

# BR PARTNERS

## DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS

# 1T26




**BRB11**  
B3 LISTED N2

**BRBI**  
Nasdaq Listed

**Endereço**  
Av. Brig. Faria Lima, 3.732 – 28º andar

**Fone**  
+ 55 11 3704-1000

**Website**  
[ri.brpartners.com.br](http://ri.brpartners.com.br)

 [brpartnersoficial](https://www.instagram.com/brpartnersoficial)

**E-mail**  
[ri@brpartners.com.br](mailto:ri@brpartners.com.br)



## Destaques Financeiros e Prêmios

**Resiliência operacional**, mesmo com um cenário geopolítico e macroeconômico mais desafiador no trimestre

### Performance Financeira



**CAGR**  
De receita total desde o pré-IPO<sup>1</sup>  
LTM 1T26  
15,9%



**Receita Total<sup>2</sup>**  
1T26  
R\$134,8 mi  
(+2,7% vs. 4T25)  
(+5,7% vs. 1T25)



**Receita com Clientes<sup>3</sup>**  
1T26  
R\$106,7 mi  
(+0,9% vs. 4T25)  
(+7,7% vs. 1T25)



**Receita com Clientes/MD**  
LTM 1T26  
R\$ 41,4 mi  
(-7,0% vs. LTM)



**Lucro Líquido**  
1T26  
R\$ 37,7 mi  
(-15,3% vs. 4T25)  
(-12,5% vs. 1T25)



**Margem Líquida**  
1T26 | LTM 1T26  
28,0% | 31,5%



**Índice de Eficiência<sup>4</sup>**  
1T26 | LTM 1T26  
55,9% | 47,4%



**Índice de Remuneração<sup>5</sup>**  
1T26 | LTM 1T26  
30,1% | 24,7%



**Índice de Basileia**  
Mar/26  
22,4%

## Destaques Operacionais

### Investment Banking

#Transações Anunciadas YTD 2026  
Com destaque para operações de **M&A** e **Capital Solutions**

#7

R\$ 6,2 bi

### Mercado de Capitais

Volume de Emissões Realizadas 1T26  
#Emissões Realizadas 1T26

R\$2,4 bi

#19

### Gestão de Patrimônio

Total Wealth under Advisory (WuA) (Mar/26)

R\$6,1bi

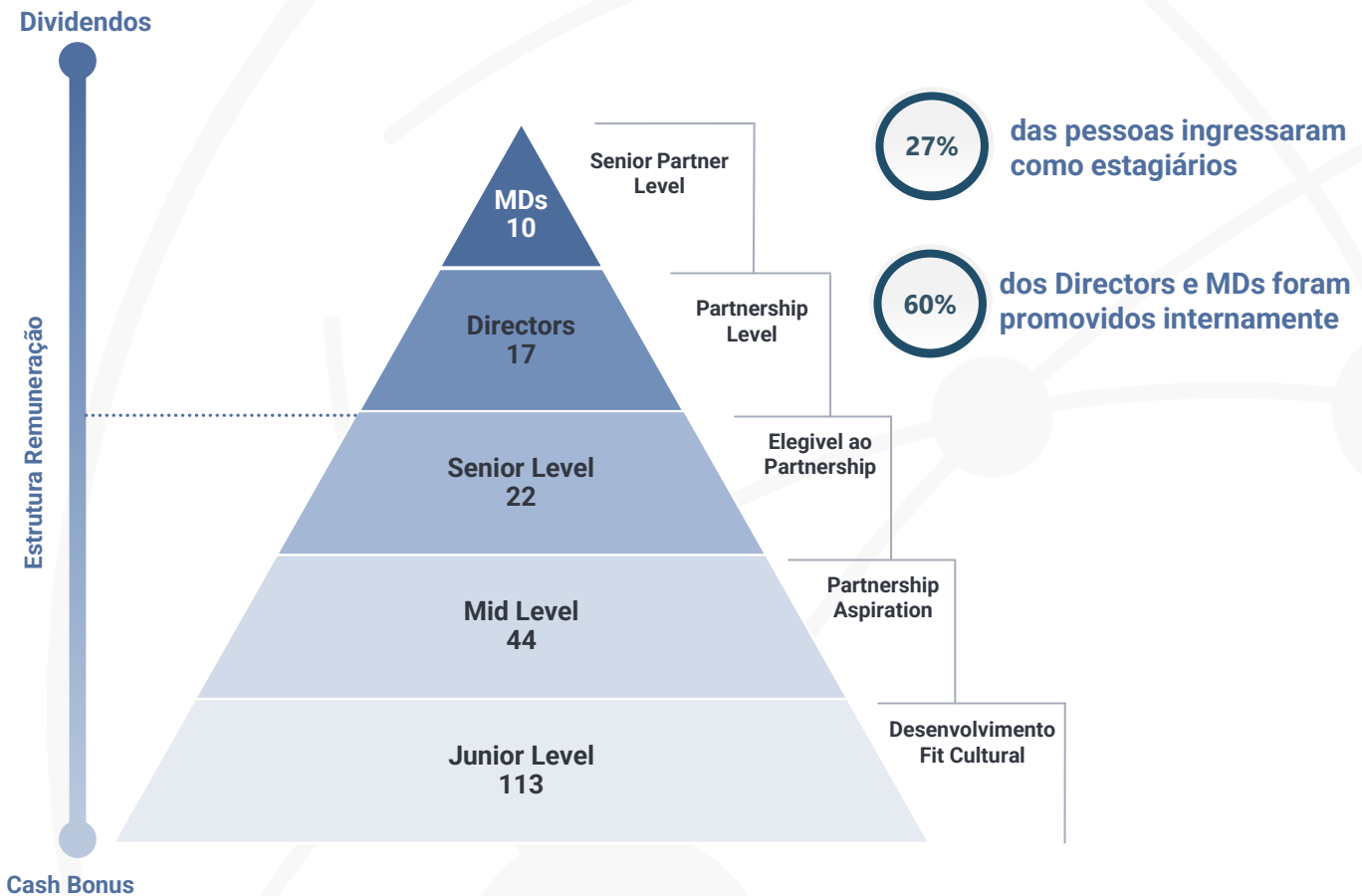
1- Considera desde o exercício encerrado em 31/12/2020; 2-Receita total refere a receita bruta no período; 3 – Receita com clientes considera receita de *Investment Banking*, a receita dos fees de estruturação e distribuição de dívida de Mercado de Capitais, os fees de gestão dos FIPs e os fees da área de *Wealth Management* na linha de Gestão de Ativos e as receitas de TS&S, que são receitas 100% de clientes, sem qualquer risco direcional; 4 – Índice de Eficiência = (Despesas pessoal + Administrativas - Despesas de Serviços de Terceiros e Comissões) / (Receita Total + Despesas Tributárias + Outras Despesas + Despesas de Serviços de Terceiros e Comissões)\*-1; 5 – Índice de Remuneração = (Despesas de Pessoal/ Receita Total)\*-1;

# Contínuo Investimento em Pessoas

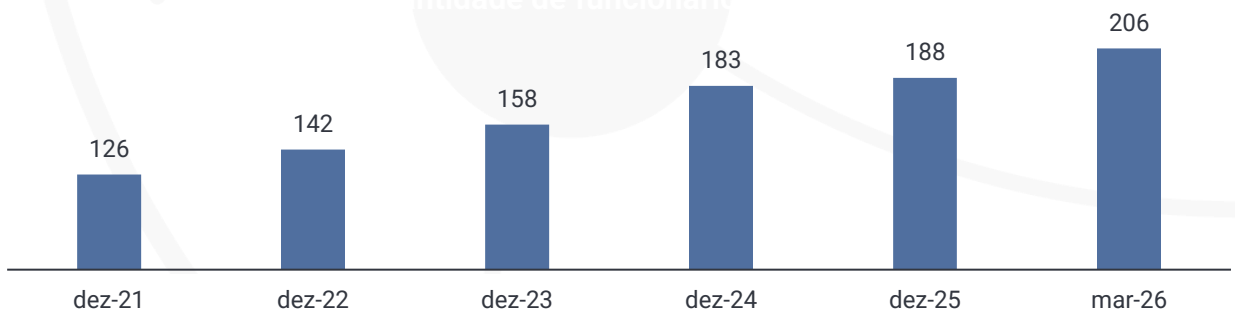
## Estrutura Organizacional

Com o objetivo de manter a competitividade do BR Partners no longo prazo, bem como buscar um crescimento sustentável de receita ao longo dos próximos anos, optamos por **aumentar as despesas de pessoal para continuar investindo em novos talentos e expandindo os times das áreas de negócios**, especialmente no *Wealth Management*.

Destacamos o investimento na base (*junior e mid level*), principalmente através do programa de estágio, como a principal ferramenta para o desenvolvimento de talentos. Hoje, 76% do *headcount* da Cia está no *junior e mid level*. Estamos no melhor momento de Companhia e nosso objetivo é que esse investimento se traduza em crescimento de receita ao longo dos anos.



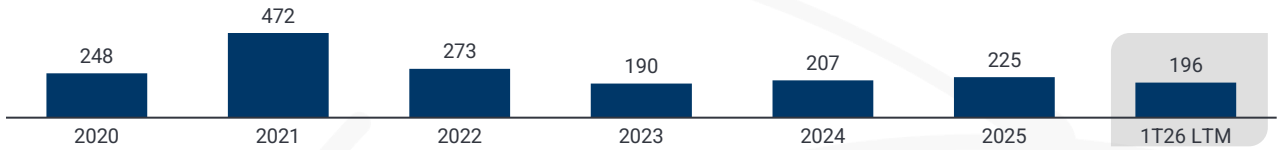
## Evolução da quantidade de funcionários



# Evolução do Mercado

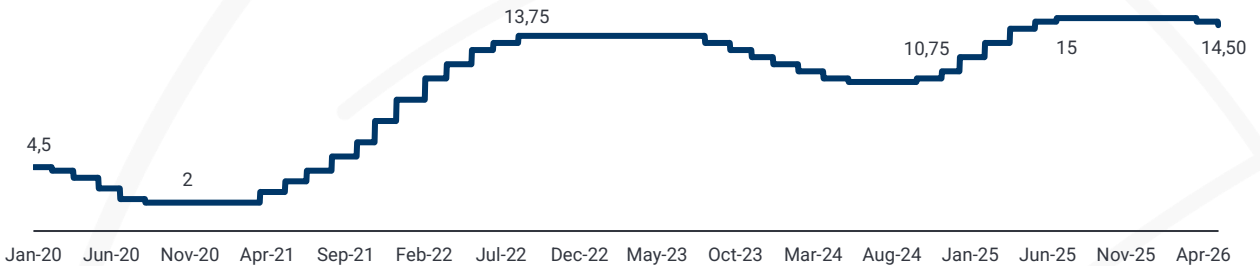
## Mercado M&A

Volume (R\$ bilhões) de Transações de M&A Anunciadas no Brasil<sup>1</sup>



Fonte: Thomson Reuters considerando a conversão de US\$ para R\$ com base na P-Tax média do período

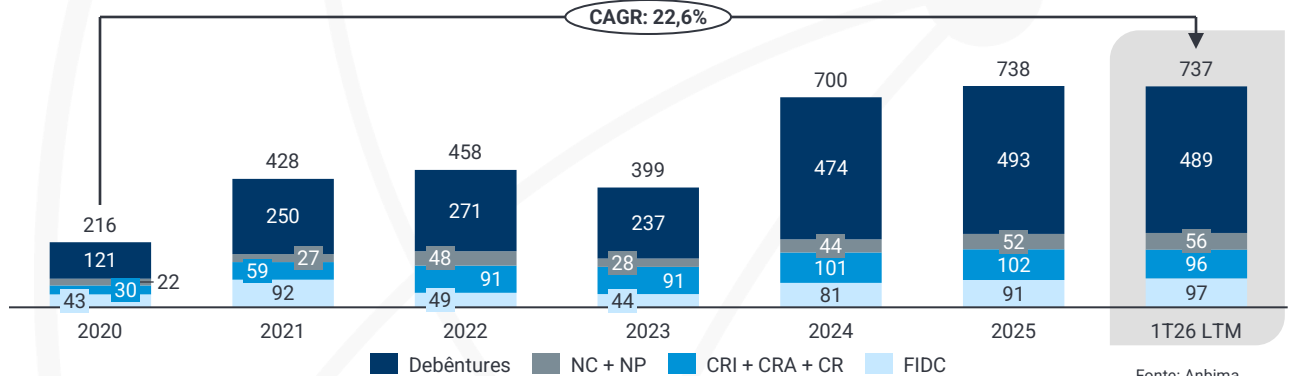
## Taxa Selic (%)



Fonte: Banco Central do Brasil

## Mercado de Capitais

Volume (R\$ bilhões) de Emissões de Mercado de Capitais no Brasil



Fonte: Anbima

## Mercado sob a visão do BR Partners

→ **Investment Banking:** A atividade de M&A continuou apresentando sinais positivos de recuperação no 1T26, com o anúncio de transações importantes no período, o que evidencia uma transição para um ciclo mais positivo em 2026. No entanto, o risco de execução/ conversão do pipeline atual aumentou significativamente, diante das instabilidades advindas do cenário macroeconômico, que contempla mais inflação e juros mais altos ao longo de 2026. A combinação dessas condicionantes aumenta o grau de incerteza dos tomadores de decisão, podendo ocasionar atrasos no anúncio de transações ou até mesmo adiamento das negociações. De outro lado, juros mais altos por mais tempo estão reforçando a demanda pela assessoria do *business* de Capital Solutions (reestruturações), que continua com mandatos amplos e um horizonte favorável a expandir o *pipeline* da área.

→ **Mercado de Capitais:** atividade sólida e resiliente no 1T26, apesar de o mercado de capitais brasileiro ter diminuído o ritmo do volume de emissões no trimestre. Nesse início de 2026, o mercado tem se mostrado mais seletivo e cauteloso, com maior aversão ao risco após a erupção de problemas no crédito de grandes empresas. Esse ambiente gerou uma certa "correção" nos níveis de spread corporativo, bem como um menor apetite de investidores institucionais por papéis com pouco prêmio em relação ao CDI ou com pouca garantia (colaterais). No caso do BR Partners, justamente por atuarmos em produtos mais estruturados, com elevado grau de garantias reais e com mais prêmio, continuamos vendo uma demanda forte do mercado, inclusive com bastante interesse nos produtos carregados no *Warehouse* da Cia (mercado secundário). No entanto, o patamar de juros continuamente elevado pode impactar o ritmo de emissões da Cia em algum momento, o que ainda não mostrou sinais.

1- Volume é considerado com base nas transações com o target em empresas brasileiras. Dados estão sujeitos a reclassificação pela Thomson Reuters.

## Indicadores Financeiros e Operacionais





R\$ milhões	1T26	4T25	1T25	1T26 x 4T25	1T26 x 1T25
<b>Informações Financeiras</b> <i>(R\$ milhões ou %)</i>					
Receita Total	134,8	131,3	127,5	2,7%	5,7%
Lucro Líquido	37,7	44,5	43,1	-15,3%	-12,5%
Margem Líquida	28,0%	33,9%	33,8%	-5,9 p.p.	-5,8 p.p.
ROAE	19,1%	22,4%	21,6%	-3,2 p.p.	-2,4 p.p.
Índice de Eficiência	55,9%	49,6%	46,9%	6,3 p.p.	9,0 p.p.
Índice de Remuneração	30,1%	24,0%	26,7%	6,1 p.p.	3,4 p.p.
<b>Informações Operacionais</b> <i>(R\$ milhões ou %)</i>					
Índice de Basileia	22,4%	22,6%	20,1%	-0,2 p.p.	2,3 p.p.
Warehousing TVM	3.027,9	3.407,6	3.403,7	-11,1%	-11,0%
Patrimônio Líquido	793,4	783,3	796,1	1,3%	-0,3%

### Pagamento de Dividendo<sup>1</sup>

**Pagamento**  
R\$0,18 /Unit

**Total**  
R\$18.899.226,72

**Payout**  
50%

	mar/26	dez/25	mar/25
<b>Quadro de Funcionários e Partnership</b>			
 # Colaboradores	206	188	189
 # Directors	17	16	16
 # Managing Directors	10	10	10
 # Sócios	35	37	35

1 - Dividendos aprovados na reunião do Conselho de Administração do dia 06 de maio de 2026

# Receita Total e Receita com Clientes

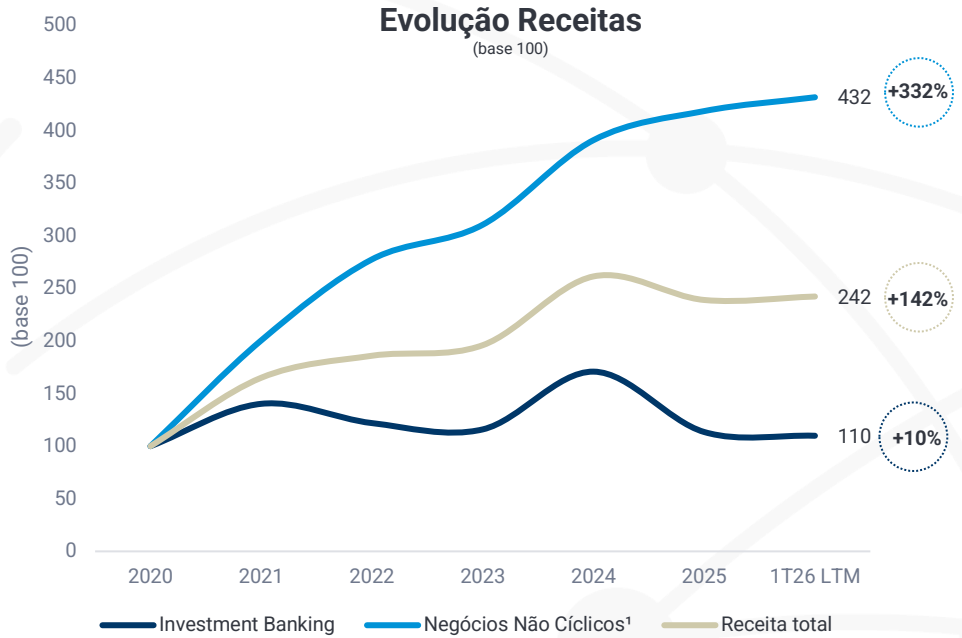
## Evolução histórica da diversificação das receitas

### CAGR pré-IPO (2020-1T26 LTM)

Receitas  
Negócios  
Não cíclicos<sup>1</sup> **27,6%**

Receitas  
Totais **15,9%**

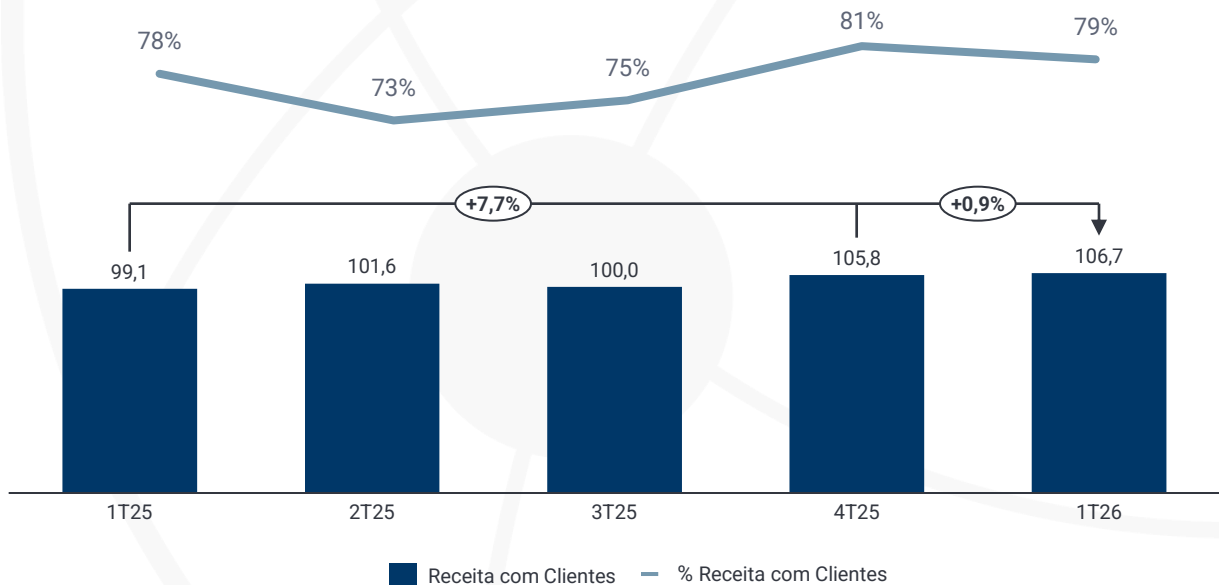
Receitas  
IB **1,6%**



## Receita com Clientes

A Receita com Clientes atingiu R\$ 106,7 milhões no 1T26, representando um crescimento de 0,9% no trimestre e 7,7% no ano.

R\$ milhões e %



<sup>1</sup>- Receita Negócios Não Cíclicos considera DCM + Tesouraria + Gestão de Patrimônio + Remuneração de Capital

## DRE Gerencial Trimestral

### DRE Gerencial

R\$ milhões	1T26	4T25	1T25	1T26 x 4T25	1T26 x 1T25
<b>Receita Total</b>	<b>134,8</b>	<b>131,3</b>	<b>127,5</b>	<b>2,7%</b>	<b>5,7%</b>
<b>Receita com Clientes</b>	<b>106,7</b>	<b>105,8</b>	<b>99,1</b>	<b>0,9%</b>	<b>7,7%</b>
<i>Investment Banking (fees) + CM (fees)</i>	<i>84,1</i>	<i>84,4</i>	<i>78,5</i>	<i>-0,5%</i>	<i>7,1%</i>
<i>Treasury Sales &amp; Structuring (capital)</i>	<i>18,6</i>	<i>16,8</i>	<i>17,2</i>	<i>10,4%</i>	<i>7,9%</i>
Gestão de Patrimônio (fees)	4,1	4,5	3,4	-8,7%	21,6%
<b>Remuneração do Capital (capital)</b>	<b>28,1</b>	<b>25,5</b>	<b>28,4</b>	<b>9,9%</b>	<b>-1,2%</b>
<b>Despesas</b>	<b>(91,1)</b>	<b>(81,1)</b>	<b>(73,2)</b>	<b>12,2%</b>	<b>24,3%</b>
Pessoal	(40,6)	(31,5)	(34,1)	29,1%	19,1%
Administrativas	(41,1)	(39,9)	(27,6)	3,0%	48,8%
Impostos sobre a receita	(8,0)	(9,6)	(10,7)	-16,3%	-25,1%
Outras	(1,3)	(0,2)	(0,8)	719,5%	64,3%
<b>Resultado Operacional</b>	<b>43,8</b>	<b>50,2</b>	<b>54,2</b>	<b>-12,8%</b>	<b>-19,3%</b>
IR & CSLL	(6,0)	(5,6)	(11,1)	7,0%	-45,7%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>37,7</b>	<b>44,5</b>	<b>43,1</b>	<b>-15,3%</b>	<b>-12,5%</b>

### 1T26 x 4T25

A variação do Lucro Líquido em relação ao trimestre anterior é explicada:

→ Pela manutenção no nível de atividade das Receita com Clientes, que mostrou resiliência, principalmente da atividade de Mercado de Capitais, apesar do cenário político e macroeconômico mais conturbado no início do ano;

→ Pelo aumento das Despesas, principalmente na Despesa de Pessoal, devido: i) ao contínuo investimento em pessoas, conforme explicado na página 3; ii) a calibragem para o pagamento de bônus no trimestre, observado o melhor desempenho das áreas de negócios, contando com uma atividade mais saudável no *Investment Banking*, que anunciou 18 transações nos dois últimos trimestres, como pode ser observado no gráfico da página 8.

### 1T26 x 1T25

A variação do Lucro Líquido em relação ao ano anterior é explicada:

→ Pelo aumento da Receita com Clientes, com destaque para performance de Investment Banking + CM, que reflete um DCM sólido e mais forte quando comparado ao 1T25, além do crescimento das atividades de Wealth Management;

Pelo aumento das Despesas, principalmente na Despesa de Pessoal devido: i) ao contínuo investimento em pessoas, conforme explicado na página 3; ii) a calibragem para o pagamento de bônus no trimestre, observado o melhor desempenho das áreas de negócios, contando com uma atividade mais saudável no *Investment Banking*. Adicionalmente, o aumento nas Administrativas se deve a maiores despesas com comissões, reflexo de um *pipeline* mais forte em IB + CM.

# Unidades de Negócios / Investment Banking + Mercado de Capitais

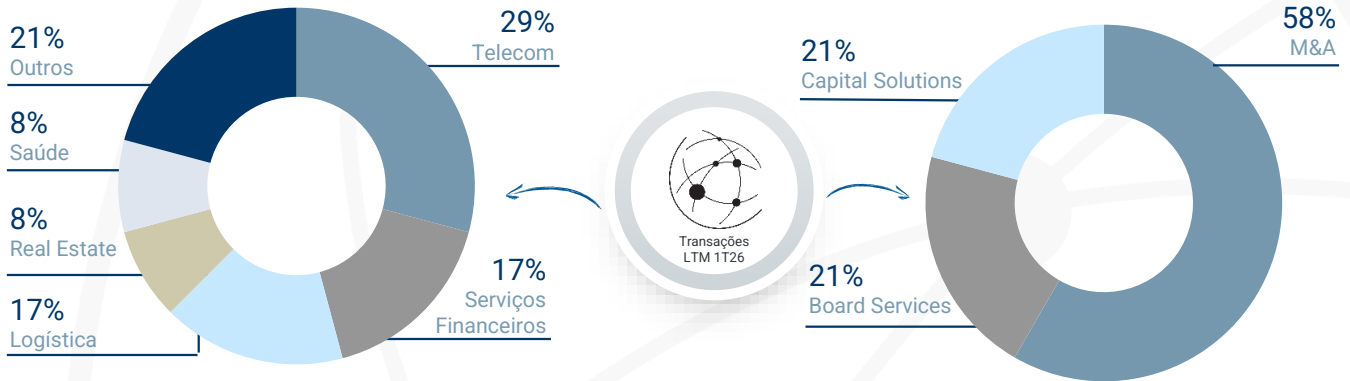
O *Investment Banking + CM* apresentou R\$84,1 milhões de receita no trimestre, com estabilidade em relação ao 4T25 e crescimento de 7,1% em comparação ao 1T25. A performance positiva vem em função de um DCM sólido e uma leve melhora no M&A.

R\$ milhões	1T26	4T25	1T25	1T26 x 4T25	1T26 x 1T25
<b>Receita</b>	<b>84,1</b>	<b>84,4</b>	<b>78,5</b>	<b>-0,5%</b>	<b>7,1%</b>
Volume <i>Investment Banking</i> <sup>1</sup>	6.150	4.263	201	44,3%	2962,5%
Volume de emissões Mercado de Capitais	2.376	3.020	3.906	-21,3%	-39,2%

## Investment Banking

### Distribuição da Quantidade de Transações por Setor e Tipo de Assessoria

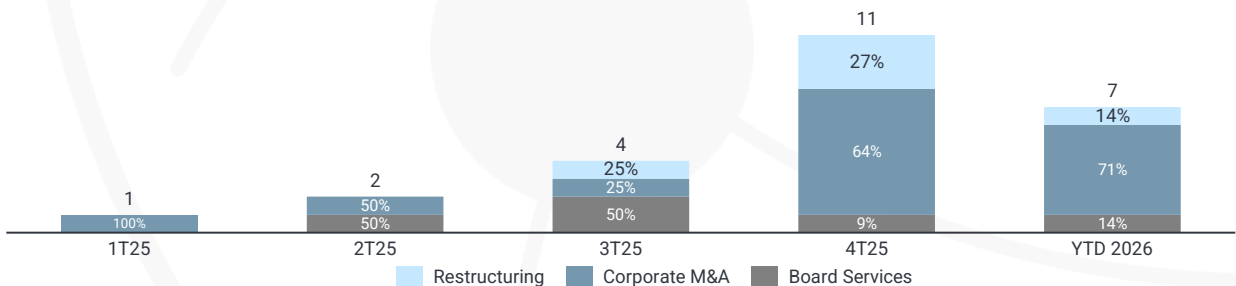
(abr/2025-mar/2026)



## Transações Anunciadas YTD 2026

 Não Divulgado Capital Solutions	 Não Divulgado M&A Telecom	 R\$ 5,2 bi M&A Telecom	Assessor financeiro na venda de participação minoritária em uma empresa do setor de saúde Não Divulgado M&A Healthcare	 R\$ 1,0 bi M&A Telecom	 Não Divulgado M&A Real Estate	 Não Divulgado Fairness Opinion
--	----------------------------------	-------------------------------	--	-------------------------------	--------------------------------------	---------------------------------------

## Evolução pipeline delas anunciados



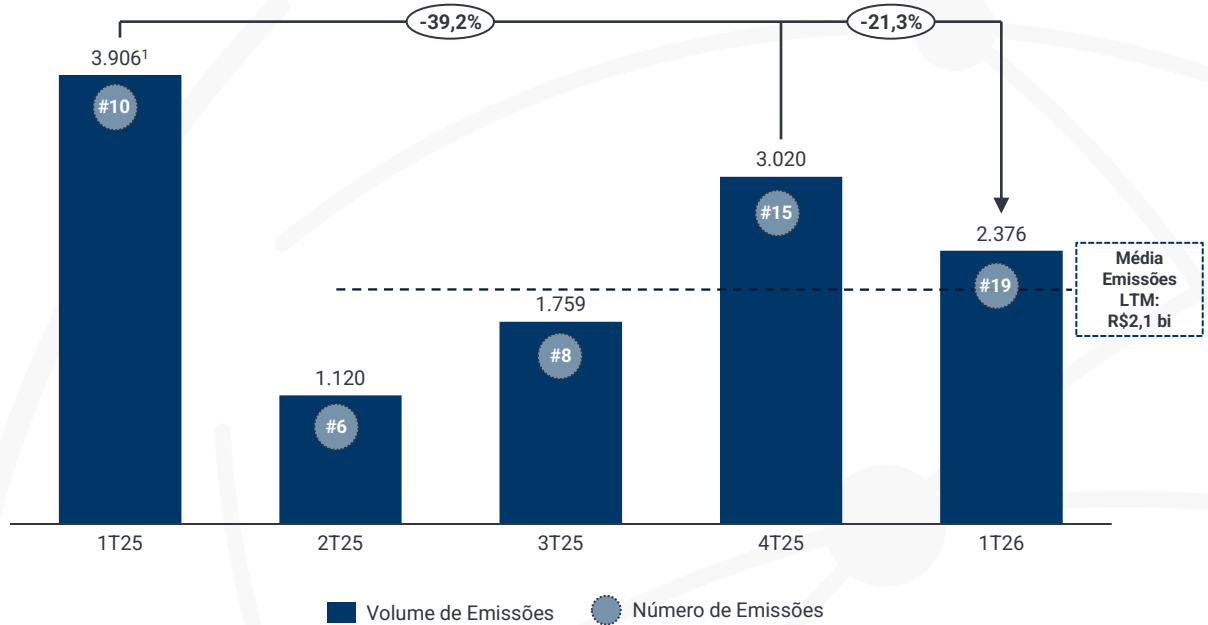
1-Volume considerando todos os serviços de Investment Banking (M&A, Strategic Capital Markets & Pre-IPO, Privatizações, Special Situations & Restructuring Advisory, Board Services, Shareholder Advisory) que tiveram os valores divulgados. A Companhia reforça que, apesar de ser um indicador importante para mensurar a atividade do mercado, o volume de transações anunciadas está sujeito a flutuações periódicas, de acordo com o ritmo de renovação do portfólio de negócios e não está totalmente relacionado à geração ou perspectiva de receita, que depende, entre outros fatores, do tipo/complexidade da assessoria prestada, bem como da aprovação de agências reguladoras.

# Unidades de Negócios | *Investment Banking + Mercado de Capitais* (cont.)

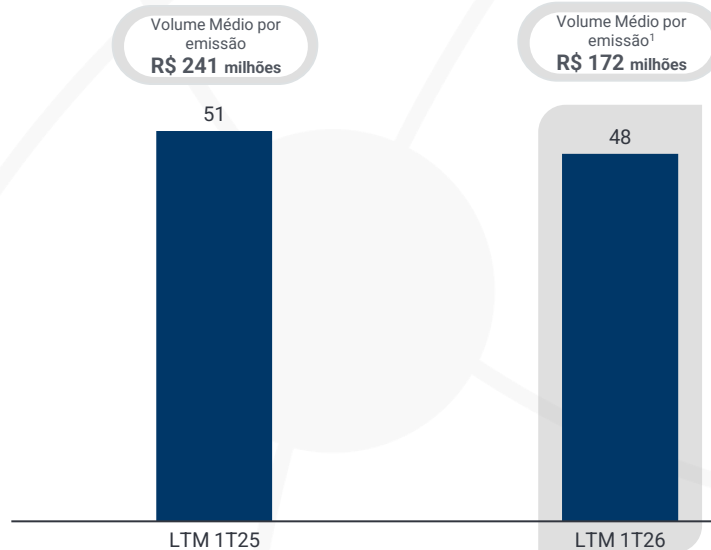
## Mercado de Capitais

### Evolução do Volume de Emissões no Mercado de Capitais

(R\$ milhões)



### Evolução do Número de Emissões e Ticket Médio



1 – Considera o underwriting da Cia na emissão de uma debênture sindicalizada no valor de R\$3 bilhões.

## Unidades de Negócios (cont.)

### Treasury Sales & Structuring

A receita de Treasury Sales & Structuring apresentou um crescimento de 7,9% em relação ao 1T25 e 10,4% em comparação ao trimestre anterior, totalizando R\$18,6 milhões. O crescimento ocorre principalmente devido ao contínuo desenvolvimento dos produtos de “flow”, que consideram câmbio e commodities.

R\$ milhões	1T26	4T25	1T25	1T26 x 4T25	1T26 x 1T25
<b>Receita</b>	<b>18,6</b>	<b>16,8</b>	<b>17,2</b>	<b>10,4%</b>	<b>7,9%</b>
Volume Negociado (Derivativos + FX) (R\$ bi)	4,3	7,5	8,9	-43,3%	-52,4%

### Gestão do Patrimônio

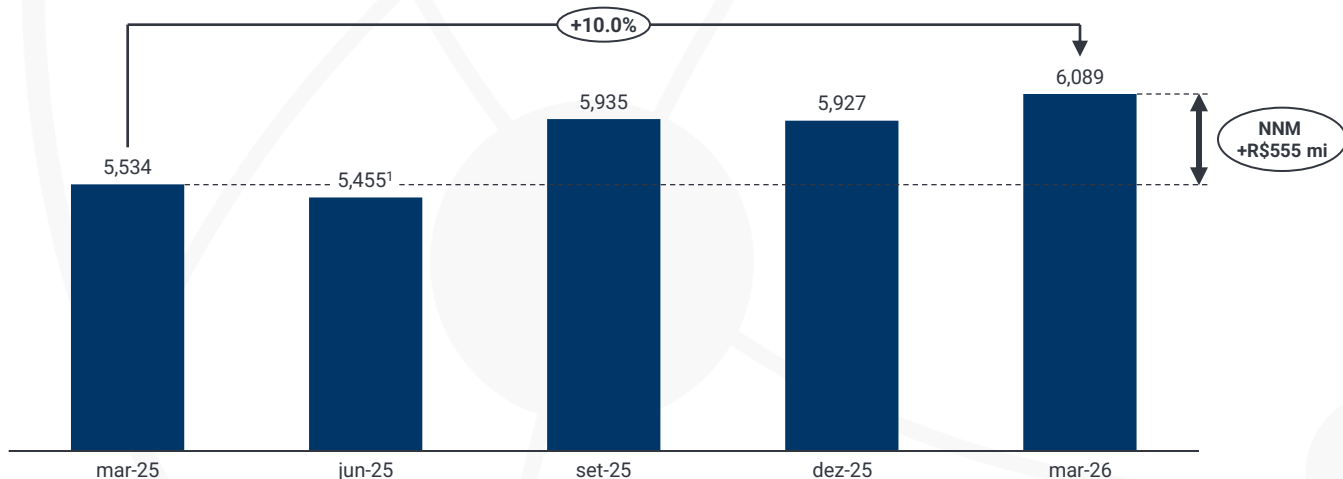
A receita da área de Gestão de Patrimônio foi de R\$4,1 milhões no trimestre, com crescimento de 21,6% em relação ao mesmo período de 2025, apesar da redução de 8,7% frente ao 4T25, explicada por fees não recorrentes de estruturação de fundos no período anterior.

Quanto ao patrimônio sob gestão em Wealth Management, o portfólio assessorado (WuA) atingiu R\$6,1 bilhões, avanço de 10% em relação a mar/25, impulsionado por um Net New Money de R\$555 milhões.

R\$ milhões	1T26	4T25	1T25	1T26 x 4T25	1T26 x 1T25
<b>Receita</b>	<b>4,1</b>	<b>4,5</b>	<b>3,4</b>	<b>-8,7%</b>	<b>21,6%</b>
Patrimônio sob gestão	6.089,2	5.926,5	5.534,2	2,7%	10,0%

### Patrimônio sob gestão

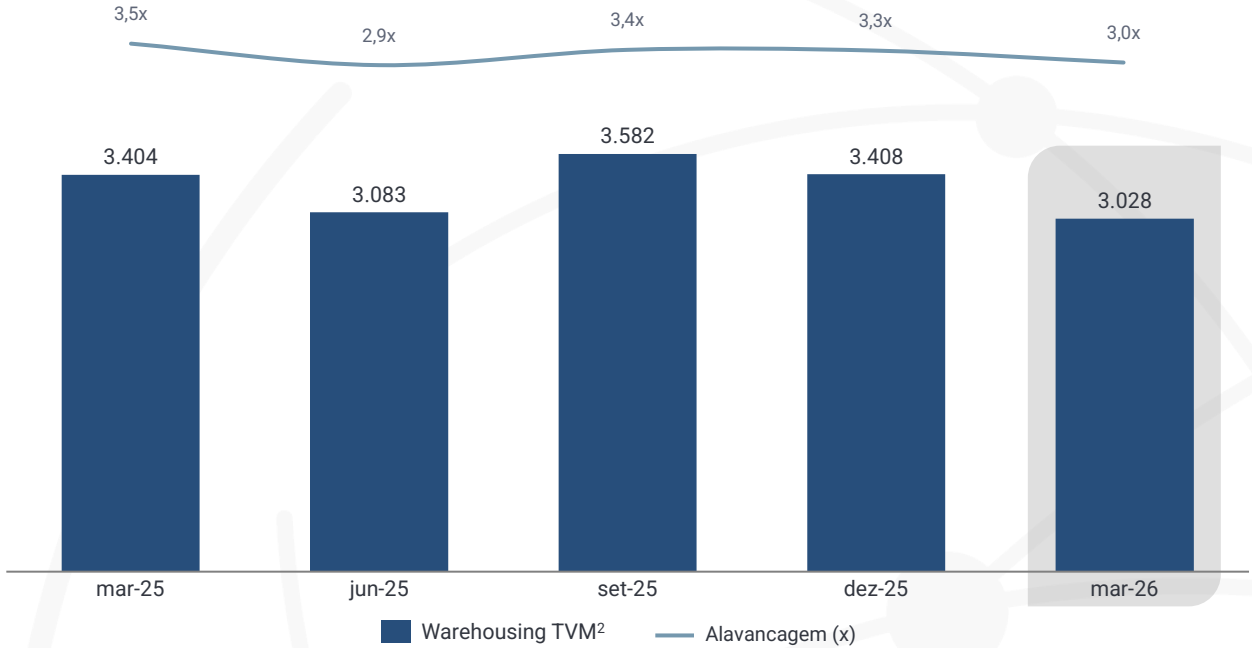
Em milhões de reais



# Capital & Funding

## Warehousing TVM e Alavancagem<sup>1</sup> do Banco

(R\$ milhões)

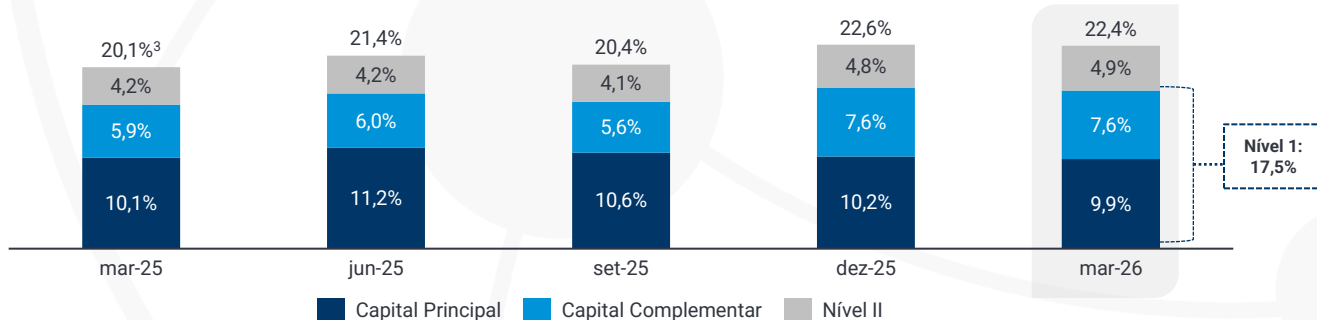


## Índice de Basileia

R\$ milhões

	mar/26	dez/25	mar/25
Patrimônio de Referência	1.295,2	1.296,7	1.216,4
<b>Nível I</b>	<b>1.010,0</b>	<b>1.022,2</b>	<b>964,4</b>
Capital Principal	572,2	586,1	610,2
Capital Complementar	437,8	436,2	354,2
<b>Nível II</b>	<b>285,1</b>	<b>274,5</b>	<b>252,0</b>
RWA	5.770,9	5.741,7	6.052,9
<b>Índice de Basileia</b>	<b>22,4%</b>	<b>22,6%</b>	<b>20,1%</b>

(Composição da Basileia)

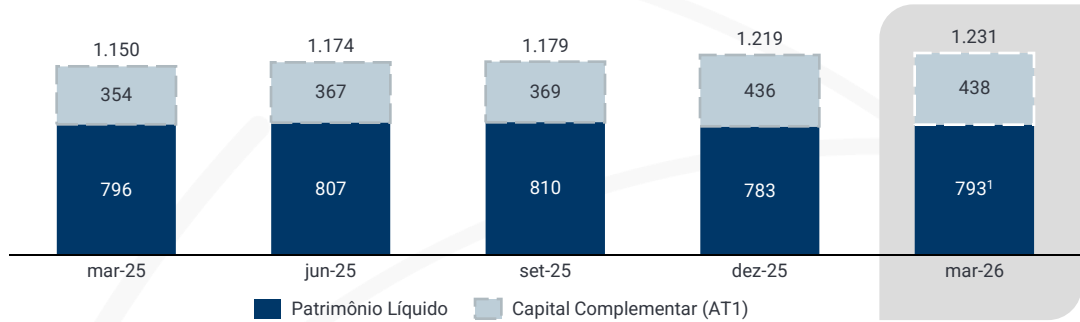


1- Alavancagem = Carteira de Títulos Privados e Bridge Loans / Capital Nível I (Capital Principal + Capital Complementar) 2- Títulos Privados e Bridge Loans considera CRI, CRA, CCI, Debêntures, FIDC, Nota Comercial, Cédula de Produto Rural e *bridge loans*, ajustados a provisão e MTM.

## Capital & Funding (cont.)

### Evolução do Capital

(R\$ milhões)

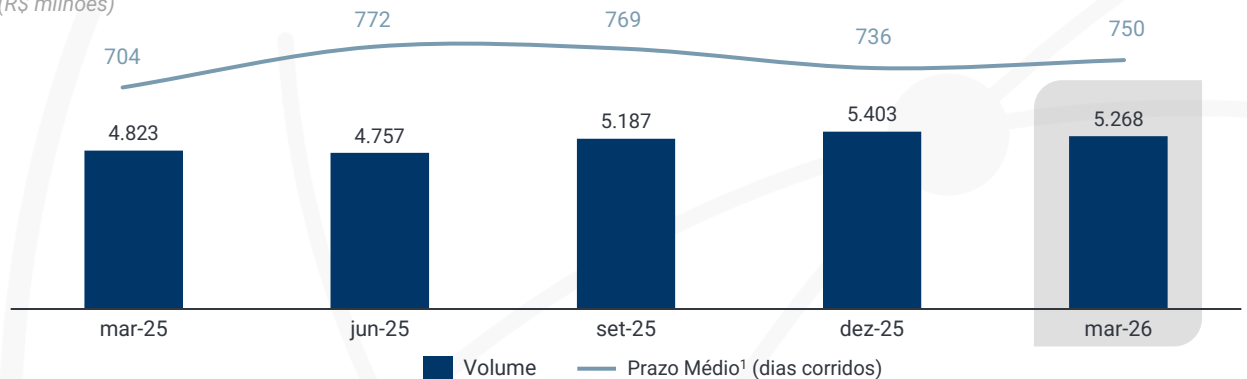


### Evolução da Captação e Prazo Médio

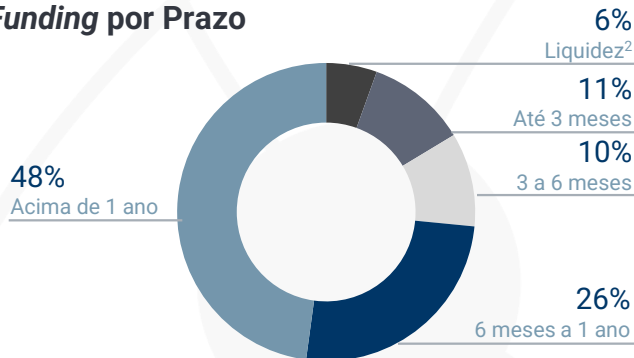
O prazo médio do *funding* ao final de março de 2026 era de 750 dias.

#### Evolução da Captação

(R\$ milhões)



### Vencimento do *Funding* por Prazo



### Ratings

FitchRatings

Banco BR Partners  
**Rating: AA (bra)**  
Perspectiva: Estável

S&P Global

Banco BR Partners  
**Rating: AA (bra)**  
Perspectiva: Estável

MOODY'S

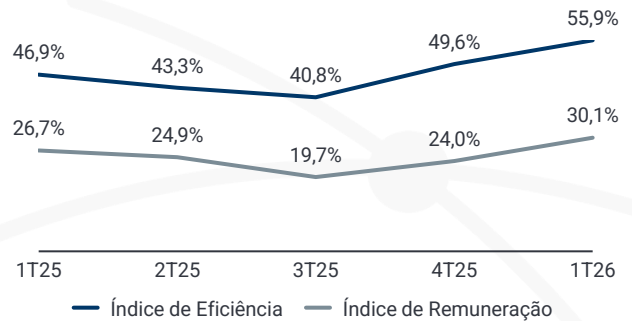
Banco BR Partners  
**Rating: AA (bra)**  
Perspectiva: Estável

1 - Redução ocorreu devido ao pagamento de dividendos extraordinários dentro do trimestre e o patrimônio líquido total do BR Partners Banco em 31/03/2026 foi de R\$ 577,2 milhões; 2- 32% da liquidez diária se refere a recursos próprios da Holding BR Partners aplicados em CDBs

# Indicadores de Performance

## Índice de Eficiência e Índice de Remuneração (%)

O Índice de Eficiência atingiu 55,9% e o Índice de Remuneração foi de 30% no trimestre, ambos devido ao investimento em pessoas conforme explicado na página 3.

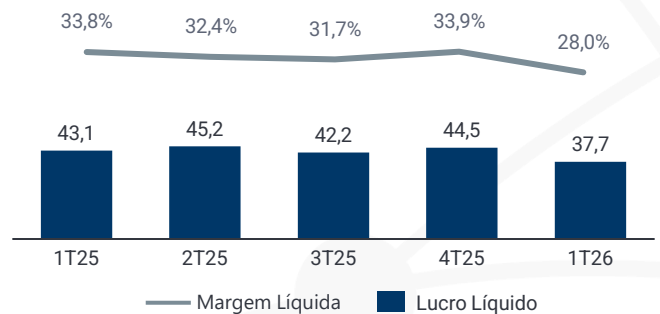


## Lucro e Margem Líquida

(R\$ milhões ou %)

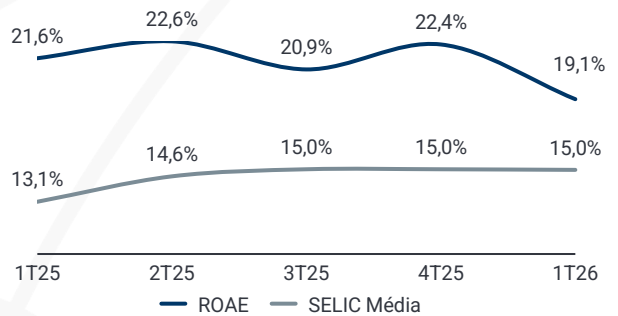
Apesar de um cenário macroeconômico muito desafiador, o BR Partners apresentou lucro de R\$ 37,7 milhões, um patamar menor em relação ao mesmo período de 2025, mas ainda saudável.

A Margem Líquida se manteve em um patamar de 28% em função da dinâmica dos investimentos em pessoas.



## ROE (%)

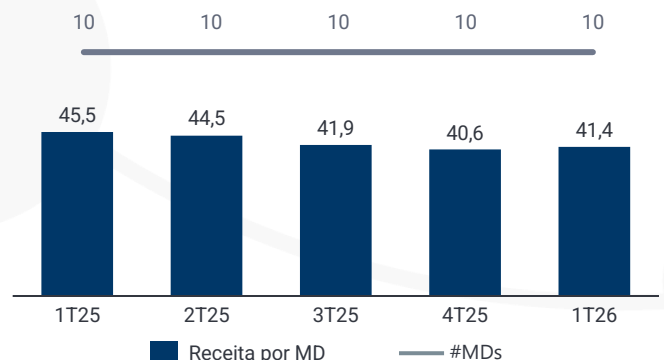
O ROE continuou num patamar elevado de 19,1%, mesmo num ambiente restritivo, atribuindo um valor adicionado (*alpha*) de 4,1 p.p. em relação a Selic média do período.



## Receita com Clientes / MD

(R\$ milhões)

A receita por MD atingiu R\$ 41,4 mm nos últimos 12 meses, mantendo a eficiência e geração de receita com clientes.

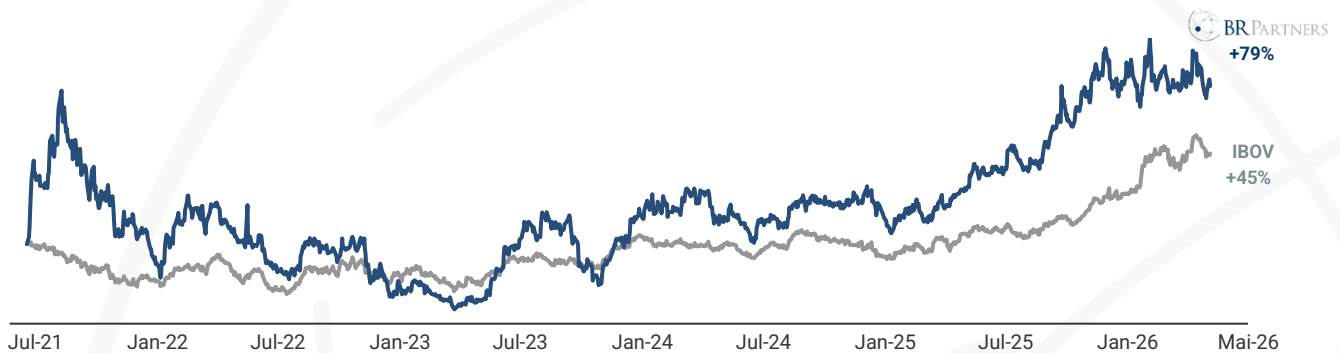


# Composição Acionária e Performance da Ação

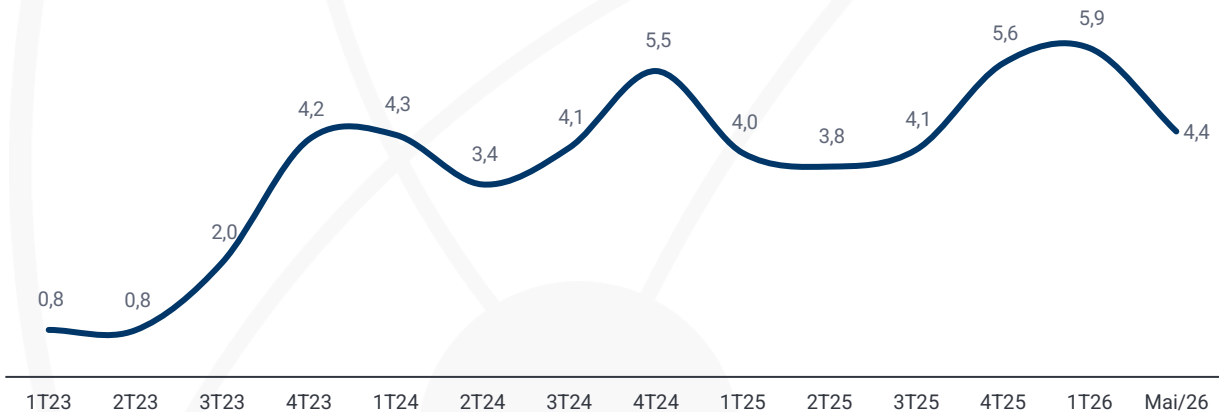
## Composição Acionária

	# ON	%	# PN	%	# UN	%	Total de ações	%
<b>Administradores (Partnership)</b>	153.308.127	76,45%	19.964.814	17,45%	-	-	173.272.941	55,01%
Free-Float	47.238.057	23,55%	94.476.114	82,55%	47.238.057	100%	141.714.171	44,99%
<b>Total</b>	<b>200.546.184</b>	<b>100%</b>	<b>114.440.928</b>	<b>100%</b>	<b>47.238.057</b>	<b>100%</b>	<b>314.987.112</b>	<b>100%</b>

## Performance BRB11<sup>1</sup>



## Volume Médio Negociado<sup>2</sup> (BRL milhões)



## Recomendação de Analistas<sup>3</sup> – BRB11

0%  
**Vender**

100%  
**Comprar**

1- Cálculos efetuados com base nas informações da Plataforma Econômica com base em 06 de maio de 2026, considerando o preço ajustado a dividendos; 2- Fonte: Bloomberg data. Até o dia 05/05/2026; 3 – Baseado no consenso de recomendação de 7 coberturas de Research.

## Demonstração de Resultado Contábil

<i>DRE Contábil (R\$ mil)</i>	1T26	4T25	1T25
<b>Total de Receitas</b>	<b>134.807</b>	<b>131.318</b>	<b>127.486</b>
Resultado Líquido de Juros e Ganhos/ Perdas em Instrumentos Financeiros	46.611	42.344	45.620
Total de Receitas de Prestação de Serviços	88.196	88.974	81.866
<b>Despesas Operacionais</b>	<b>(91.051)</b>	<b>(81.135)</b>	<b>(73.243)</b>
Despesas de Pessoal	(40.595)	(31.452)	(34.089)
Despesas Administrativas	(41.110)	(39.920)	(27.620)
Despesas tributárias	(8.043)	(9.603)	(10.741)
Perda por Redução ao Valor Recuperável	(821)	(821)	(521)
Outras Receitas/Despesas	(482)	661	(272)
<b>Resultado antes dos Tributos sobre o Lucro</b>	<b>43.756</b>	<b>50.183</b>	<b>54.243</b>
Tributos sobre Lucros	(6.042)	(5.649)	(11.120)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>37.714</b>	<b>44.534</b>	<b>43.123</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>28%</b>	<b>34%</b>	<b>34%</b>

# Balanço Patrimonial

## Balanço Patrimonial (R\$ mil)

<b>Ativo</b>	<b>31.03.2026</b>	<b>31.12.2025</b>
Caixa e Equivalentes de Caixa	118.420	137.792
<b>Ativos Financeiros ao Valor Justo por Meio de Resultado</b>	<b>13.258.314</b>	<b>11.712.650</b>
<i>Títulos Públicos</i>	12.988.707	11.369.995
<i>Títulos Privados</i>	172.356	174.349
<i>Cotas de Fundo de Investimento</i>	97.251	168.306
<b>Ativos Financeiros a Valor Justo por Meio de Outros Resultados Abrangentes</b>	<b>2.959.096</b>	<b>3.308.755</b>
<i>Títulos Privados</i>	1.180.174	1.385.470
<i>Cotas de Fundos de Investimentos</i>	1.778.922	1.923.285
Instrumentos Financeiros Derivativos	1.126.184	1.023.349
<b>Ativos Financeiros ao Custo Amortizado</b>	<b>454.279</b>	<b>1.124.190</b>
<i>Operações de Crédito</i>	158.926	184.958
<i>Outros Ativos Financeiros ao Custo Amortizado</i>	295.353	939.232
Outros Ativos	43.467	26.874
Ativos Fiscal Diferido	154.289	92.425
Investimentos em Controladas	-	-
Imobilizado	47.840	44.265
Intangíveis	11.481	12.283
<b>Total do Ativo</b>	<b>18.173.370</b>	<b>17.482.583</b>
<b>Passivo e Patrimônio Líquido</b>		
<b>Passivos Financeiros ao Valor Justo por meio do Resultado</b>	<b>1.268</b>	<b>33.222</b>
<b>Passivos Financeiros ao Custo Amortizado</b>	<b>16.663.416</b>	<b>16.062.202</b>
<i>Recursos de Operações Compromissadas</i>	11.332.812	9.938.917
<i>Recursos de Clientes</i>	1.252.004	1.637.964
<i>Recursos de Emissão de Títulos</i>	3.919.985	3.703.658
<i>Outros Passivos Financeiros</i>	158.615	781.663
Instrumentos Financeiros Derivativos	384.927	344.451
Fornecedores	3.364	11.243
Valores a Pagar	73.711	42.691
Impostos a Recolher	16.141	19.998
Passivo Fiscal Corrente	6.484	9.382
Passivo Fiscal Diferido	230.624	176.096
<b>Total do Passivo</b>	<b>17.379.935</b>	<b>16.699.285</b>
Capital Social	674.940	674.940
Reserva de Capital	-30.193	-30.193
Reserva de Lucros	130.126	149.025
Outros Resultados Abrangentes	-19.152	-10.474
Lucros Acumulados	37.714	0
<b>Patrimônio Líquido</b>	<b>793.435</b>	<b>783.298</b>
<b>Total do Passivo + Patrimônio Líquido</b>	<b>18.173.370</b>	<b>17.482.583</b>



Este material foi preparado pela BRBI BR Partners S.A. ("BRAP") para uso exclusivo de sua divulgação de resultados periódicos. Este material não deve ser considerada sob qualquer aspecto ou avaliação como um documento completo e deve ser analisada em conjunto com as demonstrações financeiras do período a que se refere. Este material foi preparado apenas para fins meramente informativos e não deve ser entendido como uma solicitação ou uma oferta para comprar ou vender quaisquer títulos ou instrumentos financeiros da BRAP e/ou de qualquer empresa de seu grupo econômico. O conteúdo deste material não deve ser considerado como qualquer forma de aconselhamento ou recomendação legal, fiscal, contábil, de investimento ou de qualquer outro aspecto. Este material não tem a intenção de ser abrangente, completo ou exaustivo sobre a BRAP e/ou sobre qualquer outra empresa de seu grupo econômico, tampouco conter todas as informações que os acionistas, investidores, contrapartes da BRAP e/ou de qualquer empresa de seu grupo econômico, e/ou mesmo quaisquer terceiros possam exigir. Nenhuma decisão de investimento, alienação ou outras decisões ou ações financeiras devem ser tomadas exclusivamente com base nas informações contidas neste material, devendo cada destinatário deste material buscar o aconselhamento e orientação que entender necessário para tomar qualquer decisão.

**BRBI**  
B3 LISTED N2

**BRBI**  
Nasdaq Listed