

Uma jornada de evolução contínua. Há quatro trimestres, nossos pilares estratégicos guiam o crescimento da Marisa

RECEITA

R\$ 332,7 milhões no trimestre -3,5% vs 3T24 (SSS)

> R\$ 1 bilhão nos 9M25 +12,5% vs 9M24 (SSS)

Forte avanço da linha infantil no trimestre (+46,3%)

MARGEM BRUTA

+4,7 p.p. no trimestre de 46,5% no 3T24 para 51,2% no 3T25

+5,0 p.p. nos 9M25 de 47,3% nos 9M24 para 52,3% nos 9M25

CPV mais baixo e descontos mais controlados na liquidação de inverno



Uma jornada de evolução contínua. Há quatro trimestres, nossos pilares estratégicos guiam o crescimento da Marisa

DESPESAS G&A

Redução de 17,7% no trimestre e de 12,6% nos 9M25

Aumento de produtividade e eficácia das medidas de contenção de gastos

EBITDA

R\$ 101,9 milhões (+190,6% vs 3T24) e margem de 30,6% no 3T25

Consistência e foco no resultado operacional

LUCRO LÍQUIDO

R\$ 5,8 milhões no trimestre **revertendo prejuízo** de 71,2milhões. R\$ 10,3 milhões nos 9M25 contra um prejuízo de 321,5milhões nos 9M24

Quarto trimestre consecutivo de geração de valor



Seguimos firmes
No propósito de
vestir sonhos e
fortalecer conquistas.

Com a missão de ser próxima e íntima da mulher, dando acesso à moda a ela e sua família com custobenefício como e onde ela quiser



+ 12,6%

6,7MM de Clientes Ativas

+11,7%

Novas Clientes

+ 34,1%

Clientes Recorrentes>5

+ 11,5 p.p.

NPS (YTD)



- ✓ Relançamento do modelo "Nosso Jeito Marisa de Atender"
- ✓ Inauguração do programa "Estrelas do Atendimento"
- ✓ Nova clusterização de lojas

- ✓ Canal Digital mais rentável com a precificação dinâmica
- ✓ Ship from Store e Clique&Retire mais eficientes



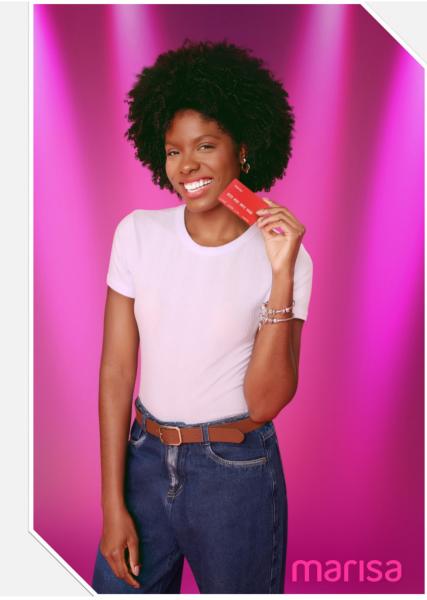
Cartão Marisa

CLIENTE MAIS FIEL TICKET MÉDIO MAIS ELEVADO



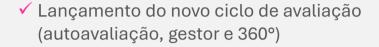
- Programa de relacionamento, prospecção e fidelização
- ✓ Representaram 27,4% das vendas do trimestre
- ✓ Base ativa ultrapassou 1,1 milhão de cartões

+ 30,5% em 12 meses



Cultura, Pessoas e ESG

PESSOAS





- ✓ Reorganização da UniMarisa
- ✓ Relançamento da Cartilha de Diversidade

ESG



- ✓ Palestras sobre a importância dos grupos de afinidade
- ✓ Finalização do Inventário de Gases Efeito Estufa
- ✓ Avanço na finalização do Relatório de Sustentabilidade
- ✓ Reciclagem de mais de 95 toneladas de papel e plástico

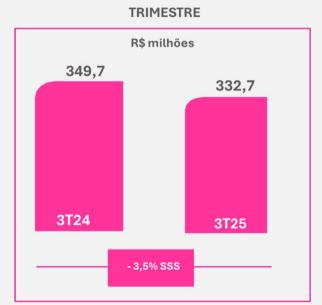


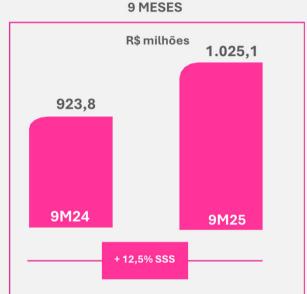
DESTAQUES FINANCEIROS



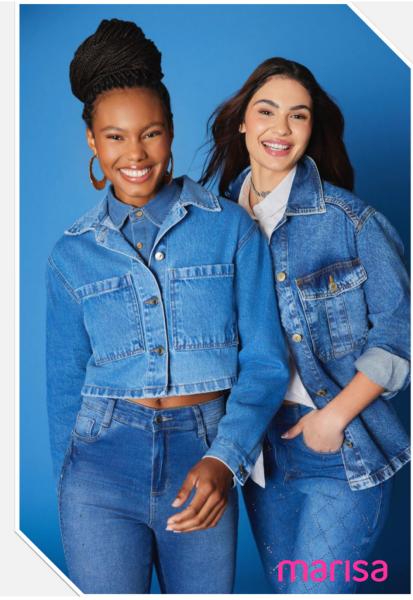


RECEITA LÍQUIDA



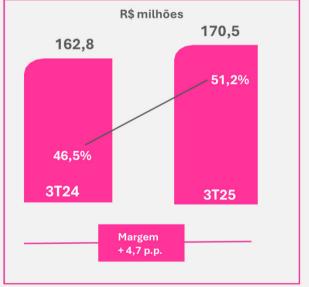


- Dinâmica atípica de temperaturas
- Crescimento de dígito alto em regiões de clima quente
- ✓ Aumentos de volume: 8,6% x 3T24 e 26,0% x 9M24
- Crescimentos de 46,3% e de 5,6% nas receitas das categorias infantil e masculina base mesmas lojas

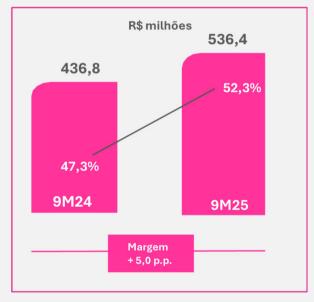


GOVERNANÇA DA MARGEM BRUTA





9 MESES



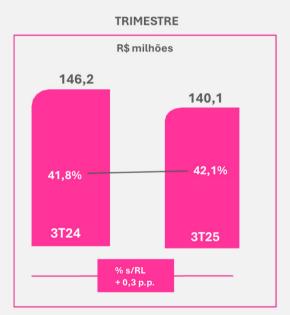
- ✓ Redução de 13,2% no CPV do 3T25
- ✓ Líquidação de inverno no 3T25 com descontos mais controlados (menos *markdown*)
- ✓ Gestão eficiente de estoques
- ✓ Abastecimento preciso

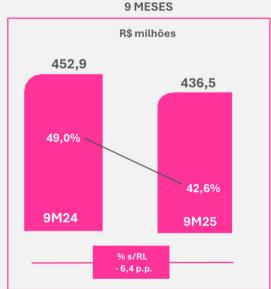




GESTÃO DAS DESPESAS OPERACIONAIS

Diminuição significativa das despesas operacionais em 6,4 p.p. sobre a RL dos 9M25





Redução de 17,7% nas despesas gerais e administrativas no 3T25:

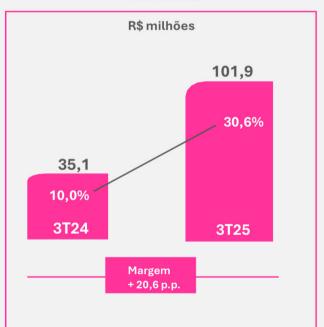
- ✓ Redimensionamento das equipes
- ✓ Simplificação de processos
- Revisão de contratos e serviços



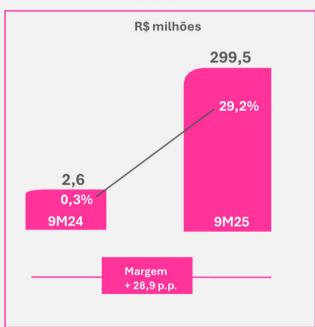
AVANÇO DO EBITDA*

Crescimento de 190,6% vs 3T24

TRIMESTRE



9 MESES



- ✓ Aumento da margem bruta
- ✓ Redução das despesas G&A
- ✓ Outras receitas operacionais

* Considerando a regra contábil IFRS16 que exclui os efeitos dos arrendamentos mercantis

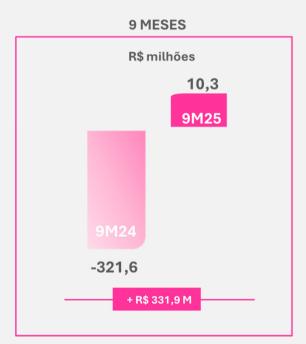


LUCRO LÍQUIDO

Quarto trimestre consecutivo de geração de valor

TRIMESTRE





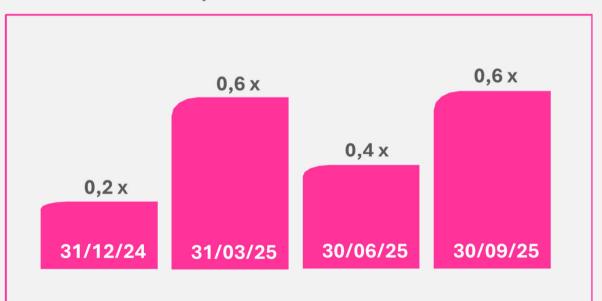
- ✓ Expansão das margens
- ✓ Rigor no controle das despesas
- Demais receitas operacionais



GESTÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA

Nível seguro de alavancagem financeira

Dívida líquida abaixo de 1x o EBITDA 12 M





RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Edson Salles Abuchaim Garcia Diretor-Presidente e de Relações com Investidores

Adilvo Alves de Souza Jr Diretor Executivo de Finanças

www.ri.marisa.com.br dri@marisa.com.br









