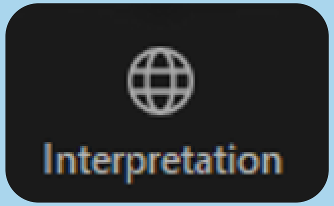
Resultados 1T24

Energia para um futuro mais sustentável

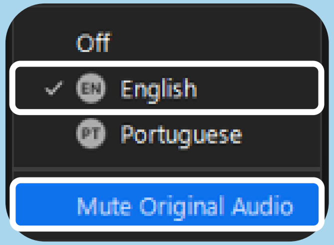
Orientações Iniciais

Simultaneous Translation into English:

01 Click on **"Interpretation"**



02 Choose **"English"**



For the English version of the presentation, please access: **www.cpfl.com.br/ir**

Perguntas & Respostas

01 Clique em **"Levantar a mão"**

02 Identifique-se

- Seu áudio será aberto para que você faça a pergunta **ao vivo** diretamente para os executivos
- Informe o seu **nome** e a **instituição**

1T24 Destaques

Resultados

Carga[1] na Área de Concessão	EBITDA	Lucro Líquido	Dívida Líquida
Aumento de +5,1% no 1T24	**R$ 3.865 MM** +9,5% no 1T24	**R$ 1.755 MM** +6,3% no 1T24	**R$ 25,6 bilhões** Alavancagem de **1,93x Dívida Líquida/EBITDA[2]**

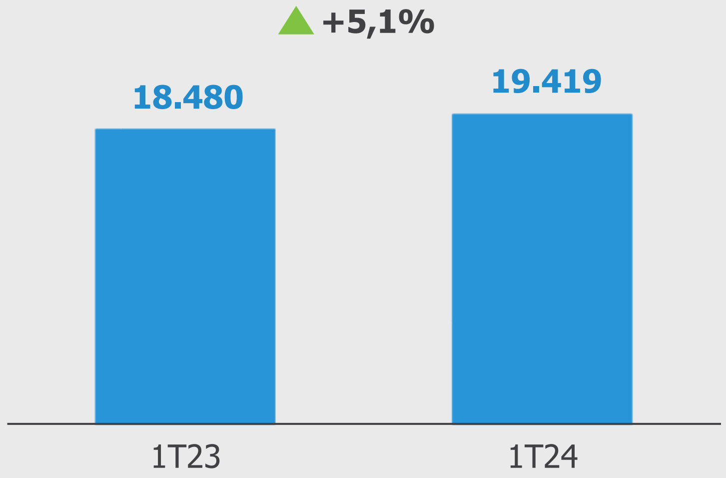
Negócios & ESG

Prêmio ANEEL de Satisfação do Consumidor	CPFL Piratininga, Santa Cruz, Paulista e RGE	ISE B3	Diversidade no Conselho
CPFL Santa Cruz foi reconhecida pelo **3º ano consecutivo**, como melhor distribuidora do **Sudeste** e **RGE** ficou em **1º lugar** no **Sul**	Destaque no **prêmio Melhores da Gestão** da Fundação Nacional de Qualidade ("FNQ")	CPFL Energia alcança o **2º Lugar** no Ranking Geral e **Melhor** do Setor de ***Utilities***	Eleição da **Sra. Claudia Elisa** de Pinho Soares como **Membro Independente**

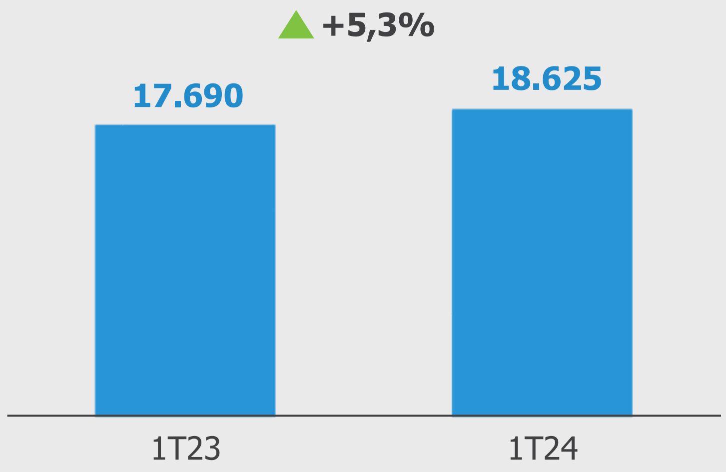
1) Carga líquida de perdas; 2) No critério dos covenants financeiros.

Venda de Energia Distribuição

Carga¹ | GWh



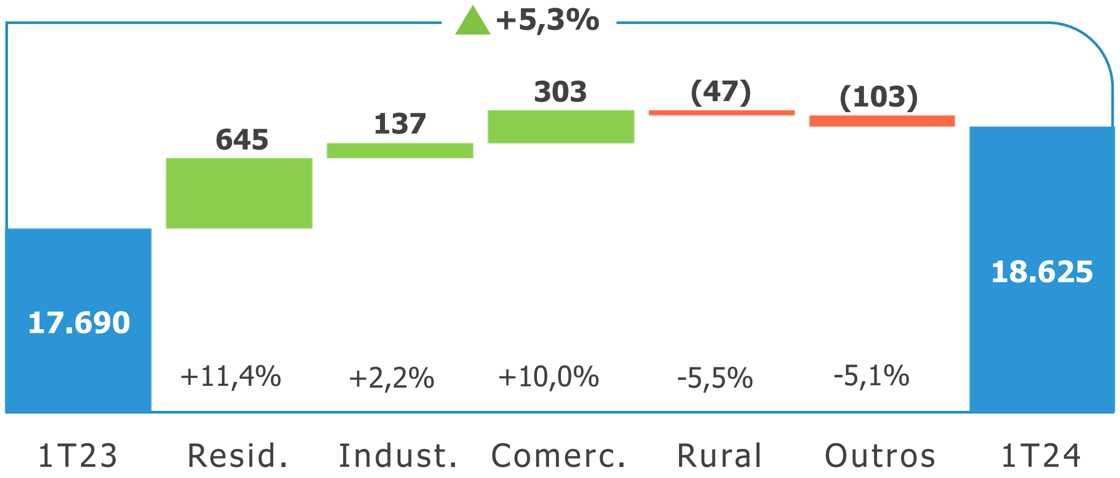
Venda de energia | GWh



Principais impactos por classe | %

Breakdown	33,8%	33,7%	17,9%	4,4%	10,2%	
	Resid.	**Indust.**	**Comer.**	**Rural**	**Outros**	**Total**
Calendário	1,5%	1,2%	1,2%	1,4%	1,2%	**1,3%**
Temperatura	4,1%	-	5,4%	-	0,9%	**2,3%**
Migrações	-	-	-	-	-1,4%	**-0,2%**
GD	-3,7%	-0,4%	-5,2%	-5,5%	-1,9%	**-2,7%**
Macro/Outros	9,4%	1,5%	8,5%	-1,4%	-3,9%	**4,5%**
Crescimento	11,4%	2,2%	10,0%	-5,5%	-5,1%	**5,3%**

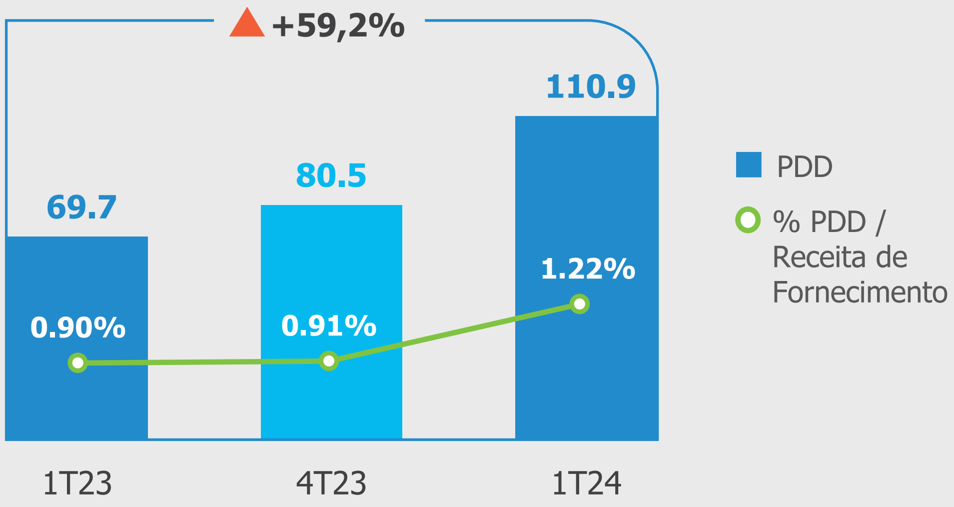
Venda de energia por classe de consumo | GWh



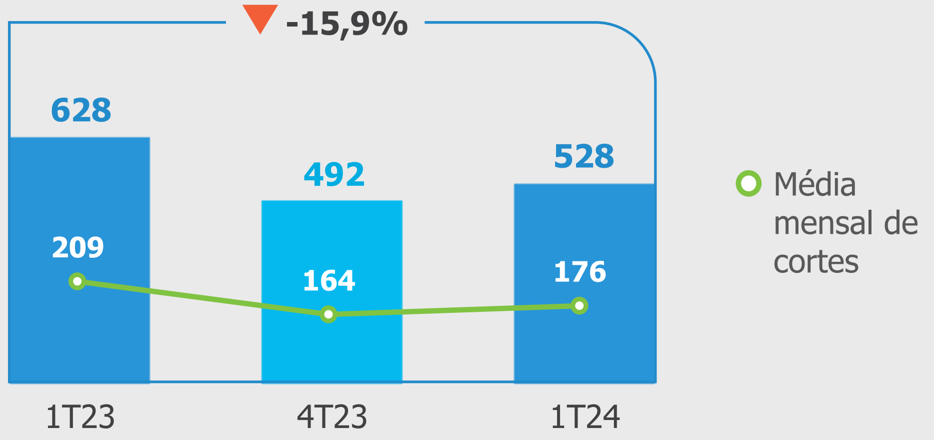
1) Carga líquida de perdas.

Inadimplência e Perdas Distribuição

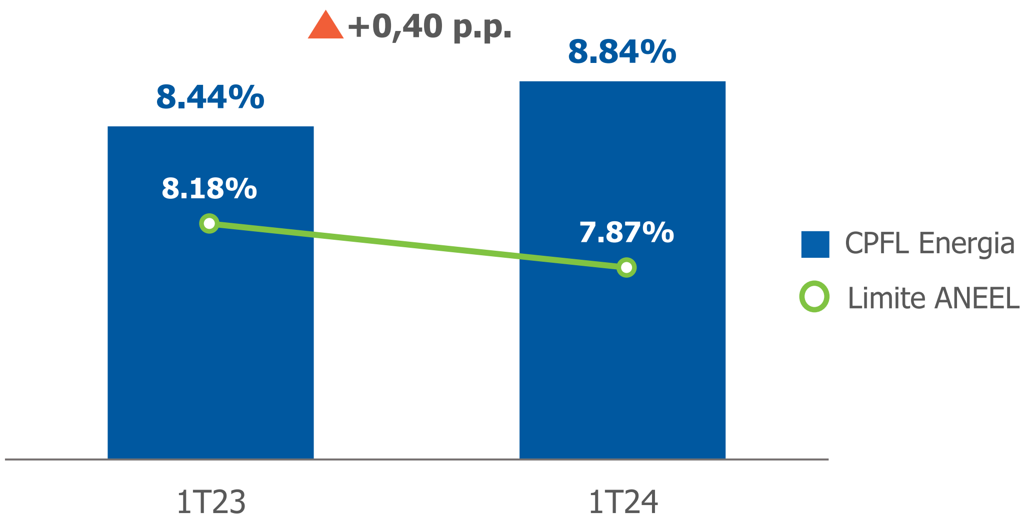
PDD | R$ milhões



Ações de Cobrança | **Cortes** | Milhares



Perdas | Últimos 12 meses[1;2]



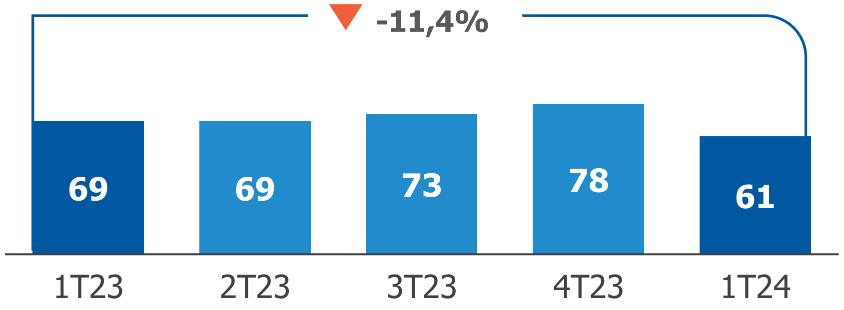
	Mar/23	Mar/24	Limite[3]
CPFL Paulista	8,49%	9,20%	7,90%
CPFL Piratininga	7,43%	7,90%	5,97%
CPFL Santa Cruz	7,23%	7,58%	8,50%
RGE	9,34%	9,18%	9,16%

1) Se desconsiderarmos a diferença no calendário de faturamento, as perdas no 1T24 teriam uma variação de +0,60% (8,15% no 1T23 vs. 8,75% no 1T24); 2) De acordo com os critérios definidos pela ANEEL, exceto pela não consideração dos efeitos de GD. Para a CPFL Piratininga e RGE, clientes de alta tensão (A1) são expurgados; 3) Limite ANEEL referente a 31/03/2024.

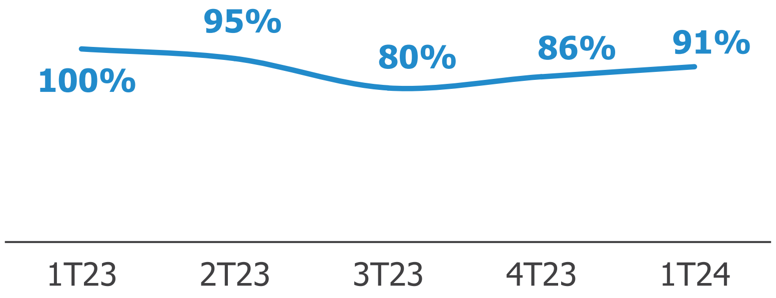
Desempenho da Geração

Hidro 56%

PLD Médio (SE/CO) | R$/MWh

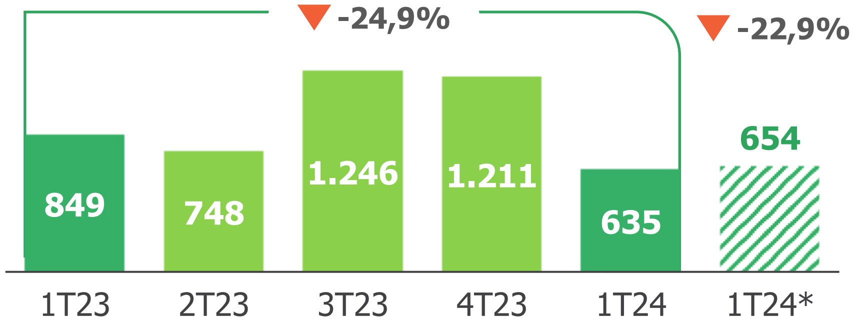


GSF | Energia Secundária



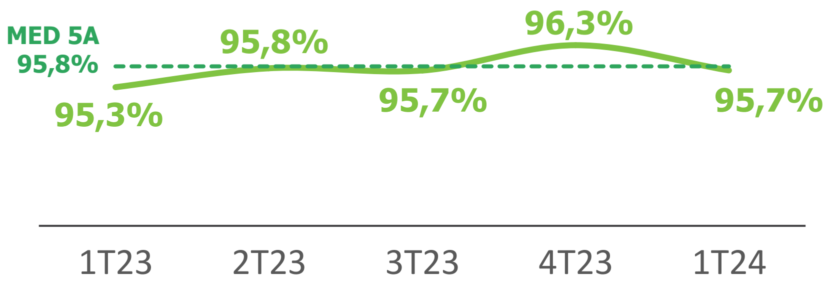
Eólica 32%

Eólicas | Geração | GWh



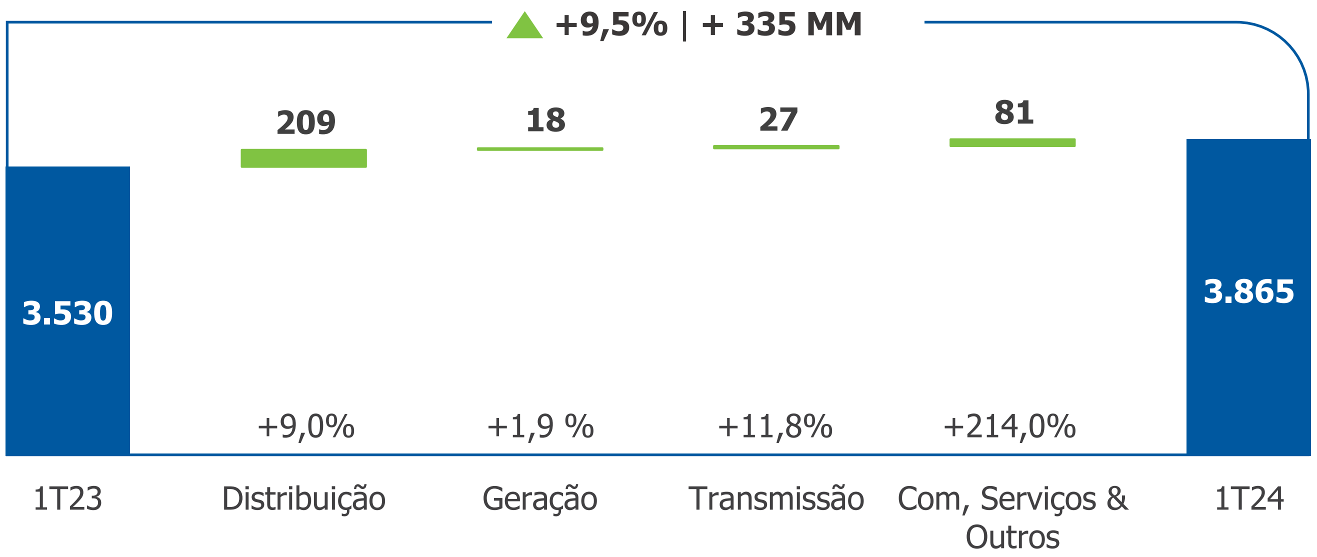
*Sem Restrições ONS

Eólicas | Disponibilidade



Resultados 1T24

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



Distribuição: **R$ 2.536 milhões**

Geração: **R$ 955 milhões**

Transmissão: **R$ 256 milhões**

Com, Serviços & Outros: **R$ 118 milhões**

Resultados 1T24

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões

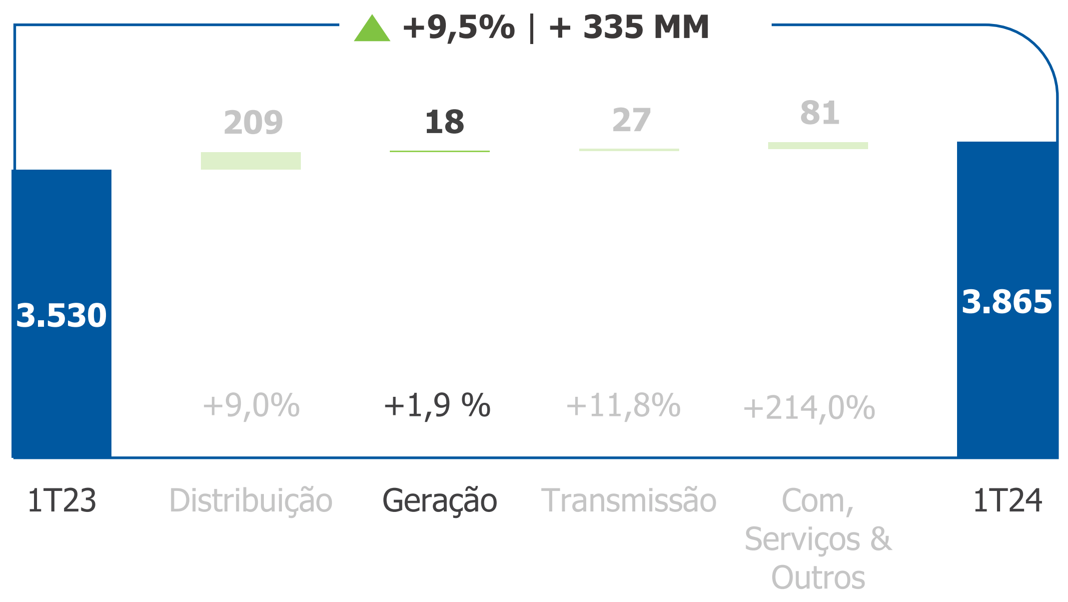
Distribuição: **R$ 2.536 milhões**

Δ EBITDA: +R$ 209 MM

- ▲ **352 MM** Mercado/Tarifa
- ▲ **23 MM** Ativo Financeiro de Concessão
- ▲ **8 MM** Outros
- ▲ **3 MM** PMSO + Entidade de Previdência Privada
- ▼ **136 MM** CPFL Paulista Laudo BRR – no 1T23
- ▼ **41 MM** PDD

Resultados 1T24

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



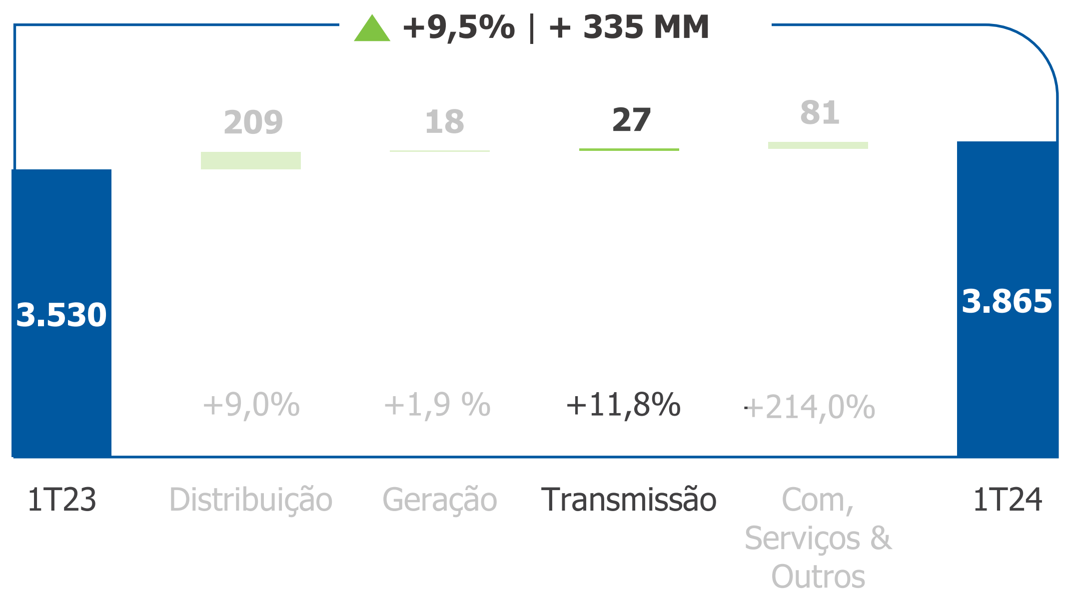
Geração: **R$ 955 milhões**

Δ EBITDA: +R$ 18 MM

- ▲ **56 MM** Ajuste a Valor Justo de Investimento (efeito não caixa)
- ▲ **19 MM** Reajuste de contratos
- ▲ **9 MM** Outros
- ▼ **66 MM** Geração eólica
  - **-65 MM** Menor vento
  - **-8 MM** Restrições do ONS
  - **+7 MM** Disponibilidade

Resultados 1T24

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



Transmissão

IFRS: R$ 256 MM

EBITDA: +R$ 27 MM

- **15 MM** Margem – Capex do contrato 55
- **12 MM** PMSO

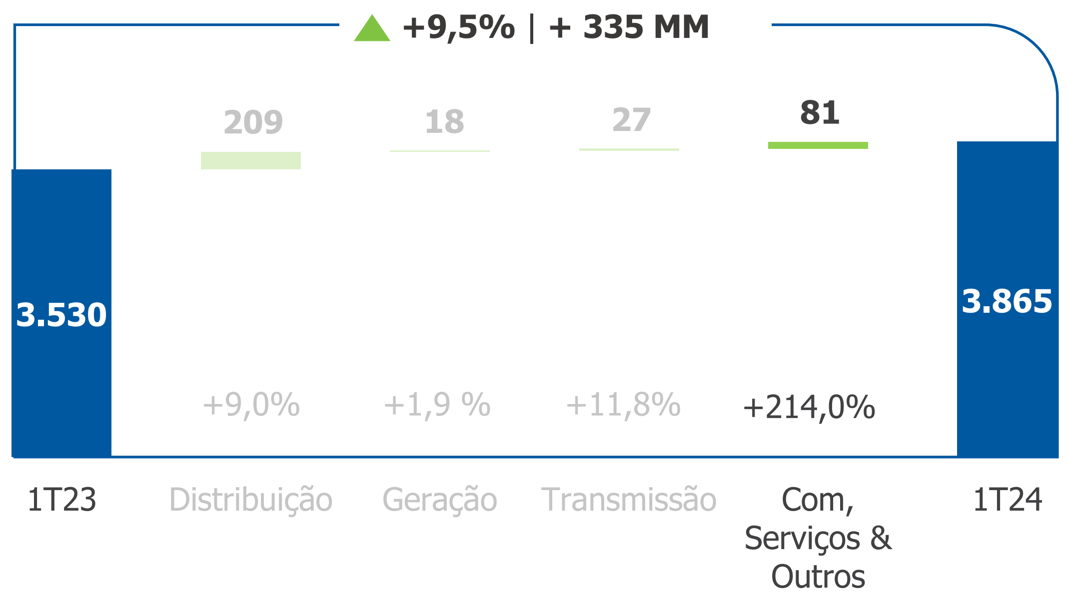
Regulatório: R$ 253 MM

EBITDA: +R$ 76 MM

- **52 MM** Receita Líquida – Reajuste da RAP
- **22 MM** PMSO
- **2 MM** Outros

Resultados 1T24

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



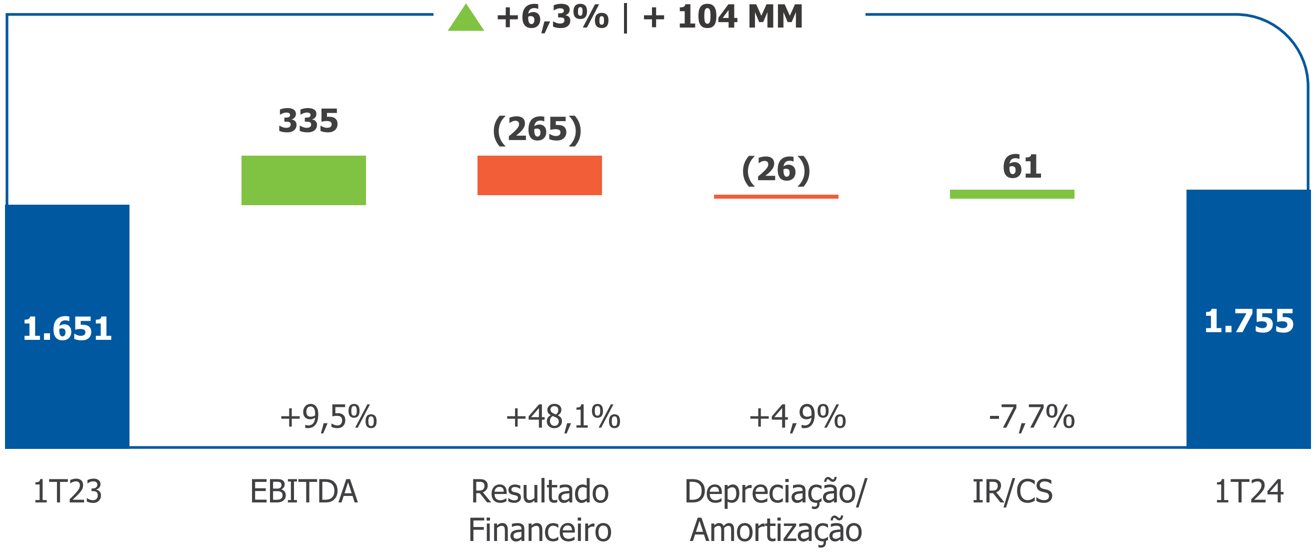
Com, Serviços & Outros: **R$ 118 milhões**

Δ EBITDA: +R$ 81 MM

- ▲ **45 MM** Margem da Comercialização
- ▲ **38 MM** Serviços – principalmente CPFL Serviços e Alesta
- ▼ **2 MM** Outros

Resultados 1T24

Evolução do lucro líquido | R$ milhões



Resultado Financeiro:

Δ -R$ 265 MM

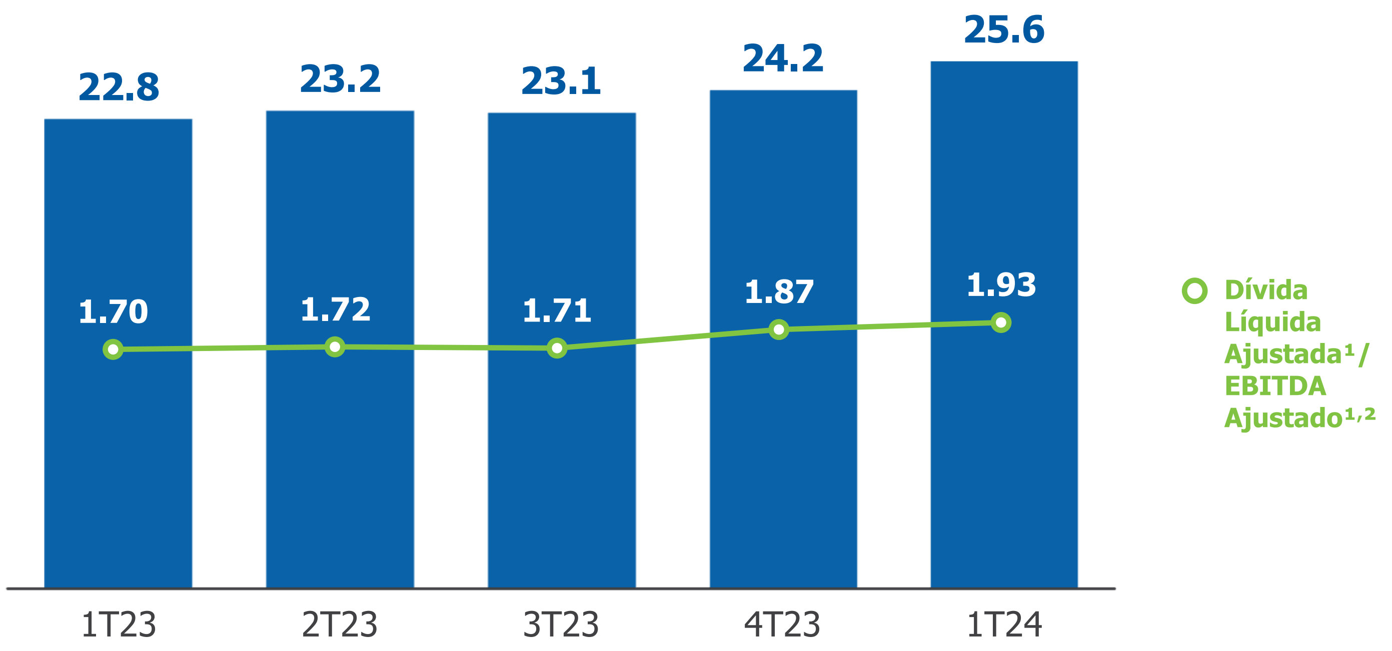
- ▼ **224 MM** MTM (efeito não caixa)
- ▼ **148 MM** Atualização dos Ativo e Passivos Regulatório
- ▲ **73 MM** Despesas com a dívida líquida
- ▲ **35 MM** Acréscimos e multas moratórias
- ▼ **2 MM** Outros

CDI	
1T23	**1T24**
3,20%	2,62%

IPCA	
1T23	**1T24**
2,00%	1,82%

Alavancagem

Critério dos *covenants* financeiros | R$ bilhões

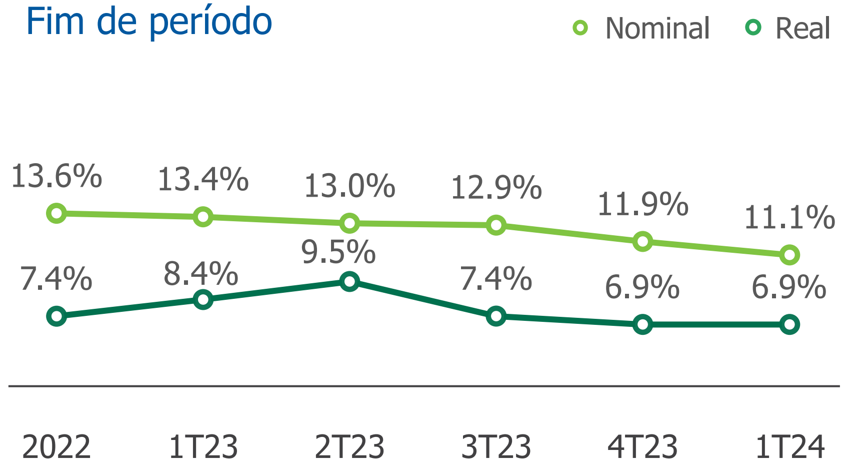


	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24
Adjusted EBITDA[1;2]	13.397	13.462	13.482	12.933	13.241

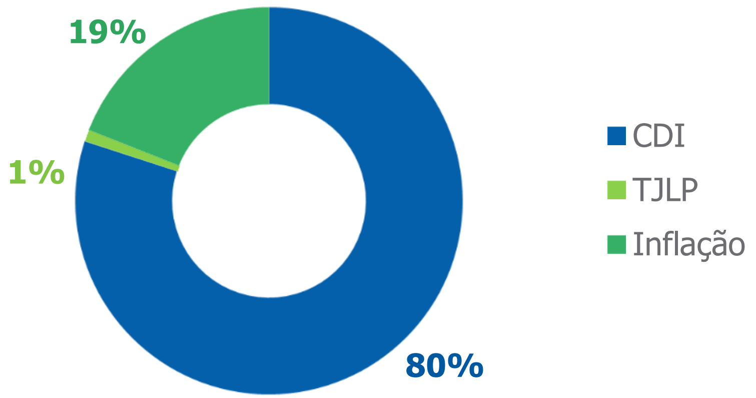
1) Ajustado pela consolidação proporcional dos ativos de Geração, bem como considerando o contrato de mútuo com a SGBP; 2) EBITDA dos últimos 12 meses, de acordo com critério dos *covenants* financeiros.

Endividamento | IFRS

Custo da dívida bruta[1]
Fim de período

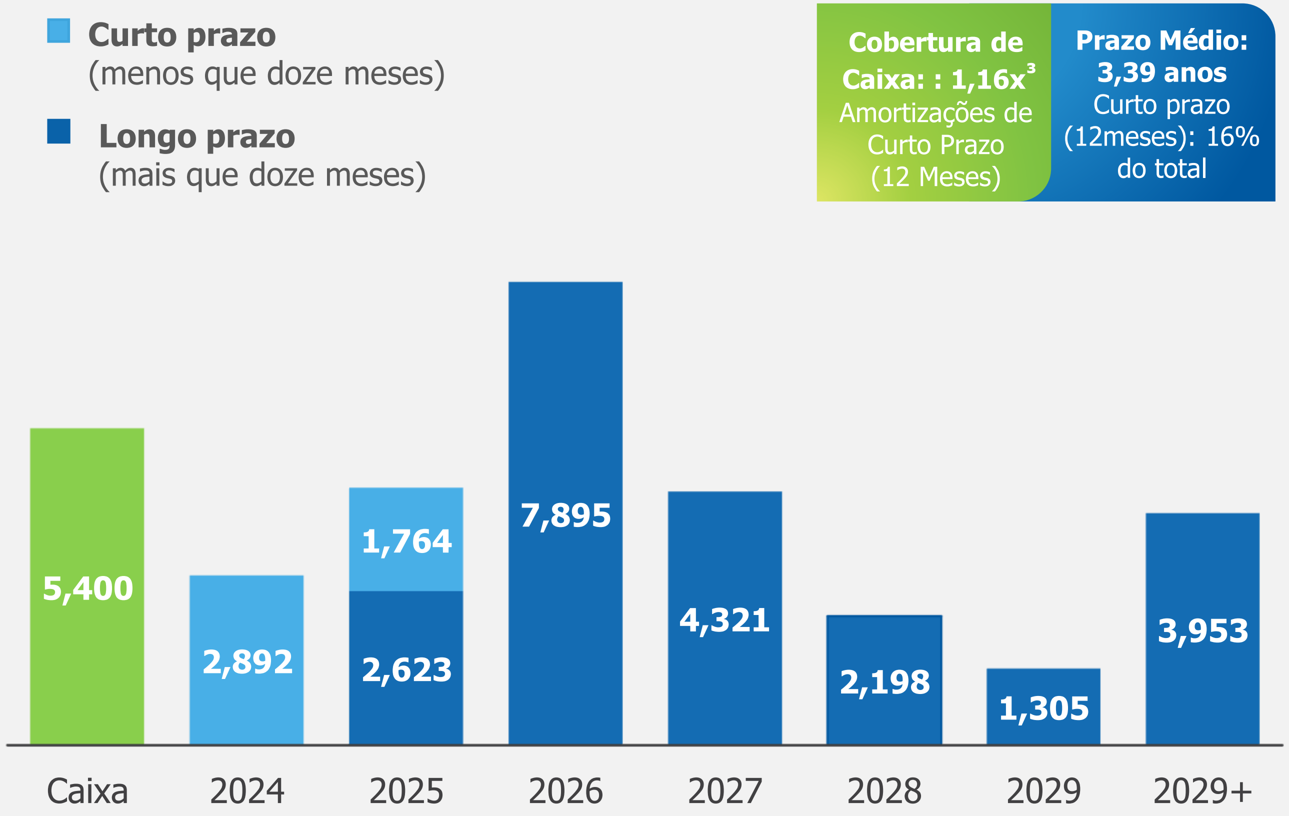


Composição da dívida bruta por indexador
Fim do período



1) Dívida financeira (-) *hedge*.

Cronograma de amortização da dívida² | Fim de período



2) Considera apenas o principal da dívida e derivativos. Para se chegar ao total da dívida financeira, faz-se a inclusão dos encargos, do efeito de Marcação a Mercado (MTM), do custo de captação e mútuos;
3) Considerando o valor de R$ 0,9 bilhão de títulos de valores mobiliários, conforme o critério *covenants.*

Capex

Total

1T24

R$ 1.094 MM

▲ **+1,1%**

Distribuição

R$ 920 MM

+4,7%

- **84% do total**
- Expansão, melhorias e modernização
- Veículos, TI, Equipamentos e Infraestrutura

Geração

R$ 50 MM

-41,0%

- **5% do total**
- Manutenção de usinas e parques
- Construção da PCH Cherobim
- Veículos, TI, Equipamentos e Infraestrutura

Transmissão

R$ 104 MM

-7,4%

- **10% do total**
- Melhorias e expansão na CPFL Transmissão

Comercialização & Serviços

R$ 20 MM

+181,5%

- **2% do total**
- Veículos, TI, Equipamentos e Infraestrutura
- CPFL Eficiência

ISE | Índice de Sustentabilidade Empresarial

CPFL ENERGIA

6 Dimensões

CDP
DISCLOSURE INSIGHT ACTION

"A-List"

Mudanças Climáticas

1,7%
11 empresas brasileiras

- Mudanças Climáticas
- Modelo de Negócios e Inovação
- Governança Corporativa e Alta Gestão
- Capital Social
- Meio Ambiente
- Capital Humano

ISE B3

2º Lugar Geral

Score 89,51

Melhor do Setor de *Utilities*

Sessão de Q&A

01 Clique em
"Raise Hand"

02
Identifique-se

- Seu áudio será aberto para fazer a pergunta ao vivo diretamente para os executivos
- Informe o seu nome e instituição

Fale com o RI

ri@cpfl.com.br

Visite nosso site

www.cpfl.com.br/ri

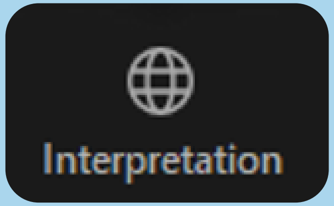
1Q24 Results

Energy for a more sustainable future

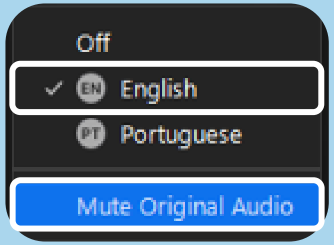
Initial Guidelines

Simultaneous Translation into English:

01 Click on "Interpretation"



02 Choose "English"



For the English version of the presentation, please access: **www.cpfl.com.br/ir**

Q&A Session

01 Click on "Raise Hand"

02 ID Yourself

- Your audio will be opened for you to ask the question **live** directly to the executives
- Inform your **name** and **institution**

1Q24 Highlights

Results

Load[1] in the Concession area	EBITDA	Net Income	Net Debt
Increase of **+5.1%** in 1Q24	**R$ 3,865 MM** +9.5% in 1Q24	**R$ 1,755 MM** +6.3% in 1Q24	**R$ 25.6 billion** with a leverage of **1.93x Net Debt/EBITDA[2]**

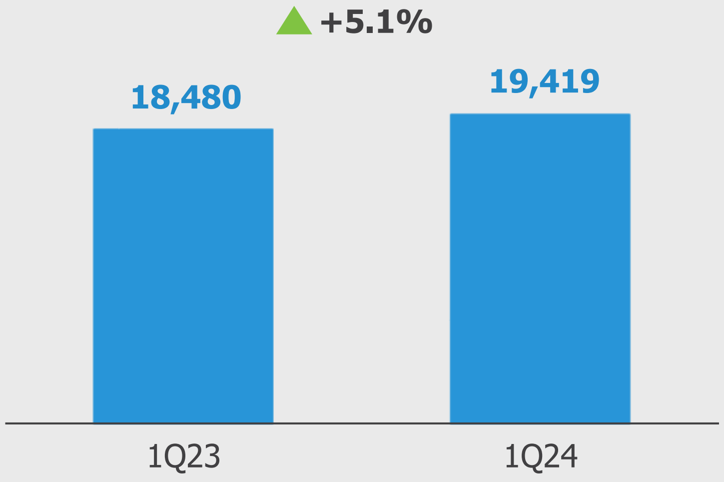
Business & ESG

ANEEL Consumer Satisfaction Award	CPFL Piratininga, Santa Cruz, Paulista and RGE	ISE B3	Diversity on the BoD
CPFL Santa Cruz was recognized, for the **3rd consecutive year**, as the best disco in the **Southeast region** and **RGE** won **1st place** in **South region**	Highlights in **Best in Management award** by *Fundação Nacional de Qualidade* ("FNQ")	CPFL Energia reaches **the 2nd place** in the General Ranking and **Best** in the **Utilities Sector**	Election of Ms. Claudia Elisa de Pinho Soares as an **Independent Member**

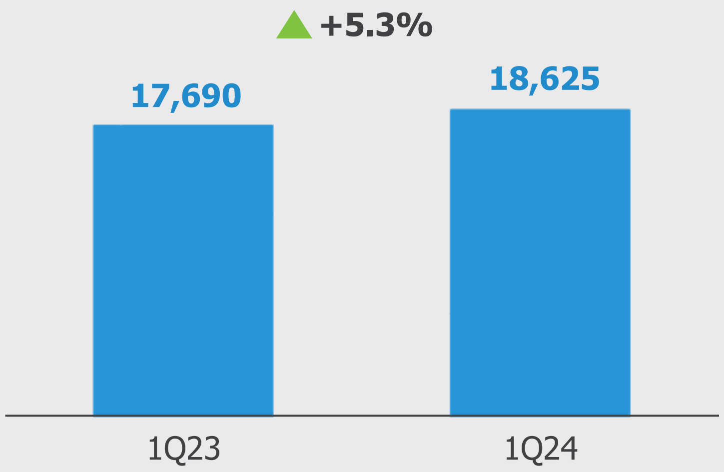
1) Load net of losses; 2) In the financial covenants criteria.

Distribution Energy Sales

Load[1] | GWh



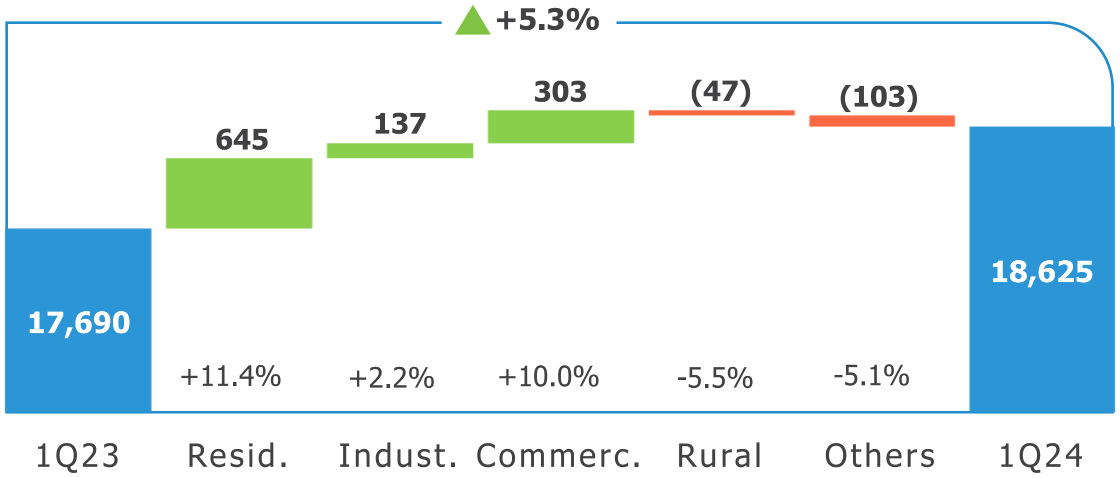
Energy sales | GWh



Main impacts by segment | %

Breakdown	33.8%	33.7%	17.9%	4.4%	10.2%	
	Resid.	**Indust.**	**Commer.**	**Rural**	**Others**	**Total**
Billing calendar	1.5%	1.2%	1.2%	1.4%	1.2%	**1.3%**
Temperature	4.1%	-	5.4%	-	0.9%	**2.3%**
Migrations	-	-	-	-	-1.4%	**-0.2%**
DG	-3.7%	-0.4%	-5.2%	-5.5%	-1.9%	**-2.7%**
Macro/Others	9.4%	1.5%	8.5%	-1.4%	-3.9%	**4.5%**
Growth	11.4%	2.2%	10.0%	-5.5%	-5.1%	**5.3%**

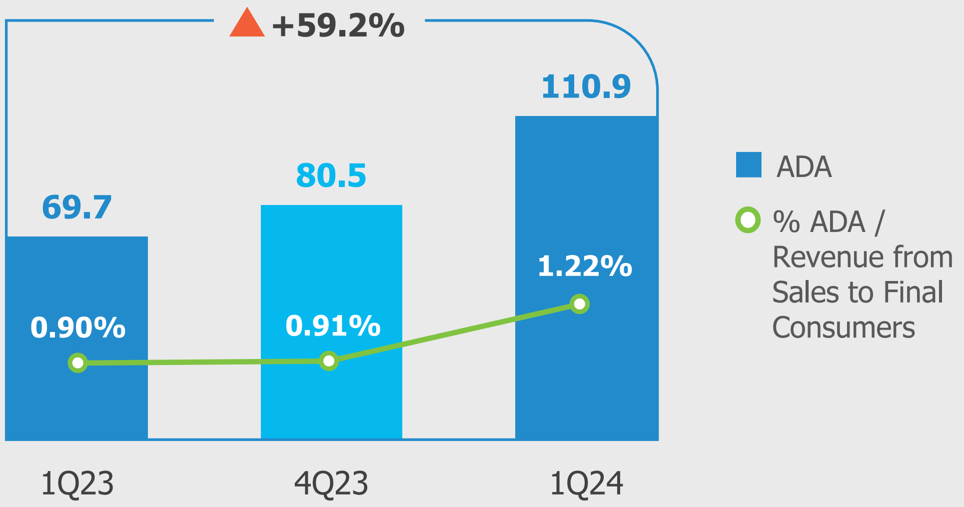
Energy sales by consumption segment | GWh



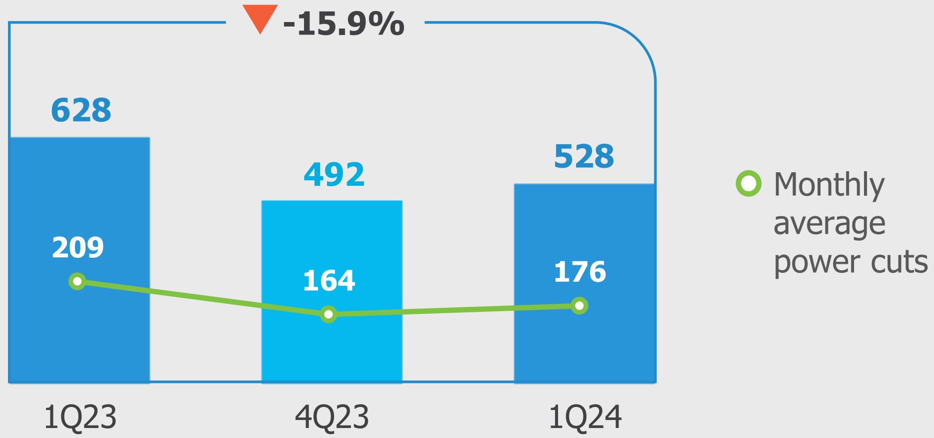
1) Load net of losses.

Distribution Delinquency and Losses

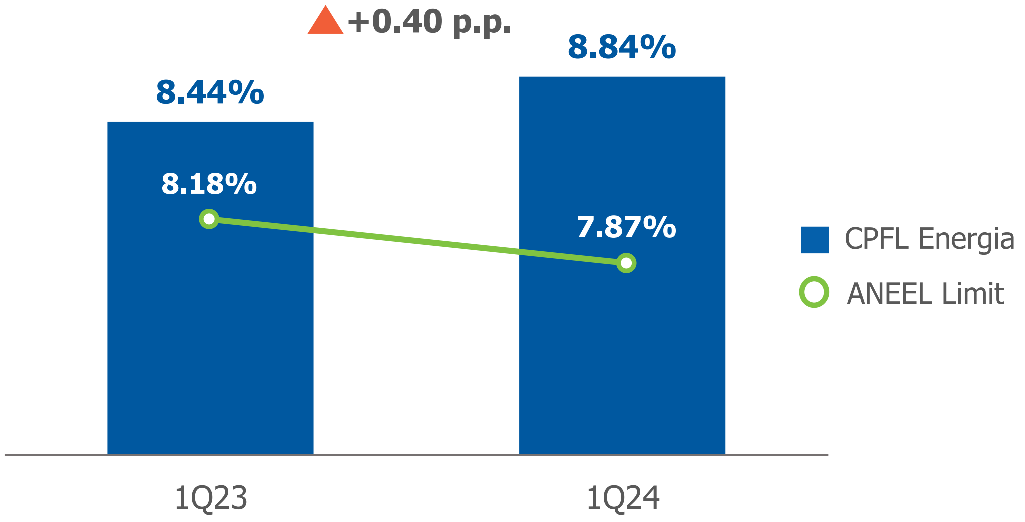
ADA | R$ million



Collection actions | **Power cuts** | Thousands



Losses | Last 12 months[1;2]



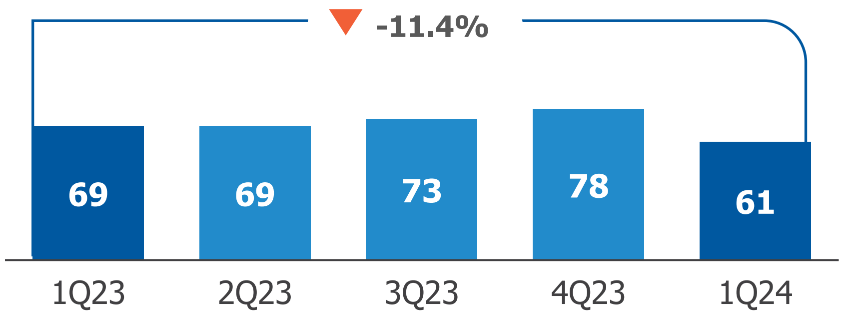
	Mar-23	Mar-24	Limit[3]
CPFL Paulista	8.49%	9.20%	7.90%
CPFL Piratininga	7.43%	7.90%	5.97%
CPFL Santa Cruz	7.23%	7.58%	8.50%
RGE	9.34%	9.18%	9.16%

1) Excluding the differences in the billing calendar, losses in 1Q24 would have a variation of +0.60% (8.15% in 1Q23 vs 8.75% in 1Q24); 2) According to the criteria defined by ANEEL, except for not considering distributed generation effects (DG). In CPFL Piratininga and RGE, high-voltage customers (A1) were disregarded; 3) ANEEL Limit referring to 03/31/2023.

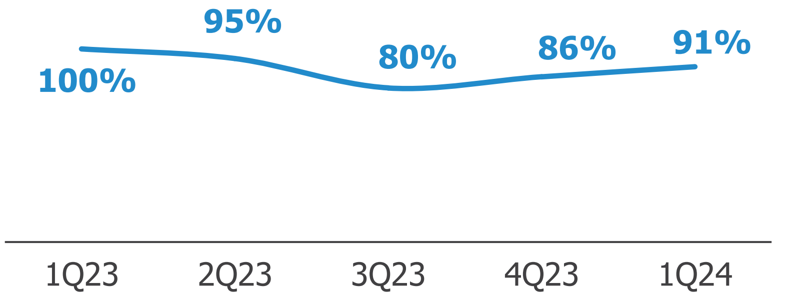
Generation Performance

Hydro 56%

Average PLD (SE/CW) | R$/MWh

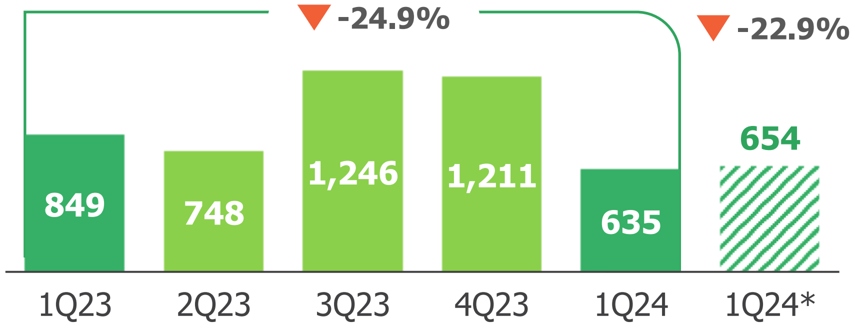


GSF | Secondary Energy



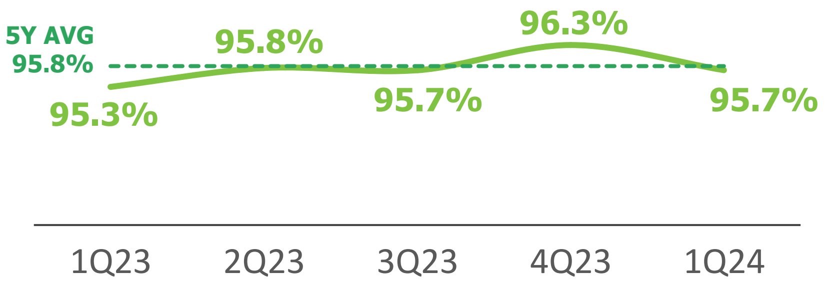
Wind 32%

Wind Farms | Generation | GWh



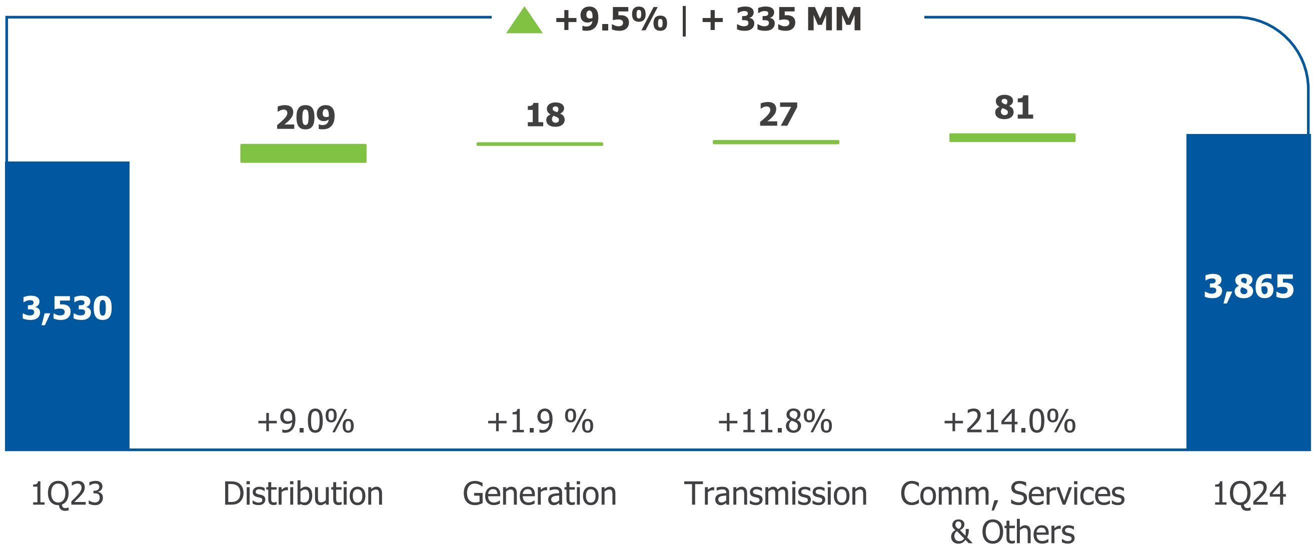
*Without ONS Restriction

Wind Farms | Availability



1Q24 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



Distribution: **R$ 2,536 MM**

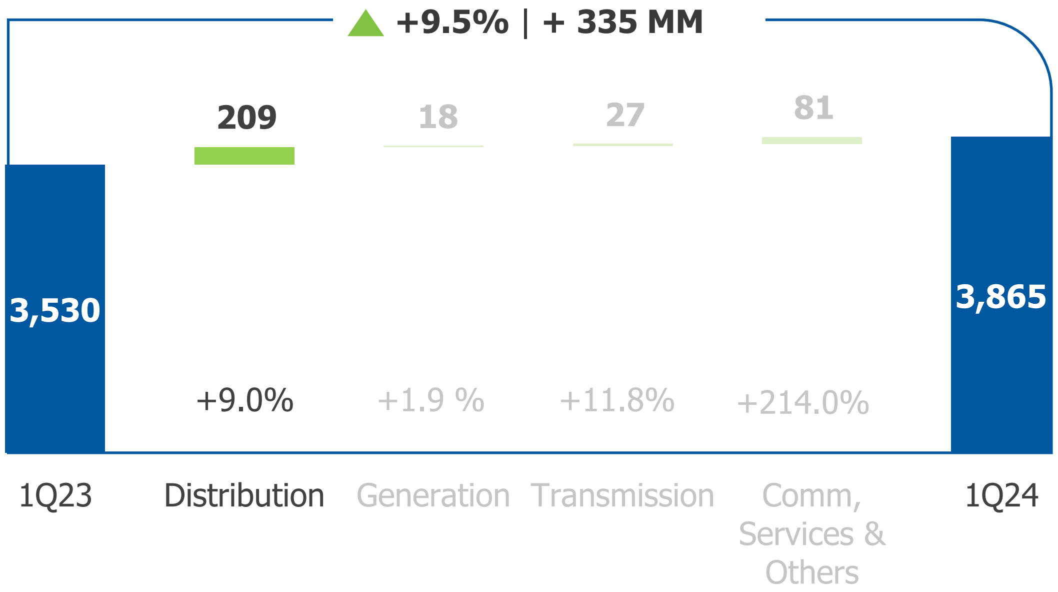
Generation: **R$ 955 MM**

Transmission: **R$ 256 MM**

Comm, Services & Others: **R$ 118 MM**

1Q24 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



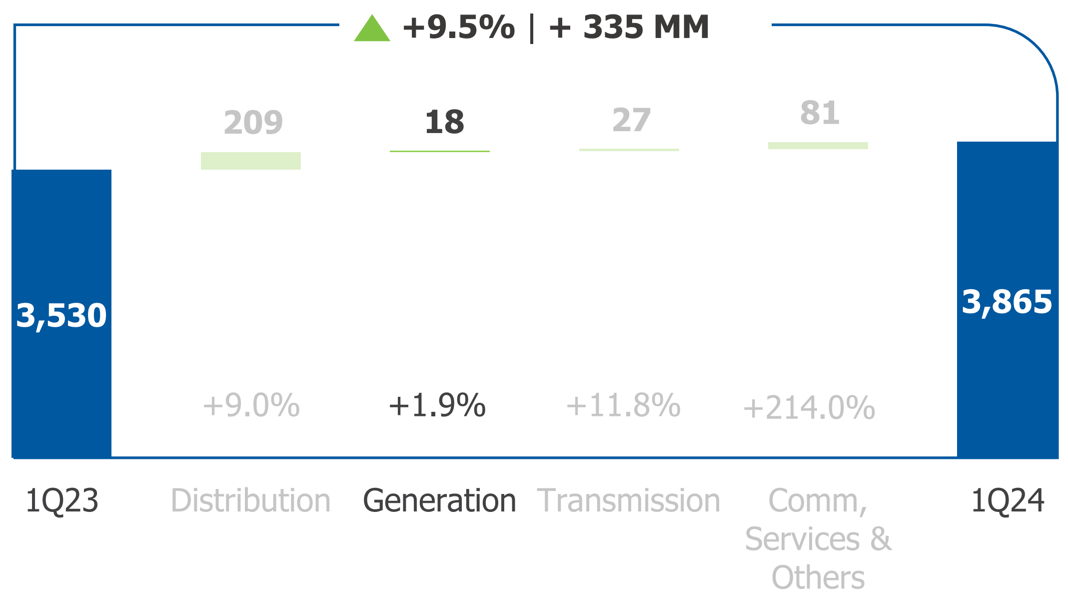
Distribution: **R$ 2,536 MM**

Δ EBITDA: +R$ 209 MM

- ▲ **352 MM** Market/Tariff
- ▲ **23 MM** Concession financial asset
- ▲ **8 MM** Others
- ▲ **3 MM** PMSO + Private Pension Plan
- ▼ **136 MM** CPFL Paulista RAB Appraisal Report – in 1Q23
- ▼ **41 MM** ADA

1Q24 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



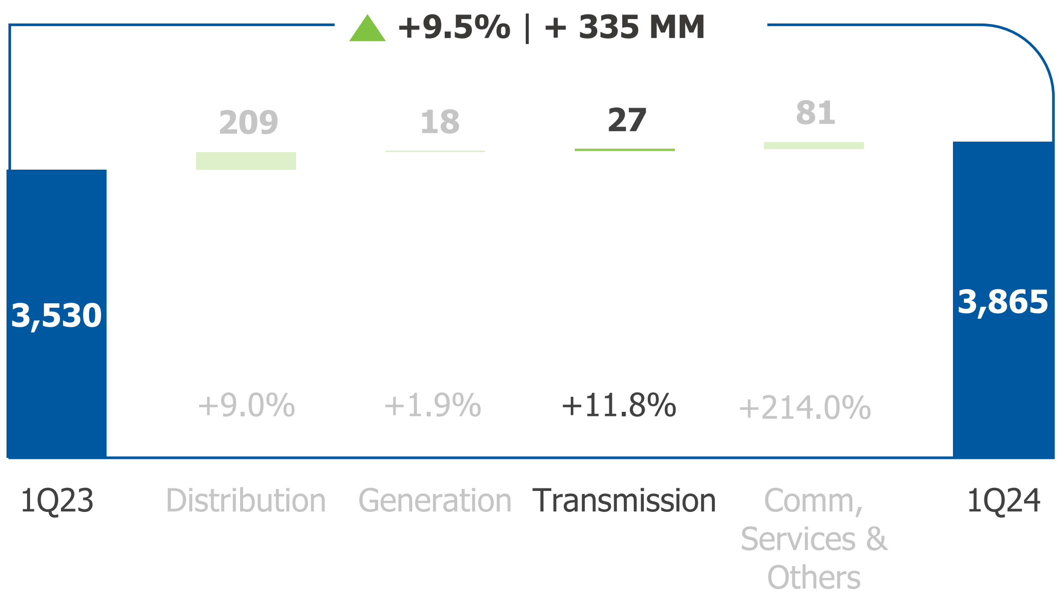
Generation: **R$ 955 MM**

Δ EBITDA: +R$ 18 MM

- ▲ **56 MM** Investment Fair Value Adjustments (non-cash)
- ▲ **19 MM** Energy contract readjustments
- ▲ **9 MM** Others
- ▼ **66 MM** Wind Generation
  - **-65 MM** Lower Wind
  - **-8 MM** ONS Technical Restrictions
  - **+7 MM** Availability

1Q24 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



Transmission

IFRS: R$ 256 MM

EBITDA: +R$ 27 MM

- **15 MM** Margin – Capex of 055 contract
- **12 MM** PMSO

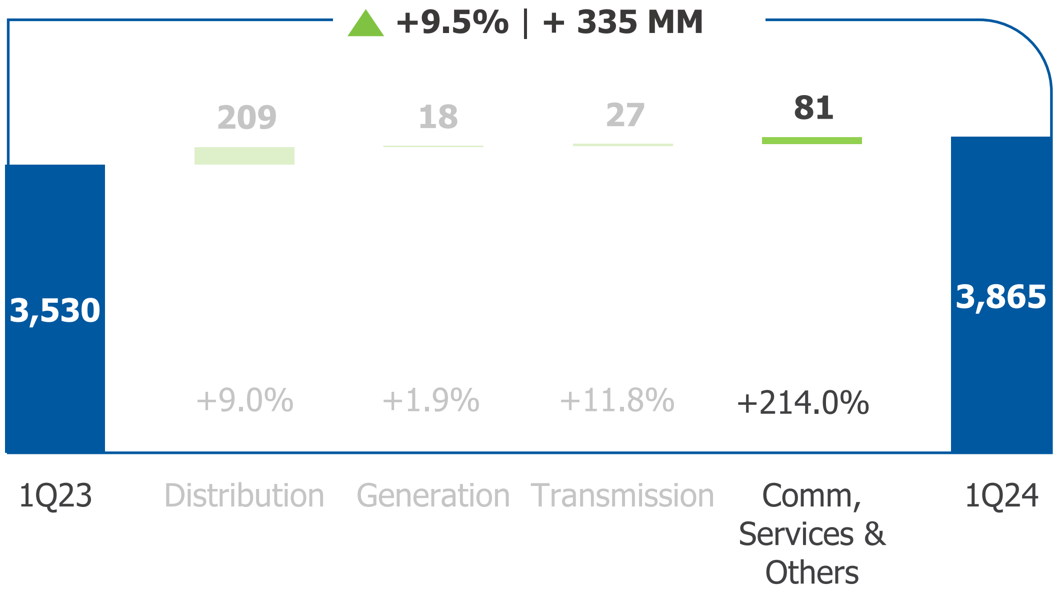
Regulatory: R$ 253 MM

EBITDA: +R$ 76 MM

- **52 MM** Net Revenue – RAP readjustment
- **22 MM** PMSO
- **2 MM** Others

1Q24 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



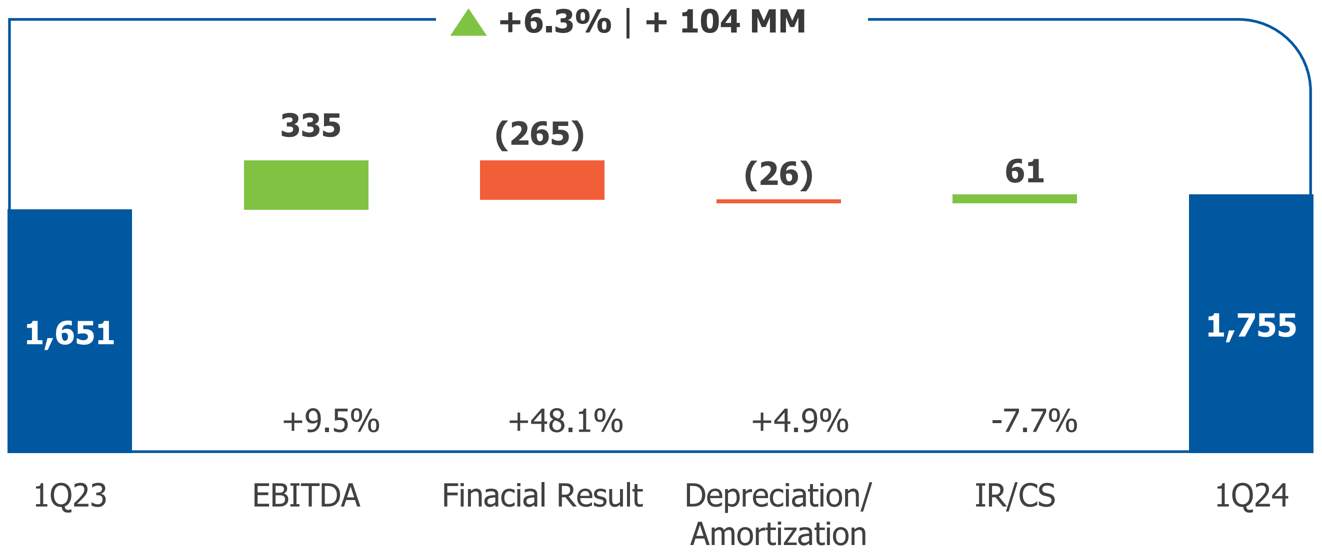
Comm, Services & Others: **R$ 118 MM**

Δ EBITDA: +R$ 81 MM

- ▲ **45 MM** Commercialization Margin
- ▲ **38 MM** Services – mainly CPFL Serviços and Alesta
- ▼ **2 MM** Others

1Q24 Results

Net Income | R$ million



Financial Result:

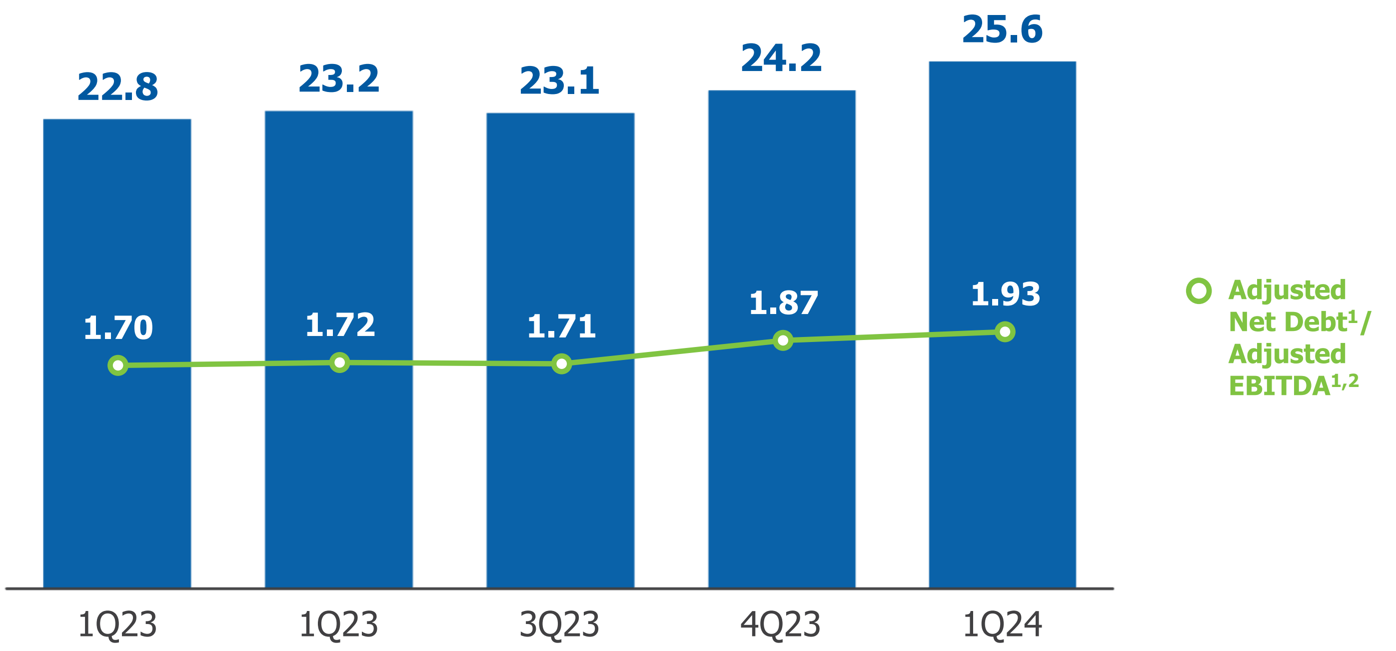
Δ -R$ 265 MM

- ▼ **224 MM** MTM (non-cash)
- ▼ **148 MM** Regulatory Asset and Liabilities Adjustment
- ▲ **73 MM** Expenses with net debt
- ▲ **35 MM** Late payment interest and fines
- ▼ **2 MM** Others

CDI		IPCA	
1Q23	1Q24	1Q23	1Q24
3.20%	2.62%	2.00%	1.82%

Leverage

Covenants Criteria | R$ billion

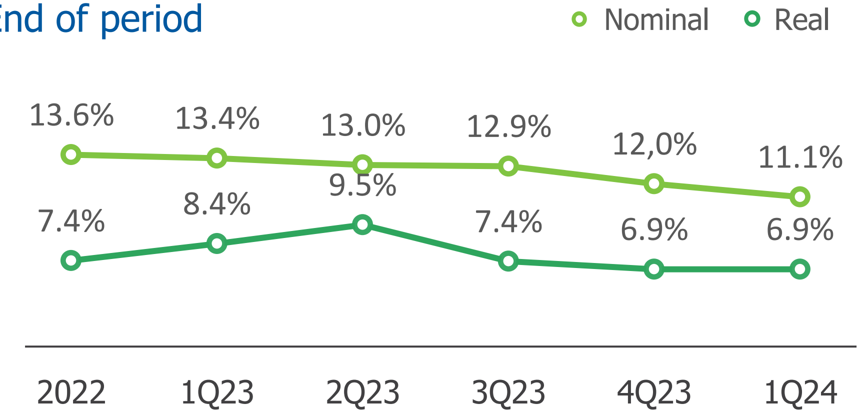


Adjusted EBITDA[1;2]	**13,397**	**13,462**	**13,482**	**12,933**	**13,241**

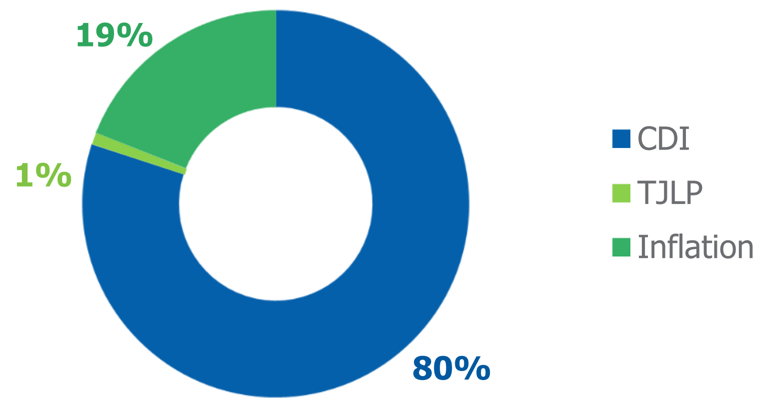
1) Adjusted by the proportional consolidation of Generation assets as well as considering SGBP's intercompany loan; 2) LTM EBITDA, according to covenants criteria.

Indebtedness | IFRS

Gross debt cost[1]
End of period

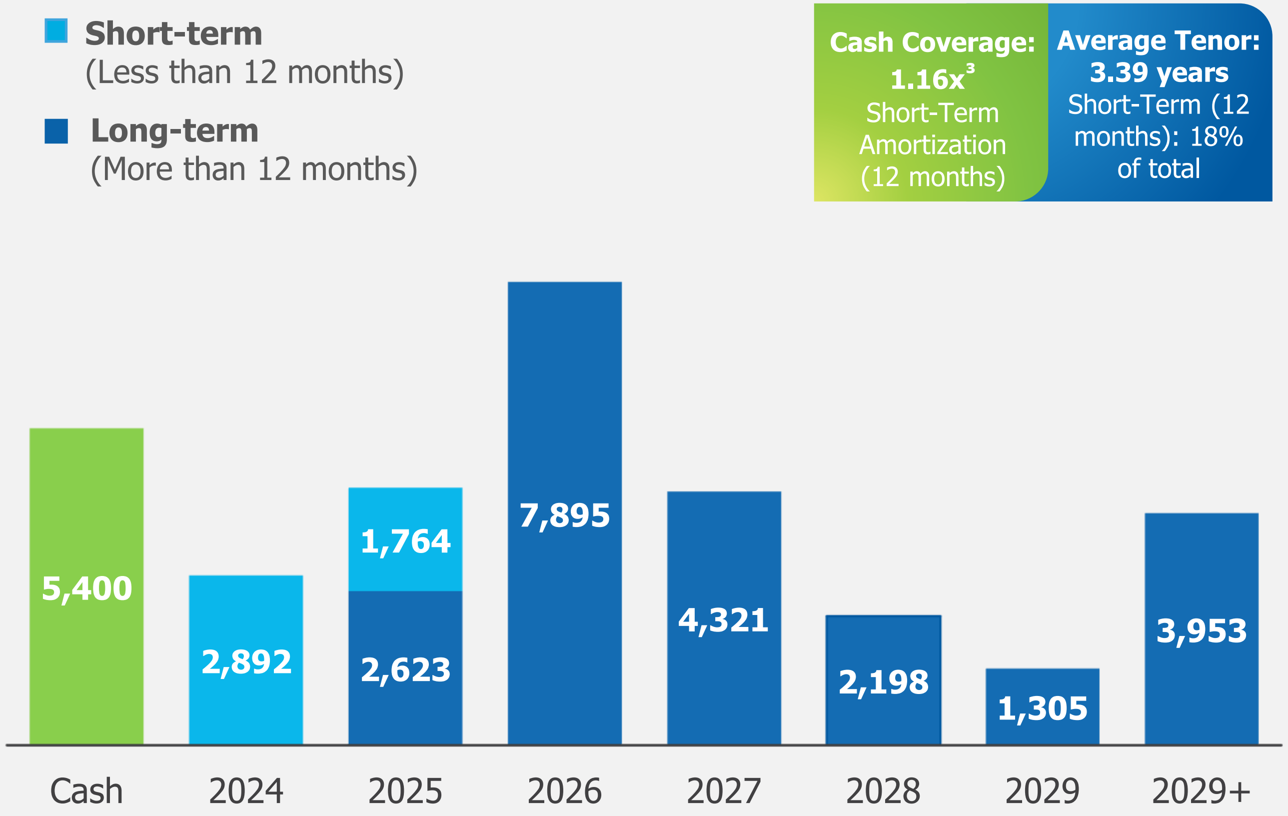


Gross debt breakdown by indexer
End of period



1) Financial debt (-) hedge.

Debt Amortization Schedule² | End of period



2) Considering only the notional and hedge of the debt. In order to reach the financial result, should be included charges, the mark-to-market (MTM) effect, cost with funding and intercompany loans;
3) Considering the amount of R$ 0.9 billion of Marketable Securities, according to covenants criteria.

Capex

Total	Distribution	Generation	Transmission	Commercialization & Services
1Q24				
R$ 1,094 MM ▲ **+1.1%**	**R$ 920 MM** **+4.7%**	**R$ 50 MM** **-41.0%**	**R$ 104 MM** **-7.4%**	**R$ 20 MM** **+181.5%**
	• **84% of total** • Expansion, improvements and modernization • Vehicles, IT, Equipment and Infrastructure	• **5% of total** • Maintenance plan of plants and farms • Construction of Cherobim SHPP • Vehicles, IT, Equipment and Infrastructure	• **10% of total** • CPFL Transmissão reinforcements and improvements	• **2% of total** • Vehicles, IT, Equipment and Infrastructure • CPFL Eficiência

ISE | Corporate Sustainability Index

CPFL ENERGIA

6 Dimensions

CDP DISCLOSURE INSIGHT ACTION

"A-List"

Climate Change

1.7%
11 Brazilian Companies

- Climate Change
- Business Model and Innovation
- Corporate Governance and Senior Management
- Social Capital
- Environment
- Human Capital

ISEB3

2nd Place

Score 89.51

Best in Utilities Sector

Q&A Session

01 Click on "Raise Hand"

02 ID Yourself

- Your audio will be opened for you to ask the question **live** directly to the executives
- Inform your **name** and **institution**

Talk to IR

ri@cpfl.com.br

Visit our website

www.cpfl.com.br/ir