

**3T25** 

# Apresentação Institucional

Unidade de Relações com Investidores







#### Disclaimer

Esta apresentação contém considerações futuras referentes às perspectivas do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros, e às projeções de crescimento do Banrisul.

Estas são apenas projeções e, como tal, baseiam-se exclusivamente nas expectativas da administração do Banrisul em relação ao futuro do negócio e seu contínuo acesso a capitais para financiar o plano de negócios da Companhia.

Tais considerações futuras dependem, substancialmente, de mudanças nas condições de mercado, regras governamentais, pressões da concorrência, do desempenho do setor e da economia brasileira, entre outros fatores, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação arquivados pelo Banrisul e estão, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.



# Agenda

# Perfil Corporativo

2 Estratégia de Negócios

3 Anexos









Valor de Mercado<sup>1</sup>

R\$4,9 bi



Carteira de Crédito<sup>1</sup>

R\$64,1 bi



Ativos Totais¹

R\$158,5 bi

480

Agências¹

9.180

colaboradores1

4,8 M de clientes

Estamos entre as 100 maiores empresas do BR<sup>2</sup> Somos um dos 20 maiores bancos do País<sup>3</sup> 12° Banco em Ativos no Brasil<sup>4</sup>

1. Em 30/09/2025; 2. Levantamento das 1.000 empresas do ranking EXAME MELHORES E MAIORES 2025, da revista Exame. 3. Ranking Valor 1000, edição de 2025, no setor de Bancos, elaborado pelo jornal Valor Econômico. 4. Ranking Bacen.



# Estamos presentes em 6 Estados

\$ Cobertura da Rede Própria

**91%** do RS

99% do PIB gaúcho



480

**Agências** 

943

Correspondentes

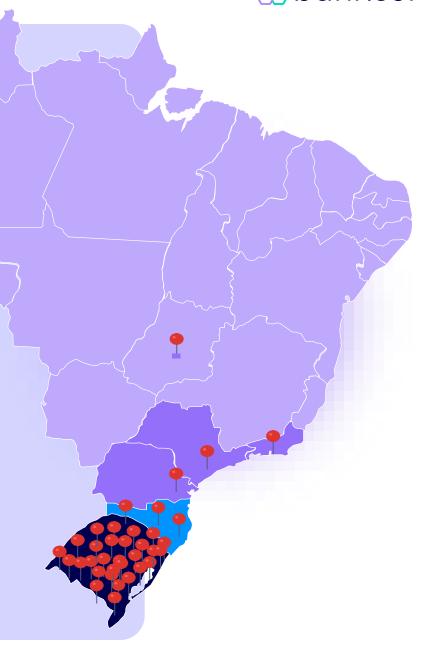
**461** no RS

15 em SC

4 outros estados

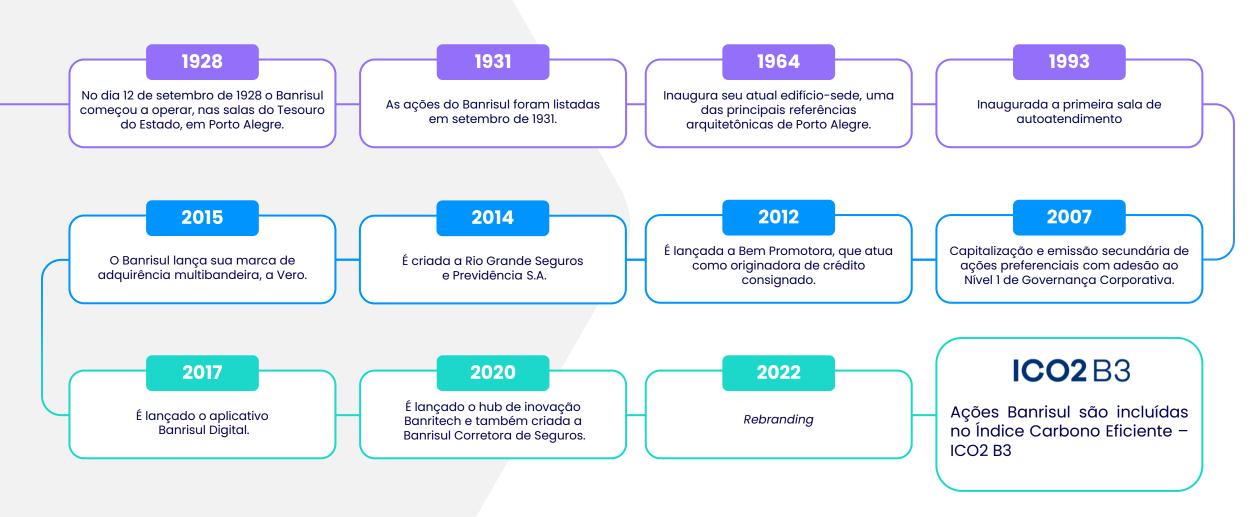
340

Postos de Atendimento Eletrônico

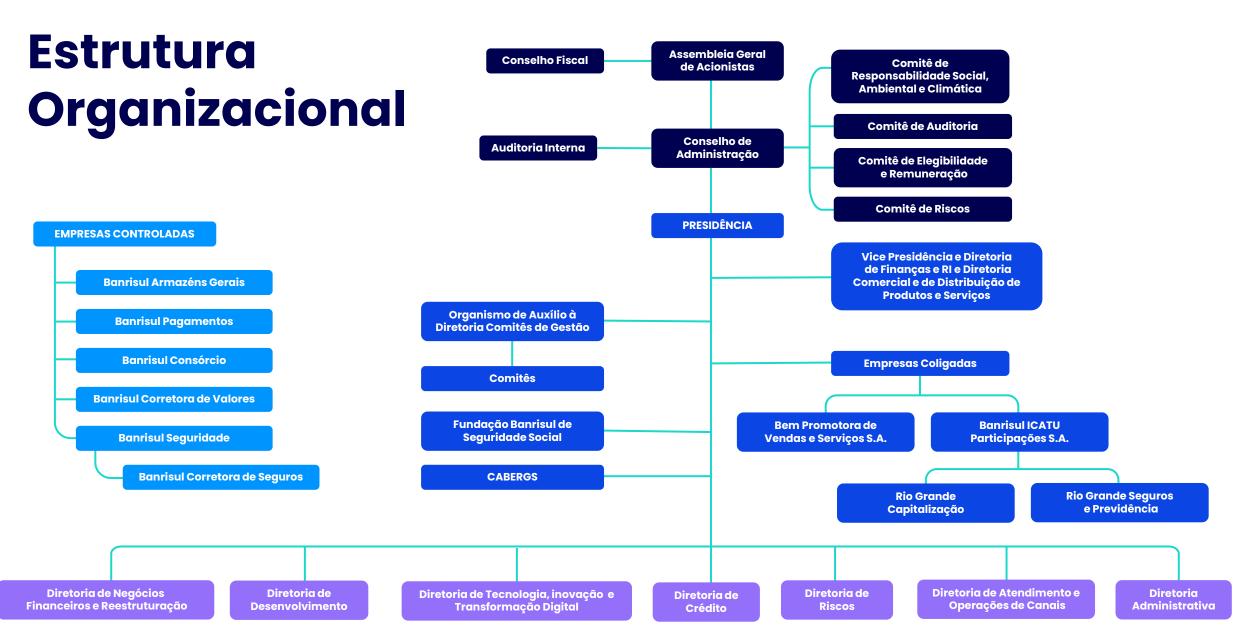




### **Nossa História**









# Administração

© Conselho de Administração:

Define a Estratégia



Membro eleito pel Empregados



11 membros

4 Independentes

Minoritários

**Preferencialistas** 

Ordinaristas

Governança sólida garante a execução da estratégia e a sustentabilidade dos negócios



Membro

Independente



#### **Diretoria Executiva:**

#### Gestão profissional e experiente para execução da estratégia

Membro

Independente



**Fernando Lemos**Presidente



Luiz Gonzaga Mota
Vice-Presidente, Diretor de
Finanças e RI e Diretor
Comercial e de Distribuição de
Produtos e Serviços



Irany Sant'Anna Diretor de Negócios Financeiros e Reestruturação

**Membros Independentes** 



Carlos Malafaia Diretor de TI e Transformação Digital







**Adriana Celestino**Diretora de Atendimento
e Operações de Canais



Membro eleito pelos

**Ivanor Duranti** Diretor de Crédito

Membro eleito

pelos Ordinaristas





**Elizabete Tavares**Diretora Administrativa





**Kalil Sehbe**Diretor de Riscos



# Nossas Ações

Estamos
listados na B3
com os tickers:

BRSR3

100% tag
along em
todas as
ações

BRSR5

BRSR6

Ação + líquida

# ON: 1,9% PNs: 99,6% Total: 50,6% Free Float ON: 98,1% PNs: 0,4% Total: 49,4%

#### Base pulverizada e local

146 mil acionistas

96,8% pessoas físicas

**3,0%** pessoas jurídicas nacionais

**0,2%** pessoas jurídicas estrangeiras

63% Investidores locais

#### **Dividendos e JSCP**

Pagamento trimestral de JSCP

+

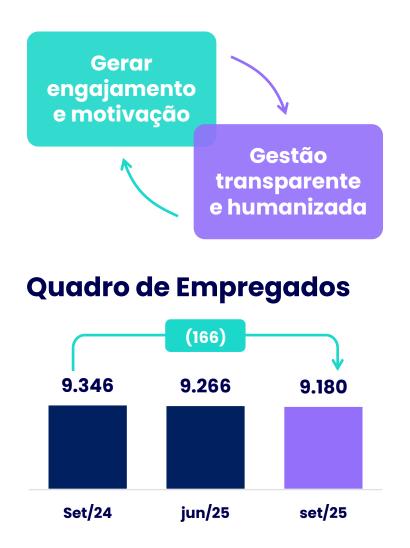
Payout 2025 40%

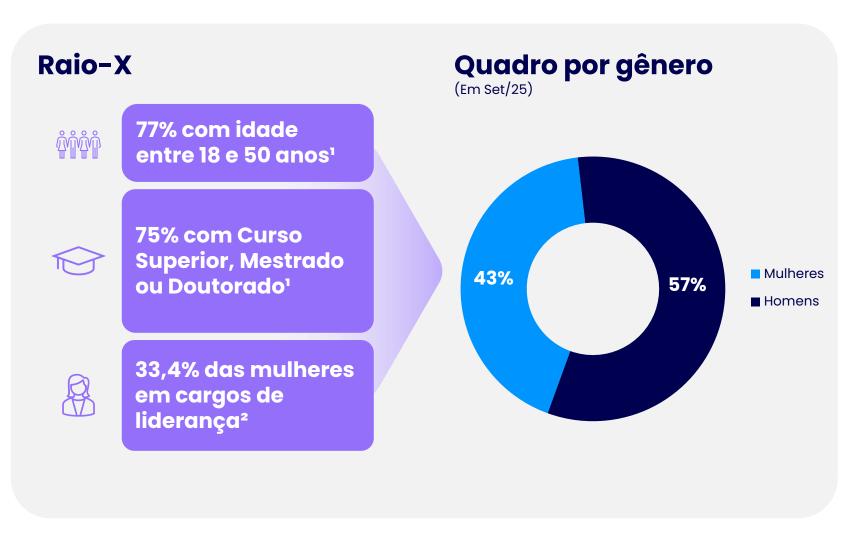
R\$356,4 M<sup>1</sup>

distribuídos aos acionistas no 9M25



#### **Nossas Pessoas**







# Investimentos em Inovação



R\$286,3 milhões

Investidos em **transformação digital** e **infraestrutura de TI** 



Melhoria contínua na experiência do cliente no Digital



Constante expansão dos **produtos digitais** 



Assistente Virtual Inteligente



Marketplace+ 40 parceiros



Programa de **Inovação Aberta do Banrisul**, que conduz diversas iniciativas e projetos internamente e junto ao ecossistema regional e nacional de inovação.



Lançamento do BaaS, que amplia as fronteiras de acesso às nossas soluções financeiras digitais

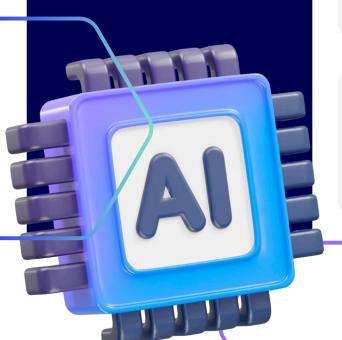


Ciclo de aceleração de Startups 2025: Banritech FLY



# Inteligência Artificial

Foco em estratégias
que impulsionem o
crescimento dos
negócios, melhorem a
eficiência operacional
e a retenção de
clientes



São utilizadas inteligência artificial, análises avançadas de dados, automação e nuvem, aliadas às tecnologias já existentes.

01

Para entrega de produtos e serviços que garantam **experiência personalizada** do cliente, de forma positiva e duradoura

02

Para maior **eficiência operacional** nas operações
bancárias de *front, middle* e
back office

03

Para melhoria e personalização do **atendimento aos clientes**  04

Para **prevenção** de possíveis ameaças e detecção **de fraudes** 



# Agenda

1 Perfil Corporativo

# Estratégia de Negócios

3 Anexos





# Ampla variedade de produtos e serviços...



#### ...disponíveis em plataforma digital escalável...

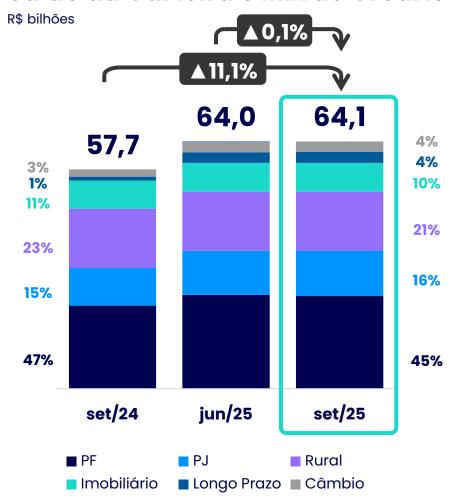


<sup>1</sup>Nos 9M2025. Página 14



#### Carteira de Crédito

#### Saldo da Carteira e Mix de Crédito



#### **Comercial Pessoa Física**

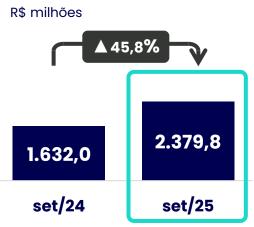
R\$ milhões	Saldo	YoY	QoQ
Crédito Consignado	20.035,0	1,1%	-2,9%
Cartão de Crédito e Débito	3.341,5	12,1%	1,1%
Crédito Pessoal	3.148,3	29,5%	3,8%
Cheque Especial	714,6	41,9%	6,4%
Outros	1.749,2	64,7%	8,8%
Total	28.988,6	8,2%	-0,9%



#### **Comercial Pessoa Jurídica**

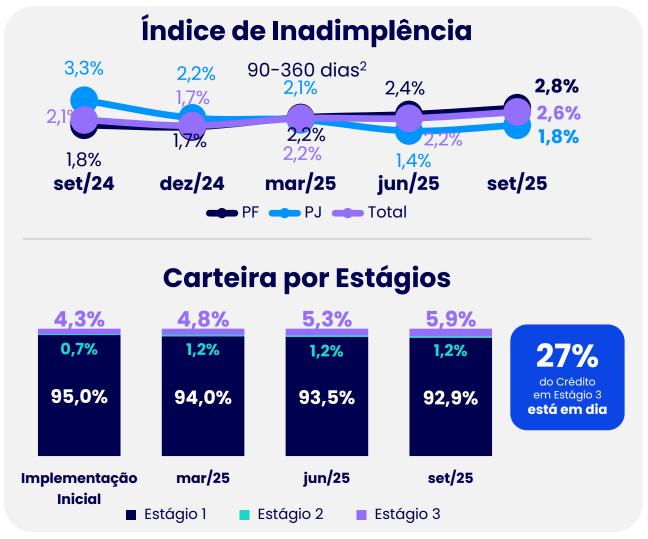
R\$ milhões	Saldo	YoY	QoQ
Capital de Giro	6.176,7	0,9%	0,7%
Conta Única <sup>2</sup>	2.202,1	188,2%	6,6%
Conta Empresarial	335,4	-2,5%	-5,1%
Cartão de Crédito e Débito	260,9	22,4%	3,7%
Aquisição de Bens	211,3	-16,8%	-11,6%
Outros	1.119,5	34,7%	17,0%
Total	10.305,9	20,9%	3,0%

#### Câmbio

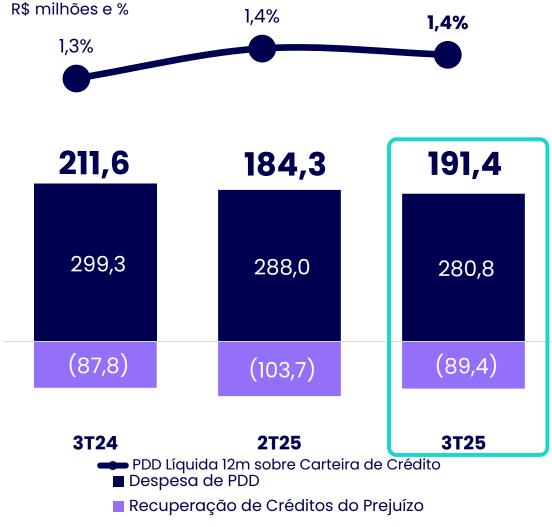




# Qualidade do Crédito



#### Despesa de PDD Líquida e Custo de Crédito<sup>1</sup>

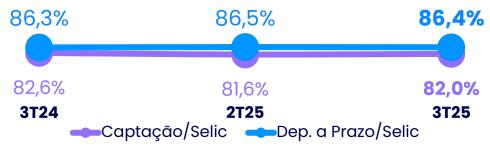


<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> A partir do 1T25 a Receita de Recuperação de Créditos Baixados a Prejuízo passou a compor o cálculo da PDD Líquida. Para fins de comparabilidade, os trimestres anteriores foram ajustados. <sup>2</sup> Acima de 90 dias até 2024 e entre 90 e 360 dias **p**ágina 16 partir de 2025. <sup>3</sup> Contabilizado de acordo com a Resolução CMN nº 2.682/99. <sup>4</sup> Contabilizado de acordo com a Resolução CMN nº 4.966/21.

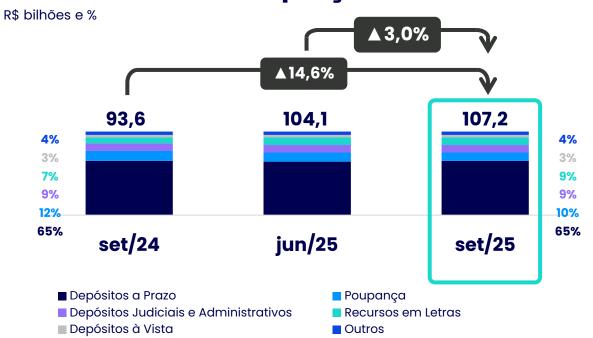


# Captação

#### Custo



#### Carteira e Mix de Captação

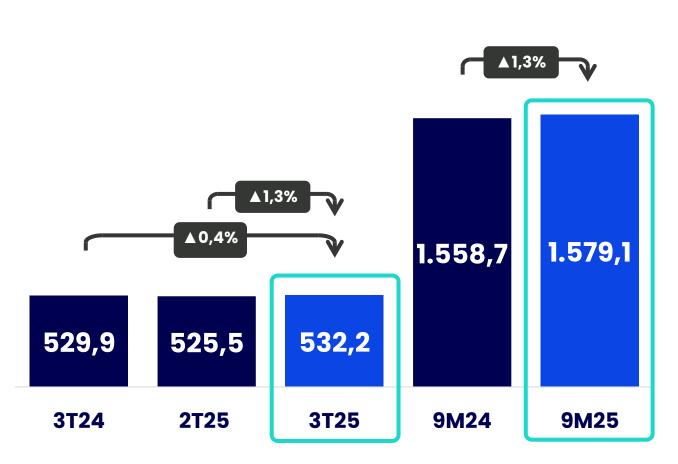






# Receitas de Prestação de Serviços

R\$ milhões



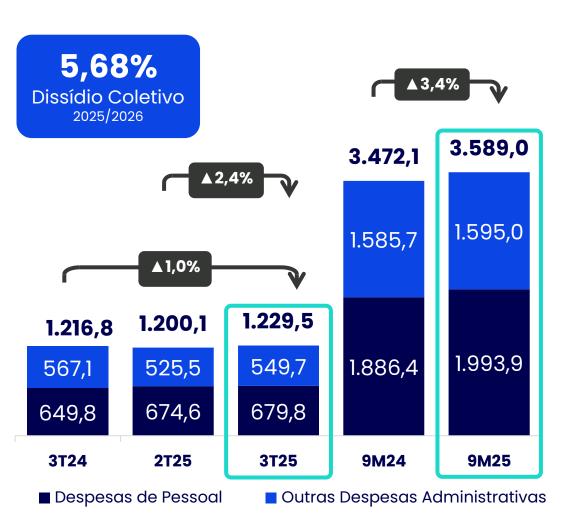
R\$ milhões	9м25	9м24	9M25 vs 9M24
Cartões <sup>1</sup>	576,6	584,3	-1,3%
Conta Corrente	458,7	452,4	1,4%
Seguros <sup>2</sup>	228,1	215,4	5,9%
Consórcio	89,7	105,5	-14,9%
Outros	226,0	201,1	12,4%
Total	1.579,1	1.558,7	1,3%





# Despesas Administrativas

R\$ milhões

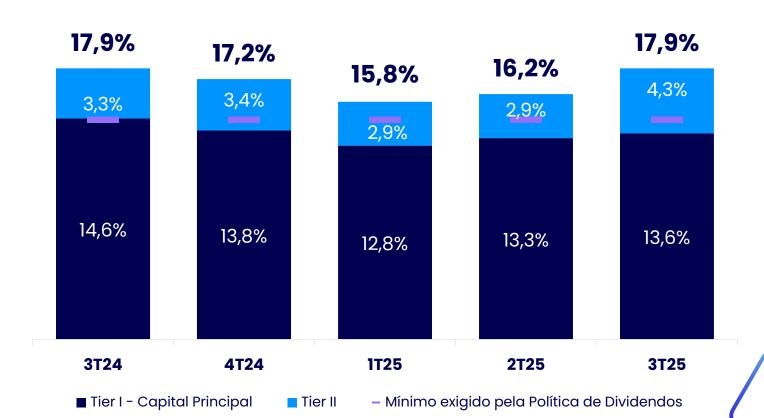


R\$ milhões	9м25	9м24	9M25 vs 9M24
Pessoal <sup>1</sup>	1.993,9	1.886,4	5,7%
Outras Despesas Adm.	1.595,0	1.585,7	0,6%
Serviços de Terceiros <sup>2</sup>	363,6	387,1	-6,1%
Amortização e Depreciação <sup>3</sup>	301,5	237,1	27,1%
Aluguéis e Condomínios <sup>3</sup>	34,3	122,8	-72,0%
Processamento de Dados	202,5	193,4	4,7%
Serviços Técnicos Especializados	172,3	156,7	10,0%
Publicidade e Propaganda	126,8	125,8	0,8%
Outras Despesas	394,0	362,8	8,6%
Total	3.589,0	3.472,1	3,4%



Estrutura de capital confortável para entregar projetos estratégicos

Índice de Basileia (Em %)



Sólida estrutura de capital com níveis confortáveis de liquidez para expansão da carteira de crédito

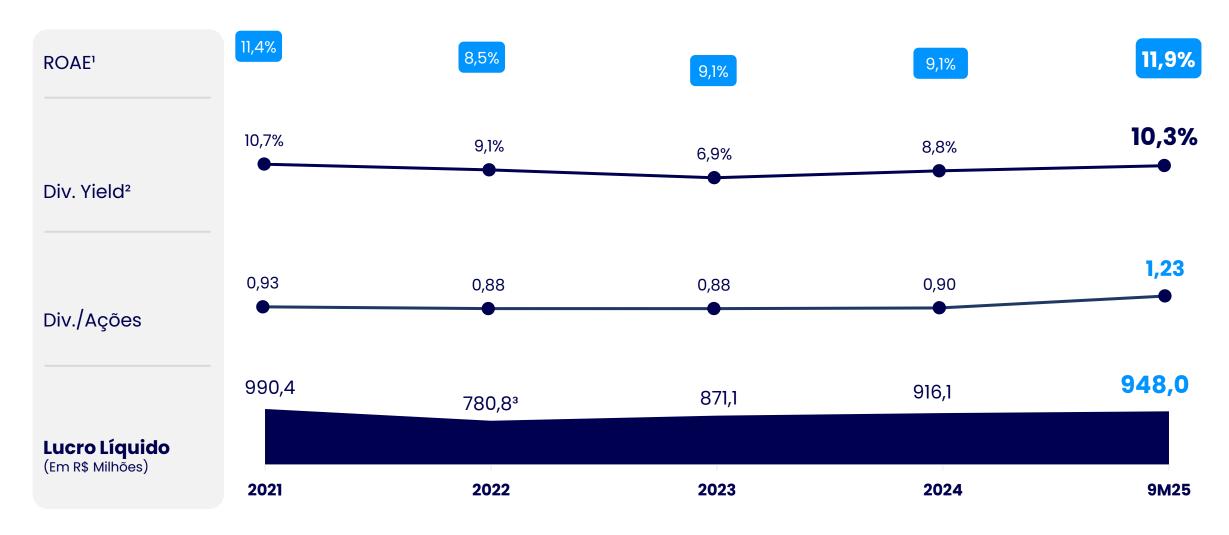
Política de Dividendos

Manter o **Índice de Basileia Total +400 bps** acima dos
níveis mínimos de exigência
de capital no Brasil.

Exigência de Capital Atual: 10,5%



#### Rentabilidade



¹ Lucro Líquido / Patrimônio Líquido Médio.

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> (Dividendos e JSCP dos últimos 12 meses/total de ações) / Preço de fechamento da ação no último dia do período – 30/09/2025.

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> Lucro Líquido Ajustado



# Agenda

1 Perfil Corporativo

2 Estratégia de Negócios

3 Anexos





## Guidance

Projeções	2024 Base <sup>4</sup>	2025
Carteira de Crédito Total	15,6%	6% a 10%
Margem Financeira <sup>1</sup>	17,3%	7% a 12%
Custo de Crédito <sup>2</sup>	1,4%	1,2% a 2,2%
Despesas Administrativas <sup>3</sup>	7,6%	7% a 11%

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Excluídas as Receitas de Recuperação de Créditos Baixados para Prejuízo.

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Despesas de Provisão para Perdas de Crédito líquidas da Recuperação de Créditos Baixados para Prejuízo.

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> Despesas Administrativas excluídas as comissões de correspondentes bancários.

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> A Margem Financeira e Custo de Crédito desconsideram as Receitas de Recuperação de Créditos Baixados para Prejuízo e a Provisão sobre os Créditos Recuperados de Baixas a Prejuízo, respectivamente.



**3T25** 

# Apresentação Institucional



Visite nosso site

ri.banrisul.com.br

RELAÇÕES COM INVESTIDORES