



Apresentação de resultados 4T25 e 2025

13 de março de 2026

As informações gerais e resumidas relacionadas às atividades desempenhadas pela Ânima Educação até a presente data não constituem de forma alguma qualquer convite, oferta ou solicitação de compra de ações.

Esta apresentação poderá conter declarações que expressam a mera expectativa dos administradores da Companhia, bem como a previsão de eventos futuros e incertos. Tais expectativas e/ou previsões envolvem riscos e incertezas e não devem servir como base para a tomada de decisão quanto à aquisição de ações da Companhia.





4T25 e 2025: Consistência na entrega de nossa estratégia de crescimento sustentável com rentabilidade e geração de caixa

CRESCIMENTO

Receita líq. consolidada

+5,8% para R\$ 4.0 BI em 2025 vs. 2024 e +8,6% para R\$ 972 MM no 4T25 vs. 4T24

Ensino Acadêmico:
crescimento de tíquete em todos os segmentos

RENTABILIDADE

EBITDA aj. ex-IFRS 16

+11,2% para R\$ 1,2 BI em 2025 vs. 2024 e +16,8% para R\$ 262 MM no 4T25 vs. 4T24

Lucro líquido¹

+45,3% para R\$ 124 MM em 2025 vs. 2024 e prejuízo de R\$ 18 MM no 4T25

GERAÇÃO DE CAIXA E DESALAVANCAGEM

Geração de caixa op.

+15,3% para R\$ 1,5 BI em 2025 vs. 2024 e +26,3% para R\$ 329 MM no 4T25 vs. 4T24

Alavancagem² em 2,49x

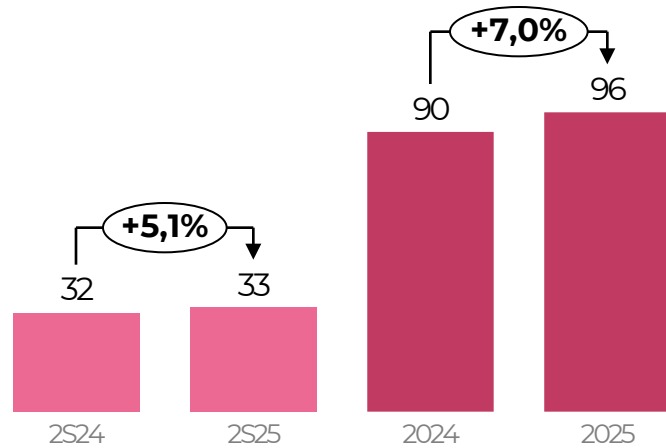
no 4T25 vs. 2,80x no 4T24

¹ Lucro líquido atribuível aos acionistas controladores. ² Dívida líquida ajustada sobre EBITDA ajustado ex-IFRS 16 LTM.

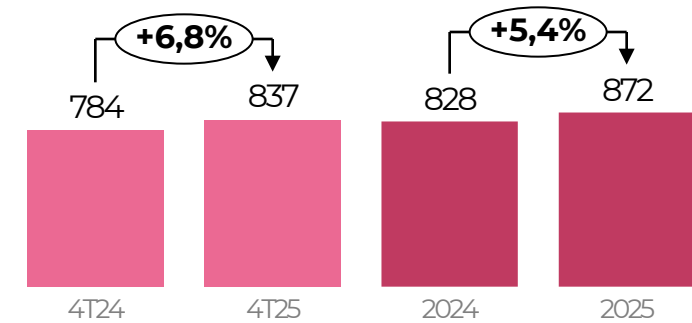
Nota: A reconciliação e explicação da Dívida líquida ajustada e Ebitda ajustado ex-IFRS16 estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 "Mensurações não contábeis" e no Earnings Release.

O Core continuou crescendo, entregando aumento de tíquete e expansão de receita e resultado operacional

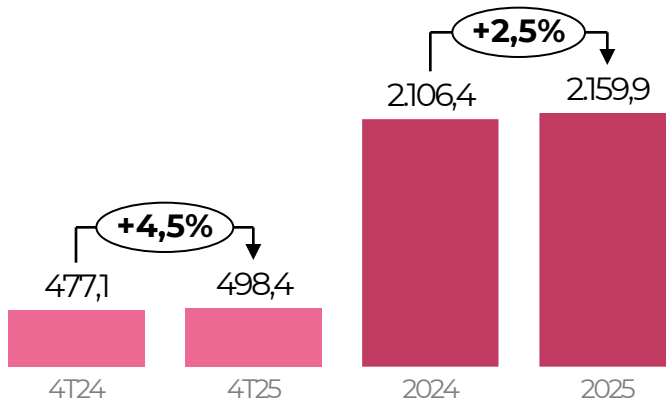
Atração do Ensino Acadêmico ('000)



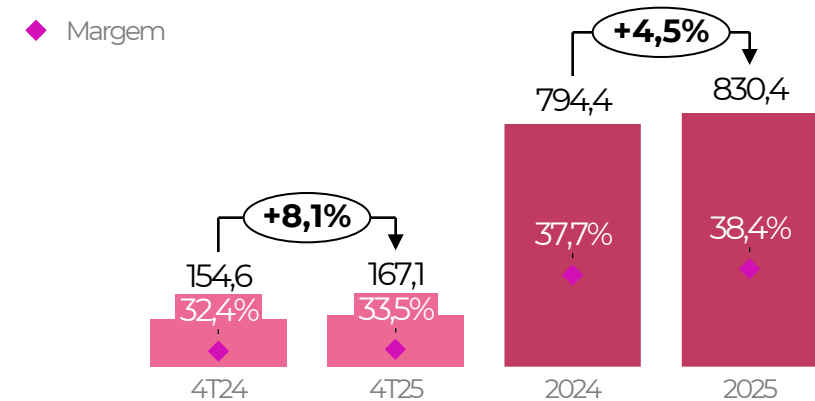
Tíquete do Ensino Acadêmico (R\$)



Receita líquida - Core (R\$ milhões)

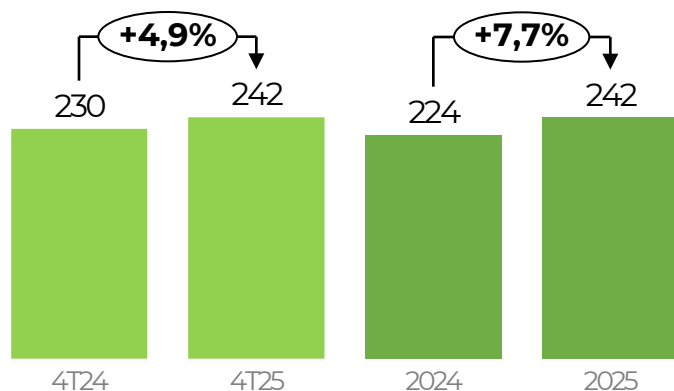


Resultado operacional - Core (R\$ milhões)

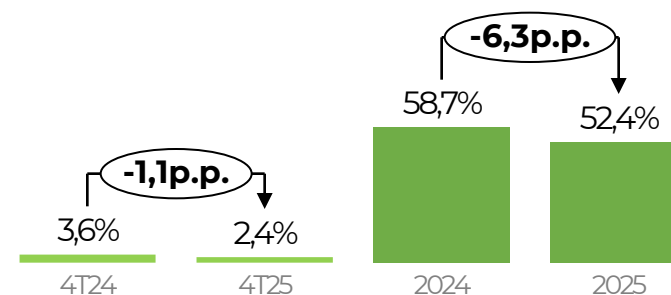


O Ensino Digital deu continuidade à estratégia de reposicionamento, com foco no aumento de tíquete refletindo a qualidade da oferta

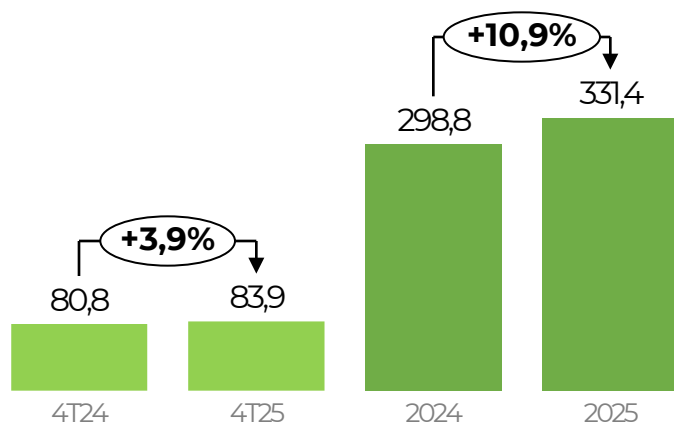
Tíquete do Ensino Acadêmico (R\$)



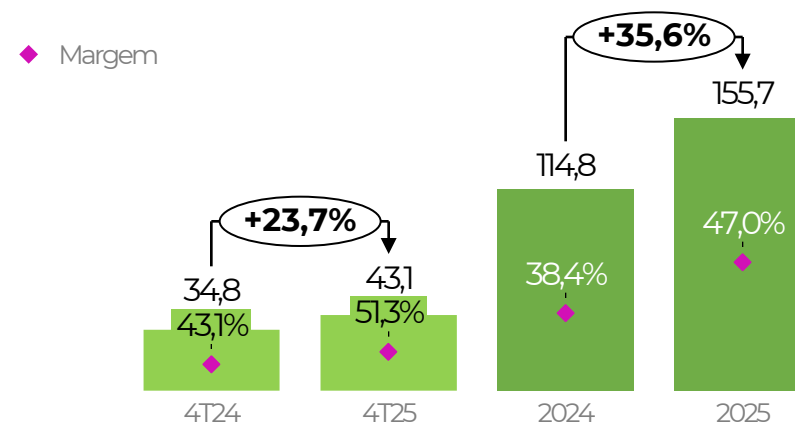
Evasão do Ensino Acadêmico (%)



Receita Líquida – Ensino Digital (R\$ milhões)

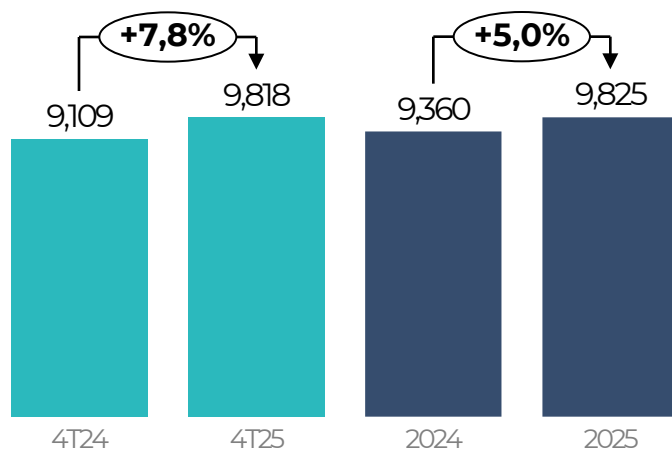


Resultado operacional – Ensino Digital (R\$ milhões)

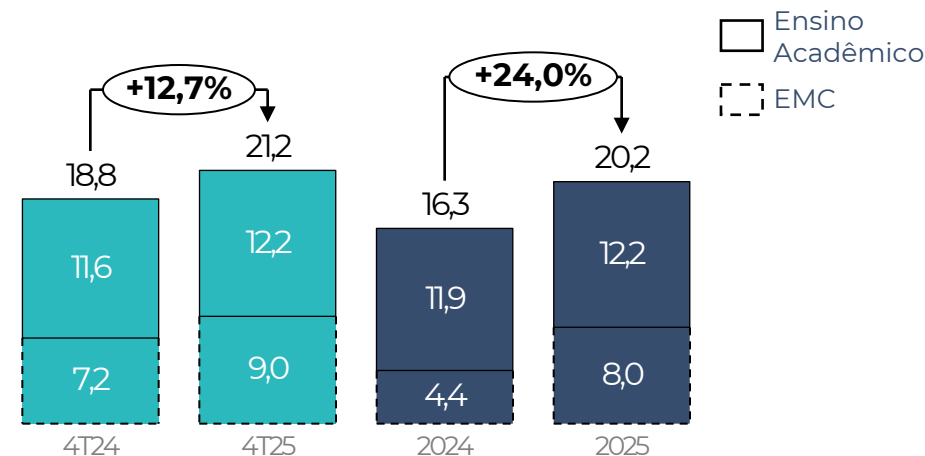


A Inspirali apresentou crescimento na base de alunos do Ensino Acadêmico, impulsionando a receita e o resultado operacional

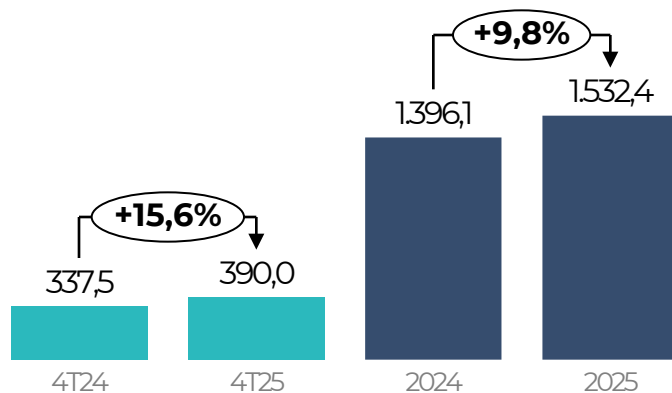
Tíquete do Ensino Acadêmico (R\$)



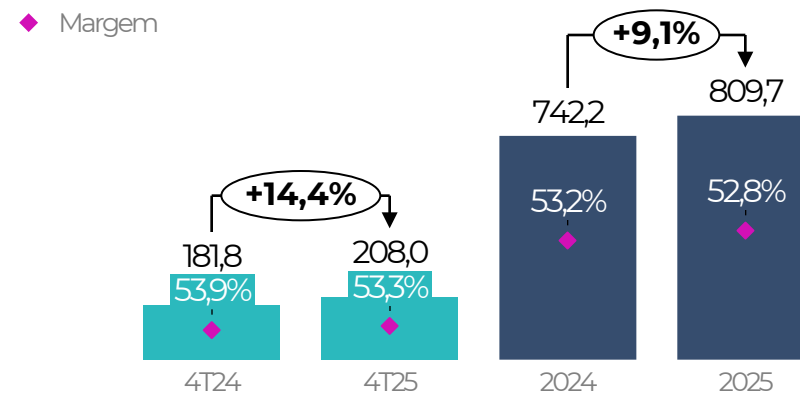
Base de alunos ('000)



Receita Líquida - Inspirali (R\$ milhões)

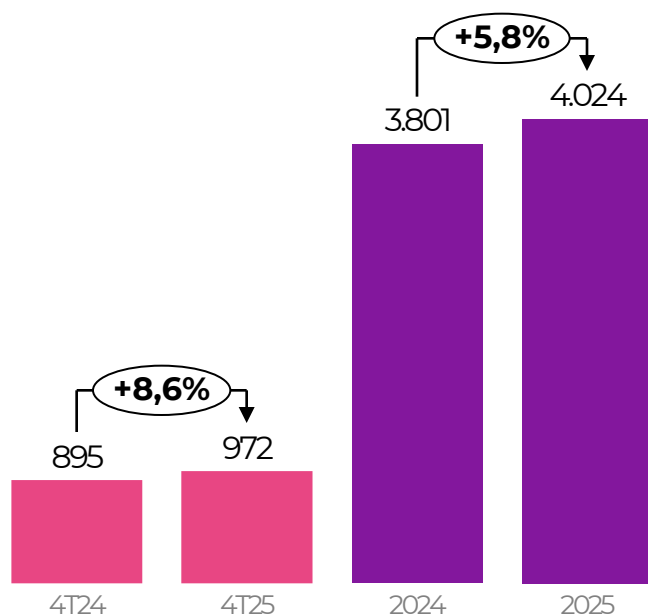


Resultado operacional - Inspirali (R\$ milhões)

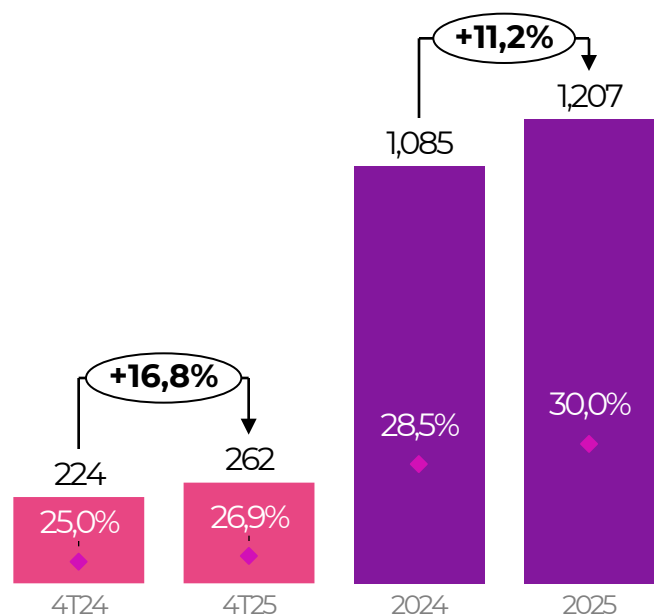


Como resultado, entregamos em 2025 crescimento de receita líquida, de EBITDA e de lucro, com expansão de margens

Receita líquida
(R\$ milhões)

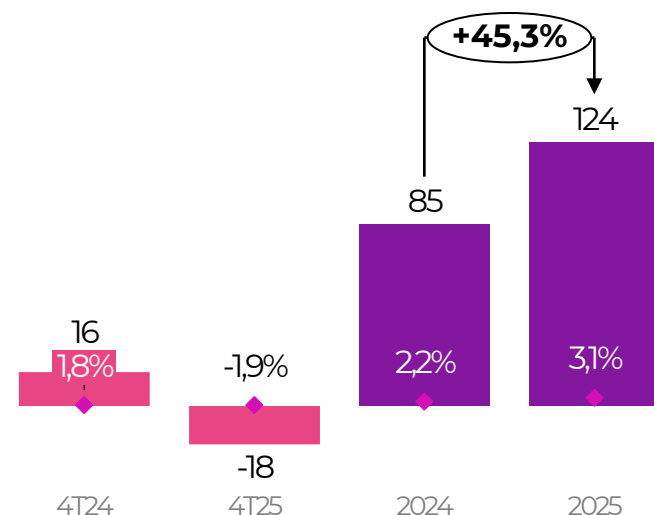


EBITDA ajustado ex-IFRS 16
(R\$ milhões)



◆ Margem

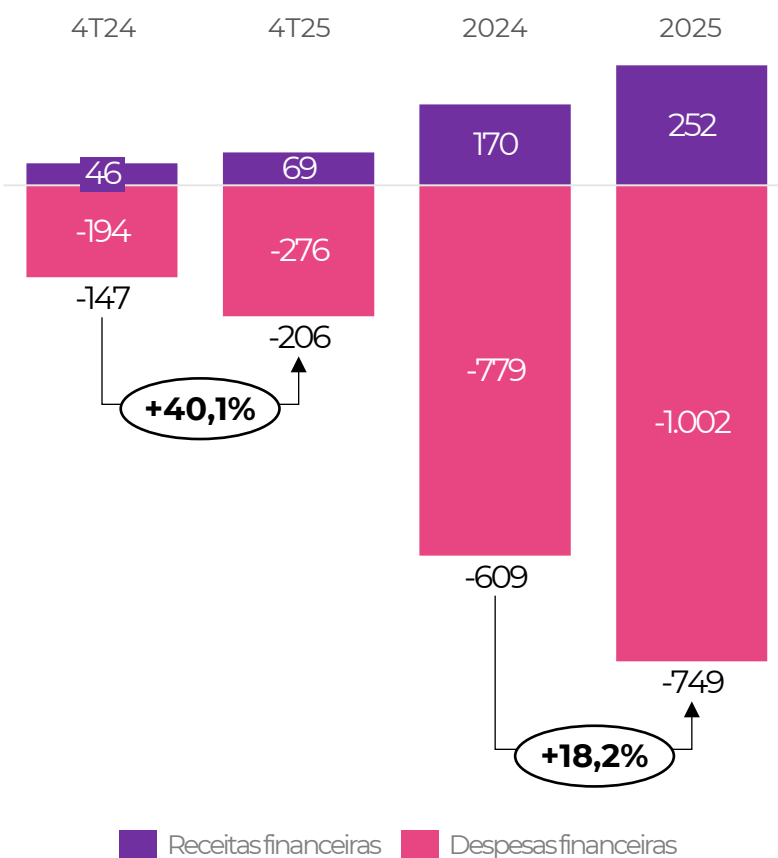
Lucro líquido atribuível aos acionistas
controladores
(R\$ milhões)



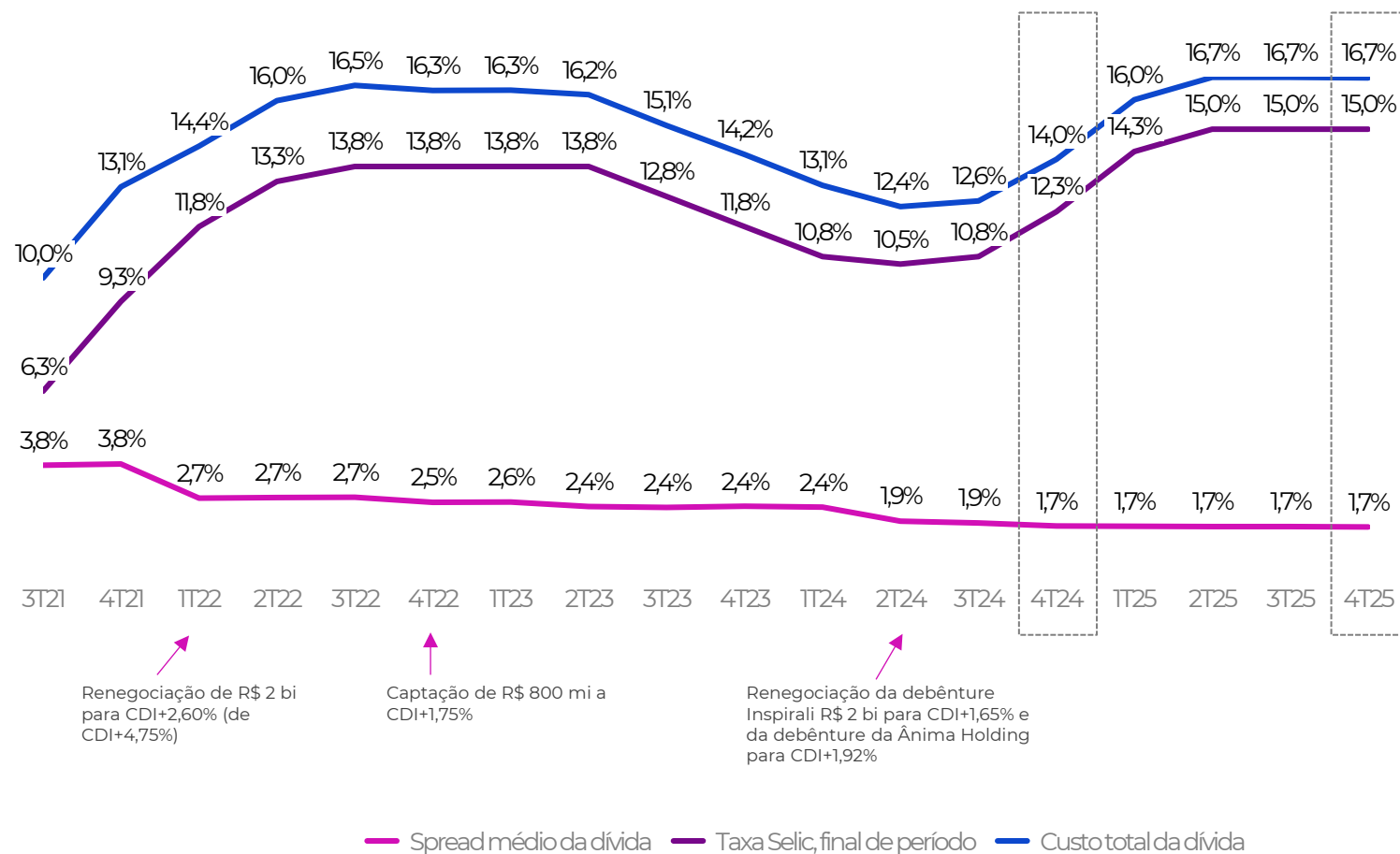
◆ Margem

Resultado financeiro líquido seguiu impactado pelo aumento da taxa Selic

Resultado financeiro aj.¹ (R\$ milhões)



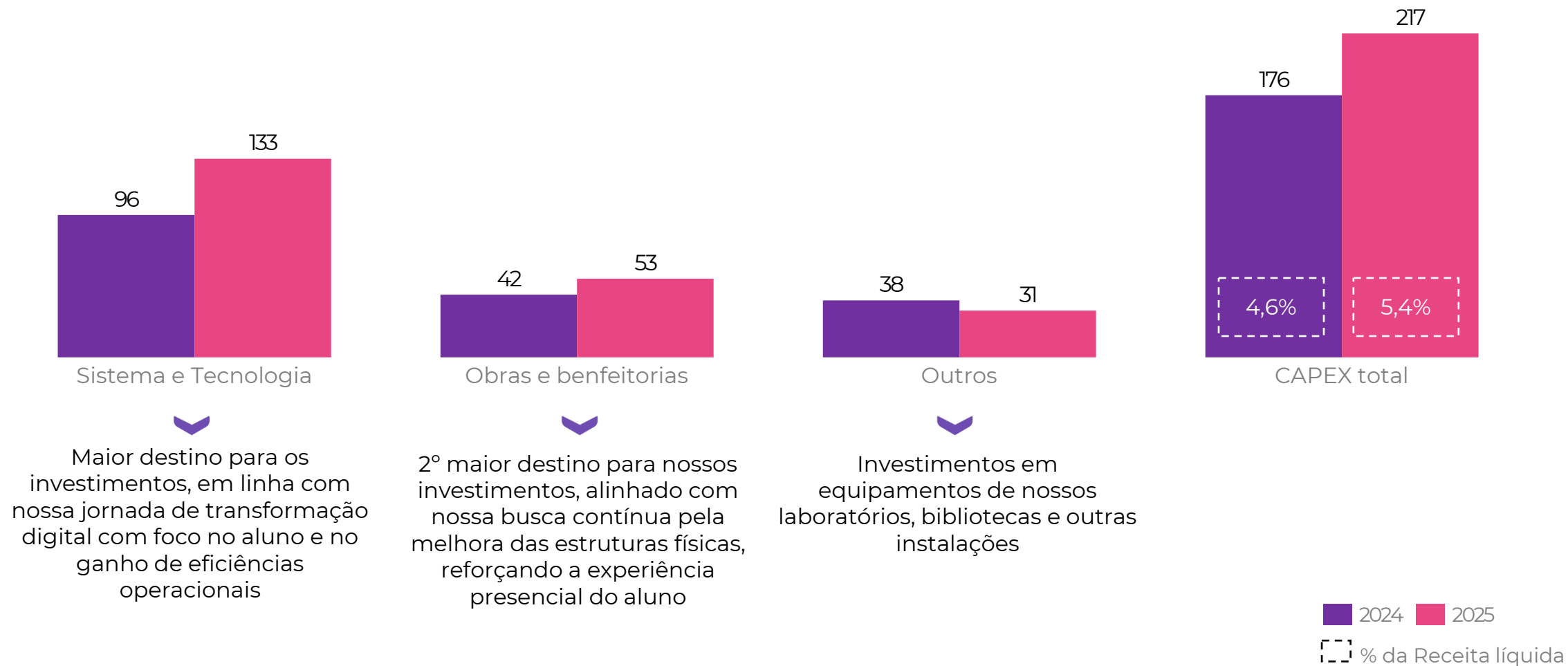
Evolução dos spreads da dívida



¹ Resultado financeiro ajustado do 9M24 pelo penalty fee do pré-pagamento da debênture e pela baixa do custo de captação da debenture pré-paga.

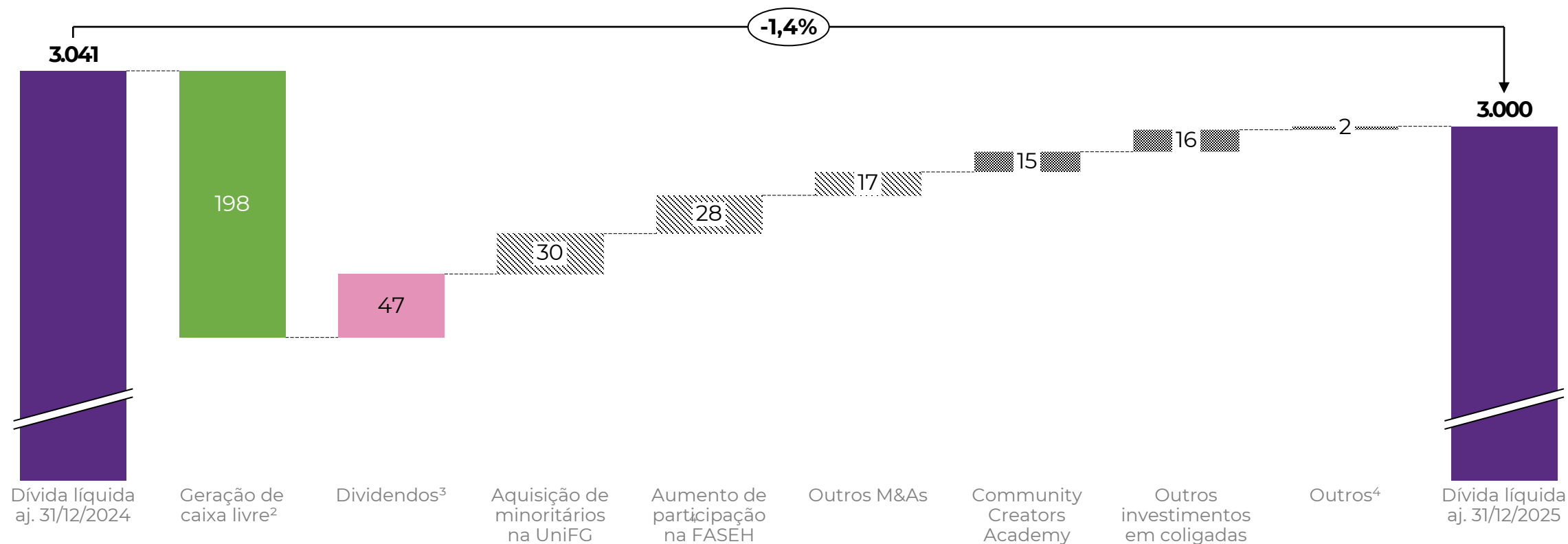
2025 apresentou maiores investimentos na experiência do aluno e eficiência operacional, mas ainda dentro dos patamares históricos

Evolução do CAPEX (R\$ milhões)



Mesmo com elevação da taxa Selic, mantivemos geração de caixa robusta e consistente com o ano anterior, reduzindo a dívida líquida

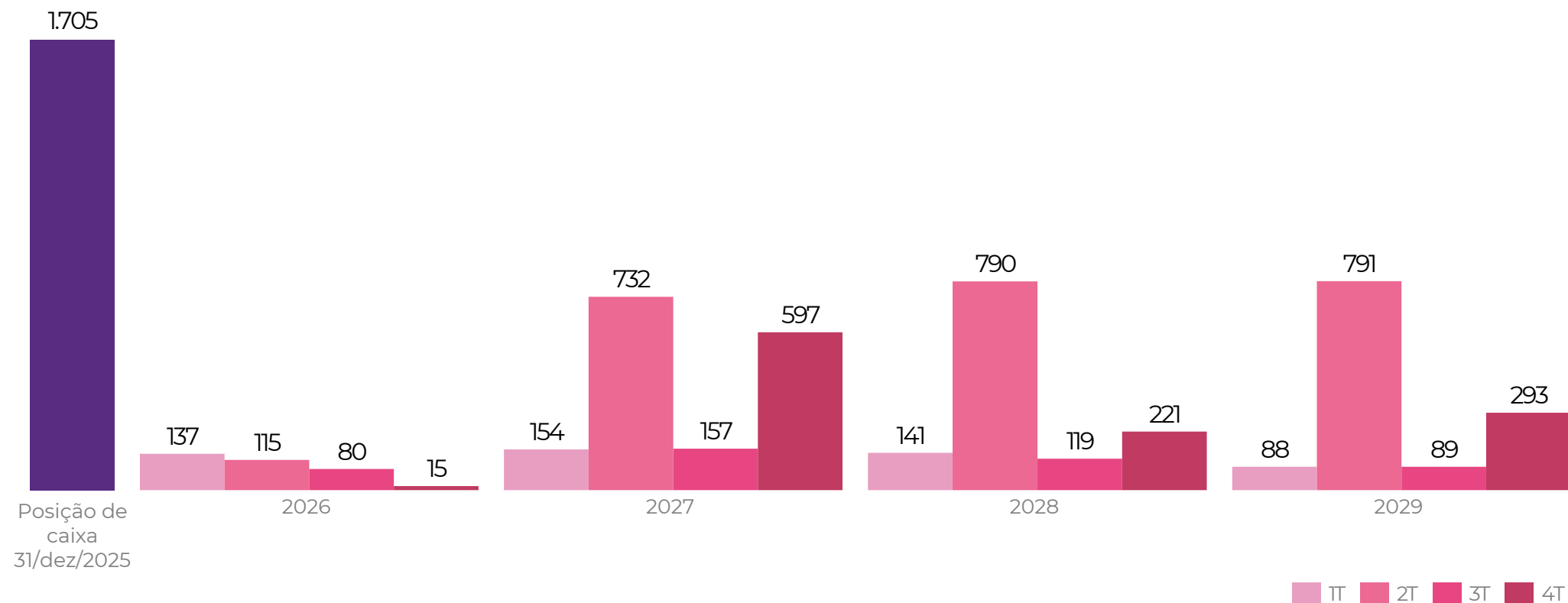
Evolução da Dívida Líquida ajustada¹ LTM (R\$ milhões)



¹ A reconciliação e explicação da Dívida Líquida ajustada estão disponíveis em nosso Formulário de Referência, item 2.5 "Mensurações não contábeis" e no Earnings Release. ² Considera a geração de caixa da empresa, após os encargos financeiros líquidos relacionados aos ativos e passivos que compõem a dívida líquida ajustada e que foram apropriados no período. Esse mesmo indicador foi de R\$ 258 MM no período de 12 meses findo em 31/12/2024. ³ Inclui dividendos pagos pela Ânima, Inspirali e FASEH aos seus respectivos acionistas. Exclui dividendos pagos pela UniFG mediante conclusão da aquisição de participação minoritária realizada no 3T25. ⁴ Considera o pagamento em dinheiro de R\$ 6,7 MM pela aquisição da participação minoritária e dividendos de R\$ 23,5 MM pagos aos sócios minoritários do UniFG referentes às suas participações nos lucros retidos do exercício de 2024 e 1S25. ⁵ Inclui desembolsos com partes relacionadas e aumento de capital.

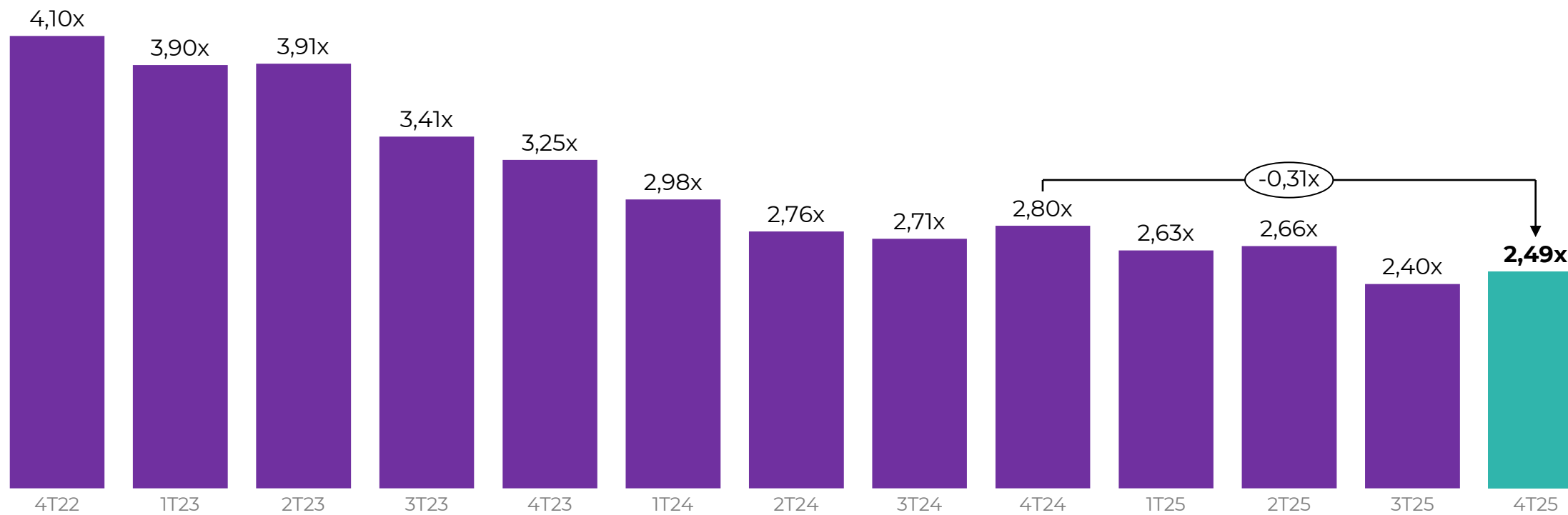
Sólida liquidez para fazer frente aos nossos compromissos financeiros

Cronogramas de amortizações da dívida bruta ex-IFRS 16
(R\$ milhões)



Seguimos o caminho de desalavancagem orgânica, para que possamos crescer ainda mais, de forma sustentável, e investir na qualidade da oferta

Dívida Líquida aj. / EBITDA aj. ex-IFRS 16 LTM



2025:
consistência na
execução da
estratégia da
3ª onda da
Ânima

- › Seguimos comprometidos com a expansão da base de alunos e a qualidade da receita
- › Priorizamos a experiência do aluno e a qualidade acadêmica
- › Mantemos o foco na eficiência operacional e no fortalecimento da geração de caixa
- › Seguimos otimistas com as oportunidades geradas pelo novo marco regulatório
- › Reforçamos nosso DNA inovador e nosso pioneirismo como protagonistas na construção do futuro da educação



Obrigada!

ănima
EDUCAÇÃO

ri@animaeducacao.com.br
<https://ri.animaeducacao.com.br/>



ănima
EDUCAÇÃO



Earnings Presentation

4Q25 and 2025

March 13th, 2026

The general and summarized information related to the activities carried out by Ânima Educação to date does not constitute in any way any invitation, offer or request to purchase shares.

This presentation may contain statements that express the mere expectations of the Company's management, as well as the forecast of future and uncertain events. Such expectations and/or forecasts involve risks and uncertainties and should not serve as a basis for making a decision regarding the acquisition of the Company's shares.





4Q25 and 2025: Consistency in delivering our sustainable growth strategy with profitability and cash generation

GROWTH

Consol. net revenue

+5.8% to R\$ 4.0 BI in 2025
vs. 2024 and **+8.6% to R\$ 972 MN**
in 4Q25 vs. 4Q24

Academic Education:
ticket growth across all
segments

PROFITABILITY

Adj. EBITDA ex-IFRS 16

+11.2% to R\$ 1.2 BI in 2025
vs. 2024 and **+16.8% to R\$ 262 MN**
in 4Q25 vs. 4Q24

Net income¹

+45.3% to R\$ 124 MN in
2025 vs. 2024 and **loss of R\$ 18 MN**
in 4Q25

CASH GENERATION AND DELEVERAGING

Operating cash flow

+15.3% to R\$ 1.5 BI in 2025
vs. 2024 and **+26.3% to R\$ 329 MN**
in 4Q25 vs. 4Q24

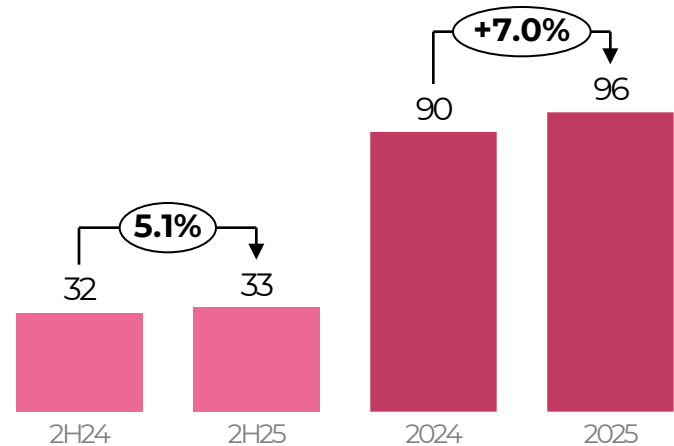
Leverage² in 2.49x in 4Q25
vs. 2.80x in 4Q24

¹ Net income attributable to controllers. ² Adjusted net debt to adjusted EBITDA ex-IFRS 16 LTM.

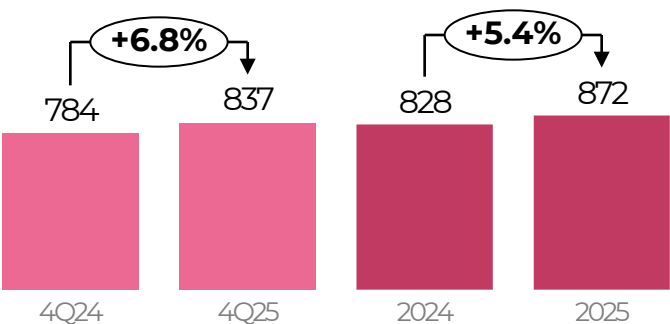
Note: The reconciliation and explanation of adjusted net debt and adjusted EBITDA ex-IFRS16 are available in our Reference Form, item 2.5 "Non-accounting measurements" and in the Earnings Release.

Core continues growing, delivering increased average ticket and expansion in revenue and operating results

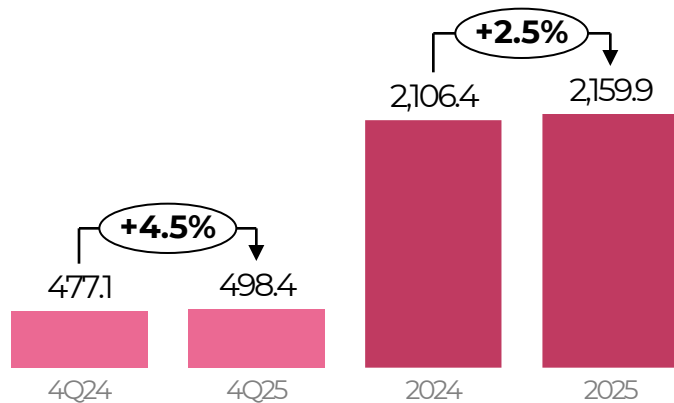
Academic Education Intake ('000)



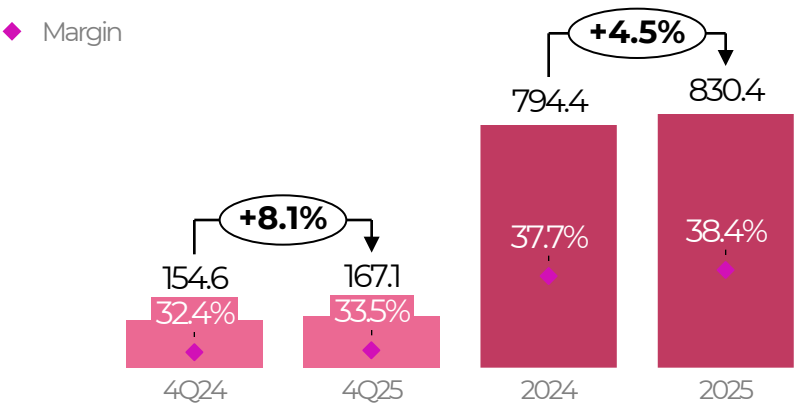
Academic Education Ticket (R\$)



Net Revenue - Core (R\$ million)

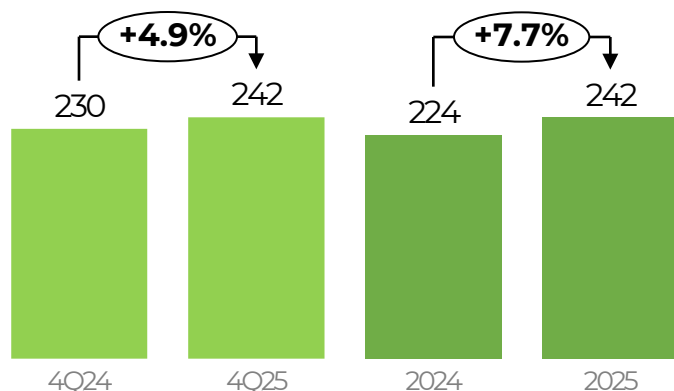


Operating result - Core (R\$ million)

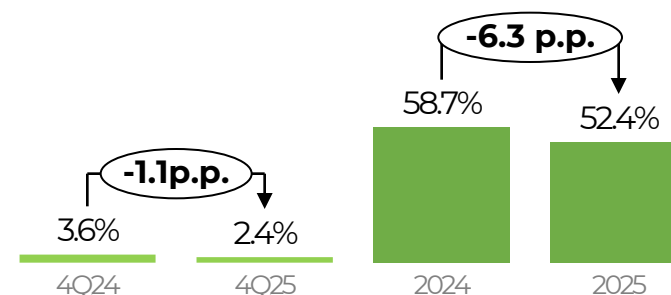


Distance Learning continued its repositioning strategy, focusing on increasing the average ticket to reflect the quality of its offerings

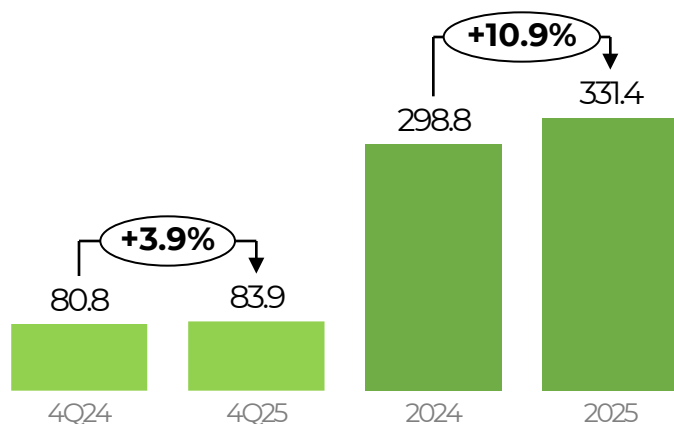
Academic Education Ticket (R\$)



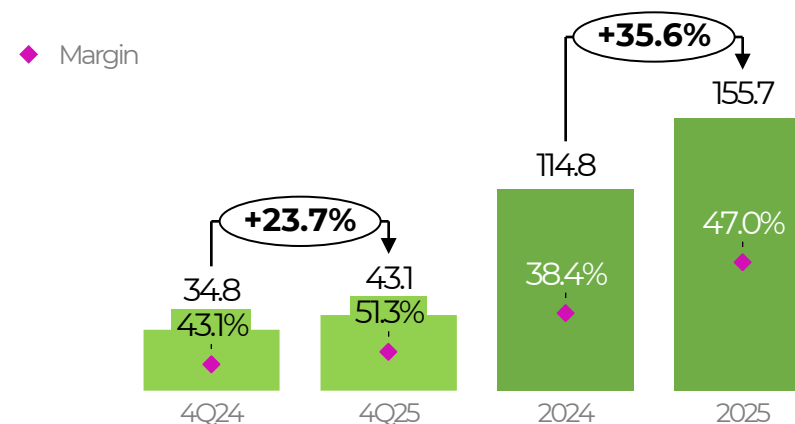
Academic Education Dropout (%)



Net Revenue – Distance Learning (R\$ million)

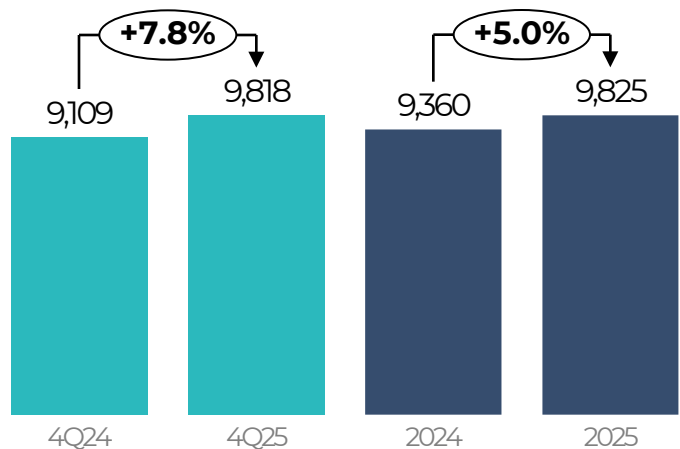


Operating result – Distance Learning (R\$ million)

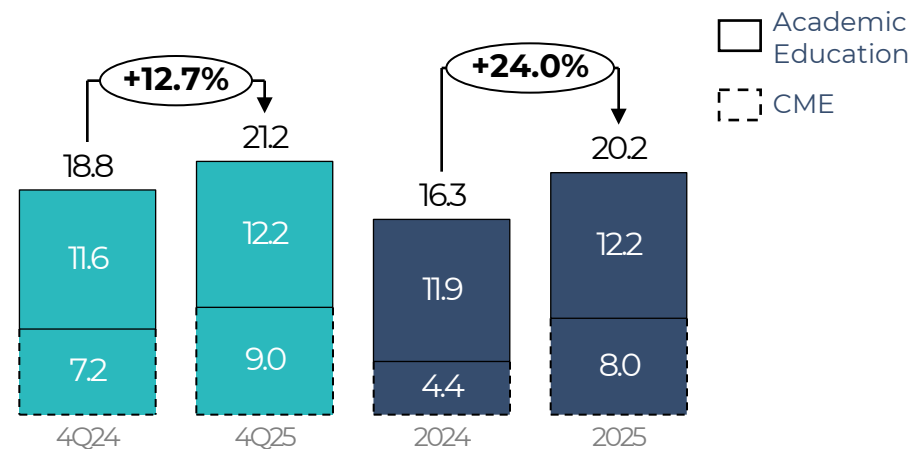


Inspirali experienced growth in its academic enrollment, boosting revenue and operating results

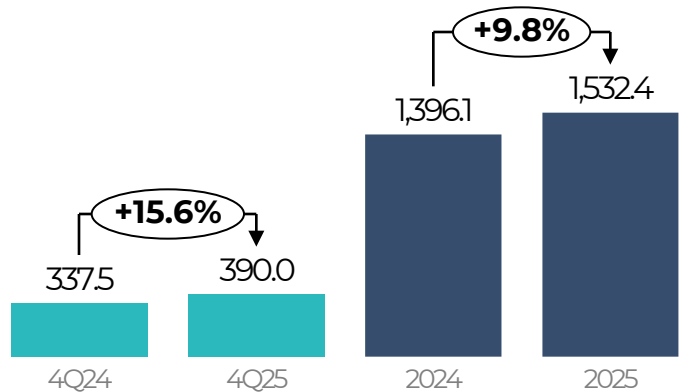
Academic Education Ticket (R\$)



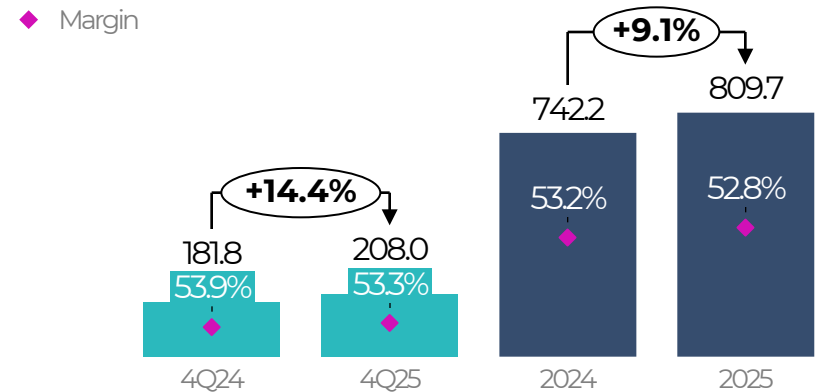
Student Base ('000)



Net Revenue – Inspirali (R\$ million)

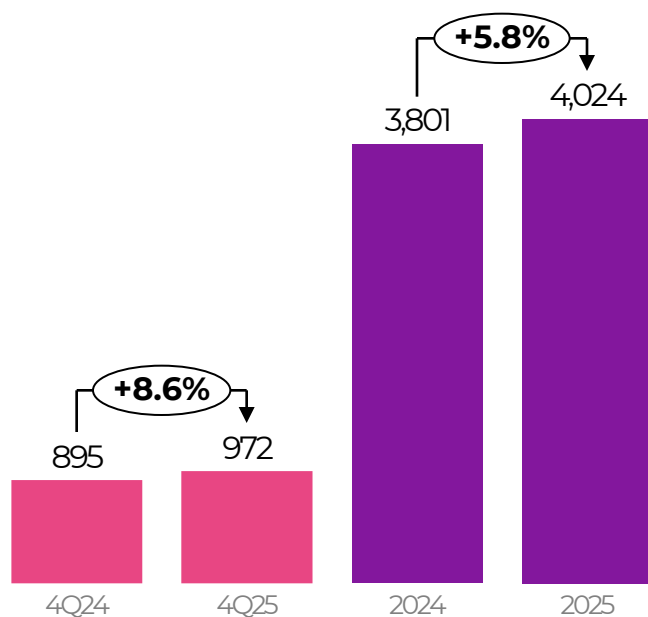


Operating result - Inspirali (R\$ million)

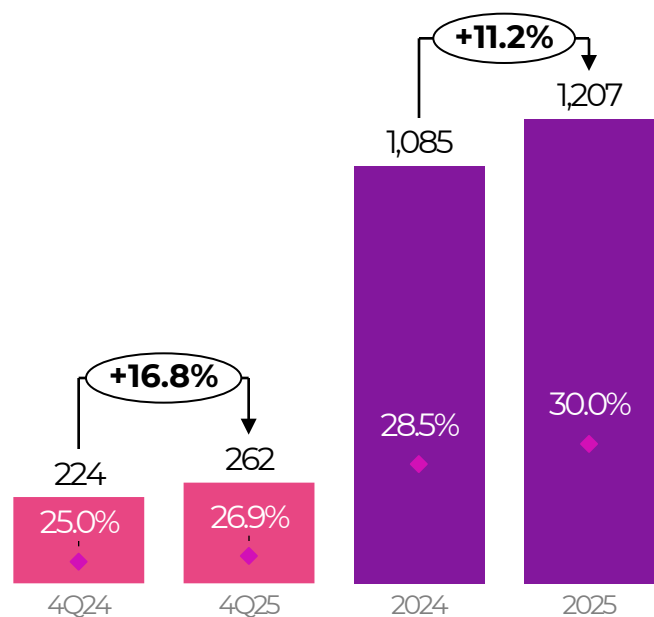


As a result, we delivered in 2025 growth in net revenue, EBITDA, and profit, with margins expansion

Net revenue
(R\$ million)

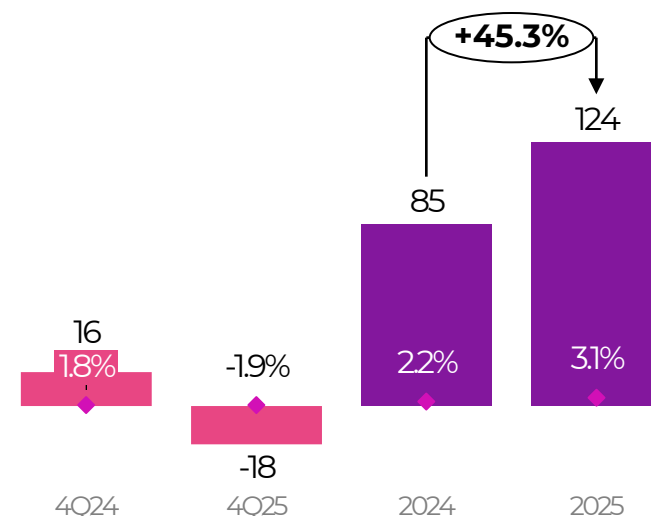


Adj. EBITDA ex-IFRS 16
(R\$ million)



◆ Margin

Net Income attributable to controllers
(R\$ million)



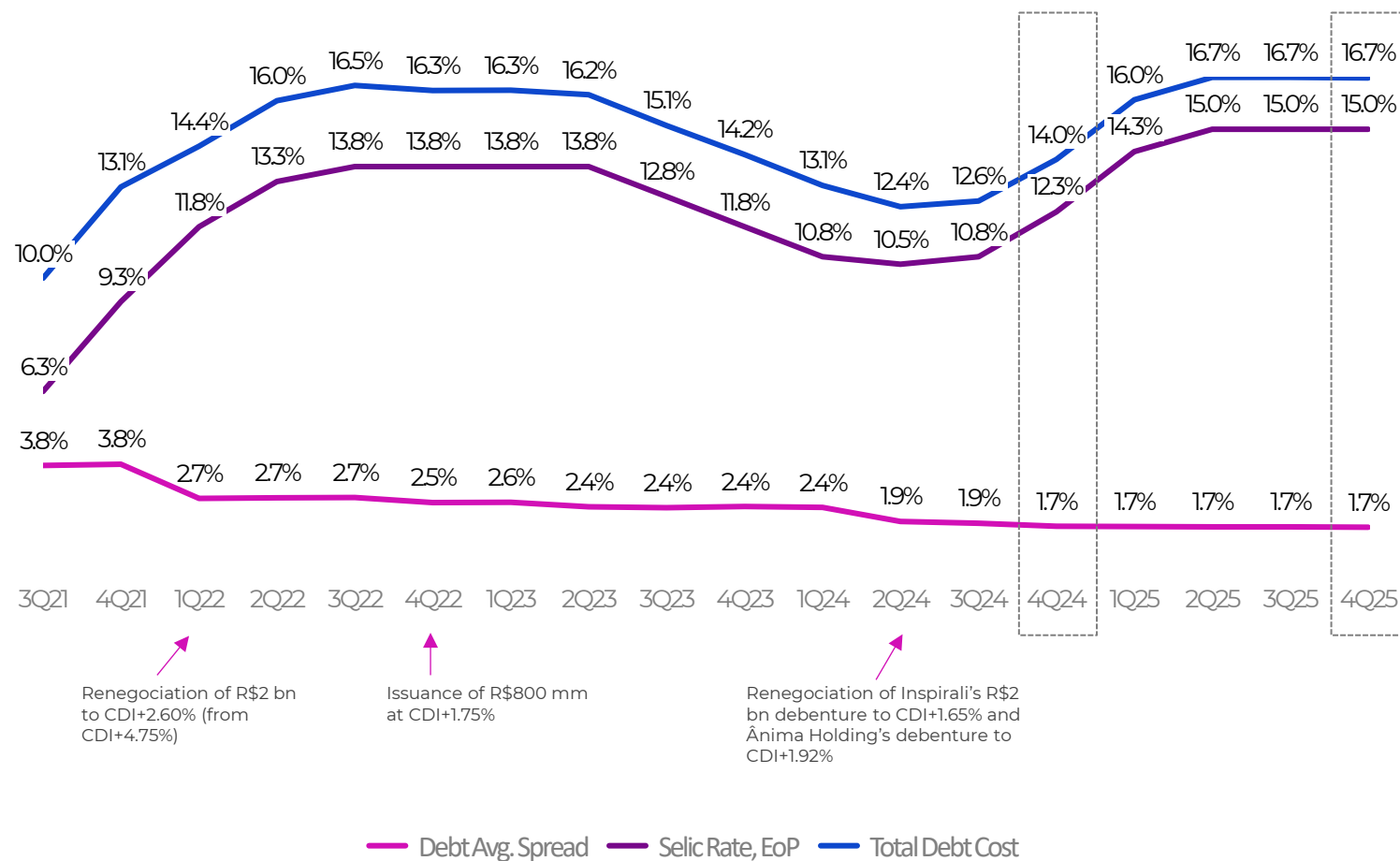
◆ Margin

Net financial results continued to be impacted by the increase in the Selic rate

Adj. financial results¹ (R\$ million)



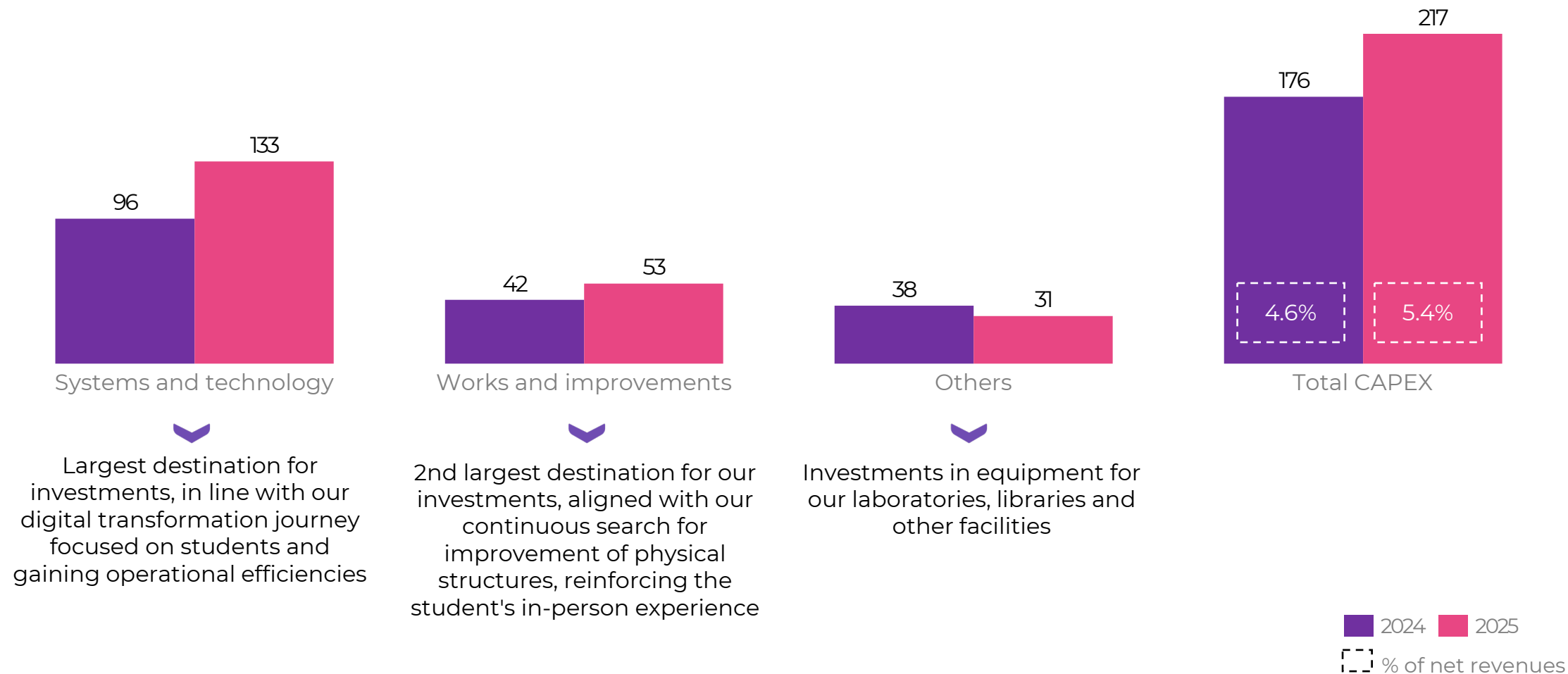
Spreads Evolution



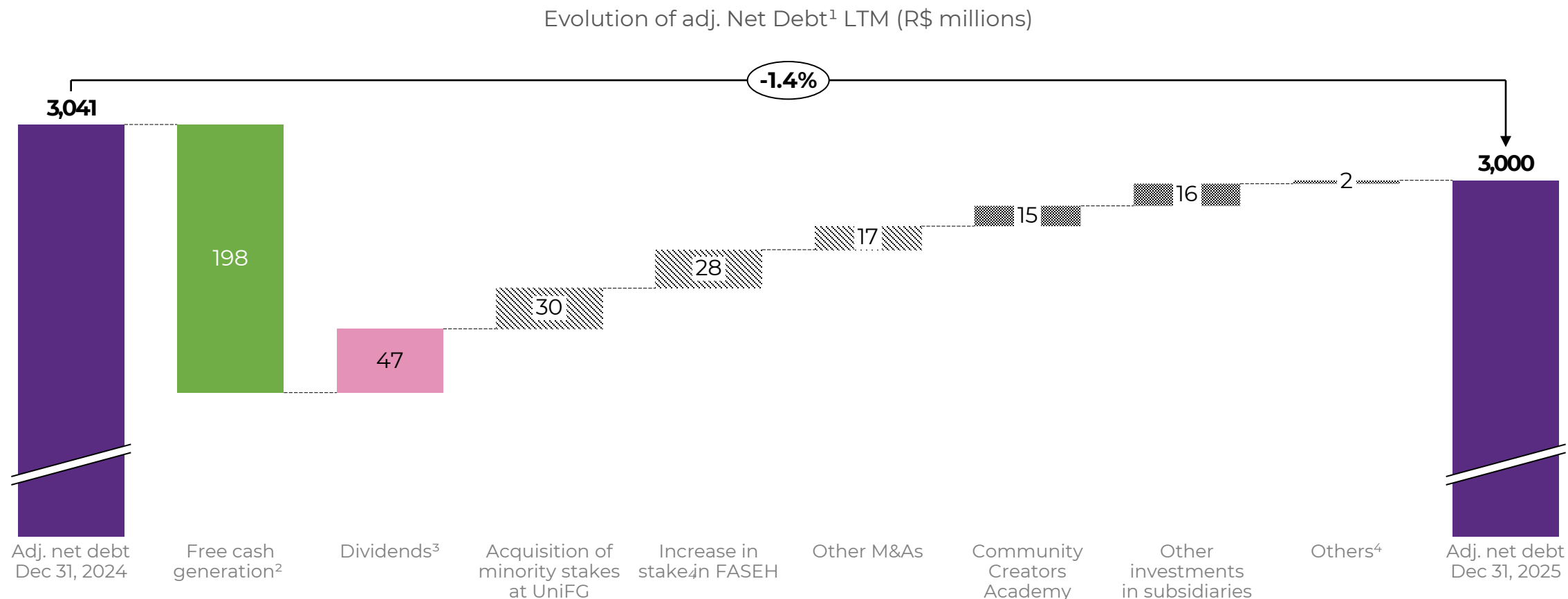
¹ Financial results adjusted for the effects in 9M24 of the penalty fee of the prepayment of debenture and the write-off of funding cost of the prepaid of the debenture.

2025 saw increased investments in student experience and operational efficiency, but still within historical levels

CAPEX (R\$ million)



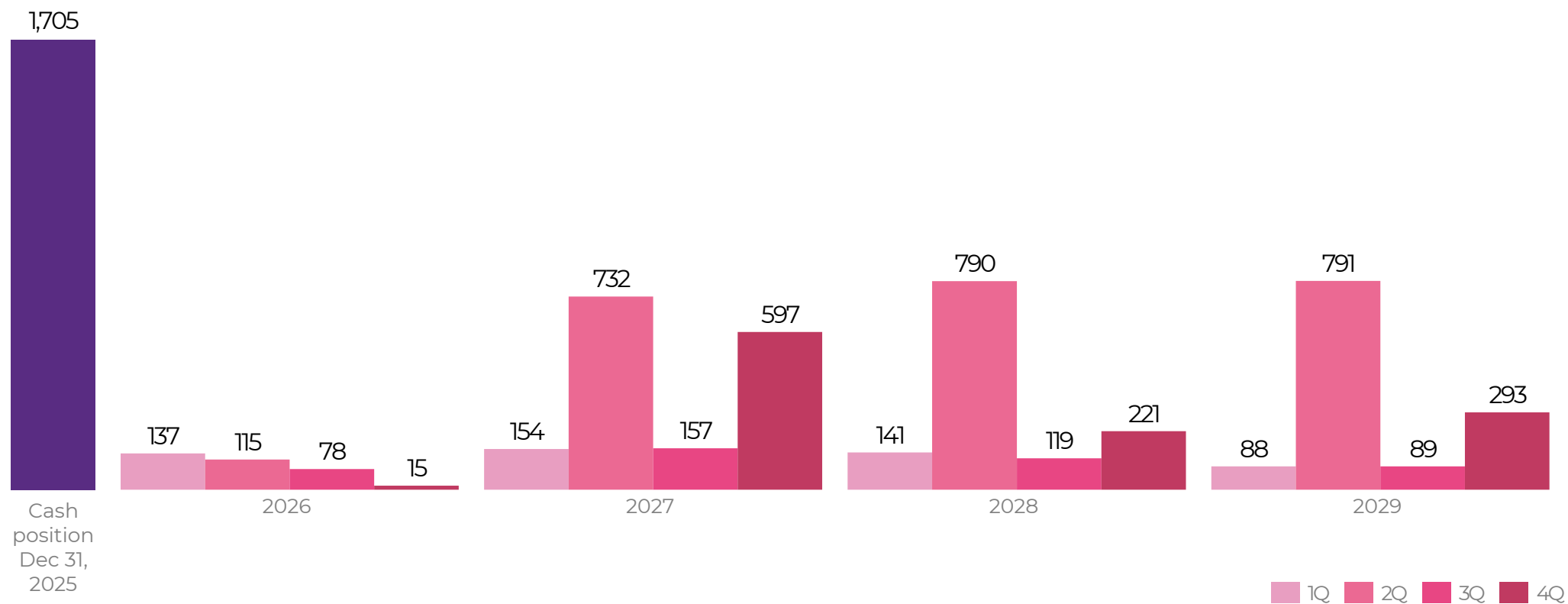
Even with the increase in the Selic rate, we maintained robust and consistent cash generation compared to the previous year, reducing net debt



¹ The reconciliation and explanation of Adjusted Net Debt are available in our Reference Form, item 2.5 “Non-accounting measurements” and in the Earnings Release. ² It considers the company's cash generation, after net financial charges related to the assets and liabilities that make up the adjusted net debt and that were appropriated in the period. This same indicator was R\$ 258 MM in the 12-month period ended Dec. 31, 2024. ³ Includes dividends paid by Anima, by Inspirali and by FASEH to their respective shareholders. Excludes dividends paid by UniFG upon completion of the acquisition of a minority stake in 3Q25. ⁴ Consider the cash payment of R\$ 6.7 million for the acquisition of the minority stake and dividends of R\$ 23.5 million paid to the minority shareholders of UniFG relating to their shares in the retained earnings of the fiscal years 2024 and 1H25. ⁵ Includes disbursements to related parties and capital increases.

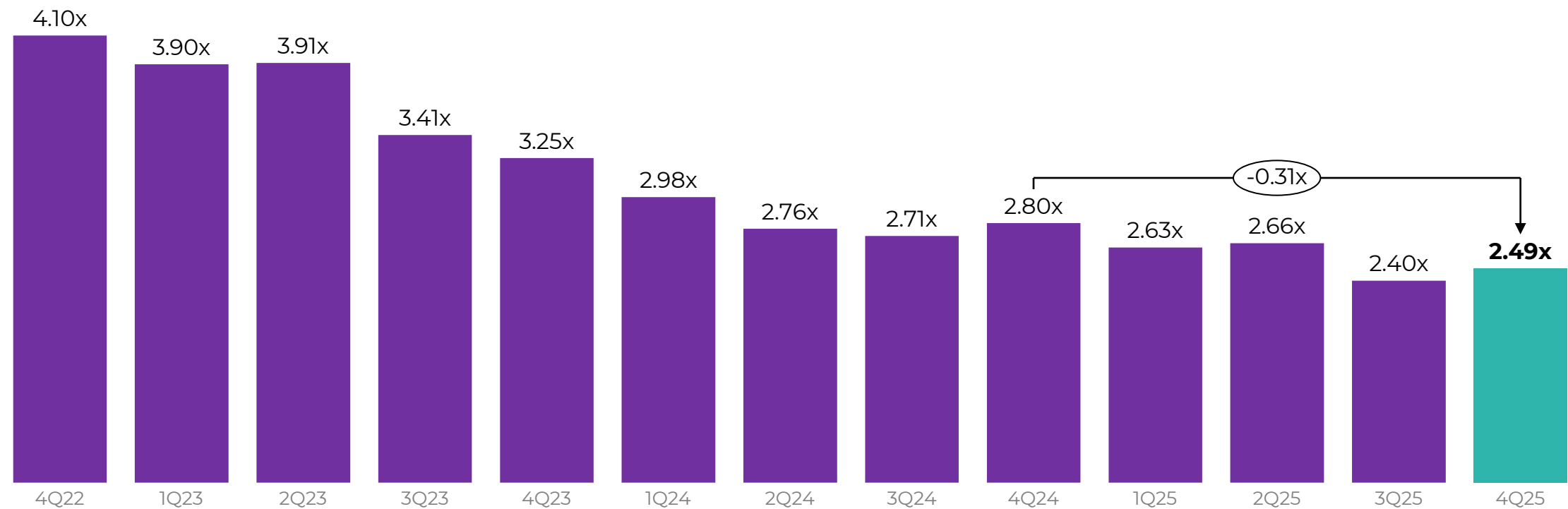
Solid liquidity to meet our financial commitments

Debt ex-IFRS 16 amortization schedule
(R\$ million)



We are following a path of organic deleveraging so that we can grow even more sustainably and invest in the quality of our offering

Adj. net debt / Adj. EBITDA ex-IFRS 16 LTM



Note: The reconciliation and explanation of adjusted net debt and adjusted EBITDA ex-IFRS16 are available in our Reference Form, item 2.5 “Non-accounting measurements” and in the Earnings Release.

2025: Consistency in executing Ânima's 3rd wave strategy

- › **We remain committed to expanding our student base and improving the quality of our revenue**
- › **We prioritize student experience and academic quality**
- › **We remain focused on operational efficiency and strengthening cash generation**
- › **We remain optimistic about the opportunities generated by the new regulatory framework**
- › **We reinforce our innovative DNA and our pioneering spirit as protagonists in building the future of education**



Thank you!

ănima
EDUCAÇÃO

ri@animaeducacao.com.br
<https://ri.animaeducacao.com.br/>



ănima
EDUCAÇÃO