

Aviso Legal

As declarações contidas neste documento relativas a perspectivas dos negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros, metas e estimativas de crescimento da Companhia constituem meras previsões e foram baseadas em expectativas da administração em relação ao futuro da Companhia.

Essas expectativas dependem, substancialmente, de aprovações regulatórias, de condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, estão sujeitas a riscos, incertezas e mudanças sem aviso prévio. Potenciais fatores de risco que podem fazer com que os resultados reais divirjam materialmente daquelas projeções incluem, mas não se limitam a: alterações macroeconômicas, variações cambiais e de taxas de juros, volatilidade nos preços de insumos e commodities, alterações na legislação tributária, trabalhista ou regulatória, além do acirramento da concorrência no setor.

Os dados operacionais e financeiros operados a partir deste período em diante são preliminares e não foram revisados pelos auditores independentes da Companhia. Este relatório contém métricas financeiras não contábeis (Non-GAAP), como o EBITDA, calculadas de acordo com as melhores práticas de mercado e reconciliadas com as demonstrações contábeis auditadas apresentadas em conjunto.

A Companhia não se obriga a atualizar ou revisar publicamente quaisquer declarações prospectivas em decorrência de novas informações, eventos futuros ou outros fatores, além daqueles estritamente exigidos pelas normas da Comissão de Valores Mobiliários (CVM).

Mensagem da Administração

Evolução da operação financeira e disciplina na gestão do ciclo de crédito

O segundo trimestre de 2026 marca a continuidade do processo de maturação da Dotz. Seguimos executando com disciplina a estratégia de integrar fidelidade, crédito e tecnologia, fortalecendo nossa operação financeira e garantindo consistência na evolução do nosso modelo de negócios.

No acumulado do primeiro semestre de 2026 (1S26), alcançamos um EBITDA de R\$ 80,5 mm e um lucro líquido de R\$ 30,2 mm, demonstrando a robustez da nossa operação no consolidado do ano. No recorte específico do 2T26, registramos um lucro bruto de R\$ 82,3 mm, EBITDA de R\$ 48,7 mm, e um lucro líquido de R\$ 23,3 mm.

Esses resultados são impulsionados pelo avanço da vertical de Techfin e pela migração da originação para o FIDC 3, veículo que respondeu por 95% das operações no trimestre. A consolidação dessa estrutura de funding representa um marco estratégico: ao assumirmos o ciclo completo do crédito, ampliamos a capacidade de monetização da operação, ao mesmo tempo em que o ciclo de provisionamento (PDD) segue sua dinâmica de crescimento e de inadimplência inerentes ao negócio, com um descasamento temporal em relação ao reconhecimento das respectivas receitas.

No trimestre, a originação de crédito atingiu R\$ 144,5 mm (+10% vs. 2T25), com o patrimônio líquido dos fundos encerrando o período em R\$ 356,4 mm. Em paralelo, continuamos a expandir os diferenciais do nosso ecossistema de engajamento e consumo. O Dotz Pay, em seu estágio inicial, apresentou avanço expressivo, com crescimento de 78% na base de usuários ativos em relação ao trimestre anterior e alta de 67% no volume de contratos na comparação anual. Esse desempenho é impulsionado pelo aumento da utilização de modalidades como o BNPL e pelo avanço do resgate de pontos diretamente no caixa do varejo parceiro.

Mantivemos também a gestão de despesas gerais e administrativas (SG&A), que somaram R\$ 33,6 mm no período, reafirmando nosso compromisso com a eficiência operacional e a disciplina de custos.

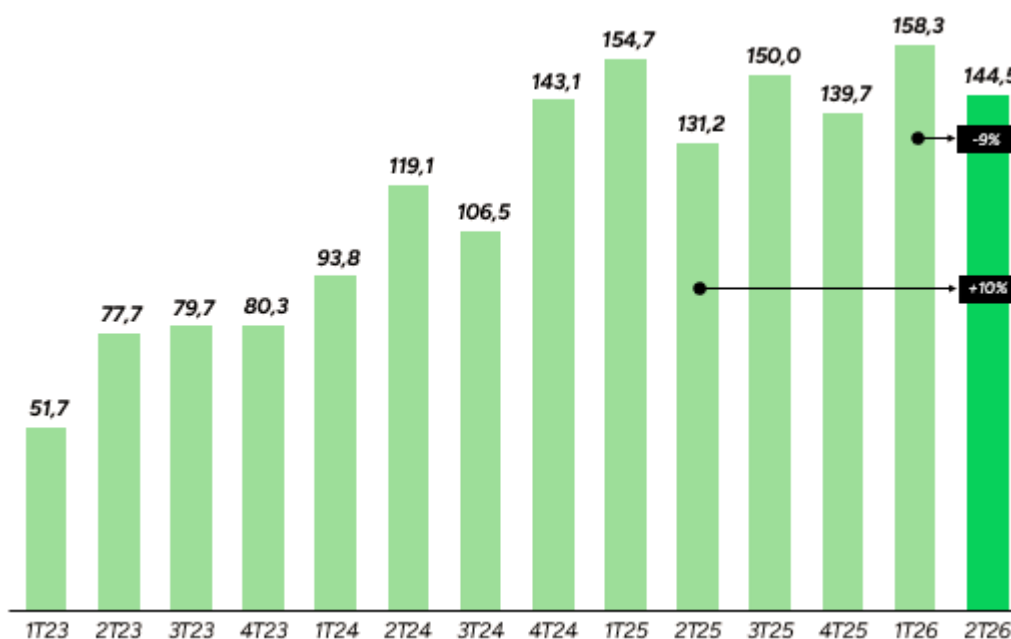
Nossa prioridade permanece a mesma: crescer com disciplina, eficiência e visão de longo prazo. Seguiremos investindo no fortalecimento da vertical de Techfin, na evolução do ecossistema e na construção de um modelo cada vez mais integrado, capaz de gerar valor para consumidores, parceiros e acionistas. Os resultados deste trimestre são reflexo do que estamos executando essa estratégia de forma consistente e criando bases sólidas para a continuidade do crescimento da Dotz.

1. Desempenho Operacional

No 2T26 continuamos focando nos três pilares que vêm nos sustentando: eficiência operacional, crescimento de Techfin e a consolidação do Loyalty.

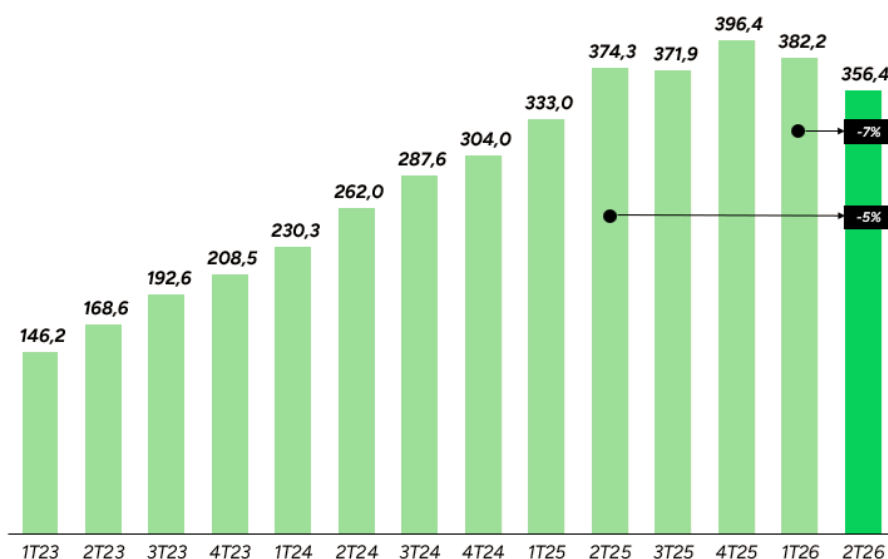
Originação de Crédito

Em **Techfin**, a originação¹ de crédito cresceu 10% no comparativo com o 2T25, alcançando R\$ 144,5 mm. Redução de 9% em comparação ao 1T26, que foi R\$ 158,3 mm.



¹ A partir do 2T26, divulgamos a originação de crédito como sendo igual à aquisição de CCBs pelos FIDCs.

Patrimônio Líquido dos FIDCs



Loyalty

No Loyalty, possuímos um objetivo de grande impacto (criar uma renda adicional para nossos clientes) que nos possibilita atrair novos clientes para o nosso ecossistema. Contamos com parceiros de Bancos e Varejo.

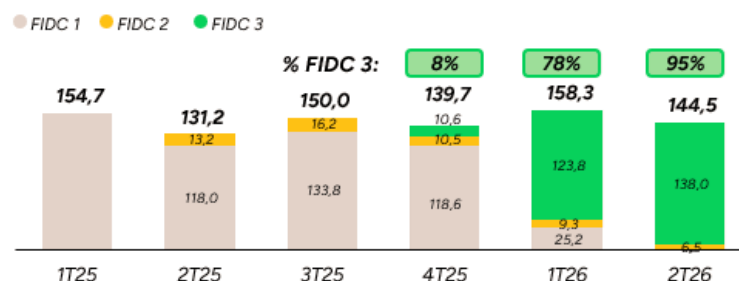
3. Desempenho Financeiro

Os principais destaques financeiros do 2T26 e 1S26 podem ser vistos abaixo. É importante ressaltar que, no 2T26, tivemos evoluções importantes com relação aos FIDCs. Os FIDCs são utilizados como fonte de financiamento e também trazem resultados relevantes para o negócio de Crédito em Techfin.

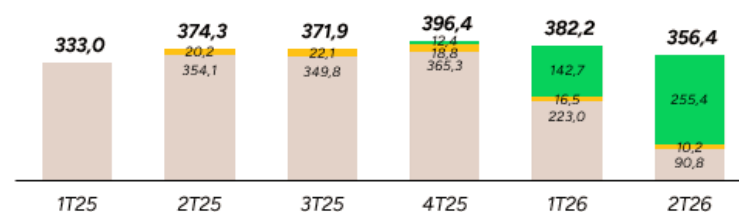
LUCRO BRUTO R\$ 82,3 mm +86% YoY	SG&A R\$ (33,6) mm +17% YoY	LUCRO BRUTO R\$ 145,1 mm +83% YoY	SG&A R\$ (64,6) mm +22% YoY
EBITDA R\$ 48,7 mm +32,9 mm YoY	LUCRO LÍQUIDO R\$ 23,3 mm +21,3 mm YoY	EBITDA R\$ 80,5 mm +54,1 mm YoY	LUCRO LÍQUIDO R\$ 30,2 mm +29,2 mm YoY

Ao longo de 2025 tivemos o início da originação de crédito no FIDC 2 (no 2T25) e no FIDC 3 (no 4T25). Ao longo desse período, tivemos a migração da originação do FIDC 1 para os novos FIDCs e, agora, o FIDC 3 é o principal veículo para suportar as operações de Crédito em Techfin. No 2T26, atingimos 95% da originação no FIDC3. Esse crescimento expressivo da originação e carteira no FIDC 3 no 1S26 causa maior apuração de receitas nesse veículo, com respectivo impacto na PDD refletido posteriormente, em alguns meses. Conforme temos o amadurecimento desta carteira, o descasamento de receita e PDD se estabiliza.

ORIGINAÇÃO POR FIDC (R\$ mm)



PL FIDCs (R\$ mm)

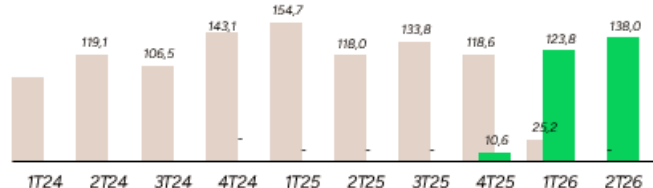


RESULTADOS 2T26

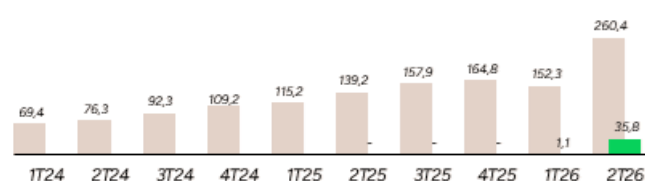
Para fins demonstrativos, mostramos abaixo a comparação do PDD do FIDC 1 (primeiro FIDC utilizado pela Dotz) e o FIDC 3 (com início da originação no 4T25). No FIDC 1 temos o exemplo de um FIDC cuja a originação é decrescente (redução 79% no 1T26 contra 4T25 e sem originação no 2T26), o que afeta a proporção entre provisão de PDD e carteira total. Já no FIDC 3, temos um exemplo contrário, com originação crescente e descasamento temporal da provisão de PDD.

● FIDC 1 ● FIDC 3

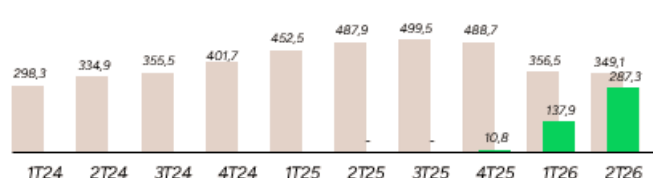
ORIGINAÇÃO¹ POR FIDC1 e 3 (R\$ mm)



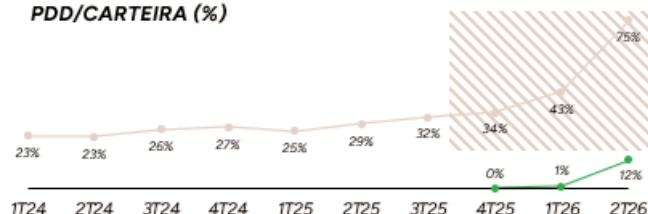
PDD³ POR FIDC (R\$ mm)



CARTEIRA² POR FIDC (R\$ mm)



PDD/CARTEIRA (%)



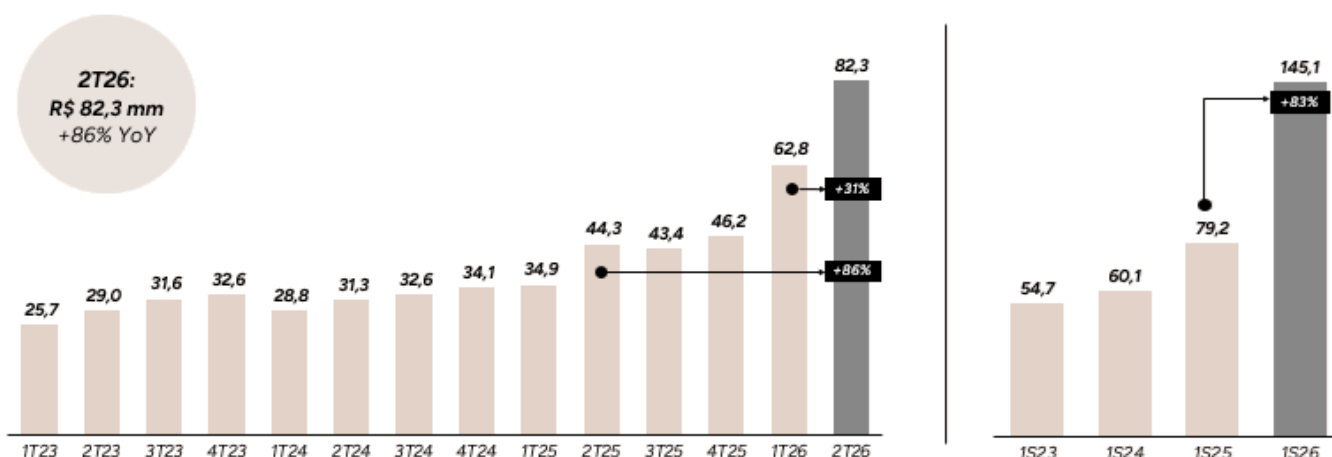
¹ Item VII-a "Aquisições" no Informe Mensal disponibilizado na plataforma Fundos.Net;

² Soma dos itens I-1-a.1, a.2 e a.3, respectivamente "Créditos Existentes a Vencer e Adimplentes", "Créditos Existentes a Vencer com Parcelas Inadimplentes", e "Créditos Existentes Inadimplentes" no Informe Mensal disponibilizado na plataforma Fundos.Net;

³ Item I-a.10 "Provisão para Redução no Valor de Recuperação" no Informe Mensal disponibilizado na plataforma Fundos.Net.

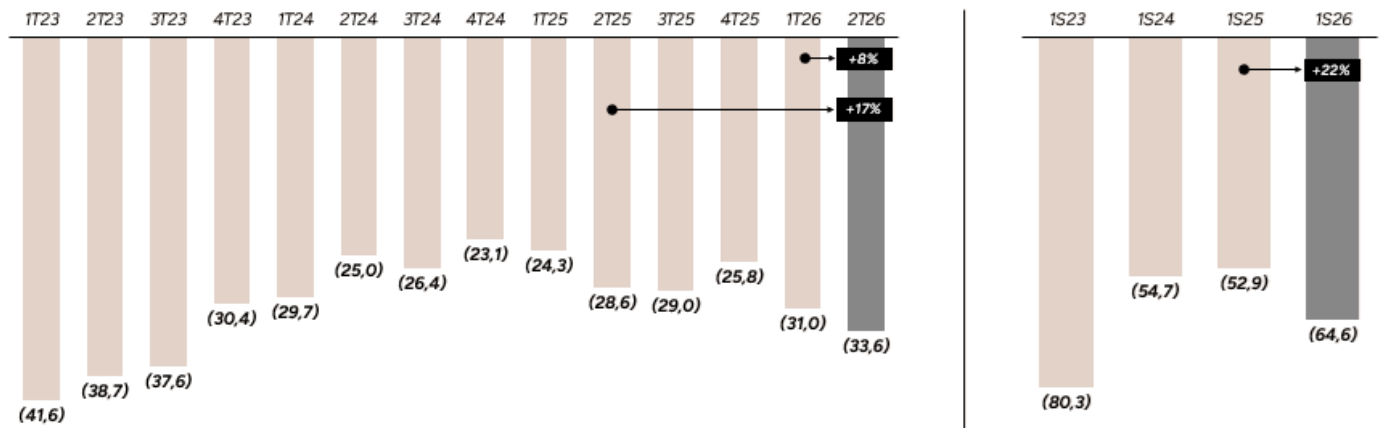
Lucro Bruto

No 2T26 obtivemos um lucro bruto de R\$ 82,3 mm, aumento de 86% na comparação com o 2T25, que foi 44,3 mm. Em comparação ao 1T26 o aumento foi 31%, que foi R\$ 62,8 mm. No 1S26 o lucro bruto foi de R\$ 145 mm, aumento de 83% comparado ao mesmo período de 2025.



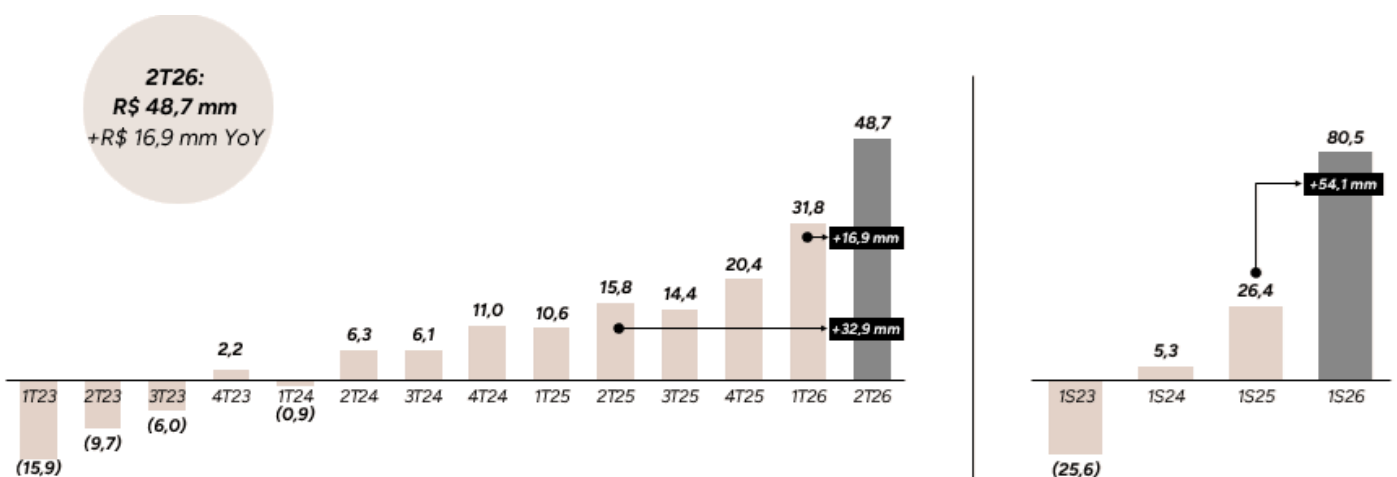
Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas (SG&A)

As despesas do 2T26 totalizaram R\$ 33,6 mm e no 1S26 o total foi de R\$ 64,6 mm. É importante ressaltar que a Companhia mantém sua estratégia de racionalização das despesas, conforme o progresso da operação.



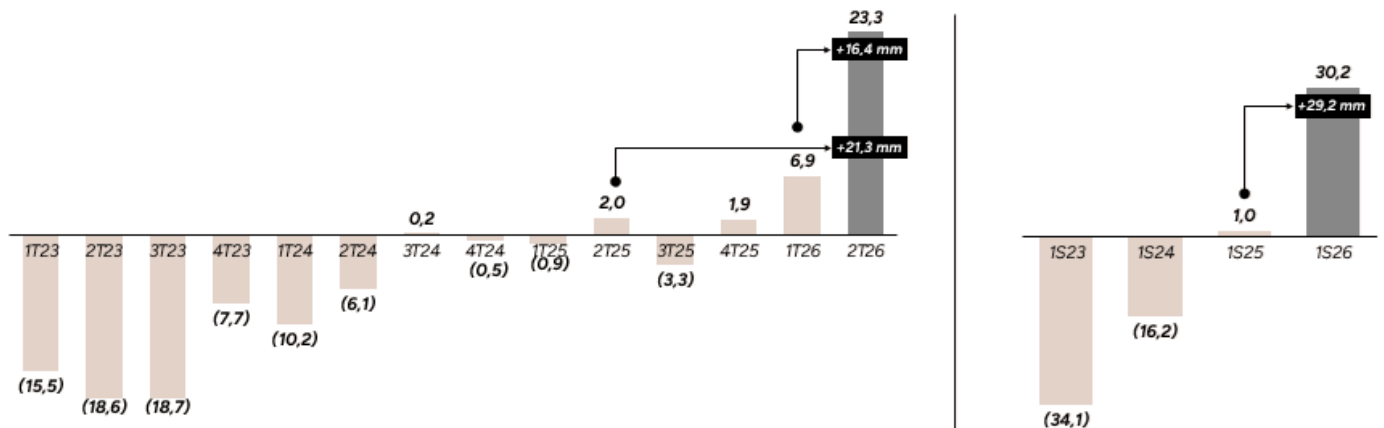
EBITDA

O EBITDA do 2T26 foi de R\$ 48,7 mm, comparado a um EBITDA de R\$ 15,8 mm no 2T25, ou seja, um aumento de R\$ 32,9 mm. A progressão dessa métrica é evidente no gráfico a seguir, fruto de um avanço considerável do negócio de Techfin, juntamente com uma otimização das despesas. No 1S26 registrou um EBITDA de R\$ 80,5 mm, aumento de R\$ 54,1 mm em relação ao 1S25. Importante ressaltar a contribuição do FIDC 3 no 1S26 e reconhecimento de receita e PDD em momentos distintos do ciclo da carteira.



Lucro (Prejuízo) Líquido

No 2T26 obtivemos um lucro líquido de R\$ 23,3 mm, comparado a um lucro de R\$ 2,0 mm, um aumento de 21,3 mm. Comparado ao 1T26, tivemos um aumento R\$ 16,4 mm. Já no 1S26 o lucro líquido foi de R\$ 30,2 mm, que em relação ao 1S25 o aumento foi de R\$ 29,2 mm. No gráfico abaixo, é possível visualizar a volatilidade trimestral associada ao ritmo de originação e ao ciclo de constituição de PDD.



4. Política de Equidade

Na Dotz, acreditamos que a diversidade de perspectivas é um motor fundamental para a inovação e crescimento contínuo do nosso negócio. Este relatório, elaborado em conformidade com as diretrizes de transparência, reflete nosso compromisso contínuo em monitorar e aprimorar a equidade de gênero em nossa estrutura organizacional.

Nossa estratégia de Gestão de Pessoas foca não apenas na igualdade de oportunidades, mas também no compromisso de uma remuneração justa e competitiva, pautada pelo nível de responsabilidade e competência, independentemente de gênero.

Em conformidade com as atuais exigências da legislação societária, compartilhamos nossos indicadores de gênero reafirmando nosso compromisso com a transparência de dados.

- (i) a quantidade e a proporção de mulheres contratadas, por níveis hierárquicos da companhia.

Mulheres por níveis hierárquicos	2T25		2T26	
	Total	%	Total	%
Conselho de Administração e Diretoria Estatutária	0	0,00%	0	0,00%
Diretoria	1	25,00%	1	25,00%
Superintendência	0	0	0	0
Gerência	6	24,00%	6	28,57%
Coordenação/Especialista	8	27,59%	11	33,33%
Analista	47	51,65%	37	47,44%

- (ii) o demonstrativo de remuneração fixa, variável e eventual, segregada por sexo para cargos ou funções similar.

<i>Proporção da Remuneração total entre gêneros e nível hierárquico</i>	<i>2T25</i>	<i>2T26</i>
<i>Conselho de Administração e Diretoria Estatutária</i>	N/A	N/A
<i>Diretoria</i>	92,42%	89,25%
<i>Superintendência</i>	N/A	N/A
<i>Gerência</i>	102,67%	105,36%
<i>Coordenação/Especialista</i>	97,56%	86,92%
<i>Analista</i>	94,63%	89,91%
<i>Assistente</i>	91,58%	98,16%
<i>Estagiário (a)</i>	100,00%	100,82%

Anexos

Anexo I:

Reconciliação do EBITDA

Reconciliação do EBITDA R\$ mm	2T26
Lucro (Prejuízo) Líquido do Período	23,3
(+) Imposto de Renda e Contribuição Social	8,8
(+/-) Resultado Financeiro Líquido	9,8
(+) Depreciação e Amortização	6,7
EBITDA	48,7

Anexo II

DRE

Demonstrações dos resultados
para os trimestres findos em 30 de junho de 2026 e 2025
(Em milhares de reais)

	Consolidado			
	01/04/2026	01/01/2026	01/04/2025	01/01/2025
	à 30/06/2026	à 30/06/2026	à 30/06/2025	à 30/06/2025
Receita líquida	146.132	236.333	53.704	98.100
Custo operacional	(63.823)	(91.184)	(9.381)	(18.852)
Lucro bruto	82.309	145.149	44.323	79.248
Despesas comerciais	(1.399)	(6.393)	(4.616)	(9.490)
Despesas gerais e administrativas	(38.759)	(71.379)	(36.785)	(68.418)
Outras despesas operacionais	(196)	(158)	6.009	11.365
Equivalência patrimonial	-	-	-	-
Lucro antes do resultado financeiro	41.955	67.219	8.931	12.705
Despesas financeiras	(11.707)	(26.982)	(7.166)	(12.213)
Receitas financeiras	1.887	5.138	3.424	6.053
Lucro (Prejuízo) antes do imposto de renda e da contribuição social	32.135	45.375	5.189	6.545
Imposto de renda e contribuição social	(8.838)	(15.210)	(3.225)	(5.526)
Lucro (Prejuízo) líquido do período	23.297	30.165	1.964	1.019
Lucro (Prejuízo) básico e diluído por ação	1,75	2,26	0,15	0,08

Anexo III

Balanço Patrimonial

Balanços patrimoniais
para os trimestres findos em 30 de junho de 2026 e 2025
(Em milhares de reais)

	Controladora		Consolidado	
	30/06/2026	31/12/2025	30/06/2026	31/12/2025
Ativo circulante				
Caixa e equivalentes de caixa	8.028	5.157	25.580	21.966
Aplicações financeiras	-	2.813	13.594	16.922
Contas a receber de clientes	-	-	273.057	41.397
Partes relacionadas	9.017	20.686	-	-
Tributos a recuperar	165	428	4.952	8.467
Adiantamentos a fornecedores	59	48	2.209	1.270
Despesas antecipadas	351	189	1.236	1.448
Outros créditos	740	1.840	1.221	2.238
Total do ativo circulante	18.360	31.161	321.849	93.708
Ativo não circulante				
Aplicações financeiras	26.659	24.320	19.385	13.044
Contas a receber de clientes	-	-	6.108	-
Partes relacionadas	-	-	2.545	2.382
Depósitos judiciais	-	-	378	369
Investimentos	58.404	59.102	-	-
Imobilizado	156	133	425	617
Direito de uso - Arrendamento	2.291	2.290	2.663	2.964
Intangível	320	706	84.064	93.285
Total do ativo não circulante	87.830	86.551	115.568	112.661
Total do ativo	106.190	117.712	437.417	206.369

	Controladora		Consolidado	
	30/06/2026	31/12/2025	30/06/2026	31/12/2025
Passivo circulante				
Debêntures	22.638	18.486	22.638	18.486
Empréstimos, financiamentos	13.344	6.436	17.412	12.041
Contas a pagar aquisições	-	1.145	2.155	7.356
Fornecedores	1.508	2.221	35.167	43.556
Passivo de arrendamento	440	410	876	1.084
Partes relacionadas a pagar	19.698	5.751	745	745
Adiantamentos de clientes	-	-	6.189	4.963
Obrigações trabalhistas	17.216	14.563	34.559	23.533
Obrigações tributárias	10	25	2.615	4.259
Receitas diferidas e prêmios a distribuir	-	-	135.028	131.353
Instrumentos financeiros derivativos	189	233	580	698
Contas a pagar	-	-	15.815	11.917
Total do passivo circulante	75.043	49.270	273.779	259.991
Passivo não circulante				
Debêntures	36.698	47.751	36.698	47.751
Empréstimos, financiamentos	19.478	27.305	24.717	33.674
Obrigações com cotistas FIDC	-	-	228.229	7.527
Contas a pagar aquisições confissão de dívida	-	-	4.050	509
Passivo de arrendamento	1.752	1.979	1.752	1.979
Adiantamentos de clientes	-	-	3.000	6.000
Obrigações trabalhistas	-	-	-	6.143
Obrigações tributárias	-	-	69	71
Partes relacionadas	-	-	13.192	12.787
Receitas diferidas e prêmios a distribuir	-	-	61.294	69.269
Provisão para demandas administrativas e judiciais	-	-	7.954	7.558
Provisão para perdas em investimentos	190.536	238.297	-	-
Total do passivo não circulante	248.464	315.332	380.955	193.268
Patrimônio líquido negativo				
Capital social	187.240	187.240	187.240	187.240
Reservas de capital	150.788	151.380	150.788	151.380
Prejuízos acumulados	(555.345)	(585.510)	(555.345)	(585.510)
Total do patrimônio líquido negativo	(217.317)	(246.890)	(217.317)	(246.890)
Total do passivo e patrimônio líquido negativo	106.190	117.712	437.417	206.369

Glossário

BNPL: Buy Now, Pay Later (Compre Agora, Pague Depois) - Modalidade de crédito direto ao consumidor (CDC) digitalizada e concedida no ponto de venda (POS/e-commerce), que permite ao cliente parcelar compras sem a necessidade de um cartão de crédito tradicional.

CCB: Cédula de Crédito Bancário - Título de crédito emitido por pessoa física ou jurídica que representa uma promessa formal de pagamento em dinheiro a uma instituição financeira, formalizando uma operação de empréstimo ou financiamento.

DRE: Demonstração do Resultado do Exercício - Relatório contábil obrigatório que apresenta de forma resumida e estruturada o desempenho financeiro de uma empresa em um determinado período (mensal, trimestral ou anual).

EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization (LAJIDA - Lucro Antes de Juros, Impostos, Depreciação e Amortização) - Um dos indicadores financeiros mais utilizados para medir o lucro puramente operacional de uma empresa.

FASB: Financial Accounting Standards Board (Conselho de Padrões de Contabilidade Financeira) - Trata-se do órgão independente dos Estados Unidos responsável por criar, atualizar e aprimorar as regras contábeis do país.

FIDC: Fundo de Investimento em Direitos Creditórios - Fundo de investimento estruturado que aplica a maior parte do seu patrimônio em direitos creditórios (contas a receber).

Funding (ou captação de recursos): Processo de obter capital financeiro para fundar, manter, operacionalizar ou expandir um negócio, projeto ou investimento.

Non-GAAP: Não-Generally Accepted Accounting Principles (Princípios Contábeis Geralmente Aceitos) - Conjunto de regras e normas rígidas que a contabilidade tradicional deve seguir (nos Estados Unidos, a SEC e o FASB definem o GAAP; no âmbito internacional, o equivalente costuma ser o IFRS).

IFRS: International Financial Reporting Standards (Normas Internacionais de Relatório Financeiro) - Conjunto de normas contábeis globais mantido e emitido pelo IASB (International Accounting Standards Board - Conselho de Normas Internacionais de Contabilidade) com o objetivo de padronizar a linguagem da contabilidade em todo o mundo.

Loyalty: Ecossistema que utiliza um programa de fidelidade por coalizão como motor de atração de usuários e coleta de dados analíticos sobre o comportamento de consumo. O modelo de negócios baseia-se em vender pontos para varejistas e parceiros aumentarem suas vendas, utilizando essa base engajada de clientes para impulsionar a recorrência e a venda cruzada (cross-sell) de serviços financeiros (TechFin) e e-commerce dentro de uma plataforma multifuncional (SuperApp).

Originação (ou Originação de Crédito / Operações): Fase inicial do ciclo de vida de uma operação financeira, que abrange desde a prospecção do cliente até a efetiva liberação do dinheiro ou emissão do título de crédito. Trata-se de todo o processo de gerar um novo ativo financeiro (como um empréstimo, financiamento, CCB, duplicata ou título securitizado).

PDD: Provisão para Devedores Duvidosos, também conhecida contabilmente como Perdas Estimadas com Créditos de Liquidação Duvidosa - PECLD. Reserva de valor lançada no balanço patrimonial para cobrir possíveis calotes ou inadimplências de clientes.

PL: Patrimônio Líquido - Diferença entre tudo o que a empresa possui de bens/direitos (Ativo) e tudo o que ela deve a terceiros (Passivo). Representa o valor real pertencente aos sócios ou acionistas.

SEC: Securities and Exchange Commission (Comissão de Valores Mobiliários dos Estados Unidos) - Órgão governamental responsável por regular, fiscalizar e supervisionar o mercado de capitais e valores mobiliários nos Estados Unidos (equivalente à CVM no Brasil).

SG&A: Selling, General and Administrative Expenses (Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas) - Grupo de despesas operacionais fixas e indiretas que uma empresa tem para manter o negócio operante, mas que não estão diretamente ligadas à fabricação do produto ou à prestação do serviço.

Legal Disclaimer

The statements contained in this document regarding business outlook, projections of operating and financial results, targets, and growth estimates for the Company constitute mere forecasts and are based on management's expectations regarding the Company's future.

These expectations depend substantially on regulatory approvals, market conditions, and the performance of the Brazilian economy, the sector, and international markets; therefore, they are subject to risks, uncertainties, and changes without prior notice. Potential risk factors that could cause actual results to differ materially from such projections include, but are not limited to: macroeconomic changes; fluctuations in exchange rates and interest rates; volatility in input and commodity prices; changes in tax, labor, or regulatory legislation; and intensified competition within the sector.

The operating and financial data presented for this period onwards are preliminary and have not been reviewed by the Company's independent auditors. This report contains non-accounting financial metrics (Non-GAAP), such as EBITDA, calculated in accordance with best market practices and reconciled with the audited financial statements presented herewith.

The Company assumes no obligation to publicly update or revise any forward-looking statements as a result of new information, future events, or other factors, except as strictly required by the regulations of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM).

Message from the Management

Evolution of financial operations and discipline in credit cycle management

The second quarter of 2026 marks the continued maturation of Dotz. We remain disciplined in executing our strategy to integrate loyalty, credit, and technology, strengthening our financial operations and ensuring consistency in the evolution of our business model.

For the first half of 2026 (1H26), we achieved EBITDA of R\$ 80.5 mm and net income of R\$ 30.2 mm, demonstrating the robustness of our operations for the year to date. In the specific breakdown for the second quarter of 2026 (2Q26), we recorded gross profit of R\$ 82.3 mm, EBITDA of R\$ 48.7 mm, and net income of R\$ 23.3 mm.

These results are driven by the growth of the Techfin vertical and the shift of origination to FIDC 3, a vehicle that accounted for 95% of transactions during the quarter. The consolidation of this funding structure represents a strategic milestone: by taking on the full credit cycle, we increase our ability to monetize the operation, while the provisioning cycle (PDD) continues to follow its natural growth and delinquency dynamics inherent to the business, with a timing mismatch relative to the recognition of the corresponding revenues.

During the quarter, credit origination reached R\$ 144.5 mm (+10% vs. 2Q25), with the funds' net asset value closing the period at R\$ 356.4 mm. In parallel, we continued to expand the unique features of our engagement and consumption ecosystem. Dotz Pay, currently in its early stage, showed significant progress, with a 78% increase in the active user base compared to the previous quarter and a 67% rise in contract volume year-over-year. This performance is driven by increased usage of options such as BNPL and the growth of point redemptions directly at partner retailers' checkout counters.

We also maintained control over selling, general, and administrative (SG&A) expenses, which totaled R\$ 33.6 mm for the period, reaffirming our commitment to operational efficiency and cost discipline.

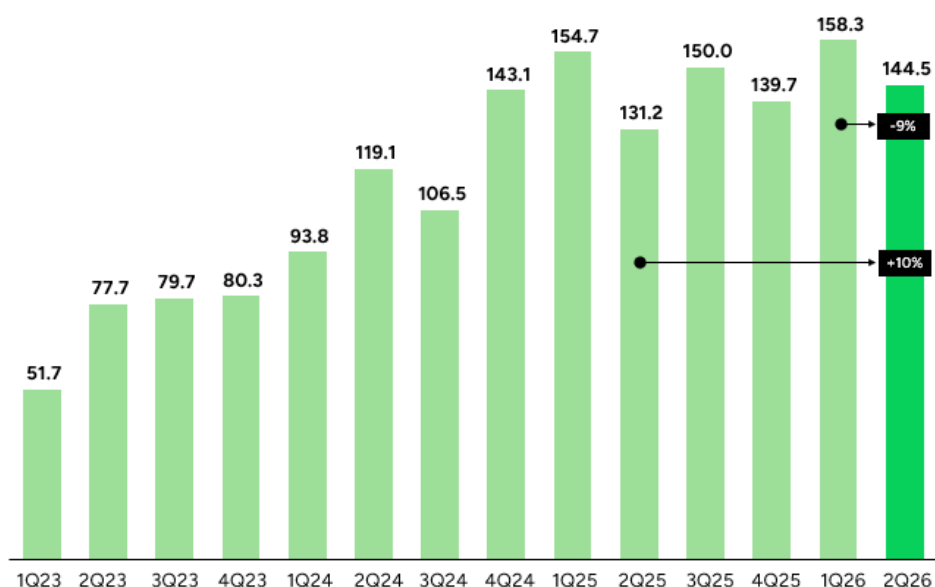
Our priority remains the same: to grow with discipline, efficiency, and a long-term vision. We will continue investing in strengthening our Techfin vertical, advancing our ecosystem, and building an increasingly integrated model capable of generating value for consumers, partners, and shareholders. This quarter's results reflect how consistently we are executing this strategy and laying solid foundations for Dotz's continued growth.

1. Operational Highlights

In 2Q26, we remained focused on the three pillars that have been sustaining our performance: operational efficiency, Techfin growth, and the strengthening of our Loyalty business.

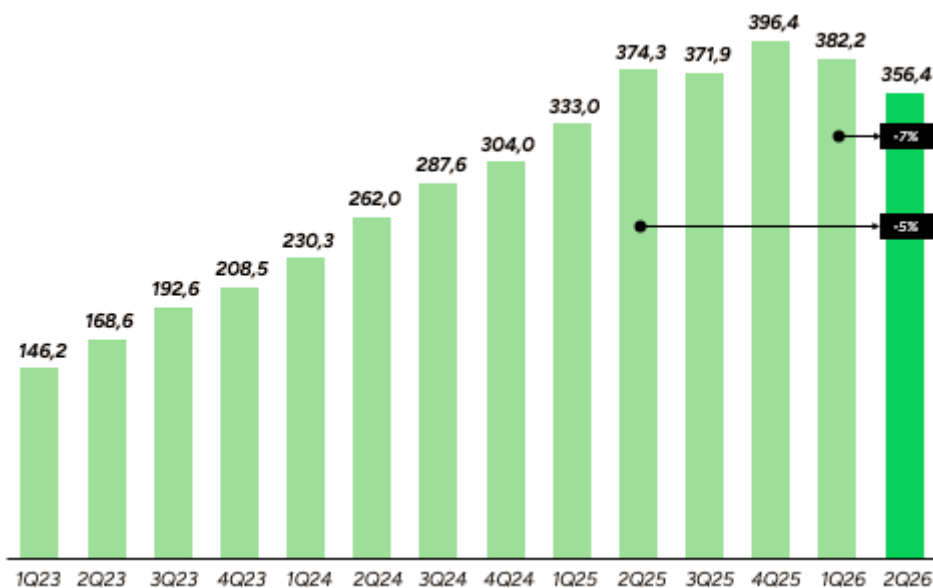
Credit Origination

In **Techfin** vertical, credit origination¹ grew 10% compared to 2Q25, reaching R\$ 144.5 mm. This represents a 9% decrease compared to 1Q26, when it stood at R\$ 158.3 mm.



¹ Starting in the second quarter of 2026, we report credit origination as equivalent to the acquisition of CCBs by FIDCs.

FIDCs' Equity



Loyalty

In our Loyalty business, we have a high-impact objective (generating additional income for our customers) that enables us to attract new clients to our ecosystem. We operate through strategic partnerships across Banking and Retail.

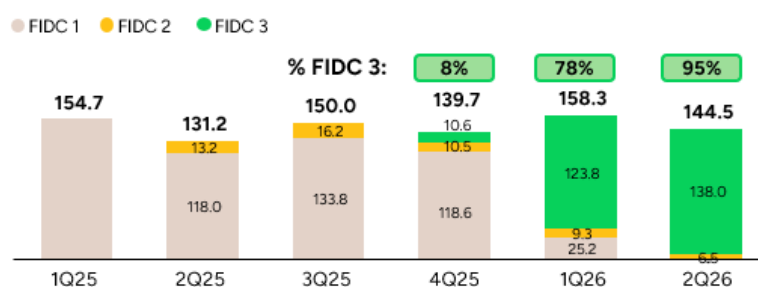
3. Financial Highlights

Some key financial highlights for 2Q26 and 1H26 are presented below. It is important to note that, in 2Q26, we recorded meaningful developments related to the FIDCs. FIDCs serve as a source of funding and also generate meaningful results for the Techfin credit business.

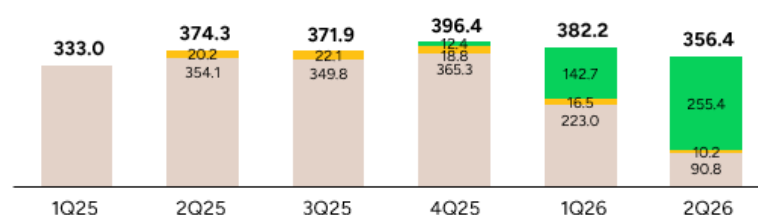
GROSS PROFIT R\$ 82.3 million +86% YoY	SG&A R\$ (33.6) million +17% YoY	GROSS PROFIT R\$ 145.1 million +83% YoY	SG&A R\$ (64.6) million +22% YoY
EBITDA R\$ 48.7 million +32.9 million YoY	NET PROFIT R\$ 23.3 million +21.3 million YoY	EBITDA R\$ 80.5 million +54.1 million YoY	NET PROFIT R\$ 30.2 million +29.2 million YoY

Throughout 2025, we began originating credit in FIDC 2 (in 2Q25) and FIDC 3 (in 4Q25). During this period, we saw the migration of origination from FIDC 1 to the new FIDCs, and now FIDC 3 is the main supporting Credit operations within the Techfin vertical. In 2Q26, we reached 95% of origination in FIDC 3. This significant growth in origination and portfolio in FIDC 3 in 1H26 resulted in higher revenue in this vehicle, with a corresponding impact on the PDD (allowance for doubtful accounts) reflected later in some months. As this portfolio matures, the mismatch between revenue and PDD stabilizes.

FIDC ORIGINATION (R\$ million)



FIDCs EQUITY (R\$ million)

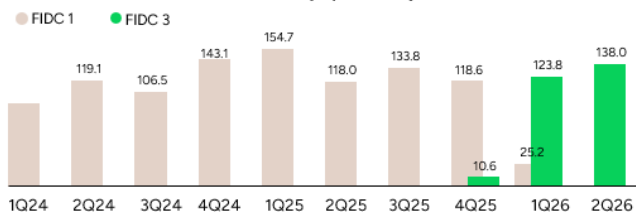


2Q26 RESULTS

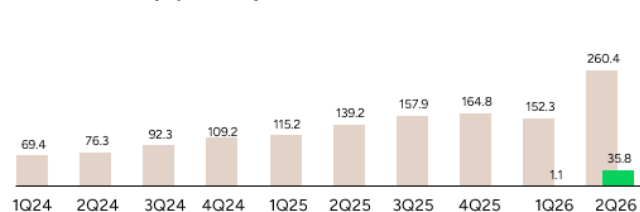


For illustrative purposes, we present below a comparison of the allowance for doubtful accounts (PDD) between FIDC 1 (the first FIDC used by Dotz) and FIDC 3 (with origination commencing in 4Q25). FIDC 1 represents a case of declining origination (a 79% reduction in 1Q26 versus 4Q25, with no origination in 2Q26), which impacts the ratio of the PDD provision to the total portfolio. Conversely, FIDC 3 presents the opposite scenario, characterized by increasing origination and a temporal mismatch regarding the PDD provision.

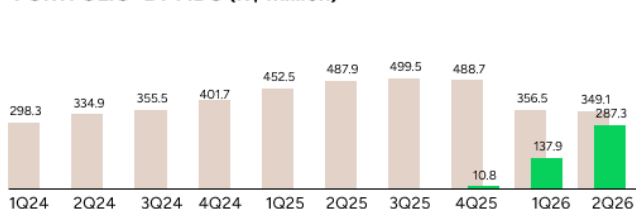
ORIGINATION¹ BY FIDC1 and 3 (R\$ million)



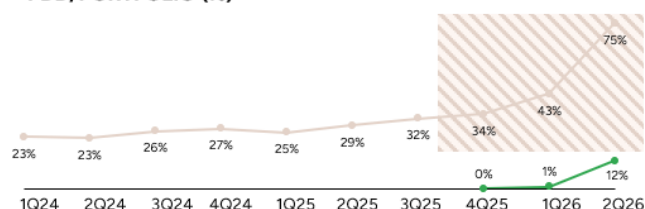
PDD³ BY FIDC (R\$ million)



PORTFOLIO² BY FIDC (R\$ million)



PDD/PORTFOLIO (%)



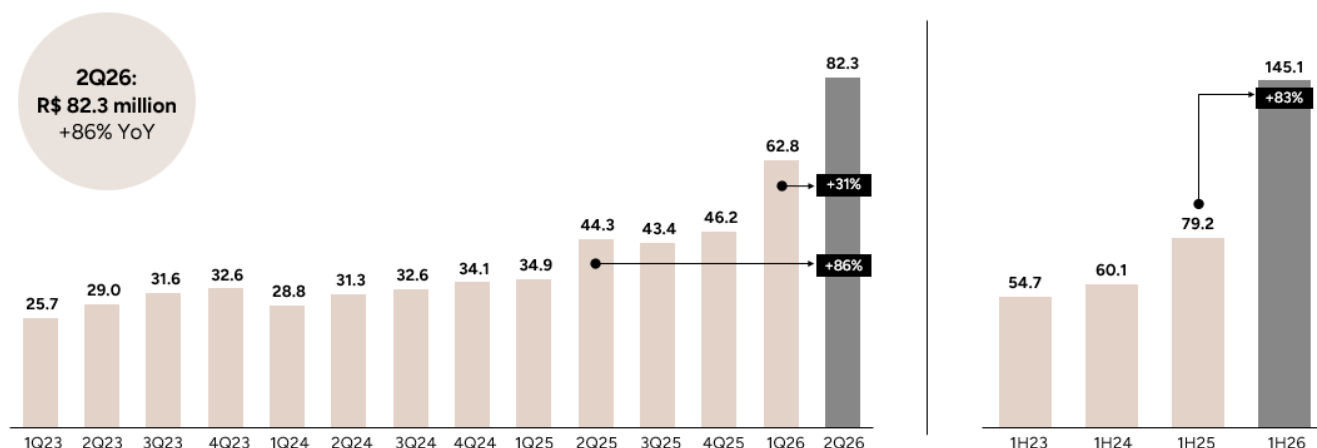
¹ Item VII-a "Acquisitions" in the Monthly Report made available on the Fundos.Net platform;

² Sum of items I-1-a.1, a.2, and a.3—respectively "Existing Receivables Not Yet Due and Performing," "Existing Receivables Not Yet Due with Overdue Installments," and "Existing Overdue Receivables"—in the Monthly Report made available on the Fundos.Net platform;

³ Item I-a.10 "Provision for Reduction in Recoverable Value" in the Monthly Report made available on the Fundos.Net platform.

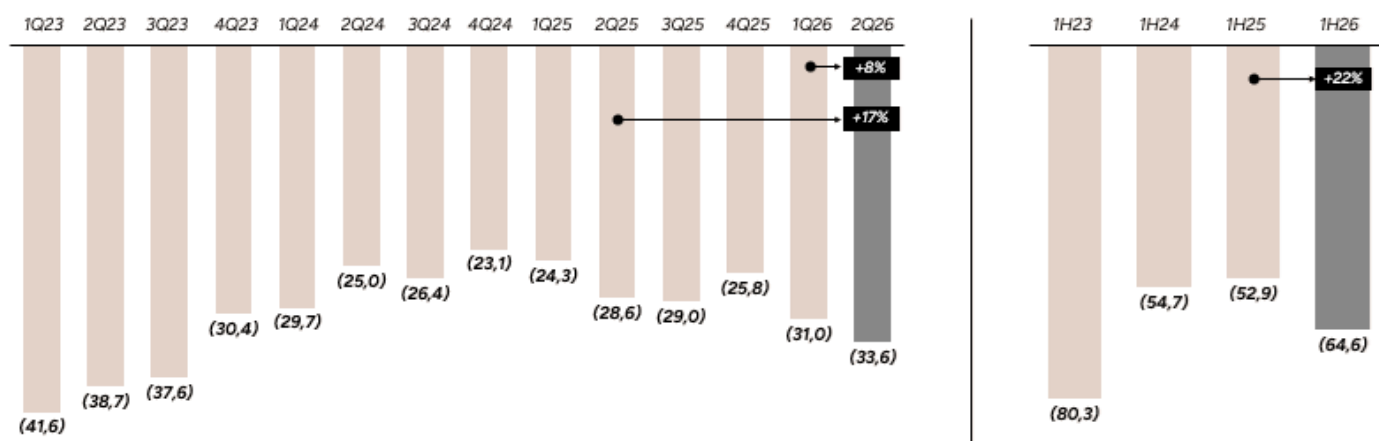
Gross Profit

In 2Q26, we recorded a gross profit of R\$ 82.3 mm, an 86% increase compared to 2Q25, when it was R\$ 44.3 mm. Compared to 1Q26, gross profit reached R\$ 62.8 mm, up 31%. In 1H26, gross profit was R\$ 145 mm, an 83% increase compared to the same period in 2025.



Sales, General and Administrative Expenses (SG&A)

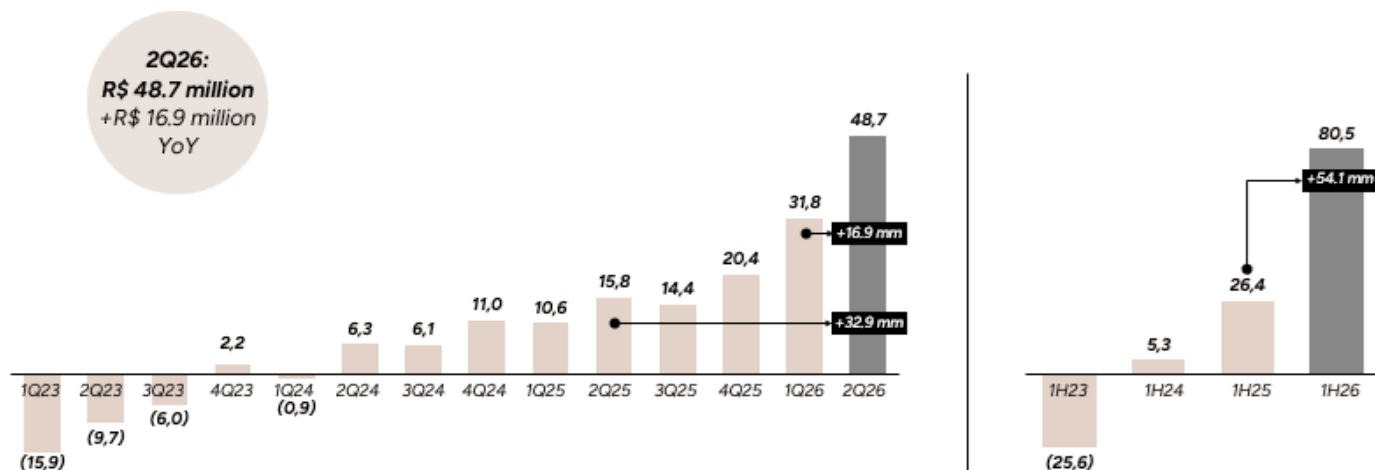
Expenses for 2Q26 totaled R\$ 33.6 mm, and the total for 1H26 was R\$ 64.6 mm. It is important to highlight that the Company is maintaining its expense rationalization strategy as operations progress.



EBITDA

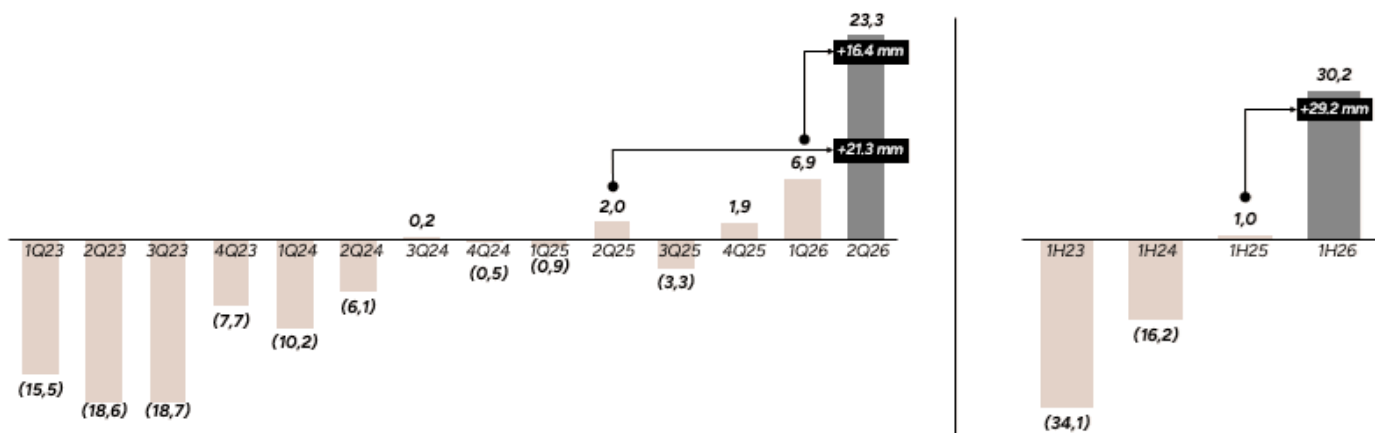
2Q26 EBITDA was R\$ 48.7 mm, compared to R\$ 15.8 mm in 2Q25, an increase of R\$ 32.9 mm. The progression of this metric is evident in the following chart, driven by significant growth in the Techfin business alongside expense optimization. In 1H26, EBITDA reached R\$ 80.5 mm, an increase of R\$ 54.1 mm compared to 1H25. It is important to highlight the contribution of FIDC 3 in 1H26, as well as the timing of revenue recognition and PDD (allowance for doubtful accounts) at different stages of the portfolio cycle.

2Q26 RESULTS



Net Profit (Loss)

In 2Q26, we recorded a net profit of R\$ 23.3 mm, compared to a profit of R\$ 2.0 mm, an increase of R\$ 21.3 mm. Compared to 1Q26, there was an increase of R\$ 16.4 mm. 1H26 net profit was R\$ 30.2 mm, representing an increase of R\$ 29.2 mm compared to 1H25. The chart below demonstrates the quarterly volatility associated with the origination pace and the cycle of provisioning for doubtful accounts (PDD).



4. Equity Policy

At Dotz, we believe that a diversity of perspectives is a fundamental driver of innovation and the continued growth of our business. This report, prepared in accordance with transparency guidelines, reflects our ongoing commitment to monitoring and strengthening gender equity across our organizational structure.

Our People Management strategy focuses not only on equal opportunities, but also on ensuring fair and competitive compensation, aligned with responsibility levels and competencies, regardless of gender.

In compliance with current corporate governance requirements, we are disclosing our gender indicators, reaffirming our commitment to data transparency.

- (i) the number and proportion of women hired, by organizational level.

Women across organizational levels	2Q25		2Q26	
	Total	%	Total	%
Board of Directors and Statutory Officers	0	0.00%	0	0.00%
Executive Officers	1	25.00%	1	25.00%
Superintendent	0	0	0	0
Managers	6	24.00%	6	28.57%
Coordinators/Specialists	8	27.59%	11	33.33%
Analyst	47	51.65%	37	47.44%

- (ii) the statement of fixed, variable, and occasional compensation, divided by gender for comparable roles or functions.

Gender breakdown of total compensation by organizational level	2Q25	2Q26
Board of Directors and Statutory Officers	N/A	N/A
Executive Officers	92.42%	89.25%
Superintendent	N/A	N/A
Managers	102.67%	105.36%
Coordinators/Specialists	97.56%	86.92%
Analyst	94.63%	89.91%
Assistants	91.58%	98.16%
Interns	100.00%	100.82%

Annexes

Annex I: EBITDA Reconciliation

EBITDA Reconciliation - R\$ million	2Q26
Net Income (Loss) for the Period	23.3
(+) Income Tax and Social Contribution	8.8
(+/-) Net Financial Result	9.8
(+) Depreciation and Amortization	6.7
EBITDA	48.7

Annex II: Income Statement

	Consolidated			
	04/01/2026 to 06/30/2026	01/01/2026 to 06/30/2026	04/01/2025 to 06/30/2025	01/01/2025 to 06/30/2025
Net revenue	146.132	236.333	53.704	98.100
Operational cost	(63.823)	(91.184)	(9.381)	(18.852)
Gross Profit	82.309	145.149	44.323	79.248
Commercial expenses	(1.399)	(6.393)	(4.616)	(9.490)
General and administrative expenses	(38.759)	(71.379)	(36.785)	(68.418)
Other operational expenses/revenue	(196)	(158)	6.009	11.365
Equity	-	-	-	-
Profit (loss) before financial result	41.955	67.219	8.931	12.705
Financial expense	(11.707)	(26.982)	(7.166)	(12.213)
Financial revenue	1.887	5.138	3.424	6.053
Profit/Loss before income tax and social contribution	32.135	45.375	5.189	6.545
Income tax and social contribution	(8.838)	(15.210)	(3.225)	(5.526)
Net (Profit) Loss	23.297	30.165	1.964	1.019
Basic and diluted profit (loss) per share	1,76	2,28	0,15	0,08

Annex III: Balance Sheet

Balance sheets
for the quarters ended June 30, 2026 and 2025
(In thousands of reais)

	Parent Company		Consolidated	
	06/30/2026	12/31/2025	06/30/2026	12/31/2025
Current				
Cash and cash equivalents	8.028	5.157	25.580	21.966
Financial investments -ST	-	2.813	13.594	16.922
Receivables from customers	-	-	273.057	41.397
Related parties - ST	9.017	20.686	-	-
Taxes to recover	165	428	4.952	8.467
Advance payment to suppliers	59	48	2.209	1.270
Anticipated expenses	351	189	1.236	1.448
Other credits	740	1.840	1.221	2.238
Total current assets	18.360	31.161	321.849	93.708
Non-current				
Financial investments - LT	26.659	24.320	19.385	13.044
Related parties - LT	-	-	6.108	0
Judicial deposits	-	-	2.545	2.382
Investments	0	0	378,00	369,00
Fixed assets	58.404	59.102	0	0
Right of use - lease	156	133	425	617
Intangible assets	2.291	2.290	2.663	2.964
Total non-current assets	320	706	84.064	93.285
	87.830	86.551	115.568	112.661
Total assets	106.190	117.712	437.417	206.369

	Parent Company		Consolidated	
	06/30/2026	12/31/2025	06/30/2026	12/31/2025
Current liability				
Debentures - ST	22.638	18.486	22.638	18.486
Loan and finance - ST	13.344	6.436	17.412	12.041
Payables account related to acquisition - ST	-	1.145	2.155	7.356
Suppliers	1.508	2.221	35.167	43.556
Lease liabilities - ST	440	410	876	1.084
Related parties payable	19.698	5.751	745	745
Advanced payments from customers	-	-	6.189	4.963
Labor liabilities	17.216	14.563	34.559	23.533
Taxes liabilities	10	25	2.615	4.259
Deferred revenue and premium to distribute	-	-	135.028	131.353
Derivative financial instruments payable	189	233	580	698
Accounts payables	-	-	15.815	11.917
Total current liability	75.043	49.270	273.779	259.991
Non-current liability				
Debentures - LT	36.698	47.751	36.698	47.751
Loan and finance - LT	19.478	27.305	24.717	33.674
Obligation to FIDC quota holder	-	-	228.229	7.527
Accounts payable acquisitions debt confession - LT	-	-	4.050	509
Lease liabilities - LT	1.752	1.979	1.752	1.979
Advanced payments from customers - LT	-	-	3.000	6.000
Labor liabilities - LT	-	-	-	6.143
Taxes liabilities - LT	-	-	69	71
Related parties - LT	-	-	13.192	12.787
Deferred revenue and premium to distribute - LT	-	-	61.294	69.269
Provision for administrative and judicial demands	-	-	7.954	7.558
Provision for investment losses	190.536	238.297	-	-
Total non-current liability	248.464	315.332	380.955	193.268
Shareholders' Equity, negative				
Capital stock	187.240	187.240	187.240	187.240
Capital reserve	150.788	151.380	150.788	151.380
Accrued losses	(555.345)	(585.510)	(555.345)	(585.510)
Total shareholders' equity, negative	(217.317)	(246.890)	(217.317)	(246.890)
Total liabilities and shareholders' equity	106.190	117.712	437.417	206.369

Glossary

BNPL (Buy Now, Pay Later) – A form of direct-to-consumer credit (CDC) that is digitized and granted at the point of sale (POS or e-commerce), allowing customers to pay for purchases in installments without needing a traditional credit card.

CCB (Bank Credit Note) – A credit instrument issued by an individual or legal entity representing a formal promise to make a cash payment to a financial institution, formalizing a loan or financing transaction.

DRE (Income Statement) – A mandatory accounting report that presents a company's financial performance over a specific period (monthly, quarterly, or annually) in a summarized and structured format.

EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization – One of the most widely used financial indicators to measure a company's purely operational profit.

FASB: Financial Accounting Standards Board – An independent U.S. body responsible for creating, updating, and improving the country's accounting standards.

FIDC: (Credit Rights Investment Fund) – A structured investment fund that allocates the majority of its assets to credit rights (accounts receivable).

Funding (or capital raising): The process of obtaining financial capital to found, maintain, operate, or expand a business, project, or investment.

Non-GAAP: Non-Generally Accepted Accounting Principles – A set of strict rules and standards that traditional accounting must follow (in the United States, the SEC and FASB define GAAP; internationally, the equivalent is usually IFRS).

IFRS: International Financial Reporting Standards – A set of global accounting standards maintained and issued by the IASB (International Accounting Standards Board) with the aim of standardizing accounting language worldwide.

Loyalty: An ecosystem that uses a coalition loyalty program to attract users and gather analytical data on consumer behavior. The business model is based on selling points to retailers and partners to boost their sales, leveraging this engaged customer base to drive repeat business and cross-selling of financial services (TechFin) and e-commerce offerings within a multifunctional platform (SuperApp).

Origination (or Credit Origination / Operations): The initial phase of a financial transaction's lifecycle, covering everything from customer prospecting to the actual disbursement of funds or issuance of a credit instrument. It encompasses the entire process of generating a new financial asset (such as a loan, financing arrangement, CCB, trade receivable/invoice, or securitized security).

PDD: Provision/Allowance for Doubtful Accounts (also known in accounting terms as Estimated Losses on Doubtful Accounts: PECLD). A reserve recorded on the balance sheet to cover potential customer defaults or non-payments.

PL: Shareholders' Equity (Net Worth) – The difference between everything the company owns in assets/rights (Assets) and everything it owes to third parties (Liabilities). It represents the actual value belonging to the partners or shareholders. SEC: Securities and Exchange Commission (United States Securities and Exchange Commission) – Government agency responsible for regulating, monitoring, and supervising the capital and securities markets in the United States (equivalent to the CVM in Brazil).

SG&A: Selling, General and Administrative Expenses – A group of fixed and indirect operating expenses incurred by a company to keep the business running, but which are not directly linked to product manufacturing or service provision.