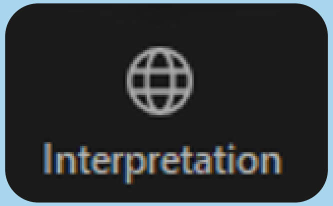
Resultados 3T25

Energia para um futuro mais sustentável

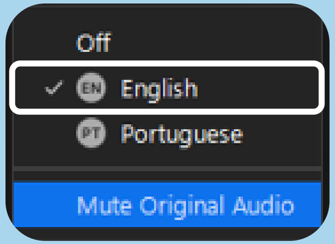
Orientações Iniciais

Simultaneous Translation into English:

01 Click on "Interpretation"



02 Choose "English"



For the English version of the presentation, please access: **www.cpfl.com.br/ir**

Perguntas & Respostas

01 Clique em "Levantar a mão"

02 Identifique-se

- Seu áudio será aberto para que você faça a **pergunta ao vivo** diretamente para os executivos
- Informe o seu **nome** e a **instituição**

Destaques

Resultados

EBITDA

R$ 3.165 MM
+0,3% no 3T25

R$ 10.044 MM
+1,9% no 9M25

Lucro Líquido

R$ 1.376 MM
+3,3% no 3T25

R$ 4.178 MM
-0,2% no 9M25

Dívida Líquida

R$ 28,7 bilhões
Alavancagem de **2,19x Dívida Líquida/EBITDA**[2]

CAPEX

R$ 1.733 MM
+19,2% no 3T25

R$ 4.393 MM
+12,6% no 9M25

PDD Distribuição

Redução de **-24,7%** no 3T25

Redução de **-31,1%** no 9M25

Negócios & ESG

Expansão Transmissão

A **CPFL Transmissão venceu o Lote 3** no Leilão 04/2025 com ativos no **Paraná** e **Rio Grande do Sul**, e **RAP total** de **R$ 81 MM**

Rating Corporativo Global

A Fitch atribuiu à CPFL Energia uma classificação corporativa na **escala global** de **"BBB"**, três níveis **acima da classificação soberana**

Prêmio Extel

A CPFL Energia recebeu o título de **"Mais Honrada"** pelo **2º ano consecutivo** pelas **melhores práticas de Relações com Investidores**

Prêmio Valor 1.000

A CPFL Energia foi eleita a **melhor empresa** no **setor de energia** pelo **3º ano consecutivo**

Outros Prêmios

Abradee
Distribuidoras amplamente reconhecidas

Inovação ANEEL
CPFL Transmissão e CPFL Santa Cruz

1) Carga líquida de perdas; 2) No critério dos *covenants* financeiros.

CPFL na COP 30

COP30 BRASIL AMAZÔNIA BELÉM 2025

Relevância

- **Foco da COP30:** redução das emissões de carbono e **aceleração da transição energética**

Oportunidades para a CPFL

- **Reforçar a liderança** como empresa de baixo carbono e portfólio 100% renovável
- **Apresentação de cases** que promovem a mitigação das alterações climáticas
- **Posicionar a CPFL no centro das discussões** setoriais sobre alterações climáticas e resiliência

Contribuições da CPFL para a Agenda da COP30

Entregas concretas na estratégia de baixo carbono

Participação na Coalizão Brasileira do setor de Energia

CPFL nos Hospitais e Reformadora premiados

2 *cases* aprovados para o livreto da SBCOP[1]

- Frota Elétrica
- Reformadora

2 painéis no *stand* da CNI (Bluezone)

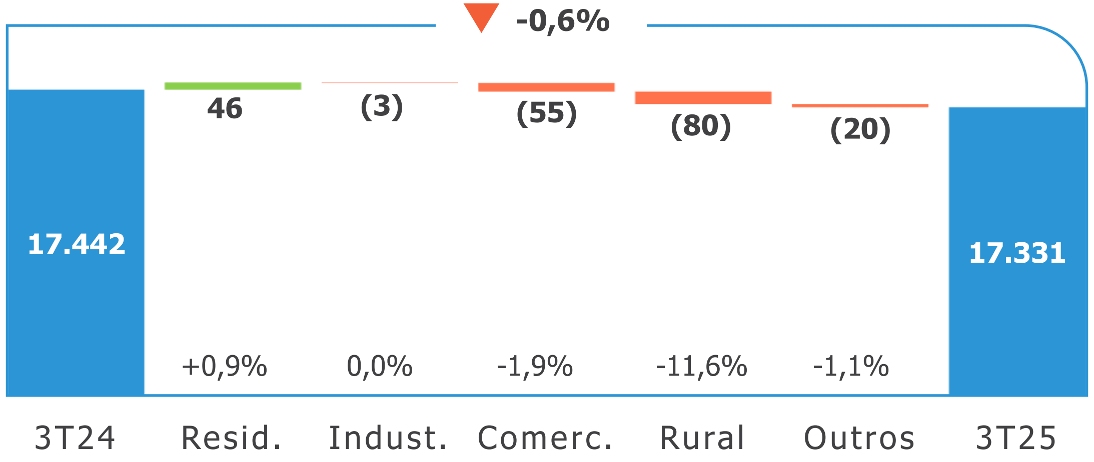
Parceiros da CPFL na COP30

CNI | Sustainable Business COP30 | UN Global Compact Pacto Global Rede Brasil | ICC Brasil

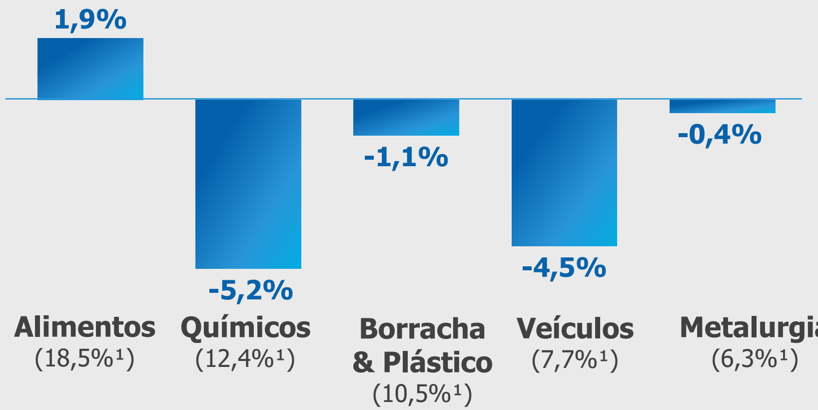
1) SBCOP: Iniciativa global liderada pela CNI lançada para a COP30.

3T25 Distribuição - Venda de Energia

Venda de energia por classe de consumo | GWh



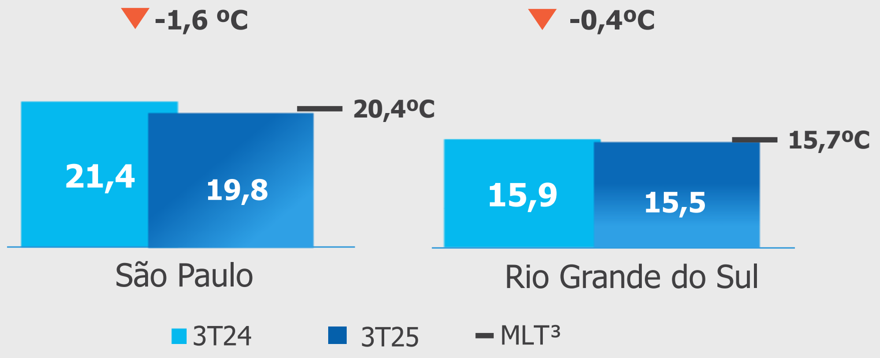
Principais setores industriais



Principais impactos por classe | %

	Resid.	Indust.	Comerc.	Rural	Outros	Total
Participação	31,8%	36,7%	17,1%	4,0%	10,4%	
Calendário	0,7%	-0,6%	0,5%	0,7%	0,1%	**0,1%**
Temperatura	-5,3%	-	-6,0%	-	-0,8%	**-2,7%**
GD	-3,0%	-0,3%	-3,9%	-4,1%	-1,4%	**-2,0%**
Macro/Outros	8,5%	0,9%	7,5%	-8,2%	1,0%	**4,0%**
Total	**0,9%**	**0,0%**	**-1,9%**	**-11,6%**	**-1,1%**	**-0,6%**

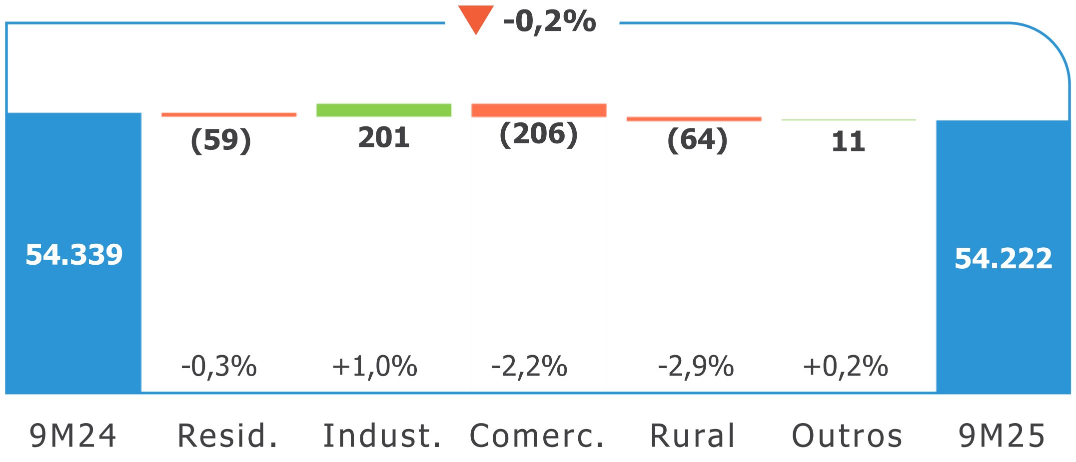
Temperatura Média² | °C



1) *Market share* por segmento; 2) A temperatura média consolidada considera os dados históricos diários de temperatura no período; 3) Média de Longo Termo referente aos últimos 21 anos.

9M25 Distribuição - Venda de Energia

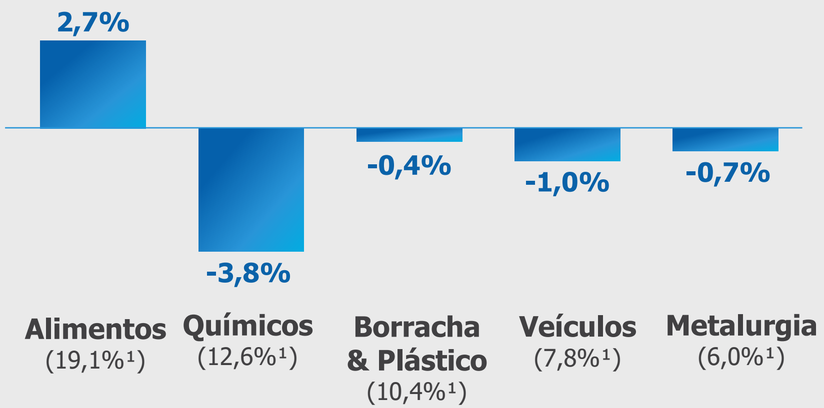
Venda de energia por classe de consumo | GWh



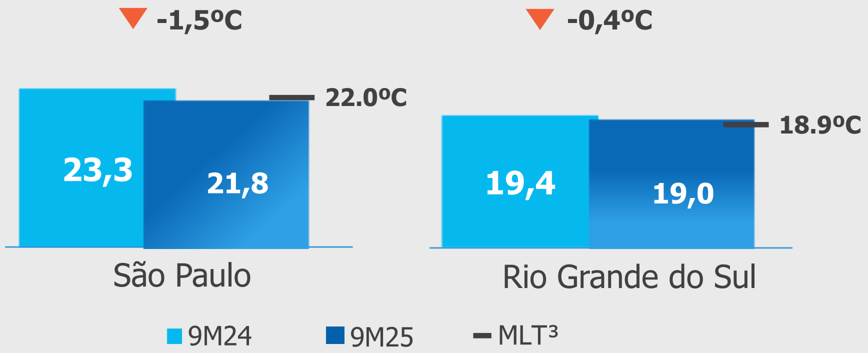
Principais impactos por classe | %

Participação	31,8%	36,7%	17,1%	4,0%	10,4%	
	Resid.	**Indust.**	**Comerc.**	**Rural**	**Outros**	**Total**
Calendário	-0,3%	-0,6%	-0,3%	-0,5%	-0,3%	**0,5%**
Temperatura	-4,9%	-	-6,2%	-	-1,0%	**-2,8%**
GD	-3,4%	-0,3%	-3,9%	-3,9%	-1,5%	**-2,2%**
Macro/Outros	8,3%	1,9%	8,2%	1,5%	3,0%	**4,3%**
Total	**-0,3%**	**1,0%**	**-2,2%**	**-2,9%**	**0,2%**	**-0,2%**

Principais setores industriais



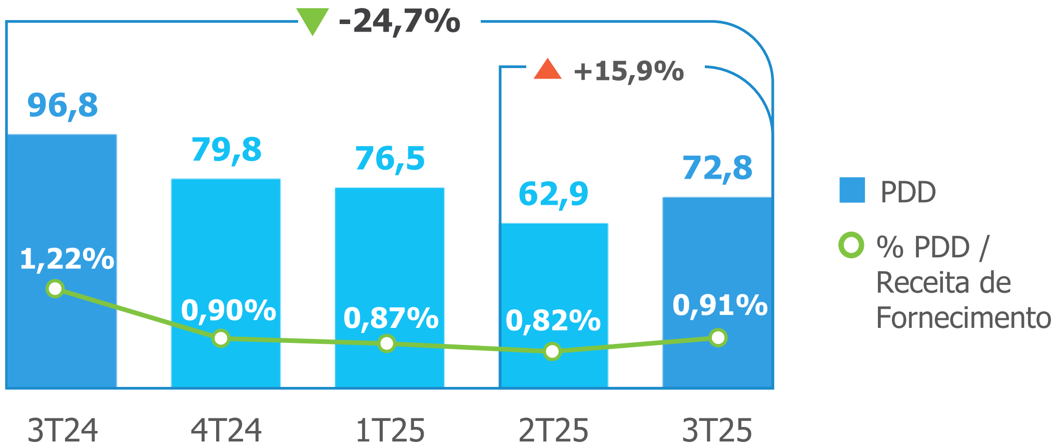
Temperatura Média[2] | °C



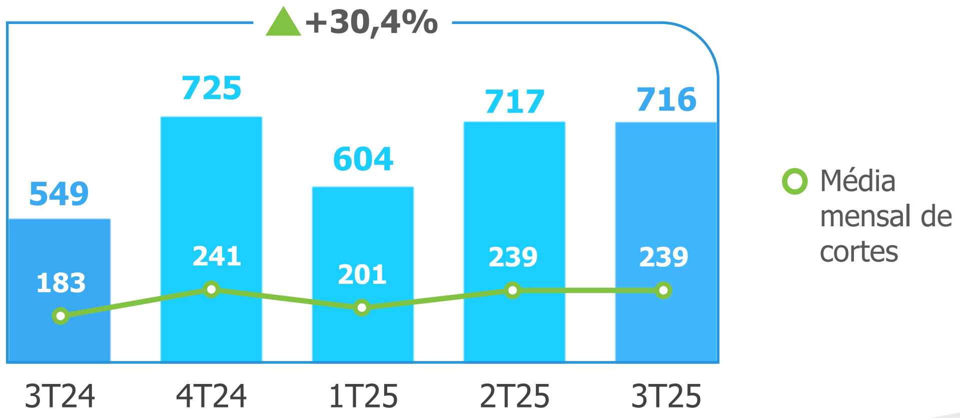
1) *Market share* por segmento; 2) A temperatura média consolidada considera os dados históricos diários de temperatura no período; 3) Média de Longo Termo referente aos últimos 21 anos.

Distribuição – Inadimplência

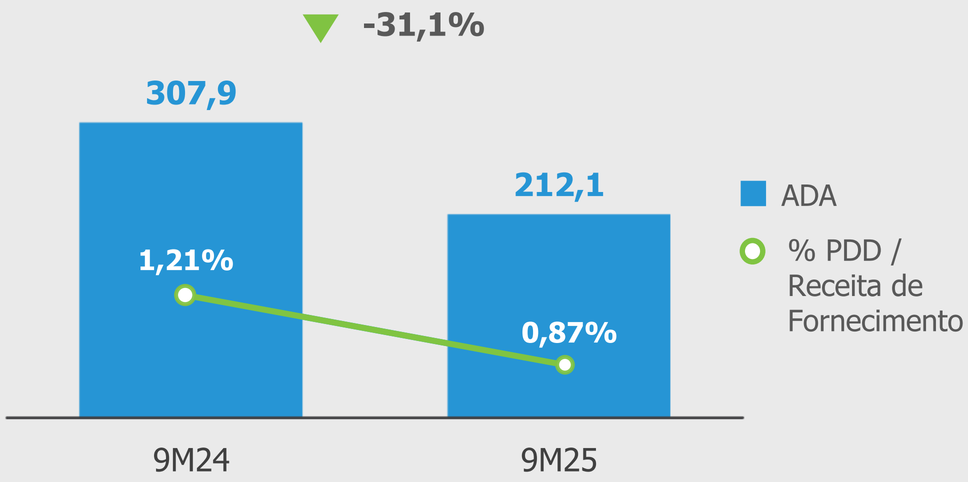
PDD | R$ milhões



Ações de Cobrança | **Cortes** | Milhares



PDD | R$ milhões



Distribuição - Perdas

Perdas | Últimos 12 meses[1]

ANEEL CP09 – Nova Metodologia			
	Set-24	Set-25	Limite[2]
CPFL Energia	**9,81%**	**9,43%**	**8,46%**
CPFL Paulista	9,99%	9,48%	**8,54%**
CPFL RGE[3]	10,85%	10,56%	**9,51%**
CPFL Santa Cruz	8,50%	8,27%	**9,11%**
CPFL Piratininga	8,37%	8,06%	**6,73%[4]**

Plano de Inspeções | 9M25

Inspeções
279 mil
(+9%)

Operações de Polícia Contra Fraude
181
(+48%)

Denúncias de Fraude
58 mil
(+17%)

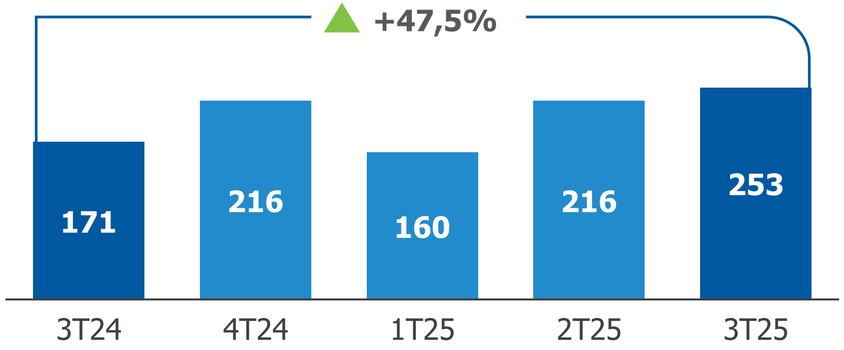
Assertividade Denúncias de Fraude
30%
(*versus* média de 21% de todas iniciativas)

1) Excluindo as diferenças no calendário de Faturamento, as perdas em Set/2025 teriam uma variação: Paulista: -0,53 p.p; Piratininga: -0,30 p.p; RGE: -0,29 p.p; Santa Cruz: -0,22 p.p; 2) Limite da ANEEL referente a 30/09/2025, exceto CPFL Piratininga que a título comparativo o limite da ANEEL é de 23/10/2025; 3) Na RGE, os clientes de alta tensão (A1) foram desconsiderados; 4) Limite da ANEEL referente a 23/10/2025.

CPFL ENERGIA

Performance Hidro

PLD Médio (SE/CO) | R$/MWh

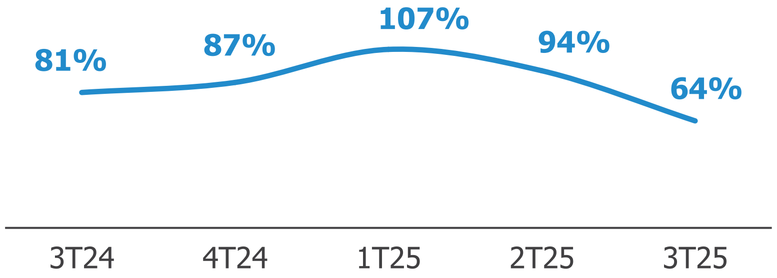


9M24
R$ 98

9M25
R$ 210

+113,2%

GSF



9M24
90%

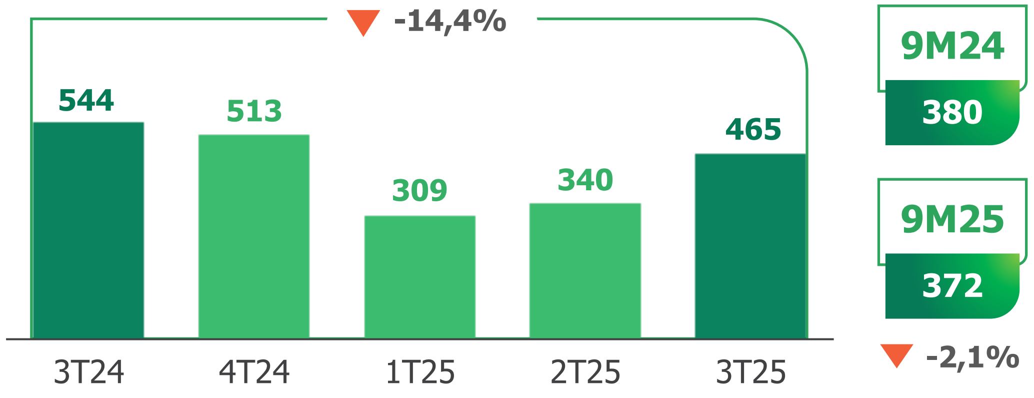
9M25
88%

-0,9%

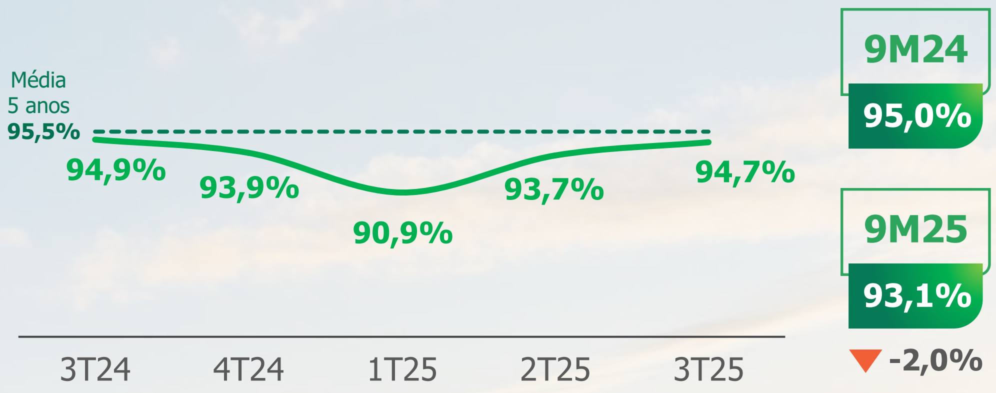
PLD no **submercado Sudeste/Centro-Oeste** foi afetado pela **baixa vazão nesta região**, parcialmente compensada por uma boa temporada no submercado Sul.

Performance Eólica

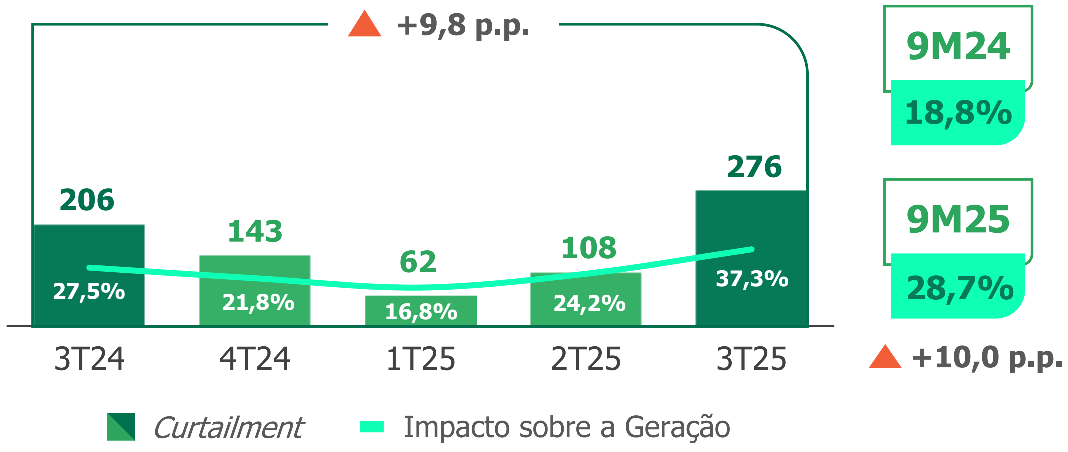
Geração Líquida | MWm



Disponibilidade



Curtailment sobre Geração Total[1] | MWm



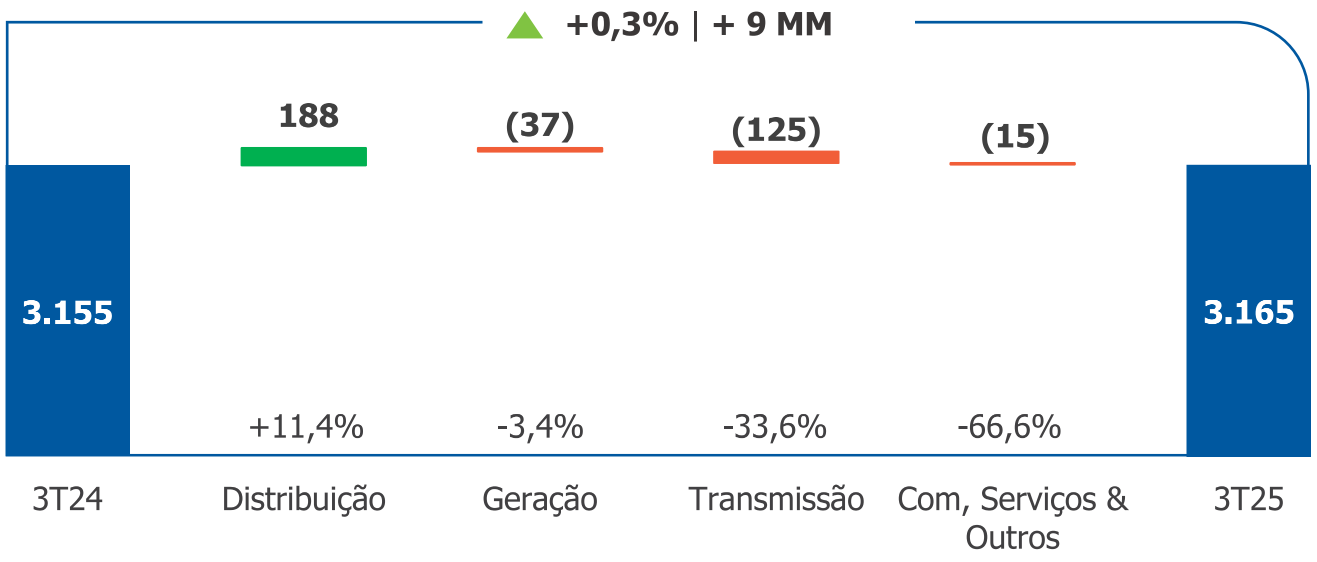
O **aumento das restrições do ONS e um menor volume** de vento contribuíram para um desempenho negativo da geração eólica.

Desconsiderando o *curtailment*, a geração eólica estaria em linha no 3T25.

1) Não apenas parques eólicos conectados na Rede Básica.

Resultados 3T25

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



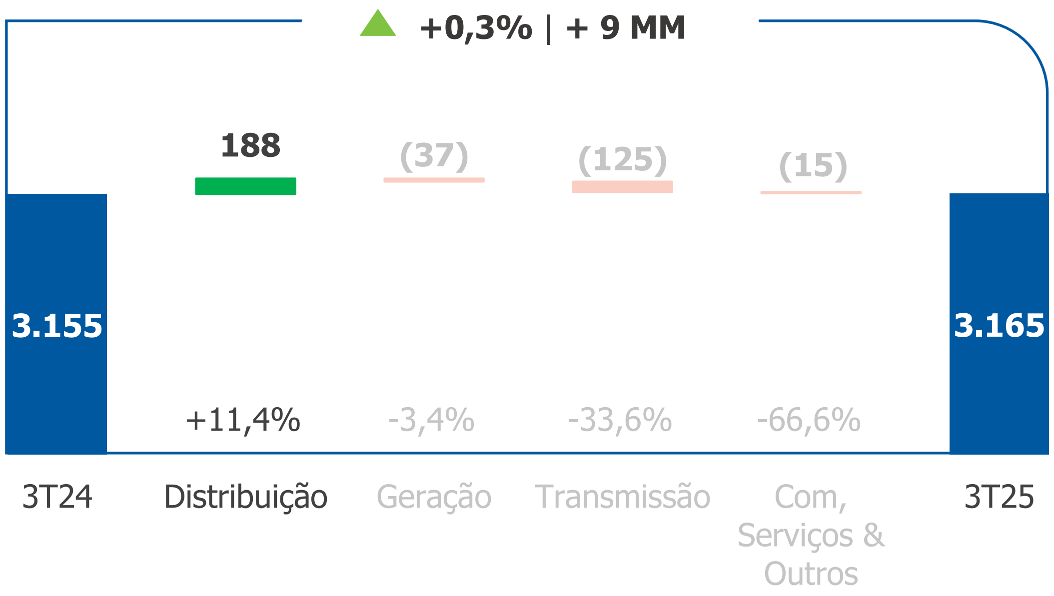
Distribuição: **R$ 1.839 milhões**

Geração: **R$ 1.070 milhões**

Transmissão: **R$ 248 milhões**

Com, Serviços & Outros: **R$ 8 milhões**

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



Distribuição: **R$ 1.839 MM**

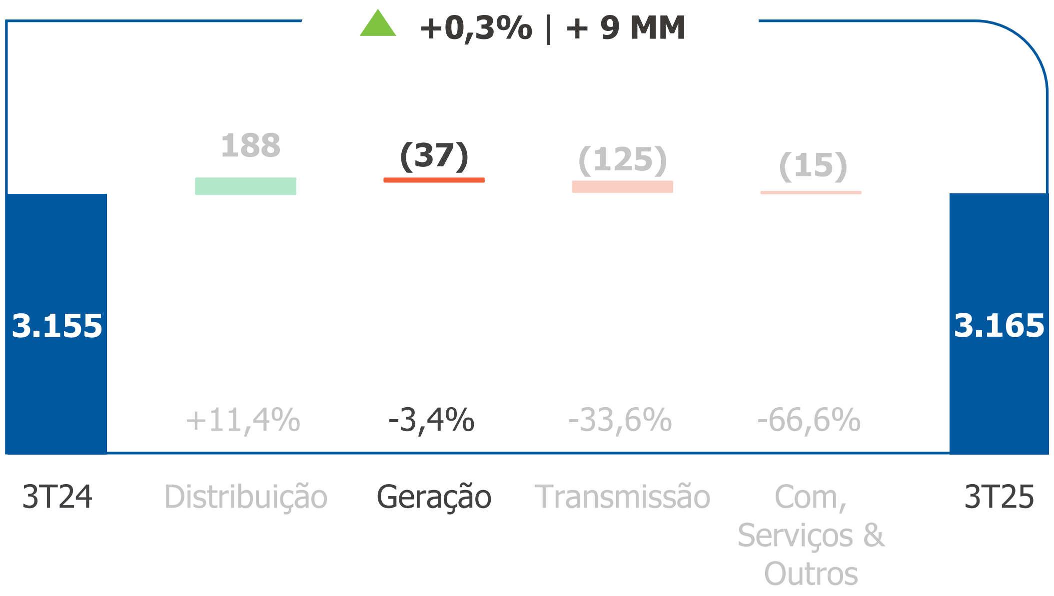
Δ EBITDA: +R$ 188 MM

- ▲ **239 MM** Mercado/Tarifa
- ▲ **24 MM** PDD
- ▲ **7 MM** Impacto da Enchente no RS no 3T24
- ▼ **77 MM** PMSO + Entidade de Previdência Privada
- ▼ **31 MM** Ativo Financeiro da Concessão
- ▲ **26 MM** Outros

IPCA	
3Q24	3Q25
0.57%	0.39%

Resultados 3T25

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



Geração: **R$ 1.070 MM**

Δ EBITDA: -R$ 37 MM

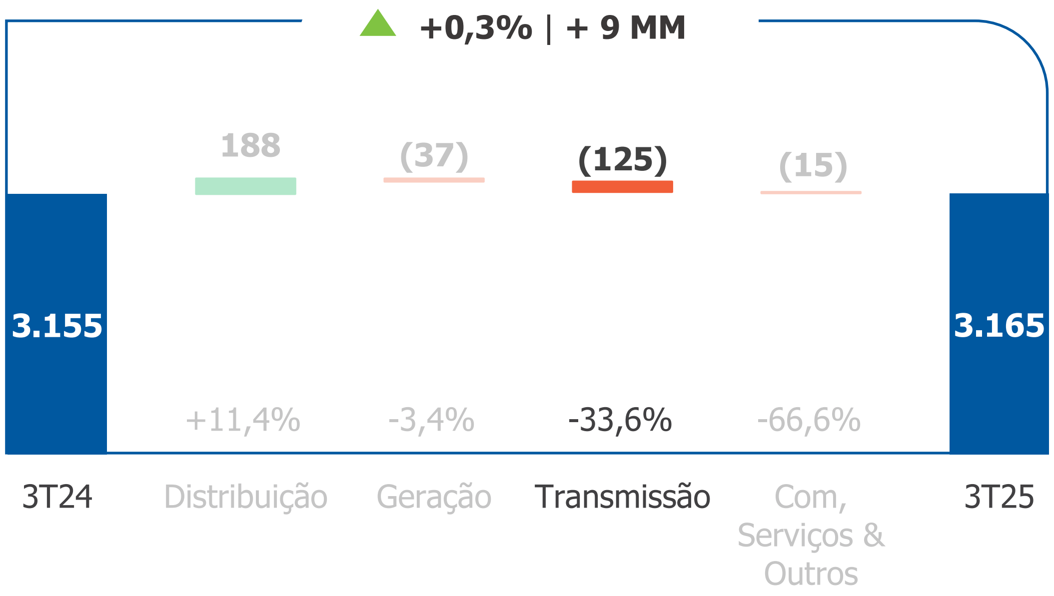
- ▼ **62 MM** Final de Contratos (Biomassa/Epasa)
- ▼ **38 MM** GSF do ACL
- ▼ **1 MM** Geração Eólica
  - **- 70 MM** *Curtailment*
  - **+ 69 MM** Vento/Mix
- ▲ **82 MM** Reajuste Contratos de Energia
- ▲ **8 MM** Impacto da Enchente no RS no 3T24
- ▼ **26 MM** Outros

Curtailment

3T24	3T25
-R$ 149 MM	-R$ 219 MM

Resultados 3T25

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



Transmissão

IFRS: R$ 248 MM

△ **EBITDA: -R$ 125 MM**

▼ **89 MM** Margem

▼ **35 MM** PMSO

Regulatório: R$ 209 MM

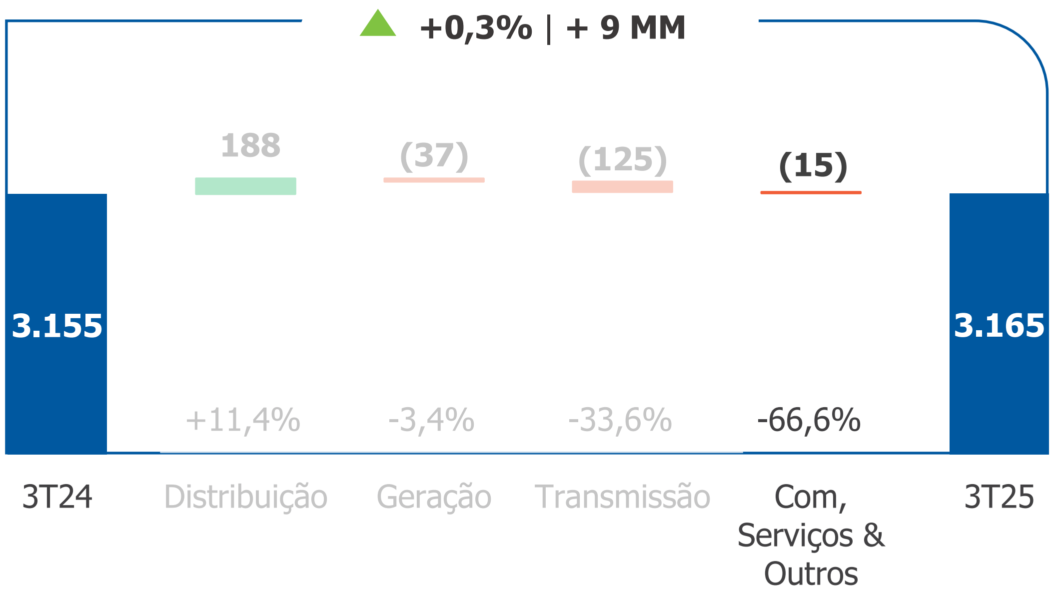
△ **EBITDA: +R$ 28 MM**

▲ **36 MM** Receita – Reajuste da RAP

▼ **9 MM** PMSO

Resultados 3T25

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



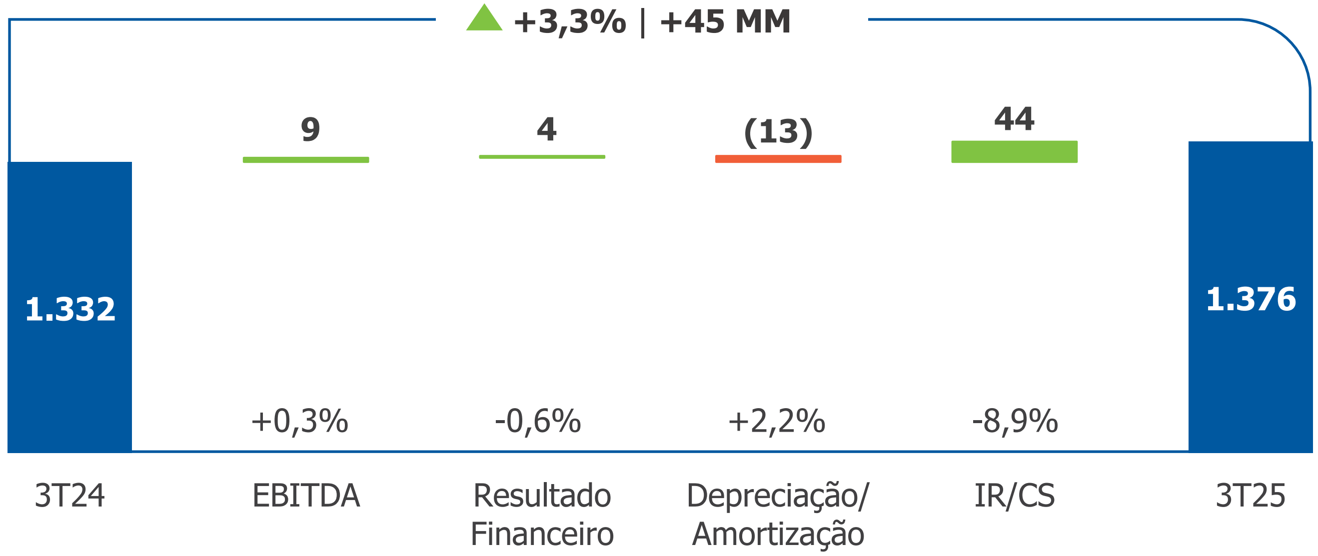
Com, Serviços & Outros: **R$ 8 milhões**

△ EBITDA: -R$ 15 MM

- ▼ **28 MM** Margem Comercialização
- ▲ **21 MM** Serviços – principalmente CPFL Serviços
- ▼ **7 MM** Outros

Resultados 3T25

Evolução do lucro líquido | R$ milhões



Resultado Financeiro:

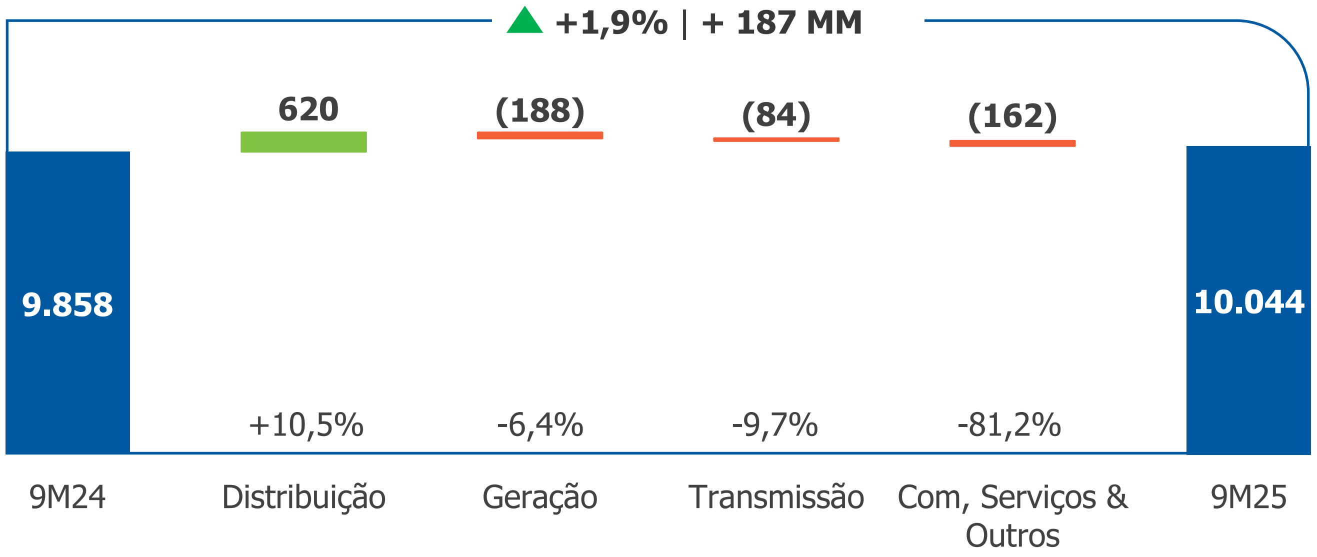
+R$ 4 MM

- **142 MM** Marcação a Mercado (não-caixa)
- **63 MM** Ajustes de Ativo e Passivo Regulatórios
- **184 MM** Despesas com a dívida líquida
- **17 MM** Outros

CDI		IPCA	
3T24	**3T25**	**3T24**	**3T25**
2,59%	3,65%	0,57%	0,39%

Resultados 9M25

Evolução do EBITDA por segmento | R$ milhões



Distribuição: **R$ 6.497 MM**

Menor PDD, ganho de Parcela B e Ativo Financeiro da Concessão

Geração: **R$ 2.731 MM**

Curtailment

9M24	9M25
-R$ 183 MM	-R$ 348 MM

▼ **-R$ 165 MM**

Transmissão: **R$ 779 MM**

EBITDA Regulatório

9M24	9M25
R$ 652 MM	R$ 618 MM

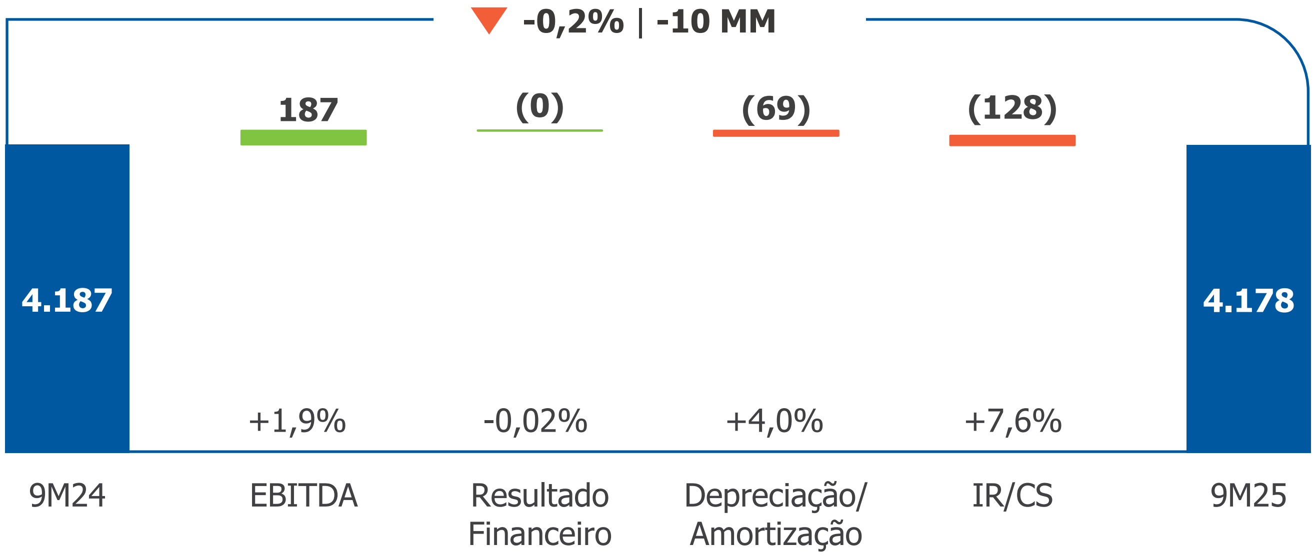
▼ **-R$ 34 MM**

Com, Serviços & Outros: **R$ 37 MM**

Menor margem de Comercialização

Resultados 9M25

Evolução do lucro líquido | R$ milhões



Resultado Financeiro:

O Resultado Financeiro foi impactado pela **Marcação a Mercado** – efeito não-caixa (+R$ 401 MM) e **Outros** (+R$ 92 MM), parcialmente compensados por **Despesas com Dívida Líquida** (-R$ 493 MM)

Alavancagem

Novo *Rating* Global

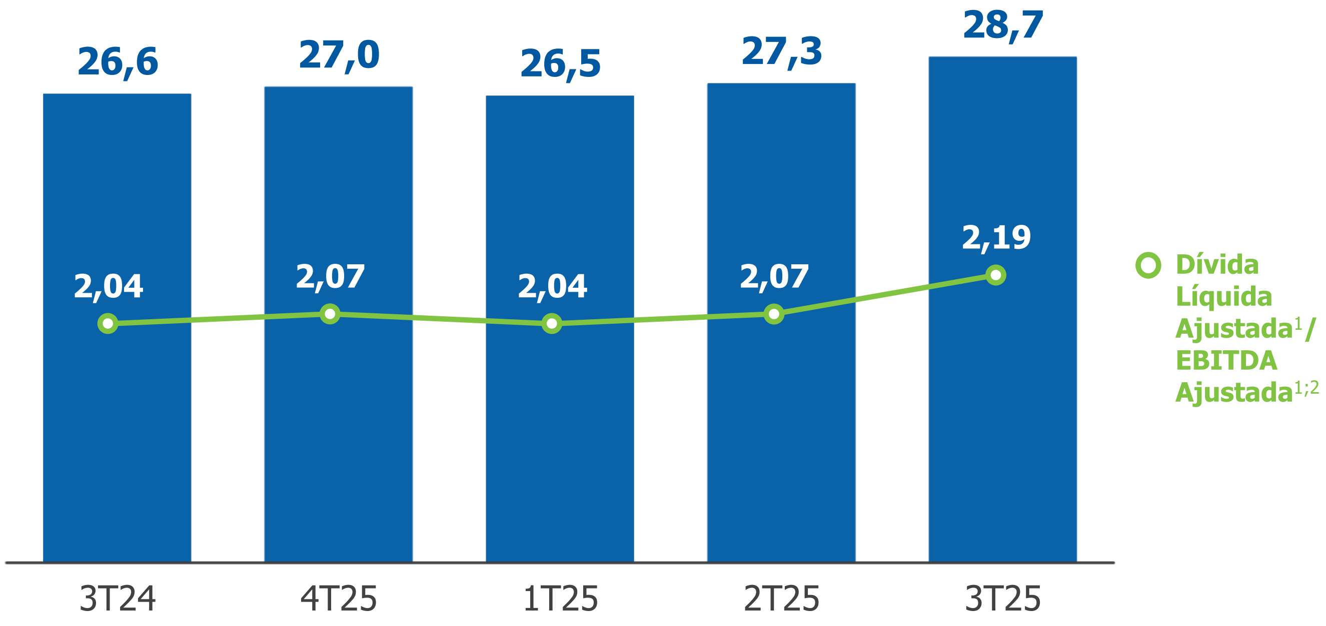
FitchRatings	BBB

Três níveis acima do *rating* soberano

Moody's	Baa2

Dois níveis acima do *rating* soberano

Critérios dos *Covenants* | R$ bilhões



EBITDA Ajustado[1;2]	13.075	13.006	12.995	13.153	13.128

Últimas Captações

Mútuo SGEL[3]	CDI (-) 0,37%	R$ 3 bilhões

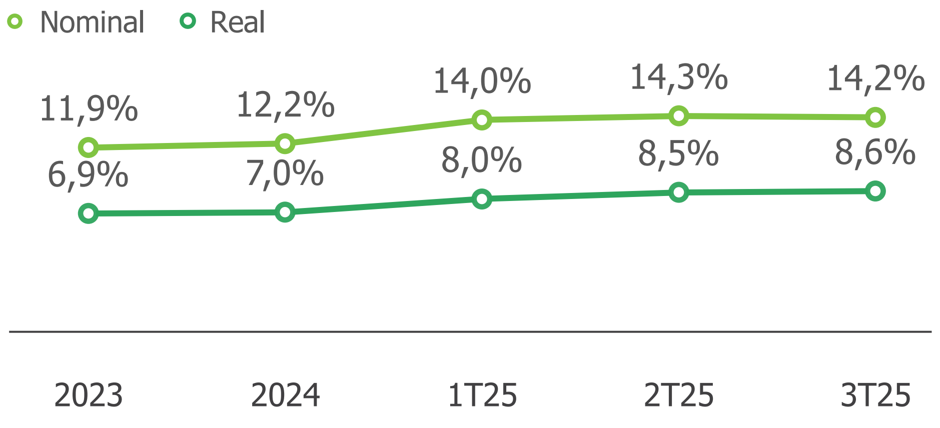
Debêntures	Custo	R$ MM
CPFL Paulista	IPCA (+) 6,90%	570
RGE	IPCA (+) 6,90%	351
CPFL Piratininga	IPCA (+) 6,90%	106
Valor Total		**1.027**

Prazo Médio
9 anos

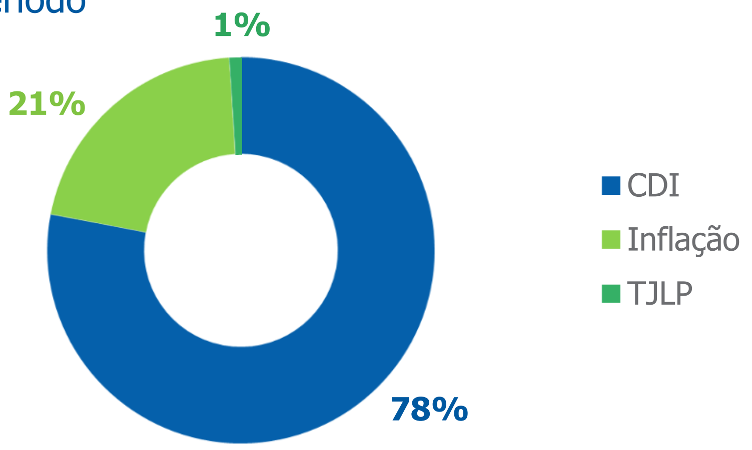
1) Ajustado pela consolidação proporcional dos ativos da Geração e considerando os mútuos; 2) EBITDA dos últimos 12 meses, de acordo com os critérios dos *covenants.* 3) State Grid Europe Limited.

Endividamento | IFRS

Custo da dívida bruta[1] | Fim do período

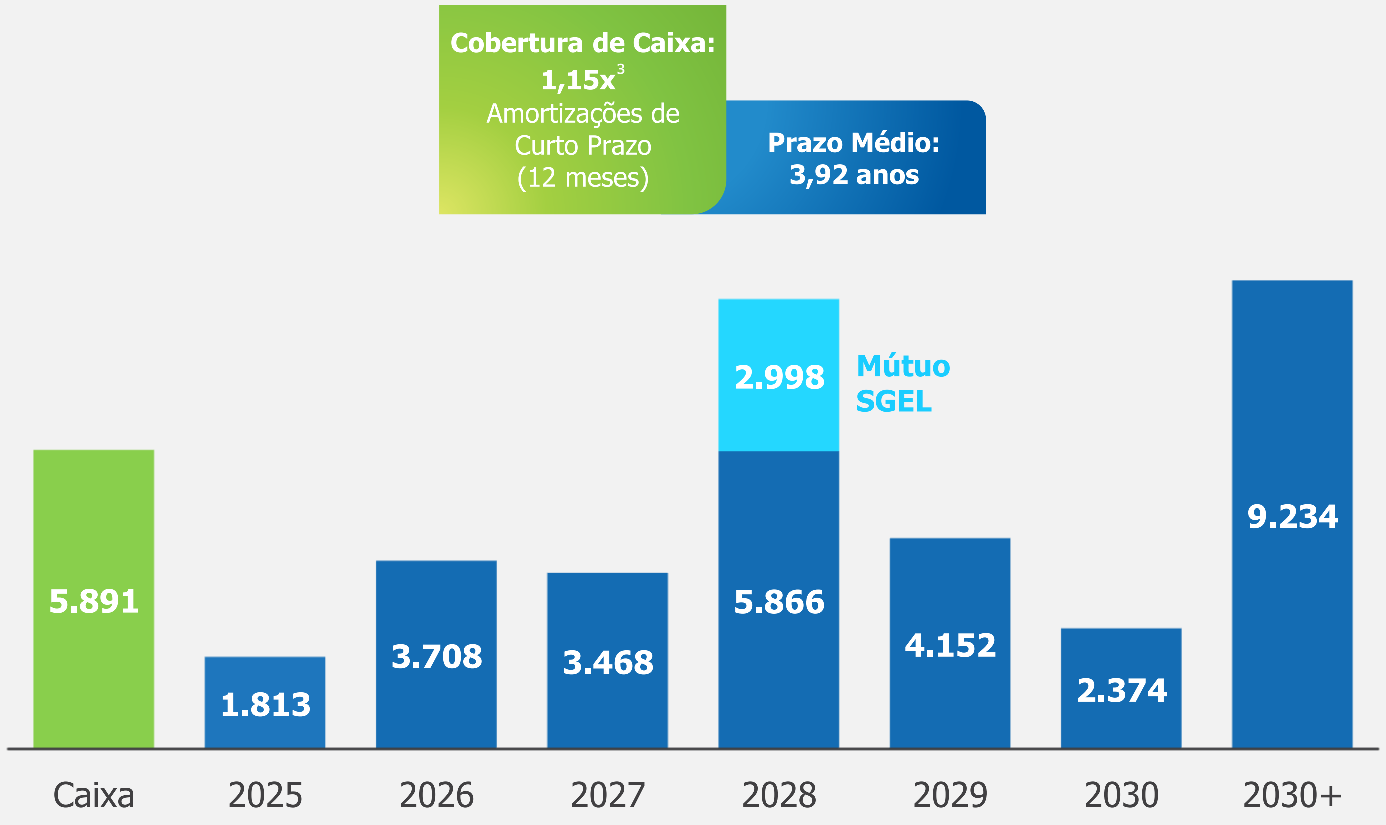


Composição da dívida bruta por indexador | Fim do período



1) Dívida financeira (-) *hedge*.

Cronograma de amortização da dívida[2] | Fim do período



2) Considerando apenas o valor nominal e o *hedge* da dívida, além dos mútuos. Para chegar ao valor total da dívida financeira, faz-se a inclusão dos encargos, o efeito da marcação a mercado (MTM) e custos com captação; 3) Considerando o montante de R$ 3,8 bilhões de Títulos e Valores Mobiliários, conforme critérios de *covenants*.

Capex

Total	Distribuição	Geração	Transmissão	Comercialização & Serviços
3T25				
R$ 1.733 MM ▲ +19,2%	R$ 1.416 MM +27,4%	R$ 73 MM -42,0%	R$ 215 MM +7,3%	R$ 29 MM +80,0%
	• **81,7% do total** • Expansão, melhorias, modernização e atendimento ao cliente • Frota, TI, infraestrutura, equipamentos, ambiente	• **4,2% do total** • Manutenção de UHEs, PCHs e parques eólicos • Investimentos em frota, infraestrutura e TI	• **12,4% do total** • Melhorias e Expansão CPFL Transmissão	• **1,7% do total** • Veículos, TI, Equipamentos e Infraestrutura
9M25				
R$ 4.393 MM ▲ +12,6%	R$ 3.629 MM +16,7%	R$ 168 MM -38,5%	R$ 557 MM +21,6%	R$ 39 MM -34,3%

Leilão de Transmissão nº 04/2025

Lote 3
Estados do **Paraná** e **Rio Grande do Sul**

Início da operação **em fev/30**

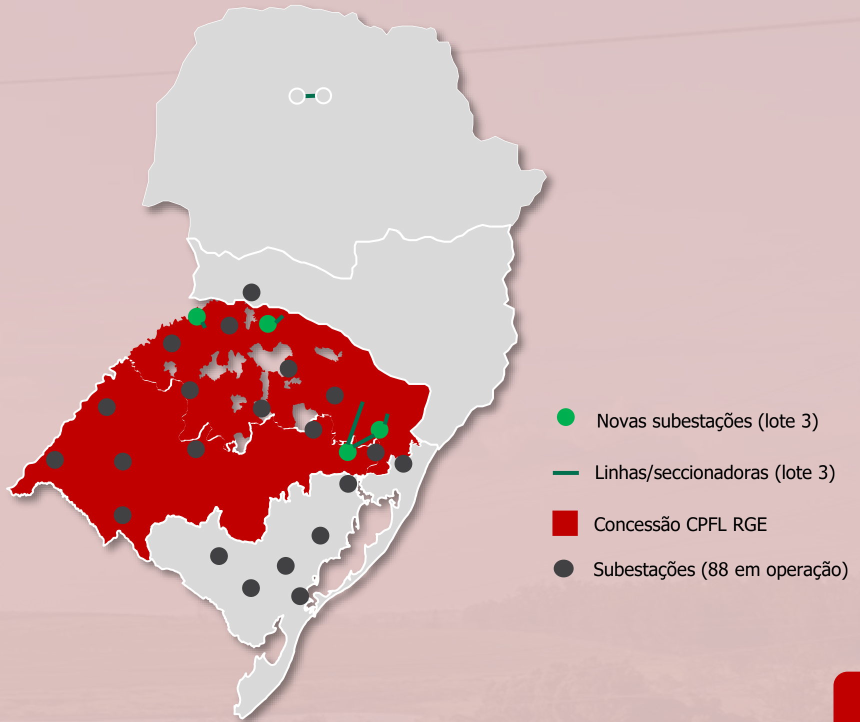
115 km em linhas e **4** novas **subestações**

CAPEX Aneel R$ **1.069 MM**

RAP de R$ **81 MM**

Grande sinergia com a operação dos negócios do grupo CPFL

- Eficiência operacional (OPEX e CAPEX)
- Baixo custo de financiamento



Sessão de Q&A

01 **Clique em "Raise Hand"**

02 **Identifique-se**

- Seu áudio será aberto para fazer a **pergunta ao vivo** diretamente para os executivos
- Informe o seu **nome** e **instituição**

Fale com o RI

ri@cpfl.com.br

Visite nosso site

www.cpfl.com.br/ri

CPFL ENERGIA

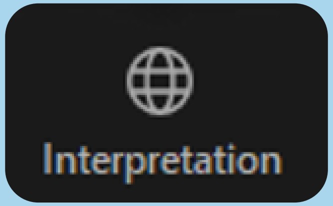
3Q25 Results

Energy for a more sustainable future

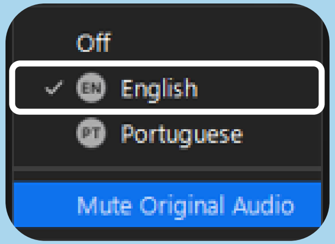
Initial Guidelines

Simultaneous Translation into English:

01 Click on "Interpretation"



02 Choose "English"



For the English version of the presentation, please access: **www.cpfl.com.br/ir**

Q&A Session

01 Click on "Raise Hand"

02 ID Yourself

- Your audio will be opened for you to ask the **question live** directly to the executives
- Inform your **name** and **institution**

Highlights

Results

EBITDA
R$ 3,165 MM
+0.3% in 3Q25

R$ 10,044 MM
+1.9% in 9M25

Net Income
R$ 1,376 MM
+3.3% in 3Q25

R$ 4,178 MM
-0.2% in 9M25

Net Debt
R$ 28.7 billion with a leverage of **2.19x Net Debt/EBITDA**[2]

CAPEX
R$ 1,733 MM
+19.2% in 3Q25

R$ 4,393 MM
+12.6% in 9M25

Distribution ADA
Decrease of **-24.7%** in 3Q25

Decrease of **-31.1%** in 9M25

Business & ESG

Transmission Expansion
CPFL Transmissão won Lot 3 in Auction 04/2025 with assets in **Paraná** and **Rio Grande do Sul**, and a **total RAP** of **R$ 81 MM**

Global Corporate Rating
Fitch's assigned the CPFL Energia corporate rating on the **global scale** to **"BBB"**, three notches **above the sovereign rating**

Extel Award
CPFL Energia was awarded as **Most Honored Company** for the **2nd consecutive year** for **the best Investor Relations practices**

Valor 1,000 Awards
CPFL Energia was elected the **best company** in **Power Sector** for the **3rd consecutive year**

Other Awards
Abradee
Distributors widely recognized

ANEEL Innovation
CPFL Transmissão and CPFL Santa Cruz

1) Load net of losses; 2) In the financial covenants criteria.

CPFL at COP 30

Relevance

- **Focus of COP30:** reduction on carbon emissions and **energy transition acceleration**

Opportunities for CPFL

- **Reinforce leadership** as low carbon company & 100% renewable portfolio
- **Presentation of cases** that promote climate change mitigation
- **Position CPFL in the sectorial discussions** regarding climate change and resilience

CPFL's partners at COP30

CNI | SUSTAINABLE BUSINESS COP30 | Pacto Global Rede Brasil | ICC Brasil

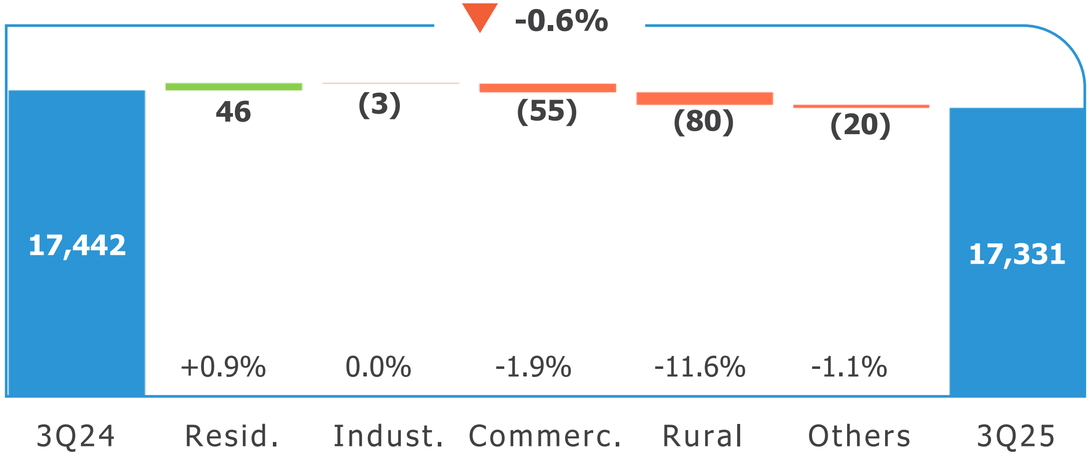
CPFL contributions to COP30 Agenda

- **Concrete Deliverables on Low-Carbon Emission Strategy**
- **Joining the Brazilian Power Sector Coalition**
- **CPFL in Hospitals and CPFL Equipment Refurbishment awarded**
- **2 Cases approved to be part of SBCOP[1] Booklet:**
  - Electric Fleet
  - Refurbishment Site
- **2 Panels in CNI Stand (Bluezone)**

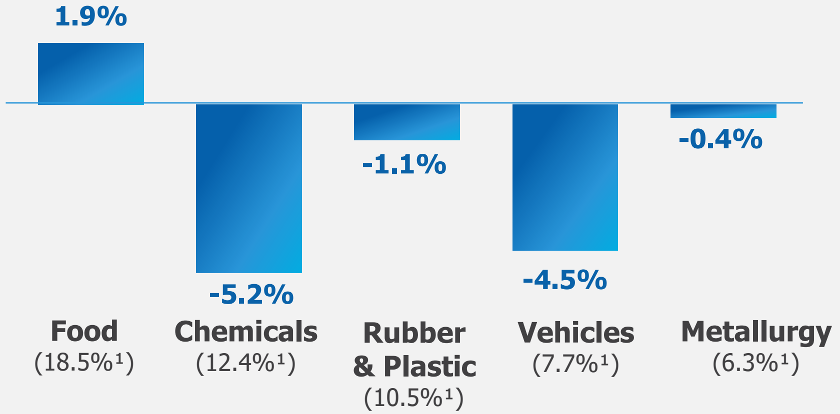
1) SBCOP: Global initiative led by CNI launched for COP30.

3Q25 Distribution Energy Sales

Energy sales by consumption segment | GWh



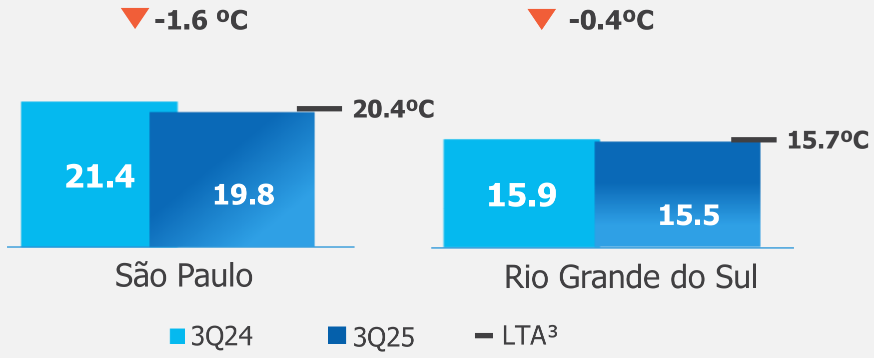
Key industrial sectors



Main impacts by segment | %

	Resid.	Indust.	Commer.	Rural	Others	Total
Breakdown	31.8%	36.7%	17.1%	4.0%	10.4%	
Billing calendar	0.7%	-0.6%	0.5%	0.7%	0.1%	**0.1%**
Temperature	-5.3%	-	-6.0%	-	-0.8%	**-2.7%**
DG	-3.0%	-0.3%	-3.9%	-4.1%	-1.4%	**-2.0%**
Macro/Others	8.5%	0.9%	7.5%	-8.2%	1.0%	**4.0%**
Total	**0.9%**	**0.0%**	**-1.9%**	**-11.6%**	**-1.1%**	**-0.6%**

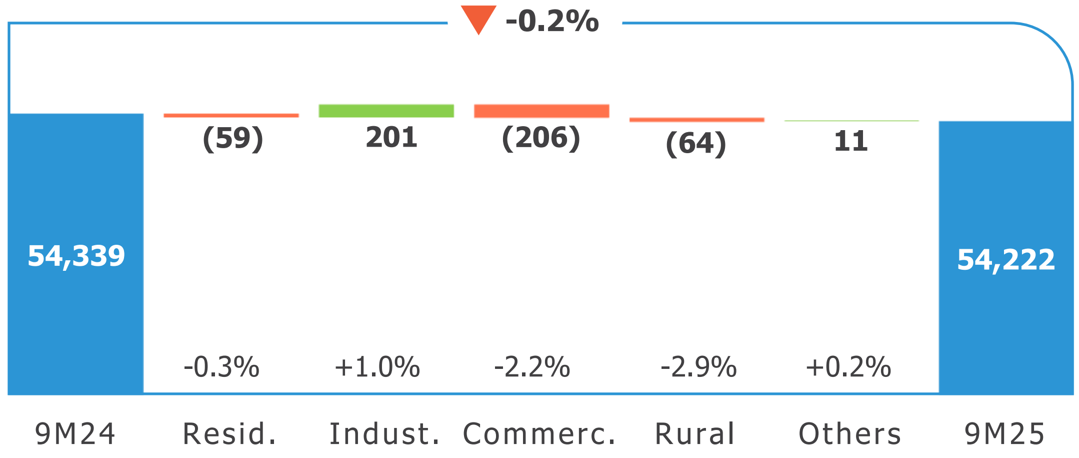
Average temperature² | °C



1) Market Share by segment; 2) The consolidated average temperature considers daily historical temperature data in the period; 3) Long Term Average referring to last 21 years.

9M25 Distribution Energy Sales

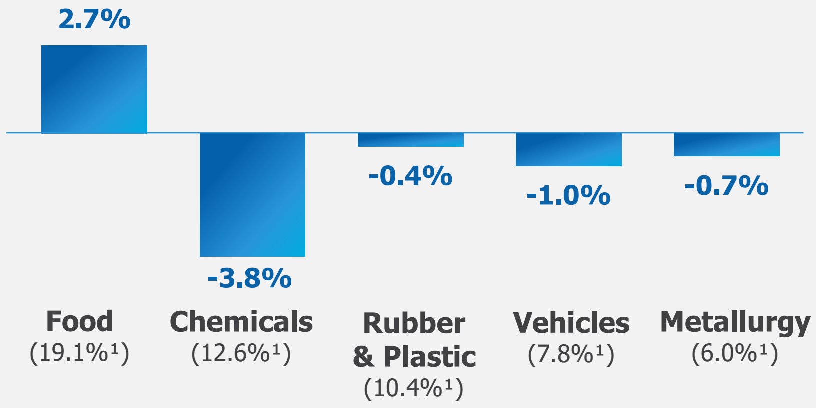
Energy sales by consumption segment | GWh



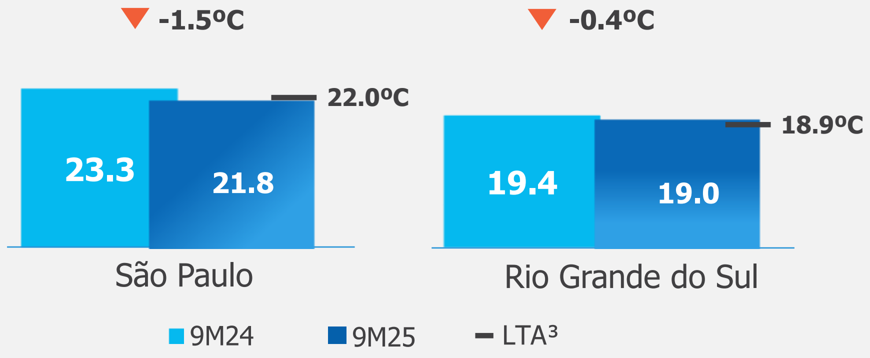
Main impacts by segment | %

	Resid.	Indust.	Commer.	Rural	Others	Total
Breakdown	31.8%	36.7%	17.1%	4.0%	10.4%	
Billing calendar	-0.3%	-0.6%	-0.3%	-0.5%	-0.3%	**0.5%**
Temperature	-4.9%	-	-6.2%	-	-1.0%	**-2.8%**
DG	-3.4%	-0.3%	-3.9%	-3.9%	-1.5%	**-2.2%**
Macro/Others	8.3%	1.9%	8.2%	1.5%	3.0%	**4.3%**
Total	**-0.3%**	**1.0%**	**-2.2%**	**-2.9%**	**0.2%**	**-0.2%**

Key industrial sectors



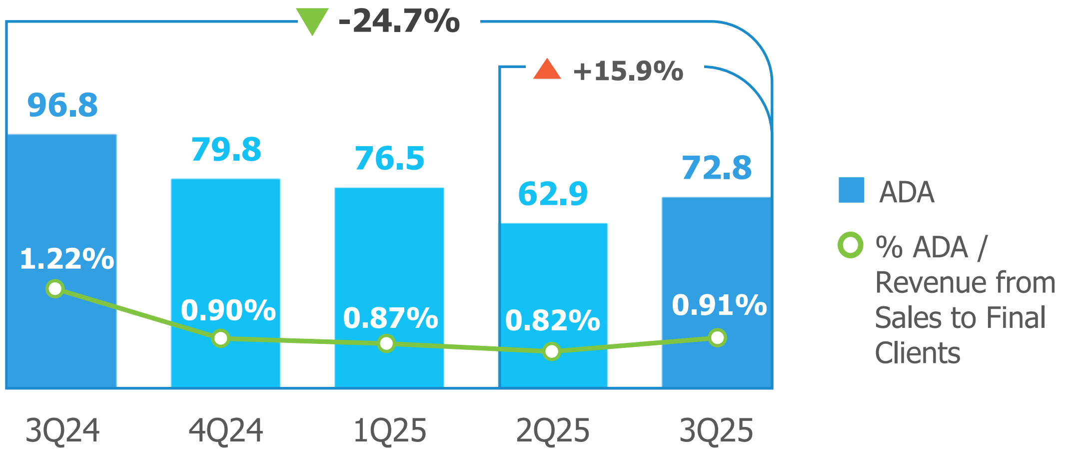
Average temperature² | °C



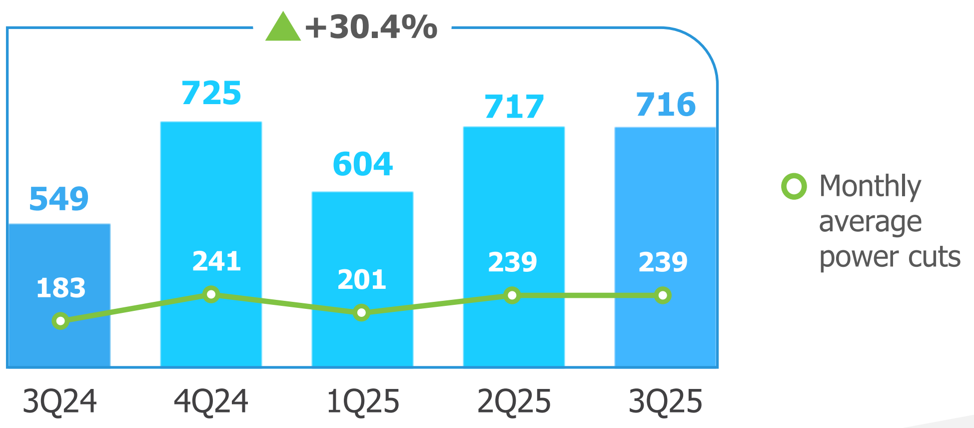
1) Market Share by segment; 2) The consolidated average temperature considers daily historical temperature data in the period; 3) Long Term Average referring to last 21 years.

Distribution Delinquency

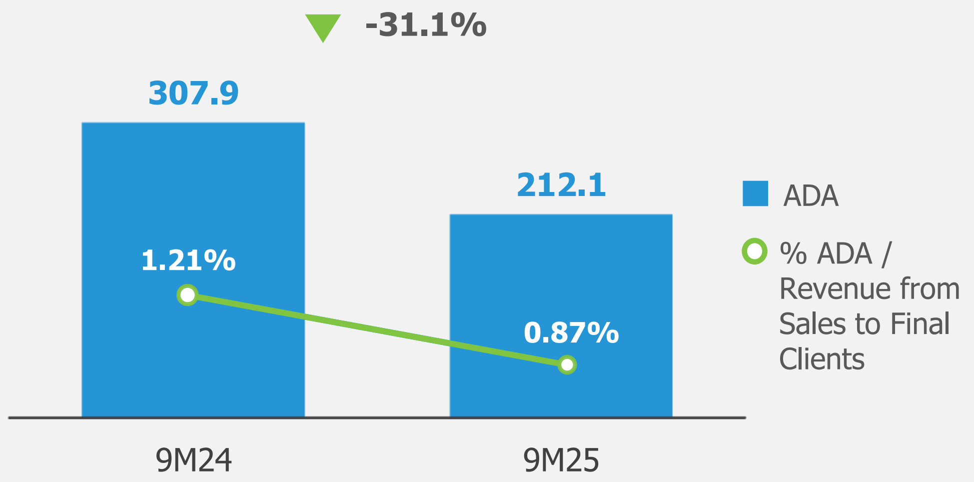
ADA | R$ million



Collection actions | **Power cuts** | Thousands



ADA | R$ million



Distribution Losses

Losses | Last 12 months[1]

ANEEL PC09 – New Methodology			
	Sep-24	Sep-25	Limit[2]
CPFL Energia	**9.81%**	**9.43%**	**8.46%**
CPFL Paulista	9.99%	9.48%	**8.54%**
CPFL RGE[3]	10.85%	10.56%	**9.51%**
CPFL Santa Cruz	8.50%	8.27%	**9.11%**
CPFL Piratininga	8.37%	8.06%	**6.73%**[4]

Inspection Plan | 9M25

Inspections
279 thousand
(+9%)

Police Operations to Fight Fraud
181
(+48%)

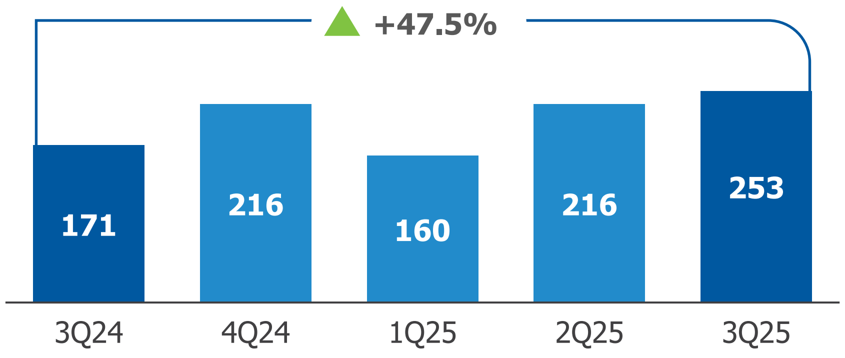
Fraud Report
58 thousand
(+17%)

Fraud Report Hit-rate
30%
(versus average of 21% of all initiatives)

1) Excluding the differences in the billing calendar, losses in Sep-25 would show the following variation: Paulista: -0.53 p.p; Piratininga: -0.30 p.p; RGE: -0.29 p.p; Santa Cruz: -0.22 p.p;
2) ANEEL Limit referring to 09/30/2025;
3) In RGE, high-voltage customers (A1) were disregarded;
4) ANEEL Limit referring to 10/23/2025.

Hydro Performance

Average PLD (SE/MW) | R$/MWh

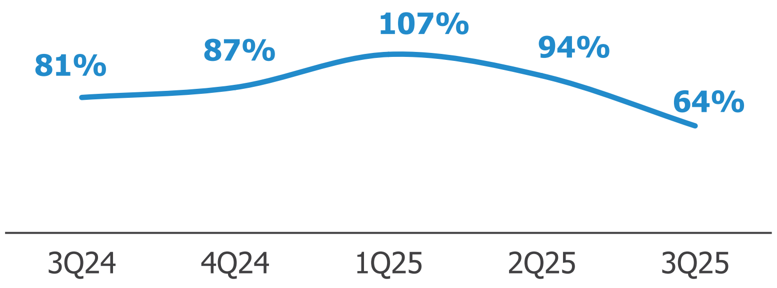


9M24
R$ 98

9M25
R$ 210

+113.2%

GSF



9M24
90%

9M25
88%

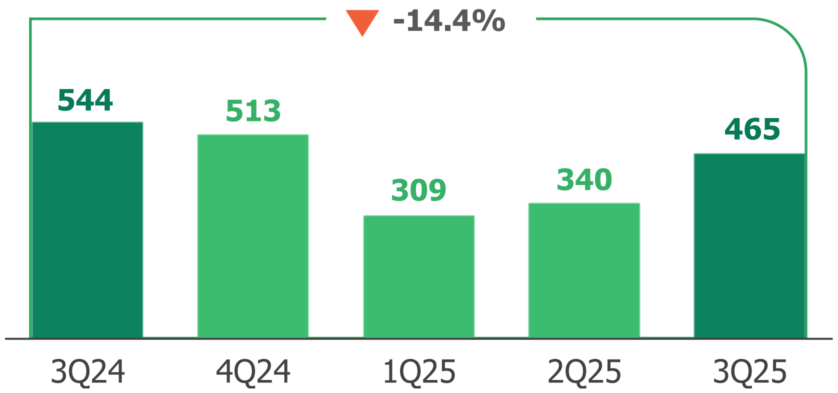
-0.9%

PLD in the **Southeast/Mid-West submarket** was affected by **lower inflows in this region**, partially offset by a good season in the South submarket

Wind Farms Performance

CPFL ENERGIA

Net Generation | MWavg

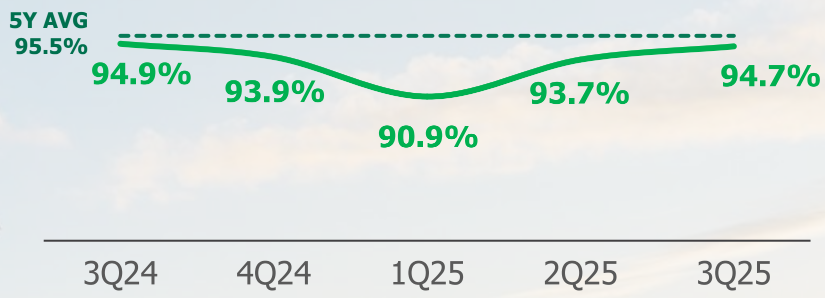


9M24
380

9M25
372

-2.1%

Availability

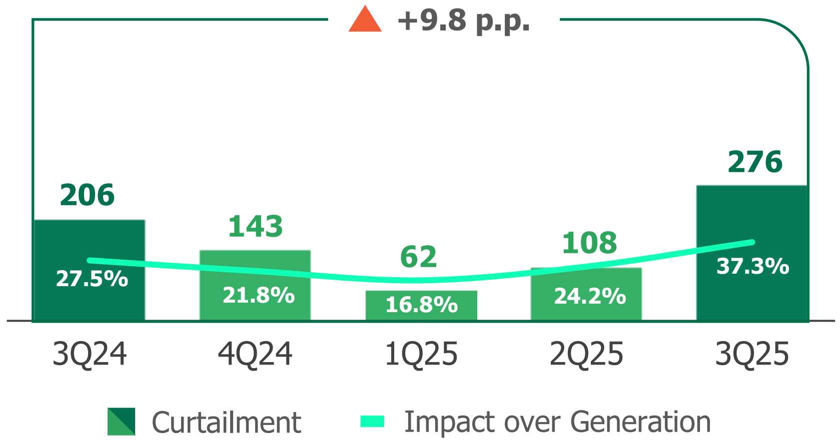


9M24
95.0%

9M25
93.1%

-2.0%

Curtailment over Total Generation[1] | MWavg



9M24
18.8%

9M25
28.7%

+10.0 p.p.

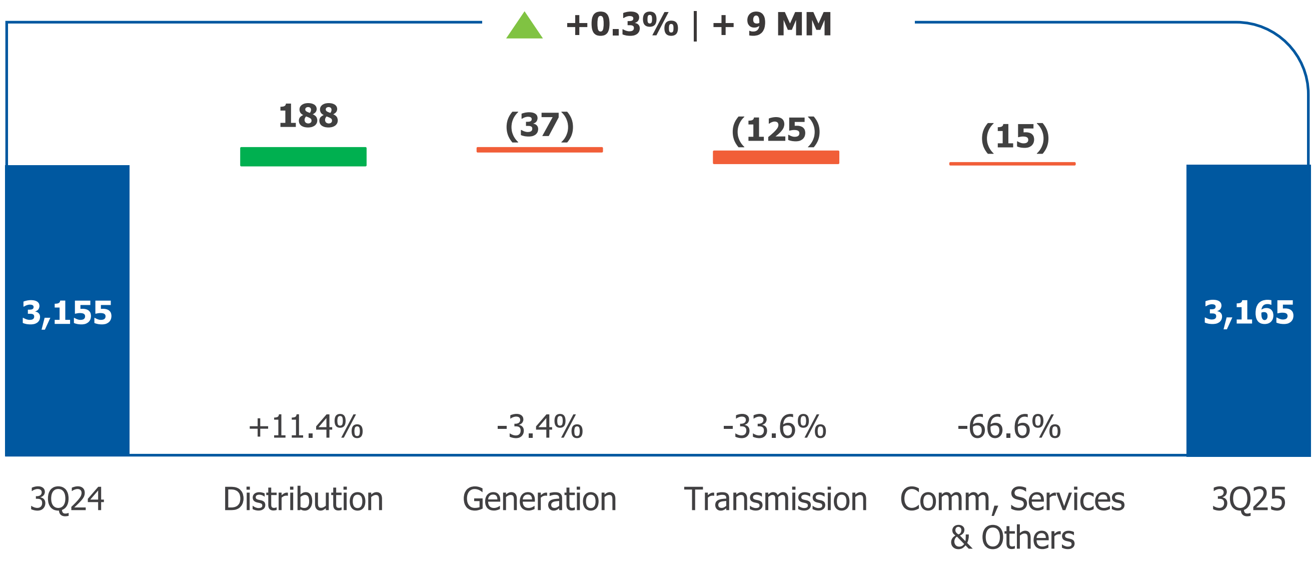
The **increase in ONS restrictions**, and a **slightly lower volume of wind** contributed to a negative wind generation performance

Disregarding curtailment, wind generation **would be in line** in 3Q25.

1) Not only over wind farms connected on National Grid.

3Q25 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



Distribution: **R$ 1,839 MM**

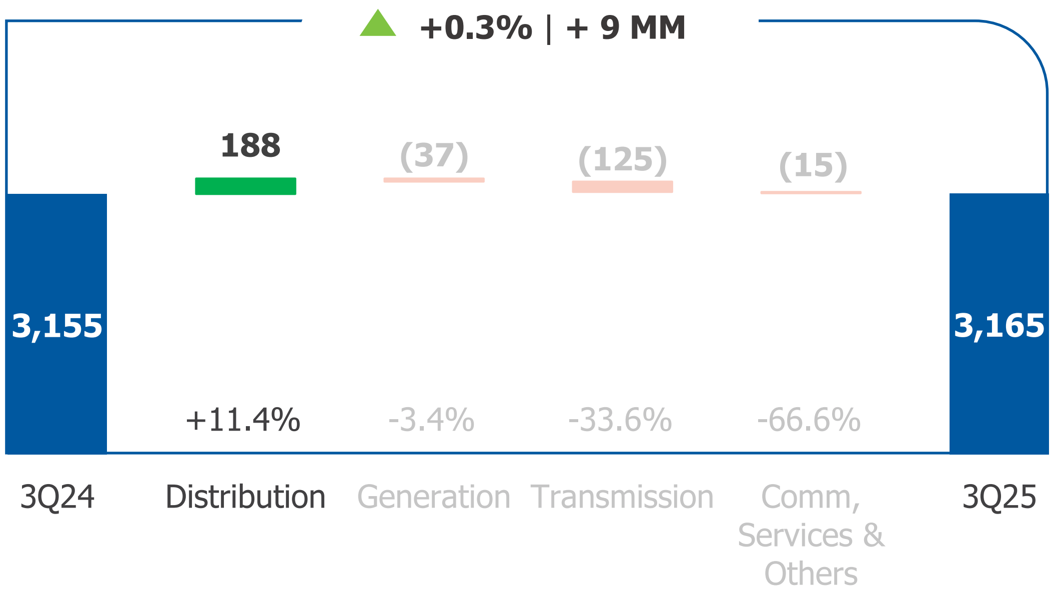
Generation: **R$ 1,070 MM**

Transmission: **R$ 248 MM**

Comm, Services & Others: **R$ 8 MM**

3Q25 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



Distribution: **R$ 1,839 MM**

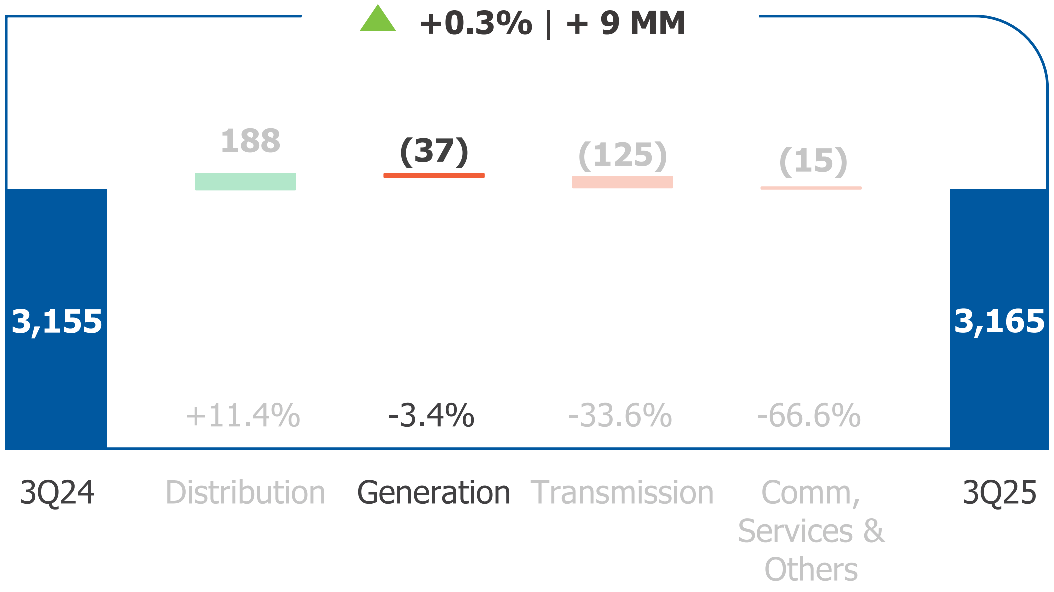
Δ EBITDA: +R$ 188 MM

- ▲ **239 MM** Market/Tariff
- ▲ **24 MM** ADA
- ▲ **7 MM** Flood Impact in RS State in 3Q24
- ▼ **77 MM** PMSO + Private Pension Plan
- ▼ **31 MM** Concession financial asset
- ▲ **26 MM** Others

IPCA	
3Q24	**3Q25**
0.57%	0.39%

3Q25 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



Generation: **R$ 1,070 MM**

Δ EBITDA: -R$ 37 MM

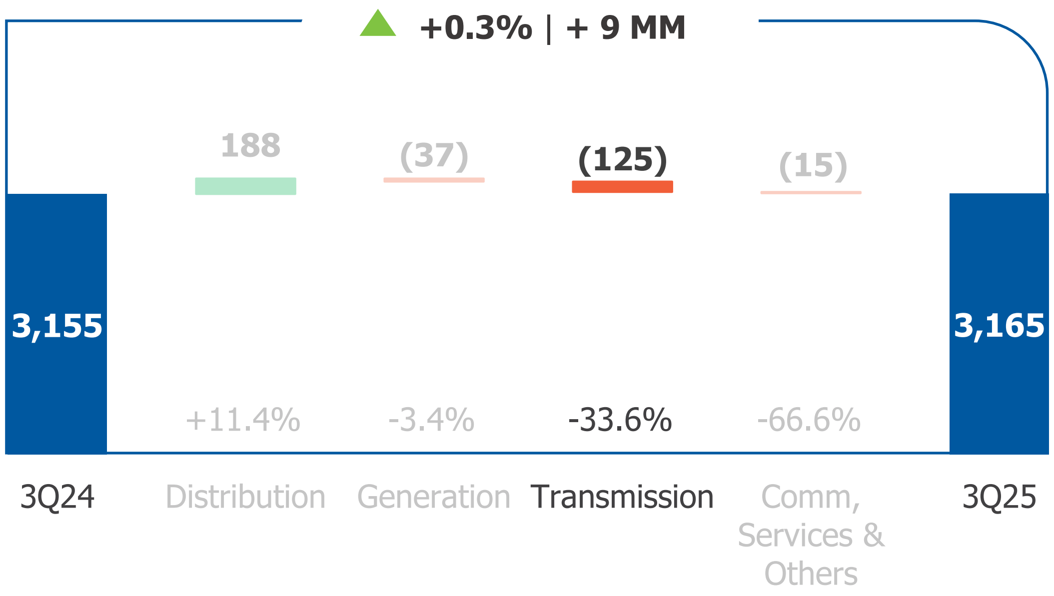
- ▼ **62 MM** Contracts Termination (Biomass/Epasa)
- ▼ **38 MM** GSF of free market
- ▼ **1 MM** Wind Generation
  - **- 70 MM** Curtailment
  - **+ 69 MM** Wind/Mix
- ▲ **82 MM** Energy Contract Readjustments
- ▲ **8 MM** Flood Impact in RS State in 3Q24
- ▼ **26 MM** Others

Curtailment

3Q24	3Q25
-R$ 149 MM	-R$ 219 MM

3Q25 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



Transmission

IFRS: R$ 248 MM

EBITDA: -R$ 125 MM

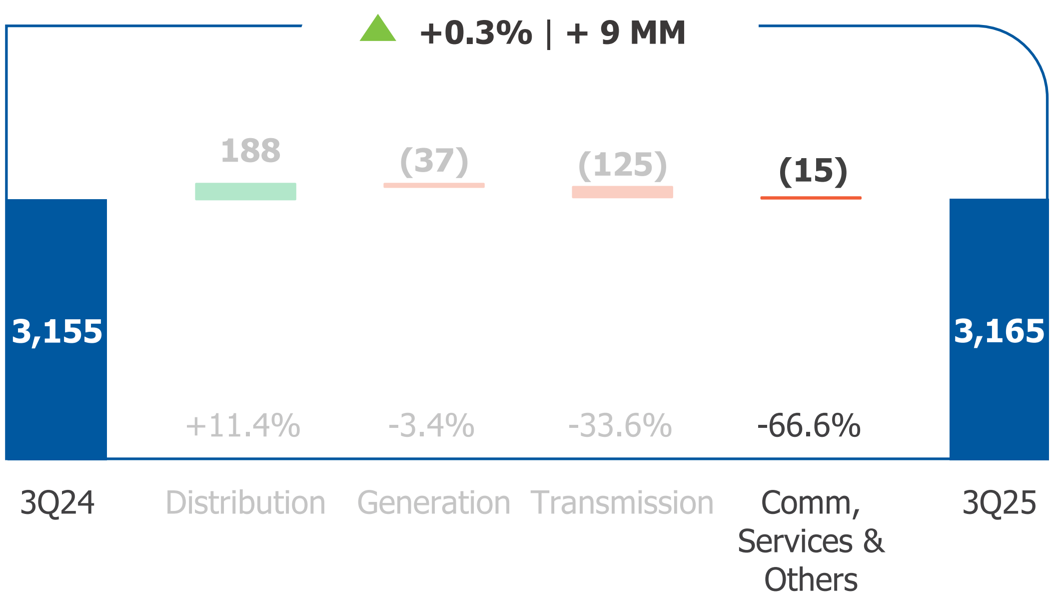
- ▼ **89 MM** Margin
- ▼ **35 MM** PMSO

Regulatory: R$ 199 MM

EBITDA: +R$ 18 MM

- ▲ **26 MM** Net Revenue – RAP adjustment
- ▼ **9 MM** PMSO

EBITDA performance by segment | R$ million



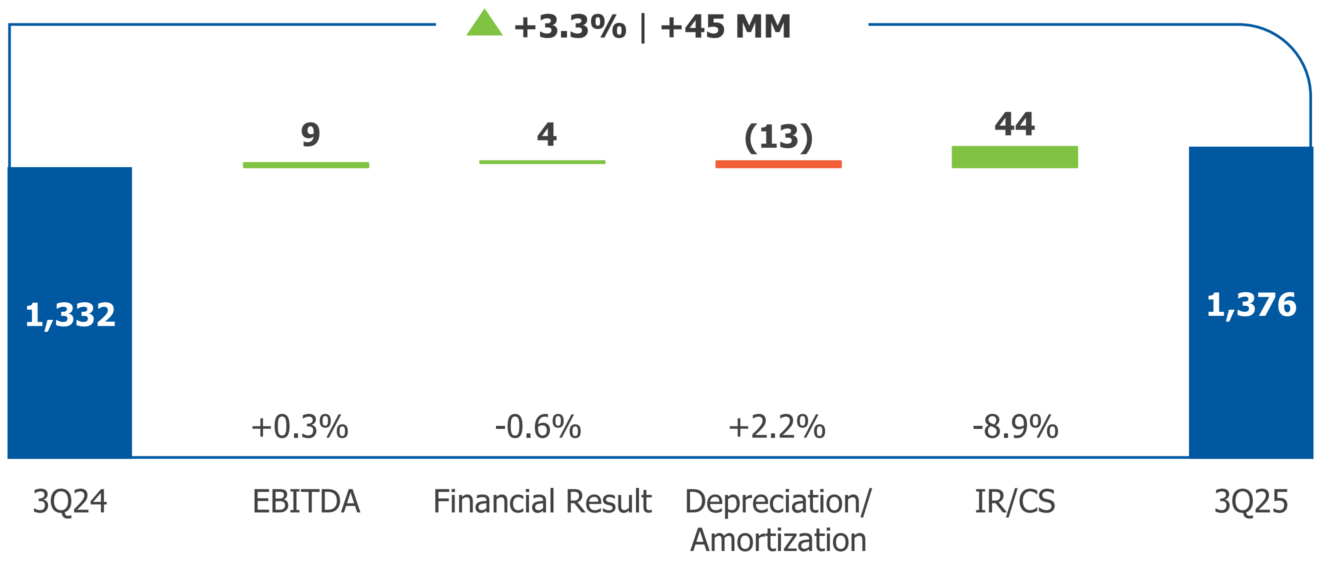
Comm, Services & Others: **R$ 8 MM**

△ EBITDA: -R$ 15 MM

- ▼ **28 MM** Commercialization Margin
- ▲ **21 MM** Services – mainly CPFL Serviços
- ▼ **7 MM** Others

3Q25 Results

Net Income | R$ million



Financial Result:

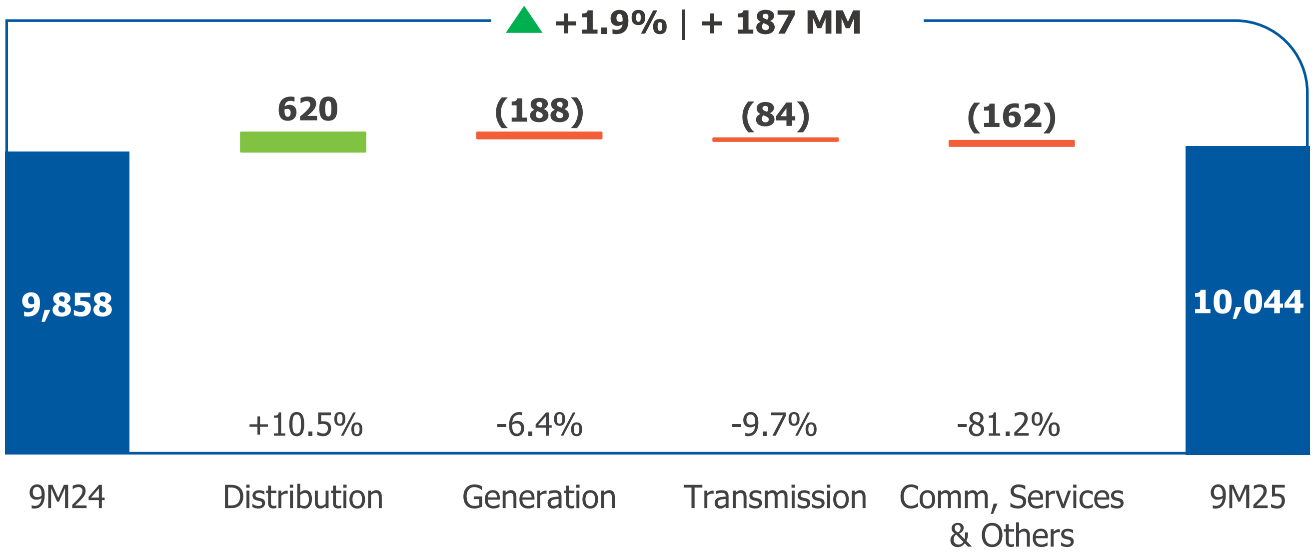
Δ +R$ 4 MM

- ▲ **142 MM** Mark-to-market (non-cash)
- ▲ **63 MM** Adjustments to the Regulatory Asset and Liabilities
- ▼ **184 MM** Expenses with net debt
- ▼ **17 MM** Others

CDI		IPCA	
3Q24	**3Q25**	**3Q24**	**3Q25**
2.59%	3.65%	0.57%	0.39%

9M25 Results

EBITDA performance by segment | R$ million



Distribution: **R$ 6,497 MM**

Lower ADA, Parcel B gain and Concession Financial Asset

Generation: **R$ 2,731 MM**

Curtailment

9M24	9M25
-R$ 183 MM	-R$ 348 MM

▼ -R$ 165 MM

Transmission: **R$ 779 MM**

Regulatory EBITDA

9M24	9M25
R$ 652 MM	R$ 608 MM

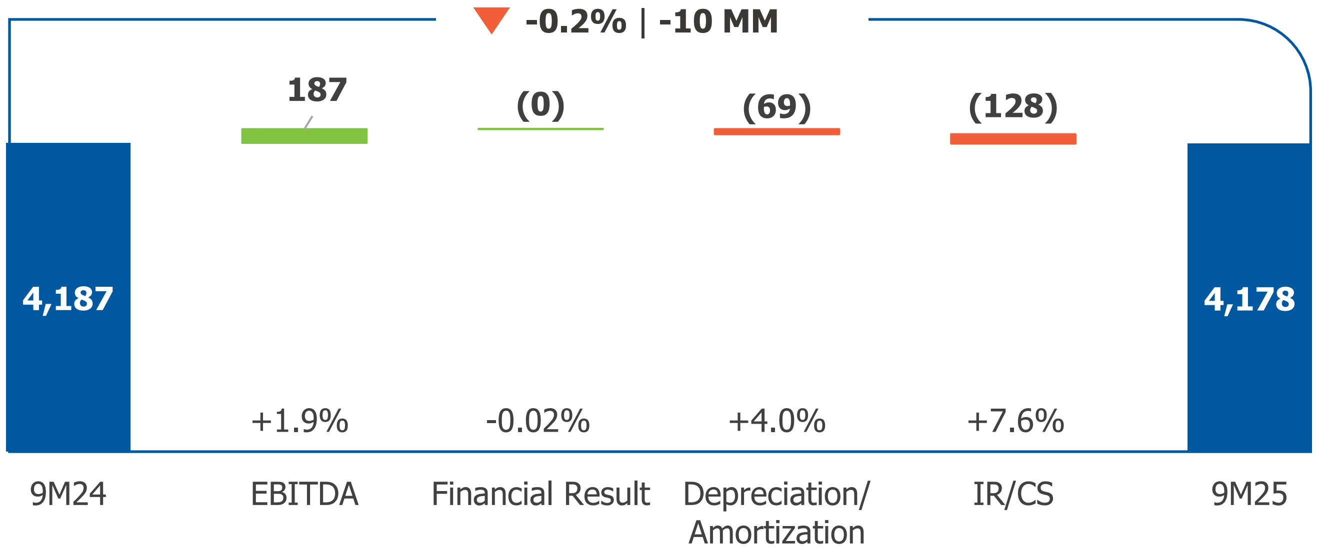
▼ -R$ 44 MM

Comm, Services & Others: **R$ 37 MM**

Lower Commercialization margin

9M25 Results

Net Income | R$ million

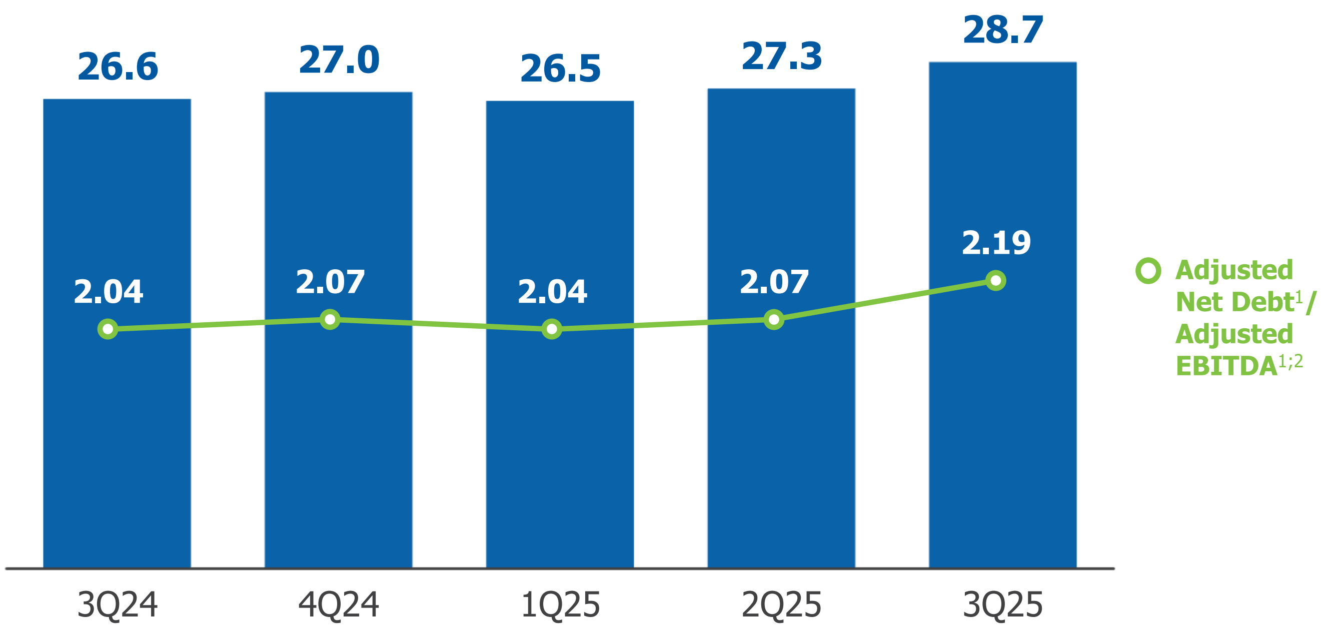


Financial Results:

Financial results were impacted by **Mark-to-market** - non-cash effect (+R$ 401 MM) and **Others** (+R$ 92 MM), partially offset by the **Expenses with Net Debt** (-R$ 493 MM)

Leverage

Covenants Criteria | R$ billion



Adjusted EBITDA[1;2]	**13,075**	**13,006**	**12,995**	**13,153**	**13,128**

Global Rating

FitchRatings	**BBB**

Three notches above sovereign rating

Moody's	**Baa2**

Two notches above sovereign rating

Latest Funding

Intercompany Loan SGEL	**CDI (-) 037%**	**R$ 3 billion**

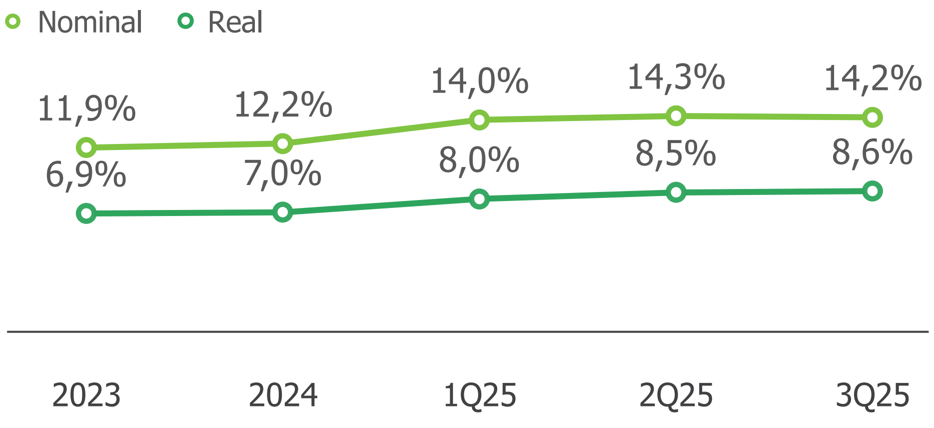
Debentures	Coupon Cost	R$ MM
CPFL Paulista	IPCA (+) 6.90%	570
RGE	IPCA (+) 6.90%	351
CPFL Piratininga	IPCA (+) 6.90%	106
Total Amount		**1,027**

Average Term
9 years

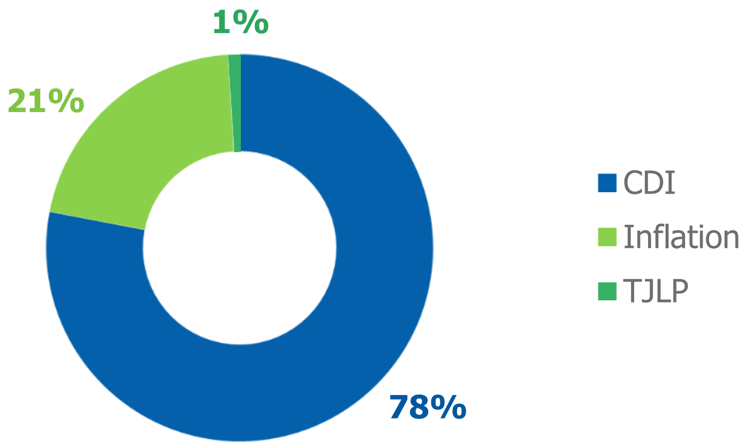
1) Adjusted by the proportional consolidation of Generation assets and considering intercompany loans; 2) LTM EBITDA, according to covenants criteria.

Indebtedness | IFRS

Gross debt cost[1] | End of period

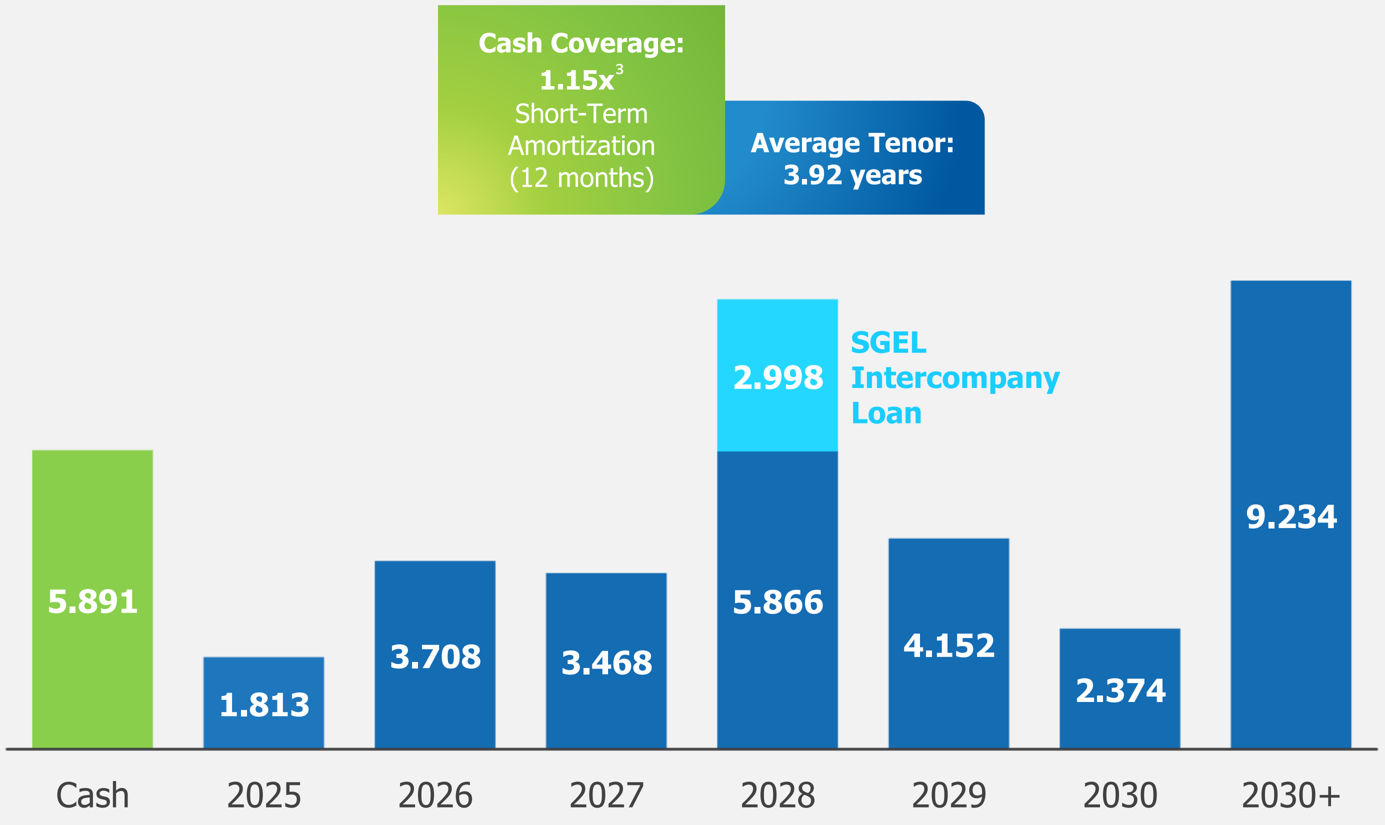


Gross debt breakdown by indexer | End of period



1) Financial debt (-) hedge.

Debt Amortization Schedule[2] | End of period



2) Considering only the notional and hedge of the debt, in addition to intercompany loans. In order to reach the total financial debt, it should be included charges, the mark-to-market (MTM) effect and funding costs; 3) Considering the amount of R$ 3.8 billion of Marketable Securities, according to covenants criteria.

Capex

Total	Distribution	Generation	Transmission	Commercialization & Services
3Q25				
R$ 1,733 MM ▲ +19.2%	R$ 1,416 MM +27.4%	R$ 73 MM -42.0%	R$ 215 MM +7.3%	R$ 29 MM +80.0%
	• **81.7% of total** • Expansion, improvements, modernization, and customer service • Vehicles, IT, infrastructure, equipment, environment	• **4.2% of total** • Maintenance of power plants and farms • Vehicles, IT, infrastructure	• **12.4% of total** • CPFL Transmissão expansion and improvements	• **1.7% of total** • Vehicles, IT, Equipment and Infrastructure
9M25				
R$ 4,393 MM ▲ +12.6%	R$ 3,629 MM +16.7%	R$ 168 MM -38.5%	R$ 557 MM +21.6%	R$ 39 MM -34.3%

Transmission Auction nº 04/2025

Lot 3
Paraná and **Rio Grande do Sul** states

Operational start
Feb/30

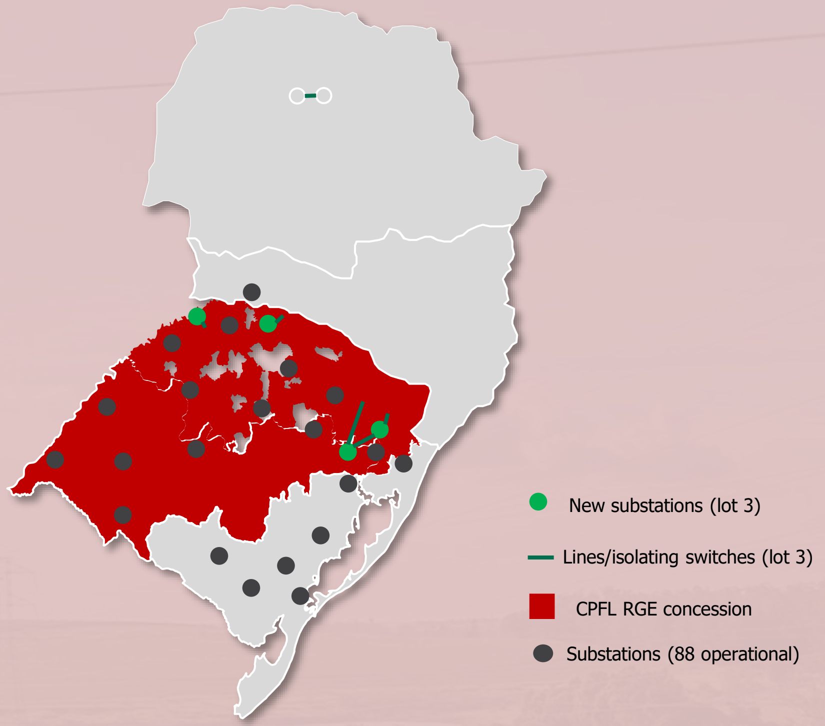
115 km in lines and **4** new **subestations**

Aneel **CAPEX**
R$ **1,069 MM**

RAP
of R$ **81 MM**

Large synergy with CPFL group bussiness operation

- Operational Efficiency (OPEX e CAPEX)
- Low financing cost



Q&A Session

01 Click on "Raise Hand"

02 ID Yourself

- Your audio will be opened for you to ask the **question live** directly to the executives
- Inform your **name** and **institution**

Talk to IR

ri@cpfl.com.br

Visit our website

www.cpfl.com.br/ir