

Great
Place
To
Work®

Certificada

Dez/2022 - Dez/2023

BRASIL



Release de Resultados

Safra 2023/24



CENTRO DE
TECNOLOGIA CANAVIEIRA

Destaques



Resumo Financeiro

A safra 2023/24 foi marcada por números excepcionais, com crescimento de receita e lucro recorde. Nossas margens de contribuição se expandiram e continuamos avançando em nosso pipeline de desenvolvimento visando o aumento de produtividade do setor sucroenergético.

Em R\$ mil	4T24	4T23	Var. R\$ mil	Var. %	2024	2023	Var. R\$ mil	Var. %
Receita líquida	100.649	92.166	+8.483	+9,2%	382.068	367.142	+4.926	+4,1%
Lucro Bruto	73.593	45.761	+27.832	+60,8%	254.938	211.799	+43.139	+20,4%
Margem Bruta	73,1%	49,6%	-	+23,5 p.p.	66,7%	57,7%	-	+9,0 p.p.
EBITDA	50.701	28.757	+21.944	+76,3%	185.843	144.516	+41.327	+28,6%
Margem EBITDA	50,4%	31,2%	-	+19,2 p.p.	48,6%	39,4%	-	+9,2 p.p.
Lucro Líquido	38.742	11.106	+27.636	+248,8%	152.307	91.437	+60.870	+66,6%
Margem Líquida	38,5%	12,1%	-	+26,4 p.p.	39,9%	24,9%	-	+15,0 p.p.
P&D¹	56.355	58.408	-2.053	-3,5%	205.626	200.139	+5.487	+2,7%
Caixa Líquido	447.143	375.917	+71.226	+18,9%	447.143	375.917	+71.226	+18,9%

⁽¹⁾ Inclui o intangível

Piracicaba, 22 de maio de 2024 (Bovespa Mais (CTCA3), sem negociação). O CTC - Centro de Tecnologia Canavieira ("Companhia"), líder em soluções de melhoria genética para o setor de cana-de-açúcar no Brasil e um dos mais renomados centros de biotecnologia aplicada à cana do mundo, anuncia hoje os resultados do quarto trimestre e consolidado para a safra 2023/24 (4T24 e 2024), que correspondem respectivamente aos meses de janeiro, fevereiro e março de 2024, e à toda a safra contemplando os meses entre abr/23 e mar/24. As informações financeiras e operacionais a seguir, exceto onde indicado o contrário, estão apresentadas em Reais (R\$), seguem as normas contábeis internacionais (IFRS), Lei das S.A. e práticas contábeis emitidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC).

Highlights – Safra 2023/24



Financeiro



- Lucro líquido recorde, 67% acima do registrado na safra passada, e 15% acima do recorde anterior (safra 21/22).
- Redução da Inadimplência ao seu menor nível histórico, inferior a 2% no ano.
- Margens EBITDA de ~49% (+9,2 p.p. vs 22/23) e líquida de ~40% (+15,0 p.p. vs 22/23).
- Assinatura de Contrato de Financiamento junto à FINEP no valor de R\$ 180 milhões, para financiamento de P&D.

Comercial



- 60% do plantio de variedades protegidas realizado com novos produtos, todos lançados a partir de 2020.
- Crescimento de 38% na área cultivada das variedades geneticamente modificadas.
- Novos lançamentos de 2023 dobraram sua penetração no mercado, elevando o potencial de crescimento destes produtos.
- Introdução pré-comercial de 5 novas variedades.

Melhoramento Genético



- Contínuo progresso no avanço de novas variedades, com ganho genético médio superior a 3% a.a.
- Avanços nas tecnologias de seleção assistida por ferramentas moleculares e fenotípicas.
- Melhores clones com produtividade superior a 15% em relação aos padrões de referência do mercado.
- 5 clones recomendados para liberação comercial.

Biotecnologia



- Transformação de 4 novos clones com a tecnologia combinada de controle de praga e manejo de plantas daninhas.
- Avanço de 2 variedades GM para fases finais regulatórias.
- 11 variedades GM em diferentes fases do pipeline.
- Identificação de novas proteínas promissoras para o desenvolvimento da cana resistente ao *Sphenophorus*.

Sementes



- Início de experimentação em usinas para testes em condições de campo.
- Avanço no anteprojeto da Planta-Demo de produção de Sementes.
- Atingimento dos milestones de germinação e custo da semente para o ano.

Mensagem da Administração



A safra 2023/24 foi de recordes para o setor, seja na produção total de cana-de-açúcar, açúcar e etanol, na elevação da produtividade média dos canaviais – a maior dos últimos 10 anos – e de preços remuneradores para seus produtos, com destaque para o açúcar. Com relação aos números consolidados para o CTC, encerramos o ano safra com EBITDA de R\$ 185,8 milhões (+28,6% YoY), e margem EBITDA de 48,6%, demonstrando a robustez operacional da Companhia.

Outros destaques foram o nosso lucro líquido recorde, que subiu 66,6% em relação à safra passada, chegando a R\$ 152,3 milhões na safra, e uma posição financeira sólida, com caixa líquido de R\$ 447,1 milhões, aumento de 18,9% na comparação com a safra 2022/23. A melhoria do mix de produtos, com a comercialização de variedades de maior valor agregado, e a retomada da trajetória de expansão de nossas variedades elite e geneticamente modificadas (GM), com maiores margens de contribuição, contribuíram para o resultado positivo.

O avanço acelerado no desenvolvimento do projeto Sementes, a expansão do pipeline de Variedades Geneticamente Modificadas, além do contínuo investimento em nosso programa de Melhoramento Genético, resultaram em incremento nos investimentos e despesas de P&D da ordem de 2,7% (YoY), para R\$ 205,6 milhões no período.

O CTC vem avançando no desenvolvimento de suas plataformas tecnológicas, com o objetivo de:

- (i) lançar novas variedades elites e geneticamente modificadas, mais produtivas e contemplando diferentes características de interesse (*traits*), visando entregar um portfólio robusto que abranja todas as áreas canavieiras do Brasil; e
- (ii) desenvolver um novo sistema de plantio baseado no uso de sementes de cana “engenheiradas”, buscando a substituição do sistema atual e elevação de taxas de multiplicação de variedades, com benefícios significativos à sanidade do material e à eficiência do plantio.

Seguimos focados na execução do nosso planejamento estratégico de longo prazo, sendo a única empresa brasileira com infraestrutura e recursos humanos capacitados globalmente, investindo em larga escala no aperfeiçoamento genético e comercialização de cana-de-açúcar no Brasil.

Nosso caixa robusto e sólida posição financeira nos possibilitam manter a consistência de investimentos necessários para o nosso programa de pesquisa e desenvolvimento a longo prazo, condições necessárias para oferecermos soluções que incrementem, cada vez mais, a rentabilidade dos produtores, e elevem a produtividade e sustentabilidade do setor.

Nosso lucro líquido e margens de contribuição são resultado do trabalho de colaboradores engajados que nos ajudam a superar grandes desafios, bem como a transformar e evoluir nosso negócio.

Por fim, agradecemos a todos nossos parceiros, acionistas e clientes, pelo empenho e confiança depositados em nossa empresa. Seguimos trabalhando para enfrentar os desafios do futuro, e consolidar o Centro de Tecnologia Canavieira como um player global de grande relevância para o fomento da agricultura sustentável de cana-de-açúcar e o futuro da mobilidade no Brasil.

A Administração



Sobre o CTC

Somos uma empresa de **BIOTECNOLOGIA E GENÉTICA** aplicadas ao **AUMENTO DE PRODUTIVIDADE** da cana-de-açúcar.



O Centro de Tecnologia Canavieira é líder mundial em melhoramento genético e biotecnologia aplicados à cultura da cana-de-açúcar. Presente ao longo de toda a cadeia de valor, referência internacional de pioneirismo nas inovações do setor, e peça-chave para o aumento da produtividade desta cultura, atua há mais de 50 anos no desenvolvimento de soluções para o setor sucroenergético.

Em 2017, a Companhia lançou a primeira variedade de cana geneticamente modificada do mundo, com a característica (*trait*) de resistência à broca, uma das principais pragas que afetam os canaviais, com prejuízos anuais superiores a R\$ 5 bilhões às usinas. Esse lançamento foi um marco histórico mundial para o setor de cana-de-açúcar. Hoje, o CTC possui quatro variedades geneticamente modificadas em comercialização, além de um pipeline robusto de variedades geneticamente modificadas, resistentes à broca e tolerantes ao glifosato.

Adicionalmente ao *trait* de resistência à broca, o CTC também trabalha no desenvolvimento da cana resistente ao *Sphenophorus*, praga de difícil controle e que vem gerando crescentes perdas econômicas ao setor. Já foram identificadas proteínas promissoras e novas parcerias vem sendo firmadas para aceleração do desenvolvimento deste produto.

Amparada no amplo conhecimento das necessidades de seus clientes, a Companhia desenvolve e comercializa variedades convencionais e geneticamente modificadas, mais produtivas e adaptadas às diferentes regiões canavieiras do país. Contando com o maior banco de germoplasma de cana-de-açúcar do mundo, e empregando as mais modernas ferramentas de melhoramento

genético e biotecnologia - como a seleção genômica - aumenta-se a probabilidade de desenvolver as melhores variedades para as diferentes regiões produtivas do país.

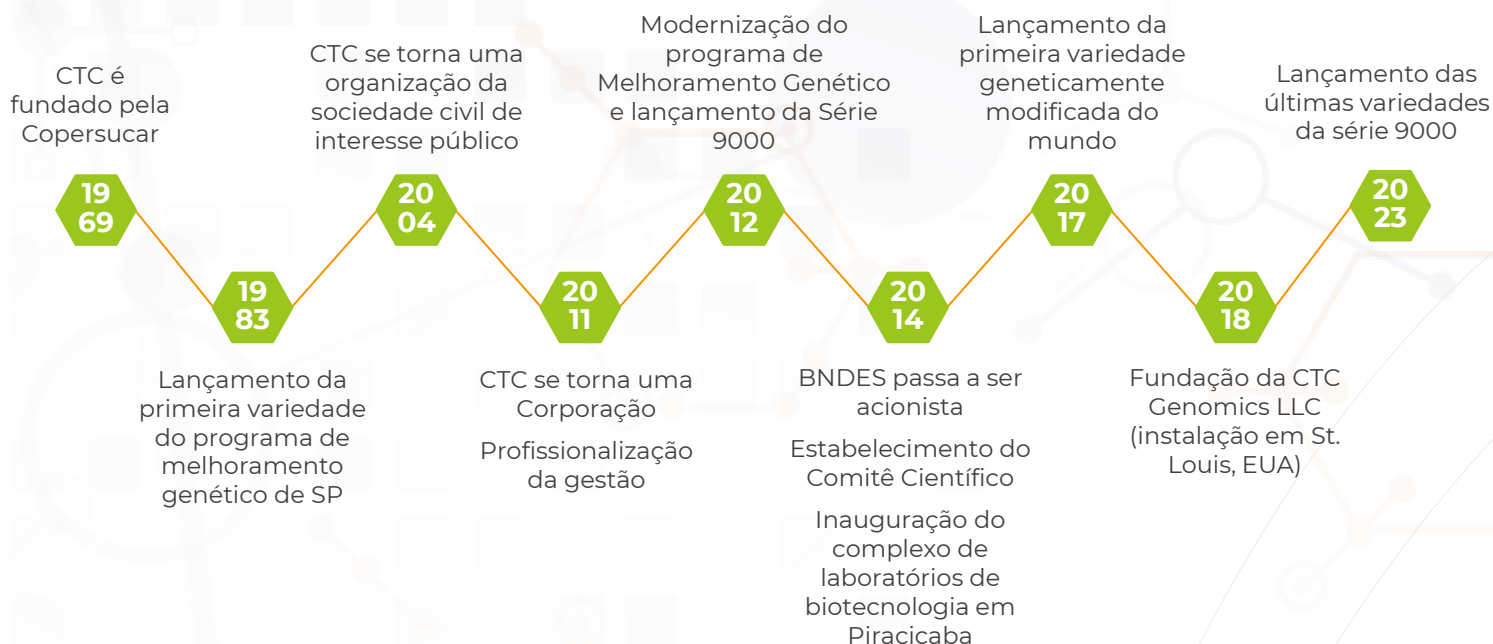
Desde 2018, o CTC também conta com a operação do CTC Genomics, subsidiária integral na cidade de Saint Louis – Missouri, Estados Unidos, com o objetivo de acelerar os planos de pesquisa e desenvolvimento de biotecnologia vegetal da cana-de-açúcar, com ênfase na edição genômica, e que permitirá o desenvolvimento de variedades que incorporem novas características, como resistência a doenças, maior produtividade, e tolerância à seca.

Com 28 cultivares de exploração comercial, o portfólio atual de variedades protegidas de cana-de-açúcar está dividido em três grupos: Variedades Convencionais, Variedades Elite (Série 9000) e Variedades Geneticamente Modificadas (GM). Tais variedades são de alta produtividade e confiabilidade, e reduzem riscos de perda na colheita para os clientes.

Através do lançamento contínuo de variedades superiores, o setor vem substituindo as variedades mais antigas pelas mais recentes, contemplando características de alto interesse comercial (*traits*), antes inexistentes nessa indústria, elevando a produtividade potencial do setor.

Por fim, o CTC desenvolve um novo sistema de plantio comercial baseado no uso de sementes sintéticas a partir de embriões de cana-de-açúcar, em substituição ao sistema atual. O objetivo é acelerar os ganhos de produtividade do setor, através da redução dos ciclos de renovação, maior sanidade do material genético, e aumento da eficiência técnica e operacional do plantio.

História



NOSSA HISTÓRIA RECENTE FOCO NA PRODUTIVIDADE

R\$ 2 Bilhões

Investidos em pesquisa & inovação da cana-de-açúcar

(valores acumulados desde 2011, a valor presente)



Temos como objetivo dobrar a produtividade do setor até 2040, com novas tecnologias para acelerar o desenvolvimento sustentável da cana-de-açúcar no Brasil.



MELHORAMENTO GENÉTICO:

O programa de Melhoramento Genético tem como objetivo o desenvolvimento de variedades comerciais com produtividade superior e tolerantes a doenças.

BIOTECNOLOGIA:

Desenvolvimento de variedades GM com diferentes características de interesse (traits), como resistência a pragas, tolerância a herbicidas, entre outros.

Mais **Potencial**

Mais **Proteção**



Mais **Rápido**

Mais **Adaptado**

SEMENTES:

Tecnologia disruptiva para o plantio de cana, visando maior germinação, alta sanidade, menores perdas e maior capacidade de plantio, possibilitando a expansão acelerada de novas variedades e traits de interesse.

MANEJO:

Visa extrair o potencial máximo das variedades CTC, a partir de pacote tecnológico e assistência técnica para o aumento de produtividade em nossos clientes.

O aumento da **demanda de alimentos** e a **transição energética** serão temas cruciais para o futuro de nosso planeta.



Sustentabilidade

Para se manter competitivo, o setor sucroenergético precisará **eleva sua produtividade** de forma significativa nas próximas décadas.

MELHORAMENTO GENÉTICO

Mais produtividade e sustentabilidade

Maior competitividade financeira e produtiva

BIOTECNOLOGIA

Proteção contra pragas com menor uso de pesticidas

Proteção contra ervas daninhas e matocompetição

SEMENTES

Eliminação dos viveiros e uso total da área de cultivo

Maior sanidade e produtividade com menor uso de insumos

MANEJO

Melhor uso da terra, água e insumos

Extração do máximo potencial de nossas variedades, aumentando a produção total



Modelo de Negócios

Nosso modelo de negócios é baseado no licenciamento de tecnologias proprietárias, compartilhando os benefícios gerados com nossos clientes.

A cobrança de royalties pelo uso de tecnologias proprietárias se baseia no contínuo trabalho de proteção da Propriedade Intelectual (PI) e pelo uso da lei de proteção de Cultivares.

Em nossa precificação, as variedades tem a sua produtividade aferida em comparação com as melhores alternativas do mercado. A diferença de produtividade (em TAH/ha) é convertida em margem líquida adicional, e os royalties

correspondem a um terço da margem adicional.

Este valor é traduzido na forma de preço por hectare para cada variedade plantada, proporcionando um fluxo de receita constante e de alta previsibilidade para a Companhia, considerando a natureza do ciclo semiperene da cana-de-açúcar.



Política de partilha de valor alinhada junto aos clientes (1/3 CTC – 2/3 Clientes)



Proteção de patentes e via proteção de cultivares



Preço fixado em R\$/ha, corrigido anualmente pela inflação



Fluxo de receitas altamente recorrente e previsível

Ciclo de faturamento e recebimento

Tracking de novos plantios



Market Overview: Safra recorde e histórica!



A safra de 2023/24 foi a maior da história, com recordes de produção para a cana-de-açúcar e seus principais produtos, tanto açúcar quanto etanol. A produtividade dos canaviais brasileiros se consolidou como a maior dos últimos 10 anos, com destaque positivo para todas as regiões do país. Na região Centro-Sul, a produtividade agrícola (em toneladas por hectare) acumulada teve alta de aproximadamente 19% comparada à safra 2022/23, chegando a 87,2 t/ha, enquanto no país a média foi de 85,5, 16,2% superior no comparativo. Destaque para os estados de São Paulo e Mato Grosso do Sul, que saltaram de 75,4 e 70,1 t/ha, para 93,7 e 80,1 t/ha, respectivamente. Junto da maior produtividade, o TAH médio (Tonelada de Açúcar por Hectare) foi de 9,8 em 2022/23 para 11,5 em 2023/24, incremento de 17% no comparativo anual. O ATR (Açúcar Total Recuperável) acumulado, que representa a qualidade da matéria prima, na ordem de 139,2 kg/tonelada de cana, fica pouco abaixo no comparativo com o registrado em 2022/23 (-1,1%), com variações inferiores para a maioria das regiões produtoras devido ao maior volume de chuvas no decorrer do ano, o que diminui o nível de sacarose da cana, além do período de moagem prolongado. Ainda em produção total, a moagem de cana-de-açúcar chegou a 713,2 milhões de toneladas, aumento de 16,8% YoY, com grande desempenho de colheita e processamento, recorde para a oferta de cana-de-açúcar do país.

A produção total de açúcar foi de 45,6 milhões toneladas, cerca de 24,1% superior a 2022/23. Além disso, o adoçante brasileiro contou com embarques recordes, da ordem de 35,2 milhões de toneladas, 26,8 superior YoY. O percentual de açúcar no mix das usinas foi de 48,4% no Centro-Sul, principal região produtora do país. Na safra, o preço médio do sugar 11, em NY, foi de aproximadamente USD 0,24 cents por libra-peso, alta de cerca de 27% no comparativo anual. A tendência de alta dos preços do adoçante já era vista desde o início da safra, em razão da forte demanda e dificuldades de aumento da oferta pelos principais concorrentes mundiais, que reportaram baixas de matéria-prima devido a

fatores climáticos, notadamente seca.

Já a produção de etanol alcançou 35,7 bilhões de litros no acumulado anual, aumento de cerca de 15% frente a 2022/23. A comercialização de etanol chegou a 32,7 bilhões de litros no acumulado anual, alta de 12,7%, com paridade média com a gasolina de 65,4% no país.

Em CBios, foram emitidos aproximadamente 53,6 milhões na safra 2023/24, 43,1% superior à meta de descarbonização para o período, de 37,4 milhões. Quanto a bioeletricidade a partir da biomassa da cana-de-açúcar, que garante a autossuficiência energética do setor, além de oferta adicional para a rede elétrica do país, a geração foi de 20,9 mil de GWh em 2023, incremento de 14% em relação ao mesmo período de 2022, representando 75% de toda a geração de energia através de biomassa no país.

Finalmente, em relação ao biometano, a produção na safra 2023/24 foi de aproximadamente 78 milhões de Nm³, aumento de 4% no comparativo com a safra 2022/23. A capacidade de produção estimada em 10 anos será de 36 bilhões de Nm³, potencial para tornar o setor autossuficiente em relação ao consumo de diesel, hoje utilizado nas operações agrícolas das usinas. Futuramente, a partir desta fonte, existe também a possibilidade de se produzir hidrogênio verde, com potencial de produção de 20 mil toneladas por dia (7 milhões toneladas/ano). Além de combustível, o hidrogênio verde pode impactar positivamente na produção de biofertilizantes, diminuindo o custo da cadeia e a dependência de importações de insumos químicos e fósseis, além de aumentar a sustentabilidade do setor.

Fontes: EPE, Abiogás, CEPEA, Unica, Conab, CTC, Consecana, ANP, CNA.



Resultados Financeiros



Receita Líquida

Em R\$ mil	4T24	4T23	Var. R\$ mil	Var. %	2024	2023	Var. R\$ mil	Var. %
Receita de royalties	25.981	31.657	-5.676	-17,9%	103.568	108.072	-4.504	-4,2%
Receita de royalties - Partes relacionadas	79.683	66.959	+12.724	+19,0%	295.359	265.706	+29.653	+11,2%
Outras Receitas	4.775	2.202	+2.573	+116,8%	20.090	27.844	-7.754	-27,8%
Impostos (-)	(9.790)	(8.652)	-1.138	+13,2%	(36.949)	(34.480)	-2.469	+7,2%
Receita operacional líquida	100.649	92.166	+8.483	+9,2%	382.068	367.142	+14.926	+4,1%

As receitas de royalties decorrem do licenciamento de variedades de cana-de-açúcar CTC, tecnologias proprietárias da Companhia. Os royalties são reconhecidos em base mensal no resultado do exercício conforme o seguinte modelo adotado desde 2012: a área de plantio existente no início do ano safra (informada através do censo elaborado pelos clientes e confirmada pela equipe de vendas) é multiplicada por valor definido por variedade em contrato firmado entre as partes e corrigido pela inflação. A Lei de Proteção de Cultivares e a Lei de Propriedade Industrial (Lei de Patentes) permitem à Companhia a cobrança pelo licenciamento de variedades da cana-de-açúcar pelos períodos de 15 e 20 anos, respectivamente.

Na safra 2023/24, a receita operacional líquida totalizou R\$ 382 milhões, crescendo 4,1% YoY, com receita total de royalties aumentando em 6,7%, de R\$ 373,7 milhões para R\$ 398,9 milhões.

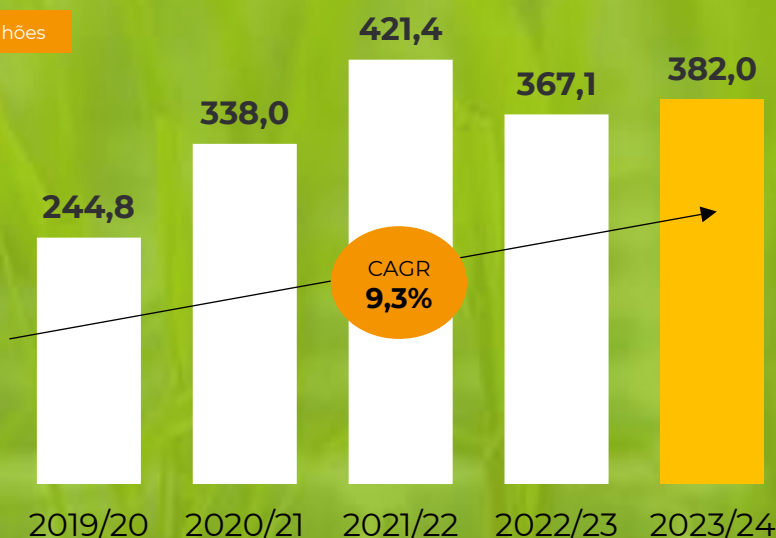
Na rubrica de Outras Receitas, a diminuição de cerca de 27,8% advém do menor volume de vendas de mudas no período.

No período de 2019/20 a 2023/24, o CAGR da receita líquida da Companhia foi de +9,3%.

A área faturada foi de aproximadamente 1.172 mil hectares no 2023/24 (+2,4% YoY). O preço médio foi de R\$ 335 (+6,4% vs. 2022/23), superior aos índices inflacionários do período, e reflexo de uma melhoria no mix de produtos, com a comercialização de variedades de maior valor agregado.

Receita Líquida

R\$ Milhões



Investimentos P&D

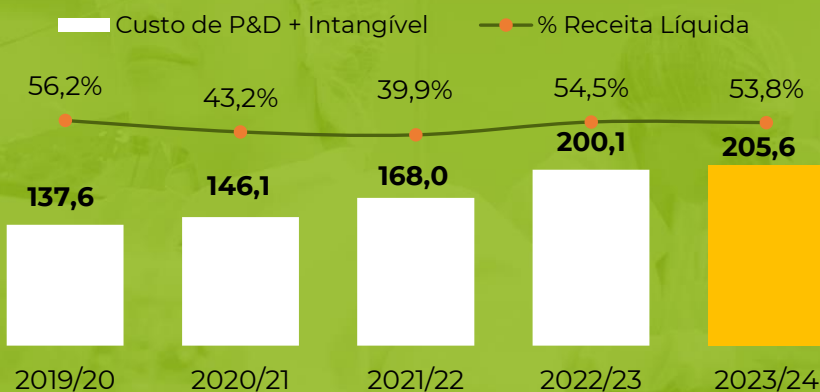
Em R\$ mil	4T24	4T23	Var. R\$ mil	Var. %	2024	2023	Var. R\$ mil	Var. %
Despesas com pessoal	22.802	19.051	+3.751	+19,7%	70.843	70.468	+375	+0,5%
Materiais e serviços	21.723	24.916	-3.193	-12,8%	87.098	85.976	+1.122	+1,3%
Despesas gerais	4.158	4.519	-361	-8,0%	16.104	15.155	+949	+6,3%
Depreciação e amortização	7.672	9.922	-2.250	-22,7%	31.581	28.540	+3.041	+10,7%
Investimentos em P&D	56.355	58.408	-2.053	-3,5%	205.626	200.139	+5.487	+2,7%
Intangível (-)	(29.299)	(12.003)	-17.296	+144,1%	(78.496)	(44.796)	-33.700	+75,2%
Despesas totais de P&D, produtos e serviços prestados (=)	27.056	46.405	-19.349	-41,7%	127.130	155.343	-28.213	-18,2%

O investimento total em P&D, incluindo o intangível, foi de R\$ 205,6 milhões (+2,7% vs. 2022/23), representando 53,8% da receita líquida no período (vs. 54,5% em 2022/23).

Vale destacar que, devido ao avançado estágio de desenvolvimento, o projeto Sementes passou a ter seus investimentos intangibilizados nesta safra, o que refletiu no aumento de 75% no valor desta rubrica no ano.

Investimentos em P&D

R\$ Milhões



Lucro Bruto

Em R\$ mil	4T24	4T23	Var. R\$ mil	Var. %	2024	2023	Var. R\$ mil	Var. %
Receita operacional líquida	100.649	92.166	+8.483	+9,2%	382.068	367.142	+14.926	+4,1%
Despesas totais de P&D, produtos e serviços prestados (-)	(27.056)	(46.405)	+19.349	-41,7%	(127.130)	(155.343)	+28.213	-18,2%
Lucro bruto (=)	73.593	45.761	+27.832	+60,8%	254.938	211.799	+43.139	+20,4%
<i>Margem bruta</i>	<i>73,1%</i>	<i>49,6%</i>	<i>-</i>	<i>+23,5 p.p.</i>	<i>66,7%</i>	<i>57,7%</i>	<i>-</i>	<i>+9,0 p.p.</i>

O lucro bruto totalizou R\$ 254,9 milhões (+20,4% vs. 2022/23), com margem de 66,7% (+9,0 p.p. vs. 2022/23).

Despesas Operacionais

Em R\$ mil	4T24	4T23	Var. R\$ mil	Var. %	2024	2023	Var. R\$ mil	Var. %
Despesas administrativas e com vendas	32.043	27.401	+4.642	+16,9%	109.935	105.610	+4.325	+4,1%
Outras despesas (receitas)	(516)	14.002	-14.518	-103,7%	(5.776)	13.552	-19.328	-142,6%
Despesas Operacionais (=)	31.527	41.403	-9.876	-23,9%	104.159	119.162	-15.003	-12,6%
% Receita Líquida	31,3%	44,9%	-	-13,6 p.p.	27,3%	32,5%	-	-5,2 p.p.

Na safra 2023/24, as despesas administrativas e com vendas totalizaram R\$ 109,9 milhões (+4,1% vs. 2022/23), praticamente estável e em linha com a inflação no período.

Na rubrica de outras despesas (receitas), registramos maior recebimento de acordos realizados com clientes antes inadimplentes, refletindo numa maior receita não recorrente no período, e que gerou uma redução nas despesas totais quando comparadas ao ano anterior.

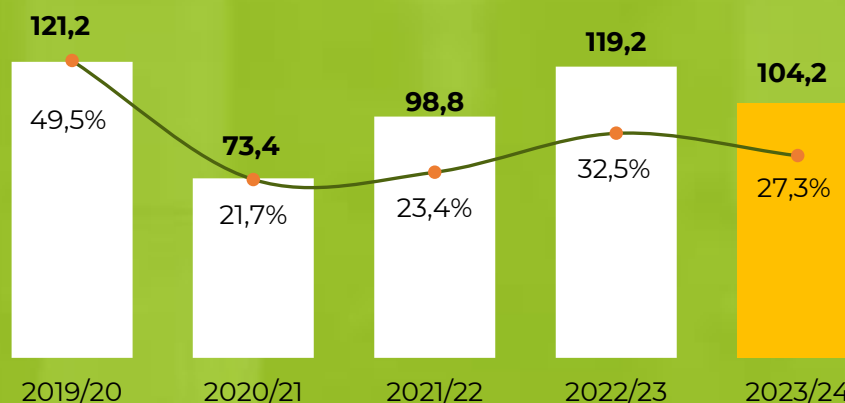
No total, as despesas operacionais foram de R\$ 104,2 milhões (-12,6% vs. 2022/23), representando 27,3% da receita líquida.

Despesas Operacionais

Despesas Operacionais Totais

% Receita Líquida

R\$ Milhões



EBITDA e Margem EBITDA

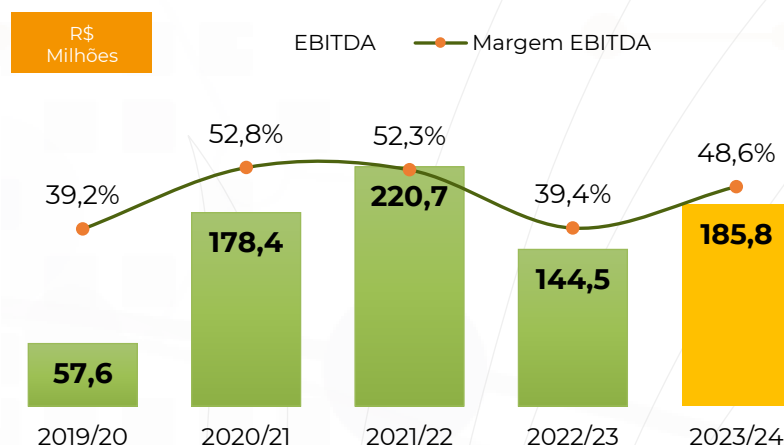
Em R\$ mil	4T24	4T23	Var. R\$ mil	Var. %	2024	2023	Var. R\$ mil	Var. %
Receita operacional líquida	100.649	92.166	+8.483	+9,2%	382.068	367.142	+14.926	+4,1%
Custo de P&D e serviços prestados (-)	(27.056)	(46.405)	+19.349	-41,7%	(127.130)	(155.343)	+28.213	-18,2%
Despesas administrativas e com vendas (-)	(32.043)	(27.401)	-4.642	+16,9%	(109.935)	(105.610)	-4.325	+4,1%
Lucro Operacional	41.550	18.360	+23.190	+126,3%	145.003	106.189	+38.814	+36,6%
Depreciação e amortização (+)	9.395	10.397	-1.002	-9,6%	37.682	38.327	-645	-1,7%
Outros ajustes (+)	(244)	-	-244	-	3.158	-	+3.158	
EBITDA (=)	50.701	28.757	+21.944	+76,3%	185.843	144.516	+41.327	+28,6%
<i>Margem EBITDA</i>	<i>50,4%</i>	<i>31,2%</i>	<i>-</i>	<i>+19,2 p.p.</i>	<i>48,6%</i>	<i>39,4%</i>	<i>-</i>	<i>+9,2 p.p.</i>

O EBITDA não é uma medida contábil segundo o BR GAAP, as Normas Internacionais de Contabilidade ou o IFRS e não deve ser considerado isoladamente ou como alternativa ao lucro líquido, como medida de desempenho operacional, ou alternativa ao fluxo de caixa operacional como medida de liquidez. Outras empresas podem calcular o EBITDA de maneira diferente da aqui apresentada.

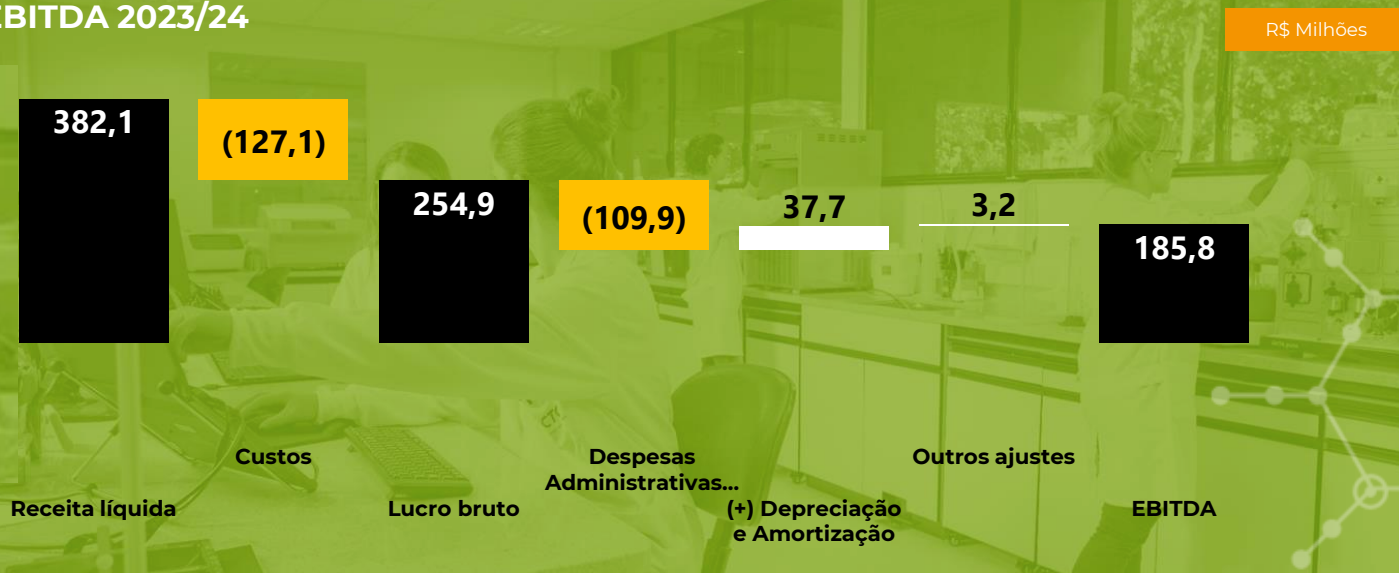
(¹) outras despesas (receitas) operacionais representam, em 31 de março de 2024 e 2023, perdas com títulos de clientes e, receita com a venda de ativos, bem como receita por crédito tributário extemporâneo.

EBITDA

O EBITDA atingiu R\$ 185,8 milhões na safra 2023/24 (+28,6% vs. 2022/23), com margem de 48,6%, 9,2 p.p. superior à safra passada, demonstrando a robustez operacional da companhia e a evolução do pipeline de P&D.



EBITDA 2023/24



Resultado Financeiro

Em R\$ mil	4T24	4T23	Var. R\$ mil	Var. %	2024	2023	Var. R\$ mil	Var. %
Receita com aplicações financeiras	14.294	12.589	+1.705	+13,5%	45.987	41.191	+4.796	+11,6%
Outras receitas financeiras	501	1.316	-815	-61,9%	7.435	4.614	+2.821	+61,1%
Despesas bancárias (-)	110	(94)	+204	-217,0%	(623)	(425)	-198	+46,6%
Juros sobre empréstimos (-)	(733)	-	-733	-	(1.358)	(272)	-1086	+399,3%
Ajuste a valor presente (-)	(860)	442	-1.302	-294,6%	(1.518)	(1.237)	-281	+22,7%
Outras despesas financeiras (-)	(708)	(121)	-587	+485,1%	(753)	(452)	-301	+66,6%
Variação Cambial (-)	(32)	(8)	-24	+300,0%	(47)	1.736	-1.783	-102,7%
Receitas financeiras líquidas (=)	12.572	14.124	-1.552	-11,0%	49.123	45.155	+3.968	+8,8%

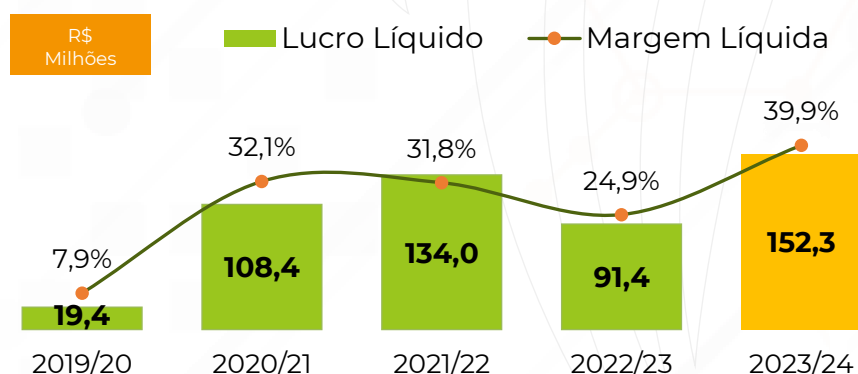
O resultado financeiro líquido foi positivo em R\$ 49,1 milhões (+8,8% vs. 2022/23) devido, principalmente, a maior taxa de juros (SELIC) incidente sobre o caixa da companhia.

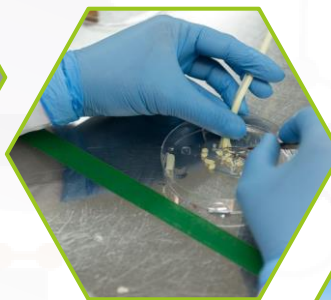
Em outras receitas financeiras, o resultado positivo no comparativo anual (+61,1% vs 2022/23), vem de juros e correção monetária sobre pagamentos de clientes antes inadimplentes.

Lucro Líquido

Em R\$ mil	4T24	4T23	Var. R\$ mil	Var. %	2024	2023	Var. R\$ mil	Var. %
EBITDA	50.701	28.757	+21.944	+76,3%	185.843	144.516	+41.327	+28,6%
Depreciação e Amortização (-)	(9.395)	(10.397)	+1.002	-9,6%	(37.682)	(38.327)	+645	-1,7%
Outras receitas (despesas)	516	(14.002)	+14.518	-103,7%	5.776	(13.552)	+19.328	-142,6%
Outros ajustes (-)	244	-	+244	-	(3.158)	-	-3.158	-
Receitas financeiras líquidas	12.572	14.125	-1.553	-11,0%	49.123	45.155	+3.968	+8,8%
IR e Contribuição Social (-)	(15.896)	(7.376)	-8.520	+126,4%	(47.595)	(46.355)	-1.240	+2,7%
Diferido (-)	(581)	1.918	-2.499	-172,0%	(2.809)	524	-3.333	-636,1%
Do exercício (-)	(15.315)	(9.294)	-6.021	+64,8%	(44.786)	(46.879)	+2.093	-4,5%
Lucro líquido (=)	38.742	11.107	+27.635	+248,8%	152.307	91.437	+60.870	+66,6%
<i>Margem Líquida</i>	<i>38,5%</i>	<i>+12,1%</i>	<i>-</i>	<i>+26,4 p.p.</i>	<i>39,9%</i>	<i>24,9%</i>	<i>-</i>	<i>+15,0 p.p.</i>

O lucro líquido recorde foi de R\$ 152,3 milhões (+66,6% vs. 2022/23), reflexo do incremento no EBITDA, além das receitas financeiras e benefícios da Lei do Bem no período. A margem líquida foi de 39,9%, 15,0 p.p. acima de 2022/23.





Caixa Líquido

Em R\$ mil	4T24	3T24	4T23
Endividamento	-	-	-
Empréstimos e Financiamentos ⁽¹⁾	74.435	74.462	-
Caixa e Aplicações Financeiras	521.578	585.034	375.917
Caixa Líquido	447.143	510.572	375.917
EBITDA (últimos 12 meses)	185.843	150.955	144.516
Caixa Líquido/EBITDA da Operação	2,4x	3,4x	2,8x

⁽¹⁾ Assinamos em 20/08/2023 contrato de financiamento com a Finep de até R\$ 180 milhões, com a primeira tranche de R\$ 75 milhões desembolsada em outubro de 2023.

A Companhia encerrou a safra 2023/24 com posição de caixa robusta, no total de R\$ 447,1 milhões, o que atesta sua solidez financeira para fazer frente aos investimentos em pesquisa e desenvolvimento necessários para os próximos anos.



Receitas Decorrentes de Safras Futuras

Em conformidade com as normas contábeis nos termos do CPC 47 e IFRS15, as receitas podem ser reconhecidas mediante constatação de existência no campo e consequente utilização pelos clientes, não podendo ser reconhecida a receita futura das soqueiras que provavelmente permanecerão no canavial até o final do ciclo produtivo e consequente reforma da área.

No entanto, a cana-de-açúcar é uma cultura semiperene. Após o plantio, ela é cortada várias vezes antes de ser replantada, com seu ciclo produtivo, em média, de seis anos com cinco cortes.

Após o plantio, a lavoura de cana-de-açúcar permite sucessivas colheitas consecutivas, dependendo de vários fatores como: variedades, manejo de solo e de água e clima. Esta lavoura recebe o nome de cana-planta, no seu primeiro corte; soca ou segunda folha, no segundo; e, rессoca ou folha de enésima ordem nos demais cortes até a última colheita, completando, assim, o ciclo da cana plantada, quando é feita a renovação do canavial.

Tomamos como base nas nossas análises que a soqueira permite, em média, cinco cortes em safras consecutivas, até a sua exaustão, sendo de inteira responsabilidade dos clientes o manejo da lavoura.

A Companhia celebra com seus clientes contratos sem prazos determinados de licenciamento de direito de uso das cultivares de propriedade do CTC. Com base nos contratos estabelecidos, o compromisso futuro só deixará de existir caso o produtor venha a erradicar a lavoura.

Existe, portanto, uma geração de receita futura com elevadíssimo potencial de materialização - tendo em vista que independe de novos plantios - não contabilizado em nossas demonstrações financeiras.

Com base nas nossas estimativas, as receitas futuras decorrentes dos cortes remanescentes em campo totalizam R\$ 875 milhões a valor presente em 31 de março de 2024, conforme demonstrado abaixo:

Em R\$ milhões	2024
Receitas estimadas de safras futuras	1.207
Dos quais a ser reconhecido dentro de 2 anos	681
Dos quais a ser reconhecido entre 3 e 5 anos	526
VPL do Fluxo @10,0% (Taxa Real)	875

A Companhia utilizou as seguintes premissas para cálculo do valor presente da receita futura:

- Inexistência de novos plantios de variedades CTC nos cinco anos relacionados aos cortes;
- “Amortização”: Cinco cortes (anos safra) das áreas de cultivo com variedades CTC existentes;
- Ajuste a valor presente considerando uma taxa real de desconto de 10%;
- Direito de cobrança de royalties pelo prazo de proteção da cultivar.

Eventos e Premiações

Premiação GPTW

Estamos entre as melhores empresas para se trabalhar no Brasil! Dentre as mais de 5 mil empresas participantes, o CTC se classificou na 21ª posição da lista.

O Ranking da Great Place To Work (GPTW) reconhece empresas que promovem a uniformidade no engajamento em diferentes níveis da organização, gênero e outros atributos, valorizando diversidade e inclusão.



Melhores do Agronegócio – Globo Rural

Estamos entre as Melhores do Agronegócio da Globo Rural pelo segundo ano consecutivo! A cerimônia de entrega do prêmio aconteceu em 29 de novembro, em São Paulo e reuniu as empresas que se destacaram nos 21 segmentos ligados ao setor.

O CTC ficou em primeiro lugar na categoria “Serviços Agropecuários”, assim como no ano passado, o que é para nós, motivo de muito, já que o prêmio é referência nacional e avalia, por meio de uma rigorosa pesquisa, os dados contábeis e os questionários e relatórios sobre responsabilidade socioambiental.

Camamu – Mais Iniciativas

Além da ampliação da escola e do posto de saúde da comunidade de Pinaré, em Camamu, temos mais duas iniciativas com impacto na região.

Os grupos produtivos de mulheres da pesca e agricultura familiar contaram com a instalação de pequenas unidades produtivas e apoio na comercialização dos produtos.

Temos também a parceria com o IFBaiano, oferecendo cursos profissionalizantes ministrados na escola de Pinaré ou no CTC Camamu.



SOMOS
OURO

no
Programa Brasileiro
GHG Protocol

Membro 2023

Selo Ouro GHG Protocol

Somos Ouro no Programa Brasileiro GHG Protocol!

No mês de outubro estivemos presentes no evento anual do Programa Brasileiro GHG Protocol - Ciclo 2023 em São Paulo, por meio do time de SSMA (Saúde, Segurança do Trabalho e Meio Ambiente).

Em nossa primeira participação, recebemos o Selo Ouro do Programa, o qual certifica que o inventário corporativo de emissões, referente ao ciclo 2022, alcançou o mais alto nível de qualificação, comprovando a preocupação e atuação da companhia para a diminuição dos gases de efeito estufa.

Iniciativas ESG

Temos o ESG em nosso DNA! Trabalhamos dia a dia para trazer variedades com maior produtividade e menor uso insumos agrícolas, contribuindo para o desenvolvimento da sustentabilidade no setor sucroenergético. Visite nosso relatório de sustentabilidade referente as safras 2020/21 e 2021/22 clicando [aqui](#).

Atuação Social

As pessoas estão no centro do negócio: nosso produto é resultado direto do trabalho dos nossos mais diversos talentos. Propiciamos um ambiente de trabalho inovador e seguro, com boas práticas e políticas estabelecidas. Remuneramos de forma justa, baseando-nos em pesquisas de mercado e garantimos um programa transparente de participação nos resultados.

Na safra 23/24 ampliamos as ações com as comunidades de entorno de nossas instalações, investindo cerca de R\$ 1 milhão nestes projetos.

Em Piracicaba/SP, criamos o Educa CTC, com foco em educação ambiental e científica para estudantes do ensino fundamental, médio e técnico, prioritariamente de escolas públicas da região. Até o momento mais de 600 estudantes já foram impactados pelo programa.

Na comunidade rural de Pinaré, em Camamu/BA, a partir de um diagnóstico socioambiental e econômico, identificamos a necessidade de atuarmos na redução das desigualdades sociais, priorizando ações de melhoria das condições de saúde e educação. O Posto de Saúde da Família de Pinaré já foi totalmente reformado e, concluímos a ampliação da Escola Municipal Pedro Coutinho de Almeida, que atende crianças do ensino fundamental I, transformando os espaços em ambientes que estimulem a educação de qualidade, o lazer e a sustentabilidade.



Disclaimer

Este material é propriedade do Centro de Tecnologia Canavieira S/A e não poderá ser reproduzido ou disseminado, no todo ou em parte, sem nosso consentimento prévio e por escrito. As declarações aqui contidas são projeções e estimativas ("forward-looking statements"), segundo a definição da Seção 27A da Lei de Valores Mobiliários dos Estados Unidos de 1933 - U.S. Securities Act of 1933 - e suas posteriores atualizações). Desta forma, são apenas expectativas de nossa administração quanto ao futuro da Companhia e de nossos negócios, feitas com base em circunstâncias e informações disponíveis nesta data e sem qualquer garantia de efetiva de resultados/performance ou obrigação de atualização. Apesar de baseadas em suposições razoáveis, tais projeções estão sujeitas a diversos riscos e incertezas, tais como, mas não se limitando a: (1) condições econômicas gerais, políticas, demográficas e comerciais que afetem o setor e países em que atuamos; (2) inflação, depreciação e desvalorização do real; (3) alteração do cenário competitivo (especialmente, mas não se limitando ao setor de etanol e açúcar); (4) nossa habilidade de implementar nosso plano de investimento de capital, incluindo nossa habilidade de obter financiamento quando necessário e em termos razoáveis; (5) nossa habilidade de concorrer e conduzir nossos negócios no futuro; (6) alterações na demanda dos consumidores; (7) alterações em nossos negócios; (8) intervenções do governo resultantes em alterações na economia ou legislação (regulatória, tributária, entre outras) que possam afetar nossos negócios; e (9) outros fatores que vierem a afetar nossa situação financeira, liquidez e resultados operacionais.

As informações financeiras foram preparadas de acordo com as normas da CVM (Comissão de Valores Mobiliários Brasileira) e os CPCs (Comitês de Pronunciamento Contábeis Brasileiros) e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (emitidas pelo International Accounting Standard Board) e de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil.

Impactos Ambientais

O compromisso com o meio ambiente está na essência do CTC. Ao desenvolver novas tecnologias com ganhos de produtividade, permitimos o crescimento sustentável do setor, com redução do impacto ambiental da produção agrícola em consequência da menor expansão da área de cultivo e necessidade de recursos e insumos.

Trabalhamos diretamente para que toda cadeia de valor na qual estamos inseridos seja mais produtiva, competitiva e sustentável.

Internamente, mensuramos os impactos diretos sobre o meio ambiente, inventariando as emissões de gases de efeito estufa (GEE), monitorando a biodiversidade da fauna e da flora presentes em nossas instalações e gerindo os recursos hídricos e energéticos.

Relacionamento com os Auditores Independentes

Em atendimento à Instrução CVM nº. 381, de 14 de janeiro de 2003, sobre a necessidade de divulgação pelas Entidades auditadas de informações sobre a prestação de outros serviços pelo auditor independente que não sejam auditoria externa, o CTC informa que a política da Companhia na contratação de serviços não relacionados à auditoria externa com os seus auditores independentes visa assegurar a não existência de conflito de interesses, perda de independência ou objetividade e se baseia em princípios que preservam a independência do auditor.

Os trabalhos de auditoria das demonstrações financeiras e revisões trimestrais (ITR) relacionados ao exercício findo em 31 de março de 2024 (4T24) foram realizados pela Ernst & Young Auditores Independentes, que não prestou serviços não relacionados à auditoria no período.

Disclaimer

Este material é propriedade do Centro de Tecnologia Canavieira S/A e não poderá ser reproduzido ou disseminado, no todo ou em parte, sem nosso consentimento prévio e por escrito. As declarações aqui contidas são projeções e estimativas ("forward-looking statements", segundo a definição da Seção 27A da Lei de Valores Mobiliários dos Estados Unidos de 1933 - U.S. Securities Act of 1933 - e suas posteriores atualizações). Desta forma, são apenas expectativas de nossa administração quanto ao futuro da Companhia e de nossos negócios, feitas com base em circunstâncias e informações disponíveis nesta data e sem qualquer garantia de efetiva de resultados/performance ou obrigação de atualização. Apesar de baseadas em suposições razoáveis, tais projeções estão sujeitas a diversos riscos e incertezas, tais como, mas não se limitando a: (1) condições econômicas gerais, políticas, demográficas e comerciais que afetem o setor e países em que atuamos; (2) inflação, depreciação e desvalorização do real; (3) alteração do cenário competitivo (especialmente, mas não se limitando ao setor de etanol e açúcar); (4) nossa habilidade de implementar nosso plano de investimento de capital, incluindo nossa habilidade de obter financiamento quando necessário e em termos razoáveis; (5) nossa habilidade de concorrer e conduzir nossos negócios no futuro; (6) alterações na demanda dos consumidores; (7) alterações em nossos negócios; (8) intervenções do governo resultantes em alterações na economia ou legislação (regulatória, tributária, entre outras) que possam afetar nossos negócios; e (9) outros fatores que vierem a afetar nossa situação financeira, liquidez e resultados operacionais.

As informações financeiras foram preparadas de acordo com as normas da CVM (Comissão de Valores Mobiliários Brasileira) e os CPCs (Comitês de Pronunciamento Contábeis Brasileiros) e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (emitidas pelo International Accounting Standard Board) e de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil.



Balanço Patrimonial Consolidado

ATIVO - R\$ mil	4T24	3T24	2T24	1T24
Caixa e equivalentes de caixa	227.402	190.499	219.525	254.942
Aplicações Financeiras	294.176	394.535	108.165	57.332
Contas a receber	19.405	28.160	80.556	99.524
Estoques	11.173	9.912	10.391	10.972
Impostos a recuperar	-	5.323	15.779	-
Ativo biológico	1.204	1.207	1.185	1.173
Outras contas a receber	4.976	5.872	9.566	9.736
Total do ativo circulante	558.336	635.508	445.167	433.679
Contas a receber	25.129	21.123	25.454	25.951
Outras contas a receber	15.463	15.468	15.474	15.479
Depósitos judiciais	1.453	1.453	1.453	11.442
Impostos a recuperar	6.188	4.233	4.110	3.301
Ativo fiscal diferido	28.795	29.375	29.796	34.239
Total do realizável a longo prazo	77.028	71.652	76.287	90.412
Imobilizado	92.067	86.003	83.407	79.772
Direito de uso	28.135	30.392	32.269	33.436
Intangível	439.111	410.010	395.211	381.728
Total do ativo não circulante	636.341	598.057	587.174	585.348
Total do ativo	1.194.677	1.233.565	1.032.341	1.019.027



Balanço Patrimonial Consolidado

PASSIVO - R\$ mil	4T24	3T24	2T24	1T24
Fornecedores	21.810	14.496	15.649	10.343
Obrigações com arrendamentos	8.546	8.674	9.016	9.576
Empréstimos e financiamentos	110	137	-	-
Impostos e contribuições a recolher	2.632	6.785	5.757	3.372
Salários, férias e encargos	40.522	30.742	31.051	41.665
Dividendos a pagar	38.030	1.908	2.189	23.738
Receitas Auferir	-	88.409	1.278	-
Benefícios pós-emprego	926	667	667	667
Outras contas a pagar	266	2.461	2.457	2.804
Total do passivo circulante	112.842	154.279	68.064	92.165
Obrigações com arrendamentos	20.571	22.569	24.147	24.789
Empréstimos e financiamentos	74.325	74.325	-	-
Benefícios pós-emprego	5.946	5.314	5.314	5.314
Provisão para processos judiciais	1.362	1.362	953	953
Total do passivo não circulante	102.204	103.570	30.414	31.056
Patrimônio líquido				
Capital social	562.203	562.203	562.203	562.203
Reserva de Capital	12.630	12.059	11.435	12.678
Reserva legal	26.420	18.805	18.805	18.805
Reserva de integralidade do patrimônio líquido	376.485	267.966	267.966	267.966
Lucros acumulados	-	1.118	72.207	33.049
Ajustes acumulados de conversão	1.893	113.565	1.247	1.105
Total do patrimônio líquido	979.631	975.716	933.863	895.806
Total do passivo	215.046	257.849	98.478	123.221
Total do passivo e patrimônio líquido	1.194.677	1.233.565	1.032.341	1.019.027





Resultado Consolidado

Em R\$ mil	4T24	4T23	2024	2023
Receita operacional	100.649	92.166	382.068	367.142
Custo de pesquisa e serviços prestados	(27.056)	(46.405)	(127.130)	(155.343)
Lucro bruto	73.593	45.761	254.938	211.799
Despesas administrativas e com vendas	(32.043)	(27.401)	(109.935)	(105.610)
Resultado de equivalência patrimonial	-	-	-	-
Outras receitas (despesas) operacionais	516	(14.002)	5.776	(13.552)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras líquidas e impostos	42.066	4.358	150.779	92.637
Receitas financeiras	14.795	13.905	53.422	45.805
Despesas financeiras	(2.191)	227	(4.252)	(2.386)
Variação cambial, líquida	(32)	(8)	(47)	1.736
Financeiras líquidas	12.572	14.124	49.123	45.155
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	54.638	18.482	199.902	137.792
Imposto de renda e contribuição social:				
Diferidos	(581)	1.918	(2.809)	524
Do exercício	(15.315)	(9.294)	(44.786)	(46.879)
Lucro líquido do período	38.742	11.106	152.307	91.437

Demonstração de Fluxo de Caixa Consolidado

Em R\$ mil	4T24	4T23	2024	2023
Fluxo de caixa das atividades operacionais				
Lucro líquido do período	38.742	11.107	152.307	91.437
Ajustes para:				
Depreciação e amortização	9.395	10.397	37.682	38.327
Provisão para perdas de crédito esperada	244	9.129	(3.158)	7.950
Provisão para participação nos lucros	9.078	8.188	21.894	18.483
Provisão para processos judiciais	-	-	403	154
Pagamento baseado em ações	572	499	2.190	1.958
Provisões de juros	706	-	1.468	273
Imposto de renda e contribuição social	581	(1.918)	2.809	(524)
Provisão para benefício pós-emprego	1.552	5.981	1.552	5.981
Resultado na Venda do Ativo	(2.046)	5.952	951	994
	58.824	49.335	218.098	165.033
Variações nos ativos e passivos				
Contas a receber	4.374	15.534	1.726	12.811
Estoques	(1.261)	380	(705)	(3.123)
Impostos a recuperar e ativo fiscal corrente	18.380	11.587	42.013	45.840
Outras contas a receber	828	(4.838)	(388)	(4.657)
Depósitos judiciais	-	(5)	9.622	(177)
Fornecedores	7.325	2.459	5.612	1.559
Impostos e contribuições a recolher e passivo fiscal corrente	(3.785)	(6.323)	2.825	(5.601)
Salários, férias e encargos a pagar	(1.160)	(3.499)	(15.076)	(16.018)
Receitas a auferir	(88.409)	(79.244)	-	-
Outras contas a pagar	(2.316)	(21)	(2.887)	(204)
Caixa usado nas atividades operacionais	(7.200)	(14.635)	260.840	195.871
Impostos pagos	(15.315)	(9.294)	(44.786)	(46.879)
Juros pagos	(733)	-	(1.358)	(273)
Fluxo de caixa líquido usado nas atividades operacionais	(23.248)	(23.929)	214.696	148.719
Aplicação e resgates de instrumentos financeiros	100.359	113.470	(152.046)	4.170
Aquisições de imobilizado	(8.675)	(6.331)	(28.123)	(14.459)
Ativo biológico	3	3	(86)	39
Intangível	(29.002)	(17.490)	(78.629)	(50.879)
Fluxo de caixa líquido utilizado nas atividades de investimentos	62.685	89.652	(258.884)	(61.129)
Amortização de arrendamentos	(4.549)	(2.893)	(12.696)	(9.498)
Dividendos	(51)	(799)	(21.958)	(33.480)
Recompra de ações	(1.866)	-	(1.868)	-
Financiamentos captados/pagos	-	-	74.325	(16.190)
Fluxo de caixa líquido utilizado nas atividades de financiamentos	(2.734)	(3.692)	37.803	(59.168)
Efeitos da variação das taxas de câmbio sobre o caixa e equivalentes de caixa	200	(144)	-	-
(Redução) / Aumento em caixa e equivalentes de caixa	36.903	61.887	(6.385)	28.422
Caixa e equivalentes de caixa do início do período	190.499	171.900	233.787	205.365
Caixa e equivalentes de caixa do fim do período	227.402	233.787	227.402	233.787
(Redução) / Aumento em caixa e equivalentes de caixa	36.903	61.887	(6.385)	28.422



Contato RI

Massimiliano César de Barros Júnior

Diretor de Relações com Investidores

Diego Henrique Souza Ferrés

Gerente de Relações com Investidores

(019) 3429.8199

ri@ctc.com.br



CENTRO DE
TECNOLOGIA CANAVIEIRA

Great
Place
To
Work®

Certificada

Dez/2022 - Dez/2023

BRASIL



Earnings Release

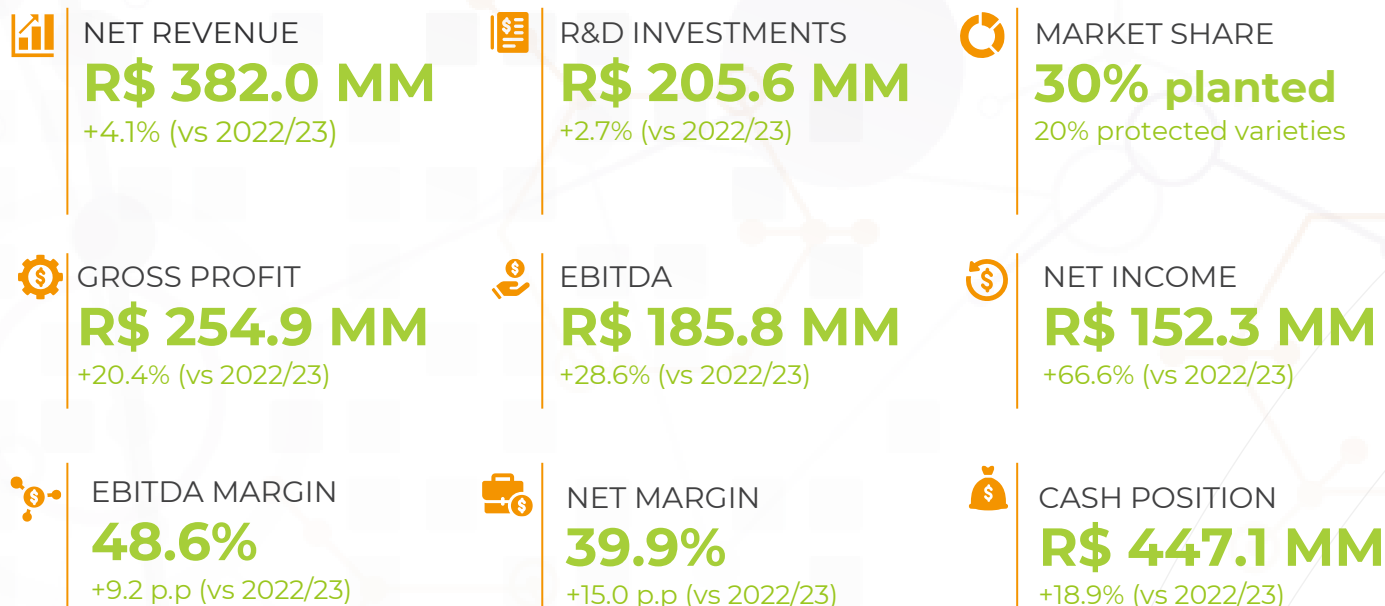
Crop Year 2023/24



CTC

CENTRO DE
TECNOLOGIA CANAVIEIRA

Highlights



Financial Summary

The 2023/24 season was marked by exceptional figures, with revenue growth and profit record. Our contribution margins expanded, and we continued to make progress in our development pipeline aiming to increase the productivity of the Brazilian Sugar & Ethanol sector.

R\$ thousand	4Q24	4Q23	Var. R\$ thousand	Var. %	2024	2023	Var. R\$ thousand	Var. %
Net Revenue	100,649	92,166	+8,483	+9.2%	382,068	367,142	+4,926	+4.1%
Gross Profit	73,593	45,761	+27,832	+60.8%	254,938	211,799	+43,139	+20.4%
<i>Gross Margin</i>	73.1%	49.6%	-	+23.5 p.p.	66.7%	57.7%	-	+9.0 p.p.
EBITDA	50,701	28,757	+21,944	+76.3%	185,843	144,516	+41,327	+28.6%
<i>EBITDA Margin</i>	50.4%	31.2%	-	+19.2 p.p.	48.6%	39.4%	-	+9.2 p.p.
Net Income	38,742	11,106	+27,636	+248.8%	152,307	91,437	+60,870	+66.6%
<i>Net Margin</i>	38.5%	12.1%	-	+26.4 p.p.	39.9%	24.9%	-	+15.0 p.p.
R&D¹	56,355	58,408	-2,053	-3.5%	205,626	200,139	+5,487	+2.7%
Net Cash	447,143	375,917	+71,226	+18.9%	447,143	375,917	+71,226	+18.9%

¹⁾ Including intangible

Piracicaba, May 22, 2024 (Bovespa Mais (CTCA3), not traded). CTC - Centro de Tecnologia Canavieira ("Company"), a leader in genetic improvement solutions for the sugarcane sector in Brazil and one of the most renowned centers of biotechnology applied to sugarcane in the world, announces today its results for the fourth quarter and complete crop year 2023/24 (4Q24 and 2024), which corresponds to the months of January, February and March 2024 and the entire 2023/24 harvest season. The following financial and operating information, except where otherwise indicated, is presented in Reais (R\$), in accordance with international accounting standards (IFRS), Brazilian Corporate Law and accounting practices issued by the Accounting Pronouncements Committee (CPC).

Highlights – Crop Year 2023/24



Financial



- Record net profit, 67% higher than last season and 15% higher than the previous record (Crop Year 21/22).
- Reduction in defaults to a record low of less than 2% for the year.
- EBITDA margins of ~49% (+9.2 p.p. vs 22/23) and net margins of ~40% (+15.0 p.p. vs 22/23).
- Signing of a financing contract with FINEP in the amount of R\$180 million for R&D investments.

Commercial



- ~60% of the planting of CTC protected varieties was done with products launched from 2020 onwards.
- 38% growth in the area planted with genetically modified varieties (BT).
- New product launches of 2023 doubled market penetration, anticipating potential growth for these varieties.
- Pre-commercial introduction of 5 new varieties

Breeding



- Continuous progress in the advancement of new varieties, with an average genetic gain of more than 3% per year.
- Advances in selection technologies assisted by molecular and phenotypic tools.
- Best clones with productivity greater than 15% in relation to market reference standards.
- 5 clones recommended for commercial release.

Biotechnology



- Transformation of 4 new clones with combined pest control and weed management technology.
- Advancement of 2 GM varieties to final regulatory stages.
- 11 GM varieties at different stages of the pipeline
- Identification of new promising proteins for the development of sugarcane resistant to *Sphenophorus*.

Seeds



- Start of experimentation in sugarcane mills for testing under field conditions.
- Advancement in the preliminary project for the Seed Production Demo Plant.
- Achievement of germination milestones and cost of seeds for the year

Message from Management



The 2023/24 season was a record-breaking for the sector, both in terms of sugarcane, sugar and ethanol production, as well as a substantial increase in the average productivity of sugarcane plantations, the highest in the last 10 years, and remunerative prices for its products, especially sugar. With regard to CTC's figures, we ended the year with EBITDA of R\$ 185.8 million (+28.6% YoY), and an EBITDA margin of 48.6%, demonstrating the company's operational robustness.

Other highlights were our record net profit, which rose 66.6% compared to last crop year, reaching R\$ 152.3 million in the season, and a solid financial position, with net cash of R\$ 447.1 million, an increase of 18.9% compared to the 2022/23 season. The improvement in the product mix, with the sale of higher value-added varieties, and the resumption of the expansion of our elite and genetically modified (GM) varieties, with higher contribution margins, contributed to the positive result.

The accelerated progress in the development of the Seeds project, the expansion of the pipeline of genetically modified varieties, as well as continued investment in our Genetic Improvement program, resulted in an increase in R&D investments and expenses of around 2.7% (YoY), to R\$ 205.6 million in the period.

CTC has been advancing in the development of its technological platforms, to

- (i) launch new elite and genetically modified varieties, with higher yields, and covering different traits, aiming at delivering a more robust portfolio that encompasses all sugarcane-producing regions in Brazil; and
- (ii) develop a new plantation system based on the use of "engineered" sugarcane seeds, seeking to replace the current system and raise varieties' multiplication rates, with significant benefits for material soundness and planting efficiency.

We remain focused on executing our long-term strategic plan. We are the only Brazilian company with infrastructure and human capital skilled at a global level, investing heavily in sugarcane genetic improvement and marketing in Brazil.

Our solid cash and financial position enable us to consistently invest in our long-term research and development program, being a necessary condition to offer solutions that increasingly boost growers' profitability, increasing yields and sustainability in the industry.

Our net income and contribution margins are the result of the work of our engaged employees who help us overcome great challenges, transforming and growing our businesses.

Finally, we would like to thank all our partners, shareholders and customers, for the commitment and trust placed in our company. We will continue working together to face the challenges of the future and consolidate Centro de Tecnologia Canavieira as a highly relevant player to foster sustainable sugarcane agriculture and the future of mobility in Brazil.

CTC Management



About CTC

We are a company engaged in **BIOTECHNOLOGY AND GENETICS** applied to **INCREASE SUGARCANE PRODUCTIVITY**



Centro de Tecnologia Canavieira is the world's leading company in genetic improvement and biotechnology applied to the sugarcane crop. Present throughout the sugarcane value chain, an international benchmark in pioneering innovation in the sector, and a key player in increasing sugarcane productivity, CTC has developed solutions for the sugar and energy sector for over 50 years.

In 2017, the Company launched the world's first transgenic sugarcane variety resistant to borer, one of the main pests affecting sugarcane fields, with annual losses of over R\$5 billion to the mills. This launch represented a global milestone for the sugarcane sector. CTC currently trades four genetically modified varieties and a solid pipeline of genetically modified varieties resistant to borer and tolerant to glyphosate.

In addition to the borer resistance trait, the CTC is also working on the development of sugarcane resistant to *Sphenophorus*, a pest that is difficult to control and has been generating increasing economic losses for the sector. Promising proteins have already been identified and new partnerships have been established to accelerate the development of this product.

Backed by its vast knowledge of its clients' needs, the Company develops and license conventional and genetically modified varieties that are more productive and adapted to the different sugarcane regions in Brazil. Boasting the world's largest sugarcane germplasm bank and using the most modern genetic improvement and biotechnology tools, such as genomic

selection, we are more likely to develop the best varieties for different production regions in Brazil.

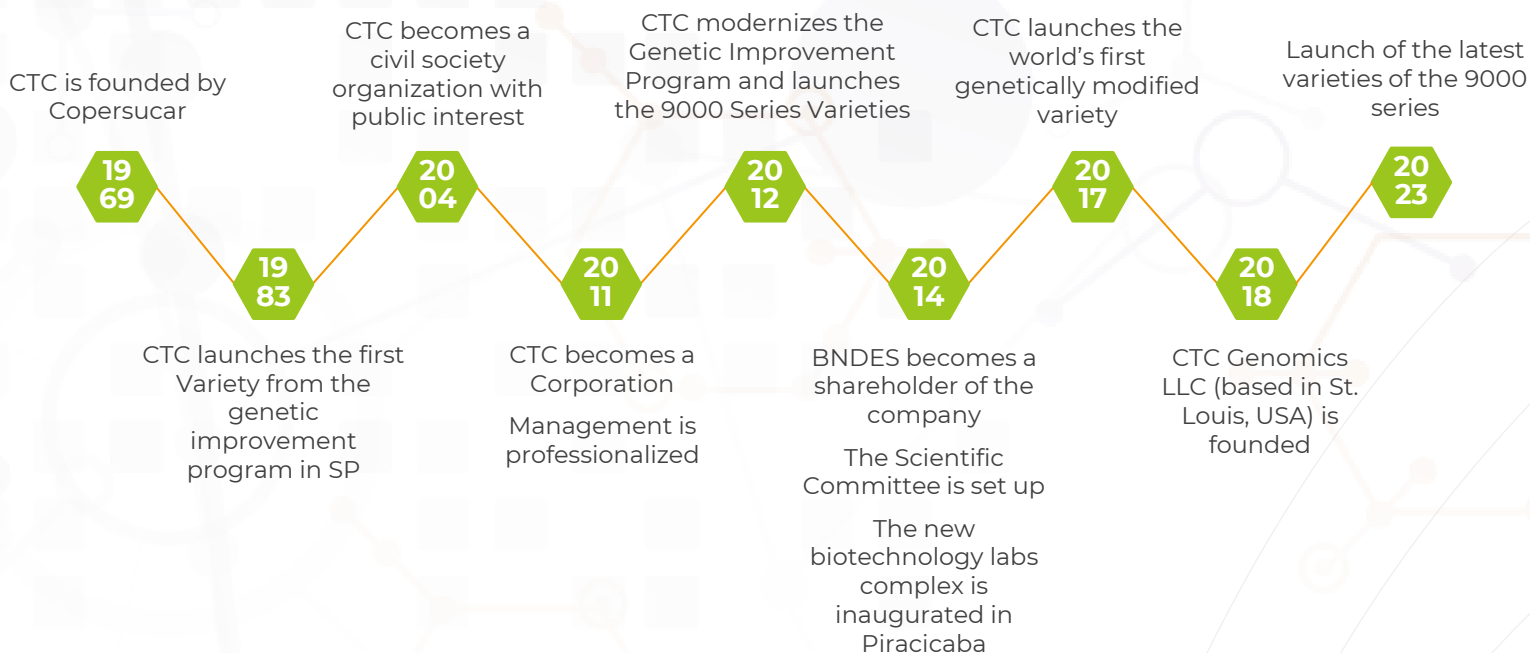
Since 2018, CTC has also relies on CTC Genomics, a wholly-owned subsidiary headquartered in Saint Louis, Missouri, USA, to accelerate research and development plans related to sugarcane biotechnology, with emphasis on genome editing to enable the development of varieties with new features, such as disease resistance, higher yields, and drought tolerance.

With 28 commercial exploration cultivars, our current portfolio of protected sugarcane varieties is divided into three groups: Conventional Varieties, Elite Varieties (9000 Series), and Genetically Modified (GM) Varieties. These varieties are associated with high yield and reliability, with a lower risk of crop loss for clients.

Through the continuous launch of superior varieties, the sector has been naturally replacing older varieties with more recent ones, covering highly interesting commercial traits that did not exist in this industry.

CTC also develops a new commercial planting system based on the use of synthetic seeds developed from sugarcane embryos to replace the current system. The goal is to increase the sector's yields by shortening renewal cycles, using healthy genetic material, and enhancing the technical and operational efficiency of the plantation.

History



OUR RECENT HISTORY FOCUS ON PRODUTIVITY

R\$ 2 Billion

Invested in sugarcane research and innovation

(accumulated values since 2011, at present value)



We aim to double the sector's productivity in 20 years, with technological platforms and initiatives to accelerate the sustainable development of sugarcane in Brazil.



BREEDING:

Our breeding program aims to develop new commercial varieties with higher yields and disease tolerance.

BIOTECHNOLOGY:

Development of GM varieties with different characteristics of interest (traits), such as resistance to pests, tolerance to herbicides, among others.

More **Potential**

More **Protection**



More **Rapid**

More **Adapted**

SEEDS:

Disruptive technology for planting sugarcane, with greater germination, high sanity, lower losses and greater planting capacity, enabling the accelerated expansion of new varieties and technologies.

CROP MANAGEMENT:

Aims to extract the maximum potential from CTC varieties, based on a technological package and technical assistance to increase productivity in our clients.

Increasing **food demand** and **energy transition** will be crucial themes for the future of our planet.



Sustainability

In order to remain competitive, the sugar-energy sector will need to **increase its productivity** significantly over the coming decades.

BREEDING

More productivity within the same area

Greater financial and productive competitiveness

BIOTECHNOLOGY

Protection against pests, such as the sugarcane borer, with less use of pesticides

Weeds and herbicide resistance

SEEDS

Full use of cultivation area, with no need of nurseries

More productivity with less waste and use of inputs

CROP MANAGEMENT

Better use of land, water and inputs

Extracting the maximum potential from our varieties, increasing total production



Business Model

Our business model is based on royalties, sharing the benefits generated with our customers.



The collection of royalties for the use of proprietary technologies is based on the ongoing work to protect Intellectual Property (IP) and the use of the Cultivar Protection Law in Brazil.

In our pricing, the varieties have their productivity measured in comparison with the best alternatives on the market. The difference in productivity (in TAH/ha) is converted into

additional net margin, and royalties correspond to one third of the additional margin.

This value is translated into the form of price per hectare for each variety planted, providing a constant and highly predictable revenue stream for the Company, considering the nature of the semi-perennial sugarcane cycle.



Value sharing policy aligned with customers
(1/3 CTC – 2/3 Customers)



Patent protection and cultivar protection



Fixed price in R\$/ha, inflation adjusted



Highly recurring and predictable revenue stream

CTC Royalty Billing Cycle

Tracking of new plantations



Market Overview: Historical and record-breaking season



The 2023/24 season was the largest in history in terms of production, with records not only for sugarcane, but also for its main products, both ethanol and sugar. The productivity of the Brazilian sugarcane plantations has been consolidated as the highest in the last 10 years, with positive figures for all regions of the country.

In the Center-South region, accumulated agricultural productivity (tons per hectare) rose by approximately 19% compared to the 2022/23 harvest, reaching 87.2 t/ha, while the country average was 85.5, 16.2% higher in the comparison. The states of São Paulo and Mato Grosso do Sul stood out, with yields rising from 75.4 and 70.1 t/ha to 93.7 and 80.1 t/ha, respectively.

Along with the higher productivity, the average TAH (Ton of Sugar per Hectare) went from 9.8 in 2022/23 to 11.5 in 2023/24, an increase of 17% year-on-year. The accumulated ATR (Total Recoverable Sugar), which represents the quality of the raw material, at 139.2 kg/tonne of cane, is slightly lower (-1.1%) compared to 2022/23, with lower variations for most producing regions due to the volume of rainfall over the course of the year, which reduces the level of sucrose in the cane, as well as the extended crushing period. Still in terms of total production, sugarcane crushing reached 713.2 million tons, an increase of 16.8% YoY, with great harvesting and processing performance, a record for the country's sugarcane supply.

Total sugar production was 45.6 million tons, about 24.1% higher than in 2022/23. In addition, the Brazilian sweetener saw record shipments of around 35.2 million tons, 26.8 higher YoY. The percentage of sugar in the mills' mix was 48.4% in the Center-South, the country's main producing region. During the harvest, the average price of sugar 11 in NY was approximately USD 0.24 cents per pound, up 27% year-on-year. The upward trend in sweetener prices had already been seen since the start of the harvest, due to strong demand and difficulties in increasing supply by the world's main competitors, who reported low raw material prices due to climatic factors, notably drought.

Ethanol production reached 35.7 billion liters year-to-date, an increase of around 15% compared to 2022/23. Ethanol sales reached 32.7 billion liters in the year to date, up 12.7%, with an average parity with gasoline of 65.4% in the country.

In terms of CBios, approximately 53.6 million were emitted in the 2023/24 harvest, 43.1% higher than the decarbonization target for the period of 37.4 million.

As for bioelectricity from sugarcane biomass, which guarantees the sector's energy self-sufficiency, as well as additional supply to the country's electricity grid, generation amounted to 20,900 GWh in 2023, an increase of 14% compared to the same period in 2022, representing 75% of all biomass energy generation in the country.

Finally, production of biomethane in the 2023/24 harvest was approximately 70.7 million Nm³, an increase of 4% compared to the 2022/23 harvest. The estimated production capacity over 10 years will be 36 billion Nm³, which has the potential to make the sector self-sufficient in terms of diesel consumption, which is currently used in the mills' agricultural operations. In the future, from this source, there is also the possibility of producing green hydrogen, with a production potential of 20,000 tons per day (7 million tons/year). In addition to fuel, green hydrogen can have a positive impact on the production of biofertilizers, reducing the cost of the chain and dependence on imports of chemical and fossil inputs, as well as increasing the sustainability of the sector.

Sources: EPE, Abiogás, CEPEA, Unica, Conab, CTC, Consecana, ANP, CNA.



Financial Results



Net Revenue

R\$ thousand	4Q24	4Q23	Var. R\$ thousand	Var. %	2024	2023	Var. R\$ thousand	Var. %
Royalty Revenue	25,981	31,657	-5,676	-17.9%	103,568	108,072	-4,504	-4.2%
Royalty Revenue – Related Party	79,683	66,959	+12,724	+19.0%	295,359	265,706	+29,653	+11.2%
Other Revenues	4,775	2,202	+2,573	+116.8%	20,090	27,844	-7,754	-27.8%
Taxes (-)	(9,790)	(8,652)	-1,138	+13.2%	(36,949)	(34,480)	-2,469	+7.2%
Net Operating Income	100,649	92,166	8,483	+9.2%	382,068	367,142	+14,926	+4.1%

Royalty income derives from the licensing of CTC sugarcane varieties, which are the company's proprietary technologies. Royalties are recognized on a monthly basis in the income statement according to the following model adopted since 2012: the existing planting area at the beginning of the crop year (informed through the census prepared by customers and confirmed by the sales team) is multiplied by the amount defined per variety in a contract signed between the parties and adjusted for inflation. The Plant Variety Protection Law and the Industrial Property Law (Patent Law) allow the company to charge for licensing sugarcane varieties for periods of 15 and 20 years, respectively.

In the 2023/24 season, net operating revenue totaled approximately R\$ 382 million, up 4.1% YoY, with total royalty revenue increasing by 6.7%, from R\$ 373.7 million to R\$ 398.9 million.

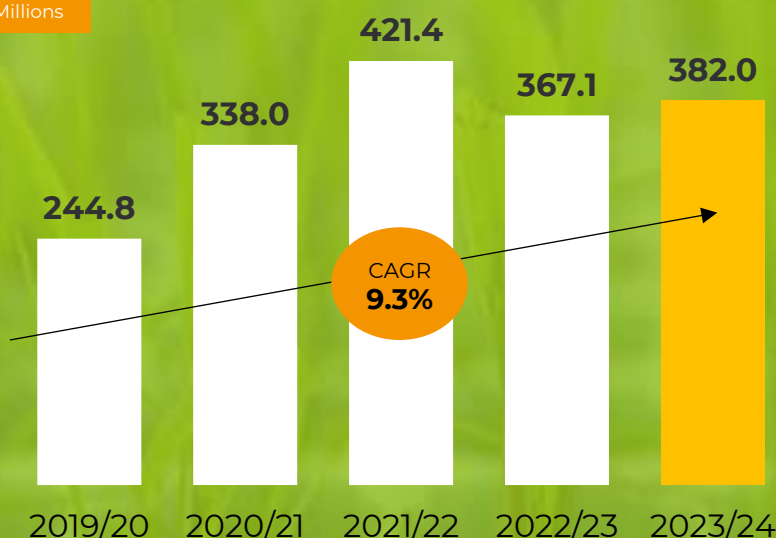
Under Other Revenues, the decrease of around 27.8% comes from seedlings lower sales volume in the period.

In the period from 2019/20 to 2023/24, the CAGR of the company's net revenue was +9.3%.

The area invoiced was approximately 1.172 thousand hectares in 2023/24 (+2.4% YoY). The average price was R\$ 335 (+6.4% vs. 2022/23), higher than the inflationary indices for the period, and reflecting an improvement in the product mix, with the sale of higher value-added varieties.

Net Revenue

R\$ Millions



R&D Investments

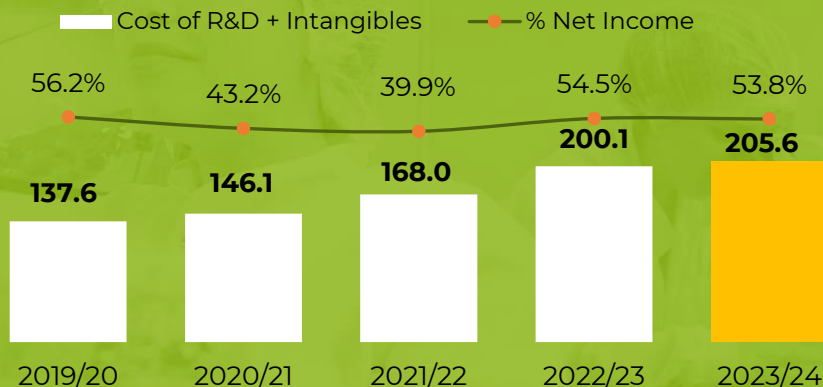
R\$ thousand	4Q24	4Q23	Var. R\$ thousand	Var. %	2024	2023	Var. R\$ thousand	Var. %
Personnel Expenses	22,802	19,051	+3,751	+19.7%	70,843	70,468	+375	+0.5%
Materials and Services	21,723	24,916	-3,193	-12.8%	87,098	85,976	+1,122	+1.3%
General Expenses	4,158	4,519	-361	-8.0%	16,104	15,155	+949	+6.3%
Depreciation and amortization	7,672	9,922	-2,250	-22.7%	31,581	28,540	+3,041	+10.7%
R&D Investments	56,355	58,408	-2,053	-3.5%	205,626	200,139	+5,487	+2.7%
Intangible (-)	(29,299)	(12,003)	-17,296	+144.1%	(78,496)	(44,796)	-33,700	+75.2%
Total expenses with R&D, products and services rendered (=)	27,056	46,405	-19,349	-41.7%	127,130	155,343	-28,213	-18.2%

Total investment in R&D, including intangible assets, was R\$ 205.6 million (+2.7% vs. 2022/23), representing 53.8% of net revenue in the period (vs. 54.5% in 2022/23).

It is worth highlighting that, due to the advanced stage of development, the Seeds project began to have its investments rendered intangible in this season, which reflected in the 75% increase in the value of this item in the year.

R&D Investments

R\$ Millions



Gross Profit

R\$ thousand	4Q24	4Q23	Var. R\$ thousand	Var. %	2024	2023	Var. R\$ thousand	Var. %
Net Operating Income	100,649	92,166	+8,483	+9.2%	382,068	367,142	+14,926	+4.1%
Cost of R&D and Services Rendered (-)	(27,056)	(46,405)	+19,349	-41.7%	(127,130)	(155,343)	+28,213	-18.2%
Gross Profit (=)	73,593	45,761	+27,832	+60.8%	254,938	211,799	+43,139	+20.4%
<i>Gross Margin</i>	<i>73.1%</i>	<i>49.7%</i>	<i>-</i>	<i>+23.5 p.p.</i>	<i>66.7%</i>	<i>57.7%</i>	<i>-</i>	<i>+9.0 p.p.</i>

Gross profit totaled R\$ 254.9 million (+20.4% vs. 2022/23), with a margin of 66.7% (+9.0 p.p. vs. 2022/23).

Operational Expenses

R\$ thousand	4TQ4	4Q23	Var. R\$ thousand	Var. %	2024	2023	Var. R\$ thousand	Var. %
Administrative and Selling Expenses	32,043	27,401	+4,642	+16.9%	109,935	105,610	+4,325	+4.1%
Other Expenses (Income)	(516)	14,002	-14,518	-103.7%	(5,776)	13,552	-19,328	-142.6%
Operational Expenses (=)	31,527	41,403	-9,876	-23.9%	104,159	119,162	-15,003	-12.6%
% of Net Revenue	31.3%	44.9%	-13.6%	-13.6 p.p.	27.3%	32.5%	-5.19%	-5.2 p.p.

In the 2023/24 season, administrative and sales expenses totaled R\$ 109.9 million (+4.1% vs. 2022/23), keeping in line with inflation and the timing of commitments.

Under the heading of other expenses (income), we recorded higher receipts from agreements made with previously default clients, reflecting higher non-recurring income in the period, which generated a reduction in total expenses when compared to the previous year.

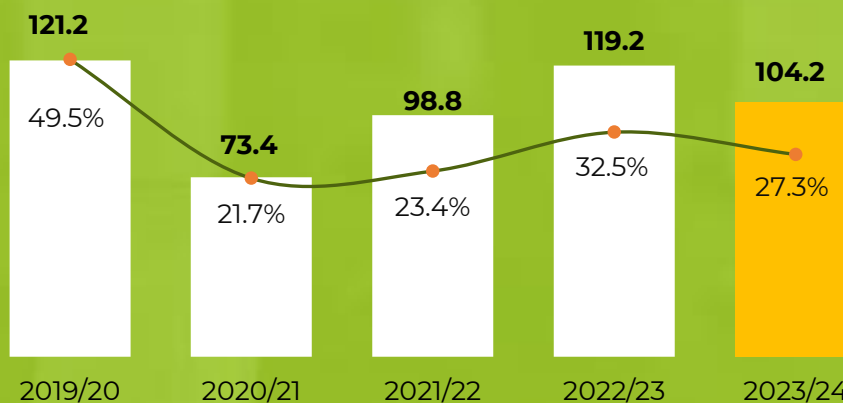
In total, operating expenses were R\$ 104.2 million (-12.6% vs. 2022/23), representing 27.3% of net revenue.

Operational Expenses

■ Total Operating Expenses

—●— % Net Revenue

R\$ Millions



EBITDA and EBITDA Margin

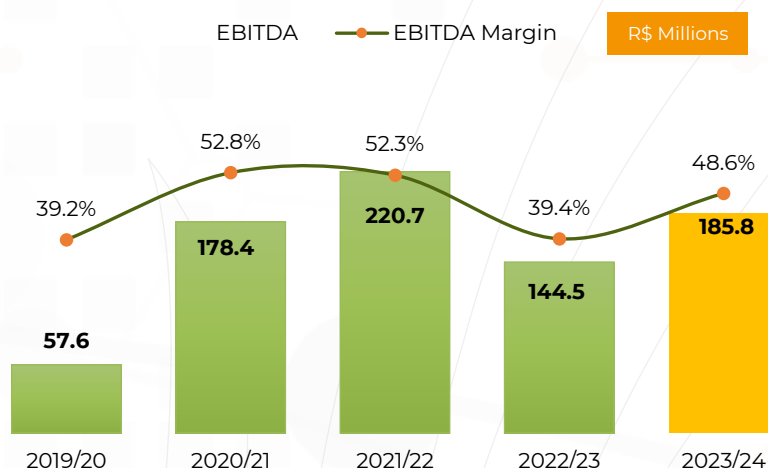
R\$ thousand	4Q24	4Q23	Var. R\$ thousand	Var. %	2024	2023	Var. R\$ thousand	Var. %
Net Operating Revenue	100,649	92,166	+8,483	+9.2%	382,068	367,142	+14,926	+4.1%
Cost of R&D and services rendered (-)	(27,056)	(46,405)	+19,349	-41.7%	(127,130)	(155,343)	+28,213	-18.2%
Administrative and sales expenses (-)	(32,043)	(27,401)	-4,642	+16.9%	(109,935)	(105,610)	-4,325	+4.1%
Operational Profit	41,550	18,360	+23,190	+126.3%	145,003	106,189	+38,814	+36.6%
Depreciation and amortization	9,395	10,397	-1,002	-9.6%	37,682	38,327	-645	-1.7%
Other adjustments	(244)	-	-244	-	3,158	-	+3,158	-
EBITDA	50,701	28,757	+21,944	+76.3%	185,843	144,516	+41,327	+28.6%
<i>EBITDA Margin</i>	<i>50.4%</i>	<i>31.2%</i>	<i>-</i>	<i>+19.2 p.p.</i>	<i>48.6%</i>	<i>39.4%</i>	<i>-</i>	<i>+9.2 p.p.</i>

EBITDA is not an accounting measure according to the Brazilian GAAP, the International Accounting Standards, or the IFRS, and should not be considered individually, or as an alternative to net income, as a measurement of operational performance, or as an alternative to operating cash flow to measure liquidity. Other companies may calculate EBITDA differently than the way it is presented here.

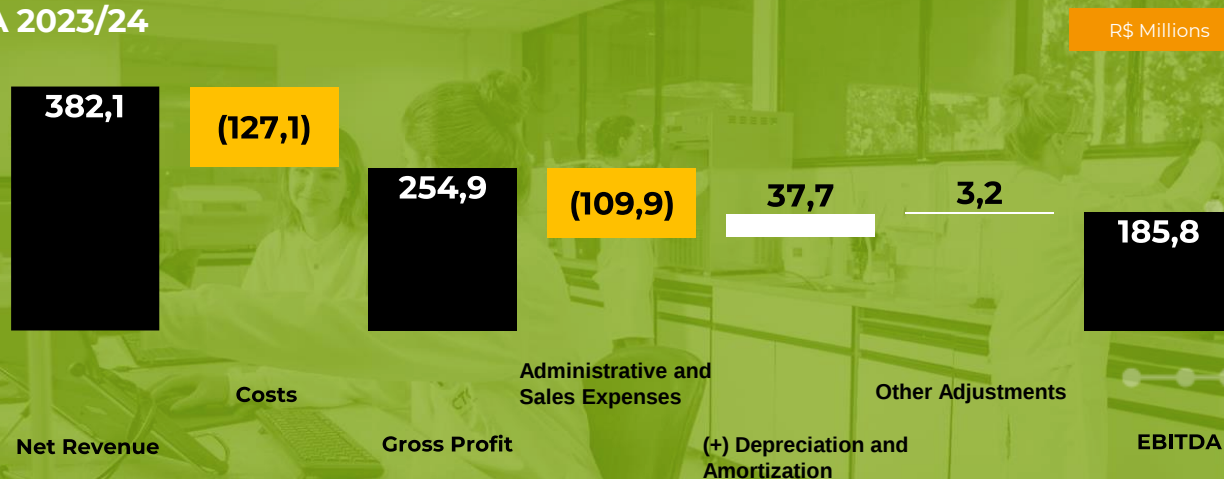
(¹) Other operating expenses (income) represented, on March 31, 2024, and 2023, losses on trade account receivables, revenue from assets divestment, and revenue from the tax credits from prior periods.

EBITDA

EBITDA reached R\$ 185.8 million in the 2023/24 season (+28,6% vs. 2022/23), with a margin of 48.6%, 9,2 p.p. higher than the previous crop year, demonstrating the company's operational robustness and the evolution of the R&D pipeline.



EBITDA 2023/24



Financial Result

R\$ thousand	4Q24	4Q23	Var. R\$ thousand	Var. %	2024	2023	Var. R\$ thousand	Var. %
Income from Financial Investments	14,294	12,589	+1,705	13.5%	45,987	41,191	+4,796	+11.6%
Other Financial Income	501	1,316	-815	-61.9%	7,435	4,614	+2,821	+61.1%
Banking Expenses	110	(94)	+204	-217.0%	(623)	(425)	-198	+46.6%
Interest on Loans	(733)	-	-733	-	(1,358)	(272)	-1086	+399.3%
Present Value Adjustment	(860)	442	-1,302	-294.6%	(1,518)	(1,237)	-281	+22.7%
Other Financial Expenses	(708)	(121)	-587	485.1%	(753)	(452)	-301	+66.6%
Exchange Variation	(32)	(8)	-24	300.0%	(47)	1,736	-1,783	-102.7%
Net Financial Result	12,572	14,124	-1,552	-11.0%	49,123	45,155	+3,968	+8.8%

The net financial result was positive at R\$ 49.1 million (+8.8% vs. 2022/23), mainly due to the higher interest rate (SELIC) on the company's cash.

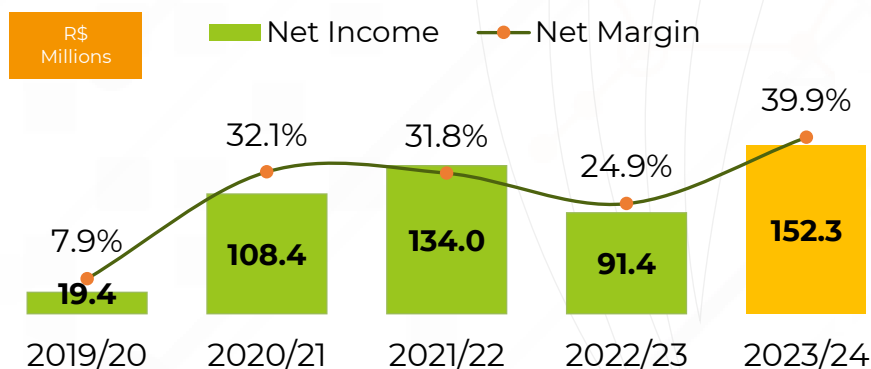
In other financial income, the positive result year-on-year (+61.1% vs. 2022/23), comes from interest and monetary correction on payments from previously defaulting clients.

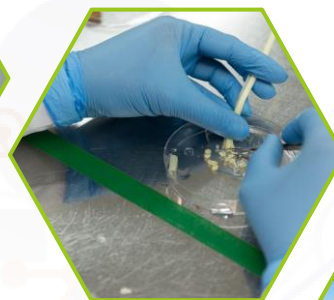


Net Income

R\$ thousand	4Q24	4Q23	Var. R\$ thousand	Var. %	2024	2023	Var. R\$ thousand	Var. %
EBITDA	50,701	28,757	+21,944	+76.3%	185,843	144,516	41,327	+28.6%
Depreciation and Amortization	(9,395)	(10,397)	+1,002	-9.6%	(37,682)	(38,327)	-645	-1.68%
Other expenses (income)	516	(14,002)	+14,518	-103.7%	5,776	(13,552)	+19,328	-142.6%
(+/-) Other operating expenses or (income) (adjusted in EBITDA)	244	-	+244	-	(3,158)	-	-3,158	-
Financial result	12,572	14,125	-1,553	-11.0%	49,123	45,155	+3,968	+8.8%
Income Tax and Social Contribution	(15,896)	(7,376)	-8,520	+126.4%	(47,595)	(46,355)	-1,240	+2.7%
Deferred	(581)	1,918	-2,499	-172.0%	(2,809)	524	-3,333	-636.1%
From the fiscal year	(15,315)	(9,294)	-6,021	+64.8%	(44,786)	(46,879)	+2,093	-4.5%
Net income	38,742	11,107	+27,635	+248.8%	152,307	91,437	+60,870	+66.6%
<i>Net Margin</i>	<i>38.5%</i>	<i>+12.1%</i>	<i>-</i>	<i>+26.4 p.p.</i>	<i>39.9%</i>	<i>24.9%</i>	<i>-</i>	<i>+15.0 p.p.</i>

Record net profit was R\$ 152.3 million (+66.6% vs. 2022/23), reflecting the increase in EBITDA, as well as financial income and benefits from the Lei do Bem in the period. The net margin was 39.9%, 15.0 p.p. higher than in 2022/23.





Net Cash

R\$ thousand	4Q24	3Q24	4Q23
Debt	-	-	-
Loans and Financing ⁽¹⁾	74,435	74,462	-
Cash and Financial Investments	521,578	585,034	375,917
Net Cash	447,143	510,572	375,917
EBITDA (LTM)	185,843	150,955	144,516
Net Cash/Operation EBITDA	2.4x	3.4x	2.8x

⁽¹⁾ On August 20, 2023, we signed a financing agreement with Finep for up to R\$ 180 million, with the first tranche of R\$75 million disbursed in October 2023..

The company ended the 2023/24 harvest with a robust cash position, totaling R\$ 447.1 million, which attests to its financial strength to meet the investments in research and development needed for the coming years.



Revenue from Future Crops

In compliance with the accounting rules under CPC 47 and IFRS 15, revenues can be recognized upon verification of the existence of crop in the field and the consequent utilization by clients, i.e., it is not possible to recognize future revenue of ratoon that will probably remain in the sugarcane field until the end of the production cycle and the consequent renovation of the land.

However, sugarcane is a semi-perennial crop, since, after planting, it is cut several times before being replanted. Its production cycle lasts, on average, six years, with five cuts.

After planting, the sugarcane crop allows for successive harvests, depending on several factors such as varieties, soil and water management, and weather. This crop is called plant cane in its first cut; ratoon or second leaf in the second cut; and re-ratoon or leaf in the remaining cuts until the last harvest, thus completing the cycle of planted cane, when the sugarcane field is renovated.

Our analyses are based on the fact that the ratoon enables, on average, five cuts in consecutive crop years until its depletion. Clients are fully responsible for managing the crop.

The Company enters into indefinite-term licensing agreements with its clients for the right of use of CTC proprietary cultivars. Based on agreements entered into, the future commitment will only cease to exist if the farmer eradicates the crop.

There is, therefore, future revenue generation with a high potential to materialize, regardless of new plantation, not accounted for in our financial statements.

Based on our estimates, rights arising from future cuts of the current plantation totaled R\$875 million at a present value as of March 31, 2024, as shown below:

R\$ millions	2024
Total commitment to receive future revenue	1,207
Of which to be recognized within 2 years	681
Of which to be recognized between 3 and 5 years	526
NPV of Flow @10.0% (Actual Rate)	875

The Company used the following key assumptions to calculate the future revenue present value:

- Lack of new plantation of CTC varieties in five years related to the cuts;
- "Amortization": Five cuts (crop years) of the areas planted with existing CTC varieties;
- Present value adjustment considering a 10% discount rate;
- Right to collect royalties during the cultivar protection term.

Events and Rewards

GPTW Award

We are ranked among the 10 Best Companies to Work in Brazil! Among over 5000 participating companies, CTC achieved this unprecedented feat and ranked 21st on the list.

The National Ranking of the Great Place To Work (GPTW) recognizes companies that promote consistency in engagement across different levels of the organization, gender, and other attributes, emphasizing diversity and inclusion.



Best of Agribusiness – Globo Rural

We are among Globo Rural's Best of Agribusiness for the second year in a row! The award ceremony took place on November 29th in São Paulo and brought together the companies that stood out in the 21 segments linked to the sector.

CTC came first in the "Agricultural Services" category, as it did last year, which is a great honour for us, since the award is a national benchmark and evaluates accounting data and questionnaires and reports on social and environmental responsibility through rigorous research.

Camamu – More Initiatives

In addition to the expansion of the school and health center in the community of Pinaré, in Camamu, we have two other initiatives with an impact on the region.

The productive groups of women in fishing and family farming have been given the installation of small production units and support in marketing their products.

We also have a partnership with IFBaiano, offering vocational courses at the Pinaré school or at the Camamu CTC.



SOMOS
OURO

no
Programa Brasileiro
GHG Protocol

Membro 2023

GHG Protocol Gold Seal

We are Gold in the Brazilian GHG Protocol Program!

In October we attended the annual event of the Brazilian GHG Protocol Program - Cycle 2023 in São Paulo, through the HSE (Health, Safety and Environment) team.

In our first participation, we received the Program's Gold Seal, which certifies that the corporate emissions inventory, for the 2022 cycle, reached the highest level of qualification, proving the company's concern and action to reduce greenhouse gases.

ESG Initiatives

ESG is in our DNA! We are working every day to bring varieties with higher yields and lower use of agricultural inputs, contributing to developing a sustainable sugar and energy sector. To read our sustainable report referring to the 2020/21 and the 2021/22 crop years, click [here](#).

Social Actions

People are at the heart of the business: our product is the direct result of the work of our most diverse talents. We provide an innovative and safe working environment, with good practices and established policies. We pay fairly, based on market research, and guarantee a transparent profit-sharing program.

In the 2023/24 harvest, we expanded our actions with the communities surrounding our facilities, investing around R\$1 million in these projects. In Piracicaba/SP, we created Educa CTC, focusing on environmental and scientific education for primary, secondary and technical school students, primarily from public schools in the region. So far, more than 600 students have been impacted by the program.

In the rural community of Pinaré, in Camamu/BA, based on a socio-environmental and economic diagnosis, we identified the need to act to reduce social inequalities, prioritizing actions to improve health and education conditions. The Pinaré Family Health Center has already been completely renovated and, by March 2024, we will complete the expansion of the Pedro Coutinho de Almeida Municipal School, which serves elementary school children, transforming the spaces into environments that encourage quality education, leisure and sustainability.



Disclaimer

This material belongs to Centro de Tecnologia Canavieira S/A and may not be reproduced or disseminated, in full or in part, without our prior written consent. The statements contained herein are forward-looking forecasts and estimates, according to Section 27A of the U.S. Securities Act of 1933, and its subsequent amendments. Therefore, these statements represent our management's expectations concerning the future of the Company and our business, based on the circumstances and information available on this date, without any effective guarantee of results/performance or restatement obligations. Despite being based on reasonable assumptions, these forecasts are subject to a variety of risks and uncertainties, such as but not limited to: (1) general economic, political, demographic, and commercial conditions affecting the industry and the countries where we operate; (2) inflation, depreciation and BRL depreciation; (3) changes in the competition scenario (especially, but not limited to the ethanol and sugar industry); (4) our ability to implement our capital investment plan, including our ability to obtain funding when necessary and on reasonable terms; (5) our ability to compete and run our business in the future; (6) changes in consumer demand; (7) changes in our business; (8) government intervention resulting in changes in the economy or the legislation (regulatory and tax, among others) that may affect our business; and (9) other factors that may affect our financial situation, liquidity, and operating results.

The financial information presented herein was prepared in accordance with the rules of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM), the Brazilian Accounting Pronouncement Committees (CPCs), international accounting standards (issued by the International Accounting Standard Board), and accounting principles adopted in Brazil.

Environmental Impacts

Commitment to the environment is at the heart of CTC. By developing new technologies with productivity gains, we enable the sustainable growth of the sector, reducing the environmental impact of agricultural production as a result of less expansion of the cultivation area and the need for resources and inputs.

We work directly to make the entire value chain in which we operate more productive, competitive and sustainable. Internally, we measure the direct impacts on the environment, inventorying greenhouse gas (GHG) emissions, monitoring the biodiversity of the fauna and flora present in our facilities and managing water and energy resources.

Relationship with Independent Auditors

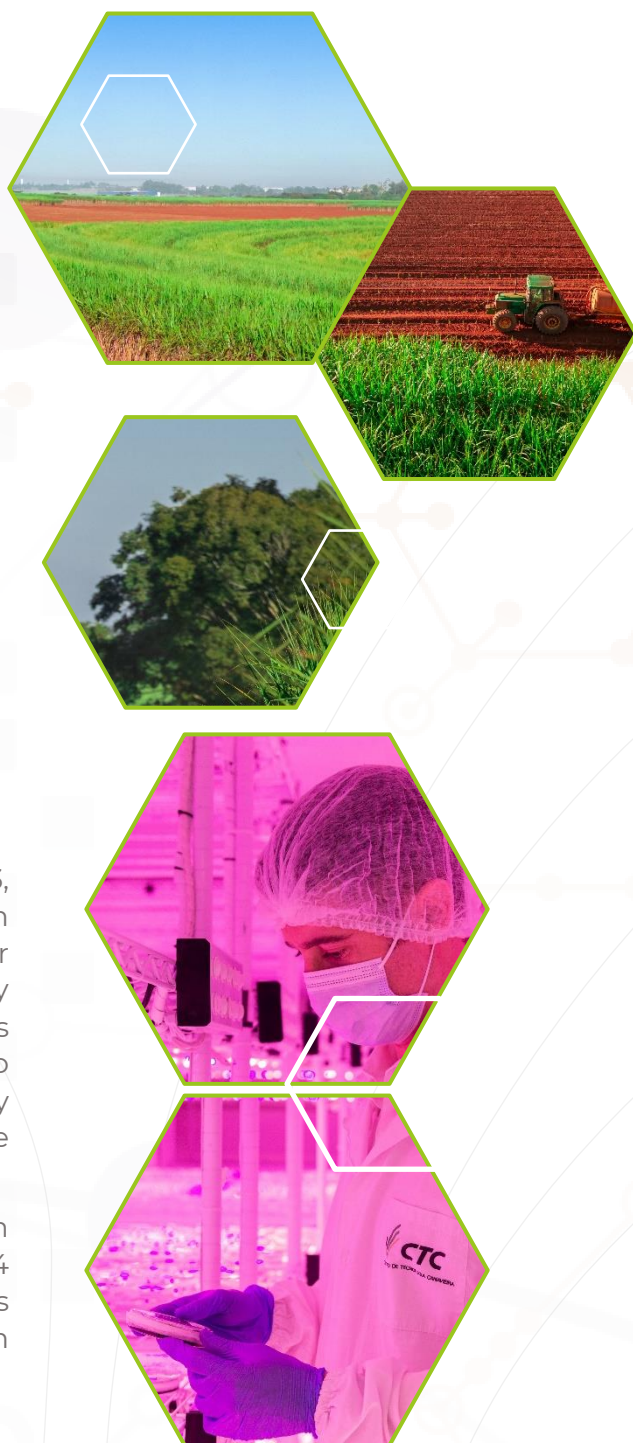
In compliance with CVM Instruction 381, of January 14, 2003, regarding the need for audited entities to disclose information about the provision of services by an independent auditor other than external auditing, CTC declares that the Company's policy for hiring services unrelated to external auditing from its independent auditors aims to guarantee that there is no conflict of interest and no loss of independence or objectivity and that principles to preserve the auditor's independence are followed.

The audit of the financial statements and review of the interim financial information for the quarter ended March 31, 2024 (4Q24) were carried out by Ernst & Young Auditores Independentes. It did not provide any other services aside from auditing during this period.

Disclaimer

This material belongs to Centro de Tecnologia Canavieira S/A and may not be reproduced or disseminated, in full or in part, without our prior written consent. The statements contained herein are forward-looking forecasts and estimates, according to Section 27A of the U.S. Securities Act of 1933, and its subsequent amendments. Therefore, these statements represent our management's expectations concerning the future of the Company and our business, based on the circumstances and information available on this date, without any effective guarantee of results/performance or restatement obligations. Despite being based on reasonable assumptions, these forecasts are subject to a variety of risks and uncertainties, such as but not limited to: (1) general economic, political, demographic, and commercial conditions affecting the industry and the countries where we operate; (2) inflation, depreciation and BRL depreciation; (3) changes in the competition scenario (especially, but not limited to the ethanol and sugar industry); (4) our ability to implement our capital investment plan, including our ability to obtain funding when necessary and on reasonable terms; (5) our ability to compete and run our business in the future; (6) changes in consumer demand; (7) changes in our business; (8) government intervention resulting in changes in the economy or the legislation (regulatory and tax, among others) that may affect our business; and (9) other factors that may affect our financial situation, liquidity, and operating results.

The financial information presented herein was prepared in accordance with the rules of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM), the Brazilian Accounting Pronouncement Committees (CPCs), international accounting standards (issued by the International Accounting Standard Board), and accounting principles adopted in Brazil.



Consolidated Balance Sheet

ASSETS (R\$ thousand)	4T24	3T24	2T24	1T24
Cash and cash equivalents	227,402	190,499	219,525	254,942
Financial Investments	294,176	394,535	108,165	57,332
Accounts receivable	19,405	28,160	80,556	99,524
Inventories	11,173	9,912	10,391	10,972
Recoverable taxes	-	5,323	15,779	-
Biological assets	1,204	1,207	1,185	1,173
Other accounts receivable	4,976	5,872	9,566	9,736
Total current assets	558,336	635,508	445,167	433,679
Accounts receivable	25,129	21,123	25,454	25,951
Other accounts receivable	15,463	15,468	15,474	15,479
Court deposits	1,453	1,453	1,453	11,442
Recoverable taxes	6,188	4,233	4,110	3,301
Deferred tax assets	28,795	29,375	29,796	34,239
Total noncurrent receivables	77,028	71,652	76,287	90,412
PP&E	92,067	86,003	83,407	79,772
Right-of-use	28,135	30,392	32,269	33,436
Intangibles	439,111	410,010	395,211	381,728
Total noncurrent assets	636,341	598,057	587,174	585,348
Total assets	1,194,677	1,233,565	1,032,341	1,019,027



Consolidated Balance Sheet

LIABILITY (R\$ thousand)	4Q24	3Q24	2Q24	1Q24
Suppliers	21,810	14,496	15,649	10,343
Leasing obligations	8,546	8,674	9,016	9,576
Loans and financing	110	137	-	-
Taxes and contributions payable	2,632	6,785	5,757	3,372
Salaries, vacation, and charges	40,522	30,742	31,051	41,665
Dividends payable	38,030	1,908	2,189	23,738
Unearned Revenue	-	88,409	1,278	-
Post-employment benefits	926	667	667	667
Other accounts payable	266	2,461	2,457	2,804
Total current liabilities	112,842	154,279	68,064	92,165
Leasing obligations	20,571	22,569	24,147	24,789
Loans and Financing	74,325	74,325	-	-
Post-employment benefits	5,946	5,314	5,314	5,314
Provision for lawsuits	1,362	1,362	953	953
Total non-current liabilities	102,204	103,570	30,414	31,056
Shareholders' Equity				
Share capital	562,203	562,203	562,203	562,203
Capital Reserve	12,630	12,059	11,435	12,678
Legal reserve	26,420	18,805	18,805	18,805
Shareholders' equity reserve	376,485	267,966	267,966	267,966
Retained earnings	-	1,118	72,207	33,049
Accumulated translation adjustments	1,893	113,565	1,247	1,105
Total shareholders' equity	979,631	975,716	933,863	895,806
Total liabilities	215,046	257,849	98,478	123,221
Total liabilities and shareholders' equity	1,194,677	1,233,565	1,032,341	1,019,027





Consolidated Result

R\$ thousand	4Q24	4Q23	2024	2023
Operating income	100,649	92,166	382,068	367,142
Cost of research and services rendered	(27,056)	(46,405)	(127,130)	(155,343)
Gross profit	73,593	45,761	254,938	211,799
Administrative and selling expenses	(32,043)	(27,401)	(109,935)	(105,610)
Equity income	-	-	-	-
Other operating income (expenses)	516	(14,002)	5,776	(13,552)
Result before net financial income (expenses) and taxes	42,066	4,358	150,779	92,637
Financial income	14,795	13,905	53,422	45,805
Financial expenses	(2,191)	227	(4,252)	(2,386)
Exchange rate variation, net	(32)	(8)	(47)	1,736
Net financial result	12,572	14,124	49,123	45,155
Earnings before income tax and social contribution	54,638	18,482	199,902	137,792
Income tax and social contribution:				
Deferred	(581)	1,918	(2,809)	524
From the fiscal year	(15,315)	(9,294)	(44,786)	(46,879)
Net income for the period	38,742	11,106	152,307	91,437

Cash Flow Statement

R\$ thousand	4Q24	4Q23	2024	2023
Cash flow from operating activities				
Net income for the period	38,742	11,107	152,307	91,437
Adjustments for:				
Depreciation and amortization	9,395	10,397	37,682	38,327
Provision for expected credit loss	244	9,129	(3,158)	7,950
Provision for profit sharing	9,078	8,188	21,894	18,483
Provision for lawsuits	-	-	403	154
Share(based payment	572	499	2,190	1,958
Interest provisions	706	-	1,468	273
Income tax and social contribution	581	(1,918)	2,809	-524
Provision for post-employment benefit	1,552	5,981	1,552	5,981
Asset Divestment Results	(2,046)	5,952	951	994
	58,824	49,335	218,098	165,033
Changes in assets and liabilities				
Accounts receivable	4,374	15,534	1,726	12,811
Inventories	(1,261)	380	(705)	(3,123)
Recoverable taxes and current tax assets	18,380	11,587	42,013	45,840
Other accounts receivable	828	(4,838)	(388)	(4,657)
Court deposits	-	(5)	9,622	(177)
Suppliers	7,325	2,459	5,612	1,559
Taxes and contributions payable and current tax liabilities	(3,785)	(6,323)	2,825	(5,601)
Salaries, vacation, and charges payable	(1,160)	(3,499)	(15,076)	(16,018)
Revenue to be earned	(88,409)	(79,244)	-	-
Other accounts payable	(2,316)	(21)	(2,887)	(204)
Cash used in operating activities	(7,200)	(14,635)	260,840	195,871
Taxes paid	(15,315)	(9,294)	(44,786)	(46,879)
Interest paid	(733)	-	(1,358)	(273)
Net cash flow used in operating activities	(23,248)	(23,929)	214,696	148,719
Investment in and redemption of financial instruments	100,359	113,470	(152,046)	4,170
Acquisition of PP&E	(8,675)	(6,331)	(28,123)	(14,459)
Biological assets	3	3	86	39
Intangibles	(29,002)	(17,490)	(78,629)	(50,879)
Net cash flow used in investing activities	62,685	89,652	(258,884)	(61,129)
Lease amortization	(4,549)	(2,893)	(12,696)	(9,498)
Dividends	(51)	(799)	(21,958)	(33,480)
Share Buybacks	(1,866)	-	(1,868)	-
Loans paid	-	-	74,325	(16,190)
Net cash flow used in financing activities	(2,734)	(3,692)	37,803	(59,168)
Effect of changes in exchange rates on cash and cash equivalents	200	(144)	-	308
(Decrease) / increase in cash and cash equivalents	36,903	61,887	(6,385)	28,422
Cash and cash equivalents at beginning of period	190,499	171,900	233,787	205,365
Cash and cash equivalents at end of period	227,402	233,787	227,402	233,787
(Decrease) / increase in cash and cash equivalents	36,903	61,887	(6,385)	28,422



IR Contacts

Massimiliano César de Barros Júnior

Investor Relations Officer

Diego Henrique Souza Ferrés

Investor Relations Manager

+55 (019) 3429.8199

ri@ctc.com.br



CENTRO DE
TECNOLOGIA CANAVIEIRA