



# **DESKTOP**

RELEASE DE RESULTADOS

2T26



## Desktop Divulga Resultados do Segundo Trimestre de 2026

### Destaques

- O EBITDA Ajustado do 2T26 alcançou R\$ 172 milhões, alta de 12% frente ao 2T25, com a margem atingindo 54% – expansão de 2 p.p. na comparação anual. O resultado consolida a trajetória de ganho de rentabilidade da Desktop, sustentada pela agenda de eficiência operacional e pelo rigor na gestão de custos e despesas;
- A geração de caixa deu novo salto no trimestre: o FCO Ajustado + CAPEX Ajustado atingiu R\$ 97 milhões, avanço de R\$ 67 milhões sobre o 2T25. Esse resultado foi um reflexo da expansão de 16% do FCO Ajustado e da queda de 35% do CAPEX Ajustado, que totalizou R\$ 77 milhões no 2T26 e passou a representar 24% da Receita Líquida – 16 p.p. abaixo do patamar do 2T25;
- A combinação de maior geração de caixa e disciplina financeira levou a alavancagem a 2,21x Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado, 0,30x inferior à registrada no 2T25, ampliando a solidez da estrutura de capital da Desktop.

**Nova Odessa, 12 de agosto de 2026 - A Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e um dos maiores do Brasil, anunciou hoje seus resultados consolidados do segundo trimestre de 2026 (2T26).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

### Teleconferência

13 de agosto de 2026  
11:00 (BRT)  
[Clique aqui](#)

### Sumário dos Resultados do 2T26

- **Receita Líquida:** R\$ 322 milhões no 2T26, crescimento de 8% em relação ao 2T25;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 172 milhões no 2T26, crescimento de 12% em relação ao 2T25. A margem EBITDA ajustada totalizou 54% no trimestre, 2,0 p.p. acima da margem apresentada no 2T25;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 29 milhões no 2T26, redução de 17% versus o 2T25;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 492 milhões em 30 de junho de 2026;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.200 mil assinantes em junho de 2026, representando crescimento de 2% em relação ao mesmo período de 2025;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,9 milhões de Homes Passed em junho de 2026, representando um crescimento de 2% em relação ao mesmo período de 2025;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 58 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH.

### Contato

E-mail: [ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)  
Tel: +55 19 3514-3100  
[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

## Resumo Financeiro

| R\$ Mil                     | 2T26    | 2T25    | Var. % | 6M26    | 6M25    | Var. % |
|-----------------------------|---------|---------|--------|---------|---------|--------|
| Receita Líquida             | 321.642 | 297.407 | 8%     | 643.293 | 591.993 | 9%     |
| EBITDA Ajustado             | 172.389 | 153.820 | 12%    | 346.856 | 307.200 | 13%    |
| Margem EBITDA Ajustada (%)  | 54%     | 52%     | 2 p.p  | 54%     | 52%     | 2 p.p  |
| Lucro Líquido Ajustado      | 29.234  | 35.304  | -17%   | 58.318  | 76.192  | -23%   |
| Margem Líquida Ajustada (%) | 9%      | 12%     | -3 p.p | 9%      | 13%     | -4 p.p |

## Resumo Operacional

| Mil                        | 2T26  | 1T26  | 4T25  | 3T25  | 2T25  |
|----------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Acessos EoP                | 1.200 | 1.206 | 1.208 | 1.198 | 1.176 |
| Adições Orgânicas Líquidas | -6    | -2    | 9     | 23    | 17    |
| Homes Passed EoP           | 4.864 | 4.844 | 4.844 | 4.825 | 4.781 |
| Cidades Atendidas (#)      | 200   | 200   | 200   | 200   | 200   |

## Mensagem da Administração

### Estratégia comercial e qualidade da base

No âmbito comercial, a Desktop manteve um ritmo seletivo de ativações, encerrando o trimestre com 1.200 mil casas conectadas, praticamente estáveis ante o 1T26 e 2% acima do 2T25. Em paralelo, os canais digitais responderam por um recorde de 71% das vendas do período, avanço de 15 p.p. sobre o 2T25, um patamar que importa para além da eficiência comercial: vendas digitais tendem a atrair um perfil de cliente com menor inadimplência, o que se traduz em uma base mais saudável e em melhor geração de caixa ao longo do contrato.

Essa qualificação da base tem reflexo direto no ticket médio consolidado, que atingiu R\$ 102, avanço de 5,4% na comparação anual. O movimento combina um perfil de clientes mais aderente a planos de maior valor, o maior peso de novos clientes na avenida B2B e o ganho de tração dos serviços adicionais, como streaming, antivírus e MVNO, que ampliam a receita por cliente e fortalecem o relacionamento ao longo do contrato.

### Rentabilidade, geração de caixa e estrutura de capital

A disciplina comercial e de custos sustentou nova expansão de margens. A Receita Líquida somou R\$ 322 milhões, +8% na comparação anual, enquanto o EBITDA Ajustado alcançou R\$ 172 milhões, crescimento de 12% que superou a evolução da receita e elevou a margem a 54%, evolução de 2 p.p. O avanço decorreu, sobretudo: (i) da menor despesa comercial, inclusive em termos absolutos; (ii) da otimização do quadro de pessoal; e (iii) do recuo nos gastos com serviços de terceiros.

O Lucro Líquido Ajustado foi de R\$ 29 milhões, com margem líquida ajustada de 9%. A retração de 17% ante o 2T25 reflete a maior despesa financeira e maior depreciação e amortização, consequência dos investimentos dos últimos anos, parcialmente compensados pelos ganhos operacionais capturados no EBITDA.

Tal disciplina se traduziu em caixa. O FCO Ajustado cresceu 16%, para R\$ 174 milhões, e o CAPEX Ajustado recuou 35%, para R\$ 77 milhões, menor nível recente e equivalente a 24% da Receita Líquida, contra 40% um ano antes. Com isso, o FCO + CAPEX Ajustado atingiu R\$ 97 milhões, versus R\$ 31 milhões no 2T25, um salto de R\$ 67 milhões.

Essa geração de caixa positiva auxiliou a trajetória de desalavancagem. A Companhia encerrou o 2T26 com R\$ 492 milhões em caixa e dívida líquida de R\$ 1,52 bilhão, reduzindo a alavancagem a 2,21x o EBITDA Proforma Anualizado, 0,30x abaixo do 2T25.

De forma geral, o 2T26 reforça a consistência de uma estratégia que equilibra crescimento, rentabilidade e geração de caixa. A Desktop segue preparada para acelerar comercialmente quando necessário, sem abrir mão da disciplina de capital e do compromisso com a criação de valor sustentável.

Agradecemos a confiança de nossos clientes, colaboradores, parceiros e acionistas.

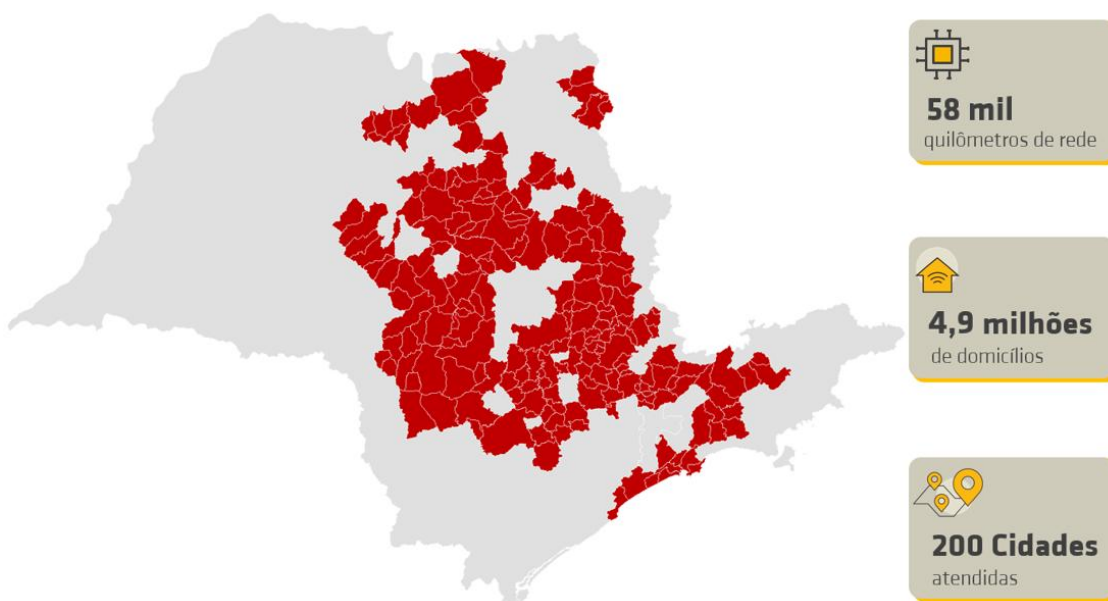
## Desempenho Operacional

### Presença Geográfica

Ao final do 2T26, a Desktop estava presente em 200 cidades no interior do Estado de São Paulo, em linha com o 2T25.

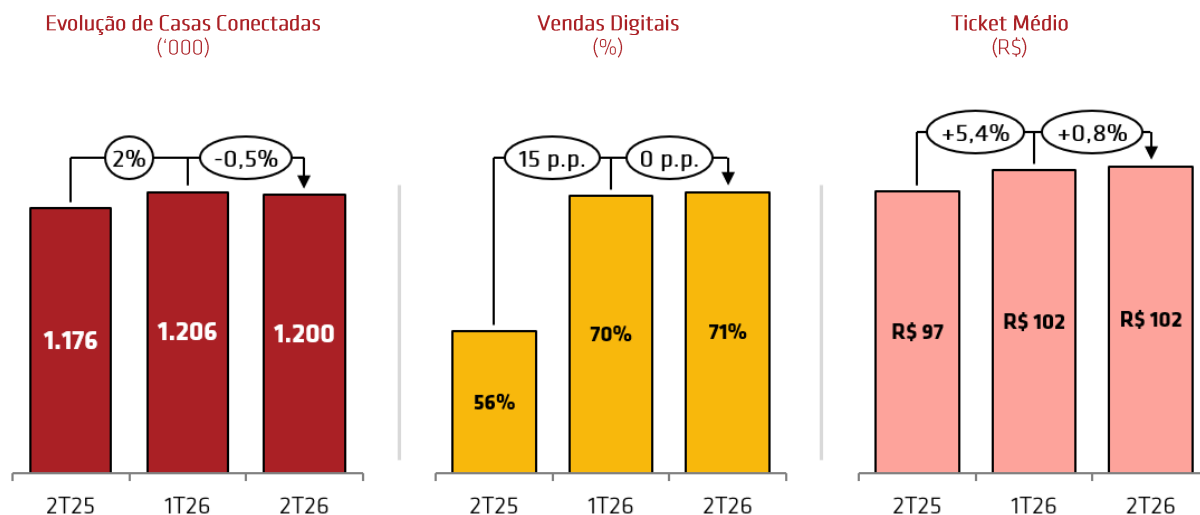
Com uma infraestrutura de rede óptica própria com uma extensão de 58 mil quilômetros, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH, a Companhia conta com 4,9 milhões de domicílios em sua cobertura geográfica (Casas Passadas - HPs), uma evolução de 2% versus o mesmo período do ano anterior.

#### Posicionamento Geográfico da Desktop



### Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 2% em relação ao final do 2T25, totalizando 1.200 mil casas conectadas ao final de junho/26. Ao longo do 2T26, como consequência do reforço da estratégia de priorização da geração de caixa, a Desktop atingiu um percentual recorde de vendas digitais de 71%. É válido destacar a evolução no ticket médio consolidado da Companhia, que atingiu R\$ 102, um avanço de 5,4% na comparação com o mesmo período do ano anterior.



## Desempenho Econômico-Financeiro

### Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 321,6 milhões no 2T26, crescimento de 8% quando comparado com 2T25. A evolução deveu-se, principalmente, ao gerenciamento do ticket, por meio de ações de rentabilização da base, lançamentos de novos produtos e gradual maturação de avenidas como B2B e MVNO, além do crescimento da base de clientes na comparação anual.

| R\$ Mil                           | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|-----------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Receita Líquida</b>            | 321.642  | 297.407  | 8%     | 643.293   | 591.993   | 9%     |
| (-) Custos dos Serviços Prestados | (76.613) | (70.298) | 9%     | (151.300) | (135.888) | 11%    |
| <b>Lucro Bruto</b>                | 245.029  | 227.109  | 8%     | 491.993   | 456.105   | 8%     |
| Margem Bruta (%)                  | 76%      | 76%      | 0 p.p  | 76%       | 77%       | -1 p.p |

### EBITDA Ajustado

No 2T26, o EBITDA Ajustado da Desktop somou R\$ 172,4 milhões, alta de 12% na comparação anual e, mais uma vez, à frente da evolução de 8% da Receita Líquida, o que sustentou a expansão da margem a 54%, avanço de 2 p.p. versus o 2T25. Esse desempenho é fruto da continuidade da agenda de eficiência operacional e do rigor na gestão de custos e despesas. Entre os principais vetores, destacam-se a redução das despesas com serviços de terceiros, que englobam prestadores administrativos, assessorias jurídicas e tecnologia, entre outros, e a otimização da estrutura organizacional, com quadro de colaboradores mais enxuto. Somam-se a esses fatores os menores investimentos em publicidade e propaganda, que recuaram inclusive em termos absolutos ante o 2T25.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

| R\$ Mil                                            | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|----------------------------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Lucro Líquido</b>                               | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769    | 39.587    | -35%   |
| Resultado Financeiro                               | (71.714) | (60.725) | 18%    | (141.611) | (118.186) | 20%    |
| IR/CS                                              | (12.229) | (8.105)  | 51%    | (29.972)  | (17.272)  | 74%    |
| Depreciação e Amortização                          | (75.274) | (64.716) | 16%    | (148.628) | (125.138) | 19%    |
| <b>EBITDA<sup>1</sup></b>                          | 172.617  | 151.008  | 14%    | 345.980   | 300.183   | 15%    |
| Margem EBITDA (%)                                  | 54%      | 51%      | 3 p.p  | 54%       | 51%       | 3 p.p  |
| <b>Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b> | 228      | (2.812)  | NM     | (876)     | (7.017)   | -88%   |
| Despesas de M&As/Não recorrentes                   | -        | (2.416)  | NM     | -         | (6.216)   | NM     |
| Stock Option Plan                                  | 228      | (396)    | NM     | (876)     | (801)     | 9%     |
| <b>EBITDA Ajustado<sup>2</sup></b>                 | 172.389  | 153.820  | 12%    | 346.856   | 307.200   | 13%    |
| Margem EBITDA Ajustada (%)                         | 54%      | 52%      | 2 p.p  | 54%       | 52%       | 2 p.p  |

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

## Depreciação e Amortização

A depreciação e amortização totalizaram R\$ 75,3 milhões no 2T26, crescimento de 16% quando comparado com o 2T25. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e tecnologia realizados nos últimos anos.

| R\$ Mil                   | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|---------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| Depreciação & Amortização | (75.274) | (64.716) | 16%    | (148.628) | (125.138) | 19%    |

## Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 71,7 milhões no 2T26, piora de 18% em relação ao 2T25. O desempenho reflete o patamar mais elevado da curva de juros, com aumento de 11% das despesas financeiras e redução de 12% das receitas financeiras na comparação anual.

| R\$ Mil                      | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| Resultado Financeiro Líquido | (71.714) | (60.725) | 18%    | (141.611) | (118.186) | 20%    |
| (+) Receita Financeira       | 17.120   | 19.359   | -12%   | 33.258    | 36.216    | -8%    |
| (-) Despesa Financeira       | (88.834) | (80.084) | 11%    | (174.869) | (154.402) | 13%    |

## Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 29,2 milhões no 2T26, 17% menor na comparação anual, com uma margem líquida ajustada de 9%, impactada, conforme descrito acima, pelo maior nível de despesas financeiras e maior volume de depreciação e amortização, parcialmente compensado pela melhor gestão de custos e despesas operacionais que beneficiaram o EBITDA.

| R\$ Mil                                                           | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26     | 6M25     | Var. % |
|-------------------------------------------------------------------|----------|----------|--------|----------|----------|--------|
| Lucro Líquido                                                     | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769   | 39.587   | -35%   |
| Margem Líquida (%)                                                | 4%       | 6%       | -2 p.p | 4%       | 7%       | -3 p.p |
| Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais                       | (15.834) | (17.842) | -11%   | (32.549) | (36.605) | -11%   |
| Despesas de M&A/Não-Recorrentes <sup>2</sup>                      | -        | (1.595)  | NM     | -        | (4.103)  | NM     |
| Stock Option Plan <sup>2</sup>                                    | 150      | (261)    | NM     | (578)    | (529)    | 9%     |
| Amortização de mais-valia <sup>2</sup>                            | (5.323)  | (5.326)  | 0%     | (10.648) | (10.652) | 0%     |
| IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) <sup>3</sup> | (10.661) | (10.660) | 0%     | (21.323) | (21.322) | 0%     |
| Lucro Líquido Ajustado <sup>1</sup>                               | 29.234   | 35.304   | -17%   | 58.318   | 76.192   | -23%   |
| Margem Líquida Ajustada (%)                                       | 9%       | 12%      | -3 p.p | 9%       | 13%      | -4 p.p |

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

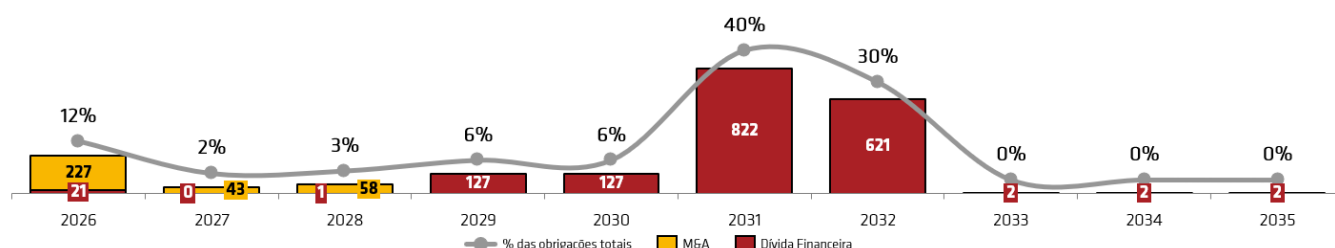
3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

## Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 2T26 com uma dívida líquida de R\$ 1.520,6 milhões, representando 2,21x o EBITDA Proforma Anualizado. Ao adicionar o passivo de arrendamento, a dívida líquida ampla da Desktop atinge R\$ 1.612,5 milhões, o que representa 2,34x o EBITDA Proforma Anualizado.

| Liquidez e EBITDA (R\$ Mil)                                     | 2T26             | 2T25             | Var. %     |
|-----------------------------------------------------------------|------------------|------------------|------------|
| <b>Disponibilidades</b>                                         | 491.901          | 660.924          | -26%       |
| EBITDA Proforma Anualizado                                      | 689.556          | 615.280          | 12%        |
| Endividamento (R\$ Mil)                                         | 2T26             | 2T25             | Var.       |
| Empréstimos e Debêntures                                        | 1.684.744        | 1.787.172        | -6%        |
| Parcelas a Prazo M&As                                           | 327.795          | 416.236          | -21%       |
| <b>Dívida Bruta</b>                                             | <b>2.012.539</b> | <b>2.203.408</b> | <b>-9%</b> |
| (-) Disponibilidades                                            | (491.901)        | (660.924)        | -26%       |
| <b>Dívida Líquida</b>                                           | <b>1.520.638</b> | <b>1.542.484</b> | <b>-1%</b> |
| Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)                   | 2,21x            | 2,51x            | -0,30x     |
| Outros Compromissos (R\$ Mil)                                   | 2T26             | 2T25             | Var.       |
| Passivo de Arrendamento                                         | 91.897           | 88.761           | 4%         |
| <b>Dívida Líquida + Arrendamentos</b>                           | <b>1.612.535</b> | <b>1.631.245</b> | <b>-1%</b> |
| (Dívida Líquida + Arrendamentos)/EBITDA Proforma Anualizado (x) | 2,34x            | 2,65x            | -0,31x     |

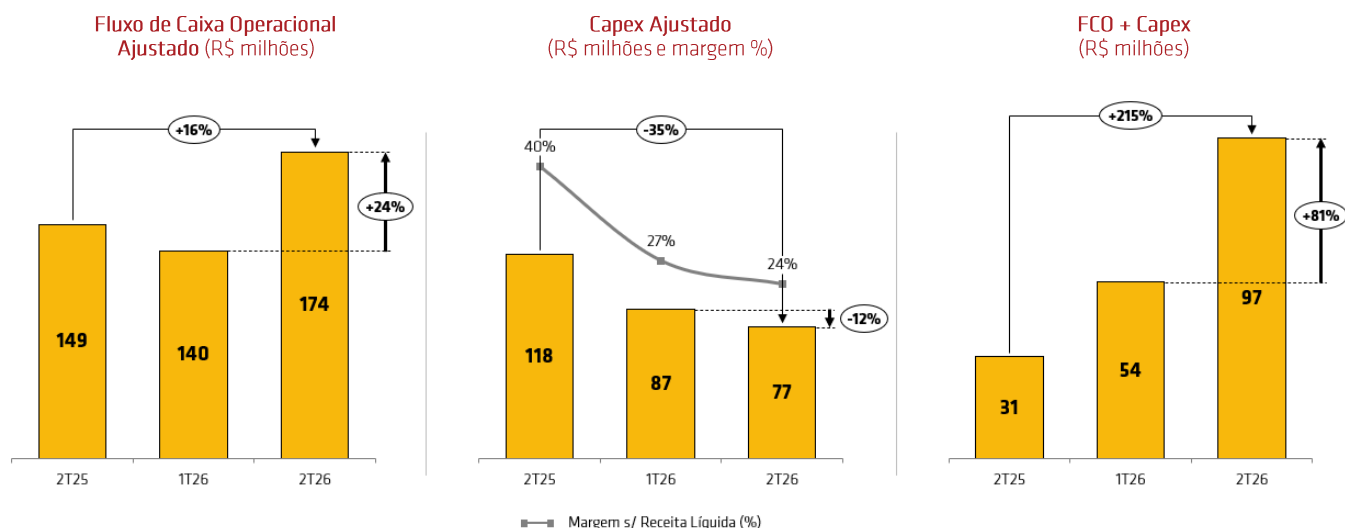
## Cronograma da Dívida Proforma (R\$ Milhões)



## Fluxo de Caixa

A Desktop encerrou o 2T26 com nova melhora significativa de geração de caixa, medida pelo FCO Ajustado + CAPEX Ajustado, refletindo o sucesso das iniciativas de eficiência operacional e disciplina de investimentos. O FCO Ajustado alcançou R\$ 174 milhões, crescimento de 16% na comparação anual, enquanto o CAPEX Ajustado recuou para R\$ 77 milhões, queda de 35% contra o 2T25, representando 24% da Receita Líquida.

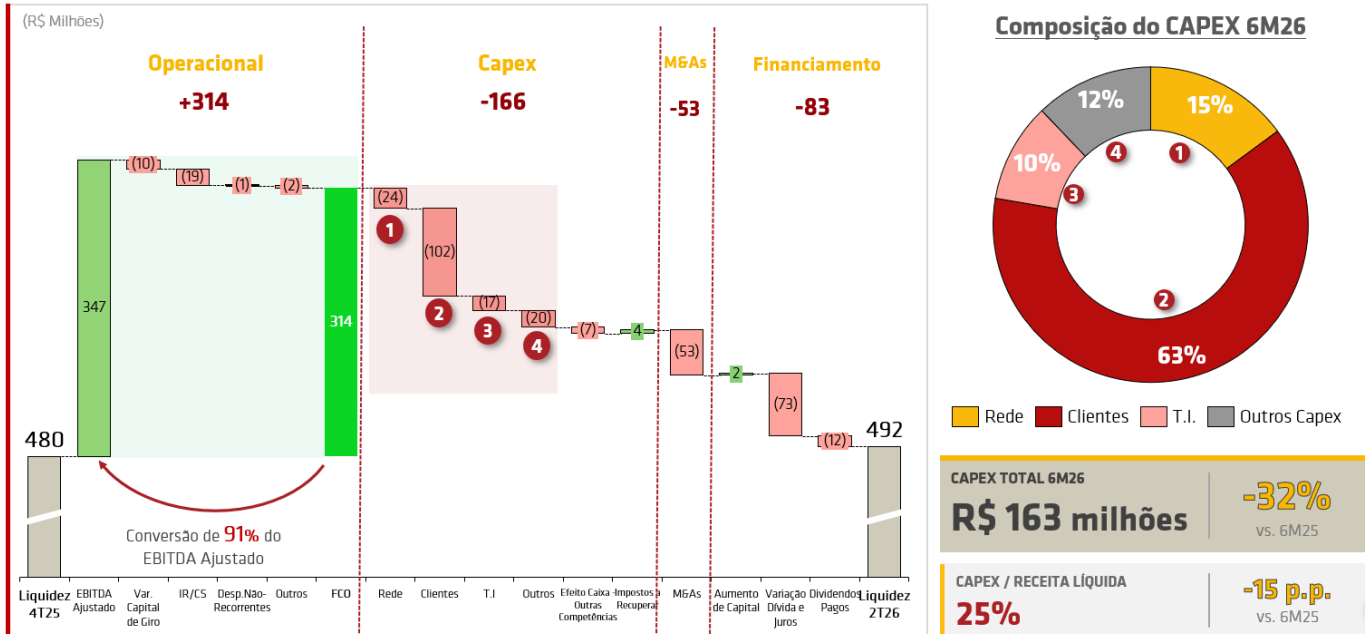
Como resultado, o FCO + CAPEX Ajustado do 2T26 somou R\$ 97 milhões, um avanço expressivo de R\$ 67 milhões na comparação com os R\$ 31 milhões entregues no mesmo período do ano anterior.



1- Fluxo de caixa operacional ajustado expurga efeitos de fornecedores de capex, despesas e receitas financeiras.

A Companhia encerrou o 6M26 com R\$ 491,9 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 91% do EBITDA Ajustado em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado totalizou R\$ 219,7 milhões, com destaque para (i) R\$ 53 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 102 milhões utilizados para atendimento de clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.



## Anexo

### Balanço Patrimonial – Consolidado

| R\$ Mil                                                          | 2T26             | 2025             |
|------------------------------------------------------------------|------------------|------------------|
| <b>ATIVO TOTAL</b>                                               | <b>3.923.759</b> | <b>3.858.352</b> |
| <b>Ativo Circulante</b>                                          | <b>765.552</b>   | <b>767.322</b>   |
| Caixa e equivalentes de caixa                                    | 491.870          | 464.637          |
| Aplicações financeiras                                           | 31               | 15.509           |
| Contas a receber de clientes                                     | 161.459          | 158.274          |
| Tributos a recuperar                                             | 36.355           | 60.949           |
| Imposto de renda e contribuição social                           | 12.896           | 85               |
| Despesas antecipadas                                             | 48.162           | 47.657           |
| Outros valores a receber                                         | 14.779           | 20.211           |
| <b>Ativo Não Circulante</b>                                      | <b>3.158.207</b> | <b>3.091.030</b> |
| Tributos a recuperar                                             | 74.165           | 53.521           |
| Imposto de renda e contribuição social diferidos                 | 55.557           | 55.164           |
| Despesas antecipadas                                             | 78.820           | 70.340           |
| Outros valores a receber                                         | 10.108           | 10.767           |
| Imobilizado                                                      | 1.871.412        | 1.827.120        |
| Direito de uso                                                   | 84.688           | 85.673           |
| Intangível                                                       | 983.457          | 988.445          |
| <b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>                              | <b>3.923.759</b> | <b>3.858.352</b> |
| <b>Passivo Circulante</b>                                        | <b>543.246</b>   | <b>546.128</b>   |
| Fornecedores                                                     | 108.403          | 116.580          |
| Empréstimos e debêntures                                         | 68.387           | 59.011           |
| Instrumentos financeiros derivativos                             | 921              | 796              |
| Contas a pagar por aquisição de empresas                         | 164.695          | 179.373          |
| Contas a pagar para partes relacionadas                          | 27.903           | 25.291           |
| Passivo de arrendamento                                          | 49.382           | 39.425           |
| Obrigações trabalhistas e sociais                                | 63.391           | 60.939           |
| Tributos a recolher                                              | 31.876           | 33.993           |
| Imposto de renda e contribuição social                           | 15.306           | 6.095            |
| Dividendos a Pagar                                               | 5.336            | 17.209           |
| Outros valores a pagar                                           | 7.646            | 7.416            |
| <b>Passivo Não Circulante</b>                                    | <b>1.913.665</b> | <b>1.874.193</b> |
| Fornecedores                                                     | 1.776            | 999              |
| Empréstimos e debêntures                                         | 1.616.357        | 1.567.252        |
| Contas a pagar por aquisição de empresas                         | 63.514           | 69.820           |
| Contas a pagar para partes relacionadas                          | 71.683           | 90.270           |
| Instrumentos financeiros derivativos                             | 17.452           | 8.529            |
| Passivo de arrendamento                                          | 42.515           | 51.860           |
| Tributos a recolher                                              | 1.923            | 2.152            |
| Imposto de renda e contribuição social diferidos                 | 84.920           | 71.666           |
| Provisão para contingências                                      | 13.201           | 11.125           |
| Outros valores a pagar                                           | 324              | 520              |
| <b>Patrimônio Líquido</b>                                        | <b>1.466.848</b> | <b>1.438.031</b> |
| Capital social                                                   | 960.461          | 958.289          |
| Reserva de capital                                               | 62.726           | 62.603           |
| Reserva de lucros                                                | 387.940          | 387.269          |
| Ações em tesouraria                                              | (91)             | (173)            |
| Lucro acumulado                                                  | 19.317           | -                |
| <b>Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores</b> | <b>1.430.353</b> | <b>1.407.988</b> |
| Participação de acionistas não controladores                     | 36.495           | 30.043           |

## Demonstração de Resultado – Consolidado

| R\$ Mil                                                        | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|----------------------------------------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Receita Bruta</b>                                           | 369.388  | 340.649  | 8%     | 737.400   | 679.019   | 9%     |
| (-) Impostos e Deduções                                        | (47.746) | (43.242) | 10%    | (94.107)  | (87.026)  | 8%     |
| <b>Receita Líquida</b>                                         | 321.642  | 297.407  | 8%     | 643.293   | 591.993   | 9%     |
| (-) Custos dos Serviços Prestados                              | (76.613) | (70.298) | 9%     | (151.300) | (135.888) | 11%    |
| <b>Lucro Bruto</b>                                             | 245.029  | 227.109  | 8%     | 491.993   | 456.105   | 8%     |
| <i>Margem Bruta (%)</i>                                        | 76%      | 76%      | 0 p.p  | 76%       | 77%       | -1 p.p |
| (-) Despesas Comerciais                                        | (36.050) | (39.756) | -9%    | (70.999)  | (77.027)  | -8%    |
| (-) Despesas Gerais e Administrativas                          | (32.224) | (32.042) | 1%     | (66.082)  | (69.387)  | -5%    |
| (+/-) Outras receitas (despesas) operacionais                  | 5.750    | 5.101    | 13%    | 10.407    | 9.771     | 7%     |
| (-) Depreciação e amortização                                  | (75.274) | (64.716) | 16%    | (148.628) | (125.138) | 19%    |
| (-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber | (9.888)  | (9.404)  | 5%     | (19.339)  | (19.279)  | 0%     |
| (-) Resultado Financeiro                                       | (71.714) | (60.725) | 18%    | (141.611) | (118.186) | 20%    |
| <b>Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)</b>                  | 25.629   | 25.567   | 0%     | 55.741    | 56.859    | -2%    |
| (+/-) IR/CS                                                    | (12.229) | (8.105)  | 51%    | (29.972)  | (17.272)  | 74%    |
| <b>Lucro Líquido</b>                                           | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769    | 39.587    | -35%   |
| <i>Margem Líquida (%)</i>                                      | 4%       | 6%       | -2 p.p | 4%        | 7%        | -3 p.p |

| R\$ Mil                                            | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|----------------------------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Lucro Líquido</b>                               | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769    | 39.587    | -35%   |
| Resultado Financeiro                               | (71.714) | (60.725) | 18%    | (141.611) | (118.186) | 20%    |
| IR/CS                                              | (12.229) | (8.105)  | 51%    | (29.972)  | (17.272)  | 74%    |
| Depreciação e Amortização                          | (75.274) | (64.716) | 16%    | (148.628) | (125.138) | 19%    |
| <b>EBITDA¹</b>                                     | 172.617  | 151.008  | 14%    | 345.980   | 300.183   | 15%    |
| <i>Margem EBITDA (%)</i>                           | 54%      | 51%      | 3 p.p  | 54%       | 51%       | 3 p.p  |
| <b>Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b> | 228      | (2.812)  | NM     | (876)     | (7.017)   | -88%   |
| Despesas de M&A/Não-Recorrentes                    | -        | (2.416)  | NM     | -         | (6.216)   | NM     |
| Stock Option Plan                                  | 228      | (396)    | NM     | (876)     | (801)     | 9%     |
| <b>EBITDA Ajustado²</b>                            | 172.389  | 153.820  | 12%    | 346.856   | 307.200   | 13%    |
| <i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>                  | 54%      | 52%      | 2 p.p  | 54%       | 52%       | 2 p.p  |

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

| R\$ Mil                                               | 2T26     | 2T25     | Var. % | 6M26     | 6M25     | Var. % |
|-------------------------------------------------------|----------|----------|--------|----------|----------|--------|
| <b>Lucro Líquido</b>                                  | 13.400   | 17.462   | -23%   | 25.769   | 39.587   | -35%   |
| <i>Margem Líquida (%)</i>                             | 4%       | 6%       | -2 p.p | 4%       | 7%       | -3 p.p |
| <b>Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b>    | (15.834) | (17.842) | -11%   | (32.549) | (36.605) | -11%   |
| Despesas de M&A/Não-Recorrentes²                      | -        | (1.595)  | NM     | -        | (4.103)  | NM     |
| Stock Option Plan²                                    | 150      | (261)    | NM     | (578)    | (529)    | 9%     |
| Amortização de mais-valia²                            | (5.323)  | (5.326)  | 0%     | (10.648) | (10.652) | 0%     |
| IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A)³ | (10.661) | (10.660) | 0%     | (21.323) | (21.322) | 0%     |
| <b>Lucro Líquido Ajustado¹</b>                        | 29.234   | 35.304   | -17%   | 58.318   | 76.192   | -23%   |
| <i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>                    | 9%       | 12%      | -3 p.p | 9%       | 13%      | -4 p.p |

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

## Fluxo de caixa – Consolidado

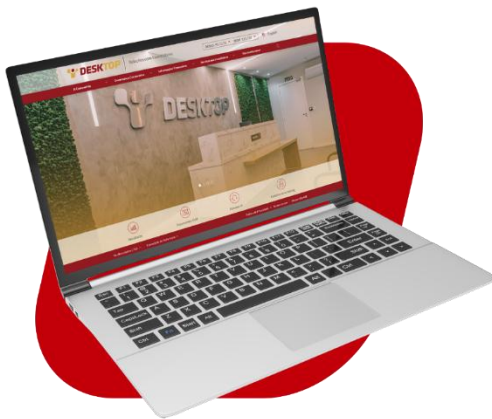
| R\$ Mil                                                                      | 6M26             | 6M25             |
|------------------------------------------------------------------------------|------------------|------------------|
| <b>Saldo inicial de caixa</b>                                                | <b>464.637</b>   | <b>290.953</b>   |
| <b>Fluxo de caixa das atividades operacionais:</b>                           |                  |                  |
| Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social                     | 55.741           | 56.859           |
| <b>Ajustes por:</b>                                                          |                  |                  |
| Depreciação e amortização                                                    | 105.231          | 88.002           |
| Baixas de imobilizado e intangível                                           | 773              | 1.470            |
| Amortização direito de uso                                                   | 27.263           | 20.997           |
| Baixas de direito de uso                                                     | 127              | 2.704            |
| Baixa de passivo de arrendamento                                             | (147)            | (3.019)          |
| Amortização de mais-valia                                                    | 16.134           | 16.139           |
| Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos                       | 118.937          | 104.989          |
| Amortização de custo de transação sobre empréstimos e debêntures             | 3.403            | 1.964            |
| Ganhos /(perdas) Instrumentos financeiro derivativos                         | 9.048            | (4.799)          |
| Juros sobre aplicações financeiras                                           | (517)            | (4.360)          |
| Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas                  | 4.999            | 6.599            |
| Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas                      | 15.655           | 19.133           |
| Atualização financeira sobre contingências                                   | 467              | 350              |
| Reversão (Provisão) para contingências                                       | 5.399            | 6.496            |
| Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber           | (498)            | 348              |
| Baixa efetiva de títulos contas a receber                                    | 19.837           | 18.931           |
| Resultado de operações com sócios não controladores                          | -                | (351)            |
| Plano de opção de ações                                                      | 770              | 801              |
| <b>Lucro antes de IR e CS Ajustado</b>                                       | <b>382.622</b>   | <b>333.253</b>   |
| <b>Variações de ativos e passivos:</b>                                       |                  |                  |
| Contas a receber de clientes                                                 | (22.524)         | (19.763)         |
| Tributos a recuperar                                                         | 4.035            | (12.047)         |
| Depósitos judiciais                                                          | (1.251)          | (460)            |
| Despesas antecipadas                                                         | (8.985)          | (18.500)         |
| Outros valores a receber                                                     | 1.112            | (8.293)          |
| Fornecedores                                                                 | (33.562)         | (62.787)         |
| Obrigações trabalhistas e sociais                                            | 2.452            | 5.580            |
| Tributos a recolher                                                          | (2.346)          | (3.596)          |
| Pagamento de contingências                                                   | (1.887)          | (2.289)          |
| Outros valores a pagar                                                       | 33               | 739              |
| <b>Caixa líquido gerado pelas operações</b>                                  | <b>319.699</b>   | <b>211.837</b>   |
| Imposto de renda e contribuição social pagos                                 | (18.991)         | (8.267)          |
| Juros pagos                                                                  | (56.405)         | (84.357)         |
| <b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais</b>     | <b>244.303</b>   | <b>119.213</b>   |
| <b>Fluxo de caixa das atividades de investimento:</b>                        |                  |                  |
| Resgates de aplicações financeiras                                           | 15.995           | 91.636           |
| Aquisição de imobilizado e intangível - Capex                                | (137.085)        | (211.806)        |
| <b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>                | <b>(121.090)</b> | <b>(120.170)</b> |
| <b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento:</b>                       |                  |                  |
| Captação de empréstimos e debêntures                                         | -                | 437.500          |
| Amortização de empréstimos e debêntures                                      | (284)            | (743)            |
| Custo de transação sobre empréstimos e debêntures                            | (141)            | (12.721)         |
| Aumento de capital social                                                    | 2.172            | 1.855            |
| Ações outorgadas Plano Matching                                              | 106              | 820              |
| Dividendos pagos                                                             | (11.873)         | (4.266)          |
| Pagamento de passivo de arrendamento                                         | (32.675)         | (27.263)         |
| Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas           | (53.285)         | (29.569)         |
| <b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento</b> | <b>(95.980)</b>  | <b>365.613</b>   |
| Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes                            | 27.233           | 364.656          |
| <b>Saldo final de caixa</b>                                                  | <b>491.870</b>   | <b>655.609</b>   |

## Sobre a Desktop S.A.

A Desktop é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 58 mil quilômetros de rede de fibra óptica e mais de 3.700 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (DESK3) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: <https://www.ri.desktop.com.br/>

## Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes.



Relações com Investidores

[ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)

[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)





EARNINGS RELEASE  
2026



## Desktop Reports Second Quarter 2026 Results

### Highlights

- *Adjusted EBITDA reached R\$ 172 million in 2Q26, up 12% versus 2Q25, with the margin reaching 54% – an expansion of 2 p.p. year-over-year. The result consolidates Desktop's trajectory of profitability gains, underpinned by its operational efficiency agenda and strict cost and expense management;*
- *Cash generation took another leap in the quarter: Adjusted OCF + Adjusted CAPEX reached R\$ 97 million, an increase of R\$ 67 million over 2Q25. This result reflected the 16% expansion in Adjusted OCF and the 35% decline in Adjusted CAPEX, which totaled R\$ 77 million in 2Q26 and now represents 24% of Net Revenue – 16 p.p. below the 2Q25 level;*
- *The combination of stronger cash generation and financial discipline brought leverage to 2.21x Net Debt / Annualized Pro Forma EBITDA, 0.30x below the level recorded in 2Q25, further strengthening Desktop's capital structure.*

**Nova Odessa, August 12, 2026 - Desktop S.A.** ("Desktop" or "Company") (B3: DESK3), the leading ISP in the state of São Paulo and one of the largest in Brazil, today announced its consolidated results for the second quarter of 2026 (2Q26).

The consolidated information was prepared in accordance with the rules of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM) and complies with the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB). Adjusted metrics, excluding non-recurring events, are also provided for better comparability. Non-financial information, such as volume, quantity, average price, and average quotation in reais, was not reviewed by the independent auditors.

### Conference Call

August 13, 2026  
10:00 a.m. (EDT)  
[Click here](#)

### Summary of Results for 2Q26

- **Net Revenue:** R\$ 322 million in 2Q26, representing 8% growth compared to 2Q25;
- **Adjusted EBITDA:** R\$ 172 million in 2Q26, up 12% year-over-year. Adjusted EBITDA margin reached 54% in the quarter, 2.0 p.p. above the margin reported in 2Q25;
- **Adjusted Net Income:** R\$ 29 million in 2Q26, a 17% decrease versus 2Q25;
- **Total Cash (EoP):** R\$ 492 million as of June 30, 2026;
- **Homes Connected (HCs):** 1,200 thousand homes connected in June 2026, representing 2% growth compared to the same period in 2025;
- **Homes Passed (HPs):** 4.9 million homes passed in June 2026, representing 2% growth compared to the same period in 2025;
- **Infrastructure:** approximately 58 thousand km of network, including 10 thousand km of backbone and 47 thousand km of FTTH access network.

### Contact

E-mail: [ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)  
Tel: +55 19 3514-3100  
[www.ri.desktop.com.br/en/](http://www.ri.desktop.com.br/en/)

## Financial Summary

| R\$ '000                   | 2Q26    | 2Q25    | Var. % | 6M26    | 6M25    | Var. % |
|----------------------------|---------|---------|--------|---------|---------|--------|
| Net Revenue                | 321,642 | 297,407 | 8%     | 643,293 | 591,993 | 9%     |
| Adjusted EBITDA            | 172,389 | 153,820 | 12%    | 346,856 | 307,200 | 13%    |
| Adjusted EBITDA Margin (%) | 54%     | 52%     | 2 p.p  | 54%     | 52%     | 2 p.p  |
| Adjusted Net Income        | 29,234  | 35,304  | -17%   | 58,318  | 76,192  | -23%   |
| Adjusted Net Margin (%)    | 9%      | 12%     | -3 p.p | 9%      | 13%     | -4 p.p |

## Operational Summary

| '000                  | 2Q26  | 1Q26  | 4Q25  | 3Q25  | 2Q25  |
|-----------------------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Subscribers EoP       | 1,200 | 1,206 | 1,208 | 1,198 | 1,176 |
| Net Organic Additions | -6    | -2    | 9     | 23    | 17    |
| Homes Passed EoP      | 4,864 | 4,844 | 4,844 | 4,825 | 4,781 |
| Cities Served (#)     | 200   | 200   | 200   | 200   | 200   |

## Management's Letter

### Commercial Strategy and Subscriber Base Quality

On the commercial front, Desktop maintained a selective pace of activations, ending the quarter with 1,200 thousand homes connected, virtually stable versus 1Q26 and 2% above 2Q25. In parallel, digital channels accounted for a record 71% of sales in the period, an increase of 15 p.p. over 2Q25 – a level that matters beyond commercial efficiency: digital sales tend to attract a customer profile with lower delinquency, which translates into a healthier subscriber base and stronger cash generation over the life of the contract.

This improvement in the quality of the base is directly reflected in the consolidated average ticket, which reached R\$102, up 5.4% year-over-year. The movement combines a customer profile more inclined toward higher-value plans, the greater weight of new customers in the B2B segment, and the growing traction of additional services such as streaming, antivirus, and MVNO, which increase revenue per customer and strengthen the relationship over the life of the contract.

### Profitability, Cash Generation and Capital Structure

Commercial and cost discipline sustained a further expansion in margins. Net Revenue totaled R\$322 million, +8% year-over-year, while Adjusted EBITDA reached R\$172 million, growth of 12% that outpaced revenue and lifted the margin to 54%, an increase of 2 p.p. The improvement stemmed mainly from: (i) lower commercial expenses, including in absolute terms; (ii) the optimization of the headcount structure; and (iii) the reduction in third-party services spending.

Adjusted Net Income was R\$29 million, with an adjusted net margin of 9%. The 17% decline versus 2Q25 reflects higher financial expenses and higher depreciation and amortization, a consequence of the investments made in recent years, partially offset by the operational gains captured at the EBITDA level.

This discipline translated into cash. Adjusted OCF grew 16% to R\$174 million, while Adjusted CAPEX declined 35% to R\$77 million – its lowest recent level and equivalent to 24% of Net Revenue, against 40% a year earlier. As a result, Adjusted OCF + CAPEX reached R\$97 million, versus R\$31 million in 2Q25, a growth of R\$67 million.

This positive cash generation supported the deleveraging trajectory. The Company ended 2Q26 with R\$492 million in cash and net debt of R\$1.52 billion, reducing leverage to 2.21x Annualized Pro Forma EBITDA, 0.30x below 2Q25.

Overall, 2Q26 reinforces the consistency of a strategy that balances growth, profitability, and cash generation. Desktop remains prepared to accelerate commercially whenever necessary, without giving up capital discipline or its commitment to sustainable value creation.

We thank our customers, employees, partners, and shareholders for their continued trust.

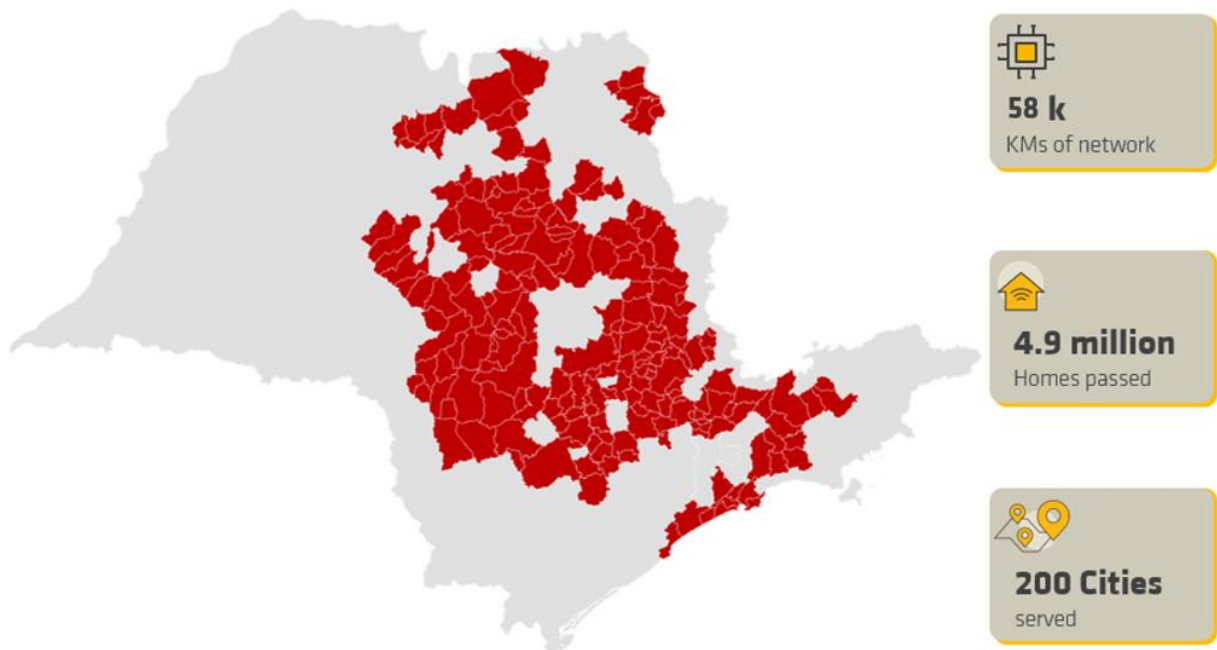
## Operating Performance

### Geographic Presence

By the end of 2Q26, Desktop was present in 200 cities across the interior of the state of São Paulo, in line with 2Q25.

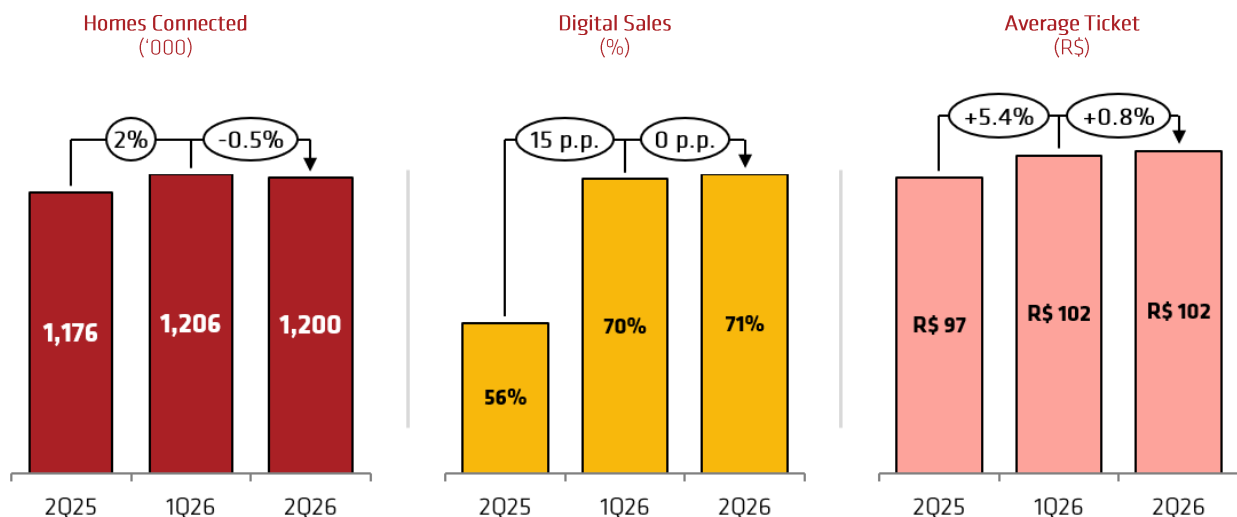
With its own optical network infrastructure spanning 58 thousand kilometers – including 10 thousand km of backbone and 47 thousand km of FTTH access network – the Company reaches 4.9 million homes within its geographic coverage (Homes Passed – HPs), representing a 2% increase compared to the same period of the previous year.

#### Desktop's Geographic Positioning



### Homes Connected (HCs)

The Company's subscriber base grew 2% compared to the end of 2Q25, totaling 1,200 thousand homes connected as of the end of June 2026. Throughout 2Q26, as a result of the reinforced strategy focused on prioritizing cash generation, Desktop reached a record digital sales share of 71%. It is also worth highlighting the evolution of the Company's consolidated average ticket, which reached R\$102, a 5.4% increase compared to the same period of the previous year.



## Economic-Financial Performance

### Net Revenue

Net Revenue totaled R\$321.6 million in 2Q26, representing 8% growth compared to 2Q25. This performance was mainly driven by ticket management, through base monetization initiatives, new product launches, and the gradual maturation of growth avenues such as B2B and MVNO, in addition to year-over-year subscriber base growth.

| R\$ '000                      | 2Q26     | 2Q25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|-------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Net Revenue</b>            | 321,642  | 297,407  | 8%     | 643,293   | 591,993   | 9%     |
| (-) Cost of Services Provided | (76,613) | (70,298) | 9%     | (151,300) | (135,888) | 11%    |
| <b>Gross Profit</b>           | 245,029  | 227,109  | 8%     | 491,993   | 456,105   | 8%     |
| <i>Gross Margin (%)</i>       | 76%      | 76%      | 0 p.p  | 76%       | 77%       | -1 p.p |

### Adjusted EBITDA

In 2Q26, Desktop's Adjusted EBITDA amounted to R\$172.4 million, up 12% year-over-year and, once again, ahead of the 8% growth in Net Revenue, which sustained the margin expansion to 54%, an increase of 2 p.p. versus 2Q25. This performance results from the continuity of the operational efficiency agenda and strict cost and expense management.

Among the main drivers are the reduction in third-party services expenses – which include administrative service providers, legal advisory, and technology, among others – and the optimization of the organizational structure, with a leaner headcount. Added to these factors were lower investments in advertising and marketing, which declined even in absolute terms compared to 2Q25.

The Company reports Adjusted EBITDA excluding other non-recurring operating income (expenses), as it believes such items should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

Adjusted EBITDA is calculated based on net income (loss), plus depreciation and amortization, income taxes, net financial result, and the result of other non-operating and/or non-recurring income and expenses, such as one-off M&A-related expenses (e.g., legal and audit fees) and expenses related to the Stock Option Plan.

| R\$ '000                                           | 2Q26     | 2Q25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|----------------------------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Net Income</b>                                  | 13,400   | 17,462   | -23%   | 25,769    | 39,587    | -35%   |
| Financial Results                                  | (71,714) | (60,725) | 18%    | (141,611) | (118,186) | 20%    |
| Income tax                                         | (12,229) | (8,105)  | 51%    | (29,972)  | (17,272)  | 74%    |
| Depreciation and Amortization                      | (75,274) | (64,716) | 16%    | (148,628) | (125,138) | 19%    |
| <b>EBITDA<sup>1</sup></b>                          | 172,617  | 151,008  | 14%    | 345,980   | 300,183   | 15%    |
| <i>EBITDA Margin (%)</i>                           | 54%      | 51%      | 3 p.p  | 54%       | 51%       | 3 p.p  |
| <b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b> | 228      | (2,812)  | NM     | (876)     | (7,017)   | -88%   |
| Expenses from M&As/Non-recurring                   | -        | (2,416)  | NM     | -         | (6,216)   | NM     |
| Stock Option Plan                                  | 228      | (396)    | NM     | (876)     | (801)     | 9%     |
| <b>Adjusted EBITDA<sup>2</sup></b>                 | 172,389  | 153,820  | 12%    | 346,856   | 307,200   | 13%    |
| <i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>                  | 54%      | 52%      | 2 p.p  | 54%       | 52%       | 2 p.p  |

1. EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (= from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);

2. Adjusted EBITDA to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

## Depreciation and Amortization

Depreciation and Amortization totaled R\$75.3 million in 2Q26, a 16% increase compared to 2Q25. This growth was driven by the higher investments in network, customer installations, and technology carried out in recent years.

| R\$ '000                      | 2Q26     | 2Q25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|-------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| Depreciation and Amortization | (75,274) | (64,716) | 16%    | (148,628) | (125,138) | 19%    |

## Financial Results

Net Financial Result was negative R\$71.7 million in 2Q26, an 18% deterioration compared to 2Q25. The performance reflects the higher level of the interest rate curve, with an 11% increase in financial expenses and a 12% decrease in financial revenue year-over-year.

| R\$ '000              | 2Q26     | 2Q25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|-----------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| Net Financial Result  | (71,714) | (60,725) | 18%    | (141,611) | (118,186) | 20%    |
| (+) Financial revenue | 17,120   | 19,359   | -12%   | 33,258    | 36,216    | -8%    |
| (-) Financial expense | (88,834) | (80,084) | 11%    | (174,869) | (154,402) | 13%    |

## Adjusted Net Income

Adjusted Net Income totaled R\$29.2 million in 2Q26, 17% lower year-over-year, with an adjusted net margin of 9%, impacted, as described above, by the higher level of financial expenses and the higher volume of depreciation and amortization, partially offset by the improved management of operating costs and expenses that benefited EBITDA.

| R\$ '000                                                           | 2Q26     | 2Q25     | Var. % | 6M26     | 6M25     | Var. % |
|--------------------------------------------------------------------|----------|----------|--------|----------|----------|--------|
| Net Income                                                         | 13,400   | 17,462   | -23%   | 25,769   | 39,587   | -35%   |
| Net Margin (%)                                                     | 4%       | 6%       | -2 p.p | 4%       | 7%       | -3 p.p |
| Non-recurring and/or non-operating expenses                        | (15,834) | (17,842) | -11%   | (32,549) | (36,605) | -11%   |
| Expenses from M&As/Non-recurring <sup>2</sup>                      | -        | (1,595)  | NM     | -        | (4,103)  | NM     |
| Stock Option Plan <sup>2</sup>                                     | 150      | (261)    | NM     | (578)    | (529)    | 9%     |
| Amortization of capital gains <sup>2</sup>                         | (5,323)  | (5,326)  | 0%     | (10,648) | (10,652) | 0%     |
| Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) <sup>3</sup> | (10,661) | (10,660) | 0%     | (21,323) | (21,322) | 0%     |
| Adjusted Net Income <sup>1</sup>                                   | 29,234   | 35,304   | -17%   | 58,318   | 76,192   | -23%   |
| Adjusted Net Margin (%)                                            | 9%       | 12%      | -3 p.p | 9%       | 13%      | -4 p.p |

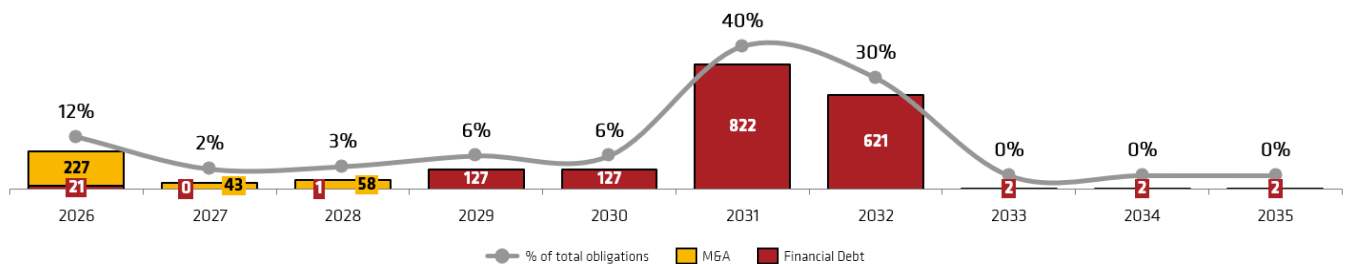
- Adjusted Net Income to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable income resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

## Liquidity and Indebtedness

The Company ended 2Q26 with net debt of R\$1,520.6 million, representing 2.21x Annualized Pro Forma EBITDA. Including lease liabilities, Desktop's broad net debt reached R\$1,612.5 million, equivalent to 2.34x Annualized Pro Forma EBITDA.

| Liquidity and EBITDA (R\$ '000)                        | 2Q26      | 2Q25      | Var. % |
|--------------------------------------------------------|-----------|-----------|--------|
| Total Cash Position                                    | 491,901   | 660,924   | -26%   |
| Annualized Pro Forma EBITDA                            | 689,556   | 615,280   | 12%    |
| Indebtedness (R\$ '000)                                | 2Q26      | 2Q25      | Var.   |
| Loans and Debentures                                   | 1,684,744 | 1,787,172 | -6%    |
| M&A Installments Payable                               | 327,795   | 416,236   | -21%   |
| Gross Debt                                             | 2,012,539 | 2,203,408 | -9%    |
| (-) Total Cash Position                                | (491,901) | (660,924) | -26%   |
| Net Debt                                               | 1,520,638 | 1,542,484 | -1%    |
| Net Debt / Annualized Pro Forma EBITDA (x)             | 2.21x     | 2.51x     | -0.30x |
| Other Commitments (R\$ '000)                           | 2Q26      | 2Q25      | Var.   |
| Lease Liabilities                                      | 91,897    | 88,761    | 4%     |
| Net Debt + Leasing                                     | 1,612,535 | 1,631,245 | -1%    |
| (Net Debt + Leasing) / Annualized Pro Forma EBITDA (x) | 2.34x     | 2.65x     | -0.31x |

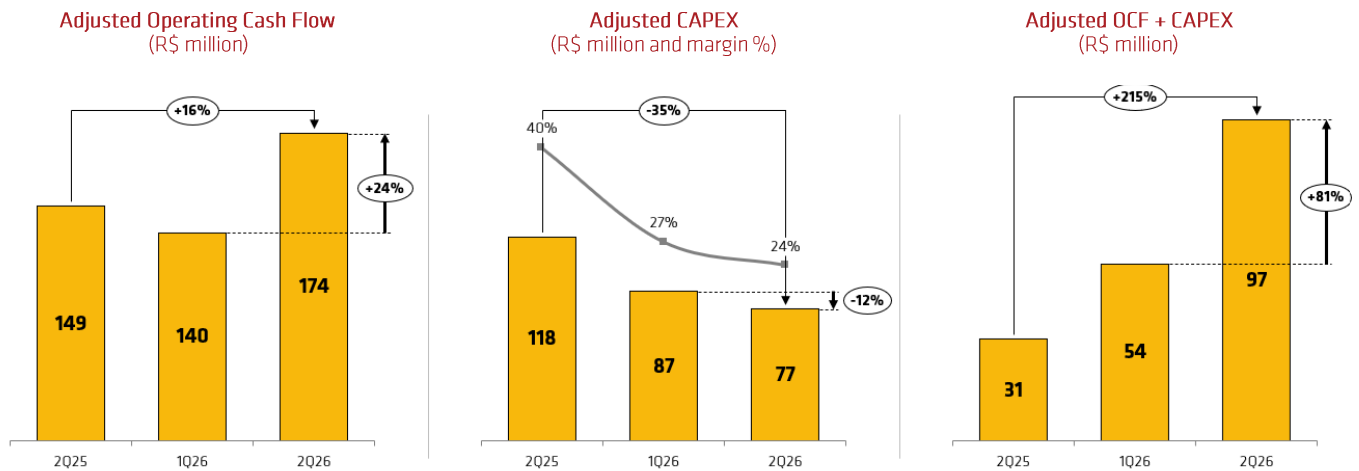
## Pro Forma Debt Schedule (R\$ Million)



## Cash Flow

Desktop ended 2Q26 with another significant improvement in cash generation, measured by Adjusted OCF + Adjusted CAPEX, reflecting the success of its operational efficiency initiatives and investment discipline. Adjusted OCF reached R\$ 174 million, up 16% year-over-year, while Adjusted CAPEX declined to R\$ 77 million, down 35% versus 2Q25, representing 24% of Net Revenue.

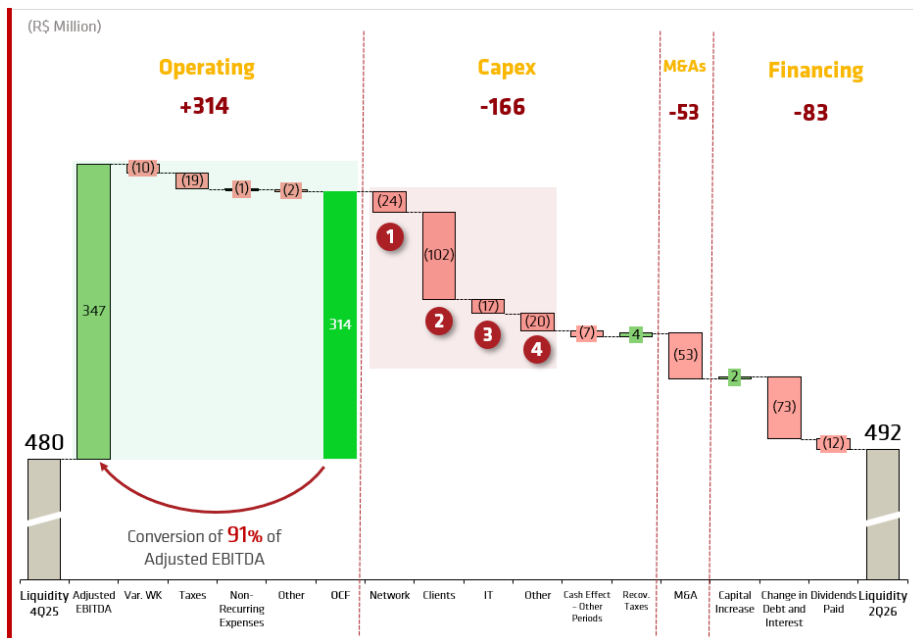
As a result, Adjusted OCF + CAPEX in 2Q26 totaled R\$ 97 million, a significant improvement of R\$ 67 million compared to the R\$ 31 million delivered in the same period of the previous year.



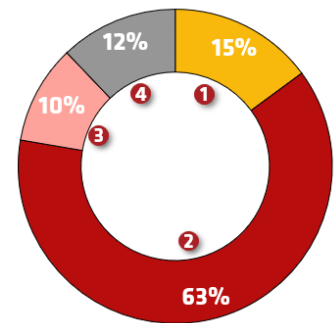
1 - Adjusted operating cash flow excludes the effects of CAPEX suppliers and financial expenses/income;

The Company ended 6M26 with R\$ 491.9 million in cash and financial investments. During the period, Desktop converted 91% of Adjusted EBITDA into operating cash flow. Adjusted investment cash flow totaled R\$ 219.7 million, mainly driven by (i) R\$ 53 million in payments related to installments from M&A transactions; and (ii) R\$ 102 million allocated to customer installations.

The Company presents this view with certain managerial adjustments to its cash flow and CAPEX in order to provide greater transparency regarding the sources and uses of its funds.



#### CAPEX Composition - 6M26



Legend: Network (Yellow), Clients (Red), IT (Pink), Other (Grey)

#### 6M26 TOTAL CAPEX

**R\$ 163 million**

**-32%**  
vs. 6M25

#### CAPEX / NET REVENUE

**25%**

**-15 p.p.**  
vs. 6M25

## Appendix

### Balance Sheet - Consolidated

| R\$ '000                                               | 2Q26             | 2025             |
|--------------------------------------------------------|------------------|------------------|
| <b>TOTAL ASSETS</b>                                    | <b>3,923,759</b> | <b>3,858,352</b> |
| <b>Current Assets</b>                                  | <b>765,552</b>   | <b>767,322</b>   |
| Cash and cash equivalents                              | 491,870          | 464,637          |
| Financial investments                                  | 31               | 15,509           |
| Trade accounts receivable                              | 161,459          | 158,274          |
| Recoverable taxes                                      | 36,355           | 60,949           |
| Income tax and social contribution                     | 12,896           | 85               |
| Prepaid expenses                                       | 48,162           | 47,657           |
| Other receivables                                      | 14,779           | 20,211           |
| <b>Non-Current Assets</b>                              | <b>3,158,207</b> | <b>3,091,030</b> |
| Recoverable taxes                                      | 74,165           | 53,521           |
| Deferred income tax and social contribution            | 55,557           | 55,164           |
| Prepaid expenses                                       | 78,820           | 70,340           |
| Other receivables                                      | 10,108           | 10,767           |
| Property, plant and equipment                          | 1,871,412        | 1,827,120        |
| Right-of-use assets                                    | 84,688           | 85,673           |
| Intangible assets                                      | 983,457          | 988,445          |
| <b>LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b>            | <b>3,923,759</b> | <b>3,858,352</b> |
| <b>Current Liabilities</b>                             | <b>543,246</b>   | <b>546,128</b>   |
| Suppliers                                              | 108,403          | 116,580          |
| Loans and debentures                                   | 68,387           | 59,011           |
| Derivative financial instruments                       | 921              | 796              |
| Payables for business acquisitions                     | 164,695          | 179,373          |
| Payables to related parties                            | 27,903           | 25,291           |
| Lease liabilities                                      | 49,382           | 39,425           |
| Labor and social obligations                           | 63,391           | 60,939           |
| Taxes payable                                          | 31,876           | 33,993           |
| Income tax and social contribution                     | 15,306           | 6,095            |
| Dividends payable                                      | 5,336            | 17,209           |
| Other payables                                         | 7,646            | 7,416            |
| <b>Non-Current Liabilities</b>                         | <b>1,913,665</b> | <b>1,874,193</b> |
| Suppliers                                              | 1,776            | 999              |
| Loans and debentures                                   | 1,616,357        | 1,567,252        |
| Payables for business acquisitions                     | 63,514           | 69,820           |
| Payables to related parties                            | 71,683           | 90,270           |
| Derivative financial instruments                       | 17,452           | 8,529            |
| Lease liabilities                                      | 42,515           | 51,860           |
| Taxes payable                                          | 1,923            | 2,152            |
| Deferred income tax and social contribution            | 84,920           | 71,666           |
| Provision for contingencies                            | 13,201           | 11,125           |
| Other payables                                         | 324              | 520              |
| <b>Shareholders' Equity</b>                            | <b>1,466,848</b> | <b>1,438,031</b> |
| Share capital                                          | 960,461          | 958,289          |
| Capital reserve                                        | 62,726           | 62,603           |
| Retained earnings reserve                              | 387,940          | 387,269          |
| Treasury shares                                        | (91)             | (173)            |
| Accumulated earnings                                   | 19,317           | -                |
| <b>Equity attributable to controlling shareholders</b> | <b>1,430,353</b> | <b>1,407,988</b> |
| Non-controlling interests                              | 36,495           | 30,043           |

## Consolidated Income Statement

| R\$ '000                                          | 2Q26     | 2Q25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|---------------------------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Gross Revenue</b>                              | 369,388  | 340,649  | 8%     | 737,400   | 679,019   | 9%     |
| (-) Deductions                                    | (47,746) | (43,242) | 10%    | (94,107)  | (87,026)  | 8%     |
| <b>Net Revenue</b>                                | 321,642  | 297,407  | 8%     | 643,293   | 591,993   | 9%     |
| (-) Cost of Services provided                     | (76,613) | (70,298) | 9%     | (151,300) | (135,888) | 11%    |
| <b>Gross Profit</b>                               | 245,029  | 227,109  | 8%     | 491,993   | 456,105   | 8%     |
| <i>Gross Margin (%)</i>                           | 76%      | 76%      | 0 p.p  | 76%       | 77%       | -1 p.p |
| (-) Commercial expenses                           | (36,050) | (39,756) | -9%    | (70,999)  | (77,027)  | -8%    |
| (-) General and administrative                    | (32,224) | (32,042) | 1%     | (66,082)  | (69,387)  | -5%    |
| (+/-) Other income (expenses), net                | 5,750    | 5,101    | 13%    | 10,407    | 9,771     | 7%     |
| (-) Depreciation and amortization                 | (75,274) | (64,716) | 16%    | (148,628) | (125,138) | 19%    |
| (-) Loss due to impairment of accounts receivable | (9,888)  | (9,404)  | 5%     | (19,339)  | (19,279)  | 0%     |
| (-) Financial Result                              | (71,714) | (60,725) | 18%    | (141,611) | (118,186) | 20%    |
| <b>EBT</b>                                        | 25,629   | 25,567   | 0%     | 55,741    | 56,859    | -2%    |
| (+/-) Income Taxes                                | (12,229) | (8,105)  | 51%    | (29,972)  | (17,272)  | 74%    |
| <b>Net Income</b>                                 | 13,400   | 17,462   | -23%   | 25,769    | 39,587    | -35%   |
| <i>Net Margin (%)</i>                             | 4%       | 6%       | -2 p.p | 4%        | 7%        | -3 p.p |

| R\$ '000                                           | 2Q26     | 2Q25     | Var. % | 6M26      | 6M25      | Var. % |
|----------------------------------------------------|----------|----------|--------|-----------|-----------|--------|
| <b>Net Income</b>                                  | 13,400   | 17,462   | -23%   | 25,769    | 39,587    | -35%   |
| Financial result                                   | (71,714) | (60,725) | 18%    | (141,611) | (118,186) | 20%    |
| Income tax                                         | (12,229) | (8,105)  | 51%    | (29,972)  | (17,272)  | 74%    |
| Depreciation and Amortization                      | (75,274) | (64,716) | 16%    | (148,628) | (125,138) | 19%    |
| <b>EBITDA<sup>1</sup></b>                          | 172,617  | 151,008  | 14%    | 345,980   | 300,183   | 15%    |
| <i>EBITDA Margin (%)</i>                           | 54%      | 51%      | 3 p.p  | 54%       | 51%       | 3 p.p  |
| <b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b> | 228      | (2,812)  | NM     | (876)     | (7,017)   | -88%   |
| Expenses from M&As/Non-recurring                   | -        | (2,416)  | NM     | -         | (6,216)   | NM     |
| Stock Option Plan                                  | 228      | (396)    | NM     | (876)     | (801)     | 9%     |
| <b>Adjusted EBITDA<sup>2</sup></b>                 | 172,389  | 153,820  | 12%    | 346,856   | 307,200   | 13%    |
| <i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>                  | 54%      | 52%      | 2 p.p  | 54%       | 52%       | 2 p.p  |

- 1- EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (=from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);  
2- Adjusted EBITDA excluding non-recurring items that must not be considered to calculate the operating cash flow.

| R\$ '000                                                           | 2Q26     | 2Q25     | Var. % | 6M26     | 6M25     | Var. % |
|--------------------------------------------------------------------|----------|----------|--------|----------|----------|--------|
| <b>Net Income</b>                                                  | 13,400   | 17,462   | -23%   | 25,769   | 39,587   | -35%   |
| <i>Net Margin (%)</i>                                              | 4%       | 6%       | -2 p.p | 4%       | 7%       | -3 p.p |
| <b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b>                 | (15,834) | (17,842) | -11%   | (32,549) | (36,605) | -11%   |
| Expenses from M&As/Non-recurring <sup>2</sup>                      | -        | (1,595)  | NM     | -        | (4,103)  | NM     |
| Stock Option Plan <sup>2</sup>                                     | 150      | (261)    | NM     | (578)    | (529)    | 9%     |
| Amortization of capital gains <sup>2</sup>                         | (5,323)  | (5,326)  | 0%     | (10,648) | (10,652) | 0%     |
| Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) <sup>3</sup> | (10,661) | (10,660) | 0%     | (21,323) | (21,322) | 0%     |
| <b>Adjusted Net Income<sup>1</sup></b>                             | 29,234   | 35,304   | -17%   | 58,318   | 76,192   | -23%   |
| <i>Adjusted Net Margin (%)</i>                                     | 9%       | 12%      | -3 p.p | 9%       | 13%      | -4 p.p |

- 1- Adjusted Net Income to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;  
2- Net amounts of taxes at a rate of 34%;  
3- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable Income resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

## Consolidated Cash Flow

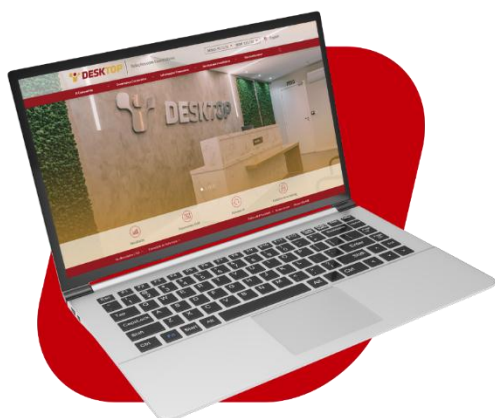
| R\$ '000                                                                   | 6M26             | 6M25             |
|----------------------------------------------------------------------------|------------------|------------------|
| <b>Beginning cash balance</b>                                              | <b>464,637</b>   | <b>290,953</b>   |
| <b>Cash flow from operating activities:</b>                                |                  |                  |
| Income before income tax and social contribution                           | 55,741           | 56,859           |
| <b>Adjustments for:</b>                                                    |                  |                  |
| Depreciation and amortization                                              | 105,231          | 88,002           |
| Write-offs of property, plant and equipment and intangible assets          | 773              | 1,470            |
| Right-of-use asset amortization                                            | 27,263           | 20,997           |
| Write-offs of right-of-use assets                                          | 127              | 2,704            |
| Lease liability write-offs                                                 | (147)            | (3,019)          |
| Amortization of fair value adjustments                                     | 16,134           | 16,139           |
| Interest on loans, debentures, and leases                                  | 118,937          | 104,989          |
| Amortization of transaction costs on loans and debentures                  | 3,403            | 1,964            |
| Gains /(losses) on derivative financial instruments                        | 9,048            | (4,799)          |
| Interest on financial investments                                          | (517)            | (4,360)          |
| Interest on intercompany loans and payables to related parties             | 4,999            | 6,599            |
| Charges on payables related to business acquisitions                       | 15,655           | 19,133           |
| Financial update on contingencies                                          | 467              | 350              |
| Reversal (Provision) for contingencies                                     | 5,399            | 6,496            |
| Loss (gain) on impairment of trade accounts receivable                     | (498)            | 348              |
| Effective write-off of trade accounts receivable                           | 19,837           | 18,931           |
| Result from transactions with non-controlling shareholders                 | -                | (351)            |
| Stock option plan                                                          | 770              | 801              |
| <b>Adjusted income before income tax and social contribution</b>           | <b>382,622</b>   | <b>333,253</b>   |
| <b>Changes in assets and liabilities:</b>                                  |                  |                  |
| Trade accounts receivable                                                  | (22,524)         | (19,763)         |
| Recoverable taxes                                                          | 4,035            | (12,047)         |
| Judicial deposits                                                          | (1,251)          | (460)            |
| Prepaid expenses                                                           | (8,985)          | (18,500)         |
| Other receivables                                                          | 1,112            | (8,293)          |
| Suppliers                                                                  | (33,562)         | (62,787)         |
| Labor and social obligations                                               | 2,452            | 5,580            |
| Taxes payable                                                              | (2,346)          | (3,596)          |
| Contingency payments                                                       | (1,887)          | (2,289)          |
| Other payables                                                             | 33               | 739              |
| <b>Net cash generated from operations</b>                                  | <b>319,699</b>   | <b>211,837</b>   |
| Income tax and social contribution paid                                    | (18,991)         | (8,267)          |
| Interest paid                                                              | (56,405)         | (84,357)         |
| <b>Net cash (used in) generated from operating activities</b>              | <b>244,303</b>   | <b>119,213</b>   |
| <b>Cash flow from investing activities:</b>                                |                  |                  |
| Redemptions of financial investments                                       | 15,995           | 91,636           |
| Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets - CAPEX | (137,085)        | (211,806)        |
| <b>Net cash used in investing activities</b>                               | <b>(121,090)</b> | <b>(120,170)</b> |
| <b>Cash flow from financing activities:</b>                                |                  |                  |
| Raising loans and issuing debentures                                       | -                | 437,500          |
| Amortization of loans and debentures                                       | (284)            | (743)            |
| Transaction costs on loans and debentures                                  | (141)            | (12,721)         |
| Capital increase                                                           | 2,172            | 1,855            |
| Shares granted under the Matching Plan                                     | 106              | 820              |
| Dividends paid                                                             | (11,873)         | (4,266)          |
| Lease liability payments                                                   | (32,675)         | (27,263)         |
| Payment of deferred installments related to acquisitions of subsidiaries   | (53,285)         | (29,569)         |
| <b>Net cash (used in) generated from financing activities</b>              | <b>(95,980)</b>  | <b>365,613</b>   |
| <b>Net increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>                | <b>27,233</b>    | <b>364,656</b>   |
| <b>Ending cash balance</b>                                                 | <b>491,870</b>   | <b>655,609</b>   |

## About Desktop S.A.

**Desktop** is one of the leading ISP platforms in the State of São Paulo and one of the largest in Brazil, according to data from Anatel (National Telecommunications Agency). Focused on the fiber optic market, the Company operates through the best practices of network building to support its organic growth. In 2020, Desktop adopted the hybrid growth model, balancing organic expansion with inorganic, through the acquisition of the best assets in the adjacencies of its operation. With 58,000 kilometers of fiber optic network and more than 3,700 employees, the Company is committed to delivering the best end-to-end experience to customers. Desktop shares have been traded on B3 (DESK3) since July 2021. For more information, visit: <https://www.ri.desktop.com.br/en/>

## Legal Notice

Some statements contained in this document may be statements about future expectations. Such statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause such expectations to not materialize or are substantially different from what was expected. These risks include, among others, changes in future demand for the Company's products, changes in factors affecting domestic and international prices of products, changes in the cost structure, changes in the seasonality of markets, changes in prices practiced by competitors, exchange variations, changes in the Brazilian political and economic scenario, in emerging and international markets. Statements on future expectations have not been reviewed by independent auditors.



### Investor Relations

[ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)

[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

