



4T24 | 2024

Release de Resultados

Principais Destaques 2024

- **Receita Operacional Líquida (ROL)** em 2024 foi de **R\$ 1.516,5 milhões**, redução de 46,5% vs 2023;
- Em 2024, o **Prejuízo Líquido** foi de **R\$ 934,1 milhões** dos quais **R\$ 751,0** foi **“Impairment¹”**;
- O **EBITDA²** em 2024 foi de **R\$ 138,8 milhões** e a **margem EBITDA** de **9,2%**;
- Os **Investimentos** totalizaram **R\$ 93,9 milhões** em 2024;
- **Ajuste de estrutura de capital**;
- O **potencial máximo de ordens cobertas por contratos de longo prazo** é de **9,7 GW**;

¹ Vide explicação nas páginas 13 e 14;

² EBITDA Ajustado.

Videoconferência

26 de março de 2025
10:00 (Horário de Brasília)
09:00 (ET – Eastern Time)



Mensagem do Presidente

O setor de energia eólica do Brasil perdeu força em 2024, e a previsão é que permaneça em 2025, iniciando uma retomada a partir de 2026 e se consolidando em 2027. Desde 2022, houve uma redução significativa nos contratos, especialmente no mercado livre, que hoje representam mais de 90% das contratações. A queda na venda de PPAs (*Power Purchase Agreement*) impactou a produção industrial, já que, sem novos contratos, os geradores não instalam parques reduzindo a demanda da indústria de pás. Após o apagão em agosto de 2023, se intensificou ainda mais o que reacendeu, durante o ano de 2024, o debate sobre o “*curtailment*” (despacho reduzido ou corte de geração) de fontes renováveis, principalmente da energia eólica. Além disso, a combinação de uma taxa de juros elevada com um PLD baixo gerou incertezas que levaram à suspensão e encerramento de alguns projetos. Este cenário nos levou a direcionar recursos e dedicação nas exportações, pois, apesar dos rumores sobre a redução de novas instalações de projetos de energia eólica no governo Trump, ainda se espera uma forte recuperação do mercado nos EUA nos próximos anos.

Apesar dos nossos maiores esforços até final de 2024, na tentativa de manter os clientes existentes, três deles optaram por não renovar contrato e um decidiu reduzir a demanda. Como resultado tivemos o descomissionamento de quatro linhas maduras e a desativação de três. Este cenário levou-nos a realizar ajustes no balanço “*Impairment*”¹, impactando os resultados da Companhia “*one-off*”.

Em 2024, a receita alcançou R\$ 1.516,5 milhões, representando uma queda de 46,5% em comparação com 2023. É importante ressaltar o desempenho do segmento de exportação, que representou 31,8% no 4T24 e 4,8% da receita total em 2024. Após um período em que as vendas estavam concentradas no mercado nacional, a retomada das exportações foi um tema constante ao longo do ano. Destaca-se, ainda, a nossa confiança de que o mercado externo seguirá como um fator estratégico para o crescimento da Empresa nos próximos anos. O EBITDA² totalizou R\$ 138,8 milhões, com uma margem de 9,2%.

A Companhia vem se preparando para enfrentar um cenário adverso a sua capacidade produtiva

nos próximos dois anos. Revisamos o nosso planejamento estratégico, adotamos algumas medidas que nos levam a enfrentar a baixa demanda no mercado nacional e a fortalecer sua competitividade para o futuro: **Renegociação das dívidas**, como medida para garantir a liquidez necessária a Companhia iniciou a renegociação das suas principais dívidas, visando o alongamento dos prazos e a revisão dos “*covenants*” financeiros, com expectativa de conclusão com sucesso até o final do 1T25. **No mercado nacional**, em parceria com a ABEEólica e ABIMAQ iniciamos tratativas com o governo para incentivar leilões de energia eólica e a implementação de uma alíquota compatível com o mercado para a importação de componentes e aerogeradores. Além disso, pleiteamos com êxito a alteração das regras do Fundo Clima, aumentando o apetite aos investimentos no futuro, o que fortalecerá mais a nossa indústria. **No mercado internacional**, negociamos com clientes para garantir volumes de exportação e reduzir a dependência do mercado nacional. Continuamos investindo na **diversificação de produtos** com uma equipe dedicada à unidade de serviços nos EUA e na América Latina. Para **aumentar a produtividade**, contratamos uma consultoria especializada, implementando ações de otimização de custos, ajuste do quadro operacional e melhorias na gestão de estoques e consumo. Essas iniciativas visam garantir o crescimento sustentável da Companhia nos próximos anos.

Em um momento de muitos desafios econômicos e financeiros, a Companhia reafirma o seu compromisso em impulsionar o desenvolvimento da energia eólica nacional, assim como no exterior. Embora estejamos enfrentando alguns obstáculos temporários, continuamos a trabalhar com muita determinação para melhorar nossos processos e expandir nossas fronteiras, sempre com o objetivo de aumentar a participação da Aeris na transição energética global.

Alexandre Negrão

CEO

Destaques Operacionais e Financeiros

Destaques Operacionais	4T24	3T24	2T24	1T24	4T23
Sets ¹	37	72	106	129	163
Produção em MW equivalentes ²	152	352	496	616	802
Mercado Interno	82	342	496	616	802
Mercado Externo	70	10	0	0	0
Linhas de produção ativas ³	7	10	10	10	15
Linhas maduras ⁴	5	8	10	10	15
Linhas não maduras	2	2	0	0	0

- (1) Sets (conjunto de 3 pás) faturados e disponíveis para retirada do cliente.
- (2) Considera o centro da faixa de potência nominal dos aerogeradores equipados pelos sets faturados.
- (3) Quantidade de linhas de produção (moldes) em produção no final do período.
- (4) Refere-se às linhas de produção instaladas, no final do período, há mais de 12 meses.

Foram desativadas três linhas em novembro de 2024 e descomissionadas duas linhas no 4T24. Finalizamos o ano com um portfólio de sete linhas de produção das quais cinco maduras e duas não maduras.

Destaques Financeiros (R\$ em milhões)	4T24	3T24	Var. %	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Receita Líquida	211,4	367,4	-42,5%	702,7	-69,9%	1.516,5	2.831,9	-46,5%
Pás - Mercado Interno	65,6	298,3	-78,0%	662,9	-90,1%	1.252,4	2.678,1	-53,2%
Pás – Mercado Externo	67,2	5,0	1.235,5%	0,0	-	72,2	0,0	-
Comercializadora de Energia	23,7	6,4	270,3%	0,0	-	30,1	0,0	-
Serviços	54,9	57,7	-4,9%	39,8	37,7%	161,8	153,8	5,2%
Resultado Líquido	-833,1	-56,7	1.369,8%	-63,9	1.204,7%	-934,1	-106,6	776,5%
Margem Líquida (%)	-394,1%	-15,4%	378,7 pp	-0,1%	385,0 pp	-61,6%	-3,8%	-57,8 pp
EBITDA¹	-1,6	27,4	-105,9%	34,0	-104,7%	138,8	330,3	-58,0%
Margem EBITDA¹ (%)	-0,8%	7,5%	-8,2 pp	4,8%	-5,6 pp	9,2%	11,7%	-2,5 pp

(1) EBITDA e Margem Ajustados

Receita Operacional Líquida (ROL)

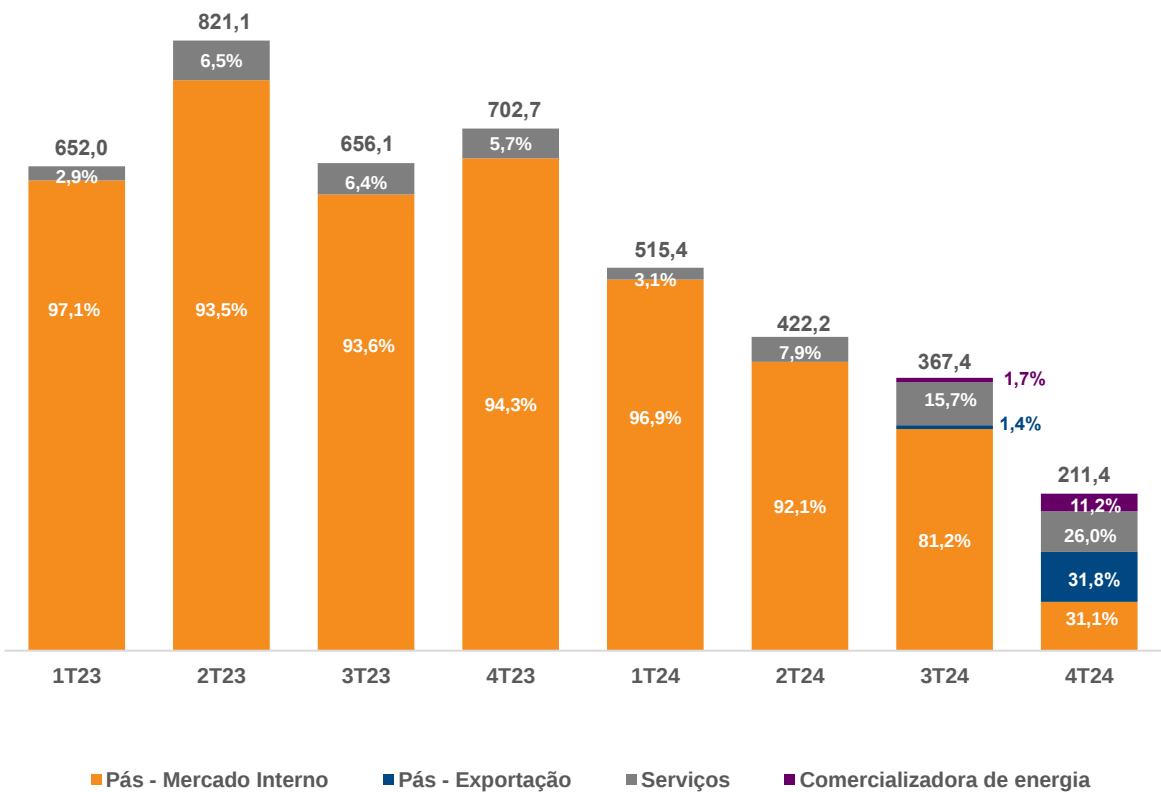
No 4T24, a receita operacional líquida foi de R\$ 211,4 milhões, representando uma redução de 42,5% quando comparado ao 3T24.

Em 2024, a receita operacional líquida totalizou R\$ 1.516,5 milhões, representando uma redução de 46,5% em comparação a 2023. Essa redução da receita no ano foi impulsionada pelo início do *ramp-up* de duas novas linhas, o descomissionamento de quatro linhas de produção, além disso tivemos a desativação de três linhas no 4º trimestre de 2024.

Vale ressaltar o desempenho do segmento de exportação, que representou 31,8% da receita no 4T24 e 4,8% no ano. A retomada das exportações, após um período com vendas exclusivamente voltadas ao mercado nacional, foi um tema recorrente ao longo do ano. O principal aspecto a ser destacado é a nossa convicção de que o mercado externo ajudará a direcionar a estratégia de vendas da Empresa nos próximos anos.



E por sua vez, a unidade de negócio de serviços representou 26,0 % no 4T24 e 10,7% no ano. O crescimento desse segmento é impulsionado pela diversificação das atividades e pelo fortalecimento dos serviços de manutenção e suporte técnico especializado, que visa agregar valor às soluções oferecidas aos clientes.



Custo dos Produtos Vendidos

(R\$ em milhões)	4T24	3T24	Var. %	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Receita Líquida	211,4	367,4	-42,5%	702,7	-69,9%	1.516,5	2.831,9	-46,5%
Custo do Produto Vendido	219,0	333,8	-34,4%	652,0	-66,4%	1.371,4	2.442,9	-43,9%
Margem Bruta (%)	-3,6%	9,2%	-12,8 pp	7,2%	-10,8 pp	9,6%	13,7%	-4,2 pp

No 4T24 a margem bruta foi de -3,6%, uma redução de 12,8 pontos percentuais vs 3T24. Em 2024, a margem bruta registrou uma redução de 4,2 pontos percentuais em comparação com 2023, atingindo 9,6% de margem bruta. Essa queda se deve a redução da demanda e ao *ramp-up* de duas novas linhas de produção. Durante essa fase inicial (*"ramp-up"*), ocorreu uma deterioração na margem, devida a impossibilidade de diluir todos os custos fixos de produção (característica dessa etapa do processo).

Despesas Gerais e Administrativas

(R\$ em milhões)	4T24	3T24	Var. %	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Despesas Gerais e Administrativas	-36,7	-29,3	25,2%	-30,6	20,0%	-125,6	-116,2	8,0%
Outras Receitas/ Despesas operacionais - Líquidas	-4,8	-3,4	43,1%	-4,7	1,9%	-9,7	-8,3	17,4%
Impairment¹ (one-off efeito não caixa)	-751,0	0,0	-	0,0	-	-751,0	0,0	-

(1) Vide explicação nas páginas 13 e 14.

Em 2024, as Despesas Gerais e Administrativas (DGA) somaram R\$ 886,2 milhões, dos quais R\$ 751,0 milhões foram contabilizados no 4T24 como *"impairment¹"* com efeito *"one-off"*, decorrente da finalização dos contratos da Siemens Gamesa, Nordex e Weg.

EBITDA

(R\$ em milhões)	4T24	3T24	Var. %	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Resultado Líquido	-833,1	-56,7	1.369,8%	-63,9	1.204,7%	-934,1	-106,6	776,5%
(+/-) Resultado Financeiro	61,8	68,7	-10,1%	91,8	-32,7%	239,9	391,4	-38,7%
(+/-) Depreciação e Amortização	19,2	19,9	-3,5%	18,6	3,3%	80,2	65,0	23,4%
(+/-) IR/Contribuição Social	-28,9	-11,1	160,6%	-12,5	130,4%	-47,0	-20,3	131,7%
Impairment ¹ (one-off efeito não caixa)	751,0	0	0	0	-	751,0	0	-
Outros	28,4	6,5	334,6%	0	-	48,8	0,8	-
EBITDA²	-1,6	27,4	-105,9%	34,0	-104,7%	138,8	330,3	-58,0%
Margem EBITDA² (%)	-0,8%	7,5%	-8,2 pp	4,8%	-5,6 pp	9,2%	11,7%	-2,5 pp

1 Vide explicação nas páginas 13 e 14;

2 EBITDA e Margem Ajustados.

No 4T24 o EBITDA foi de R\$ -1,6 milhões e em 2024 o EBITDA foi de R\$ 138,8 milhões representando uma margem de -0,8% e 9,2% respectivamente, com consequência da redução na margem bruta.

Resultado Financeiro e Endividamento

(R\$ em milhões)	4T24	3T24	Var. %	4T23	Var. %	2024	2023	Var. %
Variação Cambial Líquida	-3,1	-6,1	-49,8%	-10,1	-69,4%	-22,5	-66,2	-66,1%
Despesas Financeiras	-58,7	-62,6	-6,2%	-81,7	-28,1%	-217,5	-325,1	-33,1%
Dívida Líquida	1.189,1	552,5	115,2%	632,7	87,9%	-	-	-
Alavancagem (Dívida Líquida/EBITDA)	8,6x	3,2x	-	1,9x	-	-	-	-

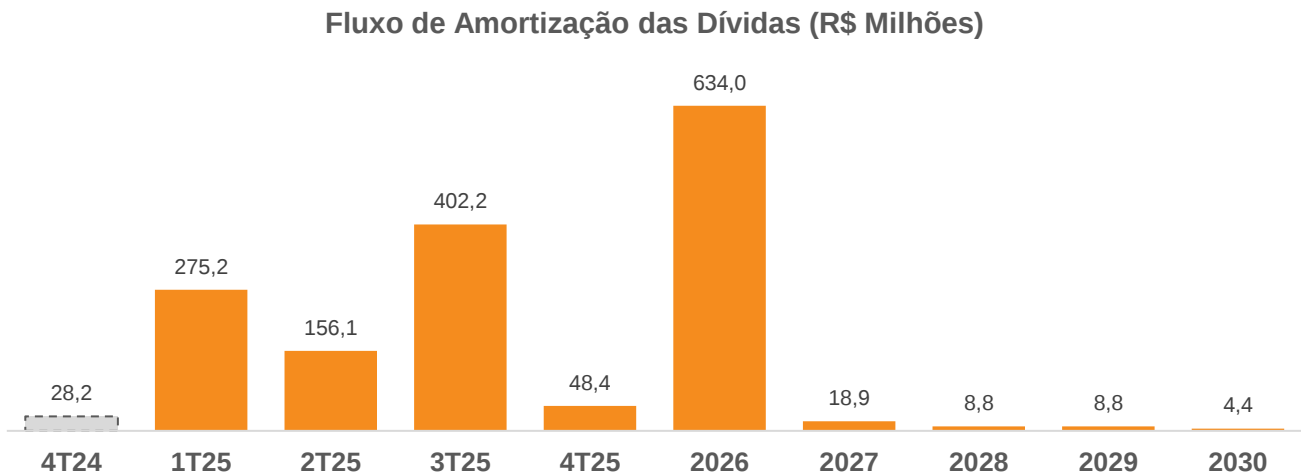


No 4T24 as despesas financeiras líquidas foram de R\$ 58,7 milhões, redução de 6,2% vs 3T24. Em 2024, as despesas financeiras líquidas totalizaram R\$ 217,5 milhões, representando uma redução de 33,1% em comparação a 2023. Esse resultado reflete o esforço contínuo da Companhia para otimizar sua estrutura de capital.

A Alavancagem Líquida do período, medida pelo indicador Dívida Líquida/EBITDA, atingiu 8,6x.



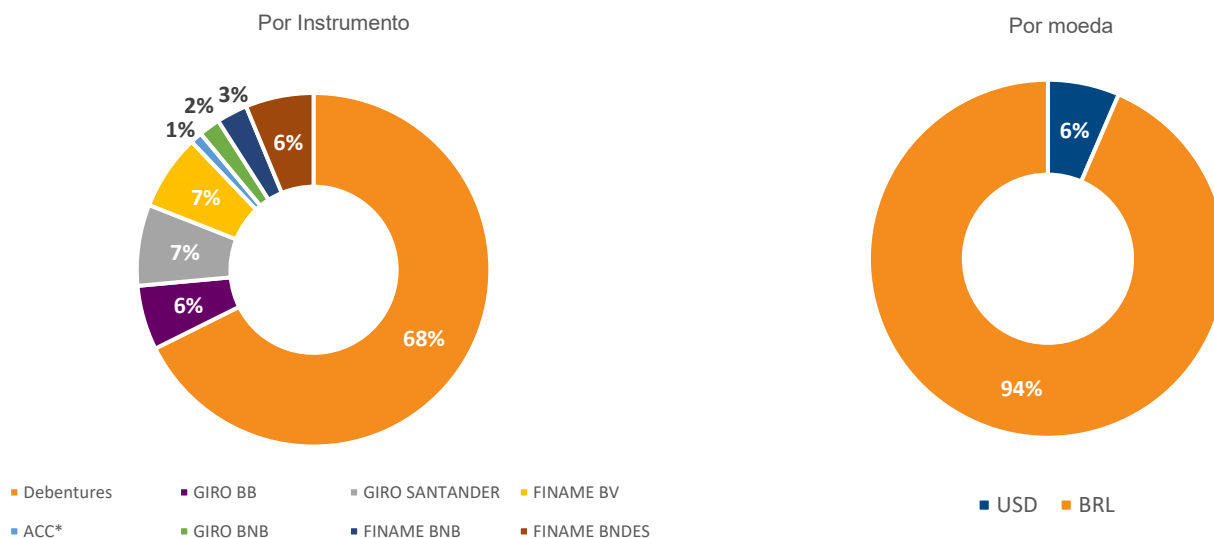
A posição de caixa da Companhia no encerramento de 2024 foi de R\$ 345,8 milhões. A dívida bruta totalizou R\$ 1.556,8 milhões.



O vencimento da dívida está concentrado em 2025 e 2026.

Para assegurar a liquidez necessária nos próximos anos, a Companhia está em processo de renegociação de suas principais dívidas, com expectativa exitosa de conclusão até o final do 1T25.

Perfil da Dívida



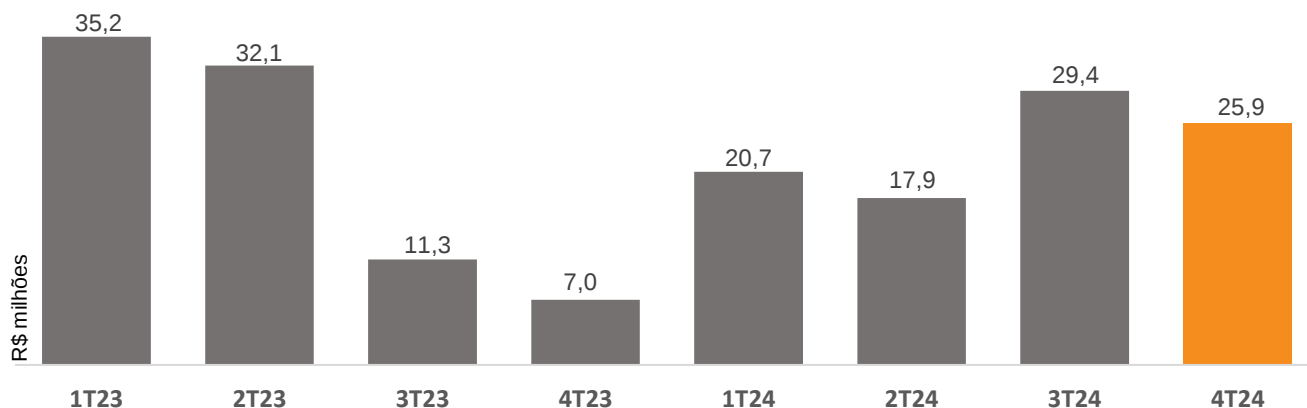
*ACC - adiantamento de contrato de câmbio

Resultado Líquido

O Prejuízo do exercício foi de R\$ 934,1 milhões em 2024 do quais R\$ 751,0 milhões é resultado do “Impairment¹”.

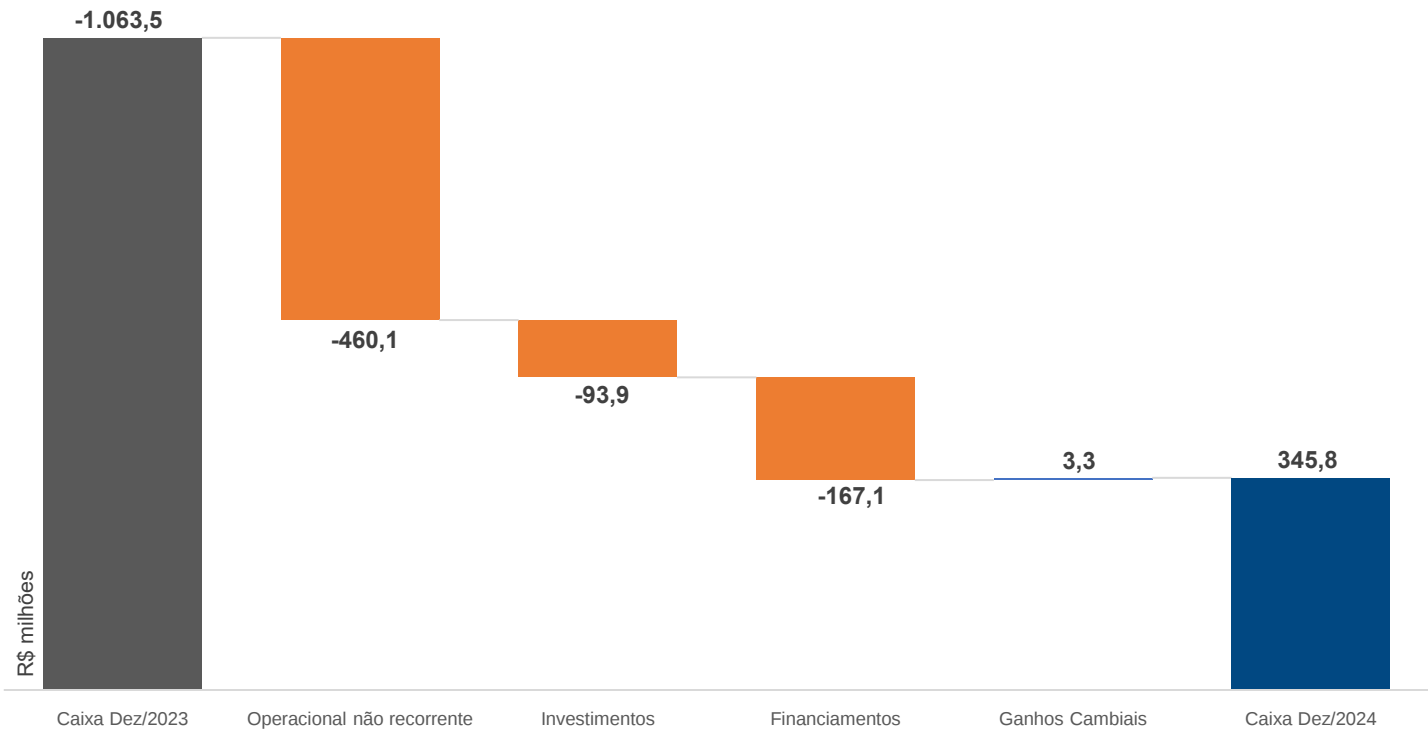
Investimentos

Em 2024 a Companhia investiu R\$ 93,9 milhões, valor em linha com o orçamento da Companhia.

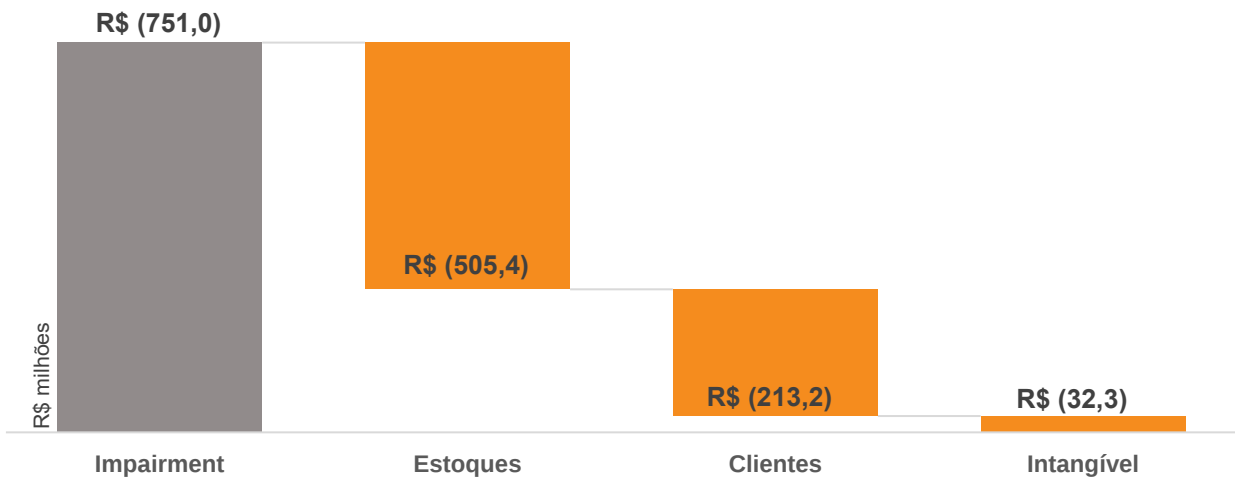


Fluxo de Caixa Indireto

O Fluxo de caixa no 2024 apresentou as seguintes movimentações: **(i)** fluxo de caixa das atividades operacionais consumiu R\$ 460,1 milhões; **(ii)** fluxo de caixa das atividades de investimento consumiu R\$ 93,9 milhões e; **(iii)** o fluxo de caixa das atividades de financiamento gerou R\$ 167,1 milhões. (vide a abertura no anexo 5 – “Demonstração dos Fluxos de Caixa”).



Impairment



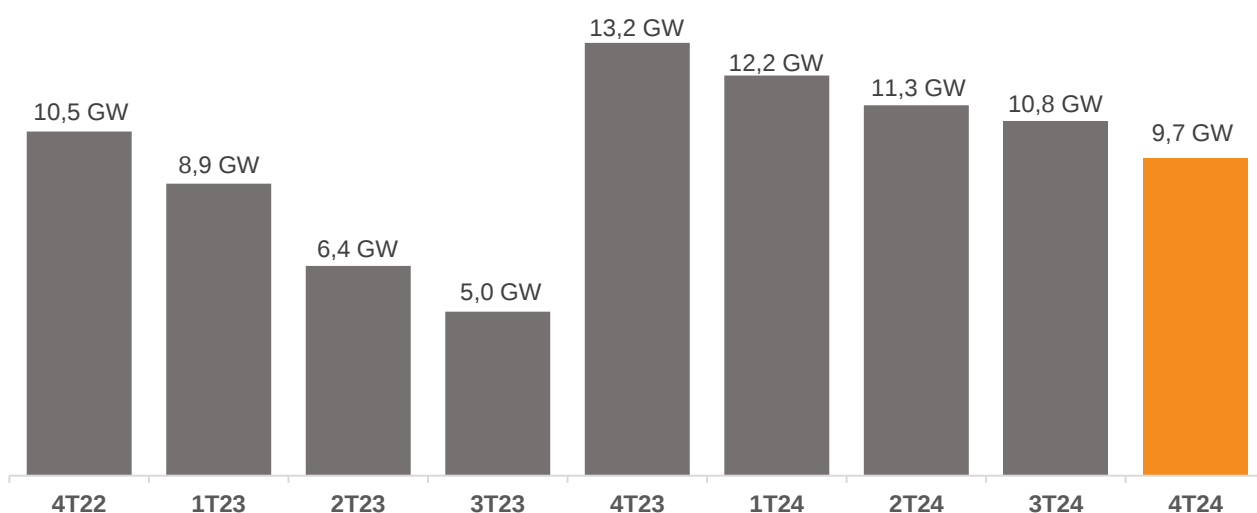
No 4T24, foram reconhecidas perdas através do “*impairment*” com efeito “*one-off*”, causado pela descontinuidade dos três contratos (Siemens Gamesa, Nordex e Weg), impactando o resultado em R\$ 751,0 milhões e constituído nas seguintes rubricas de balanço:

Estoques: R\$ 505,4 milhões – A não recuperabilidade dos estoques está relacionada à perda de produtos em WIP (“*Work In Process*”) e à descontinuidade de contratos, que afetou parte dos materiais, especialmente matéria-prima.

Contas a receber de clientes - R\$ 213,2 milhões – Refere-se a provisões para perdas relacionadas a contratos descontinuados, na qual foi constituído uma PCLD (Provisão para créditos de liquidação duvidosa).

Intangível: R\$ 32,3 milhões – A perda de recuperabilidade do ativo intangível decorre do *phase-out* de um projeto descontinuado, que inicialmente previa a entrega de 1.168 pás, mas foram entregues apenas 440 pás.

Potencial Máximo de Ordens Cobertas por Contratos de Longo Prazo¹



No 4T24, o potencial máximo de ordens cobertas por contratos de longo prazo foi de 9,7 GW.

¹ Os contratos preveem utilização até 40% inferior à capacidade produtiva dedicada ao cliente com impacto em aumento de preço. Os clientes podem reduzir inclusive a capacidade instalada ou encerrar de forma antecipada o término do contrato com pagamento de penalidades previstas em contrato para ambos os casos.

Anexos

(Anexo 1) Demonstração de Resultados 4T24

(Em milhares de Reais)	4T24	3T24	Var. %	4T23	Var. %
Receita operacional líquida	211.374	367.434	-42,5%	702.723	-69,9%
Custos dos produtos vendidos	(219.041)	(333.765)	-34,4%	(651.995)	-66,4%
Lucro bruto	(7.667)	33.669	-	50.728	-
Receitas (despesas) operacionais:					
Despesas comerciais, gerais e administrativas	(755.380)	(29.349)	2.473,8%	(30.616)	2.367,2%
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	(37.125)	(3.367)	1.002,6%	(4.731)	684,7%
Resultado antes das receitas e despesas financeiras	(800.172)	953	-	15.381	-
Depreciação e Amortização	19.200	19.904	-3,5%	18.584	3,3%
EBITDA	(780.972)	20.857	-	33.965	-
Impairment (one-off efeito não caixa)	750.958	0	-	0	-
Outros	28.403	6.535	334,6%	0	-
EBITDA Ajustado	(1.611)	27.392	-	33.965	-104,7%
Despesas financeiras	(113.064)	(104.220)	8,5%	(122.594)	-7,8%
Receitas financeiras	51.267	35.500	44,4%	30.813	66,4%
Resultado financeiro	(61.797)	(68.720)	-10,1%	(91.781)	-32,7%
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social	(861.969)	(67.767)	1.172,0%	(76.400)	1.028,2%
Imposto de renda e contribuição social – correntes	10	46	-78,3%	(22)	-145,5%
Imposto de renda e contribuição social – diferidos	28.892	11.043	161,6%	12.569	129,9%
Prejuízo líquido do exercício	(833.067)	(56.678)	1.369,8%	(63.853)	1.204,7%
Prejuízo atribuível aos acionistas e controladores	(833.067)	(56.678)	1.369,8%	(63.853)	1.204,7%
Quantidade de ações ao final do período	61.297	61.285	-	61.223	0,0%
Prejuízo básico e diluído por ação – R\$	(13,5907)	(0,9248)	1.369,6%	(1,0430)	1.203,0%

(Anexo 2) Demonstração de Resultados 2024

(Em milhares de Reais)	2024	2023	Var. %
Receita operacional líquida	1.516.484	2.831.915	-46,5%
Custos dos produtos vendidos	(1.371.353)	(2.442.913)	-43,9%
Lucro bruto	145.131	389.002	-62,7%
Receitas (despesas) operacionais:			
Despesas comerciais, gerais e administrativas	(844.204)	(116.205)	626,5%
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	(42.030)	(8.284)	407,4%
Resultado antes das receitas e despesas financeiras	(741.103)	264.513	-380,2%
Depreciação e Amortização	80.171	64.991	23,4%
EBITDA	(660.932)	329.504	-300,6%
<i>Impairment (one-off efeito não caixa)</i>	750.958	-	-
Outros	48.797	765	6.278,7%
EBITDA Ajustado	138.823	330.269	-58,0%
Despesas financeiras	(393.635)	(514.000)	-23,4%
Receitas financeiras	153.694	122.650	25,3%
Resultado financeiro	(239.941)	(391.350)	-38,7%
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social	(981.044)	(126.837)	673,5%
Imposto de renda e contribuição social – correntes	(58)	(106)	-45,3%
Imposto de renda e contribuição social – diferidos	47.019	20.376	130,8%
Prejuízo líquido do exercício	(934.083)	(106.567)	776,5%
Prejuízo atribuível aos acionistas e controladores	(934.083)	(106.567)	776,5%
Quantidade de ações ao final do período	61.297	61.223	0,1%
Prejuízo básico e diluído por ação – R\$	(15,2386)	(1,7406)	775,5%

(Anexo 3) Balanço Patrimonial - Ativo

Ativo	Controladora		Consolidado	
	31/12/2024	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2023
Circulante				
Caixa e equivalentes de caixa	340.360	1.057.576	345.841	1.063.522
Contas a receber de clientes	266.435	668.987	343.639	713.400
Estoques	319.392	848.451	320.352	848.583
Tributos a recuperar	22.380	38.272	22.764	38.520
Partes Relacionadas	-	1.961	-	-
Outras contas a receber	9.800	58.265	12.602	60.091
Instrumentos financeiros derivativos	17.346	-	17.346	-
Total do ativo circulante	975.713	2.673.512	1.062.544	2.724.116
Não circulante				
Tributos a recuperar	214.453	198.792	214.453	198.792
Partes Relacionadas	80.151	42.544	-	-
Investimentos	18.234	12.448	-	-
Instrumentos financeiros derivativos	4.548	-	4.548	-
Imposto de renda e contribuição social diferidos	77.789	30.770	77.789	30.770
Imobilizado	942.472	943.442	954.590	950.735
Direito de Uso em Arrendamento	16.003	49.615	16.003	49.615
Intangível	37.627	60.392	37.687	60.453
Total do ativo não circulante	1.391.277	1.338.003	1.305.070	1.290.365
Total do ativo	2.366.990	4.011.515	2.367.614	4.014.481

(Anexo 4) Balanço Patrimonial - Passivo

Passivo e patrimônio líquido	Controladora		Consolidado	
	31/12/2024	31/12/2023	31/12/2024	31/12/2023
Circulante				
Fornecedores	73.896	285.833	75.226	288.763
Empréstimos e financiamentos	1.473.872	549.362	1.473.872	549.362
Instrumentos financeiros derivativos	-	656	-	656
Arrendamento Mercantil	9.299	16.960	9.299	16.960
Salários e encargos sociais	24.963	43.907	25.124	43.924
Tributos a recolher	16.377	55.572	16.651	55.591
Adiantamento de Clientes	421.890	739.034	422.097	739.034
Outras contas a pagar	48.805	1.289	47.457	1.289
Total do passivo circulante	2.069.102	1.692.613	2.069.726	1.695.579
Não circulante				
Empréstimos e financiamentos	82.945	1.146.231	82.945	1.146.231
Arrendamento Mercantil	8.066	34.413	8.066	34.413
Total do passivo não circulante	91.011	1.180.644	91.011	1.180.644
Total do passivo	2.160.113	2.873.257	2.160.737	2.876.223
Patrimônio líquido				
Capital social	855.102	855.102	855.102	855.102
Reserva de Capital	347.731	347.938	347.791	347.938
Reserva de lucros	-	78.261	-	78.261
Prejuízos acumulados	(960.261)	(104.439)	(960.261)	(104.439)
Ajuste de avaliação patrimonial	2.237	(56)	2.237	(56)
(-) Ações em Tesouraria	(37.932)	(38.548)	(37.932)	(38.548)
Total do patrimônio líquido	206.877	1.138.258	206.877	1.138.258
Total do passivo e patrimônio líquido	2.366.990	4.011.515	2.367.614	4.014.481

(Anexo 5) Fluxo de Caixa

(Em milhares de Reais)	31/12/2024
Lucro antes do imposto de renda	(981.044)
Ajustes para conciliar o resultado às disponibilidades (aplicadas nas) geradas pelas atividades operacionais:	
Depreciação e amortização	90.991
Depreciação Direito de Uso	12.335
Resultado líquido apurado na alienação de imobilizado	(8.290)
Perda por redução a valor recuperável	32.305
Provisão para perdas em estoques	505.428
Perdas estimadas com créditos	213.225
Resultado de equivalência patrimonial	-
Plano Pagamento baseado em ações	409
Variação cambial de empréstimos e financiamentos	(15.058)
Variação cambial de instrumentos financeiros	7.673
Juros sobre arrendamento	3.206
Despesas financeiras - líquidas	183.111
Total	44.291
Variações de ativos e passivos	
Contas a receber de clientes	164.078
Estoques	22.849
Tributos a recuperar	130
Outras contas a receber	48.068
Fornecedores	(211.073)
Obrigações sociais e trabalhistas	(18.800)
Tributos a recolher	(39.105)
Adiantamentos de clientes	(317.013)
Outras contas a pagar	47.262
Caixa (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	(259.313)
Juros pagos sobre empréstimos e financiamento	(197.341)
Juros pagos sobre arrendamentos	(3.405)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	(460.059)
Fluxos de caixa das atividades de investimentos	
Aquisição de imobilizado	(74.853)
Recebimento pela venda de ativo imobilizado	15.017
Aquisição de intangível	(34.026)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(93.862)
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos	
Empréstimos captados	340.168
Empréstimos amortizados	(434.855)
Custos de transação relacionados à captações	(3.879)
Recompra de debêntures	(55.976)
Pagamentos de arrendamento	(12.532)
Recompra de Ações da Cia	-
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	(167.074)
Acréscimo (redução) no caixa e equivalentes de caixa	(720.995)
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	1.063.522
Ganhos (perdas) cambiais sobre caixa e contas garantidas	3.314

Caixa e equivalentes de caixa no final do período	345.841
Acréscimo (redução) no caixa e equivalentes de caixa	(720.995)



4Q24 | 2024

Earnings Release

Key Highlights 2024

- **Net Operating Revenue (NOR)** in 2024 was R\$ 1,516.5 million, a decrease 46.5% versus 2023.
- In 2024, the **Net Loss** was R\$ 934.1 million, of which R\$ 751.0 million was due to Impairment¹.
- **EBITDA²** in 2024 was R\$ 138.8 million, with an EBITDA margin of 9.2%.
- **Investments** totaled R\$ 93.9 million in 2024.
- **Capital structure** adjustment.
- **The maximum potential of orders covered by long-term contracts** is 9.7 GW.

¹ See explanation on page 12;

² Adjusted EBITDA.

Videoconference

March 26, 2025

10:00 AM (Brasilia Time)

09:00 AM (ET – Eastern Time)



Message from the CEO

The Brazilian wind energy sector lost momentum in 2024, and forecasts indicate that this trend will persist in 2025, with a recovery beginning in 2026 and consolidating in 2027. Since 2022, there has been a significant decline in contracts, especially in the free market, which now accounts for more than 90% of agreements. The drop in PPA sales has impacted industrial production, as, without new contracts, generators are not installing new wind farms, reducing demand in the blade manufacturing industry. Following the blackout in August 2023, this situation worsened, reigniting discussions throughout 2024 on curtailment (reduced dispatch or generation cuts) of renewable sources, particularly wind energy. Additionally, the combination of high interest rates and a low PLD (spot price of electricity) created uncertainties that led to the suspension and termination of some projects. This scenario led us to direct resources and dedication toward exports, as despite rumors of a reduction in new wind energy project installations during the Trump administration, a strong recovery of the U.S. market is still expected in the coming years.

Despite our best efforts through the end of 2024 to retain existing clients, three chose not to renew their contracts, and one decided to reduce demand. As a result, we decommissioned four mature production lines and shut down three others. This scenario led us to make balance sheet adjustments “Impairment¹”, impacting the Company's results as a one-off effect.

In 2024, revenue reached R\$ 1,516.5 million, representing a 46.5% decline compared to 2023. It is important to highlight the performance of the export segment, which accounted for 31.8% in Q4 2024 and 4.8% of total revenue in 2024. After a period in which sales were concentrated in the domestic market, the resumption of exports was a key focus throughout the year. Furthermore, we remain confident that the international market will continue to be a strategic driver for the Company's growth in the coming years. EBITDA² totaled R\$ 138.8 million, with a margin of 9.2%.

The Company has been preparing to navigate an adverse scenario for its production capacity over the next two years. We have revised our strategic plan and implemented measures to address low demand in the domestic market while strengthening competitiveness for the future: **Debt**

renegotiation: To ensure the necessary liquidity, the Company has initiated renegotiations of its key debts, aiming to extend maturities and review financial covenants, with successful completion expected by the end of Q1 2025. **Domestic market initiatives:** In partnership with ABEEólica and ABIMAQ, we have engaged with the government to promote wind energy auctions and implement an import tariff compatible with market conditions for components and wind turbines. Additionally, we successfully advocated for changes to the Fundo Clima, increasing investment incentives and strengthening the industry for the future. **International market strategy:** We are negotiating with clients to secure export volumes and reduce dependence on the domestic market. We continue investing in **product diversification**, with a dedicated team for service operations in the U.S. and Latin America. **Operational efficiency:** To enhance productivity, we hired a specialized consulting firm to implement cost optimization actions, workforce adjustments, and improvements in inventory and consumption management. These initiatives aim to ensure the Company's sustainable growth in the coming years.

In a time of significant economic and financial challenges, the Company reaffirms its commitment to driving the development of wind energy both nationally and internationally. Although we are facing some temporary obstacles, we remain determined to enhance our processes and expand our global footprint, always striving to increase Aeris' role in the global energy transition.

Alexandre Negrão
CEO

Operational and Financial Highlights

	4Q24	3Q24	2Q24	1Q23	4Q23
Sets ¹	37	72	106	129	163
Production in equivalent MW ²	152	352	496	616	802
Domestic Market	82	342	496	616	802
International Market	70	10	0	0	0
Active production lines ³	7	10	10	10	15
Mature lines ⁴	5	8	10	10	15
Non-Mature lines	2	2	0	0	0

¹ Sets refers to the number of blade sets produced.

² Production in equivalent MW represents the total capacity produced.

³ Active production lines indicate the number of production lines currently in operation.

⁴ Mature lines are those that have been in operation long enough to be considered established.

Three lines were deactivated in November 2024, and two lines were decommissioned in Q4 2024. We ended the year with a portfolio of seven production lines, of which five are mature and two are non-mature.

	4Q24	3Q24	Var. %	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
(R\$ in millions)								
Net Revenue	211.4	367.4	-42.5%	702.7	-69.9%	1,516.5	2,831.9	-46.5%
Blades - Domestic Market	65.6	298.3	-78.0%	662.9	-90.1%	1,252.4	2,678.1	-53.2%
Blades - International Market	67.2	5.0	1,235.5%	0.0	-	72.2	0.0	-
Energy Trader	23.7	6.4	270.3%	0.0	-	30.1	0.0	-
Services	54.9	57.7	-4.9%	39.8	37.7%	161.8	153.8	5.2%
Net Income	-833.1	-56.7	1,369.8%	-63.9	1,204.7%	-934.1	-106.6	776.5%
Net Margin (%)	-394.1%	-15.4%	378.7 pp	-0.1%	385.0 pp	-61.6%	-3.8%	-57.8 pp
EBITDA ¹	-1.6	27.4	-105.9%	34.0	-104.7%	138.8	330.3	-58.0%
EBITDA Margin (%) ¹	-0.8%	7.5%	-8.2 pp	4.8%	-5.6 pp	9.2%	11.7%	-2.5 pp

¹ Adjusted EBITDA

Net Operating Revenue (NOR)

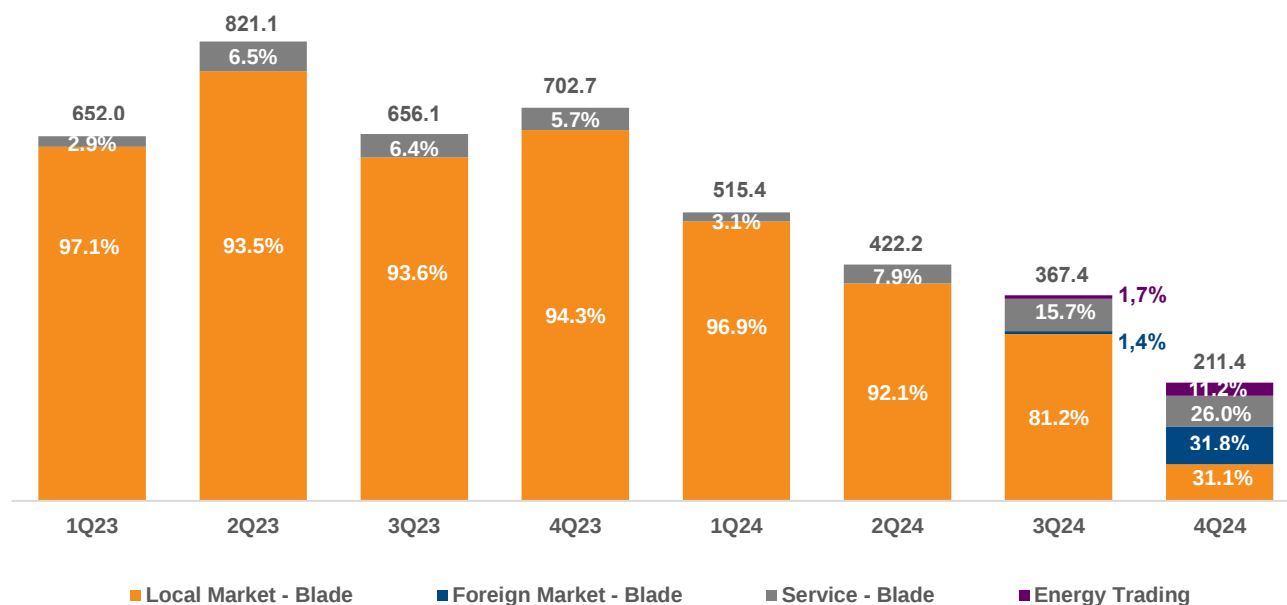
In Q4 2024, net operating revenue totaled R\$ 211.4 million, representing a 42.5% decrease compared to Q3 2024.

For the full year 2024, net operating revenue amounted to R\$ 1,516.5 million, a 46.5% decline compared to 2023. This revenue reduction was driven by the ramp-up of two new lines, the decommissioning of four production lines, and the deactivation of three lines in Q4 2024.

It is worth highlighting the export segment's performance, which accounted for 31.8% of revenue in Q4 2024 and 4.8% for the year. The resumption of exports, following a period of sales focused exclusively on the domestic market, was a key topic throughout the year. Most importantly, we are confident that the international market will help shape the Company's sales strategy in the coming years.

Meanwhile, the services business unit accounted for 26.0% of revenue in Q4 2024 and 10.7% for

the year. The growth of this segment has been driven by activity diversification and the strengthening of maintenance and specialized technical support services, which aim to add value to the solutions offered to clients.



Cost of Goods Sold

(R\$ in millions)	4Q24	3Q24	Var. %	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Revenue	211.4	367.4	-42.5%	702.7	-69.9%	1,516.5	2,831.9	-46.5%
Cost of Goods Sold	219.0	333.8	-34.4%	652.0	-66.4%	1,371.4	2,442.9	-43.9%
Gross Margin (%)	-3.6%	9.2%	-12.8 pp	7.2%	-10.8 pp	9.6%	13.7%	-4.2 pp

In Q4 2024, the gross margin was -3.6%, a 12.8 percentage point decrease compared to Q3 2024. For 2024, the gross margin recorded a 4.2 percentage point decline compared to 2023, reaching 9.6%. This drop was due to reduced demand and the ramp-up of two new production lines. During this initial phase ("ramp-up"), there was a margin deterioration due to the inability to fully dilute fixed production costs, a characteristic of this stage of the process.

General and Administrative Expenses

(R\$ in millions)	4Q24	3Q24	Var. %	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
General and Administrative Expenses	-36.7	-29.3	25.2%	-30.6	20.0%	-125.6	-116.2	8.0%
Other Operating Income/Expenses - Net	-4.8	-3.4	43.1%	-4.7	1.9%	-9.7	-8.3	17.4%
Impairment (one-off non-cash effect)	-751.0	0.0	-	0.0	-	-751.0	0.0	-

In 2024, General and Administrative Expenses (G&A) totaled R\$ 886.2 million, of which R\$ 751.0 million was accounted for in Q4 2024 as "impairment¹" with a one-off effect, resulting from the completion of contracts with Siemens Gamesa, Nordex, and Weg.

EBITDA

(R\$ in millions)	4Q24	3Q24	Var. %	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Income	-833.1	-56.7	1,369.8%	-63.9	1,204.7%	-934.1	-106.6	776.5%
(+/-) Financial Result	61.8	68.7	-10.1%	91.8	-32.7%	239.9	391.4	-38.7%
(+/-) Depreciation and Amortization	19.2	19.9	-3.5%	18.6	3.3%	80.2	65.0	23.4%
(+/-) Income Tax/Social Contribution	-28.9	-11.1	160.6%	-12.5	130.4%	-47.0	-20.3	131.7%
Impairment ¹ (one-off non-cash effect)	751.0	0	-	0	-	751.0	0	-
Others	28.4	6.5	334.6%	0	-	48.8	0.8	-
EBITDA ²	-1.6	27.4	-105.9%	34.0	-104.7%	138.8	330.3	-58.0%
EBITDA Margin ² (%)	-0.8%	7.5%	-8.2 pp	4.8%	-5.6 pp	9.2%	11.7%	-2.5 pp

In Q4 2024, EBITDA was R\$ -1.6 million and for 2024 the EBITDA was R\$ 138.8 million, representing margins of -0.8% and 9.2%, respectively, as a result of the reduction in the gross margin.

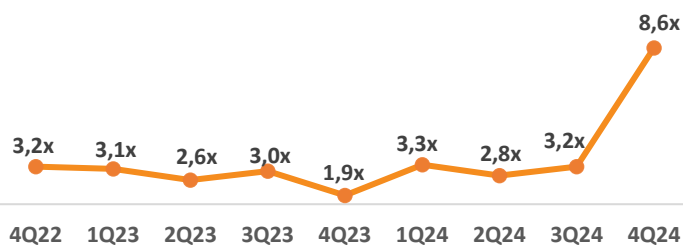
Financial Results and Debt

(R\$ in millions)	4Q24	3Q24	Var. %	4Q23	Var. %	2024	2023	Var. %
Net Exchange Variation	-3.1	-6.1	-49.8%	-10.1	-69.4%	-22.5	-66.2	-66.1%
Financial Expenses	-58.7	-62.6	-6.2%	-81.7	-28.1%	-217.5	-325.1	-33.1%
Net Debt	1,189.1	552.5	115.2%	632.7	87.9%	-	-	-
Leverage (Net Debt/EBITDA)	86x	3.2x	-	1.9x	-	-	-	-

In Q4 2024, net financial expenses totaled R\$ 58.7 million, a 6.2% decrease compared to Q3 2024. For 2024, net financial expenses amounted to R\$ 217.5 million, representing a 33.1% reduction compared to 2023. This result reflects the Company's ongoing effort to optimize its capital structure.

The Net Leverage for the period, measured by the Net Debt/EBITDA ratio, reached 8.6x

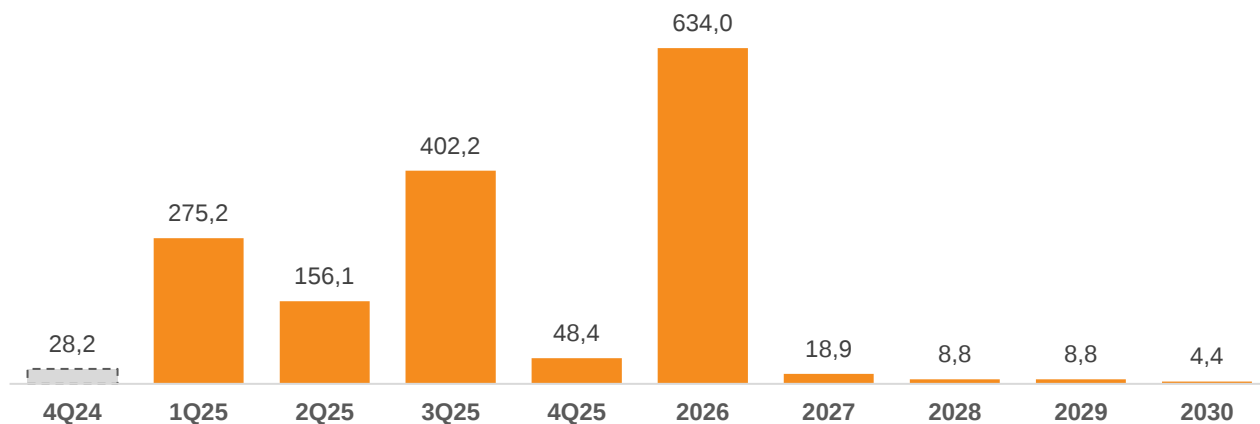
Leverage



(R\$ in million)	2023	1Q24	2Q24	3Q24	4Q24
Net Loss	1,696	1,476	1,529	1,444	1,557
Cash + Financial instruments	1,064	701	977	881	368
Net Revenue	633	775	537	553	1,189
EBITDA LTM	330	233	200	174	139
Leverage	1.9x	3.3x	2.7x	3.2x	8.6x

The Company's cash position at the end of 2024 was R\$ 345.8 million. The gross debt totaled R\$ 1,556.8 million.

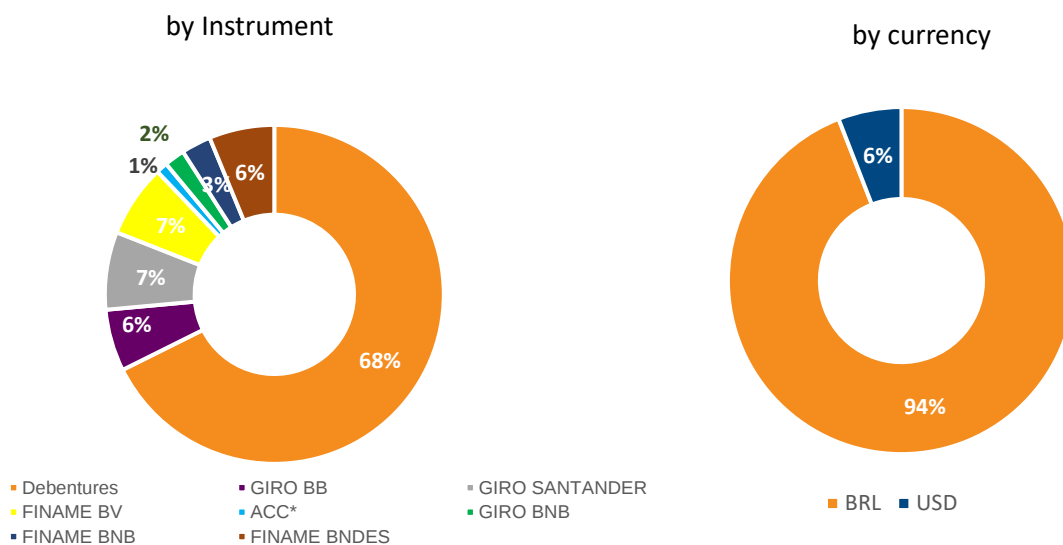
Debt Amortization Flow (R\$ million)



The debt maturity is concentrated in 2025 and 2026.

To ensure the necessary liquidity in the coming years, the Company is in the process of renegotiating its main debts, with an expected completion by the end of Q1 2025.

Debt Profile

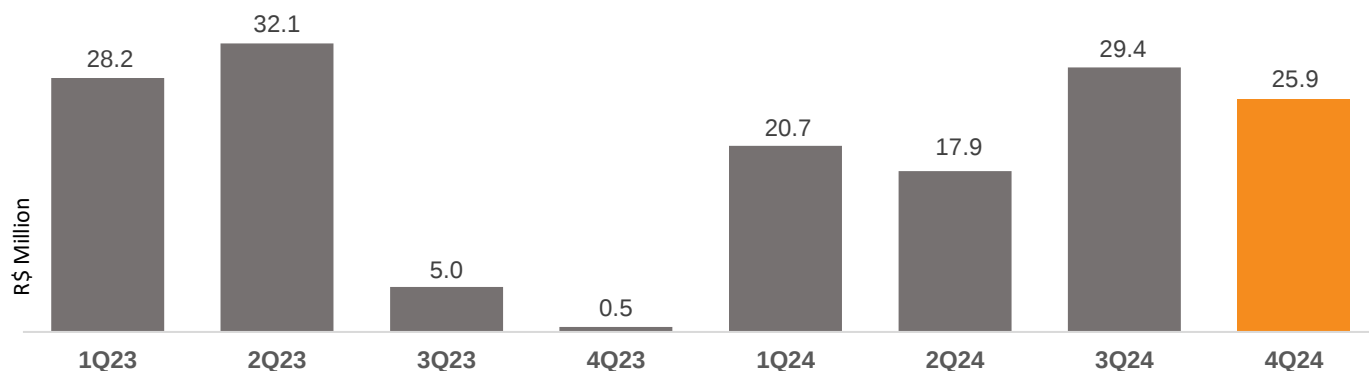


Net Income

The Net Loss was R\$ 934.1 million in 2024, of which R\$ 751.0 million is the result of Impairment¹.

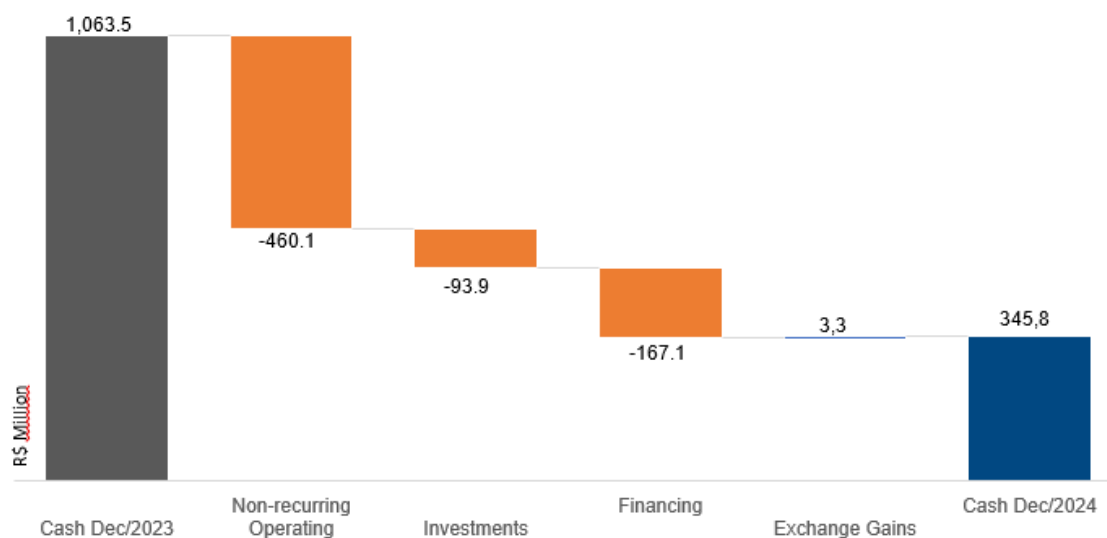
Investments

In 2024, the Company invested R\$ 93.9 million, an amount in line with the Company's budget.



Cash Flow

The cash flow in 2024 showed the following movements: (i) cash flow from operating activities consumed R\$ 460.1 million; (ii) cash flow from investing activities consumed R\$ 93.9 million; (iii) cash flow from financing activities generated R\$ 167.1 million. (See the details in Annex 5 – "Cash Flow Statement").



Impairment



In Q4 2024, losses were recognized through impairment with a one-off effect, caused by the discontinuation of three contracts (Siemens Gamesa, Nordex, and Weg), impacting the result by R\$ 751.0 million, and accounted for in the following balance sheet items:

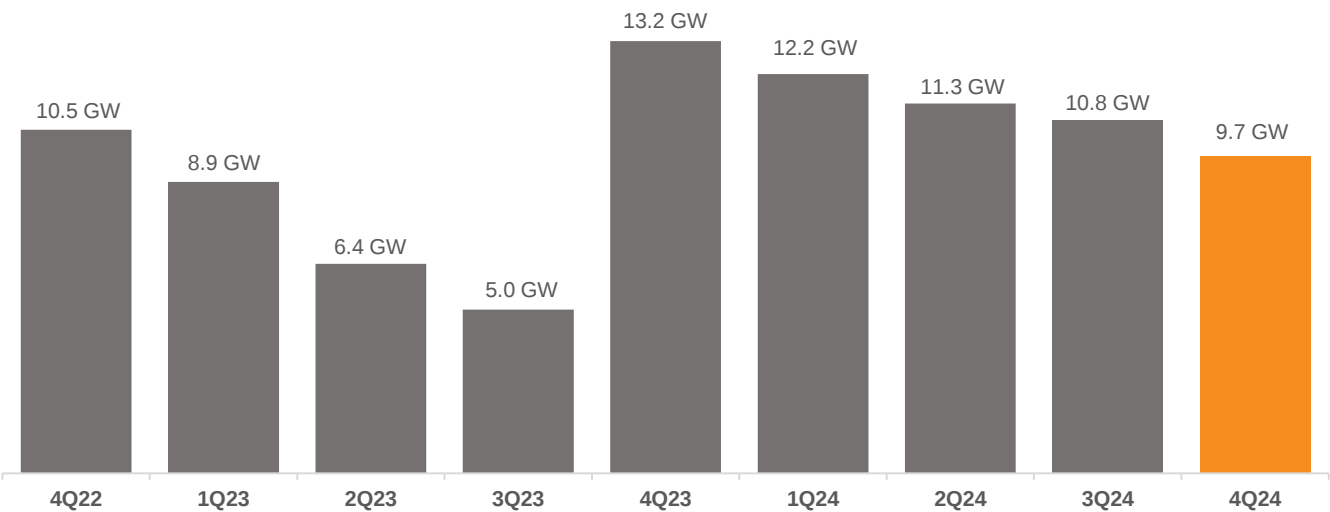
Inventory: R\$ 505.4 million – The irrecoverability of inventory is related to the loss of products in WIP ("Work In Process") and the discontinuation of contracts, which affected part of the materials, especially raw materials.

Accounts receivable from customers - R\$ 213.2 million – Refers to provisions for losses related to discontinued contracts, for which a PCLD* (Provision for Doubtful Accounts) was established.

Intangible: R\$ 32.3 million – The loss of recoverability of intangible assets results from the phase-out of a discontinued project, which initially aimed to deliver 1,168 blades, but only 440 blades were delivered.

Potencial Orders Covered by Long Term Contracts¹

*PCLD in portuguese: Provisão para créditos de liquidação duvisa



In Q4 2024, the maximum potential of orders covered by long-term contracts was 9.7 GW.

¹ The contracts allow for utilization up to 40% lower than the production capacity dedicated to the customer, impacting price increases. Customers may also reduce the installed capacity or terminate the contract early, with payment of penalties stipulated in the contract for both cases.

Appendix

(1) Income Statement 4Q24

(In thousands of Reais)	4Q24	3Q24	Var. %	4Q23	Var. %
Net Operating Revenue	211,374	367,434	-42.5%	702,723	-69.9%
Cost of Goods Sold	(219,041)	(333,765)	-34.4%	(651,995)	-66.4%
Gross Profit	(7,667)	33,669	-	50,728	-
Operating Revenues (Expenses):					
Selling, General, and Administrative Expenses	(755,380)	(29,349)	2,473.8%	(30,616)	2,367.2%
Other Operating Revenues (Expenses), Net	(37,125)	(3,367)	1,002.6%	(4,731)	684.7%
Result Before Financial Revenues and Expenses	(800,172)	953	-	15,381	-
Depreciation and Amortization	19,200	19,904	-3.5%	18,584	3.3%
EBITDA	(780,972)	20,857	-	33,965	-
Impairment (One-off non-cash effect)	750,958	0	-	0	-
Others	28,403	6,535	334.6%	0	-
Adjusted EBITDA	(1,611)	27,392	-	33,965	-104.7%
Financial Expenses	(113,064)	(104,220)	8.5%	(122,594)	-7.8%
Financial Revenues	51,267	35,500	44.4%	30,813	66.4%
Financial Result	(61,797)	(68,720)	-10.1%	(91,781)	-32.7%
Result Before Income Tax and Social Contribution	(861,969)	(67,767)	1,172.0%	(76,400)	1,028.2%
Current Income Tax and Social Contribution	10	46	-78.3%	(22)	-145.5%
Deferred Income Tax and Social Contribution	28,892	11,043	161.6%	12,569	129.9%
Net Loss for the Period	(833,067)	(56,678)	1,369.8%	(63,853)	1,204.7%
Net loss Attributable to Shareholders and Controllers	(833,067)	(56,678)	1,369.8%	(63,853)	1,204.7%
Number of Shares at the End of the Period	61,297	61,285	-	61,223	0.0%
Loss Basic and Diluted Earnings per Share – R\$	(13.5907)	(0.9248)	1,369.6%	(1.0430)	1,203.0%

(2) Income Statement 2024

(In thousands of Reais)	2024	2023	Var. %
Net Operating Revenue	1,516,484	2,831,915	-46.5%
Cost of Goods Sold	(1,371,353)	(2,442,913)	-43.9%
Gross Profit	145,131	389,002	-62.7%
Operating Revenues (Expenses):			
Selling, General, and Administrative Expenses	(844,204)	(116,205)	626.5%
Other Operating Revenues (Expenses), Net	(42,030)	(8,284)	407.4%
Result Before Financial Revenues and Expenses	(741,103)	264,513	-380.2%
Depreciation and Amortization	80,171	64,991	23.4%
EBITDA	(660,932)	329,504	-300.6%
Impairment (One-off non-cash effect)	750,958	-	-
Others	48,797	765	6,278.7%
Adjusted EBITDA	138,823	330,269	-58.0%
Financial Expenses	(393,635)	(514,000)	-23.4%
Financial Revenues	153,694	122,650	25.3%
Financial Result	(239,941)	(391,350)	-38.7%
Result Before Income Tax and Social Contribution	(981,044)	(126,837)	673.5%
Current Income Tax and Social Contribution	(58)	(106)	-45.3%
Deferred Income Tax and Social Contribution	47,019	20,376	130.8%
Net loss for the period	(934,083)	(106,567)	776.5%
Net loss Attributable to Shareholders and Controllers	(934,083)	(106,567)	776.5%
Number of Shares at the End of the Period	61,297	61,223	0.1%
Loss Basic and Diluted Earnings per Share – R\$	(15.2386)	(1.7406)	775.5%

(3) Balance Sheet - Assets

Asset	Parent Company		Consolidated	
	12/31/2024	12/31/2023	12/31/2024	12/31/2023
Current Assets				
Cash and cash equivalents	340,360	1,057,576	345,841	1,063,522
Accounts receivable from customers	266,435	668,987	343,639	713,400
Inventories	319,392	848,451	320,352	848,583
Recoverable taxes	22,380	38,272	22,764	38,520
Related parties	-	1,961	-	-
Other receivables	9,800	58,265	12,602	60,091
Derivative financial instruments	17,346	-	17,346	-
Total current assets	975,713	2,673,512	1,062,544	2,724,116
Non-current Assets				
Recoverable taxes	214,453	198,792	214,453	198,792
Related parties	80,151	42,544	-	-
Investments	18,234	12,448	-	-
Derivative financial instruments	4,548	-	4,548	-
Deferred income tax and social contribution	77,789	30,770	77,789	30,770
Property, plant, and equipment	942,472	943,442	954,590	950,735
Right-of-use assets	16,003	49,615	16,003	49,615
Intangible assets	37,627	60,392	37,687	60,453
Total non-current assets	1,391,277	1,338,003	1,305,070	1,290,365
Total assets	2,366,990	4,011,515	2,367,614	4,014,481

(4) Balance Sheet - Liabilities

Liabilities and equity	Parent Company		Consolidated	
	12/31/2024	12/31/2023	12/31/2024	12/31/2023
Current Liabilities				
	73,896	285,833	75,226	288,763
Suppliers	1,473,872	549,362	1,473,872	549,362
Loans and financing	-	656	-	656
Derivative financial instruments	9,299	16,960	9,299	16,960
Leases	24,963	43,907	25,124	43,924
Salaries and social charges	16,377	55,572	16,651	55,591
Taxes payable	421,890	739,034	422,097	739,034
Customer advances	48,805	1,289	47,457	1,289
Total current liabilities	2,069,102	1,692,613	2,069,726	1,695,579
Non-current liabilities				
Loans and financing	82,945	1,146,231	82,945	1,146,231
Leases	8,066	34,413	8,066	34,413
Total non-current liabilities	91,011	1,180,644	91,011	1,180,644
Total liabilities	2,160,113	2,873,257	2,160,737	2,876,223
Equity				
Share capital	855,102	855,102	855,102	855,102
Capital reserve	347,731	347,938	347,791	347,938
Earnings reserve	-	78,261	-	78,261
Accumulated losses	(960,261)	(104,439)	(960,261)	(104,439)
Equity valuation adjustment	2,237	(56)	2,237	(56)
(-) Treasury shares	(37,932)	(38,548)	(37,932)	(38,548)
Total equity	206,877	1,138,258	206,877	1,138,258
Total liabilities and equity	2,366,990	4,011,515	2,367,614	4,014,481

(5) Cash Flow Statements

(In thousands of Reals)	12/31/2024
Profit before income tax	(981,044)
Adjustments to reconcile the result to the cash (used in) provided by operating activities:	
Depreciation and amortization	90,991
Right-of-use depreciation	12,335
Net result from the sale of fixed assets	(8,290)
Impairment loss	32,305
Provision for inventory losses	505,428
Estimated losses on receivables	213,225
Equity income	-
Stock-based compensation plan	409
Exchange variation on loans and borrowings	(15,058)
Exchange variation on financial instruments	7,673
Interest on leases	3,206
Net financial expenses	183,111
Total	44,291
Changes in assets and liabilities	
Accounts receivable from customers	164,078
Inventories	22,849
Taxes to recover	130
Other receivables	48,068
Suppliers	(211,073)
Social and labor obligations	(18,800)
Taxes to be collected	(39,105)
Customer advances	(317,013)
Other payables	47,262
Cash (used in) provided by operating activities	(259,313)
Interest paid on loans and financing	(197,341)
Interest paid on leases	(3,405)
Net cash (used in) provided by operating activities	(460,059)
Cash flows from investing activities	
Acquisition of fixed assets	(74,853)
Proceeds from the sale of fixed assets	15,017
Acquisition of intangible assets	(34,026)
Net cash used in investing activities	(93,862)
Cash flows from financing activities	
Loans raised	340,168
Loans amortized	(434,855)
Transaction costs related to funding	(3,879)
Repurchase of debentures	(55,976)
Lease payments	(12,532)
Repurchase of Company Shares	-
Net cash (used in) provided by financing activities	(167,074)
Increase (decrease) in cash and cash equivalents.	(720,995)
Cash and cash equivalents at the beginning of the period	1,063,522

Foreign exchange gains (losses) on cash and guaranteed accounts	3,314
Cash and cash equivalents at the end of the period	345,841
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	(720,995)