



RELEASE DE RESULTADOS

4T25 e 2025



## Desktop Divulga Resultados do Quarto Trimestre e do Ano de 2025

### Destaques

- No 4T25, a Desktop registrou R\$ 182 milhões de EBITDA Ajustado, com margem de 58%, o nível mais elevado desde 2020. O EBITDA Ajustado anual totalizou R\$ 654 milhões, com margem de 54%, 2,3 p.p. superior ao registrado em 2024. O resultado reflete a continuidade da disciplina na execução e o foco permanente em eficiência operacional e expansão de rentabilidade;
- Ao longo do trimestre, a Companhia gerou R\$ 99 milhões em FCO + CAPEX Ajustado, 25 vezes acima do mesmo período do ano anterior. No acumulado de 2025, houve uma geração de caixa de R\$ 210 milhões, 140% superior ao ano de 2024 e em linha com a estratégia de incremento de conversão de caixa;
- Em outubro, a Desktop concluiu a 9ª emissão de debêntures, no valor de R\$ 800 milhões, com vencimento em 2032. A operação, combinada ao pré-pagamento da 6ª emissão, contribuiu para a redução do custo médio da dívida bancária de CDI + 1,3% a.a. em 2024 para CDI + 0,4% a.a. ao final de 2025.

**Nova Odessa, 17 de março de 2026** - A **Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e um dos maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do quarto trimestre de 2025 (4T25).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

### Teleconferência

18 de março de 2026  
11:00 (BRT)  
[Clique aqui](#)

### Sumário dos Resultados do 4T25 e 2025

- **Receita Líquida:** R\$ 316 milhões no 4T25, crescimento de 8% em relação ao 4T24. No acumulado de 2025, a Receita Líquida totalizou R\$ 1.219 milhões, crescimento de 8% em relação a 2024;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 182 milhões no 4T25, crescimento de 21% em relação ao 4T24. A margem EBITDA ajustada totalizou 58% no trimestre, 6,0 p.p. acima da margem apresentada no 4T24. Em 2025, o EBITDA Ajustado somou R\$ 654 milhões, 13% acima do ano anterior, com margem de 54%, 2,3 p.p. superior à registrada em 2024;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 42 milhões no 4T25, redução de 21% versus o 4T24. No acumulado do ano, o Lucro Líquido Ajustado atingiu R\$ 154 milhões, 23% inferior ao reportado em 2024;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 480 milhões em 31 de dezembro de 2025;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.208 mil assinantes em dezembro de 2025, representando crescimento de 7% em relação ao mesmo período de 2024;

### Contato

E-mail: [ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)

Tel: +55 19 3514-3100

[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

- **Casas Passadas (HPs):** 4,8 milhões de *Homes Passed* em dezembro de 2025, representando um crescimento de 8% em relação ao mesmo período de 2024;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 58 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH.

## Resumo Financeiro

R\$ Mil	4T25	4T24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Receita Líquida</b>	<b>315.973</b>	<b>292.436</b>	<b>8%</b>	<b>1.218.547</b>	<b>1.128.842</b>	<b>8%</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>182.448</b>	<b>150.240</b>	<b>21%</b>	<b>653.546</b>	<b>578.788</b>	<b>13%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>58%</i>	<i>51%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>54%</i>	<i>51%</i>	<i>2 p.p</i>
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>42.489</b>	<b>54.111</b>	<b>-21%</b>	<b>154.004</b>	<b>198.790</b>	<b>-23%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>13%</i>	<i>19%</i>	<i>-5 p.p</i>	<i>13%</i>	<i>18%</i>	<i>-5 p.p</i>

## Resumo Operacional

Mil	4T25	3T25	2T25	1T25	4T24
<b>Acessos EoP</b>	<b>1.208</b>	<b>1.198</b>	<b>1.176</b>	<b>1.159</b>	<b>1.131</b>
Adições Orgânicas Líquidas	9	23	17	28	23
<b>Homes Passed EoP</b>	<b>4.844</b>	<b>4.825</b>	<b>4.781</b>	<b>4.654</b>	<b>4.481</b>
Cidades Atendidas (#)	200	200	200	200	194

## **Mensagem da Administração**

### **Evolução estratégica e disciplina de execução**

O ano de 2025 representou mais um período de evolução consistente para a Desktop, marcado pelo fortalecimento de sua disciplina operacional e financeira. Ao longo do período, a Companhia avançou em iniciativas voltadas à otimização da estrutura de custos e ao aprimoramento da execução operacional, ao mesmo tempo em que manteve a expansão sustentável de sua base de clientes e a entrega pontual e assertiva de projetos de infraestrutura de rede em determinadas praças.

A Desktop encerrou o ano com 1.208 mil assinantes, crescimento de 7% em relação a 2024, e 4,8 milhões de casas passadas, expansão de 8% no mesmo período.

### **Avanços comerciais significativos**

Diante do cenário macroeconômico mais adverso, visando a melhor alocação de capital, no quarto trimestre de 2025, a Desktop optou por dimensionar de forma mais criteriosa o ritmo de entrada de novos clientes, reforçando o foco na sustentabilidade financeira. A Companhia avançou de forma relevante na digitalização de suas vendas, com os canais digitais atingindo participação recorde no trimestre. Historicamente, as vendas realizadas no ambiente digital apresentam melhor perfil de cliente e menor incidência de inadimplência, contribuindo diretamente para uma base de assinantes mais saudável e maior eficiência na geração de caixa.

Com a evolução da plataforma comercial e maior sofisticação dos canais de aquisição, a Desktop atingiu um elevado nível de maturidade em que é possível modular o ritmo de crescimento de forma estratégica, podendo acelerar o volume de vendas e expansão da base sempre que julgar adequado, preservando a disciplina na alocação de capital.

### **Evolução de resultados e expansão de rentabilidade**

Os avanços implementados ao longo do ano também se refletiram na evolução dos resultados financeiros da Companhia. No 4T25, a Desktop registrou uma Receita Líquida de R\$ 316 milhões, crescimento de 8% na comparação anual, enquanto no acumulado de 2025 a Receita Líquida totalizou R\$ 1,22 bilhão, também representando expansão de 8% em relação ao ano de 2024.

A evolução da rentabilidade foi ainda mais significativa. No trimestre, o EBITDA Ajustado atingiu R\$ 182 milhões, crescimento de 21% em relação ao 4T24, enquanto no acumulado do ano, o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 654 milhões, crescimento de 13% em relação a 2024, com margem de 54%, avanço de 2,3 p.p. na comparação anual.

O Lucro Líquido Ajustado atingiu R\$ 42 milhões no trimestre e R\$ 154 milhões no acumulado de 2025, com margem líquida ajustada de 13%. O desempenho anual foi impactado principalmente pelo maior nível de despesas financeiras e pelo aumento das despesas de depreciação e amortização decorrentes dos investimentos realizados nos últimos anos, parcialmente compensados pelos ganhos de eficiência operacional capturados ao longo do período.

A evolução da rentabilidade ao longo do ano também se refletiu de forma relevante na geração de caixa da Companhia. No 4T25, o FCO Ajustado alcançou R\$ 181 milhões, crescimento de 11% em relação ao 3T25 e de 29% na comparação anual, enquanto o CAPEX Ajustado totalizou R\$ 82 milhões, queda de 6% frente ao trimestre anterior e de 40% em relação ao 4T24, representando 26% da Receita Líquida. Como resultado, o indicador FCO + CAPEX Ajustado somou R\$ 99 milhões no trimestre, avanço de 32% sobre o 3T25, evidenciando uma melhora consistente na conversão operacional em caixa. No acumulado de 2025, a geração de caixa atingiu R\$ 210 milhões, crescimento de 140% em relação a 2024, reforçando a capacidade da Companhia de transformar ganhos de eficiência e disciplina de investimentos em uma estrutura financeira cada vez mais sólida.

De forma geral, a evolução observada reflete o conjunto de iniciativas voltadas à eficiência operacional, revisão de contratos com fornecedores, otimização da estrutura organizacional e maior disciplina na gestão de despesas.

### **Gestão de Passivos**

Durante 2025, a Desktop também avançou em sua estratégia de gestão ativa de passivos, aproveitando janelas favoráveis de mercado para otimizar o perfil de seu endividamento. As operações realizadas ao longo do período contribuíram para o alongamento do prazo médio das obrigações financeiras e para a redução do custo médio da dívida bancária, reforçando a solidez da estrutura de capital da Companhia.

Encerramos 2025 confiantes na consistência de nossa estratégia e na capacidade da Desktop de continuar evoluindo a sua eficiência operacional e geração de caixa. Seguiremos comprometidos com a entrega da melhor experiência de conectividade e com a consolidação da Companhia como uma das principais plataformas de fibra óptica do Brasil.

Agradecemos a confiança de nossos clientes, colaboradores, parceiros e acionistas.

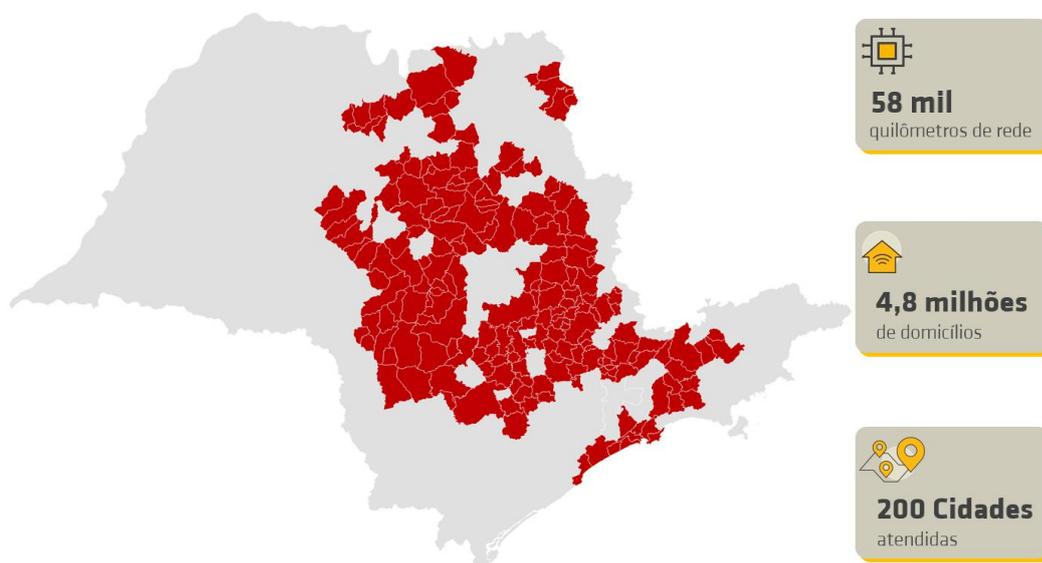
## Desempenho Operacional

### Presença Geográfica

Ao final do 4T25, a Desktop estava presente em 200 cidades no interior do Estado de São Paulo, um incremento de 6 cidades na comparação com o 4T24.

Com uma infraestrutura de rede óptica própria com uma extensão de 58 mil quilômetros, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH, a Companhia conta com 4,8 milhões de domicílios em sua cobertura geográfica (Casas Passadas - HPs), uma evolução de 8% versus o mesmo período do ano anterior.

Figura 3 – Posicionamento Geográfico da Desktop



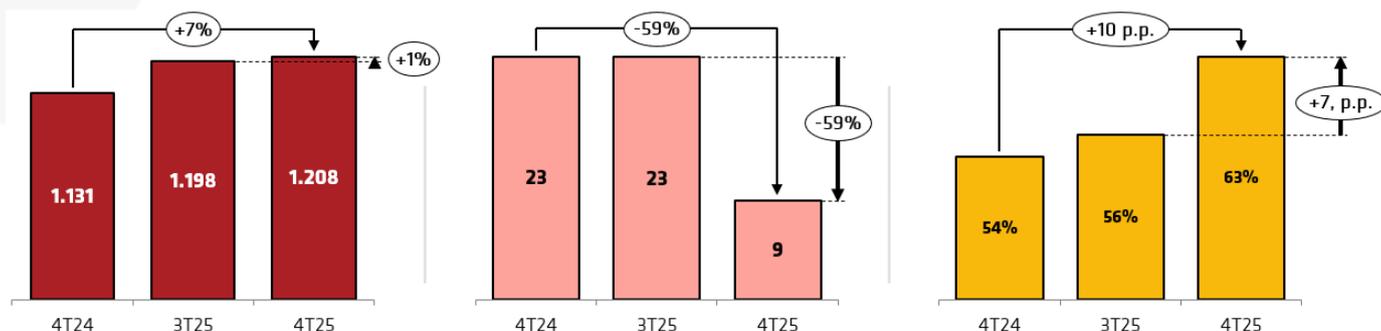
### Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 7% em relação ao final do 4T24, totalizando 1.208 mil casas conectadas ao final de dezembro/25. Ao longo do 4T25, como consequência do reforço da estratégia de priorização da geração de caixa, a Desktop reduziu o nível de vendas consolidadas, ao mesmo tempo em que atingiu um percentual recorde de vendas digitais de 63%.

Figura 4 - Evolução de Casas Conectadas ('000)

Figura 5 - Adições Orgânicas Líquidas ('000)

Figura 6 – Vendas Digitais (%)



## Desempenho Econômico-Financeiro

### Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 316,0 milhões no 4T25, crescimento de 8% quando comparado com 4T24. A evolução deveu-se, principalmente, ao aumento da base de clientes da Companhia.

R\$ Mil	4T25	4T24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Receita Líquida</b>	<b>315.973</b>	<b>292.436</b>	<b>8%</b>	<b>1.218.547</b>	<b>1.128.842</b>	<b>8%</b>
(-) Custos dos Serviços Prestados	(67.421)	(72.025)	-6%	(279.885)	(271.739)	3%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>248.552</b>	<b>220.411</b>	<b>13%</b>	<b>938.662</b>	<b>857.103</b>	<b>10%</b>
Margem Bruta (%)	79%	75%	3 p.p.	77%	76%	1 p.p.

### EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 182,4 milhões de EBITDA Ajustado no 4T25, crescimento de 21% na comparação anual, superando a expansão da receita no período. Esse desempenho reflete um conjunto de iniciativas voltadas à eficiência operacional e à disciplina na gestão de custos, incluindo o reconhecimento de um crédito fiscal extemporâneo no montante de R\$ 5,3 milhões no trimestre. Adicionalmente, a Companhia registrou ganhos de eficiência em serviços de terceiros, decorrentes tanto da redução na utilização desses serviços nas operações quanto da renegociação de contratos. A expansão de margem também foi beneficiada por ajustes no quadro de colaboradores, oriundos de ganhos de produtividade decorrentes da maior utilização de tecnologias e otimizações de estruturas gerenciais. Por fim, o menor nível de vendas observado no período pelo foco maior na geração de caixa também contribuiu para a redução das despesas de marketing, impactando positivamente a margem EBITDA.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

R\$ Mil	4T25	4T24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Lucro Líquido</b>	<b>23.936</b>	<b>24.471</b>	<b>-2%</b>	<b>80.773</b>	<b>100.074</b>	<b>-19%</b>
Resultado Financeiro	(69.153)	(65.640)	5%	(258.244)	(197.405)	31%

IR/CS	(17.826)	757	NM	(43.147)	(60.735)	-29%
Depreciação e Amortização	(70.152)	(59.121)	19%	(262.152)	(214.980)	22%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>181.067</b>	<b>148.475</b>	<b>22%</b>	<b>644.316</b>	<b>573.194</b>	<b>12%</b>
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>57%</i>	<i>51%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>53%</i>	<i>51%</i>	<i>2 p.p</i>
<b>Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b>	<b>(1.381)</b>	<b>(1.765)</b>	<b>-22%</b>	<b>(9.230)</b>	<b>(5.594)</b>	<b>65%</b>
Despesas de M&As/Não recorrentes	(710)	(1.588)	-55%	(7.446)	(3.121)	139%
Stock Option Plan	(671)	(177)	279%	(1.784)	(2.473)	-28%
<b>EBITDA Ajustado<sup>2</sup></b>	<b>182.448</b>	<b>150.240</b>	<b>21%</b>	<b>653.546</b>	<b>578.788</b>	<b>13%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>58%</i>	<i>51%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>54%</i>	<i>51%</i>	<i>2 p.p</i>

- 1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);  
 2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

## Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 70,2 milhões no 4T25, crescimento de 19% quando comparado com o 4T24. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e tecnologia.

R\$ Mil	4T25	4T24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Depreciação &amp; Amortização</b>	<b>(70.152)</b>	<b>(59.121)</b>	<b>19%</b>	<b>(262.152)</b>	<b>(214.980)</b>	<b>22%</b>

## Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 69,2 milhões no 4T25. A piora em relação ao 4T24 se deve (i) ao aumento da curva de juros entre os períodos; e (ii) ao efeito de despesas pontuais relacionadas ao pré-pagamento da 6ª emissão de debêntures.

R\$ Mil	4T25	4T24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Resultado Financeiro Líquido</b>	<b>(69.153)</b>	<b>(65.640)</b>	<b>5%</b>	<b>(258.244)</b>	<b>(197.405)</b>	<b>31%</b>
(+) Receita Financeira	22.069	21.532	2%	60.649	67.068	-10%
(-) Despesa Financeira	(91.222)	(87.172)	5%	(318.893)	(264.473)	21%

## Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 42,5 milhões no 4T25, 21% menor na comparação anual, com uma margem líquida ajustada de 13%, impactada, conforme descrito acima, pelo maior nível de despesas financeiras e maior volume de depreciação e amortização, parcialmente compensado pela melhor gestão de custos e despesas operacionais que beneficiaram o EBITDA.

R\$ Mil	4T25	4T24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Lucro Líquido</b>	<b>23.936</b>	<b>24.471</b>	<b>-2%</b>	<b>80.773</b>	<b>100.074</b>	<b>-19%</b>
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>8%</i>	<i>8%</i>	<i>-1 p.p</i>	<i>7%</i>	<i>9%</i>	<i>-2 p.p</i>

Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(18.553)	(29.640)	-37%	(73.231)	(98.716)	-26%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes <sup>2</sup>	(469)	(1.048)	-55%	(4.914)	(2.060)	139%
Stock Option Plan <sup>2</sup>	(443)	(117)	279%	(1.177)	(1.632)	-28%
Amortização de mais-valia <sup>2</sup>	(5.326)	(5.310)	0%	(21.303)	(22.460)	-5%
Taxas de pré-pagamento de debêntures <sup>2</sup>	(1.653)	(8.033)	-79%	(3.190)	(8.033)	-60%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) <sup>3</sup>	(10.662)	(15.132)	-30%	(42.647)	(64.531)	-34%
<b>Lucro Líquido Ajustado<sup>1</sup></b>	<b>42.489</b>	<b>54.111</b>	<b>-21%</b>	<b>154.004</b>	<b>198.790</b>	<b>-23%</b>
Margem Líquida Ajustada (%)	13%	19%	-5 p.p	13%	18%	-5 p.p

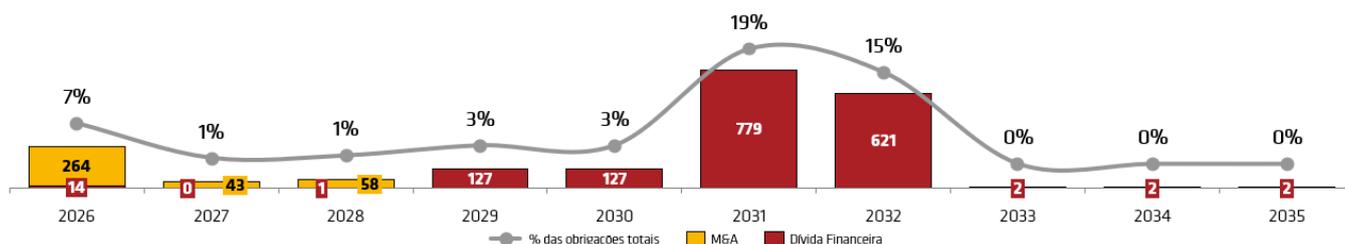
- 1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
- 2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;
- 3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

## Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 4T25 com uma dívida líquida de R\$ 1.510,9 milhões, representando 2,07x o EBITDA Proforma Anualizado. Ao adicionar o passivo de arrendamento, a dívida líquida ampla da Desktop atinge R\$ 1.602,2 milhões, o que representa 2,20x o EBITDA Proforma Anualizado.

Liquidez e EBITDA (R\$ Mil)	4T25	4T24	Var. %
<b>Disponibilidades</b>	<b>480.146</b>	<b>383.544</b>	<b>25%</b>
EBITDA Proforma Anualizado	729.792	600.960	21%
Endividamento (R\$ Mil)	4T25	4T24	Var.
Empréstimos e Debêntures	1.626.263	1.347.339	21%
Parcelas a Prazo M&As	364.754	420.424	-13%
<b>Dívida Bruta</b>	<b>1.991.017</b>	<b>1.767.763</b>	<b>13%</b>
(-) Disponibilidades	(480.146)	(383.544)	25%
<b>Dívida Líquida</b>	<b>1.510.871</b>	<b>1.384.219</b>	<b>9%</b>
<b>Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)</b>	<b>2,07x</b>	<b>2,30x</b>	<b>-0,23x</b>
Outros Compromissos (R\$ Mil)	4T25	4T24	Var.
Passivo de Arrendamento	91.285	71.013	29%
<b>Dívida Líquida + Arrendamentos</b>	<b>1.602.156</b>	<b>1.455.232</b>	<b>10%</b>
<b>(Dívida Líquida + Arrendamentos)/EBITDA Proforma Anualizado (x)</b>	<b>2,20x</b>	<b>2,42x</b>	<b>-0,23x</b>

## Cronograma da Dívida (R\$ Milhões)



## Gestão de Passivos – 2025 (R\$ Mil)

Ao longo de 2025, a Desktop executou uma série de movimentos alinhados à sua estratégia de liability management, aproveitando de forma diligente e disciplinada janelas favoráveis de mercado para otimizar seu perfil de endividamento. No período, foram realizadas emissões de debêntures que totalizaram R\$ 1.237 milhões, combinadas a pré-pagamentos no montante de R\$ 975 milhões em principal, além das amortizações previstas no cronograma regular da dívida.

Esse conjunto de iniciativas contribuiu para o alongamento do prazo médio, melhoria das condições financeiras e redução do spread da dívida bancária de 1,3% para 0,4%, reforçando a eficiência da estrutura de capital e ampliando a flexibilidade financeira da Companhia para sustentar seu plano de crescimento com disciplina e geração de valor.

Período	Operação	Captações	Pré-Pagamentos
2T25	8ª Debêntures	437.500	
3T25	5ª Debêntures		350.000
4T25	9ª Debêntures	800.000	
4T25	6ª Debêntures		625.000
<b>Total 2025</b>		<b>1.237.500</b>	<b>975.000</b>

## Fluxo de Caixa

A Desktop encerrou o 4T25 com uma melhora significativa de geração de caixa, medida pelo FCO Ajustado + CAPEX Ajustado, refletindo o sucesso das iniciativas de eficiência operacional e disciplina de investimentos. O FCO Ajustado alcançou R\$ 181 milhões, crescimento de 11% em relação ao trimestre anterior e 29% na comparação anual, enquanto o CAPEX Ajustado recuou para R\$ 82 milhões, queda de 6% contra o 3T25 e 40% abaixo do 4T24, representando 26% da Receita Líquida.

Como resultado, o FCO + CAPEX Ajustado do 4T25 somou R\$ 99 milhões, um avanço expressivo de 32% sobre o 3T25, consolidando um trimestre de forte geração de valor e robustez financeira. Pela ótica anual, o FCO + CAPEX Ajustado atingiu R\$ 210 milhões, 140% acima do ano de 2024.

Figura 7 – Fluxo de Caixa Operacional Ajustado (R\$ milhões)

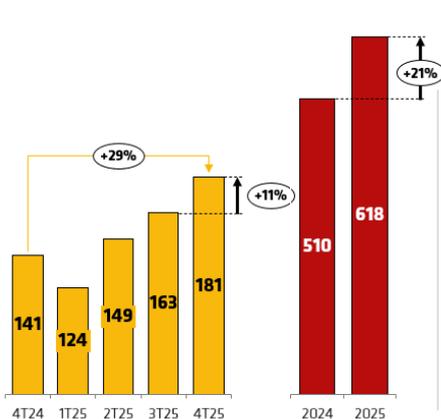


Figura 8 – Capex Ajustado (R\$ milhões e margem %)

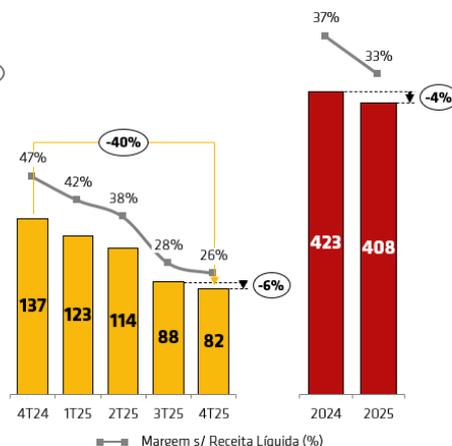
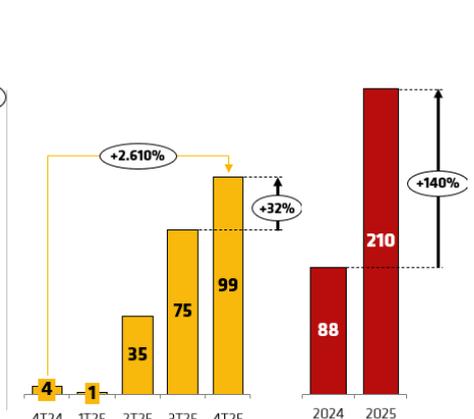


Figura 9 – FCO + Capex Ajustado (R\$ milhões)

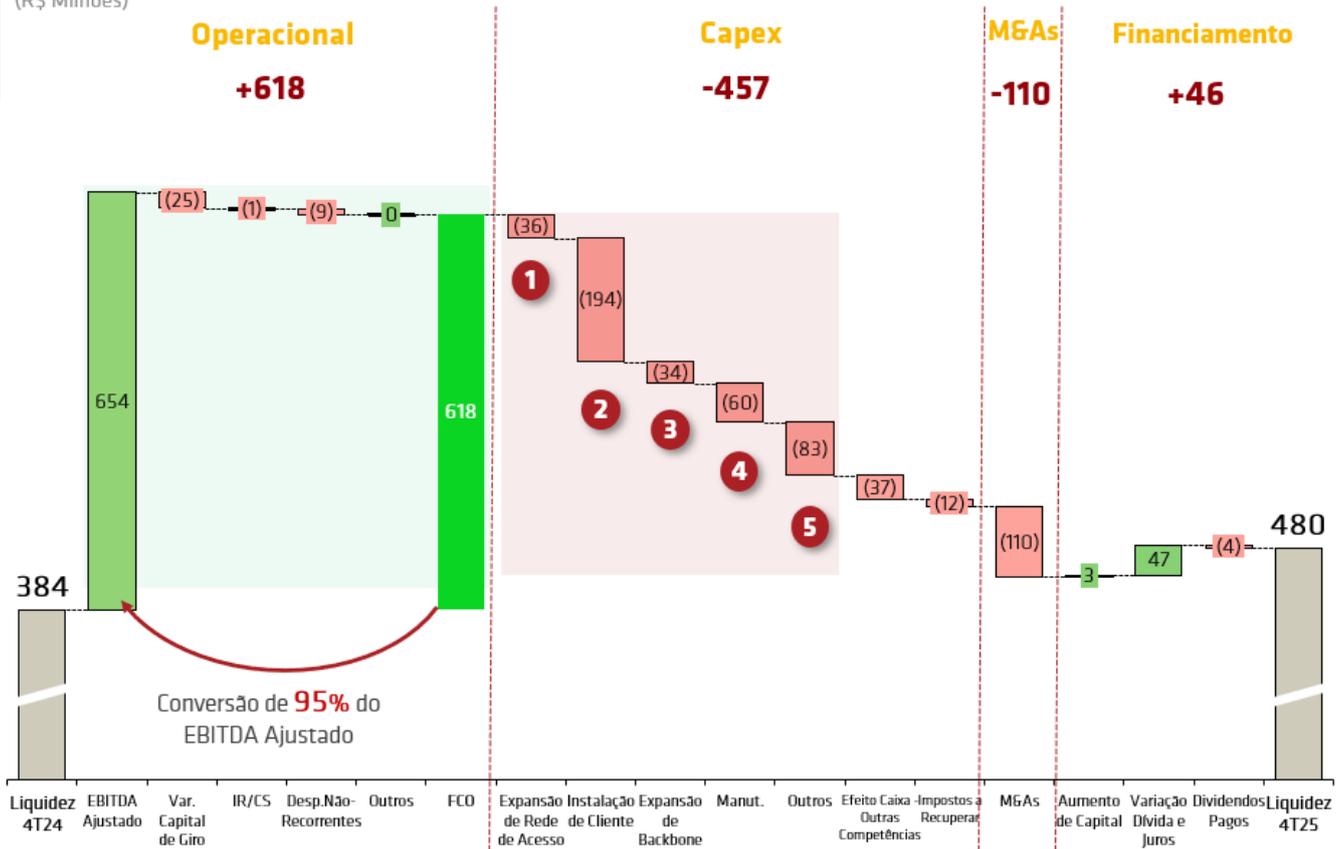


- 1- Fluxo de caixa operacional ajustado expurga efeitos de fornecedores de capex, despesas e receitas financeiras;
- 2- Capex ajustado expurga efeito de carry-over de fornecedores.

A Companhia encerrou 2025 com R\$ 480,1 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 95% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado, totalizou R\$ 566,9 milhões, com destaque para (i) R\$ 109,9 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 194,2 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.

(R\$ Milhões)



É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente (“CAPEX Pré-Operacional”) e (ii) eventuais compras que estão em estoque (“Capex Estoque”). Para fins de clareza do CAPEX unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

CAPEX (R\$ Mil)	2025
Expansão de rede de acesso	36.089
Aumento (redução) estoque	(4.179)
Expansão de rede de acesso – ajustado	40.268
Portas Adicionadas (mil)	156
<b>CAPEX/PORTA</b>	<b>258</b>
Instalação de Clientes	194.240

Aumento (redução) estoque	(36.864)
Instalação de Clientes – ajustado	<b>231.105</b>
Adições Brutas (mil)	413
<b>CAPEX/ADIÇÕES BRUTAS</b>	<b>559</b>
Expansão de Backbone	<b>33.699</b>
<b>% DO CAPEX TOTAL</b>	<b>8%</b>
Manutenção	<b>60.227</b>
<b>% DA RECEITA LÍQUIDA</b>	<b>5%</b>
T.I.	<b>34.445</b>
Outros	<b>48.856</b>
<b>CAPEX AJUSTADO TOTAL</b>	<b>407.557</b>

## Anexo

### Balanço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil

4T25

2024

<b>ATIVO TOTAL</b>	<b>3.858.352</b>	<b>3.510.912</b>
<b>Ativo Circulante</b>	<b>767.322</b>	<b>651.527</b>
Caixa e equivalentes de caixa	464.637	290.953
Aplicações financeiras	15.509	92.591
Instrumentos financeiros derivativos	-	-
Contas a receber de clientes	158.274	162.619
Tributos a recuperar	60.949	60.884
Imposto de renda e contribuição social	85	1.438
Despesas antecipadas	47.657	34.759
Outros valores a receber	20.211	8.283
<b>Ativo Não Circulante</b>	<b>3.091.030</b>	<b>2.859.385</b>
Instrumentos financeiros derivativos	-	-
Tributos a recuperar	53.521	39.804
Imposto de renda e contribuição social diferidos	55.164	65.199
Depósitos judiciais	-	-
Despesas antecipadas	70.340	50.396
Outros valores a receber	10.767	9.395
Imobilizado	1.827.120	1.643.187
Direito de uso	85.673	64.996
Intangível	988.445	986.408
<b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>3.858.352</b>	<b>3.510.912</b>
<b>Passivo Circulante</b>	<b>546.128</b>	<b>425.605</b>
Fornecedores	116.580	123.483
Contas a pagar por aquisição de empresas	179.373	135.614
Contas a pagar para partes relacionadas	25.291	22.068
Empréstimos e debêntures	59.011	10.321
Instrumentos financeiros derivativos	796	-
Passivo de arrendamento	39.425	31.345
Obrigações trabalhistas e sociais	60.939	59.174
Tributos a recolher	33.993	35.015
Imposto de renda e contribuição social	6.095	1.300
Dividendos a Pagar	17.209	4.409
Outros valores a pagar	7.416	2.876
<b>Passivo Não Circulante</b>	<b>1.874.193</b>	<b>1.716.221</b>
Fornecedores	999	-
Contas a pagar por aquisição de empresas	69.820	174.075
Contas a pagar para partes relacionadas	90.270	88.667
Empréstimos e debêntures	1.567.252	1.337.018
Instrumentos financeiros derivativos	8.529	-
Passivo de arrendamento	51.860	39.668
Tributos a recolher	2.152	3.112
Imposto de renda e contribuição social diferidos	71.666	64.045
Provisão para contingências	11.125	8.724
Outros valores a pagar	520	912
<b>Patrimônio Líquido</b>	<b>1.438.031</b>	<b>1.369.086</b>
Capital social	958.289	955.700
Reserva de capital	62.603	64.404
Reserva de lucros	387.269	329.820
Ações em tesouraria	(173)	(1.680)
<b>Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores</b>	<b>1.407.988</b>	<b>1.348.244</b>
Participação de acionistas não controladores	30.043	20.842

## Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	4T25	4T24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Receita Bruta</b>	<b>361.823</b>	<b>337.627</b>	<b>7%</b>	<b>1.395.932</b>	<b>1.310.308</b>	<b>7%</b>
(-) Impostos e Deduções	(45.850)	(45.191)	1%	(177.385)	(181.466)	-2%
<b>Receita Líquida</b>	<b>315.973</b>	<b>292.436</b>	<b>8%</b>	<b>1.218.547</b>	<b>1.128.842</b>	<b>8%</b>
(-) Custos dos Serviços Prestados	(67.421)	(72.025)	-6%	(279.885)	(271.739)	3%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>248.552</b>	<b>220.411</b>	<b>13%</b>	<b>938.662</b>	<b>857.103</b>	<b>10%</b>
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>79%</i>	<i>75%</i>	<i>3 p.p</i>	<i>77%</i>	<i>76%</i>	<i>1 p.p</i>
(-) Despesas Comerciais	(34.959)	(36.923)	-5%	(149.583)	(137.043)	9%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(28.724)	(33.006)	-13%	(126.403)	(127.770)	-1%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	5.362	4.952	8%	19.378	12.509	55%
(-) Depreciação e amortização	(70.152)	(59.121)	19%	(262.152)	(214.980)	22%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(9.164)	(6.959)	32%	(37.738)	(31.605)	19%
(-) Resultado Financeiro	(69.153)	(65.640)	5%	(258.244)	(197.405)	31%
<b>Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)</b>	<b>41.762</b>	<b>23.714</b>	<b>76%</b>	<b>123.920</b>	<b>160.809</b>	<b>-23%</b>
(+/-) IR/CS	(17.826)	757	NM	(43.147)	(60.735)	-29%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>23.936</b>	<b>24.471</b>	<b>-2%</b>	<b>80.773</b>	<b>100.074</b>	<b>-19%</b>
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>8%</i>	<i>8%</i>	<i>-1 p.p</i>	<i>7%</i>	<i>9%</i>	<i>-2 p.p</i>

R\$ Mil	4T25	4T24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Lucro Líquido</b>	<b>23.936</b>	<b>24.471</b>	<b>-2%</b>	<b>80.773</b>	<b>100.074</b>	<b>-19%</b>
Resultado Financeiro	(69.153)	(65.640)	5%	(258.244)	(197.405)	31%
IR/CS	(17.826)	757	NM	(43.147)	(60.735)	-29%
Depreciação e Amortização	(70.152)	(59.121)	19%	(262.152)	(214.980)	22%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>181.067</b>	<b>148.475</b>	<b>22%</b>	<b>644.316</b>	<b>573.194</b>	<b>12%</b>
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>57%</i>	<i>51%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>53%</i>	<i>51%</i>	<i>2 p.p</i>
<b>Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b>	<b>(1.381)</b>	<b>(1.765)</b>	<b>-22%</b>	<b>(9.230)</b>	<b>(5.594)</b>	<b>65%</b>
Despesas de M&A/Não-Recorrentes	(710)	(1.588)	-55%	(7.446)	(3.121)	139%
Stock Option Plan	(671)	(177)	279%	(1.784)	(2.473)	-28%
<b>EBITDA Ajustado<sup>2</sup></b>	<b>182.448</b>	<b>150.240</b>	<b>21%</b>	<b>653.546</b>	<b>578.788</b>	<b>13%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>58%</i>	<i>51%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>54%</i>	<i>51%</i>	<i>2 p.p</i>

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	4T25	4T24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Lucro Líquido</b>	<b>23.936</b>	<b>24.471</b>	<b>-2%</b>	<b>80.773</b>	<b>100.074</b>	<b>-19%</b>
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>8%</i>	<i>8%</i>	<i>-1 p.p</i>	<i>7%</i>	<i>9%</i>	<i>-2 p.p</i>
<b>Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b>	<b>(18.553)</b>	<b>(29.640)</b>	<b>-37%</b>	<b>(73.231)</b>	<b>(98.716)</b>	<b>-26%</b>
Despesas de M&A/Não-Recorrentes <sup>2</sup>	(469)	(1.048)	-55%	(4.914)	(2.060)	139%
Stock Option Plan <sup>2</sup>	(443)	(117)	279%	(1.177)	(1.632)	-28%
Amortização de mais-valia <sup>2</sup>	(5.326)	(5.310)	0%	(21.303)	(22.460)	-5%
Taxas de pré-pagamento de debêntures <sup>2</sup>	(1.653)	(8.033)	-79%	(3.190)	(8.033)	-60%

IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) <sup>3</sup>	(10.662)	(15.132)	-30%	(42.647)	(64.531)	-34%
<b>Lucro Líquido Ajustado<sup>1</sup></b>	<b>42.489</b>	<b>54.111</b>	<b>-21%</b>	<b>154.004</b>	<b>198.790</b>	<b>-23%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>13%</i>	<i>19%</i>	<i>-5 p.p</i>	<i>13%</i>	<i>18%</i>	<i>-5 p.p</i>

- 1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
- 2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;
- 3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

## Fluxo de caixa – Consolidado

R\$ Mil	2025	2024
<b>Saldo inicial de caixa</b>	<b>290.953</b>	<b>329.655</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades operacionais:</b>		
<b>Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social</b>	<b>123.920</b>	<b>160.809</b>
<b>Ajustes por:</b>		
Depreciação e amortização	184.768	150.114
Baixas de imobilizado e intangível	2.922	1.664
Amortização direito de uso	21.604	30.835
Baixas de direito de uso	3.205	2.021
Baixa de passivo de arrendamento	(3.607)	(2.210)
Amortização de mais-valia	32.278	34.031
Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos	231.594	201.431
Amortização de custo de transação sobre empréstimos e debêntures	13.038	7.147
Ganhos / (perdas) Instrumentos financeiro derivativos	9.325	-
Juros sobre aplicações financeiras	(4.580)	(21.645)
Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas	14.596	10.221
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	39.672	30.009
Atualização financeira sobre contingências	334	-
Reversão (Provisão) para contingências	5.831	2.719
Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	(355)	(6.005)
Baixa efetiva de títulos contas a receber	38.093	37.610
Resultado de operações com sócios não controladores	(351)	(6.532)
Plano de opção de ações	1.765	2.472
<b>Lucro antes de IR e CS Ajustado</b>	<b>714.052</b>	<b>634.691</b>
<b>Variações de ativos e passivos:</b>		
Contas a receber de clientes	(33.393)	(81.685)
Tributos a recuperar	(11.939)	(6.339)
Depósitos judiciais	(1.490)	325
Despesas antecipadas	(32.842)	(27.720)
Outros valores a receber	(13.134)	(6.602)
Fornecedores	(41.547)	(16.645)
Obrigações trabalhistas e sociais	1.765	11.254
Tributos a recolher	(1.982)	1.204
Outros valores a pagar	4.148	268
<b>Caixa líquido gerado pelas operações</b>	<b>583.638</b>	<b>508.751</b>
Imposto de renda e contribuição social pagos	(17.156)	(17.307)
Pagamento de contingências	(2.440)	(2.662)
Juros pagos	(171.363)	(199.972)
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>392.679</b>	<b>288.810</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de investimento:</b>		
Aquisição de aplicações financeiras	(15.338)	(514.607)
Resgates de aplicações financeiras	97.000	527.204
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(373.904)	(356.271)

<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>	<b>(292.242)</b>	<b>(343.674)</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento:</b>		
Captação de empréstimos e debêntures	1.251.665	1.000.000
Amortização de empréstimos e debêntures	(975.830)	(799.116)
Custo de transação sobre empréstimos e debêntures	(35.415)	(18.602)
Aumento de capital social	2.589	2.531
Ações em tesouraria	-	(1.681)
Ações outorgadas Plano Matching	883	355
Dividendos pagos	(4.266)	(5.274)
Pagamento de passivo de arrendamento	(56.791)	(39.810)
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(109.587)	(122.241)
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento</b>	<b>73.248</b>	<b>16.162</b>
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	173.685	(38.702)
<b>Saldo final de caixa</b>	<b>464.638</b>	<b>290.953</b>

## Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 58 mil quilômetros de rede de fibra óptica e mais de 4.100 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: [www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

## Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

[ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)

[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)





# **DESKTOP**

**EARNINGS RELEASE**

**4Q25 and 2025**



## Desktop Reports Fourth Quarter and Full Year 2025 Results

### Highlights

- In 4Q25, Desktop reported Adjusted EBITDA of R\$182 million, with a margin of 58%, the highest level since 2020. Full-year Adjusted EBITDA totaled R\$654 million, with a margin of 54%, 2.3 p.p. higher than in 2024. The result reflects continued disciplined execution and an ongoing focus on operational efficiency and profitability expansion;
- During the quarter, the Company generated R\$99 million in Adjusted OCF + CAPEX, 25 times higher than in the same period of the previous year. For the full year of 2025, cash generation reached R\$210 million, 140% higher than in 2024 and aligned with the Company's strategy to increase cash conversion;
- In October, Desktop completed its 9th debenture issuance, totaling R\$800 million and maturing in 2032. The transaction, combined with the prepayment of the 6th issuance, contributed to reducing the Company's average cost of bank debt from CDI + 1.3% p.a. in 2024 to CDI + 0.4% p.a. by the end of 2025.

**Nova Odessa, March 17, 2026 - Desktop S.A.** ("Desktop" or "Company") (B3: DESK3), the leading ISP in the state of São Paulo and one of the largest in Brazil, today announced its consolidated results for the fourth quarter of 2025 (4Q25).

The financial statements were prepared in accordance with the rules of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM) and the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB). Adjusted metrics, excluding non-recurring events, are also provided for better comparability. Non-financial information, such as volume, quantity, and average price in reais, were not examined by independent auditors.

### Conference Call

March 18, 2026  
10:00 a.m. (EDT)  
[Click here](#)

### Summary of Results for 4Q25 and 2025

- **Net Revenue:** R\$ 316 million in 4Q25, an 8% increase compared to 4Q24. For the full year 2025, Net Revenue totaled R\$1,219 million, growing 8% versus 2024;
- **Adjusted EBITDA:** R\$ 182 million in 4Q25, up 21% year-over-year. Adjusted EBITDA margin reached 58% in the quarter, 6.0 p.p. above the margin reported in 4Q24. In 2025, Adjusted EBITDA totaled R\$654 million, 13% higher than the previous year, with a margin of 54%, 2.3 p.p. above 2024;
- **Adjusted Net Income:** R\$ 42 million in 4Q25, a decrease of 21% versus 4Q24. For the full year, Adjusted Net Income reached R\$154 million, 23% lower than reported in 2024;
- **Total Cash (EoP):** R\$ 480 million as of December 31, 2025;
- **Homes Connected (HCs):** 1,208 thousand subscribers in December 2025, representing 7% growth compared to the same period in 2024;
- **Homes Passed (HPs):** 4.8 million homes passed in December 2025, representing 8% growth compared to the same period in 2024;
- **Infrastructure:** approximately 58 thousand km of network, including 10 thousand km of backbone and 47 thousand km of FTTH access network.

### Contact

E-mail: [ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)  
Tel: +55 19 3514-3100  
[www.ri.desktop.com.br/en/](http://www.ri.desktop.com.br/en/)

## Financial Summary

R\$ '000	4Q25	4Q24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Net Revenue</b>	<b>315,973</b>	<b>292,436</b>	<b>8%</b>	<b>1,218,547</b>	<b>1,128,842</b>	<b>8%</b>
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>182,448</b>	<b>150,240</b>	<b>21%</b>	<b>653,546</b>	<b>578,788</b>	<b>13%</b>
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	<i>58%</i>	<i>51%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>54%</i>	<i>51%</i>	<i>2 p.p</i>
<b>Adjusted Net Income</b>	<b>42,489</b>	<b>54,111</b>	<b>-21%</b>	<b>154,004</b>	<b>198,790</b>	<b>-23%</b>
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	<i>13%</i>	<i>19%</i>	<i>-5 p.p</i>	<i>13%</i>	<i>18%</i>	<i>-5 p.p</i>

## Operational Summary

'000	4Q25	3Q25	2Q25	1Q25	4Q24
<b>Subscribers EoP</b>	<b>1,208</b>	<b>1,198</b>	<b>1,176</b>	<b>1,159</b>	<b>1,131</b>
Net Organic Additions (ex-M&As)	9	23	17	28	23
<b>Homes Passed EoP</b>	<b>4,844</b>	<b>4,825</b>	<b>4,781</b>	<b>4,654</b>	<b>4,481</b>
Cities Served (#)	200	200	200	200	194

## Management's Letter

### Strategic Progress and Disciplined Execution

The year 2025 represented another period of consistent progress for Desktop, marked by the strengthening of its operational and financial discipline. Throughout the year, the Company advanced initiatives focused on optimizing its cost structure and enhancing operational execution, while maintaining the sustainable expansion of its customer base and the timely and efficient delivery of network infrastructure projects in selected regions.

Desktop ended the year with 1,208 thousand subscribers, representing 7% growth compared to 2024, and 4.8 million homes passed, an 8% expansion over the same period.

### Commercial Developments

Amid a more challenging macroeconomic environment, and aiming for optimal capital allocation, in the fourth quarter of 2025 Desktop chose to more carefully calibrate the pace of new customer additions, reinforcing its focus on financial sustainability. The Company made significant progress in the digitalization of its sales, with digital channels reaching a record share in the quarter. Historically, sales conducted through digital channels present a better customer profile and lower delinquency levels, directly contributing to a healthier subscriber base and greater cash generation efficiency.

With the continued evolution of its commercial platform and increasing sophistication of its acquisition channels, Desktop has reached a high level of maturity, enabling it to strategically modulate its growth pace. The Company can accelerate sales volumes and subscriber base expansion whenever appropriate, while maintaining discipline in capital allocation.

### Results Evolution and Profitability Expansion

The initiatives implemented throughout the year were also reflected in the Company's financial performance. In 4Q25, Desktop reported Net Revenue of R\$316 million, representing 8% year-over-year growth, while for the full year 2025 Net Revenue totaled R\$1.22 billion, also representing an 8% increase compared to 2024.

The improvement in profitability was even more significant. In the quarter, Adjusted EBITDA reached R\$182 million, up 21% compared to 4Q24, while for the full year Adjusted EBITDA totaled R\$654 million, representing 13% growth versus 2024, with a margin of 54%, an increase of 2.3 p.p. year-over-year.

Adjusted Net Income reached R\$42 million in the quarter and R\$154 million for the full year 2025, with an adjusted net margin of 13%. The annual performance was mainly impacted by higher financial expenses and increased depreciation and amortization resulting from investments made in recent years, partially offset by operational efficiency gains captured throughout the period.

The improvement in profitability throughout the year was also meaningfully reflected in the Company's cash generation. In 4Q25, Adjusted OCF reached R\$181 million, up 11% compared to 3Q25 and 29% year-over-year, while Adjusted CAPEX totaled R\$82 million, down 6% versus the previous quarter and 40% compared to 4Q24, representing 26% of Net Revenue. As a result, the Adjusted OCF + CAPEX indicator totaled R\$99 million in the quarter, an increase of 32% compared to 3Q25, demonstrating a consistent improvement in the conversion of operating performance into cash. For the full year 2025, cash generation reached R\$210 million, representing 140% growth compared to 2024, reinforcing the Company's ability to translate efficiency gains and disciplined investments into an increasingly solid financial structure.

Overall, the observed performance reflects a set of initiatives focused on operational efficiency, supplier contract renegotiations, optimization of the organizational structure, and greater discipline in expense management.

### **Liability Management**

During 2025, Desktop also advanced its strategy of active liability management, taking advantage of favorable market windows to optimize its debt profile. The transactions carried out throughout the period contributed to extending the average maturity of financial obligations and reducing the average cost of bank debt, further strengthening the Company's capital structure.

We ended 2025 confident in the consistency of our strategy and in Desktop's ability to continue improving its operational efficiency and cash generation. We remain committed to delivering the best connectivity experience and to consolidating the Company as one of the leading fiber platforms in Brazil.

We thank our customers, employees, partners, and shareholders for their continued trust.

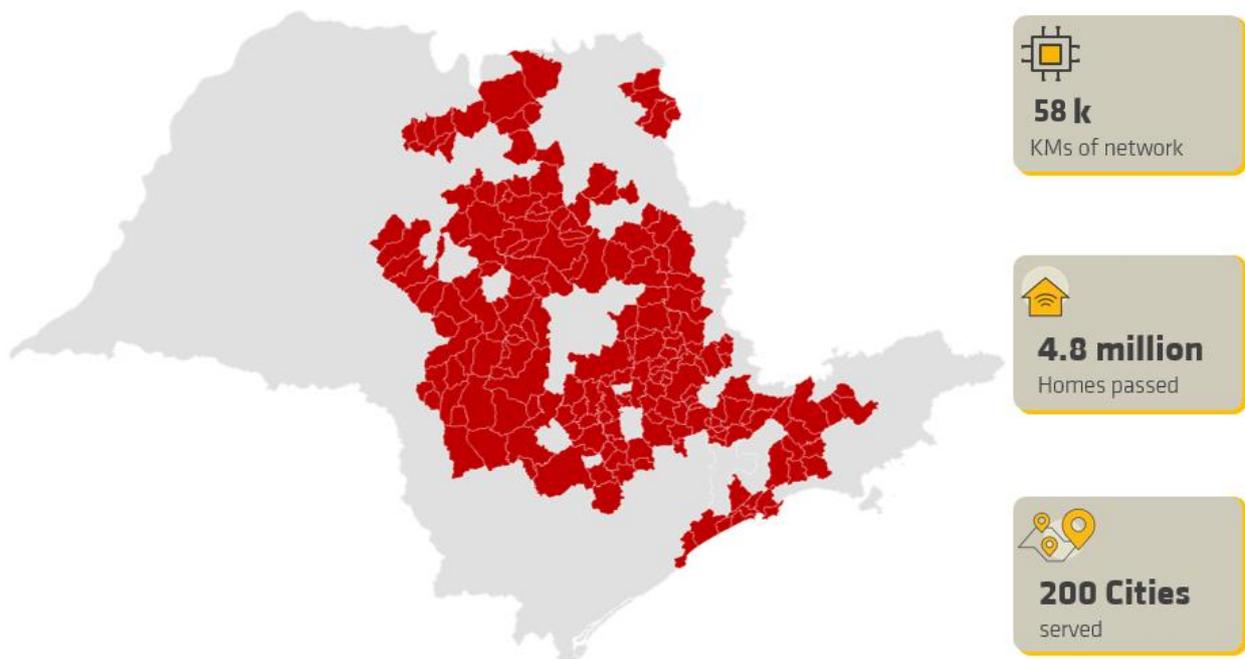
## Operating Performance

### Geographic Presence

By the end of 4Q25, Desktop was present in 200 cities across the interior of the state of São Paulo, an increase of 6 cities compared to 4Q24.

With its own optical network infrastructure spanning 58 thousand kilometers — including 10 thousand km of backbone and 47 thousand km of FTTH access network — the Company reached 4.8 million homes within its geographic coverage (Homes Passed – HPs), representing an 8% increase compared to the same period of the previous year.

**Figure 3 – Desktop's Geographic Positioning**



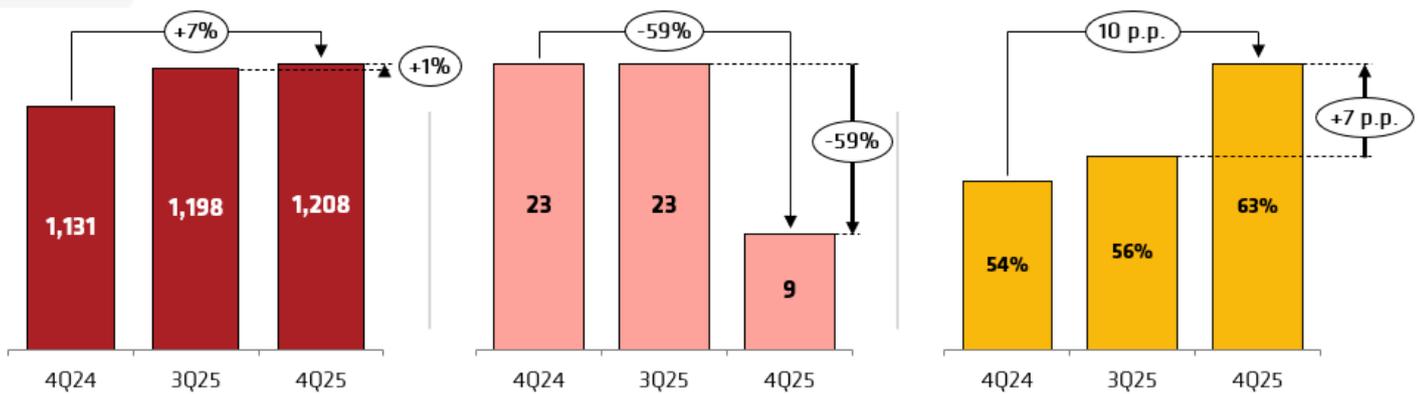
### Homes Connected (HCs)

The Company's subscriber base grew 7% compared to the end of 4Q24, totaling 1,208 thousand connected homes as of December 2025. Throughout 4Q25, as a result of the reinforced strategy to prioritize cash generation, Desktop reduced its level of consolidated sales while achieving a record share of digital sales, which reached 63%.

**Figure 4 – Homes Connected**  
(‘000)

**Figure 5 – Organic Net Additions**  
(‘000)

**Figure 6 – Digital Sales**  
(%)



## Economic-Financial Performance

### Net Revenue

Net Revenue totaled R\$316.0 million in 4Q25, an 8% increase compared to 4Q24. This performance was mainly driven by the expansion of the Company's subscriber base.

R\$ '000	4Q25	4Q24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Net Revenue</b>	<b>315,973</b>	<b>292,436</b>	<b>8%</b>	<b>1,218,547</b>	<b>1,128,842</b>	<b>8%</b>
(-) Cost of Services Provided	(67,421)	(72,025)	-6%	(279,885)	(271,739)	3%
<b>Gross Profit</b>	<b>248,552</b>	<b>220,411</b>	<b>13%</b>	<b>938,662</b>	<b>857,103</b>	<b>10%</b>
Gross Margin (%)	79%	75%	3 p.p.	77%	76%	1 p.p.

### Adjusted EBITDA

Desktop reached Adjusted EBITDA of R\$182.4 million in 4Q25, representing a 21% year-over-year increase and outpacing revenue growth in the period. This performance reflects a set of initiatives focused on operational efficiency and disciplined cost management, including the recognition of an extemporaneous tax credit totaling R\$5.3 million during the quarter. Additionally, the Company recorded efficiency gains in third-party services, resulting both from a reduction in the use of such services in operations and from contract renegotiations. Margin expansion was also supported by adjustments to the workforce, stemming from productivity gains driven by greater use of technology and the optimization of management structures. Finally, the lower level of sales observed during the period — reflecting a stronger focus on cash generation — also contributed to lower marketing expenses, positively impacting EBITDA margin.

The Company reports its Adjusted EBITDA excluding non-recurring other operating income (expenses), as it believes these should not be considered when calculating the recurring operating cash flow generation.

Adjusted EBITDA is calculated based on net income (loss), plus depreciation and amortization, income taxes, net financial result, and other non-operating and/or non-recurring income/expenses, such as one-off M&A expenses (e.g., legal and audit fees) and expenses related to the Stock Option Plan.

R\$ '000	4Q25	4Q24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Net Income</b>	<b>23,936</b>	<b>24,471</b>	<b>-2%</b>	<b>80,773</b>	<b>100,074</b>	<b>-19%</b>
Financial Results	(69,153)	(65,640)	5%	(258,244)	(197,405)	31%
Income tax	(17,826)	757	NM	(43,147)	(60,735)	-29%
Depreciation and Amortization	(70,152)	(59,121)	19%	(262,152)	(214,980)	22%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>181,067</b>	<b>148,475</b>	<b>22%</b>	<b>644,316</b>	<b>573,194</b>	<b>12%</b>
EBITDA Margin (%)	57%	51%	6 p.p.	53%	51%	2 p.p.
<b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b>	<b>(1,381)</b>	<b>(1,765)</b>	<b>-22%</b>	<b>(9,230)</b>	<b>(5,594)</b>	<b>65%</b>
Expenses from M&As/Non-recurring	(710)	(1,588)	-55%	(7,446)	(3,121)	139%

Stock Option Plan	(671)	(177)	279%	(1,784)	(2,473)	-28%
<b>Adjusted EBITDA<sup>2</sup></b>	<b>182,448</b>	<b>150,240</b>	<b>21%</b>	<b>653,546</b>	<b>578,788</b>	<b>13%</b>
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	<i>58%</i>	<i>51%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>54%</i>	<i>51%</i>	<i>2 p.p</i>

1. EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (= from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);
2. Adjusted EBITDA to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

## Depreciation and Amortization

Depreciation and Amortization totaled R\$70.2 million in 4Q25, a 19% increase compared to 4Q24. This growth was driven by higher investments in network infrastructure, customer installations, and technology.

R\$ '000	4Q25	4Q24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Depreciation and Amortization</b>	<b>(70,152)</b>	<b>(59,121)</b>	<b>19%</b>	<b>(262,152)</b>	<b>(214,980)</b>	<b>22%</b>

## Financial Results

Net Financial Result was negative R\$69.2 million in 4Q25. The deterioration compared to 4Q24 was mainly due to (i) an increase in the interest rate curve between the periods; and (ii) the impact of one-off expenses related to the prepayment of the 6th debenture issuance.

R\$ '000	4Q25	4Q24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Net Financial Result</b>	<b>(69,153)</b>	<b>(65,640)</b>	<b>5%</b>	<b>(258,244)</b>	<b>(197,405)</b>	<b>31%</b>
(+) Financial revenue	22,069	21,532	2%	60,649	67,068	-10%
(-) Financial expense	(91,222)	(87,172)	5%	(318,893)	(264,473)	21%

## Adjusted Net Profit

Adjusted Net Income totaled R\$42.5 million in 4Q25, a 21% year-over-year decrease, with an adjusted net margin of 13%. As described above, the performance was impacted by higher financial expenses and a higher level of depreciation and amortization, partially offset by improved cost management and operational expense control that benefited EBITDA.

R\$ '000	4Q25	4Q24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Net Profit</b>	<b>23,936</b>	<b>24,471</b>	<b>-2%</b>	<b>80,773</b>	<b>100,074</b>	<b>-19%</b>
<i>Net Margin (%)</i>	<i>8%</i>	<i>8%</i>	<i>-1 p.p</i>	<i>7%</i>	<i>9%</i>	<i>-2 p.p</i>
<b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b>	<b>(18,553)</b>	<b>(29,640)</b>	<b>-37%</b>	<b>(73,231)</b>	<b>(98,716)</b>	<b>-26%</b>
Expenses from M&As/Non-recurring <sup>2</sup>	(469)	(1,048)	-55%	(4,914)	(2,060)	139%
Stock Option Plan <sup>2</sup>	(443)	(117)	279%	(1,177)	(1,632)	-28%
Amortization of capital gains <sup>2</sup>	(5,326)	(5,310)	0%	(21,303)	(22,460)	-5%

Debtenture prepayment fees <sup>2</sup>	(1,653)	(8,033)	-79%	(3,190)	(8,033)	-60%
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) <sup>3</sup>	(10,662)	(15,132)	-30%	(42,647)	(64,531)	-34%
<b>Adjusted Net Profit<sup>1</sup></b>	<b>42,489</b>	<b>54,111</b>	<b>-21%</b>	<b>154,004</b>	<b>198,790</b>	<b>-23%</b>
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	<i>13%</i>	<i>19%</i>	<i>-5 p.p</i>	<i>13%</i>	<i>18%</i>	<i>-5 p.p</i>

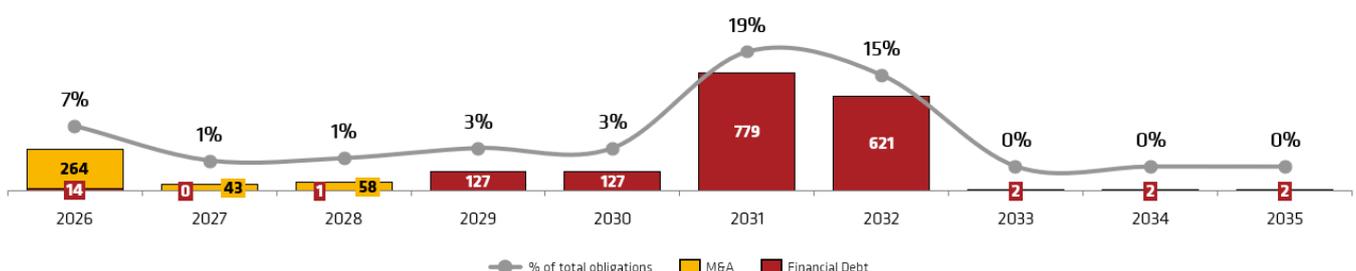
- Adjusted Net Profit to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable profit resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

## Liquidity and Indebtedness

The Company ended 4Q25 with net debt of R\$1,510.9 million, representing 2.07x Annualized Pro Forma EBITDA. Including lease liabilities, Desktop's total net debt amounted to R\$1,602.2 million, equivalent to 2.20x Annualized Pro Forma EBITDA.

Liquidity and EBITDA (R\$ '000)	4Q25	4Q24	Var. %
<b>Total Cash Position</b>	<b>480,146</b>	<b>383,544</b>	<b>25%</b>
Annualized Pro Forma EBITDA	729,792	600,960	21%
Indebtedness (R\$ '000)	4Q25	4Q24	Var.
Loans and Debentures	1,626,263	1,347,339	21%
M&A Installments Payable	364,754	420,424	-13%
<b>Gross Debt</b>	<b>1,991,017</b>	<b>1,767,763</b>	<b>13%</b>
(-) Total Cash Position	(480,146)	(383,544)	25%
<b>Net Debt</b>	<b>1,510,871</b>	<b>1,384,219</b>	<b>9%</b>
<b>Net Debt / Annualized Pro Forma EBITDA (x)</b>	<b>2.07x</b>	<b>2.30x</b>	<b>-0.23x</b>
Other Commitments (R\$ '000)	4Q25	4Q24	Var.
Lease Liabilities	91,285	71,013	29%
<b>Net Debt + Leasing</b>	<b>1,602,156</b>	<b>1,455,232</b>	<b>10%</b>
<b>(Net Debt + Leasing) / Annualized Pro Forma EBITDA (x)</b>	<b>2.20x</b>	<b>2.42x</b>	<b>-0.23x</b>

## Debt Schedule (R\$ Million)



## Liability Management –2025 (R\$ Thousand)

Throughout 2025, Desktop executed a series of initiatives aligned with its liability management strategy, in a diligent and disciplined manner, taking advantage of favorable market windows to optimize its debt profile. During the period, the Company carried out debenture issuances totaling R\$1,237 million, combined with prepayments amounting to R\$975 million in principal, in addition to the scheduled amortizations under its regular debt repayment schedule.

This set of initiatives contributed to extending the average maturity of its debt, improving financial conditions, and reducing the spread on bank debt from 1.3% to 0.4%, reinforcing the efficiency of the Company’s capital structure and enhancing its financial flexibility to support its growth plan with discipline and value creation.

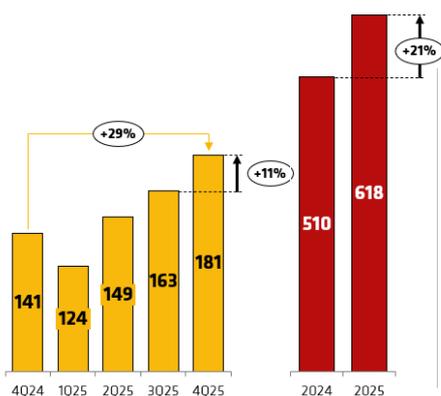
Period	Transaction	Issuance	Prepayment
2Q25	8 <sup>th</sup> Debenture	437,500	
3Q25	5 <sup>th</sup> Debenture		350,000
4Q25	9 <sup>th</sup> Debenture	800,000	
4Q25	6 <sup>th</sup> Debenture		625,000
<b>Total 2025</b>		<b>1,237,500</b>	<b>975,000</b>

## Cash Flow

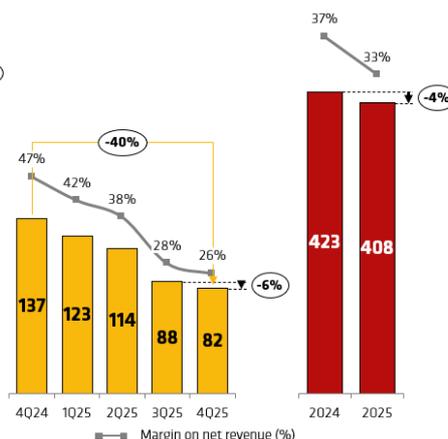
Desktop ended 4Q25 with a significant improvement in cash generation, measured by Adjusted OCF + Adjusted CAPEX, reflecting the success of its operational efficiency initiatives and disciplined investment approach. Adjusted OCF reached R\$181 million, up 11% compared to the previous quarter and 29% year-over-year, while Adjusted CAPEX decreased to R\$82 million, down 6% versus 3Q25 and 40% lower than 4Q24, representing 26% of Net Revenue.

As a result, Adjusted OCF + CAPEX in 4Q25 totaled R\$99 million, a strong increase of 32% compared to 3Q25, consolidating a quarter of strong value creation and financial resilience. On a full-year basis, Adjusted OCF + CAPEX reached R\$210 million, 140% higher than in 2024.

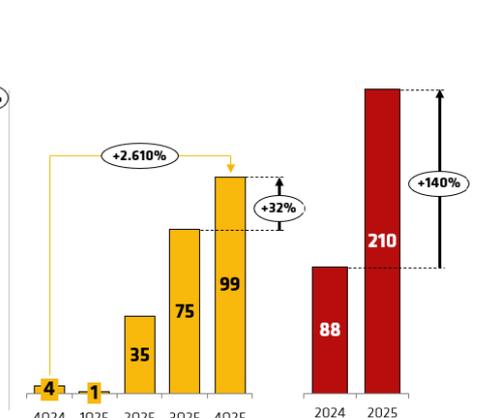
**Figure 7 – Adjusted Operating Cash Flow**  
(R\$ million)



**Figure 8 – Adjusted CAPEX**  
(R\$ million and margin %)



**Figure 9 – Adjusted OCF + CAPEX**  
(R\$ million)

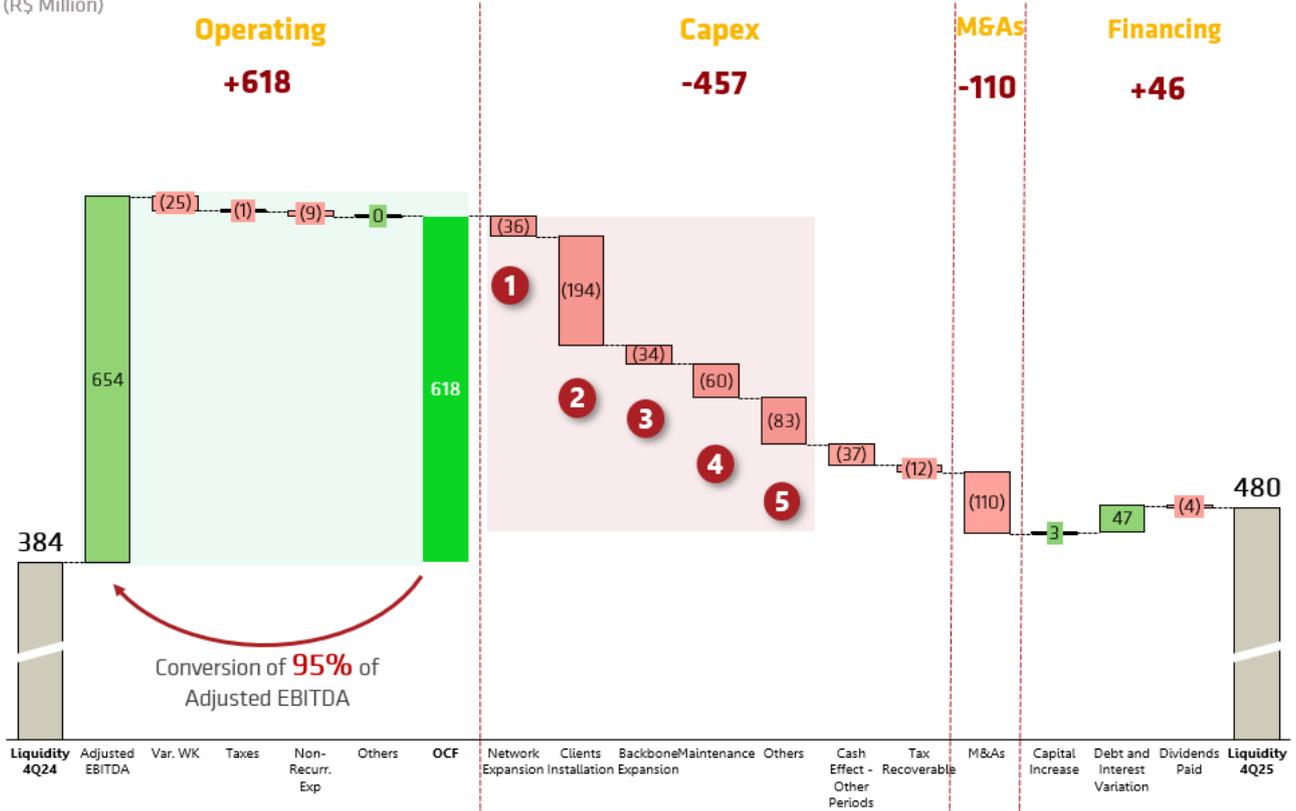


- 1 - Adjusted operating cash flow excludes the effects of CAPEX suppliers and financial expenses/income;
- 2 - Adjusted CAPEX excludes the carry-over effect from suppliers.

The Company ended 2025 with R\$480.1 million in cash and financial investments. During the period, Desktop converted 95% of EBITDA into operating cash flow. Adjusted investment cash flow totaled R\$566.9 million, mainly driven by (i) R\$109.9 million in payments related to installments from past M&A transactions; and (ii) R\$194.2 million allocated to the installation of new customers.

The Company presents this view including certain managerial adjustments to its cash flow and CAPEX in order to provide greater transparency regarding the sources and uses of its funds.

(R\$ Million)



It is worth noting that CAPEX is composed of additions to fixed assets and intangible assets, including (i) purchases for projects that are still in the execution phase, that is, that have not been commercially launched (“Pre-Operational Capex”); and (ii) purchases that are in inventory (“Inventory Capex”). In order to clarify the capex per port and gross adds, we adjusted by the increase and decrease of inventory.

CAPEX (R\$ '000)	2025
Network Expansion	36,089
Increase (Decrease) of inventory	(4,179)
<b>Network Expansion – Adjusted</b>	<b>40,268</b>
Ports Added ('000)	156

<b>CAPEX/PORT</b>	<b>258</b>
Clients Installation	<b>194,240</b>
Increase (Decrease) of inventory	(36,864)
Clients Installation – Adjusted	<b>231,105</b>
Gross Adds ('000)	413
<b>CAPEX/GROSS ADDS</b>	<b>559</b>
Backbone Expansion	<b>33,699</b>
<b>% of Total CAPEX</b>	<b>8%</b>
Maintenance	<b>60,227</b>
<b>% of Net Revenue</b>	<b>5%</b>
I.T.	<b>34,445</b>
Others	<b>48,856</b>
<b>Total adjusted CAPEX</b>	<b>407,557</b>

## Appendix

### Balance Sheet - Consolidated

R\$ '000	4Q25	2024
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>3,858,352</b>	<b>3,510,912</b>
<b>Current Assets</b>	<b>767,322</b>	<b>651,527</b>
Cash and cash equivalents	464,637	290,953
Financial Investments	15,509	92,591
Derivative financial instruments	-	-
Accounts receivable from clients	158,274	162,619
Recoverable taxes	60,949	60,884
Income tax and social contribution	85	1,438
Prepaid expenses	47,657	34,759
Other receivables	20,211	8,283
<b>Non-Current Assets</b>	<b>3,091,030</b>	<b>2,859,385</b>
Derivative financial instruments	-	-
Recoverable taxes	53,521	39,804
Deferred income tax and social contribution	55,164	65,199
Judicial deposits	-	-
Prepaid expenses	70,340	50,396
Other receivables	10,767	9,395
Property, plant and equipment	1,827,120	1,643,187
Right-of-use assets	85,673	64,996
Intangible assets	988,445	986,408
<b>LIABILITIES AND EQUITY</b>	<b>3,858,352</b>	<b>3,510,912</b>
<b>Current liabilities</b>	<b>546,128</b>	<b>425,605</b>
Suppliers	116,580	123,483
Accounts payable for acquisition of companies	179,373	135,614
Accounts payable to related parties	25,291	22,068
Loans and debentures	59,011	10,321
Derivative financial instruments	796	-
Leasing liabilities	39,425	31,345
Social and labor obligations	60,939	59,174
Taxes payable	33,993	35,015
Income tax and social contribution	6,095	1,300
Dividends Payable	17,209	4,409
Other amounts payable	7,416	2,876
<b>Non-Current Liabilities</b>	<b>1,874,193</b>	<b>1,716,221</b>
Suppliers	999	-
Accounts payable for acquisition of companies	69,820	174,075
Accounts payable to related parties	90,270	88,667
Loans and debentures	1,567,252	1,337,018
Derivative financial instruments	8,529	-
Leasing liabilities	51,860	39,668
Taxes payable	2,152	3,112
Deferred income tax and social contribution	71,666	64,045
Provisions for contingencies	11,125	8,724
Other amounts payable	520	912
<b>Equity</b>	<b>1,438,031</b>	<b>1,369,086</b>
Share capital	958,289	955,700
Capital reserve	62,603	64,404
Income reserve	387,269	329,820
Treasury Shares	(173)	(1,680)
<b>Equity attributed to controlling shareholders</b>	<b>1,407,988</b>	<b>1,348,244</b>
Interest of non-controlling shareholders	30,043	20,842

## Consolidated Income Statement

R\$ '000	4Q25	4Q24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Gross Revenue</b>	<b>361,823</b>	<b>337,627</b>	<b>7%</b>	<b>1,395,932</b>	<b>1,310,308</b>	<b>7%</b>
(-) Deductions	(45,850)	(45,191)	1%	(177,385)	(181,466)	-2%
<b>Net Revenue</b>	<b>315,973</b>	<b>292,436</b>	<b>8%</b>	<b>1,218,547</b>	<b>1,128,842</b>	<b>8%</b>
(-) Cost of Services provided	(67,421)	(72,025)	-6%	(279,885)	(271,739)	3%
<b>Gross Profit</b>	<b>248,552</b>	<b>220,411</b>	<b>13%</b>	<b>938,662</b>	<b>857,103</b>	<b>10%</b>
<i>Gross Margin (%)</i>	<i>79%</i>	<i>75%</i>	<i>3 p.p</i>	<i>77%</i>	<i>76%</i>	<i>1 p.p</i>
(-) Commercial expenses	(34,959)	(36,923)	-5%	(149,583)	(137,043)	9%
(-) General and administrative	(28,724)	(33,006)	-13%	(126,403)	(127,770)	-1%
(+/-) Other income (expenses), net	5,362	4,952	8%	19,378	12,509	55%
(-) Depreciation and amortization	(70,152)	(59,121)	19%	(262,152)	(214,980)	22%
(-) Loss due to impairment of accounts receivable	(9,164)	(6,959)	32%	(37,738)	(31,605)	19%
(-) Financial Result	(69,153)	(65,640)	5%	(258,244)	(197,405)	31%
<b>EBT</b>	<b>41,762</b>	<b>23,714</b>	<b>76%</b>	<b>123,920</b>	<b>160,809</b>	<b>-23%</b>
(+/-) Income Taxes	(17,826)	757	NM	(43,147)	(60,735)	-29%
<b>Net Income</b>	<b>23,936</b>	<b>24,471</b>	<b>-2%</b>	<b>80,773</b>	<b>100,074</b>	<b>-19%</b>
<i>Net Margin (%)</i>	<i>8%</i>	<i>8%</i>	<i>-1 p.p</i>	<i>7%</i>	<i>9%</i>	<i>-2 p.p</i>

R\$ '000	4Q25	4Q24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Net Income</b>	<b>23,936</b>	<b>24,471</b>	<b>-2%</b>	<b>80,773</b>	<b>100,074</b>	<b>-19%</b>
Financial result	(69,153)	(65,640)	5%	(258,244)	(197,405)	31%
Income tax	(17,826)	757	NM	(43,147)	(60,735)	-29%
Depreciation and Amortization	(70,152)	(59,121)	19%	(262,152)	(214,980)	22%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>181,067</b>	<b>148,475</b>	<b>22%</b>	<b>644,316</b>	<b>573,194</b>	<b>12%</b>
<i>EBITDA Margin (%)</i>	<i>57%</i>	<i>51%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>53%</i>	<i>51%</i>	<i>2 p.p</i>
<b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b>	<b>(1,381)</b>	<b>(1,765)</b>	<b>-22%</b>	<b>(9,230)</b>	<b>(5,594)</b>	<b>65%</b>
Expenses from M&As/Non-recurring	(710)	(1,588)	-55%	(7,446)	(3,121)	139%
Stock Option Plan	(671)	(177)	279%	(1,784)	(2,473)	-28%
<b>Adjusted EBITDA<sup>2</sup></b>	<b>182,448</b>	<b>150,240</b>	<b>21%</b>	<b>653,546</b>	<b>578,788</b>	<b>13%</b>
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	<i>58%</i>	<i>51%</i>	<i>6 p.p</i>	<i>54%</i>	<i>51%</i>	<i>2 p.p</i>

1- EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (=from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);

2- Adjusted EBITDA excluding non-recurring items that must not be considered to calculate the operating cash flow.

R\$ '000	4Q25	4Q24	Var. %	2025	2024	Var. %
<b>Net Profit</b>	<b>23,936</b>	<b>24,471</b>	<b>-2%</b>	<b>80,773</b>	<b>100,074</b>	<b>-19%</b>
<i>Net Margin (%)</i>	<i>8%</i>	<i>8%</i>	<i>-1 p.p</i>	<i>7%</i>	<i>9%</i>	<i>-2 p.p</i>
<b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b>	<b>(18,553)</b>	<b>(29,640)</b>	<b>-37%</b>	<b>(73,231)</b>	<b>(98,716)</b>	<b>-26%</b>
Expenses from M&As/Non-recurring <sup>2</sup>	(469)	(1,048)	-55%	(4,914)	(2,060)	139%
Stock Option Plan <sup>2</sup>	(443)	(117)	279%	(1,177)	(1,632)	-28%
Amortization of capital gains <sup>2</sup>	(5,326)	(5,310)	0%	(21,303)	(22,460)	-5%
Debenture prepayment fees <sup>2</sup>	(1,653)	(8,033)	-79%	(3,190)	(8,033)	-60%

Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) <sup>3</sup>	(10,662)	(15,132)	-30%	(42,647)	(64,531)	-34%
<b>Adjusted Net Profit<sup>1</sup></b>	<b>42,489</b>	<b>54,111</b>	<b>-21%</b>	<b>154,004</b>	<b>198,790</b>	<b>-23%</b>
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	<i>13%</i>	<i>19%</i>	<i>-5 p.p</i>	<i>13%</i>	<i>18%</i>	<i>-5 p.p</i>

- 1- Adjusted Net Profit to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
- 2- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
- 3- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable profit resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

## Consolidated Cash Flow

R\$ '000	2025	2024
<b>BoP – Cash Balance</b>	<b>290,953</b>	<b>329,655</b>
<b>Cash flows from operating activities</b>		
<b>Profit before income tax and social contribution</b>	<b>123,920</b>	<b>160,809</b>
<b>Adjustments for:</b>		
Depreciation and amortization	184,768	150,114
Write-offs of property, plant, and equipment and intangible assets	2,922	1,664
Amortization of right-of-use assets	21,604	30,835
Write-offs of right of use	3,205	2,021
Write-off of lease liabilities	(3,607)	(2,210)
Amortization of capital gains	32,278	34,031
Interest expenses on loans, debentures, and leases	231,594	201,431
Amortization of transaction costs on loans and debentures	13,038	7,147
Gains / (Losses) on Derivative Financial Instruments	9,325	-
Interest on financial investments	(4,580)	(21,645)
Interest on loan and accounts payable to related parties	14,596	10,221
Interest expenses on accounts payable for business acquisitions	39,672	30,009
Financial update on contingencies	334	-
Reversal (Provision) for contingencies	5,831	2,719
Loss (Gain) on impairment of accounts receivable	(355)	(6,005)
Effective write-off of accounts receivable	38,093	37,610
Result from transactions with non-controlling shareholders	(351)	(6,532)
Stock option plan	1,765	2,472
<b>Adjusted profit before income tax and social contribution</b>	<b>714,052</b>	<b>634,691</b>
<b>Variation in assets and liabilities:</b>		
Accounts receivable from clients	(33,393)	(81,685)
Recoverable taxes	(11,939)	(6,339)
Judicial deposits	(1,490)	325
Prepaid expenses	(32,842)	(27,720)
Other receivables	(13,134)	(6,602)
Suppliers	(41,547)	(16,645)
Labor and social obligations	1,765	11,254
Taxes payables	(1,982)	1,204
Other payables	4,148	268
<b>Net cash generated from operating activities</b>	<b>583,638</b>	<b>508,751</b>
Income tax and social contribution paid	(17,156)	(17,307)
Contingency payment	(2,440)	(2,662)
Interest paid	(171,363)	(199,972)
<b>Net cash (applied in) generated by operating activities</b>	<b>392,679</b>	<b>288,810</b>
<b>Cash flows from investing activities:</b>		
Acquisition of financial investments	(15,338)	(514,607)
Redemptions of financial investments	97,000	527,204
Acquisition of PP&E - Capex	(373,904)	(356,271)
<b>Net cash used in investing activities after mergers</b>	<b>(292,242)</b>	<b>(343,674)</b>
<b>Cash flows from financing activities:</b>		
Borrowings and Debenture Issuances	1,251,665	1,000,000
Amortization of loans and debentures	(975,830)	(799,116)

Transaction costs on loans and debentures	(35,415)	(18,602)
Capital Increase	2,589	2,531
Treasury Shares	-	(1,681)
Shares Granted – Matching Plan	883	355
Dividends paid	(4,266)	(5,274)
Lease liability payments	(56,791)	(39,810)
Payment of deferred installment related to the acquisition of subsidiaries	(109,587)	(122,241)
<b>Net cash (applied in) from financing activities</b>	<b>73,248</b>	<b>16,162</b>
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	173,685	(38,702)
<b>Eop – Cash Balance</b>	<b>464,638</b>	<b>290,953</b>

## About Desktop S.A.

**Desktop** is one of the leading ISP platforms in the State of São Paulo and one of the largest in Brazil, according to data from Anatel (National Telecommunications Agency). Focused on the fiber optic market, the Company operates through the best practices of network building to support its organic growth. In 2020, Desktop adopted the hybrid growth model, balancing organic expansion with inorganic, through the acquisition of the best assets in the adjacencies of its operation. With 58,000 kilometers of fiber optic network and more than 4,100 employees, the Company is committed to delivering the best end-to-end experience to customers. Desktop shares have been traded on B3 (**DESK3**) since July 2021. For more information, visit: [www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

## Legal Notice

Some statements contained in this document may be statements about future expectations. Such statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause such expectations to not materialize or are substantially different from what was expected. These risks include, among others, changes in future demand for the Company's products, changes in factors affecting domestic and international prices of products, changes in the cost structure, changes in the seasonality of markets, changes in prices practiced by competitors, exchange variations, changes in the Brazilian political and economic scenario, in emerging and international markets. Statements on future expectations have not been reviewed by independent auditors.



Investor Relations

[ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)

[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

