

A utility worker wearing a hard hat and safety harness is positioned in a bucket, using a long, extendable pole to work on a power line. The background shows a vast, green rural landscape with rolling hills, fields, and a few farm buildings under a soft, hazy sky. The scene is captured in a warm, golden-hour light.

# 3T25



**COPEL**  
*Pura Energia*

## RESULTADOS



# DISCLAIMER



Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa teleconferência, relativas às perspectivas de negócios da Copel, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis.



Considerações futuras não são garantias de desempenho, elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

As condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais podem afetar o desempenho futuro da Copel e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.



# VISÃO GERAL DOS NEGÓCIOS

Daniel Slaviero - CEO

3T25

# Atualizações e Destaques



## Resultados consistentes

- EBITDA recorrente de **R\$ 1,3 bilhão (+7,8%)**
- **Lucro Líquido Recorrente de R\$ 374,8 milhões**
- **Capex de R\$ 981,4 milhões** no 3T25 e **R\$ 2.634,9 bilhão** nos 9M25
- **Endividamento:** alavancagem de 2,8x, ex-aquisição da UHE Baixo Iguaçu

## Desempenho operacional

- **Vendas: 4.857 GWh (+2,6%)**
- Mercado faturado **da Copel DIS cresce 1,7%** no 3T25
- **Resultado significativo em geração mesmo em cenário desafiador:**
  - GSF: 64,9%
  - Curtailment: 34,4%
  - PLD: + 47,8% (R\$253,06/MWh)

## Otimização de portfólio

- **100% dos resultados** de Mata de Santa Genebra e UHE Mauá registrados no consolidado
- **Finalização do desinvestimento da UHE Baixo Iguaçu em outubro.**
- **Alienação dos ativos de Geração Distribuída**

# Migração para o Novo Mercado da B3



## Estrutura da proposta

Taxa de conversão 1:1



1 ON



Prêmio de dividendos  
desequilibrado

Prêmio por  
ação  
(R\$ 0,7749)

## AGESP PNA



Data: 17/11/2025



Horário: 11h

Ordem do Dia:

Ratificação da **Conversão PN em ON + PNC resgatável**  
na proporção de uma nova ação ordinária e uma nova  
ação PNC para cada uma ação PN.

## Etapas concluídas

- Assembleia Extraordinária (ordinaristas) ✓
- Obtenção dos *waivers* ✓
- Unificação PNA e PNB ✓
- Deferimento B3 (condicionado) ✓

## Objetivo

### Migração ao Novo Mercado:



- Mais alto nível de Governança
- Equaliza o direito político entre acionistas
- Maior liquidez das ações





# CULTURA



Somos feitos de  
*energia e atitude*



# COPEL DAY 2025



## 19 novembro RIO

COM TRANSMISSÃO ONLINE A PARTIR DE 9H30



3T25

# RESULTADOS

Felipe Gutterres – CFO

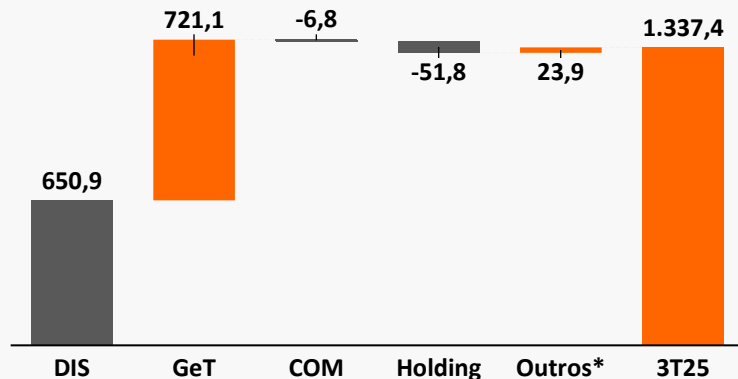
3T25



# Ebitda Recorrente consolidado cresce 7,8%

## Composição

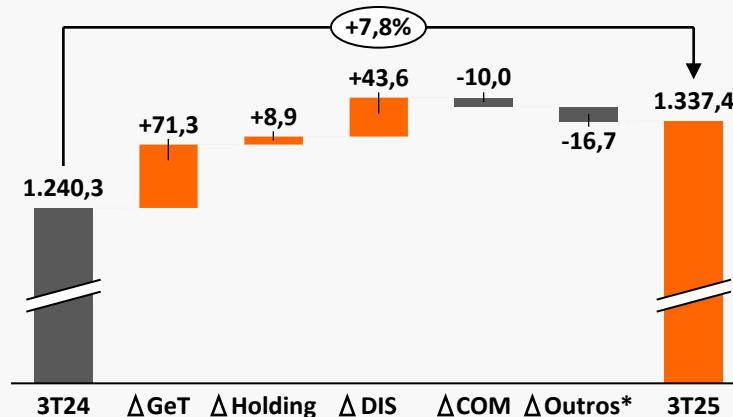
(R\$ milhões)



\*Outros ajustes: MTM e efeito IFRS nas transmissoras

## Evolução

(R\$ milhões)



\*Inclui Ebitda da Copel Serviços e Elejor.



EBITDA da GeT 11,0%  
maior vs 3T24



EBITDA da DIS +7,2%  
maior vs 3T24



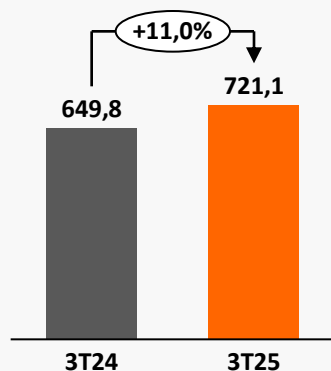
Redução de 4,1%  
(-R\$ 30,6 milhões) nos  
custos gerenciáveis  
(PMSO) recorrentes

# Copel GeT

EBITDA 11,0% maior, com melhor desempenho e incorporação de ativos

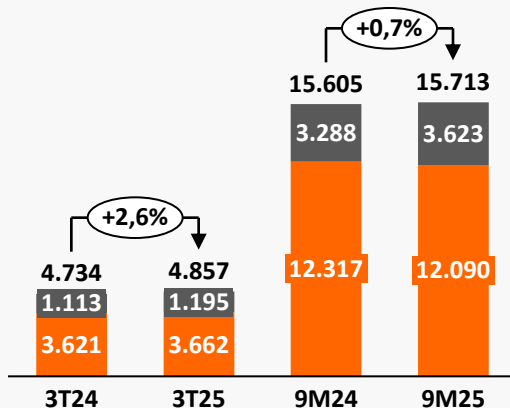
## EBITDA Recorrente

(R\$ milhões)



## Venda Consolidada

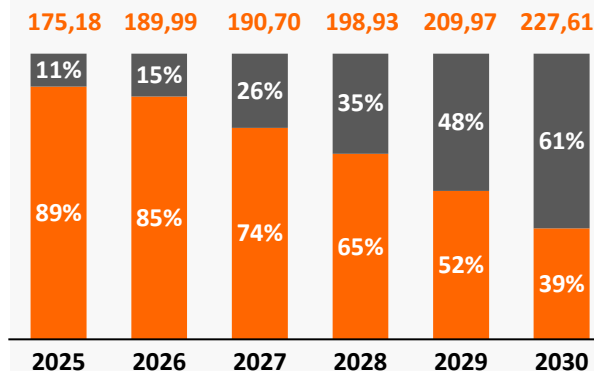
(GWh)



Copel GeT + FDA + Bela Vista  
 Parques Eólicos

## Balanco Energético

(P-MIX (R\$/MWh))



Disponibilidade  
 Vendas

Transmissão:  
+ R\$ 119,4 milhões  
na Receita, com a  
consolidação de  
MSG

Redução de 13,8%  
(-R\$ 33,3 milhões) nos  
custos gerenciáveis  
(PMSO) recorrentes

Resultado no MCP:  
+ R\$ 23 milhões -  
Modulação horária

Desinvestimentos  
nas PCHs e UHE  
Colíder

Maior custo com  
energia elétrica  
comprada para  
revenda: PLD de  
R\$ 253,06/MWh e  
GSF mais baixo

Maior desvio de  
geração eólica:  
- R\$ 39,1 milhões  
*Curtailment*: 34,4%  
no 3T25 vs 23,5%  
2T24

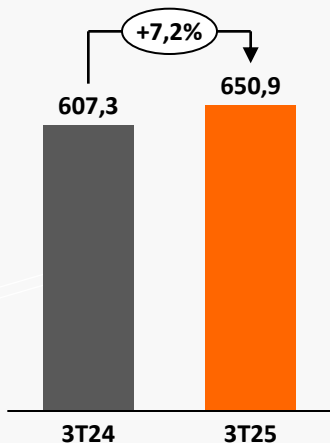
3T25

# Copel DIS

EBITDA 7,2% acima do 3T24, com melhor eficiência e redução de custos, reforçando a solidez operacional

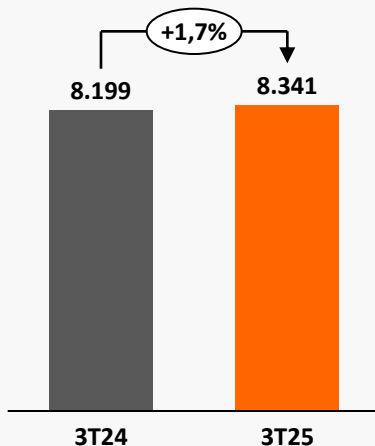
## EBITDA Recorrente

(R\$ milhões)



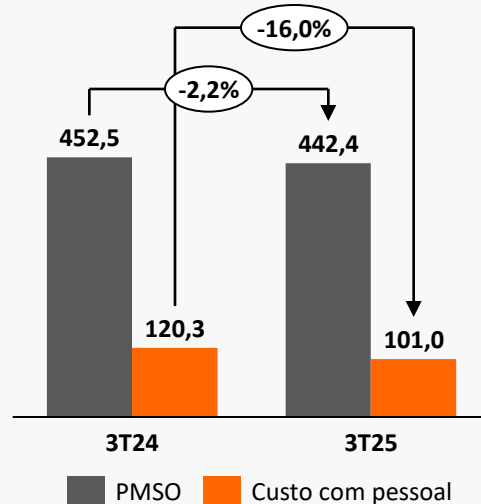
## Mercado Fio Faturado

(Gwh)



## PMSO Recorrente

(R\$ milhões)



Reajuste tarifário de  
junho de 2025 na  
TUSD: +6,4%



Queda de 16,0%  
em despesas com  
pessoal



Crescimento de 1,7%  
no mercado fio  
faturado vs 3T24 pelas  
temperaturas mais  
baixas



Queda do mercado  
cativo (migração  
para o livre)

3T25

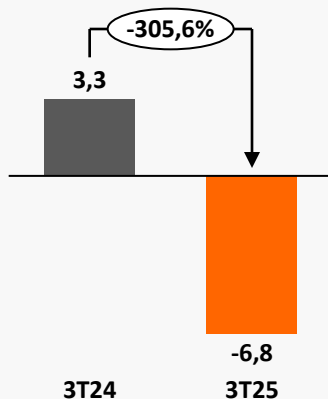


# Copel COM

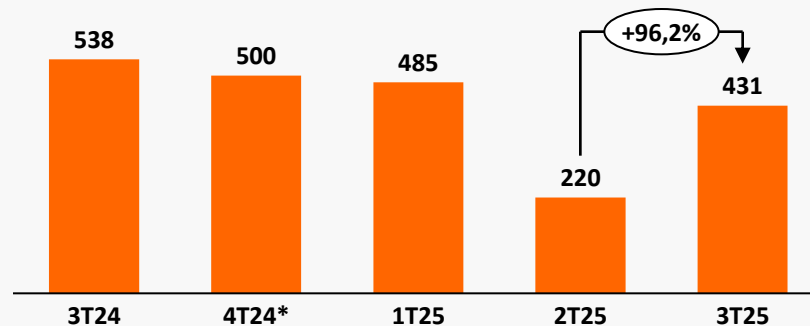
Estratégia de comercialização, alavancando resultado da Companhia

## EBITDA Recorrente

(R\$ milhões)



## MWm Vendido (2026 a 2030)



\* Início de venda de produto 2030



Vendas 25,0%  
maiores no 3T25  
vs 3T24



+39,1% PMSO, resultado do avanço  
do processo de reestruturação da  
comercializadora

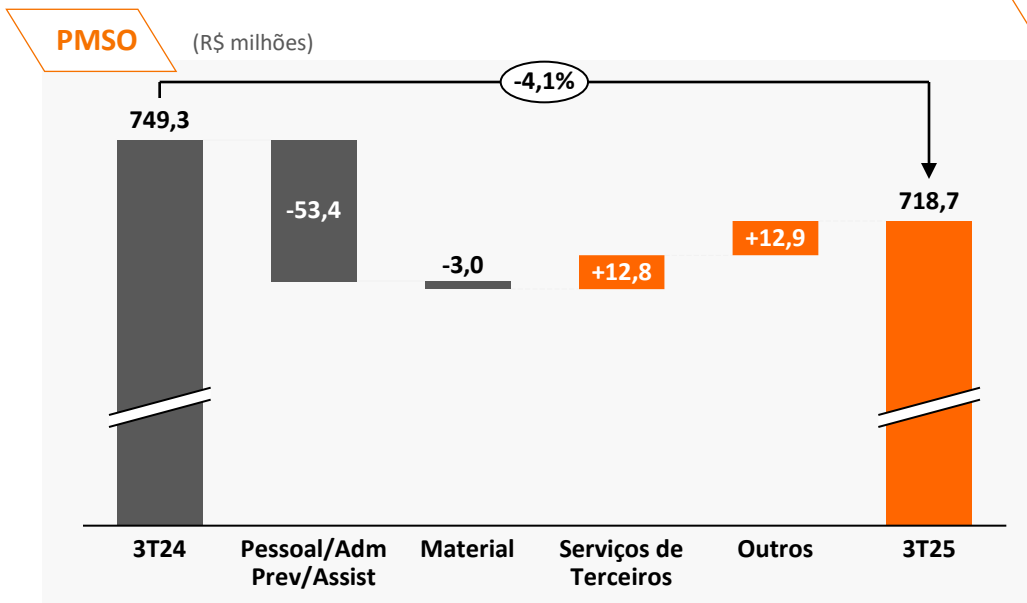


Queda na margem:  
Impacto de R\$ 7,3  
milhões

3T25

# Eficiência Operacional

Redução de 4,1% no PMSO consolidado



| PMSO                                 |       |       |        |
|--------------------------------------|-------|-------|--------|
| R\$ milhões                          | 3T25  | 3T24  | Var. % |
| Pessoal e Administrativo             | 212,6 | 260,5 | (18,4) |
| Planos previdenciário e assistencial | 57,9  | 63,3  | (8,5)  |
| Material                             | 19,1  | 22,1  | (3,6)  |
| Serviços de Terceiros                | 287,4 | 274,6 | 4,7    |
| Outros                               | 141,7 | 128,8 | 10,0   |
| Total                                | 718,7 | 749,3 | (4,1)  |

Preservando a segurança da operação e qualidade dos serviços

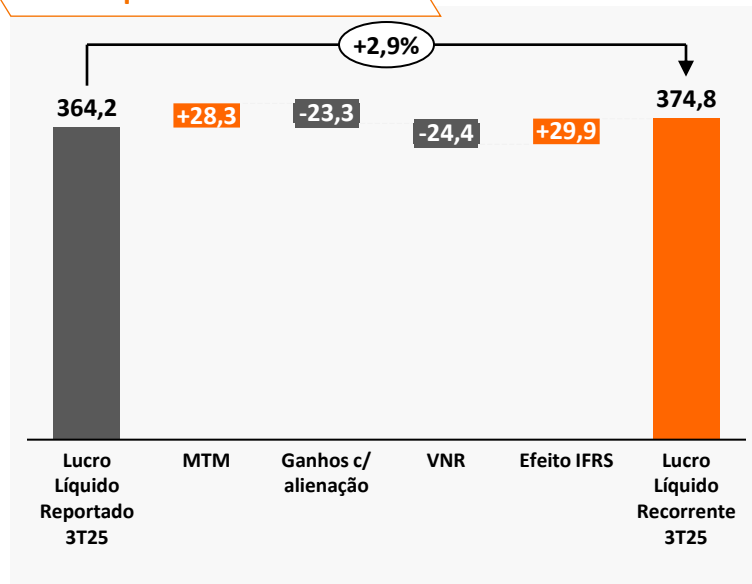
3T25

# Lucro Líquido Recorrente

Resultado resiliente em meio à ciclo de investimentos acelerado

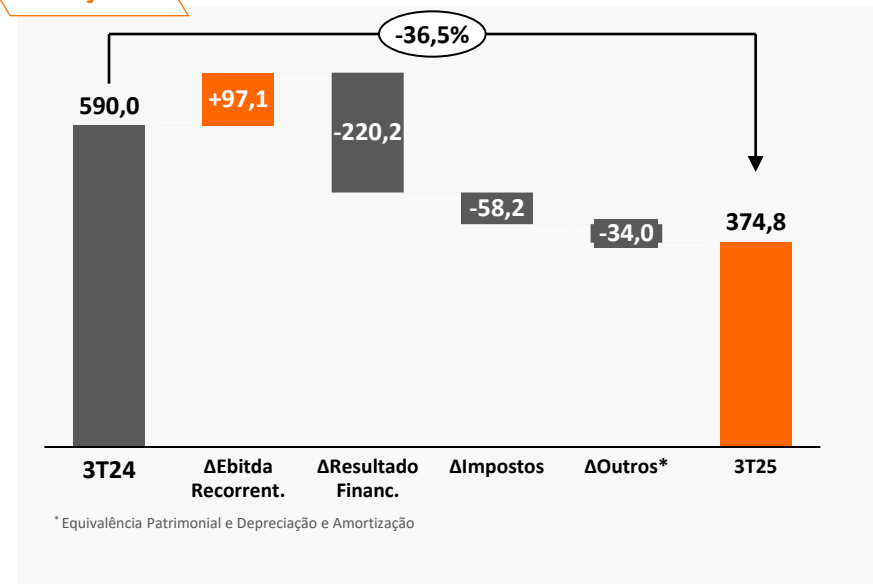
## Lucro Líquido Recorrente

(R\$ milhões)



## Evolução

(R\$ milhões)



\* Equivalência Patrimonial e Depreciação e Amortização



Ebitda 7,8% acima do registrado no 3T24



Queda de 11,6% no IR e CSLL, por menor lucro operacional recorrente



Menor resultado financeiro em função da captação de recursos para execução dos investimento planejados

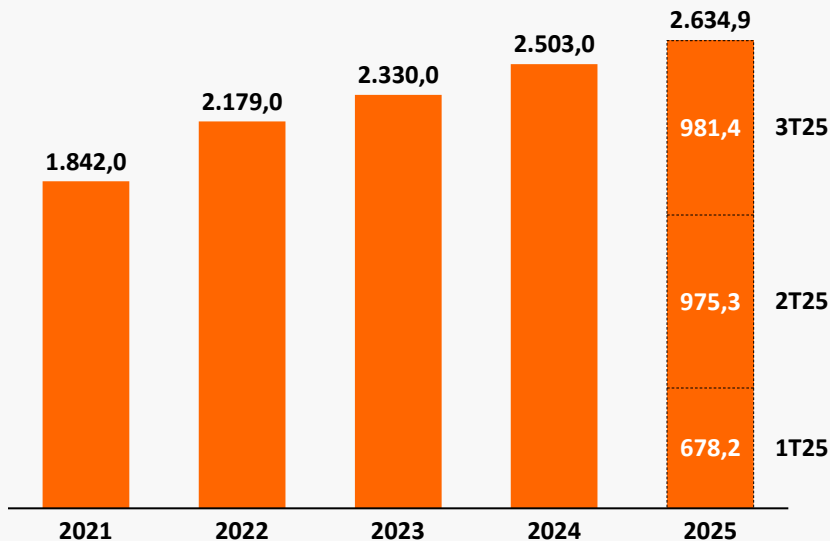
3T25

# Investimentos

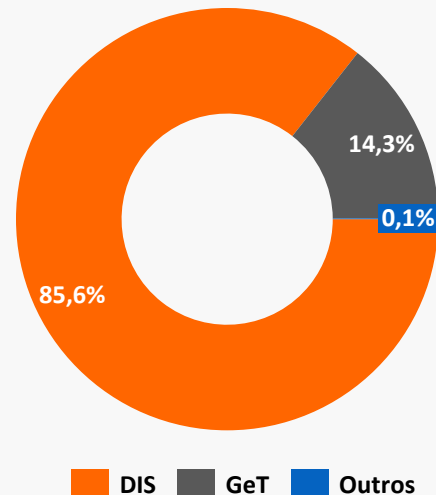
CAPEX avança conforme planejado, com foco na base de remuneração, qualidade e eficiência

## CAPEX Consolidado

(R\$ milhões)



## CAPEX por Segmento no 3T25



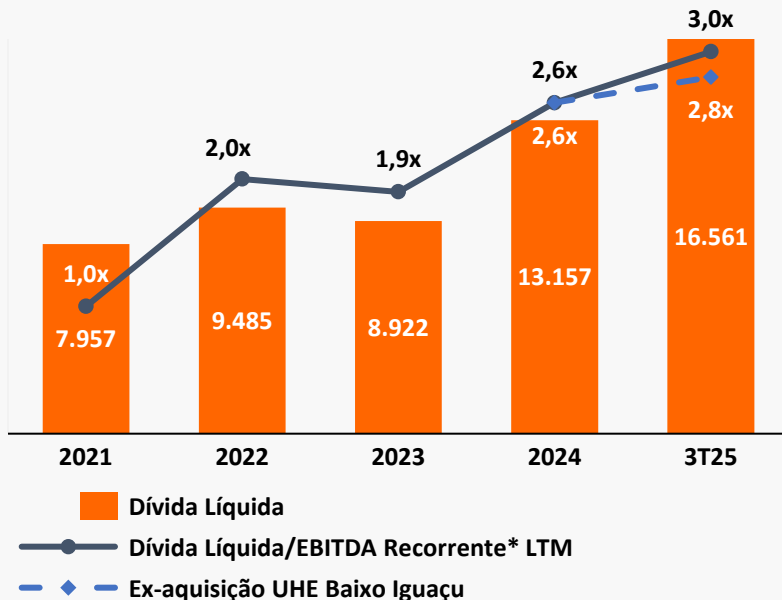


# Endividamento

Rating AAA reafirmado, com alavancagem alinhada à estrutura ótima de capital

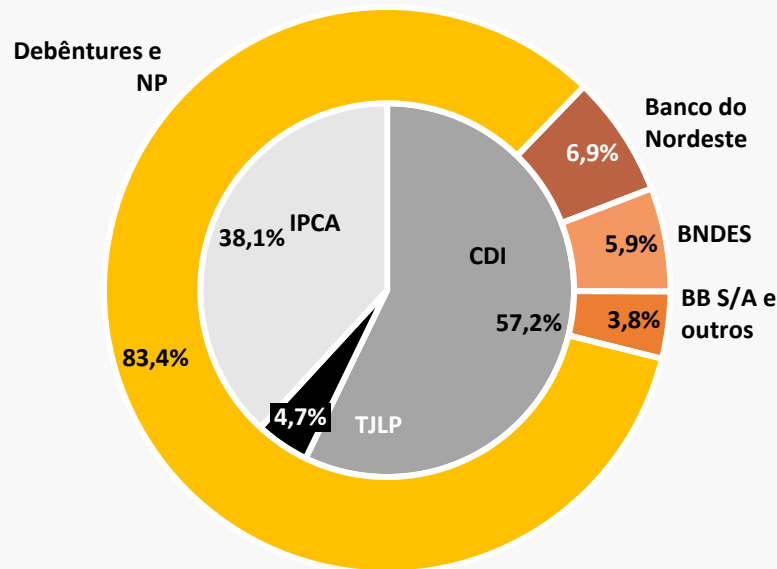
## Alavancagem

(R\$ milhões)



\*Considera operações descontinuadas e exclui equivalência patrimonial, efeitos de impairment, repactuação GSF e provisão PIS/Cofins.

## Composição e indexadores da dívida



### Custo nominal da dívida

Set/25: 13,22% a.a. (equivalente a 88,73% do CDI)

Dez/24: 11,96% a.a. (equivalente a 98,46% do CDI)

3T25



# Q&A

3T25

# 3T25



**COPEL**

*Pura Energia*



[www.copel.com](http://www.copel.com)



[/company/copel](https://www.linkedin.com/company/copel)



[/copel](https://www.youtube.com/copel)

**RELAÇÕES COM  
INVESTIDORES**

[ri@copel.com](mailto:ri@copel.com)

(41) 3331-4011

[ri.copel.com](http://ri.copel.com)