

BMGB B3 LISTED N1

APRESENTAÇÃO VIDEOCONFERÊNCIA

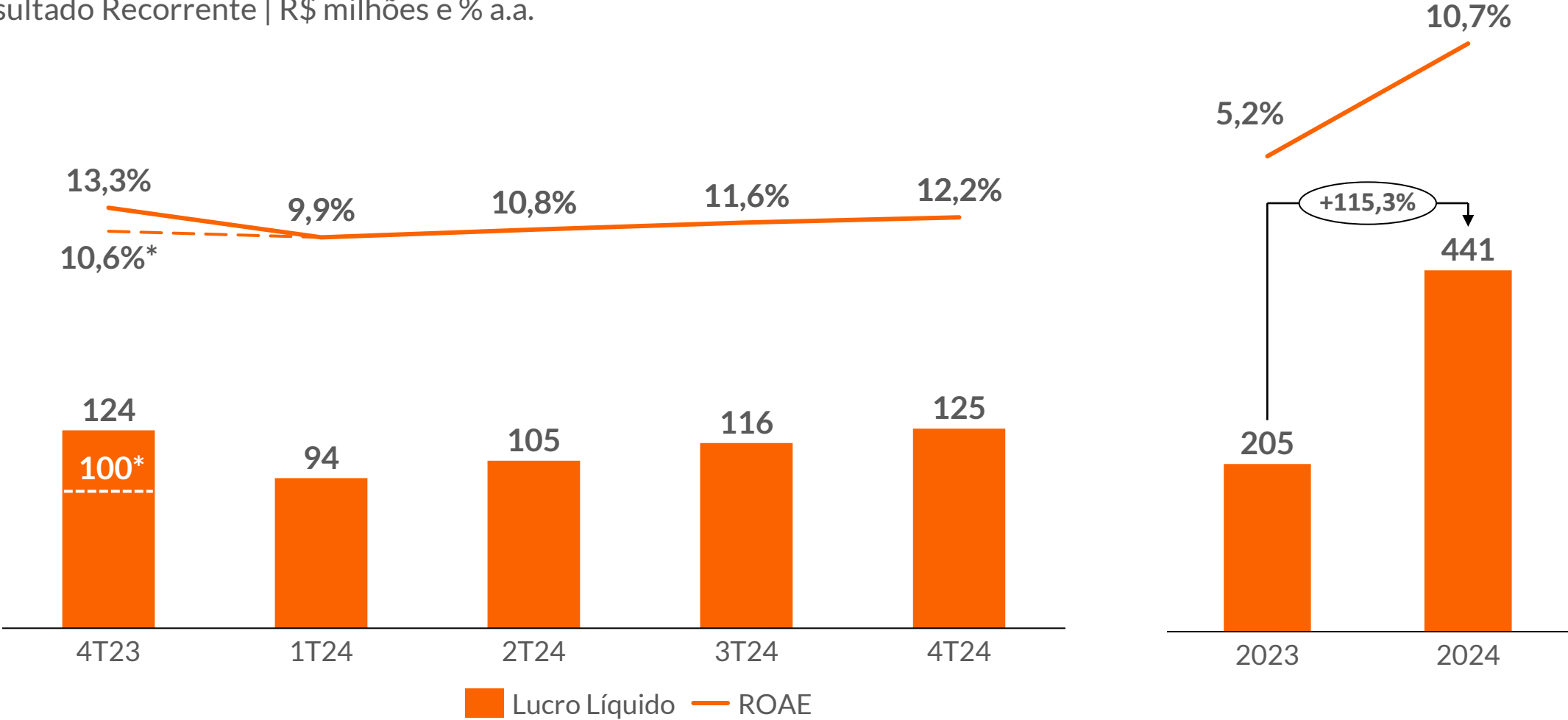
4T24

Geração sustentável de resultados



Rentabilidade

Resultado Recorrente | R\$ milhões e % a.a.



*Lucro líquido e ROAE do 4T23 normalizando o efeito do JCP ao longo do exercício.

Prioridades estratégicas 2024 entregues



**melhor,
mais forte
e mais
rentável.**

Crescer e gerar resultados sustentáveis que trazem valor para nossos acionistas, clientes, colaboradores e sociedade em geral.



Simplificar e melhorar a jornada dos clientes



Ranking de Reclamações BACEN

melhora de 19 posições em 2024

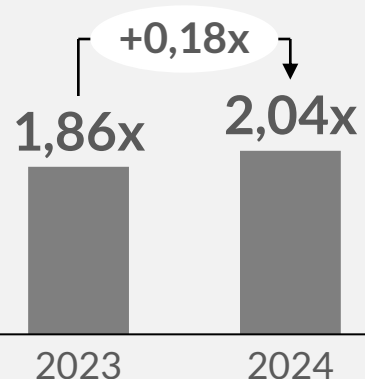
32° no ranking



Mais produtos por cliente



Cross-selling index



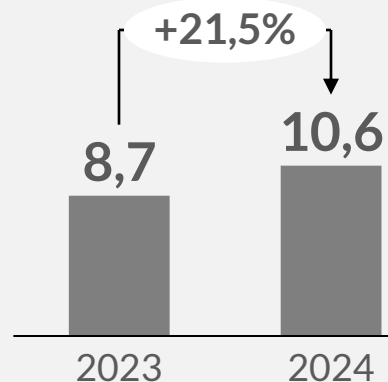
Geração sustentável de resultados



Crescimento da produção



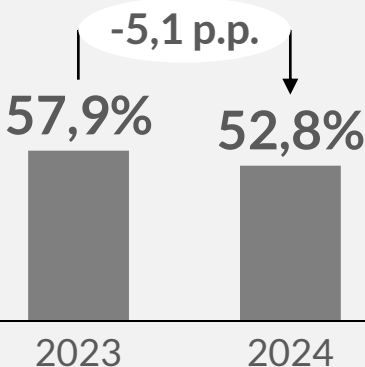
Produção
R\$ bilhões



Gestão eficiente de custos



Índice de Eficiência



**ROE
10,7%**

Fortalecimento do relacionamento com os nossos clientes



Bruno
Capelin



Nova diretoria de clientes,
digital e growth

10,7
milhões

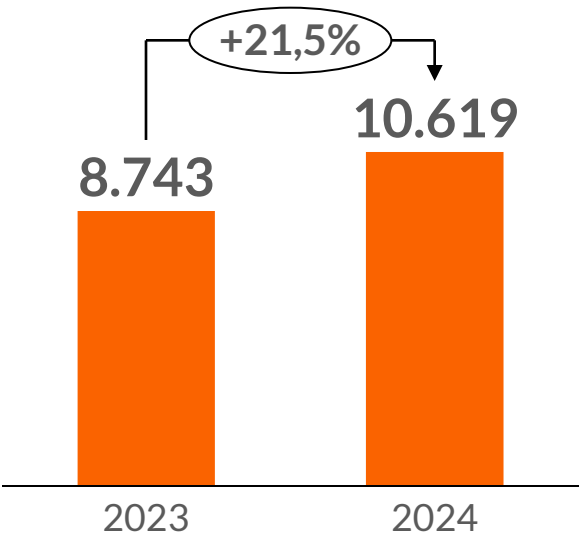
CLIENTES¹

67% com produtos
de crédito (SCR)

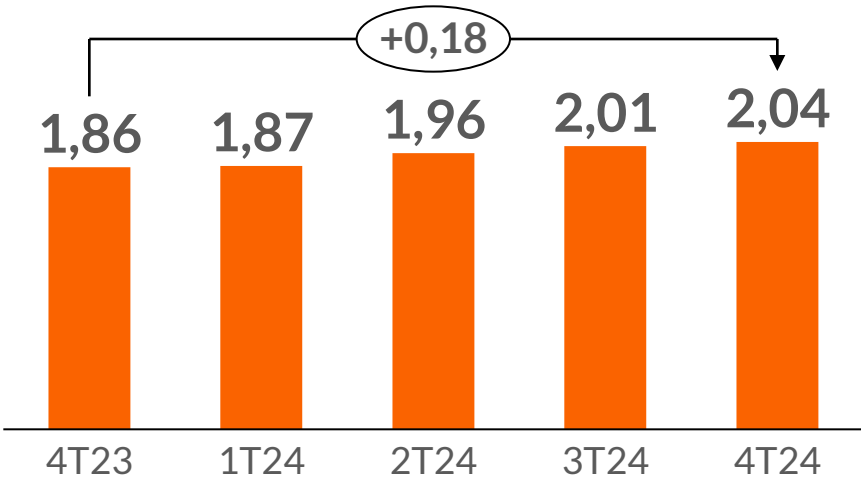
27% com produtos
de seguros

Originação de crédito dos produtos consignados e varejo PF²

R\$ milhões



Produtos por cliente (cross-selling index)



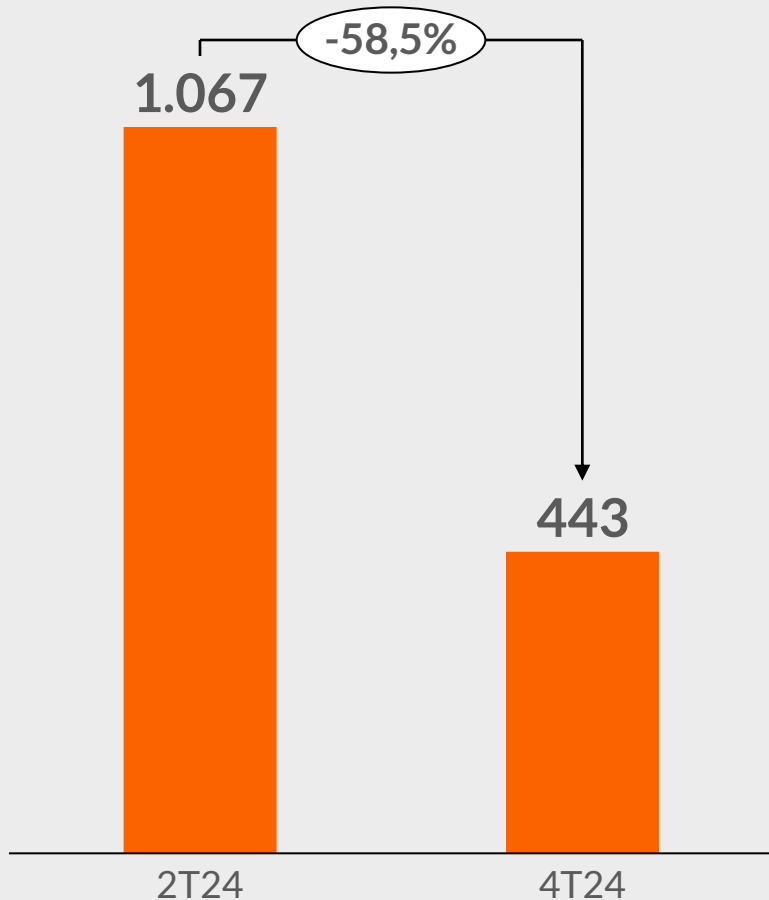
Considera apenas produtos geradores de receitas

1. Metodologia Bacen de clientes totais e clientes com crédito (SCR – Sistema de Informações de Crédito). | 2. Considera apenas o recurso novo liberado para o cliente, não considera valores refinanciados. Originação dos cartões equivale a saque e compras.

Garantindo a qualidade do atendimento

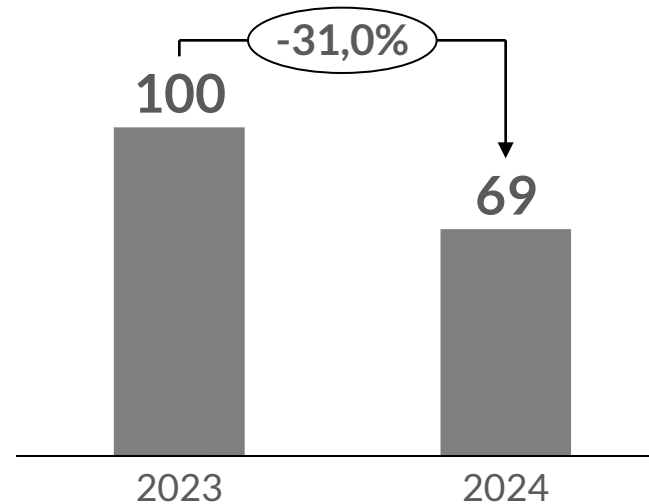


Quantidade de reclamações BACEN¹



Acionamentos na central de atendimento

(base 100)



77

NPS de atendimento
(zona de excelência)



Reconhecimentos



**Prêmio
Reclame Aqui**
categoria
bancos

Prevenção a fraudes:

- **Prêmio Excellence Program Mastercard 2024**

Forte rede de relacionamento com o cliente



23 Agências

- ✓ Prioridade para pagamento de benefícios
- ✓ Localizações estratégicas para portabilidade de benefício

825 lojas help!

- ✓ Maior rede de franquias do segmento financeiro
- ✓ *Asset light*
- ✓ Excelência no atendimento
- ✓ Estrategicamente localizadas
- ✓ Expansão: abertura de 75 lojas em 2025

Presença em todo Brasil



Como, quando e onde e cliente desejar

Ampla rede de distribuidores

- ✓ +30 mil distribuidores
- ✓ *Asset light*
- ✓ Facilmente escalável
- ✓ Acesso a regiões remotas

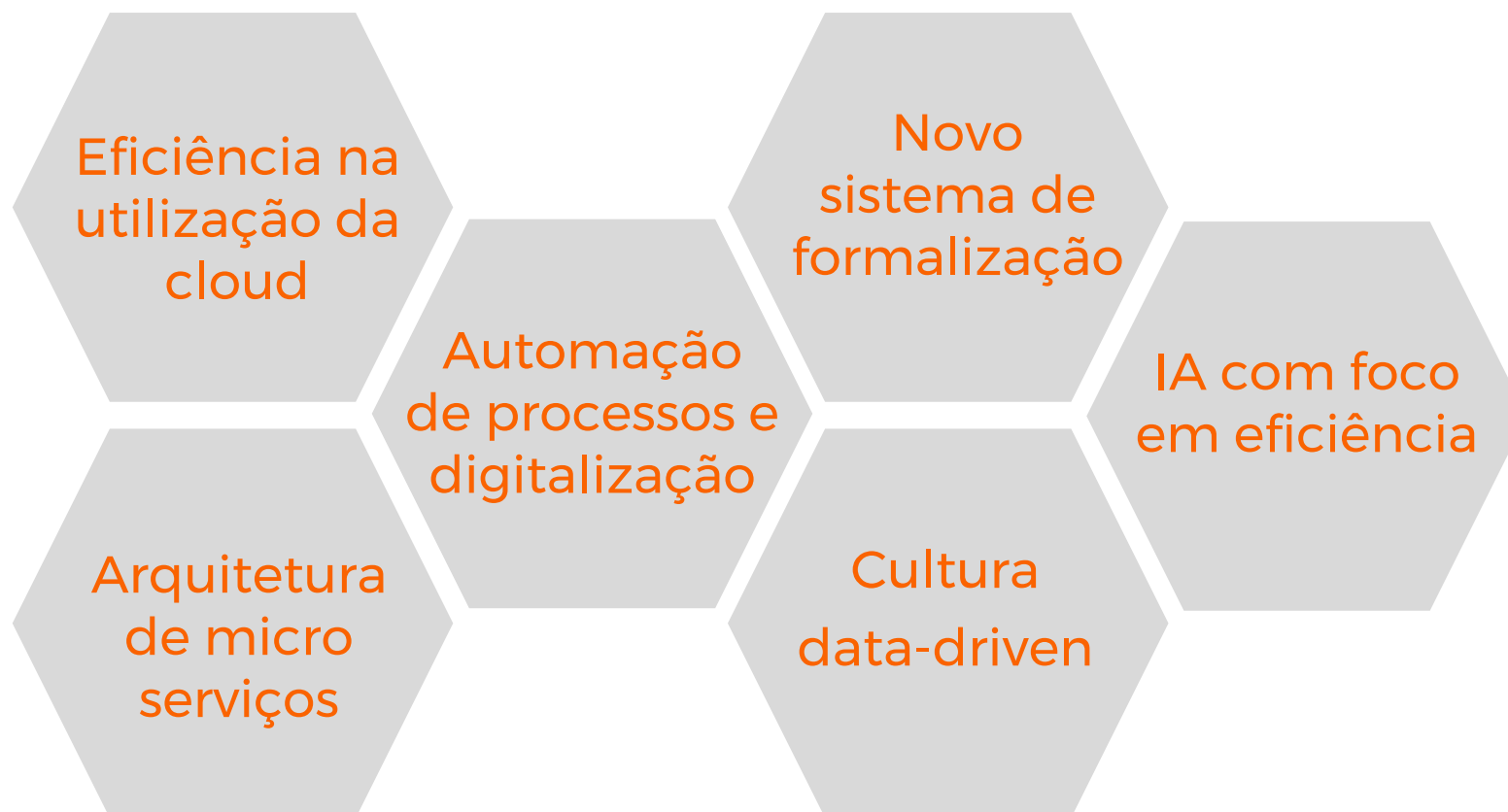
Digital

- ✓ 1,8 milhões de usuários mensais (MAU)
- ✓ R\$ 24 bilhões de transações PIX em 2024
- ✓ Plataforma de relacionamento com foco no público 50+
- ✓ Forte aderência para o público de FGTS

Eficiência tecnológica e operacional



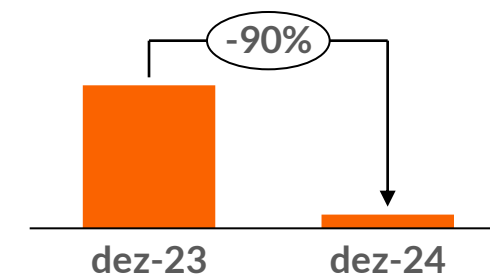
Principais iniciativas em andamento



**mais segurança e
menor custo de servir**

Velocidade

Tempo de contratação
empréstimo consignado



+860 mil
propostas mensalmente



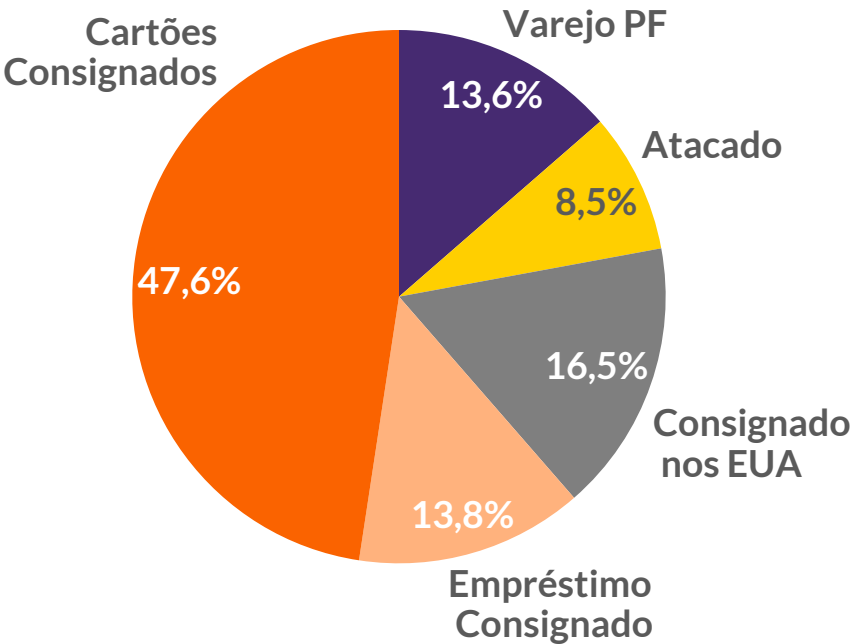
PRODUTOS & NEGÓCIOS

Diversificação da carteira de crédito



Secured loans (consignados + FGTS) representam **68% da carteira**

Carteira de Crédito (R\$ milhões)	4T24	3T24	Δ%	4T23	Δ%
Consignados	16.164	15.916	1,6%	14.981	7,9%
Cartões Consignados	12.519	12.401	1,0%	11.835	5,8%
Empréstimo Consignado	3.644	3.515	3,7%	3.146	15,8%
Varejo PF ¹	3.588	3.510	2,2%	4.173	-14,0%
Atacado	2.251	2.050	9,8%	2.084	8,0%
Carteira de Crédito Brasil	22.002	21.476	2,5%	21.238	3,6%
Consignado nos Estados Unidos ²	4.334	3.734	16,1%	2.589	67,4%
Carteira de Crédito Total	26.336	25.210	4,5%	23.827	10,5%

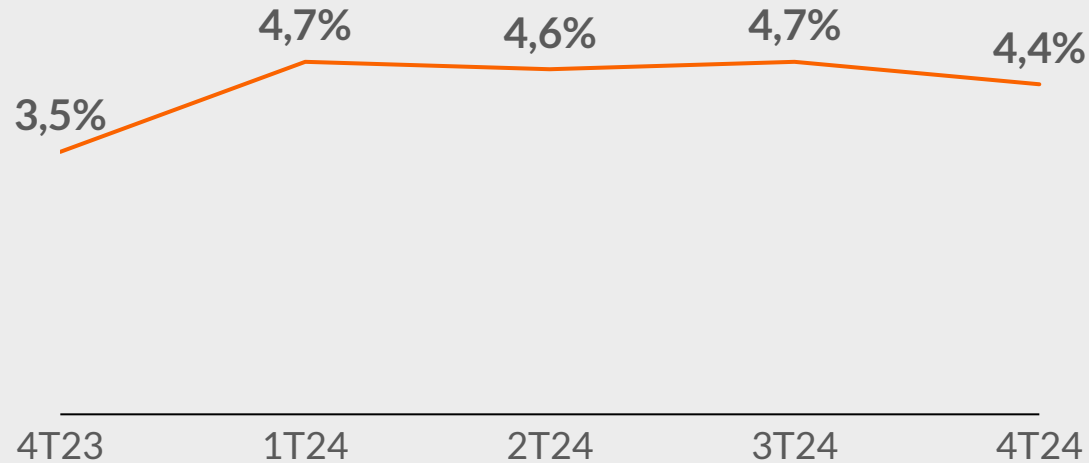


1. O saldo do cartão em parceria com varejistas deixou de ser classificado como *run off* e foi reclassificado na linha de cartão de crédito, uma vez que os atuais clientes que utilizam este produto foram incorporados na base do Banco. Para fins comparativos, o histórico foi retroagido. | 2. O saldo dessa carteira varia de acordo com o valor da carteira em dólar e variação cambial no período, porém o Banco não corre risco de exposição cambial nesse portfólio.

Qualidade da carteira de crédito

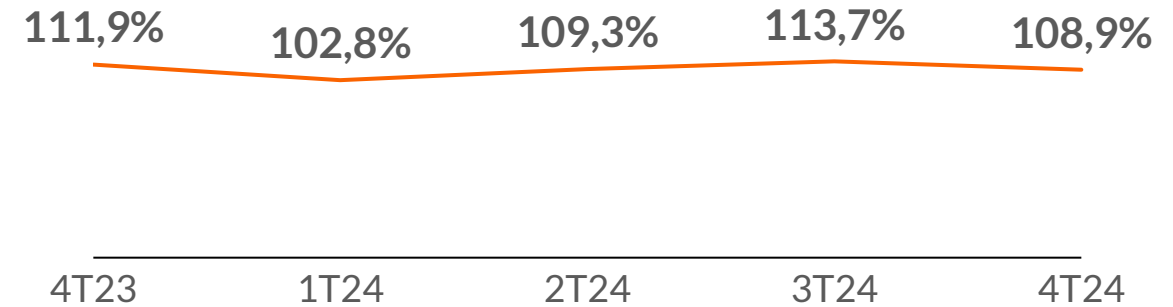


Inadimplência over90

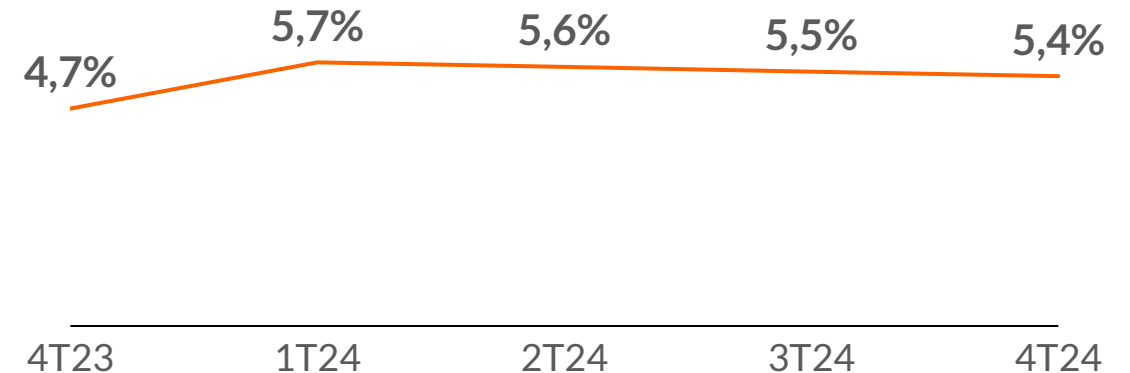


evolução da qualidade dos ativos

Índice de cobertura



Despesa de PDD líquida¹



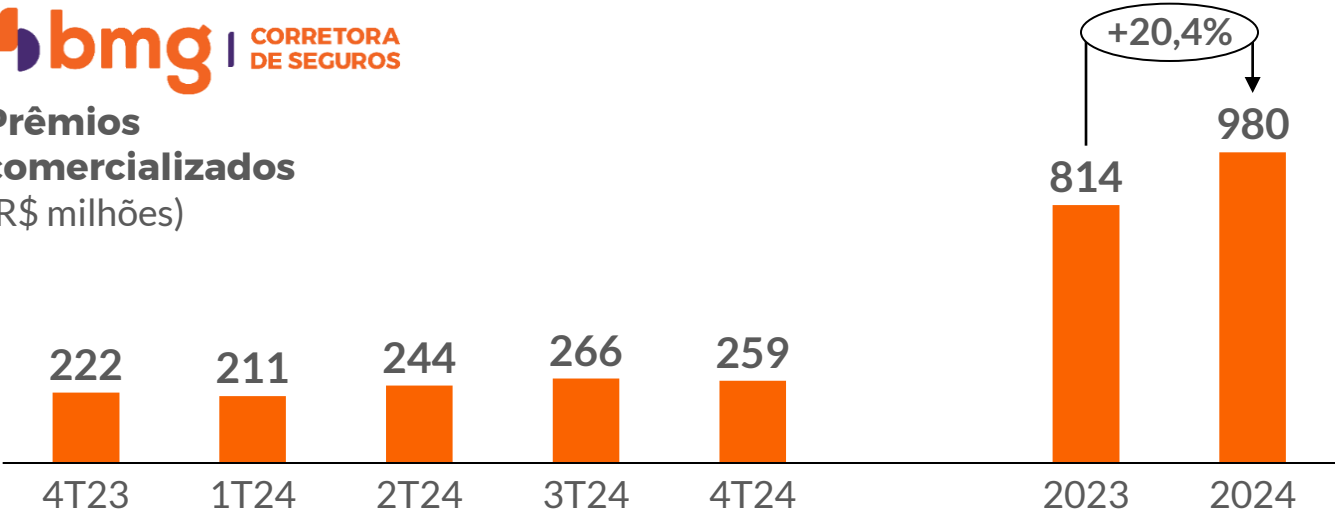
1. Despesa de PDD líquida de recuperação de crédito, dividida pela carteira média e anualizada via multiplicação.

Seguridade Varejo

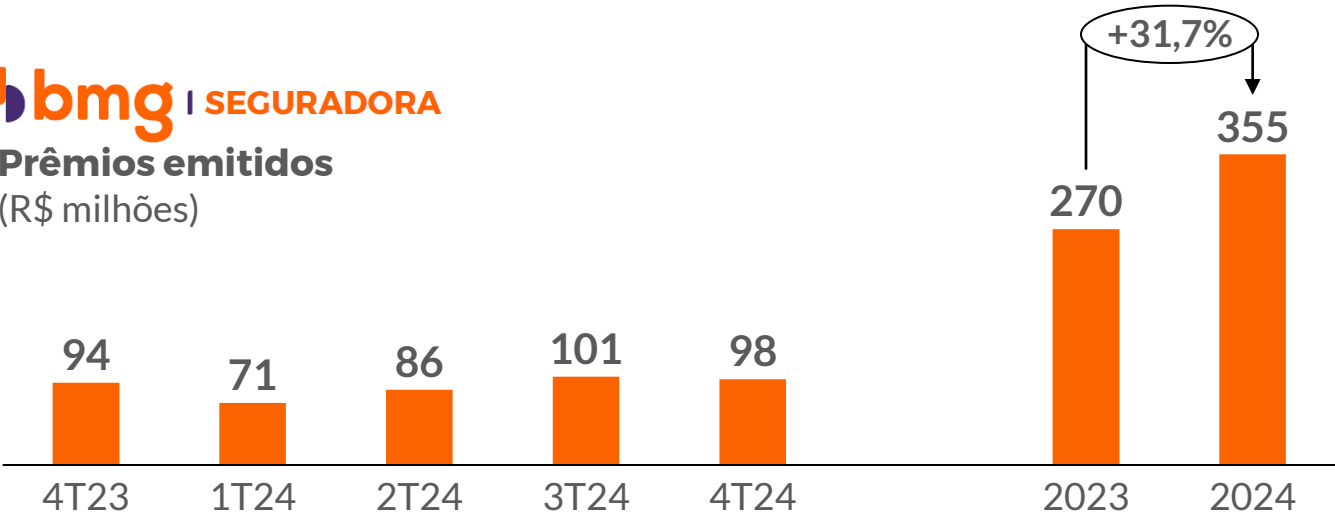
Permitir o acesso simples das pessoas e famílias a uma realidade mais protegida



Prêmios
comercializados
(R\$ milhões)



Prêmios emitidos
(R\$ milhões)



2024

Quantidade de
apólices de
seguros

9,4
milhões

Receitas com
operações de
seguros¹

R\$ 199
milhões

Índice
combinado
(Bmg Seguradora)

72,1%

1. Considera as receitas de seguros da Bmg Seguradora, referente aos prêmios ganhos deduzidos de sinistros, custos de aquisição e resultado com resseguro (R\$ 128 milhões) + gross-up da equivalência patrimonial da Bmg Corretora (R\$ 71 milhões).

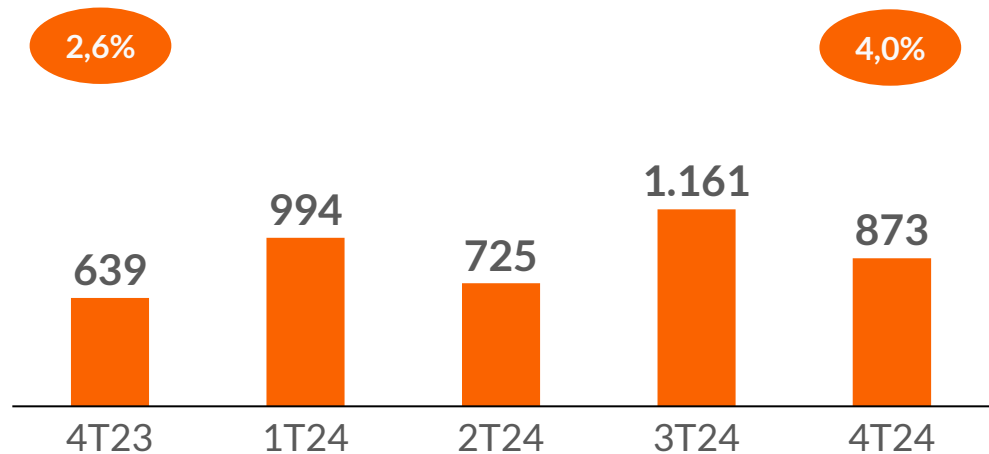
Produtos Consignados

empréstimo consignado

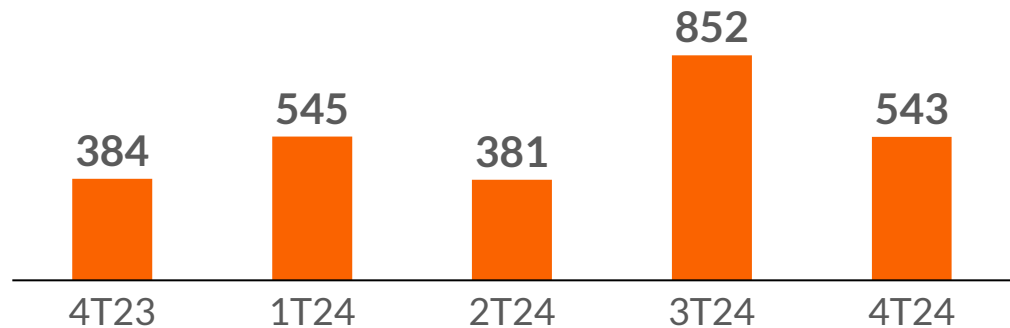


market
share
INSS

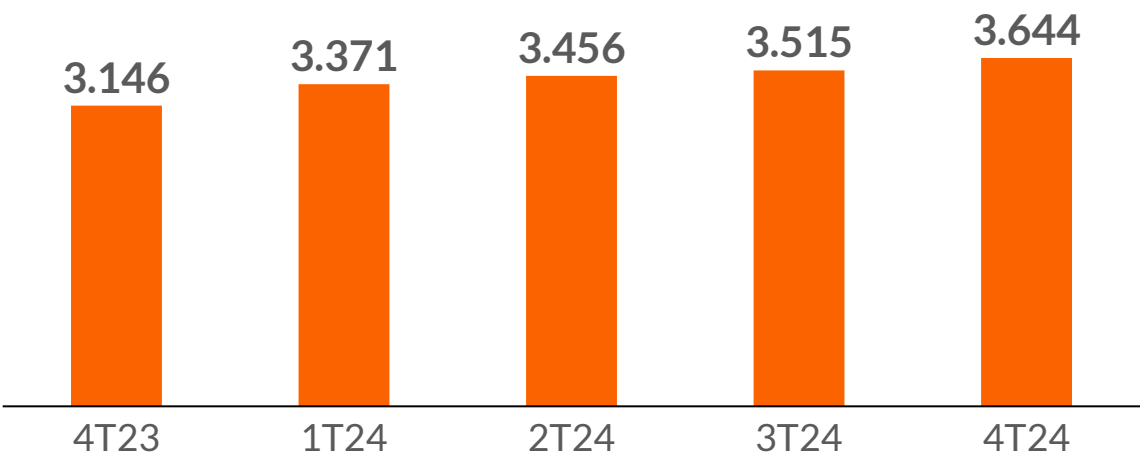
Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Volume cedido trimestral² (R\$ milhões)



Carteira de crédito (R\$ milhões)



Características da carteira

Taxa média de juros: 1,7% a.m.

96% da carteira concentrada em risco federal

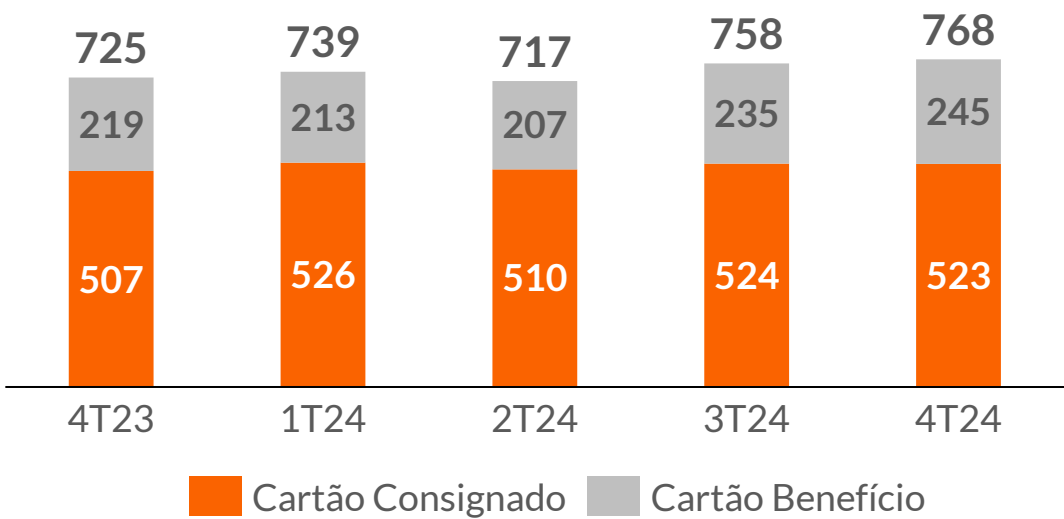
1. Considera apenas o recurso novo liberado para o cliente, não considera valores refinanciados. | 2. Cessão sem retenção de riscos e benefícios.

Produtos Consignados

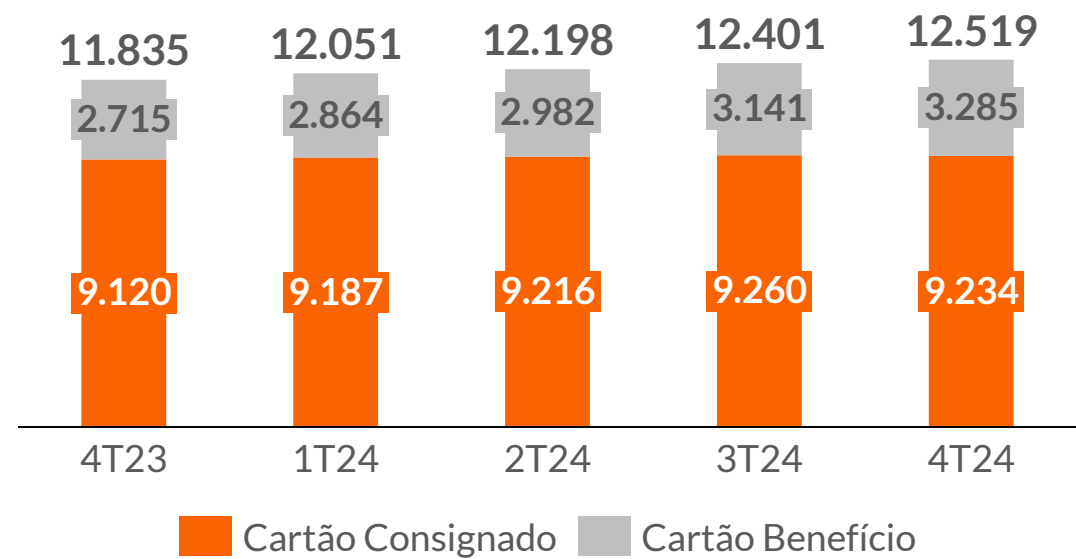
cartão consignado + cartão benefício



Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Carteira de crédito² (R\$ milhões)



Características da carteira

Taxa média de juros:
3,0% a.m.

Cartões consignados:
4,8 milhões

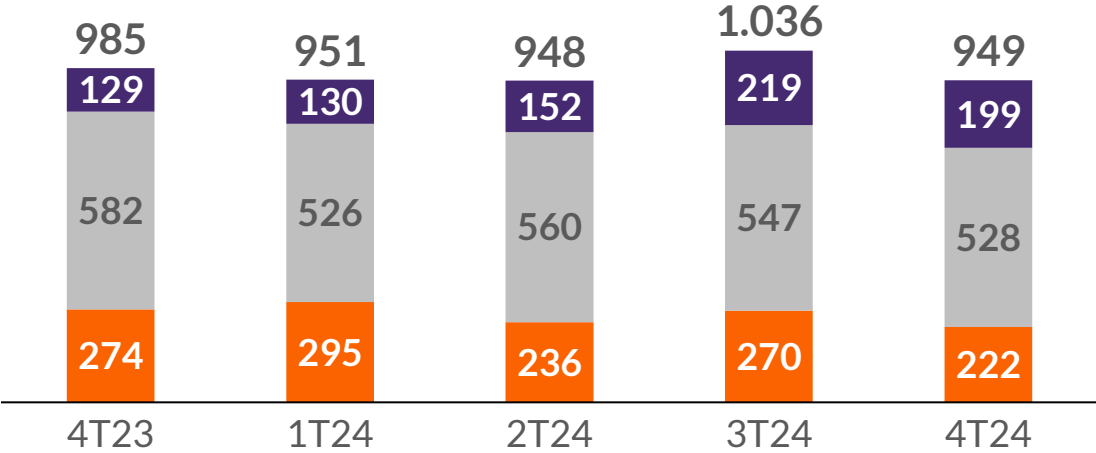
91% da carteira concentrada em
risco federal

1. Considera apenas o recurso novo liberado para o cliente, não considera valores refinanciados. Considera originação via saque e compra. | 2. Inclui compras a faturar dos produtos de cartão.

Varejo PF

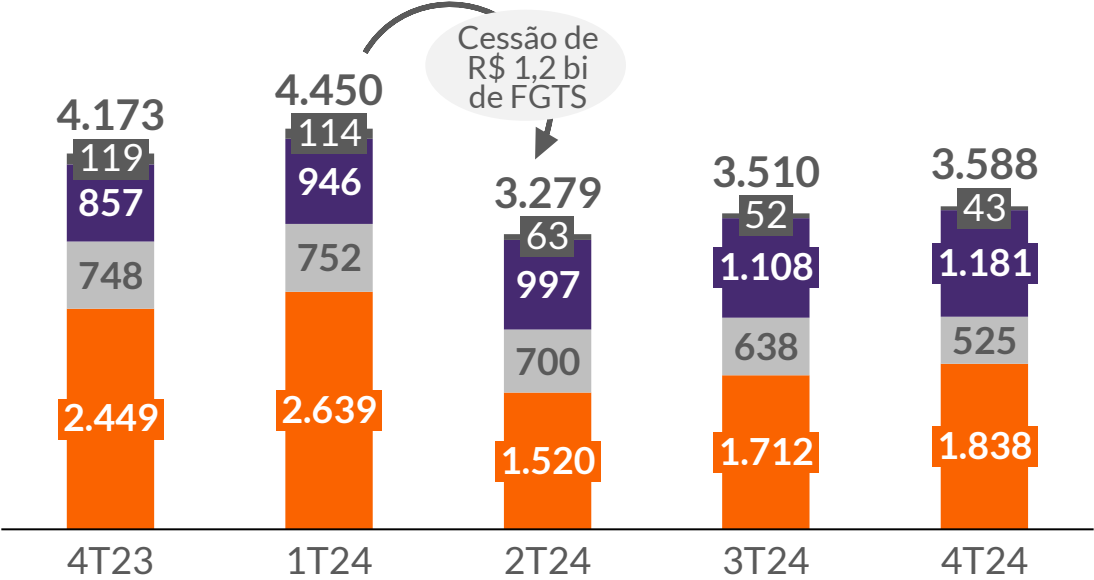
crédito na conta + cartão de crédito + antecipação FGTS

Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Antecipação FGTS Cartão de Crédito Crédito na Conta

Carteira de crédito² (R\$ milhões)



Antecipação FGTS Crédito na Conta
Cartão de Crédito³ Outras⁴

Características da carteira

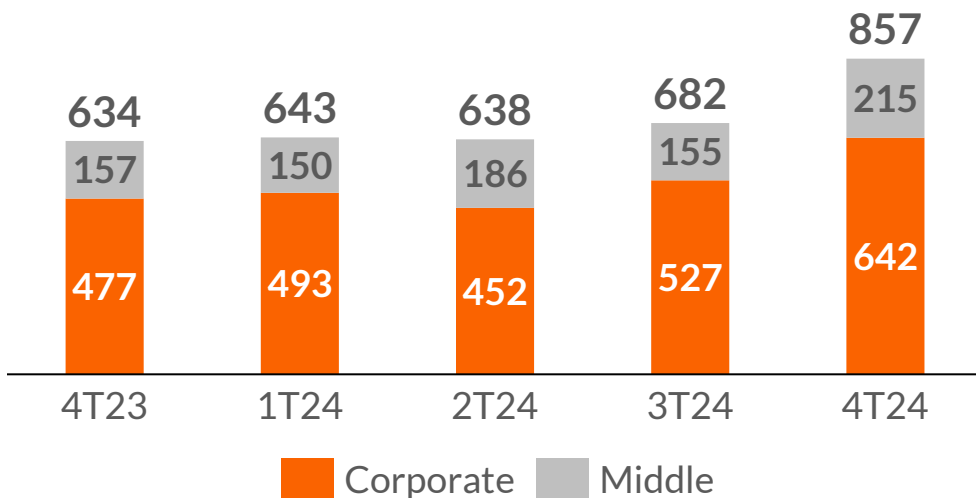
Taxa média de juros:
8,5% a.m.

Cartões de crédito ativos:
950 mil

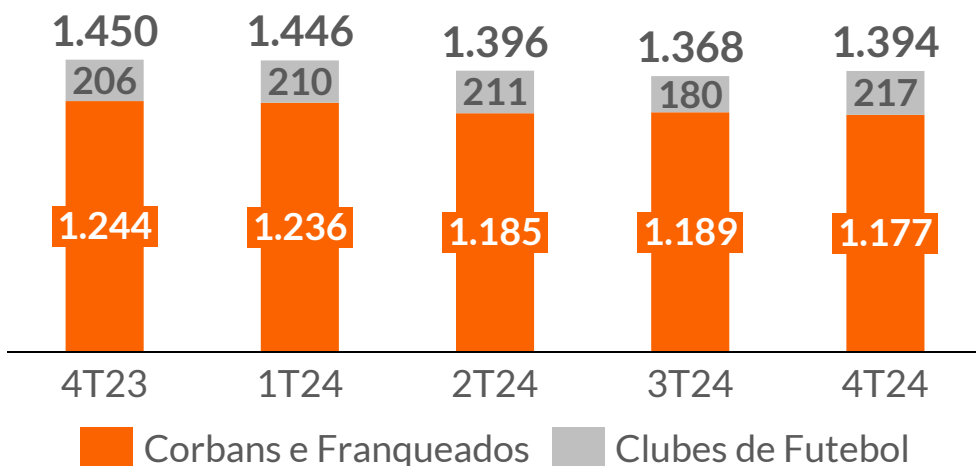
94% da carteira do crédito na
conta recebe o benefício no Bmg

1. Considera apenas o recurso novo liberado para o cliente, não considera valores refinanciados. Originação do cartão de crédito equivalente a compras. | 2. Inclui compras a faturar dos produtos de cartão. | 3. O saldo do cartão em parceria com varejistas deixou de ser classificado como *run off* e foi reclassificado na linha de cartão de crédito, uma vez que os atuais clientes que utilizam este produto foram incorporados na base do Banco. Para fins comparativos, o histórico foi retroagido. | 4. Outras refere-se a PJ Varejo, carteira atrelada ao Programa Desenrola Brasil e *run off* substancialmente do empréstimo consignado legado.

Empresas (R\$ milhões)



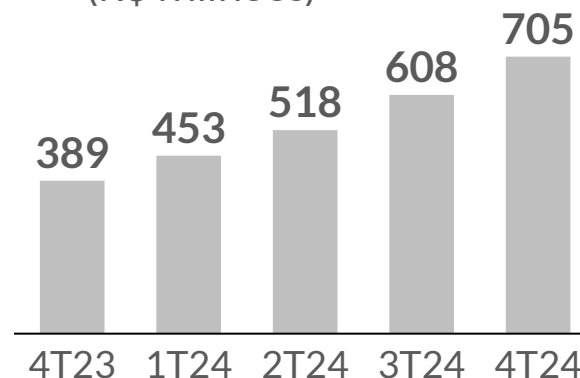
Operações estruturadas (R\$ milhões)



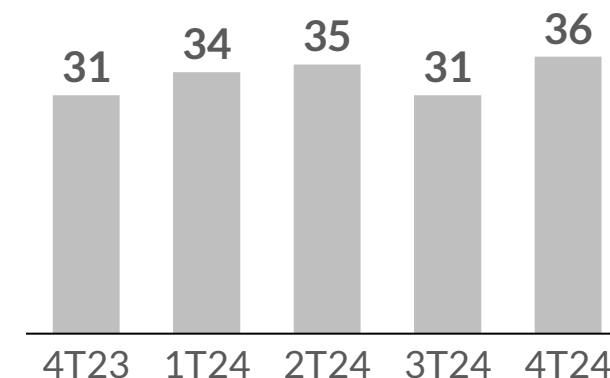
MERCADO DE CAPITAIS



Carteira de Títulos e Valores Mobiliários¹ (R\$ milhões)



Receita não crédito (R\$ milhões)



2024

R\$ 4,7 bilhões

montante total das ofertas

44

ofertas como coordenador



30

ofertas como coordenador líder

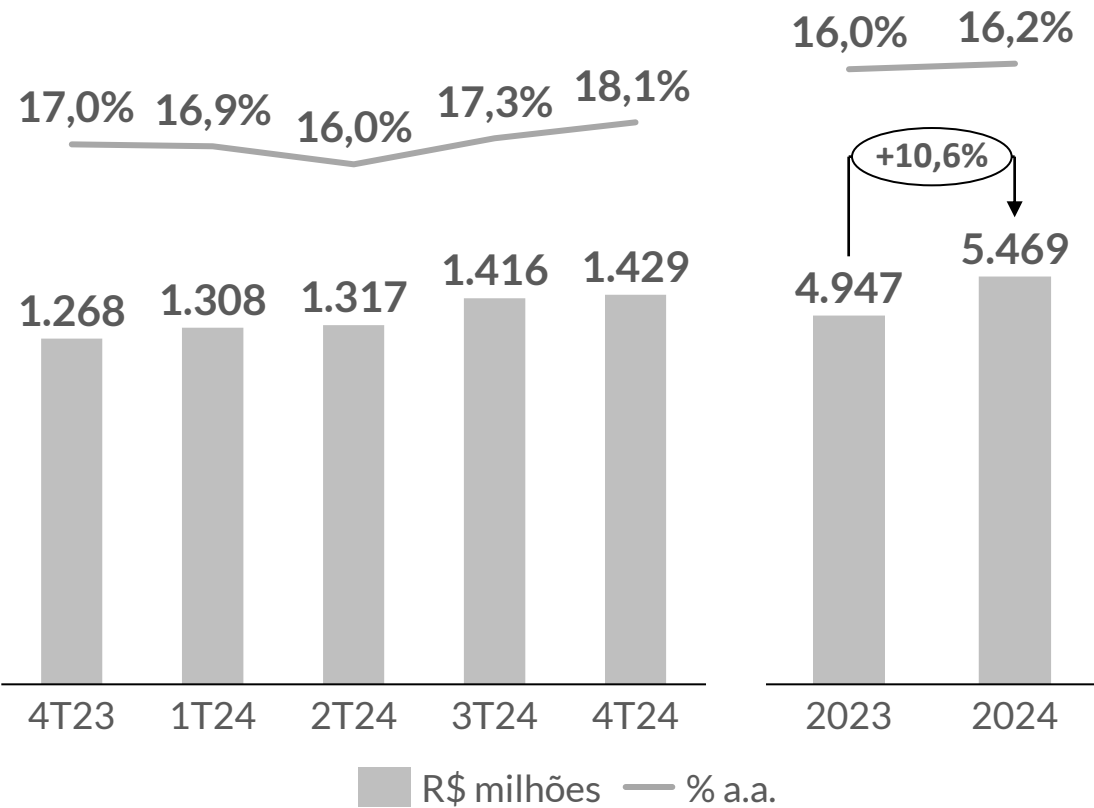


RESULTADOS FINANCEIROS

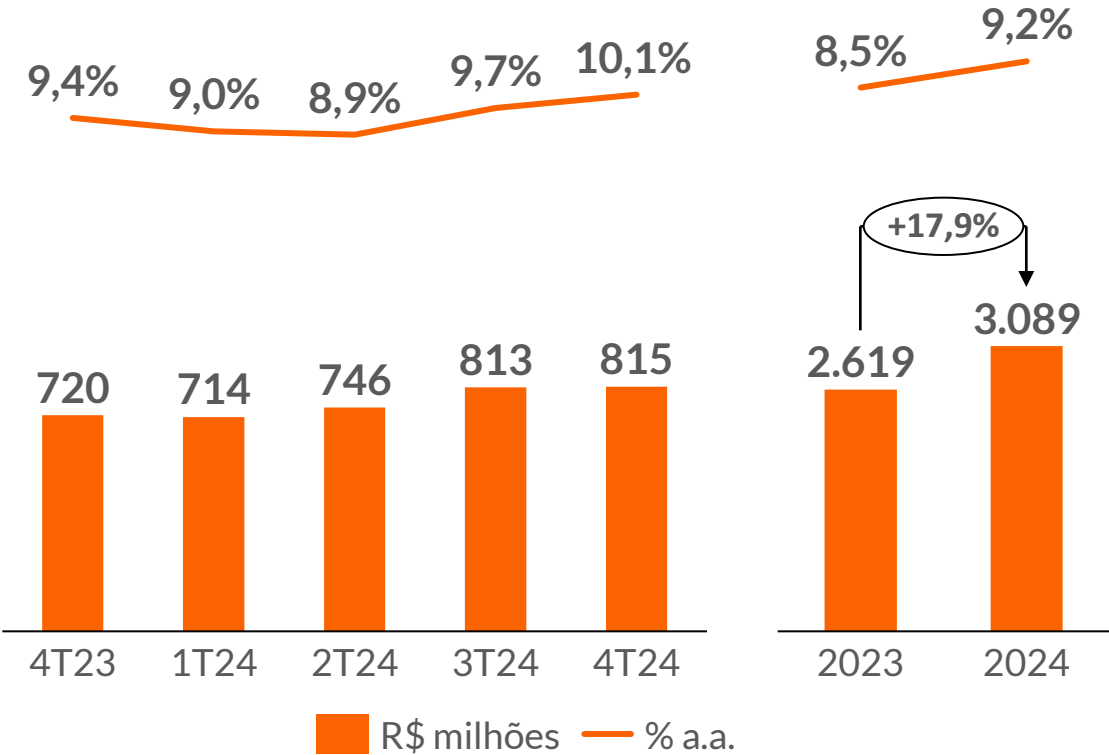
Margem Financeira



Margem Financeira¹



Margem após o custo do crédito
(despesa de PDD e comissão)²



1. Receita de operações de crédito + receita de TVM + despesas de captação e derivativos + receita de prestação de serviços + operações de seguros / ativos rentáveis médios.
2. Margem Financeira + despesa de provisão líquida + despesa de comissão / ativos rentáveis médios.
Com base na DRE Gerencial.

Eficiência Operacional

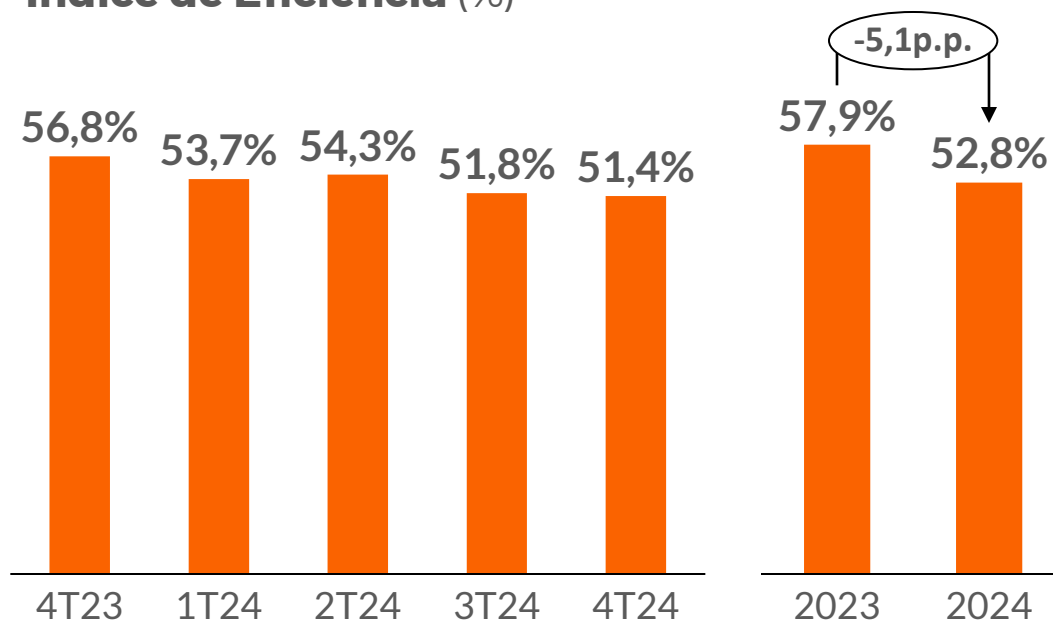
Ganho de escala com melhora de 5,1 p.p. no Índice de Eficiência



Redução de 0,3% nas despesas anuais, mesmo com:

- ✓ processamento de 10,4 milhões de propostas, 29,4% maior que em 2023
- ✓ crescimento de 10,5% carteira
- ✓ aumento de 15,2% nas transações PIX

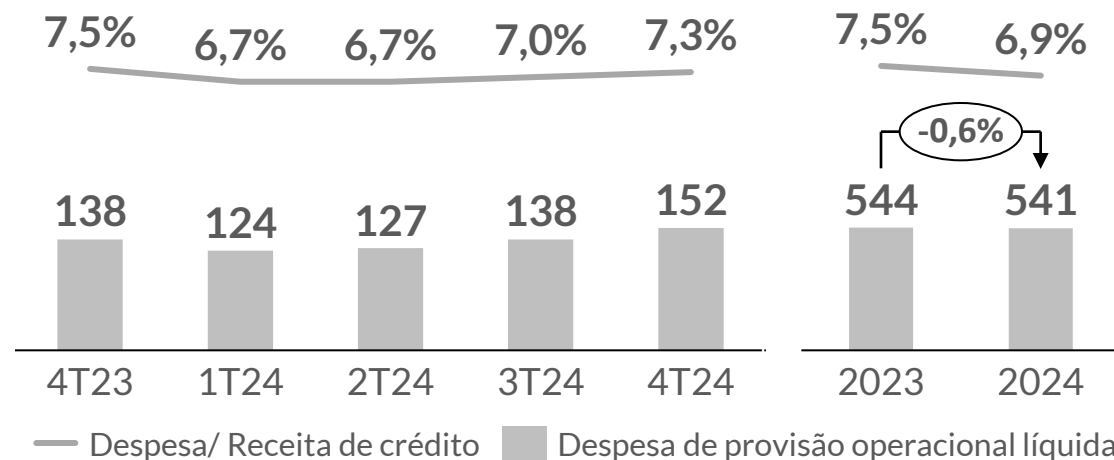
Índice de Eficiência (%)



Despesas de Pessoal, Administrativas e Operacionais (R\$ milhões)



Despesa de provisão operacional líquida (R\$ milhões)

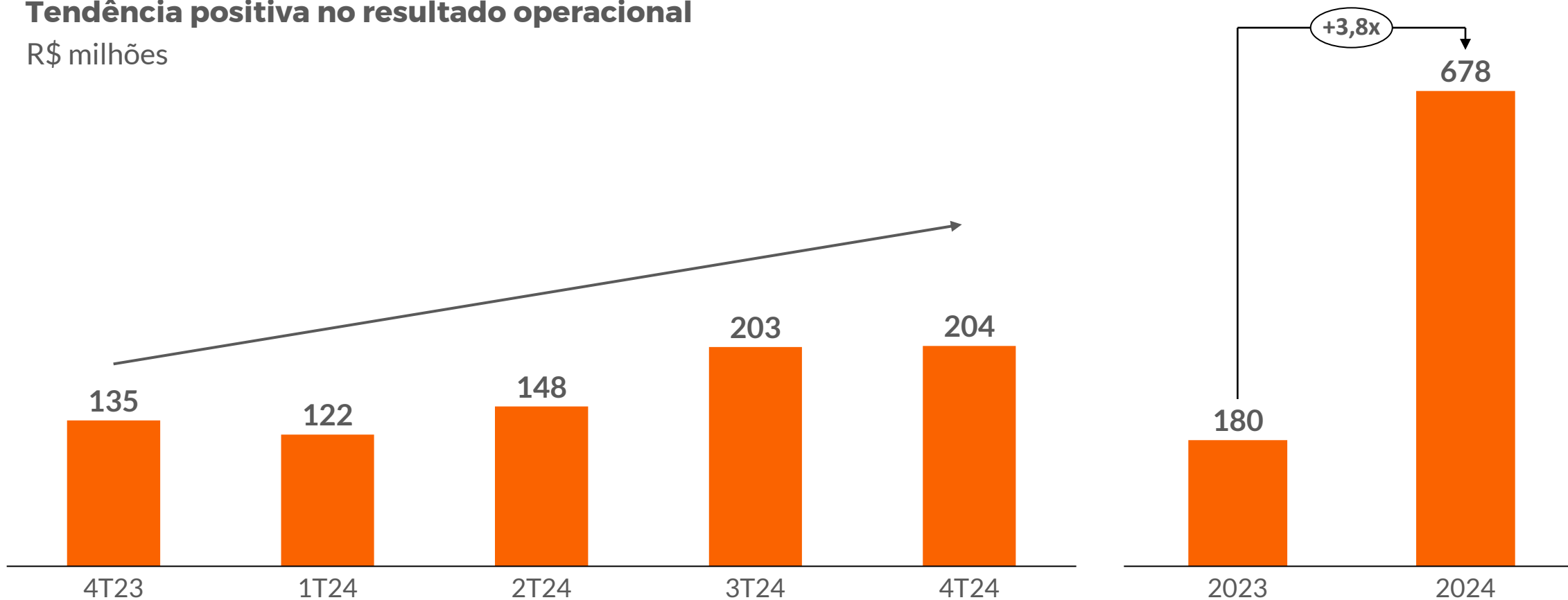


Melhor, mais forte e mais rentável



Tendência positiva no resultado operacional

R\$ milhões



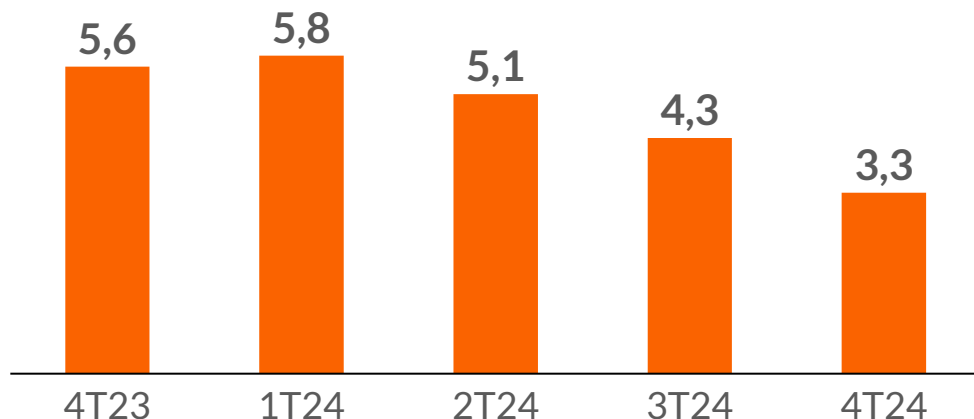
Diversificação da captação e redução do prêmio de risco



Gestão conservadora de liquidez

Caixa livre

R\$ bilhões



Gestão de liquidez

Prazo médio
carteira:
21 meses

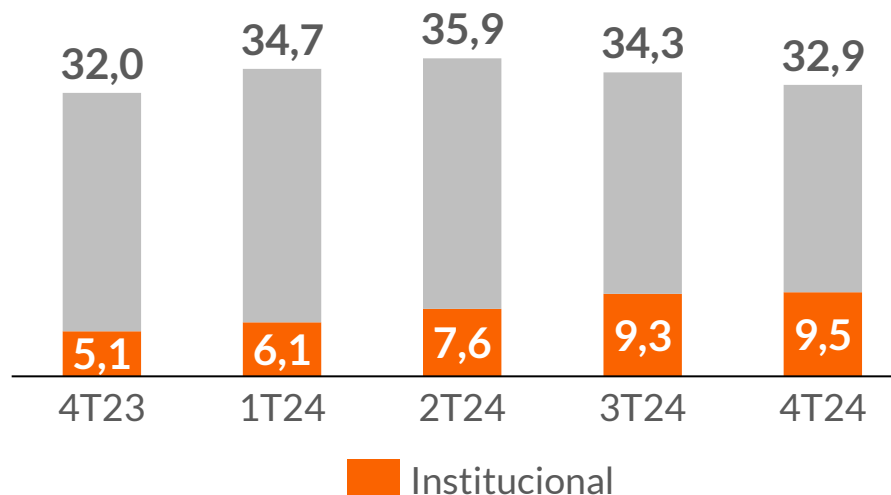
**casamento
de prazos**

Prazo médio
captação:
26 meses

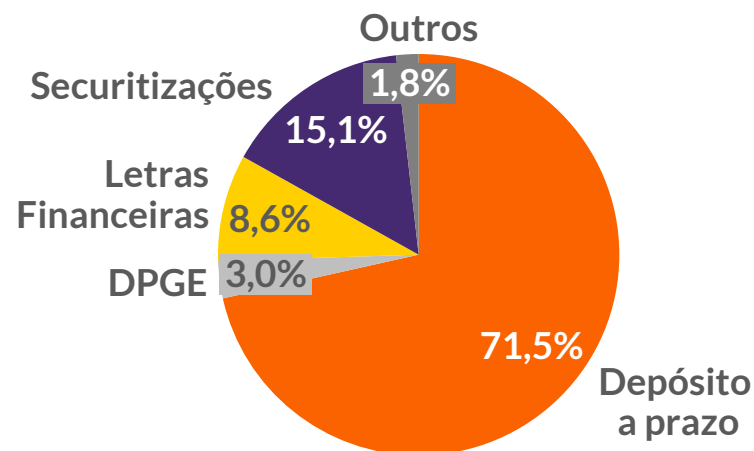
Índice de Liquidez de Curto Prazo (LCR):
675%

Captação

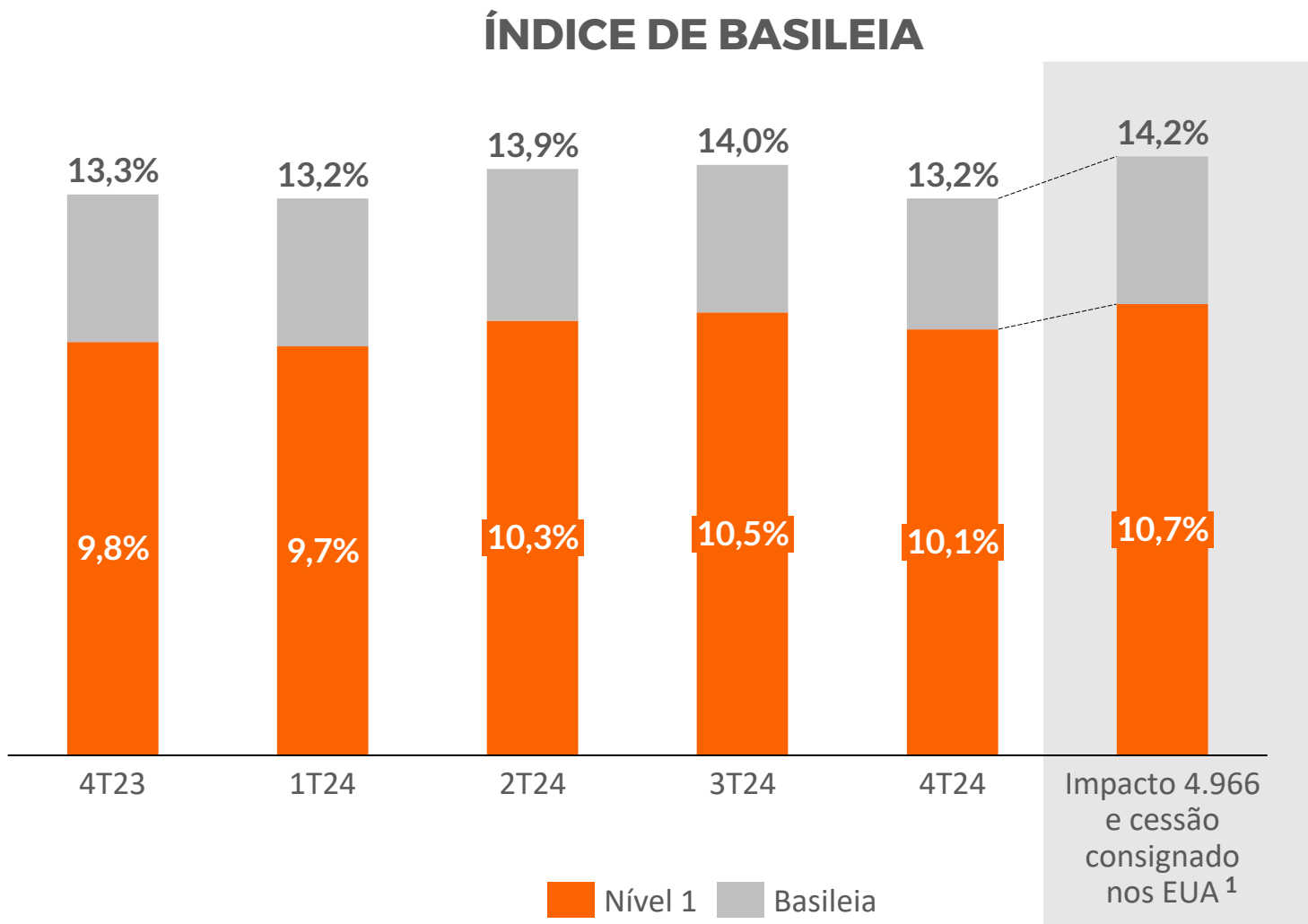
R\$ bilhões



Captação
institucional
cresceu 87% YoY,
representando
29% do total



Nível de capital adequado para a evolução das operações



IMPACTOS REGULATÓRIOS 2025

RESOLUÇÃO 4.966

- Impacto no Patrimônio Líquido em 01/01/2025 de até R\$ 700 milhões
- Basileia simulada em 01/01/2025: 12,8%

Lei 14.467 e MP 1.261

- O Banco tem capacidade de absorver a aceleração dos créditos tributários

RWA Operacional

- Não gera impacto representativo no nível de Basileia

1. Simulação de Basileia potencial excluindo os efeitos do faseamento da 4.966 em 2025 e considerando cessão sem retenção de riscos e benefícios da carteira de consignado nos Estados Unidos.



PERSPECTIVAS 2025

Estratégia de crescimento



O mercado em potencial é pujante e crescente, com produtos e canais aderentes

Mercado endereçável

Mercado endereçável¹ relevante e crescente

40 mm

aposentados e pensionistas do INSS

+

13 mm

funcionários públicos

+

47 mm

funcionários privados

+15 mm
de pessoas 50+ até 2031²



Produtos

Canais

Presença nacional em canais físicos e digitais

Alta aderência dos produtos para esse público e expertise do Banco comprovada



CRM e Dados Organizados

Operações digitalizadas e escaláveis

Plataforma tecnológica escalável, flexível e estável



help!



Prioridades estratégicas 2025





EQUIPE DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES

ri@bancobmg.com.br
www.bancobmg.com.br/RI

“Esta apresentação pode incluir estimativas e declarações futuras. Tais estimativas e declarações futuras têm por embasamento, em grande parte, expectativas atuais e projeções sobre eventos futuros e tendências financeiras que afetam ou podem afetar os negócios do Banco Bmg. Muitos fatores importantes podem afetar adversamente os resultados do Banco Bmg, tais como previstos nas estimativas e declarações futuras. Esses fatores incluem, mas não são limitados a: conjuntura econômica nacional e internacional, políticas fiscal, cambial e monetária, habilidade do Banco Bmg em obter *funding* para suas operações e alterações nas normas do Banco Central.

As palavras “acredita”, “pode”, “poderá”, “visa”, “estima”, “continua”, “antecipa”, “pretende”, “espera” e outras palavras similares têm por objetivo identificar estimativas e projeções. As considerações sobre estimativas e declarações futuras incluem informações relativas a resultados e projeções, estratégia, posição concorrencial, ambiente do setor, oportunidades de crescimento, os efeitos de regulamentação futura e os efeitos da concorrência. Tais estimativas e projeções referem-se apenas à data em que foram expressas, sendo que não assumimos a obrigação de atualizar publicamente ou revisar quaisquer dessas estimativas em razão da ocorrência de nova informação, eventos futuros ou de quaisquer outros fatores. Em vista dos riscos e incertezas aqui descritos, as estimativas e declarações futuras contidas nesta apresentação podem não vir a se concretizar. Tendo em vista essas limitações, não se deve tomar quaisquer decisões de investimento com base nas estimativas, projeções e declarações futuras contidas nesta apresentação.”