



RELEASE DE RESULTADOS

3T25



Desktop Divulga Resultados do Terceiro Trimestre de 2025

Destaques

- Com disciplina e consistência na execução, a Desktop alcançou um EBITDA Ajustado de R\$ 164 milhões no 3T25, com margem de 53%, o maior patamar desde 2020, refletindo a solidez operacional e o foco contínuo em eficiência e rentabilidade;
- Durante o 3T25, a Desktop gerou R\$ 75 milhões em FCO + CAPEX Ajustado, uma performance 187% acima na comparação com o 3T24, dando sequência ao seu planejamento estratégico voltado à geração de caixa;
- Em outubro, a Companhia concluiu a 9ª emissão de debêntures, no montante de R\$ 800 milhões, com vencimento em 2032, que aliada ao pré-pagamento da 6ª emissão de debêntures, que ocorrerá nos próximos dias, resultará em uma redução do custo médio da dívida da Companhia de CDI + 0,8% a.a. para CDI + 0,3% a.a.

Nova Odessa, 05 de novembro de 2025 - A Desktop S.A. (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e um dos maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do terceiro trimestre de 2025 (3T25).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

06 de novembro de 2025
10:00 (BRT)

[Clique aqui](#)

Contato

E-mail: ri@desktop.net.br

Tel: +55 19 3514-3100

www.ri.desktop.com.br

Sumário dos Resultados do 3T25

- **Receita Líquida:** R\$ 311 milhões, crescimento de 8% em relação ao 3T24;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 164 milhões, crescimento de 11% em relação ao 3T24. A margem EBITDA ajustada totalizou 53% no trimestre, 1,7 p.p. acima da margem apresentada no 3T24;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 35 milhões, 26% menor versus o 3T24;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 353 milhões em 30 de setembro de 2025;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.198 mil assinantes em setembro de 2025, representando crescimento de 8% em relação ao mesmo período de 2024;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,8 milhões de *Homes Passed* em setembro de 2025, representando um crescimento de 10% em relação ao mesmo período de 2024;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 58 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH.

Resumo Financeiro

R\$ Mil	3T25	3T24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Receita Líquida	310.581	288.107	8%	902.574	836.406	8%
EBITDA Ajustado	163.897	147.122	11%	471.097	428.548	10%
Margem EBITDA Ajustado (%)	53%	51%	2 p.p	52%	51%	1 p.p
Lucro Líquido Ajustado	35.323	47.819	-26%	111.516	144.679	-23%
Margem Líquida Ajustada (%)	11%	17%	-5 p.p	12%	17%	-5 p.p

Resumo Operacional

Mil	3T25	2T25	1T25	4T24	3T24
Acessos EoP	1.198	1.176	1.159	1.131	1.109
Adições Orgânicas Líquidas	23	17	28	23	31
Homes Passed EoP	4.825	4.781	4.654	4.481	4.401
Cidades Atendidas (#)	200	200	200	194	186

Mensagem da Administração

Evolução consistente e foco em geração de valor

No terceiro trimestre de 2025, a Desktop manteve a sua trajetória de evolução consistente, combinando crescimento orgânico, disciplina financeira e avanço em iniciativas estratégicas que ampliam a relevância da Companhia no setor de telecomunicações. A Companhia segue comprometida com o propósito de conectar pessoas e impulsionar o desenvolvimento das comunidades em que atua, por meio de tecnologia e inovação.

Performance comercial e novos marcos

No 3T25, a Desktop apresentou adições líquidas orgânicas de 23 mil clientes, alcançando uma base total de 1.198 mil assinantes. O resultado reforça capacidade da Desktop em capturar clientes através das diversas avenidas comerciais.

Em linha com a sua estratégia de inovação e excelência na experiência do cliente, a Desktop lançou em julho o novo aplicativo de autoatendimento, completamente redesenhado. A nova versão elevou a nota média nas lojas de aplicativos de 3 para 4,8 (de um total de 5,0), superando 1,1 milhão de downloads, com aumento de 10% na utilização e redução de 4% nas chamadas ao call center. Entre as novidades, destacam-se o troubleshoot em tempo real, o Pix automático – inovação pioneira no setor – e a gestão de serviços móveis, reforçando o papel do app como um hub completo de relacionamento digital.

Ainda no trimestre, a Desktop foi reconhecida pela quarta vez com o selo “O Cliente Recomenda”, conferido pelo Experience Awards 2025, na categoria Internet Banda Larga. Essa conquista, baseada em métricas de NPS, reflete a confiança dos clientes e a excelência do serviço prestado diariamente pela equipe da Companhia.

Performance financeira e estrutura de capital

A Receita Líquida do trimestre atingiu R\$ 311 milhões, representando 8% de crescimento na comparação anual. O EBITDA Ajustado foi de R\$ 164 milhões, com margem de 53%, a maior entregue pela Companhia desde 2020. O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 35 milhões, refletindo a manutenção de uma estrutura operacional eficiente, mesmo em um cenário macroeconômico mais desafiador.

Em setembro, o Conselho de Administração aprovou a 9ª emissão de debêntures da Desktop, no valor inicial de R\$ 800 milhões, com vencimento em setembro de 2032, reforçando a estrutura de capital da Companhia e otimizando o perfil de endividamento de longo prazo. Essa operação amplia a flexibilidade financeira da Desktop para sustentar o seu plano de crescimento com disciplina e geração de valor.

Com a maturação das diversas iniciativas de eficiência e geração de caixa, a Desktop atingiu uma geração de FCO + CAPEX Ajustado no 3T25 de R\$ 75 milhões, 187% acima do 3T24.

Agradecemos a confiança de nossos clientes, colaboradores, parceiros e acionistas. Seguimos firmes na jornada de oferecer a melhor experiência de conectividade e consolidar a Desktop como referência em qualidade, inovação e crescimento sustentável no setor de telecomunicações.

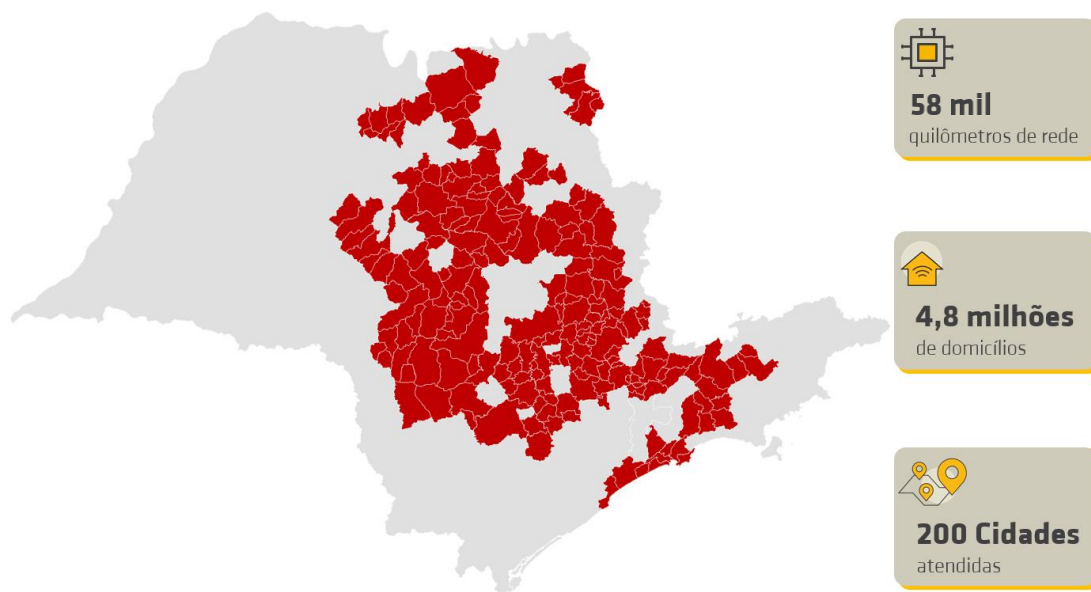
Desempenho Operacional

Presença Geográfica

Ao final do 3T25, a Desktop estava presente em 200 cidades no interior do Estado de São Paulo, um incremento de 14 cidades na comparação com o 3T24.

Com uma infraestrutura de rede óptica própria com uma extensão de 58 mil quilômetros, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH, a Companhia conta com 4,8 milhões de domicílios em sua cobertura geográfica (Casas Passadas - HPs), uma evolução de 10% versus o mesmo período do ano anterior.

Figura 3 – Posicionamento Geográfico da Desktop



Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 8% em relação ao final do 3T24, totalizando 1.198 mil casas conectadas ao final de setembro/25. Ao longo do 3T25, a Desktop sustentou o acelerado nível de vendas consolidadas, com destaque para o recorde de vendas em ambiente digital, que atingiu 56%. É válido destacar que, ao longo do 3T25, a Companhia endereçou os desafios pontuais que pressionaram o churn no 2T25 e entregou uma queda consistente ao longo dos últimos meses.

Figura 4 - Evolução de Casas Conectadas ('000)

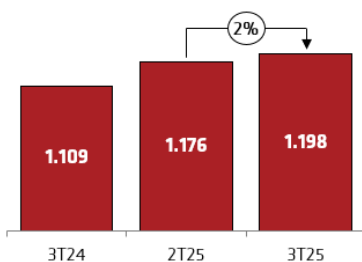


Figura 5 - Adições Orgânicas Líquidas ('000)

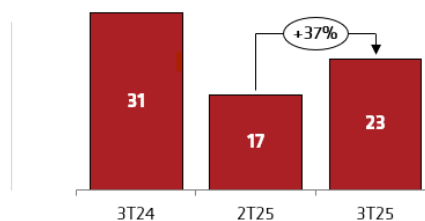
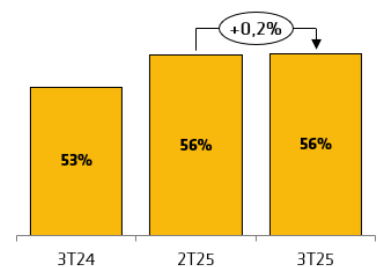


Figura 6 - Vendas Digitais (%)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 310,6 milhões no 3T25, crescimento de 8% quando comparado com 3T24. A evolução deveu-se, principalmente, ao aumento de base de clientes da Companhia.

R\$ Mil	3T25	3T24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Receita Líquida	310.581	288.107	8%	902.574	836.406	8%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(76.576)	(69.028)	11%	(212.464)	(199.714)	6%
Lucro Bruto	234.005	219.079	7%	690.110	636.692	8%
Margem Bruta (%)	75%	76%	-1 p.p	76%	76%	0 p.p

EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 163,9 milhões de EBITDA Ajustado no 3T25, uma evolução de 11% na comparação anual, superando o incremento de receita. A Companhia foi capaz de entregar margem EBITDA ajustada de 53%, expansão de 1,7 p.p. versus o apresentado no 3T24, e o maior patamar entregue pela Desktop desde 2020. Tal evolução é consequência do amplo trabalho focado em ganhos de eficiência administrativa e operacional, foco em controle de custos e alavancagem operacional beneficiando despesas gerais e de marketing.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de MGAs (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

R\$ Mil	3T25	3T24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Lucro Líquido	17.250	24.466	-29%	56.837	75.603	-25%
Resultado Financeiro	(70.905)	(45.873)	55%	(189.091)	(131.765)	44%
IR/CS	(8.049)	(21.620)	-63%	(25.321)	(61.492)	-59%
Depreciação e Amortização	(66.862)	(54.395)	23%	(192.000)	(155.859)	23%
EBITDA¹	163.066	146.354	11%	463.249	424.719	9%
Margem EBITDA (%)	53%	51%	2 p.p	51%	51%	1 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(832)	(768)	8%	(7.849)	(3.829)	105%
Despesas de MGAs/Não recorrentes	(520)	(120)	333%	(6.736)	(1.533)	339%
Stock Option Plan	(312)	(648)	-52%	(1.113)	(2.296)	-52%
EBITDA Ajustado²	163.898	147.122	11%	471.098	428.548	10%
Margem EBITDA Ajustada (%)	53%	51%	2 p.p	52%	51%	1 p.p

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 66,9 milhões no 3T25, crescimento de 23% quando comparado com o 3T24. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e tecnologia.

R\$ Mil	3T25	3T24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Depreciação & Amortização	(66.862)	(54.395)	23%	(192.000)	(155.859)	23%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 70,9 milhões no 3T25. A piora em relação ao 3T24 se deve (i) ao menor nível médio de caixa e aplicações no 3T25; e (ii) aumento da curva de juros entre os períodos.

R\$ Mil	3T25	3T24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(70.905)	(45.873)	55%	(189.091)	(131.765)	44%
(+) Receita Financeira	2.364	24.057	-90%	38.580	45.536	-15%
(-) Despesa Financeira	(73.269)	(69.930)	5%	(227.671)	(177.301)	28%

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 35,3 milhões no 3T25, 26% menor na comparação anual, com uma margem líquida ajustada de 11%, impactada, conforme descrito acima, pelo maior nível de despesas financeiras e maior volume de depreciação e amortização, parcialmente compensado pela melhor gestão de custos e despesas operacionais que beneficiaram o EBITDA.

R\$ Mil	3T25	3T24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Lucro Líquido	17.250	24.466	-29%	56.837	75.603	-25%
Margem Líquida (%)	6%	8%	-3 p.p	6%	9%	-3 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(18.073)	(23.353)	-23%	(54.679)	(69.076)	-21%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes ²	(343)	(79)	333%	(4.446)	(1.012)	339%
Stock Option Plan ²	(206)	(428)	-52%	(735)	(1.515)	-52%
Amortização de mais-valia ²	(5.325)	(5.281)	1%	(15.977)	(17.150)	-7%
Taxas de pré-pagamento de debêntures ²	(1.536)	-	NM	(1.536)	-	NM
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(10.663)	(17.565)	-39%	(31.985)	(49.399)	-35%
Lucro Líquido Ajustado¹	35.323	47.819	-26%	111.516	144.679	-23%
Margem Líquida Ajustada (%)	11%	17%	-5 p.p	12%	17%	-5 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

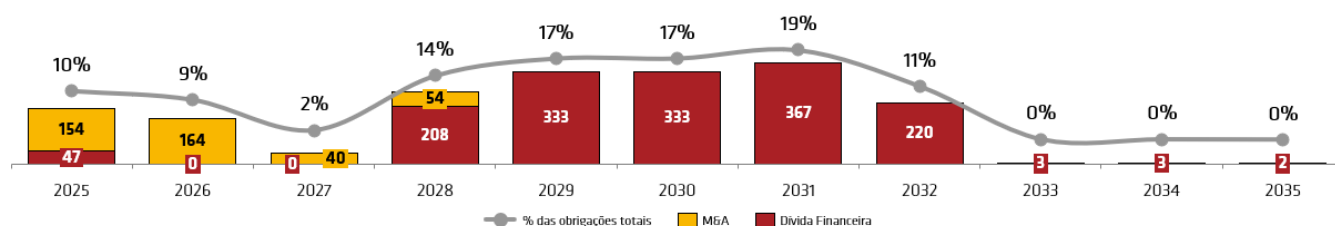
3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 3T25 com uma dívida líquida de R\$ 1.539,6 milhões, representando 2,35x o EBITDA Proforma Anualizado. Ao adicionar o passivo de arrendamento, a dívida líquida ampla da Desktop atinge R\$ 1.642,1 milhões, o que representa 2,50x o EBITDA Proforma Anualizado.

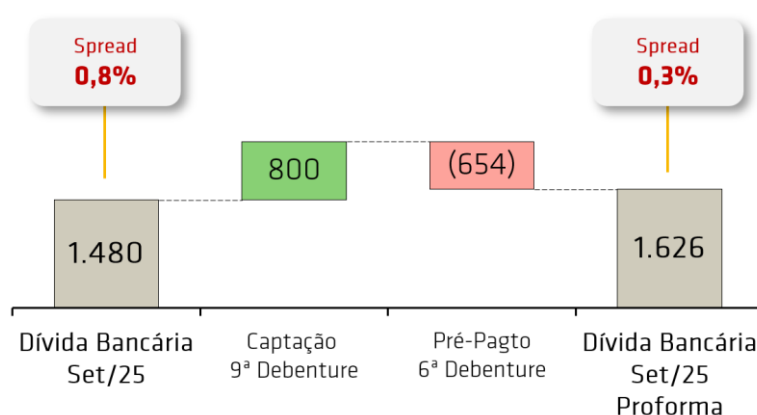
Liquidez e EBITDA (R\$ Mil)	3T25	3T24	Var. %
Disponibilidades	352.702	951.171	-63%
EBITDA Proforma Anualizado	655.592	588.488	11%
Endividamento (R\$ Mil)	3T25	3T24	Var.
Empréstimos e Debêntures	1.480.179	1.817.421	-19%
Parcelas a Prazo M&As	412.151	466.013	-12%
Dívida Bruta	1.892.330	2.283.434	-17%
(-) Disponibilidades	(352.702)	(951.171)	-63%
Dívida Líquida	1.539.628	1.332.263	16%
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,35x	2,26x	0,08x
Outros Compromissos (R\$ Mil)	3T25	3T24	Var.
Passivo de Arrendamento	102.521	77.146	33%
Dívida Líquida Ampla	1.642.149	1.409.409	17%
Dívida Líquida Ampla/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,50x	2,39x	0,11x

Cronograma da Dívida (R\$ Milhões)



Gestão de Passivos – Outubro/2025 (R\$ Milhões)

Em outubro/25, a Desktop concluiu mais uma etapa de seu processo de reperfilamento de dívida, através da conclusão da 9ª emissão de debêntures. Na esteira dessa emissão, a Companhia realizará o pré-pagamento da 6ª emissão de debêntures, entregando, dessa forma, redução significativa do spread de seu endividamento (proforma – com base no fechamento de setembro/25).

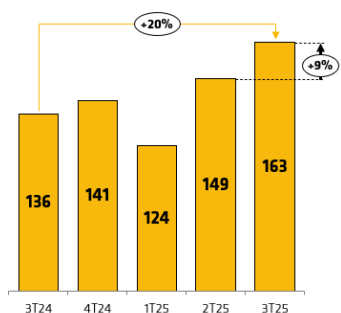


Fluxo de Caixa

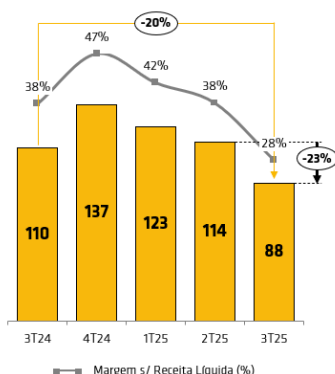
A Desktop encerrou o 3T25 com uma melhora significativa de geração de caixa, medida pelo FCO Ajustado + CAPEX Ajustado, refletindo o sucesso das iniciativas de eficiência operacional e disciplina de investimentos. O FCO Ajustado alcançou R\$ 163 milhões, crescimento de 9% em relação ao trimestre anterior e 20% na comparação anual, enquanto o CAPEX Ajustado recuou para R\$ 88 milhões, queda de 23% contra o 2T25 e 20% abaixo do 3T24, representando 28% da Receita Líquida.

Como resultado, o FCO + CAPEX Ajustado somou R\$ 75 milhões, um avanço expressivo de 187% em relação ao 3T24 e de 112% sobre o 2T25, consolidando um trimestre de forte geração de valor e robustez financeira.

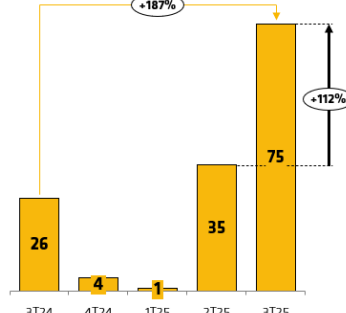
FCO Ajustado
(R\$ milhões)



CAPEX Ajustado
(R\$ milhões)



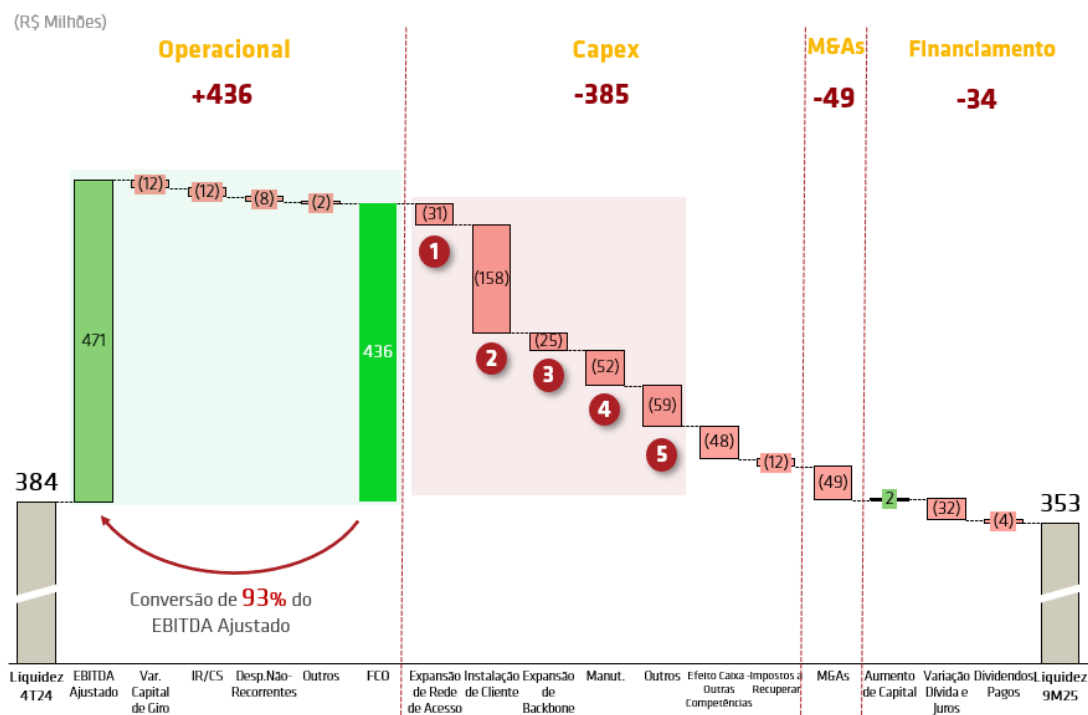
FCO + CAPEX Ajustado
(R\$ milhões)



- 1- Fluxo de caixa operacional ajustado expurga efeitos de fornecedores de capex, despesas e receitas financeiras;
- 2- Capex ajustado expurga efeito de carry-over de fornecedores.

A Companhia encerrou o 9M25 com R\$ 352,7 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 93% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado, totalizou R\$ 433,5 milhões, com destaque para (i) R\$ 48,8 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 158,2 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.



É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente ("CAPEX Pré-Operacional") e (ii) eventuais compras que estão em estoque ("Capex Estoque"). Para fins de clareza do CAPEX unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

CAPEX (R\$ Mil)	9M25
Expansão de rede de acesso	31.227
Aumento (redução) estoque	50
Expansão de rede de acesso - ajustado	31.177
Portas Adicionadas (mil)	130
CAPEX/PORTA	239
Instalação de Clientes	158.165
Aumento (redução) estoque	(19.360)
Instalação de Clientes - ajustado	177.525
Adições Brutas (mil)	322
CAPEX/ADIÇÕES BRUTAS	552
Expansão de Backbone	24.934
% DO CAPEX TOTAL	8%
Manutenção	51.639
% DA RECEITA LÍQUIDA	6%
T.I.	26.557
Outros	32.714
CAPEX AJUSTADO TOTAL	325.236

Anexo

Balanço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	3T25	2024
ATIVO TOTAL	3.734.989	3.510.912
Ativo Circulante	652.423	651.527
Caixa e equivalentes de caixa	352.366	290.953
Aplicações financeiras	336	92.591
Instrumentos financeiros derivativos	-	-
Contas a receber de clientes	163.953	162.619
Tributos a recuperar	60.531	60.884
Imposto de renda e contribuição social	10.989	1.438
Despesas antecipadas	44.867	34.759
Outros valores a receber	19.381	8.283
Ativo Não Circulante	3.082.566	2.859.385
Instrumentos financeiros derivativos	-	-
Tributos a recuperar	53.521	39.804
Imposto de renda e contribuição social diferidos	62.051	65.199
Depósitos judiciais	1.148	2.294
Despesas antecipadas	68.201	50.396
Outros valores a receber	9.280	7.101
Imobilizado	1.801.366	1.643.187
Direito de uso	97.732	64.996
Intangível	989.267	986.408
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	3.734.989	3.510.912
Passivo Circulante	517.677	425.605
Fornecedores	92.262	123.483
Contas a pagar por aquisição de empresas	170.888	135.614
Contas a pagar para partes relacionadas	24.410	22.068
Empréstimos e debêntures	65.662	10.321
Instrumentos financeiros derivativos	572	-
Passivo de arrendamento	41.728	31.345
Obrigações trabalhistas e sociais	70.703	59.174
Tributos a recolher	34.825	35.015
Imposto de renda e contribuição social	12.265	1.300
Dividendos a Pagar	143	4.409
Outros valores a pagar	4.219	2.876
Passivo Não Circulante	1.787.359	1.716.221
Contas a pagar por aquisição de empresas	129.647	174.075
Contas a pagar para partes relacionadas	87.206	88.667
Empréstimos e debêntures	1.414.517	1.337.018
Instrumentos financeiros derivativos	9.807	-
Passivo de arrendamento	60.793	39.668
Tributos a recolher	2.495	3.112
Imposto de renda e contribuição social diferidos	71.245	64.045
Provisão para contingências	11.031	8.724
Outros valores a pagar	618	912
Patrimônio Líquido	1.429.953	1.369.086
Capital social	957.752	955.700
Reserva de capital	62.944	64.404
Reserva de lucros	331.781	329.820
Ações em tesouraria	(203)	(1.680)
Lucro líquido do período	49.987	-
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	1.402.261	1.348.244
Participação de acionistas não controladores	27.692	20.842

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	3T25	3T24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Receita Bruta	355.090	334.297	6%	1.034.109	972.681	6%
(-) Impostos e Deduções	(44.509)	(46.190)	-4%	(131.535)	(136.275)	-3%
Receita Líquida	310.581	288.107	8%	902.574	836.406	8%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(76.576)	(69.028)	11%	(212.464)	(199.714)	6%
Lucro Bruto	234.005	219.079	7%	690.110	636.692	8%
<i>Margem Bruta (%)</i>	75%	76%	-1 p.p	76%	76%	0 p.p
(-) Despesas Comerciais	(37.597)	(36.636)	3%	(114.624)	(100.120)	14%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(28.292)	(31.076)	-9%	(97.679)	(94.764)	3%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	4.245	4.282	-1%	14.016	7.557	85%
(-) Depreciação e amortização	(66.862)	(54.395)	23%	(192.000)	(155.859)	23%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(9.295)	(9.295)	0%	(28.574)	(24.646)	16%
(-) Resultado Financeiro	(70.905)	(45.873)	55%	(189.091)	(131.765)	44%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	25.299	46.086	-45%	82.158	137.095	-40%
(+/-) IR/CS	(8.049)	(21.620)	-63%	(25.321)	(61.492)	-59%
Lucro Líquido	17.250	24.466	-29%	56.837	75.603	-25%
<i>Margem Líquida (%)</i>	6%	8%	-3 p.p	6%	9%	-3 p.p

R\$ Mil	3T25	3T24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Lucro Líquido	17.250	24.466	-29%	56.837	75.603	-25%
Resultado Financeiro	(70.905)	(45.873)	55%	(189.091)	(131.765)	44%
IR/CS	(8.049)	(21.620)	-63%	(25.321)	(61.492)	-59%
Depreciação e Amortização	(66.862)	(54.395)	23%	(192.000)	(155.859)	23%
EBITDA¹	163.066	146.354	11%	463.249	424.719	9%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	53%	51%	2 p.p	51%	51%	1 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(832)	(768)	8%	(7.849)	(3.829)	105%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes	(520)	(120)	333%	(6.736)	(1.533)	339%
Stock Option Plan	(312)	(648)	-52%	(1.113)	(2.296)	-52%
EBITDA Ajustado²	163.898	147.122	11%	471.098	428.548	10%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	53%	51%	2 p.p	52%	51%	1 p.p

3- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

4- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	3T25	3T24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Lucro Líquido	17.250	24.466	-29%	56.837	75.603	-25%
<i>Margem Líquida (%)</i>	6%	8%	-3 p.p	6%	9%	-3 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(18.073)	(23.353)	-23%	(54.679)	(69.076)	-21%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes ²	(343)	(79)	333%	(4.446)	(1.012)	339%
Stock Option Plan ²	(206)	(428)	-52%	(735)	(1.515)	-52%
Amortização de mais-valia ²	(5.325)	(5.281)	1%	(15.977)	(17.150)	-7%
Taxas de pré-pagamento de debêntures ²	(1.536)	-	NM	(1.536)	-	NM
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(10.663)	(17.565)	-39%	(31.985)	(49.399)	-35%
Lucro Líquido Ajustado¹	35.323	47.819	-26%	111.516	144.679	-23%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	11%	17%	-5 p.p	12%	17%	-5 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que não tem efeito caixa.

Fluxo de caixa – Consolidado

R\$ Mil	9M25	9M24
Saldo inicial de caixa	290.953	329.655
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	82.158	137.095
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	159.652	135.694
Baixas de imobilizado e intangível	2.646	818
Amortização direito de uso	32.348	20.165
Baixas de direito de uso	24.773	1.864
Baixa de passivo de arrendamento	(27.498)	(2.025)
Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos	152.591	135.009
Amortização de custo de transação sobre empréstimos e debêntures	3.406	2.012
Ganhos /(perdas) Instrumentos financeiro derivativos	10.379	-
Juros sobre aplicações financeiras	(4.437)	(14.583)
Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas	10.590	7.931
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	29.976	25.017
Atualização financeira sobre contingências	239	-
Reversão (Provisão) para contingências	4.796	1.197
Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	(430)	1.207
Baixa efetiva de títulos contas a receber	29.004	23.439
Resultado de operações com sócios não controladores	(351)	(4.618)
Plano de opção de ações	1.113	2.296
Lucro antes de IR e CS Ajustado	510.955	472.518
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(29.908)	(63.322)
Tributos a recuperar	(11.521)	4.955
Depósitos judiciais	(737)	457
Despesas antecipadas	(27.913)	(25.328)
Outros valores a receber	(12.139)	(8.785)
Fornecedores	(31.221)	(24.448)
Obrigações trabalhistas e sociais	11.529	16.957
Tributos a recolher	(807)	644
Outros valores a pagar	1.049	494
Caixa líquido gerado pelas operações	409.287	374.142
Imposto de renda e contribuição social pagos	(12.274)	(12.099)
Pagamento de contingências	(1.983)	(1.778)
Juros pagos	(94.787)	(97.741)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	300.243	262.524
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Resgates líquidos de aplicações financeiras	96.692	(265.551)
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(326.043)	(256.854)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos	(229.351)	(522.405)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Captação de empréstimos e debêntures	446.671	1.000.000
Amortização de empréstimos e debêntures	(350.831)	(364.504)
Custo de transação sobre empréstimos e debêntures	(14.043)	(18.608)
Aumento de capital social	2.052	1.780
Ações em tesouraria	865	(1.681)
Ações outorgadas Plano Matching	-	355
Dividendos pagos	(4.266)	(420)
Pagamento de passivo de arrendamento	(41.439)	(27.919)
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(48.488)	(71.283)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	(9.479)	517.720
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	61.413	257.839
Saldo final de caixa	352.366	587.494

Sobre a Desktop S.A.

A Desktop é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 58 mil quilômetros de rede de fibra óptica e mais de 4.500 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (DESK3) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br





EARNINGS RELEASE

3Q25



Desktop Reports Third Quarter 2025 Results

Highlights

- *With discipline and consistency in execution, Desktop achieved Adjusted EBITDA of R\$164 million in 3Q25, with a 53% margin – the highest level since 2020 – reflecting the Company's operational strength and continued focus on efficiency and profitability;*
- *During 3Q25, Desktop generated R\$75 million in Operating Cash Flow (OCF) + Adjusted CAPEX, a performance 187% higher than in 3Q24, continuing to deliver on its strategic plan focused on cash generation;*
- *In October, the Company completed its 9th debenture issuance, totaling R\$800 million and maturing in 2032. Combined with the prepayment of the 6th debenture issuance, to be executed in the coming days, this transaction will reduce the Company's average cost of debt from CDI + 0.8% p.a. to CDI + 0.3% p.a..*

Nova Odessa, November 5, 2025 - Desktop S.A. ("Desktop" or "Company") (B3: DESK3), the leading ISP in the state of São Paulo and one of the largest in Brazil, today announced its consolidated results for the third quarter of 2025 (3Q25).

The financial statements were prepared in accordance with the rules of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM) and the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB). Adjusted metrics, excluding non-recurring events, are also provided for better comparability. Non-financial information, such as volume, quantity, and average price in reais, were not examined by independent auditors.

Conference Call

November 6, 2025
08:00 a.m. (EDT)
[Click here](#)

Contact

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br/en/

Summary of Results for 3Q25

- **Net Revenue:** R\$ 311 million, up 8% compared to 3Q24;
- **Adjusted EBITDA:** R\$ 164 million, up 11% compared to 3Q24. Adjusted EBITDA margin reached 53% in the quarter, 1.7 p.p. higher than in 3Q24;
- **Adjusted Net Income:** R\$ 35 million, 26% lower versus 3Q24;
- **Total Cash (EoP):** R\$ 353 million as of September 30, 2025;
- **Homes Connected (HCs):** 1,198 thousand subscribers as of September 2025, representing 8% growth versus the same period in 2024;
- **Homes Passed (HPs):** 4.8 million homes passed as of September 2025, representing 10% growth versus the same period in 2024;
- **Infrastructure:** approximately 58 thousand km of network, including 10 thousand km of backbone and 47 thousand km of FTTH access network.

Financial Summary

R\$ '000	3Q25	3Q24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Net Revenue	310,581	288,107	8%	902,574	836,406	8%
Adjusted EBITDA	163,897	147,122	11%	471,097	428,548	10%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	53%	51%	2 p.p	52%	51%	1 p.p
Adjusted Net Income	35,323	47,819	-26%	111,516	144,679	-23%
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	11%	17%	-5 p.p	12%	17%	-5 p.p

Operational Summary

'000	3Q25	2Q25	1Q25	4Q24	3Q24
Subscribers EoP	1,198	1,176	1,159	1,131	1,109
Net Organic Additions (ex-M&As)	23	17	28	23	31
Homes Passed EoP	4,825	4,781	4,654	4,481	4,401
Cities Served (#)	200	200	200	194	186

Management's Letter

Consistent Progress and Focus on Value Creation

In the third quarter of 2025, Desktop maintained its trajectory of consistent progress, combining organic growth, financial discipline, and advancements in strategic initiatives that further enhance the Company's relevance in the telecommunications sector. The Company remains committed to its purpose of connecting people and driving the development of the communities in which it operates through technology and innovation.

Commercial Performance and New Milestones

In 3Q25, Desktop recorded 23 thousand net organic additions, reaching a total subscriber base of 1.198 million. This result reinforces Desktop's ability to attract and retain customers through its multiple commercial channels.

Aligned with its innovation strategy and focus on customer experience excellence, Desktop launched in July its new self-service mobile app, completely redesigned. The new version raised the average rating in app stores from 3.0 to 4.8 (out of 5.0), surpassing 1.1 million downloads, with a 10% increase in usage and a 4% reduction in call center contacts. Among the new features are real-time troubleshooting, automatic Pix payments – a pioneering innovation in the sector – and mobile service management, reinforcing the app's role as a comprehensive digital relationship hub.

Also during the quarter, Desktop was recognized for the fourth time with the "Customer Recommends" seal, granted by the 2025 Experience Awards in the Broadband Internet category. This recognition, based on NPS metrics, reflects customers' trust and the excellence of the service delivered daily by the Company's team.

Financial Performance and Capital Structure

Net Revenue for the quarter reached R\$ 311 million, representing 8% year-over-year growth. Adjusted EBITDA totaled R\$ 164 million, with a margin of 53% – the highest level delivered by the Company since 2020. Adjusted Net Income amounted to R\$ 35 million, reflecting the maintenance of an efficient operational structure even in a more challenging macroeconomic environment.

In September, the Board of Directors approved Desktop's 9th debenture issuance, totaling R\$800 million and maturing in September 2032, reinforcing the Company's capital structure and optimizing its long-term debt profile. This transaction enhances Desktop's financial flexibility to sustain its growth plan with discipline and value creation.

With the maturation of several efficiency and cash generation initiatives, Desktop reached Operating Cash Flow (OCF) + Adjusted CAPEX generation of R\$ 75 million in 3Q25, up 187% from 3Q24.

We thank our customers, employees, partners, and shareholders for their continued trust. We remain steadfast in our journey to deliver the best connectivity experience and to consolidate Desktop as a benchmark in quality, innovation, and sustainable growth within the telecommunications sector.

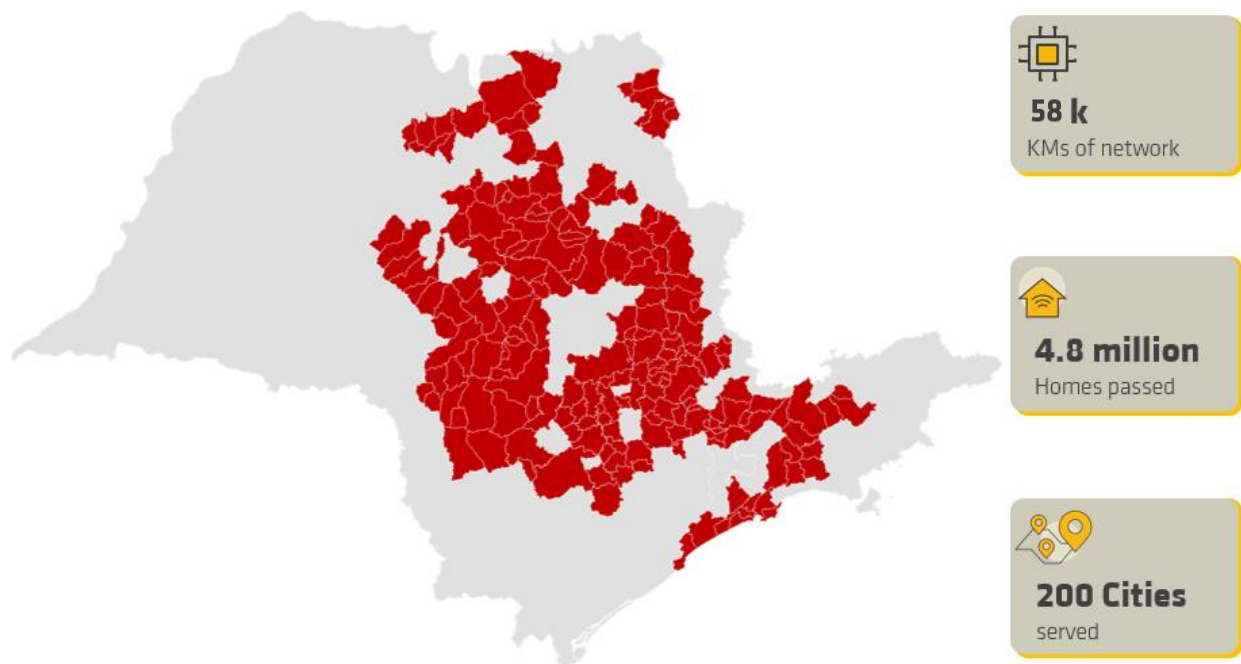
Operating Performance

Geographic Presence

At the end of 3Q25, Desktop was present in 200 cities in the interior of the State of São Paulo, an increase of 14 cities compared to 3Q24.

With its own optical network infrastructure totaling 58 thousand kilometers, including 10 thousand km of backbone and 47 thousand km of FTTH access network, the Company reaches 4.8 million homes within its geographic coverage (Homes Passed – HPs), representing 10% growth versus the same period of the previous year.

Figure 3 – Desktop's Geographic Positioning



Homes Connected (HCs)

The Company's subscriber base grew 8% compared to the end of 3Q24, reaching 1,198 thousand homes connected as of September 2025. Throughout 3Q25, Desktop sustained a strong pace of consolidated sales, highlighted by a record level of digital sales, which reached 56%. It is worth noting that during the quarter, the Company effectively addressed the temporary challenges that had impacted churn in 2Q25, achieving a consistent reduction over the past few months.

Figure 4 – Homes Connected ('000)

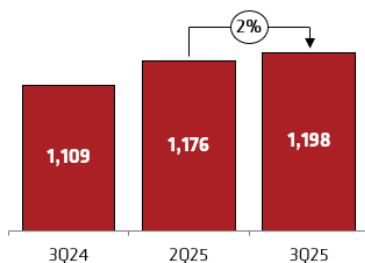


Figure 5 – Organic Net Additions ('000)

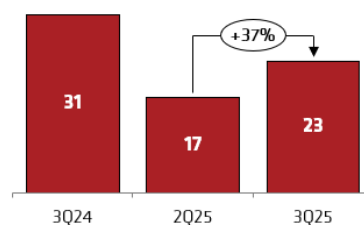
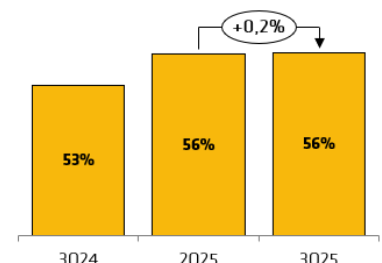


Figure 6 – Digital Sales (%)



Jul-25

Economic-Financial Performance

Net Revenue

Net revenue totaled R\$ 310.6 million in 3Q25, an 8% increase compared to 3Q24. This growth was primarily driven by the expansion of the Company's customer base.

R\$ '000	3Q25	3Q24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Net Revenue	310,581	288,107	8%	902,574	836,406	8%
(-) Cost of Services Provided	(76,576)	(69,028)	11%	(212,464)	(199,714)	6%
Gross Profit	234,005	219,079	7%	690,110	636,692	8%
<i>Gross Margin (%)</i>	75%	76%	-1 p.p	76%	76%	0 p.p

Adjusted EBITDA

Desktop reached Adjusted EBITDA of R\$163.9 million in 3Q25, an 11% year-over-year increase, surpassing revenue growth. The Company delivered an Adjusted EBITDA margin of 53%, an expansion of 1.7 p.p. compared to 3Q24 – the highest level achieved by Desktop since 2020. This improvement results from comprehensive efforts focused on administrative and operational efficiency gains, strict cost control, and operational leverage benefiting general and marketing expenses.

The Company reports its Adjusted EBITDA excluding non-recurring other operating income (expenses), as it believes these should not be considered when calculating the recurring operating cash flow generation.

Adjusted EBITDA is calculated based on net income (loss), plus depreciation and amortization, income taxes, net financial result, and other non-operating and/or non-recurring income/expenses, such as one-off M&A expenses (e.g., legal and audit fees) and expenses related to the Stock Option Plan.

R\$ '000	3Q25	3Q24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Net Income	17,250	24,466	-29%	56,837	75,603	-25%
Financial Results	(70,905)	(45,873)	55%	(189,091)	(131,765)	44%
Income tax	(8,049)	(21,620)	-63%	(25,321)	(61,492)	-59%
Depreciation and Amortization	(66,862)	(54,395)	23%	(192,000)	(155,859)	23%
EBITDA¹	163,066	146,354	11%	463,249	424,719	9%
<i>EBITDA Margin (%)</i>	53%	51%	2 p.p	51%	51%	1 p.p
Non-recurring and/or non-operating expenses	(832)	(768)	8%	(7,849)	(3,829)	105%
Expenses from M&As/Non-recurring	(520)	(120)	333%	(6,736)	(1,533)	339%
Stock Option Plan	(312)	(648)	-52%	(1,113)	(2,296)	-52%
Adjusted EBITDA²	163,898	147,122	11%	471,098	428,548	10%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	53%	51%	2 p.p	52%	51%	1 p.p

1. EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (=from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);

2. Adjusted EBITDA to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of operating cash current generation.

Depreciation and Amortization

Depreciation and Amortization totaled R\$ 66.9 million in 3Q25, a 23% increase compared to 3Q24. This growth was driven by higher investments in network infrastructure, customer installations, and technology.

R\$ '000	3Q25	3Q24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Depreciation and Amortization	(66,862)	(54,395)	23%	(192,000)	(155,859)	23%

Financial Results

Net Financial Result was negative R\$ 70.9 million in 3Q25. The deterioration compared to 3Q24 was driven by (i) a lower average cash and investment balance during the quarter, and (ii) an increase in the interest rate curve between the periods.

R\$ '000	3Q25	3Q24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Net Financial Result	(70,905)	(45,873)	55%	(189,091)	(131,765)	44%
(+) Financial revenue	2,364	24,057	-90%	38,580	45,536	-15%
(-) Financial expense	(73,269)	(69,930)	5%	(227,671)	(177,301)	28%

Adjusted Net Profit

Adjusted Net Income totaled R\$ 35.3 million in 3Q25, a 26% year-over-year decrease, with an Adjusted Net Margin of 11%. The decline was mainly driven by higher financial expenses and increased depreciation and amortization, as described above, partially offset by improved cost management and operational expense efficiency that positively impacted EBITDA.

R\$ '000	3Q25	3Q24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Net Profit	17,250	24,466	-29%	56,837	75,603	-25%
<i>Net Margin (%)</i>	6%	8%	-3 p.p	6%	9%	-3 p.p
Non-recurring and/or non-operating expenses	(18,073)	(23,353)	-23%	(54,679)	(69,076)	-21%
Expenses from M&As/Non-recurring ²	(343)	(79)	333%	(4,446)	(1,012)	339%
Stock Option Plan ²	(206)	(428)	-52%	(735)	(1,515)	-52%
Amortization of capital gains ²	(5,325)	(5,281)	1%	(15,977)	(17,150)	-7%
Debenture prepayment fees ²	(1,536)	-	NM	(1,536)	-	NM
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) ³	(10,663)	(17,565)	-39%	(31,985)	(49,399)	-35%
Adjusted Net Profit¹	35,323	47,819	-26%	111,516	144,679	-23%
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	11%	17%	-5 p.p	12%	17%	-5 p.p

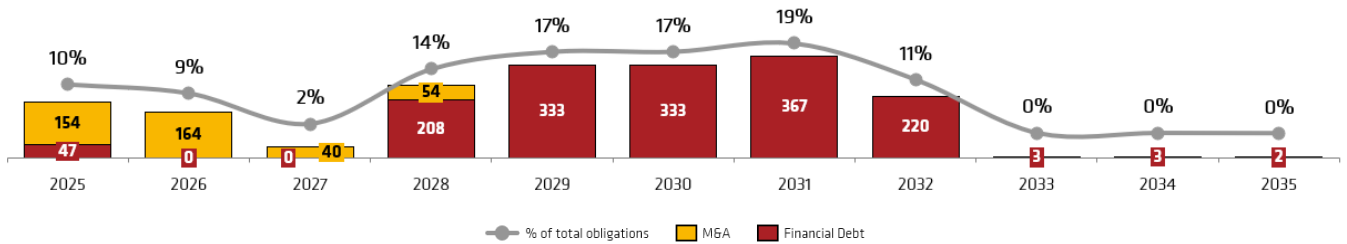
- Adjusted Net Profit to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable profit resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

Liquidity and Indebtedness

The Company ended 3Q25 with net debt of R\$1,539.6 million, representing 2.35x Annualized Pro Forma EBITDA. When including lease liabilities, Desktop's total net debt amounted to R\$1,642.1 million, equivalent to 2.50x Annualized Pro Forma EBITDA.

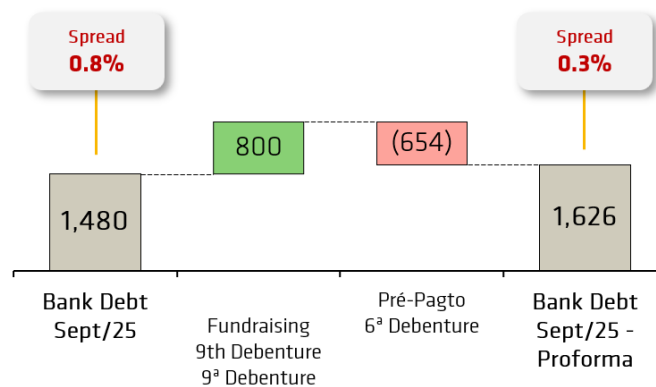
Liquidity and EBITDA (R\$ '000)	3Q25	3Q24	Var. %
Total Cash Position	352,702	951,171	-63%
Annualized Pro Forma EBITDA	655,592	588,488	11%
Indebtedness (R\$ '000)	3Q25	3Q24	Var.
Loans and Debentures	1,480,179	1,817,421	-19%
M&A Installments Payable	412,151	466,013	-12%
Gross Debt	1,892,330	2,283,434	-17%
(-) Total Cash Position	(352,702)	(951,171)	-63%
Net Debt	1,539,628	1,332,263	16%
Net Debt / Annualized Pro Forma EBITDA (x)	2.35x	2.26x	0.08x
Other Commitments (R\$ '000)	3Q25	3Q24	Var.
Lease Liabilities	102,521	77,146	33%
Total Net Debt	1,642,149	1,409,409	17%
Total Net Debt / Annualized Pro Forma EBITDA (x)	2.50x	2.39x	0.11x

Debt Schedule (R\$ Million)



Liability Management – October 2025 (R\$ million)

In October 2025, Desktop completed another stage of its debt reprofiling process through the conclusion of its 9th debenture issuance. Following this transaction, the Company will carry out the prepayment of its 6th debenture issuance, thereby achieving a significant reduction in the spread of its indebtedness (pro forma – based on September 2025 figures).



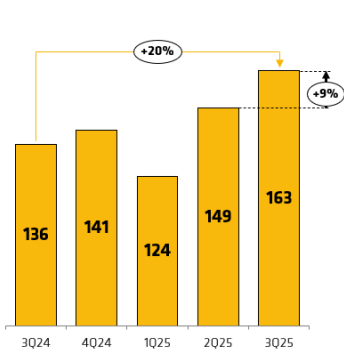
Cash Flow

Desktop ended 3Q25 with a significant improvement in cash generation, measured by Adjusted Operating Cash Flow (OCF) + Adjusted CAPEX, reflecting the success of its operational efficiency initiatives and disciplined investment approach. Adjusted OCF reached R\$163 million, up 9% quarter-over-quarter and 20% year-over-year, while Adjusted CAPEX decreased to R\$88 million – down 23% versus 2Q25 and 20% lower than 3Q24 – representing 28% of Net Revenue.

As a result, Adjusted OCF + CAPEX totaled R\$75 million, an expressive increase of 187% compared to 3Q24 and 112% versus 2Q25, consolidating a quarter of strong value creation and financial resilience.

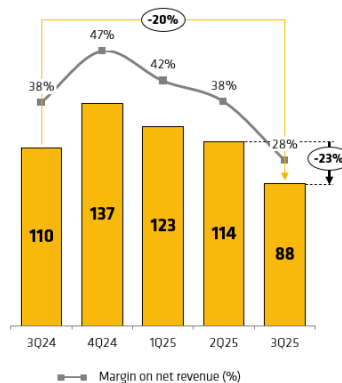
Adjusted OCF

(R\$ million)



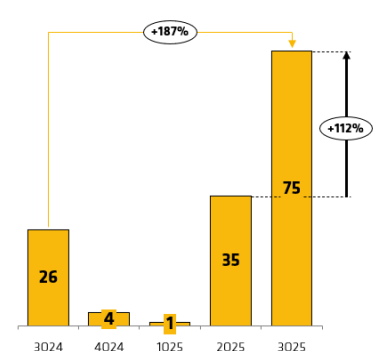
Adjusted CAPEX

(R\$ million)



OCF + Adjusted CAPEX

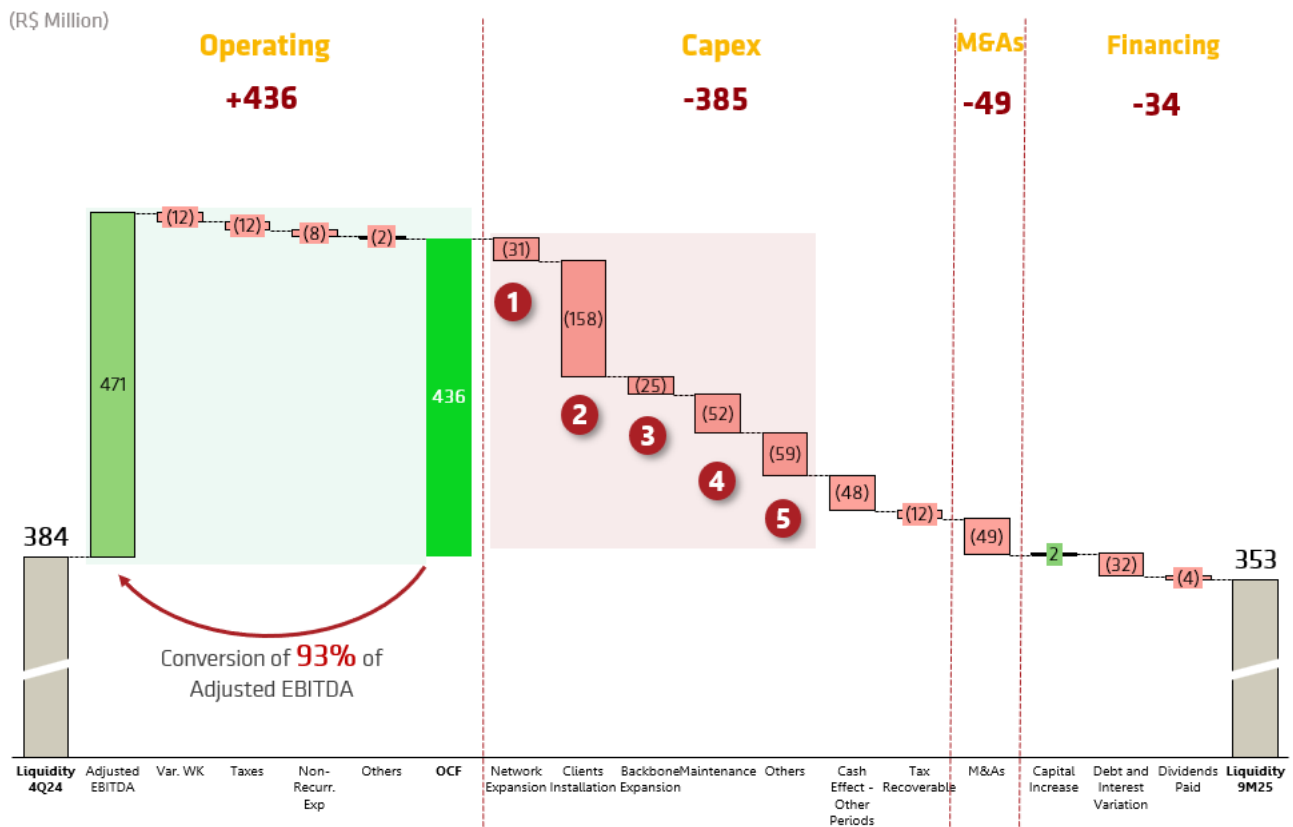
(R\$ million)



- 1 - Adjusted operating cash flow excludes the effects of CAPEX suppliers and financial expenses/income;
- 2 - Adjusted CAPEX excludes the carry-over effect from suppliers.

The Company ended 9M25 with R\$352.7 million in cash and financial investments. During the period, Desktop converted 93% of its EBITDA into operating cash flow. Adjusted investment cash flow totaled R\$433.5 million, mainly driven by (i) R\$48.8 million in payments related to installments from past M&A transactions, and (ii) R\$158.2 million allocated to the installation of new customers.

The Company presents this view with certain managerial adjustments to its cash flow and CAPEX in order to provide greater transparency regarding the sources and uses of its funds.



It is worth noting that CAPEX is composed of additions to fixed assets and intangible assets, including (i) purchases for projects that are still in the execution phase, that is, that have not been commercially launched ("Pre-Operational Capex"); and (ii) purchases that are in inventory ("Inventory Capex"). In order to clarify the capex per port and gross adds, we adjusted by the increase and decrease of inventory.

	CAPEX (R\$ '000)	9M25
1	Network Expansion	31,227
	Increase (Decrease) of inventory	50
	Network Expansion – Adjusted	31,177
	Ports Added ('000)	130
	CAPEX/PORT	239
2	Clients Installation	158,165
	Increase (Decrease) of inventory	(19,360)
	Clients Installation – Adjusted	177,525
	Gross Adds ('000)	322
	CAPEX/GROSS ADDS	552
3	Backbone Expansion	24,934
	% of Total CAPEX	8%
4	Maintenance	51,639
	% of Net Revenue	6%
5	I.T.	26,557
5	Others	32,714
	Total adjusted CAPEX	325,236

Appendix

Balance Sheet - Consolidated

R\$ '000	3Q25	2024
TOTAL ASSETS	3,734,989	3,510,912
Current Assets	652,423	651,527
Cash and cash equivalents	352,366	290,953
Financial Investments	336	92,591
Derivative financial instruments	-	-
Accounts receivable from clients	163,953	162,619
Recoverable taxes	60,531	60,884
Income tax and social contribution	10,989	1,438
Prepaid expenses	44,867	34,759
Other receivables	19,381	8,283
Non-Current Assets	3,082,566	2,859,385
Derivative financial instruments	-	-
Recoverable taxes	53,521	39,804
Deferred income tax and social contribution	62,051	65,199
Judicial deposits	1,148	2,294
Prepaid expenses	68,201	50,396
Other receivables	9,280	7,101
Property, plant and equipment	1,801,366	1,643,187
Right-of-use assets	97,732	64,996
Intangible assets	989,267	986,408
LIABILITIES AND EQUITY	3,734,989	3,510,912
Current liabilities	517,677	425,605
Suppliers	92,262	123,483
Accounts payable for acquisition of companies	170,888	135,614
Accounts payable to related parties	24,410	22,068
Loans and debentures	65,662	10,321
Derivative financial instruments	572	-
Leasing liabilities	41,728	31,345
Social and labor obligations	70,703	59,174
Taxes payable	34,825	35,015
Income tax and social contribution	12,265	1,300
Dividends Payable	143	4,409
Other amounts payable	4,219	2,876
Non-Current Liabilities	1,787,359	1,716,221
Accounts payable for acquisition of companies	129,647	174,075
Accounts payable to related parties	87,206	88,667
Loans and debentures	1,414,517	1,337,018
Derivative financial instruments	9,807	-
Leasing liabilities	60,793	39,668
Taxes payable	2,495	3,112
Deferred income tax and social contribution	71,245	64,045
Provisions for contingencies	11,031	8,724
Other amounts payable	618	912
Equity	1,429,953	1,369,086
Share capital	957,752	955,700
Capital reserve	62,944	64,404
Income reserve	331,781	329,820
Treasury Shares	(203)	(1,680)
Net income for the period	49,987	-
Equity attributed to controlling shareholders	1,402,261	1,348,244
Interest of non-controlling shareholders	27,692	20,842

Consolidated Income Statement

R\$ '000	3Q25	3Q24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Gross Revenue	355,090	334,297	6%	1,034,109	972,681	6%
(-) Deductions	(44,509)	(46,190)	-4%	(131,535)	(136,275)	-3%
Net Revenue	310,581	288,107	8%	902,574	836,406	8%
(-) Cost of Services provided	(76,576)	(69,028)	11%	(212,464)	(199,714)	6%
Gross Profit	234,005	219,079	7%	690,110	636,692	8%
<i>Gross Margin (%)</i>	75%	76%	-1 p.p	76%	76%	0 p.p
(-) Commercial expenses	(37,597)	(36,636)	3%	(114,624)	(100,120)	14%
(-) General and administrative	(28,292)	(31,076)	-9%	(97,679)	(94,764)	3%
(+/-) Other income (expenses), net	4,245	4,282	-1%	14,016	7,557	85%
(-) Depreciation and amortization	(66,862)	(54,395)	23%	(192,000)	(155,859)	23%
(-) Loss due to impairment of accounts receivable	(9,295)	(9,295)	0%	(28,574)	(24,646)	16%
(-) Financial Result	(70,905)	(45,873)	55%	(189,091)	(131,765)	44%
EBT	25,299	46,086	-45%	82,158	137,095	-40%
(+/-) Income Taxes	(8,049)	(21,620)	-63%	(25,321)	(61,492)	-59%
Net Income	17,250	24,466	-29%	56,837	75,603	-25%
<i>Net Margin (%)</i>	6%	8%	-3 p.p	6%	9%	-3 p.p

R\$ '000	3Q25	3Q24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Net Income	17,250	24,466	-29%	56,837	75,603	-25%
Financial result	(70,905)	(45,873)	55%	(189,091)	(131,765)	44%
Income tax	(8,049)	(21,620)	-63%	(25,321)	(61,492)	-59%
Depreciation and Amortization	(66,862)	(54,395)	23%	(192,000)	(155,859)	23%
EBITDA¹	163,066	146,354	11%	463,249	424,719	9%
<i>EBITDA Margin (%)</i>	53%	51%	2 p.p	51%	51%	1 p.p
Non-recurring and/or non-operating expenses	(832)	(768)	8%	(7,849)	(3,829)	105%
Expenses from M&As/Non-recurring	(520)	(120)	333%	(6,736)	(1,533)	339%
Stock Option Plan	(312)	(648)	-52%	(1,113)	(2,296)	-52%
Adjusted EBITDA²	163,898	147,122	11%	471,098	428,548	10%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	53%	51%	2 p.p	52%	51%	1 p.p

- 1- EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (=from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);
2- Adjusted EBITDA excluding non-recurring items that must not be considered to calculate the operating cash flow.

R\$ '000	3Q25	3Q24	Var. %	9M25	9M24	Var. %
Net Profit	17,250	24,466	-29%	56,837	75,603	-25%
<i>Net Margin (%)</i>	6%	8%	-3 p.p	6%	9%	-3 p.p
Non-recurring and/or non-operating expenses	(18,073)	(23,353)	-23%	(54,679)	(69,076)	-21%
Expenses from M&As/Non-recurring ²	(343)	(79)	333%	(4,446)	(1,012)	339%
Stock Option Plan ²	(206)	(428)	-52%	(735)	(1,515)	-52%
Amortization of capital gains ²	(5,325)	(5,281)	1%	(15,977)	(17,150)	-7%
Debt prepayment fees ²	(1,536)	-	NM	(1,536)	-	NM
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) ³	(10,663)	(17,565)	-39%	(31,985)	(49,399)	-35%
Adjusted Net Profit¹	35,323	47,819	-26%	111,516	144,679	-23%
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	11%	17%	-5 p.p	12%	17%	-5 p.p

- 1- Adjusted Net Profit to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
2- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
3- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable profit resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

Consolidated Cash Flow

R\$ '000	9M25	9M24
BoP – Cash Balance	290,953	329,655
Cash flows from operating activities		
Profit before income tax and social contribution	82,158	137,095
Adjustments for:		
Depreciation and amortization	159,652	135,694
Write-offs of property, plant, and equipment and intangible assets	2,646	818
Amortization of right-of-use assets	32,348	20,165
Write-offs of right of use	24,773	1,864
Write-off of lease liabilities	(27,498)	(2,025)
Interest expenses on loans, debentures, and leases	152,591	135,009
Amortization of transaction costs on loans and debentures	3,406	2,012
Gains / (Losses) on Derivative Financial Instruments	10,379	-
Interest on financial investments	(4,437)	(14,583)
Interest on loan and accounts payable to related parties	10,590	7,931
Interest expenses on accounts payable for business acquisitions	29,976	25,017
Financial update on contingencies	239	-
Reversal (Provision) for contingencies	4,796	1,197
Loss (Gain) on impairment of accounts receivable	(430)	1,207
Effective write-off of accounts receivable	29,004	23,439
Result from transactions with non-controlling shareholders	(351)	(4,618)
Stock option plan	1,113	2,296
Adjusted profit before income tax and social contribution	510,955	472,518
Variation in assets and liabilities:		
Accounts receivable from clients	(29,908)	(63,322)
Recoverable taxes	(11,521)	4,955
Judicial deposits	(737)	457
Prepaid expenses	(27,913)	(25,328)
Other receivables	(12,139)	(8,785)
Suppliers	(31,221)	(24,448)
Labor and social obligations	11,529	16,957
Taxes payables	(807)	644
Other payables	1,049	494
Net cash generated from operating activities	409,287	374,142
Income tax and social contribution paid	(12,274)	(12,099)
Contingency payment	(1,983)	(1,778)
Interest paid	(94,787)	(97,741)
Net cash (applied in) generated by operating activities	300,243	262,524
Cash flows from investing activities:		
Net redemptions of financial investments	96,692	(265,551)
Acquisition of PP&E - Capex	(326,043)	(256,854)
Net cash used in investing activities after mergers	(229,351)	(522,405)
Cash flows from financing activities:		
Borrowings and Debenture Issuances	446,671	1,000,000
Amortization of loans and debentures	(350,831)	(364,504)
Transaction costs on loans and debentures	(14,043)	(18,608)
Capital Increase	2,052	1,780
Treasury Shares	865	(1,681)
Shares Granted – Matching Plan	-	355
Dividends paid	(4,266)	(420)
Lease liability payments	(41,439)	(27,919)
Payment of deferred installment related to the acquisition of subsidiaries	(48,488)	(71,283)
Net cash (applied in) from financing activities	(9,479)	517,720
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	61,413	257,839
Eop – Cash Balance	352,366	587,494

About Desktop S.A.

Desktop is one the leading ISP platform in the State of São Paulo and one of the largest in Brazil, according to data from Anatel (National Telecommunications Agency). Focused on the fiber optic market, the Company operates through the best practices of network building to support its organic growth. In 2020, Desktop adopted the hybrid growth model, balancing organic expansion with inorganic, through the acquisition of the best assets in the adjacencies of its operation. With 58,000 kilometers of fiber optic network and more than 4,500 employees, the Company is committed to delivering the best end-to-end experience to customers. Desktop shares have been traded on B3 (DESK3) since July 2021. For more information, visit: www.ri.desktop.com.br

Legal Notice

Some statements contained in this document may be statements about future expectations. Such statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause such expectations to not materialize or are substantially different from what was expected. These risks include, among others, changes in future demand for the Company's products, changes in factors affecting domestic and international prices of products, changes in the cost structure, changes in the seasonality of markets, changes in prices practiced by competitors, exchange variations, changes in the Brazilian political and economic scenario, in emerging and international markets. Statements on future expectations have not been reviewed by independent auditors.



Investor Relations

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

