



CARTEIRA DE PEDIDOS & ENTREGAS

2T26



EMBJ
LISTED
NYSE

EMBJ
B3 LISTED NM

A carteira de pedidos da Embraer alcançou US\$34,5 bilhões no 2T26, marcando seu sétimo recorde consecutivo

+16%

A carteira de pedidos consolidada da companhia atingiu US\$34,5 bilhões no 2T26, um aumento de 7% em relação ao recorde histórico registrado no trimestre anterior e de 16% na comparação anual.

15,1 bi

A Aviação Comercial registrou uma carteira de pedidos de US\$15,1 bilhões, crescimento de 15% na comparação anual, impulsionada pela nova encomenda firme de 15 aeronaves E195-E2 pela Azorra.

7,8 bi

A Aviação Executiva registrou uma carteira de pedidos de US\$7,8 bilhões, aumento de 5% na comparação anual, e os novos Praetor 500E/600E obtiveram tripla certificação junto à ANAC, FAA e EASA.

42%

Defesa & Segurança registrou uma carteira de pedidos de US\$6,1 bilhões, crescimento de 42% na comparação anual, impulsionado por um acordo histórico do C-390 Millennium com a Força Aérea dos Emirados Árabes Unidos.

5,5 bi

Serviços & Suporte atingiu o nível recorde de US\$5,5 bilhões, com crescimento de 12% em relação ao ano anterior, estabelecendo um novo recorde histórico para a unidade de negócios.

São Paulo (SP), Brasil, 24 de julho de 2026

A Embraer (NYSE: EMBJ / B3: EMBJ3) registrou carteira de pedidos de US\$34,5 bilhões no 2T26, um aumento de 7% em relação ao recorde histórico registrado no trimestre anterior e de 16% na comparação anual.

Carteira de Pedidos por Segmento - US\$ bi

Unidade de Negócios	2T26	1T26	2T26 x 1T26	2T25	2T26 x 2T25
<i>Aviação Comercial</i>	15,1	15,0	1%	13,1	15%
<i>Aviação Executiva</i>	7,8	7,6	3%	7,4	5%
<i>Defesa & Segurança</i>	6,1	4,4	39%	4,3	42%
<i>Serviços & Suporte</i>	5,5	5,1	8%	4,9	12%
Total	34,5	32,1	7%	29,7	16%

A Embraer entregou 65 aeronaves no 2T26 considerando todas as unidades de negócios. O resultado representa um aumento de 48% em relação às 44 aeronaves entregues no 1T26 e de 7% na comparação com as 61 aeronaves entregues no 2T25. No primeiro semestre de 2026 (1S26), a companhia realizou 109 entregas, aproximadamente 20% acima das 91 aeronaves entregues no mesmo período do ano anterior.

As entregas do 1S26 corresponderam a aproximadamente 42% do ponto médio (248 aeronaves) das estimativas anuais de entregas para 2026 (entre 240 e 255 aeronaves) das unidades de Aviação Executiva e Aviação Comercial combinadas, ficando 8 pontos percentuais acima da média histórica de 34% para o período considerando os últimos 5 anos. Esse desempenho reflete o progresso contínuo das iniciativas da companhia voltadas ao nivelamento da produção.

Entregas por Segmento

Unidade de Negócios	2T26	1T26	2T25	2026 Acum.	2025 Acum.	Estimativas 2026
Aviação Executiva	45	29	38	74	61	160-170
Phenom 100	4	1	4	5	6	
Phenom 300	20	15	17	35	29	
Jatos Pequenos	24	16	21	40	35	
Praetor 500	9	9	8	18	11	
Praetor 600	12	4	9	16	15	
Jatos Médios	21	13	17	34	26	
Aviação Comercial	20	10	19	30	26	80-85
E175	10	6	9	16	13	
E190-E2	4	1	1	5	1	
E195-E2	6	3	9	9	12	
Total Av. Executiva e Av. Comercial	65	39	57	104	87	240-255*
Defesa & Segurança	—	5	4	5	4	
KC-390 Millennium	—	1	—	1	—	
A-29 Super Tucano	—	4	4	4	4	
Total Av. Executiva, Av. Comercial e Defesa	65	44	61	109	91	

*Não inclui entregas KC-390 Millennium e A-29 Super Tucano.

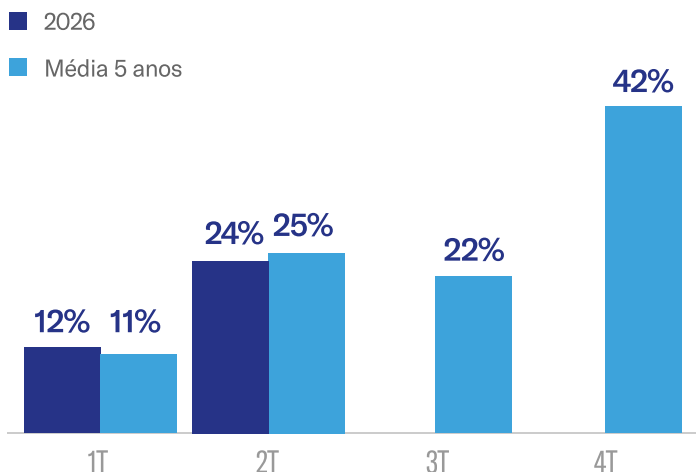
Aviação Comercial

Destaques

A Aviação Comercial registrou uma carteira de pedidos de US\$15,1 bilhões no 2T26, um crescimento de 1% em relação ao 1T26 e 15% comparado ao 2T25.

Durante o trimestre, a Azorra realizou um novo pedido firme de 15 aeronaves E195-E2, reforçando ainda mais sua parceria estratégica com a Embraer. Com esse contrato, o programa E2 ultrapassou a marca de 500 pedidos firmes, com presença em todos os continentes.

Entregas da Aviação Comercial



A Embraer anunciou durante o Farnborough Airshow que a Fuji Dream Airlines (FDA) era um dos clientes anteriormente não divulgados por trás dos pedidos de E175 já incluídos na carteira. A companhia aérea havia realizado um pedido firme de 2 aeronaves E175 em 2025.

A unidade de negócio entregou 20 aeronaves no 2T26, uma a mais do que no mesmo período do ano anterior. As entregas do trimestre corresponderam a aproximadamente 24% do ponto médio (83 aeronaves) da projeção anual de entregas da Aviação Comercial estimadas (entre 80 e 85 aeronaves em 2026), ou 1 ponto percentual abaixo da média histórica de 25% registrada no segundo trimestre dos últimos 5 anos. Como consequência, a Aviação Comercial encerrou o período com um índice de vendas por receita de 1,8x nos últimos 12 meses.

As entregas do período incluíram os seguintes modelos: **10 aeronaves E175**, sendo (6) para a American Airlines, (2) para a Horizon Air/Alaska Airlines, (1) para a Air Peace e (1) para a SkyWest; **4 aeronaves E190-E2**, das quais (2) para a Mexicana, (1) para a Air Kiribati e (1) para a Azorra; e **6 aeronaves E195-E2**, sendo (2) para a Porter Airlines, (1) para a AerCap, (1) para a Azorra, (1) para a Luxair e (1) para a Royal Jordanian.



E190-E2

2T26 Carteira de Pedidos - Aviação Comercial

Modelo	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar	Opções e Direitos de Compra
E195-E2	439	175	264	234
E190-E2	65	38	27	64
E175	1.003	829	174	110
Total	1.507	1.042	465	408

Aviação Comercial

Carteira de pedidos por modelo de aeronaves

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar	Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
Embraer 195-E2	439	175	264	Embraer 175	1.003	829	174
Avelo (EUA)	50	—	50	American Airlines (EUA)	204	132	72
SAS (Suécia)	45	—	45	SkyWest (EUA)	288	221	67
Azul (Brasil)	25	—	25	Republic Airlines (EUA)	187	161	26
LATAM (Chile)	24	—	24	Air Cotê d'Ivoire (Costa do Marfim)	4	—	4
Azorra (EUA)	38	17	21	Fuji Dream (Japão)	15	13	2
Porter (Canadá)	75	54	21	Air Peace (Nigéria)	2	1	1
TrueNoord (Holanda)	20	—	20	Horizon Air / Alaska (EUA)	50	49	1
Finnair (Finlândia)	18	—	18	Overland Airways (Nigéria)	3	2	1
Air Peace (Nigéria)	16	5	11	Air Canada (Canadá)	15	15	—
Aircastle (EUA)	25	18	7	Air Lease (EUA)	8	8	—
Salam Air (Omã)	6	—	6	Alitalia (Itália)	2	2	—
Mexicana (México)	10	5	5	Belavia (Bielorrússia)	1	1	—
AerCap (Irlanda)	43	40	3	CIT (EUA)	4	4	—
Helvetic (Suíça)	7	4	3	ECC Leasing (Irlanda)*	1	1	—
Cliente não divulgado	3	—	3	Flybe (Reino Unido)	11	11	—
Luxair (Luxemburgo)	6	4	2	GECAS (EUA)	5	5	—
Binter Canarias (Espanha)	16	16	—	KLM (Holanda)	17	17	—
ICBC (China)	10	10	—	LOT Polish (Polónia)	12	12	—
Royal Jordanian (Jordânia)	2	2	—	Mauritania Airlines (Mauritânia)	2	2	—
				Mesa (EUA)	7	7	—
Embraer 190-E2	65	38	27	NAC / Aldus (Irlanda)	2	2	—
ANA (Japão)	15	—	15	NAC / Jetscape (EUA)	4	4	—
Mexicana (México)	10	2	8	Northwest (EUA)	36	36	—
Virgin Australia (Austrália)	4	—	4	Oman Air (Omã)	5	5	—
AerCap (Irlanda)	5	5	—	Royal Jordanian (Jordânia)	2	2	—
Air Kiribati (Quiribáti)	2	2	—	TRIP (Brasil)	5	5	—
Azorra (EUA)	16	16	—	Cliente não divulgado	1	1	—
Helvetic (Suíça)	8	8	—	United Airlines (EUA)	110	110	—
Wideroe (Noruega)	3	3	—				
Cliente não divulgado	1	1	—				
Placar Linhas Aéreas (Brasil)	1	1	—				

* Aeronave entregue pela ECC Leasing (Air Caraibes).

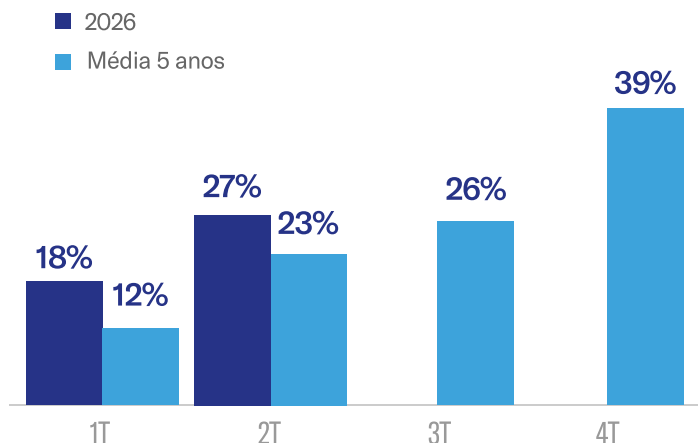
Aviação Executiva

Destaques

A Aviação Executiva registrou uma carteira de pedidos de US\$7,8 bilhões no 2T26, representando um aumento de 3% em relação ao 1T26 e 5% na comparação anual.

A divisão entregou 45 aeronaves no trimestre, representando um aumento de 18% em relação às 38 aeronaves entregues no 2T25. Do total das entregas por categoria, 24 aeronaves foram do segmento de jatos pequenos e 21 no segmento de jatos médios.

Entregas da Aviação Executiva



As entregas corresponderam a aproximadamente 27% do ponto médio (165 aeronaves) da projeção anual da divisão (entre 160 e 170 aeronaves em 2026), ficando 4 pontos percentuais acima da média histórica de 23% do segundo trimestre observada nos últimos 5 anos, refletindo o avanço contínuo do programa de nivelamento da produção. Como resultado, a Aviação Executiva encerrou o trimestre com um índice de vendas por receita de 1,1x nos últimos 12 meses.

Durante o trimestre, os novos Praetor 500E e 600E receberam tripla certificação da ANAC, FAA e EASA, reforçando a excelência de engenharia da Embraer e a prontidão operacional global das aeronaves. Lançadas em fevereiro de 2026, ambas as aeronaves atendem aos mais rigorosos requisitos de segurança e desempenho da indústria.

2T26 Carteira de Pedidos - Aviação Executiva

US\$ bi	Pedidos Firmes	Opções*
Total	7,8	5,4

*Valores calculados com base no preço de tabela da aeronave.

Praetor 600E



Defesa & Segurança

Destaques

No segmento de Defesa & Segurança, a carteira de pedidos atingiu US\$6,1 bilhões no 2T26, com crescimento de 39% na comparação trimestral e 42% na comparação anual. O principal destaque do período foi a aquisição do C-390 Millennium pela Força Aérea dos Emirados Árabes Unidos, por meio de um acordo histórico contemplando 10 aeronaves firmes e 10 opções de compra, fortalecendo as capacidades estratégicas de transporte aéreo da região. Este marco representa o maior pedido internacional já realizado por um único país para o C-390 Millennium e sinaliza a entrada da aeronave no mercado do Oriente Médio. Como consequência, o segmento de Defesa & Segurança encerrou o período com um índice de vendas por receita de 2,6x nos últimos 12 meses.

Não houve entregas no segmento de Defesa & Segurança durante o trimestre.

Atualmente, a Embraer possui 42 pedidos firmes para as aeronaves de transporte militar KC-390 Millennium e 27 pedidos firmes para a aeronave de ataque leve A-29 Super Tucano. As seleções do KC-390 pela Eslováquia (3 aeronaves) e pela Lituânia (3 aeronaves) não estão incluídas na carteira de pedidos, uma vez que os contratos ainda não estão efetivos ou permanecem em negociação.

2T26 Carteira de Pedidos - Defesa & Segurança

Modelo	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar	Opções
KC-390 Millennium	56	14	42	29
A-29 Super Tucano*	39	12	27	—

*Inclui apenas os A-29 Super Tucano encomendados a partir de 2024. Um total de 264 aeronaves foi entregue até 2023.



A-29 Super Tucano

Defesa & Segurança

Carteira de pedidos por modelo de aeronave

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
KC-390 Millennium	56	14	42
Força Aérea Brasileira (Brasil)	18	8	10
Força Aérea dos Emirados Árabes Unidos (EAU)	10	—	10
Força Aérea Holandesa (Holanda)	5	—	5
Força Aérea Austríaca (Áustria)	4	—	4
Força Aérea Sueca (Suécia)	4	—	4
Força Aérea Sul Coreana (Coreia do Sul)	3	—	3
Força Aérea Portuguesa (Portugal)	6	4	2
Força Aérea Tcheca (República Tcheca)	2	—	2
Força Aérea do Uzbequistão (Uzbequistão)	2	—	2
Força Aérea Húngara (Hungria)	2	2	—

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
A-29 Super Tucano*	39	12	27
Força Aérea Portuguesa (Portugal)	12	5	7
Força Aérea das Filipinas (Filipinas)	6	—	6
Força Aérea do Panamá (Panamá)	4	—	4
Força Aérea Uruguai (Uruguai)	6	2	4
Cliente não divulgado (África)	4	1	3
Força Aérea Paraguaia (Paraguai)	6	4	2
Sierra Nevada Corporation (EUA)	1	—	1

*Inclui apenas os A-29 Super Tucano encomendados a partir de 2024. Um total de 264 aeronaves foi entregue até 2023.



KC-390 Millennium

Serviços & Suporte

Destaques

Na área de Serviços & Suporte, a carteira de pedidos alcançou US\$5,5 bilhões no 2T26, com crescimento de 8% em relação ao trimestre anterior e 12% na comparação anual, reforçando o relacionamento com clientes nas áreas de suporte à frota e soluções digitais. Como resultado, a unidade de Serviços & Suporte encerrou o trimestre com um índice de vendas por receita de 1,3x nos últimos 12 meses.

Durante o período, a unidade anunciou um acordo de suporte de longo prazo com a Jazz Aviation, marcando a entrada da companhia no programa Embraer Collaborative Inventory Planning (ECIP). Operando uma frota de 25 jatos E175, a Jazz tornou-se a primeira cliente do programa no Canadá. Adicionalmente, a Embraer celebrou um novo acordo de suporte para a frota de KC-390 Millennium da Força Aérea Brasileira (FAB), abrangendo tanto as aeronaves já em operação quanto futuras entregas.

A unidade de Serviços & Suporte segue executando sua estratégia de expansão de serviços e soluções de suporte, para o fortalecimento das receitas recorrentes e aumento de sua presença junto à base de clientes da companhia.





ri.embraer.com.br

CONTATO

investor.relations@embraer.com.br

GUI PAIVA

EAH CFO, Diretor de RI, F&A e CRC
gpaiva@embraer.com

PATRICIA MC KNIGHT

Gerente de RI
patricia.mcknight@embraer.com.br

ALESSANDRA RANGEL

Especialista de RI
alessandra.vianna@embraer.com.br

RODRIGO DINIZ

Analista de RI
rodrigo.dmendes@embraer.com.br

ANA LUIZA MUNIZ

Analista de RI
ana.muniz@embraer.com.br

