercício de 2024, em comparação com o exercício anterior. Esse crescimento se deu em função das manutenções de rede decorrentes das chuvas no estado do Rio Grande do Sul e da remoção de cabos em áreas com sobreposição de rede, em função dos M&As.

(iii) Comissões sobre vendas são registradas no ativo, em 'Outros Créditos' (Nota Explicativa 9 – DFP), no momento do pagamento aos vendedores, e reconhecidas como despesa no resultado de forma proporcional (1/60 avos) ao longo do período que representa a vida útil média de um contrato, correspondente ao tempo de retenção de um novo cliente. O aumento das despesas com comissões reflete o crescimento das vendas realizadas ao longo do exercício.

(iv) Despesas comerciais com publicidade e propaganda do 3T24 para o 4T24 apresentaram variação de 144,9%, refletindo os investimentos estratégicos da Unifiquê em ações de marketing comercial e na expansão de sua marca. Esses investimentos foram essenciais para fortalecer a presença da Unifiquê no mercado e promover o crescimento sustentável, com foco em ampliar o reconhecimento da marca e impulsionar a captação de novos clientes.

(v) Despesas com a frota foram impactadas em 2024, principalmente pela ampliação da frota da Unifiquê para acompanhar o crescimento das operações e aprimorar a qualidade dos serviços. Em comparação com 2023, houve a aquisição de 113 novos veículos, totalizando 783 unidades. Dessa forma, a frota própria passou de 247 para 353 veículos, reforçando nosso compromisso com a eficiência operacional e o melhor atendimento aos clientes. Essa expansão foi impulsionada pela aquisição de 159 novos veículos próprios, enquanto 53 foram desativados e vendidos. Além disso, houve um aumento na frota locada, com sete novos veículos alugados, totalizando 430 unidades locadas.

(vi) As Outras Despesas e Receitas Operacionais no exercício de 2024 apresentaram os seguintes impactos: (i) baixa do earn-out da Guaíba, no valor de R\$ 1,8 milhões; (ii) recuperação de despesas e tributos, impulsionada pela recuperação de créditos tributários no âmbito federal, totalizando R\$ 10,53 milhões; e (iii) aumento no ganho com a venda de bens, somando R\$ 2,6 milhões.

A discriminação por tipo de despesa se encontra na Nota Explicativa 24 das Demonstrações Financeira Padronizadas - DFP.

EBITDA AJUSTADO

R\$ milhões

Ajustes do EBITDA	4T24	2024
EBITDA Contábil	126,2	499,9
Recuperação de Impostos (i)	0,1	(8,0)
Stock Option Plan (ii)	0,3	0,9
Outros ajustes de eventos não recorrentes (iii)	0,1	2,6
Baixa Marca Tknet (iv)	-	3,4
Baixa Earn-out Guaíba (v)	-	(1,8)
EBITDA Ajustado Recorrente	126,7	497,0

Os ajustes efetuados consistem em:

(i) Em 2024, houve contratações relacionadas à consultoria para levantamento de créditos tributários na esfera federal, no montante de R\$ 0,292 milhões, e à consultoria relacionada à Lei do Bem, no montante de R\$ 0,367 milhões, transitando nas despesas operacionais da Unifiquê e impactando favoravelmente o EBITDA ajustado. Além disso, a Unifiquê recuperou impostos no montante de R\$ 8,7 milhões, registrados como outras receitas operacionais, o que teve um efeito desfavorável no EBITDA ajustado.

(ii) A Unifique reconheceu despesas relacionadas ao 1º Programa de pagamento baseado em ações, tendo um impacto favorável sobre o EBITDA ajustado da Unifique.

(iii) A Unifique realizou outros ajustes de eventos não recorrentes, os quais impactaram positivamente o EBITDA ajustado da Unifique.

(iv) Em 2024, a Unifique realizou a incorporação da controlada Tknet Telecom, culminando no procedimento de descontinuidade da marca registrada. O montante de R\$ 3,4 milhões foi baixado do ativo intangível e transitou como outras receitas (despesas) operacionais no resultado da Unifique, tendo um impacto favorável sobre o EBITDA ajustado da Unifique.

(v) A Unifique procedeu com a baixa do earn-out proveniente da aquisição da Guaíba, o que teve um impacto no montante de R\$ 1,8 milhões, tendo um impacto desfavorável sobre o EBITDA ajustado da Unifique.

RESULTADO FINANCEIRO

R\$ milhões

Resultado Financeiro	3T24	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
Receitas Financeiras	17,4	15,3	(12,4%)	66,0	54,8	(17,0%)
Despesas Financeiras	(24,0)	(29,1)	21,2%	(96,3)	(99,1)	2,8%
Juros/Encargos S/ Dívida	(18,8)	(22,9)	21,6%	(57,3)	(71,2)	24,3%
Desp. Finan. Operacionais	(5,2)	(6,2)	19,5%	(39,1)	(27,9)	(28,7%)
Resultado Financeiro	(6,6)	(13,8)	110,2%	(30,3)	(44,3)	46,0%

O aumento nas Despesas Financeiras sobre Dívidas no 4T24 está relacionado a três fatores principais: (i) o aumento dos encargos das debêntures devido à alta do IPCA; (ii) os custos relacionados à participação societária, impactados também pela elevação do IPCA; e (iii) a alta da taxa Selic, que refletiu diretamente no CDI durante o período.

As despesas financeiras da Unifique também contemplam despesas com emissão de boletos, tarifas bancárias e encargos sobre contratos. A abertura por tipo de receitas e despesas financeiras encontra-se na Nota Explicativa 26 das Demonstrações Financeira Padronizadas - DFP.

ENDIVIDAMENTO GERENCIAL

R\$ milhões

Endividamento Gerencial	3T24	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
Empréstimos e Financiamentos	573,0	549,3	(4,1%)	323,7	549,3	69,7%
Circulante	116,0	109,0	(6,0%)	108,4	109,0	0,6%
Não Circulante	457,1	440,3	(3,7%)	215,3	440,3	104,5%
Participações Societárias a pagar	203,7	188,7	(7,4%)	282,8	188,7	(33,3%)
Circulante	145,8	138,3	(5,2%)	110,5	138,3	25,1%
Não Circulante	57,9	50,4	(12,9%)	172,3	50,4	(70,7%)
Passivo de Arrendamento - Rede	80,1	76,3	(4,8%)	116,5	76,3	(34,5%)
Circulante	21,4	21,4	(0,3%)	42,2	21,4	(49,4%)
Não Circulante	58,7	54,9	(6,5%)	74,4	54,9	(26,2%)
(+) Endividamento Total	856,9	814,3	(5,0%)	723,0	814,3	12,6%
Curto Prazo	283,2	268,6	(5,2%)	261,1	268,6	2,9%
Longo Prazo	573,6	545,7	(4,9%)	462,0	545,7	18,1%
(-) Caixa e Equivalentes de Caixa	514,6	447,8	(13,0%)	385,4	447,8	16,2%
(-) Ações em Tesouraria¹	36,8	32,1	-	38,0	32,1	-
(=) Dívida Líquida Gerencial	305,4	334,4	9,5%	299,7	334,4	11,6%

(1) Valor de Mercado

R\$ milhões

Alavancagem Financeira	3T24	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
Dívida Líquida Gerencial	305,4	334,4	9,5%	299,7	334,4	11,6%
EBITDA Recorrente Trim. Anualizado	486,0	506,8	4,3%	453,1	506,8	11,9%
Dív.Líquida / EBITDA Trim. Anual.	0,63x	0,66X	-	0,66x	0,66X	-

A Dívida Bruta da Unifique se manteve em linha com o trimestre anterior, com uma redução de 5,0% do 3T24 para o 4T24. Os Empréstimos e Financiamentos da Unifique apresentaram aumento de 4,1%. As Participações Societárias a pagar da Unifique apresentaram uma redução de 7,4%. Os Passivos de Arrendamento de Rede apresentaram uma redução de 4,8%.

A Dívida Líquida/EBITDA da Unifique no 4T24 foi de 0,66. A baixa alavancagem proporciona segurança financeira para realizar investimentos e executar operações transformacionais, sem impactar a margem da Unifique.

Detalhes sobre "Instrumentos financeiros e gestão de riscos financeiros" se encontram na nota explicativa 27 das Demonstrações Financeira Padronizadas - DFP.

As aberturas por tipo de dívida "Empréstimos, financiamentos e debêntures" e "Passivos de aquisições societárias", bem como as características dos contratos de aquisição (preço, prazo e indexador) se encontram nas notas explicativas 15 e 20, respectivamente, das Demonstrações Financeira Padronizadas - DFP.

Detalhes sobre "Passivos de Arrendamento" se encontra na Nota Explicativa 12 das Demonstrações Financeira Padronizadas - DFP.

Perfil do Endividamento

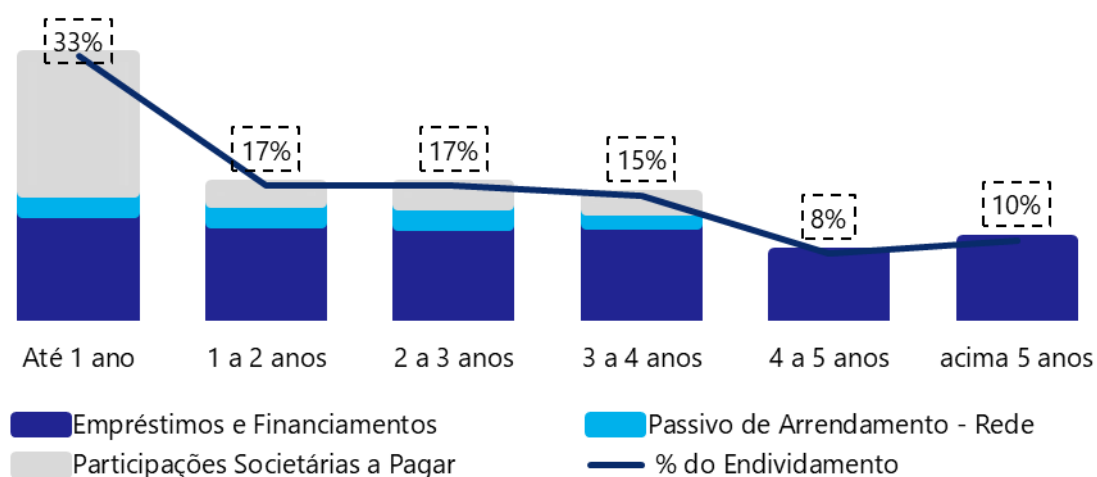
R\$ milhões

Perfil da Dívida	4T24	%
CDI	144,1	17,7%
IPCA	650,7	79,9%
Pré-Fixada	1,0	0,1%
TJLP	18,4	2,3%
Total	814,3	100,0%

Aging da Dívida

R\$ milhões

Aging da Dívida	Até 1 ano	1 a 2 anos	2 a 3 anos	3 a 4 anos	4 a 5 anos	acima 5 anos
Passivo de Arrendamento - Rede	21,4	19,9	20,0	15,0	0,0	-
Participações Societárias a Pagar	138,3	17,0	19,5	13,9	0,0	-
Empréstimos e Financiamentos	109,0	99,1	96,5	96,9	67,2	80,7
Total Endividamento	268,6	136,0	136,0	125,8	67,2	80,7



INVESTIMENTOS – REGIME DE CAIXA

R\$ milhões

Investimentos	3T24	4T24	Δ%	2023	2024	Δ%
Aquisição de Participações Societárias (i)	27,7	20,5	(26,0%)	211,0	112,2	(46,8%)
Aquisição de imobilizado (ii)	66,3	123,5	86,2%	172,7	304,1	76,1%
Aquisição de intangível (iii)	22,4	13,7	(39,0%)	37,0	57,8	56,4%
Investimento em outras sociedades (iv)	0,6	0,6	1,0%	8,5	5,7	(33,5%)
Total	117,0	158,3	35,3%	429,1	479,8	11,8%

A Unifone realiza constantemente aquisições para expandir sua base de clientes e área geográfica, além de investimentos com o objetivo de evoluir na qualidade dos serviços prestados e garantir a melhor experiência de uso aos seus clientes.

As variações do saldo de investimentos ocorrida no 4T24 consistem em:

(i) Aquisição de Participações Societárias: A variação dos investimentos no 4T24 estão relacionados à amortização de parcelas de operações de M&A efetuadas em exercícios anteriores.

(ii) Aquisição de Imobilizado: A variação dos investimentos em aquisição de imobilizado está relacionado à aquisição de equipamentos para locação, custo de instalação para ativação de clientes, na expansão de rede (HP/gateways), melhoria da infraestrutura de rede e troca de equipamentos "CPE/ONU" dos clientes bem como infraestrutura de rede móvel (Estações Rádio Base – ERBs). O CAPEX referente à instalação de novas ERBs (Estações Rádio Base) nos 12M24 totalizou 19,3 milhões.

(iii) Aquisição de Intangível: A variação dos investimentos em aquisição de intangível está relacionado principalmente com a aquisição de softwares destinados às atividades operacionais e administrativas da Unifique e desenvolvimento interno de sistemas operacionais e de suporte de negócios a serem utilizados pelo segmento de telefonia móvel 5G em implantação.

(iv) Participações em outras sociedades: A Unifique ingressou como sócio participante da "Bossa Nova Investimentos e Administração S.A. SCP Invest SC", Sociedade em Conta de Participação (SCP) cujo objeto social é a realização de um programa destinado a prospectar oportunidades de negócios em startups para fins de investimento direto e/ou indireto, por meio da celebração de títulos conversíveis em participação societária e outros instrumentos, conforme oportunidades e necessidades ("Programa Inova").

A abertura por tipo de investimento e taxas de depreciação se encontram nas Notas Explicativas 13 e 14 das Demonstrações Financeira Padronizadas - DFP.

*CPE/ONU - Equipamento provido ao cliente para emissão do sinal de internet na residência.

FLUXO DE CAIXA

R\$ milhões

	4T24	2024	2023	2024	Δ%
EBITDA Ajustado	126.8	497.0	428.1	497.0	16.1%
Fluxo de Caixa Operacional	182.1	539.3	432.8	539.3	24.6%
Conversão do EBITDA em FCO	143.7%	108.5%	101.1%	108.5%	7.3%
CAPEX	(137.8)	(367.6)	(218.2)	(367.6)	68.5%
Fluxo de Caixa Livre	44.3	171.7	214.6	171.7	(20.0%)

A conversão do EBITDA em Fluxo de Caixa Operacional (FCO) no 4T24 foi de 143,7% e no acumulado em 12M24 foi de 108,5%, o que indica uma alta eficiência na geração de caixa a partir das atividades operacionais. Essa conversão reflete a capacidade da Unifique de manter uma operação sólida, mesmo em um cenário de baixa alavancagem financeira. Esse desempenho demonstra a sustentabilidade das operações e a eficiência na gestão dos recursos financeiros.

O Fluxo de Caixa Livre registrado pela Unifique no 4T24 foi de R\$ 44,3 milhões, e no acumulado em 12M24 foi de 171,7 milhões.

MERCADO DE CAPITAIS

As ações ordinárias da Unifique são negociadas na Brasil, Bolsa e Balcão (B3) sob o código FIQE3 desde 2021. A Unifique faz parte do segmento Novo Mercado, o mais alto nível de governança corporativa da B3, o que reforça seu compromisso com a transparência, equidade e boas práticas de relacionamento com investidores. Esse segmento exige que todas as ações emitidas sejam ordinárias (ON), garantindo aos acionistas direito a voto e maior proteção em eventuais operações de venda do controle. Além disso, a Unifique adota elevados padrões de divulgação de informações, buscando oferecer ao mercado maior previsibilidade e alinhamento com as melhores práticas do setor.

Capital social

Em 31 de dezembro de 2024, a Unifique era constituída, por 362.049.609 ações ordinárias (ON), das quais 262.692.973 pertenciam aos controladores e administradores, 90.356.595 estavam em livre circulação no mercado ("free float") e 9.000.041 em tesouraria.

Valor de mercado

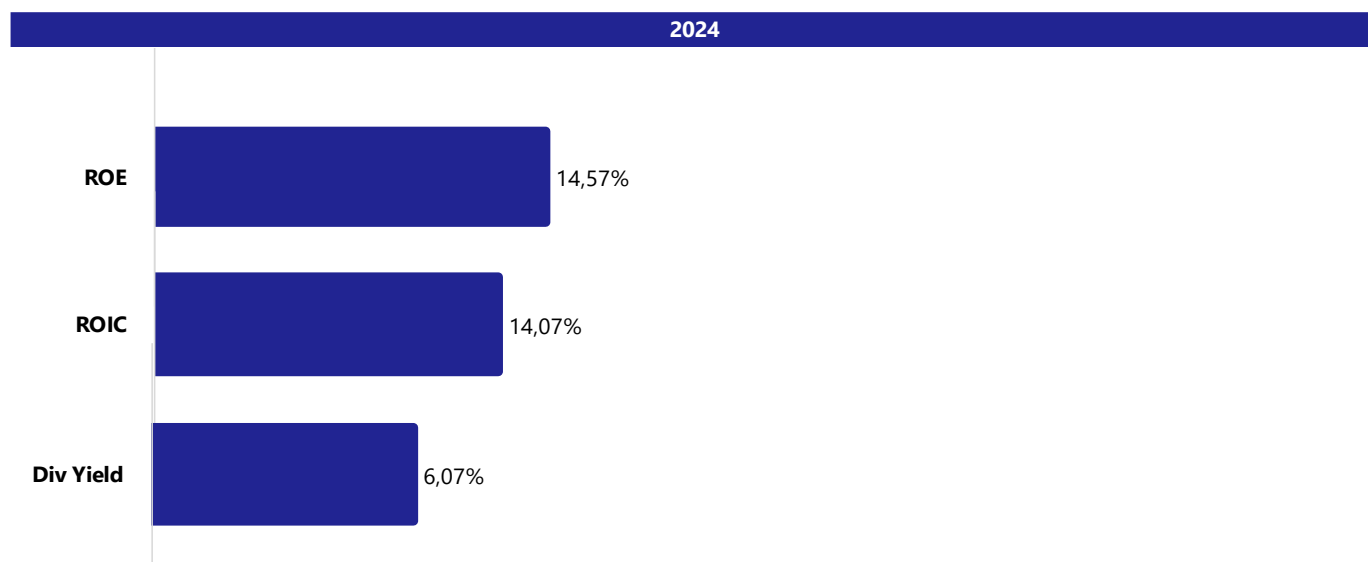
Em 30 de dezembro de 2024, a ação FIQE3 encerrou cotada a R\$ 3,50, representando um valor de mercado de R\$ 1.267.173.631,50.

Número de acionistas

Ao final do quarto trimestre de 2024, a Unifique registrou 28.268 acionistas, um aumento de 45,1% em relação aos 19.491 acionistas no mesmo período de 2023. Esse crescimento reflete a forte participação de investidores pessoa física, evidenciando a atratividade da Unifique no mercado de capitais.

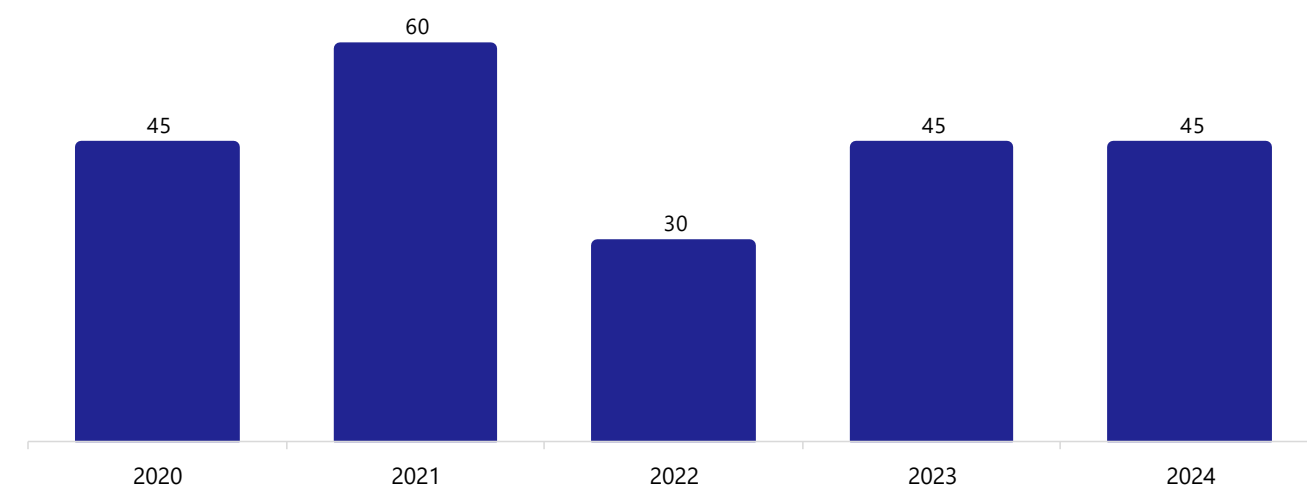
Indicadores FIQE3

Ao comparar-se algumas das principais métricas financeiras entre a Unifique e outros players comparáveis em segmentos correlatos, no Brasil, nota-se que a Unifique possui retornos bastante superiores à média, ao passo que ainda apresenta métricas de precificação (múltiplos) substancialmente inferiores, conforme abaixo.



Entre as principais empresas do setor de telecomunicações, a Unifique se destaca por apresentar o melhor ROIC e ROE do segmento, demonstrando alta eficiência na alocação de capital. Com um Dividend Yield atrativo e uma alavancagem controlada, a Unifique combina solidez financeira com potencial de valorização, reforçando sua atratividade para investidores.

Histórico de Pagamento de Dividendos e JCP



* Exercício de competência

ANEXOS - DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADO

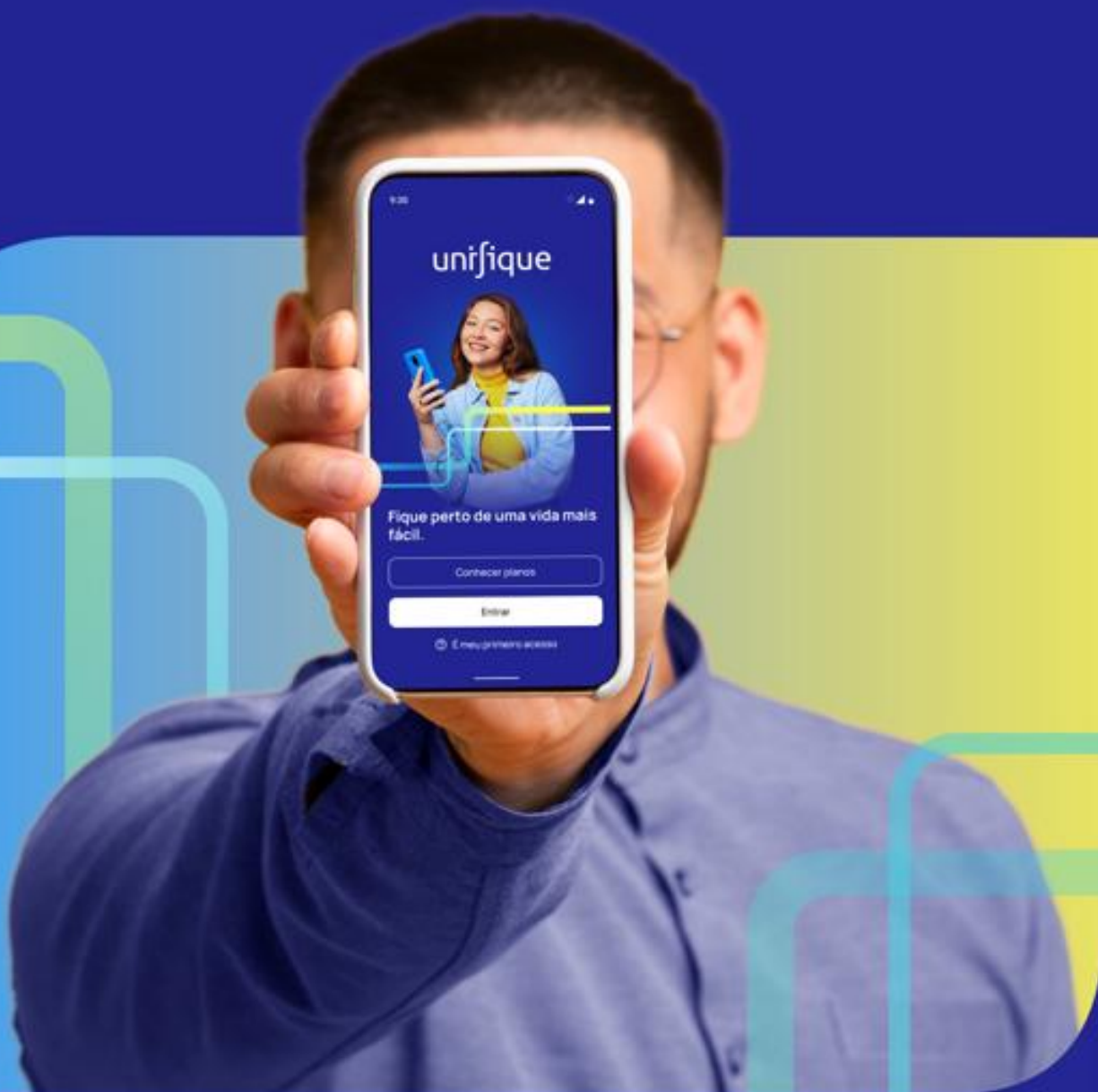
(Em milhares de reais)	2024	4T24	3T24	2T24	Consolidado 1T24	2023	2022	2021	2020	2019
Receita líquida de vendas	1.025.379	265.731	255.281	255.106	249.261	883.156	678.448	457.984	286.048	163.408
Custo dos serviços prestados	(504.861)	(129.320)	(126.939)	(126.672)	(121.930)	(485.737)	(362.689)	(233.093)	(150.359)	(75.022)
Lucro bruto	520.518	136.411	128.342	128.434	127.331	397.419	315.759	224.891	135.689	88.386
Receitas (despesas) operacionais										
Comerciais	(105.528)	(28.817)	(27.068)	(25.107)	(24.536)	(71.333)	(58.937)	(32.875)	(18.403)	(10.792)
Administrativas e gerais	(164.827)	(43.675)	(40.082)	(44.619)	(36.451)	(125.807)	(90.550)	(55.532)	(35.493)	(23.038)
Equivalência patrimonial	805	122	683	-	-	57	85	-	-	-
Outras desp. e rec. Operacionais	8.866	(550)	8.387	4.075	(3.046)	21.562	15.402	(6.816)	6.524	8.383
EBIT	259.834	63.491	70.262	62.783	63.298	221.898	181.759	129.668	88.317	62.939
Depreciação e Amortização	(240.097)	(62.746)	(58.007)	(59.341)	(60.003)	(218.639)	(163.077)	(95.902)	(48.054)	(21.267)
EBITDA (não ajustado)	499.931	126.237	128.269	122.124	123.301	440.537	344.836	225.570	136.371	84.206
Margem Ebitda	48,8%	47,5%	50,2%	47,9%	49,5%	49,9%	50,8%	49,3%	47,7%	51,5%
Resultado Financeiro	(44.287)	(13.821)	(6.575)	(13.917)	(9.974)	(30.338)	(10.022)	(15.250)	(11.957)	(5.914)
Receitas financeira	54.778	15.266	17.431	10.969	11.112	66.010	82.543	25.185	3.571	1.244
Despesas financeira	(99.065)	(29.087)	(24.006)	(24.886)	(21.086)	(96.348)	(92.565)	(40.435)	(15.528)	(7.158)
Resultado antes dos impostos	215.547	49.670	63.687	48.866	53.324	191.560	171.737	114.418	76.360	57.025
Imposto de Renda e Cont. Social	(40.981)	(90)	(17.247)	(7.767)	(15.877)	(46.451)	(41.529)	(33.879)	(25.911)	(20.438)
IR e CSLL - Corrente	(14.140)	13.322	(14.489)	(3.836)	(9.137)	(35.367)	(36.497)	(18.823)	(24.646)	(16.439)
IR e CSLL - Diferido	(26.841)	(13.412)	(2.758)	(3.931)	(6.740)	(11.084)	(5.032)	(15.056)	(1.265)	(3.999)
Resultado líquido do exercício	174.566	49.580	46.440	41.099	37.447	145.109	130.208	80.539	50.449	36.587
Margem líquida	17,0%	18,7%	18,2%	16,1%	15,0%	16,4%	19,2%	17,6%	17,6%	22,4%

ANEXOS - BALANÇO PATRIMONIAL

(Em milhares de reais)	2024	3T24	2T24	1T24	2023	2022	2021
Ativo							
Ativo circulante							
Caixa e equivalentes de caixa	447.756	514.638	539.698	244.449	272.267	368.092	528.850
Aplicações financeiras	-	-	1.688	75.824	113.120	189.557	165.699
Contas a receber de clientes	142.124	139.531	140.427	133.878	114.833	99.197	84.958
Impostos a recuperar	40.888	31.422	23.734	21.140	23.857	23.857	24.058
Instrumento Financeiro Derivativos	-	-	-	8.203	7.494		
Estoques	13.539	15.720	10.964	8.173	7.141	10.905	9.341
Outros Créditos	23.592	19.600	14.640	17.692	13.996	13.819	7.191
Total do ativo circulante	667.899	720.911	731.151	509.359	552.708	705.427	820.097
Ativo não circulante							
Aplicações Financeiras	37.114	-	-	-	-	-	-
Caixa Restrito	-	-	-	-	-	981	1.303
Adiantamento para aquisição de investimento	-	-	-	-	24.877	61.171	47.492
Impostos a recuperar	4.390	7.051	6.975	6.838	6.887	7.688	5.216
Imposto de renda e contribuição social diferido	-	-	-	-	-	-	-
Partes relacionadas	240	240	240	240	240	4.113	-
Outros créditos	17.491	14.912	15.305	13.850	13.585	6.200	15.525
Investimentos	15.578	14.821	13.729	11.784	9.516	1.373	1.090
Imobilizado	645.655	599.320	554.082	525.236	506.614	487.073	356.833
Direito de uso - Arrendamento	126.956	123.338	131.612	139.560	148.130	16.141	13.327
Intangível	767.296	770.524	772.403	766.431	754.368	629.245	356.734
Total do ativo não circulante	1.614.720	1.530.206	1.494.346	1.463.939	1.464.217	1.213.985	797.520
Total do ativo	2.282.619	2.251.117	2.225.497	1.973.298	2.016.925	1.919.412	1.617.617
Passivo							
Passivo circulante							
Fornecedores	54.948	48.243	53.228	40.889	23.265	63.184	75.483
Empréstimos, financiamentos e debêntures	109.000	115.983	110.131	110.726	108.430	85.391	61.084
Instrumentos financeiro e derivativos	-	-	-	-	-	28	-
Obrigações fiscais	47.431	46.356	44.947	42.513	44.903	39.971	31.962
Obrigações sociais e trabalhistas	51.641	53.684	44.766	35.236	38.972	25.981	17.911
Partes Relacionadas	-	-	-	-	1	-	-
Passivos de Arrendamento	30.421	28.966	30.392	31.072	53.353	8.971	8.136
Dividendos a pagar	17.000	-	-	-	17.000	25.209	-
Participações Societárias a Pagar	138.263	145.807	158.551	88.231	110.473	130.955	93.183
Outras contas a pagar	4.965	5.204	7.216	5.771	2.877	2.080	2.817
Total do passivo circulante	453.669	444.243	449.231	354.438	399.274	381.770	290.576
Passivo não circulante							
Fornecedores	-	-	-	748	1.469		
Empréstimos, financiamentos e debêntures	440.337	457.062	462.084	189.569	215.303	284.773	227.324
Impostos parcelados	3.940	4.597	5.179	5.762	6.300	2.100	4.573
Impostos diferidos	50.339	36.924	34.165	30.237	23.364	12.166	7.152
Partes relacionadas	-	-	-	-	-	-	-
Passivos de arrendamento	71.618	69.320	75.041	80.986	87.527	11.990	11.654
Participações societárias a pagar	50.408	57.862	65.260	163.168	172.320	219.281	111.188
Provisão contingências	7.973	6.492	6.695	6.974	7.042	7.010	3.257
Outras obrigações	6.477	6.590	6.504	6.425	6.945	3.048	2.879
Total do passivo não circulante	631.092	638.847	654.928	483.869	520.270	540.368	368.027
Patrimônio líquido							
Capital social	885.477	885.477	885.477	885.477	885.477	885.477	885.530
Ações em Tesouraria	(49.419)	(49.419)	(49.418)	(49.418)	(49.417)	(49.415)	(17.178)
Reservas Legal	28.750	20.522	20.522	20.522	20.522	13.314	8.007
Reserva de incentivos fiscais	40.228	30.224	30.224	30.224	30.224	29.266	2.171
Outras Reservas de Capital	913	662	412	164			
Retenção de lucros	291.909	180.575	155.575	210.575	210.575	118.632	80.484
Lucros/Prejuízos acumulados	-	99.986	78.546	37.447	-	-	-
Total do patrimônio líquido	1.197.858	1.168.027	1.121.338	1.134.991	1.097.381	997.274	959.014
Total do passivo e patrimônio líquido	2.282.619	2.251.117	2.225.497	1.973.298	2.016.925	1.919.412	1.617.617

ANEXOS - FLUXO DE CAIXA

(Em milhares de reais)	31/12/2024	30/09/2024	30/06/2024	31/03/2024	31/12/2023	31/12/2022	30/09/2022
Consolidado - fim do período							
Fluxo de caixa das atividades operacionais							
Lucro líquido do exercício	174.566	124.986	78.546	37.447	145.109	130.208	97.906
Ajustes para conciliar o resultado							
Depreciação e Amortização	201.007	149.644	100.699	50.589	200.020	155.094	109.472
Amortização de Direitos em Uso	39.090	27.707	18.645	9.414	18.619	7.983	5.764
Encargos Sobre Arrendamentos	11.696	8.370	5.706	2.894	5.742	2.113	1.553
Variação da Provisão para Perdas de crédito esperado	31.721	23.257	15.027	8.329	31.015	36.580	26.090
Provisão para Contingências, líquidas de baixas e reversões	931	(551)	(348)	(68)	30	620	3.804
Resultado de equivalência Patrimonial	(805)	(683)	-	-	(57)	-85	-
Baixa de ativo imobilizado, intangível e direito de uso	11.014	12.416	7.280	7.473	7.789	10.112	7.956
Ganho por Compra Vantajosa	-	-	-	113	-	0	-
Juros Sobre Parcelamentos Tributários	398	335	330	113	322	1.737	543
Juros Sobre Empréstimos, financiamentos e debêntures	49.546	32.441	18.838	10.079	41.178	37.465	28.141
Juros passivos de aquisição societária	19.681	14.472	10.457	5.504	30.225	31.682	16.541
Encargos por concessão de garantia	1.776	1.281	767	356	1.425	3.146	1.105
AVP passivos de aquisição societária	-	-	-	-	598	491	394
Tributos Diferidos	26.841	13.429	10.671	6.740	11.084	5.032	2.987
Rendimento de aplicação financeira	(5.690)	(3.562)	(3.562)	(2.184)	(16.662)	(20.431)	(12.566)
Remensuração de passivos societários	(1.832)	(1.832)	(1.832)	-	(4.164)	(8.028)	-
Instrumentos financeiros e derivativos	4.125	4.125	4.125	(709)	3.838	5.887	4.572
Despesa com pagamento baseados em ações	913	662	412	164	-	-	-
Caixa Gerado nas Operações	564.978	406.497	265.761	136.141	476.111	399.606	294.262
Variações nos ativos e passivos							
(Aumento) diminuição dos ativos							
Redução/ (aumento) das Contas a Receber	(58.993)	(47.936)	(40.602)	(27.355)	(42.798)	(41.605)	(46.435)
Redução/ (aumento) dos Estoques	(6.398)	(8.579)	(3.823)	(1.032)	3.764	(915)	(672)
Redução/ (aumento) dos Impostos a Recuperar	(14.534)	(7.729)	35	2.766	1.594	248	(748)
Redução/ (aumento) das Partes Relacionadas	(1)	(1)	(1)	(1)	3.874	(4.113)	-
Redução/ (aumento) do Diferido	-	-	-	-	-	-	-
Redução/ (aumento) Outros	(21.928)	(7.128)	(2.549)	(3.988)	(4.316)	5.426	(13.190)
(Aumento) diminuição dos passivos							
Aumento/ (redução) de Fornecedores	64.139	4.885	17.606	11.034	(10.292)	(6.026)	10.755
Aumento/ (redução) de Obrigações Trabalhistas e Sociais	11.512	13.555	4.637	(4.898)	11.271	3.809	8.666
Aumento/ (redução) de Obrigações Tributárias	17.685	32.856	16.639	10.065	27.270	33.501	41.252
Aumento/ (redução) de Parcelamentos tributários	(3.805)	(3.009)	(2.103)	(999)	5.153	(4.210)	(2.002)
Aumento/ (redução) do Diferido	-	-	-	-	-	-	-
Aumento/ (redução) de Outros Passivos	796	1.221	425	(1.097)	(3.472)	(10.657)	(19.127)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(14.140)	(27.462)	(12.973)	(9.137)	(35.367)	(36.497)	(34.399)
Caixa líquido gerado das atividades operacionais	539.311	357.170	243.052	111.499	432.792	338.567	238.362
Fluxos de caixa das atividades de investimento							
Aquisição de investimentos, líquido caixa advindo combinação	(112.164)	(91.695)	(64.034)	(33.311)	(210.983)	(170.853)	(129.197)
Participação em outras sociedades	(5.652)	(5.036)	(4.426)	(2.600)	(8.493)	-	-
Caixa advindo de incorporação de empresas	-	-	-	-	-	-	-
Caixa advindo de combinação de negócios	1	1	1	1	2.384	2.898	3.104
Adiantamentos para aumento de capital	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos Recebidos	-	-	-	-	235	-	-
Novos contratos de arrendamento	-	-	-	-	-	-	-
Adiantamento para aquisição de investimento	-	-	-	-	-	-	-
Aplicação financeira *(1)	81.696	116.682	114.994	39.480	94.080	(3.016)	21.385
Aquisição de imobilizado	(304.131)	(180.611)	(114.278)	(50.615)	(172.672)	(222.795)	(153.601)
Aquisição de intangível	(57.813)	(44.158)	(21.768)	(5.773)	(36.962)	(27.337)	(19.029)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos	(398.063)	(204.817)	(89.511)	(52.818)	(332.411)	(421.103)	(277.338)
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos							
Captações de novos empréstimos	300.000	300.000	300.000	-	24.475	148.198	148.152
Amortizações de principal de empréstimos	(103.055)	(79.050)	(67.311)	(31.953)	(102.398)	(121.167)	(107.245)
Amortizações de juros sobre empréstimos	(22.663)	(5.360)	(3.812)	(1.920)	(17.131)	(25.196)	(16.526)
Pagamento de instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	-	(11.360)	(5.859)	-
Pagamento de arrendamentos	(68.410)	(53.941)	(43.356)	(32.626)	(36.583)	(11.881)	(8.664)
Realização do instrumento financeiro derivativo	3.369	3.369	3.369	-	-	-	-
Aumento de capital	-	-	-	-	-	-	-
Gastos com emissão de ações	-	-	-	-	-	(80)	(80)
Ações em Tesouraria	-	-	-	-	-	(32.237)	(32.237)
Constituição de reservas	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos pagos	(75.000)	(75.000)	(75.000)	(20.000)	(53.209)	(30.000)	(15.000)
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos	34.241	90.018	113.890	(86.499)	(196.206)	(78.222)	(31.600)
Aumento (redução) líquido em caixa e equivalentes de caixa	175.489	242.371	267.431	(27.818)	(95.825)	(160.758)	(70.576)
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	272.267	272.267	272.267	272.267	368.092	528.850	528.850
Caixa e equivalentes de caixa no final do exercício	447.756	514.683	539.698	244.449	272.267	368.092	458.274
*(1) liquidez imediata, consideramos aerencialmente como caixa							



unifique

Results 4Q24



unifique

4Q24 RESULTS

[Timbó-SC, March 19, 2025](#). Unifone (B3: FIQ3 BZ), a telecommunications operator recognized for the sixth consecutive year as the Best Broadband Internet in Southern Brazil according to the Satisfaction and Perceived Quality Survey conducted annually by Anatel, announces the consolidated results for 4Q24. The Standard Financial Statements (SFS) is presented in accordance with the practices adopted in Brazil, in compliance with the provisions of the Brazilian Corporate Law, IFRS standards, and the standards of the Accounting Pronouncements Committee (CPC).

For 2025, we remain focused on expansion, innovation and improving customer experience, consolidating our leadership position.

HIGHLIGHTS:

% of EBITDA
(recurring) converted
into FCO

108.5%

in 12M24

Net
Income

174.6 millions

in 12M24
+20.3% vs.12M23

5G Net
Additions

(accesses)

95,348

in 12M24
+59.6 % vs. 3Q24

CHURN (fiber)

1.63%

in 12M24
-0.18 p.p vs. 12M23

BRL million

FINANCIAL RESULTS	3Q24	4Q24	Δ%
Gross Revenue	319.4	327.9	2.7%
<i>BTC</i>	252.4	261.8	3.7%
<i>BTB</i>	67.0	66.1	-1.3%
Net Revenue	255.3	265.7	4.1%
Cost of Services	(126.9)	(129.3)	1.9%
Gross Profit	128.3	136.4	6.3%
<i>Gross Margin</i>	50.3%	51.3%	+1,0 p.p.
Operating Expenses - SG&A	(58.1)	(72.9)	25.6%
EBIT	70.3	63.5	-9.6%
Depreciation and Amortization	58.0	62.7	8.2%
EBITDA	128.3	126.2	-1.6%
<i>Ebitda Margin</i>	50.2%	47.5%	-2,7 p.p.
<i>Non recurring Items</i>	(6.8)	0.5	-
Adjusted EBITDA	121.5	126.7	4.3%
<i>Adjusted EBITDA margin</i>	47.6%	47.7%	+0,1 p.p.
Financial Result	(6.6)	(13.8)	110.2%
Income Taxes	(17.2)	(0.1)	(99.6%)
Net Income	46.4	49.6	6.8%
<i>Net Margin</i>	18.2%	18.7%	+0,5 p.p.
Investimento - CAPEX	89.3	137.8	54.3%

2023	2024	Δ%
1108.8	1272.4	14.8%
881.4	1009.8	14.6%
227.4	262.6	15.5%
883.1	1025.4	16.1%
(485.7)	(504.9)	3.9%
397.4	520.5	31.0%
45.0%	50.8%	+5,8 p.p.
(175.5)	(260.7)	48.5%
221.9	259.8	17.1%
218.6	240.1	9.8%
440.5	499.9	13.5%
49.9%	48.8%	-1,1 p.p.
(12.5)	(2.9)	-
428.0	497.0	16.1%
48.5%	48.5%	-
(30.3)	(44.3)	46.0%
(46.5)	(41.0)	(11.8%)
145.1	174.6	20.3%
16.4%	17.0%	+0,6 p.p.
218.2	367.6	68.5%

Share Value 03/19/2025	R\$ 3.57
Market Cap BRL MM	R\$ 1,260
Net Debt BRL MM	R\$ 305.4
Enterprise Value - BRL MM	R\$ 1,566

RECENT AND SUBSEQUENT EVENTS



Payment of Interest on Equity and Dividends: On 3 February 2025, the Board of Directors of Unifique Telecomunicações S.A. approved the distribution of BRL 20 million in interest on shareholders' equity, corresponding to BRL 0.056649269 per share, relating to the 2024 financial year.

On the same date, interim dividends of BRL 15 million were declared, equivalent to BRL 0.042486951 per share, paid from part of the profit retention reserve set up in the 2020 and 2021 financial years.



BNDES FUST Funding: On February 19, 2025, Unifique completed raising BRL 40 million through the Telecommunications Services Universalisation Fund (FUST), under the BNDES FUST Programme. The amount will be used to re-establish Unifique's services in areas affected by emergency situations in Rio Grande do Sul.

The amount raised will be used over a 12-month period, with a 12-month grace period, and will be repaid in 48 successive monthly instalments. The operation was carried out under the clean modality (without a real guarantee), with interest of TR (Referential Rate) + 2.70% p.a.



Inauguration of 5G Mobile Commercial Operation: By December 2024, Unifique had inaugurated 5G and 4G coverage in 11 cities. Between January and February 2025, it expanded its mobile telephony presence to a further 17 cities in Santa Catarina and 10 in Rio Grande do Sul. The cities served have individual and combined 5G/4G mobile telephony plans, as well as broadband service via optical fibre.

Results Call

Date

March 20, 2025
(Thursday)

Time

2:00 PM (Brasília)
1:00 PM (New York)
5:00 PM (London)

To connect

With simultaneous translation
Webcast available
www.ri.unifique.com.br

TRACK-RECORD

IPO Julho 2021 =>

OPERATIONAL INDICATORS	2021	2022	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	2023	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024
Home Passed	1,631,097	2,696,056	2,868,352	3,154,160	3,228,049	3,348,010	3,348,010	3,421,640	3,454,969	3,485,619	3,524,264	3,524,264
Gateways	1,141,768	1,806,357	1,921,796	2,113,287	2,162,793	2,243,167	2,243,167	2,292,499	2,314,829	2,335,365	2,361,257	2,361,257
penetration rate	70%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%	67%
Accesses	477,510	605,712	653,724	690,097	715,654	719,288	719,288	752,956	761,547	776,670	791,854	791,854
take-up rate	29.3%	22.5%	22.8%	21.5%	22.2%	21.5%	21.5%	22.0%	22.0%	22.3%	22.5%	22.5%
Churn	1.57%	2.11%	1.80%	2.00%	1.71%	1.72%	1.81%	1.81%	1.55%	1.61%	1.55%	1.63%
Cities Served Mobile	-	-	-	-	-	-	-	3	4	6	11	11
Population Covered*	-	-	-	-	-	-	-	89,187	140,779	170,440	305,622	305,622
Mobile Accesses	-	-	-	-	-	-	-	12,685	31,642	59,754	95,348	95,348

*IBGE 2022

BRL million

FINANCIAL RESULTS	2021	2022	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	2023	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24	2024
Gross Revenue	603.3	879.4	260.7	269.2	288.0	290.8	1108.8	309.6	315.5	319.4	327.9	1272.4
BTC	468.4	705.2	208.2	214.2	229.3	229.6	881.4	246.4	249.2	252.4	261.8	1,009.8
BTB	134.9	174.2	52.5	55.0	58.7	61.2	227.4	63.2	66.3	67.0	66.1	262.6
Deductions	(145.3)	(201.0)	(55.7)	(53.5)	(57.0)	(59.4)	(225.6)	(60.3)	(60.4)	(64.2)	(62.1)	(247.0)
Taxes and deductions	(138.1)	(164.4)	(46.5)	(46.8)	(50.5)	(50.9)	(194.7)	(52.0)	(53.7)	(55.9)	(53.7)	(215.3)
Provision Doubtful Accounts	(7.2)	(36.6)	(9.3)	(6.7)	(6.5)	(8.5)	(31.0)	(8.3)	(6.7)	(8.3)	(8.5)	(31.7)
Net Revenue	458.0	678.4	204.9	215.7	231.1	231.4	883.2	249.3	255.1	255.3	265.7	1025.4
Cost of Services	(233.1)	(362.7)	(114.6)	(118.5)	(127.7)	(125.0)	(485.7)	(121.9)	(126.7)	(126.9)	(129.3)	(504.9)
Gross Profit	224.9	315.8	90.3	97.2	103.4	106.4	397.4	127.3	128.4	128.3	136.4	520.5
Gross Margin	49.1%	46.5%	44.1%	45.1%	44.8%	46.0%	45.0%	51.1%	50.3%	50.3%	51.3%	50.8%
Operating Expenses - SG&A	(95.3)	(134.0)	(40.3)	(47.5)	(42.6)	(45.2)	(175.5)	(64.0)	(65.7)	(58.1)	(72.9)	(260.7)
EBIT	129.7	181.8	50.1	49.7	60.8	61.3	221.9	63.3	62.8	70.3	63.5	259.8
Ebit Margin	28.3%	26.8%	24.4%	23.0%	26.3%	26.5%	25.1%	25.4%	24.6%	27.5%	23.9%	25.3%
Depreciation and Amortization	95.9	163.1	51.2	54.1	57.0	56.3	218.6	60.0	59.3	58.0	62.7	240.1
EBITDA	225.6	344.8	101.3	103.8	117.8	117.6	440.5	123.3	122.1	128.3	126.2	499.9
Ebitda Margin	49.3%	50.8%	49.4%	48.1%	51.0%	50.8%	49.9%	49.5%	47.9%	50.2%	47.5%	48.8%
Non recurring expenses and acco	10.0	(9.1)	(3.1)	(0.2)	(4.9)	(4.3)	(12.5)	3.4	(0.1)	(6.8)	0.5	(2.9)
EBITDA Adjusted / Recurring	235.6	335.7	98.2	103.6	112.9	113.3	428.1	126.7	122.0	121.5	126.7	497.0
Adjusted Ebitda Margin	51.4%	49.5%	47.9%	48.0%	48.9%	49.0%	48.5%	50.8%	47.8%	47.6%	47.7%	48.5%
Financial Result	(15.3)	(10.0)	(8.7)	(6.1)	(8.7)	(6.8)	(30.3)	(10.0)	(13.9)	(6.6)	(13.8)	(44.3)
Income Taxes	(33.9)	(41.5)	(15.1)	(13.7)	(11.1)	(6.5)	(46.5)	(15.9)	(7.8)	(17.2)	(0.1)	(41.0)
Net Income	80.5	130.2	26.2	29.9	41.0	48.0	145.1	37.4	41.1	46.4	49.6	174.6
Net Margin	17.6%	19.2%	12.8%	13.9%	17.7%	20.7%	16.4%	15.0%	16.1%	18.2%	18.7%	17.0%
CAPEX	218.0	250.2	62.1	68.0	36.7	51.4	218.2	59.0	81.5	89.3	137.8	367.6

OPERATIONAL PERFORMANCE

BROADBAND

Operating Indicators	3Q24	4Q24	Δ%
Home Passed	3,485,619	3,524,264	1.1%
Gateways/Portas	2,335,365	2,361,257	1.1%
Gateways built (organic)	20,536	25,892	26.1%
Gateways acquired (inorganic)	-	-	-
penetration rate	67%	67%	-
Accesses	776,670	791,854	2.0%
Organic adds	15,123	15,184	0.4%
Inorganic adds	-	-	-
take-up rate	22.3%	22.5%	+0,2 p.p
Churn	1.61%	1.55%	-0,06 p.p

Accesses by State	3Q24	4Q24	Δ%
Santa Catarina	590,229	601,808	2.0%
Rio Grande do Sul	177,767	181,336	2.0%
Paraná	8,674	8,710	0.4%
Accesses	776,670	791,854	2.0%

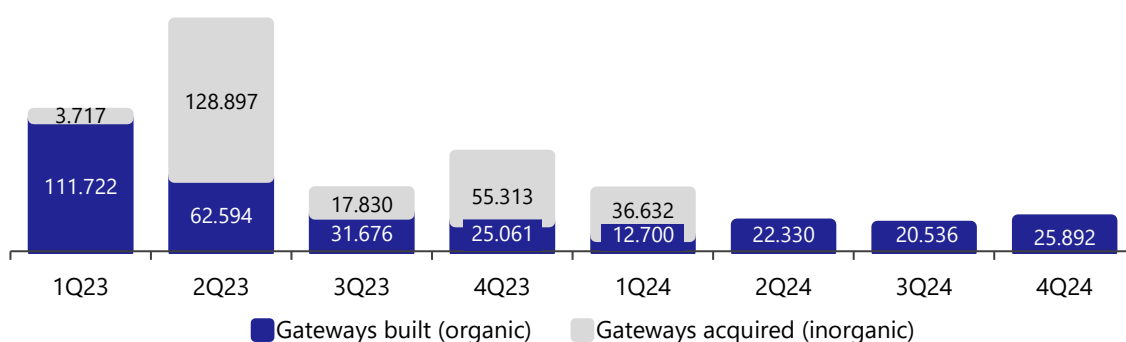
	2023	2024	Δ%
Home Passed	3,348,010	3,524,264	5.3%
Gateways/Portas	2,243,167	2,361,257	5.3%
Gateways built (organic)	231,053	81,458	(64.7%)
Gateways acquired (inorganic)	205,757	36,632	(82.2%)
penetration rate	67%	67%	-
Accesses	719,288	791,854	10.1%
Organic adds	31,423	44,525	41.7%
Inorganic adds	82,153	28,041	(65.9%)
take-up rate	21.5%	22.5%	+1,0 p.p
Churn	1.81%	1.63%	-0,18 p.p

	2023	2024	Δ%
Santa Catarina	533,160	601,808	12.9%
Rio Grande do Sul	177,636	181,336	2.1%
Paraná	8,492	8,710	2.6%
Accesses	719,288	791,854	10.1%

Unifiquê posted net organic growth of 44,525 accesses in 12M24, a 41.7% increase on the 31,423 net organic additions in 12M23. This performance largely reflects the expansion of the mobile offer, driven by combo plans (mobile telephony + fibre), which have attracted new customers in various regions. In addition, Unifiquê has been actively investing in marketing strategies, strengthening its presence in the market and reinforcing customer loyalty. These actions, combined with the constant improvement in service quality, are fundamental to Unifiquê's sustainable growth.

Unifiquê has made acquisitions of customer portfolios and fibre network assets in recent years, which have added a significant number of ports/HP in the period. The ports of the acquired companies are incorporated into the network mapping systems that Unifiquê uses over the months following the acquisitions.

Gateways Growth



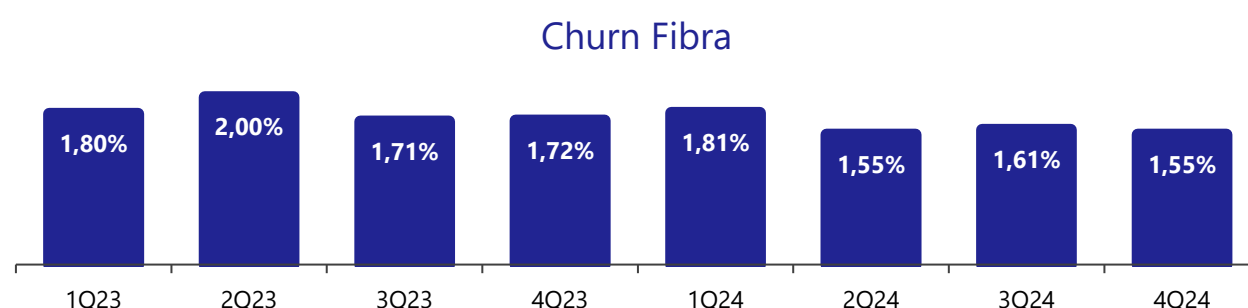
Since 2Q23, Unifiquê has been reducing the number of ports/HP built and directing its engineering activities towards reorganising acquired networks and optimising Points of Presence (POPs).

Unifiquê built 25,892 organic doors in 4Q24, an increase of 3.3% compared to the 25,061 doors built in 4Q23.

Access Churn

Unifiquê has actively dedicated itself to improving its collection and negotiation processes with defaulters, always seeking to optimise credit recovery. In addition, it has implemented credit analysis mechanisms to ensure that new sales are directed to customer profiles with an acceptable level of risk, thus reducing defaults and churn due to unilateral contract termination. As a result of these initiatives, the average monthly churn rate in 2024 was 1.63 per cent, compared to 1.81 per cent in 2023. Unifiquê has invested in automating customer service processes, which contributes to a more efficient and satisfactory experience.

The processes adopted by Unifiquê have led to a steady improvement in delinquency and churn indicators.



MOBILE TELEPHONY

Operating Indicators	3Q24	4Q24	Δ%
Cities served	6	11	-
Population Covered*	170,440	305,622	-
Accesses	59,754	95,348	59.6%

*IBGE 2022

Unifiquê ended 2024 with 95,348 mobile phone accesses, offering individual and combined 5G/4G mobile phone plans, in addition to fiber optic broadband. Of these accesses, 56.1% correspond to lines ported from other operators, demonstrating that customers choose Unifiquê due to the quality of service, efficient customer service, greater flexibility and plans that are more suited to their needs.

By December 2024, Unifiquê will have launched its own 5G/4G coverage in 11 cities in the states of Santa Catarina and Rio Grande do Sul, reaching a coverage of approximately 305 thousand people. By December 2029, Unifiquê is required to expand its network to all cities in Santa Catarina and Rio Grande do Sul with less than 30 thousand inhabitants, further expanding its presence and connectivity in the region.

On August 23, 2024, Anatel authorized Unifiquê to operate as an Authorized TIM MVNO for an indefinite period in the national territory, except in Santa Catarina and Rio Grande do Sul, where it already operates as an MNO.

On July 22, 2024, Anatel granted authorization for the use, on a secondary basis, of the 700 MHz frequency in 565 cities in the states of Santa Catarina and Rio Grande do Sul. Unifique has a period of 18 months to build the mobile network infrastructure in the cities authorized by Anatel.

DATA CENTER

Unifique's Data Center features a modern, certified infrastructure, ensuring high availability and security. Designed to meet the industry's highest standards, it operates under TIER III certification and follows the N+1 architecture for critical systems such as substations, proprietary power generation, UPS, precision cooling, and connectivity.

The energy consumed by the Data Center comes from renewable sources, reinforcing Unifique's commitment to sustainability.

Unifique offers a comprehensive portfolio of cloud solutions, including cloud computing, storage, backups, disaster recovery, dedicated physical servers, and hosting, ensuring high availability and information security for its clients.

Unifique has an IT Operations department that guarantees service stability with specialized support and 24/7 monitoring. Additionally, the Technology Solutions division develops products such as WiFi Business and Unifique Cameras, enhancing connectivity and security.

The company also strengthens its cybersecurity offering with advanced solutions, including continuous monitoring, vulnerability management, and protection against digital threats, ensuring greater security for its business clients.

FINANCIAL PERFORMANCE

OPERATING REVENUE

BRL million

Operational Revenue	3Q24	4Q24	Δ%
Internet	254.2	256.9	1.1%
Fixed Telephone	15.3	15.0	(2.0%)
Mobile	2.8	6.5	135.2%
TV and Media	36.2	37.2	2.8%
Other Services	6.1	7.4	21.5%
Datacenter	4.8	4.8	0.8%
Gross Revenue	319.4	327.9	2.7%
Taxes and deductions	(55.9)	(53.7)	(3.9%)
Provision Doubtful Accounts	(8.2)	(8.5)	3.3%
Net Revenue	255.3	265.7	4.1%

2023	2024	Δ%
908.3	1,021.2	12.4%
44.1	57.7	30.8%
-	10.7	-
108.1	137.7	27.4%
33.8	26.4	(21.8%)
14.5	18.7	28.9%
1,108.8	1,272.4	14.8%
(194.6)	(215.3)	10.6%
(31.0)	(31.7)	2.3%
883.2	1,025.4	16.1%

BRL million

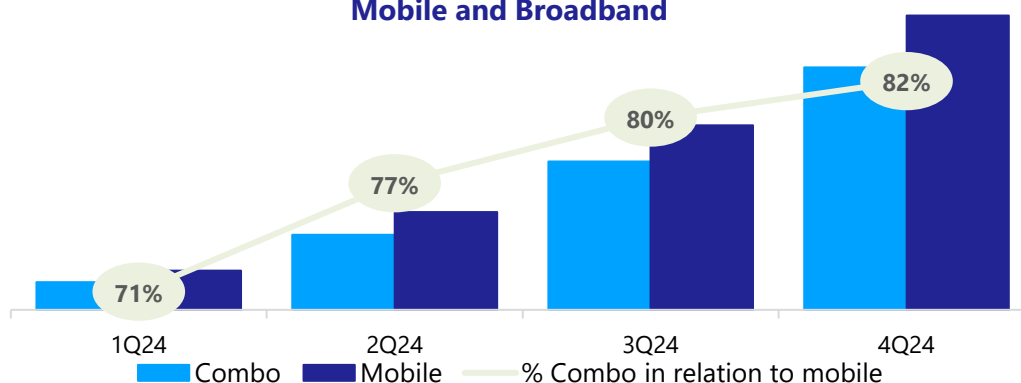
Gross Revenue by Segment	3Q24	4Q24	Δ%
BTC	252.4	261.8	3.7%
BTB	67.0	66.1	(1.3%)
Gross Revenue	319.4	327.9	2.7%

2023	2024	Δ%
881.4	1,009.8	14.6%
227.4	262.6	15.5%
1,108.8	1,272.4	14.8%

In 2024, **Broadband Gross Revenue** reached BRL 1,021.2 million, showing an accumulated growth of 12.4% compared to 2023. In the comparison between 3Q24 and 4Q24, revenue remained stable, with a growth of 1.1%. This performance was driven, in large part, by the activation of new customers through the 'Welcome' plans, which offer a 50% discount and can include one to three initial monthly payments.

In the comparison between 3Q24 and 4Q24, **Mobile Telephony Gross Revenue** registered a growth of 137.3%, driven by the expansion of sales in new regions and the migration of customers from other operators, reflecting the attractiveness of the services offered. Unifone offers postpaid and control plans, with packages ranging from 6GB to 35GB, catering to different consumption profiles. The highlight was the combo plans (broadband + mobile telephony), which were the most purchased by customers.

Access base with Combos
Mobile and Broadband



In the comparison between 3Q24 and 4Q24, **TV and Media Revenue** grew by 2.8%. This performance was driven by the increase in subscriptions to pay for TV services. In the annual comparison, the segment's revenue grew by 27.4% in 2024 compared to 2023, reflecting the great adoption of this service by customers.

In the case of **Provisions for Loan Losses - PCLD**, Unifine prospectively constitutes the provision considering the expected losses on a percentage basis. The estimated percentage is calculated based on historical default. Unifine performs the impairment assessment of the portfolio and makes any possible additions to the provision.

The breakdown by type of revenue and deductions is found in Explanatory Note 23 of the Standard Financial Statements – SFS.

OPERATING COSTS AND EXPENSES

BRL million

Cost of service and Expenses	3Q24	4Q24	Δ%	2023	2024	Δ%
Cost of service rendered	(126.9)	(129.3)	1.9%	(485.7)	(504.9)	3.9%
Depreciation and Amortization	(58.0)	(62.8)	8.2%	(218.6)	(240.1)	9.8%
Personnel costs (i)	(28.0)	(26.7)	(4.4%)	(100.3)	(106.4)	6.1%
Fixed asset maintenance (software)	(1.0)	(1.3)	36.7%	(8.8)	(5.1)	(41.7%)
Fiber network expenses	(19.0)	(19.9)	4.6%	(71.1)	(75.1)	5.7%
Link with operators	(3.4)	(3.3)	(5.0%)	(16.6)	(14.5)	(12.4%)
Fleet expenses (v)	(2.5)	(1.8)	(28.0%)	(6.7)	(6.5)	(3.6%)
Network installation and maintenance (ii)	(6.2)	(6.3)	1.6%	(17.2)	(22.6)	31.6%
TV content	(2.1)	(2.5)	18.2%	(9.1)	(10.5)	16.3%
Third-party services	(0.7)	(1.1)	54.7%	(1.9)	(3.1)	60.9%
Others	(6.1)	(3.7)	(39.4%)	(35.5)	(20.9)	(41.0%)
General and administrative expenses	(40.1)	(43.7)	9.0%	(125.8)	(164.8)	31.0%
Personnel expenses (i)	(21.2)	(21.6)	1.6%	(47.2)	(79.8)	69.1%
Fixed Asset Maintenance (softwares)	(5.5)	(10.5)	91.6%	(23.4)	(32.5)	39.1%
Electric Power	(1.5)	(1.4)	(7.7%)	(5.7)	(6.1)	6.9%
Fleet expenses (v)	(2.5)	(3.7)	48.1%	(7.5)	(12.7)	69.1%
Third-party services	(3.2)	(2.8)	(12.8%)	(17.1)	(12.8)	(25.3%)
Taxes	(2.6)	(0.1)	(96.1%)	(5.8)	(6.2)	7.5%
Others	(3.6)	(3.6)	1.0%	(19.2)	(14.8)	(23.0%)
Commercial Expenses	(27.1)	(28.8)	6.5%	(71.3)	(105.5)	47.9%
Commercial staff costs (i)	(16.9)	(16.0)	(5.5%)	(46.6)	(64.7)	39.0%
Sales commission (iii)	(4.2)	(4.4)	5.6%	(13.2)	(16.2)	22.4%
Advertising and publicity (iv)	(2.4)	(5.9)	144.9%	(10.4)	(11.8)	13.1%
Fleet expenses (v)	(0.3)	(0.3)	15.8%	(0.5)	(1.1)	121.2%
Fixed asset maintenance (software)	(0.1)	(0.1)	5.1%	-	(0.7)	-
Third-party services	(1.5)	(0.9)	(38.9%)	-	(4.7)	-
Others	(1.7)	(1.2)	(30.2%)	(0.6)	(6.4)	897.8%
Other revenues or expenses (vi)	8.4	(0.6)	(106.6%)	21.6	8.9	(58.9%)
Total Cost and Expenses	(185.7)	(202.4)	9.0%	(661.3)	(766.4)	15.9%

The main variations between the periods presented above refer to:

(i) Personnel Costs and Expenses increased in the annual comparison due to two main factors: (i) expansion of the workforce, which went from 2,353 in 2023 to 2,764 in 2024; and (ii) a 4.5% salary increase, established through a collective agreement with the union in June 2024.

(ii) Network Installation and Maintenance Costs increased by 31.6% in 2024, compared to the previous year. This increase was due to network maintenance resulting from the rains in the state of Rio Grande do Sul and the removal of cables in areas with network overlap, due to M&As.

(iii) Commissions on sales are recorded in assets, in 'Other Credits' (Explanatory Note 9 – ITR), at the time of payment to salespeople, and recognized as an expense in the income statement proportionally (1/60) over the period representing the average useful life of a contract, corresponding to the retention time of a new customer. The increase in expenses with commissions reflects the growth in sales made throughout the year.

(iv) Commercial expenses with advertising and publicity from 3Q24 to 4Q24 varied by 144.9%, reflecting Unifiquê's strategic investments in commercial marketing actions and in the expansion of its brand. These investments were essential to strengthen Unifiquê's presence in the market and promote sustainable growth, with a focus on expanding brand recognition and boosting the acquisition of new customers.

(v) Fleet expenses were impacted in 2024, primarily due to Unifiquê's fleet expansion to support operational growth and enhance service quality. Compared to 2023, 113 new vehicles were acquired, bringing the total to 783 units. As a result, the company's own fleet increased from 247 to 353 vehicles, reinforcing our commitment to operational efficiency and superior customer service. This expansion was driven by the acquisition of 159 new company-owned vehicles, while 53 were decommissioned and sold. Additionally, the leased fleet grew with the addition of seven new rental vehicles, totaling 430 leased units.

(vi) Other Operating Expenses and Revenues in 2024 presented the following impacts: (i) write-off of Guaíba's earn-out, in the amount of BRL 1.8 million; (ii) recovery of expenses and taxes, driven by the recovery of tax credits at the federal level, totaling BRL 10.53 million; and (iii) increase in the gain from the sale of assets, totaling BRL 2.6 million.

The breakdown by type of expense can be found in Explanatory Note 24 of the Standard Financial Statements – SFS.

ADJUSTED EBITDA

BRL million

EBITDA Adjustments	4Q24	2024
EBITDA	126.2	499.9
Tax Recovery (Innovation Law) (i)	0.1	(8.0)
Stock Option Plan (ii)	0.3	0.9
Other adjustments for non-recurring events (iii)	0.1	2.6
Write-off of intangible asset (Tknet brand) (iv)	-	3.4
Write-off of earn-out (Guaíba brand) (v)	-	(1.8)
Adjusted EBITDA	126.7	497.0

The adjustments made consist of:

(i) In 2024, there were contracts related to consulting for raising tax credits at the federal level, in the amount of BRL 0.292 million, and consulting related to the Lei do Bem, in the amount of BRL 0.367 million, which were transferred to Unifiquê's operating expenses and favorably impacted adjusted EBITDA. In addition, Unifiquê recovered taxes in the amount of BRL 8.7 million, recorded as other operating income, which had an unfavorable effect on adjusted EBITDA.

(ii) Unifunique recognized expenses related to the 1st Share-Based Payment Program, having a favorable impact on Unifunique's adjusted EBITDA.

(iii) Unifunique made other adjustments for non-recurring events, which positively impacted Unifunique's adjusted EBITDA.

(iv) In 2024, Unifunique incorporated the subsidiary Tknet Telecom, culminating in the discontinuation of the registered trademark. The amount of BRL 3.4 million was written off from intangible assets and was transferred as other operating income (expenses) in Unifunique's income, having a favorable impact on Unifunique's adjusted EBITDA.

(v) Unifunique wrote off the earn-out arising from the acquisition of Guaíba, which had an impact of BRL 1.8 million, having an unfavorable impact on Unifunique's adjusted EBITDA.

FINANCIAL RESULT

BRL million

Financial Result	3Q24	4Q24	Δ%	2023	2024	Δ%
Financial revenue	17.4	15.3	(12.4%)	66.0	54.8	(17.0%)
Financial expenses	(24.0)	(29.1)	21.2%	(96.3)	(99.1)	2.8%
<i>Interest/Charges on Debt</i>	<i>(18.8)</i>	<i>(22.9)</i>	<i>21.6%</i>	<i>(57.3)</i>	<i>(71.2)</i>	<i>24.3%</i>
<i>Operating Financial Expenses</i>	<i>(5.2)</i>	<i>(6.2)</i>	<i>19.5%</i>	<i>(39.1)</i>	<i>(27.9)</i>	<i>(28.7%)</i>
Net financial Expenses	(6.6)	(13.8)	110.2%	(30.3)	(44.3)	46.0%

The increase in Financial Expenses on Debt in 4Q24 is related to three main factors: (i) the increase in debenture charges due to the increase in the IPCA; (ii) the costs related to equity interest, also impacted by the increase in the IPCA; and (iii) the increase in the Selic rate, which directly impacted the CDI during the period.

Unifunique's financial expenses also include expenses with the issuance of payment slips, bank fees and charges on contracts. The breakdown by type of financial income and expenses is found in Explanatory Note 26 of the Standard Financial Statements – SFS.

MANAGERIAL INDEBTEDNESS

BRL million

DEBT, AQUISITIONS PAYABLES & LEASE	3Q24	4Q24	Δ%	2023	2024	Δ%
Loans and financial Debt	573.0	549.3	(4.1%)	323.7	549.3	69.7%
Short Term	116.0	109.0	(6.0%)	108.4	109.0	0.6%
Long Term	457.1	440.3	(3.7%)	215.3	440.3	104.5%
Acquisition Payables	203.7	188.7	(7.4%)	282.8	188.7	(33.3%)
Short Term	145.8	138.3	(5.2%)	110.5	138.3	25.1%
Long Term	57.9	50.4	(12.9%)	172.3	50.4	(70.7%)
Lease Liabilities - Network	80.1	76.3	(4.8%)	116.5	76.3	(34.5%)
Short Term	21.4	21.4	(0.3%)	42.2	21.4	(49.4%)
Long Term	58.7	54.9	(6.5%)	74.4	54.9	(26.2%)
(+) Total Debt	856.9	814.3	(5.0%)	723.0	814.3	12.6%
Short Term	283.2	268.6	(5.2%)	261.1	268.6	2.9%
Long Term	573.6	545.7	(4.9%)	462.0	545.7	18.1%
(-) Cash & Cash Equivalents	514.6	447.8	(13.0%)	385.4	447.8	16.2%
(-) Treasury Shares in BRL million¹	36.8	32.1	-	38.0	32.1	-
(=) Net Debt	305.4	334.4	9.5%	299.7	334.4	11.6%

(1) Market Value

BRL million

Financial Leverage	3Q24	4Q24	Δ%	2023	2024	Δ%
Net Debt - including Leases	305.4	334.4	9.5%	299.7	334.4	11.6%
Quarterly Annualized EBITDA	486.0	506.8	4.3%	453.1	506.8	11.9%
Net Debt / EBITDA Quarter. Annual	0,63x	0,66X	-	0,66x	0,66X	-

Unifque's Gross Debt remained in line with the previous quarter, with a 5.0% reduction from 3Q24 to 4Q24. Unifque's Loans and Financing increased by 4.1%. Unifque's Equity Interests Payable decreased by 7.4%. Network Lease Liabilities decreased by 4.8%.

Unifque's Net Debt/EBITDA in 4Q24 was 0.66x. Low leverage provides financial security to make investments and execute transformational operations, without impacting Unifque's margin.

Details on "Financial instruments and financial risk management" can be found in explanatory note 27 of the Standard Financial Statements – SFS.

The breakdowns by type of debt "Loans, financing and debentures" and "Corporate acquisition liabilities", as well as the characteristics of the acquisition contracts (price, term and index) are found in explanatory notes 15 and 20, respectively, of the Standard Financial Statements – SFS.

Details on "Lease liabilities" are found in Explanatory Note 12 of the Standard Financial Statements – SFS.

Debt Profile

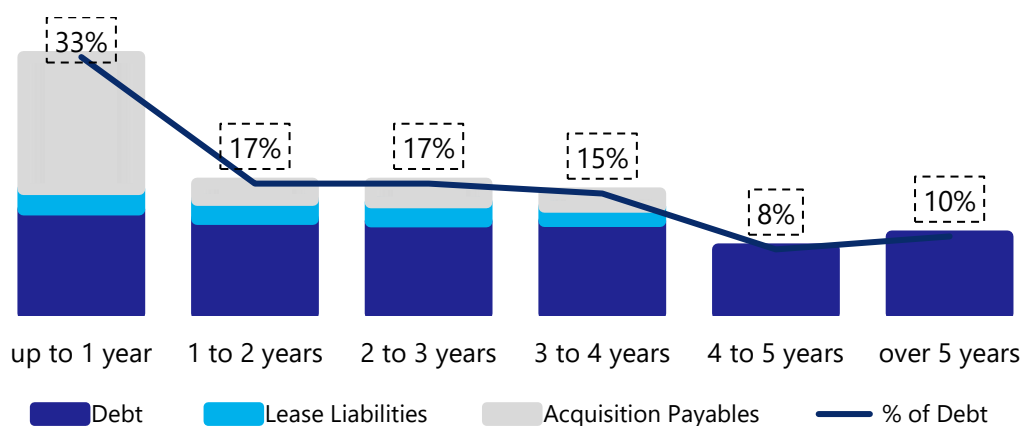
BRL million

Debt Profile	4Q24	%
CDI	144.1	17.7%
IPCA	650.7	79.9%
Fixed interes	1.0	0.1%
TJLP	18.4	2.3%
Total	814.3	100.0%

Debt Aging

BRL million

Debt Aging	up to 1 year	1 to 2 years	2 to 3 years	3 to 4 years	4 to 5 years	over 5 years
Lease Liabilities	21.4	19.9	20.0	15.0	0.0	-
Acquisition Payables	138.3	17.0	19.5	13.9	0.0	-
Debt	109.0	99.1	96.5	96.9	67.2	80.7
Total Debt	268.6	136.0	136.0	125.8	67.2	80.7



INVESTMENTS – CASH REGIME

BRL million

Investments	3Q24	4Q24	Δ%	2023	2024	Δ%
Acquisition of Equity (i)	27.7	20.5	(26.0%)	211.0	112.2	(46.8%)
Acquisition of fixed assets (ii)	66.3	123.5	86.2%	172.7	304.1	76.1%
Acquisition of intangible assets (iii)	22.4	13.7	(39.0%)	37.0	57.8	56.4%
Investment in other companies (iv)	0.6	0.6	1.0%	8.5	5.7	(33.5%)
Total	117.0	158.3	35.3%	429.1	479.8	11.8%

Unifone is constantly making acquisitions to expand its customer base and geographic area, in addition to investments aimed at improving the quality of services provided and ensuring the best user experience for its customers.

The changes in the balance of investments in 4Q24 consist of:

(i) Acquisition of Equity Interests: The change in investments in 4Q24 is related to the amortization of installments of M&A transactions carried out in previous years.

(ii) Acquisition of Fixed Assets: The change in investments in the acquisition of fixed assets is related to the acquisition of equipment for leasing, installation costs for customer activation, network expansion (HP/gateways), improvement of network infrastructure and replacement of "CPE/ONU" equipment for customers, as well as mobile network infrastructure (Base Radio Stations - ERBs). CAPEX related to the installation of new ERBs (Base Radio Stations) in 12M24 totaled 19.3 million.

(iii) Acquisition of Intangible Assets: The change in investments in the acquisition of intangible assets is mainly related to the acquisition of software for Unifiquê's operational and administrative activities and the internal development of operating and business support systems to be used by the 5G mobile telephony segment under implementation.

(iv) Interests in other companies: Unifiquê became a participating partner in "Bossa Nova Investimentos e Administração S.A. SCP Invest SC", a Limited Liability Company (SCP) whose corporate purpose is to carry out a program aimed at prospecting business opportunities in startups for direct and/or indirect investment purposes, through the execution of convertible securities into equity interest and other instruments, according to opportunities and needs ("Inova Program").

The breakdown by type of investment and depreciation rates can be found in Explanatory Notes 13 and 14 of the Standard Financial Statements – SFS.

*CPE/ONU - Equipment provided to the customer to broadcast the internet signal at home.

CASH FLOW

BRL million

	4Q24	2024	2023	2024	Δ%
Adjusted EBITDA	126.8	497.0	428.1	497.0	16.1%
Operating Cash Flow	182.1	539.3	432.8	539.3	24.6%
Conversion of EBITDA to Operating Cash Flow	143.7%	108.5%	101.1%	108.5%	7.3%
CAPEX	(137.8)	(367.6)	(218.2)	(367.6)	68.5%
Free Cash Flow	44.3	171.7	214.6	171.7	(20.0%)

The conversion of EBITDA into Operating Cash Flow (OCF) in 4Q24 was 143.7% and in 12M24 it was 108.5%, which indicates high efficiency in cash generation from operating activities. This conversion reflects Unifiquê's ability to maintain a solid operation, even in a scenario of low financial leverage. This performance demonstrates the sustainability of operations and the efficiency in the management of financial resources.

The Free Cash Flow recorded by Unifiquê in 4Q24 was BRL 44.3 million, and in 12M24 it was BRL 171.7 million.

CAPITAL MARKET

Unifiquê's common shares have been traded on the Brasil, Bolsa e Balcão (B3) under the ticker FIQE3 since 2021. Unifiquê is part of the Novo Mercado segment, the highest level of corporate governance on B3, which reinforces its commitment to transparency, fairness and good investor relations practices. This segment requires that all shares issued be common shares (ON), guaranteeing shareholders voting rights and greater protection in the event of a sale of control. In addition, Unifiquê adopts high standards of information disclosure, seeking to offer the market greater predictability and alignment with the best practices in the sector.

Share capital

On December 31, 2024, Unifiquê consisted of 362,049,609 common shares (ON), of which 262,692,973 belonged to the controlling shareholders and administrators, 90,356,595 were in free circulation on the market ("free float") and 9,000,041 in treasury.

Market value

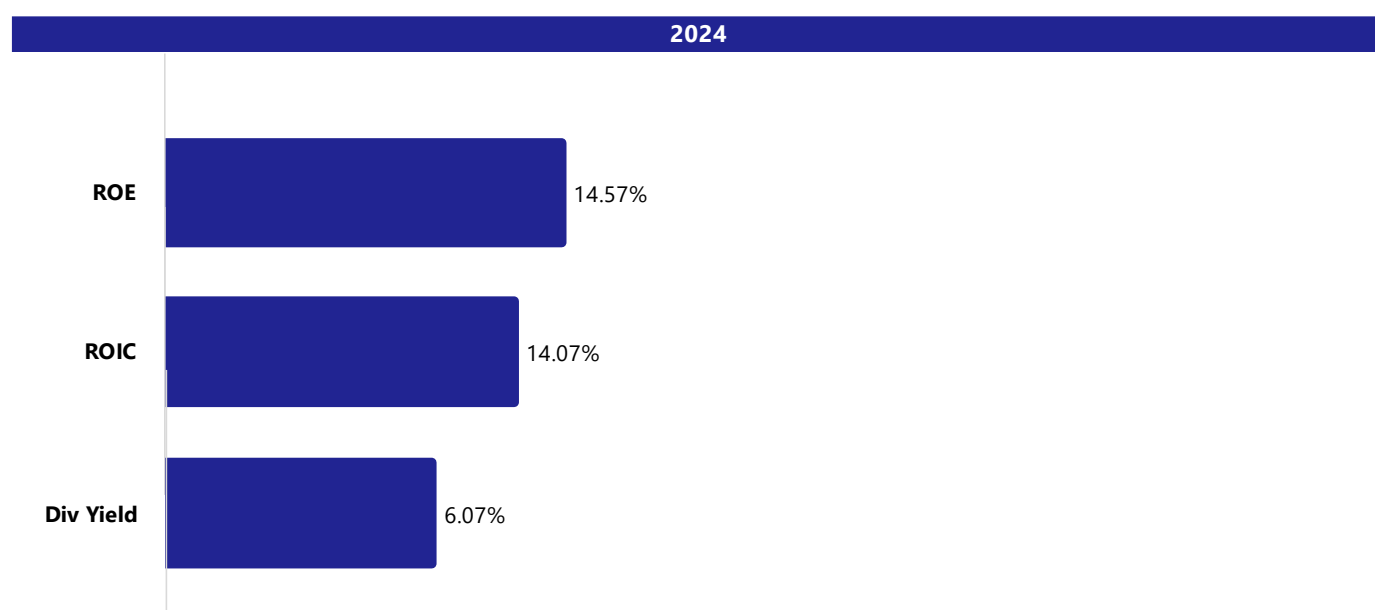
On December 30, 2024, FIQE3 shares closed at BRL 3.50, representing a market value of BRL 1,267,173,631.50.

Number of shareholders

At the end of the fourth quarter of 2024, Unifiquê registered 28,268 shareholders, an increase of 45.1% compared to the 19,491 shareholders in the same period of 2023. This growth reflects the strong participation of individual investors, highlighting Unifiquê's attractiveness in the capital market.

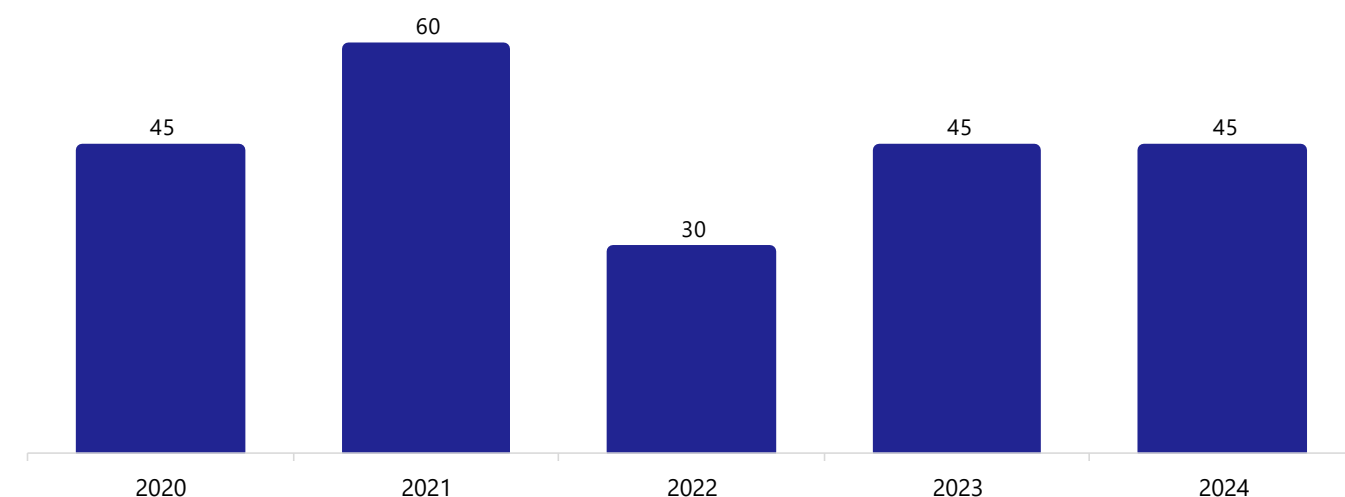
FIQE3 Indicators

When comparing some of the main financial metrics between Unifiquê and other comparable players in related segments in Brazil, it is noted that Unifiquê has returns well above the average, while still presenting substantially lower pricing metrics (multiples), as shown below.



Among the leading companies in the telecommunications sector, Unifone stands out for presenting the best ROIC and ROE in the segment, demonstrating high efficiency in capital allocation. With an attractive Dividend Yield and controlled leverage, Unifone combines financial solidity with appreciation potential, reinforcing its attractiveness to investors.

Dividend and JCP Payment History (BRL millions)



* Competence exercise

ANNEXES - INCOME STATEMENT

BRL thousand	2024	4Q24	3Q24	2Q24	Consolidated 1Q24	2023	2022	2021	2020	2019
Net Revenues	1,025,379	265,731	255,281	255,106	249,261	883,156	678,448	457,984	286,048	163,408
Cost of Services	(504,861)	(129,320)	(126,939)	(126,672)	(121,930)	(485,737)	(362,689)	(233,093)	(150,359)	(75,022)
Gross Profit	520,518	136,411	128,342	128,434	127,331	397,419	315,759	224,891	135,689	88,386
Operating Expenses (revenues)										
Commercial	(105,528)	(28,817)	(27,068)	(25,107)	(24,536)	(71,333)	(58,937)	(32,875)	(18,403)	(10,792)
Administrative and general	(164,827)	(43,675)	(40,082)	(44,619)	(36,451)	(125,807)	(90,550)	(55,532)	(35,493)	(23,038)
Equity equivalence	805	122	683	-	-	57	85	-	-	-
Other	8,866	(550)	8,387	4,075	(3,046)	21,562	15,402	(6,816)	6,524	8,383
EBIT	259,834	63,491	70,262	62,783	63,298	221,898	181,759	129,668	88,317	62,939
Depreciation and Amortization	(240,097)	(62,746)	(58,007)	(59,341)	(60,003)	(218,639)	(163,077)	(95,902)	(48,054)	(21,267)
EBITDA (non adjusted)	499,931	126,237	128,269	122,124	123,301	440,537	344,836	225,570	136,371	84,206
<i>Ebitda Margin</i>	<i>48.8%</i>	<i>47.5%</i>	<i>50.2%</i>	<i>47.9%</i>	<i>49.5%</i>	<i>49.9%</i>	<i>50.8%</i>	<i>49.3%</i>	<i>47.7%</i>	<i>51.5%</i>
Financial Result	(44,287)	(13,821)	(6,575)	(13,917)	(9,974)	(30,338)	(10,022)	(15,250)	(11,957)	(5,914)
Financial Revenue	54,778	15,266	17,431	10,969	11,112	66,010	82,543	25,185	3,571	1,244
Financial Expense	(99,065)	(29,087)	(24,006)	(24,886)	(21,086)	(96,348)	(92,565)	(40,435)	(15,528)	(7,158)
Earnings before Taxes	215,547	49,670	63,687	48,866	53,324	191,560	171,737	114,418	76,360	57,025
Income Taxes	(40,981)	(90)	(17,247)	(7,767)	(15,877)	(46,451)	(41,529)	(33,879)	(25,911)	(20,438)
Current Taxes	(14,140)	13,322	(14,489)	(3,836)	(9,137)	(35,367)	(36,497)	(18,823)	(24,646)	(16,439)
Deferred Taxex	(26,841)	(13,412)	(2,758)	(3,931)	(6,740)	(11,084)	(5,032)	(15,056)	(1,265)	(3,999)
Net Profit	174,566	49,580	46,440	41,099	37,447	145,109	130,208	80,539	50,449	36,587
<i>net margin</i>	<i>17.0%</i>	<i>18.7%</i>	<i>18.2%</i>	<i>16.1%</i>	<i>15.0%</i>	<i>16.4%</i>	<i>19.2%</i>	<i>17.6%</i>	<i>17.6%</i>	<i>22.4%</i>

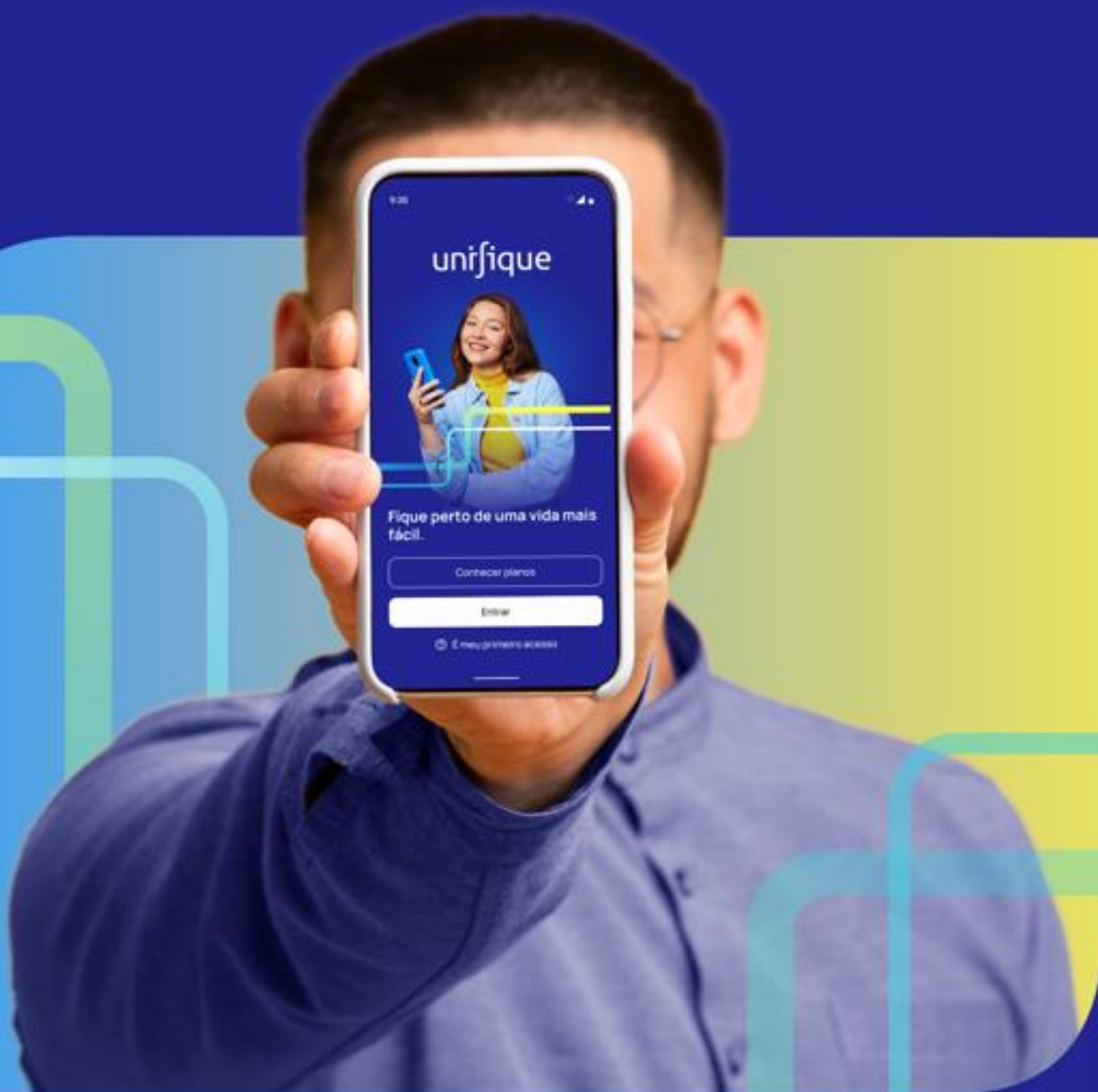
ANNEXES - BALANCE SHEET

BRL thousand	2024	3Q24	Consolidated 2Q24	1Q24	2023	2022	2021
Assets							
Current Assets							
Cash and Cash Equivalents	447,756	514,638	539,698	244,449	272,267	368,092	528,850
Financial Investments	-	-	1,688	75,824	113,120	189,557	165,699
Receivables	142,124	139,531	140,427	130,756	114,833	99,197	84,958
Recoverable taxes	40,888	31,422	23,734	21,140	23,857	23,857	24,058
Derivative financial instruments	-	-	-	8,203	7,494	-	-
Inventories	13,539	15,720	10,964	8,173	7,141	10,905	9,341
Others	23,592	19,600	14,640	17,692	13,996	13,819	7,191
Total Current Assets	667,899	720,911	731,151	509,359	552,708	705,427	820,097
Non-Current Assets							
Financial Applications	37,114	-	-	-	-	-	-
Restricted Cash	-	-	-	-	-	981	1,303
Advance for Future Purchases	-	-	-	-	24,877	61,171	47,492
Taxes to be recovered	4,390	7,051	6,975	6,838	6,887	7,688	5,216
Deferred income tax and social contribution	-	-	-	-	-	-	-
Related Parties	240	240	240	240	240	4,113	-
Other credits	17,491	14,912	15,305	13,850	13,585	6,200	15,525
Investments	15,578	14,821	13,729	11,784	9,516	1,373	1,090
Fixed Assets	645,655	599,320	554,082	525,236	506,614	487,073	356,833
Right of Use - Lease	126,956	123,338	131,612	139,560	148,130	16,141	13,327
Intangibles	767,296	770,524	772,403	766,431	754,368	629,245	356,734
Total Non-Current Assets	1,614,720	1,530,206	1,494,346	1,463,939	1,464,217	1,213,985	797,520
TOTAL ASSETS	2,282,619	2,251,117	2,225,497	1,973,298	2,016,925	1,919,412	1,617,617
Liabilities							
Current Liabilities							
Suppliers	54,948	48,243	53,228	40,889	23,265	63,184	75,483
Loans, financing and debentures	109,000	115,983	110,131	110,726	108,430	85,391	61,084
Financial instruments and derivatives	-	-	-	-	-	28	-
Tax obligations	47,431	46,356	44,947	42,513	44,903	39,971	31,962
Social and labor obligations	51,641	53,684	44,766	35,236	38,972	25,981	17,911
Related Parties	-	-	-	-	1	-	-
Lease Liabilities	30,421	28,966	30,392	31,072	53,353	8,971	8,136
Dividends payable	17,000	-	-	-	17,000	25,209	-
Acquisition Payables	138,263	145,807	158,551	88,231	110,473	130,955	93,183
Other accounts payable	4,965	5,204	7,216	5,771	2,877	2,080	2,817
Total Current Liabilities	453,669	444,243	449,231	354,438	399,274	381,770	290,576
Non Current Liabilities							
Suppliers	-	-	-	748	1,469	-	-
Loans, financing and debentures	440,337	457,062	462,084	189,569	215,303	284,773	227,324
Taxes paid in installments	3,940	4,597	5,179	5,762	6,300	2,100	4,573
Deferred Taxes	50,339	36,924	34,165	30,237	23,364	12,166	7,152
Related Parties	-	-	-	-	-	-	-
Lease Liabilities	71,618	69,320	75,041	80,986	87,527	11,990	11,654
Acquisition Payables	50,408	57,862	65,260	163,168	172,320	219,281	111,188
Provision for contingencies	7,973	6,492	6,695	6,974	7,042	7,010	3,257
Other	6,477	6,590	6,504	6,425	6,945	3,048	2,879
Total Non Current Liabilities	631,092	638,847	654,928	483,869	520,270	540,368	368,027
Shareholder's Equity							
Paid-in Capital	885,477	885,477	885,477	885,477	885,477	885,477	885,530
Treasure Shares	(49,419)	(49,419)	(49,418)	(49,418)	(49,417)	(49,415)	(17,178)
Legal Reserves	28,750	20,522	20,522	20,522	20,522	13,314	8,007
Tax incentive reserve	40,228	30,224	30,224	30,224	30,224	29,266	2,171
Other Capital Reserves	913	662	412	164	-	-	-
Profit retention	291,909	180,575	155,575	210,575	210,575	118,632	80,484
Retained Earnings/Losses	-	99,986	78,546	37,447	-	-	-
Total Shareholders Equity	1,197,858	1,168,027	1,121,338	1,134,991	1,097,381	997,274	959,014
TOTAL LIABILITIES	2,282,619	2,251,117	2,225,497	1,973,298	2,016,925	1,919,412	1,617,617

ANNEXES - CASH FLOW

BRL thousand	Consolidated					
	12/31/2024	9/30/2024	30/06/2024	3/31/2024	12/31/2023	12/31/2022
Cash flow from operations						
Net Profit	174,566	124,986	78,546	37,447	145,109	130,208
Adjustments to reconcile the result to the cash generated						
Depreciation and Amortization	201,007	149,644	100,699	50,589	200,020	155,094
Amortization over Rights of Use	39,090	27,707	18,645	9,414	18,619	7,983
Charges on Leases	11,696	8,370	5,706	2,894	5,742	2,113
Variation of the Provision for Expected Credit Losses	31,721	23,257	15,027	8,329	31,015	36,580
Provision for Contingencies, net of write-offs and reversals	931	(551)	(348)	(68)	30	620
Equity equivalence result	(805)	(683)	-	-	(57)	(85)
Write-off of Fixed Assets, Intangible Assets, and Right of Use	11,014	12,416	7,280	7,473	7,789	10,112
Gain per Advantageous Purchase	-	-	-	113	-	0
Interest on Tax Installment Payments	398	335	330	113	322	1,737
Interest on Acquisition Payables	-	-	18,838	10,079	-	-
Interest on loans, financing and debentures	49,546	32,441	18,838	10,079	41,178	37,465
Interest liabilities from corporate acquisition	19,681	14,472	10,457	5,504	30,225	31,682
Charges for granting collateral	1,776	1,281	767	356	1,425	3,146
Present Value Adjustment of Acquisitions Payables	-	-	-	-	598	491
Deferred Taxes	26,841	13,429	10,671	6,740	11,084	5,032
Financial Investment Income	(5,690)	(3,562)	(3,562)	(2,184)	(16,662)	(20,431)
Remeasurement of corporate liabilities	(1,832)	(1,832)	(1,832)	-	(4,164)	(8,028)
Financial instruments and derivatives	4,125	4,125	4,125	(709)	3,838	5,887
Share-based payment expense	913	662	412	164	-	-
Cash Generated from Operations	564,978	406,497	265,761	136,141	476,111	399,606
Changes in assets and liabilities						
(Increase) decrease in assets						
Decrease/ (increase) in accounts receivable	(58,993)	(47,936)	(40,602)	(27,355)	(42,798)	(41,605)
Decrease/ (increase) in inventories	(6,398)	(8,579)	(3,823)	(1,032)	3,764	(915)
Decrease/ (increase) in tax assets recoverable	(14,534)	(7,729)	35	2,766	1,594	248
Decrease/ (increase) in related parties	(1)	(1)	(1)	(1)	3,874	(4,113)
Decrease/(increase) in deferred charges	-	-	-	-	-	-
Decrease/ (increase) others	(21,928)	(7,128)	(2,549)	(3,988)	(4,316)	5,426
Increase (decrease) in liabilities						
Increase / (decrease) in suppliers	64,139	4,885	17,606	11,034	(10,292)	(6,026)
Increase / (decrease) in wages and social charges	11,512	13,555	4,637	(4,898)	11,271	3,809
Increase / (decrease) Tax liabilities	17,685	32,856	16,639	10,065	27,270	33,501
Increase / (decrease) tax installments	(3,805)	(3,009)	(2,103)	(999)	5,153	(4,210)
Increase/(decrease) in deferred charges	-	-	-	-	-	-
Increase/(decrease) in Other Liabilities	796	1,221	425	(1,097)	(3,472)	(10,657)
Income tax and social contribution paid	(14,140)	(27,462)	(12,973)	(9,137)	(35,367)	(36,497)
Net cash used in investments activities	539,311	357,170	243,052	111,499	432,792	338,567
Cash flows from investing activities						
Acquisition of investments, net of cash combination	(112,164)	(91,695)	(64,034)	(33,311)	(210,983)	(170,853)
Cash arising from the incorporation of companies	(5,652)	(5,036)	(4,426)	(2,600)	(8,493)	-
Cash from incorporation of companies	-	-	-	-	-	-
Cash from business combination	1	1	1	1	2,384	2,898
Advance payment for acquisition of investment	-	-	-	-	-	-
Dividends Received	-	-	-	-	235	-
New lease contracts	-	-	-	-	-	-
Advance payment for investment acquisition	-	-	-	-	-	-
Financial investment* (1)	81,696	116,682	114,994	39,480	94,080	(3,016)
Acquisition of fixed assets	(304,131)	(180,611)	(114,278)	(50,615)	(172,672)	(222,795)
Acquisition of intangible assets	(57,813)	(44,158)	(21,768)	(5,773)	(36,962)	(27,337)
Net cash used in investing activities	(398,063)	(204,817)	(89,511)	(52,818)	(332,411)	(421,103)
Cash flow from financing activities						
Borrowings	300,000	300,000	300,000	-	24,475	148,198
Payments of loans	(103,055)	(79,050)	(67,311)	(31,953)	(102,398)	(121,167)
Payments of interest	(22,663)	(5,360)	(3,812)	(1,920)	(17,131)	(25,196)
Payment of derivative financial instruments	-	-	-	-	(11,360)	(5,859)
Payment of leases	(68,410)	(53,941)	(43,356)	(32,626)	(36,583)	(11,881)
Capital Increase (IPO)	3,369	3,369	3,369	-	-	-
IPO Expenses	-	-	-	-	-	(80)
Treasury Stocks	-	-	-	-	-	(32,237)
Constitution of reserves	-	-	-	-	-	-
Dividends paid	-	-	-	(20,000)	(53,209)	(30,000)
Cash flow from financing activities	34,241	90,018	113,890	(86,499)	(196,206)	(78,222)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	175,489	242,371	267,431	(27,818)	(95,825)	(160,758)
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	272,267	272,267	272,267	272,267	368,092	528,850
Cash and cash equivalents at the end of the year	447,756	514,638	539,698	244,449	272,267	368,092

*(1) immediate liquidity, we consider managerially as cash



unifique