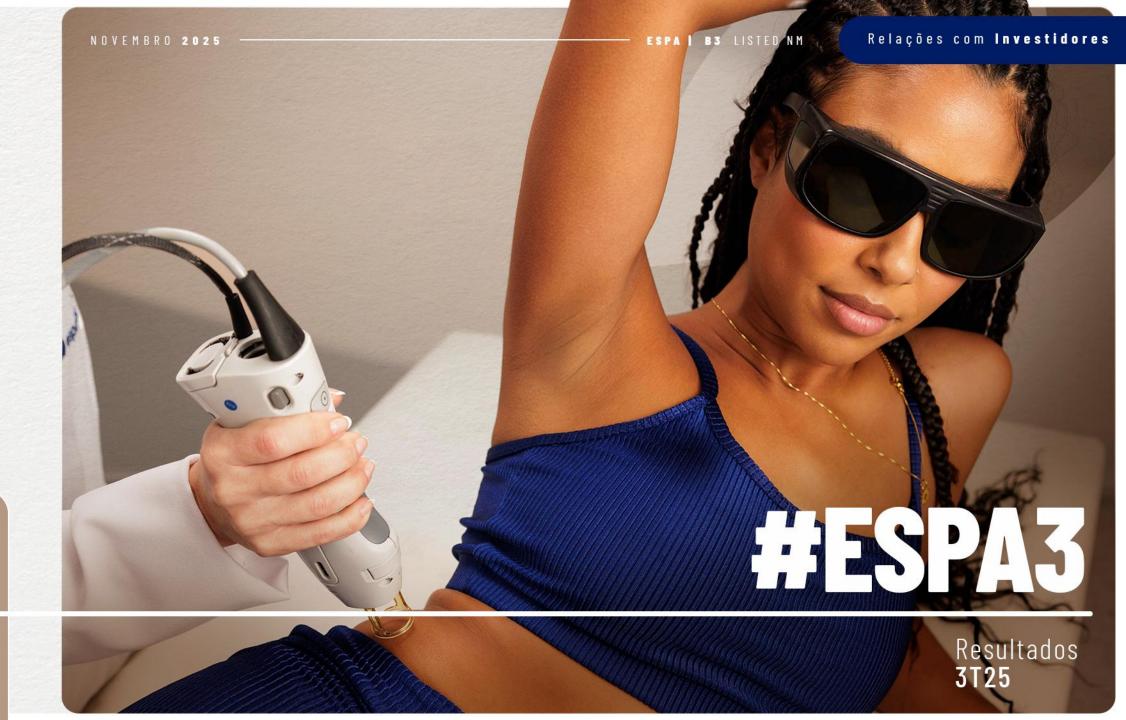
3T

25



Disclaimer

Esta é uma apresentação de informações gerais da MPM Corpóreos S.A ("Espaçolaser" ou "Companhia"). Tratam-se de informações resumidas sem intenção de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação. Não fazemos nenhuma declaração nem damos nenhuma garantia quanto à correção, adequação ou abrangência das informações aqui apresentadas, que não devem ser usadas como base para decisões de investimento.

Esta apresentação contém declarações e informações prospectivas. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "estimamos", "projetamos", entre outras palavras como significado semelhante.



Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros, e dessa forma são unicamente previsões e não garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da Espaçolaser e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais de tais sociedades podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas.

Embora a Espaçolaser acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a Espaçolaser não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A Espaçolaser isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações e informações prospectivas. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia, nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico.



Destaques 3T25 - Resumo



SWS (system-wide sales) de R\$ 420,7 milhões no 3T25, crescimento de 3,5% e de R\$ 1,3 bilhão no acumulado do ano, crescimento de 8,8%. Same-store sales de +2,4% no trimestre, um ganho de 1.3 p.p. em relação ao 3T24 e de +7,1% no acumulado do ano, ganhos de 7,7 p.p.



Incremento de 8,1% no ticket médio quando comparado com o 3T24, e de 13,1% quando comparado com os 9M24.



Lucro bruto ajustado de **R\$ 91,7 milhões** no 3T25, crescimento de **15,0%** quando comparado com o 3T24, e margem bruta ajustada de **35,0%**. No acumulado do ano, o lucro bruto ajustado foi de **R\$ 311,4 milhões**, crescimento de **9,9%**, com margem bruta ajustada de **38,0%**.



EBITDA ajustado de R\$ 45,9 milhões no 3T25, com crescimento de 4,3%.

Os 9M25 apresentou EBITDA Ajustado de R\$ 190,7 milhões crescimento de 9,2%, e margem EBITDA ajustada de 23,3%.



No acumulado do ano, apresentamos **lucro líquido ajustado** de **R\$ 24,2 milhões**, **alta de 76,2%** em relação ao 9M25. Na visão contábil o lucro líquido foi de **R\$ 5,1 milhões** frente ao prejuízo de **R\$ 3,1** milhões registrados no mesmo período do ano anterior.



A dívida líquida caiu 0,3x (R\$ 39,6 milhões) em relação ao 3T24, com redução na alavancagem pelo 14º trimestre consecutivo, atingindo 1,90x dívida líquida/EBITDA. Em outubro, concluímos a 3º emissão de debêntures pela Corpóreos, no valor de R\$ 593 milhões, a uma taxa de CDI + 3,25%.



Nosso NPS atingiu 87,3 no trimestre, um avanço de 2,0 p.p. em relação aos 85,3 registrados no 3T24.

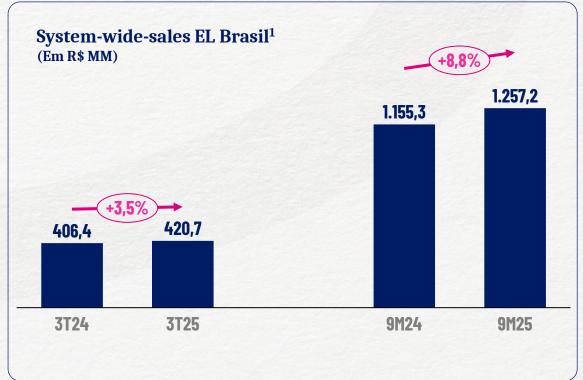


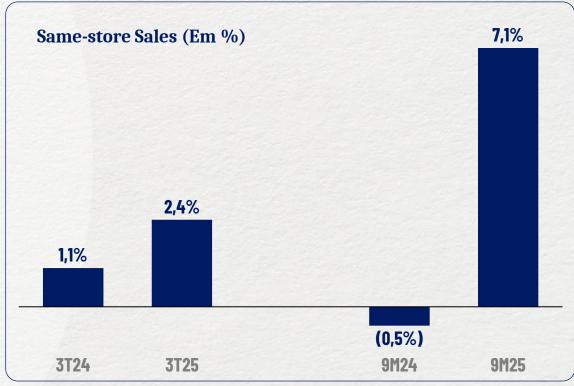
Selo GPTW pela 6º vez consecutiva: Somos reconhecidos como uma das melhores empresas para se trabalhar.

Premiada entre as 150 Melhores Empresas para Trabalhar (FIA 2025), reconhecimento que vai além da certificação conquistada no início de 2025.



System-wide sales de R\$ 420,7 milhões, crescimento de 3,5% e R\$ 1,3 bilhão no 9M25, crescimento de 8,8%. Same-Store Sales crescendo 2,4% no trimestre e 7,1% no 9M25, ganhos de 7,7 p.p.

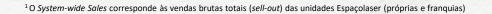




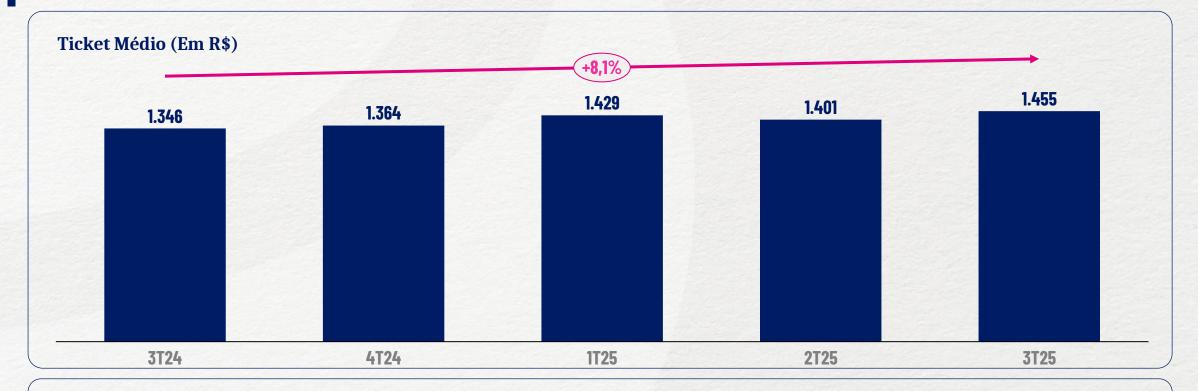
As vendas brutas¹ da rede atingiram **R\$ 420,7 milhões** no 3T25 com crescimento de **3,5**% quando comparado com o mesmo período no ano anterior, impulsionado pelo **aumento do nosso** *ticket médio* e melhora no **mix de vendas**. No 9M25, o crescimento das vendas brutas¹ foi de **8,8**%.

Com isso, nosso **same-store sales** cresceu **2,4**% comparado a um **same-store sales** de **1,1**% no 3T24.

No acumulado dos 9M25, o **same-store sales** apresentou crescimento de **7,1%**, incremento de **7,7 p.p.** com relação aos **(0,5%)** nos 9M24.



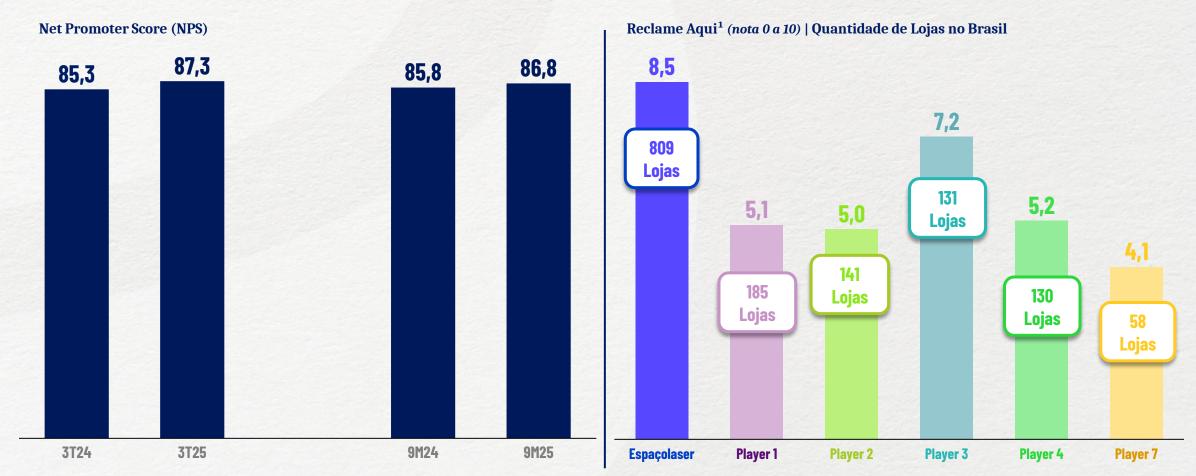
Reajuste contínuo de preço e qualificação do mix levaram a um crescimento de 8,1% no ticket médio no 3T25.



- Tivemos um incremento no ticket médio de 8,1% comparado ao 3T24. No acumulado do ano, o ticket médio avançou 13,1% na comparação com o mesmo período de 2024, evidenciando a resiliência da demanda e a capacidade de repasse de custos.
- Reposicionamento da tabela de preços e ajuste gradual nas políticas promocionais impulsionaram o ganho de preço líquido.
- Efeito mix positivo, com maior contribuição de áreas de maior valor agregado, favorecendo a expansão do ticket médio.



Mantendo um alto índice de satisfação de clientes.

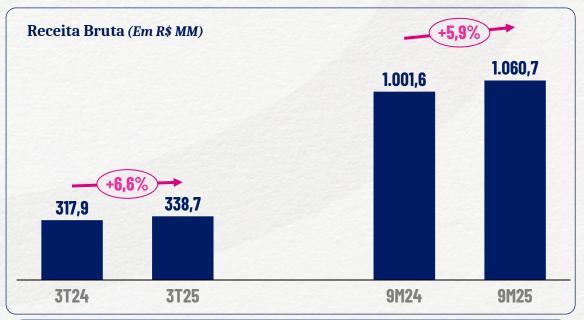


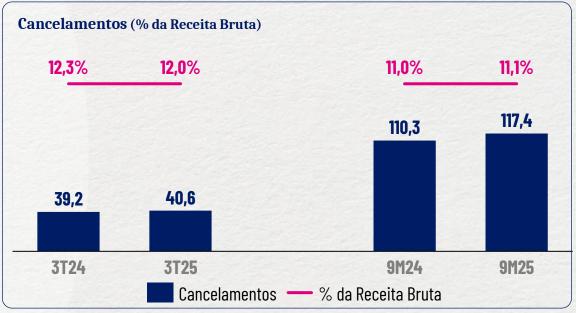






Incremento em 6,6% em receita bruta no trimestre e 5,9% no acumulado do ano. Queda de 0,4 p.p. em indicador de cancelamentos no trimestre e estabilidade no acumulado do ano.

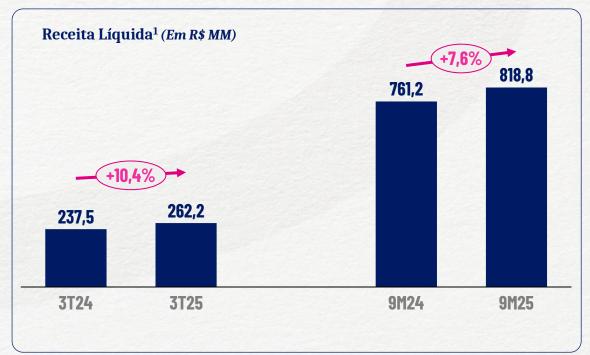


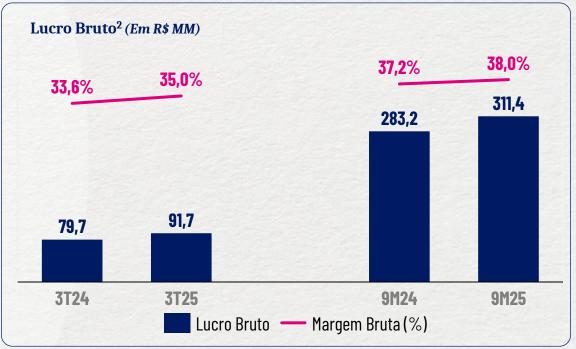


- No **3T25**, a **receita bruta** atingiu **R\$ 338,7 milhões**, com **crescimento** de **6,6%**.
- No acumulado do ano a **receita bruta** atingiu **R\$ 1,1 bilhão, 5,9%** superior ao 9M24.
- 0 indicador de cancelamentos reduziu 0,4 p.p. em relação ao 3T24.
- No acumulado dos 9M25, o indicador registrou leve aumento de 0,1 p.p. frente ao mesmo período do ano anterior.



Receita líquida recorde de R\$ 818,8 milhões nos 9M25, crescimento de 7,6%, e margem bruta de 38,0%. No 3T25, alta de 10,4% na receita líquida e de 15,0% no lucro bruto, com margem de 35,0%.



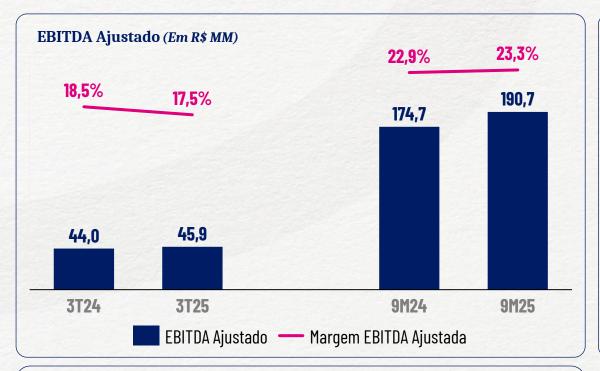


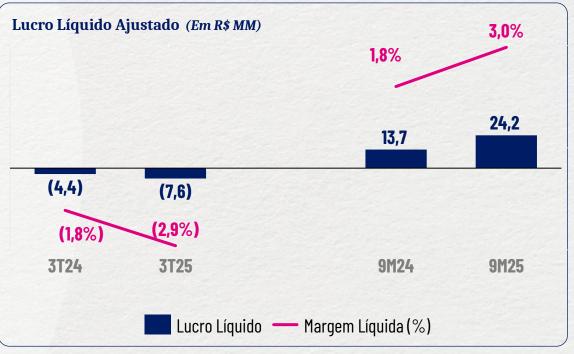
- Receita líquida com crescimento de 10,4% no trimestre, refletindo o sólido desempenho operacional e a evolução consistente das vendas.
- No ano, a receita líquida alcançou nível recorde para o período acumulado de R\$ 818,8 milhões, avanço de 7,6% em relação ao mesmo período de 2024.
- O lucro bruto foi de R\$ 91,7 milhões no 3T25 um acréscimo de 15,0%, e margem bruta de 35,0%.
- Nos 9M25, o lucro bruto foi de R\$ 311,4 milhões com margem bruta de 38,0%, um ganho de 0.8 p.p. com relação ao 9M24.

¹ Rreceita líquida de 2024 foi ajustada para (i) consolidar o resultado da operação da Colômbia referente a janeiro de 2024; (ii) excluir efeitos não recorrentes de cancelamentos e ISS.

² Lucro Bruto ajustado por: (i) consolidação do resultado de Colômbia referente a 2024; (ii) exclusão de custos não recorrentes; e (iii) exclusão dos efeitos relacionados ao IFRS-16.

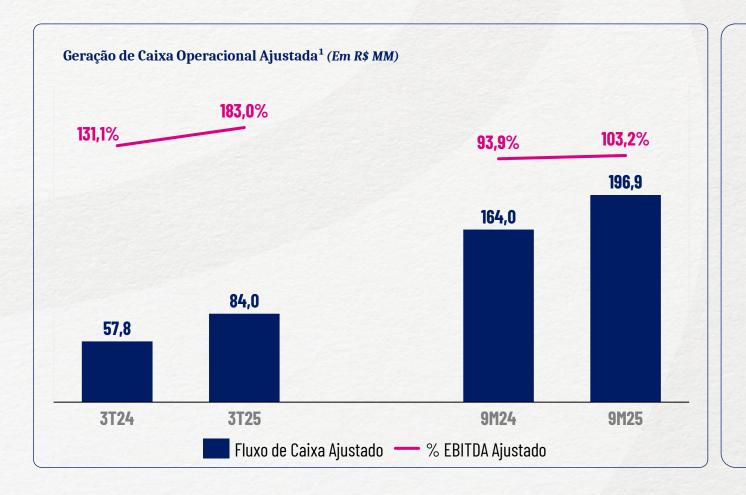
EBITDA Ajustado de R\$ 45,9 milhões no 3T25, crescimento de 4,3%. No acumulado do ano, EBITDA Ajustado de R\$ 190,7 milhões com margem de 23,3% e Lucro Líquido Ajustado de R\$ 24,2 milhões, crescimento de 76,2%.





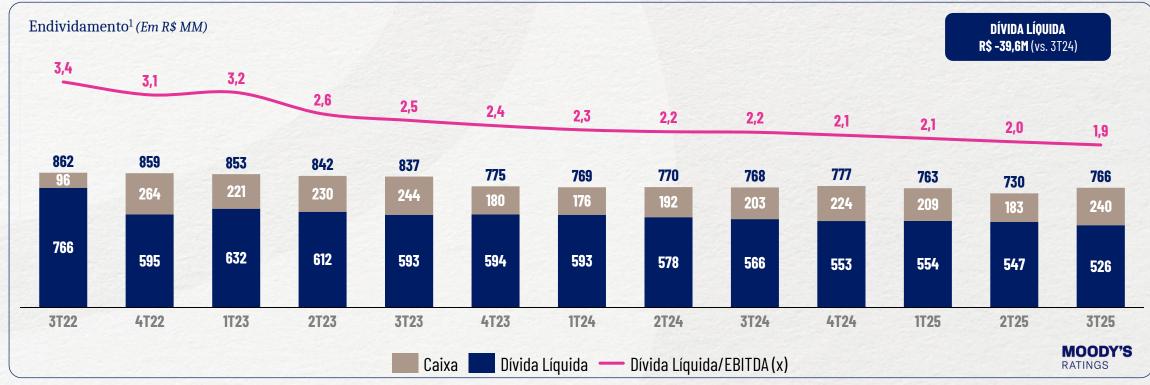
- No 3T25, o EBITDA ajustado totalizou R\$ 45,9 milhões, crescimento de 4,3% em relação ao 3T24, com margem EBITDA ajustada de 17,5%.
- Nos 9M25 o EBITDA totalizou R\$ 190,7 milhões, o maior já registrado pela Companhia no período de 9 meses desde 2021. A margem EBITDA Ajustada alcançou 23,3%.
- O lucro líquido atingiu R\$ 24,2 milhões nos 9M25, crescimento expressivo de 76,2% na comparação com o 9M24. Mesmo em um trimestre de menor dinamismo no varejo o desempenho em relação aos 9M25 configura o maior resultado para o período desde 2021.
- Na visão contábil, apresentamos R\$ 5,1 milhões de lucro líquido nos 9M25, comparado a um prejuízo de R\$ 3,1 milhões nos 9M24.

Forte geração de caixa operacional, com crescimento de 45,5% no 3T25 e conversão de EBITDA em caixa de 183,0%. No acumulado de 9M25, aumento de 20,0% frente 3T24, com conversão de EBITDA em caixa de 103,2%.



- Geração de caixa operacional robusta de R\$ 84,0 milhões no 3T25, representando crescimento de 45,5% e conversão de EBITDA em caixa de 183,0%.
- No acumulado do ano, a geração de caixa operacional foi de R\$ 196,9 milhões, com conversão de EBITDA em caixa de 103,2%.





- Redução da alavancagem tanto comparado com o 3T24 quanto no sequencial, atingindo o menor patamar em 16 trimestres. Com isso, o nível de alavancagem foi de 1,90x, com redução de 0,30 p.p.
- Em outubro, com a conclusão da estruturação da 3º emissão de debêntures da Corpóreos, subsidiária integral da MPM, a Moody's Local Brasil atribuiu rating 'A.br' à proposta da operação, com perspectiva estável. A agência destacou a consistência da estrutura financeira e o perfil de crédito da Companhia.

Eventos Subsequentes - Reestruturação dos Passivos Financeiros e Venda de Lojas

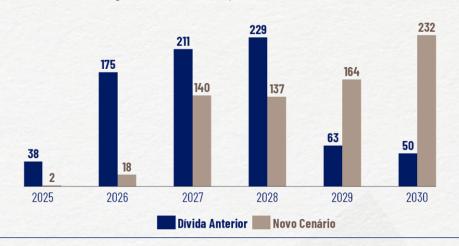
Em outubro, a Companhia liquidou as dívidas da MPM Corpóreos S.A., que tinham juros mais elevados e prazos mais curtos, e contratou novas dívidas na Corpóreos Serviços Terapêuticos S.A., com custos menores e prazos mais longos. Essa migração reduz o custo financeiro e melhora a eficiência fiscal, ao permitir o aproveitamento integral das despesas financeiras na base tributável da operação.

Cenário Atual

Dívidas Liquidadas	Taxa	Valor (R\$)
Nota Comercial - MPM	CDI + 4,50%	R\$ 22 milhões
Debêntures - MPM	CDI + 4,50%	R\$ 312 milhões
Debêntures - Corpóreos	CDI + 4,50%	R\$ 348 milhões
Total		R\$ 682 milhões

Dívidas Contratadas	Taxa	Valor (R\$)
Nota Comercial - Corpóreos	CDI + 2,95%	R\$ 70 milhões
Debêntures - Corpóreos	CDI + 3,25%	R\$ 593 milhões
Total		R\$ 663 milhões

Cronograma de Amortização da Dívida (Em R\$ mm)



Simulação teórica da reestruturação dos passivos financeiros na alíquota efetiva de imposto de renda

\$ mil) Exceto quando indicado	set/25
LAIR Consolidado	25.369
IRPJ e CSLL consolidado (i)	(20.239)
Alíquota Efetiva consolidada em 30/09/25 (%)	79,8%
Resultado Financeiro da MPM Corpóreos S.A. em 30/09/25	(50.411)
Tax Shield (ii) - (34%)	17.140
IRPJ e CSLL consolidado pró-forma (i) + (ii)	(3.099)
Simulação da Alíquota Efetiva (%)	12,2%

Venda de Lojas (Bauru & Macaé)

- A Espaçolaser concluiu a venda de quatro pontos comerciais próprios, dois em Bauru (SP) e dois em Macaé (RJ).
- Valor total da transação: R\$ 6,6 milhões.
- Royalties: 10%.
- Vendas Líquidas (2024): R\$ 6,7 milhões.
- **EBITDA (2024):** R\$ 1,0 milhão.



Outras Iniciativas



Projeto Resfriadores - Actual e Forecast



Resfriadores

~R\$ 5 milhões em savings no 3T25 com o custo do gás de resfriamento (vs. 3T24)





Apesar das condições adversas do mercado, a ESPA3 vem demonstrando resiliência no desempenho das ações durante o ano de 2025:



A Força do Setor de Beleza

Ainda em um cenário macroeconômico desafiador, o setor de beleza, onde a depilação a laser se insere, permanece liderando o crescimento entre os serviços em 2025. No acumulado do ano o percentual para o setor de beleza atingiu 7,2%, impulsionado por hábitos de consumo recorrente e busca por bem-estar.

¹ IDAT-Serviços	09/25	YTD*
Serviços de Beleza	2,4%	7,2%
Alojamento	0,1%	3,5%
Atividades de Recreação	(1,5%)	1,3%
Alimentação	(4,2%)	2,0%
Outros Serviços Pessoais	2,5%	3,2%
Móveis, eletrodomésticos	(7,8%)	(9,0%)
Farmacêuticos, médicos, cosméticos	(1,0%)	1,4%



Inauguração Espaçolaser - Shopping Eldorado











14,1% de participação masculina na base em agosto, refletindo as iniciativas direcionadas a esse público















LUGARES INCRÍVEIS PARA TRABALHAR





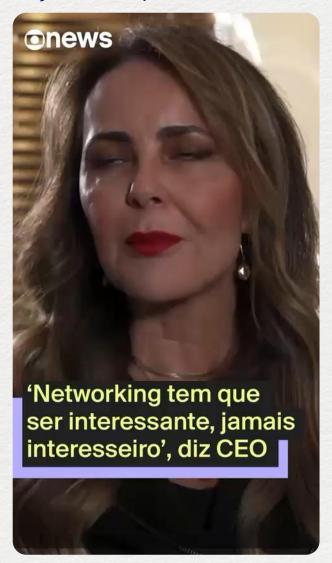


Pela 6ª vez,

somos reconhecidos
como Great Place to Work®

onews

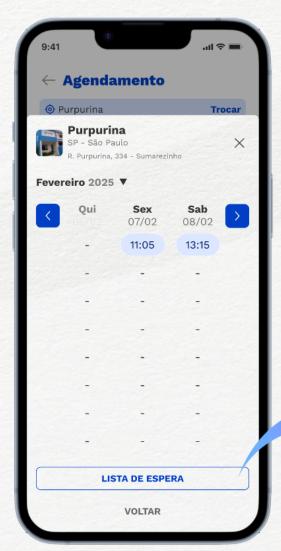
Programa Liderança S.A.





Seguimos evoluindo na jornada digital do nosso cliente

Lista de Espera











Seguimos evoluindo na jornada digital do nosso cliente







