

# Resultados 4T24

**AMBP**  
B3 LISTED NM



ambipar<sup>a</sup>

ambipar<sup>a</sup>

São Paulo, 27/03/2025 – Relatório de Administração da Ambipar Participações e Empreendimentos S.A. (“Ambipar” ou “Companhia”) referente ao quarto trimestre de 2024 (4T24).

Este relatório apresenta as Demonstrações Contábeis elaboradas de acordo com as normas estabelecidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM), em conformidade também com as normas internacionais de relatórios financeiros (IFRS - International Financial Reporting Standards). Como empresa listada na B3 sob o ticker AMBP, a Ambipar reitera seu compromisso com a transparência e a excelência na divulgação de seus resultados financeiros e operacionais, refletindo sua atuação sólida e sustentável em seus principais mercados de atuação.

## AMBIPAR PARTICIPAÇÕES: RESUMO 4T24

### Receita Líquida

**R\$1.610,6 MM**

(+19,7% vs. 4T23)

### EBITDA

**R\$468,8 MM**

(+17,1% vs. 4T23)

### Fluxo de Caixa Operacional

**R\$ 1.167,7 MM<sup>1</sup>**

(+62,5% vs. 2023)

### F.C. Operacional - CAPEX

**R\$573,1 MM**

(R\$3,3 MM em 2023)

### Lucro Líquido Recorrente

**R\$70,0 MM**

(-R\$37,5 MM no 3T24)

### Dívida Líquida

**R\$4.638,8 MM**

(R\$4.328,3 MM 3T24)

### Alavancagem Ajustada

Dívida Líquida / EBITDA Ajustado Anualizado

**2,47x**

(2,50x 3T24)

### CAPEX

% CAPEX sobre Receita Líquida Ajustada

**10,3%<sup>2</sup>**

(14,7% vs. 2023)

### Margem EBITDA Ajustada

**29,7%**

(+0.2 p.p. vs 2023)

Notas:

(1) EBITDA menos arredamento, capital de giro e impostos em 2024

(2) Considera CAPEX sobre Receita Líquida Ajustada (excluindo resultado de venda de ativos ocorrida no 3T24)

## Ambipar Participações

## Principais Indicadores Financeiros 4T24

| R\$ MM                                | 4T23    | 3T24    | 4T24    | 2023    | 2024      | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|---------------------------------------|---------|---------|---------|---------|-----------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Receita Líquida                       | 1.345,8 | 2.122,0 | 1.610,6 | 4.872,7 | 6.413,7   | 19,7%             | (24,1%)           | 31,6%             |
| Receita Líquida Ajustada              | 1.345,8 | 1.482,5 | 1.610,6 | 4.872,7 | 5.774,2   | 19,7%             | 8,6%              | 18,5%             |
| EBITDA                                | 400,4   | 515,3   | 468,8   | 1.316,0 | 1.795,0   | 17,1%             | (9,0%)            | 36,4%             |
| Margem EBITDA                         | 29,8%   | 24,3%   | 29,1%   | 27,0%   | 28,0%     | (0,6 p.p.)        | 4,8 p.p.          | 1,0 p.p.          |
| EBITDA Ajustado <sup>1</sup>          | 400,4   | 433,3   | 468,8   | 1.437,9 | 1.713,0   | 17,1%             | 8,2%              | 19,1%             |
| Margem EBITDA Ajustada <sup>1</sup>   | 29,8%   | 29,2%   | 29,1%   | 29,5%   | 29,7%     | (0,6 p.p.)        | (0,1 p.p.)        | 0,2 p.p.          |
| Fluxo de Caixa Operacional            | 264,2   | 260,9   | 174,9   | 718,8   | 1.167,7   | (33,8%)           | (33,0%)           | 62,5%             |
| FC. Operacional – CAPEX               | 67,3    | 128,1   | (31,1)  | 3,3     | 573,1     | (146,2%)          | (124,3%)          | N.M.              |
| Resultado Financeiro                  | (101,2) | (280,3) | (166,6) | (669,6) | (1.257,1) | 64,6%             | (40,6%)           | 87,7%             |
| Lucro Líquido                         | 108,9   | 44,5    | 70,0    | 56,7    | (172,2)   | (35,7%)           | 57,3%             | N.M.              |
| Lucro Líquido Recorrente <sup>2</sup> | 108,9   | (37,5)  | 70,0    | 178,6   | 93,5      | (35,7%)           | (286,7%)          | (47,6%)           |
| Dívida Líquida                        | 3.926,7 | 4.328,3 | 4.638,8 | 3.926,7 | 4.638,8   | 18,1%             | 7,2%              | 18,1%             |
| Alavancagem Ajustada (x) <sup>3</sup> | 2,45x   | 2,50x   | 2,47x   | 2,45x   | 2,47x     | 0,02x             | (0,02x)           | 0,02x             |
| CAPEX                                 | 197,0   | 132,8   | 205,9   | 715,5   | 594,6     | 4,5%              | 55,0%             | (16,9%)           |
| CAPEX % RL Ajustada                   | 14,6%   | 9,0%    | 12,8%   | 14,7%   | 10,3%     | (1,8 p.p.)        | 3,8 p.p.          | (4,4 p.p.)        |
| ROIC (%)                              | 12,6%   | 14,3%   | 9,6%    | 10,5%   | 11,8%     | (3,0 p.p.)        | (4,7 p.p.)        | 1,3 p.p.          |

1- Exclui o resultado de -R\$121,9 milhões pela listagem na NYSE no 1T23 e R\$82 milhões da venda de ativos ocorrida no 3T24

2- Ao final do período, desconsiderando *penalty* por pré-pagamento e custos de emissão

3- Dívida Líquida / EBITDA Ajustado anualizado

## Destaques do 4T24

- ◆ Receita Líquida ajustada recorde de R\$1.610,6 milhões, crescimento de 19,7% na comparação com o 4T23 (+8,6% em relação ao 3T24);
- ◆ EBITDA ajustado de R\$468,8 milhões, crescimento de 17,1% na comparação com o 4T23 e 8,2% em relação ao 3T24, com margem EBITDA de 29,1% no 4T24;
- ◆ Lucro Líquido Recorrente de R\$70,0 milhões, aumento de R\$107,5 milhões *versus* 3T24;
- ◆ Menor dispêndio anual de CAPEX como % da Receita líquida da história de 10,3%;
- ◆ Fluxo de Caixa Operacional recorde de R\$1.167,7 milhões em 2024 (+62,5% em relação a 2023) e Fluxo de Caixa Operacional menos CAPEX recorde de R\$573,1 milhões (R\$3,3 milhões em 2023);
- ◆ Alavancagem consolidada do grupo Ambipar reduzida para 2,47x.

## Índice

Nenhuma entrada de índice remissivo foi exportada.

|                                               |           |
|-----------------------------------------------|-----------|
| <b>Ambipar Participações</b>                  | <b>3</b>  |
| Principais Indicadores Financeiros 4T24       | 3         |
| Receita Líquida                               | 8         |
| Distribuição de Receita por Geografia         | 9         |
| EBITDA e Margem                               | 9         |
| Resultado Financeiro                          | 10        |
| Lucro Líquido                                 | 11        |
| Composição da Dívida Bruta                    | 11        |
| Cronograma de Amortização da Dívida Bruta     | 12        |
| Indexador de Dívida                           | 12        |
| Composição da Dívida Líquida e Alavancagem    | 13        |
| CAPEX                                         | 13        |
| Cronograma de Pagamentos de Obrigações de M&A | 14        |
| Fluxo de Caixa                                | 15        |
| <b>Ambipar Environment</b>                    | <b>16</b> |
| Principais indicadores financeiros 4T24       | 17        |
| Receita Líquida                               | 18        |
| EBITDA & EBITDA Ajustado e Margem             | 23        |
| CAPEX Environment                             | 23        |
| <b>Ambipar Response</b>                       | <b>24</b> |
| Principais indicadores financeiros 4T24       | 25        |
| Receita Líquida                               | 26        |
| EBITDA & EBITDA Ajustado                      | 32        |
| CAPEX Response                                | 33        |
| <b>Anexos</b>                                 | <b>34</b> |

## Mensagem aos Acionistas e Investidores

Prezados acionistas e investidores,

Temos o prazer de apresentar os resultados do quarto trimestre de 2024, que refletem o compromisso da Ambipar com a criação de valor sustentável para nossos acionistas e para a sociedade. Seguimos focados na preservação ambiental, eficiência operacional, geração de caixa e redução da alavancagem. Nossos esforços contínuos na otimização de processos e fortalecimento do modelo de negócios seguem trazendo resultados concretos.

Na Ambipar Environment, firmamos um memorando de entendimentos para nos tornarmos o maior parceiro da Dow na reciclagem de plásticos no Brasil, além de iniciarmos um importante projeto de reflorestamento no Rio de Janeiro.

Na Ambipar Response, seguimos avançando na oferta de serviços de campo, reforçando nossa proposta de valor aos clientes e aumentando a recorrência das receitas.

A sólida geração de caixa operacional ao longo do ano nos permitiu reduzir a alavancagem, atingindo uma relação dívida líquida/EBITDA de 2,47x.

O foco na integração das operações também registrou avanços relevantes. Nosso time, reforçado por novos executivos, vem atuando de forma efetiva na geração de oportunidades comerciais, na captura de sinergias entre áreas e na otimização de processos. O Projeto Conecta, voltado para a integração dos *back-offices*, junto a uma gestão orçamentária mais rigorosa, já identificou ganhos relevantes em capital de giro, custos e despesas. Essas iniciativas almejam refletir em ganhos de eficiência no Brasil, América Latina e América do Norte.

Além dos avanços financeiros, 2024 foi um ano importante na construção de uma Ambipar unificada, com as pessoas certas para liderar o nosso crescimento no longo prazo. Como parte desse movimento, implementamos a distribuição de ações a sócios fundadores de empresas adquiridas e a executivos do Grupo, alinhando interesses de forma duradoura. Já no quarto trimestre, começamos a perceber os efeitos dessa mudança, com um time mais engajado, maior espírito de dono e foco em colaboração e geração de valor sustentável.

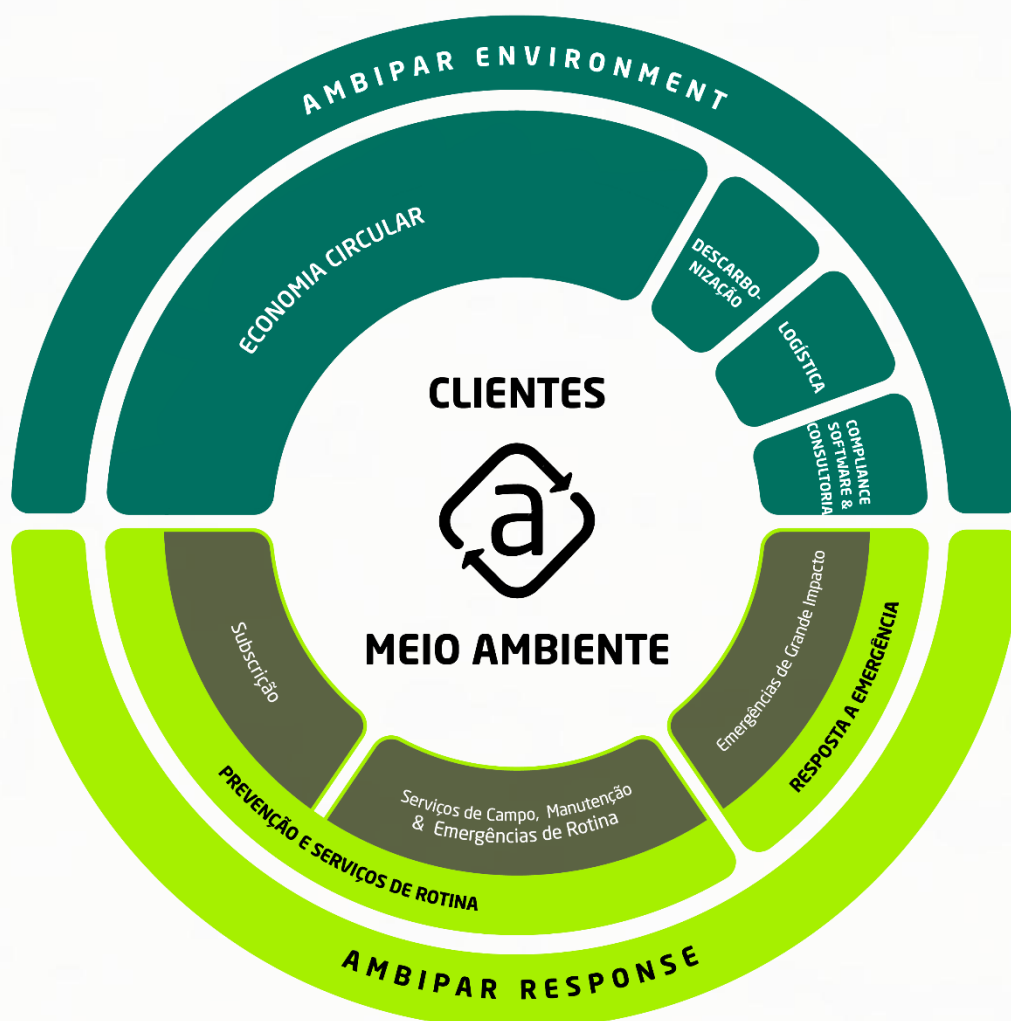
Encerramos o ano reafirmando nosso compromisso com a entrega de resultados consistentes, sempre guiados pelos princípios da sustentabilidade e do crescimento responsável — reconhecidos no ano de 2024 com o Selo Verde da S&P e o destaque como Ação Verde da B3. Seguimos com a ambição de cuidar do planeta e apoiar a transição para uma economia circular, descarbonizada e limpa.

Agradecemos o contínuo apoio e confiança em nossa jornada.

Atenciosamente,

CEO da Ambipar

## Áreas de Negócio – Divulgação Resultado



Desde o trimestre passado, a Ambipar adotou um novo formato de divulgação de resultados, proporcionando aos investidores uma visão mais detalhada das operações e do desempenho da Companhia.

No segmento **Environment**, consolidamos as áreas de economia circular e gestão de resíduos sob um único pilar de economia circular. Essa mudança nos permite reportar a receita e os volumes por tipo de valorização de resíduo, em linha com nossa estratégia de maximizar o aproveitamento de resíduos industriais e urbanos.

Esse formato atualizado de divulgação reforça o compromisso da Ambipar com transparência e uma comunicação mais alinhada às expectativas dos investidores, destacando o valor gerado pelas nossas operações e sua contribuição para a sociedade e o meio ambiente. As valorizações ou tratamento de resíduos reportadas são:

- Orgânica: como compostagem e biodigestão;
- Tratamento de Água e efluentes: tratamento físico, químico, biológico para maximizar reuso de água em indústrias;
- Recicláveis: valorização consistindo em limpeza, triagem, separação, enfardamento e transformação de recicláveis (metais, papel e papelão, vidro, plástico entre outros) em matéria prima ou produto;
- Movimentação de resíduos: movimentação de materiais e resíduos dentro de plantas industriais e operações de clientes;

- Recuperação energética: transformação de resíduo em combustível para indústrias, seja pela mistura e trituração de resíduos (*blendagem*) para transformá-los em combustíveis derivados de resíduo (CDR), ou valorização de resíduo de biomassa para alimentação de caldeiras;
- Destinação: tratamento para disposição final ambientalmente adequado;

No segmento **Response**, passamos a apresentar dados financeiros regionalizados, além de indicadores operacionais e de receita mais específicos. Agora, a receita é segmentada conforme os principais componentes da nossa mandala de negócios, dividida da seguinte forma:

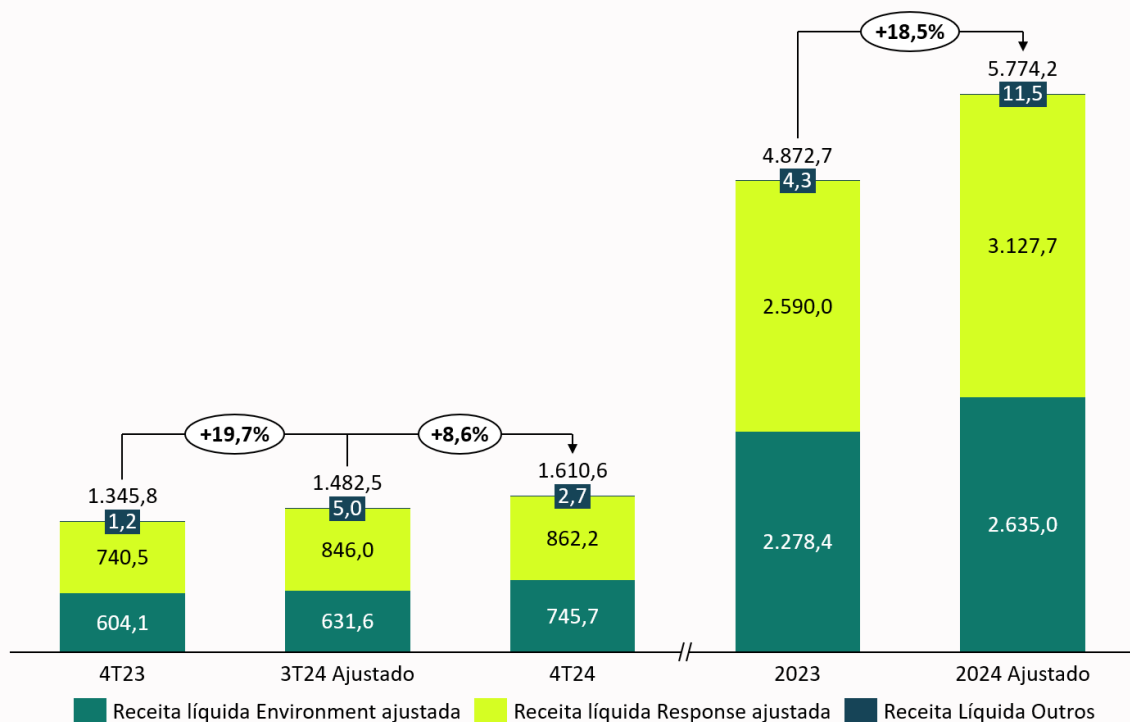
- **Subscrição:** inclui contratos de taxa fixa e recorrente, com preço acordado, duração definida e materiais especificados.
  - *Exemplos:* contratos de prontidão para empresas de transporte, em que nossas equipes permanecem disponíveis para intervenções; e contratos com a indústria de transporte marítimo que oferece suporte documental e assistência a embarcações.
- **Serviços de Campo, Manutenção e Emergências de Rotina:** serviços executados de forma recorrente e geralmente aprovados pelo cliente, com base em Acordos de Prestação de Serviços (MSAs).
  - *Exemplos:* manutenção de indústrias em paradas programadas, serviços de limpeza de tanques, jateamento e escavação, inspeção de instalações críticas, atendimentos emergenciais de pequena escala, como contenção de pequenos vazamentos ou incêndios.
- **Grandes Emergências:** inclui respostas a eventos de grande impacto, com faturas superiores a US\$ 1 milhão por ocorrência.
  - *Exemplos:* combate a incêndios florestais, vazamentos de óleo offshore, enchentes, furacões e incêndios industriais de larga escala.

Para facilitar o trabalho de análise dos nossos resultados por analistas, disponibilizamos no site de relações com investidores um guia de modelagem ([link](#)), uma nova apresentação de modelagem ([link](#)) e uma nova apresentação corporativa ([link](#)). Transparência é parte importante no nosso pilar de governança e queremos avançar continuamente nesta frente com os diferentes *stakeholders*.

## Receita Líquida

(R\$ MM e %)

| Receita Líquida por Segmento (R\$ MM) | 4T23           | 3T24           | 4T24           | 2023           | 2024           | Var. 4T24 4T23 | Var. 4T24 3T24 | Var. 2024 2023 |
|---------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Environment                           | 604,1          | 1.105,4        | 745,7          | 2.278,4        | 3.108,9        | 23,4%          | (32,5%)        | 36,5%          |
| Environment Ajustada                  | 604,1          | 631,6          | 745,7          | 2.278,4        | 2.635,0        | 23,4%          | 18,1%          | 15,7%          |
| Response                              | 740,5          | 1.011,6        | 862,2          | 2.590,0        | 3.293,4        | 16,4%          | (14,8%)        | 27,2%          |
| Response Ajustada                     | 740,5          | 846,0          | 862,2          | 2.590,0        | 3.127,7        | 16,4%          | 1,9%           | 20,8%          |
| Receita Líquida Outros                | 1,2            | 5,0            | 2,7            | 4,3            | 11,5           | 124,9%         | (44,6%)        | 165,0%         |
| <b>Receita Líquida Consolidada</b>    | <b>1.345,8</b> | <b>2.122,0</b> | <b>1.610,6</b> | <b>4.872,7</b> | <b>6.413,7</b> | <b>19,7%</b>   | <b>(24,1%)</b> | <b>31,6%</b>   |
| <b>Receita Líquida Ajustada</b>       | <b>1.345,8</b> | <b>1.482,5</b> | <b>1.610,6</b> | <b>4.872,7</b> | <b>5.774,2</b> | <b>19,7%</b>   | <b>8,6%</b>    | <b>18,5%</b>   |



A companhia atingiu receita líquida ajustada recorde no 4T24 de R\$1.610,6 milhões proveniente de crescimento orgânico de 8,6% versus 3T24 e 19,7% versus 4T23.

A divisão Environment apresentou crescimento de 23,4% versus 4T23, com crescimento substancial em receitas oriundas da valorização de resíduos orgânicos, água e efluentes e recicláveis.

A divisão Response cresceu 16,4% versus 4T23, fruto de crescimento em todas as regiões.

Entraremos em mais detalhes sobre cada operação nas seções por vertical.

## Distribuição de Receita por Geografia

(%)



Com a contínua expansão internacional e atendimento a clientes em cadeias de valor globais, a exposição ao mercado internacional, principalmente a países com moeda forte, foi de 41,3% do faturamento do 4T24 e 36,9% em 2024. Environment contribui com maior presença no Brasil e América Latina, enquanto Response possui presença relevante no Brasil e América do Norte.

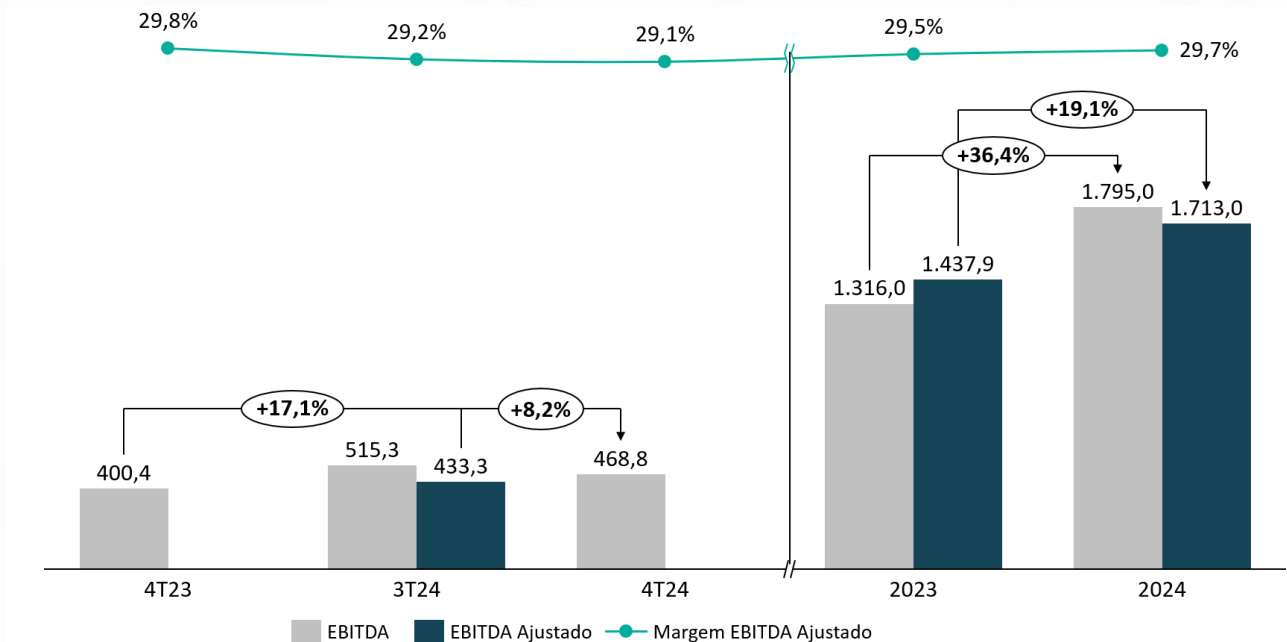
## EBITDA e Margem

| EBITDA (R\$ MM) <sup>1</sup> | 4T23         | 3T24         | 4T24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|------------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Lucro líquido                | 108,9        | 44,5         | 70,0         | 56,7           | (172,2)        | (35,7%)           | 27,4%             | (403,6%)          |
| (+) IR e CSLL                | 73,1         | 42,4         | 12,8         | 176,2          | 87,3           | (82,4%)           | N.M.              | (50,4%)           |
| (+) Resultado financeiro     | 101,2        | 280,3        | 166,6        | 669,6          | 1.257,1        | 64,6%             | (40,6%)           | 87,8%             |
| (+) Deprec. e amortiz.       | 117,2        | 148,0        | 219,4        | 413,5          | 622,7          | 87,2%             | 48,2%             | 50,6%             |
| <b>(=) EBITDA</b>            | <b>400,4</b> | <b>515,3</b> | <b>468,8</b> | <b>1.316,0</b> | <b>1.795,0</b> | <b>17,1%</b>      | <b>(9,0%)</b>     | <b>36,4%</b>      |
| Margem EBITDA                | 29,8%        | 24,3%        | 29,1%        | 27,0%          | 28,0%          | (0,6 p.p.)        | 4,8 p.p.          | 1,0 p.p.          |
| (=) Ajustes <sup>2</sup>     | 0,0          | (82,0)       | 0,0          | 121,9          | (82,0)         | N.M.              | N.M.              | N.M.              |
| <b>(=) EBITDA Ajustado</b>   | <b>400,4</b> | <b>433,3</b> | <b>468,8</b> | <b>1.437,9</b> | <b>1.713,0</b> | <b>17,1%</b>      | <b>8,2%</b>       | <b>19,1%</b>      |
| Margem EBITDA Ajustada       | 29,8%        | 29,2%        | 29,1%        | 29,5%          | 29,7%          | (0,6 p.p.)        | (0,1 p.p.)        | 0,2 p.p.          |

Nota:

1- Reconciliação do EBITDA conforme Resolução CVM 156/22

2- Exclui o resultado de -R\$121,9 milhões pela listagem na NYSE e R\$82 milhões da venda de ativos ocorrida no 3T24



No 4T24 a Ambipar atingiu EBITDA de R\$468,8 milhões, nível recorde histórico, desconsiderando a venda de ativos do 3T24. O ano de 2024 apresentou forte resultado, atingindo EBITDA Ajustado de R\$1.713,0 milhões e EBITDA de R\$1.795,0 milhões considerando a venda de ativos.

A margem EBITDA ajustada em 2024 foi de 29,7%, o que representa incremento de 20 *basis points* em comparação a 2023.

## Resultado Financeiro

| Resultado Financeiro (R\$ MM)          | 4T23           | 3T24           | 4T24           | 2023           | 2024             | Var. 4T24 4T23 | Var. 4T24 3T24 | Var. 2024 2023 |
|----------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|------------------|----------------|----------------|----------------|
| Receitas Financeiras                   | 146,2          | 235,3          | 309,8          | 410,1          | 759,1            | 111,9%         | 31,7%          | 85,1%          |
| Despesas Financeiras                   | (247,4)        | (515,6)        | (476,3)        | (1.079,6)      | (1.668,6)        | 92,5%          | (7,6%)         | 54,6%          |
| <b>Resultado Financeiro</b>            | <b>(101,2)</b> | <b>(280,3)</b> | <b>(166,6)</b> | <b>(669,6)</b> | <b>(1.257,1)</b> | <b>64,6%</b>   | <b>(40,6%)</b> | <b>87,7%</b>   |
| Não Recorrentes <sup>1</sup>           | 0,0            | 0,0            | 0,0            | 0,0            | 347,6            | N.A.           | N.A.           | N.A.           |
| <b>Resultado Financeiro Recorrente</b> | <b>(101,2)</b> | <b>(280,3)</b> | <b>(166,6)</b> | <b>(669,6)</b> | <b>(909,5)</b>   | <b>64,6%</b>   | <b>(40,6%)</b> | <b>35,8%</b>   |

1 – Multas e fees de pré pagamento de empréstimos e debêntures e carregos duplicados do bond antes de pagamento de dívidas no 1T24

No 4T24 a Ambipar apresentou resultado financeiro líquido negativo de R\$166,6 milhões. Ao longo de 2024, o resultado financeiro recorrente seria de R\$909,5 milhões negativo, desconsiderando os R\$347,6 milhões de não recorrentes, vinculados a adequação de termos e prazos de financiamentos legados.

## Lucro Líquido

| Lucro Líquido<br>(R\$ MM)        | 4T23         | 3T24          | 4T24        | 2023         | 2024           | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|----------------------------------|--------------|---------------|-------------|--------------|----------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| <b>Lucro Líquido Consolidado</b> | <b>108,9</b> | <b>44,5</b>   | <b>70,0</b> | <b>56,7</b>  | <b>(172,2)</b> | <b>(35,7%)</b>    | <b>57,3%</b>      | <b>N.M.</b>       |
| LL Controlador                   | 78,7         | 30,1          | 75,5        | 64,9         | (287,7)        | (4,1%)            | 150,8%            | N.M.              |
| LL Minoritários                  | 30,3         | 14,4          | (5,5)       | (8,2)        | 115,5          | N.M.              | N.M.              | N.M.              |
| Não recorrentes <sup>1</sup>     | 0,0          | (82,0)        | 0,0         | 121,9        | 265,7          | N.M.              | N.M.              | 118,0%            |
| <b>Lucro Líquido Recorrente</b>  | <b>108,9</b> | <b>(37,5)</b> | <b>70,0</b> | <b>178,6</b> | <b>93,5</b>    | <b>(35,7%)</b>    | <b>N.M.</b>       | <b>(47,7%)</b>    |

Nota:

1- Custos de listagem da NYSE em 2023 e lucro com venda de ativos em 2024

O lucro líquido contábil atingiu R\$70,0 milhões no 4T24. O lucro líquido do controlador atingiu R\$75,5 milhões e o prejuízo atribuído a não controladores foi de R\$5,5 milhões. O lucro recorrente de 2024, excluindo a venda de ativos e despesas de *liability management*, seria de R\$93,5 milhões.

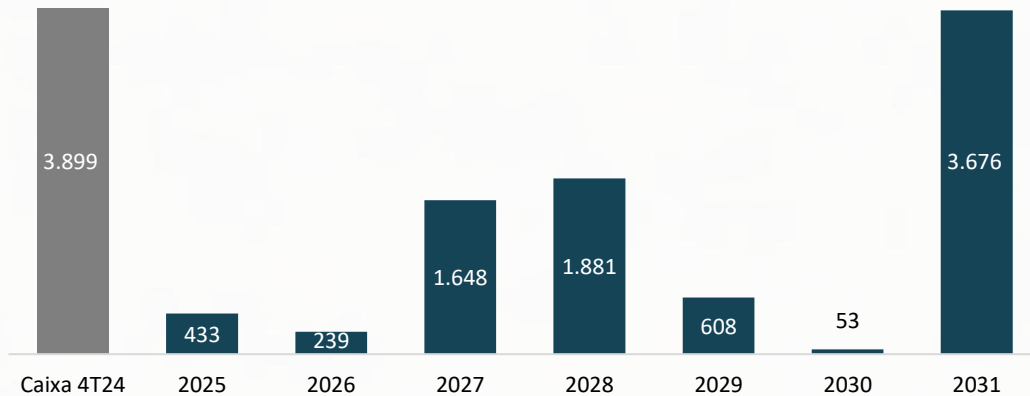
## Composição da Dívida Bruta

| Composição da Dívida Bruta<br>(R\$ MM) | 30/09/2024     | 31/12/2024     | Encargos financeiros<br>(% a.a.) |
|----------------------------------------|----------------|----------------|----------------------------------|
| Debêntures                             | 2.862,0        | 2.864,6        | CDI + 2,45 a 2,75 %              |
| Green Bond                             | 3.583,0        | 3.559,0        | 9,875% (USD) (hedge CDI + 1,68%) |
| Capital de Giro                        | 1.421,1        | 1.576,0        | CDI+ 2,62%                       |
| Financiamento de Investimentos         | 348,4          | 350,8          | 15,76%                           |
| Arrendamento Mercantil Financeiro      | 162,7          | 187,4          | 7,08%                            |
| <b>Dívida Bruta</b>                    | <b>8.377,2</b> | <b>8.537,7</b> | <b>N.A.</b>                      |

A companhia observou um incremento de R\$160,5 milhões sua dívida bruta, principalmente por conta de captações de empréstimos de capital de giro contraídos e variação cambial.

## Cronograma de Amortização da Dívida Bruta

(R\$ MM)



O prazo médio de amortização chegou a 5,0 anos com 95% da dívida a longo prazo, seguindo a estratégia de manter vencimentos longos com margem de segurança, vinculados ao perfil de crescente geração de caixa do negócio. A Ambipar atingiu R\$3,9 bilhões em caixa e equivalentes, incrementado pelo EBITDA ajustado recorde no trimestre.

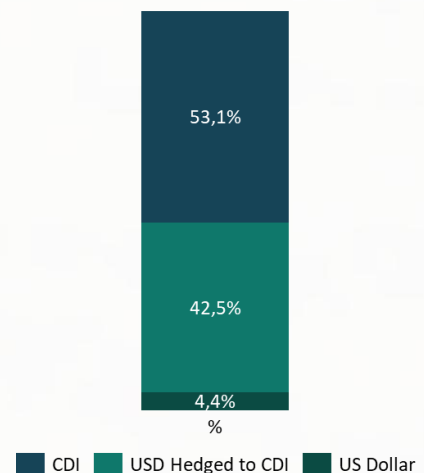
## Indexador de Dívida

(%)

A maior parte da dívida continua em reais. As duas principais emissões em dólar consistem em capital de giro de US\$90 milhões e *green bonds* no valor de US\$750 milhões no 1T24.

Com o objetivo de manter o fluxo de caixa e o balanço protegidos, a Ambipar estabeleceu proteções com *swaps* do fluxo de caixa e principal da dívida em dólar.

Considerando a proteção do hedge, aproximadamente 95,6% da dívida está indexada a CDI, considerando que o *bond* é hedgeado de taxa dólar pré-fixado para CDI.



## Composição da Dívida Líquida e Alavancagem

| Dívida Líquida e Alavancagem (R\$ MM)       | 4T23           | 3T24           | 4T24           | Var. 4T24 4T23 | Var. 4T24 3T24 |
|---------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| <b>Dívida Bruta</b>                         | <b>6.856,8</b> | <b>8.377,2</b> | <b>8.537,7</b> | <b>24,5%</b>   | <b>1,9%</b>    |
| (-) Caixa e Aplicações Financeiras          | 2.930,1        | 4.048,9        | 3.898,9        | 33,1%          | (3,7%)         |
| <b>(=) Dívida Líquida</b>                   | <b>3.926,7</b> | <b>4.328,3</b> | <b>4.638,8</b> | <b>18,1%</b>   | <b>7,2%</b>    |
| EBITDA Anualizado                           | 1.601,5        | 2.061,1        | 1.875,3        | 17,1%          | (9,0%)         |
| Alavancagem (X)                             | 2,45x          | 2,10x          | 2,47x          | 0,02x          | 0,37x          |
| EBITDA Aj. Anualizado                       | 1.601,5        | 1.733,1        | 1.875,3        | 17,1%          | 8,2%           |
| Alavancagem Aj. (X)                         | 2,45x          | 2,50x          | 2,47x          | 0,02x          | (0,02x)        |
| EBITDA LTM Proforma Green Bond <sup>1</sup> | N.A.           | 1.796,8        | 1.875,3        | N.A.           | 4,4%           |
| Alavancagem Green Bond (X)                  | N.A.           | 2,41x          | 2,47x          | N.A.           | 0,06x          |

Alavancagem (x): dívida líquida / EBITDA do período anualizado. 1- Inclui o EBITDA não consolidado das empresas adquiridas nos últimos doze meses.

A redução da posição de caixa e aplicações em R\$150,0 milhões, junto ao aumento de dívida bruta, levou a dívida líquida a R\$4,6 bilhões neste trimestre, aumento de R\$310,5 milhões em comparação ao 3T24.

Considerando o EBITDA anualizado, a companhia atingiu o índice de alavancagem de 2,47x em linha com 3T24.

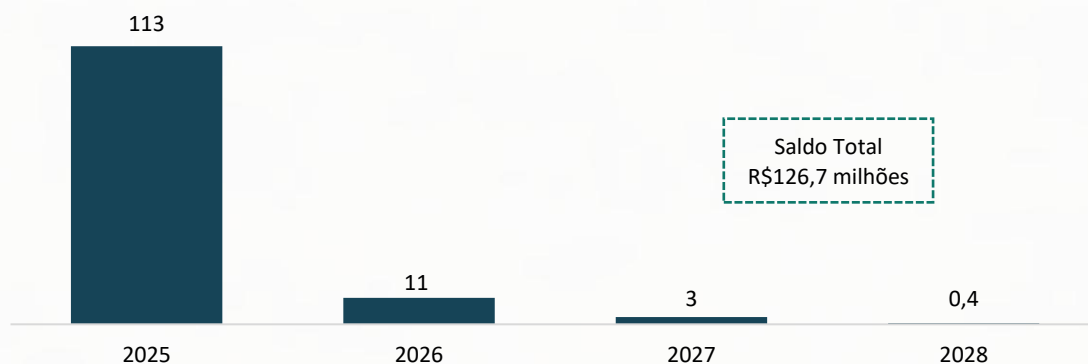
## CAPEX

| CAPEX (R\$ MM)                 | 4T23         | 3T24         | 4T24         | 2023         | 2024         | Var. 4T24 4T23 | Var. 4T24 3T24 | Var. 2024 2023 |
|--------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------|
| Expansão                       | 84,4         | 84,6         | 115,7        | 394,7        | 312,8        | 37,1%          | 36,8%          | (20,7%)        |
| % Receita Líquida              | 6,3%         | 4,0%         | 7,2%         | 8,1%         | 4,9%         | 0,9 p.p.       | 3,2 p.p.       | (3,2 p.p.)     |
| Manutenção                     | 112,6        | 48,3         | 90,2         | 320,9        | 281,8        | (19,9%)        | 86,9%          | (12,2%)        |
| % Receita Líquida              | 8,4%         | 2,3%         | 5,6%         | 6,6%         | 4,4%         | (2,8 p.p.)     | 3,3 p.p.       | (2,2 p.p.)     |
| <b>CAPEX Consolidado Total</b> | <b>197,0</b> | <b>132,8</b> | <b>205,9</b> | <b>715,5</b> | <b>594,6</b> | <b>4,6%</b>    | <b>55,0%</b>   | <b>(16,9%)</b> |
| % Receita Líquida              | 14,6%        | 6,3%         | 12,8%        | 14,7%        | 9,3%         | (1,8 p.p.)     | 6,5 p.p.       | (5,4 p.p.)     |
| % Receita Líquida Ajustada     | 14,6%        | 9,0%         | 12,8%        | 14,7%        | 10,3%        | (1,8 p.p.)     | 3,8 p.p.       | (4,4 p.p.)     |
| <b>% Do CAPEX</b>              |              |              |              |              |              |                |                |                |
| % Environment                  | 60,0%        | 29,5%        | 62,6%        | 62,9%        | 52,6%        | 2,7 p.p.       | 33,1 p.p.      | (10,3 p.p.)    |
| % Response                     | 40,0%        | 70,5%        | 37,4%        | 37,1%        | 47,4%        | (2,7 p.p.)     | (33,1 p.p.)    | 10,3 p.p.      |

Os investimentos foram elevados em 4,6% em comparação ao 4T23, com o CAPEX representando 12,8% da receita líquida no 4T24, em específico nesse trimestre tivemos uma maior intensidade de CAPEX por conta de maiores renovações contratuais e conclusão de expansões na Environment. No acumulado do ano a redução foi de 16,9%, refletindo a maior disciplina em aprovação de projetos, bem como a conclusão de grandes projetos cuja fase de investimento principal ocorreu em 2023.

## Cronograma de Pagamentos de Obrigações de M&amp;A

(R\$ MM)



Neste trimestre a companhia elevou em R\$1,4 milhão as obrigações a pagar por M&A, devido a atualização monetária. A companhia tem saldo de R\$126,7 milhões contabilizados a pagar, com a maior parte deste saldo pertencente a 2025. No trimestre não houve novas aquisições e tampouco dispêndio de caixa com aquisições passadas.

## Fluxo de Caixa

| Fluxo de caixa simplificado (R\$ MM)                              | 4T23           | 3T24           | 4T24         | 2023           | 2024           | Var. 4T24 4T23   | Var. 4T24 3T24  | Var. 2024 2023  |
|-------------------------------------------------------------------|----------------|----------------|--------------|----------------|----------------|------------------|-----------------|-----------------|
| <b>EBITDA Ajustado</b>                                            | <b>400,4</b>   | <b>433,3</b>   | <b>468,8</b> | <b>1.316,0</b> | <b>1.713,0</b> | <b>17,1%</b>     | <b>8,2%</b>     | <b>30,2%</b>    |
| Arrendamento                                                      | (71,9)         | (65,7)         | (174,7)      | (223,0)        | (370,7)        | 143,0%           | 165,9%          | 66,2%           |
| <b>EBITDA - Arrendamento</b>                                      | <b>328,5</b>   | <b>367,6</b>   | <b>294,1</b> | <b>1.093,1</b> | <b>1.342,4</b> | <b>(10,5%)</b>   | <b>(20,0%)</b>  | <b>22,8%</b>    |
| Variação Capital Giro                                             | 11,4           | (69,7)         | (91,3)       | (236,9)        | (66,1)         | N.M.             | 31,0%           | (72,1%)         |
| Impostos Pagos                                                    | (75,7)         | (36,9)         | (27,9)       | (137,4)        | (108,6)        | (63,1%)          | (24,4%)         | (21,0%)         |
| <b>F.C. Operacional</b>                                           | <b>264,2</b>   | <b>260,9</b>   | <b>174,9</b> | <b>718,8</b>   | <b>1.167,7</b> | <b>(33,8%)</b>   | <b>(33,0%)</b>  | <b>62,5%</b>    |
| CAPEX                                                             | (197,0)        | (132,8)        | (205,9)      | (715,5)        | (594,6)        | 4,5%             | 55,0%           | (16,9%)         |
| Pagamentos de Aquisições                                          | (87,6)         | (1,1)          | 0,0          | (146,4)        | (2,0)          | (100,0%)         | (100,0%)        | (98,6%)         |
| Aplicações Financeiras                                            | (1,0)          | 44,2           | 302,5        | (7,3)          | (6,9)          | N.M.             | 584,4%          | (5,5%)          |
| <b>F.C. de Investimentos</b>                                      | <b>(285,6)</b> | <b>(89,7)</b>  | <b>96,6</b>  | <b>(869,1)</b> | <b>(603,6)</b> | <b>(133,8%)</b>  | <b>(207,7%)</b> | <b>(30,5%)</b>  |
| <b>F.C. antes de Financiamento</b>                                | <b>(21,4)</b>  | <b>171,2</b>   | <b>271,5</b> | <b>(150,3)</b> | <b>564,1</b>   | <b>(1368,7%)</b> | <b>N.M.</b>     | <b>N.M.</b>     |
| Financiamento de equipamentos                                     | 23,8           | 109,0          | 74,5         | 118,7          | 382,1          | 213,0%           | (31,7%)         | 221,9%          |
| Captação Empréstimos                                              | 46,1           | 265,0          | 0,0          | 1.376,2        | 6.679,3        | N.M.             | N.M.            | 385,3%          |
| Amortização de Empréstimos                                        | (212,4)        | (623,5)        | (55,0)       | (1.675,7)      | (5.679,2)      | (74,1%)          | (91,2%)         | 238,9%          |
| Amortização de M&A                                                | (5,9)          | (28,0)         | (5,6)        | (132,4)        | (249,1)        | (5,1%)           | (80,0%)         | 88,1%           |
| Resultado financeiro líquido <sup>3</sup>                         | (8,3)          | (223,1)        | (45,5)       | (395,0)        | (866,1)        | N.M.             | (79,6%)         | 119,3%          |
| Custos de Emissão e Multas                                        | (14,2)         | (8,0)          | (2,6)        | (14,2)         | (336,3)        | (81,7%)          | (67,5%)         | 2268,3%         |
| Variação Cambial                                                  | (69,5)         | (2,0)          | 79,4         | (26,7)         | 87,6           | N.M.             | N.M.            | N.M.            |
| <b>F.C. de Financiamento</b>                                      | <b>(240,4)</b> | <b>(510,6)</b> | <b>45,2</b>  | <b>(749,0)</b> | <b>18,3</b>    | <b>N.M.</b>      | <b>N.M.</b>     | <b>(102,4%)</b> |
| <b>F.C. Financiamento Recorrente<sup>2</sup></b>                  | <b>(226,2)</b> | <b>(502,7)</b> | <b>47,8</b>  | <b>(734,8)</b> | <b>354,6</b>   | <b>N.M.</b>      | <b>N.M.</b>     | <b>(148,3%)</b> |
| <sup>2</sup> exclui custos de emissão e multas de dívidas legadas |                |                |              |                |                |                  |                 |                 |
| <sup>3</sup> juros pagos, receita fin. e outras                   |                |                |              |                |                |                  |                 |                 |
| Recompra de ações e dividendos                                    | (5,0)          | (52,8)         | (124,4)      | (27,3)         | (223,8)        | N.M.             | 135,6%          | 719,8%          |
| Aumento de capital líquido                                        | 672,2          | 0,0            | 0,0          | 1.054,2        | 0,0            | N.M.             | N.M.            | N.M.            |
| Venda de Ativos                                                   | 0,0            | 639,5          | 0,0          | 0,0            | 639,5          | N.M.             | N.M.            | N.M.            |
| Outros                                                            | (10,6)         | (32,2)         | (39,6)       | (81,8)         | (36,1)         | 273,6%           | 23,0%           | (55,9%)         |
| <b>Variação do Caixa</b>                                          | <b>346,4</b>   | <b>215,1</b>   | <b>152,6</b> | <b>(2,5)</b>   | <b>961,9</b>   | <b>N.M.</b>      | <b>N.M.</b>     | <b>N.M.</b>     |

No 4T24, a Ambipar seguiu com foco em incrementar a geração de caixa, e obteve fluxo de caixa operacional positivo de R\$174,9 milhões, atingindo R\$1.167,7 milhões em 2024, um crescimento de 62,5% versus 2023.

Em 2024, a Companhia alcançou uma geração de caixa operacional após investimentos de R\$564,1 milhões, consolidando a disciplina financeira e marcando uma virada positiva nesta métrica.

## Ambipar Environment

**Relatório da Administração da Environmental ESG Participações S.A. ("Ambipar Environment" ou "Companhia") referente ao quarto trimestre de 2024 (4T24)**

Este relatório apresenta as Demonstrações Contábeis elaboradas de acordo com as normas estabelecidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM), em conformidade também com as normas internacionais de relatórios financeiros (IFRS - International Financial Reporting Standards). A Ambipar Environment reitera seu compromisso com a transparência e a excelência na divulgação de seus resultados financeiros e operacionais, refletindo sua atuação sólida e sustentável em seus principais mercados de atuação.

### AMBIPAR ENVIRONMENT: RESUMO 4T24

#### Receita Líquida

**R\$ 745,7 MM**

(R\$604,1 MM no 4T23)

#### EBITDA

**R\$262,4 MM**

(R\$208,7 MM no 4T23)

#### Fluxo de Caixa Operacional

**R\$1.095,8 MM<sup>1</sup>**

(R\$190,5 MM em 2023)

#### Alavancagem Financeira Ajustada<sup>1</sup>

Dívida Líquida/EBITDA Anualizado

**2,10x**

(3,45x no 4T23)

#### Dívida Líquida

Incluindo partes relacionadas

**R\$2.201,9 MM**

(R\$2.881,8 MM 4T23)

#### Redução de Endividamento

Redução de dívida bruta financeira incluindo Partes Relacionadas

**R\$238,5 MM**

(versus 3T24)

Notas: (1) EBITDA excluindo arredamento, capital de giro e impostos em 2024.

## Principais indicadores financeiros 4T24

| R\$ Milhões                           | 4T23    | 3T24    | 4T24    | 2023    | 2024    | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|---------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Receita líquida                       | 604,1   | 1.105,4 | 745,7   | 2.278,4 | 3.108,9 | 23,4%             | (32,5%)           | 36,5%             |
| Receita líquida ajustada              | 604,1   | 631,6   | 745,7   | 2.278,4 | 2.635,1 | 23,4%             | 18,1%             | 15,7%             |
| EBITDA                                | 208,7   | 269,8   | 262,4   | 770,3   | 972,9   | 25,7%             | (2,7%)            | 26,3%             |
| Margem EBITDA                         | 34,6%   | 24,4%   | 35,2%   | 33,8%   | 31,3%   | 0,6 p.p.          | 10,8 p.p.         | (2,5 p.p.)        |
| EBITDA Ajustado <sup>1</sup>          | 208,7   | 227,5   | 262,4   | 770,3   | 930,5   | 25,7%             | 15,4%             | 20,8%             |
| Margem EBITDA Ajustada <sup>1</sup>   | 34,6%   | 36,0%   | 35,2%   | 33,8%   | 35,3%   | 0,6 p.p.          | (0,8 p.p.)        | 1,5 p.p.          |
| Fluxo de Caixa Operacional            | (78,9)  | 254,5   | 289,8   | 190,5   | 1.095,8 | (467,3%)          | 13,9%             | 475,2%            |
| FC. Operacional - CAPEX               | (190,4) | 215,3   | 162,4   | (236,0) | 793,2   | (185,3%)          | (24,6%)           | (436,2%)          |
| Resultado Financeiro                  | 17,5    | (90,9)  | (9,5)   | (154,6) | (385,4) | (154,1%)          | (89,6%)           | 149,2%            |
| Lucro Líquido                         | 114,6   | 102,1   | 153,6   | 301,7   | 266,8   | 34,0%             | N.M.              | (11,6%)           |
| Dívida Líquida                        | 2.881,8 | 2.440,4 | 2.201,9 | 2.881,8 | 2.201,9 | (23,6%)           | (9,8%)            | (23,6%)           |
| Alavancagem Ajustada (x) <sup>1</sup> | 3,45x   | 2,68x   | 2,10x   | 3,45x   | 2,10x   | (1,35x)           | (0,58x)           | (1,35x)           |
| CAPEX                                 | 111,5   | 39,1    | 127,4   | 426,4   | 302,7   | 14,3%             | 225,6%            | (29,0%)           |
| CAPEX % RL Ajustada                   | 18,5%   | 6,2%    | 17,1%   | 18,7%   | 11,5%   | (1,4 p.p.)        | 10,9 p.p.         | (7,2 p.p.)        |
| ROIC (%)                              | 11,9%   | 15,7%   | 12,1%   | 11,6%   | 12,8%   | 0,2 p.p.          | (3,6 p.p.)        | 1,1 p.p.          |

1- EBITDA ajustado exclui venda de ativos ocorrida no 3T24; Alavancagem (x): dívida líquida incluindo partes relacionadas/ EBITDA do período anualizado

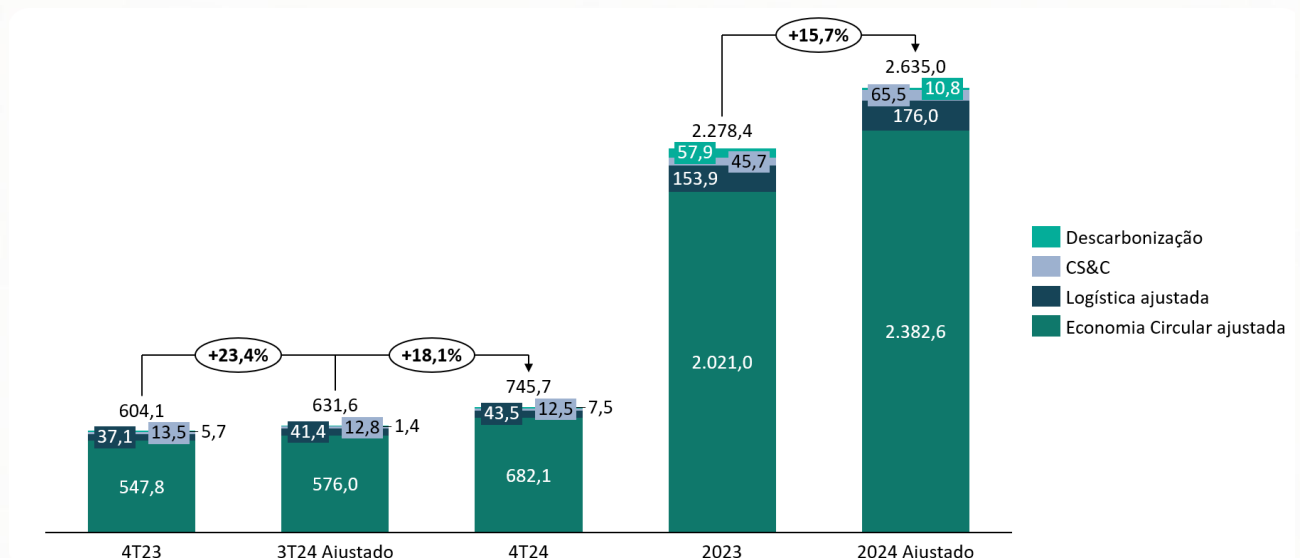
## Destaques do 4T24

- ◆ Receita Líquida ajustada recorde de R\$745,7 milhões, crescimento de 23,4% versus 4T23 e 18,1% versus 3T24;
- ◆ EBITDA ajustado recorde de R\$262,4 milhões, crescimento de 25,7% versus 4T23 e de 15,4% versus 3T24;
- ◆ Margem EBITDA ajustada 2024 de 35,3%, crescendo 150 *basis points* versus 2023;
- ◆ CAPEX de R\$302,7 milhões, representando 11,5% da receita líquida, menor nível anual;
- ◆ Fluxo de caixa operacional recorde de R\$1.095,8 milhões em 2024 (+475,2% em relação a 2023) e fluxo de caixa operacional menos CAPEX recorde de R\$793,2 milhões (-R\$236,0 milhões em 2023);
- ◆ Crescimento em tratamento de águas e efluentes e resíduos compostagem, continuando a desenvolver a plataforma *one stop shop*.

## Receita Líquida

(R\$ MM e %)

| R\$ milhões                       | 4T23         | 3T24           | 4T24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|-----------------------------------|--------------|----------------|--------------|----------------|----------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| <b>Receita Líquida</b>            | <b>604,1</b> | <b>1.105,4</b> | <b>745,7</b> | <b>2.278,4</b> | <b>3.108,9</b> | <b>23,4%</b>      | <b>(32,5%)</b>    | <b>36,5%</b>      |
| <b>Receita Líquida Ajustada</b>   | <b>604,1</b> | <b>631,6</b>   | <b>745,7</b> | <b>2.278,4</b> | <b>2.635,0</b> | <b>23,4%</b>      | <b>18,1%</b>      | <b>15,7%</b>      |
| Economia Circular                 | 547,8        | 951,1          | 682,1        | 2.021,0        | 2.757,7        | 24,5%             | (28,3%)           | 36,5%             |
| <i>Economia Circular ajustada</i> | <i>547,8</i> | <i>576,0</i>   | <i>682,1</i> | <i>2.021,0</i> | <i>2.382,6</i> | 24,5%             | 18,4%             | 17,9%             |
| CS&C                              | 13,5         | 12,8           | 12,5         | 45,7           | 65,5           | (7,6%)            | (2,6%)            | 43,5%             |
| Descarbonização                   | 5,7          | 1,4            | 7,5          | 57,9           | 10,8           | 31,4%             | 440,6%            | (81,3%)           |
| Logística                         | 37,1         | 140,1          | 43,5         | 153,9          | 274,8          | 17,4%             | (68,9%)           | 78,6%             |
| <i>Logística ajustada</i>         | <i>37,1</i>  | <i>41,4</i>    | <i>43,5</i>  | <i>153,9</i>   | <i>176,0</i>   | 17,4%             | 5,2%              | 14,4%             |



A receita líquida do segmento de Environment no 4T24 atingiu R\$745,7 milhões com crescimento orgânico, proveniente principalmente de atividades de valorização e tratamento de resíduos. Neste trimestre, 63,2% da receita derivou de processos envolvendo a valorização de resíduos – aquelas que excluem movimentação e destinação – em linha com o objetivo da Companhia de se posicionar como uma alternativa de economia circular, valorizando resíduos e reduzindo custos de transporte e disposição final de nossos clientes.

Em comparação ao 4T23, a receita líquida ajustada de Economia Circular cresceu 24,5%, Logística 17,4%, e Environment consolidado de 23,4%.

## Economia Circular

| Volume (mil tons)      | 4T23           | 3T24           | 4T24           | 2023            | 2024          | Var.<br>4T24<br>4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|------------------------|----------------|----------------|----------------|-----------------|---------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Volume total</b>    | <b>6.397,8</b> | <b>7.794,4</b> | <b>7.487,7</b> | <b>30.147,8</b> | <b>31.291</b> | <b>17,0%</b>         | <b>(3,9%)</b>        | <b>3,8%</b>          |
| Orgânicos              | 201,7          | 353,1          | 333,3          | 711,1           | 1.061,4       | 65,2%                | (5,6%)               | 49,2%                |
| Águas e Efluentes      | 55,9           | 66,6           | 61,4           | 211,4           | 259,5         | 9,8%                 | (7,8%)               | 22,7%                |
| Recicláveis            | 108,9          | 149,3          | 163,2          | 407,8           | 536,2         | 49,9%                | 9,3%                 | 31,5%                |
| Valorização Industrial | 71,3           | 63,5           | 96,7           | 273,4           | 295,4         | 35,7%                | 52,3%                | 8,1%                 |
| Comercialização        | 37,6           | 85,8           | 66,5           | 134,4           | 240,7         | 76,8%                | (22,5%)              | 79,1%                |
| Recuperação Energética | 22,3           | 65,0           | 54,9           | 104,0           | 221,1         | 146,7%               | (15,5%)              | 112,5%               |
| Movimentação           | 5.764,0        | 6.991,4        | 6.771,9        | 28.002,5        | 28.522,3      | 17,5%                | (3,1%)               | 1,9%                 |
| Especializada          | 459,3          | 395,5          | 435,4          | 1.641,4         | 1.572,0       | (5,2%)               | 10,1%                | (4,2%)               |
| Não Especializada      | 5.304,8        | 6.595,9        | 6.336,5        | 26.361,2        | 26.950,3      | 19,4%                | (3,9%)               | 2,2%                 |
| Destinação Final       | 245,0          | 169,1          | 103,1          | 710,8           | 690,4         | (57,9%)              | (39,0%)              | (2,9%)               |
| Outros Serviços        | N.A.           | N.A.           | N.A.           | N.A.            | N.A.          | N.A.                 | N.A.                 | N.A.                 |

| Receita Ajustada (R\$ MM) | 4T23         | 3T24         | 4T24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4T24<br>4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|---------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Receita Bruta</b>      | <b>623,1</b> | <b>687,8</b> | <b>779,9</b> | <b>2.314,4</b> | <b>2.753,9</b> | <b>25,2%</b>         | <b>13,4%</b>         | <b>19,0%</b>         |
| Orgânicos                 | 13,2         | 18,9         | 19,4         | 35,6           | 64,1           | 47,0%                | 2,6%                 | 80,2%                |
| Águas e Efluentes         | 91,9         | 107,2        | 112,4        | 355,4          | 426,5          | 22,3%                | 4,8%                 | 20,0%                |
| Recicláveis               | 218,0        | 244,2        | 232,1        | 776,6          | 898,3          | 6,5%                 | (5,0%)               | 15,7%                |
| Valorização Industrial    | 201,3        | 181,0        | 119,4        | 715,1          | 671,1          | (40,7%)              | (34,0%)              | (6,2%)               |
| Comercialização           | 16,7         | 63,2         | 112,8        | 61,5           | 227,3          | 575,7%               | 78,3%                | 269,4%               |
| Recuperação Energética    | 16,4         | 30,2         | 28,4         | 61,0           | 110,0          | 72,9%                | (5,9%)               | 80,3%                |
| Movimentação              | 164,2        | 178,8        | 183,4        | 639,0          | 711,1          | 11,7%                | 2,5%                 | 11,3%                |
| Especializada             | 87,5         | 90,1         | 93,9         | 325,1          | 356,4          | 7,3%                 | 4,3%                 | 9,6%                 |
| Não Especializada         | 76,6         | 88,8         | 89,4         | 313,9          | 354,7          | 16,7%                | 0,7%                 | 13,0%                |
| Destinação Final          | 35,5         | 42,1         | 38,0         | 159,4          | 161,2          | 7,2%                 | (9,7%)               | 1,1%                 |
| Outros Serviços           | 84,0         | 66,3         | 166,2        | 287,4          | 382,7          | 97,9%                | 150,6%               | 33,2%                |
| <b>Receita Líquida</b>    | <b>547,8</b> | <b>951,1</b> | <b>682,1</b> | <b>2.021,0</b> | <b>2.757,7</b> | <b>24,5%</b>         | <b>(28,3%)</b>       | <b>36,5%</b>         |

| Ticket Médio (R\$/ton)       | 4T23        | 3T24        | 4T24         | 2023        | 2024        | Var.<br>4T24<br>4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|------------------------------|-------------|-------------|--------------|-------------|-------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Ticket médio resíduos</b> | <b>97,4</b> | <b>88,2</b> | <b>104,2</b> | <b>76,8</b> | <b>88,0</b> | <b>7,0%</b>          | <b>18,1%</b>         | <b>14,6%</b>         |
| Orgânicos                    | 65,5        | 53,6        | 58,3         | 50,0        | 60,4        | (11,0%)              | 8,7%                 | 20,7%                |
| Águas e Efluentes            | 1.643,8     | 1.609,4     | 1.830,4      | 1.680,9     | 1.643,7     | 11,4%                | 13,7%                | (2,2%)               |
| Recicláveis                  | 2.002,2     | 1.635,9     | 1.422,6      | 1.904,4     | 1.675,5     | (28,9%)              | (13,0%)              | (12,0%)              |
| Valorização Industrial       | 2.824,6     | 2.851,2     | 1.234,8      | 2.615,7     | 2.271,5     | (56,3%)              | (56,7%)              | (13,2%)              |
| Comercialização              | 443,7       | 737,0       | 1.695,8      | 457,7       | 944,1       | 282,2%               | 130,1%               | 106,2%               |
| Recuperação Energética       | 738,9       | 465,0       | 517,7        | 586,7       | 497,6       | (29,9%)              | 11,3%                | (15,2%)              |
| Movimentação                 | 28,5        | 25,6        | 27,1         | 22,8        | 24,9        | (4,9%)               | 5,9%                 | 9,3%                 |
| Especializada                | 190,6       | 227,7       | 215,7        | 198,1       | 226,7       | 13,2%                | (5,3%)               | 14,5%                |
| Não Especializada            | 14,4        | 13,5        | 14,1         | 11,9        | 13,2        | (2,1%)               | 4,9%                 | 10,5%                |
| Destinação Final             | 144,9       | 249,2       | 369,0        | 224,3       | 233,5       | 154,7%               | 48,0%                | 4,1%                 |
| Outros Serviços              | N.A.        | N.A.        | N.A.         | N.A.        | N.A.        | N.A.                 | N.A.                 | N.A.                 |

A receita líquida de economia circular cresceu 24,5% versus 4T23, oriunda de um crescimento de volume de 17,0% e de ticket médio de 7,0%.

O volume se destacou por processos de valorização de resíduos orgânicos, efluentes e reciclagem. Já o ticket médio foi maior, principalmente por conta de um *mix* de tratamento de resíduos mais voltado a atividades de valorização, os quais representaram 63,2% da receita bruta do trimestre (ex receitas de outros serviços).

No 4T24, em resíduos Orgânicos, tipicamente tratados com compostagem nas plantas de nossos clientes, tivemos crescimento em volume e receita de 65,2% e 47,0% versus 4T23, respectivamente.

Em tratamento de águas e efluentes também tivemos um ótimo resultado de 22,7% de crescimento de volume versus 2023, fruto do (i) investimento no time, que já vem conquistando novos contratos, (ii) do *ramp-up* das operações no Rio de Janeiro, (iii) bem como novas operações em LatAm.

Em recicláveis, destacamos crescimento de volume de 49,9% versus 4T23 e a assinatura de um Memorando de Entendimento (MoU) com a Dow para explorar oportunidades de negócios inovadoras que potencializam o valor dos resíduos plásticos pós-consumo, transformando-os em resinas recicladas. Até 2030, a Dow e a Ambipar almejam liderar a reciclagem de polietileno no Brasil, aumentando as operações de 2 mil toneladas para 60 mil toneladas por ano.

## Compliance, Software e Consultoria (CS&C)

| Compliance,<br>Software e<br>Consultoria | Unidade       | 4T23        | 3T24        | 4T24        | 2023        | 2024        | Var.<br>4T24<br>4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|------------------------------------------|---------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Receita Bruta                            | R\$ mm        | 14,6        | 14,1        | 13,5        | 49,7        | 71,1        | (7,4%)               | (4,0%)               | 43,1%                |
| <b>Receita Líquida</b>                   | <b>R\$ mm</b> | <b>13,5</b> | <b>12,8</b> | <b>12,5</b> | <b>45,7</b> | <b>65,5</b> | <b>(7,6%)</b>        | <b>(2,6%)</b>        | <b>43,5%</b>         |
| Contratos                                | #             | 1.420       | 1.391       | 1.386       | 1.358       | 1.370       | (2,4%)               | (0,4%)               | 0,9%                 |
| Ticket Médio                             | R\$ mil       | 10,3        | 10,1        | 9,7         | 36,6        | 51,9        | (5,8%)               | (4,0%)               | 41,8%                |

A performance das áreas de Compliance, Software e Consultoria manteve-se sólida ao longo do ano, crescendo receita líquida em 43,5% de 2024 para 2023, com estabilidade de número de contratos e maior ticket por cliente.

Observamos contínua demanda de clientes para aprimorar e aprofundar as soluções de tecnologia e consultoria para governança e *compliance* ambiental, bem como a eficácia do time comercial no *upsell* em renovações de contratos, refletidos em crescimento de receita líquida e ticket médio acima de 40%.

No 4T24 em específico, houve uma queda de 4,0% na receita líquida, pois parte significativa dos contratos esperados para o quarto trimestre avançou para assinatura e faturamento no início de 2025 devido a trâmites internos dos clientes.

Uma abordagem de consultoria integrada à venda de *softwares* com soluções de inteligência artificial e bom *Customer Experience* tem permitido atuar de ponta a ponta nos projetos, reforçando a capacidade de entrega e a geração de valor aos clientes.

## Descarbonização

| Descarbonização               | Unidade       | 4T23       | 3T24       | 4T24       | 2023        | 2024        | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|-------------------------------|---------------|------------|------------|------------|-------------|-------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Receita Bruta Total           | R\$ MM        | 6,0        | 1,5        | 7,8        | 60,7        | 11,2        | 29,3%             | 425,0%            | (81,6%)           |
| Receita Bruta Outros Serviços | R\$ MM        | 2,6        | 0,8        | 0,1        | 7,3         | 1,1         | (97,5%)           | (91,4%)           | (85,4%)           |
| Receita Bruta Créditos REDD+  | R\$ MM        | 3,4        | 0,7        | 7,7        | 10,2        | 10,1        | 125,6%            | 968,6%            | (0,4%)            |
| Receita Bruta Créditos ARR    | R\$ MM        | 0,0        | 0,0        | 0,0        | 43,2        | 0,0         | N.M.              | N.M.              | (100,0%)          |
| <b>Receita Líquida</b>        | <b>R\$ MM</b> | <b>5,7</b> | <b>1,4</b> | <b>7,5</b> | <b>57,9</b> | <b>10,8</b> | <b>31,4%</b>      | <b>440,6%</b>     | <b>(81,3%)</b>    |
| Tons REDD+                    | mil tons      | 72,2       | 33,2       | 45,6       | 192,1       | 128,0       | (36,8%)           | 37,4%             | (33,4%)           |
| Hectares ARR                  | mil ha        | 0,0        | 0,0        | 0,0        | 6,0         | 0,0         | N.M.              | N.M.              | (100,0%)          |
| Ticket Médio Tons REDD+       | R\$           | 47,2       | 21,7       | 168,8      | 52,8        | 79,1        | 257,2%            | 677,8%            | 49,6%             |
| Ticket Médio Hectares         | R\$ mil       | N.A.       | N.A.       | N.A.       | 7,2         | N.A.        | N.A.              | N.A.              | N.A.              |

Ao longo do 4T24, a área de Descarbonização vendeu 45,6 mil toneladas de créditos REDD+, crescendo 37,4% versus 3T24. Tivemos crescimento expressivo no ticket médio proveniente da intermediação da venda de créditos de carbono. A companhia ainda tem 3,5 milhões de toneladas de créditos REDD+ em verificação em áreas de bioma amazônico que, uma vez validados, poderão ser comercializados.

De forma geral, o ano de 2024 foi desafiador para a unidade de descarbonização, com o mercado de REDD+ global paralisado afetando volumes e preços do crédito de carbono. Neste ambiente, voltamos os esforços para desenvolvimento de projetos de reflorestamento e consultoria.

Neste sentido, a unidade de Descarbonização firmou no 4T24 uma parceria estratégica com a BWP Florestal, companhia de serviços florestais, assessorada pelo Itaú, para implementar um ambicioso projeto de restauração florestal no bioma de Mata Atlântica no Rio de Janeiro. A iniciativa tem como objetivo promover a recuperação ambiental via sistemas agroflorestais estabelecendo um modelo integrado de sustentabilidade.

## Logística

| Logística                       | Unidade       | 4T23        | 3T24        | 4T24        | 2023         | 2024         | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|---------------------------------|---------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Receita Bruta Ajustada          | R\$ mm        | 44,6        | 49,2        | 51,7        | 182,9        | 207,0        | 16,1%             | 5,1%              | 13,1%             |
| <b>Receita Líquida Ajustada</b> | <b>R\$ mm</b> | <b>37,1</b> | <b>41,4</b> | <b>43,5</b> | <b>153,9</b> | <b>176,0</b> | <b>17,4%</b>      | <b>5,2%</b>       | <b>14,4%</b>      |
| Km rodados                      | mil km        | 5.210,6     | 4.896,6     | 4.930,5     | 19.371,3     | 18.569,4     | (5,4%)            | 0,7%              | (4,1%)            |
| Toneladas                       | mil tons      | 176,8       | 173,0       | 174,8       | 718,6        | 690,9        | (1,1%)            | 1,0%              | (3,8%)            |
| Ticket Médio                    | R\$/km        | 8,6         | 10,0        | 10,5        | 9,4          | 11,1         | 22,1%             | 5,0%              | 18,1%             |

A área de logística entregou recorde histórico de receita líquida em 2024. Comparando ao 4T23, a receita líquida ajustada aumentou 17,4%, com um aumento de 22,1% no ticket médio por quilômetro rodado.

Os resultados foram impulsionados por novos contratos estratégicos e otimização operacional. Destacamos o início do contrato de três anos com um cliente da indústria química, iniciado em agosto, para transporte de produtos químicos perigosos e incremento de operações de transporte no MERCOSUL.

## Decomposição de custo

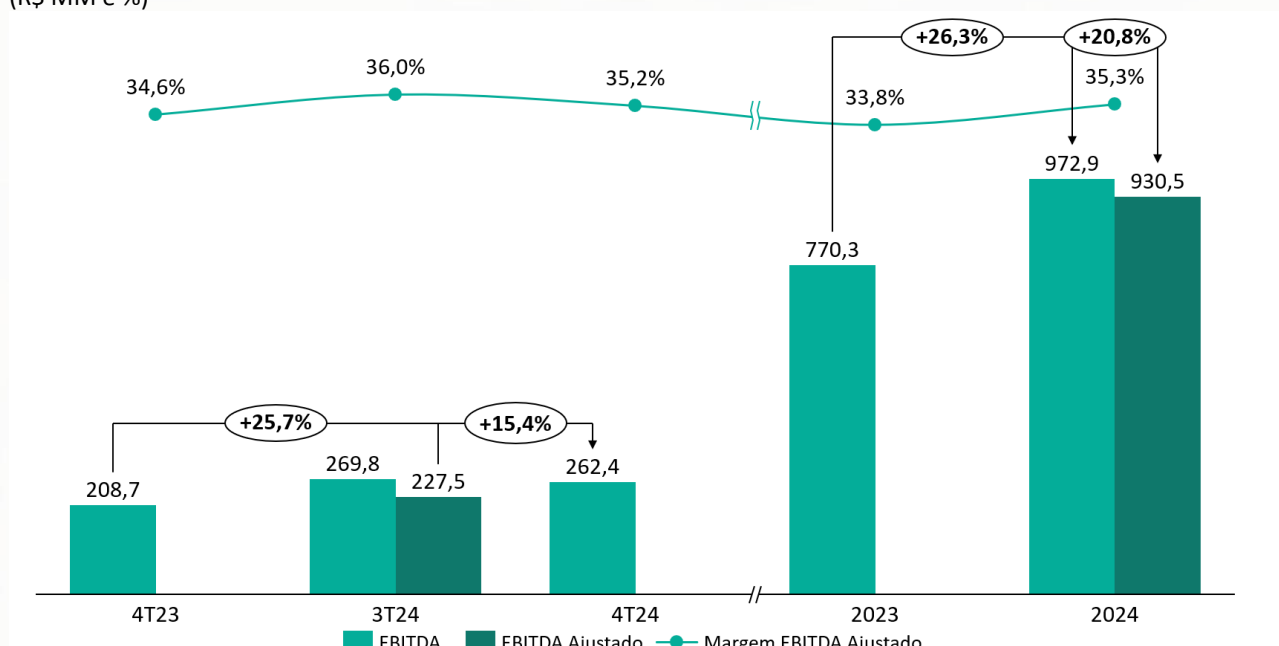
| Segmentação de custos<br>(R\$ MM)        | 4T23         | 3T24         | 4T24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4T24<br>4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|------------------------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Pessoal                                  | 182,6        | 199,1        | 226,5        | 711,1          | 826,3          | 24,0%                | 13,8%                | 16,2%                |
| Custo dos Produtos Vendidos <sup>1</sup> | 42,5         | 32,0         | 39,0         | 167,6          | 140,6          | (8,2%)               | 21,9%                | (16,1%)              |
| Terceiros                                | 61,4         | 50,7         | 69,4         | 221,5          | 238,8          | 13,1%                | 36,8%                | 7,8%                 |
| Manutenção                               | 14,3         | 20,4         | 39,2         | 62,0           | 102,2          | 174,8%               | 92,0%                | 64,6%                |
| Combustível                              | 20,5         | 18,9         | 25,1         | 82,7           | 82,2           | 22,2%                | 32,7%                | (0,6%)               |
| Frete                                    | 18,1         | 15,2         | 18,4         | 59,6           | 69,9           | 1,7%                 | 21,1%                | 17,3%                |
| Impostos                                 | 6,3          | 4,1          | 7,1          | 18,8           | 19,4           | 13,0%                | 72,4%                | 3,3%                 |
| Viagens                                  | 3,0          | 4,9          | 3,5          | 13,8           | 16,5           | 17,2%                | (28,1%)              | 20,2%                |
| Materiais                                | 5,2          | 5,7          | 5,5          | 18,1           | 21,8           | 5,8%                 | (4,8%)               | 20,3%                |
| Marketing                                | (0,8)        | 1,5          | 1,8          | 1,5            | 14,1           | (328,4%)             | 21,1%                | 831,9%               |
| Aluguéis                                 | 0,5          | 0,1          | 0,3          | 1,5            | 1,2            | (27,6%)              | 169,6%               | (19,2%)              |
| Telecomunicações                         | 0,5          | 0,6          | 0,5          | 2,5            | 2,5            | 14,4%                | (12,6%)              | (0,1%)               |
| Outros                                   | 11,2         | 442,0        | 11,0         | 23,8           | 459,2          | (1,3%)               | (97,5%)              | N.M.                 |
| <b>Custo Total</b>                       | <b>365,2</b> | <b>795,3</b> | <b>447,3</b> | <b>1.384,4</b> | <b>1.994,6</b> | <b>22,5%</b>         | <b>(43,8%)</b>       | <b>44,1%</b>         |
| <b>Custo Total Ajustado</b>              | <b>365,2</b> | <b>363,8</b> | <b>447,3</b> | <b>1.384,4</b> | <b>1.563,1</b> | <b>22,5%</b>         | <b>23,0%</b>         | <b>12,9%</b>         |

1- Derivado principalmente dos produtos vendidos na divisão de Economia Circular

Os custos totais do segmento Environment no 4T24 aumentaram 22,5% na comparação trimestral, principalmente por conta de Manutenção, Pessoal e Terceiros. Vale ressaltar que continuamos a trabalhar no Projeto Conecta que visa otimizar a integração, promover a gestão de eficiências e, com isso, gerar economias de custo.

## EBITDA & EBITDA Ajustado e Margem

(R\$ MM e %)



O EBITDA Ajustado apresentou crescimento de 25,7% versus 4T23 e 15,4% versus 3T24. O principal *driver* para crescimento de EBITDA veio do crescimento do volume de negócios da companhia, com aumento de margens por unidade de negócio ao longo do ano de 2024.

## CAPEX Environment

| CAPEX Environment (R\$ MM)     | 4T23         | 3T24        | 4T24         | 2023         | 2024         | Var. 4T24 4T23 | Var. 4T24 3T24 | Var. 2024 2023 |
|--------------------------------|--------------|-------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------|
| Manutenção                     | 50,6         | 19,2        | 36,6         | 157,0        | 120,8        | (27,6%)        | 90,5%          | (23,0%)        |
| % RL Environment               | 8,4%         | 1,7%        | 4,9%         | 6,9%         | 3,9%         | (3,5 p.p.)     | 3,2 p.p.       | (3,0 p.p.)     |
| Expansão                       | 61,0         | 19,9        | 90,8         | 269,4        | 181,8        | 49,0%          | 355,9%         | (32,5%)        |
| % RL Environment               | 10,1%        | 1,8%        | 12,2%        | 11,8%        | 5,8%         | 2,1 p.p.       | 10,4 p.p.      | (6,0 p.p.)     |
| <b>CAPEX Environment Total</b> | <b>111,5</b> | <b>39,1</b> | <b>127,4</b> | <b>426,4</b> | <b>302,7</b> | <b>14,3%</b>   | <b>225,6%</b>  | <b>(29,0%)</b> |
| % RL Environment               | 18,5%        | 3,5%        | 17,1%        | 18,7%        | 9,7%         | (1,4 p.p.)     | 13,5 p.p.      | (9,0 p.p.)     |

| % CAPEX da Receita Líquida por Segmento | 4T23         | 3T24        | 4T24         | 2023         | 2024         | Var. 4T24 4T23    | Var. 4T24 3T24   | Var. 2024 2023    |
|-----------------------------------------|--------------|-------------|--------------|--------------|--------------|-------------------|------------------|-------------------|
| Economia Circular Ajustada              | 19,4%        | 6,6%        | 17,7%        | 19,3%        | 12,0%        | (1,7 p.p.)        | 11,2 p.p.        | (7,3 p.p.)        |
| CS&C                                    | 1,2%         | 3,1%        | 3,6%         | 3,4%         | 1,9%         | 2,4 p.p.          | 0,5 p.p.         | (1,5 p.p.)        |
| Descarbonização                         | 27,3%        | 56,9%       | 6,6%         | 9,0%         | 46,0%        | N.M.              | N.M.             | N.M.              |
| Logística Ajustada                      | 8,8%         | 0,0%        | 12,6%        | 18,8%        | 5,7%         | 3,8 p.p.          | 12,6 p.p.        | (13,0 p.p.)       |
| <b>% Receita Líquida Ajustada</b>       | <b>18,5%</b> | <b>6,2%</b> | <b>17,1%</b> | <b>18,7%</b> | <b>11,5%</b> | <b>(1,4 p.p.)</b> | <b>10,9 p.p.</b> | <b>(7,2 p.p.)</b> |

No ano de 2024, os investimentos em imobilizado atingiram sua mínima histórica em relação à receita, refletindo início da utilização de aluguel para mobilização de frota e conclusões de projetos de infraestrutura demandada para indústria de transformação. No 4T24 em específico, observamos um *pickup* pontual de investimentos em expansão para aquisição de injetoras de plástico PET reciclado, unidade recicladora de vidro com a Heineken, e veículos para contratos novos de gestão de resíduos *on-site*.

## Ambipar Response

**Relatório da Administração da Ambipar Response S.A. ("Ambipar" ou "Companhia") referente ao quarto trimestre de 2024 (4T24)**

Este relatório apresenta as Demonstrações Contábeis elaboradas de acordo com as normas estabelecidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM), em conformidade também com as normas internacionais de relatórios financeiros (IFRS - International Financial Reporting Standards). Como empresa listada na NYSE sob o *ticker* AMBI, a Ambipar Response reitera seu compromisso com a transparência e a excelência na divulgação de seus resultados financeiros e operacionais, refletindo sua atuação sólida e sustentável em seus principais mercados de atuação.

### AMBIPAR RESPONSE: RESUMO 4T24

#### Receita Líquida Recorde

**R\$862,2 MM**

(R\$740,5 MM 4T23)

#### EBITDA Recorde

**R\$204,5 MM**

(R\$190,6 MM 4T23)

#### Fluxo de caixa Operacional

**R\$ 93,2 MM**

(R\$204,7 MM 4T23)

#### Alavancagem Financeira Ajustada<sup>1</sup>

Dívida Líquida/EBITDA Anualizado

**2,45x**

(1,77x 4T23)

#### Dívida Líquida

Incluindo Partes Relacionadas

**R\$2.002,5 MM**

(R\$1.739,7 MM 3T24)

#### Intensidade de CAPEX

Low histórico como % RL

**8,9%**

(10,6% no 4T23)

Notas: (1) EBITDA excluindo arredamento, capital de giro e impostos em 2024.

## Principais indicadores financeiros 4T24

| R\$ milhões                           | 4T23    | 3T24    | 4T24    | 2023    | 2024    | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|---------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Receita Líquida                       | 740,5   | 1.011,6 | 862,2   | 2.590,0 | 3.293,4 | 16,4%             | (14,8%)           | 27,2%             |
| Receita Líquida ajustada              | 740,5   | 846,0   | 862,2   | 2.590,0 | 3.127,7 | 16,4%             | 1,9%              | 20,8%             |
| EBITDA                                | 190,6   | 242,5   | 204,5   | 542,3   | 814,4   | 7,3%              | (15,7%)           | 50,2%             |
| Margem EBITDA                         | 25,7%   | 24,0%   | 23,7%   | 20,9%   | 24,7%   | (2,0 p.p.)        | (0,3 p.p.)        | 3,8 p.p.          |
| EBITDA Ajustado <sup>1</sup>          | 190,6   | 202,8   | 204,5   | 664,2   | 774,7   | 7,3%              | 0,8%              | 16,6%             |
| Margem EBITDA Ajustada <sup>1</sup>   | 25,7%   | 24,0%   | 23,7%   | 25,6%   | 24,8%   | (2,0 p.p.)        | (0,3 p.p.)        | (0,9 p.p.)        |
| Fluxo de Caixa Operacional            | 204,7   | 31,8    | 93,2    | 440,9   | 333,8   | (54,5%)           | 192,7%            | (24,3%)           |
| FC. Operacional – CAPEX               | 125,8   | (61,8)  | 16,2    | 175,4   | 51,8    | (87,1%)           | (126,2%)          | (70,4%)           |
| Resultado Financeiro                  | (128,3) | (107,9) | (132,8) | (251,3) | (343,7) | 3,5%              | 23,1%             | 36,8%             |
| Lucro Líquido                         | (16,0)  | 19,1    | (59,3)  | 17,2    | 82,3    | 270,6%            | (410,5%)          | 378,5%            |
| Dívida Líquida                        | 1.349,3 | 1.739,7 | 2.002,5 | 1.349,3 | 2.002,5 | 48,4%             | 15,1%             | 48,4%             |
| Alavancagem Ajustada (x) <sup>1</sup> | 1,77x   | 2,14x   | 2,45x   | 1,77x   | 2,45x   | 0,68x             | 0,30x             | 0,68x             |
| CAPEX                                 | 78,9    | 93,6    | 77,0    | 265,5   | 281,9   | (2,4%)            | (17,7%)           | 6,2%              |
| CAPEX % RL Ajustada                   | 10,6%   | 11,1%   | 8,9%    | 10,3%   | 9,0%    | (1,7 p.p.)        | (2,1 p.p.)        | (1,2 p.p.)        |
| ROIC (%)                              | 14,2%   | 13,2%   | 7,3%    | 7,0%    | 10,8%   | (6,9 p.p.)        | (5,9 p.p.)        | 3,8 p.p.          |

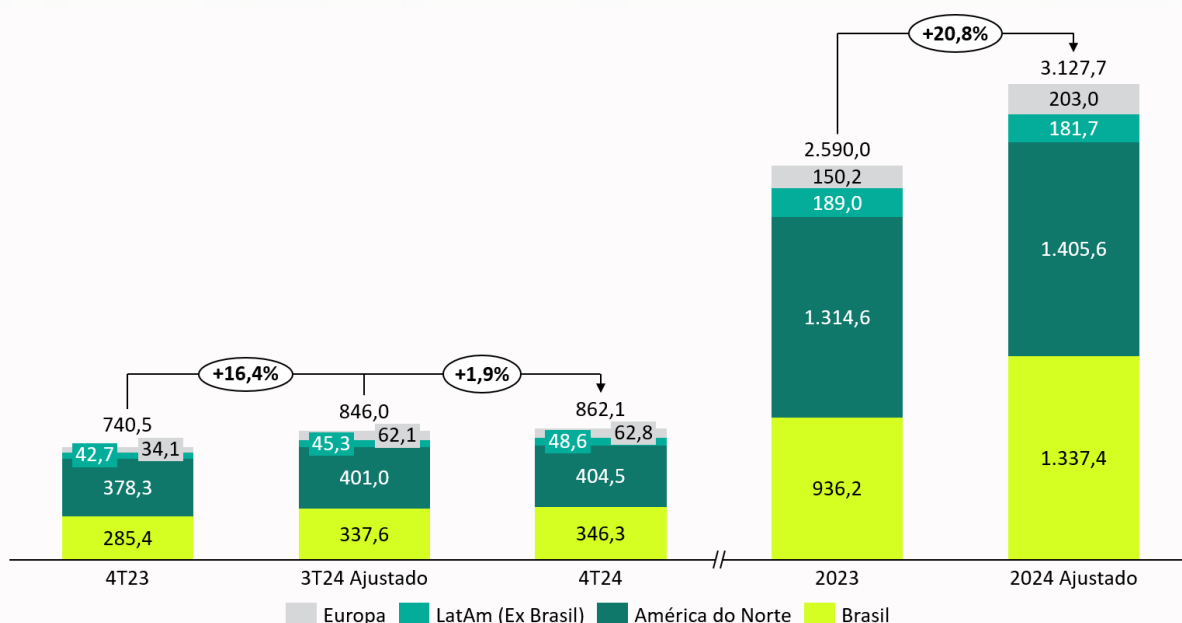
1- EBITDA ajustado exclui venda de ativos ocorrida no 3T24; Alavancagem (x): dívida líquida incluindo partes relacionadas/ EBITDA do período anualizado

## Destaques do 4T24

- ◆ Receita líquida ajustada de R\$862,2 milhões, +16,4% em relação ao 4T23 e 1,9% em relação ao 3T24;
- ◆ EBITDA ajustado de R\$204,5 milhões representando aumento de 7,3% versus 4T23 e 0,8% versus 3T24;
- ◆ Margem EBITDA no 4T24 de 23,7%, com destaque para Europa;
- ◆ CAPEX atingiu R\$77,0 milhões, redução 1,7 p.p. versus 4T23 como percentual da receita líquida e inferior em 1,2 p.p. em 2024 versus 2023;
- ◆ Alta recorrência de resultados, com 93,6% da receita proveniente de serviços de campo e rotineiros, e contratos de subscrição.

## Receita Líquida

| (R\$ MM)                        | 4T23         | 3T24           | 4T24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|---------------------------------|--------------|----------------|--------------|----------------|----------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| <b>Receita líquida</b>          | <b>740,5</b> | <b>1.011,6</b> | <b>862,2</b> | <b>2.590,0</b> | <b>3.293,4</b> | <b>16,4%</b>      | <b>(14,8%)</b>    | <b>27,2%</b>      |
| <b>Receita líquida ajustada</b> | <b>740,5</b> | <b>846,0</b>   | <b>862,2</b> | <b>2.590,0</b> | <b>3.127,7</b> | <b>16,4%</b>      | <b>1,9%</b>       | <b>20,8%</b>      |
| Brasil                          | 285,4        | 503,2          | 346,3        | 936,2          | 1.503,0        | 21,3%             | (31,2%)           | 60,5%             |
| <i>Brasil - ajustado</i>        | 285,4        | 337,6          | 346,3        | 936,2          | 1.337,4        | 21,3%             | 2,6%              | 42,9%             |
| América do Norte                | 378,3        | 401,0          | 404,5        | 1.314,6        | 1.405,6        | 6,9%              | 0,9%              | 6,9%              |
| Europa                          | 34,1         | 62,1           | 62,8         | 150,2          | 203,0          | 84,1%             | 1,1%              | 35,1%             |
| LatAm (Ex Brasil)               | 42,7         | 45,3           | 48,6         | 189,0          | 181,7          | 13,7%             | 7,3%              | (3,8%)            |



A receita líquida ajustada atingiu recorde de R\$862,2 milhões no 4T24, 16,4% superior ao 4T23, com destaque para a receita na Europa.

O segmento de Response continua a demonstrar a capacidade de gerar receita globalmente, ao realizar serviços preventivos e emergenciais seguindo a demanda de clientes em cadeias de valor internacionais. Continuamos a ver oportunidades de replicar o modelo de negócios da Response e adensar operações nas geografias internacionais que estamos, notadamente a América do Norte.

## Brasil

| Brasil                                    |               | 4T23         | 3T24         | 4T24         | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 |
|-------------------------------------------|---------------|--------------|--------------|--------------|-------------------|-------------------|
| Subscrição                                | R\$ mm        | 52,4         | 63,9         | 71,1         | 35,6%             | 11,2%             |
| Serviços De Campo                         | R\$ mm        | 239,8        | 309,8        | 310,2        | 29,4%             | 0,1%              |
| Grandes Emergências                       | R\$ mm        | 25,4         | 5,9          | 7,5          | (70,5%)           | 27,1%             |
| <b>Receita Bruta Ajustada<sup>1</sup></b> | <b>R\$ mm</b> | <b>317,6</b> | <b>379,7</b> | <b>388,9</b> | <b>22,4%</b>      | <b>2,4%</b>       |
| <b>Horas e Mão De Obra</b>                |               |              |              |              |                   |                   |
| Mão De Obra                               | # pessoas     | 4.348        | 5.121        | 5.471        | 17,8%             | 6,8%              |
| Horas Disponíveis                         | horas mil     | 2.869,7      | 3.379,9      | 3.610,9      | 17,8%             | 6,8%              |
| Horas Trabalhadas                         | horas mil     | N.A.         | 2.514,5      | 2.780,2      | N.A.              | 10,6%             |
| Horas Em Serviços De Campo                | horas mil     | N.A.         | 2.514,4      | 2.776,1      | N.A.              | 10,4%             |
| Horas Em Grandes Emergências              | horas mil     | N.A.         | 0,2          | 4,1          | N.A.              | 2345,6%           |
| <b>Taxa Utilização Região</b>             | <b>%</b>      | <b>N.A.</b>  | <b>74,4%</b> | <b>77,0%</b> | <b>N.A.</b>       | <b>2,6%</b>       |
| <b>Receita por Hora</b>                   |               |              |              |              |                   |                   |
| Serviços De Campo                         | R\$/h         | N.A.         | 123,2        | 111,8        | N.A.              | (9,3%)            |
| Grandes Emergências                       | R\$/h         | N.A.         | 34.911,2     | 1.814,5      | N.A.              | (94,8%)           |
| <b>Receita Por Hora</b>                   | <b>R\$/h</b>  | <b>N.A.</b>  | <b>151,0</b> | <b>139,9</b> | <b>N.A.</b>       | <b>(7,4%)</b>     |

1- Ajustada pela venda de ativos ocorrida no 3T24.

| Resultado Regional Brasil       | 4T23         | 3T24         | 4T24         | 2023         | 2024           | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|---------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Receita Líquida                 | 285,4        | 503,2        | 346,3        | 936,2        | 1.503,0        | 21,3%             | (31,2%)           | 60,5%             |
| <b>Receita Líquida Ajustada</b> | <b>285,4</b> | <b>337,6</b> | <b>346,3</b> | <b>936,2</b> | <b>1.337,4</b> | <b>21,3%</b>      | <b>2,6%</b>       | <b>42,9%</b>      |
| Lucro Bruto                     | 104,7        | 150,1        | 103,3        | 392,1        | 552,1          | (1,3%)            | (31,2%)           | 40,8%             |
| SG&A                            | (6,5)        | (6,7)        | (8,7)        | (28,4)       | (32,3)         | 34,9%             | 30,1%             | 13,8%             |
| EBITDA                          | 98,2         | 143,4        | 94,6         | 363,8        | 519,8          | (3,7%)            | (34,0%)           | 42,9%             |
| <b>EBITDA Ajustado</b>          | <b>98,2</b>  | <b>103,7</b> | <b>94,6</b>  | <b>363,8</b> | <b>480,1</b>   | <b>(3,7%)</b>     | <b>(8,8%)</b>     | <b>32,0%</b>      |
| Margem EBITDA                   | 34,4%        | 28,5%        | 27,3%        | 38,9%        | 34,6%          | (7,1 p.p.)        | (1,2 p.p.)        | (4,3 p.p.)        |
| Margem EBITDA Ajustada          | 34,4%        | 30,7%        | 27,3%        | 38,9%        | 35,9%          | (7,1 p.p.)        | (3,4 p.p.)        | (3,0 p.p.)        |

A receita líquida ajustada no Brasil cresceu 21,3% versus 4T23 e 42,9% versus 2023.

No ano, o crescimento se deu principalmente por contratos de subscrição e atendimentos em serviços de campo, assim como a atuação na resposta às enchentes no Rio Grande do Sul e combate a incêndios no Pantanal. Destacamos também as receitas pela mobilização de contratos de bioengenharia, remediação de áreas contaminadas, programas de monitoramento ambiental, bem como atendimentos para serviços de apoio portuário e marítimo, prontidão para contenção de *oil spill*, e limpezas de tanques e navios, foram importantes neste aumento.

No trimestre, o principal atendimento a grandes emergências ocorreu para contenção de acidente ambiental no setor portuário, com um ticket menor por conta de menor complexidade.

A região apresentou margem ajustada de 27,3%, devido a maior incidência de custos de emergências oriundos do 3T24 e medidos no trimestre corrente. Em 2024, a margem ajustada apresenta maior estabilidade em 35,9%, contraindo em 3,0 p.p. versus 2023 devido a mix de receitas maior de serviços de campo para indústrias e contratos de *outsourcing*.

## LatAm

| LatAm                        |               | 4T23        | 3T24         | 4T24         | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 |
|------------------------------|---------------|-------------|--------------|--------------|-------------------|-------------------|
| Subscrição                   | R\$ mm        | 6,4         | 6,2          | 6,1          | (3,5%)            | (0,8%)            |
| Serviços de Campo            | R\$ mm        | 45,3        | 44,1         | 54,7         | 20,6%             | 23,9%             |
| Grandes Emergências          | R\$ mm        | 0,0         | 0,0          | 0,0          | N.M.              | N.M.              |
| <b>Receita Bruta</b>         | <b>R\$ mm</b> | <b>51,7</b> | <b>50,3</b>  | <b>60,8</b>  | <b>17,6%</b>      | <b>20,9%</b>      |
| <b>Horas E Mão De Obra</b>   |               |             |              |              |                   |                   |
| Mão de Obra                  | # pessoas     | 895         | 840          | 869          | (2,9%)            | 3,5%              |
| Horas Disponíveis            | horas mil     | 590,7       | 554,4        | 573,5        | (2,9%)            | 3,5%              |
| Horas Trabalhadas            | horas mil     | N.A.        | 442,9        | 440,9        | N.A.              | (0,4%)            |
| Horas em Serviços De Campo   | horas mil     | N.A.        | 442,9        | 440,9        | N.A.              | (0,4%)            |
| Horas em Grandes Emergências | horas mil     | N.A.        | 0,0          | 0,0          | N.A.              | N.M.              |
| <b>Taxa Utilização</b>       | <b>%</b>      | <b>N.A.</b> | <b>79,9%</b> | <b>76,9%</b> | <b>N.A.</b>       | <b>(3,0%)</b>     |
| <b>Receita Por Hora</b>      |               |             |              |              |                   |                   |
| Serviços de Campo            | R\$/h         | N.A.        | 99,6         | 124,0        | N.A.              | 24,5%             |
| Grandes Emergências          | R\$/h         | N.A.        | 0,0          | 0,0          | N.A.              | N.M.              |
| <b>Receita Por Hora</b>      | <b>R\$/h</b>  | <b>N.A.</b> | <b>113,6</b> | <b>137,9</b> | <b>N.A.</b>       | <b>21,4%</b>      |

| Resultado Regional Latam | 4T23        | 3T24        | 4T24        | 2023         | 2024         | Var.<br>4T24<br>4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|--------------------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|----------------------|----------------------|-------------------|
| <b>Receita Líquida</b>   | <b>42,7</b> | <b>45,3</b> | <b>48,6</b> | <b>189,0</b> | <b>181,7</b> | <b>13,7%</b>         | <b>7,3%</b>          | <b>(3,8%)</b>     |
| Lucro Bruto              | 8,2         | 9,6         | 8,2         | 38,8         | 36,8         | (0,4%)               | (14,8%)              | (5,0%)            |
| SG&A                     | 0,0         | 0,0         | 0,0         | 0,0          | 0,0          | N.A                  | N.A                  | N.A               |
| <b>EBITDA</b>            | <b>8,2</b>  | <b>9,6</b>  | <b>8,2</b>  | <b>38,8</b>  | <b>36,8</b>  | <b>(0,4%)</b>        | <b>(14,8%)</b>       | <b>(5,0%)</b>     |
| Margem EBITDA            | 19,2%       | 21,1%       | 16,8%       | 20,5%        | 20,3%        | (2,4 p.p.)           | (4,4 p.p.)           | (0,2 p.p.)        |

A receita líquida cresceu 7,3% em relação ao 3T24 e 13,7% em relação ao 4T23, demonstrando uma retomada do crescimento em LatAm. A Companhia aumentou as receitas de serviços de campo ao realizar serviços de maior valor agregado, refletido numa receita por hora superior em 21,4%.

Com a menor taxa de utilização houve uma compressão de margem EBITDA em relação a trimestres anteriores. De toda forma, ainda observamos margem estável no ano de 2024 em relação a 2023 e, com o objetivo de aumentar a rentabilidade, iniciamos um processo de redução de despesas no final do ano.

## Europa

| Europa                       |               | 4T23        | 3T24           | 4T24           | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 |
|------------------------------|---------------|-------------|----------------|----------------|-------------------|-------------------|
| Subscrição                   | R\$ mm        | 1,5         | 1,1            | 1,1            | (27,6%)           | (2,2%)            |
| Serviços de Campo            | R\$ mm        | 41,1        | 46,7           | 62,7           | 52,5%             | 34,1%             |
| Grandes Emergências          | R\$ mm        | 0,0         | 26,4           | 14,7           | N.M.              | N.M.              |
| <b>Receita Bruta</b>         | <b>R\$ mm</b> | <b>42,6</b> | <b>74,2</b>    | <b>78,5</b>    | <b>84,1%</b>      | <b>5,7%</b>       |
| <b>Horas E Mão De Obra</b>   |               |             |                |                |                   |                   |
| Mão de Obra                  | # pessoas     | 139         | 132            | 131            | (5,8%)            | (0,8%)            |
| Horas Disponíveis            | horas mil     | 91,7        | 87,1           | 86,5           | (5,8%)            | (0,8%)            |
| Horas Trabalhadas            | horas mil     | N.A.        | 58,8           | 70,8           | N.A.              | 20,4%             |
| Horas em Serviços De Campo   | horas mil     | N.A.        | 45,3           | 63,3           | N.A.              | 39,7%             |
| Horas em Grandes Emergências | horas mil     | N.A.        | 13,5           | 7,5            | N.A.              | N.M.              |
| <b>Taxa Utilização</b>       | <b>%</b>      | <b>N.A.</b> | <b>67,5%</b>   | <b>81,9%</b>   | <b>N.A.</b>       | <b>14,4%</b>      |
| <b>Receita por hora</b>      |               |             |                |                |                   |                   |
| Serviços de Campo            | R\$/h         | N.A.        | 1.031,7        | 990,3          | N.A.              | (4,0%)            |
| Grandes Emergências          | R\$/h         | N.A.        | 1.946,3        | 1.946,3        | N.A.              | N.M.              |
| <b>Receita Por Hora</b>      | <b>R\$/h</b>  | <b>N.A.</b> | <b>1.261,5</b> | <b>1.107,8</b> | <b>N.A.</b>       | <b>(12,2%)</b>    |

| Resultado regional Europa | 4T23         | 3T24         | 4T24         | 2023         | 2024         | Var.<br>4T24<br>4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|---------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Receita Líquida</b>    | <b>34,1</b>  | <b>62,1</b>  | <b>62,8</b>  | <b>150,2</b> | <b>203,0</b> | <b>84,1%</b>         | <b>1,1%</b>          | <b>35,1%</b>         |
| Lucro Bruto               | 5,8          | 14,8         | 26,6         | 33,1         | 62,8         | 356,0%               | 80,4%                | 89,9%                |
| SG&A                      | 0,0          | 0,0          | 0,0          | 0,0          | 0,0          | N.A                  | N.A                  | N.A                  |
| <b>EBITDA</b>             | <b>5,8</b>   | <b>14,8</b>  | <b>26,6</b>  | <b>33,1</b>  | <b>62,8</b>  | <b>356,0%</b>        | <b>80,4%</b>         | <b>89,9%</b>         |
| <i>Margem EBITDA</i>      | <i>17,1%</i> | <i>23,8%</i> | <i>42,4%</i> | <i>22,0%</i> | <i>31,0%</i> | <i>25,3 p.p.</i>     | <i>18,7 p.p.</i>     | <i>8,9 p.p.</i>      |

A receita líquida cresceu 84,1% versus 4T23 na Europa, movida por incrementos em serviços de campo e grandes emergências. A região tem aumentado sua capacidade de *cross sell* vendendo atendimento a emergências rotineiras e limpeza industrial, e tem sido referência para contenção de vazamentos de óleo em águas internacionais. Neste trimestre reconhecemos o restante do resultado de grande ocorrência para combate a incêndio e contenção de vazamento de óleo e combustíveis no Mar Vermelho. A Ambipar enviou equipes e materiais da Inglaterra e Brasil para atender a este incidente humano e ambiental.

A margem cresceu 25,3 p.p versus 4T23 e 18,7 p.p versus 3T24. Como informado no trimestre anterior, o custo de mobilização para a emergência foi capturado principalmente no 3T24 enquanto a receita do atendimento ainda se prolongou pelo 4T24, levando a margens substancialmente superiores. A margem para o ano de 2024 ficou em 31,0%, refletindo de forma mais fidedigna os níveis de rentabilidade da região considerando o *mix* de receitas do ano.

## América do Norte

| América do Norte              |               | 4T23         | 3T24         | 4T24         | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 |
|-------------------------------|---------------|--------------|--------------|--------------|-------------------|-------------------|
| Subscrição                    | R\$ mm        | 32,4         | 31,4         | 28,4         | (12,3%)           | (9,6%)            |
| Serviços de Campo             | R\$ mm        | 340,2        | 355,6        | 382,8        | 12,5%             | 7,6%              |
| Grandes Emergências           | R\$ mm        | 7,2          | 26,6         | 5,0          | N.M.              | N.M.              |
| <b>Receita Bruta</b>          | <b>R\$ mm</b> | <b>379,8</b> | <b>413,6</b> | <b>416,2</b> | <b>9,6%</b>       | <b>0,6%</b>       |
| Mão de Obra                   | # pessoas     | 1.095        | 1.313        | 1.346        | 19,9%             | 2,5%              |
| Horas Disponíveis             | horas mil     | 722,7        | 866,6        | 888,4        | 19,9%             | 2,5%              |
| Horas Trabalhadas             | horas mil     | N.A.         | 541,2        | 643,6        | N.A.              | 18,9%             |
| Horas em Serviços De Campo_   | horas mil     | N.A.         | 515,0        | 642,1        | N.A.              | 24,7%             |
| Horas em Grandes Emergências  | horas mil     | N.A.         | 26,2         | 1,4          | N.A.              | N.M.              |
| <b>Taxa Utilização Região</b> | <b>%</b>      | <b>N.A.</b>  | <b>62,5%</b> | <b>72,4%</b> | <b>N.A.</b>       | <b>10,0%</b>      |
| Serviços De Campo             | R\$/h         | N.A.         | 690,5        | 596,1        | N.A.              | (13,7%)           |
| Grandes Emergências           | R\$/h         | N.A.         | 1.012,8      | 3.485,0      | N.A.              | N.M.              |
| <b>Receita Por Hora</b>       | <b>R\$/h</b>  | <b>N.A.</b>  | <b>764,2</b> | <b>646,7</b> | <b>N.A.</b>       | <b>(15,4%)</b>    |

| Resultado regional América do Norte | 4T23         | 3T24         | 4T24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024 2023 |
|-------------------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| <b>Receita Líquida</b>              | <b>378,3</b> | <b>401,0</b> | <b>404,5</b> | <b>1.314,6</b> | <b>1.405,6</b> | <b>6,9%</b>       | <b>0,9%</b>       | <b>6,9%</b>       |
| Lucro Bruto                         | 85,0         | 74,8         | 71,2         | 238,5          | 194,9          | (16,3%)           | (4,9%)            | (18,3%)           |
| SG&A                                | 0,0          | 0,0          | 0,0          | 0,0            | 0,0            | N.A.              | N.A.              | N.A.              |
| <b>EBITDA</b>                       | <b>85,0</b>  | <b>74,8</b>  | <b>71,2</b>  | <b>238,5</b>   | <b>194,9</b>   | <b>(16,3%)</b>    | <b>(4,9%)</b>     | <b>(18,3%)</b>    |
| <i>Margem EBITDA</i>                | <i>22,5%</i> | <i>18,7%</i> | <i>17,6%</i> | <i>18,1%</i>   | <i>13,9%</i>   | <i>(4,9 p.p.)</i> | <i>(1,1 p.p.)</i> | <i>(4,3 p.p.)</i> |

O crescimento da receita líquida na América do Norte de 6,9% versus 4T23 reflete um desempenho positivo principalmente nos EUA, e um ganho de receita pelo dólar americano e canadense mais apreciados em relação ao real.

Ao longo do ano, investimos no comercial para conquistar contratos e, por consequência, tivemos um incremento de gente e horas disponíveis. No Canadá, perdura a estratégia de realocação de equipamentos e pessoal para atender diferentes clientes. Nos EUA, o foco está no *ramp up* de bases e abertura de novas localidades. Iniciamos também um trabalho de otimização de custos e fortalecimento das lideranças na região.

No atendimento a emergências, o *cross-selling* entre os serviços de consultoria para gestão de crises para a indústria de navegação e a nossa capacidade de realizar serviços de campo possibilitou a prestação de serviços de limpeza, descontaminação e remoção de escombros em acidente marítimo que se estende desde 3T24, mas já em fase final no 4T24.

## Decomposição do custo

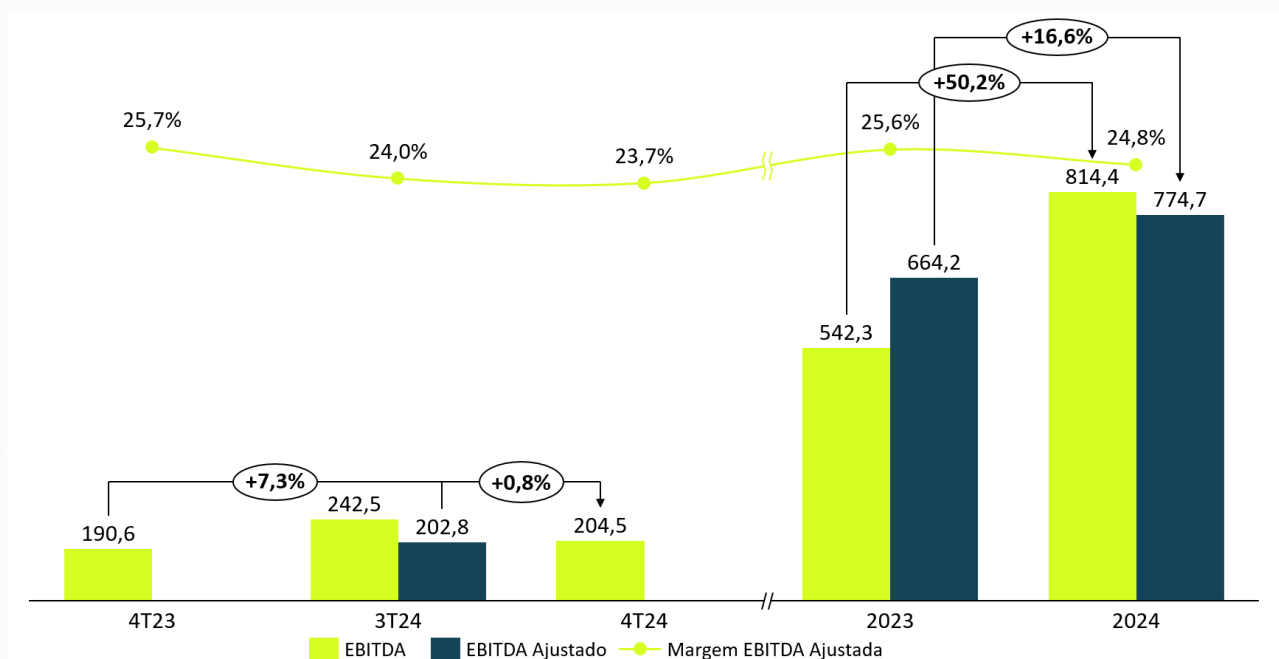
| R\$ MM                      | 4T23         | 3T24         | 4T24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4T24<br>4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|-----------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Pessoal                     | 300,0        | 347,3        | 386,3        | 1.051,1        | 1.352,5        | 28,8%                | 11,2%                | 28,7%                |
| Terceiros                   | 123,4        | 132,0        | 149,1        | 407,1          | 482,9          | 20,9%                | 13,0%                | 18,6%                |
| Manutenção                  | 27,3         | 25,7         | 32,3         | 94,5           | 115,1          | 18,2%                | 25,6%                | 21,8%                |
| Viagens                     | 12,2         | 21,7         | 22,5         | 68,2           | 75,8           | 84,1%                | 3,5%                 | 11,1%                |
| Frete                       | 0,4          | 2,6          | 0,7          | 3,9            | 5,5            | 80,4%                | (72,3%)              | 42,4%                |
| Aluguéis                    | 0,2          | (0,2)        | 0,2          | 1,5            | 0,2            | (24,1%)              | (200,2%)             | (88,5%)              |
| Combustível                 | 18,0         | 22,9         | 29,9         | 59,5           | 88,8           | 66,2%                | 30,4%                | 49,3%                |
| Materiais                   | 11,5         | 32,8         | 13,3         | 29,1           | 69,7           | 15,9%                | (59,4%)              | 139,3%               |
| Telecomunicações            | 4,1          | 6,3          | 6,1          | 14,4           | 21,0           | 47,8%                | (4,1%)               | 46,4%                |
| Marketing                   | 4,6          | 6,4          | 6,3          | 17,6           | 23,2           | 36,6%                | (1,4%)               | 31,4%                |
| Impostos                    | 6,1          | 10,4         | 10,9         | 22,2           | 31,1           | 78,6%                | 4,7%                 | 39,9%                |
| Outros                      | 35,6         | 154,4        | (8,6)        | 250,2          | 181,0          | (124,2%)             | (105,6%)             | (27,7%)              |
| <b>Custo Total</b>          | <b>543,4</b> | <b>762,4</b> | <b>648,9</b> | <b>2.019,3</b> | <b>2.446,7</b> | <b>19,4%</b>         | <b>(14,9%)</b>       | <b>21,2%</b>         |
| <b>Custo Total Ajustado</b> | <b>543,4</b> | <b>636,4</b> | <b>648,9</b> | <b>1.897,4</b> | <b>2.320,7</b> | <b>19,4%</b>         | <b>2,0%</b>          | <b>22,3%</b>         |

Neste trimestre o custo se comportou de acordo com o mix de negócios, com incremento nas linhas de Pessoal, Terceiro e Viagens, devido ao aumento de 350 colaboradores, contratação de terceiros e deslocamento para atendimento a emergência, exceção da linha de Outros com redução no trimestre devido a reversão de provisões diversas.

Excluídos os efeitos da desmobilização, os custos cresceram 19,4% versus 4T23 e 2,0% versus 3T24, ainda sobrepassando o crescimento da receita. Em parte, isto decorre de efeito mix por conta do reconhecimento de custos relativos ao 3T24 e medidos no 4T24.

## EBITDA & EBITDA Ajustado

(R\$ MM e %)



A soma dos EBITDAs por região resultou num crescimento de 7,3% versus 4T23, impulsionado pelo crescimento no EBITDA de Europa.

## CAPEX Response

| CAPEX Response (R\$ MM)     | 4T23        | 3T24        | 4T24        | 2023         | 2024         | Var.<br>4T24<br>4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|-----------------------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Manutenção                  | 55,7        | 28,9        | 52,5        | 140,4        | 151,3        | (5,7%)               | 81,4%                | 7,7%                 |
| % RL Response               | 7,5%        | 2,9%        | 6,1%        | 5,4%         | 4,6%         | (1,4 p.p.)           | 3,2 p.p.             | (0,8 p.p.)           |
| Expansão                    | 23,2        | 64,6        | 24,5        | 125,1        | 130,6        | 5,6%                 | (62,1%)              | 4,4%                 |
| % RL Response               | 3,1%        | 6,4%        | 2,8%        | 4,8%         | 4,0%         | (0,3 p.p.)           | (3,5 p.p.)           | (0,9 p.p.)           |
| <b>Capex Response Total</b> | <b>78,9</b> | <b>93,6</b> | <b>77,0</b> | <b>265,5</b> | <b>281,9</b> | <b>(2,4%)</b>        | <b>(17,7%)</b>       | <b>6,2%</b>          |
| % RL Response               | 10,6%       | 9,3%        | 8,9%        | 10,3%        | 8,6%         | (1,7 p.p.)           | (0,3 p.p.)           | (1,7 p.p.)           |

| Segmentação regional                   | 4T23         | 3T24         | 4T24        | 2023         | 2024        | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24<br>3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|----------------------------------------|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|-------------------|----------------------|----------------------|
| Brasil                                 | 37,7         | 55,3         | 40,9        | 138,6        | 150,8       | 8,5%              | (25,9%)              | 8,8%                 |
| Latam (ex Brasil)                      | 0,4          | 6,6          | 1,5         | 37,1         | 12,3        | 262,5%            | (76,4%)              | (66,9%)              |
| Europa                                 | 0,2          | 3,1          | 5,9         | 5,3          | 15,3        | N.M.              | 92,2%                | 187,6%               |
| América do Norte                       | 40,5         | 28,7         | 28,6        | 84,5         | 103,6       | (29,4%)           | (0,3%)               | 22,7%                |
| <b>% CAPEX da receita por segmento</b> |              |              |             |              |             |                   |                      |                      |
| Brasil                                 | 13,2%        | 11,0%        | 11,8%       | 14,8%        | 10,0%       | (1,4 p.p.)        | 0,8 p.p.             | (1,0 p.p.)           |
| Brasil Ajustada                        | 13,2%        | 16,4%        | 11,8%       | 14,8%        | 11,3%       | (1,4 p.p.)        | (4,6 p.p.)           | (5,1 p.p.)           |
| Latam (ex Brasil)                      | 1,0%         | 14,5%        | 3,2%        | 19,6%        | 6,7%        | 2,2 p.p.          | (11,3 p.p.)          | (7,8 p.p.)           |
| Europa                                 | 0,6%         | 5,0%         | 9,4%        | 3,5%         | 7,5%        | 8,8 p.p.          | 4,5 p.p.             | 2,6 p.p.             |
| América do Norte                       | 10,7%        | 7,1%         | 7,1%        | 6,4%         | 7,4%        | (3,6 p.p.)        | (0,1 p.p.)           | 0,2 p.p.             |
| <b>% RL Ajustada Response</b>          | <b>10,6%</b> | <b>11,1%</b> | <b>8,9%</b> | <b>10,3%</b> | <b>9,0%</b> | <b>(1,7 p.p.)</b> | <b>(2,1 p.p.)</b>    | <b>(1,2 p.p.)</b>    |

No 4T24, a adição de imobilizado em Response foi de R\$77,0 milhões.

No ano houve redução de dispêndio de capital em relação a receita no Brasil e LatAm, e uma manutenção em níveis relativamente maiores em Europa e América do Norte.

A frota e centros de serviço da Response pode ser acompanhada no site de relações com investidores através da planilha Guia de Modelagem ([link](#)), com acompanhamento de aberturas e fechamentos de novos centros de serviço e compra ou venda de ativos.

## Anexos

- Balanço Patrimonial
- Demonstração do Resultado
- Fluxo de Caixa

**BALANÇO PATRIMONIAL**

| <b>ATIVO<br/>(R\$ MM)</b>                        | <b>31/12/2023</b> | <b>31/12/2024</b> |
|--------------------------------------------------|-------------------|-------------------|
| <b>ATIVO TOTAL</b>                               | <b>11.642,7</b>   | <b>14.655,3</b>   |
| <b>ATIVO CIRCULANTE</b>                          | <b>4.840,7</b>    | <b>6.243,5</b>    |
| Caixa e Equivalentes de Caixa                    | 2.739,8           | 2.293,1           |
| Aplicações Financeiras                           | 167,9             | 1.576,6           |
| Contas a Receber                                 | 1.212,7           | 1.446,3           |
| Impostos a Recuperar                             | 192,2             | 249,0             |
| Despesas Antecipadas                             | 56,8              | 96,1              |
| Estoques                                         | 245,5             | 162,0             |
| Adiantamentos a Fornecedores                     | 110,7             | 230,1             |
| Outras Contas a Receber                          | 115,0             | 190,4             |
| <b>ATIVO NÃO CIRCULANTE</b>                      | <b>6.801,9</b>    | <b>8.411,7</b>    |
| Aplicações Financeiras                           | 22,3              | 29,2              |
| Contas a Receber                                 | 6,2               | 27,1              |
| Impostos a Recuperar                             | 32,2              | 40,7              |
| Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos | 115,8             | 132,5             |
| Depósitos Judiciais                              | 3,7               | 5,7               |
| Outras Contas a Receber                          | 69,2              | 171,5             |
| Imobilizado                                      | 2.432,8           | 2.359,5           |
| Bens de Direito de Uso                           | 152,8             | 1.232,2           |
| Intangível                                       | 3.966,9           | 4.413,3           |

**BALANÇO PATRIMONIAL (continuação)**

| <b>PASSIVO E PL</b><br><b>(R\$ MM)</b>            | <b>31/12/2023</b> | <b>31/12/2024</b> |
|---------------------------------------------------|-------------------|-------------------|
| <b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>               | <b>11.642,7</b>   | <b>14.655,3</b>   |
| <b>PASSIVO CIRCULANTE</b>                         | <b>2.045,9</b>    | <b>2.144,5</b>    |
| Empréstimos e Financiamentos                      | 419,8             | 372,6             |
| Juros a pagar sobre empréstimos e financiamentos  | 48,8              | 240,9             |
| Debêntures                                        | 316,1             | 60,8              |
| Juros a pagar sobre debêntures                    | 230,4             | 40,2              |
| Fornecedores                                      | 257,1             | 362,8             |
| Salários e Encargos Sociais a Pagar               | 167,7             | 186,5             |
| Dividendos a Pagar                                | 30,1              | 40,0              |
| IRPJ e CSLL a Recolher                            | 38,8              | 24,5              |
| Impostos a Recolher                               | 123,6             | 122,1             |
| Obrigações por Conta de Aquisição De Investimento | 261,6             | 112,5             |
| Passivo de Arrendamento                           | 51,0              | 74,9              |
| Passivo de Arrendamento - Frotas                  | -                 | 284,5             |
| Outras Contas a Pagar                             | 100,8             | 222,1             |
| <b>PASSIVO NÃO CIRCULANTE</b>                     | <b>6.983,5</b>    | <b>9.778,2</b>    |
| Empréstimos e Financiamentos                      | 1.719,7           | 5.300,5           |
| Debêntures                                        | 4.401,0           | 2.803,7           |
| Impostos a Recolher                               | 11,4              | 45,0              |
| Imposto de Renda e Contribuição Social Diferido   | 354,8             | 379,3             |
| Obrigações por Conta de Aquisição de Investimento | 327,8             | 14,2              |
| Provisão para Contingências                       | 2,3               | 3,6               |
| Passivo de Arrendamento                           | 73,1              | 145,7             |
| Passivo de Arrendamento - Frotas                  | -                 | 696,1             |
| Instrumento financeiro                            | -                 | 277,8             |
| Outras Contas a Pagar                             | 93,5              | 112,3             |
| <b>PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>                         | <b>2.613,3</b>    | <b>2.732,6</b>    |
| Capital Social                                    | 1.868,5           | 1.868,5           |
| Ações em Tesouraria                               | -                 | (37,7)            |
| Stock Options                                     | -                 | (46,6)            |
| Gastos com Emissão de Ações                       | (152,7)           | (152,7)           |
| Transações de Capital                             | 163,1             | 286,0             |
| Reservas de Lucros                                | 259,6             | 20,5              |
| Ajuste de Avaliação Patrimonial                   | (395,9)           | (261,3)           |
| Prejuízo Acumulado                                | -                 | (48,3)            |

## DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO

| DEMONSTRAÇÃO DO<br>RESULTADO<br>(R\$ MM) | 4T23           | 3T24             | 4T24             | 2023             | 2024             | Var.<br>4T24 4T23 | Var.<br>4T24 3T24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|------------------------------------------|----------------|------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|-------------------|----------------------|
| <b>RECEITA LÍQUIDA</b>                   | <b>1.345,8</b> | <b>2.122,0</b>   | <b>1.610,6</b>   | <b>4.872,7</b>   | <b>6.413,7</b>   | <b>19,7%</b>      | <b>(24,1%)</b>    | <b>31,6%</b>         |
| Environment                              | 604,1          | 1.105,4          | 745,7            | 2.278,4          | 3.108,9          | 23,4%             | (32,5%)           | 36,4%                |
| Response                                 | 740,5          | 1.011,6          | 862,1            | 2.590,0          | 3.293,3          | 16,4%             | (14,8%)           | 27,2%                |
| <b>CUSTOS DOS SERVIÇOS<br/>PRESTADOS</b> | <b>(908,8)</b> | <b>(1.559,0)</b> | <b>(1.097,1)</b> | <b>(3.404,5)</b> | <b>(4.444,2)</b> | <b>20,7%</b>      | <b>(29,6%)</b>    | <b>30,5%</b>         |
| Environment                              | (365,2)        | (795,3)          | (447,3)          | (1.384,4)        | (1.994,6)        | 22,5%             | (43,8%)           | 44,1%                |
| Response                                 | (543,4)        | (761,7)          | (648,9)          | (2.019,3)        | (2.446,0)        | 19,4%             | (14,8%)           | 21,1%                |
| <b>LUCRO BRUTO</b>                       | <b>437,0</b>   | <b>563,0</b>     | <b>513,4</b>     | <b>1.468,2</b>   | <b>1.969,4</b>   | <b>17,5%</b>      | <b>(8,8%)</b>     | <b>34,1%</b>         |
| Environment                              | 238,9          | 310,1            | 298,3            | 894,0            | 1.114,2          | 24,9%             | (3,8%)            | 24,6%                |
| Response                                 | 197,1          | 249,9            | 213,2            | 570,7            | 847,3            | 8,2%              | (14,7%)           | 48,5%                |
| <b>MARGEM BRUTA</b>                      | <b>32,5%</b>   | <b>26,5%</b>     | <b>31,9%</b>     | <b>30,1%</b>     | <b>30,7%</b>     | <b>(0,6 p.p.)</b> | <b>5,3 p.p.</b>   | <b>0,6 p.p.</b>      |
| Environment                              | 39,5%          | 28,1%            | 40,0%            | 39,2%            | 35,8%            | 0,5 p.p.          | 12,0 p.p.         | (3,4 p.p.)           |
| Response                                 | 26,6%          | 24,7%            | 24,7%            | 22,0%            | 25,7%            | (1,9 p.p.)        | 0,0 p.p.          | 3,7 p.p.             |
| <b>SG&amp;A</b>                          | <b>(36,7)</b>  | <b>(47,7)</b>    | <b>(44,6)</b>    | <b>(152,1)</b>   | <b>(174,4)</b>   | <b>21,7%</b>      | <b>(6,4%)</b>     | <b>14,6%</b>         |
| Environment                              | (30,2)         | (40,3)           | (35,9)           | (123,7)          | (141,5)          | 18,9%             | (10,9%)           | 14,3%                |
| Response                                 | (6,5)          | (7,4)            | (8,7)            | (28,4)           | (33,0)           | 34,9%             | 18,2%             | 16,1%                |
| <b>EBITDA</b>                            | <b>400,4</b>   | <b>515,3</b>     | <b>468,8</b>     | <b>1.316,0</b>   | <b>1.795,0</b>   | <b>17,1%</b>      | <b>(9,0%)</b>     | <b>36,4%</b>         |
| Environment                              | 208,7          | 269,8            | 262,4            | 770,3            | 972,8            | 25,7%             | (2,7%)            | 26,3%                |
| Response                                 | 190,6          | 242,5            | 204,5            | 542,3            | 814,3            | 7,3%              | (15,7%)           | 50,2%                |
| <b>MARGEM EBITDA</b>                     | <b>29,8%</b>   | <b>24,3%</b>     | <b>29,1%</b>     | <b>27,0%</b>     | <b>28,0%</b>     | <b>(0,6 p.p.)</b> | <b>4,8 p.p.</b>   | <b>1,0 p.p.</b>      |
| Environment                              | 34,6%          | 24,4%            | 35,2%            | 33,8%            | 31,3%            | 0,6 p.p.          | 10,8 p.p.         | (2,5 p.p.)           |
| Response                                 | 25,7%          | 24,0%            | 23,7%            | 20,9%            | 24,7%            | (2,0 p.p.)        | (0,3 p.p.)        | 3,8 p.p.             |
| <b>RESULTADO FINANCEIRO</b>              | <b>(101,2)</b> | <b>(280,3)</b>   | <b>(166,6)</b>   | <b>(669,6)</b>   | <b>(1.257,1)</b> | <b>64,6%</b>      | <b>(40,6%)</b>    | <b>87,8%</b>         |
| Despesas financeiras                     | (247,4)        | (515,6)          | (476,3)          | (1.079,6)        | (2.016,2)        | 92,5%             | (7,6%)            | 86,7%                |
| Receitas financeiras                     | 146,2          | 235,3            | 309,8            | 410,1            | 759,1            | 111,9%            | 31,7%             | 85,1%                |
| IR e CSLL                                | (73,1)         | (42,4)           | (12,8)           | (176,2)          | (87,3)           | (82,4%)           | (69,7%)           | (50,4%)              |
| <b>Lucro Líquido</b>                     | <b>108,9</b>   | <b>44,5</b>      | <b>70,0</b>      | <b>56,7</b>      | <b>(172,2)</b>   | <b>(35,7%)</b>    | <b>57,2%</b>      | <b>N.M</b>           |
| Lucro Líquido Controlador                | 78,7           | 30,1             | 75,5             | 64,9             | (287,7)          | (4,0%)            | 150,7%            | N.M                  |
| Lucro Líquido Minoritários               | 30,3           | 14,4             | (5,5)            | (8,2)            | 115,5            | (118,3%)          | (138,5%)          | N.M                  |

## FLUXO DE CAIXA

| FLUXO DE CAIXA (R\$ MM)                                                                | 2023           | 2024           |
|----------------------------------------------------------------------------------------|----------------|----------------|
| Lucro líquido do período                                                               | 56,7           | (172,2)        |
| Ajustes para reconciliar o lucro líquido ao caixa das operações:                       |                |                |
| Depreciações e amortizações                                                            | 413,5          | 622,7          |
| Provisão estimada para créditos de liquidação duvidosa                                 | 2,2            | 4,1            |
| Valor residual de ativo imobilizado e intangível alienado                              | 91,5           | 596,6          |
| Provisão para contingências                                                            | (1,0)          | 1,3            |
| Imposto de Renda e Contribuição Social - Diferido                                      | (34,7)         | (37,9)         |
| Equivalência patrimonial                                                               | -              | -              |
| Valor residual de baixa de investimento                                                | 7,6            | (2,9)          |
| Juros sobre empréstimos e financiamentos, debentures, arrendamentos e variação cambial | 1.039,3        | 1.382,6        |
| Amortização de custas sobre empréstimos e financiamentos e debêntures                  | -              | 215,8          |
| Baixa provisão Obrigações por conta de aquisição de investimentos                      | (48,3)         | -              |
| Resultado SWAP - Green bonds                                                           | -              | (17,7)         |
| Reversão de Obrigações de Investimentos                                                | -              | (33,5)         |
| Outros Ajustes                                                                         | -              | -              |
| Variações nos ativos e passivos:                                                       |                |                |
| Contas a receber                                                                       | (42,4)         | 73,5           |
| Impostos a recuperar                                                                   | (95,9)         | (65,2)         |
| Despesas Antecipadas                                                                   | (12,9)         | (39,4)         |
| Estoques                                                                               | (100,0)        | (106,9)        |
| Adiantamento a Fornecedores                                                            | (41,3)         | (57,0)         |
| Outras contas a receber                                                                | 67,2           | (146,4)        |
| Depósitos judiciais                                                                    | 1,1            | (1,3)          |
| Fornecedores                                                                           | (95,8)         | 20,3           |
| Salários e encargos sociais                                                            | (30,7)         | 9,1            |
| Impostos a recolher                                                                    | 241,2          | 123,3          |
| Outras contas a pagar                                                                  | (127,4)        | 124,0          |
| <b>Caixa proveniente das (aplicado nas) operações</b>                                  | <b>1.289,9</b> | <b>2.492,7</b> |
| Juros pagos sobre empréstimos e financiamentos                                         | (172,8)        | (503,5)        |
| Juros pagos sobre debêntures                                                           | (698,4)        | (574,7)        |
| Juros pagos sobre arrendamento                                                         | (6,3)          | (44,0)         |
| Multas sobre empréstimos e financiamentos pagos                                        | -              | (1,2)          |
| Multas sobre debentures pagos                                                          | -              | (128,5)        |
| Imposto de renda e contribuição social pagos                                           | (137,4)        | (108,6)        |
| <b>Caixa líquido proveniente das (aplicado nas) atividades operacionais</b>            | <b>275,0</b>   | <b>1.132,3</b> |
| Caixa despendido para aquisições de empresas, líquido do caixa recebido                | (146,4)        | (2,0)          |
| Aquisição de bens do ativo imobilizado                                                 | (575,9)        | (212,4)        |
| Aquisição de bens do intangível                                                        | (7,4)          | (30,5)         |
| Recebimento de Dividendos                                                              | -              | -              |
| Aplicações Financeiras                                                                 | (7,3)          | (6,9)          |
| <b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>                          | <b>(737,0)</b> | <b>(251,8)</b> |
| Distribuição de Lucros - períodos anteriores                                           | (27,3)         | (30,6)         |
| Aumento de capital                                                                     | 716,9          | -              |
| Gastos na emissão de ações                                                             | (44,8)         | -              |
| Aumento Participação Minoritários                                                      | 503,9          | -              |
| Pagamento de obrigações por conta de aquisição de investimentos                        | (132,4)        | (249,1)        |
| Partes relacionadas                                                                    | -              | -              |
| Programa de Recompra                                                                   | -              | (193,3)        |
| Pagamentos de arrendamentos                                                            | (216,7)        | (326,7)        |
| Captações de empréstimos e financiamentos                                              | 1.076,2        | 4.279,3        |
| Captações de debêntures                                                                | 300,0          | 2.400,0        |
| Custos na captação de debêntures                                                       | (14,2)         | (206,7)        |
| Amortização sobre empréstimos e financiamentos                                         | (1.185,6)      | (1.249,1)      |
| Pagamentos de debêntures                                                               | (490,0)        | (4.429,6)      |
| Pagamento de custas sobre debêntures                                                   | -              | -              |
| <b>Caixa líquido proveniente das atividades de financiamentos</b>                      | <b>486,2</b>   | <b>(6,1)</b>   |
| <b>Aumento líquido/(diminuição) de caixa e equivalentes de caixa</b>                   | <b>24,1</b>    | <b>874,3</b>   |
| Variação Cambial de caixa e equivalentes de caixa                                      | (26,6)         | 87,6           |
| Caixa e equivalentes de caixa no início do Período                                     | 2.910,3        | 2.907,8        |
| <b>Caixa e equivalentes de caixa no final do Período</b>                               | <b>2.907,8</b> | <b>3.869,7</b> |

# Results 4Q24

**AMBP**  
B3 LISTED NM



ambipar<sup>a</sup>

ambipar<sup>a</sup>

São Paulo, March 27, 2025 – Management Report of Ambipar Participações e Empreendimentos SA (“Ambipar” or “Company”) for the fourth quarter of 2024 (4Q24).

This report presents the Financial Statements prepared in accordance with the standards established by the Accounting Pronouncements Committee (CPC) and approved by the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM), also in compliance with the International Financial Reporting Standards (IFRS). As a company listed on B3 under the ticker AMBP, Ambipar reiterates its commitment to transparency and excellence in the disclosure of its financial and operating results, reflecting its solid and sustainable performance in its main markets.

## AMBIPAR PARTICIPAÇÕES: 4Q24 SUMMARY

### Net Revenue

**R\$1,610.6 MM**

(+19.7% vs. 4Q23)

### EBITDA

**R\$468.8 MM**

(+17.1% vs. 4Q23)

### Operating Cash Flow

**R\$ 1,167.7 MM<sup>1</sup>**

(+62.5% vs. 2023)

### Operational CF - CAPEX

**R\$573.1 MM**

(R\$3.3 MM in 2023)

### Recurring Net Income

**R\$70.0 MM**

(-R\$37.5 MM in 3Q24)

### Net Debt

**R\$4,638.8 MM**

(R\$4,328.3 MM 3Q24)

### Adjusted Leverage

Net Debt / Adjusted EBITDA Annualized

**2.47x**

(2.50x 3Q24)

### CAPEX

% CAPEX on Adjusted Net Revenue

**10.3%<sup>2</sup>**

(14.7% vs. 2023)

### Adjusted EBITDA Margin

**29.7%**

(+0.2 pp vs 2023)

Notes:

(1) EBITDA minus lease, working capital and taxes in 2024

(2) Considers CAPEX on Adjusted Net Revenue (excluding the result of the sale of assets occurred in 3Q24)

## Ambipar Holdings

### Key Financial Indicators 4Q24

| R\$ MM                              | 4Q23    | 3Q24    | 4Q24    | 2023    | 2024      | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|-------------------------------------|---------|---------|---------|---------|-----------|----------------------|----------------------|-------------------|
| Net Revenue                         | 1,345.8 | 2,122.0 | 1,610.6 | 4,872.7 | 6,413.7   | 19.7%                | (24.1%)              | 31.6%             |
| Adjusted Net Revenue                | 1,345.8 | 1,482.5 | 1,610.6 | 4,872.7 | 5,774.2   | 19.7%                | 8.6%                 | 18.5%             |
| EBITDA                              | 400.4   | 515.3   | 468.8   | 1,316.0 | 1,795.0   | 17.1%                | (9.0%)               | 36.4%             |
| EBITDA margin                       | 29.8%   | 24.3%   | 29.1%   | 27.0%   | 28.0%     | (0.6 pp)             | 4.8 pp               | 1.0 pp            |
| Adjusted EBITDA <sup>1</sup>        | 400.4   | 433.3   | 468.8   | 1,437.9 | 1,713.0   | 17.1%                | 8.2%                 | 19.1%             |
| Adjusted EBITDA Margin <sup>1</sup> | 29.8%   | 29.2%   | 29.1%   | 29.5%   | 29.7%     | (0.6 pp)             | (0.1 pp)             | 0.2 pp            |
| Operating Cash Flow                 | 264.2   | 260.9   | 174.9   | 718.8   | 1,167.7   | (33.8%)              | (33.0%)              | 62.5%             |
| Operational CF – CAPEX              | 67.3    | 128.1   | (31.1)  | 3.3     | 573.1     | (146.2%)             | (124.3%)             | NM                |
| Financial Result                    | (101.2) | (280.3) | (166.6) | (669.6) | (1,257.1) | 64.6%                | (40.6%)              | 87.7%             |
| Net income                          | 108.9   | 44.5    | 70.0    | 56.7    | (172.2)   | (35.7%)              | 57.3%                | NM                |
| Recurring Net Income <sup>2</sup>   | 108.9   | (37.5)  | 70.0    | 178.6   | 93.5      | (35.7%)              | (286.7%)             | (47.6%)           |
| Net Debt                            | 3,926.7 | 4,328.3 | 4,638.8 | 3,926.7 | 4,638.8   | 18.1%                | 7.2%                 | 18.1%             |
| Adjusted Leverage (x) <sup>3</sup>  | 2.45x   | 2.50x   | 2.47x   | 2.45x   | 2.47x     | 0.02x                | (0.02x)              | 0.02x             |
| CAPEX                               | 197.0   | 132.8   | 205.9   | 715.5   | 594.6     | 4.5%                 | 55.0%                | (16.9%)           |
| % CAPEX / Adjusted NR               | 14.6%   | 9.0%    | 12.8%   | 14.7%   | 10.3%     | (1.8 pp)             | 3.8 pp               | (4.4 pp)          |
| ROIC (%)                            | 12.6%   | 14.3%   | 9.6%    | 10.5%   | 11.8%     | (3.0 pp)             | (4.7 pp)             | 1.3 pp            |

1- Excludes the result of -R\$121.9 million from the listing on the NYSE in 1Q23 and R\$82 million from the sale of assets in 3Q24

2- At the end of the period, disregarding prepayment penalty and issuance costs

3- Net Debt / Adjusted EBITDA annualized

## 4Q24 Highlights

- ◆ Record adjusted net revenue of R\$1,610.6 million, up 19.7% compared to 4Q23 (+8.6% compared to 3Q24);
- ◆ Adjusted EBITDA of R\$468.8 million, up 17.1% compared to 4Q23 and 8.2% compared to 3Q24, with an EBITDA margin of 29.1% in 4Q24;
- ◆ Recurring net income of R\$70.0 million, up R\$107.5 million compared to 3Q24;
- ◆ Lowest annual CAPEX expenditure as a % of net revenue in history of 10.3%;
- ◆ Record Operating Cash Flow of R\$1,167.7 million in 2024 (+62.5% compared to 2023) and record Operating Cash Flow minus CAPEX of R\$573.1 million (R\$3.3 million in 2023);
- ◆ Ambipar group's consolidated leverage reduced to 2.47x.

## Index

No index entry found.

|                                            |           |
|--------------------------------------------|-----------|
| <b>Ambipar Holdings</b> .....              | <b>3</b>  |
| Key Financial Indicators 4Q24 .....        | 3         |
| Net Revenue .....                          | 8         |
| Distribution by Geography .....            | 9         |
| EBITDA and Margin .....                    | 9         |
| Financial Result.....                      | 10        |
| Net income .....                           | 11        |
| Composition of Gross Debt .....            | 11        |
| Gross Debt Amortization Schedule .....     | 12        |
| Debt Indexer .....                         | 12        |
| Composition of Net Debt and Leverage ..... | 13        |
| CAPEX .....                                | 13        |
| M&A Obligation Payment Schedule .....      | 14        |
| Cash flow .....                            | 15        |
| <b>Ambipar Environment</b> .....           | <b>16</b> |
| Key financial indicators 4Q24 .....        | 17        |
| Net Revenue .....                          | 18        |
| EBITDA & Adjusted EBITDA and Margin .....  | 23        |
| CAPEX Environment .....                    | 23        |
| <b>Ambipar Response</b> .....              | <b>24</b> |
| Key financial indicators 4Q24 .....        | 25        |
| Net Revenue .....                          | 26        |
| EBITDA & Adjusted EBITDA .....             | 32        |
| CAPEX Response .....                       | 33        |
| <b>Annexes</b> .....                       | <b>34</b> |

## Message to Shareholders and Investors

Dear Shareholders and Investors,

We are pleased to present our fourth quarter 2024 results, which reflect Ambipar's commitment to creating sustainable value for our shareholders and society. We remain focused on environmental preservation, operational efficiency, cash generation and leverage reduction. Our ongoing efforts to optimize processes and strengthen our business model continue to deliver concrete results.

At Ambipar Environment, we signed a memorandum of understanding to become Dow's largest partner in plastics recycling in Brazil, in addition to starting an important reforestation project in Rio de Janeiro.

At Ambipar Response, we continue to advance in offering field services, reinforcing our value proposition to customers and increasing revenue recurrence.

The solid operating cash generation throughout the year allowed us to reduce leverage, reaching a net debt/EBITDA ratio of 2.47x.

The focus on integrating operations has also seen significant progress. Our team, reinforced by new executives, has been working effectively to generate business opportunities, capture synergies between areas and optimize processes. The Conecta Project, focused on integrating *back offices*, together with more rigorous budget management, has already identified significant gains in working capital, costs and expenses. These initiatives aim to result in efficiency gains in Brazil, Latin America and North America.

In addition to the financial advances, 2024 was an important year in building a unified Ambipar, with the right people to lead our long-term growth. As part of this movement, we implemented the distribution of shares to founding partners of acquired companies and to Group executives, aligning interests in a lasting way. In the fourth quarter, we began to identify the effects of this change, with a more engaged team, a greater sense of ownership and a focus on collaboration and sustainable value generation.

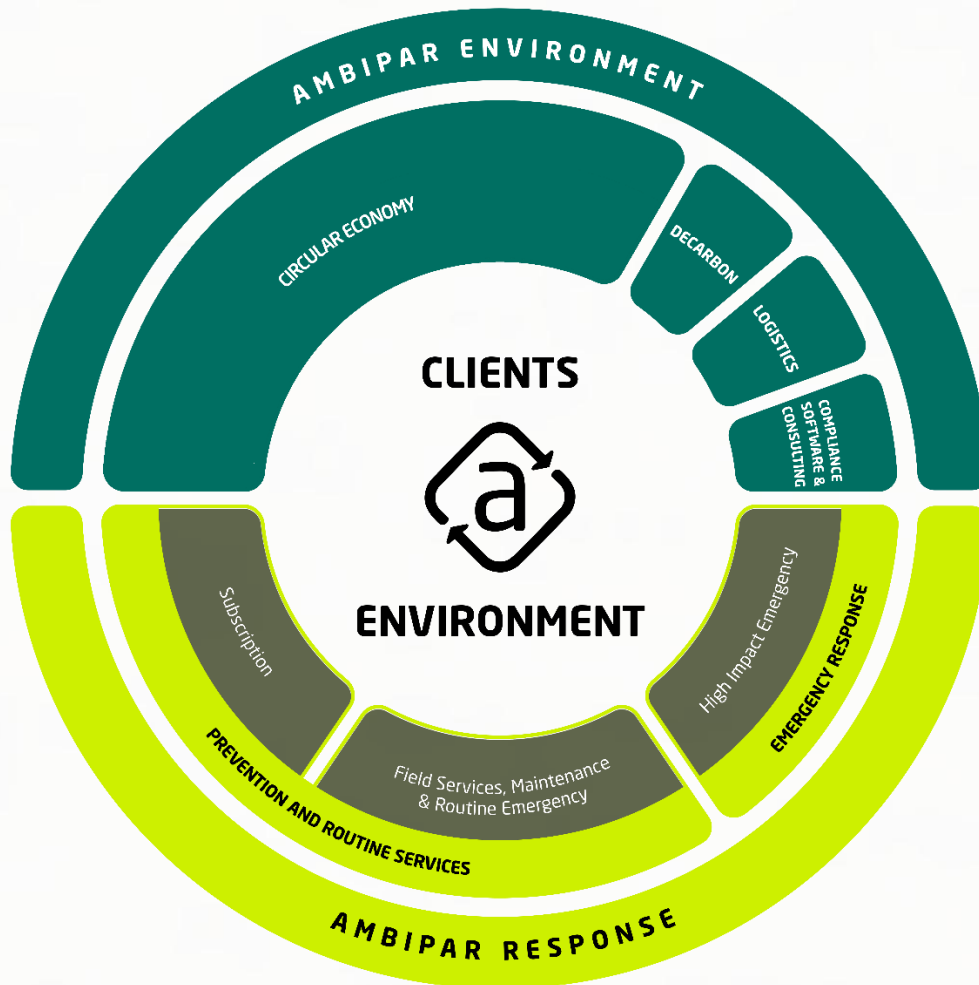
We ended the year reaffirming our commitment to delivering consistent results, always guided by the principles of sustainability and responsible growth — recognized in 2024 with the S&P Green Seal and the B3 Green Action award. We continue with the ambition to care for the planet and support the transition to a circular, decarbonized and clean economy.

We appreciate your continued support and trust in our journey.

Yours sincerely,

CEO of Ambipar

## Business Areas – Results Disclosure



Since last quarter, Ambipar has adopted a new format for disclosing results, providing investors with a more detailed view of the Company's operations and performance.

**Environment** segment, we have consolidated the circular economy and waste management areas under a single circular economy pillar. This change allows us to report revenue and volumes by type of waste recovery, in line with our strategy of maximizing the use of industrial and municipal waste.

This updated disclosure format reinforces Ambipar's commitment to transparency and communication that is more aligned with investor expectations, highlighting the value generated by our operations and their contribution to society and the environment. The waste valuations or treatment reported are:

- Organic: such as composting and biodigestion;
- Water and effluent treatment: physical, chemical, biological treatment to maximize water reuse in industries;
- Recyclables: valorization consisting of cleaning, sorting, separation, baling and transformation of recyclables (metals, paper and cardboard, glass, plastic, among others) into raw materials or products;
- Waste handling: movement of materials and waste within industrial plants and customer operations;
- Energy recovery: transformation of waste into fuel for industries, either by mixing and grinding waste (*blending*) to transform it into waste-derived fuels (RDF), or valorization of biomass waste to feed boilers;
- Final Disposal: environmentally appropriate final disposal treatment;

**Response** segment, we now present regionalized financial data, in addition to more specific operational and revenue indicators. Revenue is now segmented according to the main components of our business mandala, divided as follows:

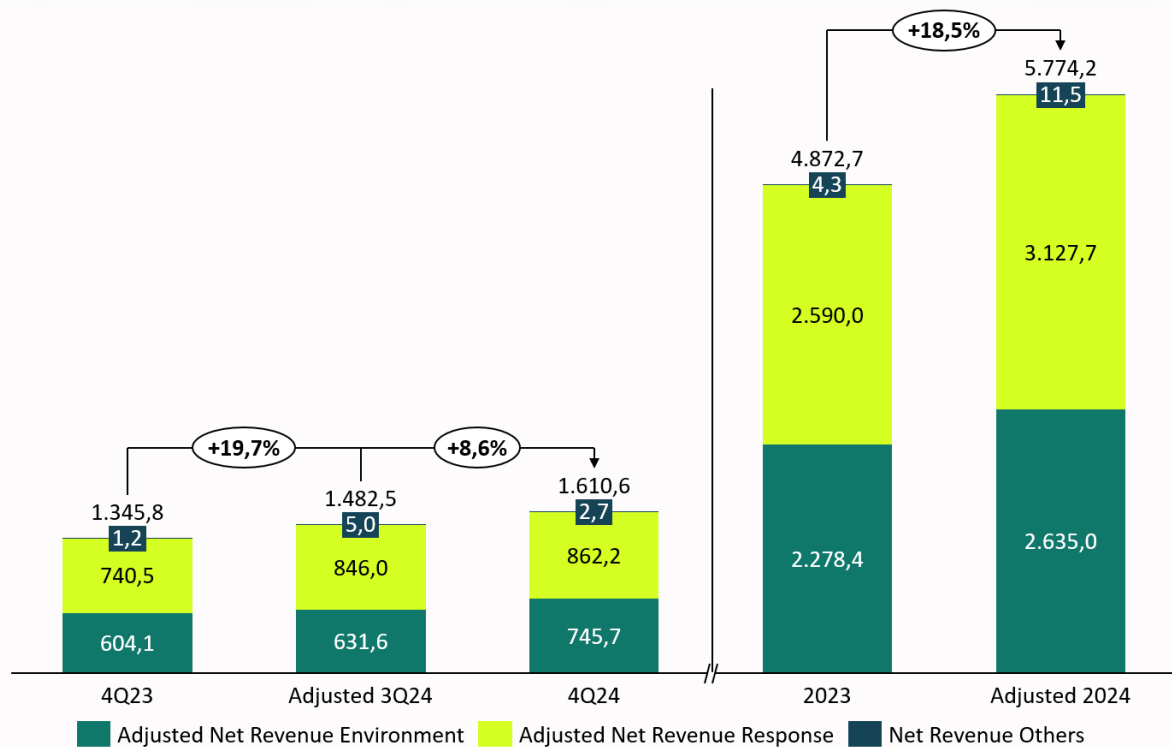
- **Subscription:** includes fixed-rate and recurring contracts, with agreed price, defined duration and specified materials.
  - *Examples:* standby contracts for shipping companies, where our teams remain available for interventions; and contracts with the shipping industry that offer documentary support and assistance to vessels.
- **Routine Field, Maintenance and Emergency Services:** services performed on a recurring basis and generally approved by the customer, based on Service Provision Agreements (MSAs).
  - *Examples:* maintenance of industries during scheduled shutdowns, tank cleaning services, blasting and excavation, inspection of critical facilities, small-scale emergency services, such as containing small leaks or fires.
- **High Impact Emergencies:** includes responses to high-impact events, with bills exceeding US\$1 million per occurrence.
  - *Examples:* fighting wildfires, offshore oil spills, floods, hurricanes, and large-scale industrial fires.

To make it easier for analysts to analyze our results, we have made available on the investor relations website a modeling guide ([link](#)), a new modeling presentation ([link](#)) and a new corporate presentation ([link](#)). Transparency is an important part of our governance pillar and we want to continually advance on this front with the different stakeholders.

## Net Revenue

(R\$ MM and %)

| Net Revenue by Segment (R\$ MM) | 4Q23           | 3Q24           | 4Q24           | 2023           | 2024           | Var. 4Q24 4Q23 | Var. 4Q24 3Q24 | Var. 2024 2023 |
|---------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Environment                     | 604,1          | 1.105,4        | 745,7          | 2.278,4        | 3.108,9        | 23,4%          | (32,5%)        | 36,5%          |
| <i>Adjusted Environment</i>     | 604,1          | 631,6          | 745,7          | 2.278,4        | 2.635,0        | 23,4%          | 18,1%          | 15,7%          |
| Response                        | 740,5          | 1.011,6        | 862,2          | 2.590,0        | 3.293,4        | 16,4%          | (14,8%)        | 27,2%          |
| <i>Adjusted Response</i>        | 740,5          | 846,0          | 862,2          | 2.590,0        | 3.127,7        | 16,4%          | 1,9%           | 20,8%          |
| Net Revenue Others              | 1,2            | 5,0            | 2,7            | 4,3            | 11,5           | 124,9%         | (44,6%)        | 165,0%         |
| <b>Consolidated Net Revenue</b> | <b>1,345.8</b> | <b>2,122.0</b> | <b>1,610.6</b> | <b>4,872.7</b> | <b>6,413.7</b> | <b>19.7%</b>   | <b>(24.1%)</b> | <b>31.6%</b>   |
| <b>Adjusted Net Revenue</b>     | <b>1,345.8</b> | <b>1,482.5</b> | <b>1,610.6</b> | <b>4,872.7</b> | <b>5,774.2</b> | <b>19.7%</b>   | <b>8.6%</b>    | <b>18.5%</b>   |



The company achieved record adjusted net revenue in 4Q24 of R\$1,610.6 million, driven by organic growth of 8.6% versus 3Q24 and 19.7% versus 4Q23.

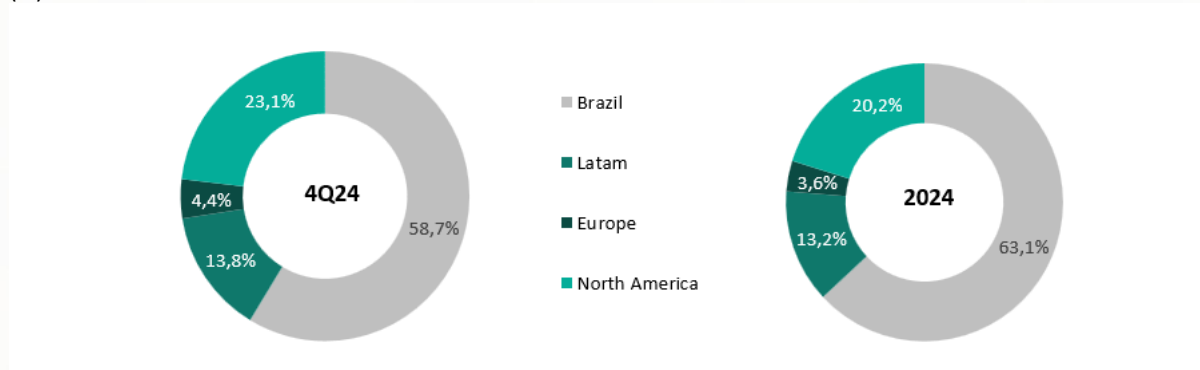
The Environment division showed growth of 23.4% versus 4Q23, with substantial growth in revenues from the recovery of organic waste, water and effluents and recyclables.

The Response division grew 16.4% versus 4Q23, as a result of growth in all regions.

We will go into more detail about each operation in the vertical sections.

## Distribution by Geography

(%)



With continued international expansion and serving customers in global value chains, exposure to the international market, mainly to countries with strong currencies, was 41.3% of revenue in 4Q24 and 36.9% in 2024. Environment contributes with a greater presence in Brazil and Latin America, while Response has a relevant presence in Brazil and North America.

## EBITDA and Margin

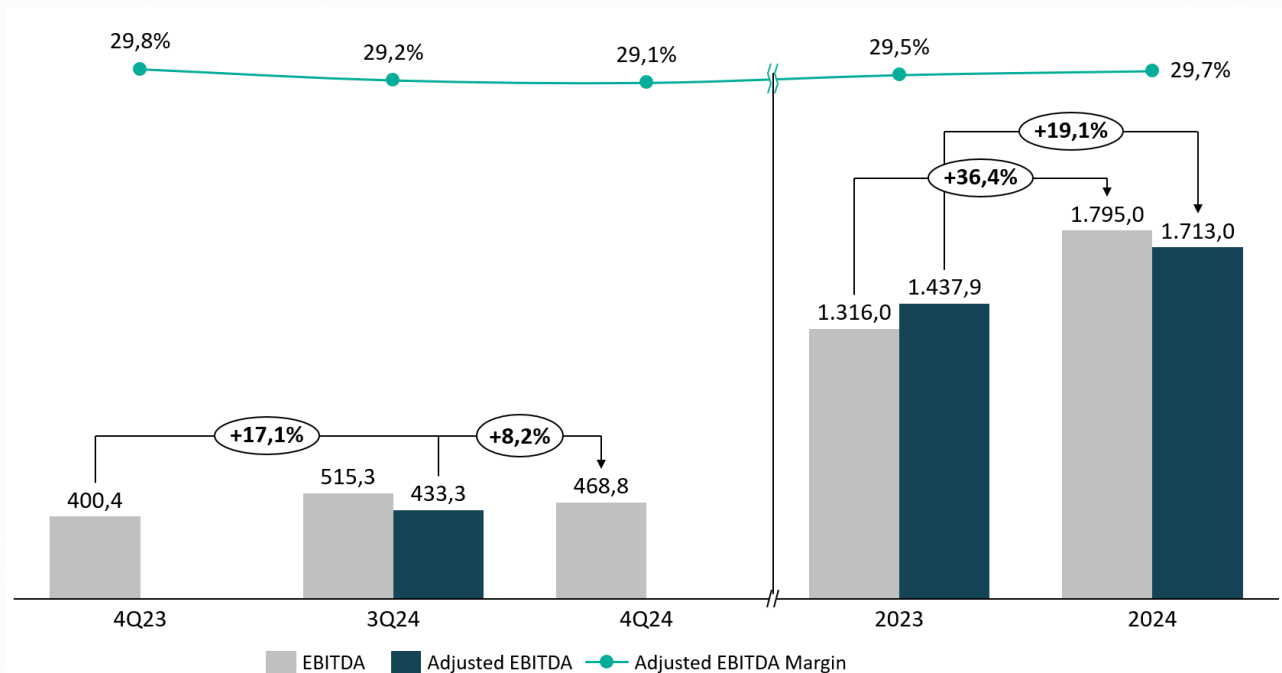
| EBITDA (R\$ MM) <sup>1</sup> | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24 3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|------------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|-------------------|-------------------|
| Net income                   | 108.9        | 44.5         | 70.0         | 56.7           | (172.2)        | (35.7%)              | 27.4%             | (403.6%)          |
| (+) IR and CSLL              | 73.1         | 42.4         | 12.8         | 176.2          | 87.3           | (82.4%)              | NM                | (50.4%)           |
| (+) Financial Result         | 101.2        | 280.3        | 166.6        | 669.6          | 1,257.1        | 64.6%                | (40.6%)           | 87.8%             |
| (+) Depreciation and Amort.  | 117.2        | 148.0        | 219.4        | 413.5          | 622.7          | 87.2%                | 48.2%             | 50.6%             |
| <b>(=) EBITDA</b>            | <b>400.4</b> | <b>515.3</b> | <b>468.8</b> | <b>1,316.0</b> | <b>1,795.0</b> | <b>17.1%</b>         | <b>(9.0%)</b>     | <b>36.4%</b>      |
| EBITDA Margin                | 29.8%        | 24.3%        | 29.1%        | 27.0%          | 28.0%          | (0.6 pp)             | 4.8 pp            | 1.0 pp            |
| (=) Adjustment <sup>2</sup>  | 0.0          | (82.0)       | 0.0          | 121.9          | (82.0)         | NM                   | NM                | NM                |
| <b>(=) Adjusted EBITDA</b>   | <b>400.4</b> | <b>433.3</b> | <b>468.8</b> | <b>1,437.9</b> | <b>1,713.0</b> | <b>17.1%</b>         | <b>8.2%</b>       | <b>19.1%</b>      |
| Adj. EBITDA Margin           | 29.8%        | 29.2%        | 29.1%        | 29.5%          | 29.7%          | (0.6 pp)             | (0.1 pp)          | 0.2 pp            |

Notice:

1- EBITDA reconciliation according to CVM Resolution 156/22

2- Excludes the result of -R\$121.9 million from the listing on the NYSE and R\$82 million from the sale of assets that occurred in 3Q24

# 4Q24 Results



In 4Q24, Ambipar reached EBITDA of R\$468.8 million, a record level, excluding the sale of assets in 3Q24. The year 2024 presented strong results, reaching Adjusted EBITDA of R\$1,713.0 million and EBITDA of R\$1,795.0 million considering the sale of assets.

The adjusted EBITDA margin in 2024 was 29.7%, which represents an increase of 20 *basis points* compared to 2023.

## Financial Result

| Financial Result (R\$ MM)         | 4Q23           | 3Q24           | 4Q24           | 2023           | 2024             | Var. 4Q24 4Q23 | Var. 4Q24 3Q24 | Var. 2024 2023 |
|-----------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|------------------|----------------|----------------|----------------|
| Financial Income                  | 146.2          | 235.3          | 309.8          | 410.1          | 759.1            | 111.9%         | 31.7%          | 85.1%          |
| Financial Expenses                | (247.4)        | (515.6)        | (476.3)        | (1,079.6)      | (1,668.6)        | 92.5%          | (7.6%)         | 54.6%          |
| <b>Financial Result</b>           | <b>(101.2)</b> | <b>(280.3)</b> | <b>(166.6)</b> | <b>(669.6)</b> | <b>(1,257.1)</b> | <b>64.6%</b>   | <b>(40.6%)</b> | <b>87.7%</b>   |
| Non-Recurring <sup>1</sup>        | 0.0            | 0.0            | 0.0            | 0.0            | 347.6            | N.A.           | N.A.           | N.A.           |
| <b>Recurring Financial Result</b> | <b>(101.2)</b> | <b>(280.3)</b> | <b>(166.6)</b> | <b>(669.6)</b> | <b>(909.5)</b>   | <b>64.6%</b>   | <b>(40.6%)</b> | <b>35.8%</b>   |

1 – Fines and fees for prepayment of loans and debentures and duplicated bond loading before debt payment in 1Q24

In 4Q24, Ambipar reported a negative net financial result of R\$166.6 million. Throughout 2024, the recurring financial result would be a negative R\$909.5 million, disregarding the R\$347.6 million of non-recurring items, linked to the adjustment of terms and deadlines of legacy financing.

## Net income

| Net income<br>(R\$ MM)         | 4Q23         | 3Q24          | 4Q24        | 2023         | 2024           | Var.<br>4Q24 4Q23 | Var.<br>4Q24 3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|--------------------------------|--------------|---------------|-------------|--------------|----------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| <b>Consolidated Net income</b> | <b>108.9</b> | <b>44.5</b>   | <b>70.0</b> | <b>56.7</b>  | <b>(172.2)</b> | <b>(35.7%)</b>    | <b>57.3%</b>      | <b>NM</b>         |
| Controller                     | 78.7         | 30.1          | 75.5        | 64.9         | (287.7)        | (4.1%)            | 150.8%            | NM                |
| Minority                       | 30.3         | 14.4          | (5.5)       | (8.2)        | 115.5          | NM                | NM                | NM                |
| Non-recurring <sup>1</sup>     | 0.0          | (82.0)        | 0.0         | 121.9        | 265.7          | NM                | NM                | 118.0%            |
| Recurring Net Income           | <b>108.9</b> | <b>(37.5)</b> | <b>70.0</b> | <b>178.6</b> | <b>93.5</b>    | <b>(35.7%)</b>    | <b>NM</b>         | <b>(47.7%)</b>    |

Notice:

1- NYSE listing costs in 2023 and income from asset sales in 2024

Net income reached R\$70.0 million in 4Q24. The controlling shareholder's net income reached R\$75.5 million and the loss attributed to non-controlling interests was R\$5.5 million. The recurring net income for 2024, excluding the sale of assets and *liability management expenses*, would be R\$93.5 million.

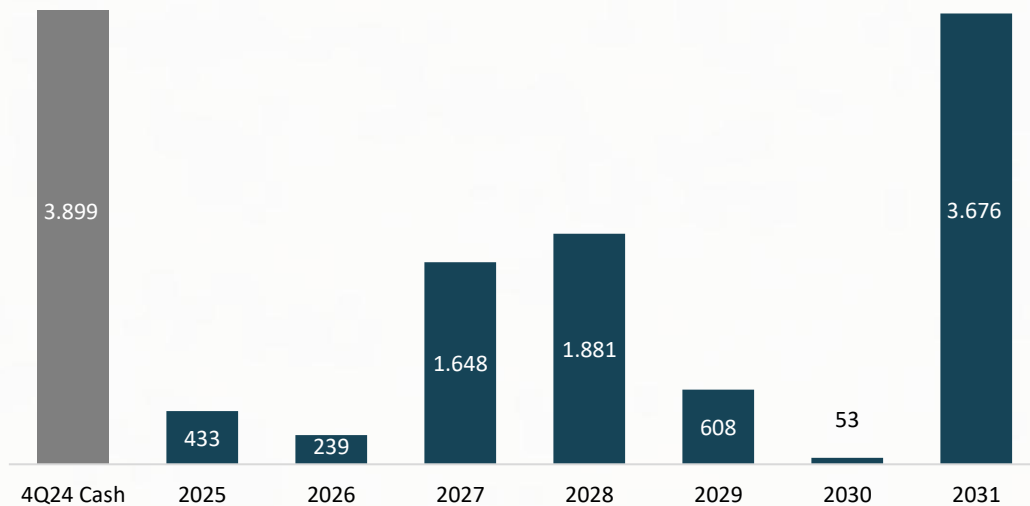
## Composition of Gross Debt

| Composition of Gross Debt<br>(R\$ MM) | 09/30/2024     | 12/31/2024     | Financial cost<br>(% per year)   |
|---------------------------------------|----------------|----------------|----------------------------------|
| Debentures                            | 2,862.0        | 2,864.6        | CDI + 2.45 to 2.75%              |
| Green Bond                            | 3,583.0        | 3,559.0        | 9.875% (USD) (CDI hedge + 1.68%) |
| Working capital                       | 1,421.1        | 1,576.0        | CDI+ 2.62%                       |
| Investment Financing                  | 348.4          | 350.8          | 15.76%                           |
| Financial Lease                       | 162.7          | 187.4          | 7.08%                            |
| <b>Gross Debt</b>                     | <b>8,377.2</b> | <b>8,537.7</b> | <b>N.A.</b>                      |

The company had an increase of R\$160.5 million in its gross debt, mainly due to working capital loans taken out and exchange rate variations.

## Gross Debt Amortization Schedule

(R\$ MM)



The average amortization term reached 5.0 years with 95% of the debt being long-term, following the strategy of maintaining long maturities with a safety margin, linked to the business's growing cash generation profile. Ambipar reached R\$3.9 billion in cash and equivalents, boosted by record adjusted EBITDA in the quarter.

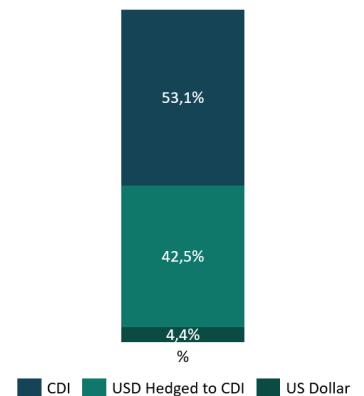
## Debt Indexer

(%)

The majority of the debt remains in reais. The two main dollar issuances consist of working capital of US\$90 million and *green bonds* worth US\$750 million in 1Q24.

In order to keep cash flow and balance sheet protected, Ambipar established protections with *swaps* of cash flow and principal of debt in dollars.

Considering the hedge protection, approximately 95.6% of the debt is indexed to CDI, considering that the *bond* is hedged from a pre-fixed dollar rate to CDI.



## Composition of Net Debt and Leverage

| Net Debt and Leverage<br>(R\$ MM)           | 4Q23           | 3Q24           | 4Q24           | Var.<br>4Q24 4Q23 | Var.<br>4Q24 3Q24 |
|---------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|-------------------|-------------------|
| <b>Gross Debt</b>                           | <b>6,856.8</b> | <b>8,377.2</b> | <b>8,537.7</b> | <b>24.5%</b>      | <b>1.9%</b>       |
| (-) Cash and Financial Investments          | 2,930.1        | 4,048.9        | 3,898.9        | 33.1%             | (3.7%)            |
| <b>(=) Net Debt</b>                         | <b>3,926.7</b> | <b>4,328.3</b> | <b>4,638.8</b> | <b>18.1%</b>      | <b>7.2%</b>       |
| Annualized EBITDA                           | 1,601.5        | 2,061.1        | 1,875.3        | 17.1%             | (9.0%)            |
| Leverage (X)                                | 2.45x          | 2.10x          | 2.47x          | 0.02x             | 0.37x             |
| EBITDA Annualized Adj.                      | 1,601.5        | 1,733.1        | 1,875.3        | 17.1%             | 8.2%              |
| Leverage Adj. (X)                           | 2.45x          | 2.50x          | 2.47x          | 0.02x             | (0.02x)           |
| EBITDA LTM Proforma Green Bond <sup>1</sup> | N.A            | 1,796.8        | 1,875.3        | N.A               | 4.4%              |
| Green Bond Leverage (X)                     | N.A            | 2.41x          | 2.47x          | N.A               | 0.06x             |

Leverage (x): net debt / EBITDA for the period annualized. 1- Includes the unconsolidated EBITDA of companies acquired in the last twelve months.

The reduction in the cash and investments position by R\$150.0 million, together with the increase in gross debt, led to net debt of R\$4.6 billion in this quarter, an increase of R\$310.5 million compared to 3Q24.

Considering annualized EBITDA, the company reached a leverage ratio of 2.47x in line with 3Q24.

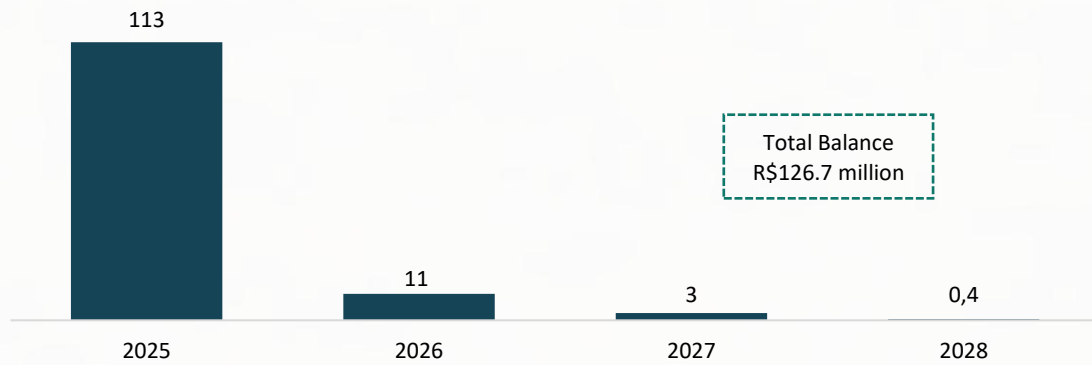
## CAPEX

| CAPEX (R\$ MM)                  | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | 2023         | 2024         | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|---------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Expansion                       | 84.4         | 84.6         | 115.7        | 394.7        | 312.8        | 37.1%                | 36.8%                | (20.7%)              |
| % Net Revenue                   | 6.3%         | 4.0%         | 7.2%         | 8.1%         | 4.9%         | 0.9 pp               | 3.2 pp               | (3.2 pp)             |
| Maintenance                     | 112.6        | 48.3         | 90.2         | 320.9        | 281.8        | (19.9%)              | 86.9%                | (12.2%)              |
| % Net Revenue                   | 8.4%         | 2.3%         | 5.6%         | 6.6%         | 4.4%         | (2.8 pp)             | 3.3 pp               | (2.2 pp)             |
| <b>Total Consolidated CAPEX</b> | <b>197.0</b> | <b>132.8</b> | <b>205.9</b> | <b>715.5</b> | <b>594.6</b> | <b>4.6%</b>          | <b>55.0%</b>         | <b>(16.9%)</b>       |
| % Net Revenue                   | 14.6%        | 6.3%         | 12.8%        | 14.7%        | 9.3%         | (1.8 pp)             | 6.5 pp               | (5.4 pp)             |
| % Adjusted Net Revenue          | 14.6%        | 9.0%         | 12.8%        | 14.7%        | 10.3%        | (1,8 p.p.)           | 3,8 p.p.             | (4,4 p.p.)           |
| <b>% Do CAPEX</b>               |              |              |              |              |              |                      |                      |                      |
| % Environment                   | 60,0%        | 29,5%        | 62,6%        | 62,9%        | 52,6%        | 2,7 p.p.             | 33,1 p.p.            | (10,3 p.p.)          |
| % Response                      | 40,0%        | 70,5%        | 37,4%        | 37,1%        | 47,4%        | (2,7 p.p.)           | (33,1 p.p.)          | 10.3 pp              |

Investments increased by 4.6% compared to 4Q23, with CAPEX representing 12.8% of net revenue in 4Q24. Specifically, in this quarter we had a higher CAPEX intensity due to higher contract renewals and completion of expansions at Environment. Year-to-date, the reduction was 16.9%, reflecting greater discipline in project approval, as well as the completion of large projects whose main investment phase occurred in 2023.

## M&A Obligation Payment Schedule

(R\$ MM)



This quarter, the company increased its M&A obligations by R\$1.4 million, due to monetary adjustment. The company has a balance of R\$126.7 million accounted for payable, with the majority of this balance belonging to 2025.

There were no new acquisitions in the quarter, nor were there any cash expenditures on past acquisitions.

## Cash flow

| Simplified cash flow (R\$ MM)                                  | 4Q23           | 3Q24           | 4Q24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|----------------------------------------------------------------|----------------|----------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Adjusted EBITDA</b>                                         | <b>400.4</b>   | <b>433.3</b>   | <b>468.8</b> | <b>1,316.0</b> | <b>1,713.0</b> | <b>17.1%</b>         | <b>8.2%</b>          | <b>30.2%</b>         |
| Lease                                                          | (71.9)         | (65.7)         | (174.7)      | (223.0)        | (370.7)        | 143.0%               | 165.9%               | 66.2%                |
| <b>EBITDA - Lease</b>                                          | <b>328.5</b>   | <b>367.6</b>   | <b>294.1</b> | <b>1,093.1</b> | <b>1,342.4</b> | <b>(10.5%)</b>       | <b>(20.0%)</b>       | <b>22.8%</b>         |
| Variation in Working Capital                                   | 11.4           | (69.7)         | (91.3)       | (236.9)        | (66.1)         | NM                   | 31.0%                | (72.1%)              |
| Taxes Paid                                                     | (75.7)         | (36.9)         | (27.9)       | (137,4)        | (108,6)        | (63,1%)              | (24,4%)              | (21,0%)              |
| <b>Operating Cash Flow</b>                                     | <b>264,2</b>   | <b>260,9</b>   | <b>174,9</b> | <b>718,8</b>   | <b>1.167,7</b> | <b>(33,8%)</b>       | <b>(33,0%)</b>       | <b>62,5%</b>         |
| Capex                                                          | (197,0)        | (132,8)        | (205,9)      | (715,5)        | (594,6)        | 4,5%                 | 55,0%                | (16,9%)              |
| Acquisition Payments                                           | (87.6)         | (1,1)          | 0.0          | (146.4)        | (2.0)          | (100.0%)             | (100.0%)             | (98.6%)              |
| Financial Investments                                          | (1.0)          | 44.2           | 302.5        | (7.3)          | (6.9)          | NM                   | 584.4%               | (5.5%)               |
| <b>Cash Flow from Investments</b>                              | <b>(285.6)</b> | <b>(89.7)</b>  | <b>96.6</b>  | <b>(869.1)</b> | <b>(603.6)</b> | <b>(133.8%)</b>      | <b>(207.7%)</b>      | <b>(30.5%)</b>       |
| <b>Flow before Financing</b>                                   | <b>(21.4)</b>  | <b>171.2</b>   | <b>271.5</b> | <b>(150.3)</b> | <b>564.1</b>   | <b>(1368.7%)</b>     | <b>NM</b>            | <b>NM</b>            |
| Equipment financing                                            | 23.8           | 109.0          | 74.5         | 118.7          | 382.1          | 213.0%               | (31.7%)              | 221.9%               |
| Debt Issued                                                    | 46.1           | 265.0          | 0.0          | 1,376.2        | 6,679.3        | NM                   | NM                   | 385.3%               |
| Debt Amortization                                              | (212.4)        | (623.5)        | (55.0)       | (1,675.7)      | (5,679.2)      | (74.1%)              | (91.2%)              | 238.9%               |
| Amortization of M&A Obligations                                | (5.9)          | (28.0)         | (5,6)        | (132.4)        | (249.1)        | (5.1%)               | (80.0%)              | 88.1%                |
| Net Interest Paid <sup>3</sup>                                 | (8.3)          | (223.1)        | (45.5)       | (395.0)        | (866.1)        | NM                   | (79.6%)              | 119.3%               |
| Issuance Costs and Fines                                       | (14.2)         | (8.0)          | (2.6)        | (14.2)         | (336.3)        | (81.7%)              | (67.5%)              | 2268.3%              |
| Exchange rate variation                                        | (69.5)         | (2.0)          | 79.4         | (26.7)         | 87.6           | NM                   | NM                   | NM                   |
| <b>Financing Cash Flow</b>                                     | <b>(240.4)</b> | <b>(510.6)</b> | <b>45.2</b>  | <b>(749.0)</b> | <b>18.3</b>    | <b>NM</b>            | <b>NM</b>            | <b>(102.4%)</b>      |
| <b>Recurring Financing Cash Flow<sup>2</sup></b>               | <b>(226.2)</b> | <b>(502.7)</b> | <b>47.8</b>  | <b>(734.8)</b> | <b>354.6</b>   | <b>NM</b>            | <b>NM</b>            | <b>(148.3%)</b>      |
| <sup>2</sup> excludes issuance costs and legacy debt penalties |                |                |              |                |                |                      |                      |                      |
| <sup>3</sup> interest paid, financial income and others        |                |                |              |                |                |                      |                      |                      |
| Share buyback                                                  | (5.0)          | (52.8)         | (124.4)      | (27.3)         | (223.8)        | NM                   | 135.6%               | 719.8%               |
| Net Capital Increase                                           | 672.2          | 0.0            | 0.0          | 1,054.2        | 0.0            | NM                   | NM                   | NM                   |
| Sale of Assets                                                 | 0.0            | 639.5          | 0.0          | 0.0            | 639.5          | NM                   | NM                   | NM                   |
| Others                                                         | (10.6)         | (32.2)         | (39.6)       | (81.8)         | (36.1)         | 273.6%               | 23.0%                | (55.9%)              |
| <b>Cash Variation</b>                                          | <b>346.4</b>   | <b>215.1</b>   | <b>152.6</b> | <b>(2.5)</b>   | <b>961.9</b>   | <b>NM</b>            | <b>NM</b>            | <b>NM</b>            |

In 4Q24, Ambipar continued to focus on increasing cash generation, and obtained positive operating cash flow of R\$174.9 million, reaching R\$1,167.7 million in 2024, a growth of 62.5% versus 2023.

**In 2024, the Company achieved operating cash generation after investments of R\$564.1 million, consolidating financial discipline and marking a positive turnaround in this metric.**

## Ambipar Environment

**Environmental ESG Participações SA (“Ambipar Environment” or “Company”) Management Report for the fourth quarter of 2024 (4Q24)**

This report presents the Financial Statements prepared in accordance with the standards established by the Accounting Pronouncements Committee (CPC) and approved by the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM), also in compliance with international financial reporting standards (IFRS - International Financial Reporting Standards). Ambipar Environment reiterates its commitment to transparency and excellence in the disclosure of its financial and operating results, reflecting its solid and sustainable performance in its main markets.

### AMBIPAR ENVIRONMENT: 4Q24 SUMMARY

#### Net Revenue

**R\$745.7 MM**

(R\$604.1 MM 4Q23)

#### EBITDA

**R\$262.4 MM**

(R\$208.7 MM 4Q23)

#### Operational Cash Flow

**R\$1,095.8 MM<sup>1</sup>**

(R\$190.5 MM in 2023)

#### Adjusted Financial Leverage<sup>1</sup>

Net Debt/Annualized EBITDA

**2.10x**

(3.45x 4Q23)

#### Net Debt

Including related parties

**R\$2,201.9 MM**

(R\$2,881.8 MM 4Q23)

#### Debt Reduction

Reduction of gross financial debt and M&A obligations

**R\$238.5 MM**

(versus 3Q24)

Notes: (1) EBITDA excluding lease, working capital and taxes in 2024

## Key financial indicators 4Q24

| R\$ Million                         | 4Q23    | 3Q24    | 4Q24    | 2023    | 2024    | Var.<br>4Q24 4Q23 | Var.<br>4Q24 3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|-------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Net revenue                         | 604.1   | 1,105.4 | 745.7   | 2,278.4 | 3,108.9 | 23.4%             | (32.5%)           | 36.5%             |
| Adjusted net revenue                | 604.1   | 631.6   | 745.7   | 2,278.4 | 2,635.1 | 23.4%             | 18.1%             | 15.7%             |
| EBITDA                              | 208.7   | 269.8   | 262.4   | 770.3   | 972.9   | 25.7%             | (2.7%)            | 26.3%             |
| EBITDA margin                       | 34.6%   | 24.4%   | 35.2%   | 33.8%   | 31.3%   | 0.6 pp            | 10.8 pp           | (2.5 pp)          |
| Adjusted EBITDA <sup>1</sup>        | 208.7   | 227.5   | 262.4   | 770.3   | 930.5   | 25.7%             | 15.4%             | 20.8%             |
| Adjusted EBITDA Margin <sup>1</sup> | 34.6%   | 36.0%   | 35.2%   | 33.8%   | 35.3%   | 0.6 pp            | (0.8 pp)          | 1.5 pp            |
| Operating Cash Flow                 | (78.9)  | 254.5   | 289.8   | 190.5   | 1,095.8 | (467.3%)          | 13.9%             | 475.2%            |
| Operational C. F. - CAPEX           | (190.4) | 215.3   | 162.4   | (236.0) | 793.2   | (185.3%)          | (24.6%)           | (436.2%)          |
| Financial Result                    | 17.5    | (90.9)  | (9.5)   | (154.6) | (385.4) | (154.1%)          | (89.6%)           | 149.2%            |
| Net income                          | 114.6   | 102.1   | 153.6   | 301.7   | 266.8   | 34.0%             | NM                | (11.6%)           |
| Net Debt                            | 2,881.8 | 2,440.4 | 2,201.9 | 2,881.8 | 2,201.9 | (23.6%)           | (9.8%)            | (23.6%)           |
| Adjusted Leverage (x) <sup>1</sup>  | 3.45x   | 2.68x   | 2.10x   | 3.45x   | 2.10x   | (1.35x)           | (0.58x)           | (1.35x)           |
| CAPEX                               | 111.5   | 39.1    | 127.4   | 426.4   | 302.7   | 14.3%             | 225.6%            | (29.0%)           |
| CAPEX % Adjusted NR                 | 18.5%   | 6.2%    | 17.1%   | 18.7%   | 11.5%   | (1.4 pp)          | 10.9 pp           | (7.2 pp)          |
| ROIC (%)                            | 11.9%   | 15.7%   | 12.1%   | 11.6%   | 12.8%   | 0.2 pp            | (3.6 pp)          | 1.1 pp            |

1- Adjusted EBITDA excludes asset sales in 3Q24; Leverage (x): net debt including related parties/ EBITDA for the period annualized

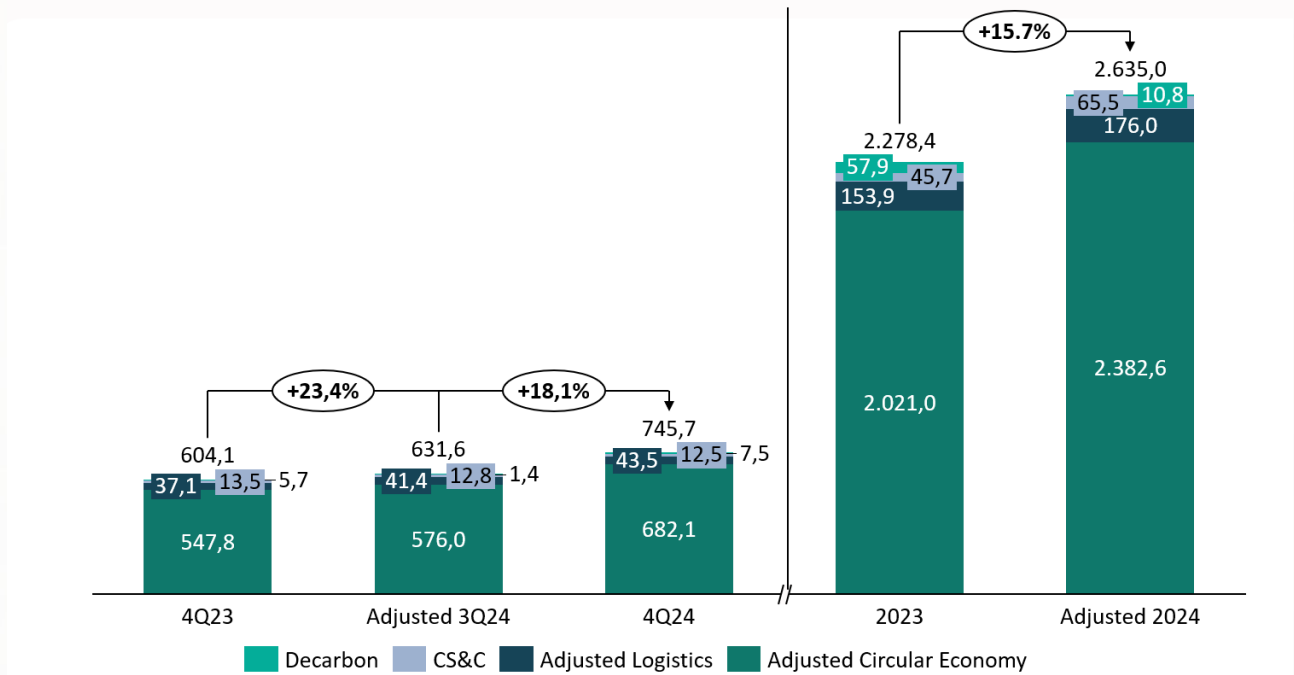
## 4Q24 Highlights

- ◆ Record adjusted net revenue of R\$745.7 million, up 23.4% from 4Q23 and 18.1% from 3Q24;
- ◆ Record adjusted EBITDA of R\$262.4 million, up 25.7% from 4Q23 and 15.4% from 3Q24;
- ◆ Adjusted EBITDA margin for 2024 of 35.3%, up 150 basis points from 2023;
- ◆ CAPEX of R\$302.7 million, representing 11.5% of net revenue, the lowest annual level;
- ◆ Record operating cash flow of R\$1,095.8 million in 2024 (+475.2% from 2023) and record operating cash flow minus CAPEX of R\$793.2 million (-R\$236.0 million in 2023);
- ◆ Growth in water and effluent treatment and composting waste, continuing to develop the one-stop shop platform.

## Net Revenue

(R\$ MM and %)

| R\$ million                      | 4Q23         | 3Q24           | 4Q24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|----------------------------------|--------------|----------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|-------------------|
| <b>Net Revenue</b>               | <b>604.1</b> | <b>1,105.4</b> | <b>745.7</b> | <b>2,278.4</b> | <b>3,108.9</b> | <b>23.4%</b>         | <b>(32.5%)</b>       | <b>36.5%</b>      |
| <b>Adjusted Net Revenue</b>      | <b>604.1</b> | <b>631.6</b>   | <b>745.7</b> | <b>2,278.4</b> | <b>2,635.0</b> | <b>23.4%</b>         | <b>18.1%</b>         | <b>15.7%</b>      |
| Circular Economy                 | 547.8        | 951.1          | 682.1        | 2,021.0        | 2,757.7        | 24.5%                | (28.3%)              | 36.5%             |
| <i>Adjusted Circular Economy</i> | <i>547.8</i> | <i>576.0</i>   | <i>682.1</i> | <i>2,021.0</i> | <i>2,382.6</i> | <i>24.5%</i>         | <i>18.4%</i>         | <i>17.9%</i>      |
| CS&C                             | 13.5         | 12.8           | 12.5         | 45.7           | 65.5           | (7.6%)               | (2.6%)               | 43.5%             |
| Decarbon                         | 5.7          | 1.4            | 7.5          | 57.9           | 10.8           | 31.4%                | 440.6%               | (81.3%)           |
| Logistics                        | 37.1         | 140.1          | 43.5         | 153.9          | 274.8          | 17.4%                | (68.9%)              | 78.6%             |
| <i>Adjusted logistics</i>        | <i>37.1</i>  | <i>41.4</i>    | <i>43.5</i>  | <i>153.9</i>   | <i>176.0</i>   | <i>17.4%</i>         | <i>5.2%</i>          | <i>14.4%</i>      |



Net revenue from the Environment segment in 4Q24 reached R\$745.7 million with organic growth, mainly from waste recovery and treatment activities. In this quarter, 63.2% of revenue came from processes involving waste recovery – those that exclude movement and disposal – in line with the Company's objective of positioning itself as an alternative to the circular economy, valuing waste and reducing transportation and final disposal costs for our customers.

Compared to 4Q23, adjusted net revenue from Circular Economy grew 24.5%, Logistics 17.4%, and consolidated Environment 23.4%.

## Circular Economy

| Volume (thousand tons)  | 4Q23           | 3Q24           | 4Q24           | 2023            | 2024          | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|-------------------------|----------------|----------------|----------------|-----------------|---------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Total volume</b>     | <b>6,397.8</b> | <b>7,794.4</b> | <b>7,487.7</b> | <b>30,147.8</b> | <b>31,291</b> | <b>17.0%</b>         | <b>(3.9%)</b>        | <b>3.8%</b>          |
| Organics                | 201.7          | 353.1          | 333.3          | 711.1           | 1,061.4       | 65.2%                | (5.6%)               | 49.2%                |
| Water and Effluents     | 55.9           | 66.6           | 61.4           | 211.4           | 259.5         | 9.8%                 | (7.8%)               | 22.7%                |
| Recyclables             | 108.9          | 149.3          | 163.2          | 407.8           | 536.2         | 49.9%                | 9.3%                 | 31.5%                |
| Industrial Valorization | 71.3           | 63.5           | 96.7           | 273.4           | 295.4         | 35.7%                | 52.3%                | 8.1%                 |
| Trading                 | 37.6           | 85.8           | 66.5           | 134.4           | 240.7         | 76.8%                | (22.5%)              | 79.1%                |
| Energy Recovery         | 22.3           | 65.0           | 54.9           | 104.0           | 221.1         | 146.7%               | (15.5%)              | 112.5%               |
| Movement                | 5,764.0        | 6,991.4        | 6,771.9        | 28,002.5        | 28,522.3      | 17.5%                | (3.1%)               | 1.9%                 |
| Specialized             | 459.3          | 395.5          | 435.4          | 1,641.4         | 1,572.0       | (5.2%)               | 10.1%                | (4.2%)               |
| Non-Specialized         | 5,304.8        | 6,595.9        | 6,336.5        | 26,361.2        | 26,950.3      | 19.4%                | (3.9%)               | 2.2%                 |
| Final Disposal          | 245.0          | 169.1          | 103.1          | 710.8           | 690.4         | (57.9%)              | (39.0%)              | (2.9%)               |
| Other Services          | N.A.           | N.A.           | N.A.           | N.A.            | N.A.          | N.A.                 | N.A.                 | N.A.                 |

| Adjusted Revenue (R\$ MM) | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|---------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Gross Revenue</b>      | <b>623.1</b> | <b>687.8</b> | <b>779.9</b> | <b>2,314.4</b> | <b>2,753.9</b> | <b>25.2%</b>         | <b>13.4%</b>         | <b>19.0%</b>         |
| Organics                  | 13.2         | 18.9         | 19.4         | 35.6           | 64.1           | 47.0%                | 2.6%                 | 80.2%                |
| Water and Effluents       | 91.9         | 107.2        | 112.4        | 355.4          | 426.5          | 22.3%                | 4.8%                 | 20.0%                |
| Recyclables               | 218.0        | 244.2        | 232.1        | 776.6          | 898.3          | 6.5%                 | (5.0%)               | 15.7%                |
| Industrial Valorization   | 201.3        | 181.0        | 119.4        | 715.1          | 671.1          | (40.7%)              | (34.0%)              | (6.2%)               |
| Trading                   | 16.7         | 63.2         | 112.8        | 61.5           | 227.3          | 575.7%               | 78.3%                | 269.4%               |
| Energy Recovery           | 16.4         | 30.2         | 28.4         | 61.0           | 110.0          | 72.9%                | (5.9%)               | 80.3%                |
| Movement                  | 164.2        | 178.8        | 183.4        | 639.0          | 711.1          | 11.7%                | 2.5%                 | 11.3%                |
| Specialized               | 87.5         | 90.1         | 93.9         | 325.1          | 356.4          | 7.3%                 | 4.3%                 | 9.6%                 |
| Non-Specialized           | 76.6         | 88.8         | 89.4         | 313.9          | 354.7          | 16.7%                | 0.7%                 | 13.0%                |
| Final Disposal            | 35.5         | 42.1         | 38.0         | 159.4          | 161.2          | 7.2%                 | (9.7%)               | 1.1%                 |
| Other Services            | 84.0         | 66.3         | 166.2        | 287.4          | 382.7          | 97.9%                | 150.6%               | 33.2%                |
| <b>Net Revenue</b>        | <b>547.8</b> | <b>951.1</b> | <b>682.1</b> | <b>2,021.0</b> | <b>2,757.7</b> | <b>24.5%</b>         | <b>(28.3%)</b>       | <b>36.5%</b>         |

| Average Ticket (R\$/ton)    | 4Q23        | 3Q24        | 4Q24         | 2023        | 2024        | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|-----------------------------|-------------|-------------|--------------|-------------|-------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Average ticket waste</b> | <b>97.4</b> | <b>88.2</b> | <b>104.2</b> | <b>76.8</b> | <b>88.0</b> | <b>7.0%</b>          | <b>18.1%</b>         | <b>14.6%</b>         |
| Organics                    | 65.5        | 53.6        | 58.3         | 50.0        | 60.4        | (11.0%)              | 8.7%                 | 20.7%                |
| Water and Effluents         | 1,643.8     | 1,609.4     | 1,830.4      | 1,680.9     | 1,643.7     | 11.4%                | 13.7%                | (2.2%)               |
| Recyclables                 | 2,002.2     | 1,635.9     | 1,422.6      | 1,904.4     | 1,675.5     | (28.9%)              | (13.0%)              | (12.0%)              |
| Industrial Valorization     | 2,824.6     | 2,851.2     | 1,234.8      | 2,615.7     | 2,271.5     | (56.3%)              | (56.7%)              | (13.2%)              |
| Trading                     | 443.7       | 737.0       | 1,695.8      | 457.7       | 944.1       | 282.2%               | 130.1%               | 106.2%               |
| Energy Recovery             | 738.9       | 465.0       | 517.7        | 586.7       | 497.6       | (29.9%)              | 11.3%                | (15.2%)              |
| Movement                    | 28.5        | 25.6        | 27.1         | 22.8        | 24.9        | (4.9%)               | 5.9%                 | 9.3%                 |
| Specialized                 | 190.6       | 227.7       | 215.7        | 198.1       | 226.7       | 13.2%                | (5.3%)               | 14.5%                |
| Non-Specialized             | 14.4        | 13.5        | 14.1         | 11.9        | 13.2        | (2.1%)               | 4.9%                 | 10.5%                |
| Final Disposal              | 144.9       | 249.2       | 369.0        | 224.3       | 233.5       | 154.7%               | 48.0%                | 4.1%                 |
| Other Services              | N.A.        | N.A.        | N.A.         | N.A.        | N.A.        | N.A.                 | N.A.                 | N.A.                 |

Net revenue from the circular economy grew 24.5% versus 4Q23, resulting from volume growth of 17.0% and average ticket growth of 7.0%.

The volume stood out due to the processes of valorization of organic waste, effluents and recycling. The average ticket was higher, mainly due to a mix of waste treatment more focused on valorization activities, which represented 63.2% of the gross revenue for the quarter (excluding revenue from other services).

In 4Q24, in Organic waste, typically treated with composting at our customers' plants, we had growth in volume and revenue of 65.2% and 47.0% versus 4Q23, respectively.

In water and effluent treatment, we also had an excellent result of 22.7% volume growth versus 2023, as a result of (i) investment in the team, which has already been winning new contracts, (ii) the *ramp-up* of operations in Rio de Janeiro, (iii) as well as new operations in LatAm.

In recyclables, we highlight volume growth of 49.9% versus 4Q23 and the signing of a Memorandum of Understanding (MoU) with Dow to explore innovative business opportunities that enhance the value of post-consumer plastic waste by transforming it into recycled resins. By 2030, Dow and Ambipar aim to lead polyethylene recycling in Brazil, increasing operations from 2,000 tons to 60,000 tons per year.

## Compliance, Software and Consulting (CS&C)

| Compliance,<br>Software and<br>Consulting | Unit          | 4Q23        | 3Q24        | 4Q24        | 2023        | 2024        | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|-------------------------------------------|---------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Gross Revenue                             | R\$ mm        | 14.6        | 14.1        | 13.5        | 49.7        | 71.1        | (7.4%)               | (4.0%)               | 43.1%                |
| <b>Net Revenue</b>                        | <b>R\$ mm</b> | <b>13.5</b> | <b>12.8</b> | <b>12.5</b> | <b>45.7</b> | <b>65.5</b> | <b>(7.6%)</b>        | <b>(2.6%)</b>        | <b>43.5%</b>         |
| Contracts                                 | #             | 1,420       | 1,391       | 1,386       | 1,358       | 1,370       | (2.4%)               | (0.4%)               | 0.9%                 |
| Average Ticket                            | R\$ thousand  | 10.3        | 10.1        | 9.7         | 36.6        | 51.9        | (5.8%)               | (4.0%)               | 41.8%                |

The performance of the Compliance, Software and Consulting areas remained solid throughout the year, with net revenue growing by 43.5% from 2024 to 2023, with stability in the number of contracts and a higher ticket per client.

We observed continuous demand from clients to improve and deepen technology and consulting solutions for environmental governance and *compliance*, as well as the effectiveness of the sales team in *upselling* contract renewals, reflected in growth in net revenue and an average ticket above 40%.

In 4Q24 specifically, there was a 4.0% drop in net revenue, as a significant portion of the contracts expected for the fourth quarter were moved to signing and billing in early 2025 due to internal customer procedures.

An integrated consulting approach to *software sales* with artificial intelligence solutions and good *Customer Experience* has allowed us to work end-to-end on projects, reinforcing our delivery capacity and generating value for customers.

## Decarbonization

| Decarbonization              | Unit          | 4Q23       | 3Q24       | 4Q24       | 2023        | 2024        | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|------------------------------|---------------|------------|------------|------------|-------------|-------------|----------------------|----------------------|-------------------|
| Total Gross Revenue          | R\$ MM        | 6.0        | 1.5        | 7.8        | 60.7        | 11.2        | 29.3%                | 425.0%               | (81.6%)           |
| Gross Revenue Other Services | R\$ MM        | 2.6        | 0.8        | 0.1        | 7.3         | 1.1         | (97.5%)              | (91.4%)              | (85.4%)           |
| Gross Revenue REDD+ Credits  | R\$ MM        | 3.4        | 0.7        | 7.7        | 10.2        | 10.1        | 125.6%               | 968.6%               | (0.4%)            |
| Gross Revenue ARR Credits    | R\$ MM        | 0.0        | 0.0        | 0.0        | 43.2        | 0.0         | NM                   | NM                   | (100.0%)          |
| <b>Net Revenue</b>           | <b>R\$ MM</b> | <b>5.7</b> | <b>1.4</b> | <b>7.5</b> | <b>57.9</b> | <b>10.8</b> | <b>31.4%</b>         | <b>440.6%</b>        | <b>(81.3%)</b>    |
| REDD+ Tons                   | thousand tons | 72.2       | 33.2       | 45.6       | 192.1       | 128.0       | (36.8%)              | 37.4%                | (33.4%)           |
| ARR Hectares                 | thousand ha   | 0.0        | 0.0        | 0.0        | 6.0         | 0.0         | N.M.                 | N.M.                 | (100,0%)          |
| Average Ticket REDD+ Tons    | R\$           | 47,2       | 21,7       | 168,8      | 52,8        | 79,1        | 257,2%               | 677,8%               | 49,6%             |
| Average Ticket Hectares      | R\$ mil       | N.A.       | N.A.       | N.A.       | 7,2         | N.A.        | N.A.                 | N.A.                 | N.A.              |

In 4Q24, the Decarbonization area sold 45.6 thousand tons of REDD+ credits, growing 37.4% versus 3Q24. We had significant growth in the average ticket resulting from the intermediation of carbon credits sale. The company still has 3.5 million tons of REDD+ credits under verification in areas of the Amazon biome that, once validated, can be commercialized.

Overall, 2024 was a challenging year for the decarbonization unit, with the global REDD+ market at a standstill affecting carbon credit volumes and prices. In this environment, we focused our efforts on developing reforestation projects and consulting.

In this sense, in 4Q24, the Decarbonization unit entered into a strategic partnership with BWP Florestal, a forestry services company advised by Itaú, to implement an ambitious forest restoration project in the Atlantic Forest biome in Rio de Janeiro. The initiative aims to promote environmental recovery through agroforestry systems, establishing an integrated sustainability model.

## Logistics

| Logistics                   | Unit          | 4Q23        | 3Q24        | 4Q24        | 2023         | 2024         | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|-----------------------------|---------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|----------------------|----------------------|-------------------|
| Adjusted Gross Revenue      | R\$ MM        | 44.6        | 49.2        | 51.7        | 182.9        | 207.0        | 16.1%                | 5.1%                 | 13.1%             |
| <b>Adjusted Net Revenue</b> | <b>R\$ MM</b> | <b>37.1</b> | <b>41.4</b> | <b>43.5</b> | <b>153.9</b> | <b>176.0</b> | <b>17.4%</b>         | <b>5.2%</b>          | <b>14.4%</b>      |
| Driven Km                   | thousand km   | 5,210.6     | 4,896.6     | 4,930.5     | 19,371.3     | 18,569.4     | (5.4%)               | 0.7%                 | (4.1%)            |
| Tons                        | thousand tons | 176.8       | 173.0       | 174.8       | 718.6        | 690.9        | (1.1%)               | 1.0%                 | (3.8%)            |
| Average Ticket              | R\$/km        | 8.6         | 10.0        | 10.5        | 9.4          | 11.1         | 22.1%                | 5.0%                 | 18.1%             |

The logistics area delivered a historic record of net revenue in 2024. Compared to 4Q23, adjusted net revenue increased 17.4%, with a 22.1% increase in the average ticket per kilometer driven.

The results were driven by new strategic contracts and operational optimization. We highlight the start of a three-year contract with a chemical industry client, initiated in August, for the transportation of hazardous chemical products and increased transportation operations in MERCOSUR.

## Cost breakdown

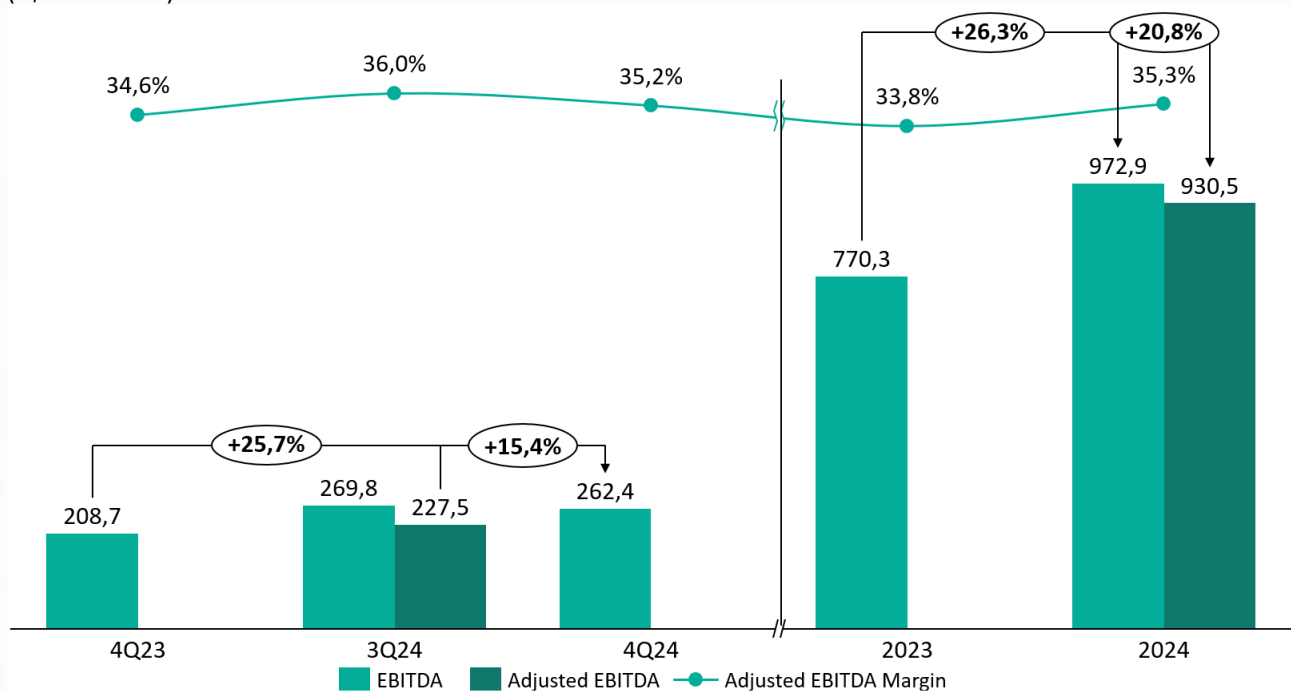
| Costs by Segment<br>(R\$ MM)    | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|---------------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Personnel                       | 182.6        | 199.1        | 226.5        | 711.1          | 826.3          | 24.0%                | 13.8%                | 16.2%                |
| Cost of Goods Sold <sup>1</sup> | 42.5         | 32.0         | 39.0         | 167.6          | 140.6          | (8.2%)               | 21.9%                | (16.1%)              |
| Third parties                   | 61.4         | 50.7         | 69.4         | 221.5          | 238.8          | 13.1%                | 36.8%                | 7.8%                 |
| Maintenance                     | 14.3         | 20.4         | 39.2         | 62.0           | 102.2          | 174.8%               | 92.0%                | 64.6%                |
| Fuel                            | 20.5         | 18.9         | 25.1         | 82.7           | 82.2           | 22.2%                | 32.7%                | (0.6%)               |
| Freight                         | 18.1         | 15.2         | 18.4         | 59.6           | 69.9           | 1.7%                 | 21.1%                | 17.3%                |
| Taxes                           | 6.3          | 4.1          | 7.1          | 18.8           | 19.4           | 13.0%                | 72.4%                | 3.3%                 |
| Travels                         | 3.0          | 4.9          | 3.5          | 13.8           | 16.5           | 17.2%                | (28.1%)              | 20.2%                |
| Materials                       | 5.2          | 5.7          | 5.5          | 18.1           | 21.8           | 5.8%                 | (4.8%)               | 20.3%                |
| Marketing                       | (0.8)        | 1.5          | 1.8          | 1.5            | 14.1           | (328.4%)             | 21.1%                | 831.9%               |
| Rentals                         | 0.5          | 0.1          | 0.3          | 1.5            | 1.2            | (27.6%)              | 169.6%               | (19.2%)              |
| Telecommunications              | 0.5          | 0.6          | 0.5          | 2.5            | 2.5            | 14.4%                | (12.6%)              | (0.1%)               |
| Others                          | 11.2         | 442.0        | 11.0         | 23.8           | 459.2          | (1.3%)               | (97.5%)              | NM                   |
| <b>Total Cost</b>               | <b>365.2</b> | <b>795.3</b> | <b>447.3</b> | <b>1,384.4</b> | <b>1,994.6</b> | <b>22.5%</b>         | <b>(43.8%)</b>       | <b>44.1%</b>         |
| <b>Adjusted Total Cost</b>      | <b>365.2</b> | <b>363.8</b> | <b>447.3</b> | <b>1,384.4</b> | <b>1,563.1</b> | <b>22.5%</b>         | <b>23.0%</b>         | <b>12.9%</b>         |

1- Mainly derived from products sold in the Circular Economy division

Total costs in the Environment segment in 4Q24 increased by 22.5% quarter-on-quarter, mainly due to Maintenance, Personnel and Third Parties. It is worth mentioning that we continue to work on the Conecta Project, which aims to optimize integration, promote efficiency management and, therefore, generate cost savings.

## EBITDA & Adjusted EBITDA and Margin

(R\$ MM and %)



Adjusted EBITDA grew by 25.7% versus 4Q23 and 15.4% versus 3Q24. The main driver for EBITDA growth came from the growth in the company's business volume, with an increase in margins per business unit throughout 2024.

## CAPEX Environment

| CAPEX Environment (R\$ MM)     | 4Q23         | 3Q24        | 4Q24         | 2023         | 2024         | Var. 4Q24 4Q23 | Var. 4Q24 3Q24 | Var. 2024 2023 |
|--------------------------------|--------------|-------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------|
| Maintenance                    | 50.6         | 19.2        | 36.6         | 157.0        | 120.8        | (27.6%)        | 90.5%          | (23,0%)        |
| % RL Environment               | 8,4%         | 1,7%        | 4,9%         | 6,9%         | 3,9%         | (3,5 p.p.)     | 3,2 p.p.       | (3,0 p.p.)     |
| Expansão                       | 61,0         | 19,9        | 90,8         | 269,4        | 181,8        | 49,0%          | 355,9%         | (32,5%)        |
| % RL Environment               | 10,1%        | 1,8%        | 12,2%        | 11,8%        | 5,8%         | 2,1 p.p.       | 10,4 p.p.      | (6,0 p.p.)     |
| <b>CAPEX Environment Total</b> | <b>111.5</b> | <b>39.1</b> | <b>127.4</b> | <b>426.4</b> | <b>302.7</b> | <b>14.3%</b>   | <b>225.6%</b>  | <b>(29.0%)</b> |
| %RL Environment                | 18.5%        | 3.5%        | 17.1%        | 18.7%        | 9.7%         | (1.4 pp)       | 13.5 pp        | (9.0 pp)       |

| % CAPEX of Net Revenue by Segment | 4Q23         | 3Q24        | 4Q24         | 2023         | 2024         | Var. 4Q24 4Q23  | Var. 4Q24 3Q24 | Var. 2024 2023  |
|-----------------------------------|--------------|-------------|--------------|--------------|--------------|-----------------|----------------|-----------------|
| Adjusted Circular Economy         | 19.4%        | 6.6%        | 17.7%        | 19.3%        | 12.0%        | (1.7 pp)        | 11.2 pp        | (7.3 pp)        |
| CS&C                              | 1.2%         | 3.1%        | 3.6%         | 3.4%         | 1.9%         | 2.4 pp          | 0.5 pp         | (1.5 pp)        |
| Decarbonization                   | 27.3%        | 56.9%       | 6.6%         | 9.0%         | 46.0%        | NM              | NM             | NM              |
| Adjusted Logistics                | 8.8%         | 0.0%        | 12.6%        | 18.8%        | 5.7%         | 3.8 pp          | 12.6 pp        | (13.0 pp)       |
| <b>% Adjusted Net Revenue</b>     | <b>18.5%</b> | <b>6.2%</b> | <b>17.1%</b> | <b>18.7%</b> | <b>11.5%</b> | <b>(1.4 pp)</b> | <b>10.9 pp</b> | <b>(7.2 pp)</b> |

In 2024, investments in fixed assets reached their lowest point in history in relation to revenue, reflecting the beginning of the use of rentals for fleet mobilization and completion of infrastructure projects required by the manufacturing industry. In 4Q24, we observed a specific pickup in investments in expansion for the acquisition of recycled PET plastic injection molding machines, a glass recycling unit with Heineken, and vehicles for new on-site waste management contracts.

## Ambipar Response

### Ambipar Response SA (“Ambipar” or “Company”) Management Report for the fourth quarter of 2024 (4Q24)

This report presents the Financial Statements prepared in accordance with the standards established by the Accounting Pronouncements Committee (CPC) and approved by the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM), also in compliance with the International Financial Reporting Standards (IFRS). As a company listed on the NYSE under the ticker AMBI, Ambipar Response reiterates its commitment to transparency and excellence in the disclosure of its financial and operating results, reflecting its solid and sustainable performance in its main markets.

### AMBIPAR RESPONSE: 4Q24 SUMMARY

#### Record Net Revenue

**R\$862.2 MM**  
(R\$740.5 MM 4Q23)

#### Record EBITDA

**R\$204.5 MM**  
(R\$190.6 MM 4Q23)

#### Operational Cash Flow

**R\$93.2 MM**  
(R\$204.7 MM 4Q23)

#### Adjusted Financial leverage<sup>1</sup> Net Debt/Annualized EBITDA

**2.45x**  
(1.77x 4Q23)

#### Net Debt Including Related Parties

**R\$2,002.5 MM**  
(R\$1,739.7 MM 3Q24)

#### CAPEX expenditure *lowest annual level as % NR*

**8.9%**  
(10.6% 4Q23)

Note: (1) EBITDA excluding lease, working capital and taxes in 2024.

## Key financial indicators 4Q24

| R\$ million                         | 4Q23    | 3Q24    | 4Q24    | 2023    | 2024    | Var.<br>4Q24 4Q23 | Var.<br>4Q24 3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|-------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Net revenue                         | 740.5   | 1,011.6 | 862.2   | 2,590.0 | 3,293.4 | 16.4%             | (14.8%)           | 27.2%             |
| Adjusted net revenue                | 740.5   | 846.0   | 862.2   | 2,590.0 | 3,127.7 | 16.4%             | 1.9%              | 20.8%             |
| EBITDA                              | 190.6   | 242.5   | 204.5   | 542.3   | 814.4   | 7.3%              | (15.7%)           | 50.2%             |
| EBITDA margin                       | 25.7%   | 24.0%   | 23.7%   | 20.9%   | 24.7%   | (2.0 pp)          | (0.3 pp)          | 3.8 pp            |
| Adjusted EBITDA <sup>1</sup>        | 190.6   | 202.8   | 204.5   | 664.2   | 774.7   | 7.3%              | 0.8%              | 16.6%             |
| Adjusted EBITDA Margin <sup>1</sup> | 25.7%   | 24.0%   | 23.7%   | 25.6%   | 24.8%   | (2.0 pp)          | (0.3 pp)          | (0.9 pp)          |
| Operating Cash Flow                 | 204.7   | 31.8    | 93.2    | 440.9   | 333.8   | (54.5%)           | 192.7%            | (24.3%)           |
| Operational C. F. - CAPEX           | 125.8   | (61.8)  | 16.2    | 175.4   | 51.8    | (87.1%)           | (126.2%)          | (70.4%)           |
| Financial Result                    | (128.3) | (107.9) | (132.8) | (251.3) | (343.7) | 3.5%              | 23.1%             | 36.8%             |
| Net income                          | (16.0)  | 19.1    | (59.3)  | 17.2    | 82.3    | 270.6%            | (410.5%)          | 378.5%            |
| Net Debt                            | 1,349.3 | 1,739.7 | 2,002.5 | 1,349.3 | 2,002.5 | 48.4%             | 15.1%             | 48.4%             |
| Adjusted Leverage (x) <sup>1</sup>  | 1.77x   | 2.14x   | 2.45x   | 1.77x   | 2.45x   | 0.68x             | 0.30x             | 0.68x             |
| CAPEX                               | 78.9    | 93.6    | 77.0    | 265.5   | 281.9   | (2.4%)            | (17.7%)           | 6.2%              |
| CAPEX % Adjusted NR                 | 10.6%   | 11.1%   | 8.9%    | 10.3%   | 9.0%    | (1.7 pp)          | (2.1 pp)          | (1.2 pp)          |
| ROIC (%)                            | 14.2%   | 13.2%   | 7.3%    | 7.0%    | 10.8%   | (6.9 pp)          | (5.9 pp)          | 3.8 pp            |

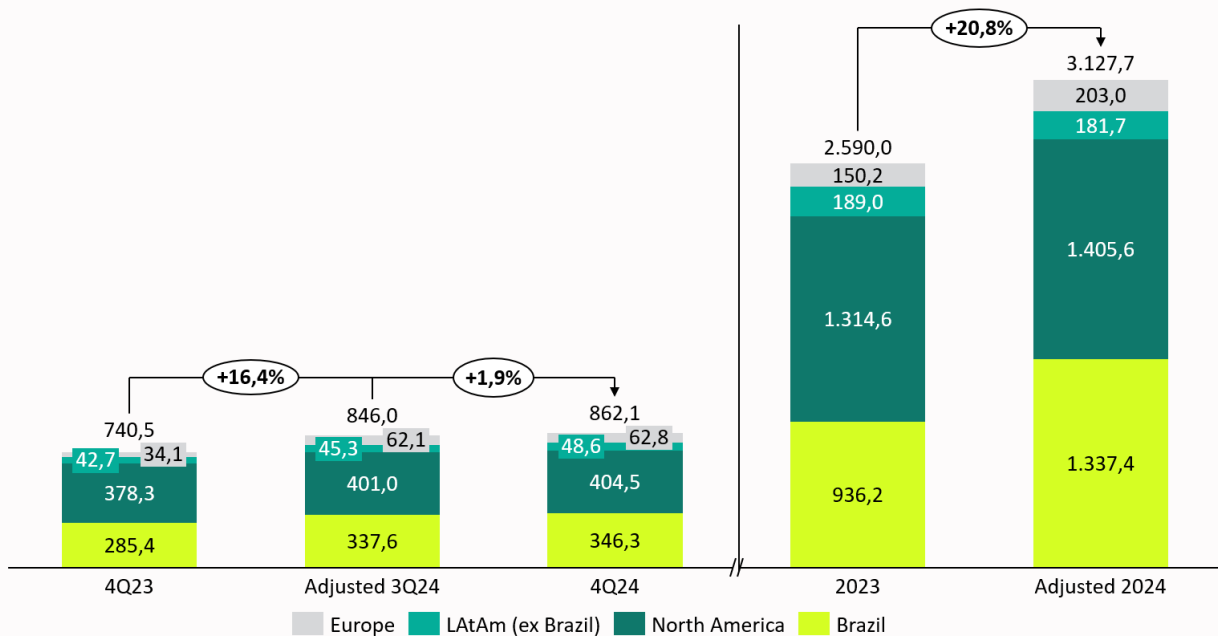
1- Adjusted EBITDA excludes asset sales in 3Q24; Leverage (x): net debt including related parties/ EBITDA for the period annualized

## 4Q24 Highlights

- ◆ Adjusted net revenue of R\$862.2 million, +16.4% compared to 4Q23 and 1.9% compared to 3Q24;
- ◆ Adjusted EBITDA of R\$204.5 million, representing an increase of 7.3% versus 4Q23 and 0.8% versus 3Q24;
- ◆ EBITDA margin in 4Q24 of 23.7%, with emphasis on Europe;
- ◆ CAPEX reached R\$77.0 million, a reduction of 1.7 p.p. versus 4Q23 as a percentage of net revenue and 1.2 p.p. lower in 2024 versus 2023;
- ◆ High recurrence of results, with 93.6% of revenue coming from field and routine services, and subscription contracts.

## Net Revenue

| (R\$ MM)                    | 4Q23         | 3Q24           | 4Q24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|-----------------------------|--------------|----------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Net revenue</b>          | <b>740.5</b> | <b>1,011.6</b> | <b>862.2</b> | <b>2,590.0</b> | <b>3,293.4</b> | <b>16.4%</b>         | <b>(14.8%)</b>       | <b>27.2%</b>         |
| <b>Adjusted net revenue</b> | <b>740.5</b> | <b>846.0</b>   | <b>862.2</b> | <b>2,590.0</b> | <b>3,127.7</b> | <b>16.4%</b>         | <b>1.9%</b>          | <b>20.8%</b>         |
| Brazil                      | 285.4        | 503.2          | 346.3        | 936.2          | 1,503.0        | 21.3%                | (31.2%)              | 60.5%                |
| <i>Brazil - adjusted</i>    | 285.4        | 337.6          | 346.3        | 936.2          | 1,337.4        | 21.3%                | 2.6%                 | 42.9%                |
| North America               | 378.3        | 401.0          | 404.5        | 1,314.6        | 1,405.6        | 6.9%                 | 0.9%                 | 6.9%                 |
| Europe                      | 34.1         | 62.1           | 62.8         | 150.2          | 203.0          | 84.1%                | 1.1%                 | 35.1%                |
| LatAm (Ex Brazil)           | 42.7         | 45.3           | 48.6         | 189.0          | 181.7          | 13.7%                | 7.3%                 | (3.8%)               |



Adjusted net revenue reached a record R\$862.2 million in 4Q24, 16.4% higher than 4Q23, with emphasis on revenue in Europe.

The Response segment continues to demonstrate the ability to generate revenue globally by delivering preventative and emergency services that meet customer demand across international value chains. We continue to identify opportunities to replicate the Response business model and expand operations in the international geographies we serve, notably North America.

## Brazil

| Brazil                                    |                | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | Var.<br>4Q24 4Q23 | Var.<br>4Q24 3Q24 |
|-------------------------------------------|----------------|--------------|--------------|--------------|-------------------|-------------------|
| Subscription                              | R\$ mm         | 52.4         | 63.9         | 71.1         | 35.6%             | 11.2%             |
| Field Services                            | R\$ mm         | 239.8        | 309.8        | 310.2        | 29.4%             | 0.1%              |
| High Impact Emergencies                   | R\$ mm         | 25.4         | 5.9          | 7.5          | (70.5%)           | 27.1%             |
| <b>Adjusted Gross Revenue<sup>1</sup></b> | <b>R\$ mm</b>  | <b>317.6</b> | <b>379.7</b> | <b>388.9</b> | <b>22.4%</b>      | <b>2.4%</b>       |
| <b>Hours and Labor</b>                    |                |              |              |              |                   |                   |
| Workforce                                 | # people       | 4,348        | 5,121        | 5,471        | 17.8%             | 6.8%              |
| Available Hours                           | thousand hours | 2,869.7      | 3,379.9      | 3,610.9      | 17.8%             | 6.8%              |
| Hours Worked                              | thousand hours | N.A.         | 2,514.5      | 2,780.2      | N.A.              | 10.6%             |
| Field Service Hours                       | thousand hours | N.A.         | 2,514.4      | 2,776.1      | N.A.              | 10.4%             |
| Hours in High Impact Emergencies          | thousand hours | N.A.         | 0.2          | 4.1          | N.A.              | 2345.6%           |
| <b>Region Utilization Rate</b>            | <b>%</b>       | <b>N.A.</b>  | <b>74.4%</b> | <b>77.0%</b> | <b>N.A.</b>       | <b>2.6%</b>       |
| <b>Revenue Per Hour</b>                   |                |              |              |              |                   |                   |
| Field Services                            | R\$/h          | N.A.         | 123.2        | 111.8        | N.A.              | (9.3%)            |
| High Impact Emergencies                   | R\$/h          | N.A.         | 34,911.2     | 1,814.5      | N.A.              | (94.8%)           |
| <b>Revenue Per Hour</b>                   | <b>R\$/h</b>   | <b>N.A.</b>  | <b>151.0</b> | <b>139.9</b> | <b>N.A.</b>       | <b>(7.4%)</b>     |

1- Adjusted for the sale of assets that occurred in 3Q24.

| Regional Result Brazil        | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | 2023         | 2024           | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|-------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------------|----------------------|-------------------|
| Net Revenue                   | 285.4        | 503.2        | 346.3        | 936.2        | 1,503.0        | 21.3%                | (31.2%)              | 60.5%             |
| <b>Adjusted Net Revenue</b>   | <b>285.4</b> | <b>337.6</b> | <b>346.3</b> | <b>936.2</b> | <b>1,337.4</b> | <b>21.3%</b>         | <b>2.6%</b>          | <b>42.9%</b>      |
| Gross Profit                  | 104.7        | 150.1        | 103.3        | 392.1        | 552.1          | (1.3%)               | (31.2%)              | 40.8%             |
| SG&A                          | (6.5)        | (6.7)        | (8.7)        | (28.4)       | (32.3)         | 34.9%                | 30.1%                | 13.8%             |
| EBITDA                        | 98.2         | 143.4        | 94.6         | 363.8        | 519.8          | (3.7%)               | (34.0%)              | 42.9%             |
| <b>Adjusted EBITDA</b>        | <b>98.2</b>  | <b>103.7</b> | <b>94.6</b>  | <b>363.8</b> | <b>480.1</b>   | <b>(3.7%)</b>        | <b>(8.8%)</b>        | <b>32.0%</b>      |
| <i>EBITDA margin</i>          | <i>34.4%</i> | <i>28.5%</i> | <i>27.3%</i> | <i>38.9%</i> | <i>34.6%</i>   | <i>(7.1 pp)</i>      | <i>(1.2 pp)</i>      | <i>(4.3 pp)</i>   |
| <i>Adjusted EBITDA Margin</i> | <i>34.4%</i> | <i>30.7%</i> | <i>27.3%</i> | <i>38.9%</i> | <i>35.9%</i>   | <i>(7.1 pp)</i>      | <i>(3.4 pp)</i>      | <i>(3.0 pp)</i>   |

Adjusted net revenue in Brazil grew 21.3% versus 4Q23 and 42.9% versus 2023.

During the year, growth was mainly due to subscription contracts and field service activities, as well as the response to floods in Rio Grande do Sul and firefighting in the Pantanal. We also highlight revenues from the mobilization of bioengineering contracts, remediation of contaminated areas, environmental monitoring programs, as well as services for port and maritime support services, readiness for *oil spill containment*, and tank and ship cleaning, which were important in this increase.

In the quarter, the main response to high impact emergencies occurred to contain environmental accidents in the port sector, with a smaller ticket due to lesser complexity.

The region presented an adjusted margin of 27.3%, due to the higher incidence of emergency costs arising from 3Q24 and measured in the current quarter. In 2024, the adjusted margin is more stable at 35.9%, contracting by 3.0 pp versus 2023 due to a greater revenue mix from field services for industries and *outsourcing contracts*.

## LatAm

| LatAm                            |                | 4Q23        | 3Q24         | 4Q24         | Var.<br>4Q24 4Q23 | Var.<br>4Q24 3Q24 |
|----------------------------------|----------------|-------------|--------------|--------------|-------------------|-------------------|
| Subscription                     | R\$ mm         | 6.4         | 6.2          | 6.1          | (3.5%)            | (0.8%)            |
| Field Services                   | R\$ mm         | 45.3        | 44.1         | 54.7         | 20.6%             | 23.9%             |
| High Impact Emergencies          | R\$ mm         | 0.0         | 0.0          | 0.0          | NM                | NM                |
| <b>Gross Revenue</b>             | <b>R\$ mm</b>  | <b>51.7</b> | <b>50.3</b>  | <b>60.8</b>  | <b>17.6%</b>      | <b>20.9%</b>      |
| <b>Hours and Labor</b>           |                |             |              |              |                   |                   |
| Workforce                        | # people       | 895         | 840          | 869          | (2.9%)            | 3.5%              |
| Available Hours                  | thousand hours | 590.7       | 554.4        | 573.5        | (2.9%)            | 3.5%              |
| Hours Worked                     | thousand hours | N.A.        | 442.9        | 440.9        | N.A.              | (0.4%)            |
| Field Service Hours              | thousand hours | N.A.        | 442.9        | 440.9        | N.A.              | (0.4%)            |
| Hours in High Impact Emergencies | thousand hours | N.A.        | 0.0          | 0.0          | N.A.              | NM                |
| <b>Region Utilization Rate</b>   | <b>%</b>       | <b>N.A.</b> | <b>79.9%</b> | <b>76.9%</b> | <b>N.A.</b>       | <b>(3.0%)</b>     |
| <b>Revenue Per Hour</b>          |                |             |              |              |                   |                   |
| Field Services                   | R\$/h          | N.A.        | 99.6         | 124.0        | N.A.              | 24.5%             |
| High Impact Emergencies          | R\$/h          | N.A.        | 0,0          | 0,0          | N.A.              | NM                |
| <b>Revenue Per Hour</b>          | <b>R\$/h</b>   | <b>N.A.</b> | <b>113.6</b> | <b>137.9</b> | <b>N.A.</b>       | <b>21.4%</b>      |

| Regional Result Latam | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | 2023         | 2024         | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024 2023 |
|-----------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------------|----------------------|-------------------|
| <b>Net Revenue</b>    | <b>42.7</b>  | <b>45.3</b>  | <b>48.6</b>  | <b>189.0</b> | <b>181.7</b> | <b>13.7%</b>         | <b>7.3%</b>          | <b>(3.8%)</b>     |
| Gross Profit          | 8.2          | 9.6          | 8.2          | 38.8         | 36.8         | (0.4%)               | (14.8%)              | (5.0%)            |
| SG&A                  | 0.0          | 0.0          | 0.0          | 0.0          | 0.0          | NA                   | NA                   | NA                |
| <b>EBITDA</b>         | <b>8.2</b>   | <b>9.6</b>   | <b>8.2</b>   | <b>38.8</b>  | <b>36.8</b>  | <b>(0.4%)</b>        | <b>(14.8%)</b>       | <b>(5.0%)</b>     |
| <i>EBITDA margin</i>  | <i>19.2%</i> | <i>21.1%</i> | <i>16.8%</i> | <i>20.5%</i> | <i>20.3%</i> | <i>(2.4 pp)</i>      | <i>(4.4 pp)</i>      | <i>(0.2 pp)</i>   |

Net revenue grew 7.3% compared to 3Q24 and 13.7% compared to 4Q23, demonstrating a resumption of growth in LatAm. The Company increased field service revenues by performing higher value-added services, reflected in a 21.4% increase in revenue per hour.

With the lower utilization rate, there was a compression of the EBITDA margin compared to previous quarters. In any case, we had a stable margin in 2024 compared to 2023 and, with the aim of increasing profitability, we started a process of reducing expenses at the end of the year.

## Europe

| Europe                           |                | 4Q23        | 3Q24           | 4Q24           | Var.<br>4Q24 4Q23 | Var.<br>4Q24 3Q24 |
|----------------------------------|----------------|-------------|----------------|----------------|-------------------|-------------------|
| Subscription                     | R\$ mm         | 1.5         | 1.1            | 1.1            | (27.6%)           | (2.2%)            |
| Field Services                   | R\$ mm         | 41.1        | 46.7           | 62.7           | 52.5%             | 34.1%             |
| High Impact Emergencies          | R\$ mm         | 0.0         | 26.4           | 14.7           | NM                | NM                |
| <b>Gross Revenue</b>             | <b>R\$ mm</b>  | <b>42.6</b> | <b>74.2</b>    | <b>78.5</b>    | <b>84.1%</b>      | <b>5.7%</b>       |
| <b>Hours and Labor</b>           |                |             |                |                |                   |                   |
| Workforce                        | # people       | 139         | 132            | 131            | (5.8%)            | (0.8%)            |
| Available Hours                  | thousand hours | 91.7        | 87.1           | 86.5           | (5.8%)            | (0.8%)            |
| Hours Worked                     | thousand hours | N.A.        | 58.8           | 70.8           | N.A.              | 20.4%             |
| Field Service Hours              | thousand hours | N.A.        | 45.3           | 63.3           | N.A.              | 39.7%             |
| Hours in High Impact Emergencies | thousand hours | N.A.        | 13.5           | 7.5            | N.A.              | NM                |
| <b>Region Utilization Rate</b>   | <b>%</b>       | <b>N.A.</b> | <b>67.5%</b>   | <b>81.9%</b>   | <b>N.A.</b>       | <b>14.4%</b>      |
| <b>Revenue per hour</b>          |                |             |                |                |                   |                   |
| Field Services                   | R\$/h          | N.A.        | 1,031.7        | 990.3          | N.A.              | (4.0%)            |
| High Impact Emergencies          | R\$/h          | N.A.        | 1,946.3        | 1,946.3        | N.A.              | NM                |
| <b>Revenue Per Hour</b>          | <b>R\$/h</b>   | <b>N.A.</b> | <b>1,261.5</b> | <b>1,107.8</b> | <b>N.A.</b>       | <b>(12.2%)</b>    |

| Regional result Europe | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | 2023         | 2024         | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Net Revenue</b>     | <b>34.1</b>  | <b>62.1</b>  | <b>62.8</b>  | <b>150.2</b> | <b>203.0</b> | <b>84.1%</b>         | <b>1.1%</b>          | <b>35.1%</b>         |
| Gross Profit           | 5.8          | 14.8         | 26.6         | 33.1         | 62.8         | 356.0%               | 80.4%                | 89.9%                |
| SG&A                   | 0.0          | 0.0          | 0.0          | 0.0          | 0.0          | NA                   | NA                   | NA                   |
| <b>EBITDA</b>          | <b>5.8</b>   | <b>14.8</b>  | <b>26.6</b>  | <b>33.1</b>  | <b>62.8</b>  | <b>356.0%</b>        | <b>80.4%</b>         | <b>89.9%</b>         |
| <i>EBITDA Margin</i>   | <i>17.1%</i> | <i>23.8%</i> | <i>42.4%</i> | <i>22.0%</i> | <i>31.0%</i> | <i>25.3 pp</i>       | <i>18.7 pp</i>       | <i>8.9 pp</i>        |

Net revenue grew 84.1% versus 4Q23 in Europe, driven by increases in field services and high impact emergencies. The region has increased its *cross-sell capacity* by selling routine emergency services and industrial cleaning, and has been a reference for containing oil spills in international waters. This quarter, we recognized the remainder of the result of a major incident for fighting fires and containing an oil and fuel spill in the Red Sea. Ambipar sent teams and materials from England and Brazil to respond to this human and environmental incident.

The margin grew by 25.3 pp versus 4Q23 and 18.7 pp versus 3Q24. As reported in the previous quarter, the emergency mobilization cost was captured mainly in 3Q24 while service revenue continued into 4Q24, leading to substantially higher margins. The margin for 2024 was 31.0%, more accurately reflecting the region's profitability levels considering the year's revenue mix.

## North America

| North America                    |                | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | Var.<br>4Q24 4Q23 | Var.<br>4Q24 3Q24 |
|----------------------------------|----------------|--------------|--------------|--------------|-------------------|-------------------|
| Subscription                     | R\$ mm         | 32.4         | 31.4         | 28.4         | (12.3%)           | (9.6%)            |
| Field Services                   | R\$ mm         | 340.2        | 355.6        | 382.8        | 12.5%             | 7.6%              |
| High Impact Emergencies          | R\$ mm         | 7.2          | 26.6         | 5.0          | NM                | NM                |
| <b>Gross Revenue</b>             | <b>R\$ mm</b>  | <b>379.8</b> | <b>413.6</b> | <b>416.2</b> | <b>9.6%</b>       | <b>0.6%</b>       |
| Workforce                        | # people       | 1.095        | 1.313        | 1,346        | 19.9%             | 2.5%              |
| Available Hours                  | thousand hours | 722.7        | 866.6        | 888.4        | 19.9%             | 2.5%              |
| Hours Worked                     | thousand hours | N.A.         | 541.2        | 643.6        | N.A.              | 18.9%             |
| Field Service Hours              | thousand hours | N.A.         | 515.0        | 642.1        | N.A.              | 24.7%             |
| Hours in High Impact Emergencies | thousand hours | N.A.         | 26.2         | 1.4          | N.A.              | NM                |
| <b>Region Utilization Rate</b>   | <b>%</b>       | <b>N.A.</b>  | <b>62.5%</b> | <b>72.4%</b> | <b>N.A.</b>       | <b>10.0%</b>      |
| Field Services                   | R\$/h          | N.A.         | 690.5        | 596.1        | N.A.              | (13.7%)           |
| High Impact Emergencies          | R\$/h          | N.A.         | 1.012,8      | 3.485,0      | N.A.              | NM                |
| <b>Revenue Per Hour</b>          | <b>R\$/h</b>   | <b>N.A.</b>  | <b>764.2</b> | <b>646.7</b> | <b>N.A.</b>       | <b>(15.4%)</b>    |

| Regional result North America | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|-------------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| <b>Net Revenue</b>            | <b>378.3</b> | <b>401.0</b> | <b>404.5</b> | <b>1.314,6</b> | <b>1.405,6</b> | <b>6.9%</b>          | <b>0.9%</b>          | <b>6.9%</b>          |
| Gross Profit                  | 85.0         | 74.8         | 71.2         | 238.5          | 194.9          | (16.3%)              | (4.9%)               | (18.3%)              |
| SG&A                          | 0.0          | 0.0          | 0.0          | 0.0            | 0.0            | NA                   | NA                   | NA                   |
| <b>EBITDA</b>                 | <b>85.0</b>  | <b>74.8</b>  | <b>71.2</b>  | <b>238.5</b>   | <b>194.9</b>   | <b>(16.3%)</b>       | <b>(4.9%)</b>        | <b>(18.3%)</b>       |
| <i>EBITDA margin</i>          | <i>22.5%</i> | <i>18.7%</i> | <i>17.6%</i> | <i>18.1%</i>   | <i>13.9%</i>   | <i>(4.9 pp)</i>      | <i>(1.1 pp)</i>      | <i>(4.3 pp)</i>      |

Net revenue growth in North America of 6.9% versus 4Q23 reflects a positive performance mainly in the US, and a revenue gain due to the stronger US and Canadian dollars against the real.

Throughout the year, we invested in sales to win contracts and, as a result, we had an increase in people and available hours. In Canada, the strategy of reallocating equipment and personnel to serve different customers continues. In the US, the focus is on ramping up bases and opening new locations. We also began work to optimize costs and strengthen leadership in the region.

In emergency response, cross-selling between crisis management consulting services for the shipping industry and our ability to perform field services made it possible to provide cleaning, decontamination and debris removal services in a maritime accident that has been ongoing since 3Q24, but is already in its final phase in 4Q24.

## Cost breakdown

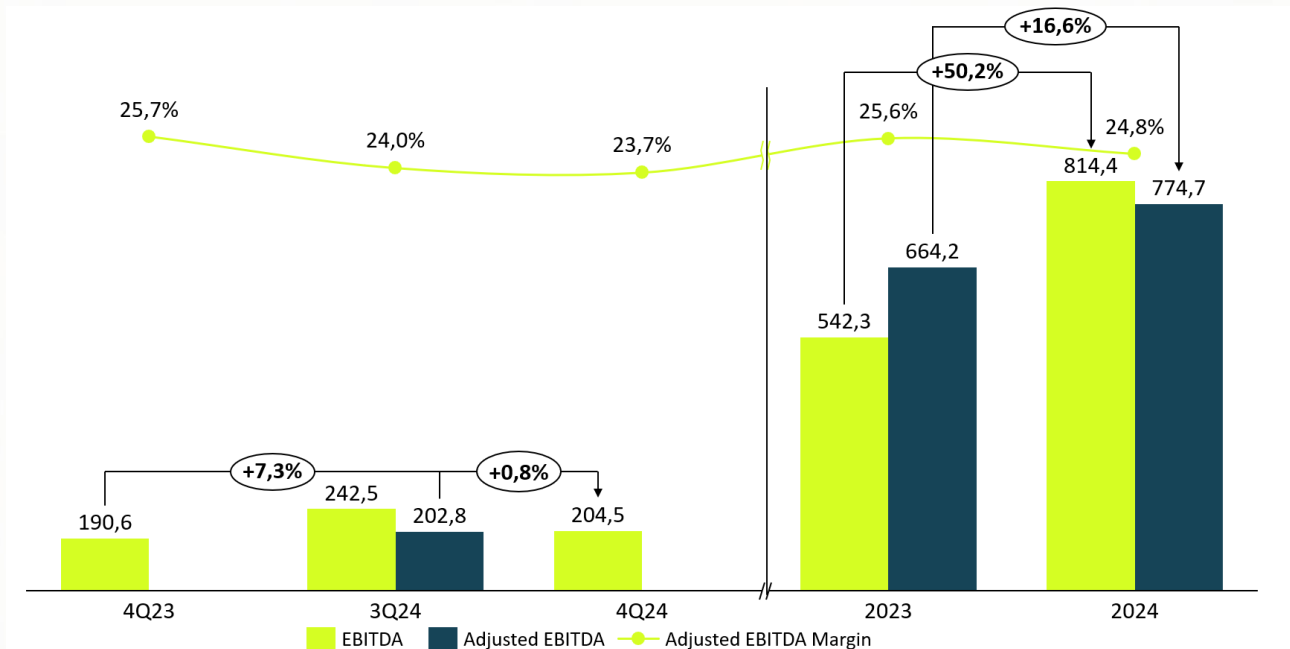
| R\$ MM                     | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24         | 2023           | 2024           | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|----------------------------|--------------|--------------|--------------|----------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Personnel                  | 300.0        | 347.3        | 386.3        | 1,051.1        | 1,352.5        | 28.8%                | 11.2%                | 28.7%                |
| Third parties              | 123.4        | 132.0        | 149.1        | 407.1          | 482.9          | 20.9%                | 13.0%                | 18.6%                |
| Maintenance                | 27.3         | 25.7         | 32.3         | 94.5           | 115.1          | 18.2%                | 25.6%                | 21.8%                |
| Travels                    | 12.2         | 21.7         | 22.5         | 68.2           | 75.8           | 84.1%                | 3.5%                 | 11.1%                |
| Freight                    | 0.4          | 2.6          | 0.7          | 3.9            | 5.5            | 80.4%                | (72.3%)              | 42.4%                |
| Rentals                    | 0.2          | (0.2)        | 0.2          | 1.5            | 0.2            | (24.1%)              | (200.2%)             | (88.5%)              |
| Fuel                       | 18.0         | 22.9         | 29.9         | 59.5           | 88.8           | 66.2%                | 30.4%                | 49.3%                |
| Materials                  | 11.5         | 32.8         | 13.3         | 29.1           | 69.7           | 15.9%                | (59.4%)              | 139.3%               |
| Telecommunications         | 4.1          | 6.3          | 6.1          | 14.4           | 21.0           | 47.8%                | (4.1%)               | 46.4%                |
| Marketing                  | 4.6          | 6.4          | 6.3          | 17.6           | 23.2           | 36.6%                | (1.4%)               | 31.4%                |
| Taxes                      | 6.1          | 10.4         | 10.9         | 22.2           | 31.1           | 78.6%                | 4.7%                 | 39.9%                |
| Others                     | 35.6         | 154.4        | (8.6)        | 250.2          | 181.0          | (124.2%)             | (105.6%)             | (27.7%)              |
| <b>Total Cost</b>          | <b>543.4</b> | <b>762.4</b> | <b>648.9</b> | <b>2,019.3</b> | <b>2,446.7</b> | <b>19.4%</b>         | <b>(14.9%)</b>       | <b>21.2%</b>         |
| <b>Adjusted Total Cost</b> | <b>543.4</b> | <b>636.4</b> | <b>648.9</b> | <b>1,897.4</b> | <b>2,320.7</b> | <b>19.4%</b>         | <b>2.0%</b>          | <b>22.3%</b>         |

In this quarter, costs behaved in accordance with the business mix, with an increase in the Personnel, Third Party and Travel lines, due to the increase of 350 employees, hiring of third parties and travel for emergency response, except for the Others line, which reduced in the quarter due to the reversal of various provisions.

Excluding the effects of demobilization, costs grew 19.4% versus 4Q23 and 2.0% versus 3Q24, still outpacing revenue growth. This is partly due to the mix effect due to the recognition of costs related to 3Q24 and measured in 4Q24.

## EBITDA & Adjusted EBITDA

(R\$ MM and %)



The sum of EBITDAs by region resulted in growth of 7.3% versus 4Q23, driven by growth in EBITDA in Europe.

## CAPEX Response

| CAPEX Response (R\$ MM)     | 4Q23        | 3Q24        | 4Q24        | 2023         | 2024         | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|-----------------------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Maintenance                 | 55,7        | 28,9        | 52,5        | 140,4        | 151,3        | (5,7%)               | 81,4%                | 7,7%                 |
| %Net Revenue Response       | 7,5%        | 2,9%        | 6,1%        | 5,4%         | 4,6%         | (1,4 p.p.)           | 3,2 p.p.             | (0,8 p.p.)           |
| Expansion                   | 23,2        | 64,6        | 24,5        | 125,1        | 130,6        | 5,6%                 | (62,1%)              | 4,4%                 |
| %Net Revenue Response       | 3,1%        | 6,4%        | 2,8%        | 4,8%         | 4,0%         | (0,3 p.p.)           | (3,5 p.p.)           | (0,9 p.p.)           |
| <b>Capex Response Total</b> | <b>78,9</b> | <b>93,6</b> | <b>77,0</b> | <b>265,5</b> | <b>281,9</b> | <b>(2,4%)</b>        | <b>(17,7%)</b>       | <b>6,2%</b>          |
| %Net Revenue Response       | 10,6%       | 9,3%        | 8,9%        | 10,3%        | 8,6%         | (1.7 pp)             | (0.3 pp)             | (1.7 pp)             |

| Regional segmentation                | 4Q23         | 3Q24         | 4Q24        | 2023         | 2024        | Var.<br>4Q24<br>4Q23 | Var.<br>4Q24<br>3Q24 | Var.<br>2024<br>2023 |
|--------------------------------------|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| Brazil                               | 37.7         | 55.3         | 40.9        | 138.6        | 150.8       | 8.5%                 | (25.9%)              | 8.8%                 |
| Latam (ex Brazil)                    | 0.4          | 6.6          | 1.5         | 37.1         | 12.3        | 262.5%               | (76.4%)              | (66.9%)              |
| Europe                               | 0.2          | 3.1          | 5.9         | 5.3          | 15.3        | NM                   | 92.2%                | 187.6%               |
| North America                        | 40.5         | 28.7         | 28.6        | 84.5         | 103.6       | (29.4%)              | (0.3%)               | 22.7%                |
| <b>% CAPEX of revenue by segment</b> |              |              |             |              |             |                      |                      |                      |
| Brazil                               | 13.2%        | 11.0%        | 11.8%       | 14.8%        | 10.0%       | (1.4 pp)             | 0.8 pp               | (1.0 pp)             |
| Brazil Adjusted                      | 13.2%        | 16.4%        | 11.8%       | 14.8%        | 11.3%       | (1.4 pp)             | (4.6 pp.)            | (5.1 pp.)            |
| Latin (from Brazil)                  | 1.0%         | 14.5%        | 3.2%        | 19.6%        | 6.7%        | 2.2 pp.              | (11.3 pp.)           | (7.8 pp.)            |
| Europe                               | 0.6%         | 5.0%         | 9.4%        | 3.5%         | 7.5%        | 8.8 pp               | 4.5 pp               | 2.6 pp               |
| North America                        | 10.7%        | 7.1%         | 7.1%        | 6.4%         | 7.4%        | (3.6 pp)             | (0.1 pp)             | 0.2 pp               |
| <b>% Adjusted NR Response</b>        | <b>10.6%</b> | <b>11.1%</b> | <b>8.9%</b> | <b>10.3%</b> | <b>9.0%</b> | <b>(1.7 pp)</b>      | <b>(2.1 pp)</b>      | <b>(1.2 pp)</b>      |

In 4Q24, the addition of fixed assets in Response was R\$77.0 million.

During the year, there was a reduction in capital expenditure in relation to revenue in Brazil and LatAm, and maintenance at relatively higher levels in Europe and North America.

Response's fleet and service centers can be tracked on the investor relations website through the Modeling Guide spreadsheet ( [link](#) ), with tracking of openings and closings of new service centers and purchase or sale of assets.

## Annexes

- Balance Sheet
- Income Statement
- Cash flow

**BALANCE SHEET**

| <b>ASSETS</b><br><b>(R\$ MM)</b>            | <b>12/31/2023</b> | <b>12/31/2024</b> |
|---------------------------------------------|-------------------|-------------------|
| <b>TOTAL ASSETS</b>                         | <b>11,642.7</b>   | <b>14,655.3</b>   |
| <b>CURRENT ASSETS</b>                       | <b>4,840.7</b>    | <b>6,243.5</b>    |
| Cash and Cash Equivalents                   | 2,739.8           | 2,293.1           |
| Financial Applications                      | 167.9             | 1,576.6           |
| Accounts receivable                         | 1,212.7           | 1,446.3           |
| Taxes to be Recovered                       | 192.2             | 249.0             |
| Advance Expenses                            | 56.8              | 96.1              |
| Inventories                                 | 245.5             | 162.0             |
| Advances to Suppliers                       | 110.7             | 230.1             |
| Other Accounts Receivable                   | 115.0             | 190.4             |
| <b>NON-CURRENT ASSETS</b>                   | <b>6,801.9</b>    | <b>8,411.7</b>    |
| Financial Applications                      | 22.3              | 29.2              |
| Accounts receivable                         | 6.2               | 27.1              |
| Taxes to be Recovered                       | 32.2              | 40.7              |
| Deferred Income Tax and Social Contribution | 115.8             | 132.5             |
| Legal Deposits                              | 3.7               | 5.7               |
| Other Accounts Receivable                   | 69.2              | 171.5             |
| Fixed assets                                | 2,432.8           | 2,359.5           |
| Right of Use Assets                         | 152.8             | 1,232.2           |
| Intangible                                  | 3,966.9           | 4,413.3           |

**BALANCE SHEET (continued)**

| <b>LIABILITIES AND EQUITY<br/>(R\$ MM)</b>         | <b>12/31/2023</b> | <b>12/31/2024</b> |
|----------------------------------------------------|-------------------|-------------------|
| <b>LIABILITIES AND SHAREHOLDER'S EQUITY</b>        | <b>11,642.7</b>   | <b>14,655.3</b>   |
| <b>CURRENT LIABILITIES</b>                         | <b>2,045.9</b>    | <b>2,144.5</b>    |
| Loans and Financing                                | 419.8             | 372.6             |
| Interest payable on loans and financing            | 48.8              | 240.9             |
| Debentures                                         | 316.1             | 60.8              |
| Interest payable on debentures                     | 230.4             | 40.2              |
| Suppliers                                          | 257.1             | 362.8             |
| Salaries and Social Security Contributions Payable | 167.7             | 186.5             |
| Dividends Payable                                  | 30.1              | 40.0              |
| IRPJ and CSLL to be Collected                      | 38.8              | 24.5              |
| Taxes to be Collected                              | 123.6             | 122.1             |
| Obligations on Account of Investment Acquisition   | 261.6             | 112.5             |
| Lease Liabilities                                  | 51.0              | 74.9              |
| Lease Liabilities - Fleets                         | -                 | 284.5             |
| Other Accounts Payable                             | 100.8             | 222.1             |
| <b>NON-CURRENT LIABILITIES</b>                     | <b>6,983.5</b>    | <b>9,778.2</b>    |
| Loans and Financing                                | 1,719.7           | 5,300.5           |
| Debentures                                         | 4,401.0           | 2,803.7           |
| Taxes to be Collected                              | 11.4              | 45.0              |
| Deferred Income Tax and Social Contribution        | 354.8             | 379.3             |
| Obligations on Account of Investment Acquisition   | 327.8             | 14.2              |
| Provision for Contingencies                        | 2.3               | 3.6               |
| Lease Liabilities                                  | 73.1              | 145.7             |
| Lease Liabilities - Fleets                         | -                 | 696.1             |
| Financial instrument                               | -                 | 277.8             |
| Other Accounts Payable                             | 93.5              | 112.3             |
| <b>Shareholder's Equity</b>                        | <b>2,613.3</b>    | <b>2,732.6</b>    |
| Share Capital                                      | 1,868.5           | 1,868.5           |
| Treasury Shares                                    | -                 | (37.7)            |
| Stock Options                                      | -                 | (46.6)            |
| Share Issuance Expenses                            | (152.7)           | (152.7)           |
| Capital Transactions                               | 163.1             | 286.0             |
| Profit Reserves                                    | 259.6             | 20.5              |
| Adjustment of Asset Valuation                      | (395.9)           | (261.3)           |
| Accumulated Loss                                   | -                 | (48.3)            |

## INCOME STATEMENT

| INCOME STATEMENT (R\$ MM)         | 4Q23           | 3Q24             | 4Q24             | 2023             | 2024             | Var. 4Q24 4Q23    | Var. 4T24 3T24  | Change 2024 2023 |
|-----------------------------------|----------------|------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|-----------------|------------------|
| <b>NET REVENUE</b>                | <b>1.345,8</b> | <b>2.122,0</b>   | <b>1.610,6</b>   | <b>4.872,7</b>   | <b>6.413,7</b>   | <b>19.7%</b>      | <b>(24.1%)</b>  | <b>31.6%</b>     |
| Environment                       | 604.1          | 1.105,4          | 745.7            | 2.278,4          | 3.108,9          | 23.4%             | (32.5%)         | 36.4%            |
| Response                          | 740.5          | 1.011,6          | 862.1            | 2.590,0          | 3.293,3          | 16.4%             | (14.8%)         | 27.2%            |
| <b>COSTS OF SERVICES PROVIDED</b> | <b>(908.8)</b> | <b>(1,559.0)</b> | <b>(1,097.1)</b> | <b>(3,404.5)</b> | <b>(4,444.2)</b> | <b>20.7%</b>      | <b>(29.6%)</b>  | <b>30.5%</b>     |
| Environment                       | (365.2)        | (795.3)          | (447.3)          | (1,384.4)        | (1,994.6)        | 22.5%             | (43.8%)         | 44.1%            |
| Response                          | (543.4)        | (761.7)          | (648.9)          | (2,019.3)        | (2,446.0)        | 19.4%             | (14.8%)         | 21.1%            |
| <b>GROSS PROFIT</b>               | <b>437.0</b>   | <b>563.0</b>     | <b>513.4</b>     | <b>1,468.2</b>   | <b>1,969.4</b>   | <b>17.5%</b>      | <b>(8.8%)</b>   | <b>34.1%</b>     |
| Environment                       | 238.9          | 310.1            | 298.3            | 894.0            | 1,114.2          | 24.9%             | (3.8%)          | 24.6%            |
| Response                          | 197.1          | 249.9            | 213.2            | 570.7            | 847.3            | 8.2%              | (14.7%)         | 48.5%            |
| <b>GROSS MARGIN</b>               | <b>32.5%</b>   | <b>26.5%</b>     | <b>31.9%</b>     | <b>30,1%</b>     | <b>30,7%</b>     | <b>(0,6 p.p.)</b> | <b>5,3 p.p.</b> | <b>0,6 p.p.</b>  |
| Environment                       | 39,5%          | 28,1%            | 40,0%            | 39,2%            | 35,8%            | 0,5 p.p.          | 12,0 p.p.       | (3,4 p.p.)       |
| Response                          | 26,6%          | 24,7%            | 24,7%            | 22,0%            | 25,7%            | (1,9 p.p.)        | 0,0 p.p.        | 3,7 p.p.         |
| <b>SG&amp;A</b>                   | <b>(36,7)</b>  | <b>(47,7)</b>    | <b>(44,6)</b>    | <b>(152,1)</b>   | <b>(174,4)</b>   | <b>21,7%</b>      | <b>(6,4%)</b>   | <b>14,6%</b>     |
| Environment                       | (30,2)         | (40,3)           | (35,9)           | (123,7)          | (141,5)          | 18,9%             | (10,9%)         | 14,3%            |
| Response                          | (6,5)          | (7,4)            | (8,7)            | (28,4)           | (33,0)           | 34,9%             | 18,2%           | 16,1%            |
| <b>EBITDA</b>                     | <b>400,4</b>   | <b>515,3</b>     | <b>468,8</b>     | <b>1.316,0</b>   | <b>1.795,0</b>   | <b>17,1%</b>      | <b>(9,0%)</b>   | <b>36,4%</b>     |
| Environment                       | 208.7          | 269.8            | 262.4            | 770.3            | 972.8            | 25.7%             | (2.7%)          | 26.3%            |
| Response                          | 190.6          | 242.5            | 204.5            | 542.3            | 814.3            | 7.3%              | (15.7%)         | 50.2%            |
| <b>EBITDA MARGIN</b>              | <b>29.8%</b>   | <b>24.3%</b>     | <b>29.1%</b>     | <b>27.0%</b>     | <b>28.0%</b>     | <b>(0.6 pp)</b>   | <b>4.8 pp</b>   | <b>1.0 pp</b>    |
| Environment                       | 34.6%          | 24.4%            | 35.2%            | 33.8%            | 31.3%            | 0.6 pp            | 10.8 pp         | (2.5 pp)         |
| Response                          | 25.7%          | 24.0%            | 23.7%            | 20.9%            | 24.7%            | (2.0 pp)          | (0.3 pp)        | 3.8 pp           |
| <b>FINANCIAL RESULT</b>           | <b>(101.2)</b> | <b>(280.3)</b>   | <b>(166.6)</b>   | <b>(669.6)</b>   | <b>(1,257.1)</b> | <b>64.6%</b>      | <b>(40.6%)</b>  | <b>87.8%</b>     |
| Financial expenses                | (247.4)        | (515.6)          | (476.3)          | (1,079.6)        | (2,016.2)        | 92.5%             | (7.6%)          | 86.7%            |
| Financial income                  | 146.2          | 235.3            | 309.8            | 410.1            | 759.1            | 111.9%            | 31.7%           | 85.1%            |
| IR and CSLL                       | (73.1)         | (42.4)           | (12.8)           | (176.2)          | (87.3)           | (82.4%)           | (69.7%)         | (50.4%)          |
| <b>Net income</b>                 | <b>108.9</b>   | <b>44.5</b>      | <b>70.0</b>      | <b>56.7</b>      | <b>(172.2)</b>   | <b>(35.7%)</b>    | <b>57.2%</b>    | <b>NM</b>        |
| Controlling Net income            | 78.7           | 30.1             | 75.5             | 64.9             | (287.7)          | (4.0%)            | 150.7%          | NM               |
| Minority Net Income               | 30.3           | 14.4             | (5.5)            | (8.2)            | 115.5            | (118.3%)          | (138.5%)        | NM               |

## CASH FLOW

| CASH FLOW (R\$ MM)                                                               | 2023           | 2024           |
|----------------------------------------------------------------------------------|----------------|----------------|
| Net income for the period                                                        | 56.7           | (172.2)        |
| Adjustments to reconcile net income to cash from operations:                     |                |                |
| Depreciation and amortization                                                    | 413.5          | 622.7          |
| Estimated provision for doubtful accounts                                        | 2.2            | 4.1            |
| Residual value of fixed and intangible assets sold                               | 91.5           | 596.6          |
| Provision for contingencies                                                      | (1.0)          | 1.3            |
| Income Tax and Social Contribution - Deferred                                    | (34.7)         | (37.9)         |
| Equity equivalence                                                               | -              | -              |
| Residual value of investment write-off                                           | 7.6            | (2.9)          |
| Interest on loans and financing, debentures, leases and exchange rate variations | 1,039.3        | 1,382.6        |
| Amortization of costs on loans, financing and debentures                         | -              | 215.8          |
| Low provision Obligations due to acquisition of investments                      | (48.3)         | -              |
| SWAP Result - <i>Green bonds</i>                                                 | -              | (17.7)         |
| Reversal of Investment Obligations                                               | -              | (33.5)         |
| Changes in assets and liabilities:                                               |                |                |
| Accounts receivable                                                              | (42.4)         | 73.5           |
| Taxes to be recovered                                                            | (95.9)         | (65.2)         |
| Advance Expenses                                                                 | (12.9)         | (39.4)         |
| Inventories                                                                      | (100.0)        | (106.9)        |
| Advance to Suppliers                                                             | (41.3)         | (57.0)         |
| Other accounts receivable                                                        | 67.2           | (146.4)        |
| Legal deposits                                                                   | 1.1            | (1,3)          |
| Suppliers                                                                        | (95.8)         | 20.3           |
| Salaries and social security contributions                                       | (30.7)         | 9.1            |
| Taxes to be collected                                                            | 241.2          | 123.3          |
| Other accounts payable                                                           | (127.4)        | 124.0          |
| <b>Cash from (applied to) operations</b>                                         | <b>1,289.9</b> | <b>2,492.7</b> |
| Interest paid on loans and financing                                             | (172.8)        | (503.5)        |
| Interest paid on debentures                                                      | (698.4)        | (574.7)        |
| Interest paid on lease                                                           | (6.3)          | (44.0)         |
| Fines on loans and financing paid                                                | -              | (1,2)          |
| Fines on paid debentures                                                         | -              | (128.5)        |
| Income tax and social security contributions paid                                | (137.4)        | (108.6)        |
| <b>Net cash provided by (applied to) operating activities</b>                    | <b>275.0</b>   | <b>1,132.3</b> |
| Cash spent on business acquisitions, net of cash received                        | (146.4)        | (2.0)          |
| Acquisition of fixed assets                                                      | (575.9)        | (212.4)        |
| Acquisition of intangible assets                                                 | (7.4)          | (30.5)         |
| Receipt of Dividends                                                             | -              | -              |
| Financial Investments                                                            | (7.3)          | (6.9)          |
| <b>Net cash applied to investment activities</b>                                 | <b>(737.0)</b> | <b>(251.8)</b> |
| Profit Distribution - previous periods                                           | (27.3)         | (30.6)         |
| Capital increase                                                                 | 716.9          | -              |
| Expenses on issuing shares                                                       | (44.8)         | -              |
| Increase in Minority Participation                                               | 503.9          | -              |
| Payment of obligations on account of acquisition of investments                  | (132.4)        | (249.1)        |
| Related parties                                                                  | -              | -              |
| Buyback Program                                                                  | -              | (193.3)        |
| Lease payments                                                                   | (216.7)        | (326.7)        |
| Loan and financing acquisitions                                                  | 1,076.2        | 4,279.3        |
| Debt Issued                                                                      | 300.0          | 2,400.0        |
| Costs of raising debentures                                                      | (14.2)         | (206.7)        |
| Amortization on loans and financing                                              | (1,185.6)      | (1,249.1)      |
| Debenture payments                                                               | (490.0)        | (4,429.6)      |
| Payment of costs on debentures                                                   | -              | -              |
| <b>Net cash from financing activities</b>                                        | <b>486.2</b>   | <b>(6.1)</b>   |
| <b>Net increase/(decrease) in cash and cash equivalents</b>                      | <b>24.1</b>    | <b>874.3</b>   |
| Exchange rate variation on cash and cash equivalents                             | (26.6)         | 87.6           |
| Cash and cash equivalents at beginning of period                                 | 2,910.3        | 2,907.8        |
| <b>Cash and cash equivalents at end of period</b>                                | <b>2,907.8</b> | <b>3,869.7</b> |