

MAIO, 2026 – RI DOTZ

# Divulgação de Resultados

# 1T26

**dotz**  
VOCÊ PODE MAIS



# Aviso Legal



Esta apresentação é válida exclusivamente para a presente data e seu conteúdo poderá ser alterado sem aviso prévio. A Companhia não se compromete a atualizar ou revisar as informações aqui contidas após esta data. As informações apresentadas, incluindo dados de mercado e de terceiros, foram obtidas de fontes que consideramos confiáveis. No entanto, não garantimos a precisão ou integridade desses dados e não nos responsabilizamos por erros ou omissões. Esta apresentação contém declarações que abrangem todas as afirmações que não são fatos históricos, e pode incluir estimativas e expectativas sobre eventos futuros, planos, objetivos e intenções da Companhia. Essas declarações envolvem riscos e incertezas, e os resultados reais poderão diferir significativamente das expectativas atuais. Fatores como riscos de mercado, condições econômicas, concorrência e mudanças regulatórias, entre outros, podem influenciar esses resultados. Consulte os detalhes sobre esses fatores de risco no Formulário de Referência da Companhia. Os dados financeiros apresentados podem incluir previsões e outras estimativas, que refletem nossas premissas e expectativas atuais e estão sujeitas a variações. Não há garantia de que essas projeções serão precisas. Esta apresentação também pode incluir medidas financeiras não-IFRS (ou medidas alternativas de desempenho), que são suplementares e não substituem as medidas financeiras preparadas de acordo com as normas IFRS (ou outras normas contábeis aplicáveis). A moeda utilizada nesta apresentação é "R\$" nesta apresentação referem-se ao real, a moeda oficial do Brasil.

# Continuamos focados no crescimento da plataforma de forma sustentável

Compromisso da Dotz: eficiência, crescimento e cross-sell



## Crescimento de Techfin

Forte, previsível, constante e com rentabilidade

1T26:

- Crescimento de 9% na Originação vs 4T25, atingindo R\$ 155,0 mm no 1T26,
- PL dos FIDCs atingiu R\$ 411,4 mm no 1T26
- Receita financeira<sup>1</sup> responsável por 55% das receitas de Crédito



## Consolidação do Loyalty

Escalar o negócio com rentabilidade, e consolidar os nossos diferenciais competitivos

1T26:

- Expansão da rede com Dotz Pay: +6 parceiros no pipeline
- Aumento da penetração no BNPL e na troca de pontos no PDV: aumento de 54% de penetração meio de pagamentos



## Eficiência operacional

Negócios lucrativos e otimização de investimentos e despesas

1T26:

- EBITDA: R\$ 31,8 mm (+R\$ 21,2 mm vs 1T25)
- Lucro Líquido: R\$ 6,9 MM (+R\$ 7,8 MM vs 1T25)

<sup>1</sup> Receita Financeira: resultado líquido das cotas subordinadas dos FIDCs; Receita de Serviços: receitas brutas de serviços de crédito.

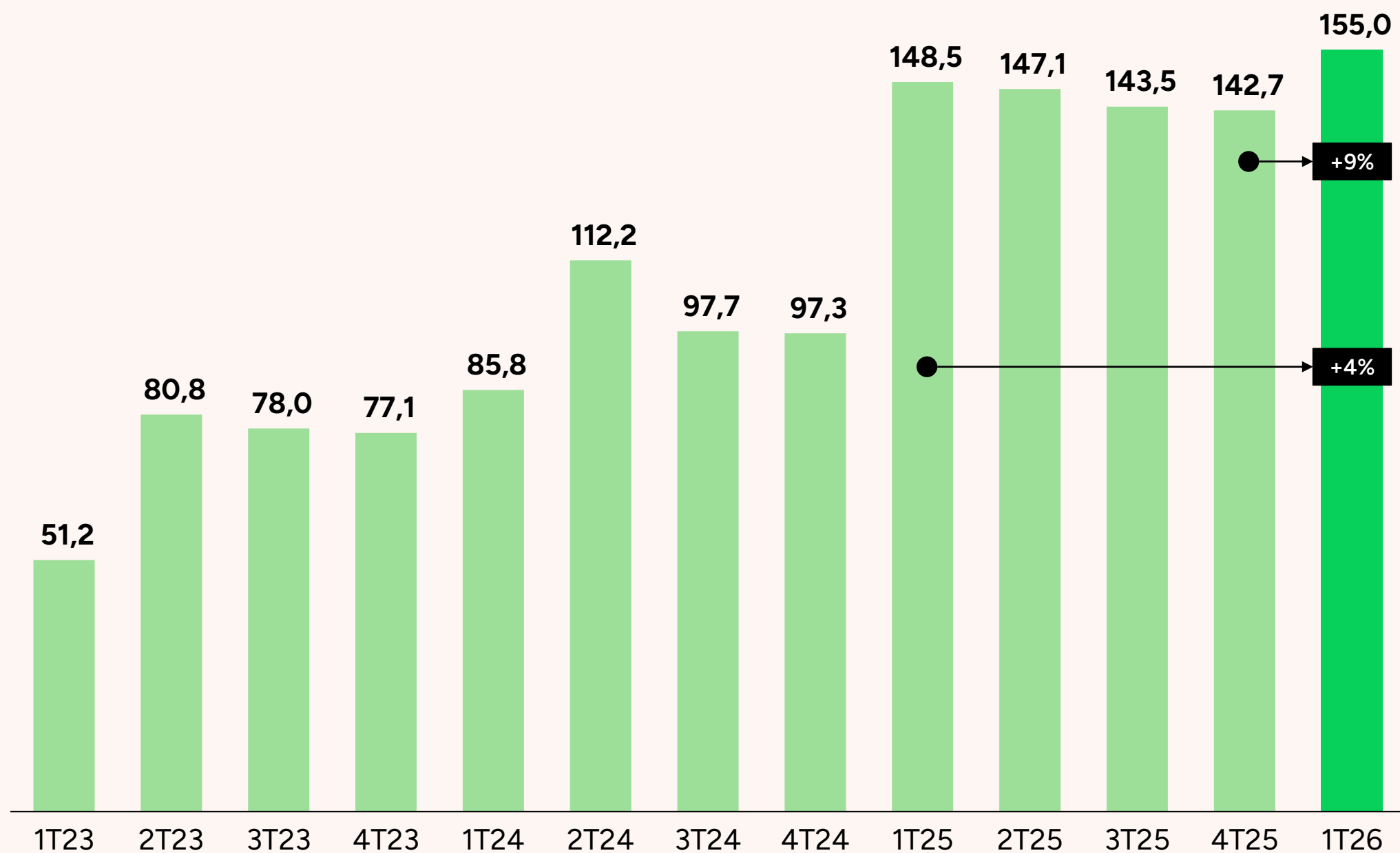
# Desempenho Operacional

dotz



# ORIGINAÇÃO DE CRÉDITO (R\$ mm)

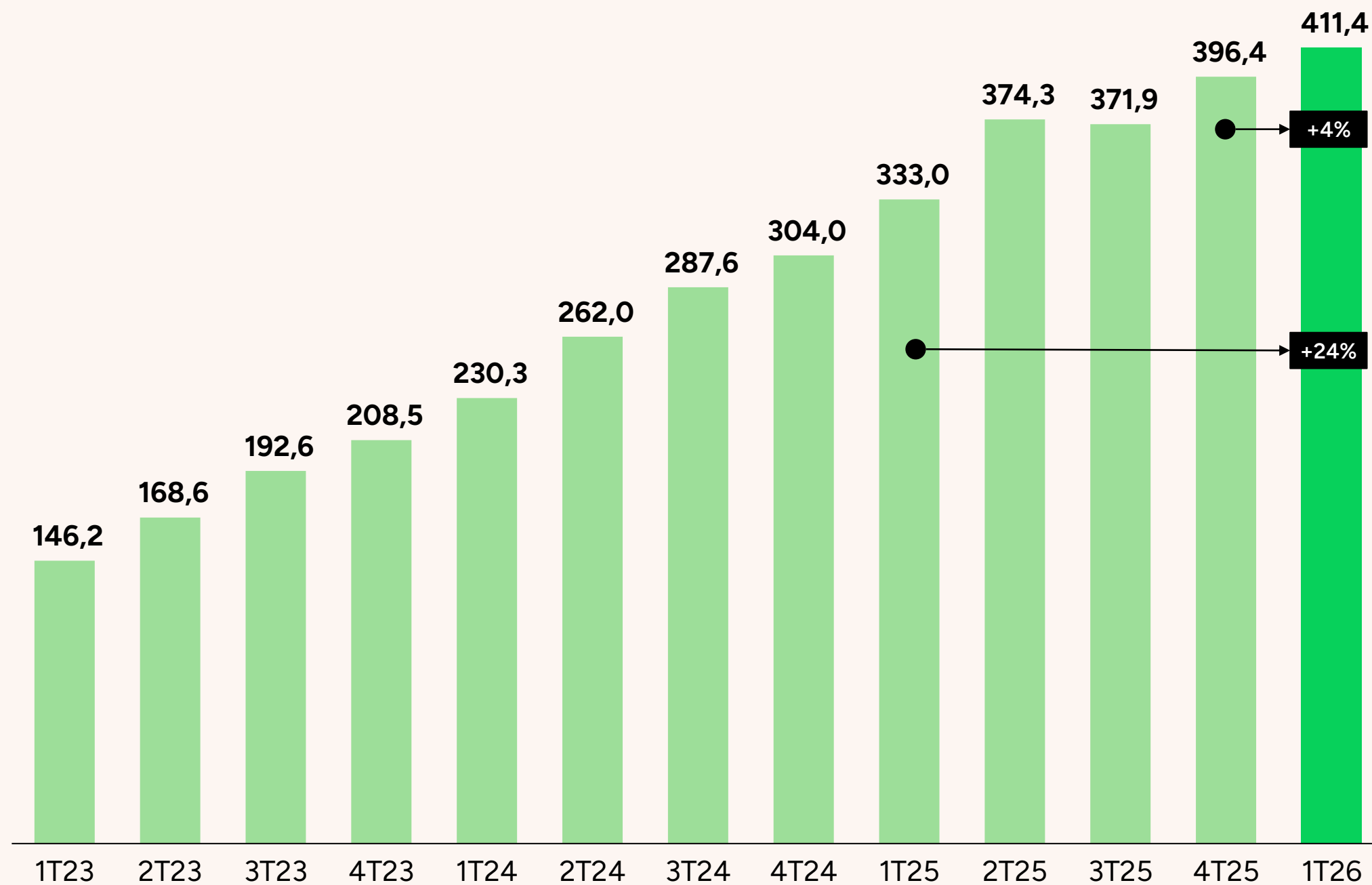
Originação de crédito com manutenção de retornos substanciais para os cotistas dos FIDCs



**1T26:**  
**R\$ 155,0 mm**  
+4% YoY

## PL FIDCs (R\$ mm)

Patrimônio Líquido dos FIDCs usados nas operações de Crédito de Techfin

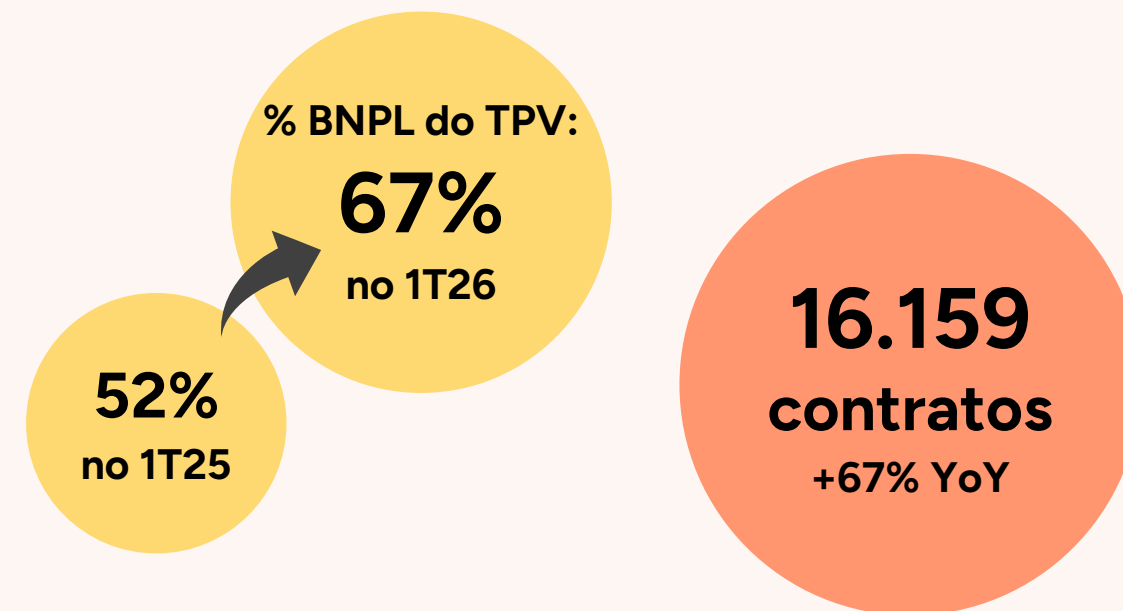


**1T26:**  
**R\$ 411,4 mm**  
+24% YoY

# PERFORMANCE DOTZ PAY

Gerar faturamento incremental para o varejo através do aumento do poder de compra dos consumidores

## Dotz Pay - Evolução de Pagamentos



### Consumidores +10% vs 4T25

Crescimento de +78% vs 1T25

### Ticket Médio +38% vs 1T25

Crescimento contínuo, com aumento de transações +18% vs 1T25

### Penetração Meio de Pagamento +20% vs 4T25

Crescimento de +54% vs 1T25

## Evolução do Dotz Pay

### 1. Hub para Programas Parceiros e Indústria

- Crescimento da troca de Programas Parceiros
- Novos Programas Parceiros, novos segmentos
- Ativação promocional Online e Offline para Indústria

### 2. Novos Parceiros

- 6 Lançamentos previstos para o 2T26
- Ampliação da cobertura e canal

# Resultados Financeiros

dotz



# 1T26: Crescimento da operação de Techfin e Lucro Líquido de R\$ 6,9 mm

Operação de Techfin ascendente, Lucro Bruto e EBITDA com crescimento YoY

LUCRO BRUTO

**R\$ 62,8 mm**

+80% YoY

SG&A

**R\$ (31,0) mm**

+27% YoY

EBITDA

**R\$ 31,8 mm**

+R\$ 21,2 mm YoY

LUCRO LÍQUIDO

**R\$ 6,9 mm**

+R\$ 7,8 mm YoY

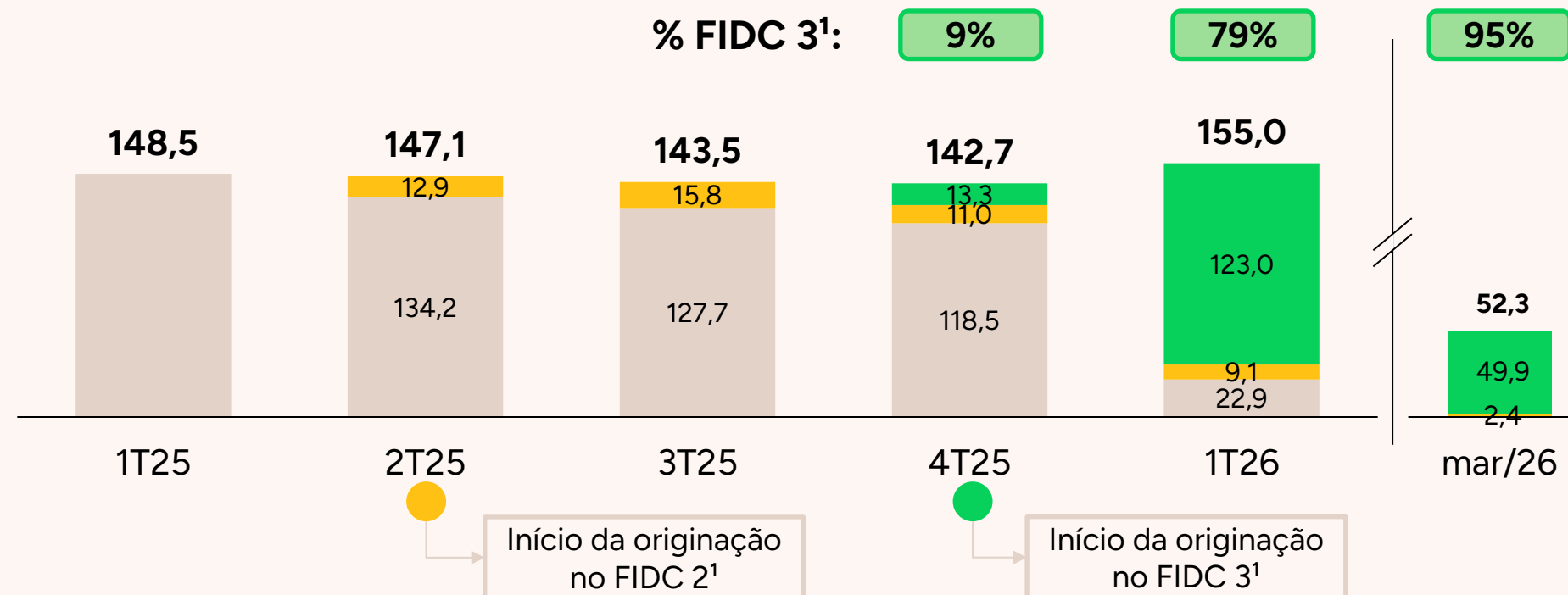
EVOLUÇÃO FIDCs

- Início da originação no FIDC 2 no 2T25 e no FIDC 3 no 4T25;
- Migração da originação para o FIDC 3, tendo atingido 95% do total de originação em mar/26;
- FIDC 3 é o principal veículo para suportar as operações de Crédito em Techfin.

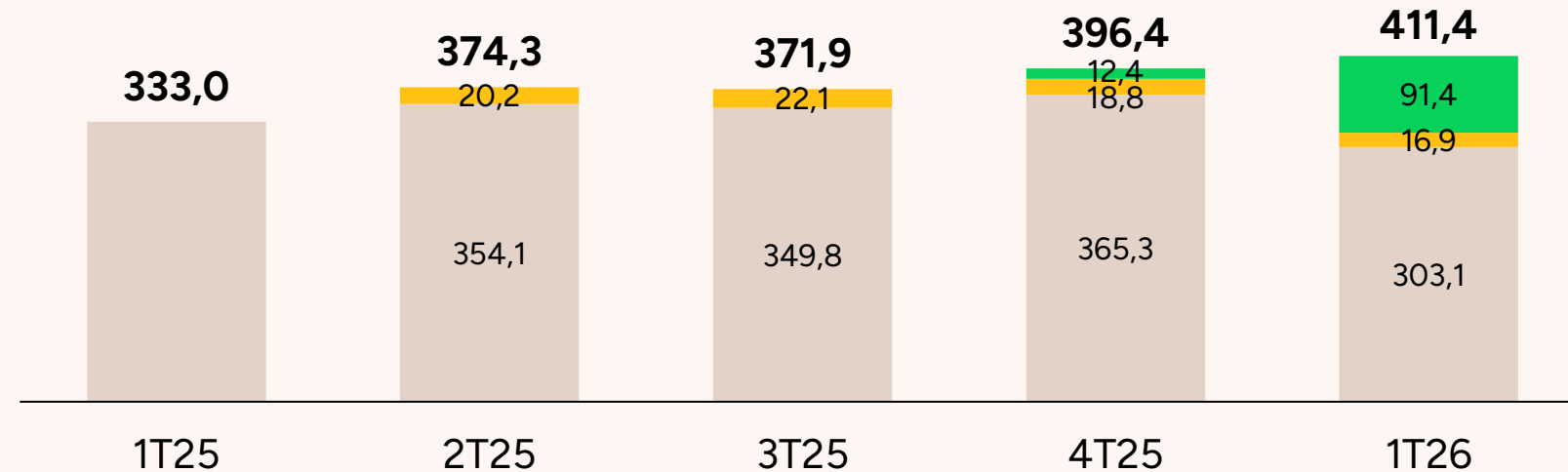
# Estratégia de FIDCs

Os FIDCs são utilizados como fontes de financiamento e resultados para as operações de Crédito de Techfin

## ORIGINAÇÃO POR FIDC<sup>1</sup> (R\$ mm)



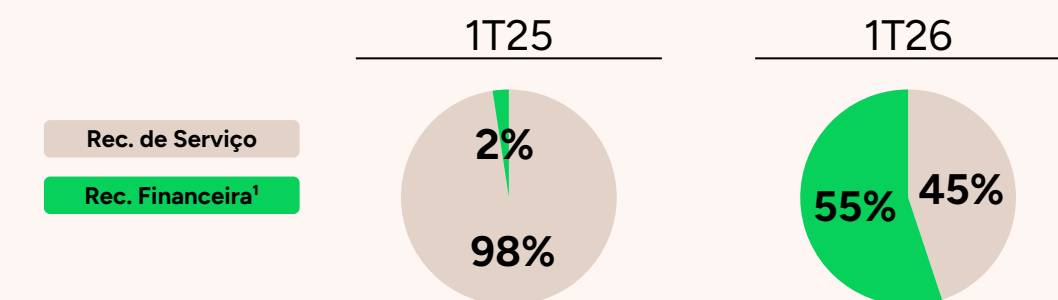
## PL FIDCs<sup>1</sup> (R\$ mm)



Crescimento expressivo da originação e carteira no FIDC 3 no 1T26 causando maior apuração de receitas nesse veículo, com respectivo impacto na PDD refletido posteriormente, em alguns meses;

Conforme carteira amadurece, o descasamento de receita e PDD se estabiliza.

## COMPOSIÇÃO RECEITAS<sup>2</sup> CRÉDITO (R\$ mm)

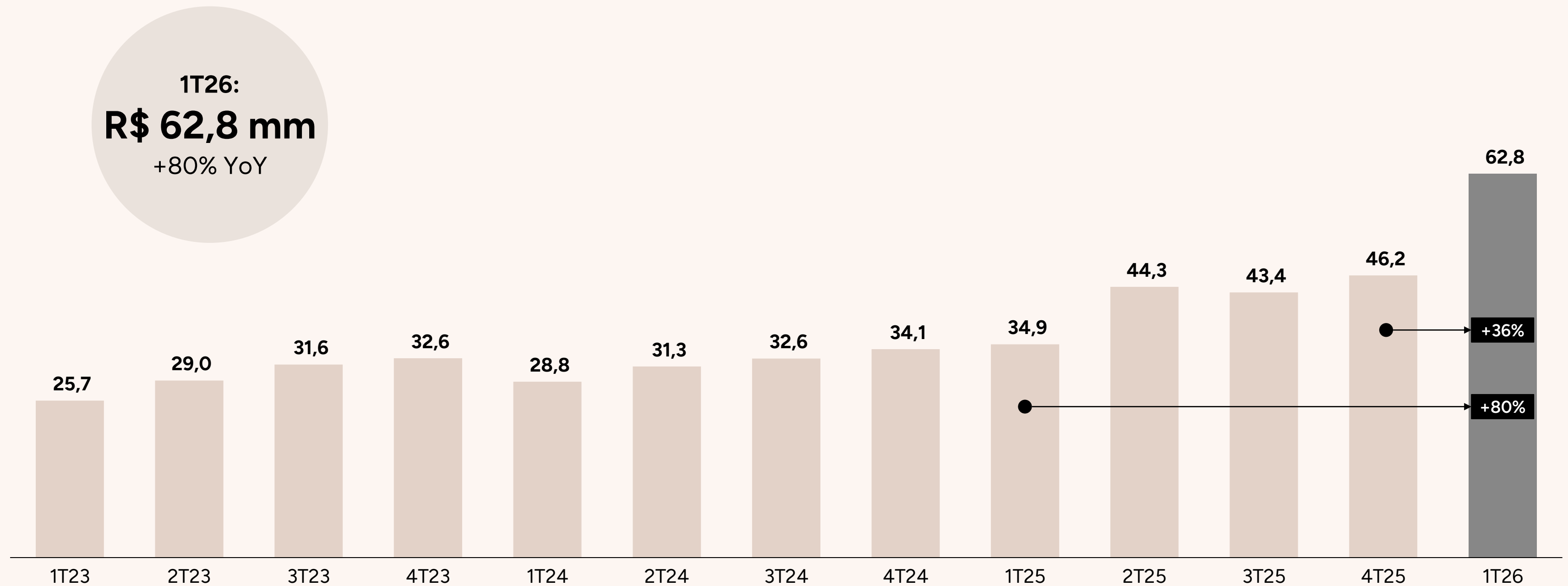


<sup>1</sup> FIDC 1: "FIDC Empírica NoVerde Crédito Pessoal"; FIDC 2: "Dotzfin FIDC", constituído no 1S25; FIDC 3: "FIDC Dotz NoVerde", constituído no 2S26, atualmente principal veículo.

<sup>2</sup> Receita de Serviços: receitas brutas de serviços de crédito; Receita Financeira: resultado líquido das cotas subordinadas dos FIDCs.

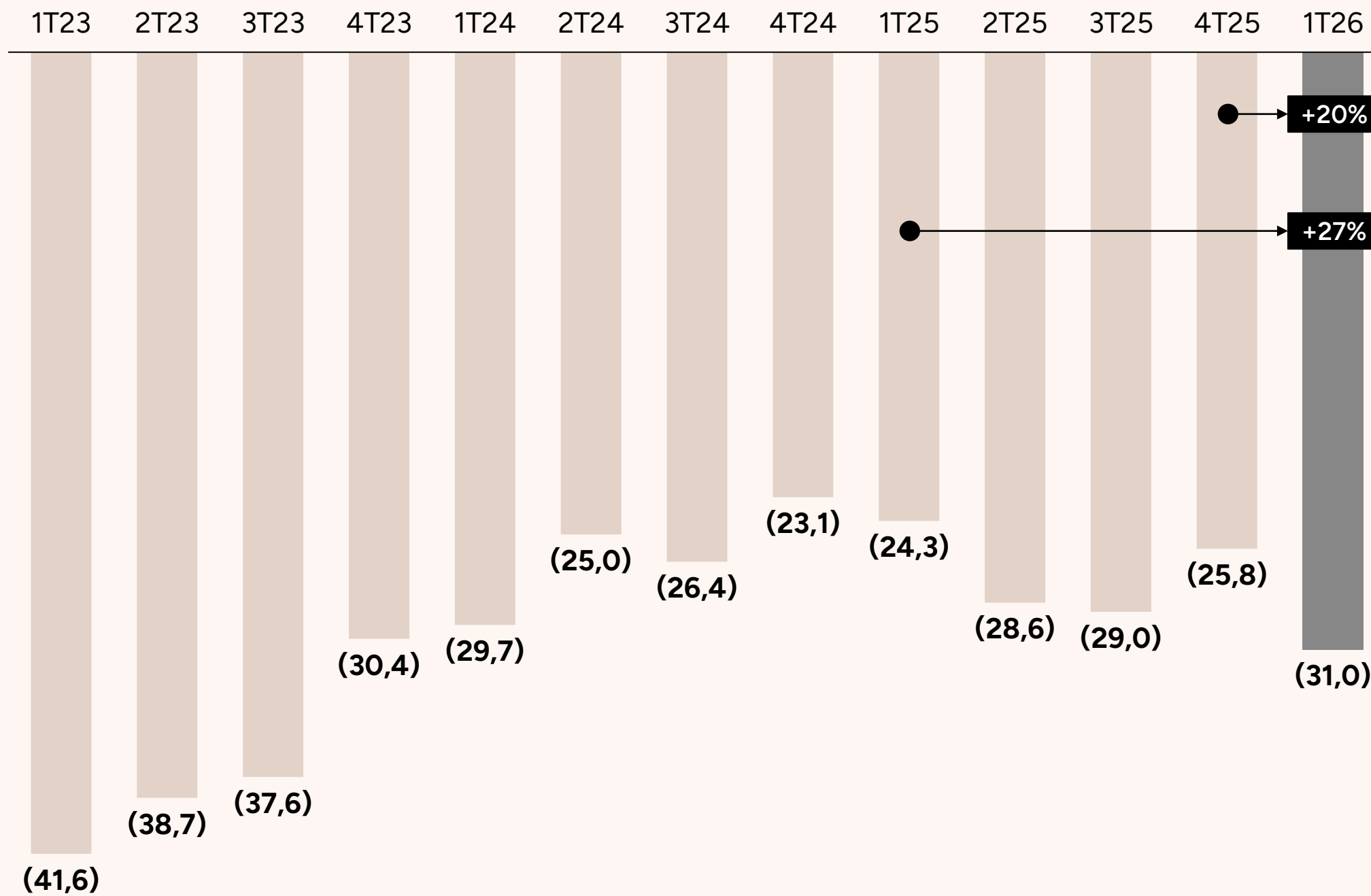
# LUCRO BRUTO (R\$ mm)

Impacto do crescimento de originação no FIDC 3, com descasamento temporário de receitas e PDD



# SG&A (R\$ mm)

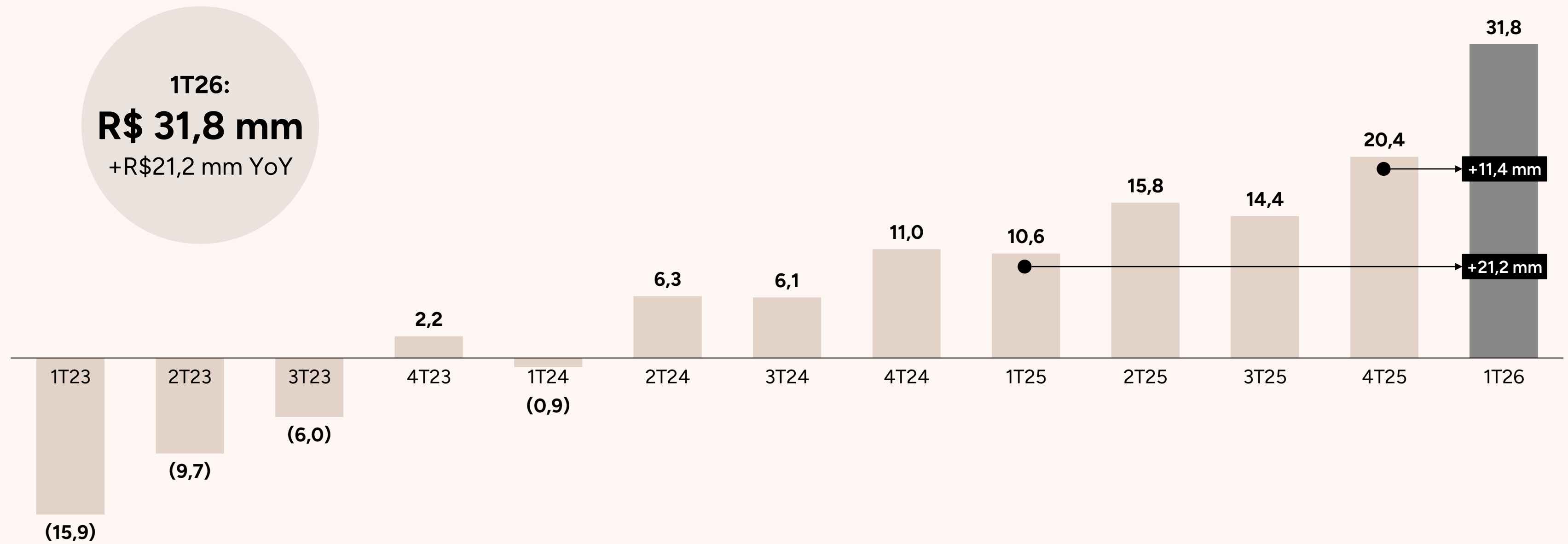
Controle contínuo das despesas, com variações entre trimestres



**1T26:**  
**R\$ (31,0) mm**  
+27% YoY

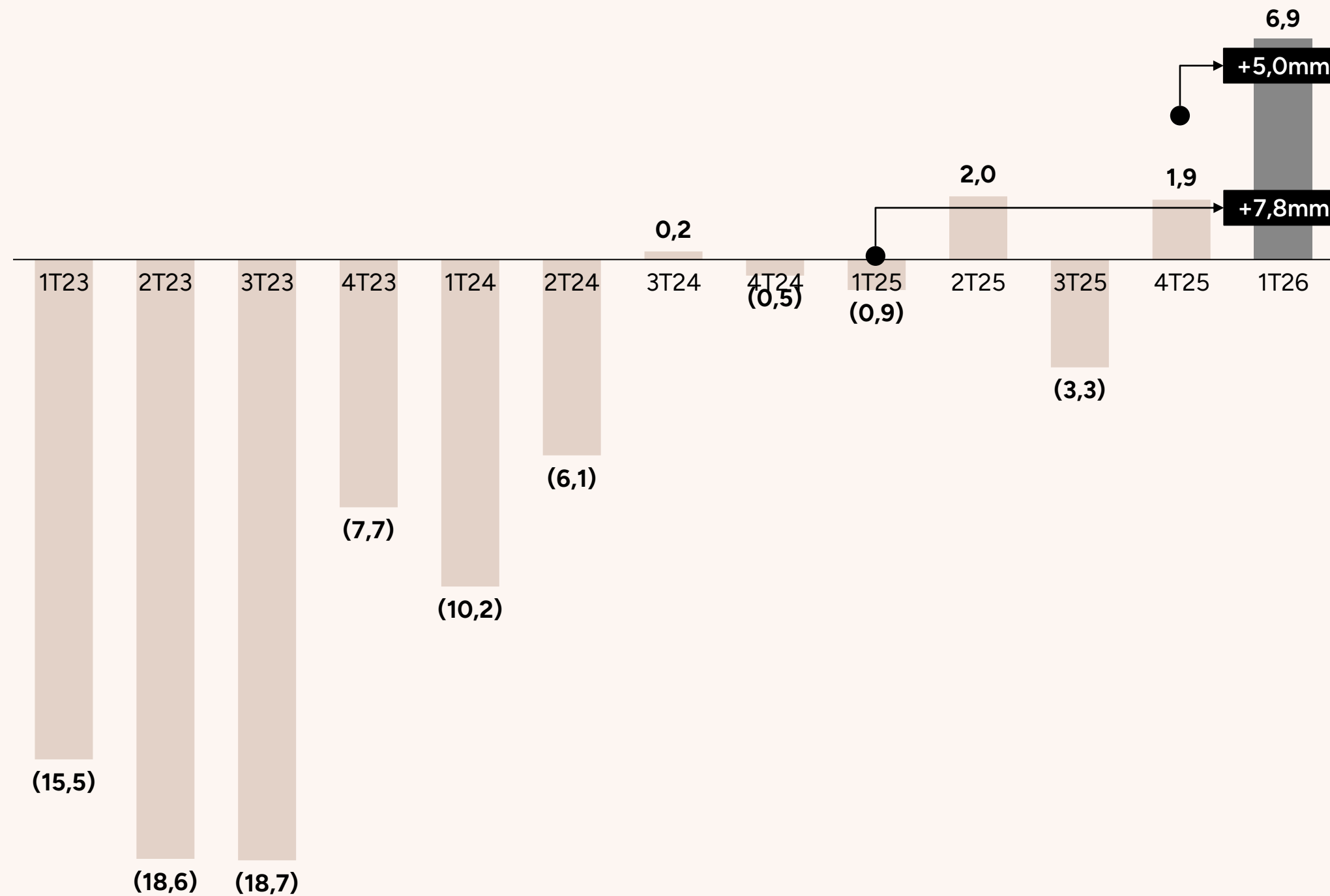
# EBITDA (R\$ mm)

Curva de crescimento significativa ao longo dos trimestres, com impacto adicional no 1T26 do FIDC 3



# LUCRO LÍQUIDO (R\$ mm)

Lucro Líquido com maior volatilidade trimestral, alcançando R\$ 6,9 mm no 1T26



1T26:

**R\$ 6,9 mm**

+ R\$ 7,8 mm YoY

# Continuamos focados no crescimento da plataforma de forma sustentável

Compromisso da Dotz: eficiência, crescimento e cross-sell



## ***Crescimento de Techfin***

Forte, previsível, constante e com rentabilidade.



## ***Consolidação do Loyalty***

Escalar o negócio com rentabilidade, e consolidar os nossos diferenciais competitivos



## ***Eficiência operacional***

Negócios lucrativos e otimização de investimentos e despesas

# dotz

VOCÊ PODE MAIS

[ri.dotz.com.br](https://ri.dotz.com.br)

[ri@dotz.com](mailto:ri@dotz.com)

MAY 2026 – DOTZ IR

# Earnings Release

# 1Q26

**dotz**  
VOCÊ PODE MAIS



# Disclaimer



This presentation is valid exclusively as of the date indicated and its content may be amended without prior notice. The Company undertakes no obligation to update or revise the information contained herein after this date. The information presented, including market data and third-party information, has been obtained from sources we consider reliable; however, we do not guarantee the accuracy or completeness of such data and assume no responsibility for errors or omissions. This presentation contains statements other than historical facts, including estimates and expectations regarding future events, as well as the Company's plans, objectives, and intentions. Such statements involve risks and uncertainties, and actual results may differ materially from current expectations. Factors such as market risks, economic conditions, competitive dynamics, and regulatory changes, among others, may affect these outcomes. Please refer to the Company's Reference Form for further details on these risk factors. The financial information presented may include forecasts and other estimates, which reflect our current assumptions and expectations and are subject to change. There is no assurance that such projections will materialize. This presentation may also include non-IFRS financial measures (or alternative performance measures), which are supplemental and not a substitute for financial measures prepared in accordance with IFRS (or other applicable accounting standards). All references to "R\$" in this presentation refer to the Brazilian real, the official currency of Brazil.

# We remain focused on the platform expansion in a sustainable way

Dotz's commitment: efficiency, growth and cross-sell



## Techfin Growth

Strong, predictable and constant, with profitability

1T26:

- 9% growth in Origination vs. 4Q25, reaching R\$155.0 million in 1Q26
- FIDC equity reached R\$411.4 million in 1Q26
- Financial income<sup>1</sup> accounted for 55% of Credit revenues



## Consolidação do Loyalty

Escalar o negócio com rentabilidade, e consolidar os nossos diferenciais competitivos

1T26:

- Expansion of the network with Dotz Pay: +6 partners in the pipeline
- Increased BNPL and point-redemption penetration at the POS: 54% growth in payment-method penetration



## Eficiência operacional

Negócios lucrativos e otimização de investimentos e despesas

1T26:

- EBITDA: R\$31.8 million (+R\$21.2 million vs. 1Q25)
- Net Income: R\$6.9 million (+R\$7.8 million vs. 1Q25)

<sup>1</sup> Financial Income: net result from the subordinated quotas of the FIDCs; Service Revenue: gross revenue from credit-related services..

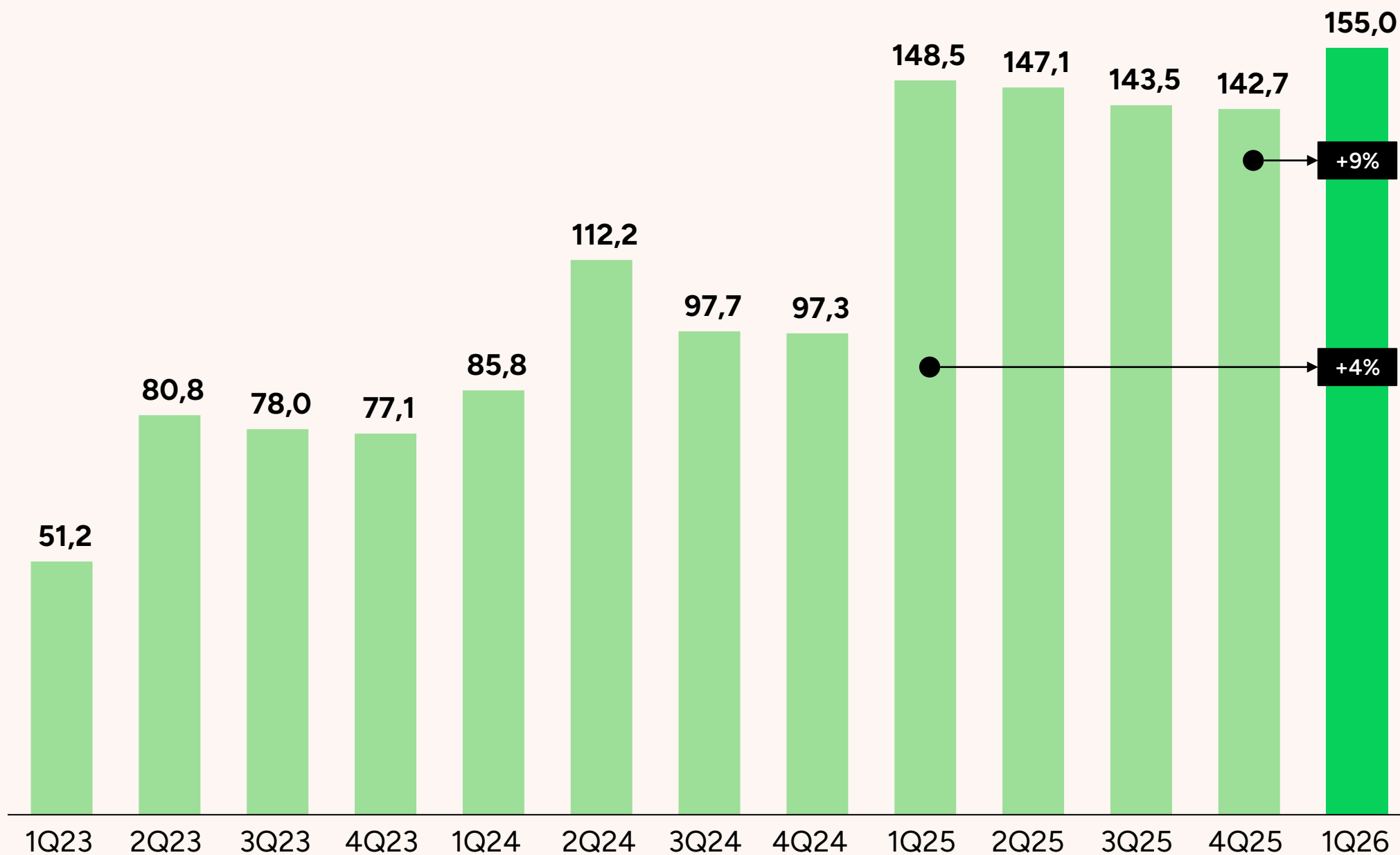
# Operational Performance

dotz



# CREDIT ORIGINATION (R\$ million)

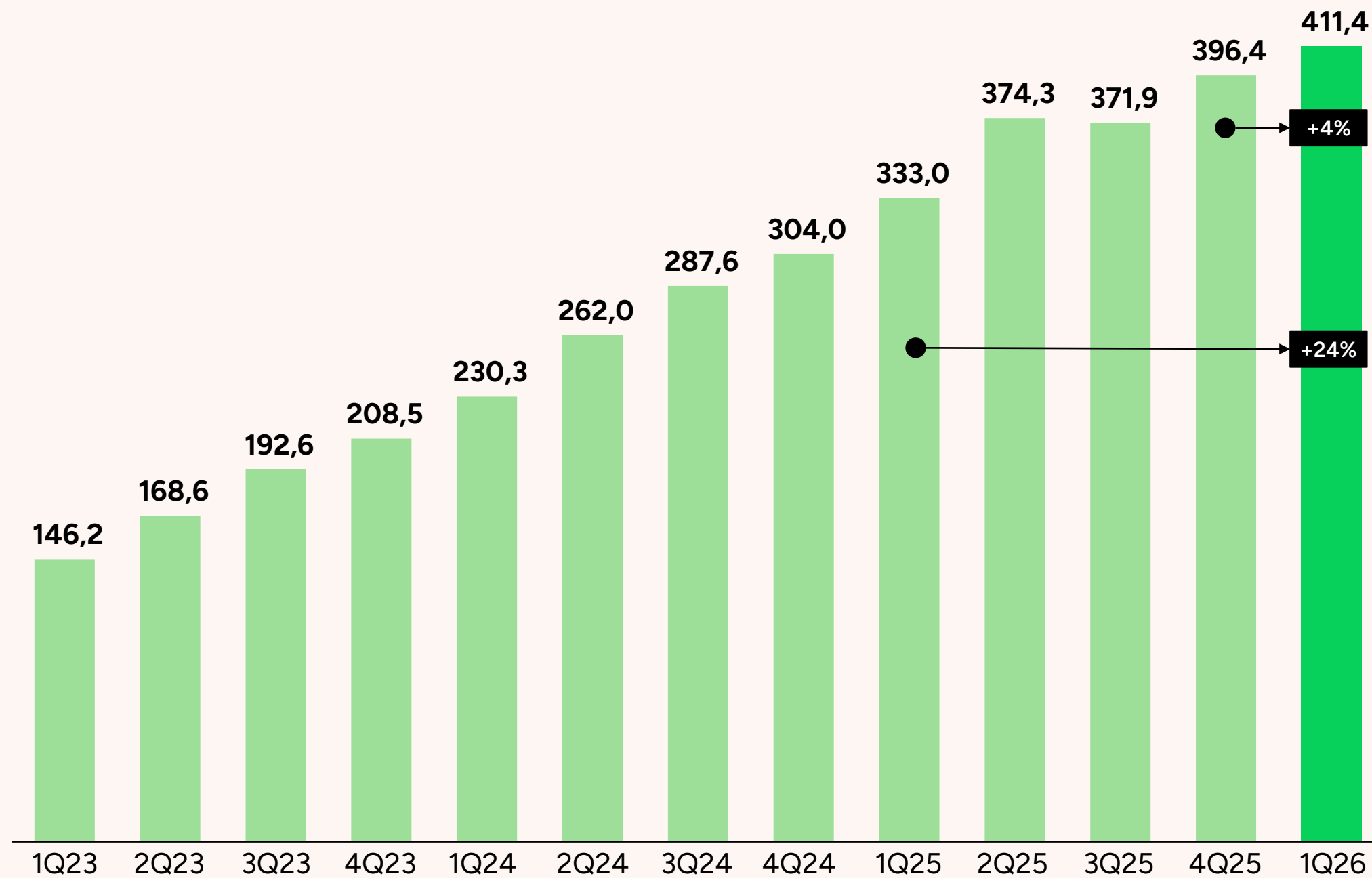
Credit origination maintaining substantial returns for FIDC quota holders



**1Q26:**  
**R\$155.0 million**  
+4% YoY

# FIDCs EQUITY (R\$ million)

Net Equity of the FIDCs used in Techfin's Credit operations

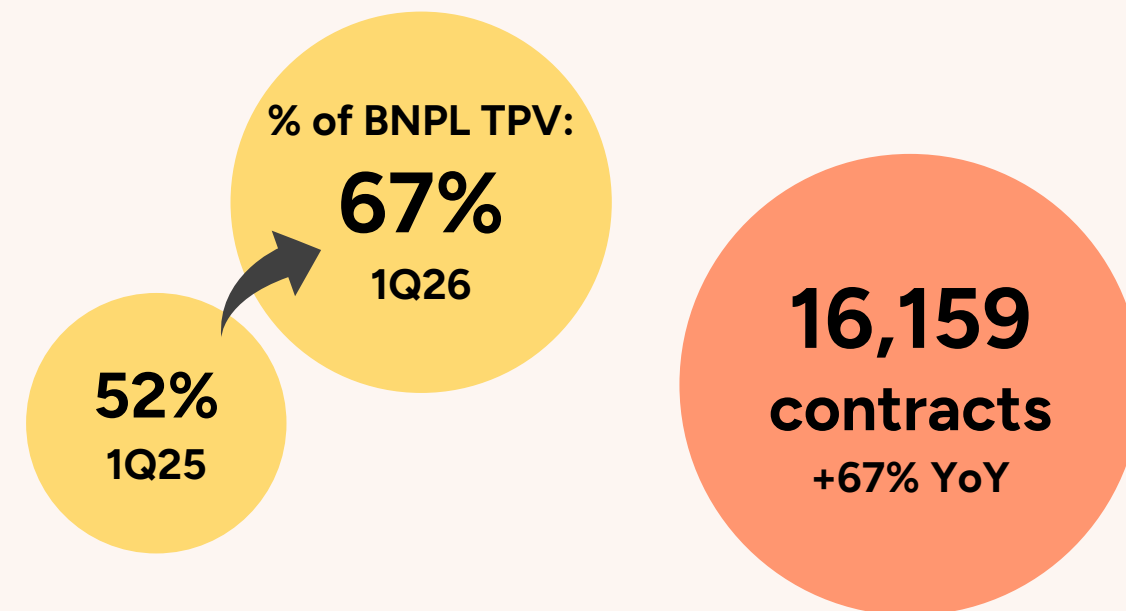


**1Q26:**  
**R\$411.4 million**  
+24% YoY

# DOTZ PAY PERFORMANCE

Drive incremental revenue for retailers by expanding consumers' purchasing power

## Dotz Pay - Payments Growth



**Consumers +10% vs 4Q25**  
Growth of +78% vs 1Q25

**Average Ticket +38% vs 1Q25**  
Continuous growth, with transactions up +18% vs 1Q25

**Payment Method Penetration +20% vs 4Q25**  
Growth of +54% vs 1Q25

## Dotz Pay Performance Over Time

### 1. Hub for Partner Programs and Industry

- Growth in Partner Program exchanges
- New Partner Programs and new segments
- Online and Offline promotional activation for Industry

### 2. New Partners

- 6 launches scheduled for 2Q26
- Expansion of coverage and channels

# Financial Results

dotz



# 1Q26: Growth of the Techfin front and Net Profit of R\$6.9 million

Growing Techfin operation, with Gross Profit and EBITDA increasing YoY

## GROSS PROFIT

**R\$62.8 million**

+80% YoY

## SG&A

**R\$(31.0) million**

+27% YoY

## EBITDA

**R\$31.8 million**

+R\$ 21.2 million YoY

## NET PROFIT

**R\$6.9 million**

+R\$ 7.8 million YoY

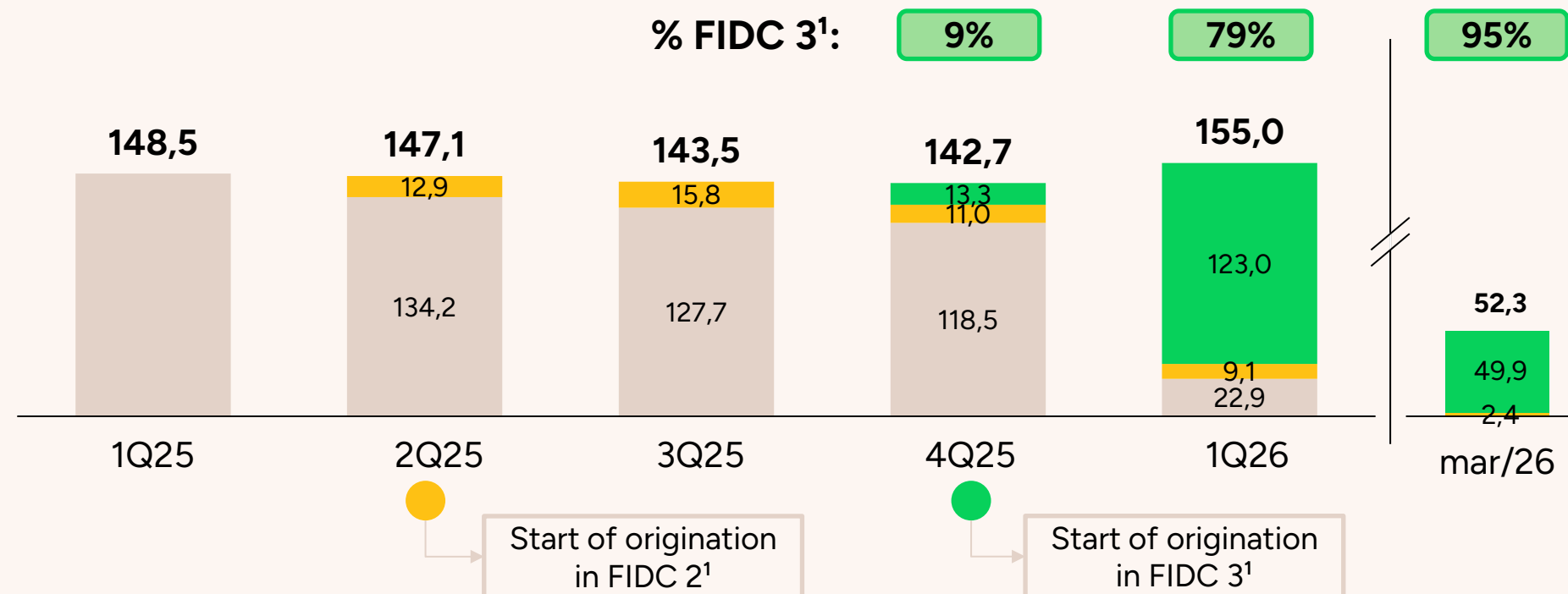
## FIDCs GROWTH

- Start of origination in FIDC 2 in 2Q25 and in FIDC 3 in 4Q25;
- Migration of origination to FIDC 3, which reached 95% of total origination in Mar/26;
- FIDC 3 is the main vehicle sustaining Techfin's Credit operations.

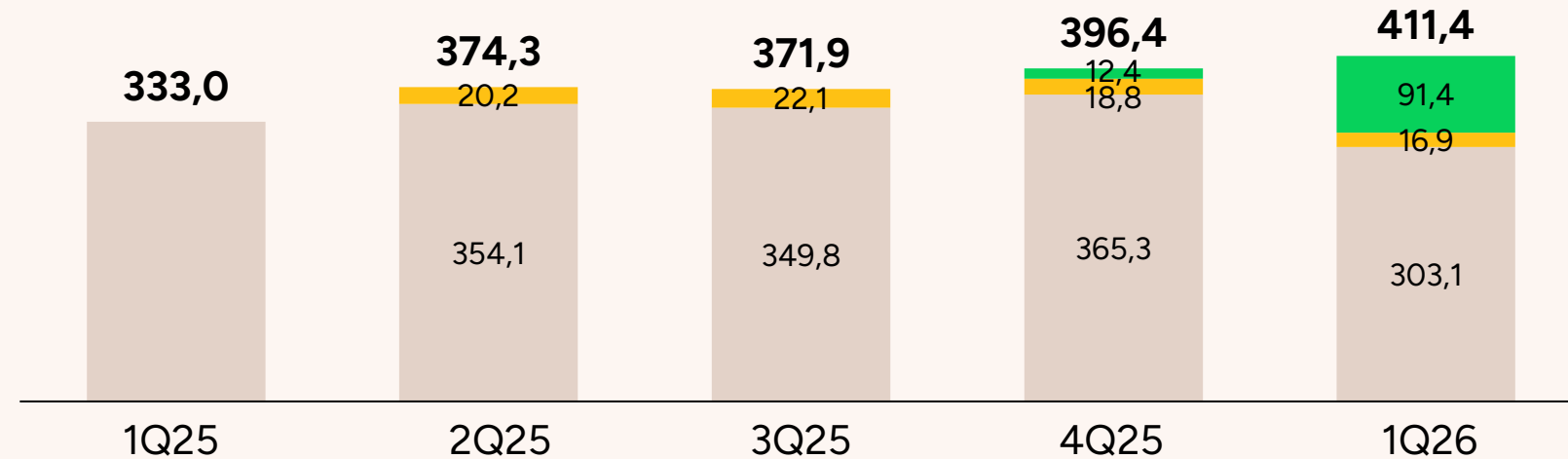
# FIDCs Strategy

The FIDCs are used as funding sources and as vehicles for generating returns for Techfin's Credit operations

## FIDC<sup>1</sup> ORIGINATION (R\$ million)



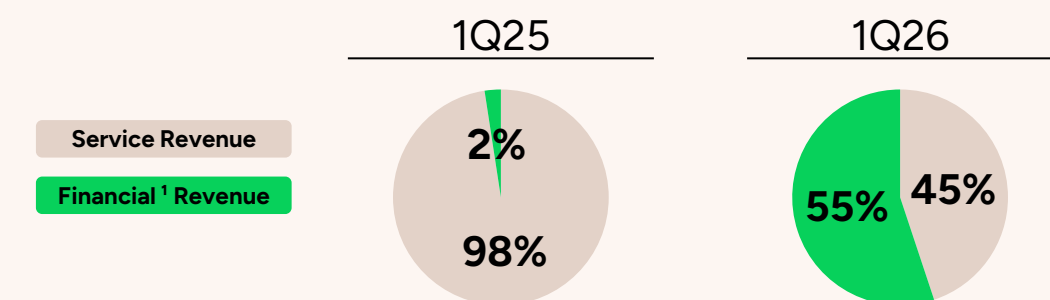
## FIDCs<sup>1</sup> EQUITY (R\$ million)



Strong origination and portfolio growth in FIDC 3 in 1Q26 led to higher revenue recognition in this vehicle, with the corresponding impact on loan-loss provisions being reflected later, over the following months;

As the portfolio matures, the timing mismatch between revenue and provisions stabilizes.

## CREDIT REVENUE<sup>2</sup> BREAKDOWN (R\$ million)

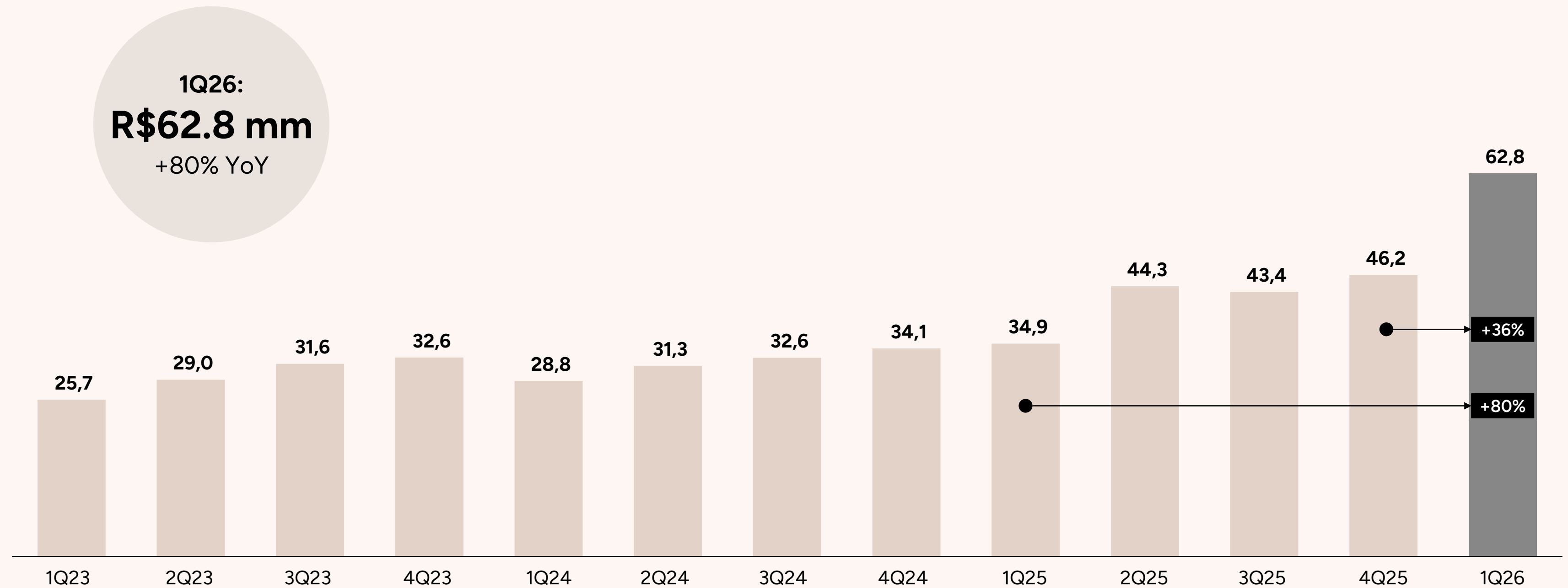


<sup>1</sup> FIDC 1: "FIDC Empírica NoVerde Crédito Pessoal"; FIDC 2: "Dotzfin FIDC", established in 1H25; FIDC 3: "FIDC Dotz NoVerde", established in 2H26 and currently the main vehicle.

<sup>2</sup> Service Revenue: gross revenue from credit-related services; Financial Income: net result from the subordinated quotas of the FIDCs.

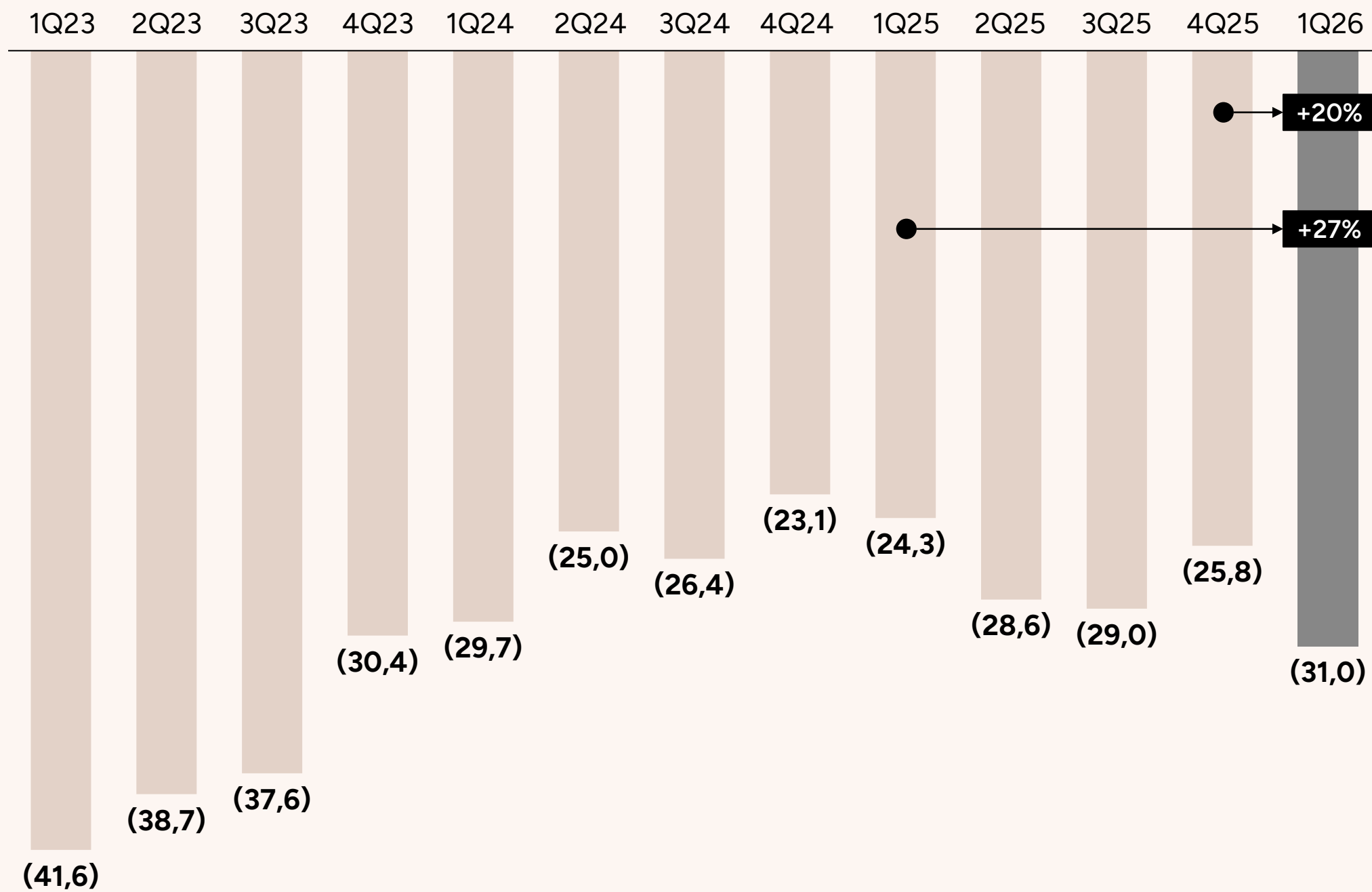
# GROSS PROFIT (R\$ mm)

Impact of origination growth in FIDC 3, with a temporary mismatch between revenue recognition and loan-loss provisions



# SG&A (R\$ mm)

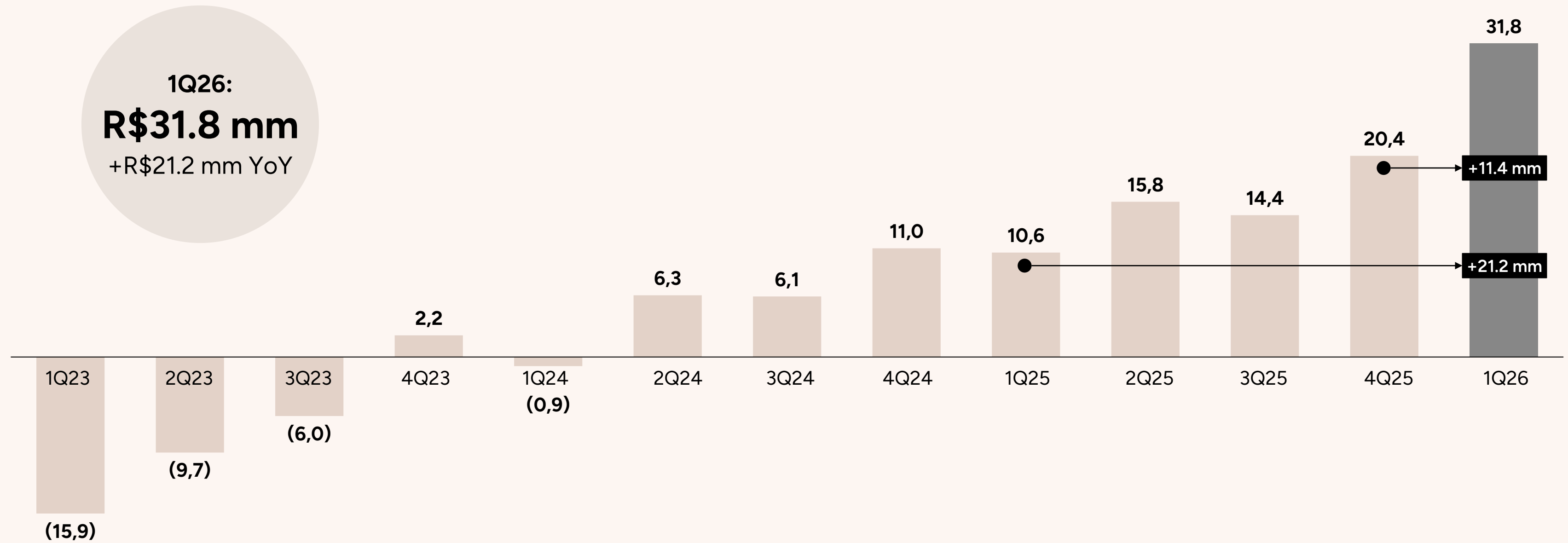
Continuous expense discipline, with quarter-to-quarter fluctuations



**1Q26:**  
**R\$(31.0) million**  
 +27% YoY

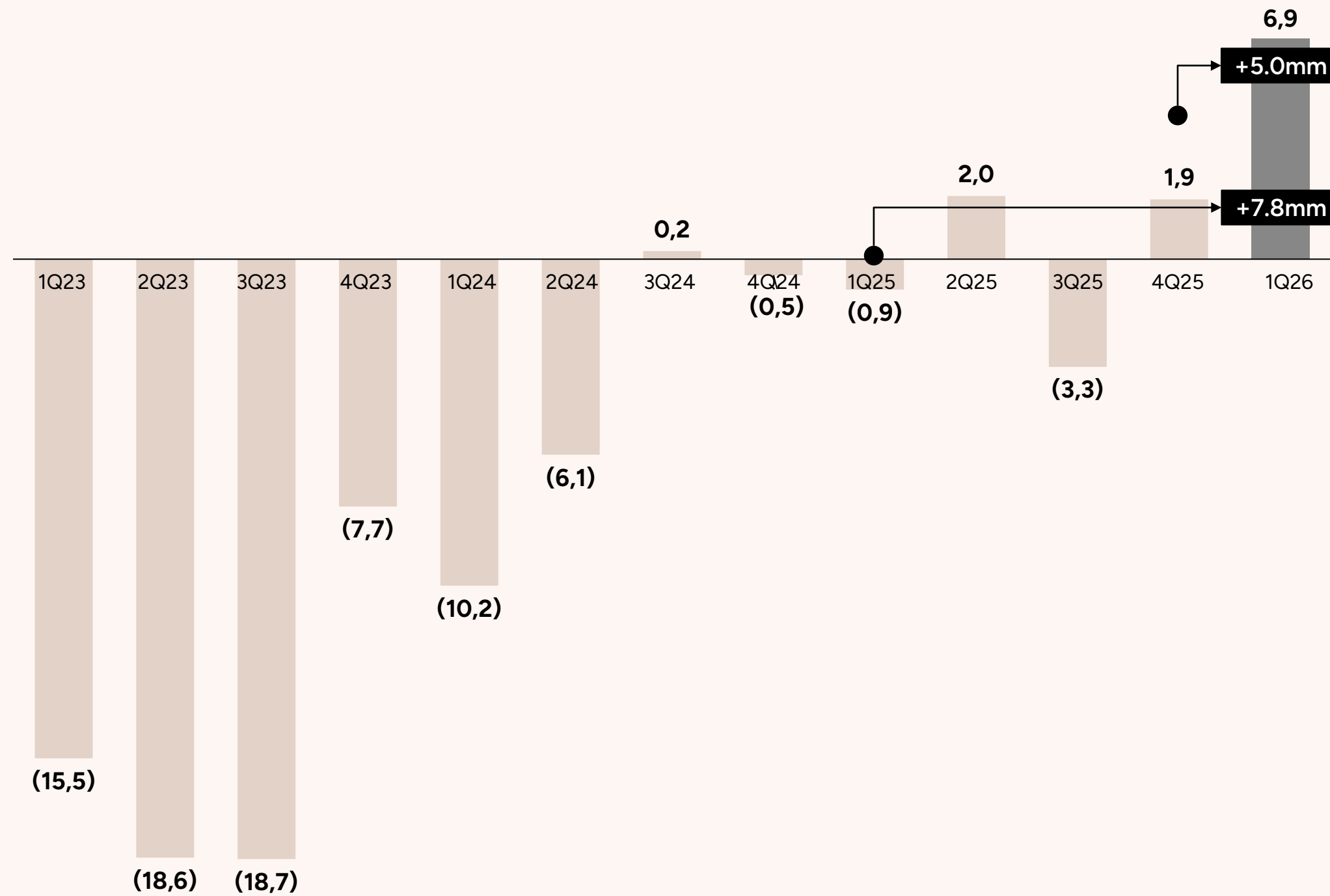
# EBITDA (R\$ mm)

Significant growth trajectory over the quarters, with an additional impact in 1Q26 from FIDC 3



# NET PROFIT (R\$ mm)

Net profit with higher quarterly volatility, reaching R\$6.9 million in 1Q26



**1Q26:**

**R\$6.9 million**

+ R\$ 7.8 million YoY

# We remain focused on the platform expansion in a sustainable way

Dotz's commitment: efficiency, growth and cross-sell



## ***Crescimento de Techfin***

Strong, predictable and  
constant, with profitability



## ***Consolidação do Loyalty***

Scale the business with  
profitability and  
strengthen our  
competitive advantages



## ***Eficiência operacional***

Profitable businesses and  
optimization of  
investments and expenses

# dotz

VOCÊ PODE MAIS

[ri.dotz.com.br](https://ri.dotz.com.br)

[ri@dotz.com](mailto:ri@dotz.com)