



RELEASE DE
RESULTADOS

4T24 e 2024



Desktop Divulga Resultados do Quarto Trimestre e do ano de 2024

Destaques

- Em 2024, a Desktop entregou o maior crescimento de adições líquidas orgânicas em percentual de casas passadas (cobertura de rede) entre os maiores players do setor;
- Em termos de rentabilidade, a companhia atingiu o recorde de Lucro Líquido Ajustado no quarto trimestre de 2024 totalizando R\$ 54 milhões. O Lucro Líquido Ajustado acumulado do ano de 2024 foi de R\$ 199 milhões, 33% acima do ano de 2023;
- Em relação à geração de caixa, em 2024, a companhia (i) atingiu uma geração de caixa operacional + capex de R\$ 105 milhões, 48% acima de 2023; e (ii) concluiu a captação de R\$ 1 bilhão para Liability Management, que resultou em uma redução do spread médio de CDI+2,7% para CDI+1,3% e no alongamento da dívida de 4,2 anos para 5,4 anos.

Sumaré, 17 de março de 2025 - A **Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no estado de São Paulo e um dos maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do quarto trimestre de 2024 (4T24) e do ano de 2024.

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

18 de março de 2025
11:00 (BRT)
[Clique aqui](#)

Sumário dos Resultados do 4T24 e 2024

- **Receita Líquida:** R\$ 292 milhões, crescimento de 11% em relação ao 4T23, e de 2% em relação ao 3T24. No acumulado de 2024, a receita líquida atingiu R\$ 1.129 milhão, 14% acima do ano de 2023.
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 150 milhões, crescimento de 11% em relação ao 4T23. A margem EBITDA ajustada totalizou 51% no trimestre, 0,1p.p. abaixo da margem apresentada no 4T23 e em linha com a margem do 3T24. No acumulado de 2024, o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 579 milhões, 16% acima do ano de 2023, com uma margem de 51%, expansão de 1p.p. versus o período comparativo.
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 54 milhões, 8% maior versus o 4T23 e 13% superior ao 3T24. Na visão acumulada de 2024, o Lucro Líquido Ajustado atingiu R\$ 199 milhões, 33% superior ao registrado em 2023, enquanto a margem líquida ajustada expandiu 3 p.p., atingindo 18%.
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 384 milhões em 31 de dezembro de 2024;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.131 mil assinantes em dezembro de 2024, representando crescimento de 11% em relação ao mesmo período de 2023;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,5 milhões de Homes Passed em dezembro de 2024, representando um crescimento de 3% em relação ao mesmo período de 2023;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 55 mil km de rede, sendo 11 mil km de backbone e 45 mil km de rede de acesso FTTH.

Contato

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br

Resumo de Competição

Figura 1 – Desktop se destaca em utilização da rede existente entre os pares
(Adições líquidas em 2024 / Média de HPs - %)

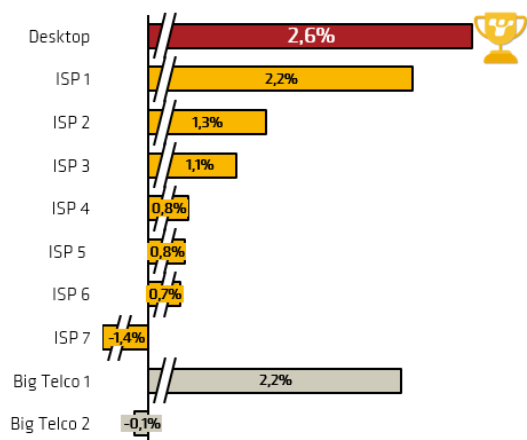
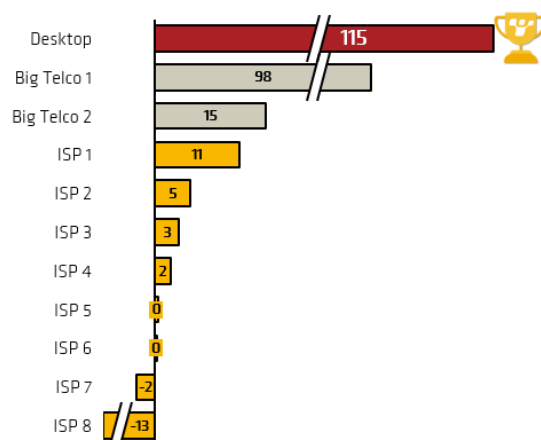


Figura 2 – Líder em volume absoluto de novos clientes na sua região de operação
(Total de Adições Líquidas - '000)



Durante 2024, a Desktop seguiu se destacando no que diz respeito a competição. Além da melhor utilização da sua infraestrutura disponível, medido pela conexão de novos clientes orgânicos em sua cobertura já construída, a Companhia entregou o maior nível de novos clientes orgânicos em sua região de operação, acelerando a sua performance na comparação com o ano anterior.

Figura 3 – Melhor Internet do Estado de São Paulo (MB)



A liderança de crescimento é reflexo da busca incessante da companhia pela diferenciação através da entrega de maior qualidade de produto e serviços prestados. Pelo segundo ano consecutivo, a Desktop foi reconhecida como a Melhor Internet do Estado de São Paulo.

Resumo Financeiro

R\$ Mil	4T24	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Receita Líquida	292.436	263.166	11%	1.128.842	986.391	14%
EBITDA Ajustado	150.240	135.588	11%	578.788	497.005	16%
Margem EBITDA Ajustado (%)	51%	52%	0 p.p	51%	50%	1 p.p
Lucro Líquido Ajustado	54.111	49.934	8%	198.790	148.936	33%
Margem Líquida Ajustada (%)	19%	19%	0 p.p	18%	15%	3 p.p

Resumo Operacional

Mil	4T24	3T24	2T24	1T24	4T23
Acessos EoP	1.131	1.109	1.078	1.046	1.017
Adições Orgânicas Líquidas (ex-M&As) no trimestre	23	31	32	29	18
Homes Passed EoP	4.481	4.401	4.368	4.352	4.342
Cidades Atendidas (#)	194	186	185	185	184

Mensagem da Administração

Diversos marcos importantes ao longo de 2024

Com um time movido pela obsessão de servir os clientes com excelência, a Desktop entregou o maior número de adições líquidas orgânicas na sua região de atuação, 17% acima do segundo maior player e o maior crescimento em percentual de casas passadas entre os maiores players do setor em âmbito nacional.

O foco na entrega de produtos de qualidade diferenciada e serviços de primeira linha vem tornando a marca Desktop cada vez mais forte no Estado de São Paulo, sendo reconhecida novamente pelo Prêmio Melhor Escolha como **Melhor Internet do Estado de São Paulo**.

Do ponto de vista institucional, alguns dos importantes acontecimentos do ano foram:

(i) a campanha de reforço de cultura corporativa, o **Jeito Desktop**, que consiste, resumidamente, em preservar os pilares que impulsionaram a trajetória de sucesso da Companhia (Ser Simples e Próximo, Fazer Bem-Feito e Resolver com Agilidade) e disseminá-los de ponta-a-ponta;

(ii) a publicação do primeiro Relatório ESG da Companhia, consolidando diretrizes para sustentabilidade e impacto social, e reafirmando seu compromisso com a transparência e as melhores práticas de governança;

(iii) O reconhecimento da Desktop como um excelente ambiente de trabalho, com a certificação **Great Place to Work (GPTW)** recebida em novembro, validando o compromisso com um ambiente colaborativo, inovador e motivador para seus colaboradores.

Entrega de crescimento com melhora de rentabilidade e conversão de caixa

Durante o quarto trimestre de 2024, a Desktop registrou 23 mil adições líquidas orgânicas de assinantes, um aumento de 29% em relação ao mesmo período de 2023. A queda no número de adições em relação ao 3T24 se deve, principalmente, à sazonalidade de dezembro, que é historicamente um mês pior devido à menor quantidade de dias úteis e à mudança de prioridades dos consumidores durante o período de férias e festividades de fim de ano.

Na visão anual, a Desktop expandiu sua base em aproximadamente 115 mil assinantes, avanço que foi impulsionado por três fatores-chave: (i) o fortalecimento da marca Desktop; (ii) a evolução do portfólio e gestão comercial, 100% integrado entre todas as regionais, e que segue expandindo com novos produtos, à exemplo do Desktop Móvel; e (iii) a excelência em atendimento e serviço atestada, pelo terceiro ano consecutivo, pelo prêmio Experience Awards, que reconheceu a Desktop como referência em Customer Experience (CX).

Ainda sobre o portfólio comercial, é válido destacar que, em 17/03/2025, a Desktop lançou o **Desktop Mais**, a nova oferta convergente da Companhia, que alia a já reconhecida banda larga fixa FTTH da Desktop com a recente solução móvel via MVNO. Disponível inicialmente em 60 cidades, essa oferta ampliará as oportunidades de rentabilização, adicionando o cross-sell (fibra + móvel) e potencializando as campanhas up-sell para os clientes de banda larga.

No que diz respeito aos resultados financeiros do trimestre, a expansão da base de assinantes impulsionou a Receita Líquida para R\$ 292 milhões no período, uma expansão de 11% na comparação anual, e de 2% versus o 3T24. O EBITDA ajustado alcançou R\$ 150 milhões, uma evolução de 11% versus o mesmo período do ano anterior, e 2% acima do 3T24, mantendo um patamar robusto de margem EBITDA de 51%. Na visão anual, a Desktop atingiu uma Receita Líquida de R\$ 1.129 milhão, 14% acima do ano de 2023, e um EBITDA Ajustado de R\$ 579 milhões, 16% acima do ano de 2023, com uma margem de 51%, 1% acima do acumulado de 2023.

O maior destaque financeiro do quarto trimestre foi o recorde de Lucro Líquido Ajustado da Companhia que atingiu o patamar de R\$ 54 milhões, acumulando um Lucro Líquido Ajustado no ano de 2024 de R\$ 199 milhões, 33% acima do ano de 2023.

Em relação à geração de caixa, em 2024, a companhia atingiu uma geração de caixa operacional + Capex de R\$ 105 milhões, 48% acima de 2023.

O ano também foi importante para a conclusão de ações que contribuíram para aumentar a robustez de balanço como as captações das 6ª e 7ª debentures totalizando R\$ 1 bilhão para refinanciar endividamentos anteriores resultando em uma redução do spread médio de CDI+2,7% para CDI+1,3% e no alongamento da dívida de 4,2 anos para 5,4 anos.

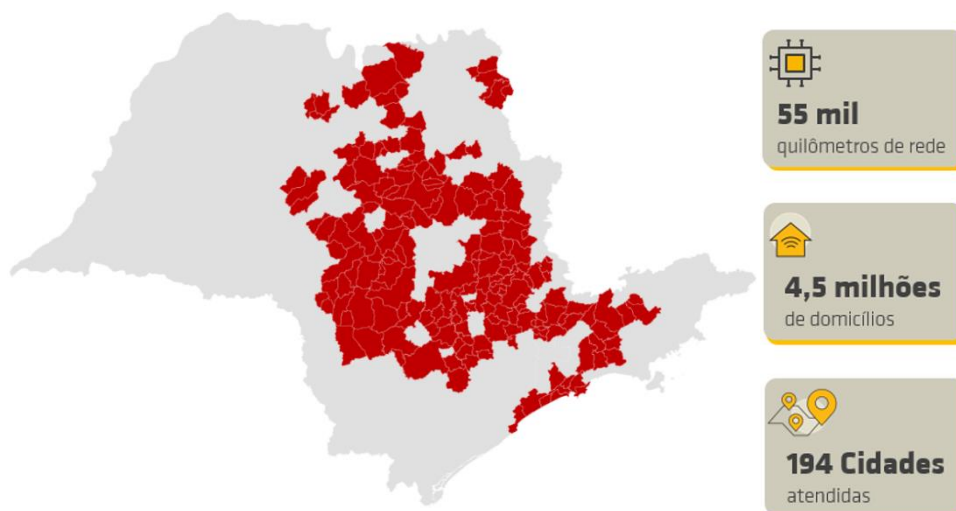
Com um ano de grandes conquistas e crescimento sustentado, a Desktop segue fortalecida para os novos desafios e oportunidades de 2025. Agradecemos a confiança de nossos clientes, colaboradores e parceiros e seguimos focados em manter a Desktop como referência em qualidade e crescimento no setor.

Desempenho Operacional

Presença Geográfica

Ao final do 4T24, a Desktop estava presente em 194 cidades no interior do Estado de São Paulo, um incremento de dez cidades na comparação com o 4T23. Com uma infraestrutura de rede óptica própria com uma extensão de 55 mil quilômetros, sendo 11 mil km de backbone e 45 mil km de rede de acesso FTTH, a Companhia conta com 4,5 milhões de domicílios em sua cobertura geográfica (Casas Passadas - HPs), uma evolução de 3% versus o mesmo período do ano anterior.

Figura 4 – Posicionamento Geográfico da Desktop



Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 11% em relação ao final do 4T23, totalizando 1.131 mil casas conectadas ao final de dezembro/24. Com 23 mil adições líquidas orgânicas conquistadas no 4T24, evolução de 29% na comparação anual, a Desktop foi capaz de manter o nível acelerado de crescimento, na contramão do mercado, sustentando uma média mensal de adições líquidas orgânicas de aproximadamente 10 mil ao longo de 2024.

Figura 5 - Evolução de Casas Conectadas ('000)

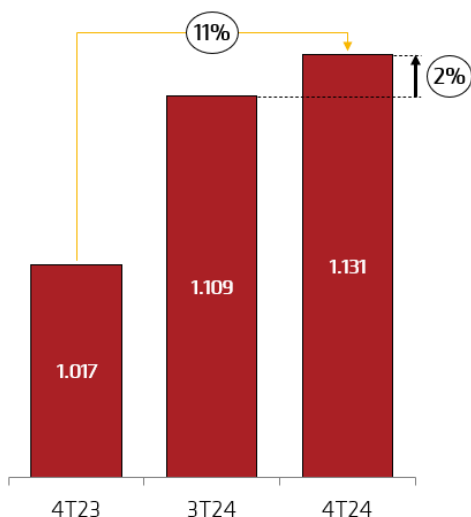
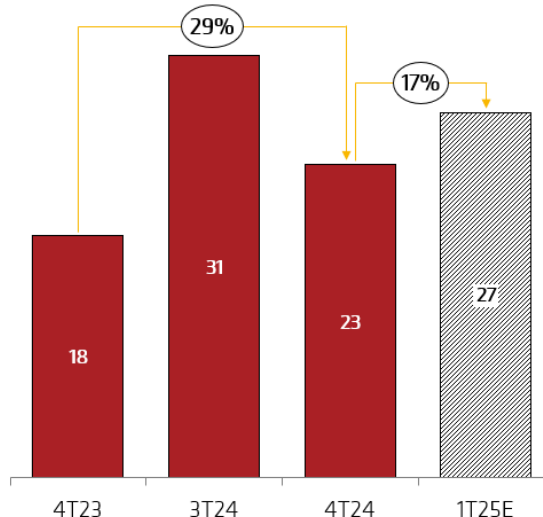


Figura 6 - Adições Orgânicas Líquidas Trimestrais ('000)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 292,4 milhões no 4T24, crescimento de 11% quando comparado com 4T23. A evolução deveu-se, principalmente, ao aumento de base de clientes da Companhia e ao gerenciamento do ticket da Companhia.

R\$ Mil	4T24	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Receita Líquida	292.436	263.166	11%	1.128.842	986.391	14%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(72.025)	(62.909)	14%	(271.739)	(237.942)	14%
Lucro Bruto	220.411	200.257	10%	857.103	748.449	15%
Margem Bruta (%)	75%	76%	-1 p.p	76%	76%	0 p.p

EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 150,2 milhões de EBITDA Ajustado no 4T24, uma evolução de 11% na comparação anual. A Companhia foi capaz de entregar margem EBITDA ajustada de 51%, em linha com o apresentado no 4T23 e no 3T24. Na visão anual, a Companhia alcançou R\$ 578,8 milhões, 16% acima do ano anterior, com uma margem de 51%, evolução de 1p.p. versus 2023. Tal evolução se deu, principalmente, pela melhora da linha de “Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber”, dado à melhora no perfil de crédito da base de clientes, bem como a consequente redução no nível médio de churn entre os períodos.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

R\$ Mil	4T24	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Lucro Líquido	24.471	32.025	-24%	100.074	116.978	-14%
Resultado Financeiro	(65.640)	(52.131)	26%	(197.405)	(202.944)	-3%
IR/CS	757	(2.796)	NM	(60.735)	(8.287)	NM
Depreciação e Amortização	(59.121)	(47.097)	26%	(214.980)	(166.029)	29%
EBITDA¹	148.475	134.049	11%	573.194	494.238	16%
Margem EBITDA (%)	51%	51%	0 p.p	51%	50%	1 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.765)	(1.539)	15%	(5.594)	(2.767)	102%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	(1.588)	(754)	111%	(3.121)	(1.232)	153%
Stock Option Plan	(177)	(785)	-77%	(2.473)	(1.535)	61%
EBITDA Ajustado²	150.240	135.588	11%	578.788	497.005	16%
Margem EBITDA Ajustada (%)	51%	52%	0 p.p	51%	50%	1 p.p

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 59,1 milhões no 4T24, crescimento de 26% quando comparado com o 4T23. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e tecnologia.

R\$ Mil	4T24	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Depreciação & Amortização	(59.121)	(47.097)	26%	(214.980)	(166.029)	29%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 65,6 milhões no 4T24. A piora em relação ao 4T23 se deve (i) ao maior nível de endividamento da Companhia; (ii) ao pagamento pontual de taxas relacionadas ao pré-pagamento de dívidas, na esteira das iniciativas de Liability Management iniciadas no 3T24; e (iii) aumento da curva de juros entre os períodos.

R\$ Mil	4T24	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(65.640)	(52.131)	26%	(197.405)	(202.944)	-3%
(+) Receita Financeira	21.532	6.341	240%	67.068	32.105	109%
(-) Despesa Financeira	(87.172)	(58.472)	49%	(264.473)	(235.049)	13%

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 54,1 milhões no 4T24, 8% maior na comparação anual, com margem líquida ajustada de 19%.

No acumulado do ano, a Desktop atingiu Lucro Líquido Ajustado de R\$ 198,8 milhões, com margem de 18%.

R\$ Mil	4T24	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Lucro Líquido	24.471	32.025	-24%	100.074	116.978	-14%
Margem Líquida (%)	8%	12%	-4 p.p	9%	12%	-3 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(29.640)	(17.909)	66%	(98.716)	(31.958)	209%
Despesas Não-Recorrentes de M&As ²	(1.048)	(498)	111%	(2.060)	(813)	153%
Stock Option Plan ²	(117)	(518)	-77%	(1.632)	(1.013)	61%
Amortização de mais-valia ²	(5.310)	(5.844)	-9%	(22.460)	(19.083)	18%
Taxas de pré-pagamento de debêntures ²	(8.033)	-	NM	(8.033)	-	NM
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(15.132)	(11.049)	37%	(64.531)	(11.049)	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	54.111	49.934	8%	198.790	148.936	33%
Margem Líquida Ajustada (%)	19%	19%	0 p.p	18%	15%	3 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

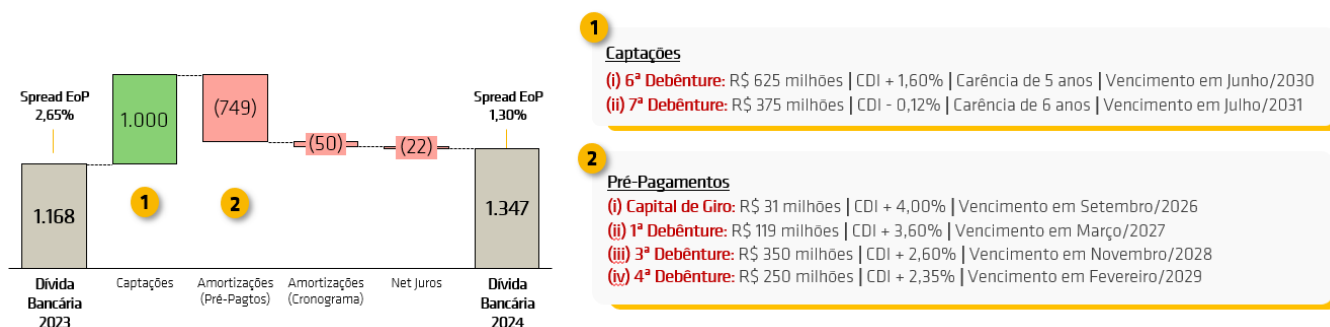
Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 4T24 com uma dívida líquida de R\$ 1.455,2 milhões, o que representa 2,4x o EBITDA Proforma Anualizado, em linha com o nível apresentado no 4T23.

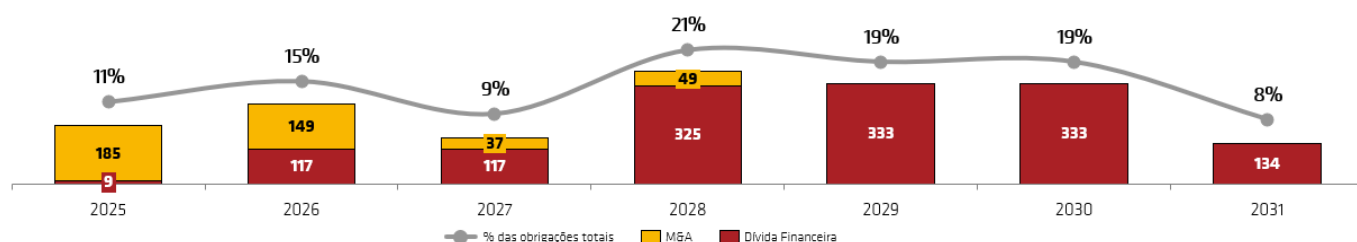
Liquidez (R\$ Mil)	4T24	4T23	Var. %
(+) Caixa e Equivalentes de Caixa	290.953	329.655	-12%
(+) Aplicações Financeiras	92.591	83.543	11%
Disponibilidades	383.544	413.198	-7%
Endividamento (R\$ Mil)	4T24	4T23	Var. %
(-) Empréstimos e Debêntures	1.347.339	1.168.367	15%
(-) Passivo de Arrendamento	71.013	43.527	63%
Dívida Bruta	1.418.352	1.211.894	17%
(-) Disponibilidades	383.544	413.198	-7%
Dívida Líquida	1.034.808	798.696	30%
Compromissos M&As (R\$ Mil)	4T24	4T23	Var. %
(-) Parcelas a Prazo M&As	420.424	510.411	-18%
Dívida Líquida + Parcelas a Prazo M&As	1.455.232	1.309.107	11%
Alavancagem (R\$ Mil)	4T24	4T23	Var. %
EBITDA Proforma Anualizado	600.960	542.352	11%
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,4x	2,4x	0,0x

Liability Management (R\$ Milhões)

É válido destacar as diversas iniciativas de gestão de passivos entregues ao longo do segundo semestre de 2024, que contemplam emissões e pré-pagamentos de debêntures e outras linhas de financiamento, alongando o prazo do endividamento bancário da Desktop, e reduzindo o custo para CDI + 1,3% ao final do 4T24 (vs. CDI + 2,7% no 4T23).



Cronograma da Dívida (R\$ Milhões)

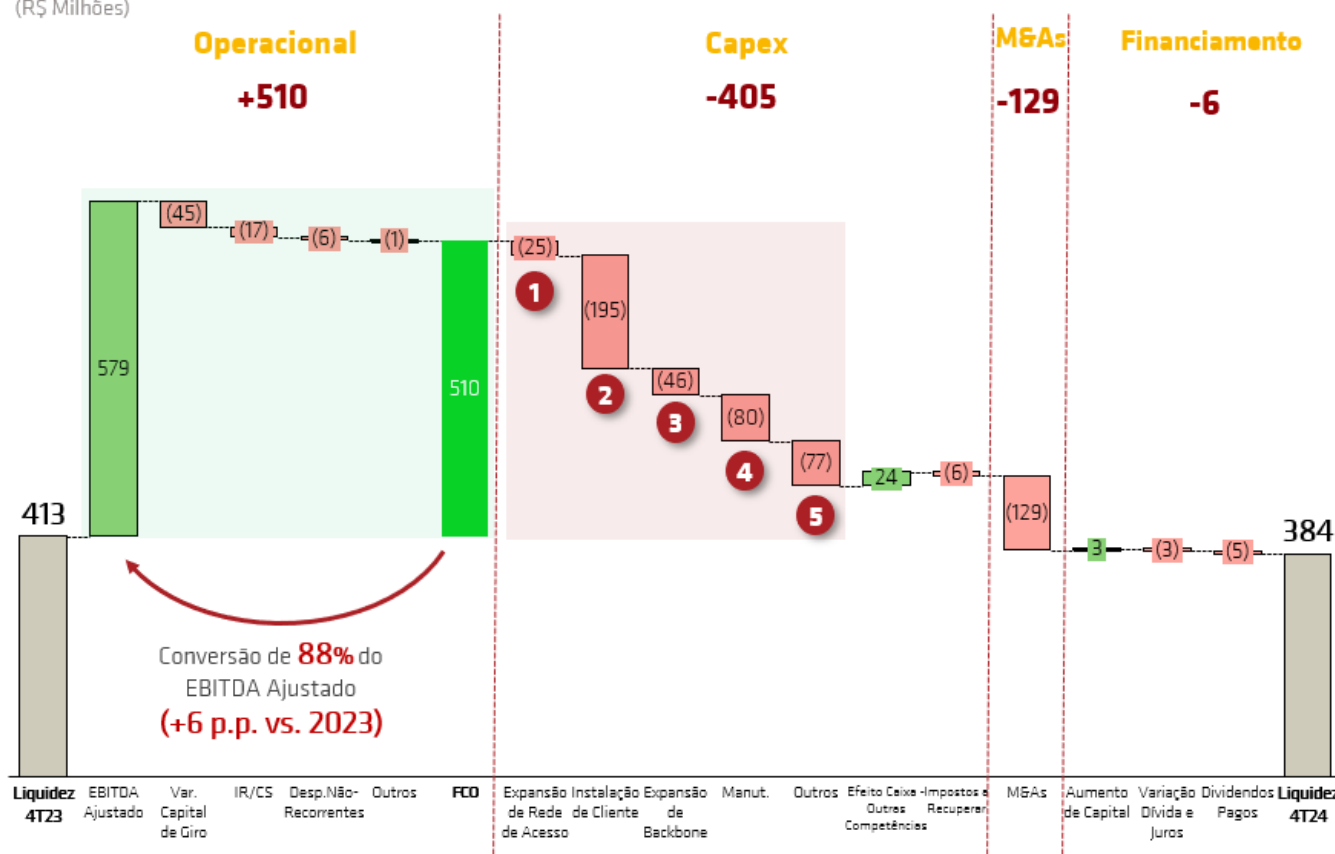


Fluxo de Caixa

A Companhia encerrou o 2024 com R\$ 383,5 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 88% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado, totalizou R\$ 533,7 milhões, com destaque para (i) R\$ 128,8 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 194,7 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.

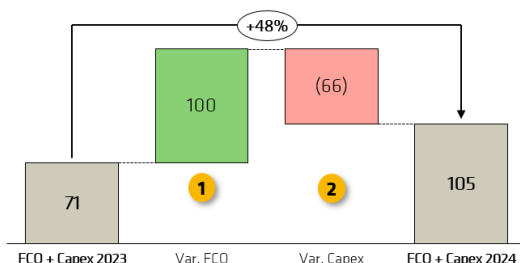
(R\$ Milhões)



É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente ("CAPEX Pré-Operacional") e (ii) eventuais compras que estão em estoque ("Capex Estoque"). Para fins de clareza do CAPEX unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

	CAPEX (R\$ Mil)	2024
1	Expansão de rede de acesso	24.908
	Aumento (redução) estoque	(756)
	Expansão de rede de acesso - ajustado	25.664
	Portas Adicionadas (mil)	110
	CAPEX/PORTA	234
2	Instalação de Clientes	194.720
	Aumento (redução) estoque	(38.791)
	Instalação de Clientes - ajustado	233.512
	Adições Brutas (mil)	406
	CAPEX/ADIÇÕES BRUTAS	575
3	Expansão de Backbone	46.380
	% DO CAPEX TOTAL	11%
4	Manutenção	79.729
	% DA RECEITA LÍQUIDA	7%
5	T.I.	32.462
5	Outros	44.484
	Reforma Predial (One-off)	9.653
	Outros Capex	34.831
	CAPEX ajustado Total	422.683

Na comparação com 2023, a geração de caixa da Desktop, pela métrica FCO Ajustado + Capex, expandiu em 48%, atingindo R\$ 105,2 milhões.



1

- (i) Forte aumento de EBITDA e margem;
- (ii) Melhor dinâmica de capital de giro, principalmente em função da melhoria de prazo com os fornecedores;
- (iii) Menor pagamento de IR/CS após a aceleração das incorporações de M&As.

2

- (i) Maior volume de instalação de clientes, em função da aceleração da Companhia na comparação com 2023.
- (ii) Maiores investimentos em modernização de *backbone*, *data center* e rede de acesso.
- (iii) Melhor dinâmica de prazos com fornecedores.

Anexo

Balanço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	2024	2023
ATIVO TOTAL	3.510.912	3.247.841
Ativo Circulante	651.527	611.739
Caixa e equivalentes de caixa	290.953	329.655
Aplicações financeiras	92.591	83.543
Contas a receber de clientes	162.619	112.539
Tributos a recuperar	60.884	49.223
Imposto de renda e contribuição social	1.438	2.886
Despesas antecipadas	34.759	22.714
Outros valores a receber	8.283	11.179
Ativo Não Circulante	2.859.385	2.636.102
Tributos a recuperar	39.804	41.050
Imposto de renda e contribuição social diferidos	65.199	91.868
Depósitos judiciais	2.294	2.078
Despesas antecipadas	50.396	34.721
Outros valores a receber	7.101	7.907
Imobilizado	1.643.187	1.413.463
Direito de uso	64.996	42.278
Intangível	986.408	1.002.737
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	3.510.912	3.247.841
Passivo Circulante	425.605	482.101
Fornecedores	123.483	71.112
Contas a pagar por aquisição de empresas	135.614	124.350
Contas a pagar para partes relacionadas	22.068	46.552
Empréstimos e debêntures	10.321	129.765
Passivo de arrendamento	31.345	19.766
Obrigações trabalhistas e sociais	59.174	47.920
Tributos a recolher	35.015	30.595
Imposto de renda e contribuição social	1.300	4.500
Dividendos a Pagar	4.409	5.324
Outros valores a pagar	2.876	2.217
Passivo Não Circulante	1.716.221	1.471.606
Contas a pagar por aquisição de empresas	174.075	240.682
Contas a pagar para partes relacionadas	88.667	98.827
Empréstimos e debêntures	1.337.018	1.038.602
Passivo de arrendamento	39.668	23.761
Tributos a recolher	3.112	6.328
Imposto de renda e contribuição social diferidos	64.045	45.116
Provisão para contingências	8.724	16.986
Outros valores a pagar	912	1.304
Patrimônio Líquido	1.369.086	1.294.134
Capital social	955.700	953.169
Reserva de capital	64.404	88.482
Reserva de lucros	329.820	242.259
Ações em tesouraria	(1.680)	(316)
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	1.348.244	1.283.594
Participação de acionistas não controladores	20.842	10.540

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	4T24	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Receita Bruta	337.627	307.002	10%	1.310.308	1.151.879	14%
(-) Impostos e Deduções	(45.191)	(43.836)	3%	(181.466)	(165.488)	10%
Receita Líquida	292.436	263.166	11%	1.128.842	986.391	14%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(72.025)	(62.909)	14%	(271.739)	(237.942)	14%
Lucro Bruto	220.411	200.257	10%	857.103	748.449	15%
Margem Bruta (%)	75%	76%	-1 p.p	76%	76%	0 p.p
(-) Despesas Comerciais	(36.923)	(29.014)	27%	(137.043)	(114.555)	20%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(33.006)	(26.813)	23%	(127.770)	(109.602)	17%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	4.952	1.049	NM	12.509	8.934	40%
(-) Depreciação e amortização	(59.121)	(47.097)	26%	(214.980)	(166.029)	29%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(6.959)	(11.430)	-39%	(31.605)	(38.988)	-19%
(-) Resultado Financeiro	(65.640)	(52.131)	26%	(197.405)	(202.944)	-3%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	23.714	34.821	-32%	160.809	125.265	28%
(+/-) IR/CS	757	(2.796)	NM	(60.735)	(8.287)	NM
Lucro Líquido	24.471	32.025	-24%	100.074	116.978	-14%
Margem Líquida (%)	8%	12%	-4 p.p	9%	12%	-3 p.p

R\$ Mil	4T24	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Lucro Líquido	24.471	32.025	-24%	100.074	116.978	-14%
Resultado Financeiro	(65.640)	(52.131)	26%	(197.405)	(202.944)	-3%
IR/CS	757	(2.796)	NM	(60.735)	(8.287)	NM
Depreciação e Amortização	(59.121)	(47.097)	26%	(214.980)	(166.029)	29%
EBITDA¹	148.475	134.049	11%	573.194	494.238	16%
Margem EBITDA (%)	51%	51%	0 p.p	51%	50%	1 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.765)	(1.539)	15%	(5.594)	(2.767)	102%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	(1.588)	(754)	111%	(3.121)	(1.232)	153%
Stock Option Plan	(177)	(785)	-77%	(2.473)	(1.535)	61%
EBITDA Ajustado²	150.240	135.588	11%	578.788	497.005	16%
Margem EBITDA Ajustada (%)	51%	52%	0 p.p	51%	50%	1 p.p

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	4T24	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Lucro Líquido	24.471	32.025	-24%	100.074	116.978	-14%
Margem Líquida (%)	8%	12%	-4 p.p	9%	12%	-3 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(29.640)	(17.909)	66%	(98.716)	(31.958)	209%
Despesas Não-Recorrentes de M&As²	(1.048)	(498)	111%	(2.060)	(813)	153%
Stock Option Plan²	(117)	(518)	-77%	(1.632)	(1.013)	61%
Amortização de mais-valia²	(5.310)	(5.844)	-9%	(22.460)	(19.083)	18%
Taxas de pré-pagamento de debêntures²	(8.033)	-	NM	(8.033)	-	NM
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A)³	(15.132)	(11.049)	37%	(64.531)	(11.049)	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	54.111	49.934	8%	198.790	148.936	33%
Margem Líquida Ajustada (%)	19%	19%	0 p.p	18%	15%	3 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que não tem efeito caixa.

Fluxo de caixa – Consolidado

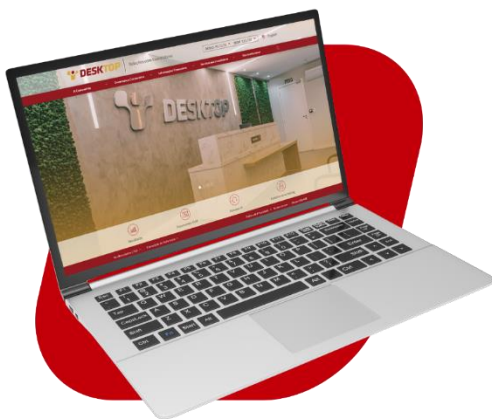
R\$ Mil	2024	2023
Saldo inicial de caixa	329.655	68.629
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	160.809	125.265
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	150.114	114.961
Baixas de imobilizado e intangível	1.664	904
Amortização direito de uso	30.835	26.044
Baixas de direito de uso	2.021	448
Baixa de passivo de arrendamento	(2.210)	-
Amortização de mais valia	34.031	24.933
Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos	201.431	139.351
Amortização de custo de transação sobre empréstimos e debêntures	7.147	1.326
Juros sobre aplicações financeiras	(21.645)	(14.022)
Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas	10.221	15.345
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	30.009	56.990
Atualização financeira sobre contingências	-	64
Reversão (Provisão) para contingências	2.719	(490)
Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	(6.005)	667
Baixa efetiva de títulos contas a receber	37.610	38.321
Resultado de operações com sócios não controladores	(6.532)	(3.994)
Plano de opção de ações	2.472	1.535
Lucro antes de IR e CS Ajustado	634.691	527.648
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(81.685)	(53.656)
Tributos a recuperar	(6.339)	(11.495)
Depósitos judiciais	325	(632)
Despesas antecipadas	(27.720)	(16.606)
Outras contas a receber de partes relacionadas	-	(2.909)
Outros valores a receber	(6.602)	3.072
Fornecedores	(16.645)	(42.769)
Obrigações trabalhistas e sociais	11.254	4.158
Tributos a recolher	1.204	(10.175)
Pagamento de contingências	(2.662)	(2.459)
Outros valores a pagar	268	(24.453)
Caixa líquido gerado pelas operações	506.089	369.724
Imposto de renda e contribuição social pagos	(17.307)	(29.786)
Juros pagos	(199.972)	(134.232)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	288.810	205.706
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Aquisição de aplicação financeira	(514.607)	(298.425)
Resgates líquidos de aplicações financeiras	527.204	411.762
Aquisição de investimentos	-	(90.805)
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(356.271)	(299.038)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(343.674)	(276.506)
Caixa e equivalentes de caixa obtidos nas aquisições	-	2.874
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos após incorporações	(343.674)	(273.632)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	1.000.000	350.000
Amortização de empréstimos e debêntures	(799.116)	(62.040)
Custo de transação sobre empréstimos e debêntures	(18.602)	(4.191)
Aumento de capital social	2.531	251.323
Ações em tesouraria	(1.681)	(362)
Dividendos pagos	(5.274)	(2.148)
Ações outorgadas Plano Matching	355	47
Pagamento de passivo de arrendamento	(39.810)	(36.124)
Participação de acionistas não controladores	-	2.909
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(122.241)	(170.462)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	16.162	328.952
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	(38.702)	261.026
Saldo final de caixa	290.953	329.655

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 55 mil quilômetros de rede de fibra óptica e mais de 4.500 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

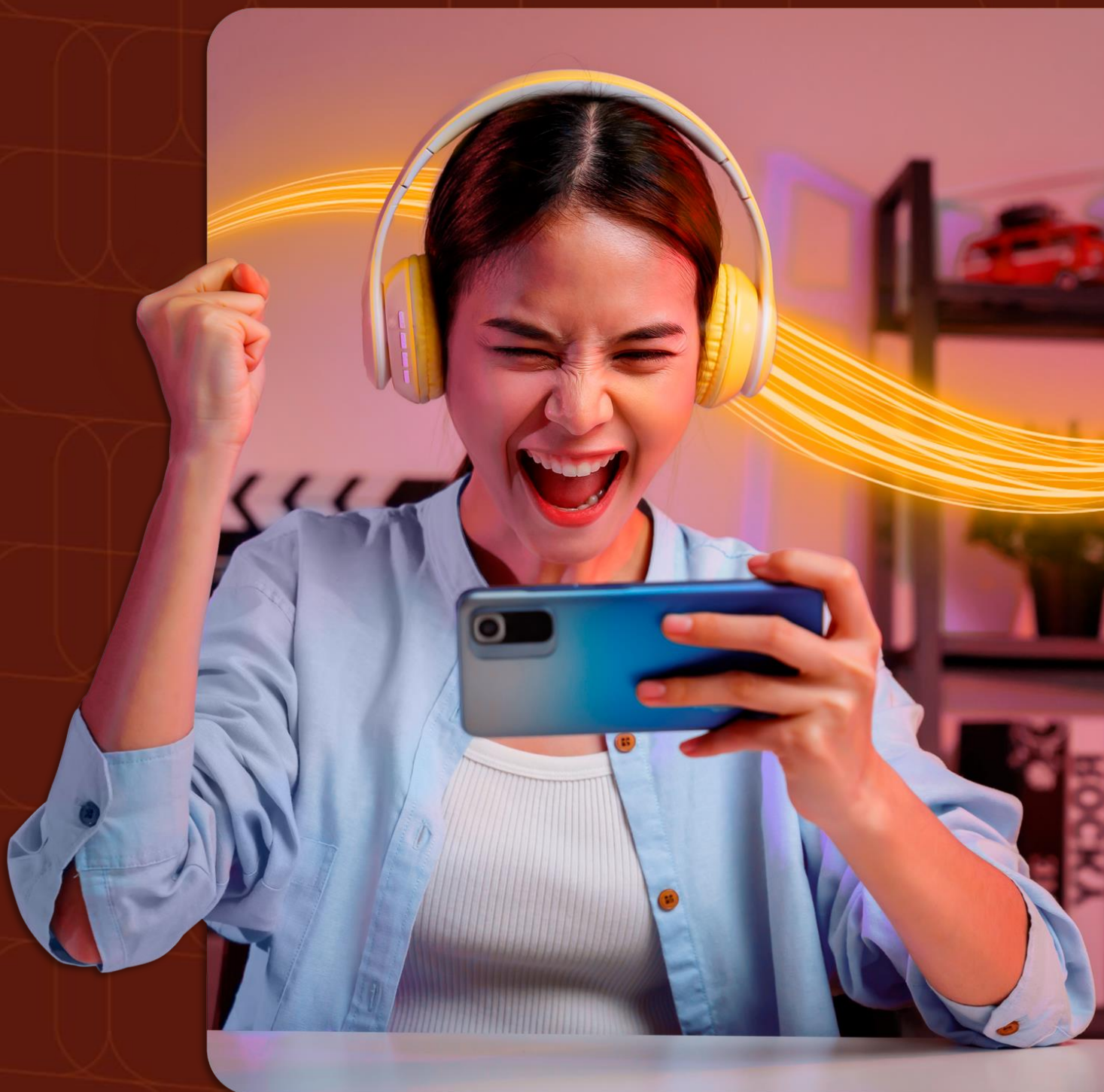
www.ri.desktop.com.br





EARNINGS
RELEASE

4Q24 and
2024



Desktop Reports Fourth Quarter 2024 and Full Year Results

Highlights

- In 2024, Desktop delivered the highest growth in organic net additions as a percentage of homes passed (network coverage) among the industry's major players;
- In terms of profitability, the company reached a record Adjusted Net Income in the fourth quarter of 2024, totaling R\$ 54 million. The accumulated Adjusted Net Income for the year was R\$ 199 million, representing a 33% increase compared to 2023;
- Regarding cash generation, in 2024, the company: (i) achieved operating cash flow + capex of R\$ 105 million, 48% higher than in 2023; and (ii) completed the raising of R\$ 1 billion for Liability Management, resulting in a reduction of the average spread from CDI+2.7% to CDI+1.3%, and an extension of the debt maturity from 4.2 years to 5.4 years.

Sumaré, March 17, 2025 - Desktop S.A. ("Desktop" or "Company") (B3: DESK3), market-leading ISP in the state of São Paulo and one of the largest in Brazil, announced today the consolidated results for the fourth quarter of 2024 (4Q24) and full year 2024.

The financial statements were prepared in accordance with the rules of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM) and the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB). Adjusted metrics, excluding non-recurring events, are also provided for better comparability. Non-financial information, such as volume, quantity, and average price in reais, were not examined by the independent auditors.

Conference Call

March 18, 2025
10:00 a.m. (EDT)
[Click here](#)

Summary of Results for 4Q24 and 2024

- **Net Revenue:** R\$ 292 million, an 11% increase compared to 4Q23 and 2% growth versus 3Q24. For full year 2024, net revenue reached R\$ 1,129 billion, 14% higher than in 2023;
- **Adjusted EBITDA:** R\$ 150 million, an 11% increase compared to 4Q23. Adjusted EBITDA margin reached 51% in the quarter, 0.1 p.p. lower than in 4Q23 and in line with 3Q24. For the full year, Adjusted EBITDA totaled R\$ 579 million, 16% higher than in 2023, with a 51% margin, reflecting a 1 p.p. expansion versus the same period;
- **Adjusted Net Income:** R\$ 54 million, 8% higher than 4Q23 and 13% above 3Q24. On a full-year basis, Adjusted Net Income reached R\$ 199 million, 33% above 2023, while Adjusted Net Margin expanded by 3 p.p., reaching 18%;
- **Total Cash (EoP):** R\$ 384 million as of December 31, 2024;
- **Homes Connected (HCs):** 1,131 thousand subscribers as of December 2024, representing 11% growth compared to the same period in 2023;
- **Homes Passed (HPs):** 4.5 million as of December 2024, a 3% increase versus December 2023;
- **Infrastructure:** approximately 55,000 km of network, including 11,000 km of backbone and 45,000 km of FTTH access network.

Contact

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br/en/

Competition Overview

Figure 1 – Desktop stands out in utilizing its existing network among peers
(Net Additions in 2024 / Average HPs - %)

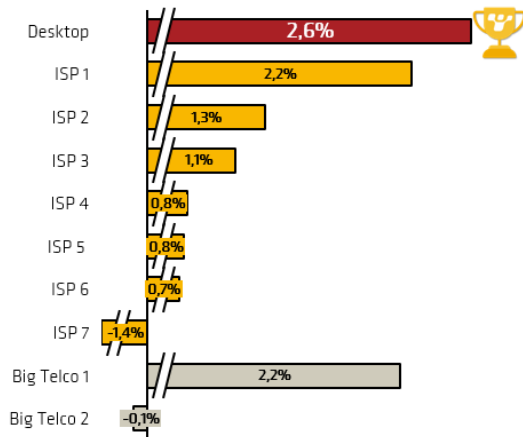
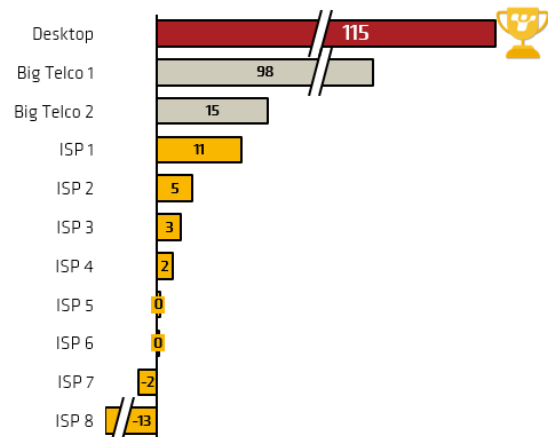


Figure 2 – Leader in absolute volume of new customers in its operating region
(Total Net Additions - '000)



Throughout 2024, Desktop continued to stand out in terms of competition. In addition to maximizing the utilization of its existing infrastructure, measured by the connection of new organic customers within its built-out coverage, the company delivered the highest level of organic customer growth in its operating region, accelerating its performance compared to the previous year.

Figure 3 – Best Internet Provider in the State of São Paulo (MB)



This growth leadership reflects Desktop's relentless pursuit of differentiation, focusing on delivering higher product and service quality. For the second consecutive year, Desktop was recognized as The Best Internet Provider in the State of São Paulo.

Financial Summary

R\$ '000	4Q24	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Revenue	292,436	263,166	11%	1,128,842	986,391	14%
Adjusted EBITDA	150,240	135,588	11%	578,788	497,005	16%
Adjusted EBITDA Margin (%)	51%	52%	0 p.p	51%	50%	1 p.p
Adjusted Net Income	54,111	49,934	8%	198,790	148,936	33%
Adjusted Net Margin (%)	19%	19%	0 p.p	18%	15%	3 p.p

Operational Summary

'000	4Q24	3Q24	2Q24	1Q24	4Q23
Subscribers EoP	1,131	1,109	1,078	1,046	1,017
Net Organic Additions (ex-MGAs)	23	31	32	29	18
Homes Passed EoP	4,481	4,401	4,368	4,352	4,342
Cities Served (#)	194	186	185	185	184

Management's Letter

Key Milestones Throughout 2024

With a team driven by the obsession to serve customers with excellence, Desktop delivered the highest number of organic net additions in its operating region, 17% ahead of the second-largest player, and the highest growth in homes passed percentage among the largest players in the sector nationwide.

The focus on delivering high-quality products and first-class services has continuously strengthened the Desktop brand in São Paulo, once again earning recognition as **The Best Internet Provider in the State of São Paulo** by the Melhor Escolha award.

From an institutional perspective, some of the key milestones of the year included:

- (i) The reinforcement of corporate culture through **Desktop Way** (Jeito Desktop), which focuses on preserving the pillars that have driven the company's success (Being Simple and Approachable, Delivering Excellence, and Solving with Agility) and disseminating them across all levels;
- (ii) The publication of Desktop's first ESG Report, consolidating its sustainability and social impact guidelines, reaffirming its commitment to transparency and best governance practices;
- (iii) Desktop's recognition as an outstanding workplace, receiving the **Great Place to Work (GPTW)** certification in November, validating its commitment to a collaborative, innovative, and motivating environment for employees.

Growth Delivery with Improved Profitability and Cash Conversion

During 4Q24, Desktop recorded 23,000 organic net additions, a 29% increase compared to 4Q23. The decline in additions compared to 3Q24 was primarily due to December seasonality, a historically weaker month caused by fewer business days and shifts in consumer priorities during the holiday season.

On an annual basis, Desktop expanded its subscriber base by approximately 115,000, driven by three key factors: (i) Brand strengthening; (ii) Portfolio and commercial management evolution, now fully integrated across all regions, continuously expanding with new products, including Desktop Mobile; (iii) Excellence in service and customer experience, recognized for the third consecutive year by the Experience Awards, where Desktop was honored as a benchmark in Customer Experience (CX).

Regarding the commercial portfolio, it is worth noting that on March 17, 2025, Desktop launched **Desktop Mais**, the company's new convergent offering, combining its renowned FTTH broadband service with a new mobile solution via MVNO. Initially available in 60 cities, this offer enhances monetization opportunities, adding cross-sell potential (fiber + mobile) and strengthening up-sell campaigns for broadband customers.

Regarding financial results for the quarter, subscriber base expansion drove Net Revenue to R\$ 292 million, reflecting an 11% year-over-year growth and a 2% increase versus 3Q24. Adjusted EBITDA reached R\$ 150 million, growing 11% year-over-year and 2% compared to 3Q24, maintaining a robust EBITDA margin of 51%. On a full-year basis, Desktop reported Net Revenue of R\$ 1,129 billion, 14% higher than in 2023, and Adjusted EBITDA of R\$ 579 million, up 16% versus 2023, with a 51% margin, 1 p.p. higher than the previous year.

A key financial highlight for 4Q24 was Desktop's record Adjusted Net Income, which reached R\$ 54 million, bringing full-year 2024 Adjusted Net Income to R\$ 199 million, 33% higher than in 2023.

Regarding cash generation, Desktop achieved Operating Cash Flow + Capex of R\$ 105 million, representing 48% growth compared to 2023.

The year was also marked by initiatives to enhance the company's financial strength, including the issuance of the 6th and 7th debentures, totaling R\$ 1 billion, to refinance previous debt. This resulted in a reduction of the average spread from CDI+2.7% to CDI+1.3% and an extension of debt maturity from 4.2 years to 5.4 years.

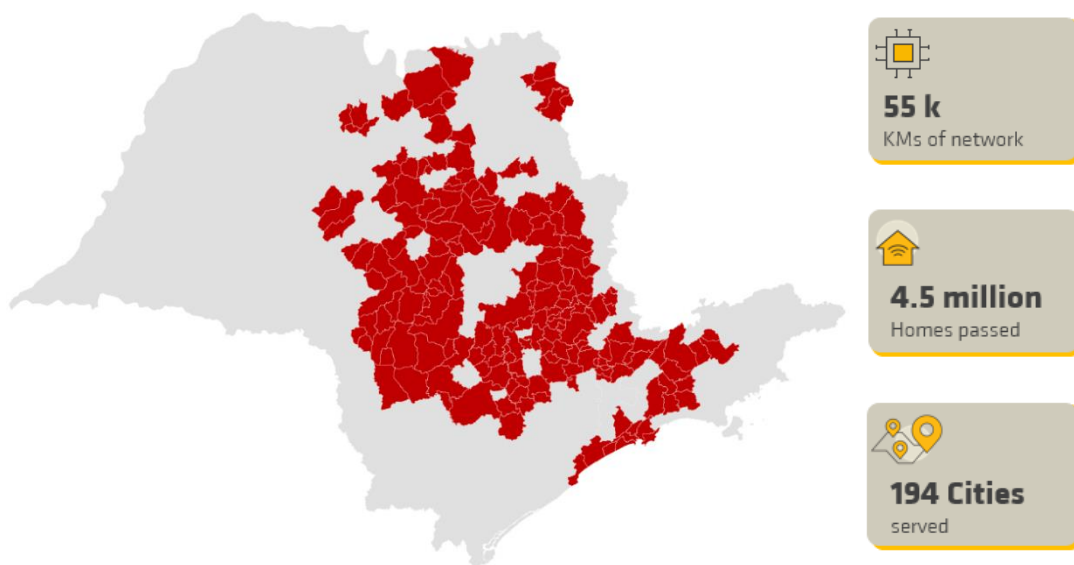
With a year of significant achievements and sustained growth, Desktop is well-positioned for the challenges and opportunities of 2025. We sincerely thank our customers, employees, and partners for their trust and remain focused on maintaining Desktop as a benchmark for quality and growth in the industry.

Operating Performance

Geographic Presence

At the end of 4Q24, Desktop operated in 194 cities across the interior of São Paulo State, an increase of ten cities compared to 4Q23. With its own fiber optic network infrastructure extending 55,000 kilometers, including 11,000 km of backbone and 45,000 km of FTTH access network, the company covered 4.5 million households (Homes Passed - HPs), reflecting a 3% expansion compared to the same period last year.

Figure 4 – Desktop's Geographic Positioning



Homes Connected (HCs)

The company's access base grew by 11% compared to the end of 4Q23, reaching 1.131 million connected homes by December 2024. With 23,000 organic net additions in 4Q24, representing a 29% year-over-year increase, Desktop maintained its strong growth momentum, outperforming the market. The company sustained an average of approximately 10,000 organic net additions per month throughout 2024.

Figure 5 - Evolution of Homes Connected ('000)

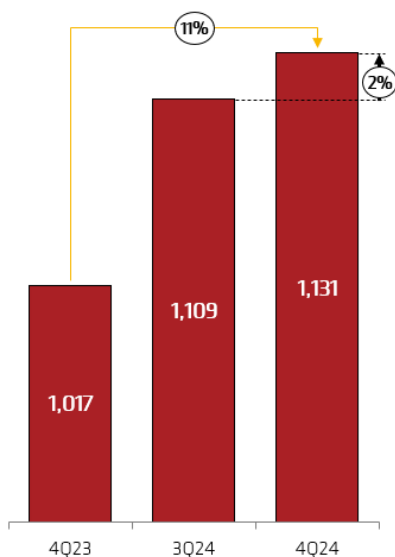
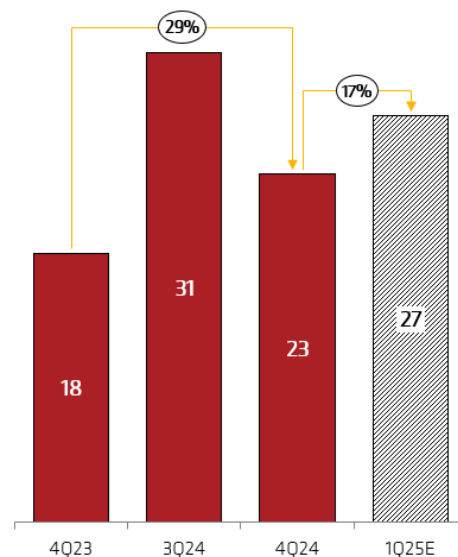


Figure 6 – Organic Net Adds ('000)



Economic-Financial Performance

Net Revenue

The company's net revenue totaled R\$ 292.4 million in 4Q24, representing an 11% increase compared to 4Q23. This growth was primarily driven by the expansion of the customer base and effective management of the company's pricing strategy.

R\$ '000	4Q24	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Revenue	292,436	263,166	11%	1,128,842	986,391	14%
(-) Cost of Services Provided	(72,025)	(62,909)	14%	(271,739)	(237,942)	14%
Gross Profit	220,411	200,257	10%	857,103	748,449	15%
Gross Margin (%)	75%	76%	-1 p.p	76%	76%	0 p.p

Adjusted EBITDA

Desktop reached R\$ 150.2 million in adjusted EBITDA in 4Q24, reflecting an 11% year-over-year increase. The company maintained an adjusted EBITDA margin of 51%, in line with both 4Q23 and 3Q24. On a full-year basis, Desktop recorded R\$ 578.8 million in adjusted EBITDA, 16% higher than the previous year, with a margin of 51%, representing a 1 percentage point expansion compared to 2023. This improvement was mainly attributed to a reduction in impairment losses on accounts receivable, driven by an improvement in the credit profile of the customer base, as well as a consequent decrease in the average churn rate over the periods.

The Company discloses its Adjusted EBITDA excluding other non-recurring operating income (expenses) because it understands that it should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

Adjusted EBITDA is calculated from net income (loss), plus depreciation and amortization, income taxes, net financial income, and the result of other non-operating and/or non-recurring income/expenses, such as one-off M&As (e.g. lawyers and auditors) and expenses related to the Stock Option Plan.

R\$ '000	4Q24	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Income	24,471	32,025	-24%	100,074	116,978	-14%
Financial Results	(65,640)	(52,131)	26%	(197,405)	(202,944)	-3%
Income tax	757	(2,796)	NM	(60,735)	(8,287)	NM
Depreciation and Amortization	(59,121)	(47,097)	26%	(214,980)	(166,029)	29%
EBITDA¹	148,475	134,049	11%	573,194	494,238	16%
EBITDA Margin (%)	51%	51%	0 p.p	51%	50%	1 p.p
Non-recurring and/or non-operating expenses	(1,765)	(1,539)	15%	(5,594)	(2,767)	102%
Non-recurring expenses from M&As	(1,588)	(754)	111%	(3,121)	(1,232)	153%
Stock Option Plan	(177)	(785)	-77%	(2,473)	(1,535)	61%
Adjusted EBITDA²	150,240	135,588	11%	578,788	497,005	16%
Adjusted EBITDA Margin (%)	51%	52%	0 p.p	51%	50%	1 p.p

1. EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (=from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);

2. Adjusted EBITDA to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of operating cash current generation.

Depreciation and Amortization

Depreciation and amortization totaled R\$ 59.1 million in 4Q24, representing a 26% increase compared to 4Q23. This growth was driven by higher investments in network infrastructure, customer installations, and technology.

R\$ '000	4Q24	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Depreciation and Amortization	(59,121)	(47,097)	26%	(214,980)	(166,029)	29%

Financial Results

The financial result was negative at R\$ 65.6 million in 4Q24. The deterioration compared to 4Q23 was due to (i) a higher level of company debt, (ii) one-time fees related to debt prepayment as part of the Liability Management initiatives initiated in 3Q24, and (iii) an increase in the interest rate curve over the period.

R\$ '000	4Q24	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Financial Result	(65,640)	(52,131)	26%	(197,405)	(202,944)	-3%
(+) Financial revenue	21,532	6,341	240%	67,068	32,105	109%
(-) Financial expense	(87,172)	(58,472)	49%	(264,473)	(235,049)	13%

Adjusted Net Profit

Adjusted Net Profit totaled R\$ 54.1 million in 4Q24, reflecting a 8% year-over-year increase, with an adjusted net margin of 19%.

For the full year, Desktop recorded adjusted net income of R\$ 198.8 million, with a margin of 18%.

R\$ '000	4Q24	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Profit	24,471	32,025	-24%	100,074	116,978	-14%
Net Margin (%)	8%	12%	-4 p.p	9%	12%	-3 p.p
Non-recurring and/or non-operating expenses	(29,640)	(17,909)	66%	(98,716)	(31,958)	209%
Non-recurring expenses from M&As ²	(1,048)	(498)	111%	(2,060)	(813)	153%
Stock Option Plan ²	(117)	(518)	-77%	(1,632)	(1,013)	61%
Amortization of capital gains ²	(5,310)	(5,844)	-9%	(22,460)	(19,083)	18%
Debenture prepayment fees ²	(8,033)	-	NM	(8,033)	-	NM
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) ³	(15,132)	(11,049)	37%	(64,531)	(11,049)	NM
Adjusted Net Profit¹	54,111	49,934	8%	198,790	148,936	33%
Adjusted Net Margin (%)	19%	19%	0 p.p	18%	15%	3 p.p

- Adjusted Net Profit to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable profit resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

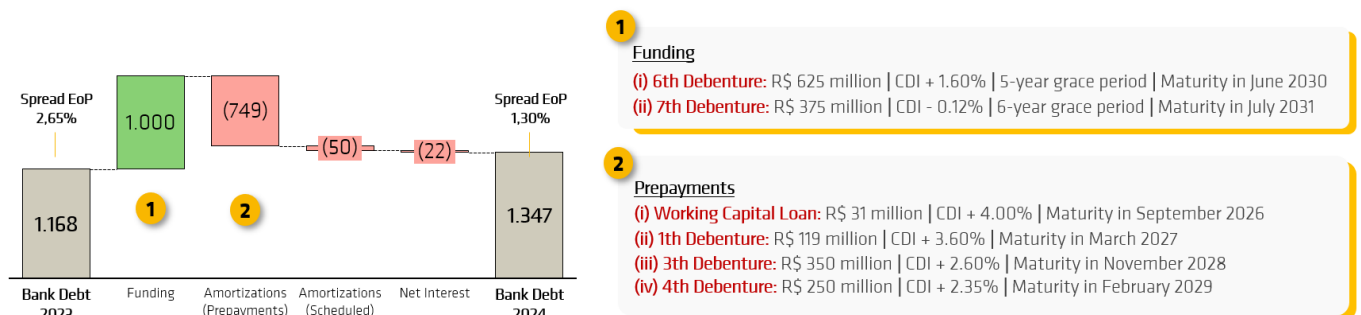
Liquidity and Indebtedness

The Company ended 4Q24 with a net debt of R\$ 1,455.2 million, which represents 2.4x the Annualized Proforma EBITDA, in line with the level presented in 4Q23.

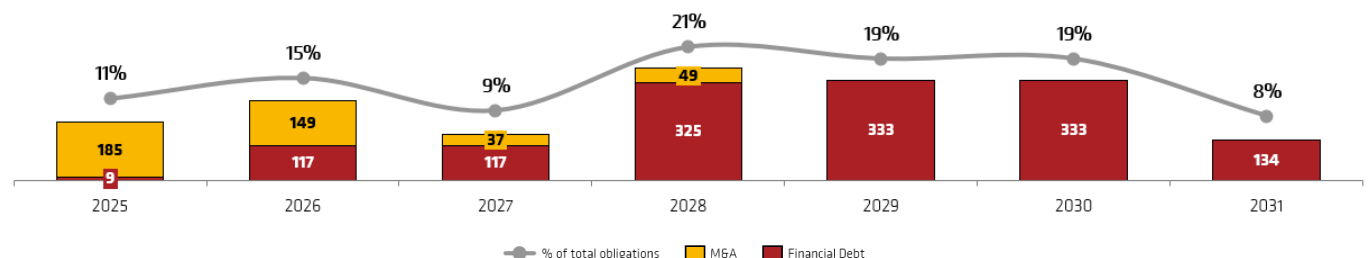
Liquidity (R\$ '000)	4Q24	4Q23	Var. %
(+) Cash and cash equivalents	290,953	329,655	-12%
(+) Financial investments	92,591	83,543	11%
Liquidity	383,544	413,198	-7%
Indebtedness (R\$ '000)	4Q24	4Q23	Var. %
(-) Loans and Debentures	1,347,339	1,168,367	15%
(-) Lease Liabilities	71,013	43,527	63%
Gross Debt	1,418,352	1,211,894	17%
(-) Liquidity	383,544	413,198	-7%
Net Debt	1,034,808	798,696	30%
M&As Commitments (R\$ '000)	4Q24	4Q23	Var. %
(-) M&As Term Installments	420,424	510,411	-18%
Net Debt+ M&As Term Installments	1,455,232	1,309,107	11%
Leverage (R\$ '000)	4Q24	4Q23	Var. %
Annualized Proforma EBITDA	600,960	542,352	11%
Net Debt/EBITDA Pro Forma Annualized (x)	2.4x	2.4x	0,0x

Liability Management (R\$ Million)

It is worth highlighting the various liability management initiatives carried out during the second half of 2024, which included debenture issuances and prepayments, as well as other financing lines. These initiatives extended Desktop's bank debt maturity and reduced the cost to CDI + 1.3% by the end of 4Q24 (vs. CDI + 2.7% in 4Q23).



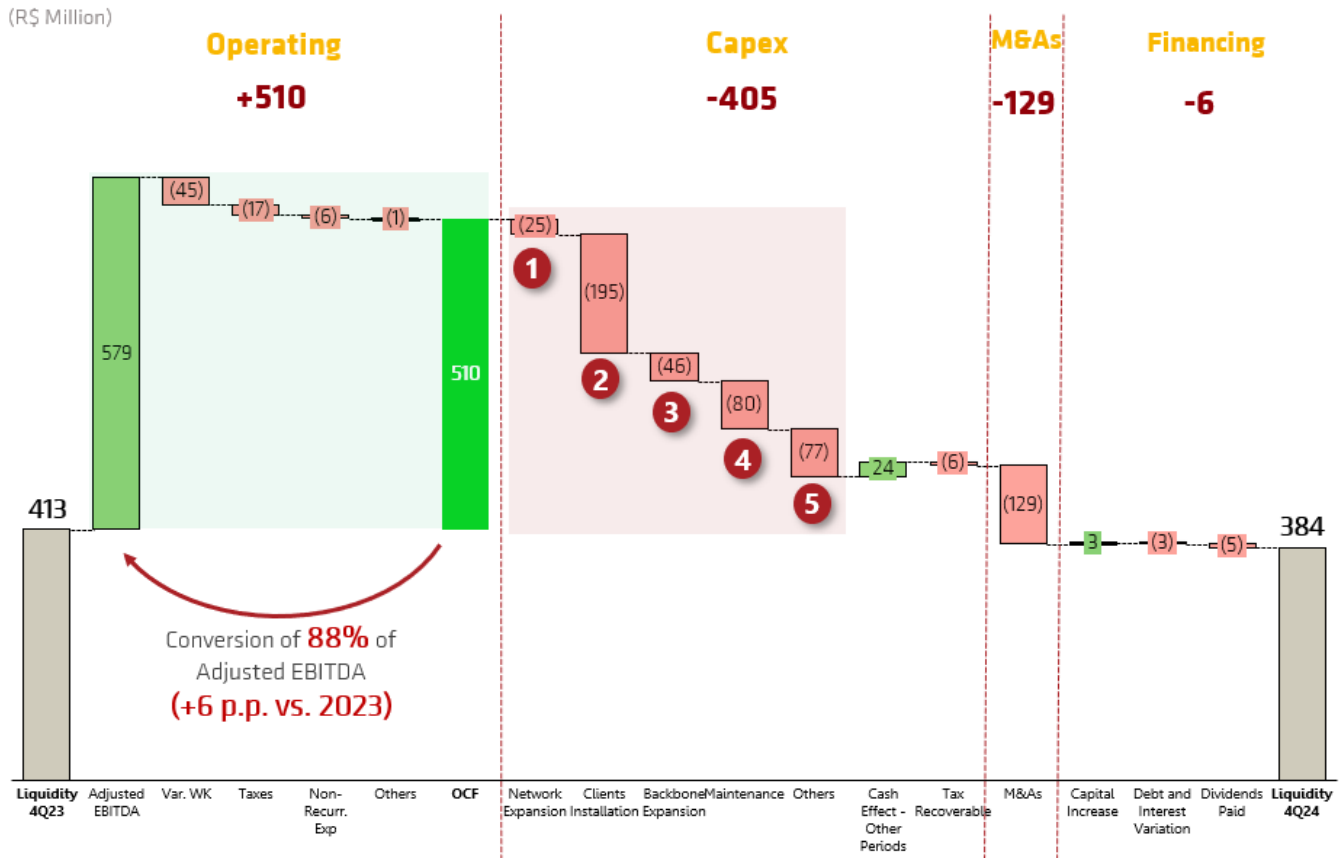
Debt Schedule (R\$ Million)



Cash Flow

The company ended 2024 with R\$ 383.5 million in cash and financial investments. During the period, Desktop converted 88% of its EBITDA into operating cash flow. Adjusted investment cash flow totaled R\$ 533.7 million, with key highlights including: (i) R\$ 128.8 million allocated to installment payments related to M&A transactions; and (ii) R\$ 194.7 million used for new customer installations.

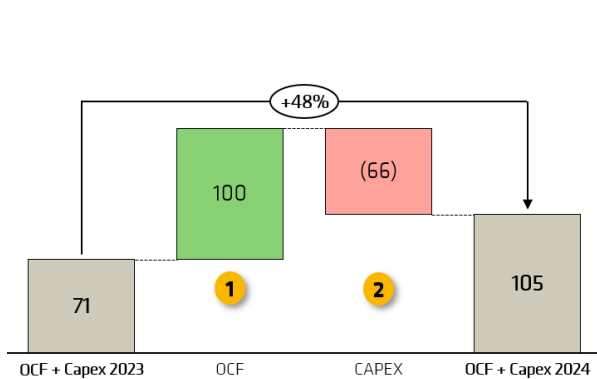
The company provides a managerial-adjusted view of its cash flow and CAPEX to enhance transparency regarding the sources and allocation of its financial resources.



It is worth noting that CAPEX is composed of additions to fixed assets and intangible assets, including (i) purchases for projects that are still in the execution phase, that is, that have not been commercially launched ("Pre-Operational Capex"); and (ii) purchases that are in inventory ("Inventory Capex"). In order to clarify the capex per port and gross adds, we adjusted by the increase and decrease of inventory.

	CAPEX (R\$ '000)	2024
1	Network Expansion	24,908
	Increase (Decrease) of inventory	(756)
	Network Expansion - Adjusted	25,664
	Ports Added ('000)	110
	CAPEX/PORT	234
2	Clients Installation	194,720
	Increase (Decrease) of inventory	(38,791)
	Clients Installation - Adjusted	233,512
	Gross Adds ('000)	406
	CAPEX/GROSS ADDS	575
3	Backbone Expansion	46,380
	% of Total CAPEX	11%
4	Maintenance	79,729
	% of Net Revenue	7%
5	I.T.	32,462
5	Others	44,484
	Building Refurbish (One-off)	9,653
	Other Capex	34,831
	Total adjusted CAPEX	422,683

Compared to 2023, Desktop's cash generation, based on the Adjusted Operating Cash Flow (FCO) + Capex metric, expanded by 48%, reaching R\$ 105.2 million.



1

- (i) Strong increase in EBITDA and margin;
- (ii) Improved working capital dynamics, mainly due to supplier payment terms;
- (iii) Lower tax/social contribution payment after the acceleration of M&A incorporations.

2

- (i) Higher customer installation volume, driven by the Company's acceleration compared to 2023.
- (ii) Increased investments in backbone modernization, data centers, and access network.
- (iii) Improved payment terms dynamics with suppliers.

Appendix

Balance Sheet - Consolidated

R\$ '000	2024	2023
TOTAL ASSETS	3,510,912	3,247,841
Current Assets	651,527	611,739
Cash and cash equivalents	290,953	329,655
Financial Investments	92,591	83,543
Accounts receivable from clients	162,619	112,539
Recoverable taxes	60,884	49,223
Income tax and social contribution	1,438	2,886
Prepaid expenses	34,759	22,714
Other receivables	8,283	11,179
Non-Current Assets	2,859,385	2,636,102
Recoverable taxes	39,804	41,050
Deferred income tax and social contribution	65,199	91,868
Judicial deposits	2,294	2,078
Prepaid expenses	50,396	34,721
Other receivables	7,101	7,907
Property and equipment	1,643,187	1,413,463
Right of use	64,996	42,278
Intangible assets	986,408	1,002,737
LIABILITIES AND EQUITY	3,510,912	3,247,841
Current liabilities	425,605	482,101
Suppliers	123,483	71,112
Accounts payable for acquisition of companies	135,614	124,350
Accounts payable to related parties	22,068	46,552
Loans and debentures	10,321	129,765
Leasing liabilities	31,345	19,766
Social and labor obligations	59,174	47,920
Taxes payable	35,015	30,595
Income tax and social contribution	1,300	4,500
Dividends Payable	4,409	5,324
Other amounts payable	2,876	2,217
Non-Current Liabilities	1,716,221	1,471,606
Accounts payable for acquisition of companies	174,075	240,682
Accounts payable to related parties	88,667	98,827
Loans and debentures	1,337,018	1,038,602
Leasing liabilities	39,668	23,761
Taxes payable	3,112	6,328
Deferred income tax and social contribution	64,045	45,116
Provisions for contingencies	8,724	16,986
Other amounts payable	912	1,304
Equity	1,369,086	1,294,134
Share capital	955,700	953,169
Capital reserve	64,404	88,482
Income reserve	329,820	242,259
Treasury Shares	(1,680)	(316)
Equity attributed to controlling shareholders	1,348,244	1,283,594
Interest of non-controlling shareholders	20,842	10,540

Consolidated Income Statement

R\$ '000	4Q24	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Gross Revenue	337,627	307,002	10%	1,310,308	1,151,879	14%
(-) Deductions	(45,191)	(43,836)	3%	(181,466)	(165,488)	10%
Net Revenue	292,436	263,166	11%	1,128,842	986,391	14%
(-) Cost of Services provided	(72,025)	(62,909)	14%	(271,739)	(237,942)	14%
Gross Profit	220,411	200,257	10%	857,103	748,449	15%
Gross Margin (%)	75%	76%	-1 p.p	76%	76%	0 p.p
(-) Commercial expenses	(36,923)	(29,014)	27%	(137,043)	(114,555)	20%
(-) General and administrative	(33,006)	(26,813)	23%	(127,770)	(109,602)	17%
(+/-) Other income (expenses), net	4,952	1,049	NM	12,509	8,934	40%
(-) Depreciation and amortization	(59,121)	(47,097)	26%	(214,980)	(166,029)	29%
(-) Loss due to impairment of accounts receivable	(6,959)	(11,430)	-39%	(31,605)	(38,988)	-19%
(-) Financial Result	(65,640)	(52,131)	26%	(197,405)	(202,944)	-3%
EBT	23,714	34,821	-32%	160,809	125,265	28%
(+/-) Income Taxes	757	(2,796)	NM	(60,735)	(8,287)	NM
Net Income	24,471	32,025	-24%	100,074	116,978	-14%
Net Margin (%)	8%	12%	-4 p.p	9%	12%	-3 p.p

R\$ '000	4Q24	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Income	24,471	32,025	-24%	100,074	116,978	-14%
Financial result	(65,640)	(52,131)	26%	(197,405)	(202,944)	-3%
Income tax	757	(2,796)	NM	(60,735)	(8,287)	NM
Depreciation and Amortization	(59,121)	(47,097)	26%	(214,980)	(166,029)	29%
EBITDA¹	148,475	134,049	11%	573,194	494,238	16%
EBITDA Margin (%)	51%	51%	0 p.p	51%	50%	1 p.p
Non-recurring and/or non-operating expenses	(1,765)	(1,539)	15%	(5,594)	(2,767)	102%
Non-recurring expenses from M&As	(1,588)	(754)	111%	(3,121)	(1,232)	153%
Stock Option Plan	(177)	(785)	-77%	(2,473)	(1,535)	61%
Adjusted EBITDA²	150,240	135,588	11%	578,788	497,005	16%
Adjusted EBITDA Margin (%)	51%	52%	0 p.p	51%	50%	1 p.p

- 1- EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (=from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);
2- Adjusted EBITDA excluding non-recurring items that must not be considered to calculate the operating cash flow.

R\$ '000	4Q24	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Profit	24,471	32,025	-24%	100,074	116,978	-14%
Net Margin (%)	8%	12%	-4 p.p	9%	12%	-3 p.p
Non-recurring and/or non-operating expenses	(29,640)	(17,909)	66%	(98,716)	(31,958)	209%
Non-recurring expenses from M&As ²	(1,048)	(498)	111%	(2,060)	(813)	153%
Stock Option Plan ²	(117)	(518)	-77%	(1,632)	(1,013)	61%
Amortization of capital gains ²	(5,310)	(5,844)	-9%	(22,460)	(19,083)	18%
Debenture prepayment fees ²	(8,033)	-	NM	(8,033)	-	NM
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) ³	(15,132)	(11,049)	37%	(64,531)	(11,049)	NM
Adjusted Net Profit¹	54,111	49,934	8%	198,790	148,936	33%
Adjusted Net Margin (%)	19%	19%	0 p.p	18%	15%	3 p.p

- 1- Adjusted Net Profit to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
2- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
3- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable profit resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

Consolidated Cash Flow

R\$ '000	2024	2023
BoP – Cash Balance	329,655	68,629
Cash flows from operating activities		
Profit before income tax and social contribution	160,809	125,265
Adjustments for:		
Depreciation and amortization	150,114	114,961
Write-offs of property, plant, and equipment and intangible assets	1,664	904
Amortization of right-of-use assets	30,835	26,044
Write-offs of right of use	2,021	448
Write-off of lease liabilities	(2,210)	-
Amortization of capital gains	34,031	24,933
Interest expenses on loans, debentures, and leases	201,431	139,351
Amortization of transaction costs on loans and debentures	7,147	1,326
Interest on financial investments	(21,645)	(14,022)
Interest on loan and accounts payable to related parties	10,221	15,345
Interest expenses on accounts payable for business acquisitions	30,009	56,990
Financial update on contingencies	-	64
Reversal (Provision) for contingencies	2,719	(490)
Loss (Gain) on impairment of accounts receivable	(6,005)	667
Effective write-off of accounts receivable	37,610	38,321
Result from transactions with non-controlling shareholders	(6,532)	(3,994)
Stock option plan	2,472	1,535
Adjusted profit before income tax and social contribution	634,691	527,648
Variation in assets and liabilities:		
Accounts receivable from clients	(81,685)	(53,656)
Recoverable taxes	(6,339)	(11,495)
Judicial deposits	325	(632)
Prepaid expenses	(27,720)	(16,606)
Other accounts receivable from related parts	-	(2,909)
Other receivables	(6,602)	3,072
Suppliers	(16,645)	(42,769)
Labor and social obligations	11,254	4,158
Taxes payables	1,204	(10,175)
Contingency payment	(2,662)	(2,459)
Other payables	268	(24,453)
Net cash generated from operating activities	506,089	369,724
Income tax and social contribution paid	(17,307)	(29,786)
Interest paid	(199,972)	(134,232)
Net cash (applied in) generated by operating activities	288,810	205,706
Cash flows from investing activities:		
Acquisition of financial investment	(514,607)	(298,425)
Net redemptions of financial investments	527,204	411,762
Acquisition of Investments	-	(90,805)
Acquisition of PP&E – Capex	(356,271)	(299,038)
Cash used in investing activities	(343,674)	(276,506)
Cash and cash equivalents obtained from acquisitions	-	2,874
Net cash used in investing activities after mergers	(343,674)	(273,632)
Cash flows from financing activities:		
Proceeds from loans, borrowings, and debentures	1,000,000	350,000
Amortization of loans and debentures	(799,116)	(62,040)
Transaction costs on loans and debentures	(18,602)	(4,191)
Capital Increase	2,531	251,323
Treasury Shares	(1,681)	(362)
Dividends paid	(5,274)	(2,148)
Shares granted under Matching Plan	355	47
Lease liability payments	(39,810)	(36,124)
Interest of non-controlling shareholders	-	2,909
Payment of deferred installment related to the acquisition of subsidiaries	(122,241)	(170,462)
Net cash (applied in) from financing activities	16,162	328,952
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(38,702)	261,026
Eop – Cash Balance	290,953	329,655

About Desktop S.A.

Desktop is one the leading ISP platform in the State of São Paulo and one of the largest in Brazil, according to data from Anatel (National Telecommunications Agency). Focused on the fiber optic market, the Company operates through the best practices of network building to support its organic growth. In 2020, Desktop adopted the hybrid growth model, balancing organic expansion with inorganic, through the acquisition of the best assets in the adjacencies of its operation. With 55,000 kilometers of fiber optic network and more than 4,500 employees, the Company is committed to delivering the best end-to-end experience to customers. Desktop shares have been traded on B3 (DESK3) since July 2021. For more information, visit: www.ri.desktop.com.br

Legal Notice

Some statements contained in this document may be statements about future expectations. Such statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause such expectations to not materialize or are substantially different from what was expected. These risks include, among others, changes in future demand for the Company's products, changes in factors affecting domestic and international prices of products, changes in the cost structure, changes in the seasonality of markets, changes in prices practiced by competitors, exchange variations, changes in the Brazilian political and economic scenario, in emerging and international markets. Statements on future expectations have not been reviewed by independent auditors.



Investor Relations

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

