



RESULTADOS 4T & 2024





AVISO

Esta conferência pode incluir declarações sobre eventos futuros, baseadas nas expectativas da Embraer e nas tendências financeiras do mercado. Tais declarações estão sujeitas a incertezas que podem fazer com que os resultados reais difiram daqueles expressos ou implícitos nesta conferência. Exceto conforme previsto na regulamentação aplicável, a companhia não assume qualquer obrigação de atualizar publicamente quaisquer declarações prospectivas feitas nesta conferência. Para informações financeiras detalhadas, a companhia incentiva a análise das publicações feitas junto à CVM.

DA COLHEITA AO CRESCIMENTO SUSTENTÁVEL

Trajetória de crescimento bem-sucedida



Estimativas 2024: todos objetivos operacionais e financeiros **alcançados**



Receita recorde de **\$6,4 bilhões** a maior da história



\$26,3 bilhões de carteira firme de pedidos recorde de todos os tempos



Desalavancagem financeira: dívida líquida próxima de zero



Estimativas 2025: formula de **crescimento de dois dígitos** ainda válida

BASE DA CULTURA: SEGURANÇA EM 1º LUGAR, QUALIDADE SEMPRE EM TUDO O QUE FAZEMOS!

VENDAS NOTÁVEIS DE 2024

O MAIOR PEDIDO DA AV. EXECUTIVA:

Flexjet **US\$7 bi**
(182 firmes + 30 opções)

P300 é o jato leve (**13 anos**) e bimotor (**5 anos**) mais entregue



Carteira \$7,4 bi; 2,7x btb*

MELHOR DESEMPENHO DA DEFESA:

KC-390: Áustria, Rep. Tcheca, Holanda & CND**
(13 aviões)

A-29: Paraguai, Portugal, Uruguai & 2 CND** (29 aviões)



Carteira \$4,2 bi; 3,3x btb*

EXPANSÃO NA AV. COMERCIAL:

E175: American Airlines (90 firmes + 43 opções)

E2: Luxair, Mexicana & Virgin Australia (30 firmes) e LOT Polish



Carteira \$10,2 bi; 1,6x btb*

CRESCIMENTO SÓLIDO EM SERVIÇOS:

Expansão dos **centros MRO nos EUA** e novos contratos de **pool**

Operação de reparo de motores GTF na **OGMA**



Carteira \$4,6 bi; 1,9x btb*

*btb = book-to-bill

**CND = Cliente não divulgado

ENFRENTANDO OS DESAFIOS DA CADEIA DE SUPRIMENTOS

Foco estratégico



CAPACITAÇÃO

Treinamento e qualificação dos colaboradores



TRANSFORMAÇÃO DIGITAL

Aumento do **monitoramento** dos **riscos** da cadeia de suprimentos através de ferramentas **digitais** e **IA**

Aprimorando o *projeção* de materiais com **uso** de **IA**

Melhorando a **visibilidade** e a **transparência** da cadeia de suprimentos com **soluções digitais**



RECUPERAÇÃO DA CADEIA DE SUPRIMENTOS

Relacionamento próximo com os fornecedores para **resolver gargalos** de produção

Engajamento de equipe **multifuncional**

Implantação de iniciativas LEAN nas fábricas dos fornecedores

Fortalecimento da **colaboração** com fornecedores, auxiliando no aumento da **capacidade**



4T & 2024 RESULTADOS OPERACIONAIS

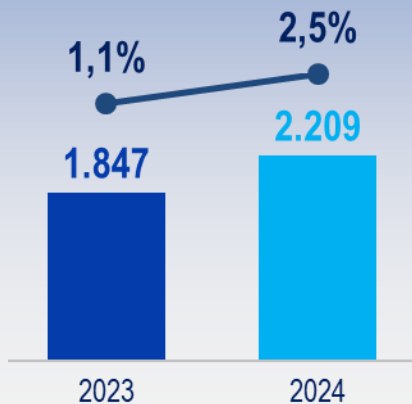


AVIAÇÃO COMERCIAL



Receita +20% ano contra ano em 2024

EBIT \$55m (+182% ano contra ano); margem 2,5% (+140bp)



AVIAÇÃO EXECUTIVA



Receita +25% ano contra ano em 2024

EBIT \$205m (+62% ano contra ano); margem 11,7% (+270bp)



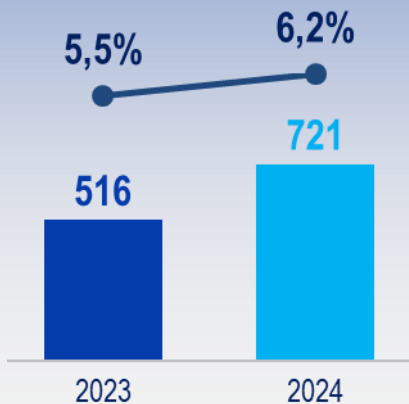
■ ■ Receita (US\$m) —●— Margem EBIT ajust.

DEFESA & SEGURANÇA



Receita +40% ano contra ano em 2024

EBIT \$45m (+57% ano contra ano); margem 6,2% (+70bp)

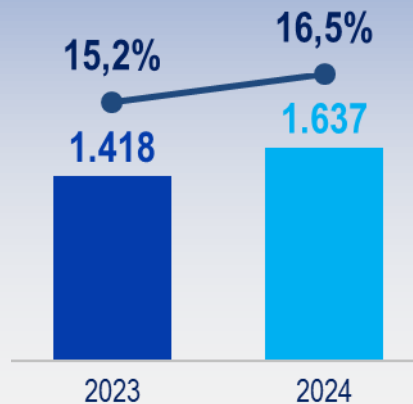


SERVIÇOS & SUPORTE



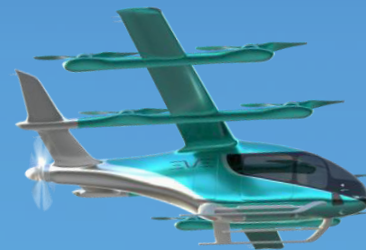
Receita +15% ano contra ano em 2024

EBIT \$270m (+25% ano contra ano); margem 16,5% (+130bp)



■ ■ Receita (US\$m) —●— Margem EBIT ajust.

CONQUISTAS EVE 2024



Linha do tempo no gráfico sem escala



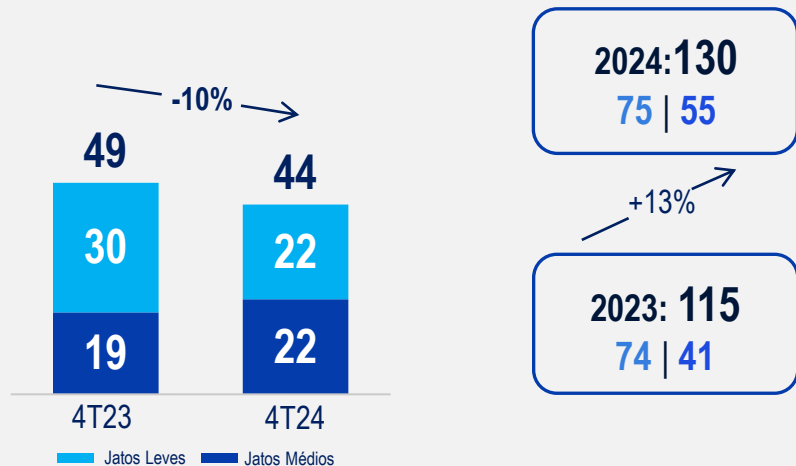
4T & 2024

RESULTADOS FINANCEIROS



ENTREGAS

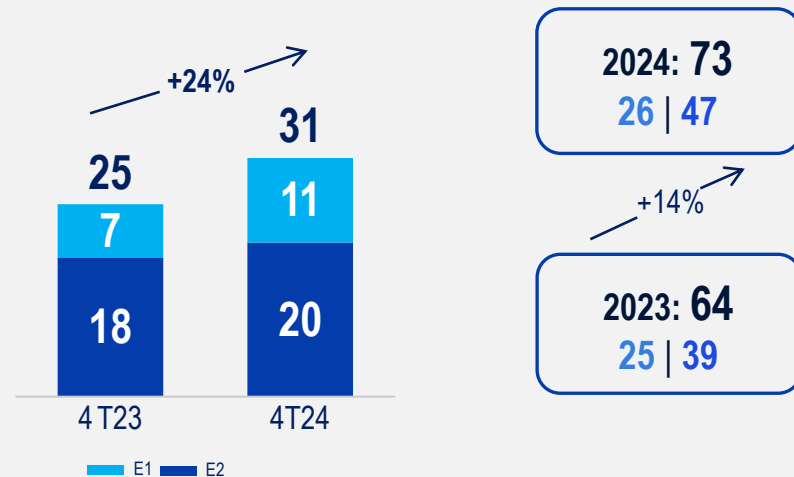
AVIAÇÃO EXECUTIVA



ESTIMATIVA 2024:
125 a 135

2024: 130

AVIAÇÃO COMERCIAL

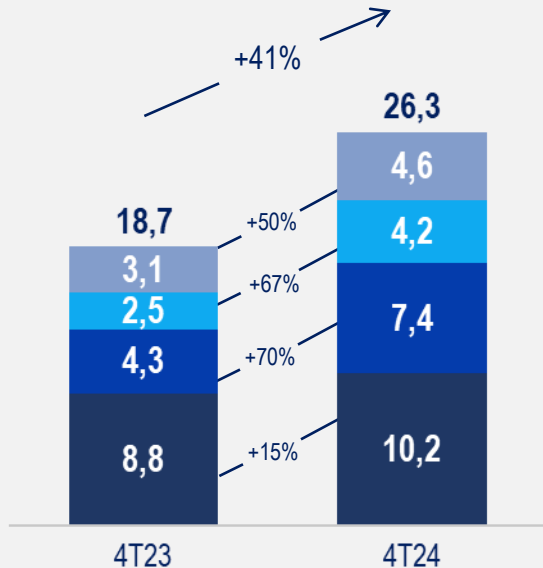


ESTIMATIVA 2024:
70 a 73

2024: 73

CARTEIRA DE PEDIDOS

US\$ bilhões

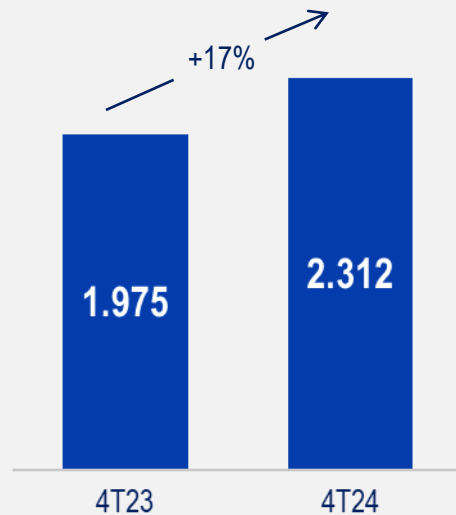


■ Serviços & Suporte ■ Defesa & Segurança ■ Aviação Executiva ■ Aviação Comercial

* O detalhamento da receita não inclui a unidade de negócios "Outros".

RECEITA LÍQUIDA

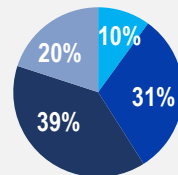
US\$ milhões



2024: 6.395

2023: 5.268

DETALHAMENTO POR
NEGÓCIO 4T24¹



ESTIMATIVA 2024:

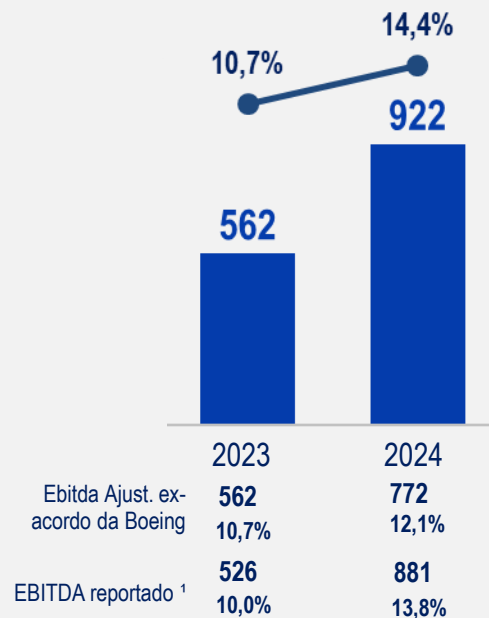
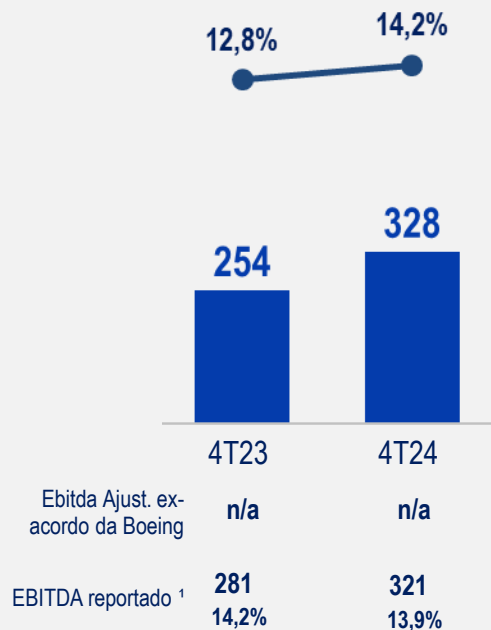
US\$6,0 – 6,4 bilhões

2024: US\$ 6.395 milhões

EBITDA AJUSTADO

US\$ milhões

Sem Eve ¹

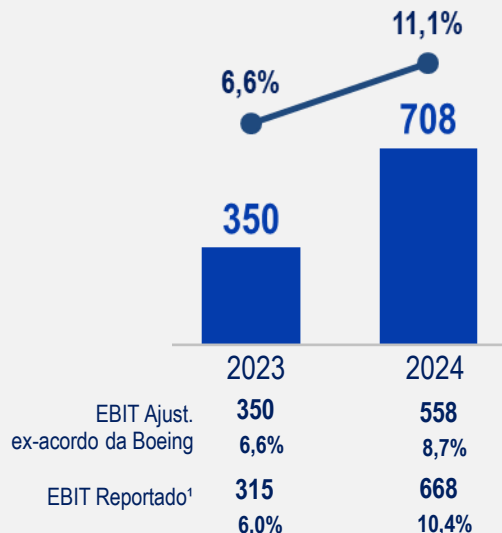
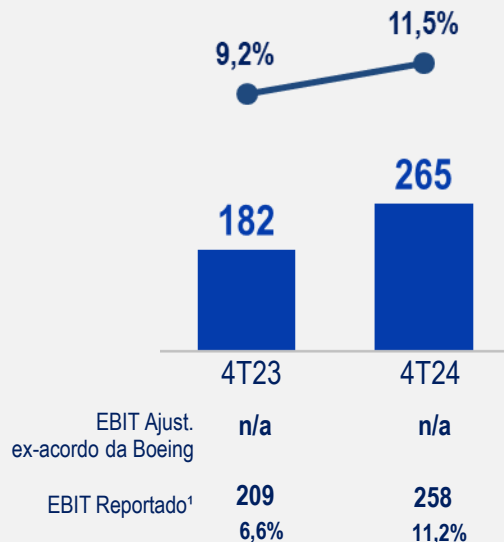


¹ O EBITDA ajustado não considera despesas da Eve, warrants e outros (marcação a mercado das ações da Republic Airways, e ativos mantidos para venda). Todos os números da Eve são IFRS.

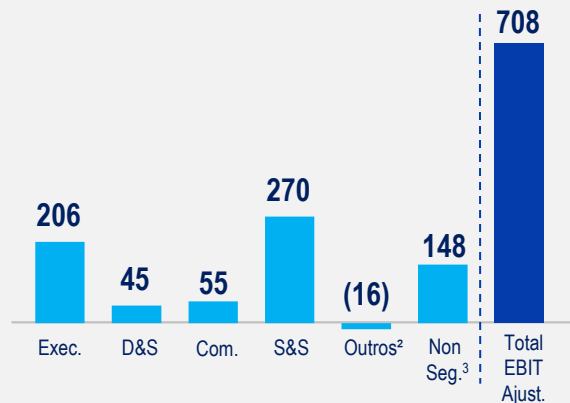
EBIT AJUSTADO

US\$ milhões

Sem Eve¹



DETALHAMENTO POR NEGÓCIO 2024



ESTIMATIVA 2024:

9,0% – 10,0%

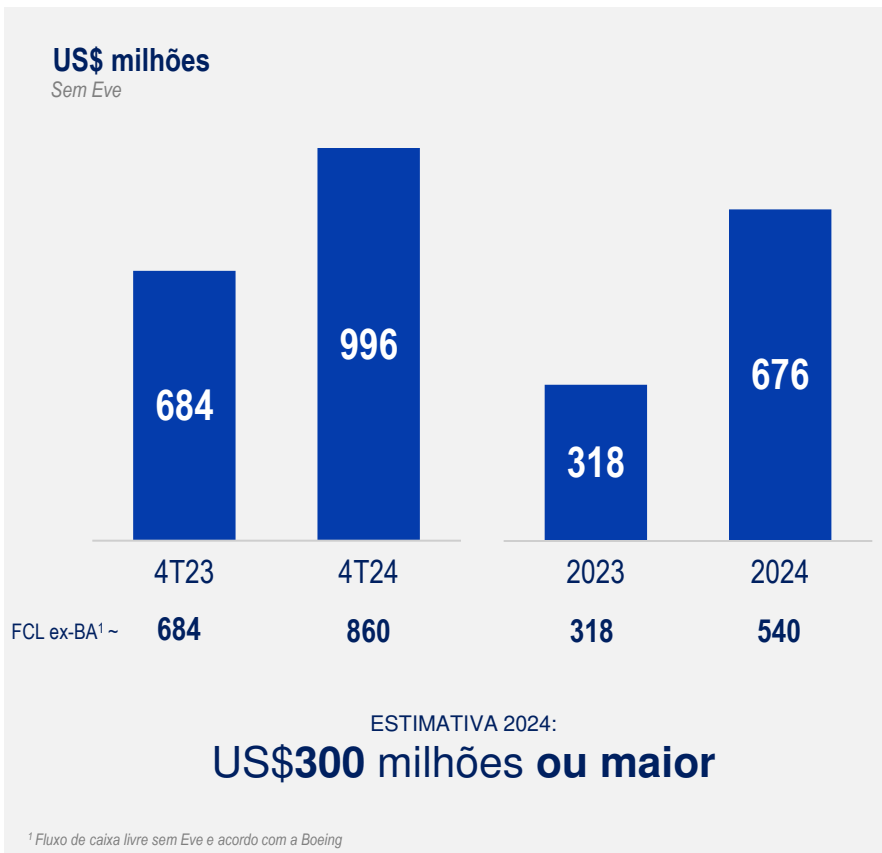
2024: 11,1%

¹ O EBIT ajustado não considera despesas da Eve, warrants e outros (marcação a mercado das ações da Republic Airways, e ativos mantidos para venda). Todos os números da Eve são IFRS.

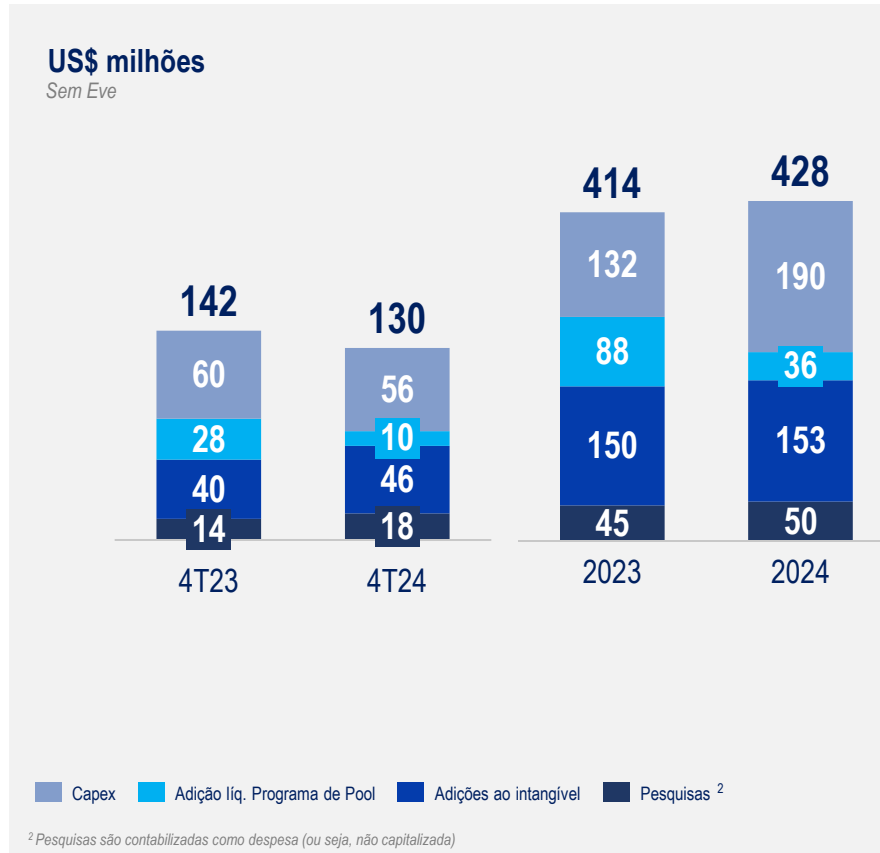
² Outros inclui receitas (despesas) operacionais não alocadas; ³ Não segmentado inclui Boeing e despesas legais; ⁴ Estimativa implícita para 2024 ex-BA 6,5% - 7,5%



FCL AJUSTADO



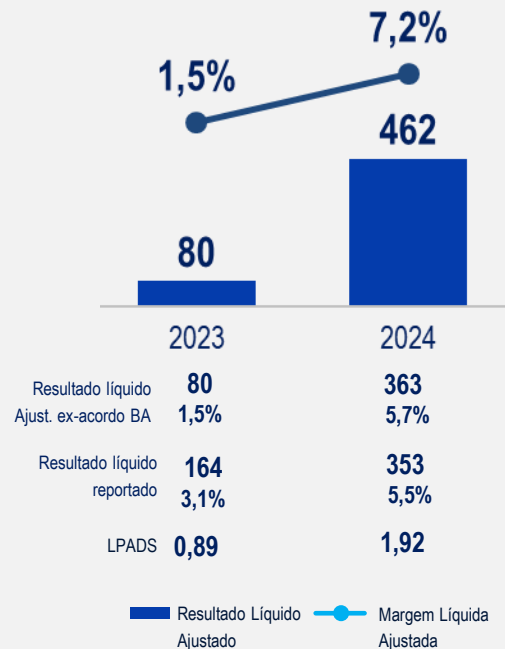
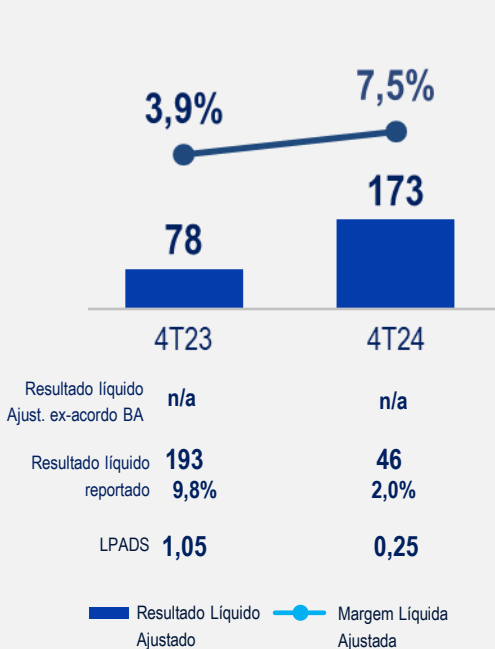
INVESTIMENTOS



RESULTADO LÍQUIDO AJUSTADO

US\$ milhões

Sem Eve ¹

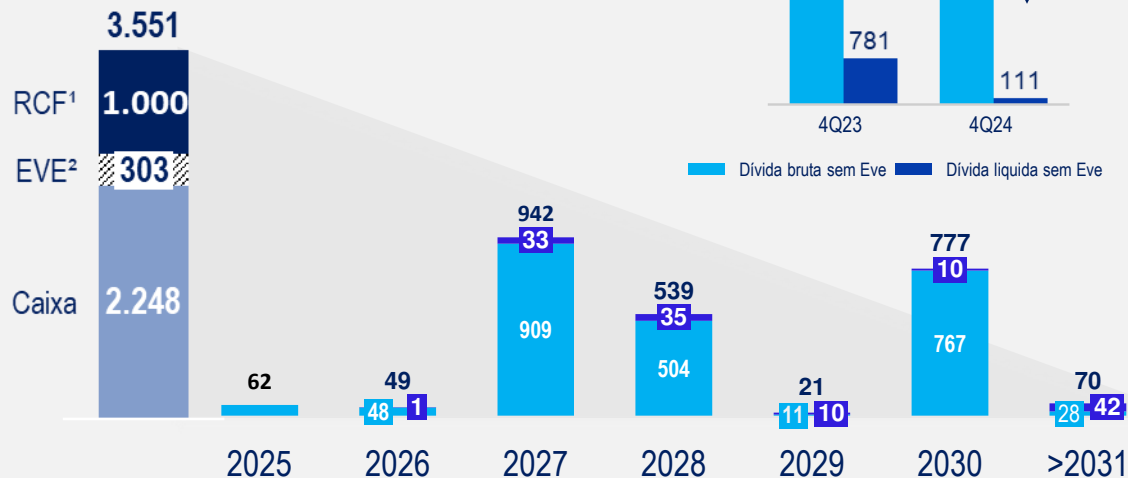


¹Considera despesas e garantias da Eve incluindo resultados financeiros | ²O Resultado Líquido Ajustado é calculado somando o Lucro Líquido atribuível aos acionistas da Embraer mais o Imposto de Renda e Contribuição Social diferidos do período [US\$93.1M 4T23; US\$81.3M 4T24; US\$(152.6)M 2023; US\$112.0M 2024], bem como retirando o impacto de itens não recorrentes [US\$24.9M 4T23 e US\$27.1M 2023]. | *Todos números da Eve são IFRS.

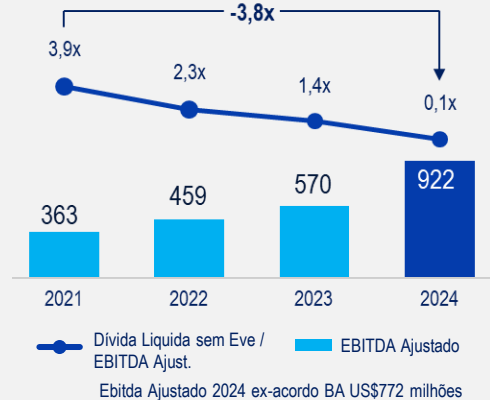
LIQUIDEZ

Sólida liquidez e vencimentos de longo prazo

VENCIMENTOS US\$ milhões



DESALAVANCAGEM US\$ milhões



¹Crédito rotativo; ² Caixa Eve = Caixa e equivalentes de caixa mais aplicações financeiras ³Maturities = Vencimentos = Não consideram juros corridos e custos ^{*}Todos os números da Eve são IFRS

ESTIMATIVAS PARA 2025

ENTREGAS

AVIAÇÃO COMERCIAL



MÍN.	MÁX.
77	85

AVIAÇÃO EXECUTIVA



MÍN.	MÁX.
145	155

RESULTADOS FINANCEIROS

RECEITA US\$ bilhões

MÍN.	MÁX.
7,0	7,5

MARGEM EBIT AJUSTADA

MÍN.	MÁX.
7,5%	8,3%

FLUXO DE CAIXA LIVRE US\$ milhões

200 ou maior



CONSIDERAÇÕES FINAIS

Francisco Gomes Neto - CEO

CONSIDERAÇÕES FINAIS



Sincero **agradecimento** aos nossos **parceiros, fornecedores e família Embraer**



Esforço contínuo em aumento de **eficiência, na disciplina financeira, inovação e gestão na cadeia de suprimentos**



Foco nos esforços de vendas para alcançar melhores resultados em 2025 e além em todas as unidades de negócio



A companhia está **bem posicionada para um crescimento sustentável** e pronta para aproveitar de todo o seu potencial nos próximos anos

BASE DA CULTURA: SEGURANÇA EM PRIMEIRO LUGAR E QUALIDADE SEMPRE!



← **EMBRAER**



OBRIGADO!



RESULTS 4Q & FY 2024





DISCLAIMER

This conference call may include statements about future events, based on Embraer's expectations and market financial trends. Such statements are subject to uncertainties that may cause actual results to differ from those expressed or implied in this conference call. Except in accordance with the applicable rules, the company assumes no obligation to publicly update any forward-looking statements. For detailed financial information, the company encourages reviewing publications filed by the company with the CVM.

FROM HARVEST SEASON TO SUSTAINABLE GROWTH

Successful growth trajectory



2024 Guidance: all operational and financial figures **achieved**



Record **revenue of \$6.4 billion** highest level ever



\$26.3 billion backlog an all-time record



Financial strength: net debt close to zero



2025 Guidance: double digit growth formula still valid

CULTURE FOUNDATION: SAFETY FIRST, QUALITY ALWAYS IN EVERYTHING WE DO!

REMARKABLE 2024 SALES

LARGEST EXECUTIVE ORDER:

Flexjet **US\$7 bn firm order** (182 a/c + 30 options)

P300 most delivered light (13y) and twin-engine (5y) jet



Backlog \$7.4 bn; 2.7x btb*

DEFENSE BEST PERFORMANCE:

KC-390: Austria, Czech, Netherlands & UC** (13 a/c)

A-29: Paraguay, Portugal, Uruguay & 2 UC** (29 a/c)



Backlog \$4.2 bn; 3.3x btb*

COMMERCIAL EXPANSION:

E175: American Airlines firm order (90 a/c + 43 options)

E2: Luxair, Mexicana, Virgin Australia (30 a/c), and LOT Polish



Backlog \$10.2 bn; 1.6x btb*

SERVICES SOLID GROWTH:

US MRO centers expansion and new **pool** contracts

Start of **OGMA** GTF engine repair shop



Backlog \$4.6 bn; 1.9x btb*

*btb = book-to-bill

**UC = Undisclosed Client

ADDRESSING SUPPLY CHAIN CHALLENGES

Strategic Focus



CAPABILITY BUILDING

Training and **upskilling** workforce



DIGITAL TRANSFORMATION

Increasing supply chain **risk monitoring** thru **digital** tools and **AI**

Enhancing material **forecasting** based on **AI** application

Improving supply chain **visibility** and **transparency** with **digital solutions**



SUPPLY CHAIN RECOVERY

Closely **engaging** with suppliers to **address** production **bottlenecks**

Multi-functional team engagement

LEAN initiatives deployment at suppliers' plant

Strengthening **collaboration** with suppliers by assisting on scaling up **capacity**



4Q & FY 2024 OPERATIONAL RESULTS



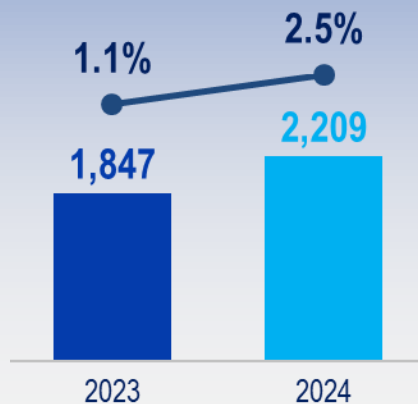


COMMERCIAL AVIATION



Revenue +20% yoy in 2024

EBIT \$55m (+182% yoy); margin 2.5% (+140bp)

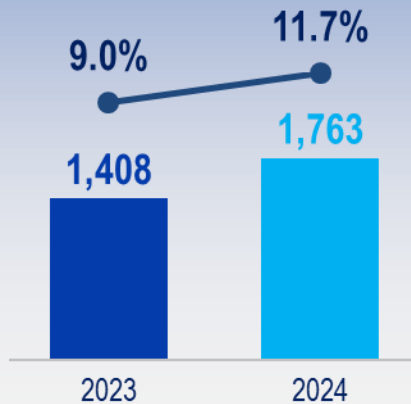


EXECUTIVE AVIATION



Revenue +25% yoy in 2024

EBIT \$205m (+62% yoy); margin 11.7% (+270bp)



■ Revenues (US\$m) —●— Adj. EBIT margin

For 4Q24 financial figures please see our 4Q24 earnings release.

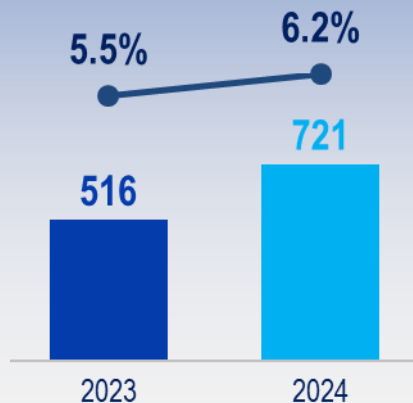
This information is property of Embraer and cannot be used or reproduced without written permission.

DEFENSE & SECURITY



Revenue +40% yoy in 2024

EBIT \$45m (+57% yoy); margin 6.2% (+70bp)

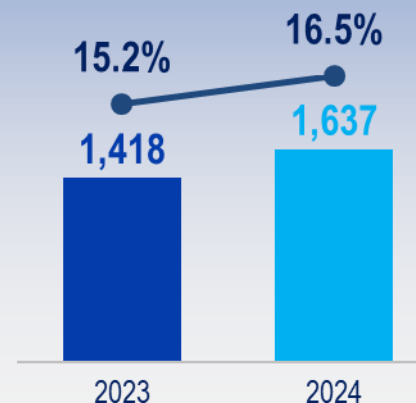


SERVICES & SUPPORT



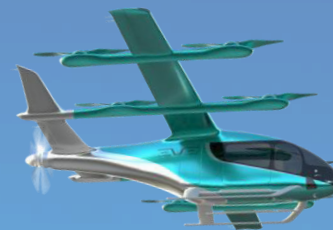
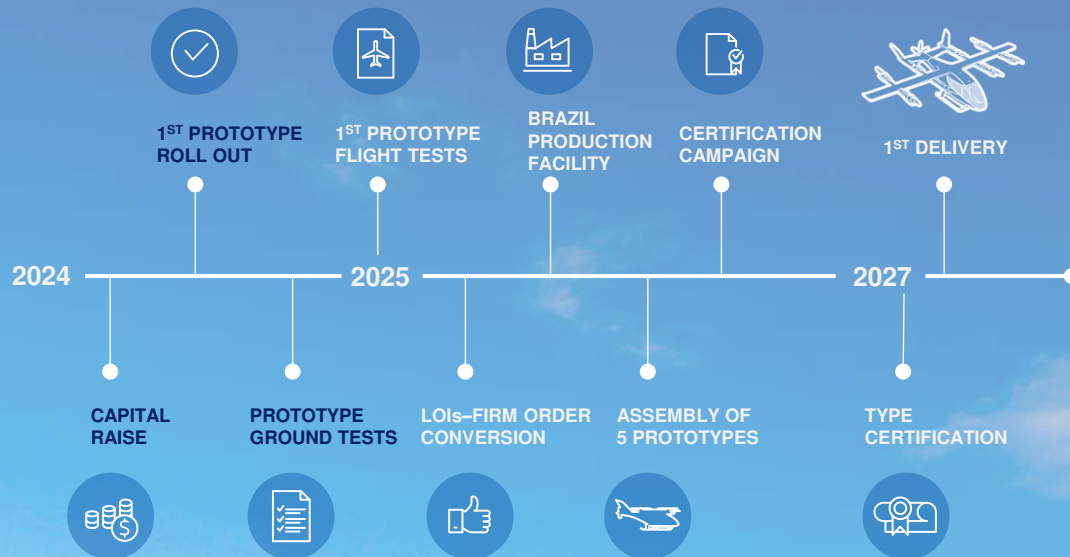
Revenue +15% yoy in 2024

EBIT \$270m (+25% yoy); margin 16.5% (+130bp)



■ Revenues (US\$m) —●— Adj. EBIT margin

EVE'S 2024 ACHIEVEMENTS



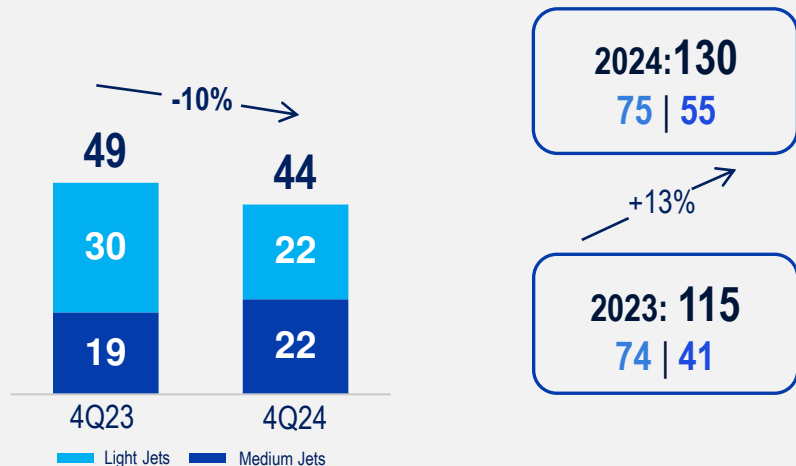
Timeline in graph not to scale



4Q & FY 2024 **FINANCIAL RESULTS**

DELIVERIES

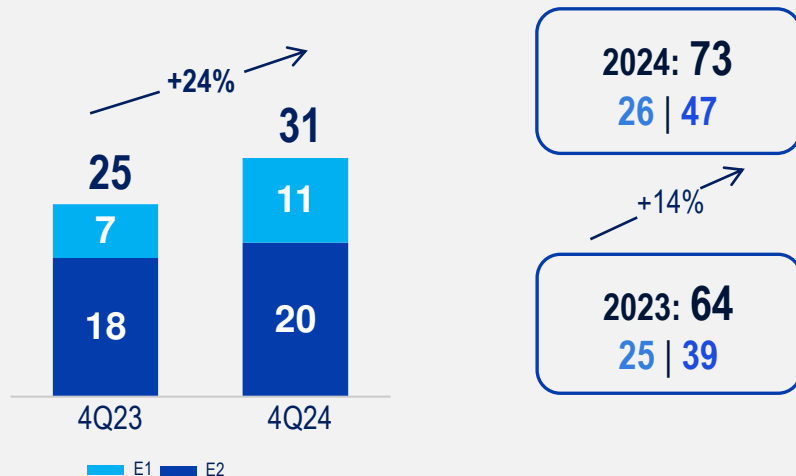
EXECUTIVE AVIATION



GUIDANCE 2024:
125 to 135

2024: 130

COMMERCIAL AVIATION

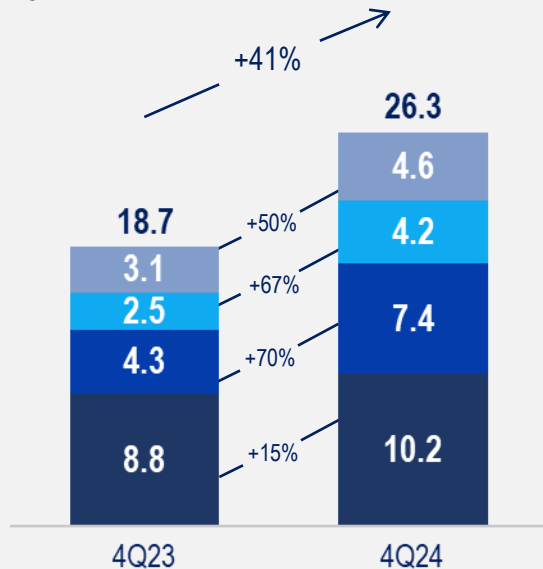


GUIDANCE 2024:
70 to 73

2024: 73

BACKLOG

US\$ billion

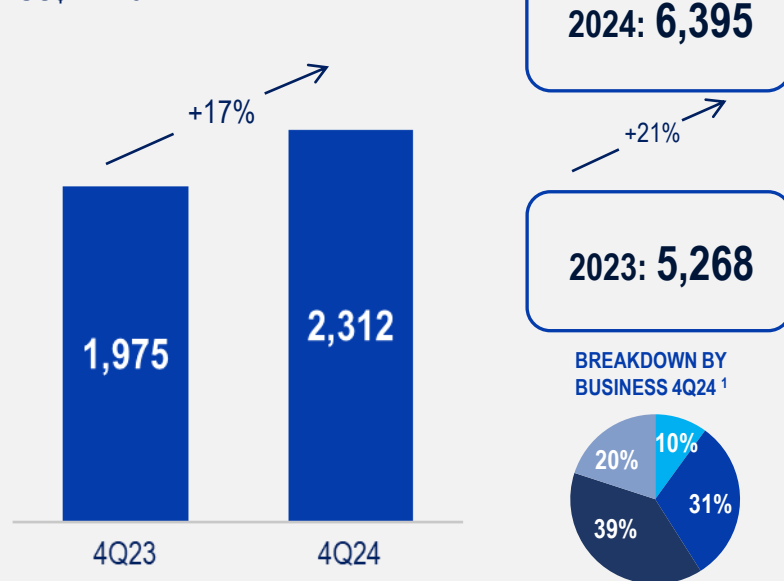


Services & Support Defense & Security Executive Aviation Commercial Aviation

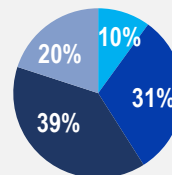
¹ Revenue breakdown does not include "Others" Business Unit.

NET REVENUES

US\$ million



BREAKDOWN BY BUSINESS 4Q24 ¹



GUIDANCE 2024:

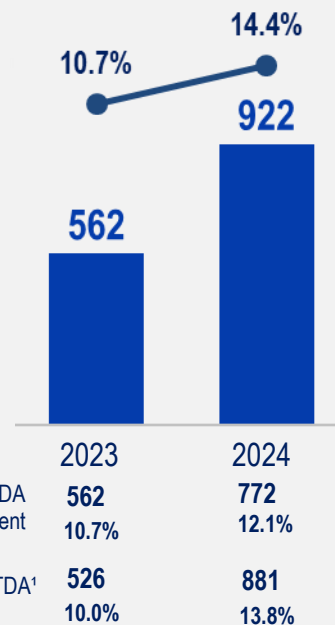
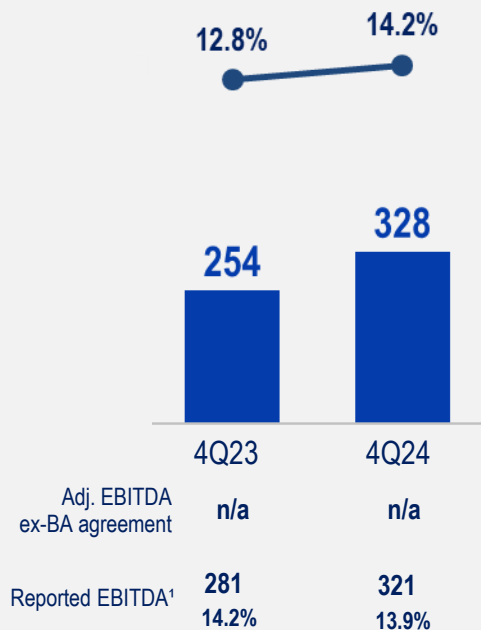
US\$6.0 – 6.4 billion

2024: US\$ 6,395 million

ADJUSTED EBITDA

US\$ million

excludes Eve¹



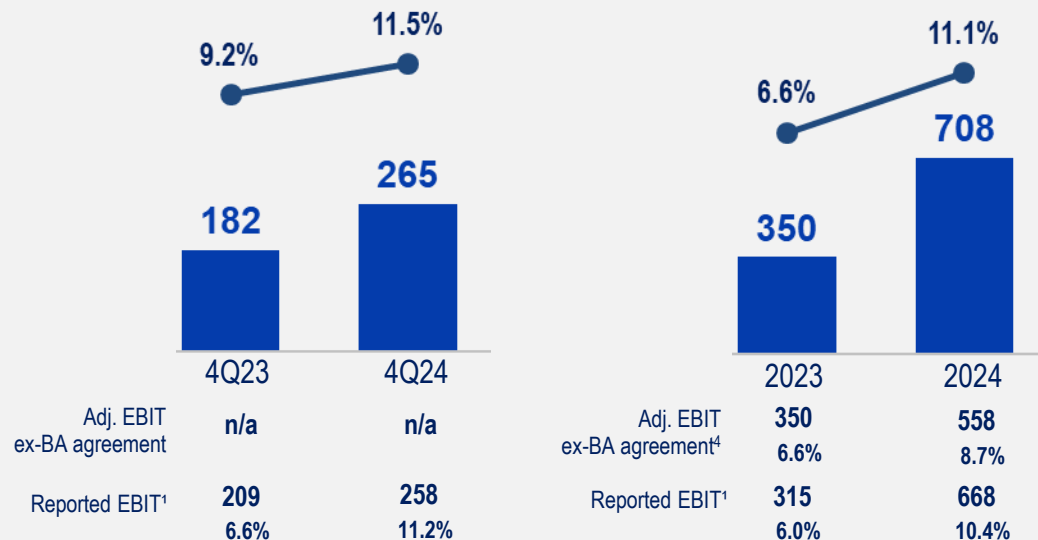
¹ Adjusted EBITDA does not consider Eve expenses/warranties and Others (mark to market of Republic Airways shares and assets held for sale). All numbers from Eve are IFRS.



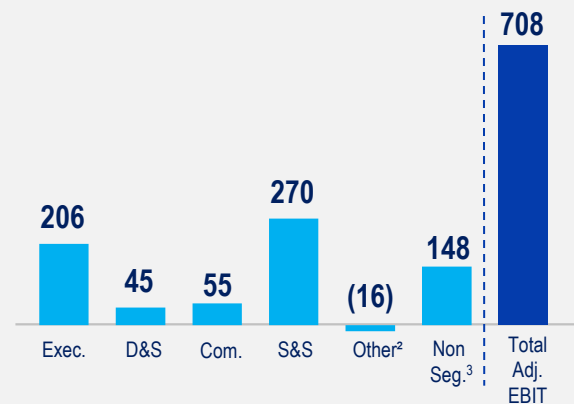
ADJUSTED EBIT

US\$ million

excludes Eve¹



BREAKDOWN BY BUSINESS 2024



GUIDANCE 2024:

9.0% – 10.0%

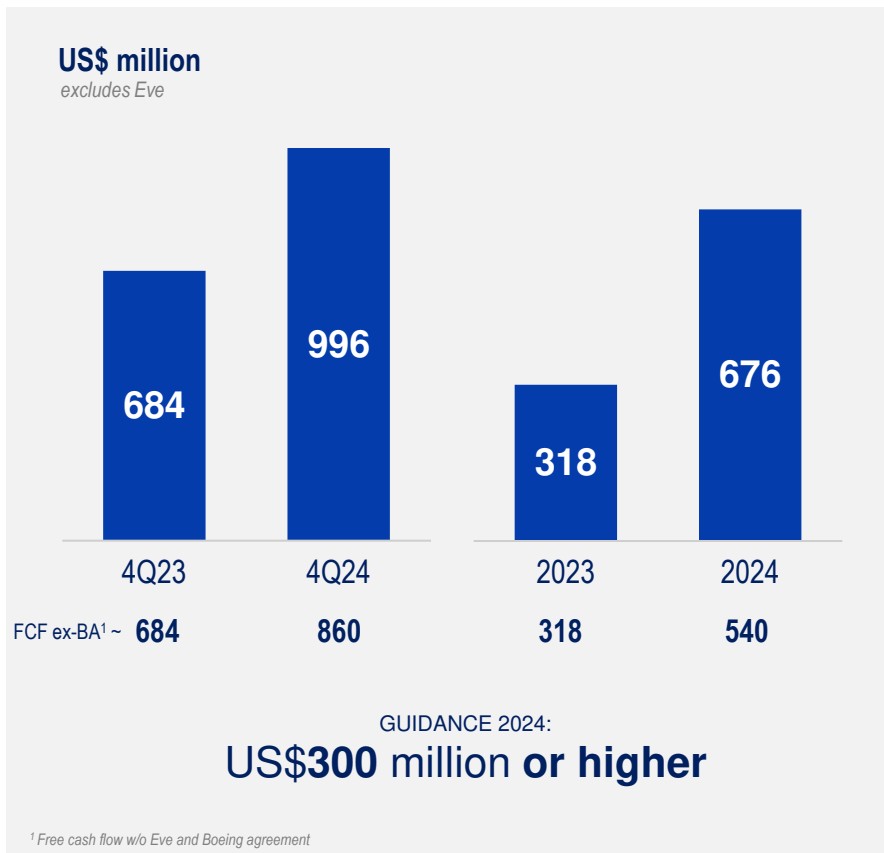
2024: 11.1%

¹ Adjusted EBIT does not consider Eve expenses/warranties and Other (mark to market of Republic Airways shares and assets held for sale). All numbers from Eve are IFRS;

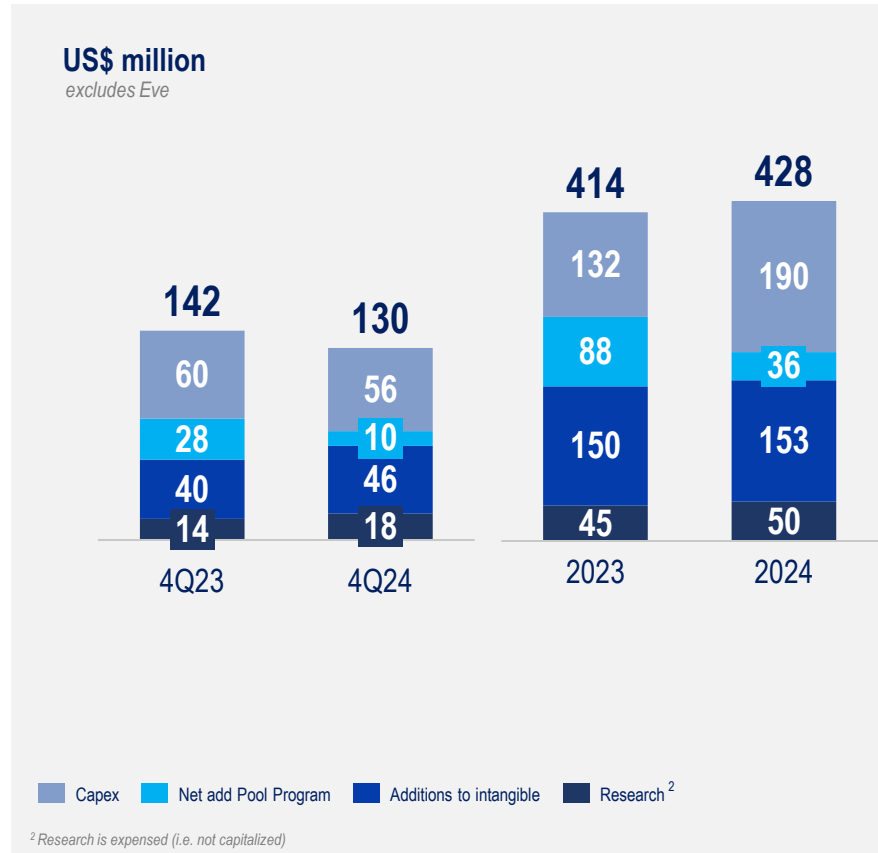
² Other includes unallocated operating income (expense); ³ Non segmented includes Boeing and legal expenses; ⁴ Implied 2024 guidance ex-BA 6.5% - 7.5%



ADJUSTED FCF



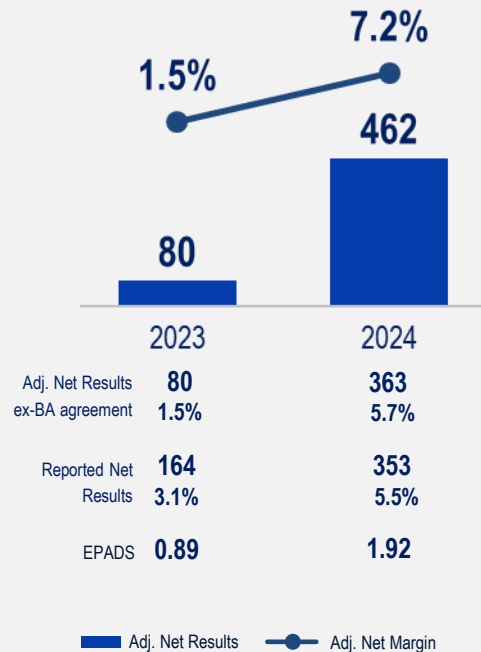
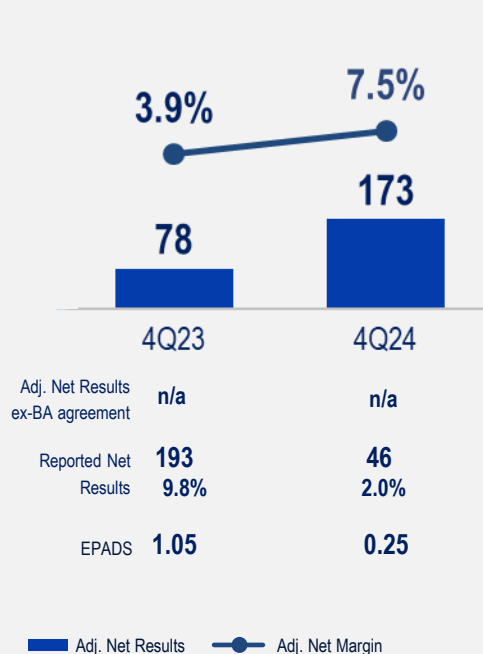
INVESTMENTS



ADJ. NET RESULTS

US\$ million

excludes Eve

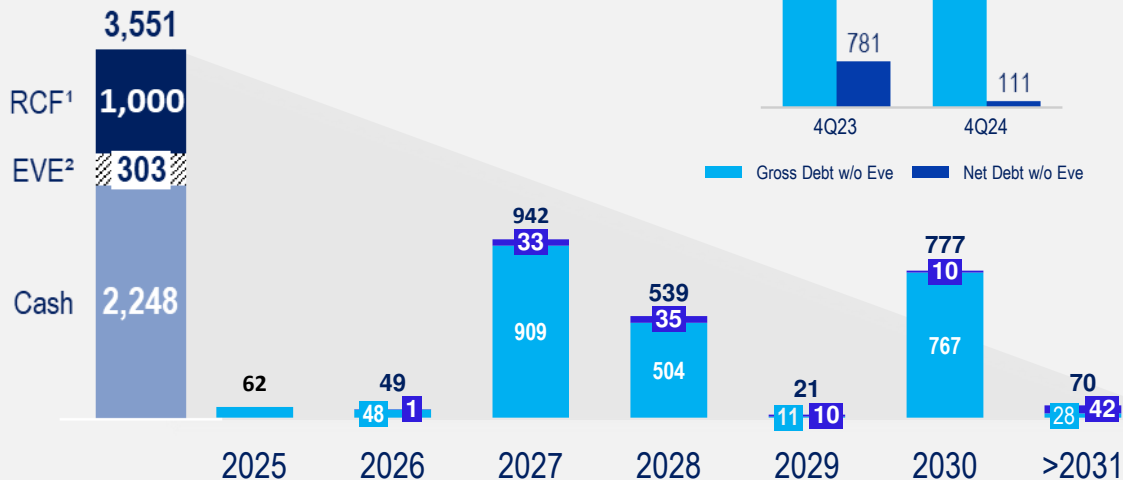


**Considers Eve expenses, warranties and financial results | *Adjusted net results is calculated by adding net income attributable to Embraer's shareholders plus deferred income tax and social contribution for the period [US\$93.1M 4Q23; US\$81.3M 4Q24; US\$(152.6)M 2023; US\$112.0M 2024], as well as removing the impact of non-recurring items [US\$24.9M 4Q23 and US\$27.1M 2023]. | *All numbers from Eve are IFRS.*

LIQUIDITY

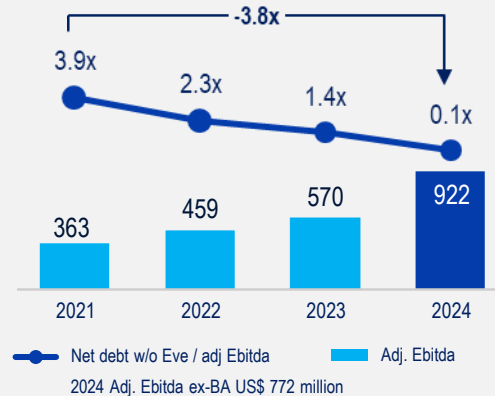
Strong liquidity and long-term maturities

MATURITIES US\$ million



DELEVERAGING

US\$ million



¹Revolving Credit Facility; ²Eve's Cash = Cash and cash equivalents plus financial investments | ³Maturities = Do not consider accrued interest and deferred costs | *All numbers from Eve are IFRS.

2025 GUIDANCE

DELIVERIES

COMMERCIAL AVIATION



LOW	HIGH
77	85

EXECUTIVE AVIATION



LOW	HIGH
145	155

FINANCIALS

REVENUE US\$ billion

LOW	HIGH
7.0	7.5

ADJ. EBIT MARGIN

LOW	HIGH
7.5%	8.3%

FREE CASH FLOW US\$ million

200 or higher



CLOSING REMARKS

Francisco Gomes Neto - CEO

CLOSING REMARKS



Sincere **appreciation and thank you** for our **partners, suppliers** and **Embraer family**



Focus on sales efforts to achieve better results in 2025 and beyond in all businesses



Continuous effort on increasing **efficiency, financial discipline, innovation and supply chain management**



The company is **well-positioned for sustainable growth** and ready to capture its full potential in the coming years

CULTURE FOUNDATION: SAFETY FIRST, QUALITY ALWAYS IN EVERYTHING WE DO!



← **EMBRAER**

THANK YOU!

