




Divulgação de Resultados **1T26**

07.05.2026

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

DEXCO

Disclaimer



As informações aqui contidas foram preparadas pela Dexco S.A. e não constituem material de oferta para a subscrição ou compra de valores mobiliários da Companhia.

Este material contém informações gerais sobre a Dexco e mercados em que se encontra inserida.

Nenhuma representação ou garantia, de forma expressa ou inclusa, é feita acerca, e nenhuma confiança deve ser depositada, na exatidão, justificação ou totalidade das informações apresentadas.

A Dexco não pode dar qualquer certeza quanto a realização das expectativas apresentadas.

Destques

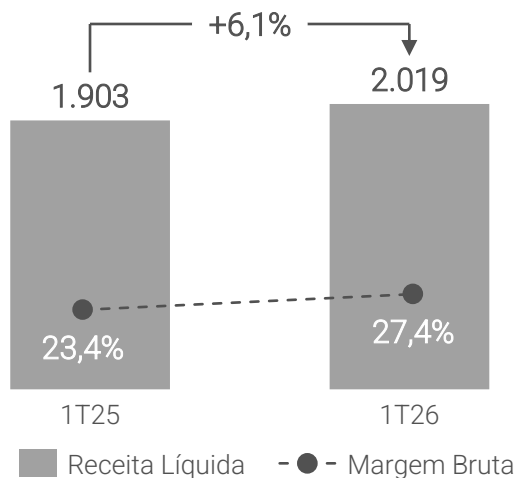
1T26

EBITDA Ajustado e Recorrente de R\$ 478 milhões no período, um crescimento expressivo de + 38,3% quando comparado ao 1T25, evidenciando a sólida evolução de desempenho operacional.

- Divisão de **Revestimentos** continua em um mercado desafiador em demanda e preços, com melhora sustentada por controle de despesas e aumento de produtividade;
- Os resultados da divisão de **Metais e Louças** seguem dentro do esperado, refletindo a priorização de um portfólio de maior valor agregado e a disciplina na execução de preços;
- Divisão **Madeira** teve mais um trimestre consistente, com melhora de mix e captura de preços implementados no trimestre anterior;
- LD Celulose com EBITDA Recorrente de R\$ 368 milhões no 1T26 e margem de 48,6%, sendo R\$ 180 milhões a parte da Dexco;
- EBITDA Ajustado e Recorrente na Dexco R\$ 478 milhões para o 1º Trimestre de 2026, com forte geração de caixa Operacional e Lucro Líquido recorrente de R\$ 72 milhões, demonstrando continua execução rumo a retomada da rentabilidade da operação.

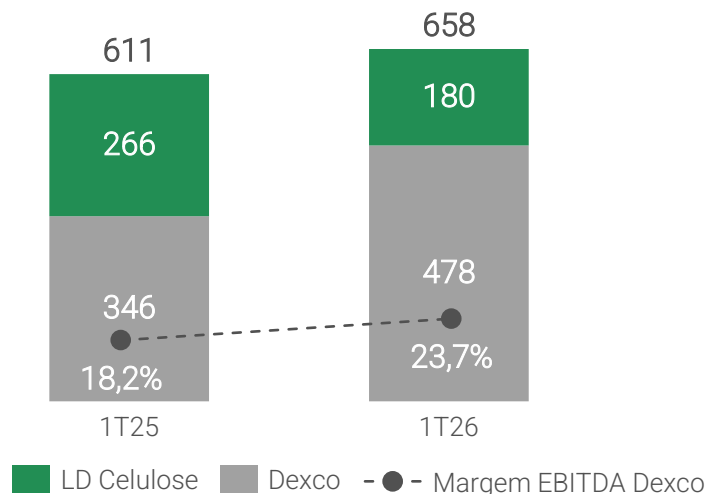
Rec. Líquida Recorrente e Margem Bruta

R\$ milhões / %



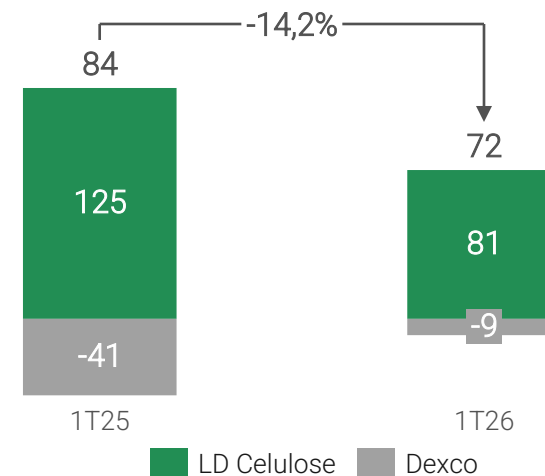
EBITDA Ajustado e Recorrente e Margem

R\$ milhões / %



Lucro Líquido Recorrente

R\$ milhões

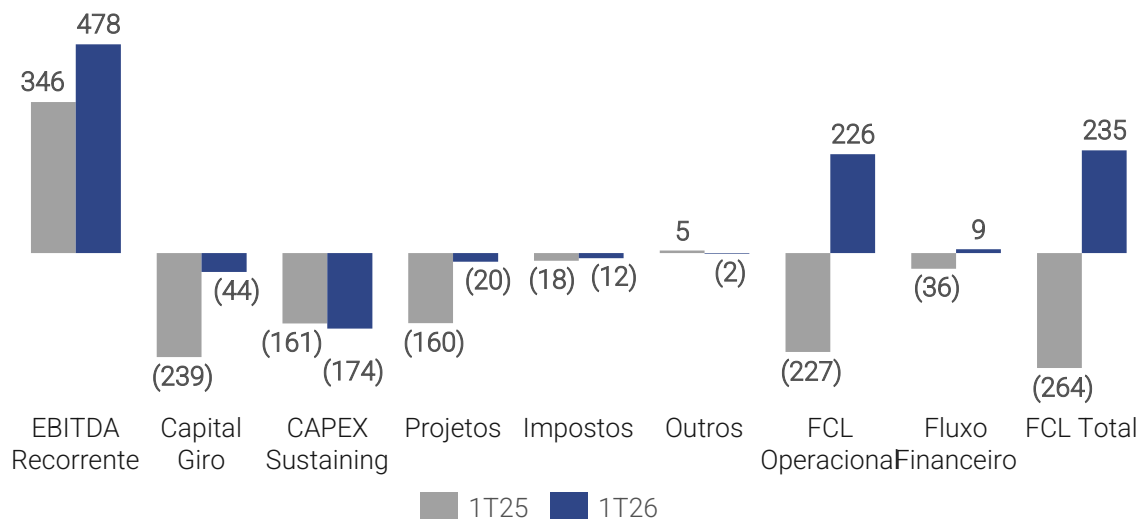


Fluxo de Caixa 1T26

- O 1T26 marca um trimestre de forte geração de caixa, sustentado principalmente pela evolução do EBITDA recorrente e pela melhora estrutural do capital de giro, reforçando a trajetória de desalavancagem financeira da Companhia.
- Redução expressiva na linha Projetos em 87,5% em comparação ao ano anterior, alinhado ao encerramento do ciclo de investimentos e à estratégia de preservação de caixa;
- O ambiente de juros elevados seguiu como ponto de atenção, embora no trimestre não registramos nenhum desembolso relevante de pagamentos de principal ou juros;
- Início de redução do consumo de Capital de Giro / Receita Líquida, buscando a retomada da rentabilidade sem um consumo alto de capital de giro na operação.

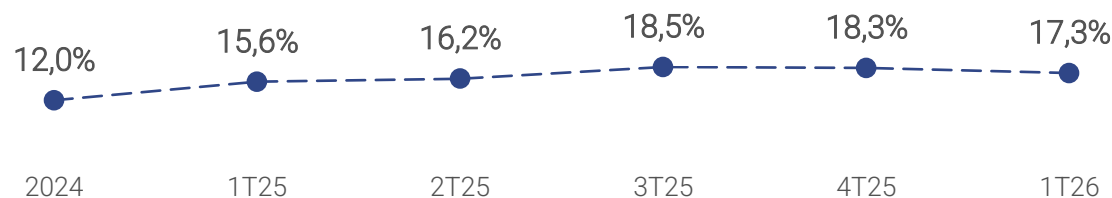
Fluxo de Caixa Livre

R\$ milhões



Capital de Giro/Receita Líquida

Em %



CAPEX

R\$ milhões / %

| Investimentos | 1T25 | 1T26 |
|--|------------|------------|
| OPEX Florestal | 120 | 127 |
| Manutenção | 40 | 41 |
| CAPEX Sustaining ⁽¹⁾ | 161 | 174 |
| Projetos | 160 | 20 |

(1) Manutenção, modernização fabril e sustentação do negócio.

Endividamento

1T26

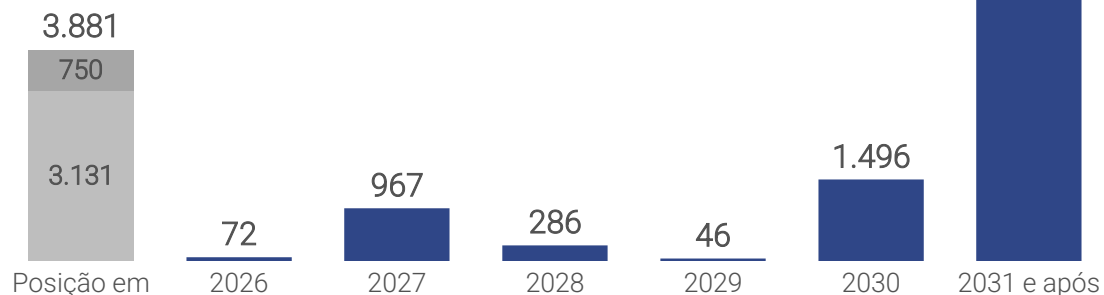
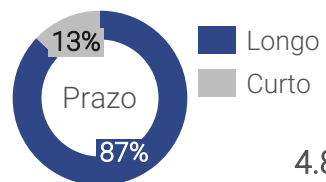
- O *Liability Management* concluído em 2025 e a forte geração de EBITDA no 1T26 contribuíram com a redução da alavancagem financeira da Dexco em 0,36x, chegando a um índice de 2,99x Dívida Líquida/EBITDA e redução de aproximadamente R\$ 200 milhões em sua dívida líquida;
- A conclusão e liquidação da operação de CPR's (Cédulas de Produto Rural) de R\$ 1,6 bilhão, ocorrida em 19 de Janeiro de 2026, adicionando caixa de R\$ 296 milhões que ainda não constava nos resultados findos de 2025;
- Em complemento a essa operação, as operações de trading de madeira realizadas no trimestre também contribuíram positivamente para a geração de caixa da Companhia.

Cronograma de Amortização⁽¹⁾

R\$ milhões

Prazo médio
5,3 anos

Custo médio
104,6% do CDI

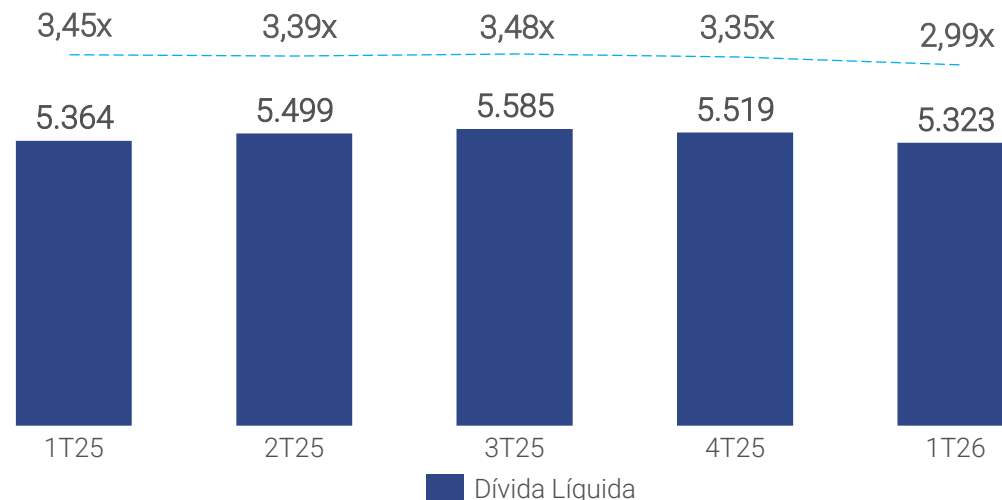


Posição em Caixa (R\$)

⁽¹⁾ gráfico contempla apenas a amortização do principal, excluindo juros e derivativos.

Alavancagem Financeira

R\$ milhões





Revestimentos Cerâmicos

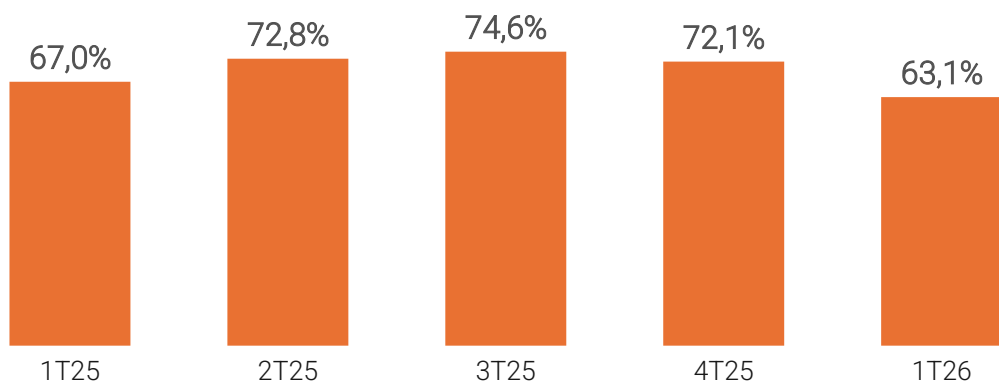
deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

dexco 75 anos

Ambiente Setorial

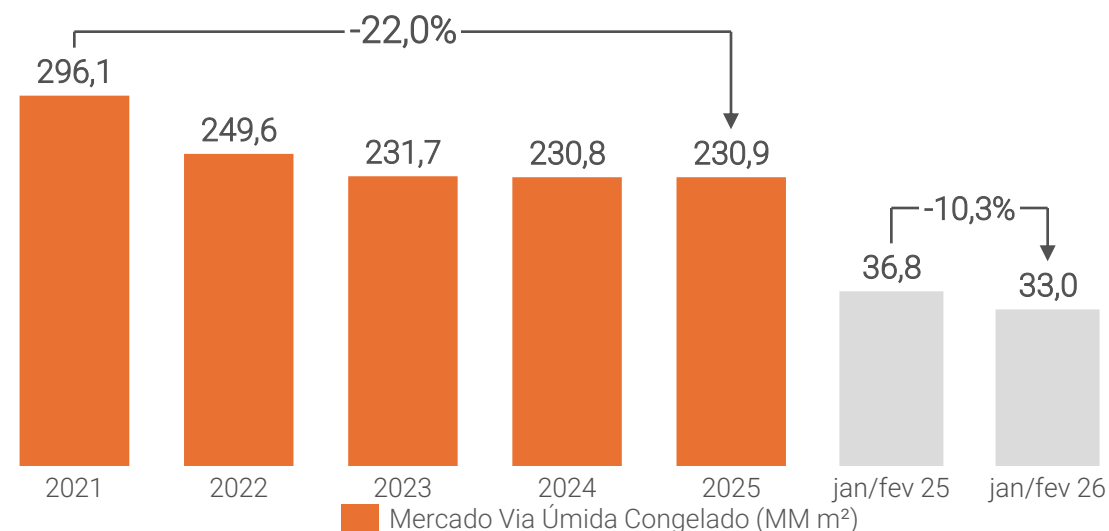
Dados ANFACER

Histórico de utilização da capacidade instalada no setor (Em %)



- Oferta excedente mantém a indústria pressionada: o excesso de capacidade sustenta estoques elevados e um ambiente de alta competitividade, com pressão sobre preços;
- Normalização lenta: com a demanda ainda não retomada e se mantendo estável, a redução de estoques é gradual e a utilização de capacidade segue recuando no 1T26;
- Demanda de via úmida segue abaixo de patamares históricos: o volume vendido da indústria continua em nível mais fraco, reforçando a leitura de um mercado ainda distante do pico pós-pandemia.

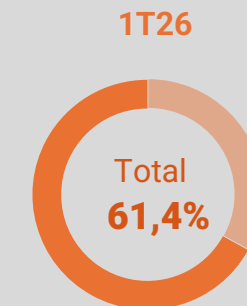
Volume de vendas da indústria de revestimentos cerâmicos 2021-2025 | Via úmida (Em milhões | m²)



Resultados

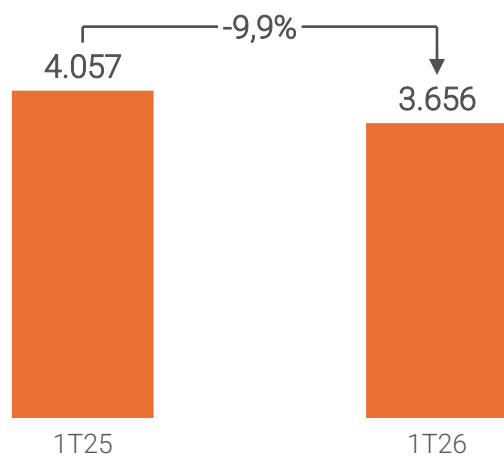
- Divisão de Revestimentos segue operando em ambiente setorial desafiador, com demanda e preços pressionados;
- Apesar da queda no volume e na receita líquida, há uma retomada na margem bruta em 5,8% no comparativo trimestral, fruto do aumento da produtividade industrial;
- EBITDA Ajustado e Recorrente de - R\$ 3,5 milhões, com margem EBITDA de -2%, refletindo as ações sob controle da companhia, como (i) disciplina em despesas de vendas e (ii) redução de custos fixos decorrente da diminuição de capacidade instalada; e (iii) aumento de produtividade.

Utilização de Capacidade



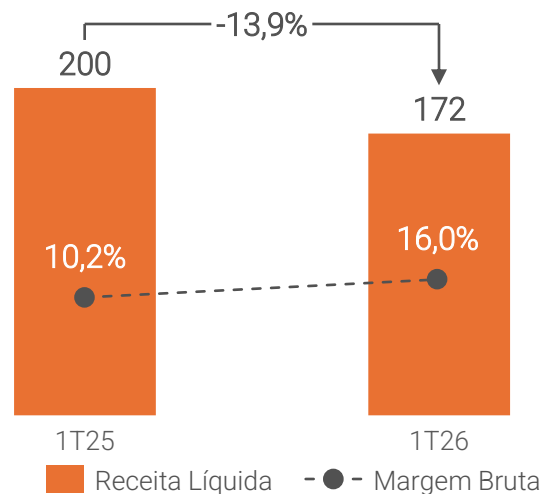
Volume

000m²



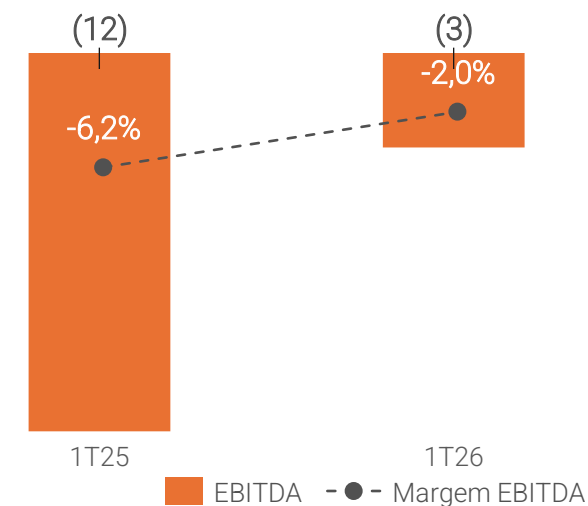
Receita Líquida Recorrente e Margem Bruta

R\$ milhões / %



EBITDA Ajustado e Recorrente e Margem

R\$ milhões / %





Metais e Louças

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

dexco 75 anos

Ambiente Setorial

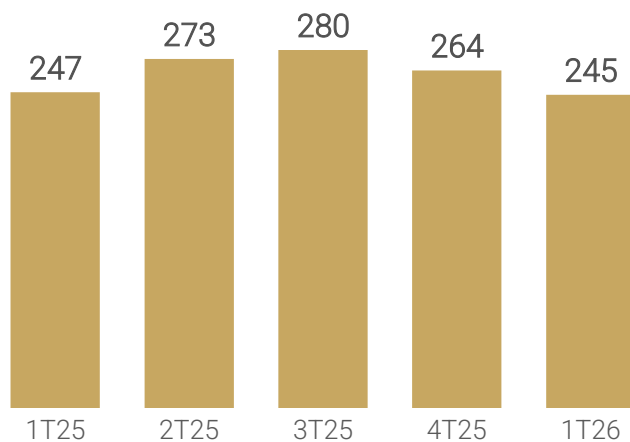
Dados ASFAMAS combinados

- No 1T26 foram observadas leves quedas nas demandas em ambos segmentos (Louças e Metais), porém sem sinais ainda visíveis de se estenderem durante o ano de 2026;
- Pressões sobre os custos (especialmente matérias-primas, como o Cobre) e recentes reajustes de preços aplicados por todos os players da indústria são fatores de alteração na demanda de curto prazo;

Metais

Histórico Setorial aproximado em Receita Bruta

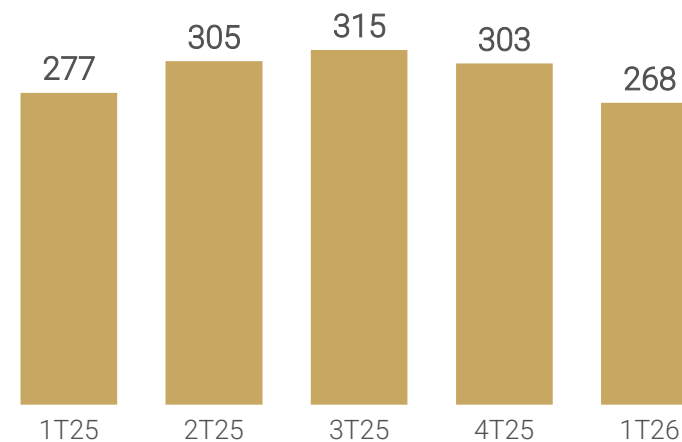
Em Milhões



Louças

Histórico Setorial aproximado em Receita Bruta

Em Milhões

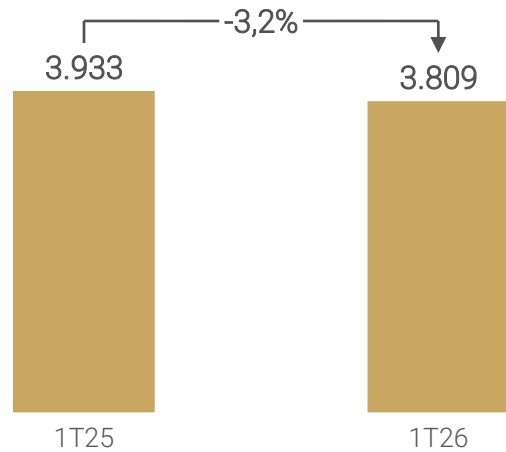


Resultados

- A divisão segue com ganho de tração nos fundamentos do negócio, refletindo um trimestre de melhor execução comercial e operacional, mesmo em um ambiente ainda desafiador para os setores ligados à construção civil;
- O aumento do custo da commodity cobre impactou os custos do mix de Metais, porém foi parcialmente compensado por combinação de i) Produtividade e ii) Reajuste de preços anunciados no 4T25 e 1T26, que já capturaram impactos positivos no trimestre;
- EBITDA Ajustado e Recorrente totalizou R\$ 40 milhões, com margem EBITDA de 8,7%, refletindo a captura combinada de (i) recomposição de preços; (ii) melhoria do mix, (iii) ganhos de eficiência operacional ao longo do trimestre e (iv) disciplina em despesas de vendas.

Volume

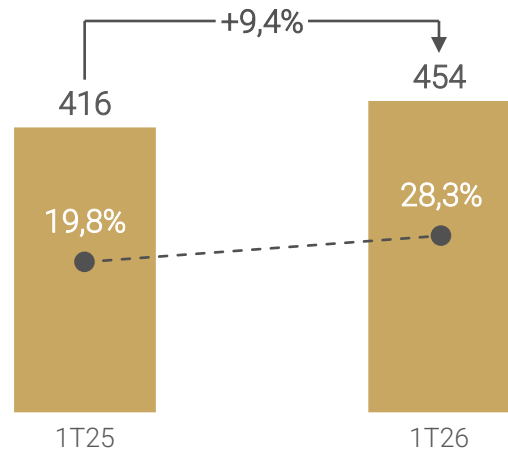
peças



■ Volume Metais e Louças

Receita Líquida Recorrente e Margem Bruta

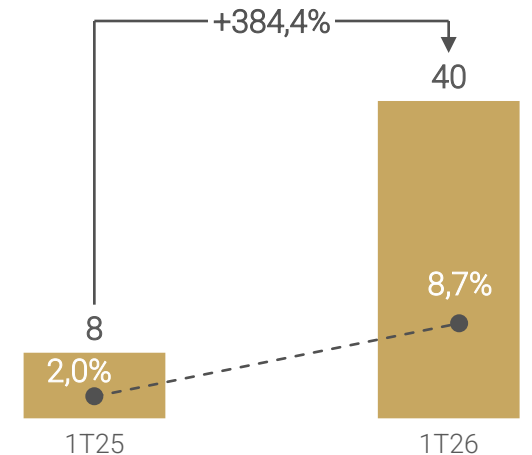
R\$ milhões / %



■ Receita Líquida - ● - Margem Bruta

EBITDA Ajustado e Recorrente e Margem

R\$ milhões / %



■ EBITDA - ● - Margem EBITDA

Madeira

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

dexco 75 anos

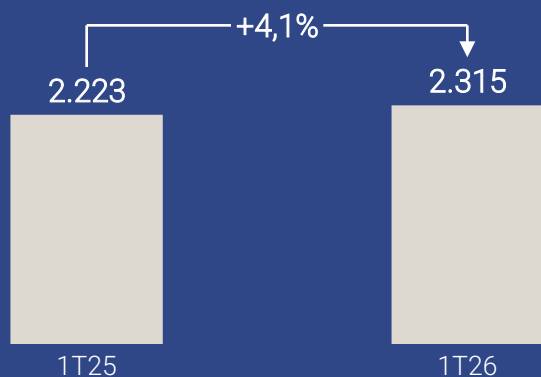
Ambiente Setorial

Dados IBA

| vs. 1T25 | 1T26 |
|------------|-------|
| M. Interno | + 7% |
| M. Externo | - 17% |

Total de painéis

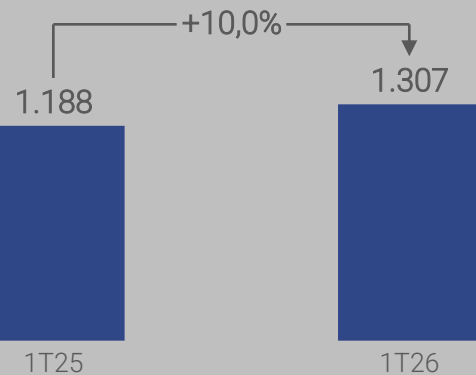
Volume 000m³



- Mercado interno de painéis manteve fundamentos saudáveis no 1T26, com crescimento da demanda doméstica e níveis elevados de ocupação de capacidade;
- Exportações seguem em retração no trimestre, refletindo o redirecionamento da oferta para o mercado interno, que segue absorvendo volumes em patamar consistente.

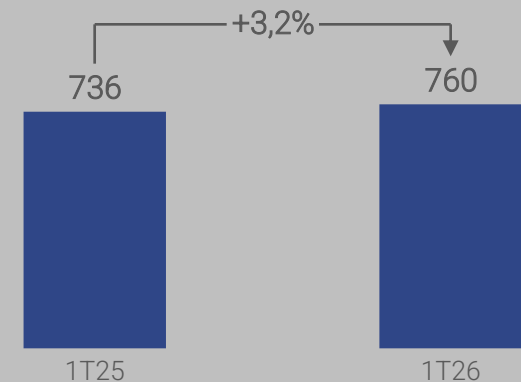
MDF Mercado Interno

Volume 000m³



MDP Mercado Interno

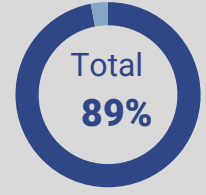
Volume 000m³



Resultados

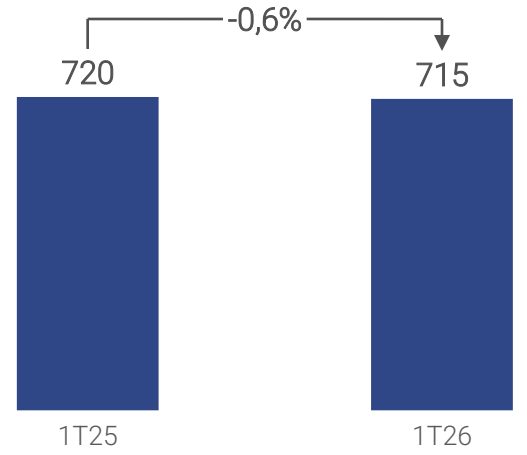
- 1T26 apresentou melhora operacional, comercial e de preço em relação ao 1T25, sem sinais de desaquecimento na demanda de painéis;
- Receita Líquida Recorrente atingiu R\$ 1.392 milhões, crescimento de 8,1% em relação ao 1T25, sustentado pela evolução da Receita Líquida Unitária, decorrente da manutenção na rentabilidade do negócio e do avanço na captura de preços;
- Resultado do 1T26 ainda não reflete impactos do aumento dos custos de matérias primas e frete decorrentes do conflito no Oriente Médio, que são esperados para ocorrer a partir do próximo trimestre desse ano;
- EBITDA Ajustado e Recorrente totalizou R\$ 442 milhões, crescimento de 26,3% em relação ao 1T25, capturando (i) evolução de preços; (ii) melhoria do mix de produtos; e (iii) ganhos graduais de eficiência operacional ao longo do trimestre.

Utilização de Capacidade 1T26



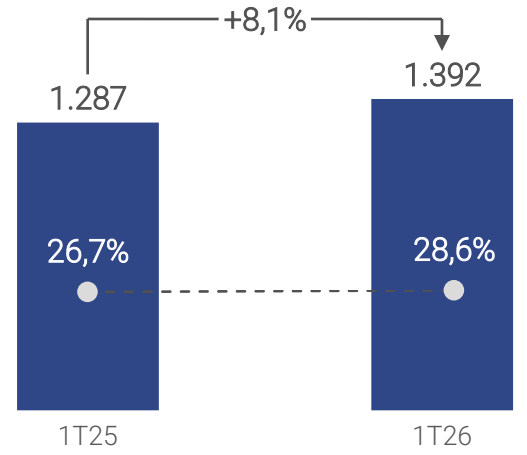
Volume de Painéis

000m³



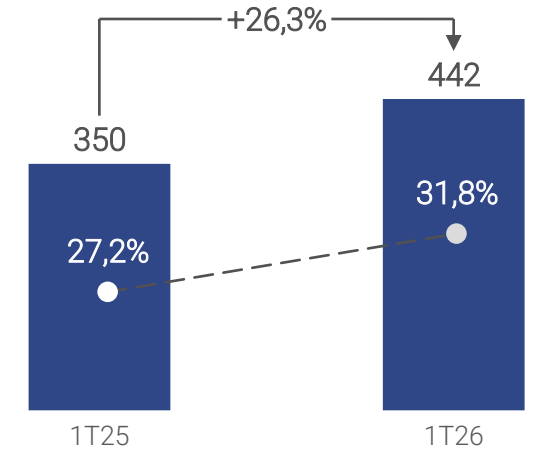
Receita Líquida Recorrente e Margem Bruta

R\$ milhões / %



EBITDA Ajustado e Recorrente e Margem

R\$ milhões / %





LD Celulose

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

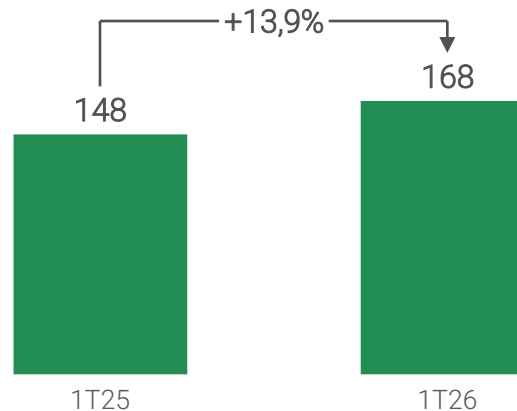
dexco 75 anos

Resultados LD Celulose

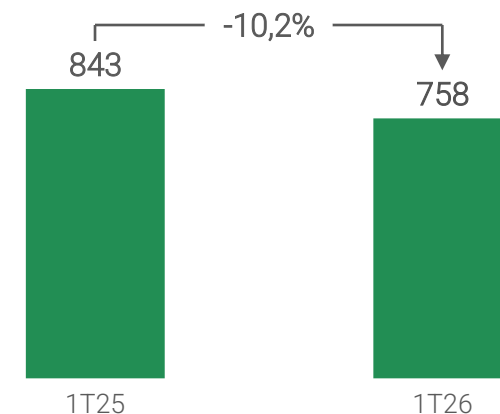
- Volume expedido cresceu 13,9% na comparação anual, refletindo elevada produtividade e eficiência operacional;
- Receita Líquida Recorrente, EBITDA Ajustado e Lucro Líquido ficaram abaixo do 1T25, impactados principalmente pela redução do preço da celulose solúvel e efeitos cambiais, que foram parcialmente compensados por maior volume e diluição dos custos fixos.

RESULTADO REFERENTE A 100% DA OPERAÇÃO

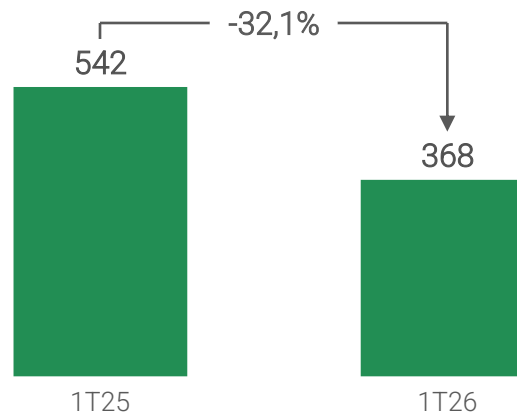
Volume Expedido



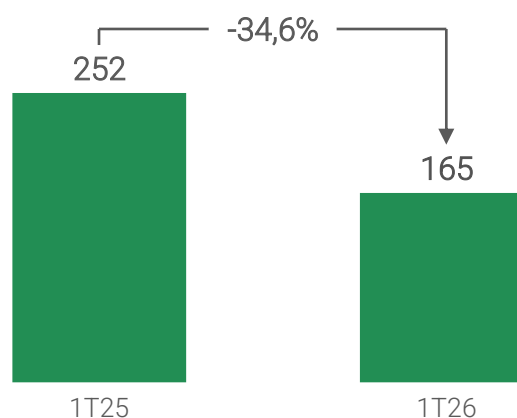
Receita Líquida Recorrente



EBITDA Ajustado e Recorrente e Margem R\$ milhões / %



Lucro Líquido



ESG

- Ciclo 2021-2025 da **Estratégia de Sustentabilidade** encerrado, com 16 das 21 metas atingidas. Novas métricas e metas para o próximo ciclo estão sendo definidas, com publicação até o final de 2026.
- Publicação do **Relato Integrado 2025**

Foco para 2026: preparação do reporte de informações financeiras relacionadas à sustentabilidade, conforme requisitos IFRS S1 e S2



Destaques do ciclo 2021-2025



13%

de aumento na nota média dos fornecedores participantes do GFD



100%

dos municípios com operações industriais no Brasil tiveram ações de engajamento realizadas



9,7%

de redução no consumo de energia



53,6%

de redução na destinação de resíduos para aterro



36%

de mulheres em posições de liderança



43 mil

profissionais envolvidos em programas de capacitação e engajamento



Dexco 75 anos

Plano de Transformação

Em 2026, a Dexco comemora seus 75 anos de história focada na continuidade da execução de seus cinco projetos prioritários:

**Desalavancagem
Financeira**

Go To Market

**Turnaround
Revestimentos**

**Inovação
Madeira**

**Competitividade
Metais & Louças**



PERSPECTIVAS

2026

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

dexco 75 anos

Perspectivas 2T2026

Revestimentos

- Volatilidade e incertezas em um mercado desafiador com queda de volume;
- Manutenção na aceleração da captura da produtividade;
- Continuidade na otimização da capacidade produtiva.

Metais e Louças

- Disciplina comercial: garantia na melhoria da rentabilidade por meio de aumento de margem e captura de preços;

Ponto de Atenção:

- Comportamento da demanda frente ao aumento de preços subsequentes, estes decorrentes do aumento de custos.

Madeira

- Demanda em níveis estáveis;
- Avanço na captura de preços;
- Ponto de Atenção: Aumento de Custos em Commodities (Ureia, Metanol, entre outras) e Frete podem impactar a margem do negócio.

LD Celulose

- LD Celulose segue com expectativa de mais um ano de alta produtividade e ótimo desempenho operacional, além de possível melhora do preço do DWP durante o ano.



Dexco
Viver ambientes.

RELAÇÕES COM **INVESTIDORES**

Lucianna Raffaini

Diretora de Administração e Finanças

Guilherme Setubal

Diretor de RI, Institucional e ESG

Guilherme Ribas

Coordenadora de RI

Liliam Toledo

Analista de RI

Giovanna Perez

Analista de RI



Resultados

1T26



ri.dex.co

investidores@dex.co

Av. Paulista 1.938 - CEP 01310-200 Consolação - São Paulo – SP



DEXCO

deca portinari Hydra Duratex castelatto ceusa Durafloor



Results

Presentation **1Q26**

05.07.2026

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

DEXCO

Disclaimer

The information herein has been prepared by Dexco S.A. and does not represent any form of prospectus regarding the purchase or subscription to the company's shares or securities.

This material contains general information relating to Dexco and the markets in which the company operates.

No representation or guarantee, expressed or implied, is made herein, and no reliance should be placed on the accuracy, justification or completeness of the information provided.

Dexco does not offer any assurances or guarantees regarding the fulfilment of expectations described.

Highlights

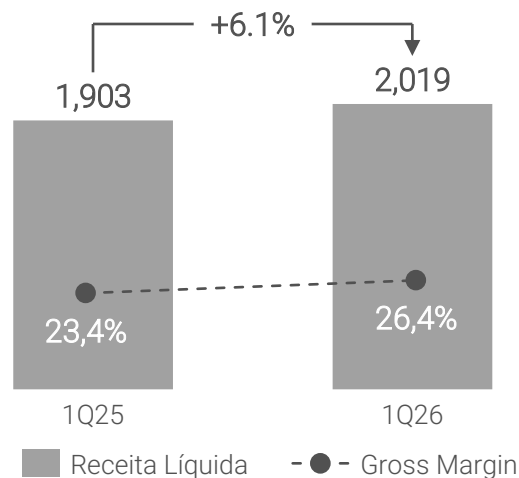
1Q26

Adjusted and Recurring EBITDA totaled BRL 478 million in the period, representing a strong growth of 38.3% compared to 1Q25, highlighting the solid improvement in operational performance.

- Results in the Metals & Sanitary Ware division remain within expectations, supported by solid volume performance, pricing and product mix prioritization, as well as operational efficiency gains.
- The Coatings division continues to operate in a challenging demand and pricing environment, with performance improvements supported by strict cost control and productivity gains.
- The Wood division delivered another consistent quarter, driven by mix improvement and the capture of price increases implemented in the previous quarter.
- LD Celulose reported Recurring EBITDA of BRL 368 million in 1Q26, with a 48.6% EBITDA margin, of which BRL 180 million corresponds to Dexco's equity interest.
- Dexco's Adjusted and Recurring EBITDA totaled BRL 478 million in the first quarter of 2026, with strong operating cash generation and Recurring Net Income of BRL 72 million, demonstrating continued execution toward the recovery of operational profitability.

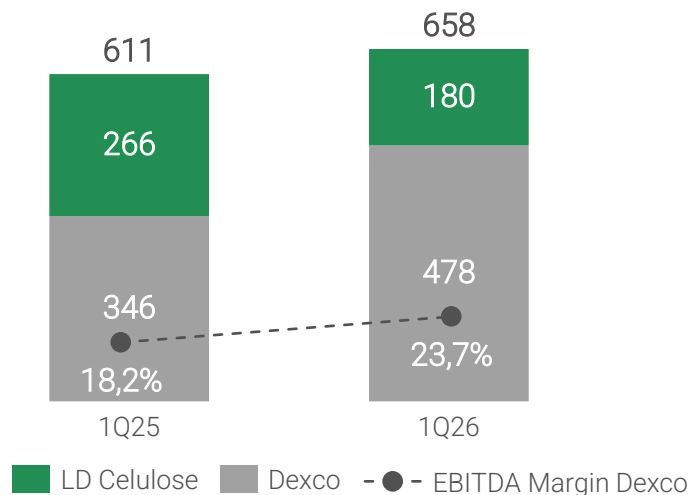
Rec. Net Revenue & Gross Margin

R\$ million / %



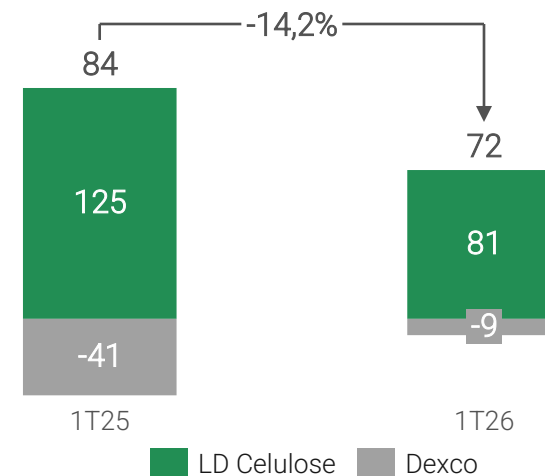
Adjusted & Recurring EBITDA & Margin

R\$ million / %



Recurring Net Income

R\$ million



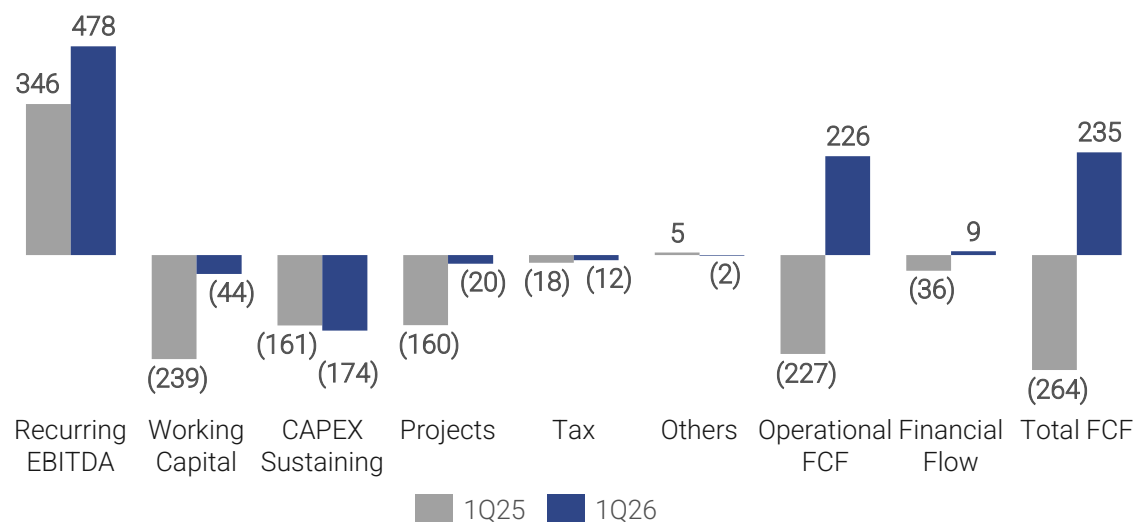
Cash Flow

1Q26

- 1Q26 marks a quarter of strong cash generation, primarily supported by the expansion in Recurring EBITDA and by a structural improvement in working capital, reinforcing the Company's financial deleveraging trajectory.
- Project Capex declined sharply by 87.5% year over year, in line with the conclusion of the investment cycle and the Company's cash preservation strategy.
- The high-interest rate environment remained a point of attention; however, no material cash outflows related to principal or interest payments were recorded during the quarter.
- Initial reduction in Working Capital/Net Revenue consumption, supporting the recovery of profitability without requiring elevated working capital absorption within the operation.

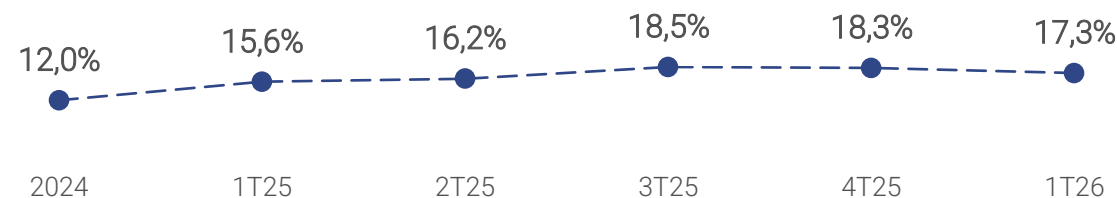
Free Cash Flow

R\$ million



Working Capital/Net Revenue

%



CAPEX
R\$ million/%

| Investments | 1Q25 | 1Q26 |
|---------------------------------------|------------|------------|
| Forestry OPEX | 120 | 127 |
| Maintenance | 40 | 41 |
| Sustaining CAPEX⁽¹⁾ | 161 | 174 |
| Projects | 160 | 20 |

(1) Maintenance, factory modernization and business sustaining.

Corporate Debt 1Q26

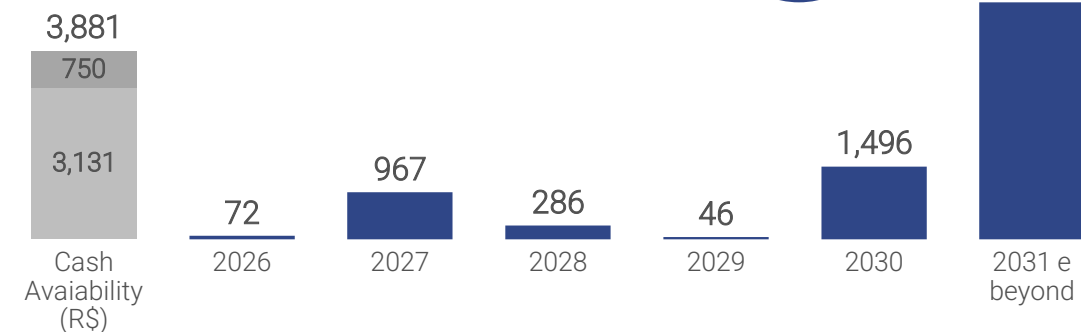
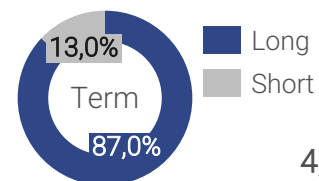
- The completion and settlement of the BRL 1.6 billion CPR (Agribusiness Receivables Certificates) transaction, concluded on January 19, 2026, added BRL 296 million in cash, which had not yet been reflected in Dexco's results as of year-end 2025.
- Additionally, wood trading operations carried out during the quarter also contributed positively to the Company's cash generation, further strengthening liquidity.
- The liability management initiatives concluded in 2025, combined with strong EBITDA generation in 1Q26, resulted in a 0.36x reduction in Dexco's financial leverage, bringing it to 2.99x Net Debt / EBITDA, alongside a reduction of approximately BRL 200 million in net debt.

Amortization Timeline⁽¹⁾

R\$ million

Average Term
5,3 years

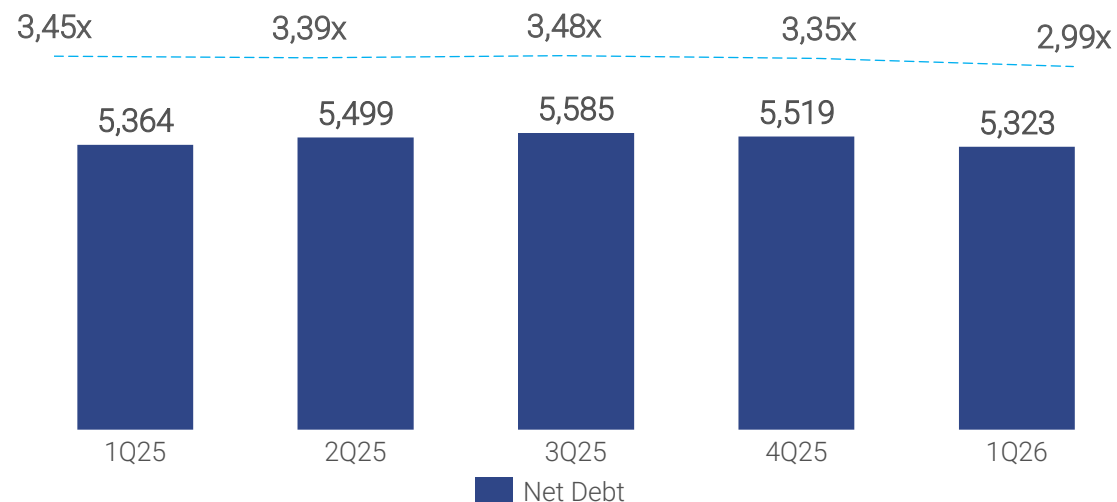
Average Cost
104,6% CDI



⁽¹⁾ chart reflects principal amortization only, excluding interest and derivatives.

Financial Leverage

R\$ million





Ceramic Tiles

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

dexco 75 anos

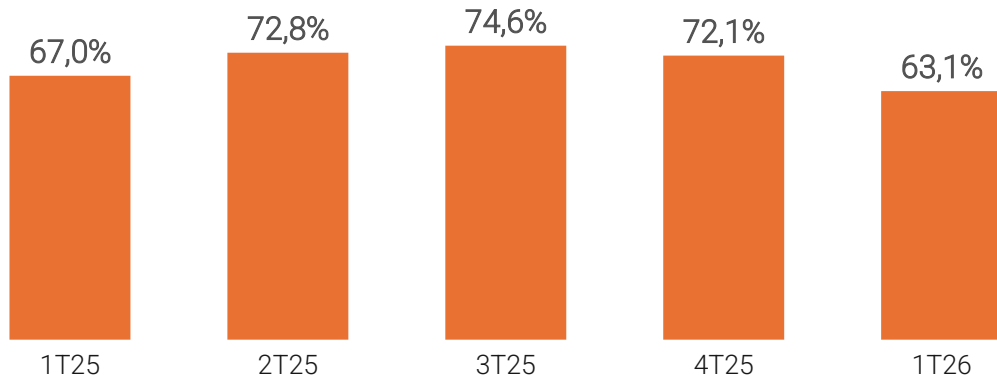
Sector Environment

ANFACER data

- Excess supply continues to pressure the industry: surplus capacity sustains elevated inventory levels and a highly competitive environment, resulting in ongoing pricing pressure.
- Slow normalization: with demand yet to recover and remaining stable, inventory reduction has been gradual, and capacity utilization continued to decline in 1Q26.
- Wet process demand remains below historical levels: industry sales volumes continue at a weaker level, reinforcing that the market is still far from the post-pandemic peak.

Capacity utilization in the sector over time

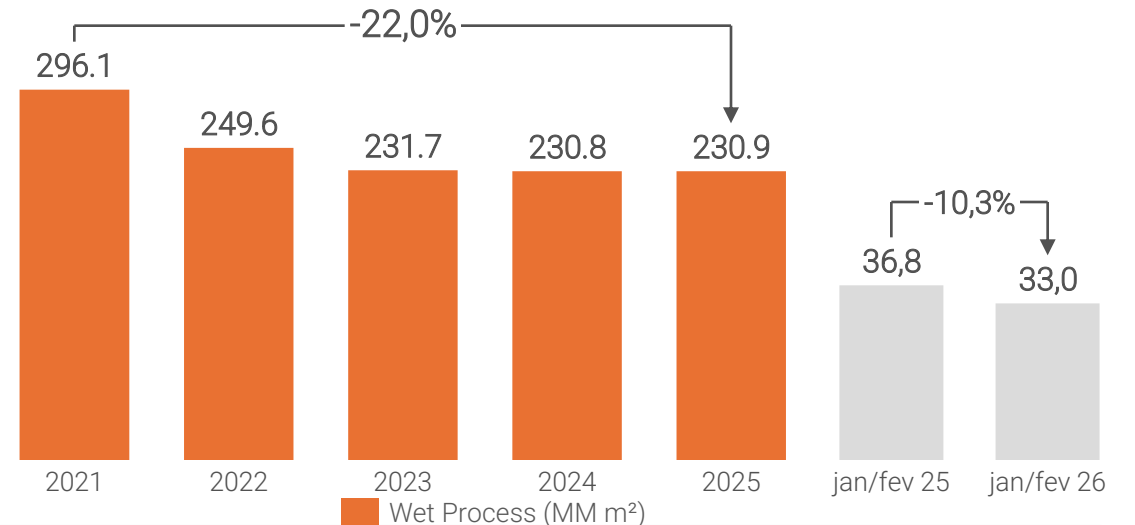
%



deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

Ceramic Tiles sector sales volumes 2021-2025 | Wet

Process (million | m²)

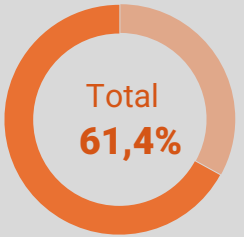


Results

- The Coatings division continues to operate in a challenging industry environment, with demand and pricing under pressure.
- Despite declines in volume and net revenue, gross margin recovered by 5.8 p.p. quarter over quarter, driven by higher industrial productivity.
- Adjusted and Recurring EBITDA amounted to negative BRL 3.5 million, with an EBITDA margin of -2%, reflecting management-driven actions under the Company's control, including: (i) strict discipline in selling expenses; (ii) reduction of fixed costs resulting from lower installed capacity; and (iii) productivity gains.

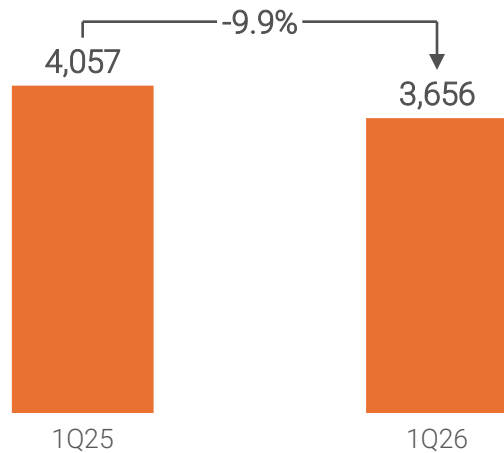
Capacity Utilization

1Q26



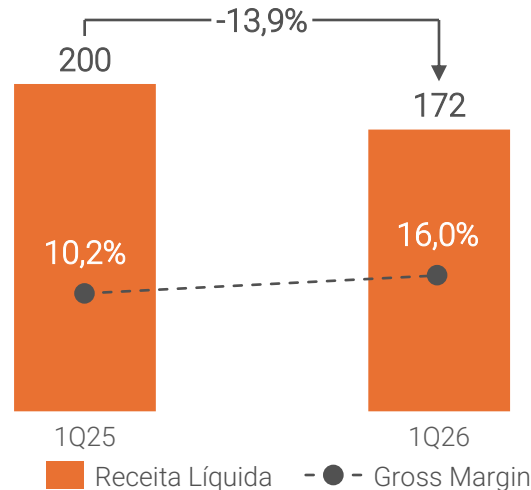
Volume

000m²



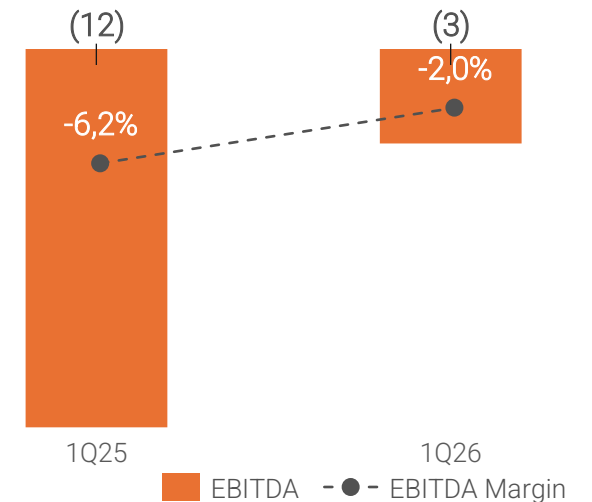
Rec. Net Revenue & Gross Margin

R\$ million / %



Adjusted & Recurring EBITDA & Margin

R\$ million / %





Metals & Sanitary Ware

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

dexco 75 anos

Sector Environment

ASFAMAS combined data

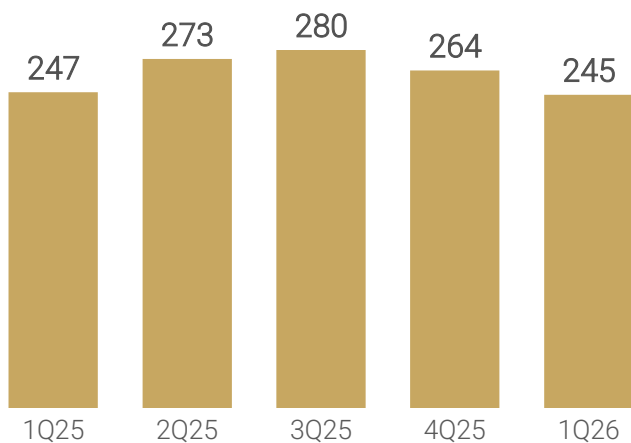


- In 1Q26, slight declines were observed in demand across both segments (Sanitary Ware and Metals); however, there are still no clear signs that this trend will extend throughout 2026.
- Cost pressures—particularly on raw materials such as copper—together with recent price increases implemented by all industry players, have been key factors influencing short-term demand dynamics.

Metals

Approximate
Historical Industry
Gross Revenue

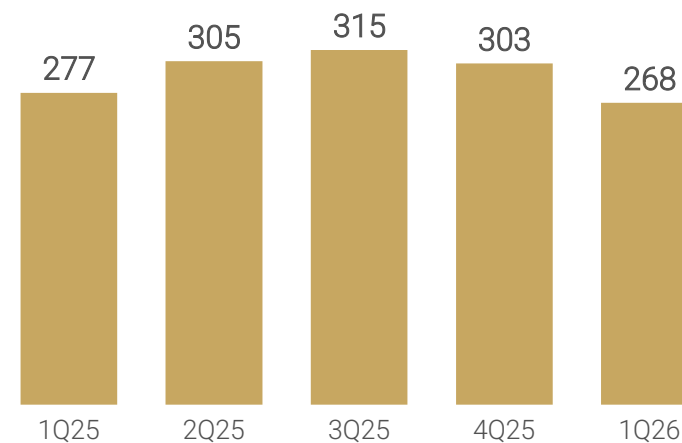
In million



San. Ware

Approximate
Historical Industry
Gross Revenue

In million

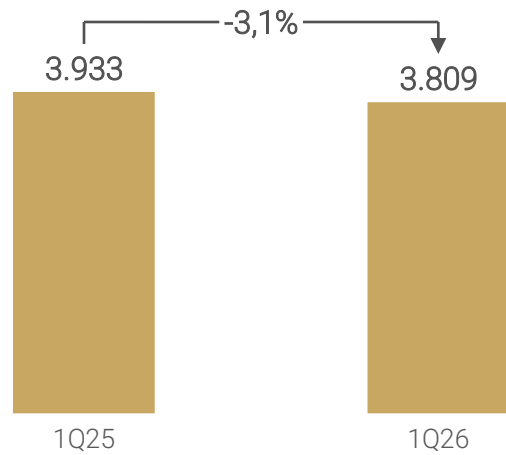


Results

- The division continues to gain traction in its business fundamentals, reflecting a quarter of improved commercial and operational execution, even within a still challenging environment for construction-related sectors.
- The increase in copper commodity costs pressured the Metals cost structure, but this impact was partially offset by a combination of: (i) productivity gains; and (ii) price increases announced in 4Q25 and 1Q26, which already generated positive effects during the quarter.
- Adjusted and Recurring EBITDA totaled BRL 40 million, with an EBITDA margin of 8.7%, reflecting the combined capture of: (i) price recomposition; (ii) mix improvement; (iii) operational efficiency gains throughout the quarter; and (iv) discipline in selling expenses.

Volume

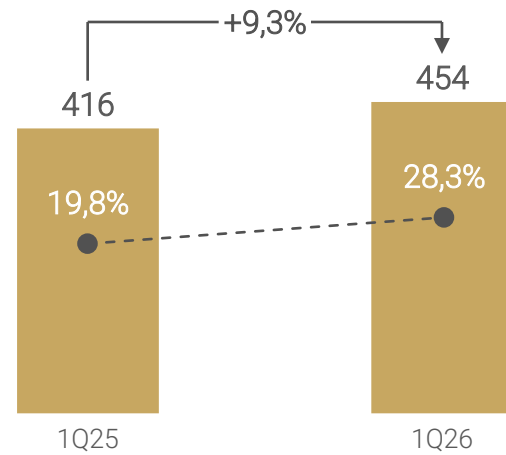
pieces



■ Volume Metals & San. Ware

Rec. Net Revenue & Gross Margin

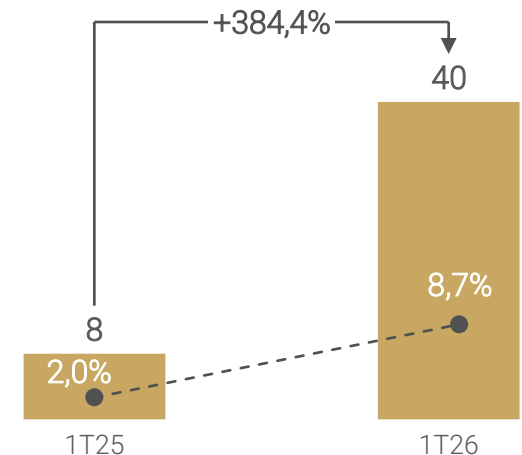
R\$ million / %



■ Net Revenue - ● - Gross Margin

Adjusted & Recurring EBITDA and Margin

R\$ million / %



■ EBITDA - ● - EBITDA Margin

Wood

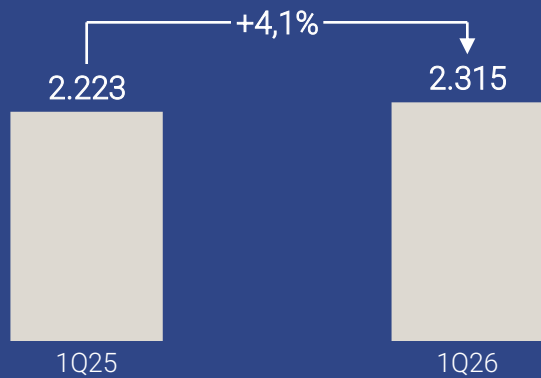
Sector Environment

IBÁ data

| vs. 1Q25 | 1Q26 |
|----------|-------|
| Domestic | + 7% |
| Foreign | - 17% |

Total Panels

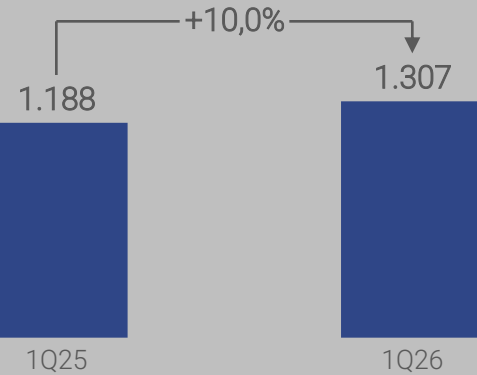
Volume 000m³



- The domestic wood panels market maintained healthy fundamentals in 1Q26, supported by growth in domestic demand and high-capacity utilization levels.
- Exports continued to decline during the quarter, reflecting the reallocation of supply to the domestic market, which has consistently absorbed volumes at solid levels.

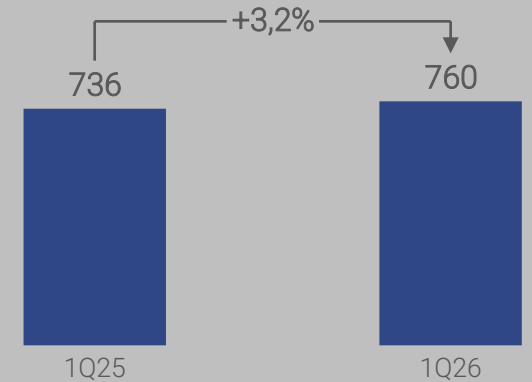
MDF Domestic Market

Volume 000m³



MDP Domestic Market

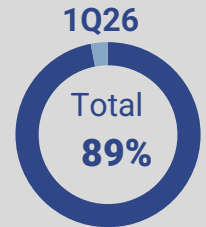
Volume 000m³



Results

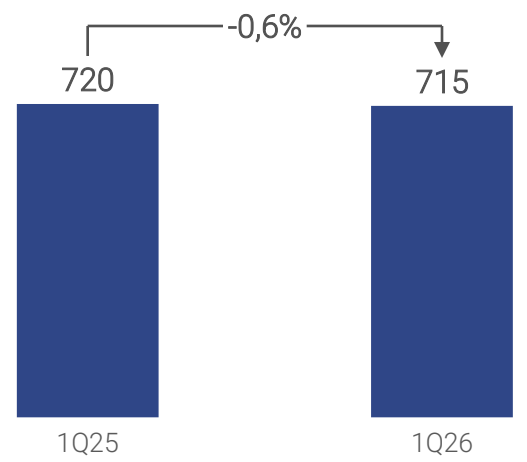
- 1T26 apresentou melhora operacional, comercial e de preço em relação ao 1T25, sem sinais de desaquecimento na demanda de painéis;
- Receita Líquida Recorrente atingiu R\$ 1.392 milhões, crescimento de 8,1% em relação ao 1T25, sustentado pela evolução da Receita Líquida Unitária, decorrente da manutenção na rentabilidade do negócio e do avanço na captura de preços;
- Resultado do 1T26 ainda não reflete impactos do aumento dos custos de matérias primas e frete decorrentes do conflito no Oriente Médio, que são esperados para ocorrer a partir do próximo trimestre desse ano;
- EBITDA Ajustado e Recorrente totalizou R\$ 442 milhões, crescimento de 26,3% em relação ao 1T25, capturando (i) evolução de preços; (ii) melhoria do mix de produtos; e (iii) ganhos graduais de eficiência operacional ao longo do trimestre.

Capacity Utilization



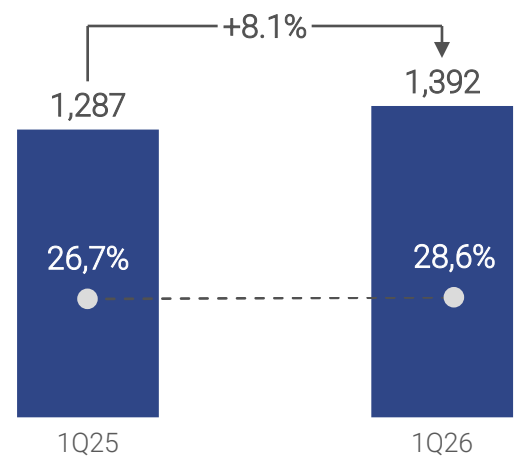
Panels Volume

000m³



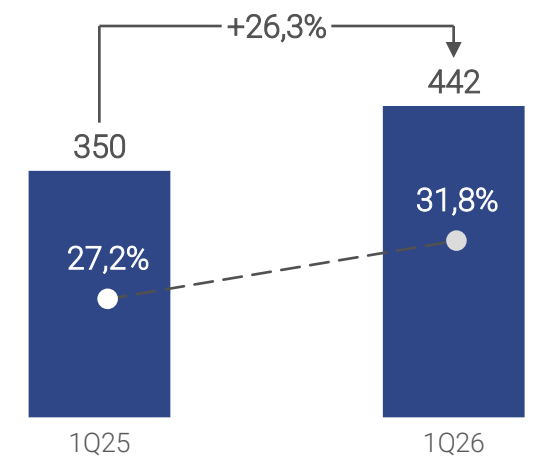
Rec. Net Revenue & Gross Margin

R\$ million / %



Adjusted & Recurring EBITDA and Margin

R\$ million / %





LD Celulose

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

dexco 75 anos

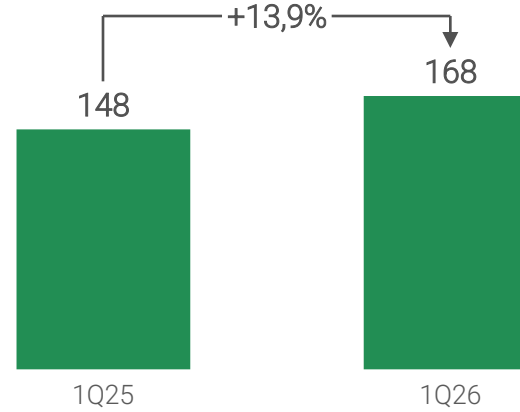
Results LD Celulose

- Shipped volumes increased by 13.9% year over year, reflecting high productivity levels and strong operational efficiency.
- Recurring Net Revenue, Adjusted EBITDA and Net Income came in below 1Q25, mainly impacted by the decline in dissolving pulp prices and FX effects, which were partially offset by higher volumes and fixed cost dilution.

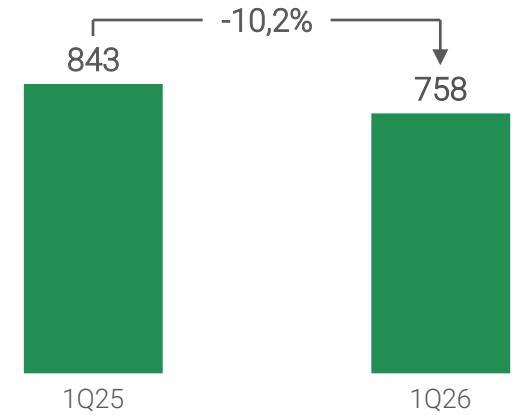
RESULTS RELATED TO 100% OF THE OPERATION

Volume Shipped

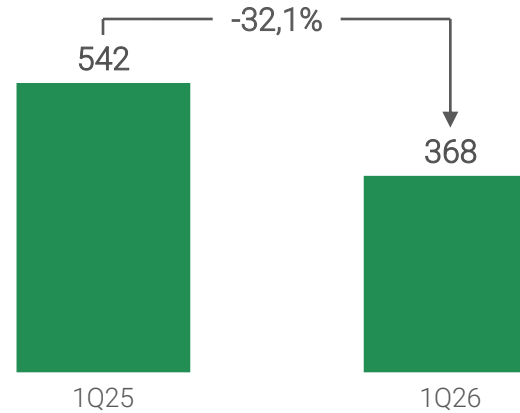
K tons



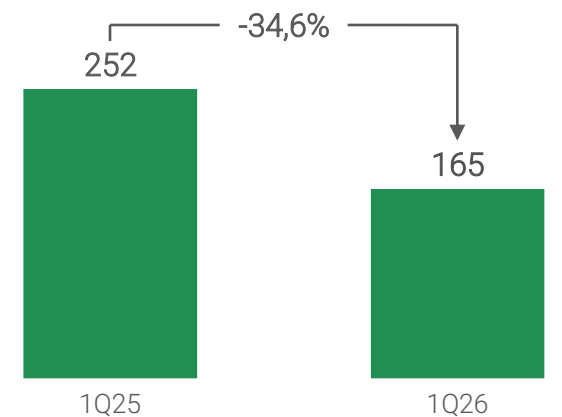
Recurring Net Revenue



Adjusted & Recurring EBITDA



Net Income



ESG

- The 2021–2025 Sustainability Strategy cycle has been concluded, with 16 out of 21 targets achieved. New metrics and targets for the next cycle are currently under development, with publication expected by the end of 2026.
- Publication of the 2025 Integrated Report, reinforcing Dexco's commitment to transparency, ESG practices, and long-term value creation.

Focus for 2026: preparation of sustainability-related financial disclosures, in accordance with IFRS S1 and IFRS S2 requirements, strengthening transparency, governance, and alignment with international reporting standards.



Destaques do ciclo 2021-2025



13%

de aumento na nota média dos fornecedores participantes do GFD



100%

dos municípios com operações industriais no Brasil tiveram ações de engajamento realizadas



9,7%

de redução no consumo de energia



53,6%

de redução na destinação de resíduos para aterro



36%

de mulheres em posições de liderança



43 mil

profissionais envolvidos em programas de capacitação e engajamento



Dexco 75 years

Transformation Plan

In 2026, Dexco celebrates its 75th anniversary, remaining focused on the continued execution of its five strategic priorities:

**Financial
Deleverage**

Go To Market

**Tiles
Turnaround**

**Wood
Innovation**

**Deca
Competitiveness**



Outlook 2026

deca portinari hydra duratex castelatto ceusa durafloor

dexco 75 anos

Outlook 2T2026

Ceramic Tiles

- Volatility and uncertainty in a challenging market environment, with declining volumes;
- Continued acceleration in the capture of productivity gains, supporting operational resilience;
- Ongoing optimization of productive capacity, enhancing efficiency and cost discipline.

Metals & Sanitary Ware

- Commercial discipline: ensuring profitability enhancement through margin expansion and effective price capture, reinforcing value generation even in a challenging market environment
- Point of attention:
- demand behavior in response to subsequent price increases, particularly those stemming from higher costs.

Wood

- Demand remains at stable levels;
- Continued progress in price capture;
- Point of Attention: Increases in commodity costs (Urea, Methanol, among others) and freight costs, which may negatively impact business margins.

LD Celulose

- LD Celulose continues to expect another year of high productivity and strong operational performance, in addition to a potential recovery in DWP prices over the course of the year.



Dexco
Viver ambientes.

INVESTORS RELATIONS

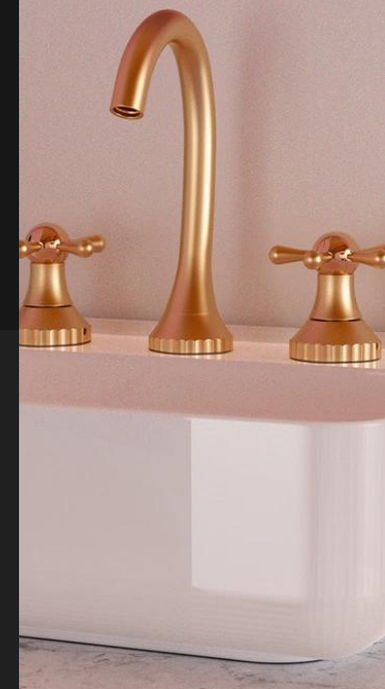
Lucianna Raffaini
CFO

Guilherme Setubal
IR, Corporate Relations & ESG Director

Guilherme Ribas
IR Coordinator

Liliam Toledo
IR Analyst

Giovanna Perez
IR Analyst



Results
1Q26

ri.dex.co

investidores@dex.co

Av. Paulista 1.938 - CEP 01310-200 Consolação - São Paulo – SP



DEXCO

deca portinari Hydra Duratex castelatto ceusa Durafloor