Apresentação de resultados 2T26 e 1S26

14 de agosto de 2026

As informações gerais e resumidas relacionadas às atividades desempenhadas pela Ânima Educação até a presente data não constituem de forma alguma qualquer convite, oferta ou solicitação de compra de ações.

Esta apresentação poderá conter declarações que expressam a mera expectativa dos administradores da Companhia, bem como a previsão de eventos futuros e incertos. Tais expectativas e/ou previsões envolvem riscos e incertezas e não devem servir como base para a tomada de decisão quanto à aquisição de ações da Companhia.

ânima
EDUCAÇÃO

1S26 / 2T26: Consistência na entrega de nossa estratégia de crescimento sustentável com rentabilidade e desalavancagem

CRESCIMENTO

Receita líq. consolidada +6,1% para R$ 2.2 BI no 1S26 vs. 1S25 e +4,4% para R$ 1.050 MN no 2T26 vs. 2T25

Aumento de tíquete em todos os segmentos do Ensino Acadêmico, com **destaque para o Core** (+9,5% no 1S26 vs. 1S25 e +7,4% no 2T26 vs. 2T25)

RENTABILIDADE

EBITDA aj. ex-IFRS 16 +7,6% para R$ 691 MM no 1S26 vs. 1S25 e +11,9% para R$ 315 MM no 2T26 vs. 2T25

Lucro líquido[1] +29% para R$ 135 MM no 1S26 vs. 1S25 e +205% para R$ 29 MM no 2T26 vs. 2T25

GERAÇÃO DE CAIXA E DESALAVANCAGEM

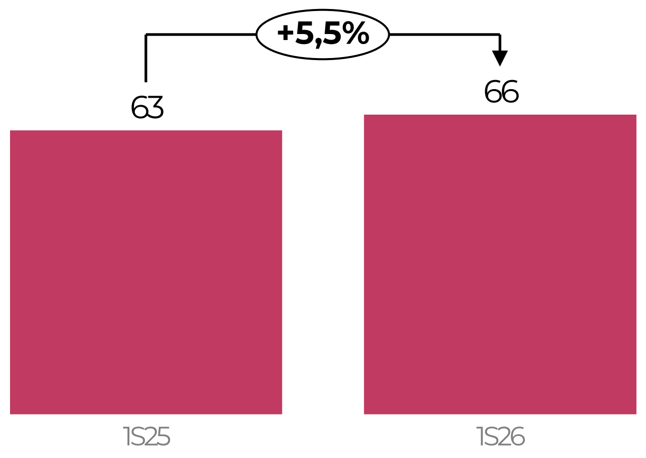
Geração de caixa da empresa +7,2% para R$ 449 MM no 1S26 vs. 1S25 e -4,5% para R$ 150 MM no 2T26 vs. 2T25

Alavancagem[2] em 2,41x no 2T26 vs. 2,66x no 2T25

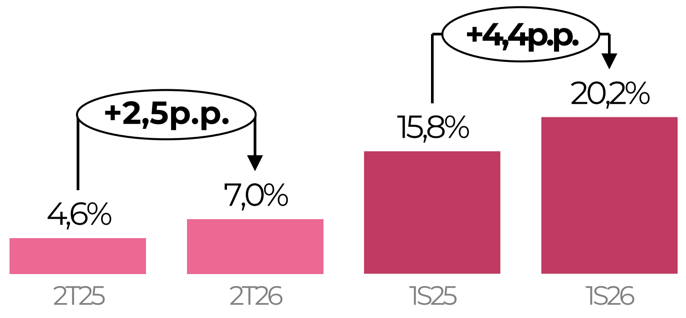
[1] Lucro líquido atribuível aos acionistas controladores. [2] Dívida líquida ajustada sobre EBITDA ajustado ex-IFRS 16 LTM.
Nota: A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada e Ebitda ajustado ex-IFRS16 estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 “Mensurações não contábeis” e no Earnings Release.

O Core concluiu o semestre com crescimento da atração e de tíquete, parcialmente e pontualmente ofuscado pela maior evasão

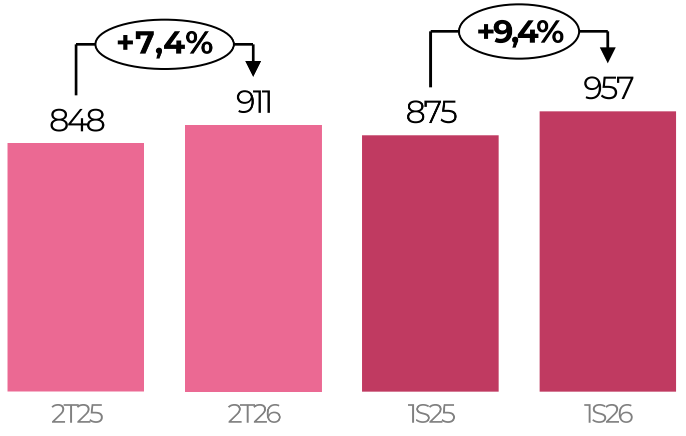
Atração da Graduação ('000)



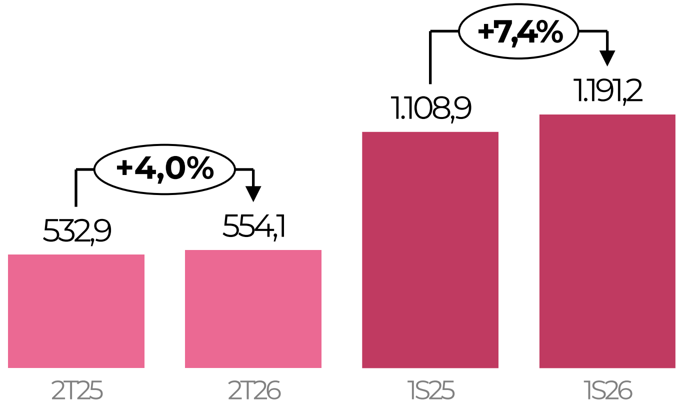
Evasão do Ensino Acadêmico (%)



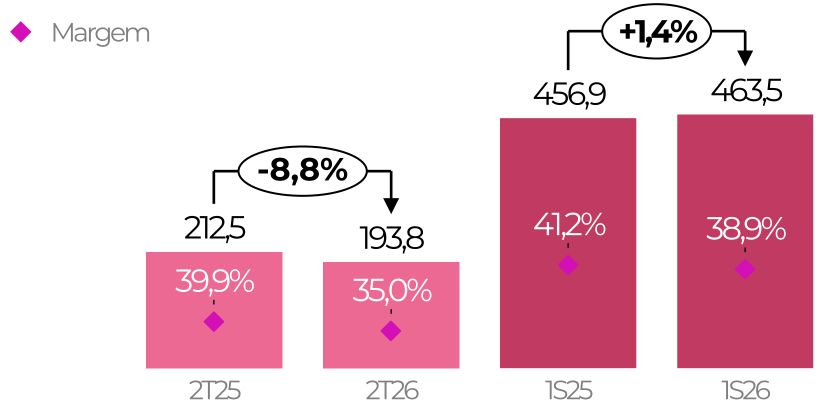
Tíquete do Ensino Acadêmico (R$)



Receita líquida - Core (R$ milhões)

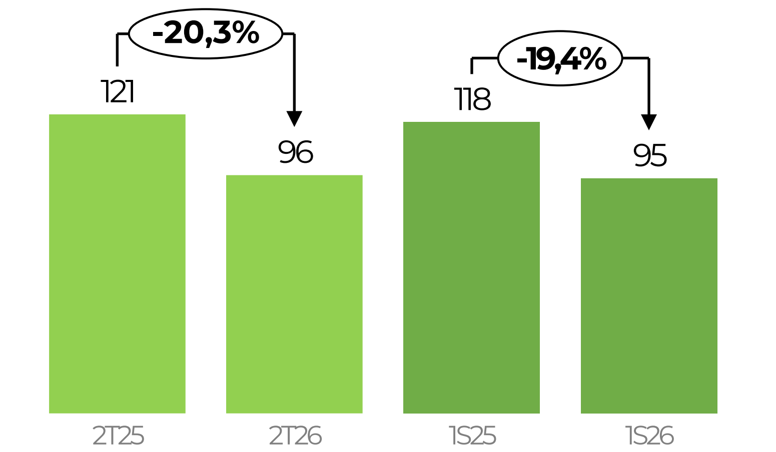


Resultado operacional - Core (R$ milhões)

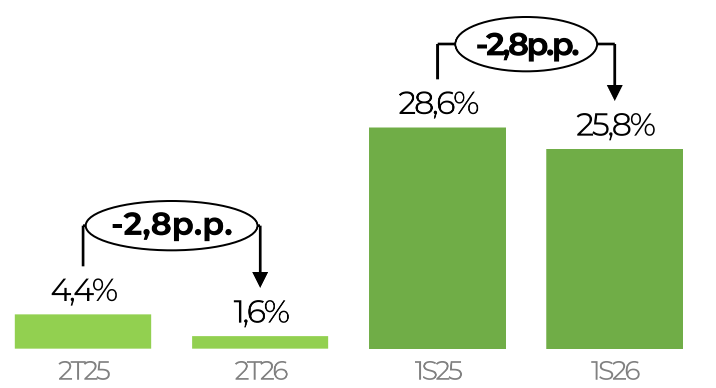


O Ensino Digital apresentou queda de base da Graduação, parcialmente compensada pelo aumento de tíquete e queda da evasão, com a normalização dos investimentos em marketing e eficiências levando a expansão de margem

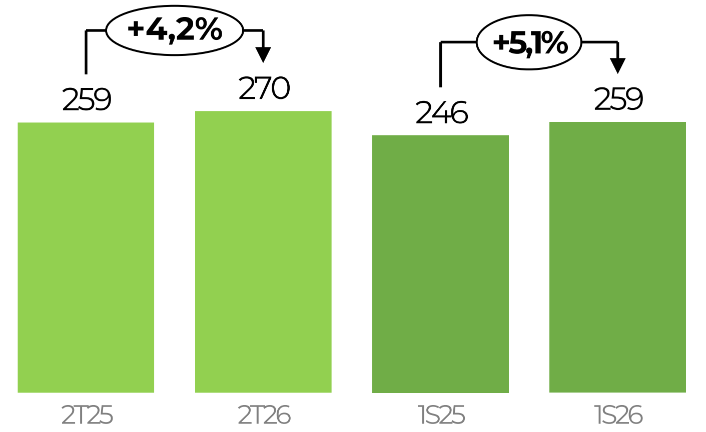
Base de alunos da Graduação ('000)



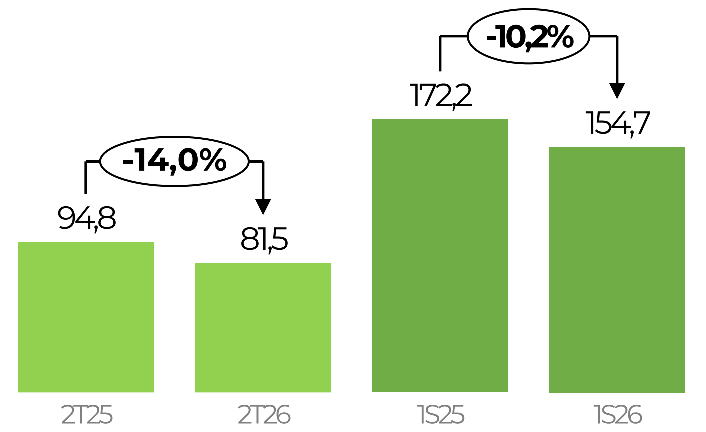
Evasão do Ensino Acadêmico (%)



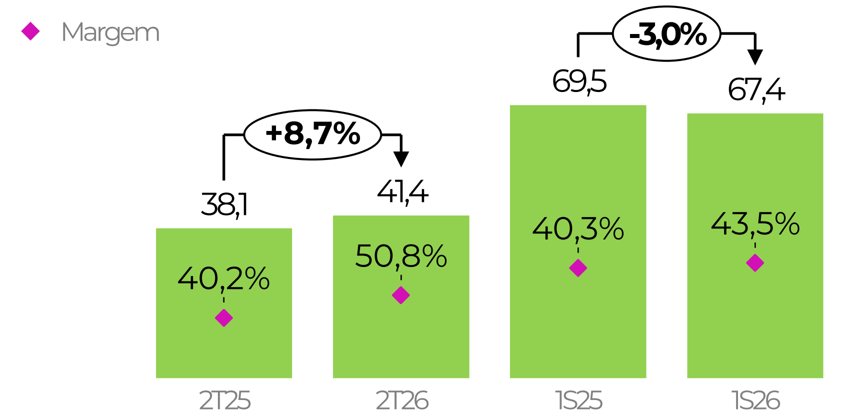
Tíquete do Ensino Acadêmico (R$)



Receita líquida – Ensino Digital (R$ milhões)

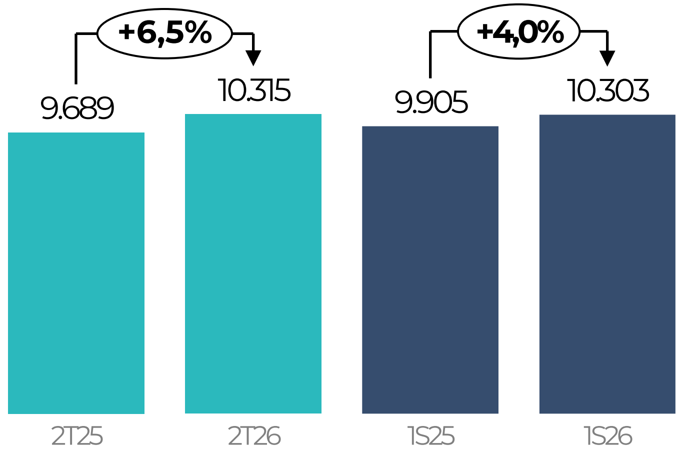


Resultado operacional – Ensino Digital (R$ milhões)

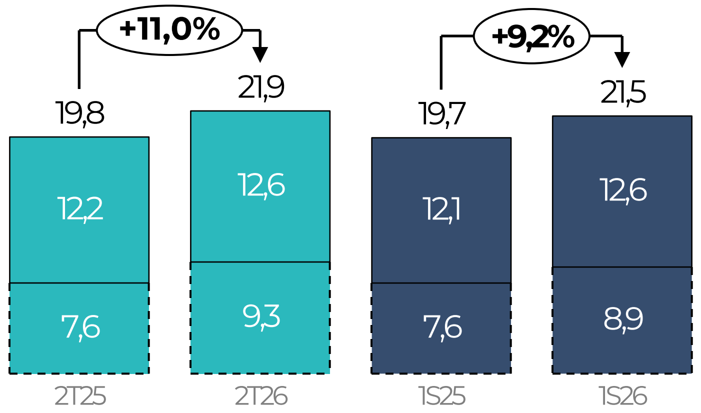


A Inspirali apresentou crescimento de receita, impulsionado pelo aumento na base de alunos e crescimento do ticket, com a retomada da normalidade das despesas de marketing e efeitos pontuais levando a expansão de margem

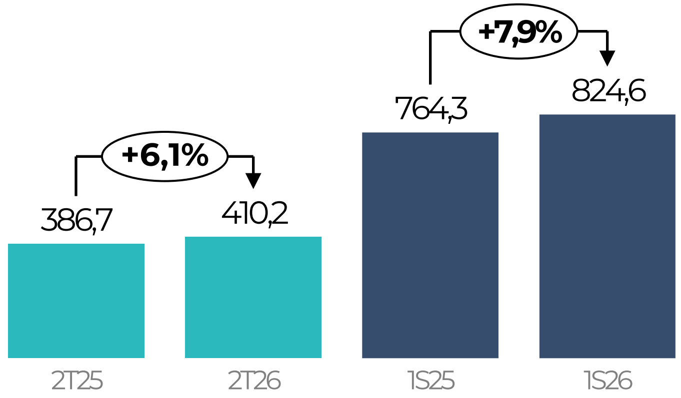
Tíquete do Ensino Acadêmico (R$)



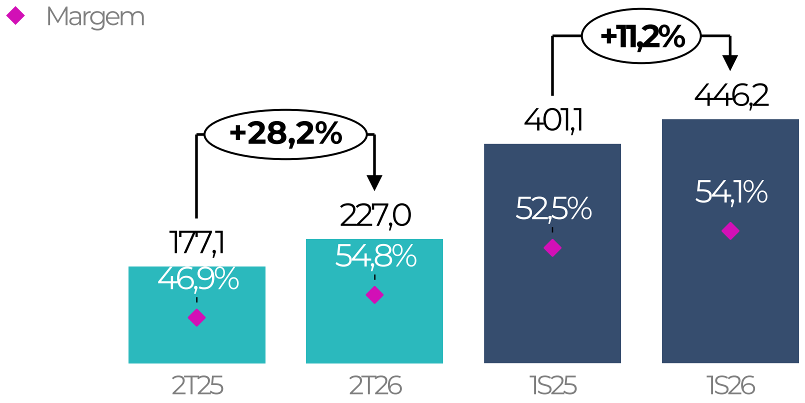
Base de alunos ('000)



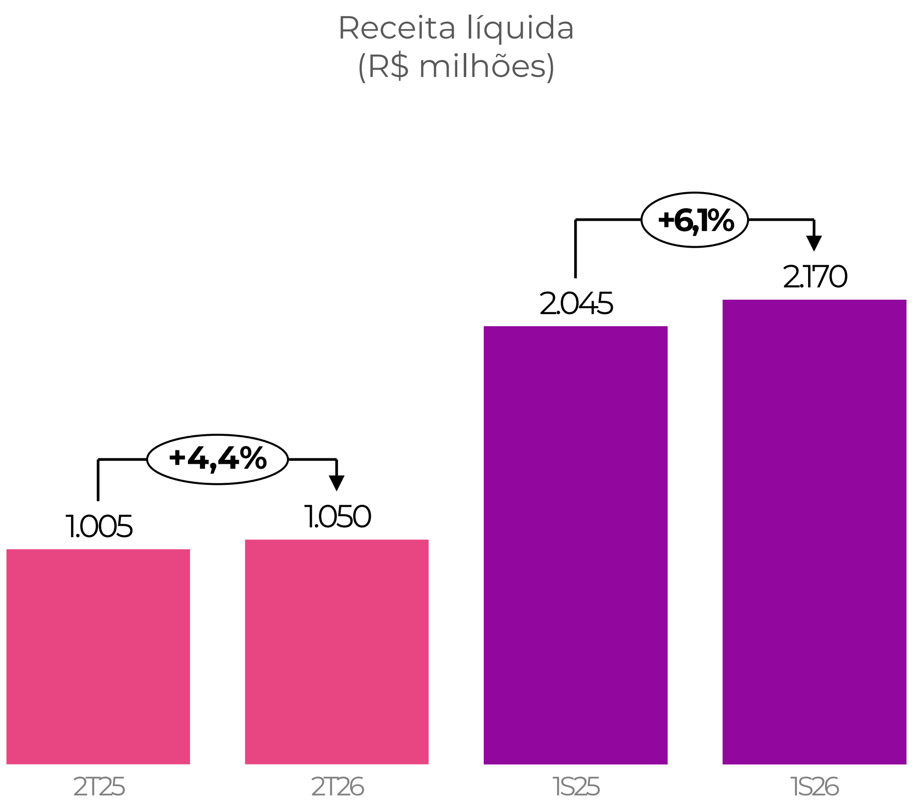
Receita líquida - Inspirali (R$ milhões)

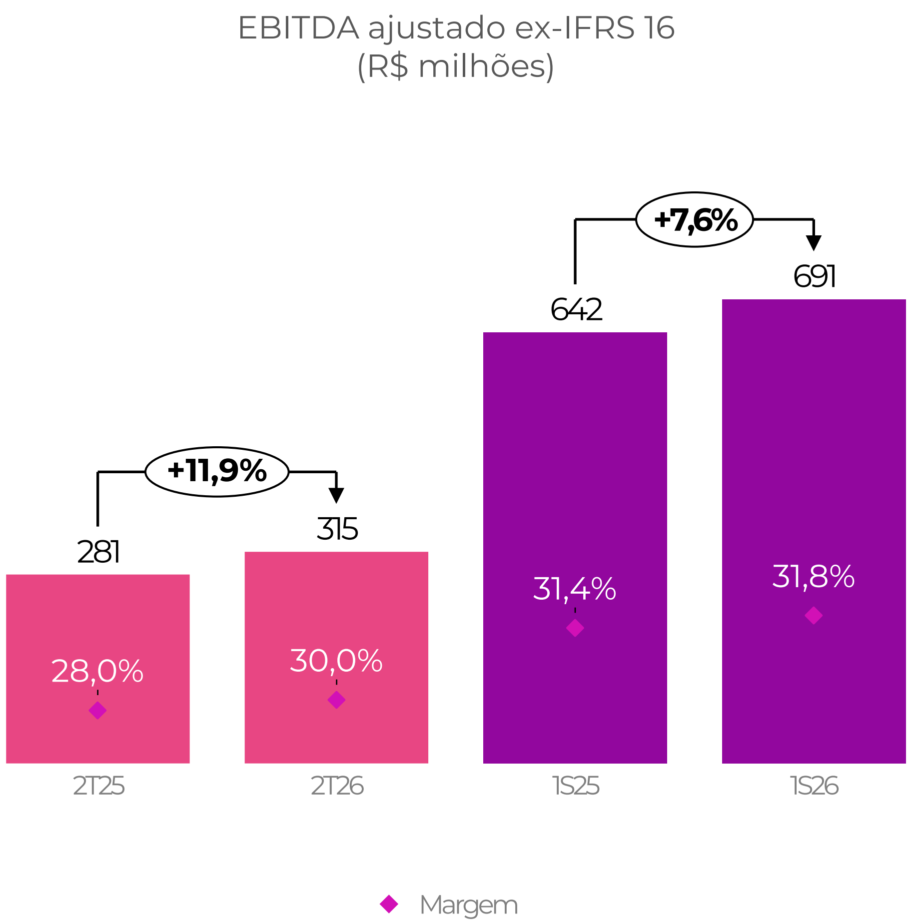


Resultado operacional - Inspirali (R$ milhões)

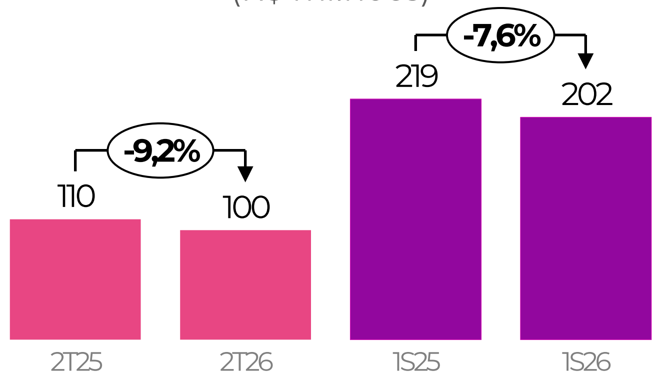


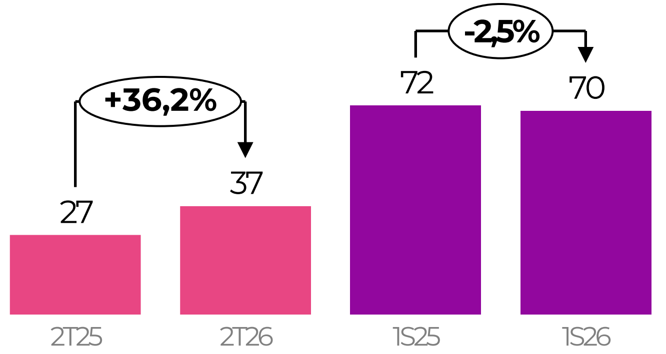
Como resultado, entregamos no 1S26 crescimento de receita líquida e de EBITDA ajustado ex-IFRS 16

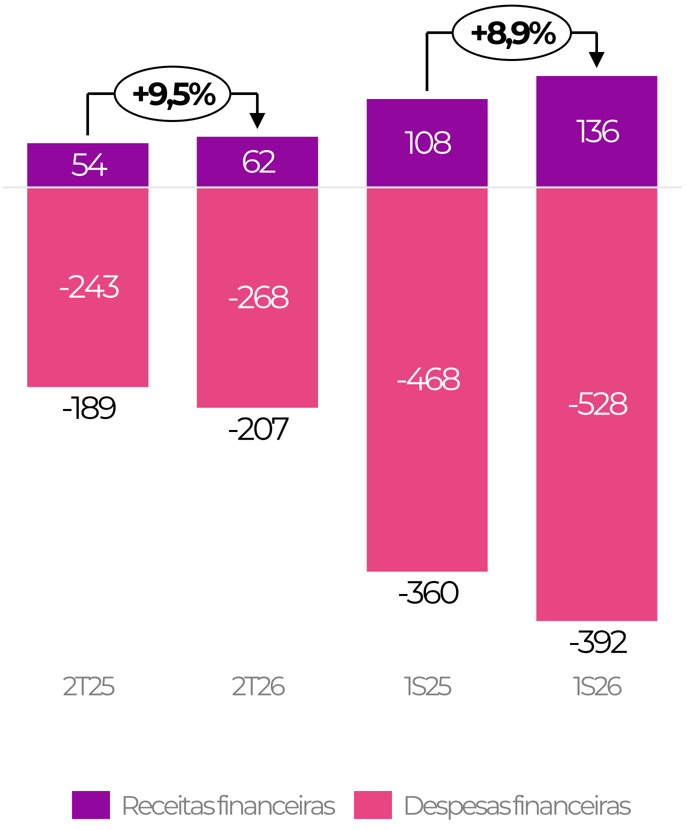


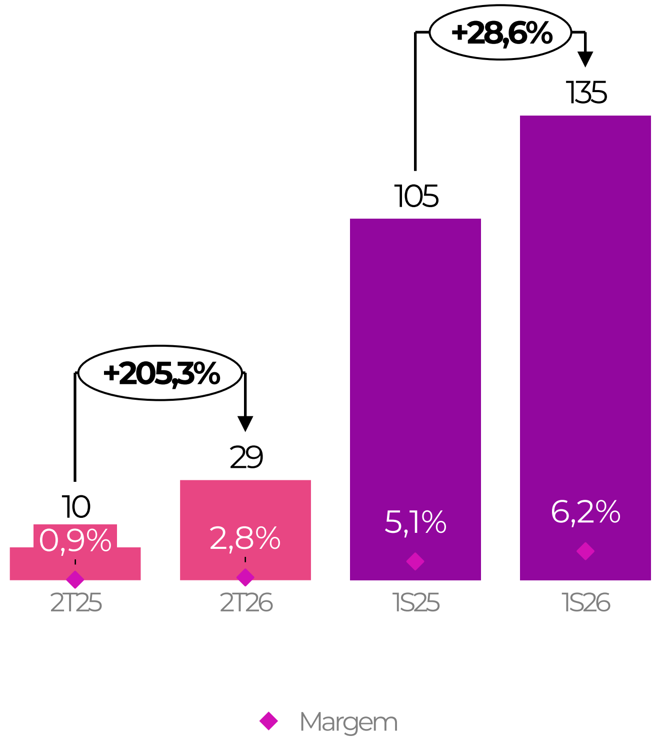


A queda da amortização e a menor participação de minoritários compensaram o aumento na despesa financeira do período, levando a crescimento do lucro líquido e expansão da margem líquida

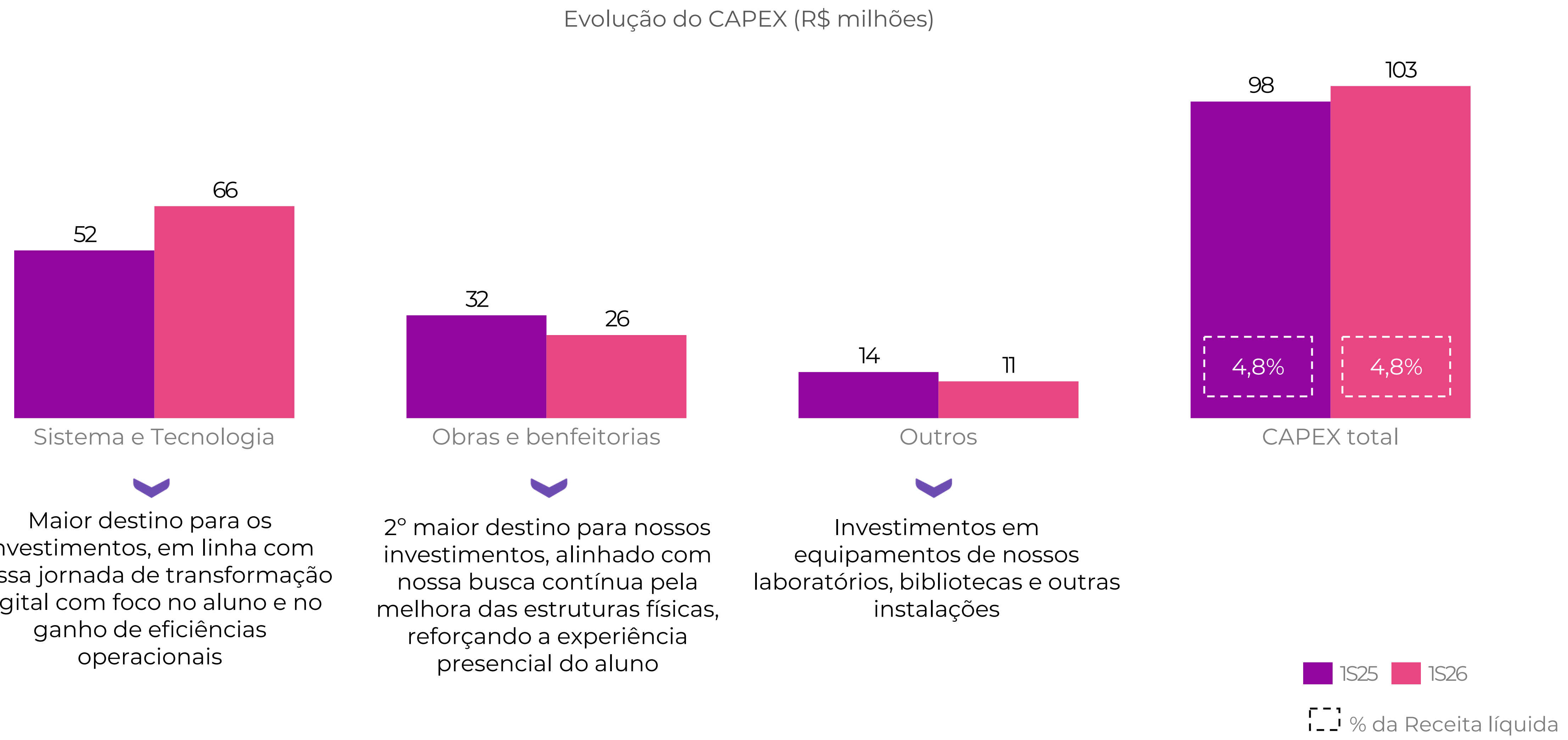








Investimentos permaneceram dentro dos patamares históricos, com foco em aperfeiçoamento de sistemas



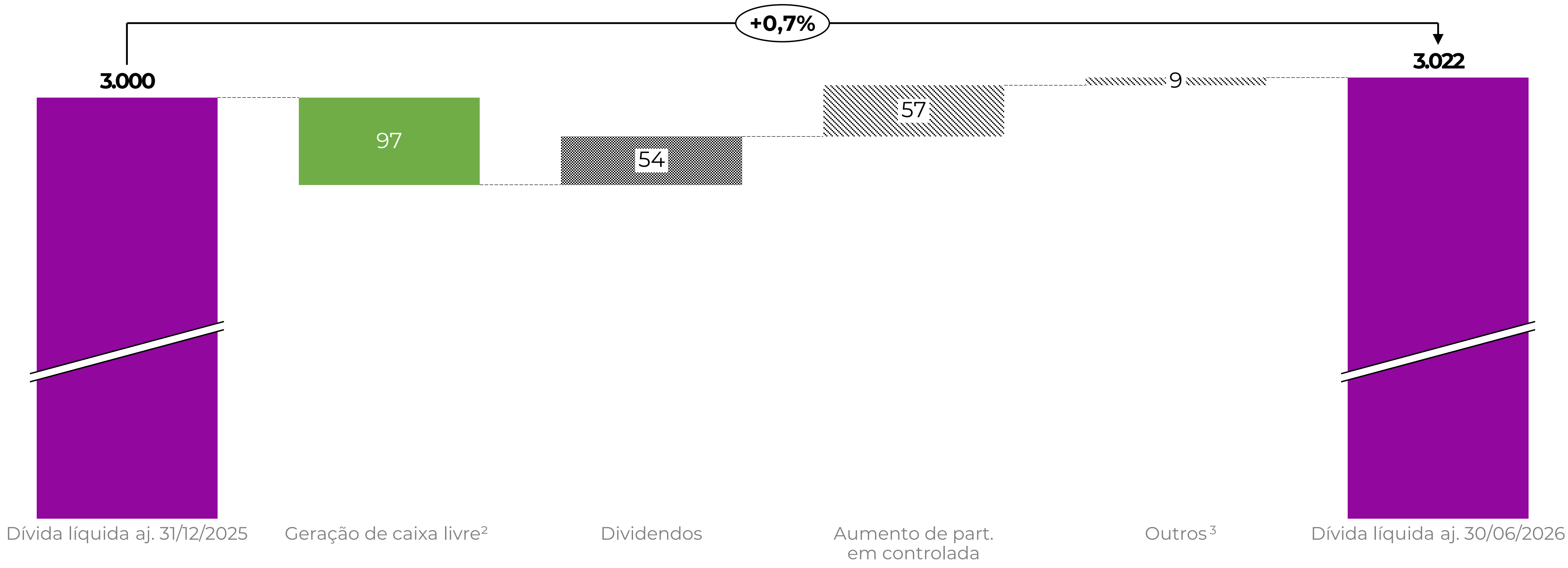
Maior destino para os investimentos, em linha com nossa jornada de transformação digital com foco no aluno e no ganho de eficiências operacionais

2° maior destino para nossos investimentos, alinhado com nossa busca contínua pela melhora das estruturas físicas, reforçando a experiência presencial do aluno

Investimentos em equipamentos de nossos laboratórios, bibliotecas e outras instalações

Mantivemos uma geração de caixa robusta no 1S26, com aquisições de participações minoritárias, levando a um leve aumento da dívida líquida

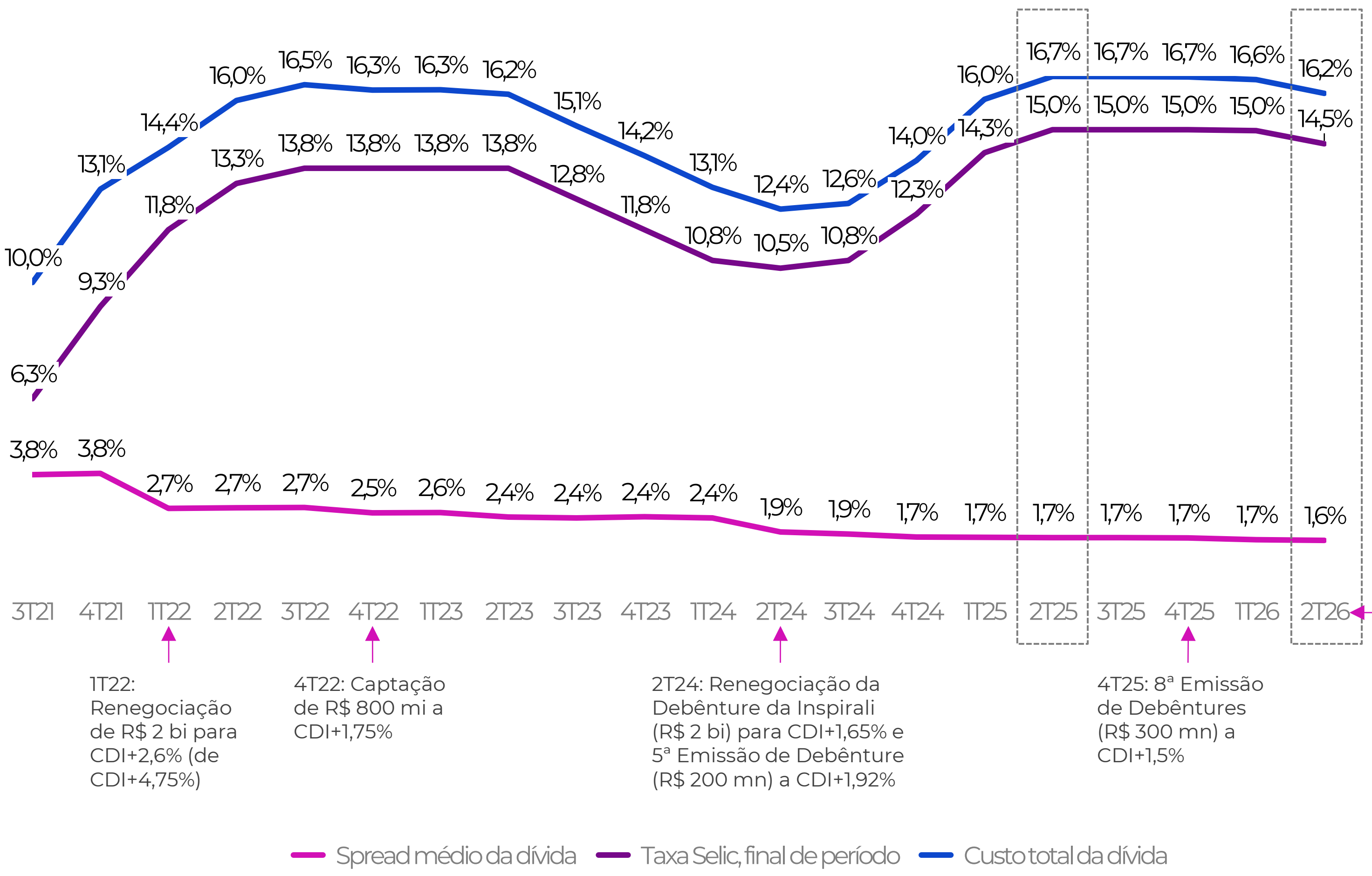
Evolução da Dívida líquida ajustada[1] (R$ milhões)



(1) A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 "Mensurações não contábeis" e no Earnings Release. (2) Considera a geração/cnsumo de caixa da empresa, após os encargos financeiros líquidos relacionados aos ativos e passivos que compõem a dívida líquida ajustada e que foram apropriados no período. Esse mesmo indicador foi de R$ 108 MM positivos (geração de caixa) no 1S25.. (3) Inclui outros M&As, investimentos em coligadas, desembolsos com partes relacionadas e aumento de capital.

Realizamos no 2T26 importantes movimentos de gestão de passivos, reduzindo mais uma vez nosso spread médio

Evolução dos spreads da dívida

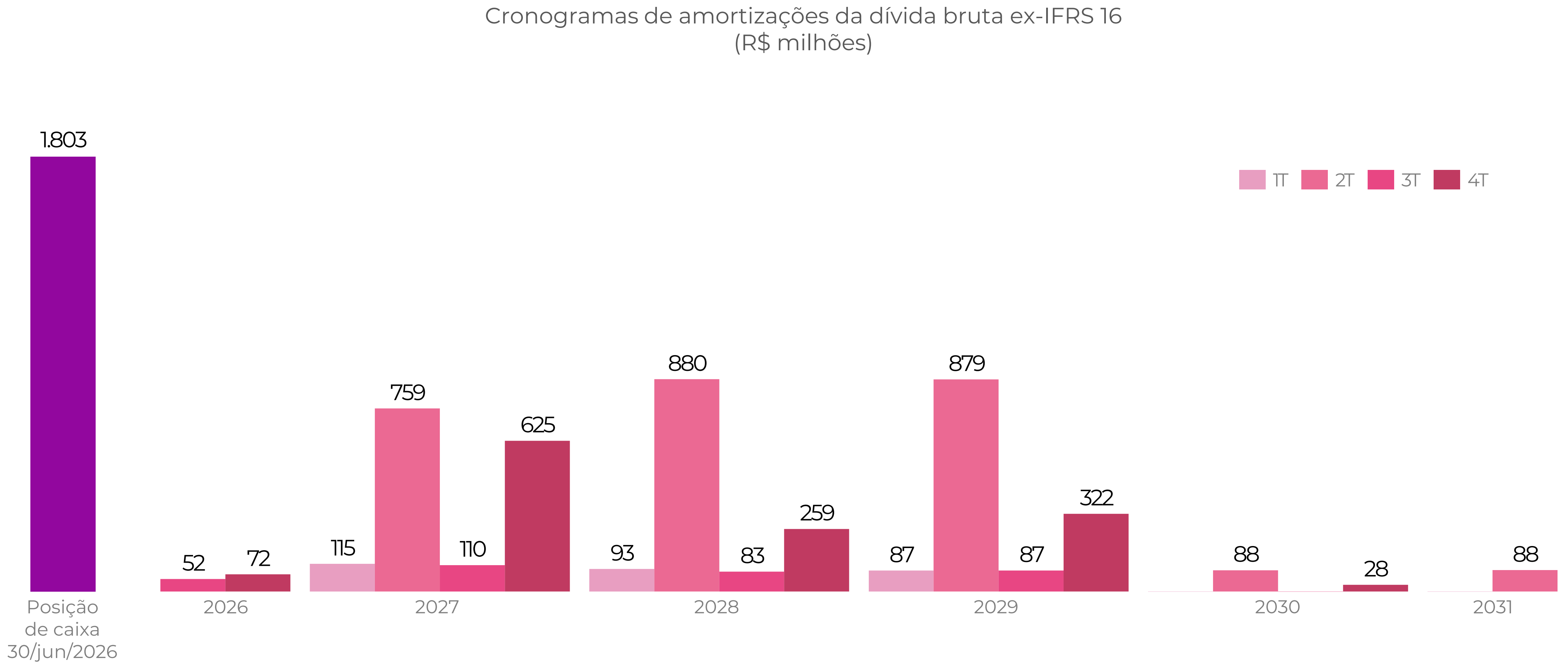


4ª Emissão de Notas Comerciais:
- R$ 250 milhões
- prazo de 5 anos (amortização do principal em 4 parcelas anuais consecutivas, com início em maio de 2028)
- juros semestrais de CDI +1,40% a.a.

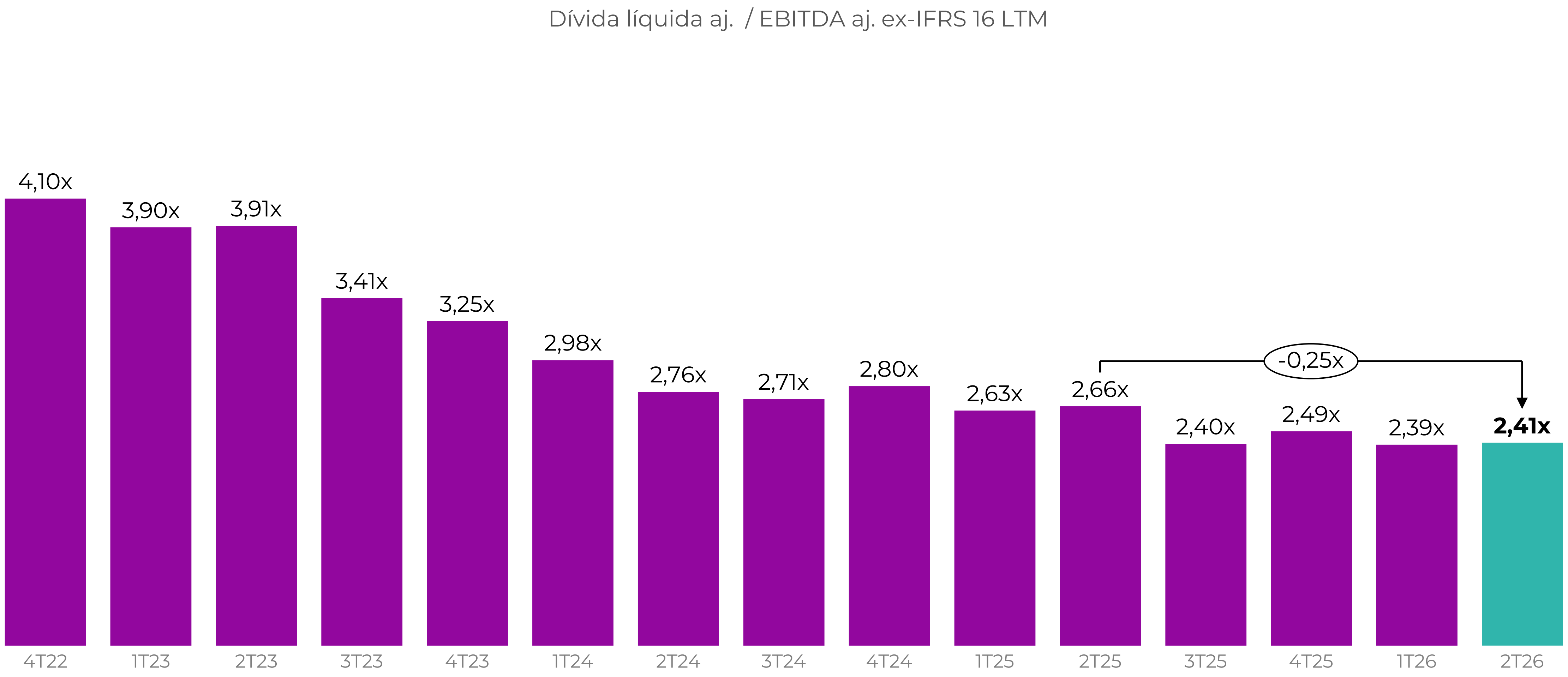
Operação de crédito bilateral:
- R$ 250 milhões
- prazo de 5 anos (amortização do principal em parcelas anuais consecutivas, com início em junho de 2027)
- juros semestrais de CDI +0,98% a.a.

Pré pagamento de parte da 6ª Emissão de Debêntures:
- R$ 215 milhões
- custo de CDI + 1,92% a.a
- sem incidência de *pentaly fee*

Mantendo nossa sólida liquidez para fazer frente aos nossos compromissos financeiros



Seguimos o caminho de desalavancagem orgânica, para que possamos crescer ainda mais, de forma sustentável, e investir na qualidade da oferta



Nota: A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada e Ebitda ajustado ex-IFRS16 estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 “Mensurações não contábeis” e no Earnings Release.

2025: Relatório de Sustentabilidade

- Relatório elaborado em conformidade com **padrões GRI e SASB**
- Informações integradas da **Ânima Holding, Inspirali e Instituto Ânima**
- **Assegurado por auditoria externa** (Bureau Veritas)

6 COMPROMISSOS ESG ÂNIMA EDUCAÇÃO

EDUCAÇÃO TRANSFORMADORA E DE QUALIDADE	EXPERIÊNCIA E VALORIZAÇÃO DO EDUCADOR	IMPACTO COMUNITÁRIO E TERRITORIAL
GOVERNANÇA TRANSPARENTE E RESPONSÁVEL	CONSCIÊNCIA AMBIENTAL	DIVERSIDADE, EQUIDADE E INCLUSÃO

2026: Compromissos públicos

Adesão a 3 compromissos da Rede Brasil do Pacto Global

UN GLOBAL COMPACT
Pacto Global
Rede Brasil

MOVIMENTO
MENTE EM FOCO

MOVIMENTO
ELAS LIDERAM 2030

MOVIMENTO
RAÇA É PRIORIDADE

2026: consistência na execução da estratégia da 3ª onda da Ânima

ânima EDUCAÇÃO
IBRX100 B3

- Celebramos o sucesso do nosso processo de atração de 2026-1
- Priorizamos a qualidade da receita, com crescimento de tíquete em todos os segmentos
- Mantemos o foco na eficiência operacional e na desalavancagem
- Enfrentamos desafios operacionais no semestre que impactaram a evasão, mas terminamos o período com reversão do quadro de satisfação discente e redução da evasão nas últimas semanas do semestre
- Seguimos comprometidos com qualidade acadêmica, fortalecendo práticas para melhoria de nossos indicadores de aprendizagem

Obrigada!

ânima EDUCAÇÃO

ri@animaeducação.com.br
https://ri.animaeducacao.com.br/

ănima
EDUCAÇÃO

Earnings Presentation 2Q26 / 1H26

August 14th, 2026

The general and summarized information related to the activities carried out by Ânima Educação to date does not constitute in any way any invitation, offer or request to purchase shares.

This presentation may contain statements that express the mere expectations of the Company's management, as well as the forecast of future and uncertain events. Such expectations and/or forecasts involve risks and uncertainties and should not serve as a basis for making a decision regarding the acquisition of the Company's shares.

ânima
EDUCAÇÃO

1H26 / 2Q26: Consistency in delivering our sustainable growth strategy, with profitability and deleveraging

GROWTH

Consol. net revenue +6.1% to R$ 2.2 BN in 1H26 vs. 1H25 and +4.4% to R$ 1,050 MN in 2Q26 vs. 2Q25

Avg. ticket increase in all segments of the Academic Education with **highlight to Core** (+9.5% in 1H26 vs. 1H25 and +7.4% in 2Q26 vs. 2Q25)

PROFITABILITY

Adj. EBITDA ex-IFRS 16 +7.6% to R$ 691 MN in 1H26 vs. 1H25 and +11.9% to R$ 315 MN in 2Q26 vs. 2Q25

Net income [1] +29% to R$ 135 MN in 1H26 vs. 1H25 and +205% to R$ 29 MN in 2Q26 vs. 2Q25

CASH GENERATION AND DELEVERAGING

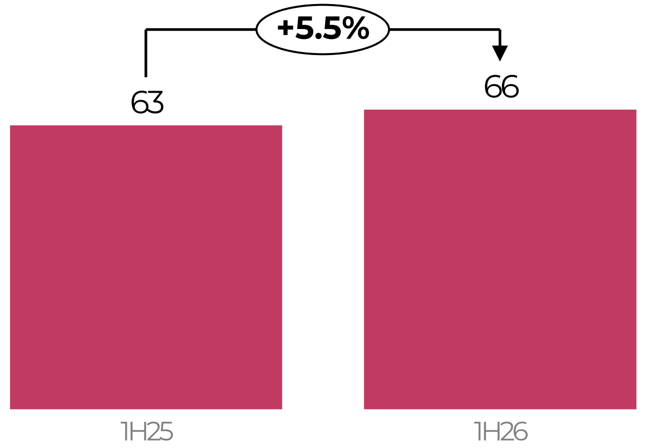
Cash flow to firm +7.2% to R$ 449 MN in 1H26 vs. 1H25 and -4.5% to R$ 150 MN in 2Q26 vs. 2Q25

Leverage[2] in 2.41x in 2Q26 vs. 2.66x in 2Q25

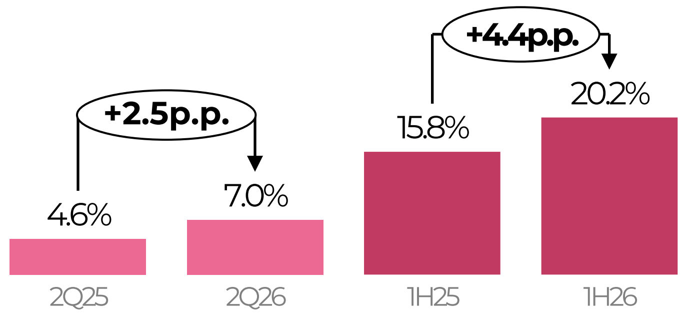
[1] Net income attributable to controllers. [2] Adjusted net debt to adjusted EBITDA ex-IFRS 16 LTM.
Note: The reconciliation and explanation of adjusted net debt and adjusted EBITDA ex-IFRS16 are available in our Reference Form, item 2.5 "Non-accounting measurements" and in the Earnings Release.

Core ended the semester with growth in intake and average ticket, partially and temporarily offset by higher churn

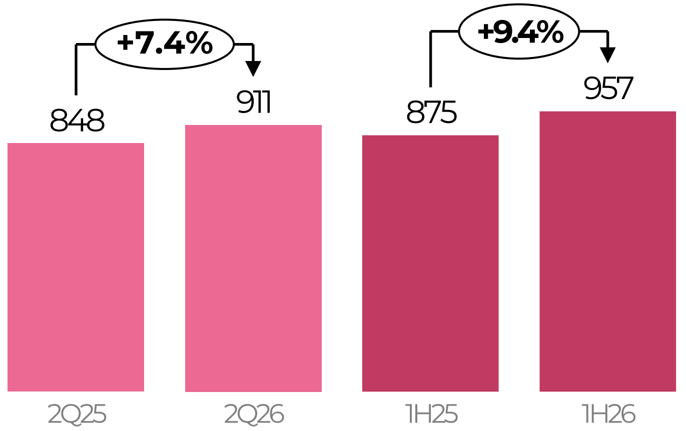
Undergraduate intake ('000)



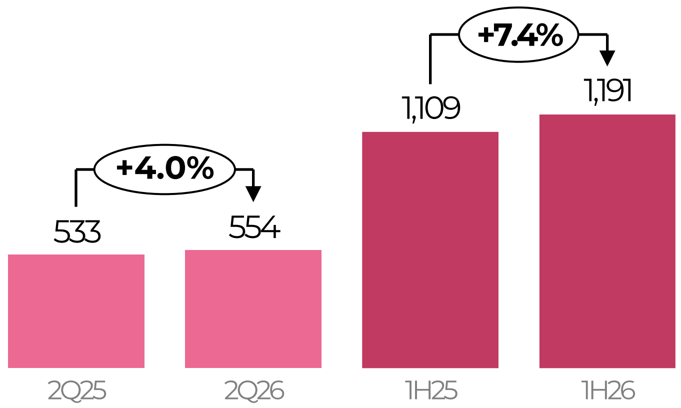
Academic Education Dropout (%)



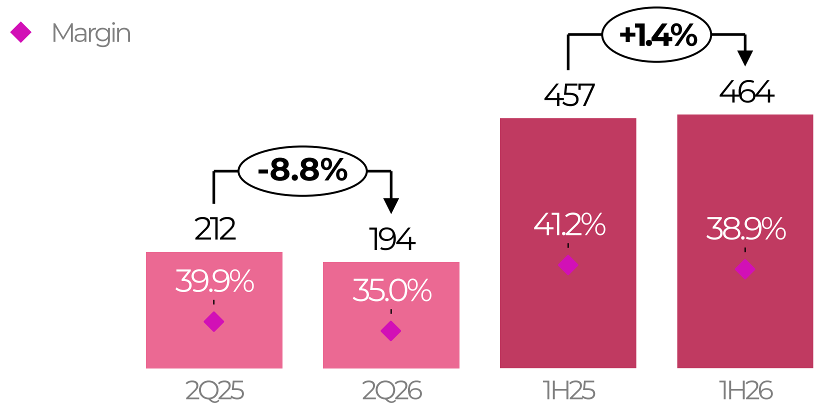
Academic Education Ticket (R$)



Net revenue (R$ million)

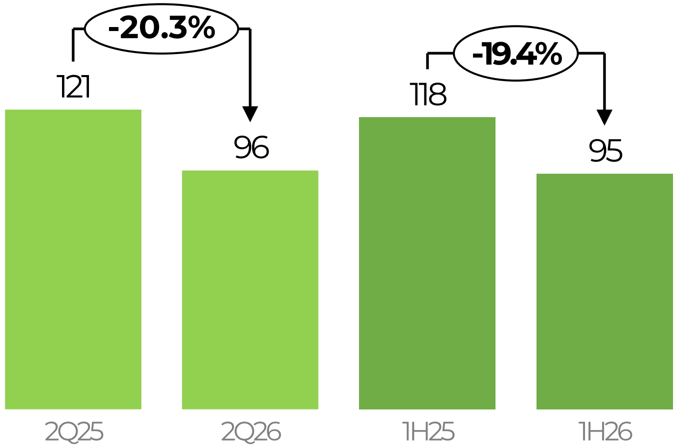


Operating result (R$ million)

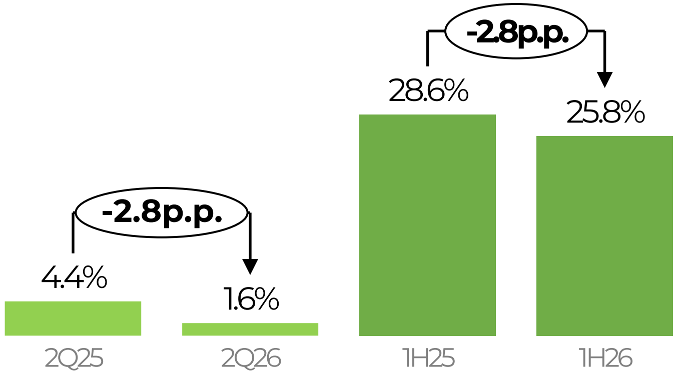


Digital Education saw a decline in its undergraduate student base—partially offset by higher average ticket and lower churn—while the normalization of marketing investments and operational efficiencies drove margin expansion

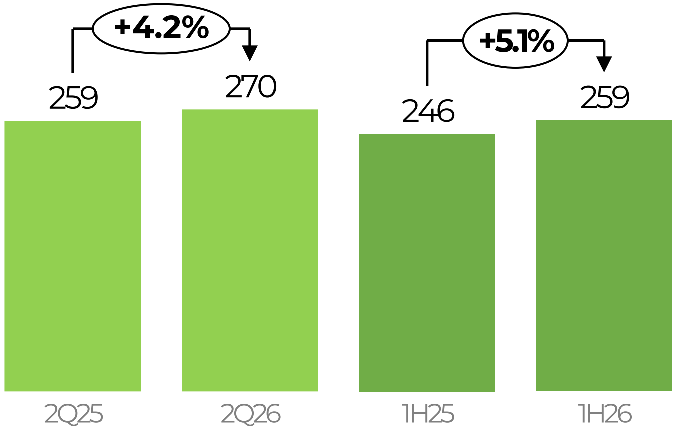
Academic Education student base ('000)



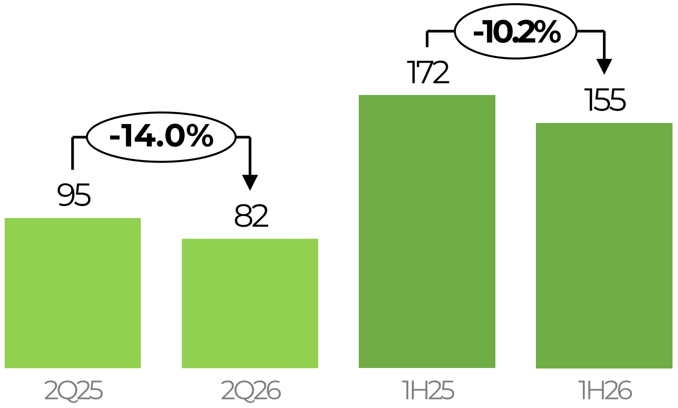
Academic Education Dropout (%)



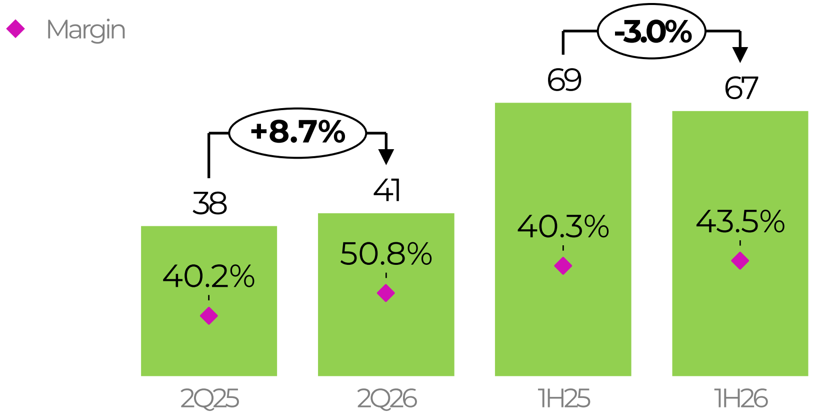
Academic Education Ticket (R$)



Net revenue (R$ million)

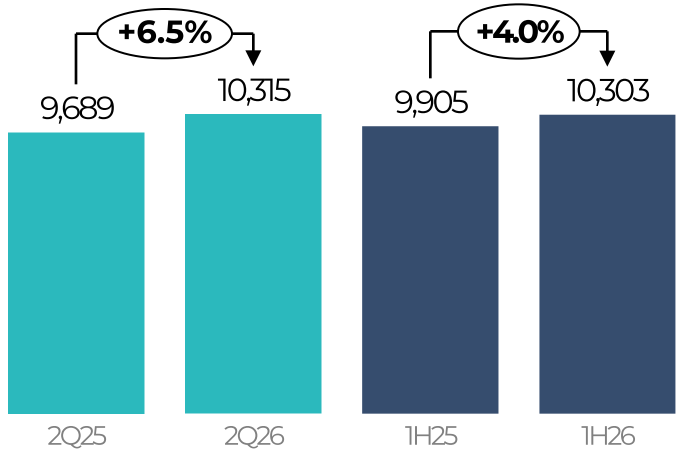


Operating result (R$ million)

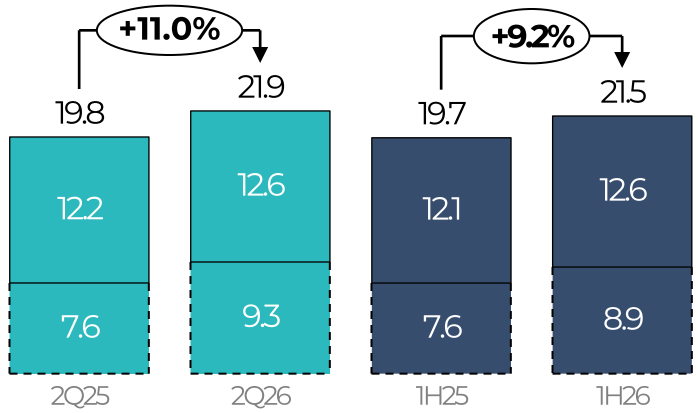


Inspirali posted revenue growth driven by an expanded student base and higher average ticket, alongside a return to normal marketing expenses and one-off effects that led to margin expansion

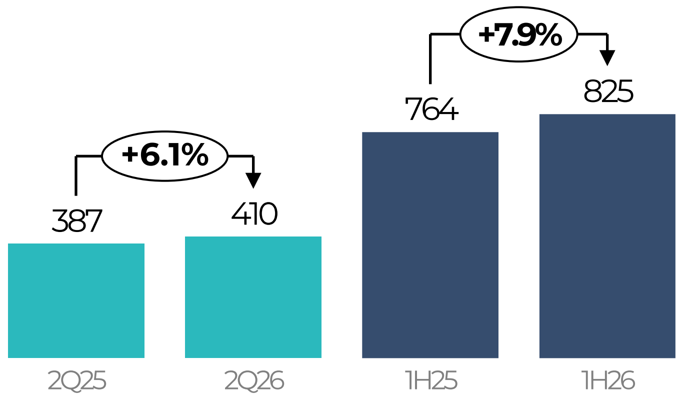
Academic Education Ticket (R$)



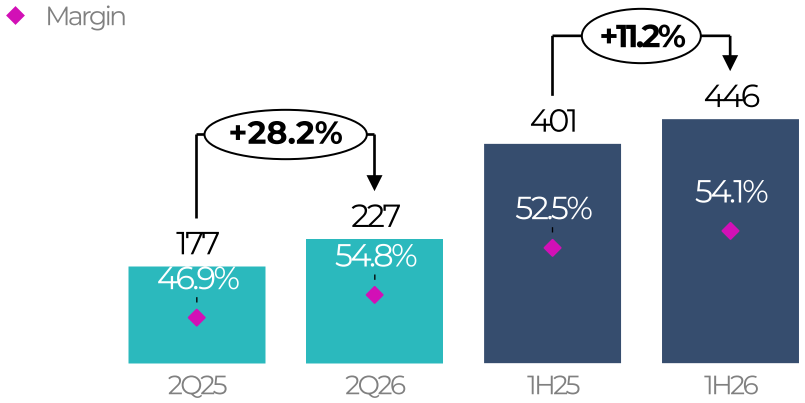
Student base ('000)



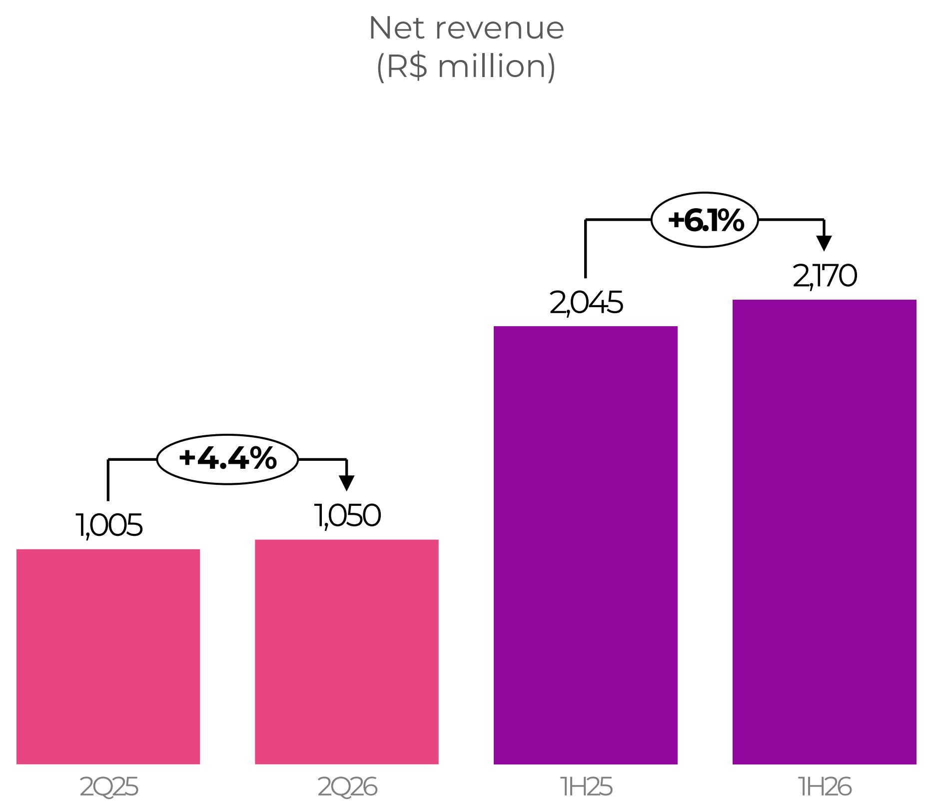
Net revenue (R$ million)

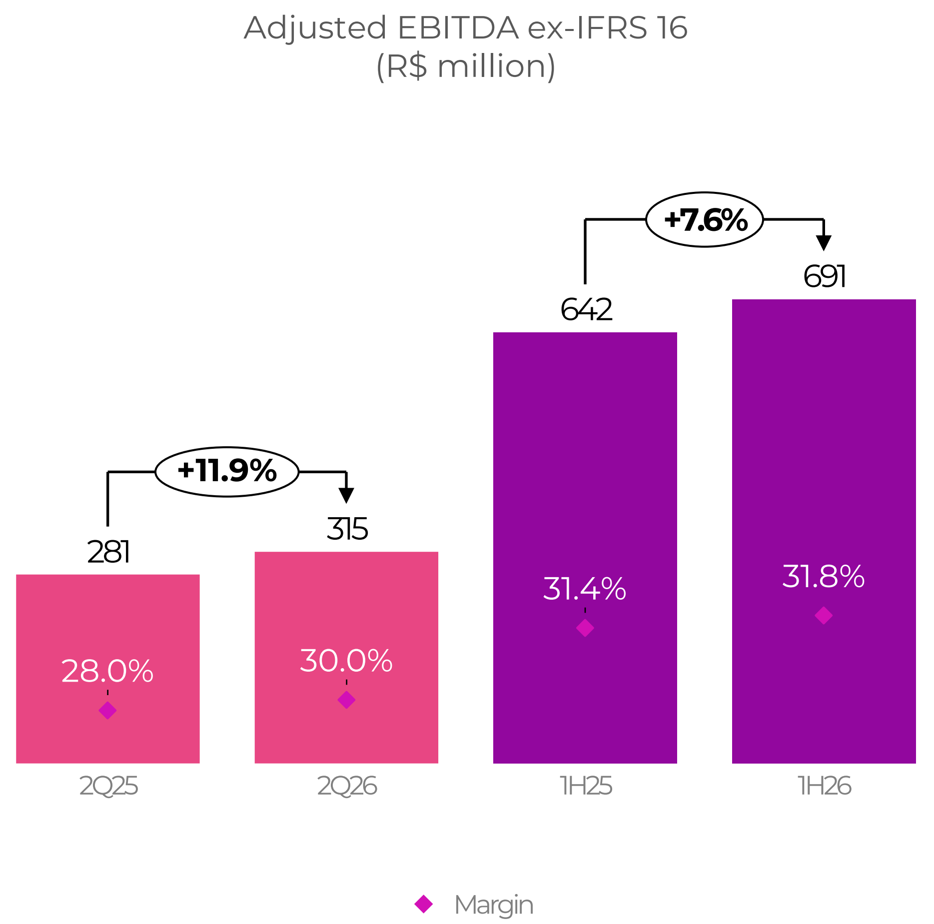


Operating result (R$ million)



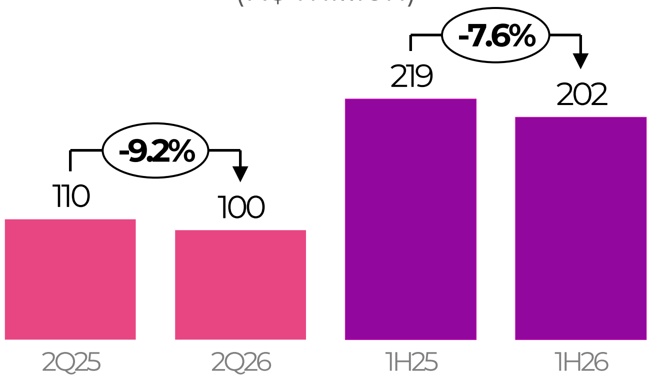
As a result, in the 1H26, we delivered growth in net revenue and adjusted EBITDA (excluding IFRS 16)



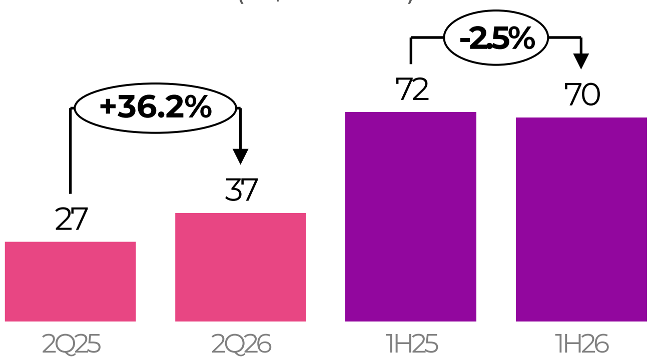


Lower amortization and a reduced minority shareholders interest offset the increase in financial expenses for the period, leading to net income growth and net margin expansion

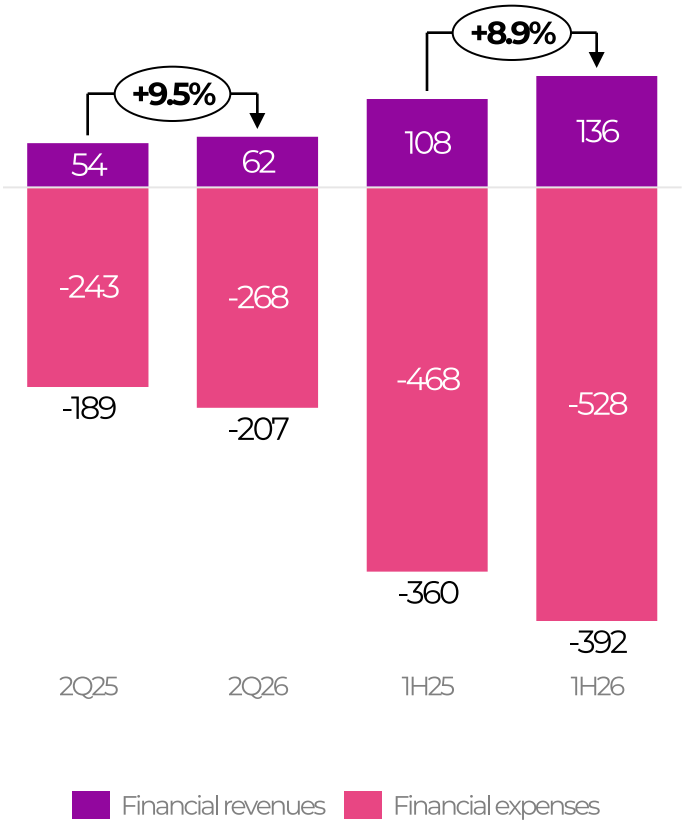
Depreciation & Amortization (R$ million)



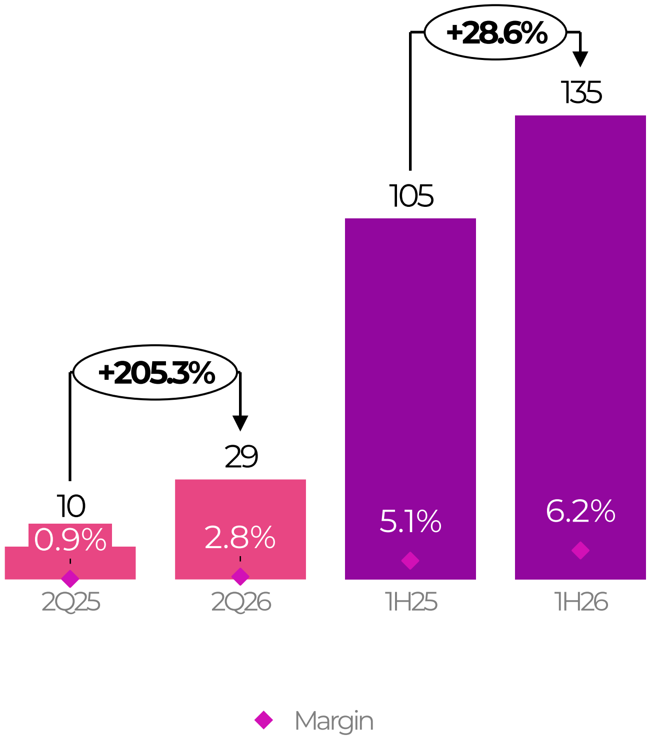
Minority shareholders interest (R$ million)



Adj. financial result[1] (R$ million)

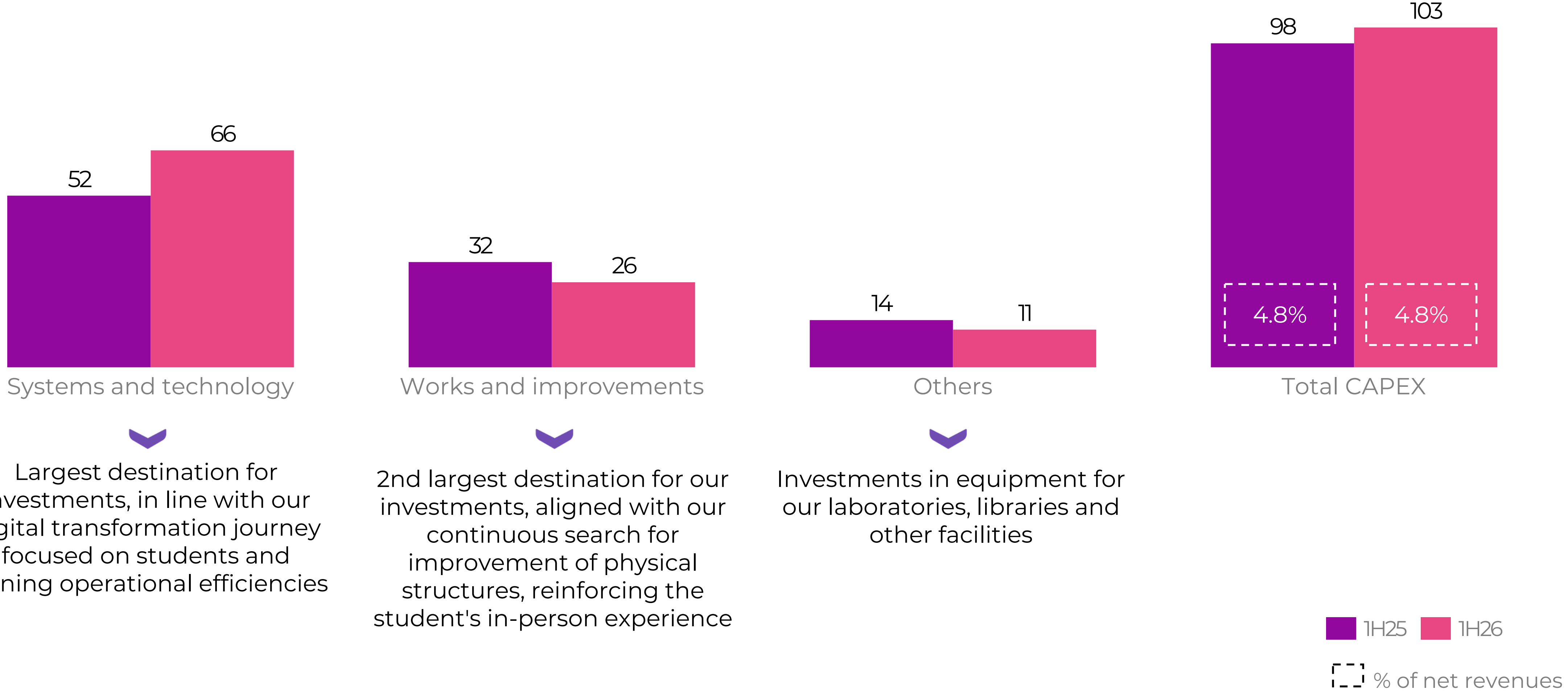


Net income attributable to controlling shareholders (R$ million)



Investments remained within historical levels, with a focus on system improvements

Evolution of CAPEX (R$ million)



Largest destination for investments, in line with our digital transformation journey focused on students and gaining operational efficiencies

2nd largest destination for our investments, aligned with our continuous search for improvement of physical structures, reinforcing the student's in-person experience

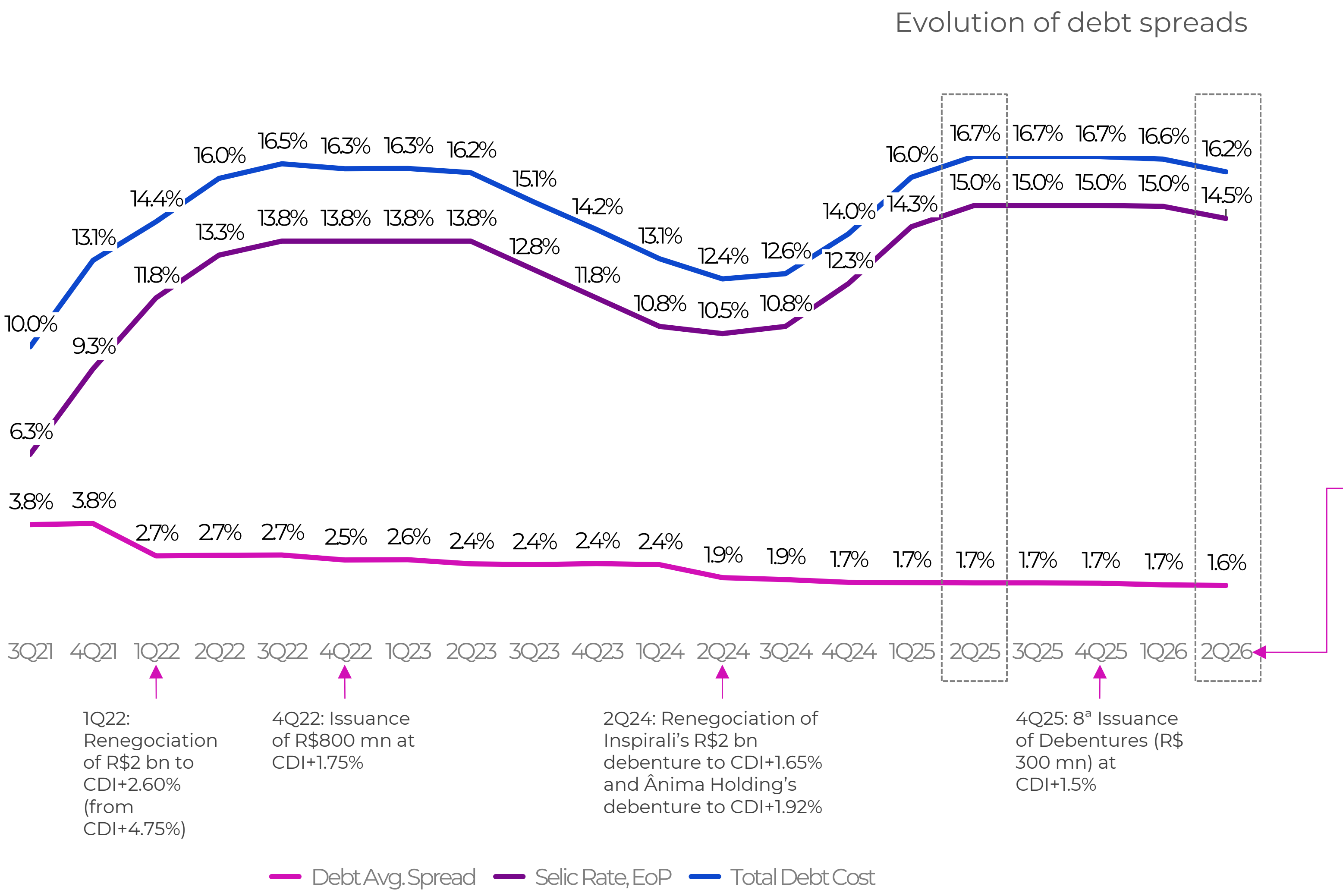
Investments in equipment for our laboratories, libraries and other facilities

We maintained robust cash generation in the first half of 2026, with minority stake acquisitions leading to a slight increase in net debt

Evolution of adj. Net Debt[1] LTM (R$ millions)

(1) The reconciliation and explanation of Adjusted Net Debt are available in our Reference Form, item 2.5 “Non-accounting measurements” and in the Earnings Release. (2) It considers the company's cash generation (consumption), after net financial charges related to the assets and liabilities that make up the adjusted net debt and that were appropriated in the period. This same indicator was R$ 108 MM of cash generaation in 1S25.. (3) Includes other M&As, investments in associate comapnies, disbursements to related parties, capital increases.

In the second quarter of 2026, we executed significant liability management initiatives, once again reducing our average spread

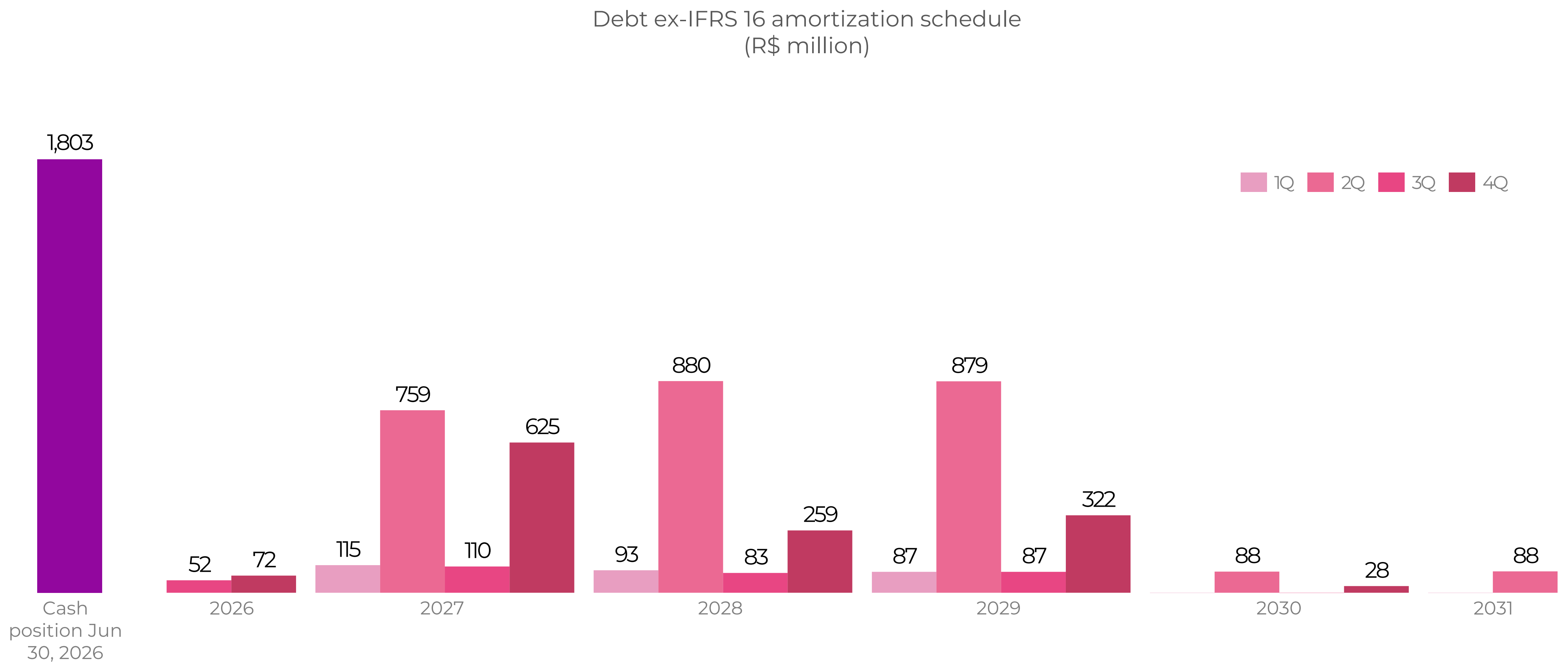


4th Issuance of Commercial Notes:
- R$ 250 million
- 5-year term (principal amortization in four consecutive annual installments, commencing in May 2028)
- semi-annual interest of CDI+1.40% p.a.

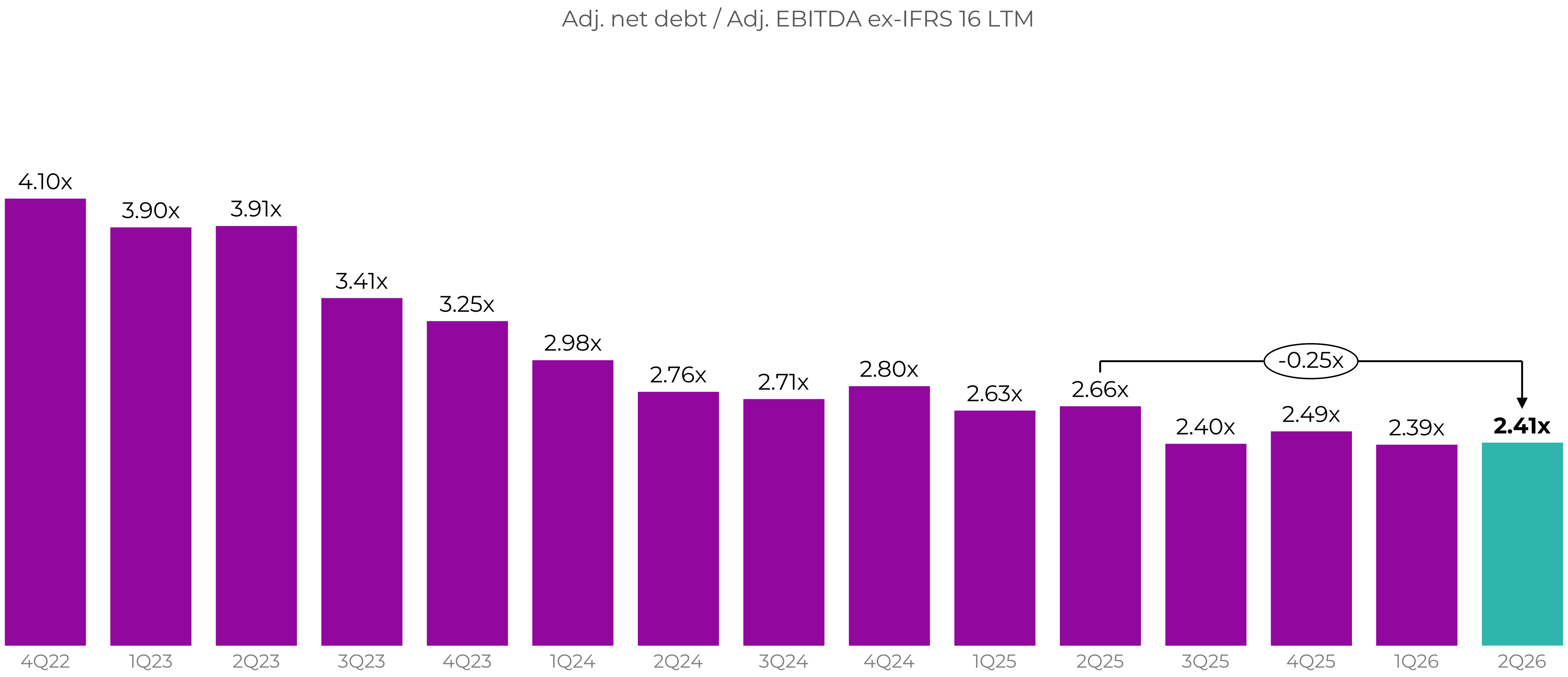
Bilateral credit transaction:
- R$ 250 million
- 5-year term (principal amortization in consecutive annual installments starting in June 2027)
- semi-annual interest of CDI+0.98% p.a.

Prepayment of a portion of the 6th Debenture issuance:
- R$ 215 million
- bearing interest at CDI+ 1.92% p.a
- without the application of a penalty fee

Maintaining our solid liquidity to meet our financial obligations



We are pursuing a path of organic deleveraging so that we can grow even further in a sustainable manner and invest in the quality of our offering



Note: The reconciliation and explanation of adjusted net debt and adjusted EBITDA ex-IFRS16 are available in our Reference Form, item 2.5 “Non-accounting measurements” and in the Earnings Release.

2025: Sustainability Report

- Report prepared in accordance with **GRI and SASB standards**
- Integrated information from **Ânima Holding, Inspirali, and Instituto Ânima**
- **Assured by an external audit** (Bureau Veritas)

6 ÂNIMA EDUCAÇÃO ESG COMMITMENTS

TRANSFORMATIVE AND QUALITY EDUCATION	EXPERIENCE AND VALUING OF THE EDUCATOR	COMMUNITY AND LOCAL IMPACT
TRANSPARENT AND RESPONSIBLE GOVERNANCE	ENVIRONMENTAL AWARENESS	DIVERSITY, EQUITY, AND INCLUSION

2026: Public commitments

Commitment to 3 pledges of the UN Global Compact Network Brazil

UN GLOBAL COMPACT Pacto Global Rede Brasil

MOVIMENTO MENTE EM FOCO

MOVIMENTO ELAS LIDERAM 2030

MOVIMENTO RAÇA É PRIORIDADE

2026: consistency in the execution of Ânima's 3rd-wave strategy

- **We celebrate the success of our 2026-1 intake process**
- **We prioritize revenue quality, with growth in average ticket across all segments**
- **We remain focused on operational efficiency and deleveraging**
- **We faced operational challenges during the semester that impacted dropout rates, but we ended the period turning around student satisfaction levels and reducing dropouts in the final weeks**
- **We remain committed to academic quality, strengthening practices to improve our learning indicators**

ânima EDUCAÇÃO
IBRX100 B3

Thank you!

ânima EDUCAÇÃO

ri@animaeducação.com.br
https://ri.animaeducacao.com.br/

ănima
EDUCAÇÃO