

WEBCAST

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS

2025



DMVF
B3 LISTED NM

Aguarde, vamos começar em breve.

AGENDA

1. Mensagem CEO
2. Dados Operacionais e Financeiros
3. Q&A



DMVF
B3 LISTED NM



Mensagem
CEO

DESTAQUES 2T25 x 2T24



DMVF
B3 LISTED NM

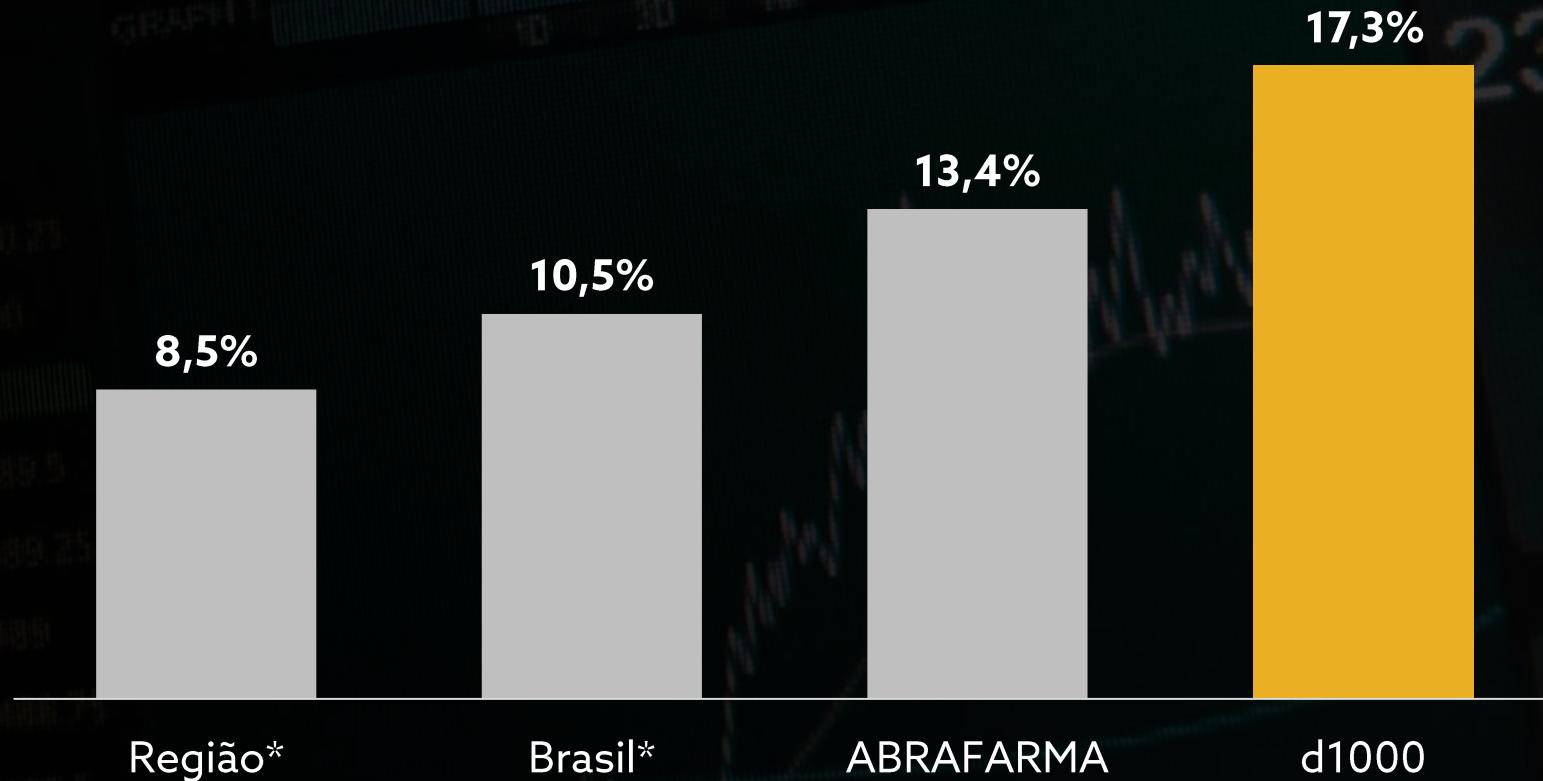
CRESCIMENTO DE VENDAS

Market Share
+ 0,8 p.p.

Marcas Exclusivas
+ 25,0%

Omnichannel
+52,2%
8,6% da R. Bruta

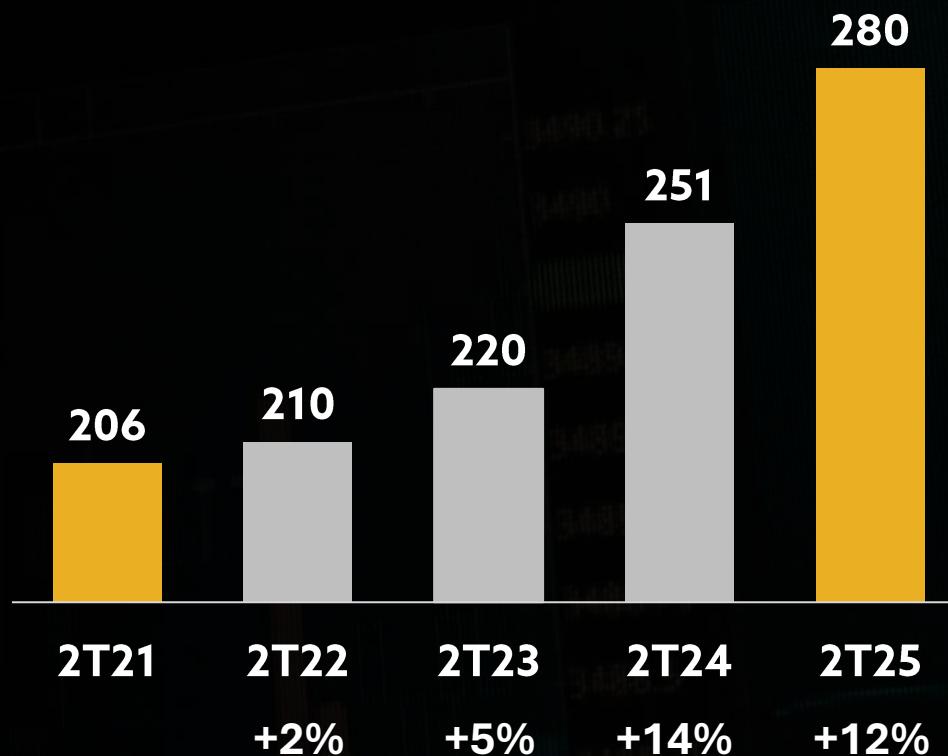
CRM
+54% Clientes Fiéis



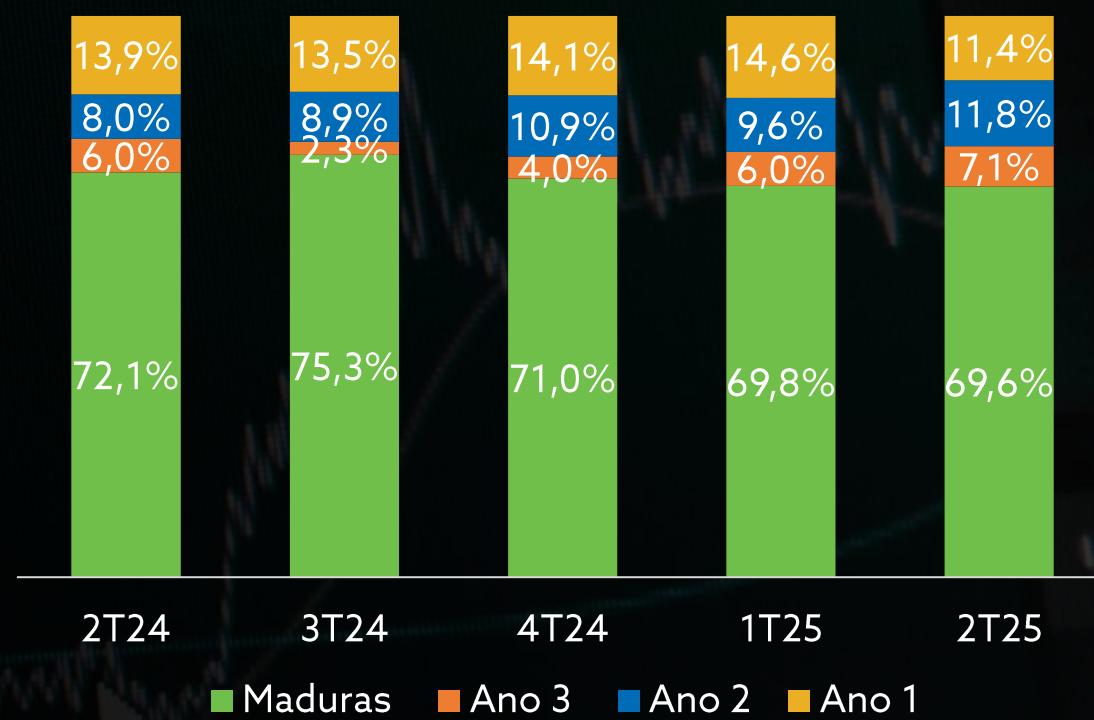
*Dados IQVIA

EXPANSÃO ESTRATÉGICA E RENOVAÇÃO DO PORTFÓLIO: MAIS LOJAS, MAIS OPORTUNIDADES, MAIS CRESCIMENTO

EVOLUÇÃO HISTÓRICA - 2T



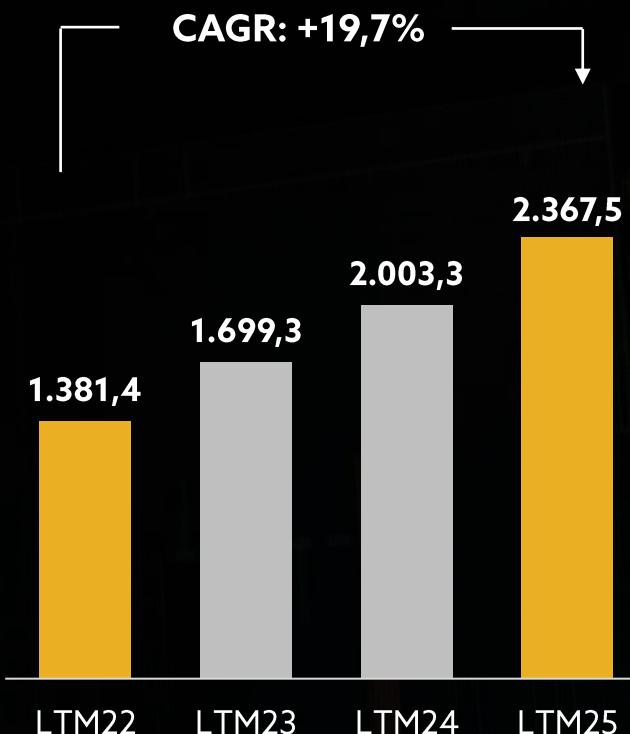
DISTRIBUIÇÃO ETÁRIA DO PORTFÓLIO DE LOJAS



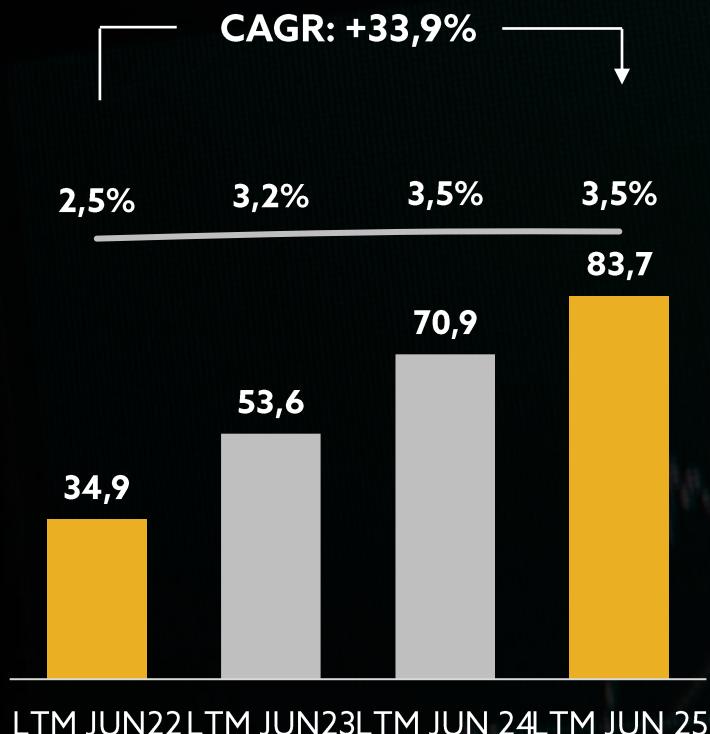
ACELERAÇÃO CONTÍNUA

Mantemos o ritmo forte de crescimento, consolidando nossa posição no mercado. (R\$ milhões)

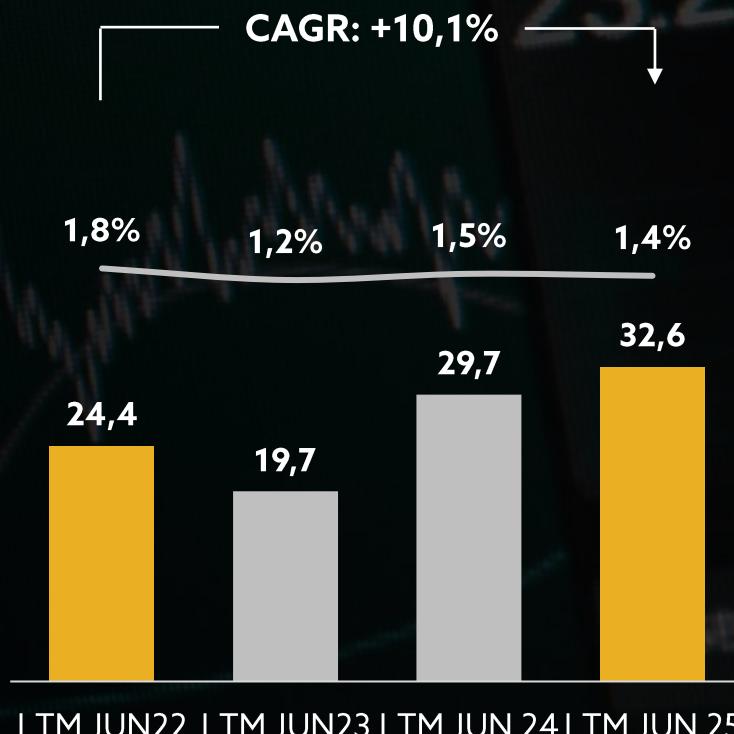
RECEITA BRUTA



EBITDA AJUSTADO



LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO





DMVF
B3 LISTED NM



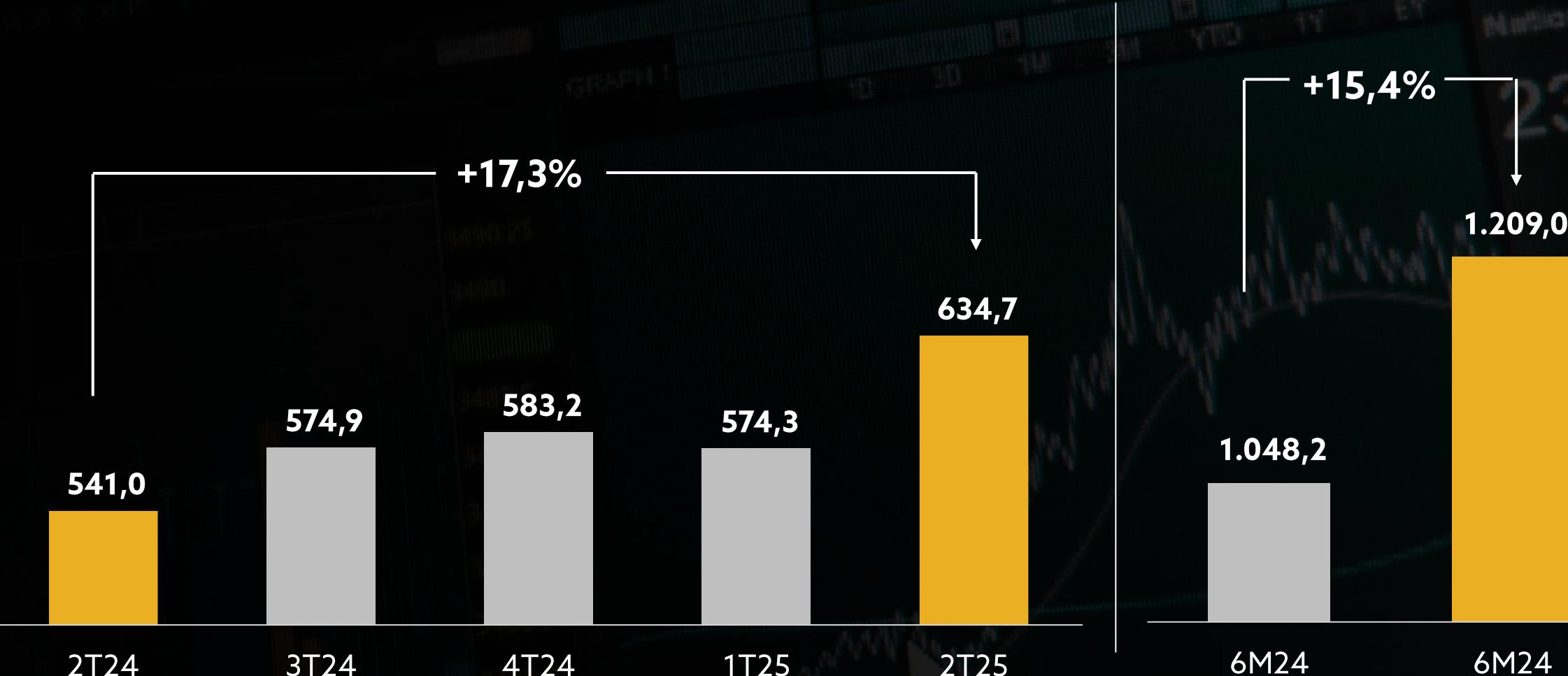
**Dados
Operacionais e
Financeiros 2T25**

RECEITA BRUTA | 2T25 e YTD

Crescimento consistente: receita bruta avança 17,3% no trimestre.
(R\$ milhões)

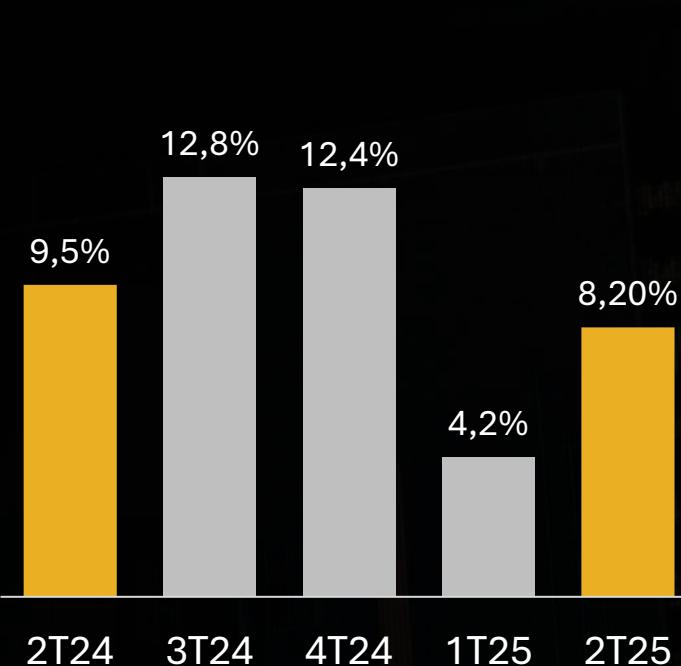


DMVF
B3 LISTED NM

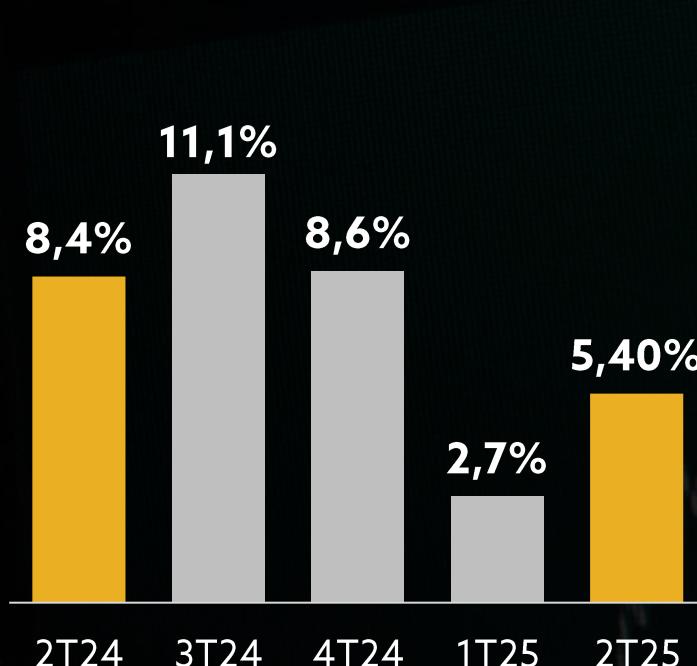


CRESCIMENTO DE VENDAS | 2T25

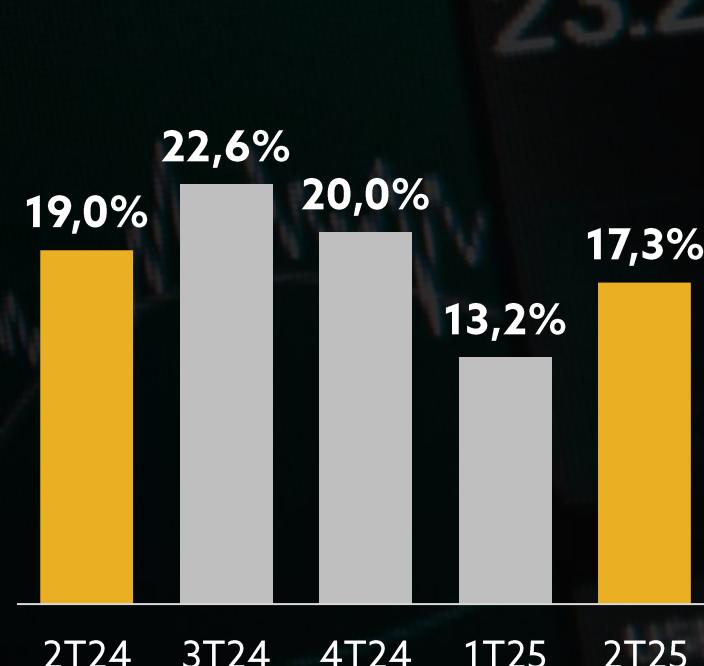
MESMAS LOJAS



LOJAS MADURAS



TOTAL



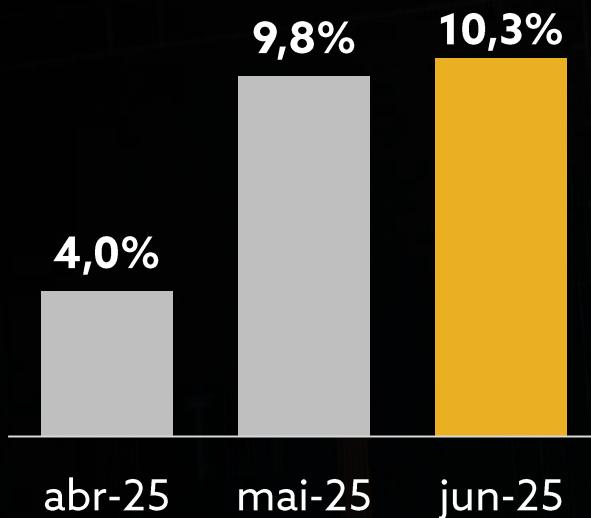
CRESCIMENTO DE VENDAS | 2T25

Evolução Mensal

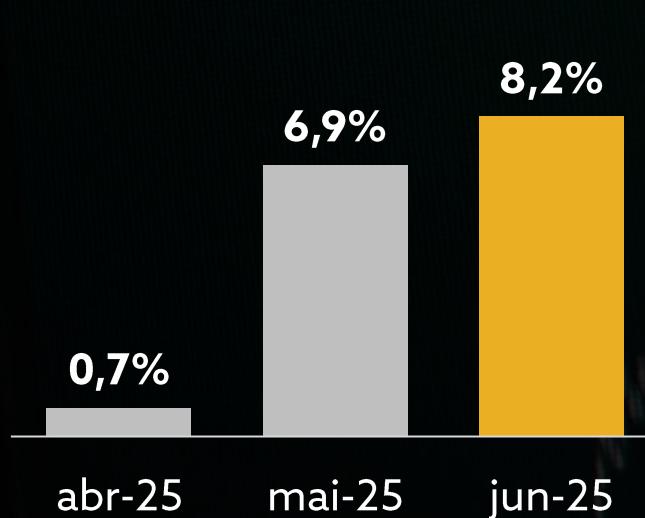


DMVF
B3 LISTED NM

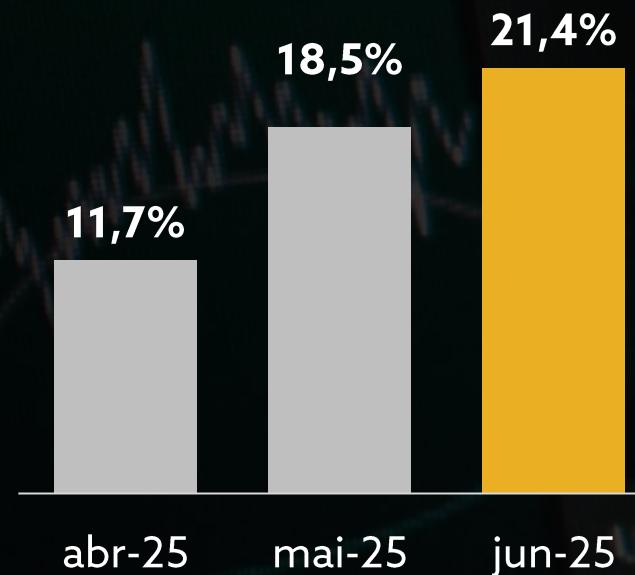
MESMAS LOJAS



LOJAS
MADURAS



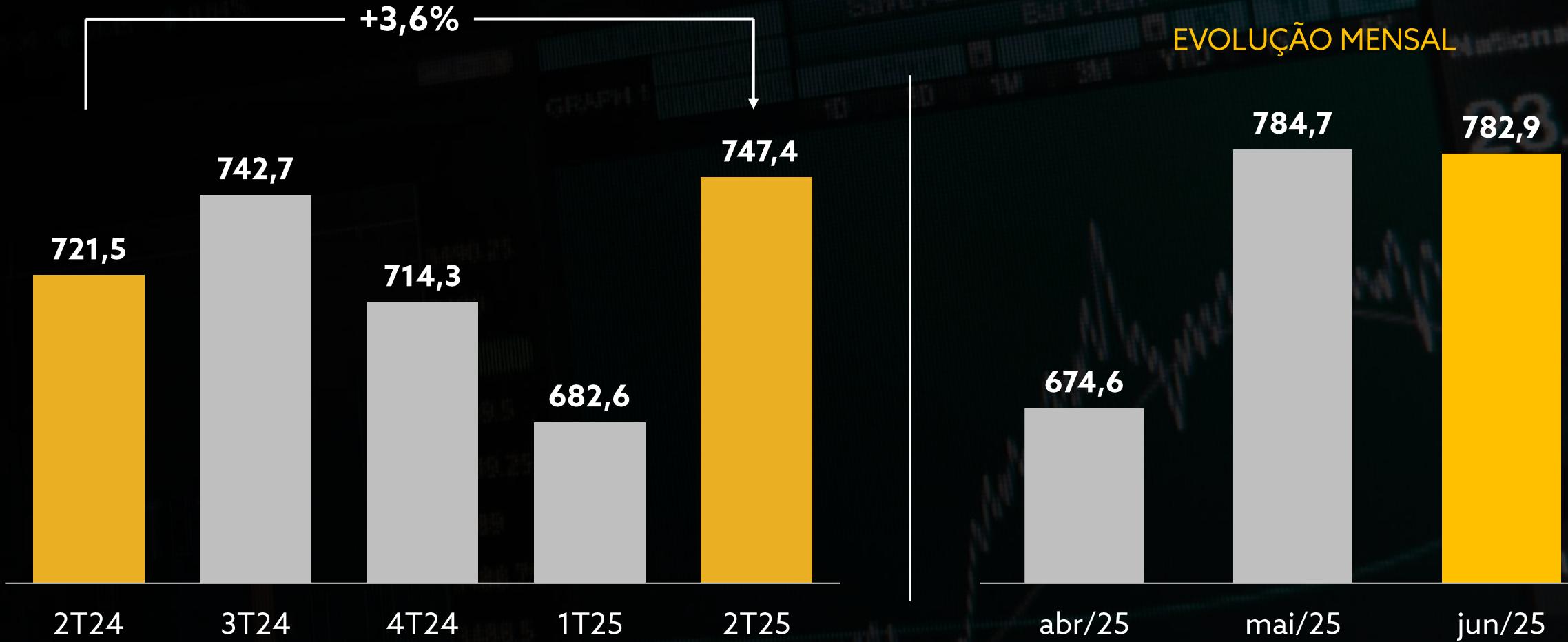
TOTAL



VENDA MÉDIA LOJA | 2T25



DMVF
B3 LISTED NM



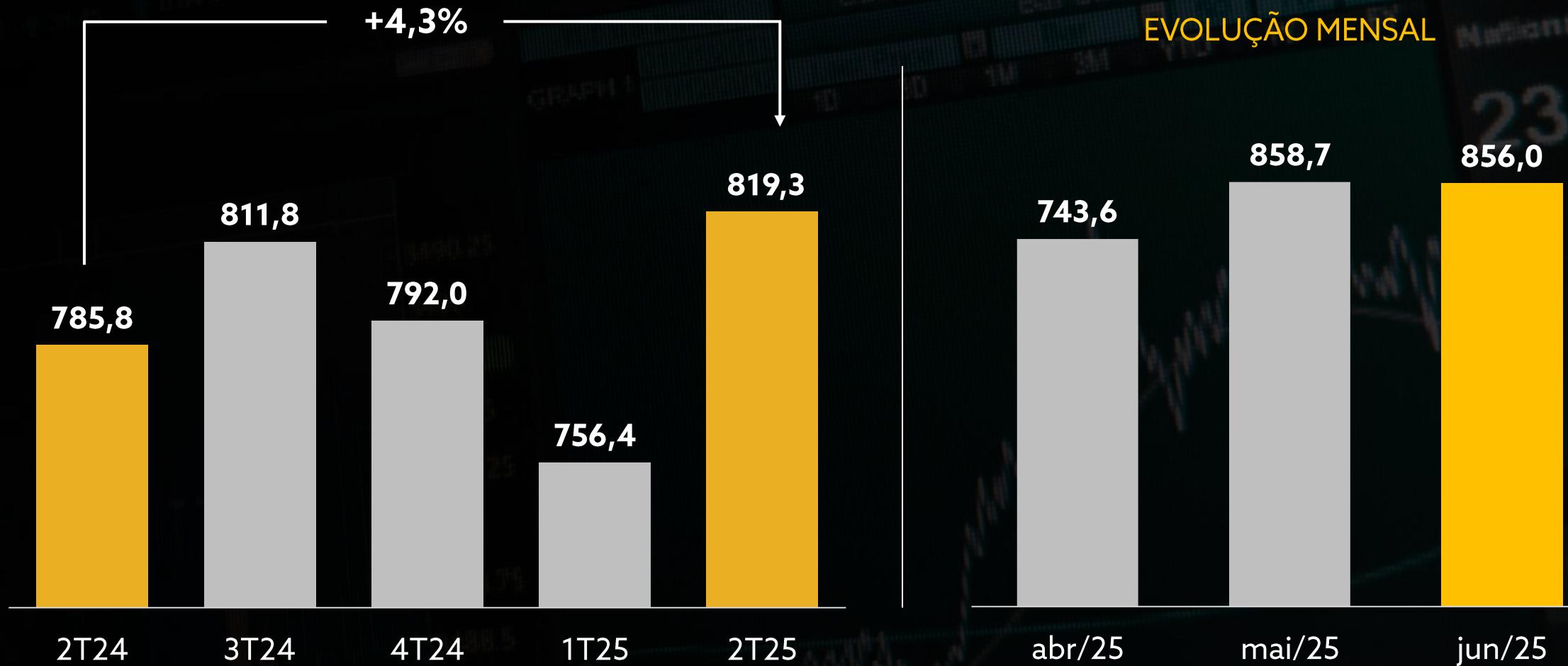
VENDA MÉDIA LOJA | 2T25

Lojas maduras



DMVF
B3 LISTED NM

EVOLUÇÃO MENSAL

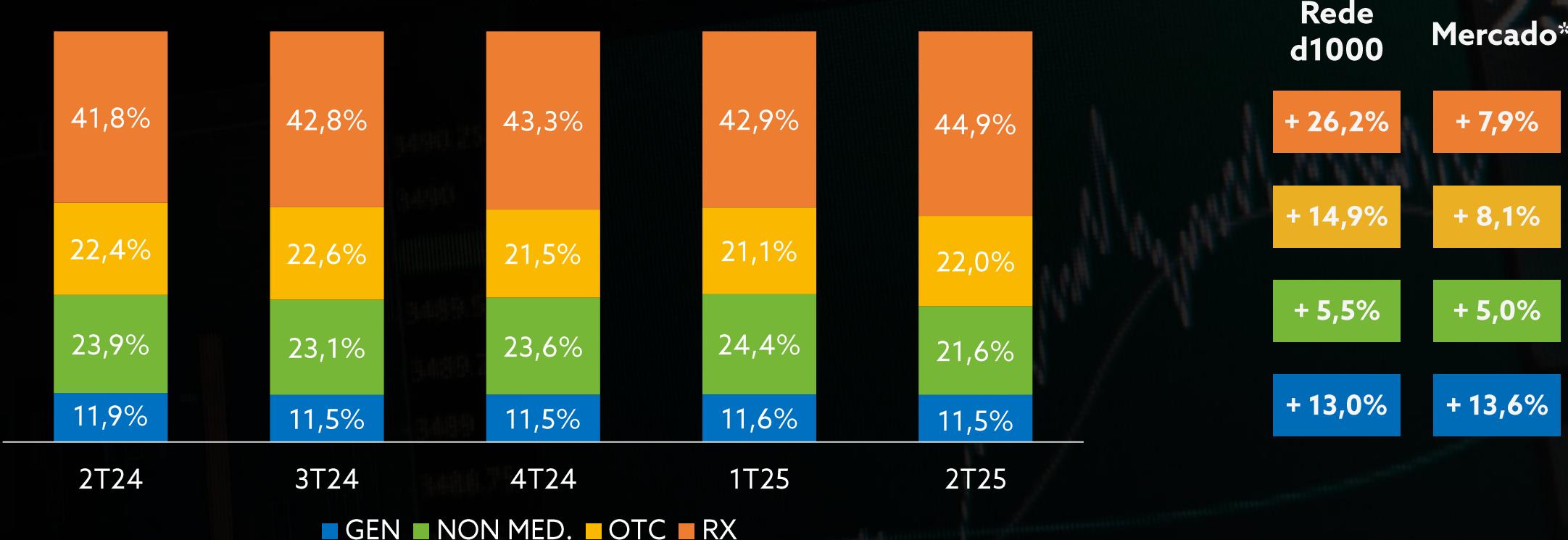


DESTAQUES CATEGORIAS | 2T25



DMVF
B3 LISTED NM

2T25 x 2T24

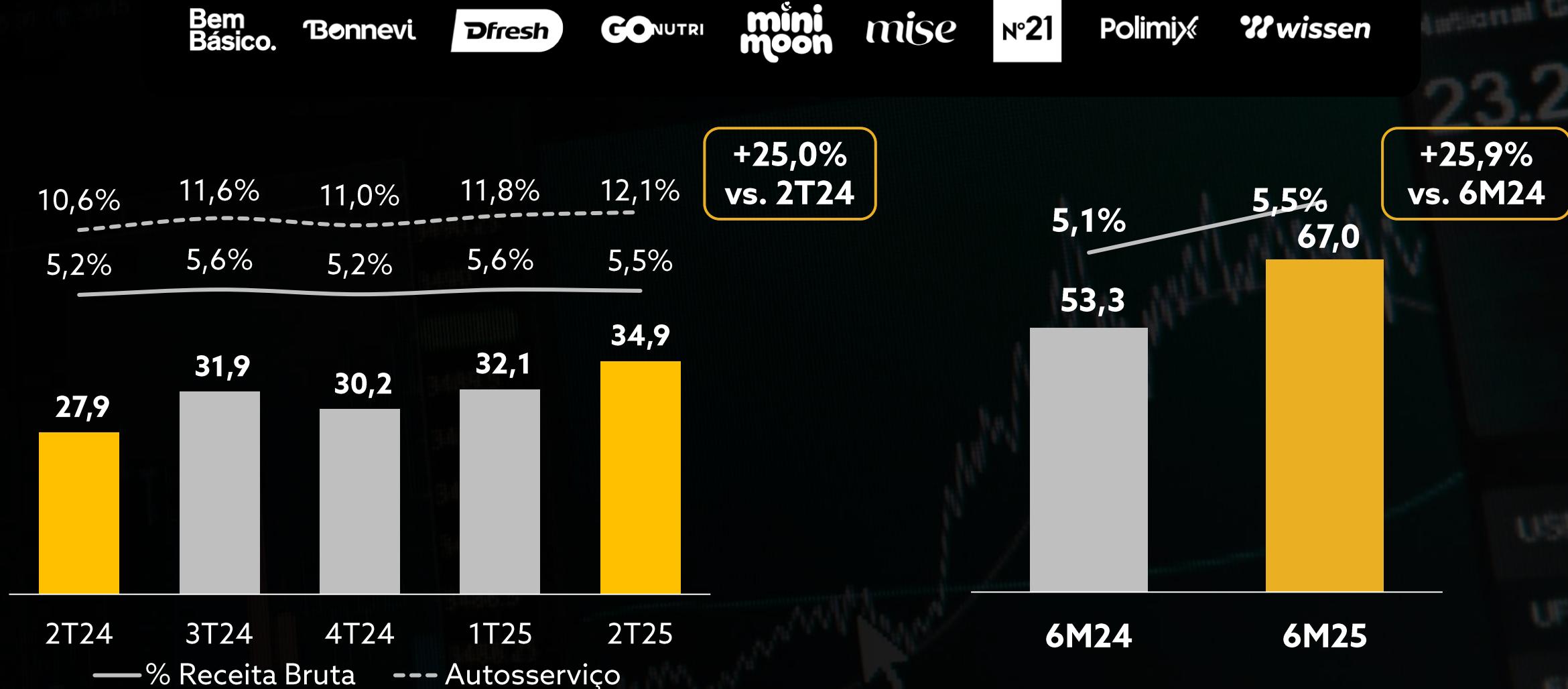


*Dados IQVIA - CPP

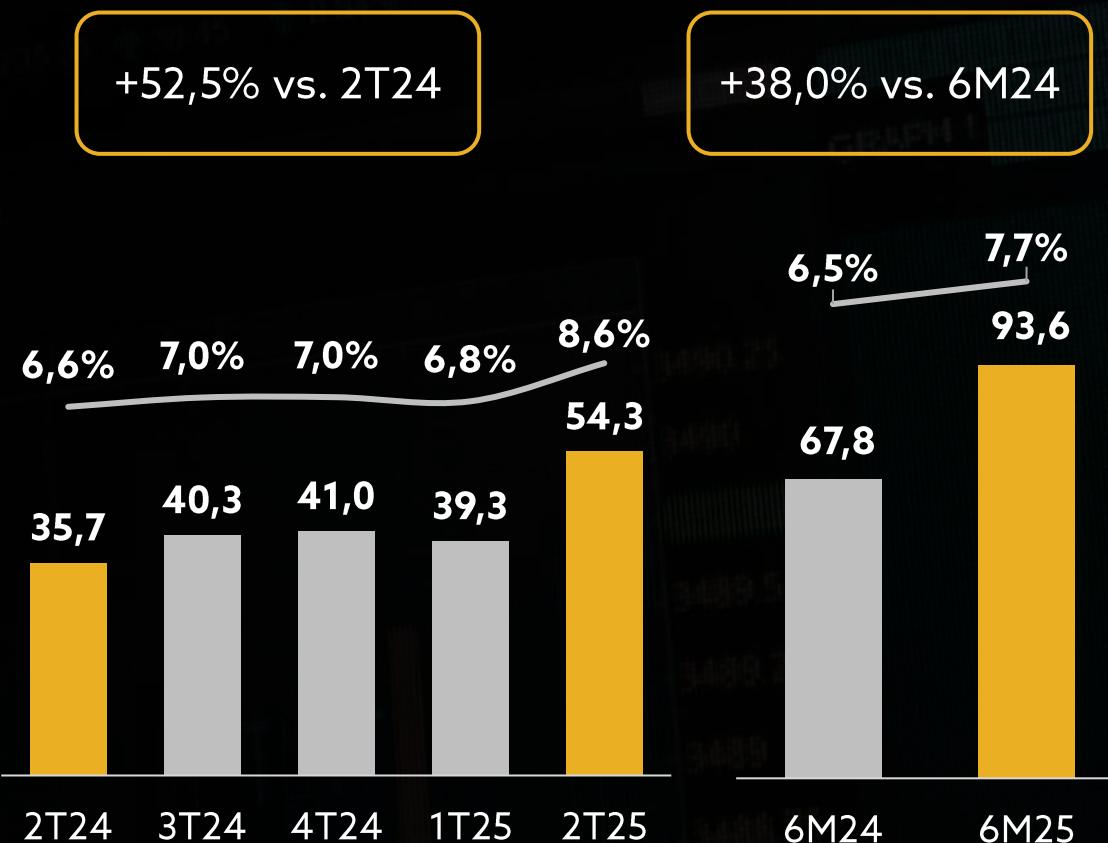


MARCAS EXCLUSIVAS E PARTICIPAÇÃO NO AUTOSSERVIÇO 2T25

(R\$ milhões)



OMNICHANNEL | 2T25



NOVOS APPS, aumento de tráfego em **70%** melhorando a taxa de conversão;

MARKETPLACE, cresce **141%** no 2T25 x 2T24 + SuperApps;

PROGRAMA AFILIADOS cresce **73%** no 2T25 x 2T24;

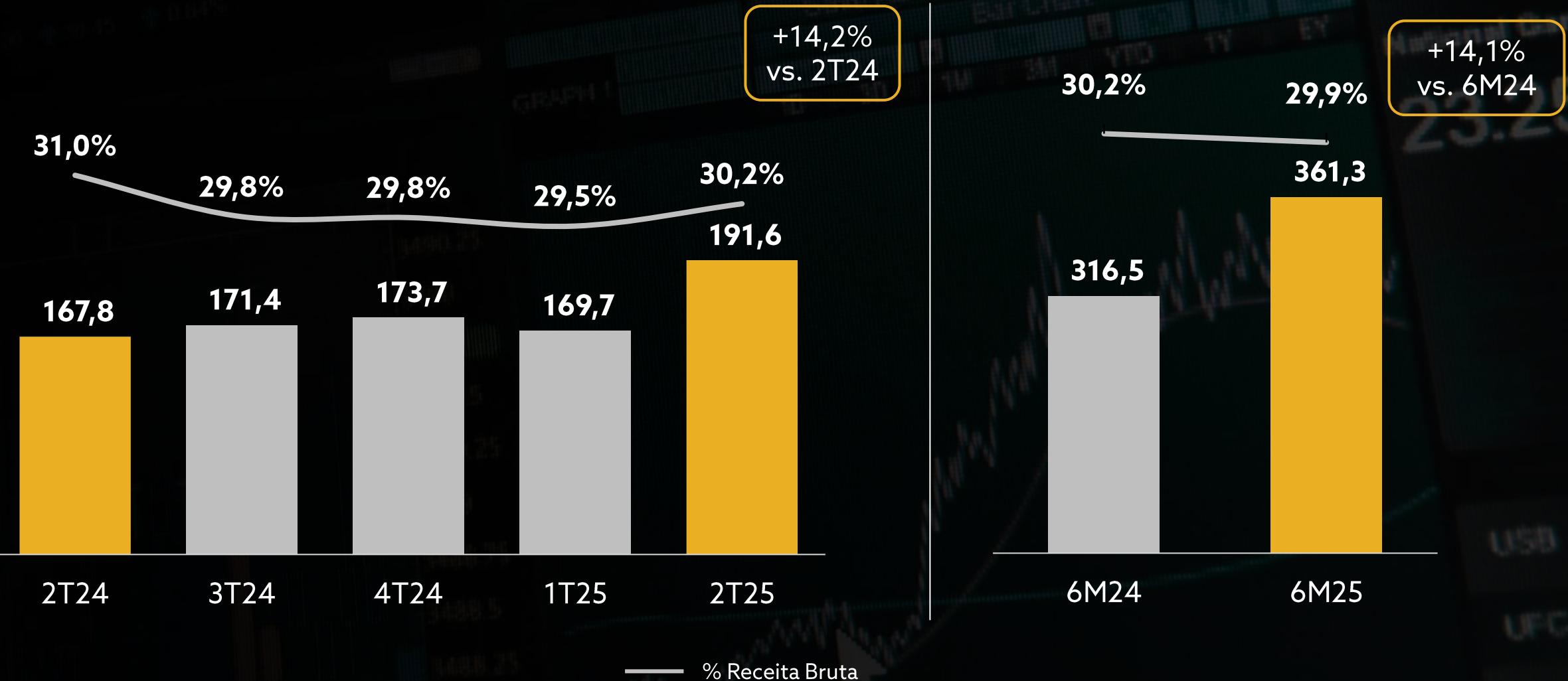
TRÁFEGO PAGO E ORGÂNICO com crescimento de **29%** em sessões totais.

PRÓXIMOS PASSOS:

- Marketplace In;
- Programa de assinatura recorrente;
- Vendas via WhatsApp;
- Inclusão PBM no catálogo;
- Novos meios de pagamento no Call Center.

LUCRO BRUTO | 2T25 e YTD

(R\$ milhões)

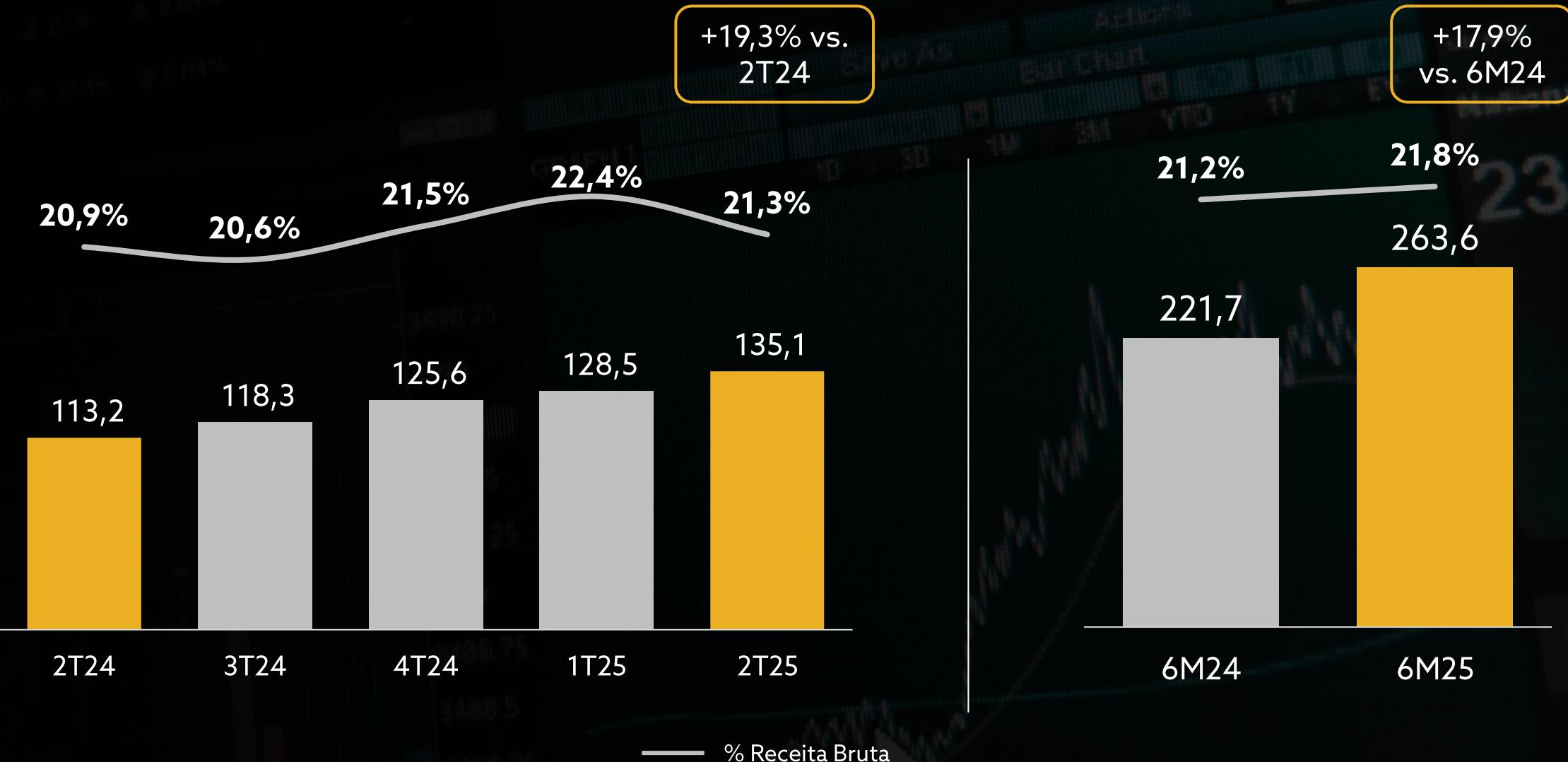


DESPESAS COM VENDAS | 2T25

(R\$ milhões)



DMVF
B3 LISTED NM



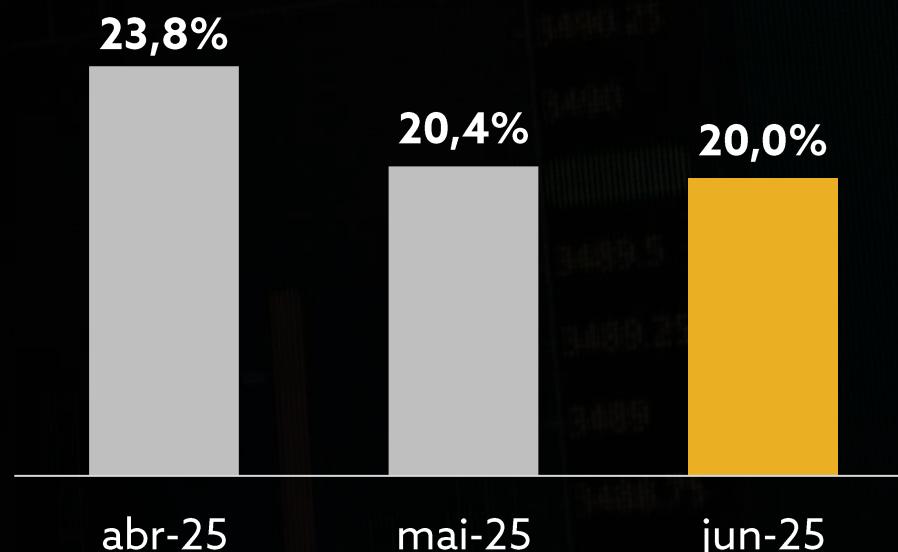
DESPESAS COM VENDAS | 2T25

(R\$ milhões)

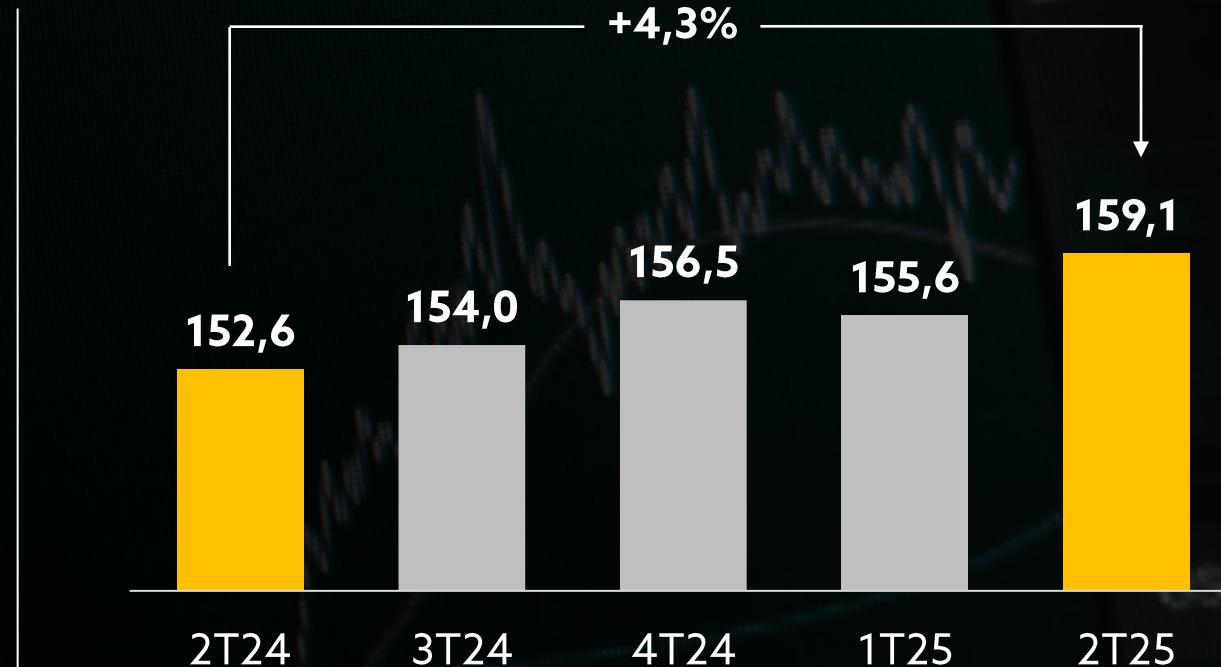


DMVF
B3 LISTED NM

% DESPESAS VENDAS - MENSAL - 2T25



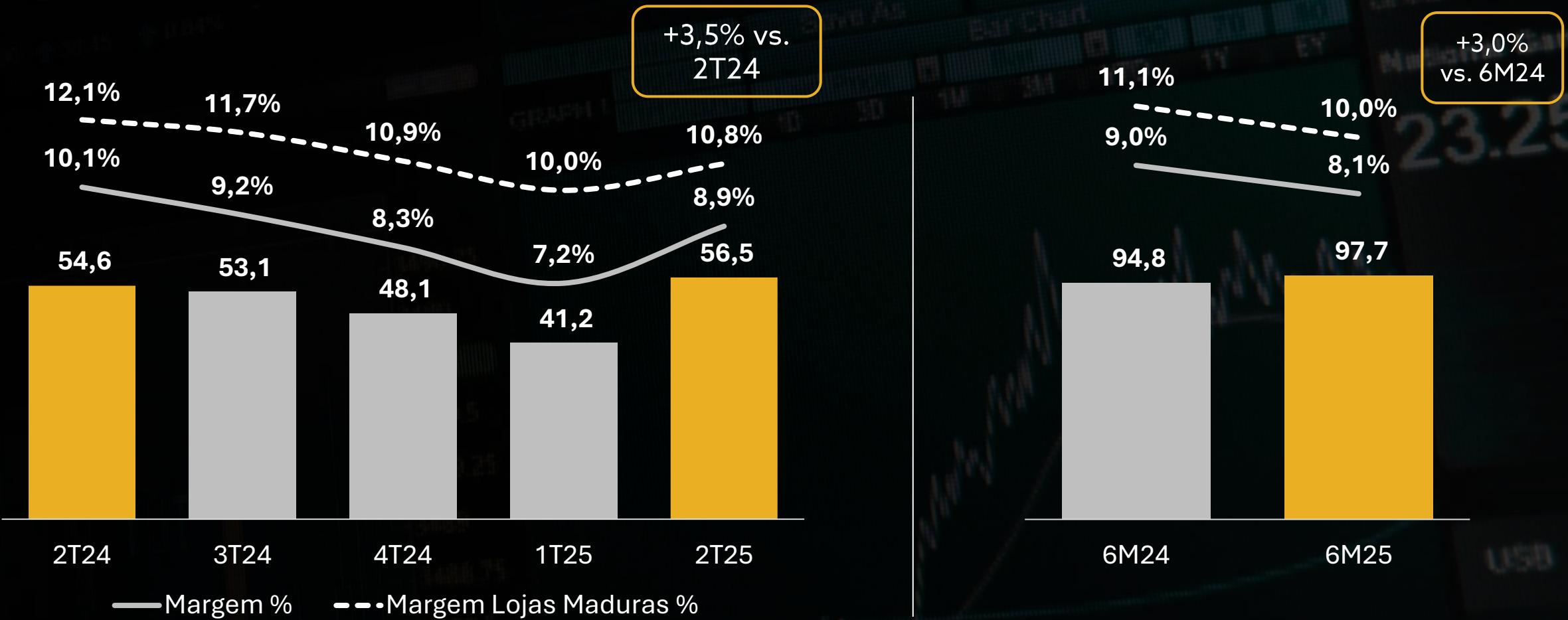
DESPESA MÉDIA LOJA *



*Não considera o efeito de despesas pré-operacionais

MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO | 2T25

(R\$ milhões)

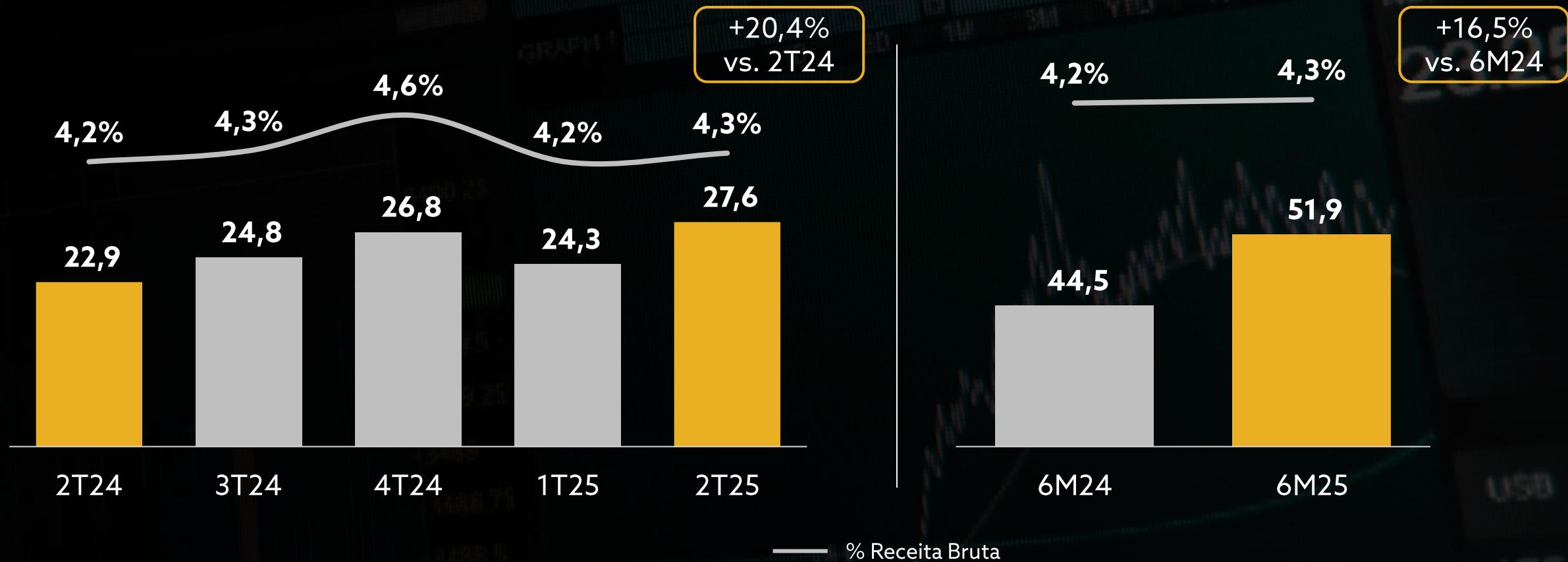


DESPESAS CORPORATIVAS | 2T25

(R\$ milhões)

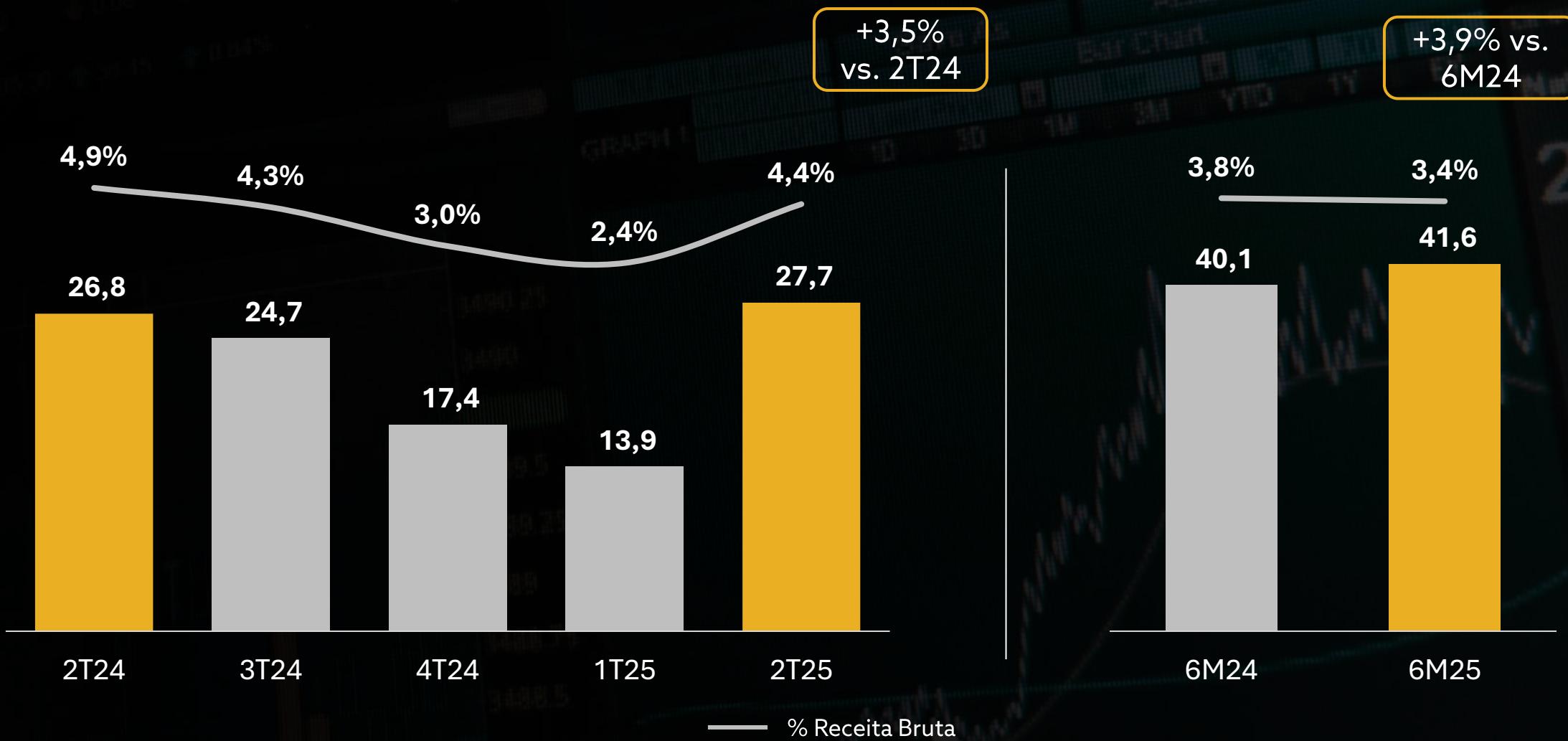


DMVF
B3 LISTED NM



EBITDA AJUSTADO | 2T25

(R\$ milhões)

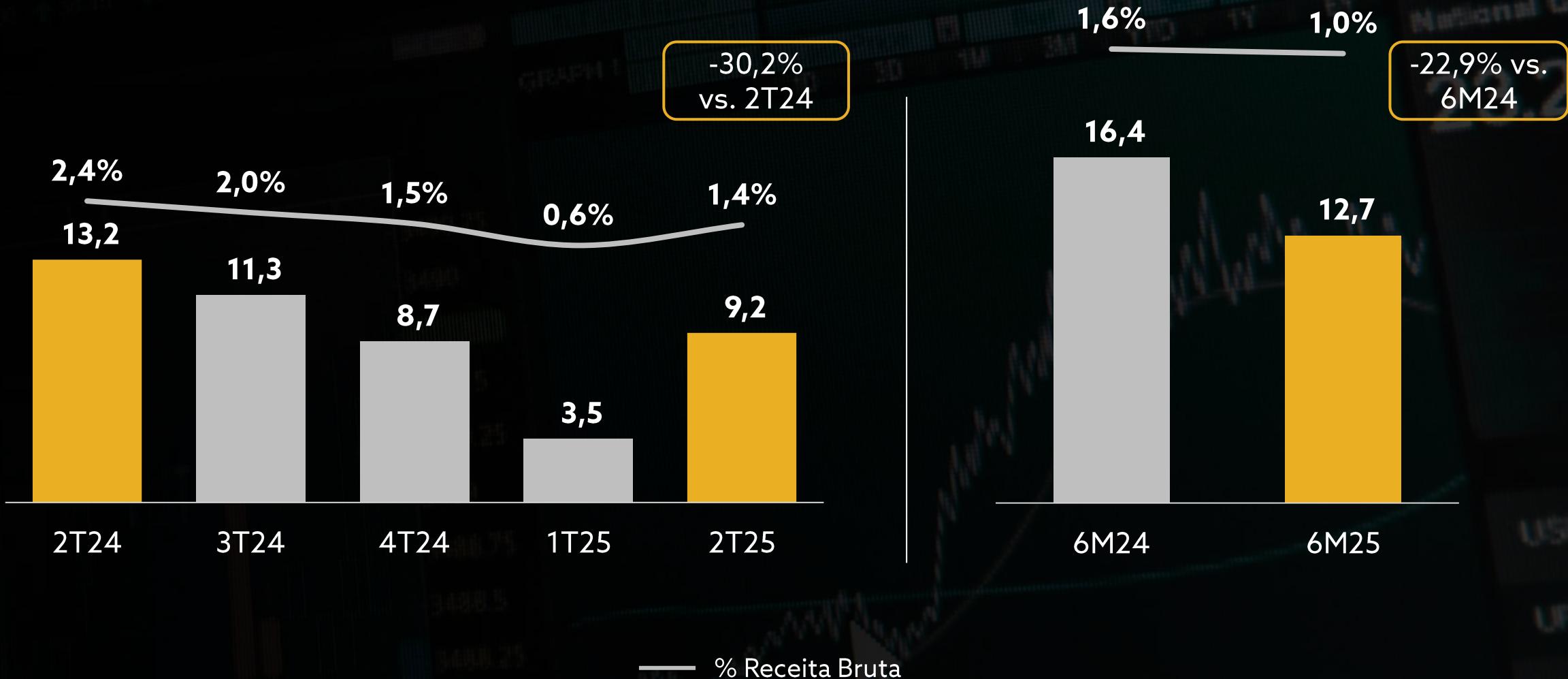


LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO | 2T25

(R\$ milhões)



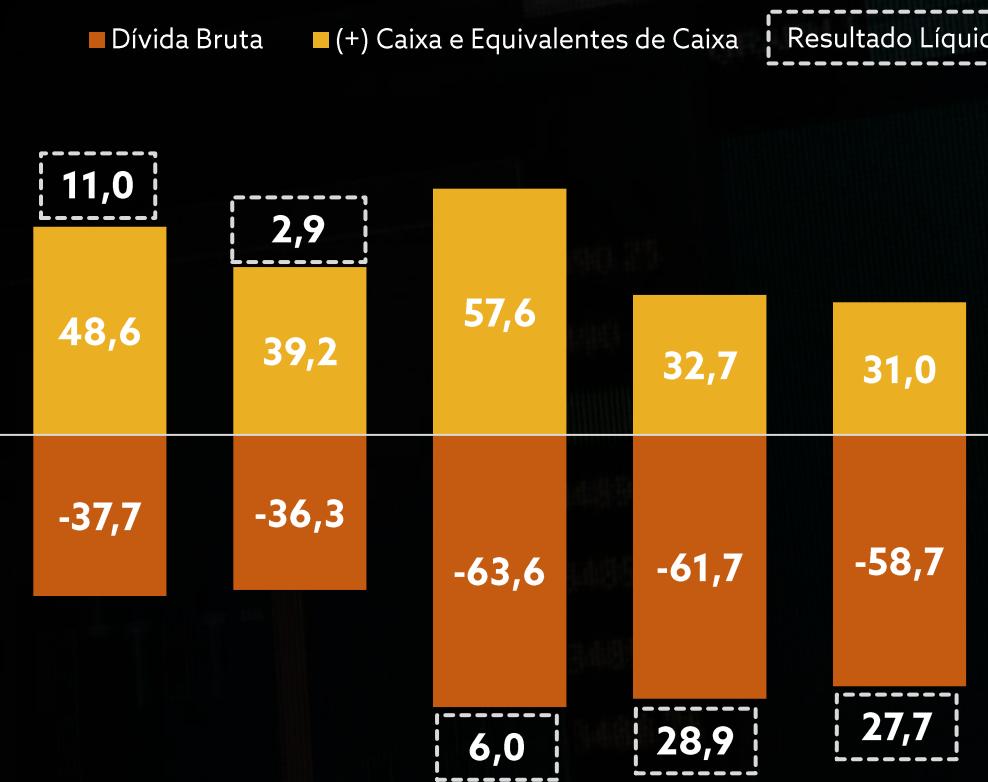
DMVF
B3 LISTED NM



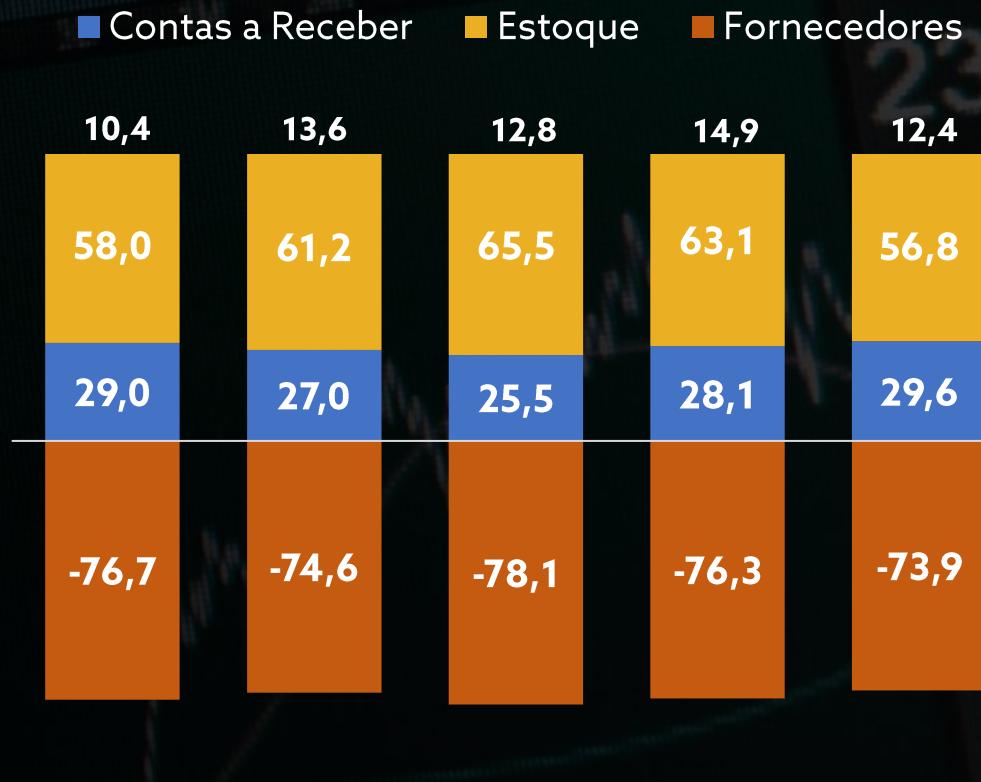
ENDIVIDAMENTO E CICLO DE CAIXA | 2T25

(R\$ milhões)

ENDIVIDAMENTO



Ciclo de Caixa



PLANO DE EXPANSÃO | 2T25



DMVF
B3 LISTED NM

2025

Guidance de +30 lojas novas e 10 reformas/ampliações

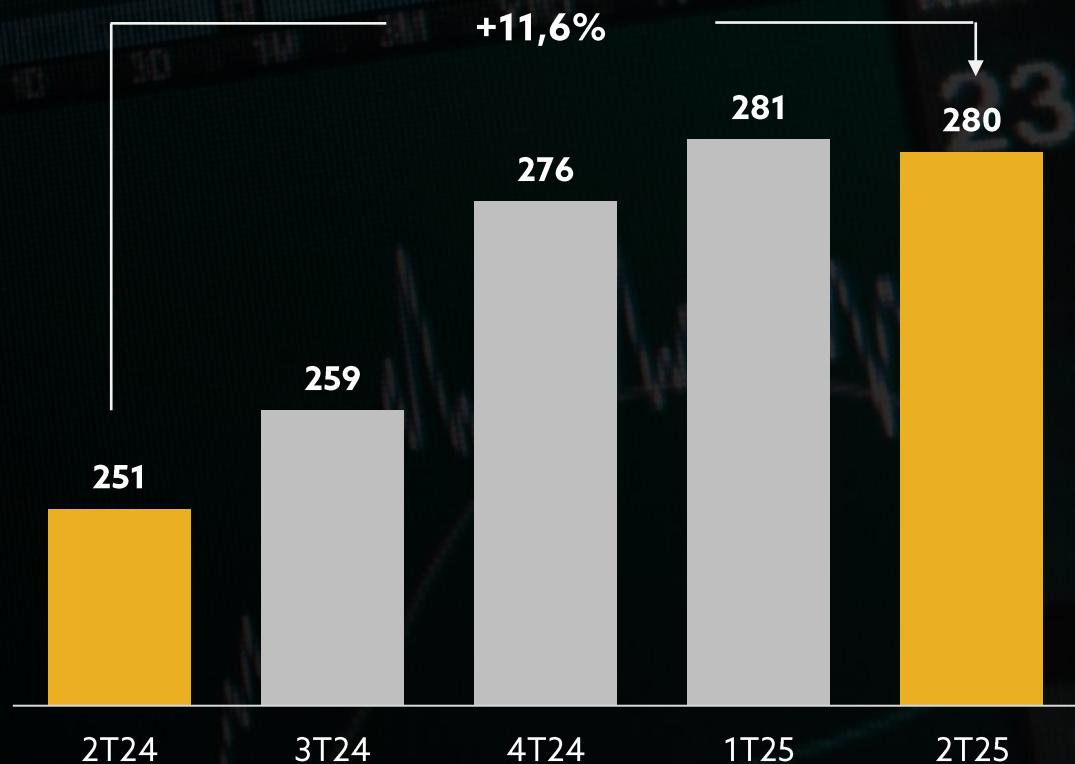
6M25

7 lojas inauguradas no período
4 lojas reformadas no período

Até 2028

Expectativa de abertura de 260 a 280 lojas*

TOTAL DE LOJAS



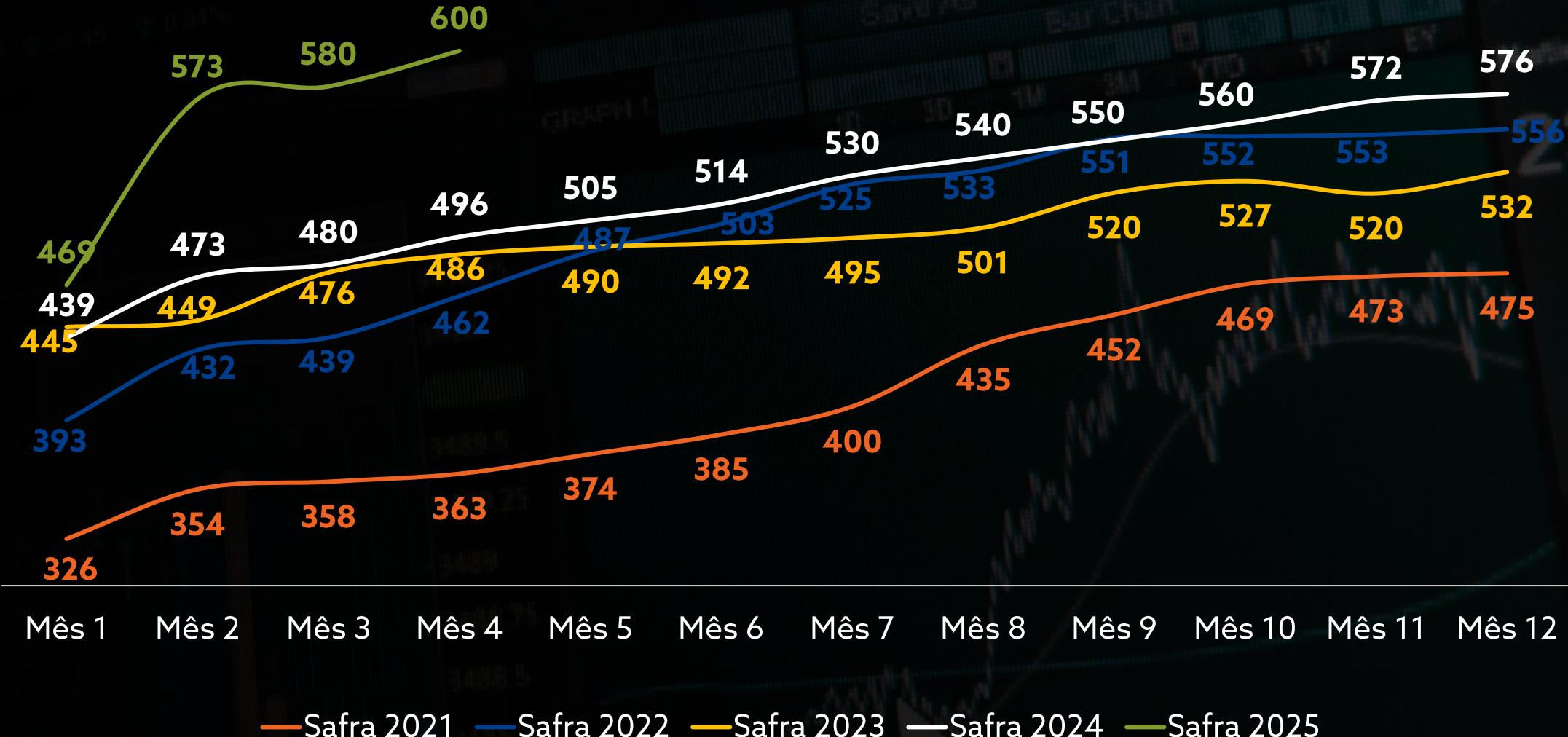
* Projeções futuras de 2024 a 2028 conforme divulgado ao mercado em Fato Relevante.

EVOLUÇÃO DAS VENDAS | LOJAS NOVAS

(R\$ mil)



DMVF
B3 LISTED NM

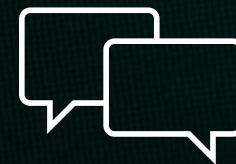


COM ROIC MARGINAL ATRATIVO, O PLANO DE CRESCIMENTO DA REDE d1000 GERA VALOR E RENTABILIZA O CAPITAL EMPREGADO NA AQUISIÇÃO DE REDES

ROIC Marginal	Safra 2023 (1 ano de maturação)	Safra 2022 (2 anos de maturação)	Safra 2021 (3 anos de maturação)
Lojas Abertas	30	11	30
Venda Média (R\$ Mil / Mês / Loja)	556	597	668
Margem de Contribuição (%)	5,4%	9,5%	10,0%
Margem de Contribuição (R\$ Mil / Mês / Loja)	30	57	67
Margem de Contribuição Anual (R\$ Mil / Ano / Loja)	363	680	800
CAPEX Médio	1.453	1.417	1.300
WC Médio (R\$ Mil / Loja)	1.200	1.100	1.000
IC Médio (R\$ Mil / Loja)	2.653	2.517	2.300
ROIC Marginal por Loja (%)	14%	27%	35%



DMVF
B3 LISTED NM



Q&A



DMVF
B3 LISTED NM

Obrigado(a).